

Barranquilla, Atlántico, 22 de enero de 2025

Doctor
JORGE LUIS SAMPAYO HERRERA
profesional especializado cod 222 grado 07
Supervisor contrato No. 202402549
Barranquilla - Atlántico

Referencia: Presentación de Gestión de actividades desarrolladas durante el segundo (2) informe de gestión correspondiente, al periodo comprendido del 01 de diciembre al 31 de diciembre de 2024.

INFORMACIÓN DEL CONTRATO

NUMERO DE CONTRATO	202402549
OBJETO	PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES PARA ACOMPAÑAR A LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONOMICO, EN EL DESARROLLO DE SUS FUNCIONES
VALOR INICIAL	DIEZ MILLONES CUATROCIENTOS MIL PESOS M/L (\$10.400.000)
PLAZO	EL PLAZO DE EJECUCIÓN DEL CONTRATO SERÁ HASTA EL TREINTA Y UNO (31) DE DICIEMBRE DEL 2024, CONTADOS A PARTIR DEL CUMPLIMIENTO DE LOS REQUISITOS DE PERFECCIONAMIENTO Y EJECUCIÓN

A continuación, me permito presentar informe de gestión de actividades desarrolladas durante el periodo descrito en la referencia, en cumplimiento de la obligación contenida en la CLAUSULA 5 del contrato suscrito con el DEPARTAMENTO DEL ATLÁNTICO, así:

1. Ejecución contractual:

Se relaciona a continuación las actividades realizadas por el contratista durante el plazo de ejecución del contrato.

Detalle de las Actividades Realizadas-	
Obligación	Producto
1) Asesorar a la Subsecretaría de Gestión Empresarial en las actividades relacionadas con la gestión administrativa de los proyectos y programas a su cargo.	El 14 de diciembre, tuve el privilegio de participar en la gestión del stand de la Gobernación durante la feria "The Local Project", un evento clave que ofreció una excelente oportunidad para estrechar lazos directos con los emprendedores y microempresarios de nuestra región. Este tipo de eventos no solo son vitales para la promoción de las iniciativas empresariales locales, sino que también juegan un papel fundamental en la dinamización de la economía local. A lo largo de la jornada, tuvimos la oportunidad de interactuar cara a cara con los asistentes, lo que nos permitió presentar de manera directa los diversos programas y servicios que la Secretaría de Desarrollo Económico tiene diseñados para apoyar a nuestros emprendedores y empresarios. Esta interacción es crucial, ya que nos permitió conocer de primera mano las inquietudes, necesidades y sugerencias de los actores económicos más importantes en la región: los emprendedores locales.

Además, nos brindó la oportunidad de ajustar nuestras políticas y programas para alinearlos mejor con las realidades del sector y las expectativas de los empresarios, reforzando así nuestra capacidad de respuesta y apoyo.

En el stand, además de compartir información detallada sobre los programas previstos para 2025, distribuimos recursos y enlaces para que los interesados pudieran acceder fácilmente a las inscripciones y participar en las iniciativas diseñadas para fortalecer sus negocios. Estos programas son fundamentales para impulsar el crecimiento de los emprendedores locales, brindándoles las herramientas necesarias para expandir sus operaciones y competir eficazmente en un mercado cada vez más globalizado.

La jornada también nos permitió establecer un contacto más cercano con los empresarios participantes, a quienes alentamos a aprovechar los servicios que ofrece la Secretaría, tales como asesorías especializadas, capacitaciones, apoyo en la gestión de recursos y creación de redes de contacto (networking). Estos servicios son cruciales para el desarrollo y expansión de cualquier negocio, especialmente para los microempresarios que enfrentan desafíos particulares en términos de recursos y visibilidad.

Invitamos a los asistentes a seguir nuestra página de Instagram, donde compartimos información actualizada sobre las oportunidades, eventos y programas disponibles, y les extendimos la invitación a unirse a las actividades que organiza la Subsecretaría de Gestión Empresarial. A través de esta plataforma, buscamos fomentar una comunidad empresarial más conectada, informada y activa, que impulse la colaboración y el crecimiento del sector privado local.

Eventos como "The Local Project" no solo brindan una plataforma de visibilidad para los emprendedores, sino que también tienen un impacto directo en la economía local al movilizar recursos, generar empleo y promover el consumo de productos y servicios locales. Estas iniciativas refuerzan la misión de la Gobernación de facilitar el acceso a las oportunidades de crecimiento para los empresarios, creando un entorno favorable para la creación de nuevas empresas y la consolidación de las existentes.

La interacción directa con los emprendedores y empresarios locales es esencial para construir un ecosistema empresarial más dinámico y sostenible.

	Este tipo de eventos representan una valiosa oportunidad para seguir estrechando la relación entre el sector público y privado, contribuyendo a la creación de una economía más fuerte y resiliente en la región.
2) Asistir a las convocatorias, audiencias, reuniones, eventos a las que sea invitada o convoque la Subsecretaría de Gestión Empresarial.	Asistí a la Feria del Libro de Barranquilla, Atlántico y el Caribe (FILBAC) La Feria del Libro de Barranquilla, Atlántico y el Caribe (FILBAC), celebrada del 12 al 15 de diciembre en el Centro de Eventos Puerta de Oro, no solo representó una importante actividad cultural, sino que también constituyó una plataforma estratégica para promover el desarrollo económico de la región. Este tipo de eventos se han consolidado como espacios clave para fortalecer la interacción entre el sector empresarial y la cultura, permitiendo la creación de sinergias que favorecen la generación de negocios e inversiones. Durante la feria, se presentó una excelente oportunidad para que empresas locales, especialmente en los sectores editorial, tecnológico, turístico y cultural, pudieran interactuar con actores internacionales, ampliando sus redes de contacto y explorando nuevos mercados. La participación activa de negocios en la feria, ya sea mediante la exposición de productos o servicios relacionados con la literatura y la cultura, permite fortalecer la visibilidad y el posicionamiento de las marcas en un contexto más amplio. Además, eventos como este impulsan el crecimiento de sectores clave relacionados con el ámbito cultural, como la producción y distribución editorial, la organización de eventos y el turismo de negocios, lo que contribuye a la diversificación de la oferta económica de la región. La presencia de expositores y visitantes internacionales también promueve el intercambio de conocimientos y la atracción de inversiones, abriendo puertas a nuevas oportunidades para los empresarios locales y la expansión de su presencia en mercados globales. La Feria del Libro de Barranquilla se posiciona como una herramienta estratégica para el desarrollo empresarial, al fomentar la colaboración entre sectores y contribuir al fortalecimiento de la economía regional a través de la cultura.
3) Conceptuar, dar reporte o presentar informes sobre los asuntos sometidos a su consideración, y que guarden relación con los objetivos de la Subsecretaría de Gestión Empresarial.	En el marco de mis responsabilidades, he cumplido con la obligación de conceptuar, reportar y presentar informes sobre los asuntos que han sido sometidos a mi consideración, en línea con los objetivos estratégicos de la Subsecretaría de Gestión Empresarial. Esta actividad se ha llevado a cabo mediante la elaboración de informes detallados sobre los proyectos y programas destinados a fortalecer el ecosistema empresarial local, los cuales son de vital importancia para el desarrollo económico de la región.

	Durante el período en que he asumido esta función, por solicitud de mi supervisor me dedique a la recopilación de datos e información relevante sobre el programas de apoyo a emprendedores y microempresarios del sector textil CEDETEXTIL. Para esta actividad realice un análisis detallado sobre el avance de las iniciativas, identificando los logros alcanzados, así como las áreas que requieren ajustes o mejoras. Este análisis no solo proporciona una visión clara de los resultados que se quieren obtener, sino que también sirve como base para la toma de decisiones en cuanto a ajustes y ampliaciones de las funciones y obligaciones de cada una de las partes que participan. Asimismo, he presentado reportes periódicos sobre las actividades y eventos organizados por la Subsecretaría, en los que he participado o participe en el mes de diciembre, destacando la participación de los empresarios y los impactos generados en la economía local. Estos informes no solo cumplen con la obligación de mantener una comunicación clara y efectiva con las partes interesadas, sino que también refuerzan la transparencia y el compromiso de la institución con el crecimiento empresarial en la región. Los informes incluyen recomendaciones prácticas para mejorar la ejecución de los proyectos y ampliar el alcance de las actividades a más emprendedores, con el fin de optimizar los resultados en el corto y mediano plazo. En este proceso, he realizado análisis de la viabilidad, impacto y alineación de estas propuestas con los objetivos de la Subsecretaría. Los informes presentados han sido clave para establecer prioridades de acción y garantizar que los recursos disponibles sean invertidos de manera eficiente en iniciativas que favorezcan el crecimiento empresarial y fortalezcan el tejido productivo local.
4) Asesorar a la Subsecretaría de Gestión Empresarial en la estructuración de propuestas o estrategias para el fortalecimiento empresarial de emprendedores, unidades productivas y/o población informal del Departamento del Atlántico.	El 9 de diciembre de 2024, asistí al foro "Perspectivas y estrategias en financiación", organizado por la Cámara de Comercio de Barranquilla en el auditorio de su sede Buenavista. Este evento resultó ser de gran relevancia para el ecosistema empresarial local, pues reunió a destacados profesionales y empresarios interesados en conocer las últimas tendencias y estrategias de financiación. En este sentido, el evento no solo proporcionó valiosos conocimientos sobre cómo acceder a recursos financieros, sino que también generó un impacto positivo en la economía regional al fomentar el crecimiento empresarial y promover la competitividad de las empresas locales. La participación del experto en valoración de empresas y consultoría financiera, Óscar León García, fue un elemento central del foro. A través de

	su intervención, los empresarios presentes pudieron obtener herramientas prácticas para mejorar sus estrategias de financiación, gestión y crecimiento. Esto, directamente, favorece los objetivos de la Secretaría de Desarrollo Económico, que busca ofrecer apoyo estratégico a los emprendedores y empresarios locales, proporcionándoles los conocimientos y recursos necesarios para fortalecer sus negocios y hacerlos más competitivos. Al contar con empresas más capacitadas en aspectos financieros y estratégicos, la Secretaría contribuye a la creación de un entorno económico más robusto y sostenible en la región. Uno de los temas clave abordados en el foro fue la necesidad de contar con una estrategia corporativa sólida, tanto a nivel financiero como organizacional. Este enfoque es especialmente relevante para la Subsecretaría de Gestión Empresarial, ya que resalta la importancia de que las empresas estén bien preparadas para acceder a las fuentes de financiación, adaptándose a los cambios del mercado y logrando sostenibilidad a largo plazo. El énfasis en la competitividad como motor del crecimiento empresarial también se alinea con los objetivos de la Secretaría, que busca promover una cultura empresarial basada en la innovación, la eficiencia y la adaptabilidad, elementos esenciales para el desarrollo económico regional. El foro también sirvió como un punto de encuentro clave para la creación de redes de contacto entre los participantes, lo cual facilita la colaboración y el intercambio de experiencias y buenas prácticas entre empresarios y profesionales del sector financiero. Este tipo de interacción es fundamental para fortalecer el tejido empresarial local y promover sinergias que impulsen el desarrollo económico de la región. Como parte de la Secretaría, nuestra misión es facilitar estos espacios de networking, ya que, al fomentar la cooperación entre los distintos actores del ecosistema empresarial, se contribuye a una mayor dinamización de la economía local. En conclusión, la asistencia a este foro fue una experiencia invaluable tanto para los empresarios como para la Secretaría de Desarrollo Económico. La información compartida y las conexiones establecidas no solo ayudan a los emprendedores a mejorar su competitividad y acceder a recursos financieros, sino que también generan un impacto positivo en el desarrollo económico de la región. Al apoyar eventos como este, la Secretaría fortalece su rol como facilitadora del crecimiento empresarial, promoviendo una economía más próspera, innovadora y resiliente.
--	--

5) Las demás derivadas de las normas legales vigentes y de la naturaleza del contrato.	En cumplimiento con las obligaciones derivadas de las normas legales vigentes y de la naturaleza del contrato, durante el mes de diciembre estuve en la Secretaría de Desarrollo Económico supervisando y verificando las cuentas de los contratistas encargados de ejecutar diversos proyectos. Mi labor consistió en asegurar que todos los contratistas entregaran la totalidad de los documentos requeridos para la correcta presentación de sus cuentas de cobro, conforme a los términos establecidos en sus respectivos contratos y a las disposiciones legales aplicables. Durante este proceso, me encargué de revisar que cada contratista presentara los soportes y comprobantes necesarios, como facturas, actas de entrega de servicios, informes de avance y cualquier otro documento estipulado en el contrato para la justificación de los pagos. La revisión detallada de estos documentos es esencial para garantizar la transparencia y legalidad de los procesos financieros, así como para asegurar que los pagos se realicen de acuerdo con el cumplimiento de las condiciones contractuales. Adicionalmente, realicé un seguimiento para que los contratistas corrigieran cualquier omisión o inconsistencia en la documentación entregada, lo que permite una tramitación eficiente y sin contratiempos de las cuentas de cobro. Este proceso no solo asegura el cumplimiento de las normativas vigentes, sino que también contribuye a la optimización de los recursos públicos y a la transparencia en la ejecución de los proyectos gestionados por la Secretaría. Esta actividad refuerza el compromiso de la Secretaría de Desarrollo Económico con el cumplimiento de las disposiciones legales y la correcta ejecución de los recursos asignados, garantizando que los contratistas cumplan con los términos establecidos y que los pagos sean justificados adecuadamente. De este modo, se contribuye a la eficacia y eficiencia en la gestión pública, promoviendo un ambiente de confianza y responsabilidad en las relaciones contractuales.
---	---

Cordialmente,



OLY PAOLA SILVERA SOTO

C.C 1.048.213.118 de Barranquilla

Contratista



Exposolidaria



Perspectivas y estrategias de financiación.





The local Project



FILBAC FERIA DEL LIBRO



CEDETEXTIL