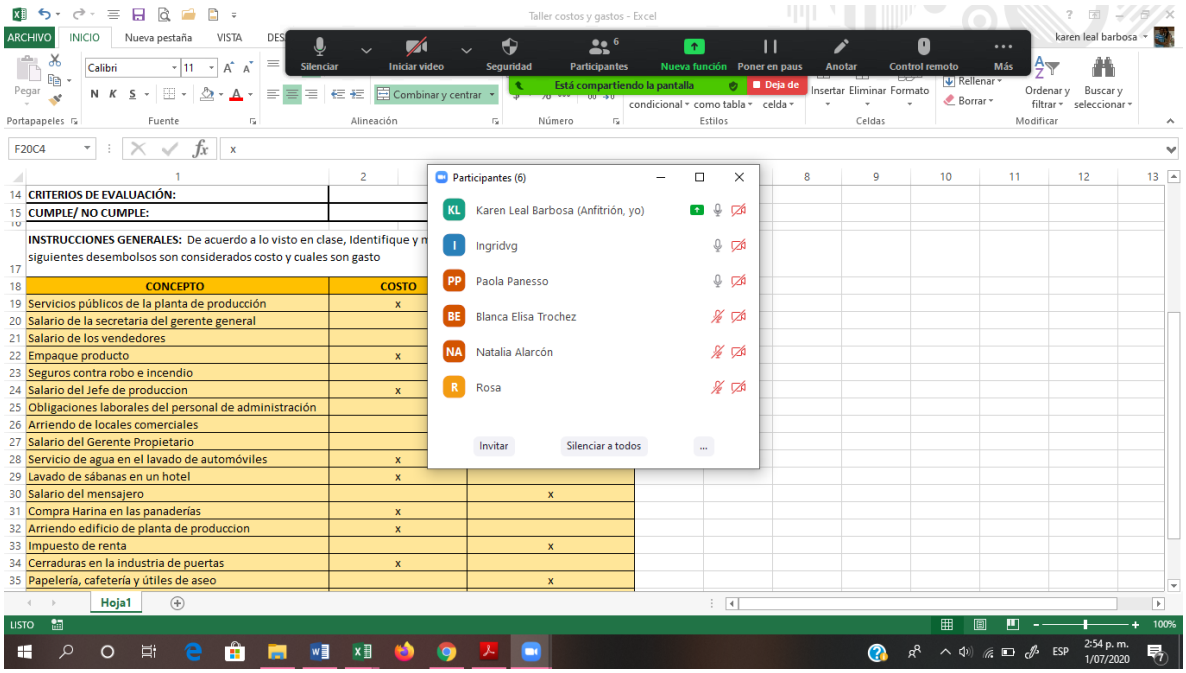
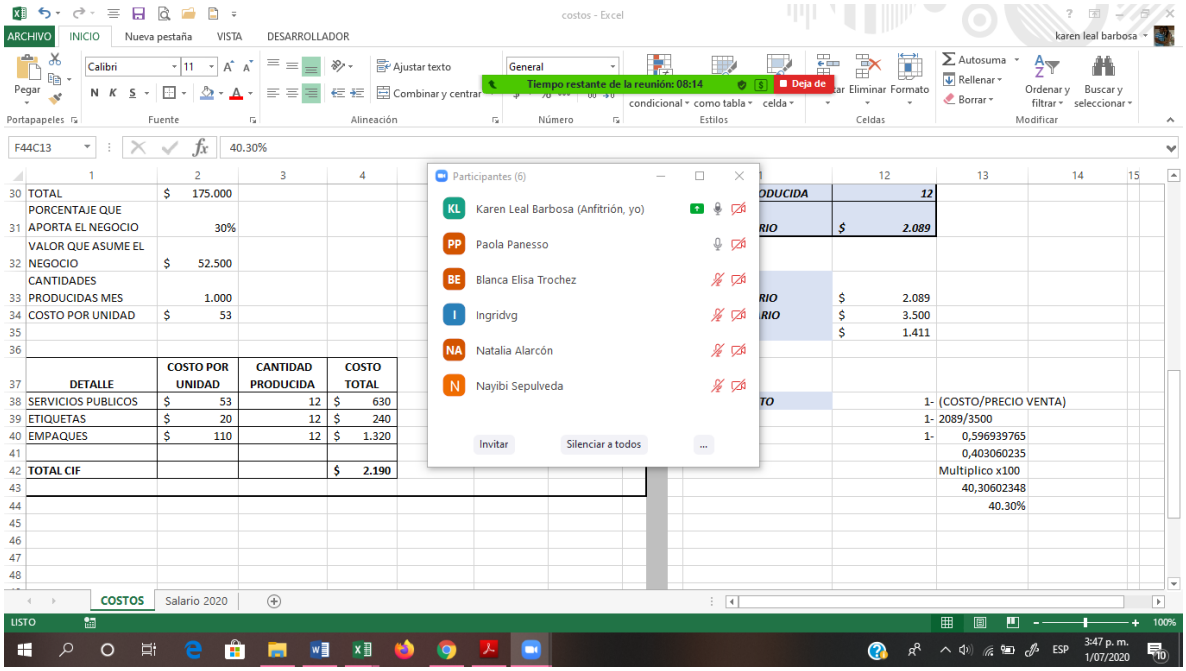
INFORME DE EVIDENCIAS MES DE JULIO DE 2020 – LUZ KAREN LEAL BARBOSA

EVIDENCIA No. 1 –4 - 8 – 23 – 24 - 25

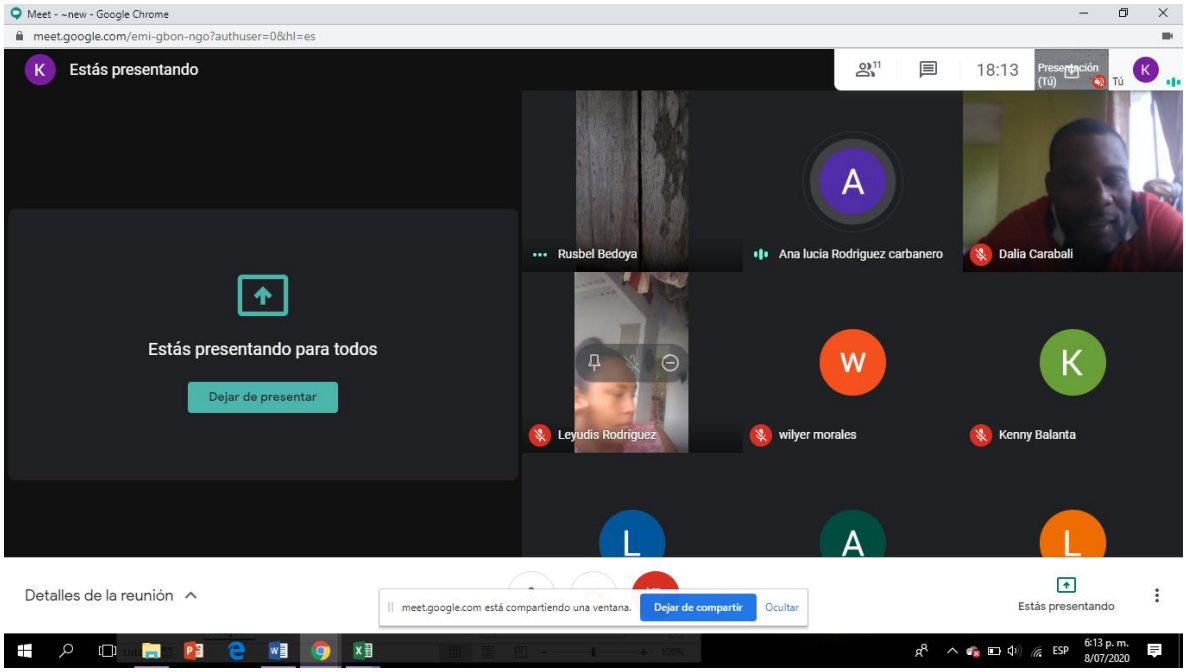
Evidencia de video conferencias con las fichas en formación y soporte envío de la información a los aprendices por vía Whats app

- Ficha 2081487 - Video conferencia zoom - Tema: Costos de Producción

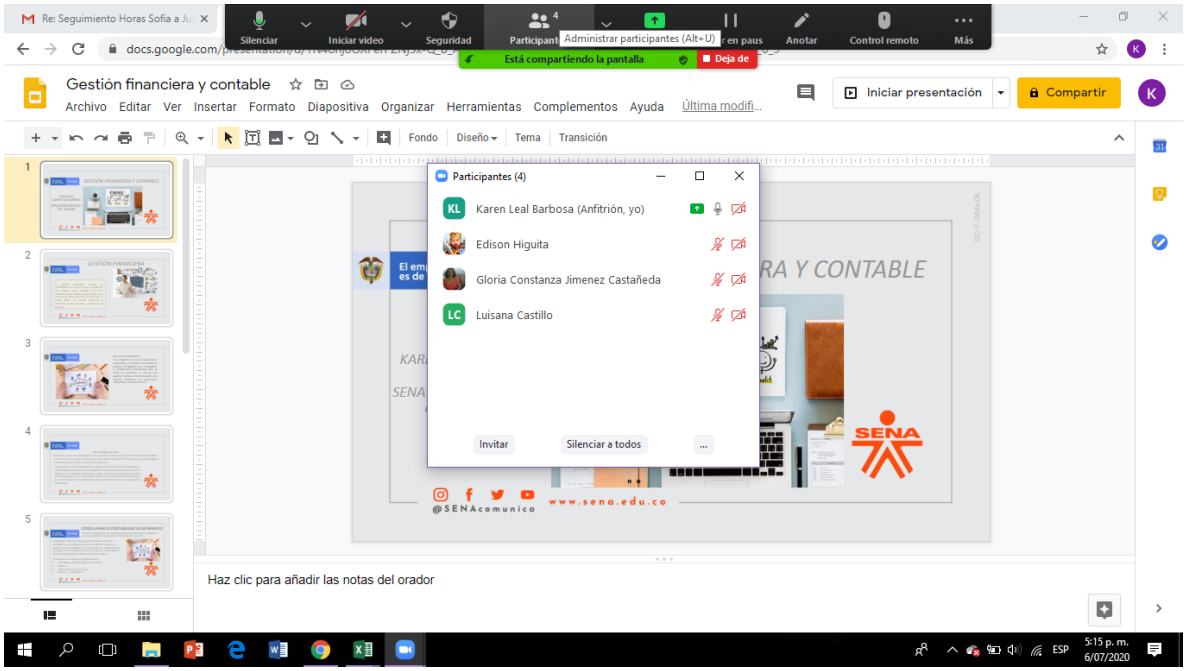




- Ficha 2122324 – tema: clientes, tipos de clientes, la competencia

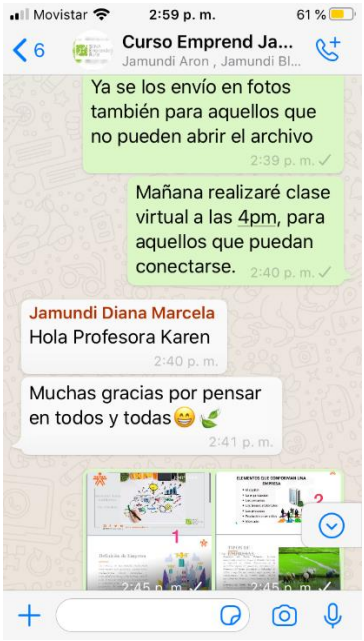


- Ficha 2087821 – tema: Gestión financiera y Contable



- Envío material de clase ficha 2081487

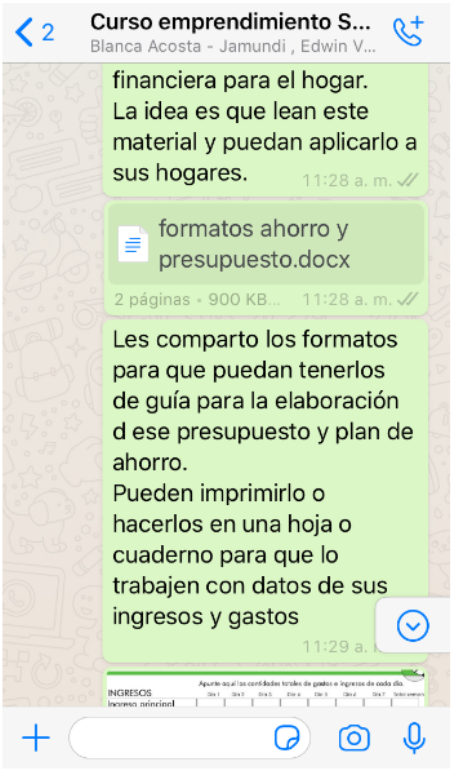




- envío material de clase ficha 2087821



- envío material de clase ficha 2087819



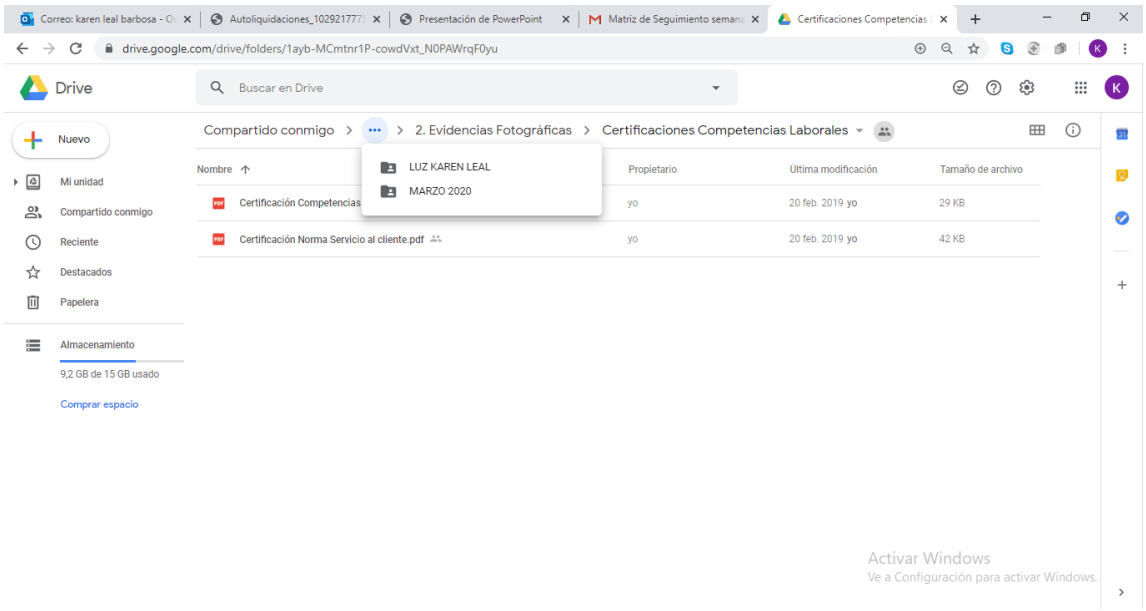
- Envío material de clase ficha 2122324





EVIDENCIA No. 2

Certificaciones de competencias laborales subidas al drive de Coordinación académica



EVIDENCIA No. 3 - 27

Reporte horas Sofía mes de junio 2020

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: LUZ KAREN LEAL BARBOSA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE BIOTECNOLOGIA INDUSTRIAL

FECHA INICIAL: 01/06/2020 00:00:00

FECHA FINAL: 30/06/2020 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2081487 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 29,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 2087821 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

25/06/20 03:37 PM Page 1 of 3

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 29,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 2087819 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 29,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 2122324 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

25/06/20 03:37 PM Page 2 of 3

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	69,90

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	159,60

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

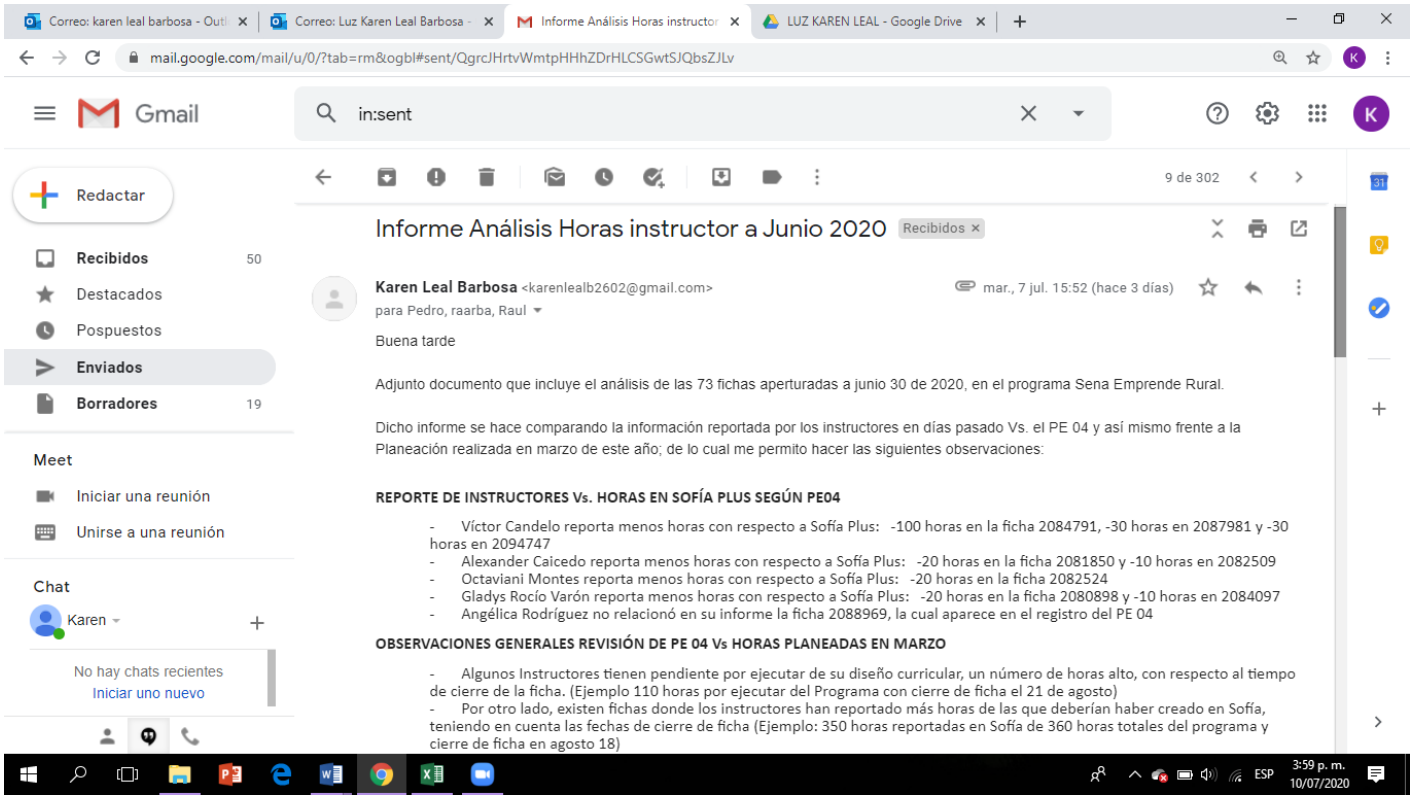
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: LUZ KAREN LEAL BARBOSA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE BIOTECNOLOGIA INDUSTRIAL

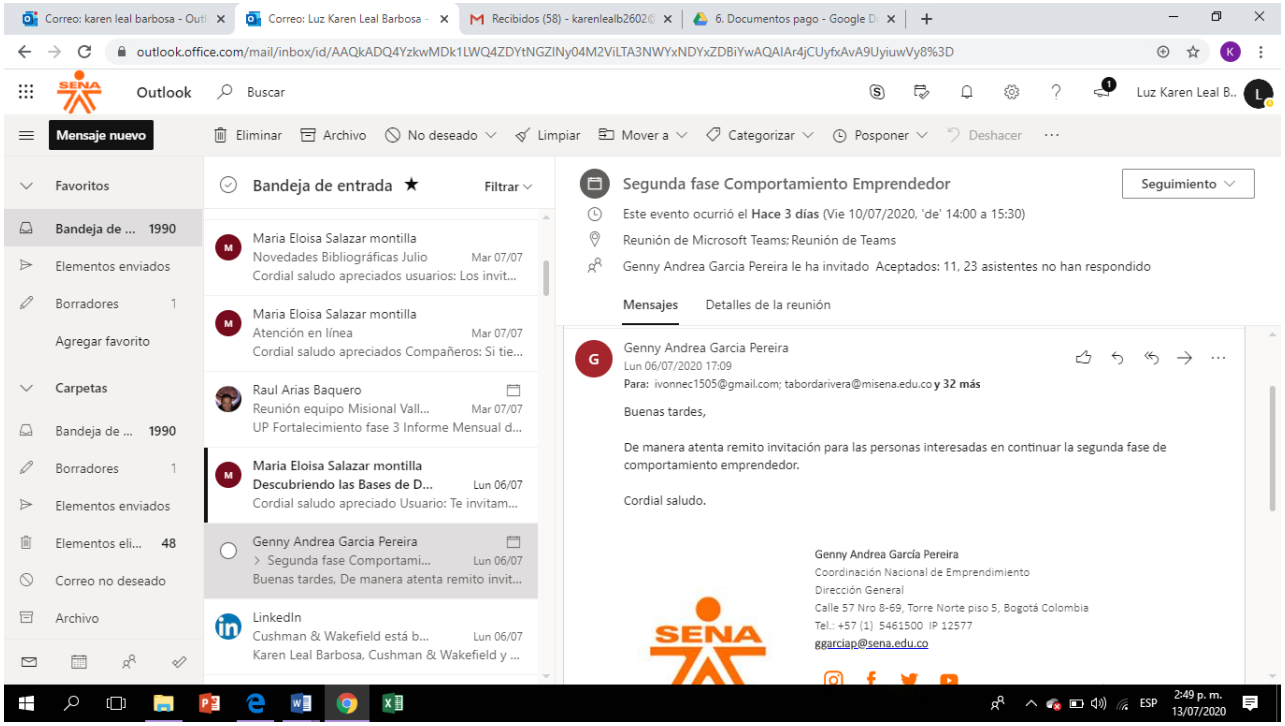
25/06/20 03:37 PM Page 3 of 3

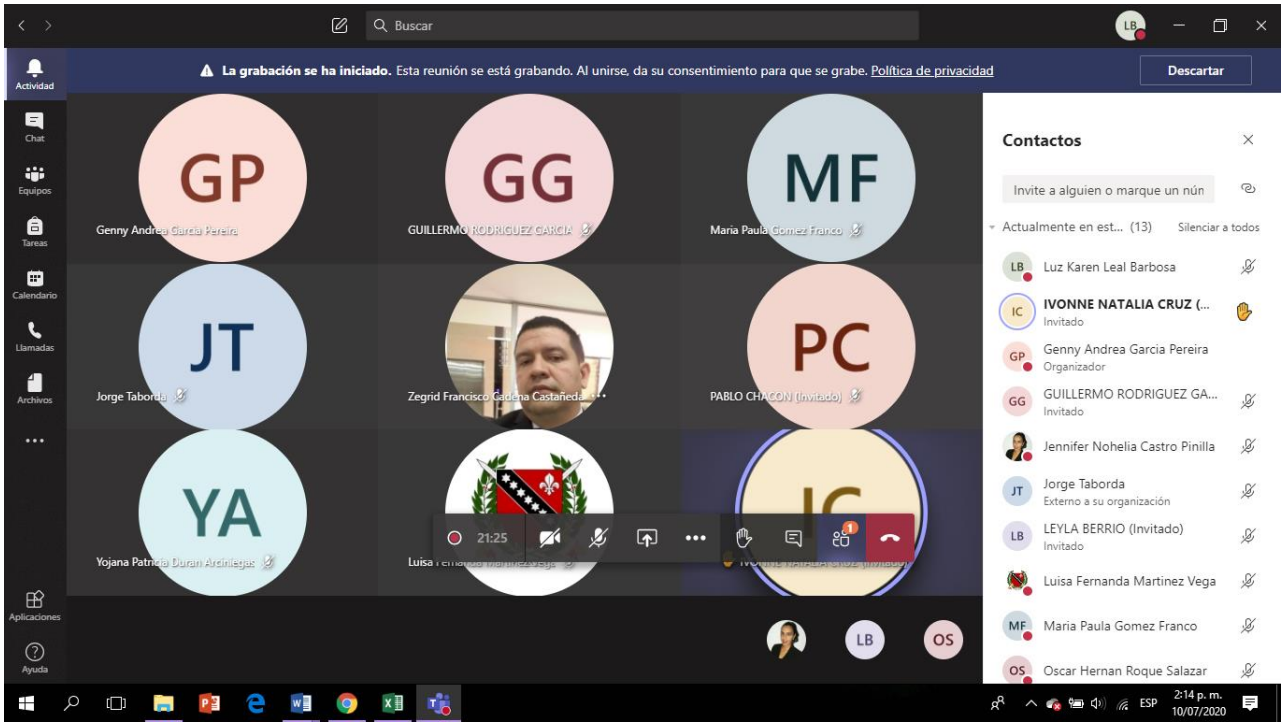
Evidencia Informe realizado sobre horas ejecutadas en Sofia plus vs horas planeadas del programa SER CBI



EVIDENCIA No. 6 – 20 - 34

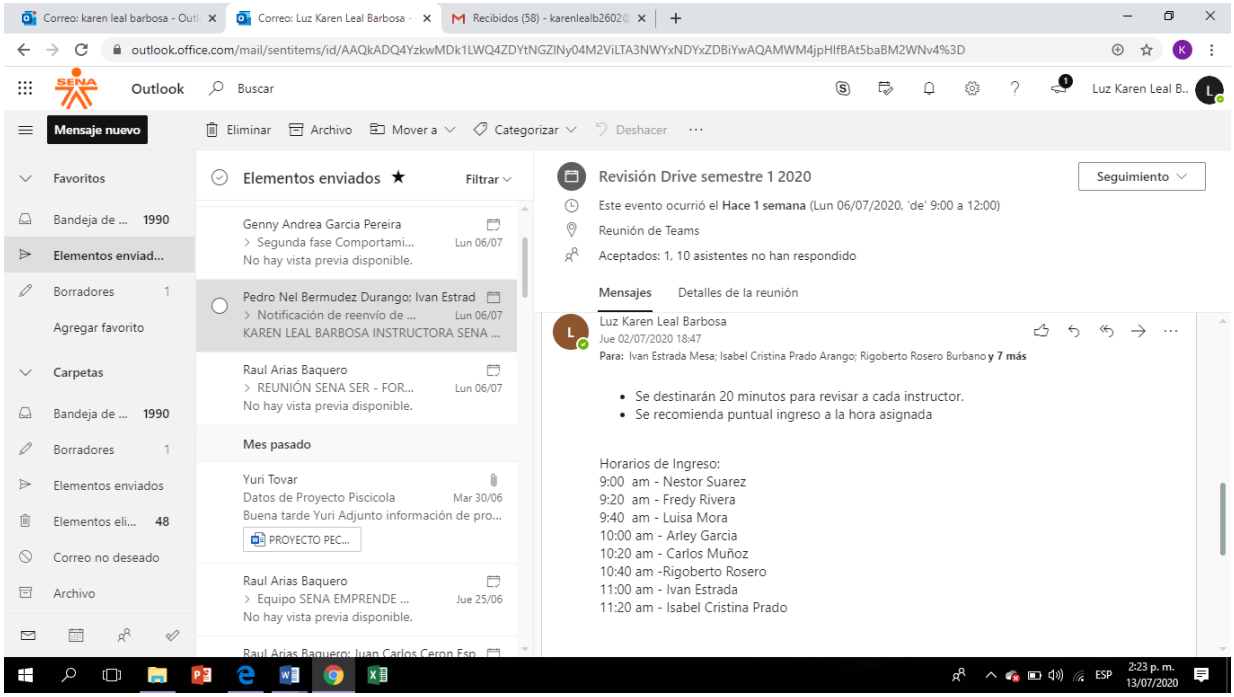
Pantallazo correo recibido y Participación en taller sobre el contenido que desarrolla el SENA para la competencia de comportamiento emprendedor fase 2, realizado por el grupo Nacional de Emprendimiento (Dirección General)



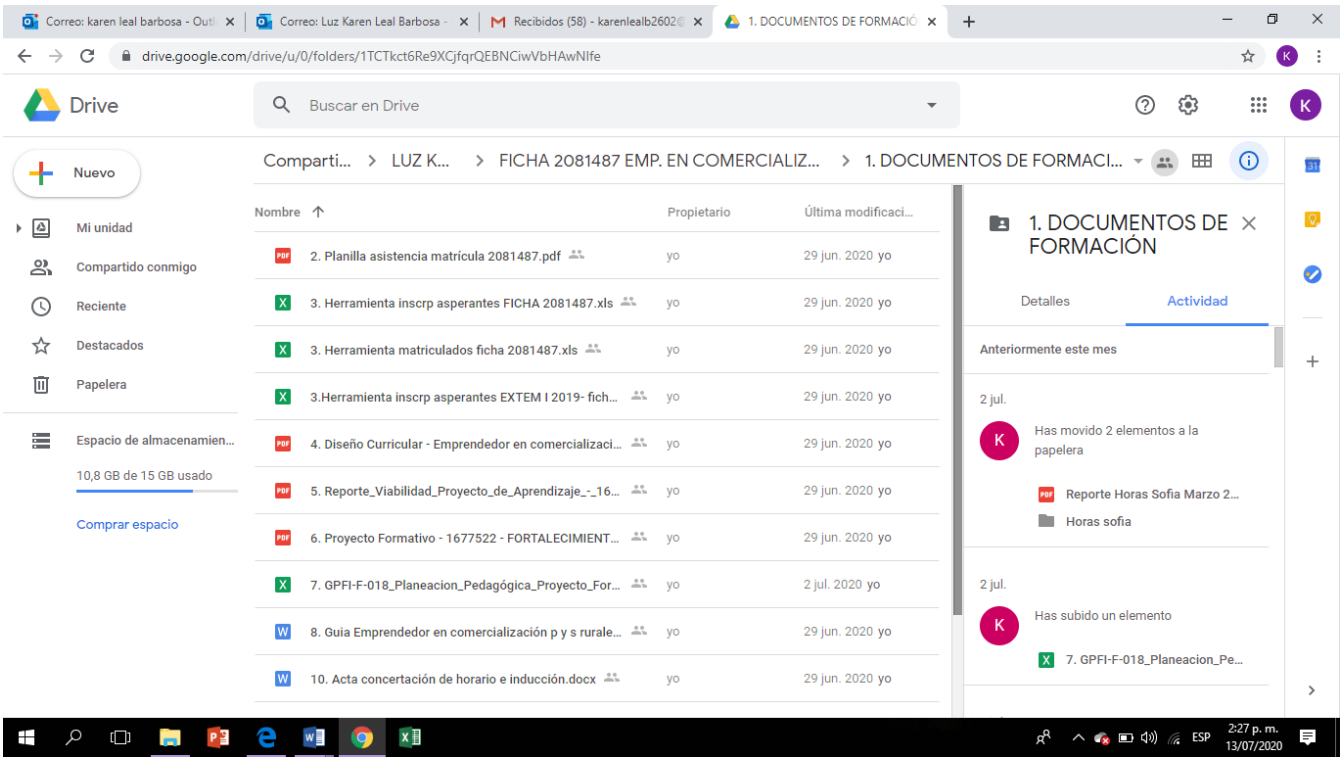


EVIDENCIA No. 12 – 15 - 21 – 27

- Pantallazo correo revisión del Drive donde se verifican que reposen los documentos de acuerdo a la lista de chequeo y lineamientos del Programa SER



- Drive donde reposan la información correspondiente a la formación.



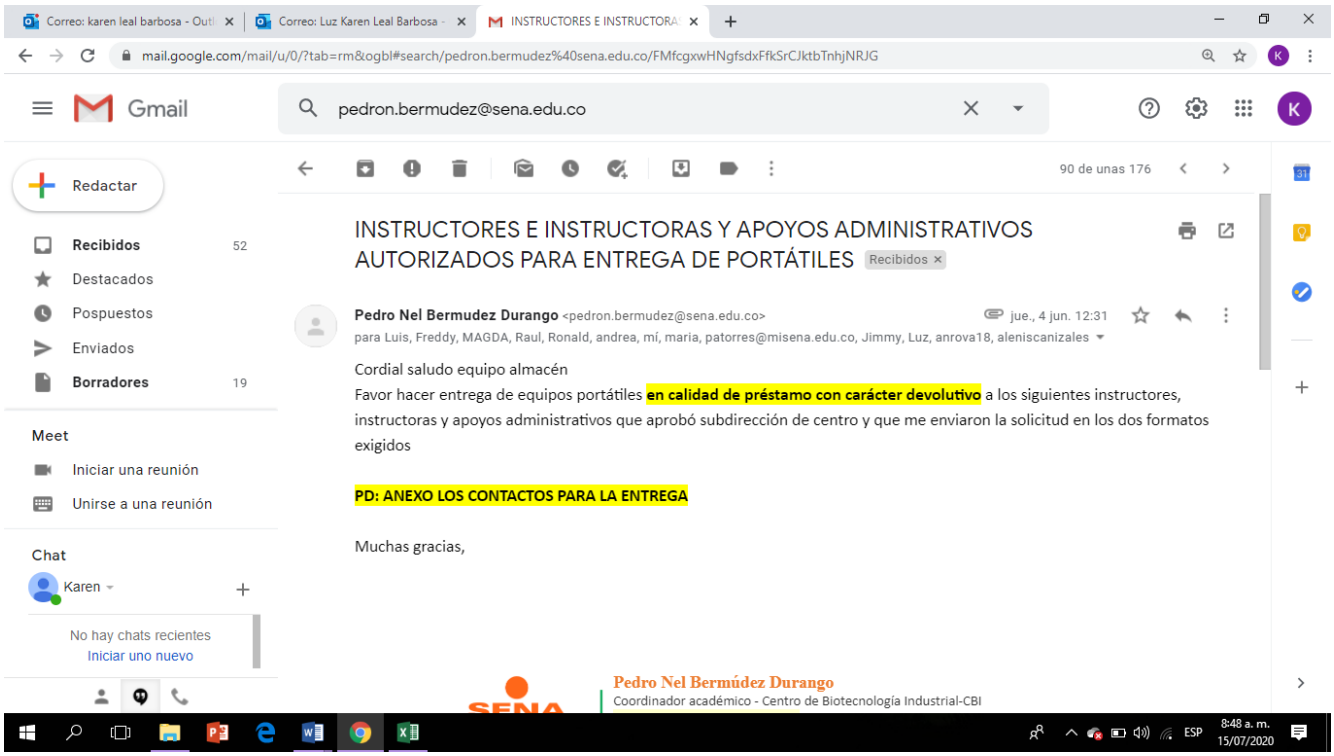
EVIDENCIA No. 16

Evidencias reunion con con comunidad rural del municipio de Cali (La Leonera) para ofrecer portafolio de formaciones



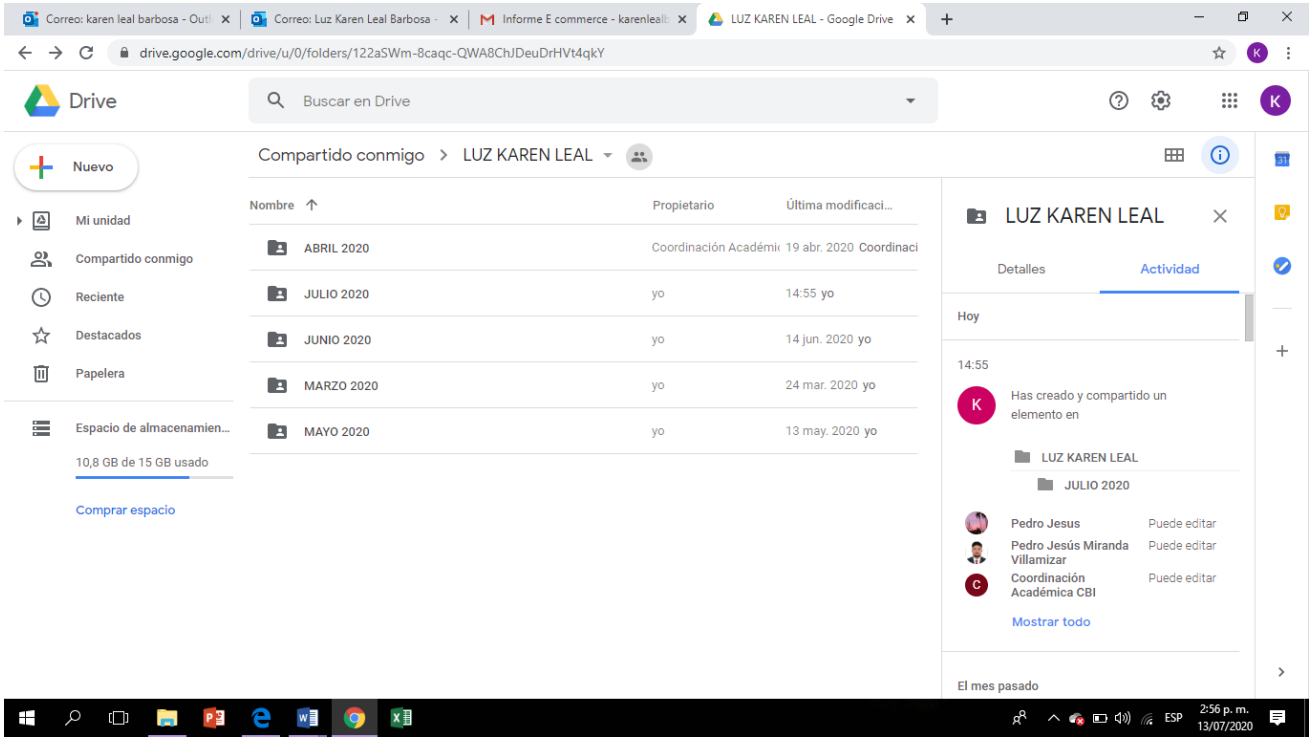
OBLIGACION No. 17

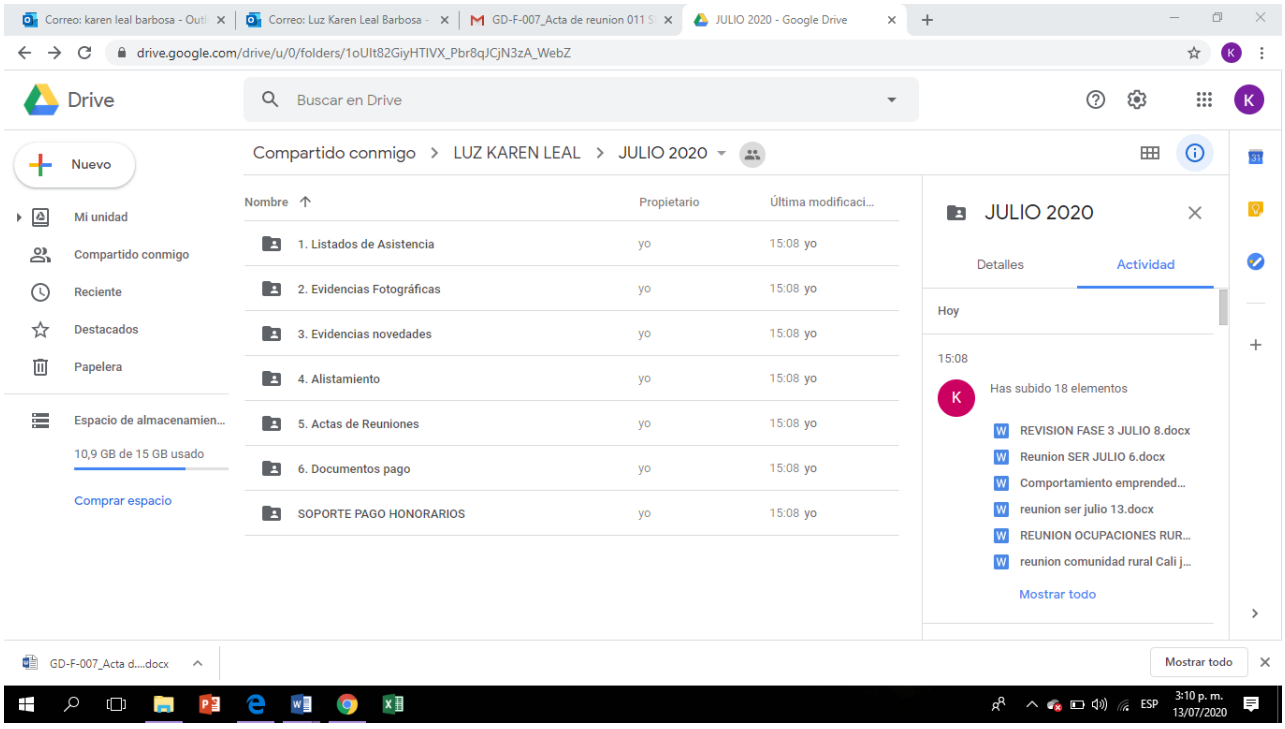
Correo soporte asignacion de Equipo de computo

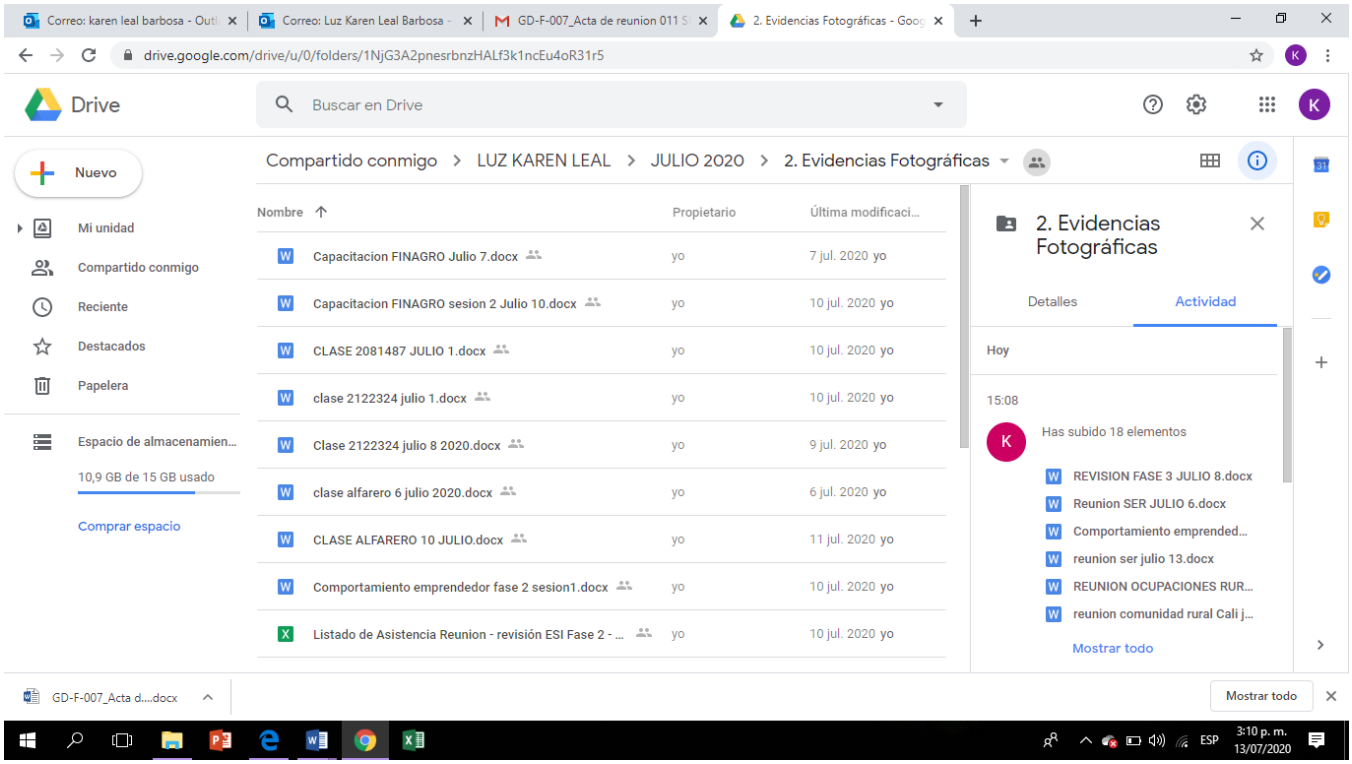


OBLIGACION No. 21

Información en drive con evidencias que soportan el informe mensual de julio 2020



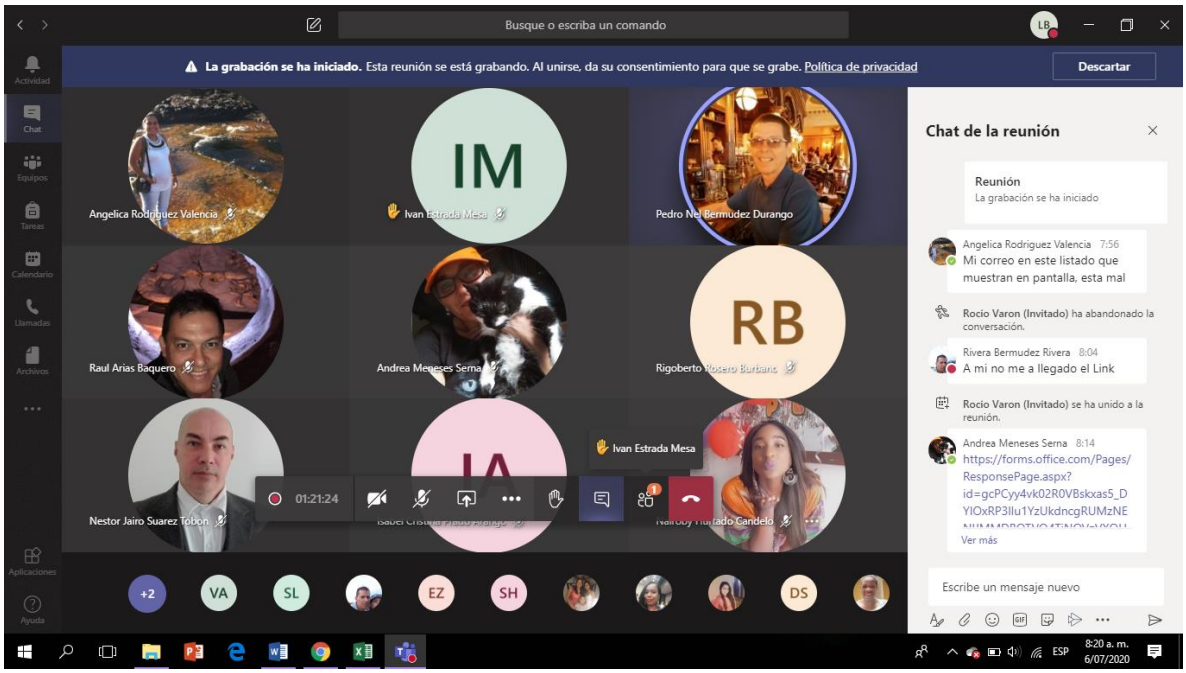




OBLIGACIÓN No. 22- 34

Reuniones virtuales programa SER con Profesional de apoyo Regional mes de Julio

- Julio 6 2020



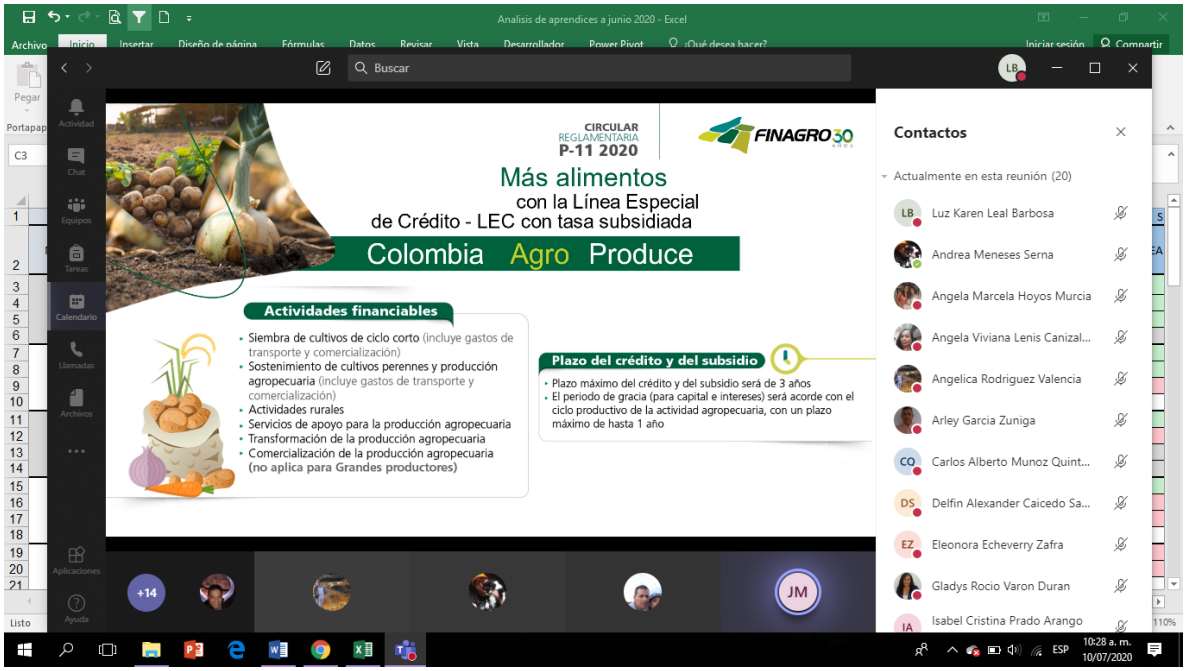
- Julio 13 2020



EVIDENCIA No. 26 – 29 - 36

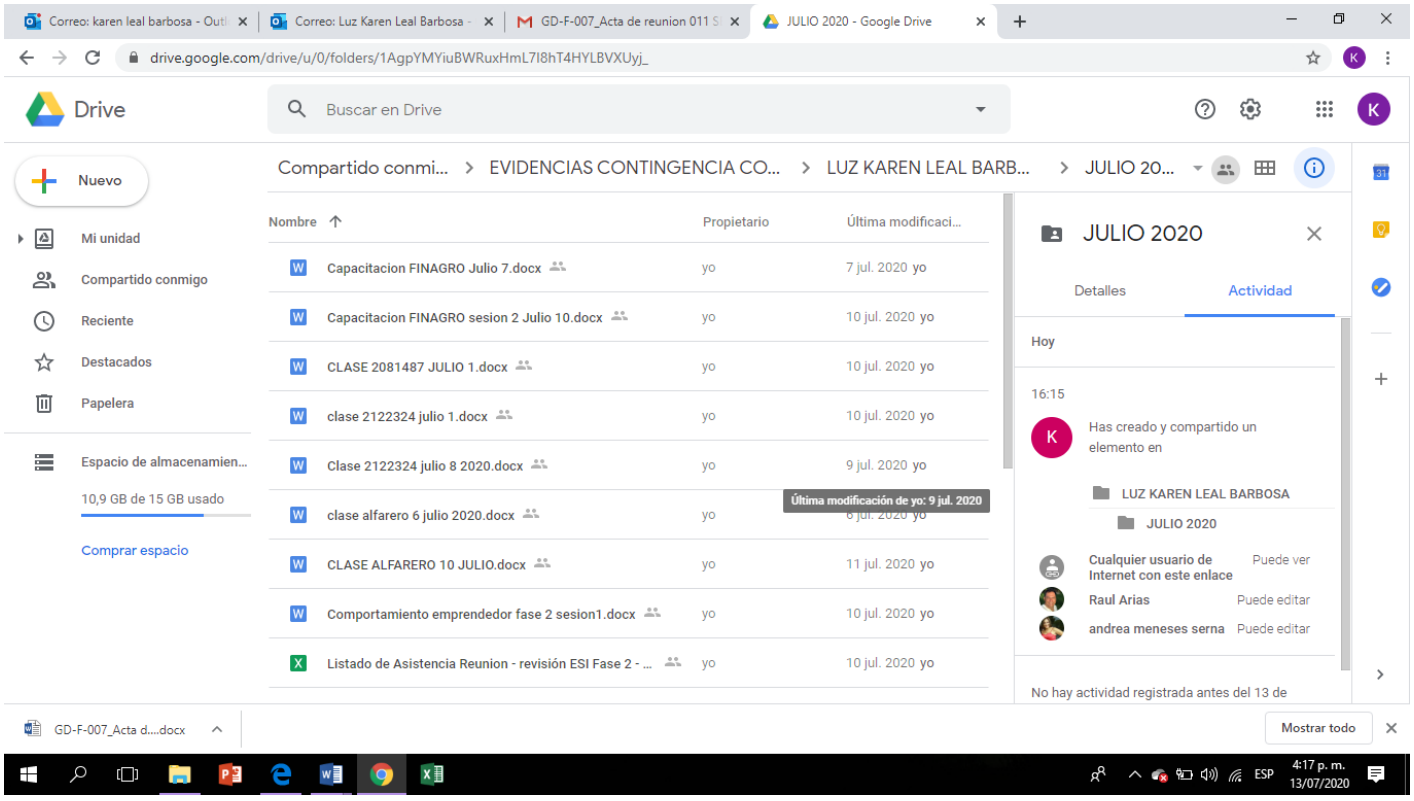
Participación en actividad programada por FINAGRO en dos fechas, como aporte a las herramientas de entrega y manejo con los aprendices sobre fuentes de financiación





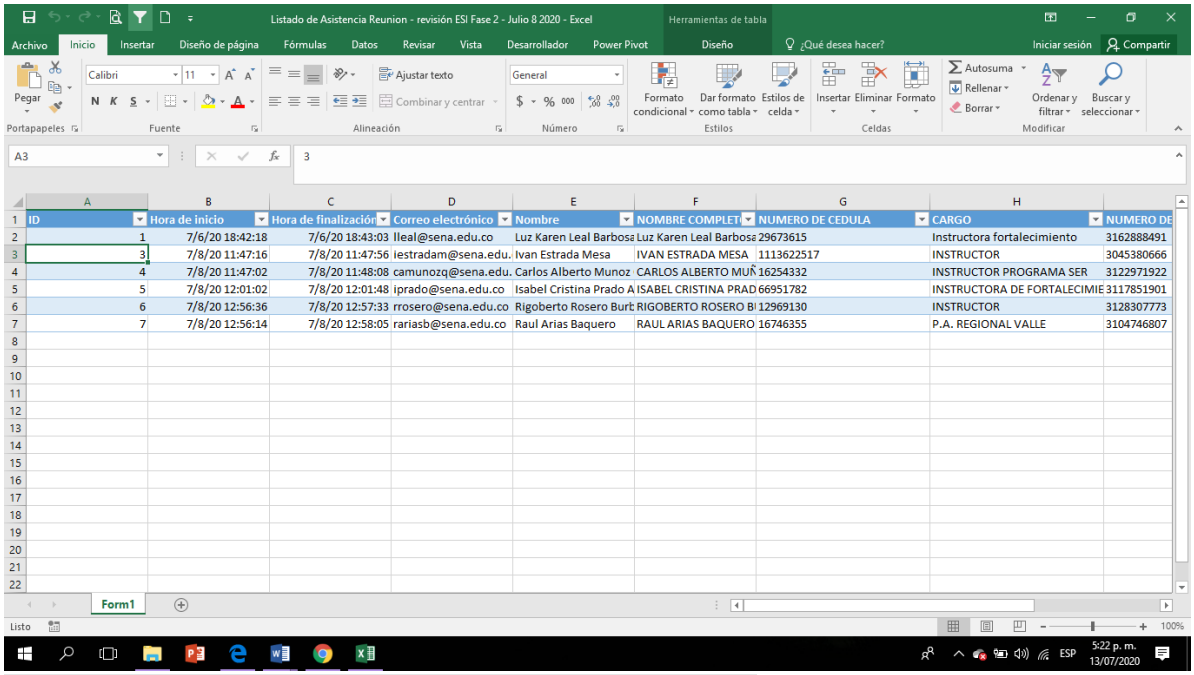
EVIDENCIA No. 27

Información subida en Drive creado para contingencia Covid-19 donde se evidencian las actividades de formación realizadas y demás acciones orientadas al cumplimiento contractual.



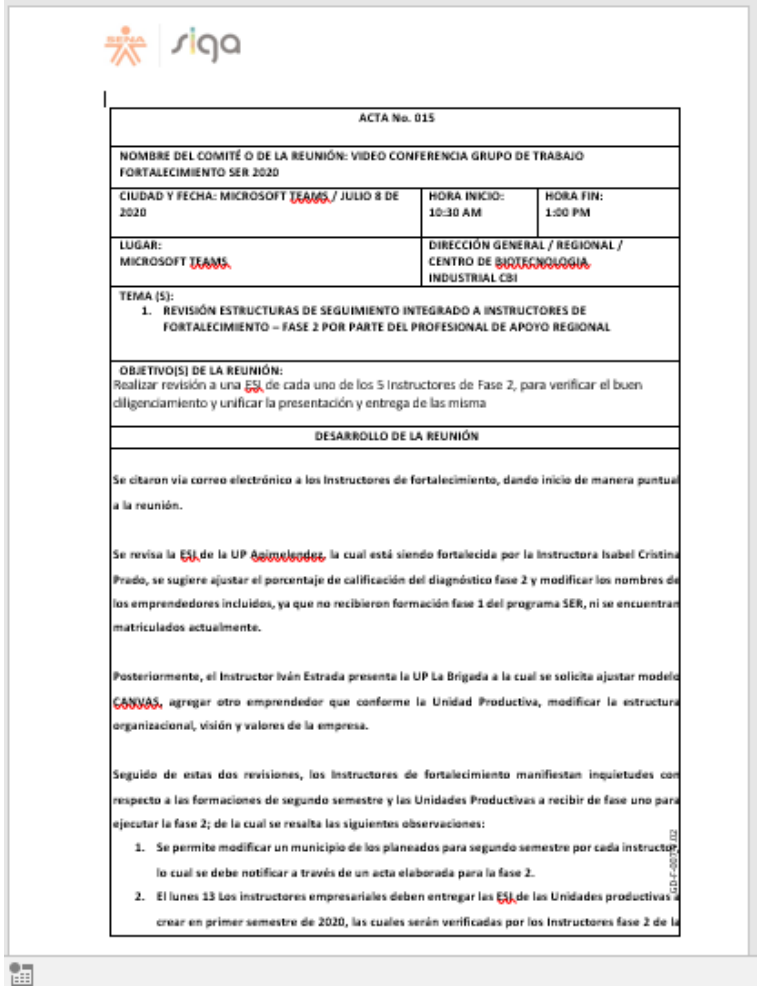
EVIDENCIA No. 31-33

Listado de asistencia y acta Revisión de Estructuras de seguimiento integrado- fase 2



Listado de Asistencia Reunion - revisión ESI Fase 2 - Julio 8 2020 - Excel

ID	Hora de inicio	Hora de finalización	Correo electrónico	Nombre	NOMBRE COMPLETO	NUMERO DE CEDULA	CARGO	NUMERO DE
1	7/6/20 18:42:18	7/6/20 18:43:03	lleal@sena.edu.co	Luz Karen Leal Barbosa	Luz Karen Leal Barbosa	29673615	Instructora fortalecimiento	3162888491
3	7/8/20 11:47:16	7/8/20 11:47:56	iestradam@sena.edu.	Ivan Estrada Mesa	IVAN ESTRADA MESA	1113622517	INSTRUCTOR	3045380666
4	7/8/20 11:47:02	7/8/20 11:48:08	camunozq@sena.edu.	Carlos Alberto Munoz	CARLOS ALBERTO MUÑ	16254332	INSTRUCTOR PROGRAMA SER	3122971922
5	7/8/20 12:01:02	7/8/20 12:01:48	iprado@sena.edu.co	Isabel Cristina Prado A	ISABEL CRISTINA PRAD	66951782	INSTRUCTORA DE FORTALECIMIE	3117851901
6	7/8/20 12:56:36	7/8/20 12:57:33	rrosero@sena.edu.co	Rigoberto Rosero Burb	RIGOBERTO ROSERO B	12969130	INSTRUCTOR	3128307773
7	7/8/20 12:56:14	7/8/20 12:58:05	rariasb@sena.edu.co	Raul Arias Baquero	RAUL ARIAS BAQUERO	16746355	P.A. REGIONAL VALLE	3104746807



ACTA No. 015

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: VIDEO CONFERENCIA GRUPO DE TRABAJO FORTALECIMIENTO SER 2020

CIUDAD Y FECHA: MICROSOFT TEAMS / JULIO 8 DE 2020	HORA INICIO: 10:30 AM	HORA FIN: 1:00 PM
LUGAR: MICROSOFT TEAMS	DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO DE BIOTECNOLOGIA INDUSTRIAL CBI	

TEMA (S):

1. **REVISIÓN ESTRUCTURAS DE SEGUIMIENTO INTEGRADO A INSTRUCTORES DE FORTALECIMIENTO – FASE 2 POR PARTE DEL PROFESIONAL DE APOYO REGIONAL**

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
Realizar revisión a una ESI de cada uno de los 5 Instructores de Fase 2, para verificar el buen diligenciamiento y unificar la presentación y entrega de las misma

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se citaron vía correo electrónico a los Instructores de fortalecimiento, dando inicio de manera puntual a la reunión.

Se revisa la ESI de la UP Apimelendez, la cual está siendo fortalecida por la Instructora Isabel Cristina Prado, se sugiere ajustar el porcentaje de calificación del diagnóstico fase 2 y modificar los nombres de los emprendedores incluidos, ya que no recibieron formación fase 1 del programa SER, ni se encuentran matriculados actualmente.

Posteriormente, el Instructor Iván Estrada presenta la UP La Brigada a la cual se solicita ajustar modelo CANVAS, agregar otro emprendedor que conforme la Unidad Productiva, modificar la estructura organizacional, visión y valores de la empresa.

Seguido de estas dos revisiones, los Instructores de fortalecimiento manifiestan inquietudes con respecto a las formaciones de segundo semestre y las Unidades Productivas a recibir de fase uno para ejecutar la fase 2; de la cual se resalta las siguientes observaciones:

1. Se permite modificar un municipio de los planeados para segundo semestre por cada instructor lo cual se debe notificar a través de un acta elaborada para la fase 2.
2. El lunes 13 Los instructores empresariales deben entregar las ESI de las Unidades productivas a crear en primer semestre de 2020, las cuales serán verificadas por los Instructores fase 2 de la

siguiente manera

- Arley Zúñiga entrega a Iván Estrada
- Fredy Rivera entrega a Carlos Muñoz
- Néstor Suarez entrega a Isabel Cristina Prado
- Andrea Meneses entrega a Karen Leal
- Luisa Fernanda Mora entrega a Karen Leal
- José Eyder Hernández entrega a Karen Leal

Carlos Muñoz e Isabel Prado compartirán cada uno 3 Up y 5 Up respectivamente, a Rigoberto Rosero para que apoye la revisión.

3. Los Instructores de fase 2 deben entregar las observaciones de las ESI el día 17 de julio de 2020, citando previamente a reunión en teams a la persona de quien recibieron la información.
4. El día martes 21 de julio los Instructores empresariales deberán entregar las Estructuras ajustadas y definitivas para ser distribuidas y entregadas a fase dos en esta misma fecha.
5. Las estructuras de seguimiento integrado de las Unidades Productivas que realizaron fase 2 en el primer semestre de 2020 deberán ser entregadas en su totalidad el próximo lunes 13 de julio, teniendo en cuenta que pasarán a manos de los Gestores Junior fase 3 el día 15 de julio.

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
1. Tener en cuenta las fechas asignadas para las entregas	Instructores Empresariales y fortalecimiento programa SER-CBI	Entre Julio 13 y julio 21 de 2020
ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia)		

EVIDENCIA No. 37

Soporte pago Seguridad social mes de junio 2020

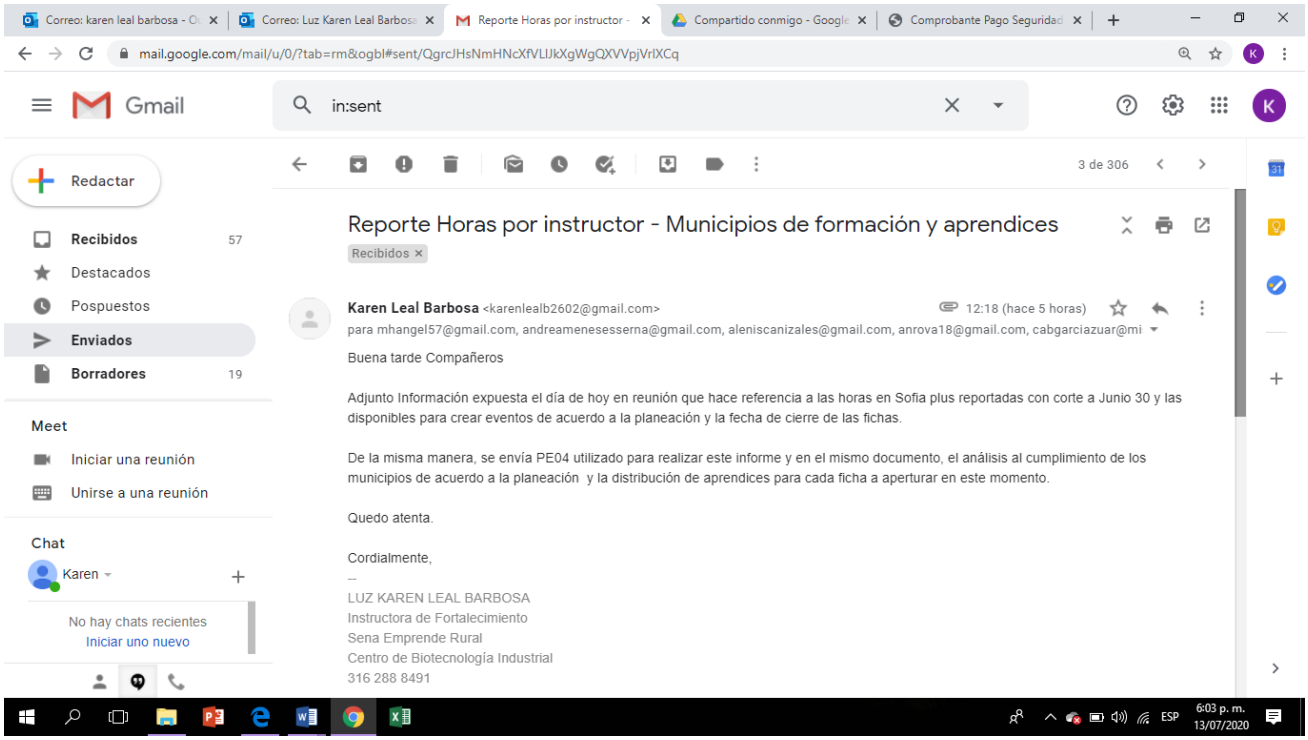
Simple

Información de la Planilla Pagada	
Nit de comercio Operador de Información	900097333-9
Razón Social del Operador de Información	SIMPLE S.A.
Descripción	Pago de Seguridad Social
Fecha	2020-07-10, 12:18:56 PM
Periodo de Cotización Otros Riesgos	junio de 2020
Periodo de Cotización Para Salud	junio de 2020
Empresa	LUZ KAREN LEAL BARBOSA
CEDULA CIUDADANIA	CC 29673615
Código Sucursal (Nombre)	( )
Referencia de Pago/ Número Planilla	1031164678
Tipo de Planilla	I
Número Transacción Bancaria/ CUS	679184818
Banco	(1023) - BANCO DE OCCIDENTE
Valor	$ 437.200
Estado de la Transacción	Aprobada
Dirección IP de Origen	10.42.16.1

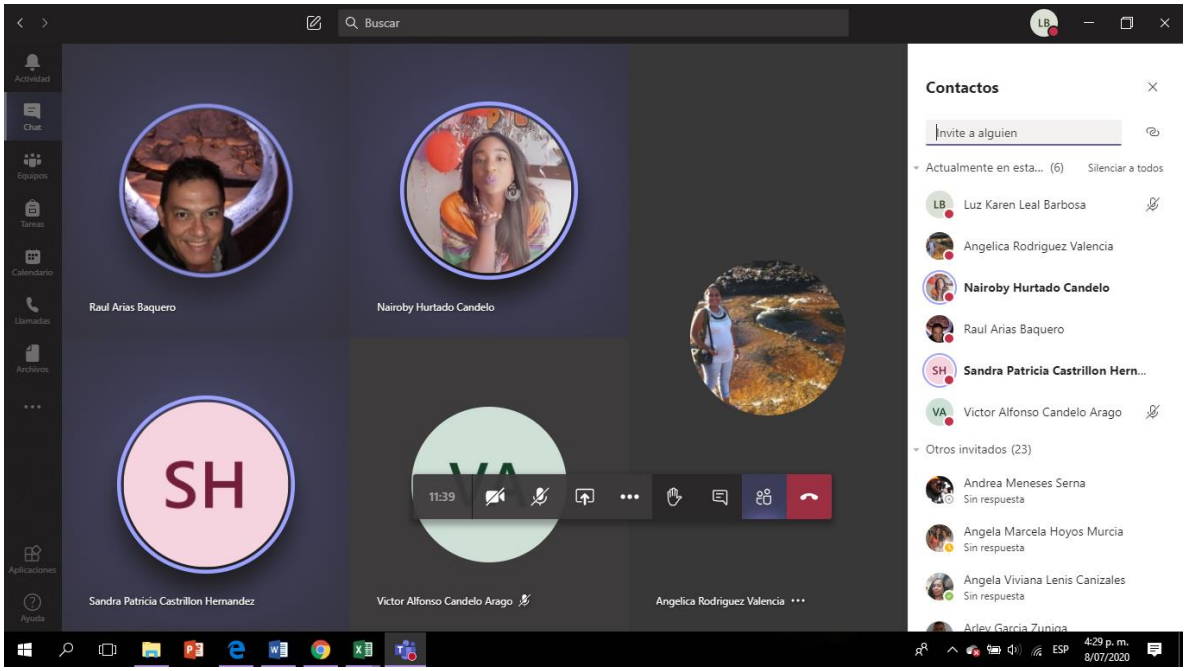
Nit	Código	Administradora	Número Afiliados	Valor sin Mora	Total Intéreses Mora
N800224808	230301	PORVENIR	1	$ 232.000	$ 0
N800088702	EPS010	EPS SURA	1	$ 181.300	$ 0
N860011153	14-23	ARP - POSITIVA COMPANIA DE SEGUROS	1	$ 15.200	$ 0
N890303093	CCF56	COMFENALCO VALLE	1	$ 8.700	$ 0
		SubTotales:		$ 437.200	$ 0
		Total a Pagar:			$ 437.200

EVIDENCIA No. 38

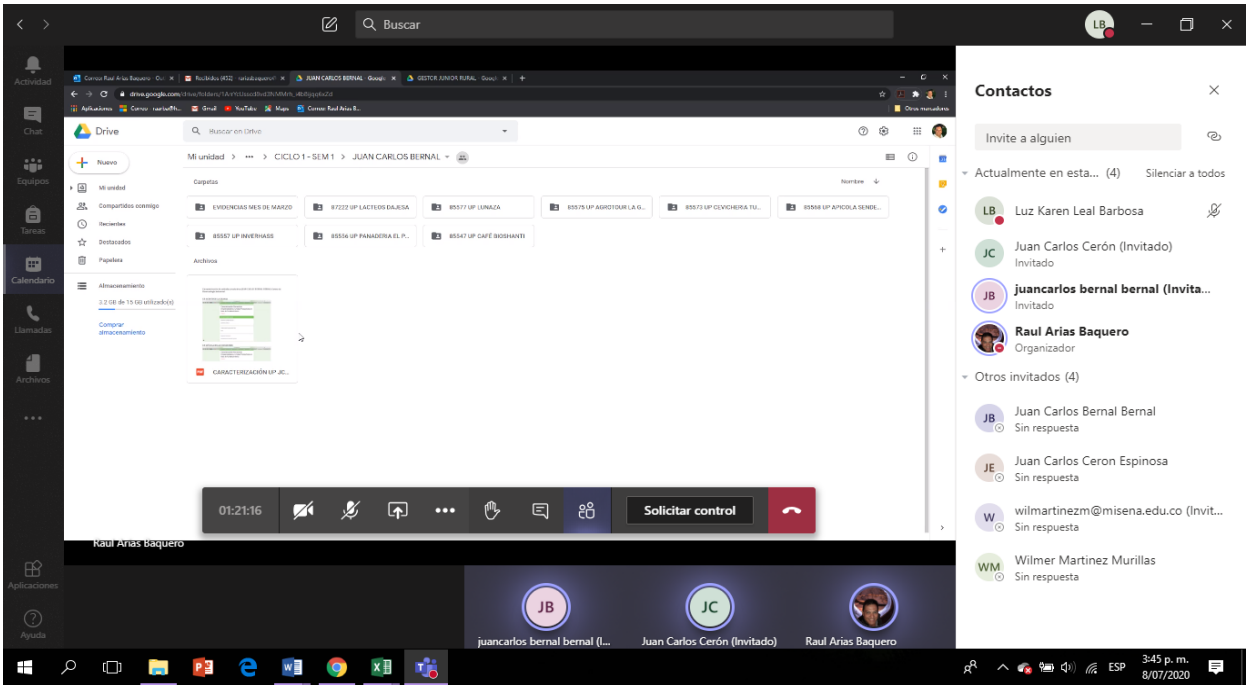
- Correo enviado sobre Informe sobre ejecución de la formación con respecto a metas del programa SER-CBI (horas, municipios, aprendices y numero de cursos.



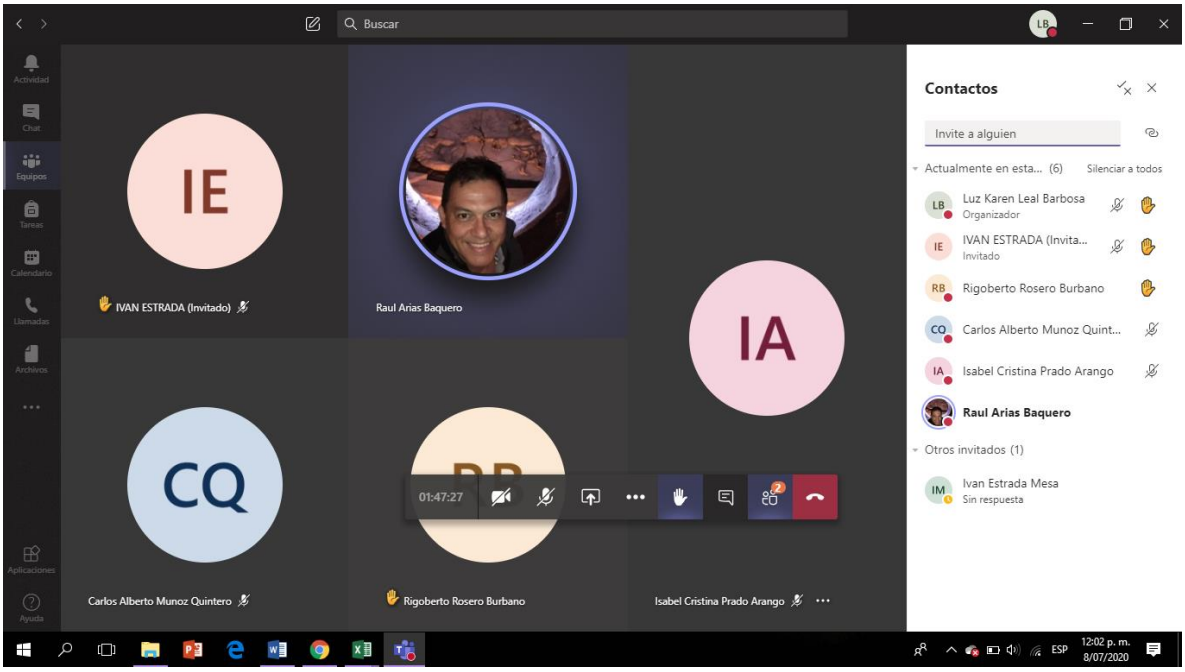
- Reunión Instructores encargados de Ocupaciones Rurales



- Participacion en video conferencia - Revisión información Fase 3 – Gestores Junior



- Participación en video conferencia revisión ESI a instructores fase 2



- Revisión DRIVE instructores donde me correspondió revisar fortalecimiento y empresariales

