Bayer S.A.

Estados Financieros Separados por los Años Terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 e Informe del Revisor Fiscal

1. INFORMACIÓN GENERAL

Bayer S.A (en adelante la Compañía), fue constituida el 20 de septiembre de 1957 por escritura pública No. 5386 de la Notaría 4 de Bogotá. Con una duración legal hasta el 1 de junio de 2093.

Su objeto social principal es la investigación, desarrollo, evaluación, producción, fabricación, importación, exportación, distribución y/o cualquier tipo de comercialización al mayor y al detal de toda clase de productos químicos, farmacéuticos, veterinarios, agroquímicos, biotecnológicos, semillas, colorantes, cosméticos, alimentos, biogenéticos, bioinsumos, mecánicos, o eléctricos, para su uso medicinal, odontológico, veterinario, agrícola e industrial y la venta de equipo médico quirúrgico y electromagnéticos, dotación hospitalaria y productos de diagnósticos médicos y consumibles, también podrá fabricar, ensamblar, alquilar, reparar, y comercializar equipos relacionados con las actividades antes mencionadas.

A partir del año 2021, se configuró la situación de Grupo Empresarial entre las compañías Bayer S.A. y Orbia Colombia S.A.S.

La entidad que cumple la condición de ser una matriz sería BAYER AKTIENGESELLSCHAT - BAYER AG, que es la entidad que ejerce control sobre las entidades constituidas en Colombia, esto asumiendo que no existen otros mecanismos que eliminen el control que ejercen por sus participaciones accionarias. Al no tener obligación de presentar Estados Financieros en Colombia, BAYER S.A. realizará la combinación de los Estados Financieros que hacen parte del Grupo Empresarial.

La Subordinada controlante en cabeza de quien se combina es BAYER S.A. ya que ante el mercado es la compañía reconocida a lo largo de la historia. La combinación se realizó teniendo en cuenta que el control es ejercido por BAYER AKTIENGESELLSCHAT- BAYER AG, matriz domiciliada en el exterior, aplicando el método de combinación global, el cual consiste en incorporar a los estados financieros de la Subordinada con mayor patrimonio neto (BAYER, S.A.), la totalidad de los activos, pasivos, patrimonio y resultados de las Subordinadas Controladas, previa eliminación de las inversiones, las operaciones y los saldos recíprocos existentes, de acuerdo con lo establecido en la Decreto 1074 de 2015 artículo 10 de la ley 1314 de 2009 y ley 1445 de 2011 numerales 2 y 3 articulo 7 numerales 8-13 del artículo 17ª del decreto 1736 de 2020 modificado parcialmente por el decreto 1380 2021 y en concordancia con la circular 100-000007y la circular básica jurídica 100-0000008 del 12 de julio y modificación 100-000009 del 2 de noviembre de 2023 emitida por la Superintendencia de Sociedades, que aplica en ausencia de normas específicas de otras Superintendencias.

El capital de la sociedad perteneciente en su totalidad a los socios de las entidades en los siguientes porcentajes de participación:

Nombre Accionista	País Origen	No. Acciones	Participación
Bayer Gesellschaft Für Beteiligungen mbh	Alemania	51.562.888	48,08%
Bayer Pharma AG (antes Bayer Schering Pharma Aktiengesellschaft)	Alemania	25.623.728	23,89%
Bayer CropScience AG	Alemania	22.142.946	20,65%
Bayer S.A.S. (Francia)	Francia	6.641.183	6,19%
Bayer Antwerpen NV (Antes Bayer Beteiligungsverwaltungsgesellschaft mbH)	Bélgica	1.260.627	1,18%

Nombre Accionista	País Origen	No. Acciones	Participación
Bayer Schering Pharma GmbH (antes Bayer Schering Pharma AG)	Alemania	4.929	0,00%
Bayer S.A. Venezuela	Venezuela	4.468	0,00%
Bayer S.A. Ecuador	Ecuador	4.468	0,00%
Total		107.245.237	100%

2. BASES DE PRESENTACIÓN

2.1. Normas contables aplicadas La Compañía de conformidad con las disposiciones vigentes emitidas por la Ley 1314 de 2009 reglamentada, compilada y actualizada por el Decreto 1611 de 2022, 938 de 2021 y anteriores, prepara sus estados financieros de conformidad con normas de información financiera aceptadas en Colombia para Grupo 1, las cuales se basan en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) junto con sus interpretaciones, traducidas al español y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés).

Adicionalmente, la Compañía en cumplimiento con Leyes, Decretos y otras normas vigentes, aplica los siguientes criterios contables que difieren al de las NIIF emitidas por el IASB.

Decreto 2131 de 2016 – Mediante el cual se determina revelar el cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016 y en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con el Decreto 1833 de 2016 y las diferencias con el cálculo realizado de acuerdo con la NIC 19 – Beneficios a Empleados.

2.2. Normas y enmiendas incorporadas en Colombia

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron incorporadas mediante el Decreto 938 de 2021 y son efectivas a partir del 1 de enero de 2023. La Compañía ha implementado estas interpretaciones y enmiendas que no han tenido ningún impacto material en las revelaciones o en los montos reportados en estos estados financieros.

- NIC 1 para clasificar un pasivo como corriente cuando no tiene el derecho al final del período sobre el que se informa de aplazar la liquidación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha del periodo sobre el que se informa.

- NIC 16 respecto a productos obtenidos antes del uso previsto: La Compañía ha adoptado las enmiendas a la NIC 16 Propiedades, Planta y Equipo por primera vez en el año en curso. Las enmiendas prohíben deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo cualquier producto de la venta elementos producidos antes de que ese activo esté disponible para su uso, es decir, el producto obtenido al traer el activo a la ubicación y condición necesarias para que sea capaz de operar en la forma prevista por la dirección. En consecuencia, una entidad reconoce tales ingresos por ventas y costos relacionados en resultados. La entidad mide el costo de dichas partidas de acuerdo con la NIC 2 Inventarios.

- NIC 37 respecto al costo de cumplimiento: La Compañía ha adoptado las enmiendas a la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes por primera vez en el año en curso. Las modificaciones especifican que el costo de cumplimiento de un contrato comprende los costos que se relacionan directamente con el contrato. Los costos que se relacionan directamente con un contrato consisten tanto en los costos incrementales de cumplir ese contrato (por ejemplo, mano de obra o materiales directos) como por una asignación de otros costos que se relacionan directamente con el cumplimiento de los contratos.

- NIIF 9, NIIF 7, NIC 39 respecto a la reforma de la tasa de interés de referencia: En el año actual, la Compañía

adoptó las modificaciones de la Fase 2 Reforma de la Tasa de Interés de Referencia - Modificaciones a la NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16. La adopción de estas modificaciones permite a la Compañía reflejar los efectos de la transición de las tasas de oferta interbancaria (IBOR) a tipos de interés de referencia alternativos (también denominados 'tipos libres de riesgo' o RFR) sin dar lugar a impactos contables que no proporcionarían información útil a los usuarios de los estados financieros. La Compañía no ha reexpresado el período anterior. En cambio, las modificaciones se han aplicado retrospectivamente con cualquier ajuste reconocido en los componentes apropiados del patrimonio del periodo actual.

- NIIF 3 respecto a los activos adquiridos, los pasivos asumidos y los contingentes: La Compañía ha adoptado las enmiendas a la NIIF 3 Combinaciones de Negocios por primera vez en el año en curso. Las modificaciones actualizan la NIIF 3 para que se refiera al Marco Conceptual de 2018 en lugar del Marco de 1989. También agregan a la NIIF 3 un requisito de que, para las obligaciones dentro del alcance de la NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes, una adquirente aplica la NIC 37 para determinar si en la fecha de adquisición existe una obligación presente como resultado de eventos pasados. Para un gravamen que estaría dentro del alcance de la CINIIF 21 Gravámenes, la adquirente aplica la CINIIF 21 para determinar si el evento obligante que da lugar a un pasivo para pagar el gravamen ha ocurrido en la fecha de adquisición.

- Mejoras anuales a las NIIF 2018-2020: NIIF 1 respecto a subsidiaria que adopta por primera vez las NIIF. NIIF 9 respecto a la baja en cuenta de pasivos financieros. NIC 41 elimina el requisito para que las entidades excluyan los flujos de efectivo de impuestos para determinar el valor razonable.

Las siguientes interpretaciones y enmiendas emitidas por el IASB fueron aprobadas mediante el Decreto 1611 de 2022 efectivas a partir del 1 de enero 2024. La Compañía no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

- NIC 1 respecto a la revelación de políticas contables

  Las enmiendas cambian los requisitos de la NIC 1 con respecto a la divulgación de políticas contables. Las enmiendas reemplazan todas las instancias del término “políticas contables significativas” por “información material sobre políticas contables”. La información sobre políticas contables es material si, cuando se considera junto con otra información incluida en los estados financieros de una entidad, se puede esperar razonablemente que influya en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros con propósito general toman sobre la base de esos estados financieros.

- NIC 8 respecto a la definición de estimados contables

  Las modificaciones reemplazan la definición de cambio en las estimaciones contables con una definición de estimaciones contables. Según la nueva definición, las estimaciones contables son “montos monetarios en estados financieros que están sujetos a incertidumbre en la medición”.

- NIC 12 respecto a impuestos diferidos relacionados a activos y pasivos generados en una transacción única

  Bajo la enmienda, una entidad no aplica la exención del reconocimiento inicial para transacciones que dan lugar a diferencias temporarias iguales, imponibles y deducibles. Dependiendo de la legislación fiscal aplicable, pueden surgir diferencias temporarias iguales imponibles y deducibles en reconocimiento inicial de un activo y un pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios y afecta ni beneficio contable ni imponible. Por ejemplo, esto puede surgir al reconocer un pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente aplicando la NIIF 16 en la fecha de inicio de un arrendamiento. Tras las enmiendas a la NIC 12, se requiere que una entidad reconozca el activo y pasivo por impuestos diferidos relacionados, estando el reconocimiento de cualquier activo por impuesto diferido sujeto a los criterios de recuperabilidad en NIC 12.

2.3. Bases de preparación – la Compañía tiene definido por estatutos efectuar un corte de sus cuentas, preparar y difundir estados financieros de propósito general una vez al año, el 31 de diciembre. Para efectos legales en Colombia, los estados financieros principales son los estados financieros separados, los cuales se expresan en pesos colombianos, por ser la moneda de presentación o reporte para todos los efectos. La moneda funcional es el peso colombiano, que corresponde a la moneda del entorno económico principal en el que opera la Compañía.

Negocio en marcha –La administración tiene una expectativa razonable al momento de aprobar los estados financieros de que la Compañía tiene recursos adecuados para continuar en operación por el futuro previsible. Por lo que continuará considerando una base contable de negocio en marcha al preparar sus estados financieros.

Estos estados financieros separados fueron preparados para cumplir con las disposiciones legales como Compañía legal independiente, algunos principios contables pueden diferir con relación a los aplicados en los estados financieros combinados y no incluyen los ajustes ni eliminaciones necesarias para la presentación de información financiera combinada y los resultados integrales combinados de la Compañía (Subordinada controlante) y su Subordinada controlada.

La Compañía ha aplicado las políticas contables, los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descritos en las notas 3 y 4.

3. POLITICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

3.1. Transacciones en moneda extranjera – Para fines de la presentación de los estados financieros, los activos y pasivos en moneda funcional son expresados en pesos colombianos, utilizando los tipos de cambio vigentes al final del periodo sobre el que se informa. Las partidas de ingresos y gastos se convierten a los tipos de cambio promedio vigentes del periodo, a menos que estos fluctúen de forma significativa durante el período, en cuyo caso se utilizan los tipos de cambio a la fecha en que se efectúan las transacciones.

3.2. Efectivo y equivalentes de efectivo - El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos, otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de menos de tres meses y es usado por la Compañía en la administración de sus compromisos de corto plazo.

3.3. Activos y Pasivos financieros

3.3.1 Activos financieros - La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición: los que se miden al valor razonable y los que se miden al costo amortizado. Esta clasificación depende de si el activo financiero es un instrumento de deuda o de patrimonio.

Instrumento de deuda

(a) Activos financieros al costo amortizado

Un instrumento de deuda se clasifica como medido al "costo amortizado" sólo si los siguientes criterios se cumplen: 1) el objetivo del modelo de negocio de la Compañía es mantener el activo para obtener los flujos de efectivo contractuales, y 2) los términos contractuales dan lugar en fechas especificadas a recibir flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el capital pendiente de pago.

La naturaleza de los derivados implícitos en una inversión de deuda se considera para determinar si los flujos de efectivo de la inversión son únicamente pagos de capital e intereses sobre el capital pendiente de pago, y en ese caso no se contabilizan por separado.

(b) Activos financieros al valor razonable

Sí cualquiera de los dos criterios indicados para los activos financieros al costo amortizado no se cumplen, el instrumento de deuda se clasifica como medido al "valor razonable con cambios en resultados".

3.3.2 Reconocimiento y medición - Compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en la cual la Compañía se compromete a adquirir o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo han vencido o se han transferido y la Compañía ha traspasado sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

En el reconocimiento inicial, la Compañía valora los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no se mide al valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros que se miden a su valor razonable con cambios en resultados se contabilizan directamente en la cuenta de resultados.

Las ganancias o pérdidas de un instrumento de deuda que se valora posteriormente a su valor razonable y no es parte de una relación de cobertura se reconocen en los resultados y se presentan en el estado de resultados en el período en que se producen.

Las ganancias o pérdidas de un instrumento de deuda que se valora posteriormente a su costo amortizado y no forma parte de una relación de cobertura se reconocen en los resultados del período cuando el activo financiero se da de baja o se deteriora y a través del proceso de amortización utilizando el método de interés efectivo.

3.3.3 Compensación de instrumentos financieros - Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es reportado en el estado de situación financiera cuando existe derecho legalmente exigible para compensar los montos reconocidos y si existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El derecho legalmente exigible no debe ser contingente a eventos futuros y debe ser exigible en el curso ordinario del negocio y en algún evento de incumplimiento o insolvencia de la Compañía o de la contraparte.

3.3.4 Deterioro de activos financieros – La Compañía reconoce una provisión por pérdidas crediticias esperadas en saldos adeudados por clientes, así como en contratos de garantía financiera. El monto de las pérdidas crediticias esperadas se actualiza en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial del instrumento financiero respectivo.

La Compañía siempre reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman utilizando una matriz de provisión basada en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual como de la previsión de condiciones en la fecha de presentación, incluido el valor temporal del dinero cuando corresponda.

Para todos los demás instrumentos financieros, la Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito cuando se ha presentado un aumento significativo en el riesgo crediticio desde el reconocimiento inicial. Si, por otro lado, el riesgo crediticio en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Compañía mide la provisión para pérdidas para ese instrumento financiero en una cantidad igual a 12 meses de pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito. La evaluación de si se debe reconocer las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito se basa en aumentos significativos en la probabilidad o el riesgo de que se produzca un incumplimiento desde el reconocimiento inicial en lugar de en la evidencia de que un activo financiero está deteriorado en el crédito en la fecha de presentación del informe o se produce un incumplimiento real.

La duración de las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito representa las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los eventos de incumplimiento posibles durante la vida útil esperada de un

instrumento financiero. En contraste, 12 meses de pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito representa la parte de la vida útil de las pérdidas crediticias esperadas durante la vida del crédito que se espera que resulte de los eventos de incumplimiento en un instrumento financiero que sean posibles dentro de los 12 meses posteriores a la fecha de reporte.

3.3.4.1 Aumento significativo del riesgo de crédito: Al evaluar si el riesgo crediticio en un instrumento financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Compañía compara el riesgo de incumplimiento en el instrumento financiero en la fecha de reporte con el riesgo de un incumplimiento que ocurra en el instrumento financiero a la fecha del reconocimiento inicial. Al realizar esta evaluación, la Compañía considera información cuantitativa y cualitativa que es razonable y soportable, incluida la experiencia histórica y la información prospectiva que está disponible sin costo ni esfuerzo. La información considerada a futuro incluye las perspectivas futuras de las industrias en las que operan los deudores de la Compañía, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos pertinentes y otras organizaciones similares, así como la consideración de varias fuentes externas de información real y previsión económica relacionada con las operaciones principales de la Compañía.

La Compañía presume que el riesgo crediticio en un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial cuando los pagos contractuales tienen un vencimiento de más de 60 días, a menos que la Compañía tenga información razonable y confiable que demuestre lo contrario.

3.3.4.2 Definición de crédito en mora: La Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento para fines de administración de riesgo de crédito interno, ya que la experiencia histórica indica que las cuentas por cobrar no son recuperables cuando la información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluido la Compañía, en su totalidad (sin tener en cuenta ninguna garantía mantenida por la Compañía).

Independientemente del análisis anterior, la Compañía considera que el incumplimiento ha ocurrido cuando un activo financiero tiene más de 90 días de vencimiento, a menos que la compañía tenga información razonable y sustentable para demostrar que un criterio de incumplimiento con más días de vencimiento es más apropiado.

3.3.4.3 Activos financieros deteriorados: Un activo financiero tiene deterioro crediticio cuando se han producido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. La evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye datos observables sobre los siguientes eventos:

a) Dificultad financiera significativa del deudor.

b) Un incumplimiento de contrato, como un incumplimiento o un evento vencido;

c) Es probable que el prestatario entre en quiebra u otra reorganización financiera; o

3.3.4.4 Política de castigos: La Compañía castiga un activo financiero cuando hay información que indica que la contraparte se encuentra en una dificultad financiera grave y no existe una perspectiva realista de recuperación, por ejemplo. cuando la contraparte ha sido puesta en liquidación o ha entrado en un proceso de quiebra, o en el caso de cuentas por cobrar comerciales, cuando los saldos vencen a más de dos años, lo que ocurra antes. Los activos financieros dados de baja aún pueden estar sujetos a actividades de cumplimiento conforme a los procedimientos de recuperación de la Compañía, teniendo en cuenta el asesoramiento legal cuando sea apropiado. Cualquier recuperación realizada se reconoce en resultados.

3.3.4.5 Medición y registro de las pérdidas de crédito esperadas: La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la pérdida dada el incumplimiento (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición en el incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de

incumplimiento y la pérdida dada por defecto se basa en datos históricos ajustados por información prospectiva como se describe anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento, para los activos financieros, esto está representado por el valor en libros bruto de los activos en la fecha de reporte; para los compromisos de créditos a favor y los contratos de garantía financiera, la exposición incluye el monto establecido en la fecha de reporte, junto con cualquier monto adicional que se espera obtener en el futuro por fecha de incumplimiento determinada en función de la tendencia histórica, la comprensión del futuro específico de la Compañía, las necesidades de financiamiento de los deudores y otra información relevante a futuro.

3.3.5 Cuentas por cobrar comerciales - Las cuentas comerciales por cobrar se generan por ventas de bienes o servicios realizados en el curso normal de la operación. Si se espera cobrar la deuda en un año o menos, se clasifican como activos corrientes. En caso contrario, se presentan como activos no corrientes o de largo plazo.

Las cuentas comerciales a cobrar se reconocen inicialmente por su valor razonable y posteriormente se miden al costo amortizado, menos las pérdidas de valor por deterioro.

3.3.6 Pasivos financieros - La Compañía clasifica sus pasivos financieros en las siguientes categorías: (a) pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y (b) otros pasivos financieros. La Gerencia de la Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en la fecha de su reconocimiento inicial.

La Compañía no ha designado ningún pasivo financiero como de valor razonable con cambios en resultados.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente, cuando el efecto del costo del dinero es importante, se valorizan a su costo amortizado por el método de tasa de interés efectiva. Los costos atribuibles a la transacción se difieren y se reconocen en resultados en el período del préstamo como parte del rendimiento de instrumento sobre la base del método de tasa efectiva de interés.

3.3.7 Cuentas por pagar comerciales - Las cuentas por pagar comerciales son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores en el curso normal de los negocios. Las cuentas por pagar se clasifican como pasivos corrientes si el pago se debe realizar dentro de un año o menos, de lo contrario se presentan como pasivos no corrientes. Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente, se miden al costo amortizado usando el método de interés efectivo, de lo contrario se muestran a su valor nominal.

3.3.8 Instrumentos financieros derivados - La Compañía mantiene cobertura económica sobre tipo de cambio. Los cambios en el valor razonable de los derivados que son designados y califican como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados.

3.4. Inventarios – La Compañía reconoce como inventario sus materias primas, envases, empaques y productos terminados para la comercialización. Los inventarios se valoran al costo de adquisición o producción, o valor neto realizable, según cual sea el menor.

El costo incluye todos los costos de materiales directos, los costos de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación, incluyendo los costos incurridos en el traslado de las existencias a su ubicación y condiciones actuales. El costo se calcula utilizando el método promedio ponderado.

El valor neto realizable representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

La Compañía estima una pérdida de valor para existencias obsoletas y/o próximas a vencer con base a la revisión mensual de los inventarios, cualquier pérdida es reconocida en el resultado.

3.5. Propiedades, planta y equipo – Las propiedades, planta y equipo se contabilizan al costo, siendo su valor razonable, el valor de adquisición o de construcción del activo, menos la depreciación acumulada y cualquier

pérdida por deterioro. Los costos de adquisición o de construcción incluyen los costos directos necesarios para colocar el activo disponible para su uso.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor en libros del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, solo cuando es probable que generen beneficios económicos futuros para la Compañía, y el costo de estos activos se pueda medir razonablemente.

Los gastos incurridos para reemplazar un componente se capitalizan por separado, castigándose el valor en libros del componente que se reemplaza. Otros desembolsos por mantenimiento y reparación se cargan al estado de resultados durante el período en el que se incurren.

La depreciación comienza cuando el activo está disponible para su uso. Las principales categorías de propiedades, planta y equipo son depreciadas utilizando el método de línea recta y vidas útiles que se muestran a continuación:

Terreno	No se deprecian
Edificios	Entre 10 y 30 años
Maquinaria y equipo	Entre 10 y 15 años
Muebles y enseres	Entre 10 y 12 años
Equipos de computo	Entre 3 y 10 años
Vehículos	Entre 5 y 8 años
Equipos en demostración	Entre 5 y 10 años
Construcciones en curso	No se deprecian
Activos de menor cuantía	En el mes de adquisición

Se dará de baja una partida de propiedad, planta y equipo al momento de su disposición o cuando ya no se espera que surjan beneficios económicos futuros del uso continuado del activo. La ganancia o pérdida que surja del retiro o desincorporación de un activo de propiedad, planta y equipo es calculada como la diferencia entre las ganancias por ventas y el importe en libros del activo, y se reconocen en el rubro “otros ingresos o gastos operacionales” en el estado de resultados.

3.6. Propiedades de inversión – Las propiedades de inversión son aquellas que no están ocupadas por la Compañía y son mantenidas para producir arriendos y/o valorar el capital. Se miden inicialmente al costo, incluyendo los costos de la transacción.

Luego del reconocimiento inicial, las propiedades de inversión son medidas al costo menos depreciación y deterioro, si este es aplicable.

Los desembolsos posteriores son capitalizados al valor en libros del activo cuando sea probable que los beneficios económicos futuros asociados fluyan a la Compañía y el costo del elemento pueda determinarse de forma fiable. El resto de las reparaciones y gastos de mantenimiento se cargan a gastos cuando se incurren. Cuando parte de una propiedad de inversión se sustituye, se dará de baja el importe en libros de la parte sustituida.

Una propiedad de inversión se da de baja al momento de su disposición o cuando la propiedad de inversión es retirada permanentemente de uso y no se espera recibir beneficios económicos futuros de esa venta. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la baja de la propiedad (calculada como la diferencia entre los ingresos por venta netos y el importe en libros del activo) se incluye se reconocen dentro de "otros ingresos o gastos operacionales" en el estado de resultados.

3.7. Activos intangibles

3.7.1 Activos intangibles adquiridos de forma separada – Los activos intangibles con vida útil definida adquiridos de forma separada son registrados al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Las siguientes vidas útiles son usadas para el cálculo de la amortización:

Programas informáticos	3 años

3.7.2 Activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios - Cuando se adquiere un activo intangible en una combinación de negocios y se reconocen separadamente del crédito mercantil, su costo inicial será su valor razonable a la fecha de adquisición.

Con posterioridad a su reconocimiento inicial, un activo intangible adquirido en una combinación de negocios se reconocerá por su costo menos la amortización y el importe acumulados de las pérdidas por deterioro, sobre la misma base que los activos intangibles que se adquieren de forma separada.

Las siguientes vidas útiles son usadas para el cálculo de la amortización:

Relación con clientes	10 años

3.7.3 Baja de activos intangibles – Un activo intangible se da de baja al momento de su disposición, o cuando no se esperan beneficios económicos futuros de su uso o disposición. Las ganancias o pérdidas que surgen de la baja en libros de un activo intangible, medidas como la diferencia entre los ingresos netos provenientes de la venta y el importe en libros del activo se reconocen en ganancias o pérdidas al momento en que el activo es dado de baja.

3.8. Deterioro de activos no financieros - Los activos que tienen vida útil indefinida y no están sujetos a amortización, se someten a pruebas anuales de deterioro en su valor. Los activos objeto de depreciación o amortización se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que su valor en libros podría no recuperarse.

Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre su valor de mercado menos costo de disposición y su valor en uso. El valor de mercado es el monto que se puede obtener de la venta de un activo en un mercado libre. El valor en uso corresponde al valor presente del estimado de los flujos de efectivo futuros que se espera obtener del uso continuo del activo y de su venta al término de su vida útil. Las pérdidas por deterioro, calculadas con referencia al valor en uso de los activos, que se hayan reconocido en años anteriores, se recuperan si se produce un cambio en los estimados utilizados en la última oportunidad en que se reconoció la pérdida por deterioro.

3.9. Crédito mercantil - El crédito mercantil es inicialmente reconocido y medido como establece la nota 27 de Combinación de negocios

El crédito mercantil no se amortiza, pero se revisa por deterioro al menos anualmente. Para los efectos de las pruebas de deterioro, el crédito mercantil se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Entidad (o grupos de unidades generadoras de efectivo) que se espera se beneficien de las sinergias de la combinación. Las unidades generadoras de efectivo a las que se ha asignado crédito mercantil se analizan por deterioro anualmente, o con mayor frecuencia cuando hay un indicio de que la unidad puede estar deteriorada. Si el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que el valor en libros de la unidad, la pérdida por deterioro se asigna primero para reducir el valor en libros de cualquier crédito mercantil asignado a la unidad y

luego a los otros activos de la unidad a prorrata sobre la base del valor en libros de cada activo en la unidad. Una pérdida por deterioro reconocida para el crédito mercantil no se revierte en un período posterior.

Al disponer de una unidad generadora de efectivo, el monto atribuible del deterioro se incluye en la determinación de la ganancia o pérdida en la disposición.

3.10. Combinaciones de negocios - Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición. La contraprestación transferida en una combinación de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores razonables de los activos transferidos por la Entidad, menos los pasivos incurridos por la Entidad con los anteriores propietarios de la empresa adquirida y las participaciones de capital emitidas por la Entidad a cambio del control sobre la empresa. Los costos relacionados con la adquisición generalmente se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable con excepción de:

- Impuestos diferidos activos o pasivos y activos o pasivos relacionados con beneficios a empleados, que se reconocen y miden de conformidad con IAS 12 Impuestos a la Utilidad y IAS 19 Beneficios para Empleados, respectivamente;

- Pasivos o instrumentos de capital relacionados con acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida o acuerdos de pagos basados en acciones de la Entidad celebrados para reemplazar acuerdos de pagos basados en acciones de la empresa adquirida que se miden de conformidad con la IFRS 2 Pagos basados en acciones a la fecha de adquisición; y

- Activos (o un grupo de activos para su disposición) que se clasifican como mantenidos para venta de conformidad con la IFRS 5 Activos no Circulantes Conservados para Venta y Operaciones Discontinuas que se miden de conformidad con dicha norma.

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida, y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere) sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición. Si después de una revaluación el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición excede la suma de la contraprestación transferida, el monto de cualquier participación no controladora en la empresa adquirida y el valor razonable de la tenencia accionaria previa del adquirente en la empresa adquirida (si hubiere), el exceso se reconoce inmediatamente en el estado de resultados como una ganancia por compra a precio de ganga.

Cuando la contraprestación transferida por la Entidad en una combinación de negocios incluya activos o pasivos resultantes de un acuerdo de contraprestación contingente, la contraprestación contingente se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición y se incluye como parte de la contraprestación transferida en una combinación de negocios. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que califican como ajustes del periodo de medición se ajustan retrospectivamente con los correspondientes ajustes contra crédito mercantil. Los ajustes del periodo de medición son ajustes que surgen de la información adicional obtenida durante el 'periodo de medición' (que no puede ser mayor a un año a partir de la fecha de adquisición) sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición.

El tratamiento contable para cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que no califiquen como ajustes del periodo de medición depende de cómo se clasifique la contraprestación contingente. La contraprestación contingente que se clasifique como capital no se vuelve a medir en fechas de informe posteriores y su posterior liquidación se contabiliza dentro del capital. Otra contraprestación contingente que se clasifique

como un activo o pasivo se vuelve a medir a valor razonable en fechas de informe posteriores con cambios en el valor razonable reconocido en el estado de resultados.

Cuando una combinación de negocios se logra por etapas, la participación accionaria previa de la Entidad en la empresa adquirida se remide al valor razonable a la fecha de adquisición y la ganancia o pérdida resultante, si hubiere, se reconoce en el estado de resultados. Los montos que surgen de participaciones en la empresa adquirida antes de la fecha de adquisición que han sido previamente reconocidos en otros resultados integrales se reclasifican al estado de resultados cuando este tratamiento sea apropiado si dicha participación se elimina.

Si el tratamiento contable inicial de una combinación de negocios está incompleto al final del periodo de informe en el que ocurre la combinación, la Entidad reporta montos provisionales para las partidas cuya contabilización esté incompleta. Dichos montos provisionales se ajustan durante el periodo de medición (ver arriba) o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar la nueva información obtenida sobre los hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubiesen afectado a los montos reconocidos a dicha fecha.

3.11. Impuestos - El gasto del impuesto sobre la renta, representa el valor del impuesto sobre la renta por pagar y el valor del impuesto diferido.

3.11.1 Impuesto corriente - El impuesto por pagar corriente se basa en las ganancias fiscales registradas durante el año. La ganancia fiscal difiere de la ganancia reportada en el estado de ganancias o pérdidas, debido a las partidas de ingresos o gastos imponibles o deducibles en otros años y partidas que nunca son gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales promulgadas o substancialmente aprobadas al final del período sobre el cual se reporta. La Compañía determina la provisión para impuesto sobre la renta y complementarios con base en la utilidad gravable o la renta presuntiva, la mayor, estimada a tasas especificadas en la ley de impuestos.

3.11.2 Impuesto diferido - Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base tributaria generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo, que se calculan utilizando las tasas impositivas que se espera estén en vigor cuando los activos y pasivos se realicen, considerando para tal efecto las tasas que al final del período sobre el que se informa hayan sido aprobadas o para las cuales se encuentre prácticamente terminado el proceso de aprobación.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen por causa de todas las diferencias temporarias deducibles, pérdidas y créditos tributarios no utilizados, en la medida en que resulte probable que existan ganancias tributarias futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporarias y hacer efectivos los créditos tributarios, salvo que el activo impuesto diferido relativo a la diferencia temporaria deducible, surja del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción.

En cada cierre contable se revisan los impuestos diferidos registrados, tanto activos como pasivos, con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos de acuerdo con el resultado del citado análisis.

3.12. Provisiones – Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos que componen beneficios económicos para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del valor necesario para cancelar la obligación presente, al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes.

3.13. Activos y pasivos contingentes

3.13.1. Los pasivos contingentes - No se reconocen en los estados financieros, sólo se revelan, a menos de que sea remota la necesidad de utilización de recursos en el futuro y la probabilidad de ocurrencia sea superior a 50%, en cuyo caso se reconoce la provisión.

3.13.2. Los activos contingentes - No se reconocen en los estados financieros y sólo se revelan cuando es probable que se produzca un ingreso de recursos a la Compañía.

3.14. Beneficios a empleados – Los beneficios a los empleados son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con fiabilidad, se miden por su valor nominal; es decir, al valor esperado para pagar la obligación.

El pasivo reconocido respecto a los planes de pensiones es el valor presente de la obligación a 31 de diciembre, junto con los ajustes por costos de servicios pasados no reconocidos. La obligación por el beneficio definido se calcula anualmente por actuarios independientes usando el método de unidad de crédito proyectado.

Las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de los ajustes basados en la experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o abonan a los otros resultados integrales en el patrimonio en el periodo en el que surgen.

Los costos de servicios pasados se reconocen inmediatamente en resultados, a menos que los cambios en el plan de pensiones estén condicionados a que el empleado continúe en servicio por un período de tiempo determinado (periodo de otorgamiento). En este caso, los costos de servicios pasados se amortizan usando el método de línea recta durante el periodo que otorga el derecho.

3.15. Reconocimiento de ingresos – Los ingresos se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar. Los ingresos se reducen por los descuentos o rebajas y otras asignaciones similares estimadas para los clientes.

La Compañía basa sus estimaciones de devolución con base a históricos, considerando el tipo de cliente, tipo de artículo y tipo de transacción.

La Compañía reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en lo establecido en la NIIF 15:

- Identificación de contratos con clientes: un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles y establece criterios que se deben cumplir para cada contrato.

- Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato: una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio.

- Determinación del precio de la transacción: el precio de la transacción es el monto del pago al que la empresa espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.

- Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato: en un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, Bayer S.A. distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración a la que la empresa espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.

- Reconocimiento de ingresos cuando (o a medida que) Bayer S.A. cumple una obligación de desempeño.

3.15.1 Venta de bienes - Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes deben ser reconocidos y registrados en los estados financieros cuando se cumplen las siguientes condiciones:

a) los ingresos se reconocen cuando el control de los bienes ha sido transmitido, siendo el punto en el que el comprador adquiere los bienes;

b) La entidad no conserva para sí ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos, en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos; y

c) El importe de los ingresos de actividades ordinarias puede medirse con fiabilidad;

d) Es probable que la entidad reciba los beneficios económicos asociados con la transacción; y

e) Los costos incurridos, o por incurrir, en relación con la transacción pueden ser medidos con fiabilidad.

3.15.2 Prestación de servicios - El ingreso es reconocido una vez se preste el servicio y se emite la factura por prestación de servicios.

3.15.3 Intereses - Los ingresos por intereses de un activo financiero se reconocen cuando sea probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción y el importe de los ingresos pueda ser medido de forma fiable.

3.16. Reconocimiento de costos y gastos –

El costo de ventas de las existencias se reconoce en resultados en la fecha en que los productos se entregan, simultáneamente con el reconocimiento de los ingresos por su venta. Los otros costos y gastos se reconocen sobre la base del principio del devengo independientemente del momento en que se paguen y, de ser el caso, en el mismo período en el que se reconocen los ingresos con los que se relacionan.

3.17. Arrendamientos –

3.17.1 La Compañía como arrendatario – A partir del 1 de enero de 2019, la Compañía evalúa si un contrato contiene un arrendamiento en su origen. La Compañía reconoce un activo por derechos de uso y un pasivo por arrendamiento correspondiente respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que sea arrendatario, exceptuando los arrendamientos de corto plazo (plazo de 12 meses o menos) y los de activos de bajo valor. Para estos arrendamientos, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo bajo el método de línea recta a través del periodo de vigencia del arrendamiento, a menos que otro método sea más representativo.

El pasivo por arrendamiento es medido inicialmente al valor presente de los pagos de renta que no sean pagados en la fecha de inicio, descontado por la tasa implícita en el contrato. Si esta tasa no puede ser fácilmente determinada, la Compañía utiliza tasas incrementales.

Los pagos de renta incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento consisten en:

- Pagos de renta fijos (incluyendo pagos fijos en sustancia), menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido;

- Pagos de renta variables que dependen de una tasa, inicialmente medidos usando la tasa en la fecha de inicio;

- El monto esperado a pagarse por el arrendatario bajo garantías de valor residual;

- El precio de ejercicio de opciones de compra, si el arrendatario está razonablemente certero de ejercitar las opciones; y

- Pagos por penalizaciones resultantes de la terminación del arrendamiento, si el periodo del arrendamiento refleja el ejercicio de una opción de terminación del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se presenta como un concepto separado en el estado de situación financiera.

El pasivo por arrendamiento es medido subsecuentemente con el aumento del valor en libros para reflejar los intereses devengados por el pasivo por arrendamiento (usando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

La Compañía revalúa el pasivo por arrendamiento (y realiza el ajuste correspondiente al activo por derechos de uso relacionado) siempre que:

- El plazo del arrendamiento es modificado o hay un evento o cambio significativo en las circunstancias del arrendamiento, resultando en un cambio en la evaluación del ejercicio de opción de compra, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento es medido descontando los pagos de renta actualizados, usando una tasa de descuento actual.

- Los pagos de renta se modifican como consecuencia de cambios en índices o tasa o un cambio en el pago esperado bajo un valor residual garantizado, en cuyos casos el pasivo por arrendamiento se revalúa descontando los pagos de renta actualizados utilizando la misma tasa de descuento (a menos que el cambio en los pagos de renta se deba a un cambio en una tasa de interés variable, en cuyo caso se usa una tasa de descuento actualizada).

- Un contrato de arrendamiento se modifique y la modificación del arrendamiento no se contabilice como un arrendamiento separado, en cuyo caso el pasivo por arrendamiento se revalúa basándose en el plazo del arrendamiento modificado, descontando los pagos de renta actualizados usando una tasa de descuento actualizada a la fecha de entrada en vigor de la modificación.

Los activos por derechos de uso consisten en la medición inicial del pasivo por arrendamiento correspondiente, los pagos de renta realizados en o antes de la fecha de inicio, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido y cualquier costo inicial directo. La valuación subsecuente es el costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Si la Compañía incurre en una obligación surgida de costos de desmantelar y remover un activo arrendado, restaurar el lugar en el cual está localizado o restaurar el activo subyacente a la condición requerida por los términos y condiciones del arrendamiento, se debe reconocer una provisión medida conforme a la NIC 37. En la medida en que los costos se relacionen a un activo por derechos de uso, los costos son incluidos en el activo por derechos de uso relacionado, a menos que dichos costos se incurran para generar inventarios.

Los activos por derechos de uso se deprecian sobre el periodo que resulte más corto entre el periodo del arrendamiento y la vida útil del activo subyacente. Si un arrendamiento transfiere la propiedad del activo subyacente o el costo del activo por derechos de uso refleja que la Compañía planea ejercer una opción de compra, el activo por derechos de uso se depreciará sobre la vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento. Los activos por derechos de uso son presentados como un concepto separado en el estado de situación financiera.

Los arrendamientos con rentas variables que no dependen de un índice o tasa no son incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento y del activo por derechos de uso. Los pagos relacionados son reconocidos como un gasto en el periodo en el que sucede el evento o condición que desencadena los pagos y son incluidos en el concepto de "Otros gastos" en el estado de resultados.

Como expediente práctico, la NIIF 16 permite no separar los componentes de no arrendamiento y en su lugar contabilizar cualquier arrendamiento y sus componentes de no arrendamientos asociados como un solo acuerdo. La Compañía no ha utilizado este expediente práctico. Para contratos que contienen componentes de arrendamiento y uno o más componentes de arrendamiento o de no arrendamiento adicionales, la Compañía asigna la consideración del contrato a cada componente de arrendamiento bajo el método del precio relativo de venta independiente del componente de arrendamiento y precio relativo de venta independiente agregado para todos los componentes de no arrendamiento.

3.18. Distribución de dividendos - La distribución de dividendos a los accionistas de la Compañía se reconoce como pasivo en los estados financieros en el periodo en el que los dividendos se aprueban por los accionistas de la Compañía.

4. JUICIOS Y ESTIMACIONES CONTABLES CRÍTICAS

En la aplicación de las políticas contables, las cuales se describen en la Nota 3, la Administración debe hacer juicios, estimados y presunciones sobre los importes en libros de los activos y pasivos que aparentemente no provienen de otras fuentes. Los estimados y presunciones asociadas se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales podrían diferir de dichos estimados.

Los estimados y presunciones subyacentes se revisan regularmente. Las revisiones a los estimados contables se reconocen en el periodo de la revisión si la revisión sólo afecta ese período, o en periodos futuros si la revisión afecta tanto al periodo actual como a periodos subsecuentes.

4.1 Juicios críticos en la aplicación de políticas contables - A continuación, se presentan juicios esenciales, aparte de aquellos que involucran los estimados (ver 4.2), hechos por la Administración durante el proceso de aplicación de las políticas contables de la Compañía y que tienen un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros.

4.1.1 Supuestos para cálculos actuariales: Decreto 2131 de 2016 – Mediante el cual se determina revelar el cálculo de los pasivos pensionales de acuerdo con los parámetros establecidos en el Decreto 1625 de 2016 y en el caso de conmutaciones pensionales parciales de conformidad con el Decreto 1833 de 2016 y las diferencias con el cálculo realizado de acuerdo con la NIC 19 – Beneficios a Empleados.

4.1.2 Revisión de valores en libros y pérdidas de valor para deterioro - La Compañía aplica los lineamientos señalados en la NIC 36 para determinar si un activo permanente requiere de una pérdida de valor por deterioro. Esta determinación requiere de uso de juicio profesional por parte de la Gerencia para analizar los indicadores internos y externos que podrían señalar deterioro, así como en la determinación del valor en uso. En este último caso se requiere la aplicación de juicio en la elaboración de flujos de caja futuros que incluye la proyección del nivel de operaciones futuras de la Compañía y la proyección de factores económicos que afectan la remuneración anual garantizada, así como la elección de la tasa de descuento a ser aplicada a este flujo.

4.2 Fuentes claves de incertidumbre en las estimaciones - A continuación, se discuten las presunciones básicas respecto al futuro y otras fuentes claves de incertidumbre en las estimaciones, al final del período sobre el cual se reporta, las cuales pueden implicar un riesgo significativo de ajustes materiales en los importes en libros de los activos y pasivos durante el próximo período financiero.

4.2.1. Provisiones para contingencias, litigios y demandas - Los litigios y demandas a los cuales está expuesta la Compañía son administrados por el área legal, los procesos son de carácter laboral, civil, penal, tributario y administrativo. La Compañía considera que un suceso pasado ha dado lugar a una obligación presente si, teniendo en cuenta toda la evidencia disponible a la fecha sobre la que se informa, es probable que exista una obligación presente, independiente de los hechos futuros. Se entiende que la ocurrencia de un evento es más probable que improbable cuando la probabilidad de ocurrencia sea superior a 50%, en cuyo caso se registra la provisión. Las obligaciones posibles que surgen de eventos pasados y cuya existencia será confirmada solamente por la ocurrencia o no ocurrencia de uno a más eventos futuros inciertos que no están enteramente bajo el control de la Compañía, no se reconocen en el estado de situación financiera, pero se revelan como pasivos contingentes; la ocurrencia o no ocurrencia de hechos que se estimen como remotos no se registran ni se revelan. La Compañía involucra el juicio profesional de los abogados especialistas internos y externos para determinar la posibilidad de ocurrencia de una obligación presente. En la estimación de la provisión por los litigios y demandas la Administración considera supuestos como, sin limitarse a, tasa de inflación, tasación de los abogados, duración estimada del litigio o demanda, información estadística de procesos con características similares y la tasa de descuento a aplicar a los flujos de efectivo para determinar el valor presente de la obligación, para aquellas obligaciones que se esperan liquidar en un plazo superior a las doce (12) meses al final del periodo sobre el que se informa.

4.2.2. Deterioro de cuentas por cobrar - La Compañía revisa al menos anualmente sus cuentas por cobrar para evaluar su deterioro por perdidas esperadas e incurridas. Para determinar si una pérdida por deterioro debe ser registrada en los resultados, la Compañía realiza juicios sobre si hay alguna información observable que indique un deterioro y si es posible hacer una medición fiable de los flujos de efectivo futuros estimados. Esta evidencia puede incluir datos observables que indiquen que se ha producido un cambio adverso en el estado de pago de las contrapartes, o condiciones económicas que se correlacionen con los impagos de los activos de la Compañía. El área de Administración de crédito en conjunto con el departamento legal y el departamento de contabilidad realizan análisis de deterioro de acuerdo a las pérdidas esperadas e incurridas en los comités de Gestión Judicial a clientes con el fin de evaluar la necesidad de establecer y/o ajustar las pérdidas de valor sobre las cuentas por cobrar y reducir cualquier diferencia entre las estimaciones de pérdidas y pérdidas efectivas.

Se asume que el importe en libros menos la pérdida de valor por deterioro de las cuentas a cobrar se aproxima a su valor razonable.

4.2.3. Vida útil y valor recuperable de los inmuebles y equipos diversos - La depreciación de los bienes catalogados como activos fijos se calcula siguiendo el método de línea recta para asignar su costo menos su valor residual en el estimado de su vida útil. Esto resulta en cargos por depreciación proporcionales al desgate estimado de los activos medido en número de años.

4.2.4. Deterioro de valor de los activos – tangibles e intangibles – Las propiedades, planta, equipo, activos intangibles, y propiedades de inversión son valorados para calcular el deterioro, cuando los eventos o cambios en las circunstancias indiquen que el valor en libros puede no ser recuperado plenamente. Si el valor recuperable de un activo es menor que su valor en libros, se reconoce una pérdida por deterioro en el estado de resultados. Los estimados son revisados periódicamente por la administración.

4.2.5. Impuesto sobre la renta - La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar alguna decisión sobre asuntos tributarios. Aun cuando la Gerencia considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes y conservadoras, pueden surgir discrepancias con la administración tributaria en la interpretación de normas que requieran de ajustes por impuestos en el futuro.

4.2.6. Valor razonable de instrumentos financieros- El valor razonable de los activos y pasivos financieros a efectos de su reconocimiento inicial y de presentación de información financiera se estima descontando los flujos contractuales futuros de efectivo al tipo de interés corriente del mercado del que puede disponer la Compañía

para instrumentos financieros similares. El valor razonable de los instrumentos financieros que se comercializan en mercados activos se basa en los precios de mercado. El precio de cotización de mercado que se utiliza para los activos financieros es el precio corriente del comprador. El valor razonable de los instrumentos financieros que no son comercializados en un mercado activo se determina usando técnicas de valuación. La Compañía aplica su juicio para seleccionar una variedad de métodos y aplica supuestos que principalmente se basan en las condiciones de mercado existentes. Para determinar el valor razonable del resto de instrumentos financieros se utilizan otras técnicas, como flujos de efectivo descontados estimados.

4.2.7. Determinación tasa de descuento en los derechos de uso de activos NIIF 16 - La compañía determina la tasa de descuento con base en su calificación y el entorno de préstamos locales.

5. NORMAS EMITIDAS POR EL IASB AÚN NO VIGENTES EN COLOMBIA

Las siguientes normas y enmiendas emitidas por el IASB aún no fueron aprobadas o no están vigentes para su implementación en Colombia. La Compañía no las ha implementado anticipadamente ni ha determinado aún el posible impacto que estas pudieran tener una vez implementadas.

- NIIF 17 respecto a contratos de seguro.

  La NIIF 17 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y revelación de los contratos de seguro y deroga la NIIF 4 Contratos de Seguro. La NIIF 17 describe un modelo general, que se modifica para los contratos de seguro con características de participación directa, descrito como enfoque de tarifa variable. El modelo general se simplifica si se cumplen ciertos criterios midiendo el pasivo por la cobertura restante utilizando el enfoque de asignación de primas. El modelo general utiliza supuestos actuales para estimar el monto, el momento y la incertidumbre de los flujos de efectivo futuros y mide explícitamente el costo de esa incertidumbre. Tiene en cuenta los tipos de interés del mercado y el impacto de las opciones y garantías de los asegurados.

- NIIF 10 y NIC 28 respecto a la venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto

  Las enmiendas a la NIIF 10 y la NIC 28 abordan situaciones en las que existe una venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto. Específicamente, las modificaciones establecen que las ganancias o pérdidas resultantes de la pérdida de control de una subsidiaria que no contiene un negocio en una transacción con una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación, se reconocen en las ganancias de la controladora o pérdida sólo en la medida de los intereses de los inversores no relacionados en esa asociada o negocio conjunto. De manera similar, las ganancias y pérdidas resultantes de la remedición de las inversiones retenidas en cualquier subsidiaria anterior (que se ha convertido en una asociada o un negocio conjunto que se contabiliza utilizando el método de la participación) al valor razonable se reconocen en las ganancias o pérdidas de la controladora anterior sólo en el alcance de los intereses de los inversores no relacionados en la nueva asociada o negocio conjunto. El IASB aún no ha fijado la fecha de entrada en vigor de las modificaciones; sin embargo, el IASB permite la aplicación anticipada de las modificaciones.

- NIC 1 Pasivos no corrientes con covenants.

  Las enmiendas a la NIC 1 especifican que sólo los covenants que una entidad debe cumplir en o antes del final del período sobre el que se informa afectan el derecho de la entidad a diferir la liquidación de un pasivo durante al menos doce meses después de la fecha sobre el que se informa y por lo tanto deben considerarse al evaluar la clasificación del pasivo como corriente o no corriente.

- NIC 7 y NIIF 7 respecto a los acuerdos financieros con proveedores.

  Las enmiendas establecen que se requiere que una entidad revele información sobre sus acuerdos de financiación con proveedores que permita a los usuarios de los estados financieros evaluar los efectos de esos acuerdos sobre los pasivos y flujos de efectivo de la entidad. Además, la NIIF 7 fue modificada para agregar acuerdos de financiación con proveedores como ejemplo dentro de los requisitos para revelar información sobre la exposición de una entidad a la concentración del riesgo de liquidez.

- NIIF 16 respecto a los pasivos por arrendamiento en una venta con arrendamiento posterior.

  Las modificaciones a la NIIF 16 agregan requisitos de medición posteriores para transacciones de venta y arrendamiento posterior que satisfacen los requisitos de la NIIF 15 para ser contabilizadas como una venta. Las modificaciones requieren que el vendedor-arrendatario determine 'pagos de arrendamiento' o 'pagos de arrendamiento revisados' de manera que el vendedor-arrendatario no reconozca una ganancia o pérdida que se relacione con el derecho de uso retenido por el vendedor-arrendatario, después de la fecha de inicio.

  Las enmiendas no afectan la ganancia o pérdida reconocida por el vendedor-arrendatario relacionada con la terminación parcial o total de un arrendamiento. Sin estos nuevos requisitos, un vendedor-arrendatario podría haber reconocido una ganancia sobre el derecho de uso que retiene únicamente debido a una remedición del pasivo por arrendamiento (por ejemplo, después de una modificación del arrendamiento o un cambio en el plazo del arrendamiento) aplicando los requisitos generales en NIIF 16. Este podría haber sido particularmente el caso en un arrendamiento posterior que incluye pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o tasa.

- NIC 12 Impuestos sobre la renta— Impuesto Internacional Reforma: pilar Dos reglas modelo

  Las enmiendas modifican el alcance de la NIC 12 para aclarar que la Norma se aplica a los impuestos sobre la renta que surgen de la legislación tributaria promulgada o sustancialmente promulgada para implementar las reglas modelo del Pilar Dos publicadas por la OCDE (Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico), incluida la legislación tributaria que implementa impuestos complementarios mínimos nacionales calificados descritos en esas normas.

Las enmiendas introducen una excepción temporal a los requisitos contables para impuestos diferidos en la NIC 12, de modo que una entidad no reconocería ni revelaría información sobre activos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos a la renta del Pilar Dos.

6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

	2023	2022
Bancos y cuentas de ahorro (1)	$ 14.146.070	$ 30.501.736
Bancos en moneda extranjera (1)	(274.305)	9.778.466
Derechos fiduciarios (2)	3.944.116	38.442.540
Total	$ 17.815.881	$ 78.722.742

(1) A 31 de diciembre de 2023 y 2022, la Compañía posee saldos en cuentas bancarias en moneda extranjera por USD -71.769 y $2.032.861 respectivamente, en el año 2023 la variación corresponde a eficiencias en la planificación de flujos de liquidez y efectivo que fueron más ajustados principalmente en dólares y que permitieron reducir los saldos versus el año 2022.

(2) A 31 de diciembre de 2023 y 2022, los derechos fiduciarios corresponden a inversiones temporales de liquidez inmediata y presentan un bajo riesgo, generaron rendimientos a tasas promedio del 15,4% y 7,96% E.A, respectivamente. El recaudo recibido en las últimas semanas de diciembre del 2022 fue alto y se destinó al pago de las obligaciones por dividendos que se realizaron en la segunda semana del mes de enero 2023.

No existen restricciones sobre los saldos de efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre de 2023 y 2022.

7. CUENTAS COMERCIALES POR COBRAR Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

	2023	2022
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 7.1)	$ 488.068.575	$ 416.684.590
Pérdida de valor incurrida (1)	(50.619.907)	(53.086.021)
Pérdida de valor esperada (2)	(1.618.868)	(1.773.702)
Total, cuentas por cobrar comerciales	435.829.800	361.824.867
Cuentas por cobrar a empleados	6.148.907	4.220.718
Cuentas por cobrar vinculados (Nota 8)	72.455.622	74.380.822
Otras cuentas por cobrar a terceros	2.249.743	1.325.265
Total, otras cuentas por cobrar	80.854.272	79.926.805
Total, cuentas por cobrar	$ 516.684.072	$ 441.751.672

7.1 Cuentas comerciales por cobrar - El período de crédito promedio sobre la venta de bienes fue de 129 días en 2023 y de 114 días en 2022 y no se hace ningún tipo de recargo por intereses sobre las cuentas comerciales por cobrar. Antes de aceptar cualquier nuevo cliente, la Compañía utiliza un sistema externo de calificación crediticia para evaluar el riesgo del cliente potencial y define los límites de crédito por cliente. Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan como mínimo una vez al año.

La Compañía ha reconocido una pérdida incurrida por el 100% de todas las cuentas por cobrar relacionadas con procesos legales, adicionalmente realiza un análisis individual para aquellas cuentas por cobrar vencidas con más de 120 días; que de acuerdo con la experiencia histórica no son recuperables dado al incumplimiento y un análisis de la posición financiera actual de la contraparte.

El incremento de cuentas por cobrar comerciales se compone de dos aspectos, en el caso de Consumer Health existe un incremento en ventas que genera parte del incremento, mientras que en el caso de Pharma se da un incremento importante en los días de cobro pasando de 131 días en 2022 a 162 días en 2023.

La antigüedad de las cuentas por cobrar vencidas:

Corriente	$ 382.434.709	$ 290.277.582
Vencida 0-180 días	54.612.999	69.568.649
Vencida 181-360 días	3.672.115	5.006.520
Vencida más 360 días	47.348.752	51.831.839
Total	$ 488.068.575	$ 416.684.590

(1) El movimiento de la pérdida de valor incurrida de las cuentas a cobrar a clientes es el siguiente:

	2023	2022
Saldo inicial del periodo	$ 53.086.021	$ 55.220.090
Adiciones (Nota 22)	255.914	3.848.927
Castigos	(386.005)	(85.602)
Diferencial cambiario provisión cartera	-	402.071
Recuperaciones (Nota 22)	(2.336.023)	(6.299.465)
Saldo final del periodo	$ 50.619.907	$ 53.086.021

Al determinar la recuperabilidad de una cuenta comercial por cobrar, la Compañía considera cualquier cambio en la calidad crediticia de la cuenta a partir de la fecha en que se otorgó inicialmente el crédito hasta el final del periodo sobre el que se informa. La concentración del riesgo de crédito es limitada debido a que la base de clientes es larga e independiente.

A 31 de diciembre de 2023 y 2022, la pérdida de valor incurrida por $50.619.907 y $53.086.021, respectivamente, incluye cuentas comerciales por cobrar que se encuentran deterioradas individualmente, tomando como base para el análisis los procesos jurídicos y dificultades económicas que no estaban previstas.

La Compañía mantiene garantías reales de cartera, que corresponden a hipotecas y bienes en dación de pago aplicados con la Ley 1676 de 2013, para clientes del sector institucional de la línea de negocio de Health Care la garantía corresponde a los contratos con la respectiva partida presupuestal que asigna el Gobierno y en todos los demás casos se establece mediante pagaré firmado.

(2) El movimiento de la pérdida de valor esperada es el siguiente:

Saldo inicial	$ 1.773.702	$ 4.494.900
Movimiento (Nota 22)	(154.834)	(2.721.198)
Saldo final del periodo	$ 1.618.868	$ 1.773.702

La Compañía mide la provisión de pérdidas de cuentas por cobrar comerciales por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante toda la vida de estos activos. Las pérdidas crediticias esperadas en cuentas por cobrar comerciales se estiman utilizando una matriz de provisión por referencia a la experiencia de incumplimiento del deudor y un análisis de la situación financiera actual del deudor, ajustada por factores que son específicos de los deudores y una evaluación de la dirección de condiciones actuales y futuras a la fecha de reporte. La Compañía ha reconocido una provisión para pérdidas en base al perfil crediticio del cliente la cual se cataloga en bajo, medio y alto a cada uno se ha asignado una ratio de pérdida que se encuentra entre 0,02% y 4,54%. El decremento de la provisión con respecto al año 2022 corresponde a un mejor desempeño en la cobranza lo cual se refleja en la disminución de todos los ratios de riesgo crediticio.

La Compañía castiga una cuenta por cobrar comercial cuando hay información que indica que el deudor se encuentra en una dificultad financiera severa y no existe una posibilidad realista de recuperación.

8. OPERACIONES ENTRE VINCULADOS ECONÓMICOS

Durante el año 2023 y 2022, la Compañía celebró transacciones con sus vinculados económicos así:

Compras:		
Bayer S.A. Guatemala	$ 12.802	$ 38.779
Bayer de México S.A. de C.V.	281.686	6.309.700

	2023	2022
Bayer Healthcare LLC	-	3.350.280
Bayer CropScience AG (1)	464.468.634	372.703.100
Bayer S.A. Brasil	367.025	379.087
Bayer Consumer Care AG (2)	293.977.509	145.830.566
Bayer Pharma AG Berlín (3)	191.200.148	220.236.978
Bayer Medical Care B.V. (5)	29.867.029	22.492.994
Bayer OY Finlandia	18.599.734	21.108.524
Bayer CropScience LP (6)	70.500.559	47.553.663
Bayer S.A.S. – Francia	-	11.117
Bayer S.A. Argentina	-	75.983
Monsanto Agrícola Honduras, S.A. (7)	3.846.285	22.805.648
Monsanto Argentina SRL (8)	-	2.894.468
Monsanto Comercial S de RL de CV (8)	1.675.413	3.009.232
Monsanto do Brasil Ltda. (8)	-	769.556
Bayer SA de CV / Honduras (10)	17.787.734	-
Total	1.092.584.558	869.569.675
Ventas:		
Bayer Cropscience AG (1)	308.986.860	322.424.094
Bayer Consumer Care/Switzerland	-	10.268
Bayer S.A. Argentina	883.787	62.307
Bayer S.A. Guatemala	16.376	676.591
Bayer S.A. Ecuador	-	186.358
Bayer S.A. Venezuela	314.442	388.179
Bayer S.A. Perú	-	1.816.690
Bayer AG Leverkusen	1.783.789	1.832.068
Bayer Pharma AG Berlín	13.597.313	11.022.756
Monsanto / Chile	2.244.128	1.296.470
Bayer / Panamá	333.193	-
BCS Deutschland/Langenfeld (4)	97.251.393	40.324.283
Bayer Medical/Netherlands	27.962	32.022
Semilla México	155.936	-
Total (Nota 20)	$ 425.595.179	$ 380.072.086
Cuentas por Cobrar Vinculadas (9):		
Bayer AG Leverkusen	$ 478.569	$ -
Bayer Cropscience AG (1)	58.784.603	62.495.826
Bayer de México S.A. de C.V.	-	164.956
Bayer Healthcare USA	-	3.629.044
Bayer Pharma AG Berlín (3)	9.332.107	-
Bayer S.A. Argentina	762.676	380.272
Bayer S.A. Brasil	102.327	-
Bayer S.A. Perú	-	2.666.488
Bayer S.A. Guatemala	14.235	470.177
Monsanto / Chile	965.707	239.342
Bayer/Danmark	5.810	-
BCS Deutschland/Langenfeld (4)	1.509.166	2.773.964

	2023	2022
Monsanto Agrícola Honduras, S.A.		
Semillas / México	82.904	1.560.753
Bayer Medical/Netherlands	27.962	-
Bayer Panamá	389.556	-
Total (Nota 7)	$ 72.455.622	$ 74.380.822
Cuentas por pagar Vinculadas (9):		
Bayer Direct Leverkusen	$ 433.219	$ 435.650
Bayer Cropscience AG (1)	33.593.363	234.574.222
Bayer S.A. Brasil	-	352.626
Bayer Consumer Care AG (2)	16.677.193	63.859.269
Bayer de México S.A. de C.V.	-	1.604.060
Bayer Medical Netherlands (5)	8.185.782	15.386.877
Bayer AG Leverkusen	2.645.329	11.710.354
Bayer Pharma AG Berlín (3)	11.783.099	109.757.745
Bayer Finland	1.432.732	5.256.280
Bayer Healthcare USA	229.257	-
Bayer/Danmark	-	72.733
Bayer/Guatemala	-	12.019
BCS LP/USA (8)	305.376	33.904.394
Bayer Word investment (9)	565.367.944	98.294.200
Orbia Colombia/Bogotá	894.420	544.931
Monsanto Brasil	-	1.108.503
Monsanto Honduras	-	1.064.416
Monsanto Comercial México	-	2.352.554
Bayer SA de CV / Honduras (11)	8.479.022	-
Total (Nota 14)	$ 650.026.736	$ 580.290.833

(1) El aumento en las compras a Bayer CropScience Herbicidas corresponde a la demanda de exportación de productos de la línea de CropScience, la disminución en las ventas a Bayer CropScience corresponde a la disminución en la exportación de la línea de insecticidas principalmente a los países de Guatemala y Mexico por estrategias de ventas globales.

(2) Corresponde a la disminución en compras de productos para la reventa principalmente de la división de Pharma en productos de las líneas de Oncología Xofigo y Oftalmología Eylia de acuerdo con la planificación de ventas y perdida de la exclusividad del mercado.

(3) Las operaciones de compra corresponden a productos de prescripción médica de la división Pharma principalmente de productos para Hipertensión Pulmonar y Anticonceptivos de acuerdo con la estrategia en 2022 de priorización de pago de dividendos aumento su valor, para el año 2023 se cancelaron las obligaciones de acuerdo con planificación.

(4) Corresponde a la división Cropscience por Incremento de las exportaciones a Brasil del Producto Connect del ingrediente activo Inmidacloprid con producción y maquila en la planta CS Barranquilla generado por la reactivación para Brasil en el año 2023.

(5) Corresponde a la compra de productos de la línea Radiología principalmente con el producto Ultravist (Medios de contraste para realizar pruebas diagnósticas).la compañía durante el año 2023 cubrió las obligaciones pendientes de acuerdo a los flujos de efectivo.

(6) Corresponde a la línea de Cropscience en la compra de materia prima de Herbicidas, para la producción y exportación de producto terminado a Centro America y consumo local según demanda.

(7) Corresponde a operaciones de la línea de Cropscience Fungicidas que de acuerdo con la estrategia 2022 de priorización de pago de dividendos cerro con un saldo, para el año 2023 se cumplieron con las obligaciones.

(8) Corresponde a operaciones de la línea de Herbicidas de la división Cropscience en el año 2023 la compañía cubrió las obligaciones pendientes con Bayer CropScience LP USA, de acuerdo a los flujos de efectivo.

(9) Se obtuvo préstamos Inter compañías con Bayer Word Investment para cumplir con las obligaciones del flujo de caja operacional de la compañía de las cuentas por pagar que se habían retenido a finales del 2022, dado que la Compañía dio prioridad al pago de dividendos.

(10) Corresponde a la operación de importación de semillas de maíz de la división Cropscience para el año 2024 como parte del proceso de comercialización de la línea de Seeds.

(11) Para el año 2023 la división Cropscience realizo operaciones de importación de semillas de Maíz para transformación y venta local y exportación de acuerdo a la demanda del mercado

Al 31 de diciembre de 2023 la Compañía tiene saldos por cobrar y por pagar en dólares con partes relacionadas por valor de USD 476.280 y USD 10.558.547, respectivamente, lo cual equivale a $124.614 y $2.762.535. respectivamente.

La variación en compras corresponde principalmente a un aumento en la división Cropscience generado por impulso en las ventas de insecticidas y fungicidas por exportación a centro America y Brasil

9. INVENTARIOS

	2023	2022
Materias primas (1)	$ 108.651.287	$ 53.848.268
Producto terminado (2)	52.168.998	53.849.615
Mercancía no fabricada por la empresa (3)	206.133.981	190.314.881
Envases y empaques	5.151.211	7.282.188
Inventario en tránsito (4)	43.782.349	54.089.078
Total, inventario	415.887.826	359.384.030
Pérdida de valor (5)	(44.305.631)	(23.389.624)
Total	$ 371.582.195	$ 335.994.406

(1) La variación se presenta principalmente en la división Cropscience por abastecimiento y demanda anticipada de producción para el año 2024 primer trimestre, para el cual se anticiparon compras de mercancía, así como el incremento de precios de materias primas por cambio de origen del proveedor.

(2) Corresponde a una disminución en los saldos principalmente en la división Cropscience por las ventas del mes del mes de diciembre 2023, también se presenta un retraso en producción por tiempos de llegada de materia primas.

(3) Variación corresponden a la división Consumer Care a un aumento para cubrir la demanda del primer bimestre del año 2024.

(4) La variación corresponde principalmente a operaciones con compañías del grupo en la división Cropscience para abastecer las operaciones de ventas de acuerdo con la demanda programada para el año 2022 se cerró con saldo alto.

(5) Al cierre de los años 2023 y 2022 el deterioro de inventarios se compone de una reserva por VNR por $37.562.118 y $19.645.397, inventario en mal estado por $4.439.760 y $801.265 y producto próximo a vender por $2.303.752 y $2.942.962 respectivamente. La variación está principalmente en los inventarios de la división PH por aumento en el saldo al cierre del año 2023 vs el 2022.

El movimiento de la pérdida de valor de inventario es el siguiente:

	2023	2022
Saldo inicial	$ (23.389.624)	$ (23.202.684)
Adiciones	(37.562.118)	(19.891.763)
Utilizaciones	16.646.111	19.704.823
Saldo final del periodo	$ (44.305.631)	$ (23.389.624)

El costo de inventarios reconocido durante el año 2023 y 2022 como costo de venta de las operaciones que continúan asciende a $1.132.452.373 $1.025.378.683, respectivamente.

10. OTROS ACTIVOS

Instrumentos financieros TIDIS (1)	$ 2.185.683	$ 30.214.147
Acciones	7.101	7.101
Total	$ 2.192.784	$ 30.221.248

(1) la variación se presenta por compra planificada de TIDIS en el año 2022 para pago del impuesto de retención en enero 2023 generada en las operaciones de pago de dividendos en diciembre de 2022. Al cierre del 2023 no existen operaciones extraordinarias en compras de TIDIS.

11. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO

Terrenos	$ 4.243.691	$ 4.243.691
Edificios (1)	28.220.049	15.567.449
Maquinaria y equipo	30.288.581	26.195.611
Muebles y enseres	1.474.823	809.623
Equipo de computo	2.653.636	1.121.988
Vehículos	2.988.313	2.684.601
Equipo en demostración	2.083.098	5.176.617
Construcciones en curso (1)	11.366.353	19.669.466
Total	$ 83.318.544	$ 75.469.046

(1) La variación en las Construcciones en Curso se debe a remodelaciones que se están realizando en la Planta de Barranquilla y las activaciones de la sede Sapiencia en Bogotá sede administrativa.

Bajas: los retiros de activos corresponden: Maquinaria y Equipo $2.746.995 por retiro de equipos obsoletos principalmente de la planta de Barranquilla de la división Cropscience. Muebles y Enseres $2.029.234 y Activos de Menor Cuantía $1.024.199 por retiro de equipos mobiliarios por renovación Sedes de Bogotá y Barranquilla, Equipos de Cómputo $1.732.295 renovación de computadores Laptop al personal administrativo de acuerdo a plan. Vehículos $1.732.295 renovación de vehículos fuerza de ventas, Equipos en Demostración $1.342.606 corresponde a bajas de equipos de la división Radiología por vida útil.

ESPACIO EN BLANCO

Los movimientos contables de propiedad, planta y equipo para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, son los siguientes:

	Terreno	Edificio	Maquinaria y Equipo	Muebles y Enseres	Equipos de Cómputo	Vehículos	Equipos en Demostración	Activos de Menor Cuantía	Construcciones en Curso	Total
Saldo al 1 enero 2022	$ 4.243.691	$ 40.334.389	$ 70.330.927	$ 4.673.306	$ 5.270.431	$ 9.183.473	$ 24.430.592	$ 9.228.248	$ 7.990.039	$ 175.685.096
Adquisiciones	-	149.007	1.614.238	166.380	210.026	545.399	1.804.331	1.990.630	16.827.548	23.307.559
Traslados	-	625.338	2.493.047	26.690	232.876	189.279	1.580.891	-	(5.148.121)	-
Bajas	-	(77.616)	(722.367)	(112.716)	(49.398)	(57.935)	(565.656)	(1.597.375)	-	(3.183.063)
Saldo al 31 diciembre 2022	4.243.691	41.031.118	73.715.845	4.753.660	5.663.935	9.860.216	27.250.158	9.621.503	19.669.466	195.809.592
Adquisiciones	-	1.316.532	4.353.009	31.963	194.775	297.145		1.797.882	12.027.063	20.018.369
Traslados	-	13.377.792	24.869.326	884.759	2.058.337	522.995	(21.383.033)	-	(20.330.176)	-
Bajas	-	-	(2.746.995)	(2.029.234)	(1.525.076)	(1.732.295)	(1.342.606)	(1.024.199)	-	(10.400.405)
Saldo al 31 diciembre 2023	$ 4.243.691	$ 55.725.442	$ 100.191.185	$ 3.641.148	$ 6.391.971	$ 8.948.061	$ 4.524.519	$ 10.395.186	$ 11.366.353	$ 205.427.556

	Terreno	Edificio	Maquinaria y Equipo	Muebles y Enseres	Equipos de Cómputo.	Vehículos	Equipos en Demostración	Activos de Menor Cuantía	Construcciones en Curso	Total
Depreciación acumulada										
Saldo al 1 de enero de 2022	$ -	$ (23.803.886)	$ (42.902.346)	$ (3.917.667)	$ (4.145.735)	$ (6.597.242)	$ (20.325.205)	$ (9.228.248)	$ -	$ (110.920.329)
Bajas	-	62.415	710.234	114.667	39.124	57.936	565.656	1.597.375	-	3.147.407
Gasto por depreciación	-	(1.722.198)	(5.328.122)	(141.037)	(435.336)	(636.309)	(2.323.994)	(1.990.630)	-	(12.577.626)
Saldo al 31 diciembre 2022	-	(25.463.669)	(47.520.234)	(3.944.037)	(4.541.947)	(7.175.615)	(22.073.541)	(9.621.503)	-	(120.340.546)
Traslados	-	-	(18.999.068)	-	(5.790)	-	19.004.858	-	-	-
Bajas	-	-	2.619.497	1.925.457	1.477.143	1.732.295	1.328.093	1.024.199	-	10.106.684
Gasto por depreciación	-	(2.041.724)	(6.002.799)	(147.745)	(667.741)	(516.428)	(700.831)	(1.797.882)	-	(11.875.150)
Saldo al 31 diciembre 2023	$ -	$ (27.505.393)	$ (69.902.604)	$ (2.166.325)	$ (3.738.335)	$ (5.959.748)	$ (2.441.421)	$ (10.395.186)	$ -	$ (122.109.012)
Neto										
Saldo neto al 31 diciembre 2022	$ 4.243.691	$ 15.567.449	$ 26.195.611	$ 809.623	$ 1.121.988	$ 2.684.601	$ 5.176.617	$ -	$ 19.669.466	$ 75.469.046
Saldo neto al 31 diciembre 2023	$ 4.243.691	$ 28.220.049	$ 30.288.581	$ 1.474.823	$ 2.653.636	$ 2.988.313	$ 2.083.098	$ -	$ 11.366.353	$ 83.318.544

Gasto por depreciación - La vida útil de los activos fijos se ha determinado en base al deterioro natural esperado, la obsolescencia técnica o comercial derivada de los cambios y/o mejoras en la producción y cambios en la demanda del mercado.

ESPACIO EN BLANCO

12. PROPIEDAD DE INVERSIÓN

	2023	2022
Terrenos	$ 3.184.157	$ 3.184.157
Edificios	21.745	23.195
Total	$ 3.205.902	$ 3.207.352

Los movimientos contables de propiedad de inversión para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, son los siguientes:

	Terreno	Edificio	Total
Costo:			
Saldo al 1 de enero de 2022	$ 3.184.157	$ 36.243	$ 3.220.400
Venta	-	-	-
Saldo a 31 diciembre 2022	3.184.157	36.243	3.220.400
Venta	-	-	-
Saldo a 31 diciembre 2023	$ 3.184.157	$ 36.243	$ 3.220.400
Depreciación acumulada:			
Saldo a 1 enero 2022	$ -	$ (11.598)	$ (11.598)
Venta	-	-	-
Gasto por depreciación	-	(1.450)	(1.450)
Saldo a 31 diciembre 2022	-	(13.048)	(13.048)
Gasto por depreciación	-	(1.450)	(1.450)
Saldo a 31 diciembre 2023	-	(14.498)	(14.498)
Neto			
Saldo neto a 31 diciembre 2022	$ 3.184.157	$ 23.195	$ 3.207.352
Saldo neto a 31 diciembre 2023	$ 3.184.157	$ 21.745	$ 3.205.902

13. DERECHOS DE USO DE ACTIVOS

	Edificios	Vehículos	Total
Costo			
Al 1 de enero de 2022	$ -	$ 16.718.560	$ 16.718.560
Adiciones (1)	-	1.533.089	1.533.089
Bajas (2)	-	(2.828.234)	(2.828.234)
Al 31 de diciembre de 2022	-	15.423.415	15.423.415

	Edificios	Vehículos	Total
Adiciones (1)	8.836.842	13.021.945	21.858.783
Bajas (2)	-	(5.966.044)	(5.966.044)
Al 31 de diciembre de 2023	$ 8.836.842	$ 22.479.316	$ 31.316.158
Depreciación acumulada			
Al 1 de enero de 2022	$ -	$ (7.670.359)	$ (7.670.359)
Bajas	-	2.356.040	2.356.040
Gasto por Depreciación	-	(3.884.412)	(3.884.412)
Al 31 de diciembre de 2022	-	(9.198.731)	(9.198.731)
Bajas	-	2.595.430	2.595.430
Gasto por depreciación	(1.620.090)	(5.150.870)	(6.770.960)
Al 31 de diciembre de 2023	$ (1.620.090)	$ (11.754.171)	$ (13.374.261)
Neto			
Saldo neto a 31 de diciembre de 2022	$ -	$ 6.224.684	$ 6.224.684
Saldo neto a 31 de diciembre de 2023	$ 7.216.752	$ 10.725.145	$ 17.941.897

La Compañía arrienda varios activos, incluidos edificios y vehículos. El plazo promedio de arrendamiento es de 4 años.

El análisis de vencimientos de los pasivos por arrendamiento se presenta en la nota 17.

(1) Corresponde a la activación del contrato de la nueva sede administrativa en Bogotá "Sapiencia" desde marzo del 2023.

(2) Corresponde a la baja de los vehículos del personal y fuerza de ventas por vencimientos y cambios de contratos a partir del 2023

	2023	2022
Saldos reconocidos en utilidades y pérdidas		
Gasto por depreciación sobre derecho de uso de activos	$ 6.770.960	$ 3.884.412
Gasto por intereses en arrendamientos pasivos (Nota 23)	1.860.008	443.965

14. CUENTAS COMERCIALES POR PAGAR Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Proveedores (1)	$ 60.465.263	$ 80.687.183
Vinculados (Nota 8) (2)	650.026.736	580.290.833
Anticipos recibidos de clientes	-	26.633
Obligaciones laborales (3)	9.552.761	9.770.405
Total	$ 720.014.760	$ 670.775.054

El periodo de crédito promedio para proveedores nacionales y del exterior fluctúa entre 30 y 60 días. La Compañía tiene implementadas políticas de manejo de riesgo financiero para asegurar que todas las cuentas por pagar comerciales se cancelen de conformidad con los términos crediticios pre-acordados.

(1) La disminución en el saldo de proveedores se debe a que en 2022 se encontraban por pagar la mayor cantidad de gastos relacionados al cambio de oficinas, adicionalmente en 2023 se liquidan cuentas remanentes por el negocio de Animal Health a Elanco y Bayer Animal Health.

(2) Las cuentas por pagar a vinculados corresponden a los valores por concepto de compra de inventarios y prestamos inter-compañías con Bayer Word Investment para cumplir con las obligaciones inter-compañías, las cuales se habían retenido a finales del 2022 por prioridad en el pago de dividendos.

El monto de los préstamos realizados en 2023 asciende a COP $543.694.000, dichos préstamos tienen un promedio de plazo de 154 días a tasas que van desde el 13,03% hasta el 13,66%.

(3) Las obligaciones laborales se componen principalmente por seguridad social, seguro de salud y vida y otros beneficios como bonos por vacaciones y alimentación. La disminución del saldo está directamente relacionada con la existencia de un menor número de empleados en 2023.

ESPACIO EN BLANCO

15. PROVISIONES

A 31 de diciembre de 2023 y 2022 presenta las siguientes provisiones:

	Descuentos Por Pronto Pago	Rebajas	Devoluciones	Laborales	Restructuración	Litigios	Total
Saldo inicial 2022	$ 1.910.457	$ 59.321.773	$ 6.666.457	$ 23.886.639	$ 2.387.719	$ 546.799	$ 94.719.844
Adiciones	10.888.659	172.828.785	3.229.615	20.114.972	-	-	207.062.031
Utilizaciones	(10.780.027)	(113.169.994)	(3.207.450)	(20.865.397)	(2.224.752)	-	(150.247.620)
Reversiones	-	(30.353.291)	(2.384.639)	(3.666.919)	-	-	(36.404.849)
Saldo final 2022	$ 2.019.089	$ 88.627.273	$ 4.303.983	$ 19.469.295	$ 162.967	$ 546.799	$ 115.129.406
Adiciones	$ 494.150	$ 173.704.383	$ 378.037	$ 16.345.259	$ -	$ -	$ 190.921.829
Utilizaciones	(246.032)	(101.751.150)	(653.453)	(17.509.990)	(156.487)	-	(120.317.112)
Reversiones	-	(79.171.090)	-	(11.024.582)	-	-	(90.195.672)
Saldo final 2023	$ 2.267.207	$ 81.409.416	$ 4.028.567	$ 7.279.982	$ 6.480	$ 546.799	$ 95.538.451

ESPACIO EN BLANCO

	2023	2022
Provisiones a corto plazo		
Descuentos	$ 2.267.207	$ 2.019.089
Rebajas	81.409.416	88.627.273
Devoluciones	4.028.567	4.303.983
Laborales (1)	7.279.982	19.469.295
Reestructuración (2)	6.480	162.967
Subtotal	94.991.652	114.582.607
Provisiones a largo plazo		
Litigios laborales	546.799	546.799
Subtotal	546.799	546.799
Total	$ 95.538.451	$ 115.129.406

Las provisiones por concepto de descuentos y rebajas corresponden a reducciones de precios, descuentos por cantidad, clase o tipo de productos, descuentos por fidelidad, etc., que se registran en el momento del reconocimiento del ingreso (venta) como una provisión. Estos conceptos son previstos en los documentos de venta de productos o servicios; toda probable devolución de productos debe ser reconocida y provisionada sobre los ingresos del periodo. Esta provisión es calculada con análisis individual de acuerdo con el tipo de negocio.

Las provisiones laborales corresponden a todos los beneficios laborales legales y extralegales; las provisiones de restructuración corresponden a procesos de reorganización que establecen, la reubicación de las actividades que se ejercían en una región a otra distinta.

Las provisiones por litigios son valoradas y reconocidas independientemente de cualquier seguro que las cubra, se provisionan los casos en donde la probabilidad de éxito en contra de la Compañía es igual o superior al 50%. Las provisiones por litigios incluyen los honorarios de abogados por asesoramiento legal según la presunción del mismo, los litigios laborales corresponden a procesos con exempleados.

(1) La disminución corresponde a la ausencia de bono por cumplimiento STI en área de Cropscience por resultados de la Compañía, así como un decrecimiento del valor tanto en Pharma como en Consumer Care.

(2) En el año 2022 se provisionó por concepto de reestructuración para las unidades de negocio Pharma, Cropscience, Consumer Health y áreas admirativas (IT, Compras), en 2023 únicamente se registran los usos parciales de Pharma, Consumer Health y áreas administrativas

Todas las provisiones son a corto plazo a excepción de los litigios.

16. BENEFICIOS A EMPLEADOS

Las pensiones de jubilación son calculadas con base al 75% del promedio del salario con un límite mínimo igual al 100% del salario mínimo legal vigente y un límite máximo de 25 veces el mismo salario.

Los importes reconocidos con respecto a estos planes de beneficios definidos son los siguientes:

	2023	2022
Saldo a 31 de diciembre	$ 3.783.729	$ 5.383.977
Costos de servicio actual	(953.308)	(864.546)
Cargo a resultados de las operaciones que continúan (Nota 23)	404.030	391.061
Pérdidas (ganancias) actuariales (ORI)	1.664.851	(1.126.763)
Saldo a 31 de diciembre	$ 4.899.302	$ 3.783.729
Cargos a los otros resultados integrales		
Pérdidas actuariales reconocidas en otros resultados integrales	$ 1.664.851	$ (1.126.763)
Asunciones		
Tasa de descuento	10,75%	12,00%
Incremento de salarios futuro	9,1%	3,00%
Incremento de pensiones futuro	9,1%	4,00%
Expectativas de vida		
Promedio de vida (años)	81,50	81,90
Pensionados		
Hombres	10	10
Mujeres	17	22
Total, de pensionados	27	32
Edad de retiro		
Hombres	62	62
Mujeres	57	57

17. OBLIGACIONES POR ARRENDAMIENTOS

	Pagos mínimos de Arrendamientos	
Análisis de madurez		
Año 1	$ (6.940.926)	$ (2.465.231)
Año 2	(6.375.149)	(1.924.280)
Año 3	(3.715.143)	(1.567.897)
Año 4	(2.073.472)	(710.409)
Total (1)	(19.104.690)	(6.667.817)
Analizados como:		
Corrientes (1)	13.020.307	4.544.278
No corrientes	6.084.383	2.123.539
Total	$ 19.104.690	$ 6.667.817

La Compañía no enfrenta un riesgo de liquidez significativo con respecto a sus pasivos por arrendamiento. Los pasivos por arrendamiento se controlan dentro de la función de contabilidad de la Compañía.

(1) El incremento para el año 2023 se debe a la activación de los contratos arrendamiento de la sede sapiencia sede administrativa en la ciudad de Bogotá.

18. CAPITAL SUSCRITO Y PAGADO

Capital emitido – El capital autorizado de la Compañía está conformado por 107.245.237 acciones de valor nominal de mil pesos ($1.000) cada una, del cual se encuentran suscritas y pagadas 107.245.237 acciones, distribuidas así al 31 de diciembre de 2023 y 2022:

Accionista	Número de acciones	Porcentaje
Bayer Gesellschaft Für Beteiligungen mbh	51.562.888	48,079%
Bayer Pharma AG	25.623.728	23,892%
Bayer CropScience AG	22.142.946	20,647%
Bayer S.A.S. (Francia)	6.641.183	6,193%
Bayer NV Antes Bayer Antwerpen NV	1.260.627	1,175%
Bayer Schering Pharma GmbH (Antes Bayer Schering Pharma AG) Gmbh	4.929	0,005%
Bayer S.A. Venezuela	4.468	0,004%
Bayer S.A. Ecuador	4.468	0,004%
Total	107.245.237	100%

19. RESERVAS

	Reserva legal	Reserva disposición fiscal	Reserva capital de trabajo	Total, reserva
Saldo al 1 de enero 2023	$ 53.622.618	$ -	$ 9.833.462	$ 63.456.080
Apropiación de utilidades	-	-	76.577.029	76.577.029
Saldo al 31 de diciembre de 2023	$ 53.622.618	$ -	$ 86.410.491	$ 140.033.109

Reserva legal - De acuerdo con la ley colombiana la Compañía debe transferir como mínimo el 10% de la utilidad del año a una reserva legal hasta que ésta sea igual al 50% del capital suscrito. Esta reserva no está disponible para ser distribuida, pero puede ser utilizada para absorber pérdidas.

Otras reservas

Reserva capital de trabajo - El 29 de marzo de 2023, mediante acta No.121, la Asamblea General de Accionistas de Bayer S.A., aprueba trasladar la totalidad de las utilidades del ejercicio por valor de $76.577.029, a la reserva de capital de trabajo.

20. INGRESOS

	2023	2022
Terceros		
Productos (1)	$ 1.224.477.931	$ 1.143.578.830
Servicios (2)	4.639.125	1.042.079
Subtotal	1.229.117.056	1.144.620.909
Vinculadas (Nota 8)		
Productos (3)	405.307.896	365.193.419

	2023	2022
Servicios	155.937	1.106.314
Reembolsos (4)	20.131.346	13.772.353
Subtotal	425.595.179	380.072.086
Total	$ 1.654.712.235	$ 1.524.692.995

A 31 de diciembre de 2023 y 2022, corresponde a la venta de productos del portafolio de la línea de negocio de Health Care por $789.423.371 y $788.996.850, y CropScience por $865.288.864 y $735.696.144, respectivamente.

(1) Las ventas de la Compañía para el año 2023 presentan un buen comportamiento para las divisiones de Consumer Health y Cropscience así:

a) Consumer Health recuperación de las marcas Aspirin Cardio, Mexana, Re- lanzamiento de Alka Seltzer y Acid Mantle por nuevos lanzamientos, marcas beneficiadas por reactivación del mercado.

b) Cropscience, por aumento en las áreas de siembra de semillas por mejor precio local, crecimiento del segmento de fungicidas y herbicidas por incremento de las áreas sembradas y numero de aplicaciones, y efecto de la fusión con Compañía Agrícola S.A.S.

c) Pharmaceutical Reducción en ventas por efectos de genéricos y perdida de exclusividad en las marcas como Xarelto

(2) Corresponde a recobros de gastos de áreas centrales como compras, contabilidad y comunicaciones a los países de región andina incremento por ajuste de tarifas, inflación e inclusión de cobros del área de HSE.

(3) La variación corresponde al incremento en el volumen de ventas principalmente en la división Cropscience en la línea de Insecticidas por exportaciones a Brasil y crecimiento en las exportaciones de la línea de Seeds a la región Andina y centro América.

(4) Corresponden a reembolsos relacionados con las actividades de Investigación y desarrollo, principalmente solicitados por la división Pharmaceutica con el vinculado económico Bayer AG, variación por incremento de operaciones en el año 2023.

21. GASTOS OPERACIONALES

Gastos operacionales de ventas:		
Fuerza de ventas interna y externa (3)	$ 136.509.710	$ 148.839.101
Publicidad y asesoramiento al cliente (3)	96.342.274	93.272.818
Almacenamiento y distribución de productos terminados	57.190.801	54.434.405
Otros gastos de venta	191.332	234.554
Total, gastos de ventas (1)	290.234.117	296.780.878
Gastos operacionales de administración:		
Costos servicios comerciales generales	58.251.812	56.797.656
Costos administrativos de proyectos	2.084.327	899.555
Subtotal (2)	60.336.139	57.697.211

	2023	2022
Costos de desarrollo		
Costos de desarrollo	21.158.702	17.428.571
Investigación y desarrollo - asignaciones de costos	2.870.736	3.679.872
Subtotal	24.029.438	21.108.443
Total, gastos de administración	$ 84.365.577	$ 78.805.654

(1) Corresponde a disminución de los gastos de Publicidad e incentivos de ventas, principalmente de la división Pharma basado en proyección de ventas al cierre del 2023

(2) Corresponde a los cobros de servicios administrativos generados por los centros de servicios de compañías vinculadas, que para el año 2023 se realizaron ajustes a las tarifas de servicios. Los costos administrativos de proyectos se incrementan para el año por cargos especiales de la división Pharma.

(3) Corresponde a gastos de marketing ajustados de acuerdo con las proyecciones de ventas realizadas durante el año 2023 principalmente de la división Pharma por perdidas de la exclusividad en productos

22. OTRAS GANANCIAS Y PÉRDIDAS

A continuación, se presenta un análisis de los otros ingresos y gastos del período de la Compañía:

Otros ingresos		
Venta/Baja propiedad planta y equipo (1)	$ 741.679	$ 157.557
Ganancia en venta de intangibles (2)	947.244	1.119.399
Recuperación pérdida de valor esperada cartera (Nota 7) (3)	154.835	2.721.197
Recuperaciones por deterioro de cartera (Nota 7)	2.336.023	6.299.465
Recuperaciones provisiones años anteriores (4)	171.281	4.550.615
Otros ingresos (5)	1.624.284	298.108
Total, otros ingresos	5.975.346	15.146.341
Otros gastos		
Pérdida de valor incurrida cartera (Nota 7)	(255.914)	(3.848.927)
Pérdida en venta/baja de propiedad planta y equipo	(217.305)	(23.394)
Otros gastos (6)	(8.551.658)	(8.050.158)
Total, otros gastos	(9.024.877)	(11.922.479)
Total	$ (3.049.531)	$ 3.223.862

(1) La utilidad en año 2023 corresponde a la venta de vehículos y muebles de la sede administrativa ubicada en Bogota.

(2) En 2023 corresponde a desinversión del producto “Neogynon y MELIANE” perteneciente a la división Pharma, vendido a la compañía Uniao Quimica.

(3) La variación corresponde al comportamiento de la cartera en riesgo alto de la división de Pharma, la cual fue actualizada de acuerdo con el modelo de pérdidas crediticias esperadas de la Compañía.

(4) En año 2023 corresponde a recuperaciones de castigos de cartera Para el año 2022, corresponde a la recuperación de las provisiones de renta del año anterior.

(5) Corresponde a ingresos por reclamaciones de nómina por el concepto de incapacidades.

(6) En año 2023 los saldos corresponden a: gravámenes financieros por $2.291.830, Prorrateo de IVA $2.055.113 Multas $188.670, gastos no deducibles $1.697.845 otros gastos misceláneos $2.377.495, impuesto asumidos $240.705. En 2022 corresponde a prorrateo de IVA por $2.423.819, gravámenes financieros por $2.131.243, impuesto asumidos por 289.581 Donaciones 476.821, Saldos a favor años anteriores 1.411.997 y otros gastos misceláneos por $1.316.696.

23. COSTOS E INGRESOS FINANCIEROS NETO

	2023	2022
Ingresos financieros		
Rendimientos bancarios (1)	$ 3.757.936	$ 1.839.407
Intereses causados por arrendamientos	-	5.964
Otros ingresos financieros	-	912.479
Total, ingresos financieros	3.757.936	2.757.850
Intereses implícitos	1.544.910	-
Gastos financieros		
Gastos bancarios Intereses obligaciones financieras vinculados (2)	(67.487.792)	(1.832.682)
Calculo actuarial (Nota 16)	(404.030)	(391.061)
Intereses pagados por arrendamientos (Nota 13)	(1.860.008)	(443.965)
Intereses causados por arrendamientos	(114.427)	-
Otros Gastos Financieros	-	(1.942.041)
Total, gastos financieros	(69.866.257)	(4.609.749)
Total, ingresos y gastos Financieros	(64.563.411)	(1.851.899)
Coberturas		
Ingresos operaciones forward	-	-
Gastos operaciones forward	(2.707.768)	(2.680.349)
Total, coberturas (3)	(2.707.768)	(2.680.349)
Diferencia en cambio no realizada		
Efectivo	(77.700)	2.354.090
Proveedores y cartera	(257.684)	(1.390.747)
Total, diferencia en cambio no realizada	(335.384)	963.343
Diferencia en cambio realizada		-
Efectivo	(15.593.083)	3.891.012
Proveedores y cartera	(2.757.518)	(2.726.571)
Total, diferencia en cambio realizada	(18.350.601)	1.164.441

	2023	2022
Total, otros ingresos y gastos financieros (4)	(21.393.753)	(552.565)
Total, Costos e ingresos financieros Neto	$ (85.957.164)	$ (2.404.464)

(1) La principal variación en la posición de ingresos financieros se da por un mayor flujo de rendimientos financieros y revalorización de la moneda.

(2) El incremento en los gastos está dado principalmente por los intereses de los préstamos obtenidos en 2023 con la compañía del grupo Bayer World Investment equivalentes a 66.990.443. El monto del capital asociado a los prestamos asciende a $543.694.000 con tasas de interés del 13,03% hasta el 13,66%, con un plazo de 154 días estos préstamos se obtuvieron para cubrir las obligaciones postergadas por priorización de pago de dividendos en el año anterior.

(3) Gastos generados en la perdida por coberturas durante el año 2023 de préstamos en moneda extranjera que se tenían en 2022 con entidades bancarias.

(4) Corresponde a la diferencia en cambio realizada neta de las operaciones de proveedores y cartera.

24. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Impuesto sobre la renta reconocido en resultados – Las disposiciones fiscales aplicables a la Compañía establecen la tarifa general del 35% para el impuesto de renta por los años gravables 2023 y 2022, respectivamente. Asimismo, la renta presuntiva no es reconocida como una metodología para establecer el impuesto a la renta para los años gravables 2023 y 2022, por lo tanto, su tarifa es del 0%.

En cuanto a las pérdidas fiscales determinadas a partir del año gravable 2017, estas podrán ser compensadas con rentas líquidas obtenidas dentro de los doce (12) años siguientes. Mientras que el término para compensar los excesos de renta presuntiva continuará siendo de cinco (5) años. Estos créditos fiscales no podrán ser reajustados fiscalmente.

Por su parte las pérdidas fiscales determinadas en el impuesto de renta y en el impuesto de renta para la equidad - CREE hasta el 2016, podrán ser compensadas sin límite en el tiempo de manera proporcional anualmente, de acuerdo con lo dispuesto en el régimen de transición de la ley 1819 de 2016.

El detalle de la cuenta de activos por impuestos corrientes es el siguiente:

Impuestos descontables	$ 260.922	$ 530.574
Saldo a favor renta 2019	6.913.900	6.913.900
Pago en exceso Autorretenciones 2018	561.608	-
Saldo a favor renta 2021	-	21.553.290
Saldo a favor renta 2022	8.914.104	13.311.904
Saldo a favor impuesto sobre la renta 2023	13.383.558	-
Otros	1.922.967	1.636.044
Total	$ 31.957.059	$ 43.945.712

El detalle de la cuenta de pasivos por impuestos corrientes es el siguiente:

Impuesto sobre la renta	$ -	$ 26.569.554
Retención en la fuente	7.741.845	26.426.090

	2023	2022
Impuesto de industria y comercio	2.643.331	2.462.443
Retención ICA	372.247	251.739
Impuesto sobre las ventas IVA	321.240	-
Total	$ 11.078.663	$ 55.709.826
Neto	$ 20.878.396	$ 11.764.114

Para los años 2023 y 2022, la Compañía calculó la provisión para el impuesto sobre la renta tomando como base la renta ordinaria, siendo ésta superior al impuesto por tasa mínima de tributación.

Impuesto sobre la renta:

Utilidad antes de impuestos de operaciones continuadas	$ 58.653.473	$ 124.546.998
Efecto impositivo de las partidas conciliatorias:		
Partidas no deducibles	255.725.149	212.745.655
Partidas deducibles	(231.121.766)	(175.858.222)
Renta líquida gravable impuesto de renta	83.256.856	161.434.431
Provisión impuesto de renta corriente (35%)	29.139.900	56.502.052
Descuentos tributarios	(84.425)	(3.597.498)
Renta líquida de impuesto de renta [A]	29.055.475	52.904.554
Provisión impuesto ganancia ocasional (2023:15% y 2022:10% [B])	-	-
Total, provisión impuesto de renta (A+B)	$ 29.055.475	$ 52.904.554
Menos: Autorretenciones	$ (41.843.675)	$ (37.976.439)
Menos: Otras retenciones	(595.358)	(786.143)
(Saldo a favor) Saldo a cargo impuesto de renta	$ (13.383.558)	$ 14.141.972
Impuestos sobre la renta corriente	$ 29.055.475	$ 52.904.554
Ajuste de renta años anteriores	(1.988.290)	-
Impuesto por tasa mínima de tributación (año actual)	-	-
Total, gastos (ingreso) de impuesto de renta de las operaciones que continúan	$ 27.067.185	$ 52.904.554

24.2. Tributación mínima del 15%: Se introduce una tasa mínima de tributación del 15% para los contribuyentes del impuesto sobre la renta. Esta tasa mínima se denomina Tasa de Tributación Depurada -TTD, y no podrá ser inferior al 15%. La TTD se determina de dividir el impuesto depurado (ID) sobre la utilidad depurada (UD). A su vez,

se establecen los factores que componen el ID y la UD para delimitar su determinación. Si la TTD es inferior al 15%, ésta deberá ser ajustada para llegar al 15% mínimo. Esta tributación mínima no aplica en varios casos, incluyendo personas jurídicas extranjeras sin residencia en el país; Zonas Económicas y Sociales Especiales -ZESE, durante el periodo que su tarifa del impuesto sobre la renta sea 0%; las ZOMAC; las rentas de servicios hoteleros sujetas a tarifa del 15%; les empresas editoriales con objeto social exclusivo de edición de libros; las empresas industriales y de economía mixta del estado con tarifa del 9%; y los contratos de concesión.

El cálculo de la TTD es el siguiente:

	2023	2022
Utilidad antes de impuestos	$ 58.653.473	$ -
Diferencias Permanentes que Aumentan la Renta Liquida	10.166.120	-
Temporal Aumenta	28.799.414	-
Temporal disminuye	(13.224.377)	-
Diferencias Permanentes que Disminuyen la Renta Liquida	(1.137.774)	-
Renta Liquida	$ 83.256.856	$ -
IMPUESTO A CARGO (35%)	$ 29.139.900	$ -
Descuento Tributario	(84.425)	-
IMPUESTO NETO DE RENTA	$ 29.055.475	$ -
UC – Utilidad Contable	$ 58.653.473	$ -
Diferencias Permanentes que Aumentan la Renta Liquida	10.166.120	-
UD – Utilidad Depurada	$ 68.819.593	-
Impuesto neto de Renta	$ 29.055.475	-
DTC – Descuentos Tributarios Exterior	-	-
ID – Impuesto Depurado	$ 29.055.475	$ -
UD – Utilidad Depurada	$ 68.819.593	$ -
TTD (Porcentaje)	42,22%	-
IA – Impuesto Adicionar (UD*15%)-ID	$ -	$ -

24.3. Precios de transferencia – En la medida en que la Entidad realiza operaciones con entidades vinculadas al exterior, se encuentra sujeta a las regulaciones, que, con respecto a precios de transferencia, fueron introducidas en Colombia con las leyes 788 de 2002 y 863 de 2003. Por tal razón, la Entidad realizó un estudio técnico sobre las operaciones efectuadas durante el 2023 concluyendo que no existen condiciones para afectar el impuesto de renta de ese año.

A la fecha, la Entidad no ha completado el estudio técnico por las operaciones realizadas con vinculados del exterior durante el período 2023; sin embargo, la administración ha revisado y considera que las operaciones

tuvieron un comportamiento similar a las realizadas durante el año 2022, por lo cual se considera que no existirá un impacto de importancia en la declaración de renta del periodo 2023.

24.4. Reforma tributaria: El Gobierno Nacional expidió el 13 de diciembre la Ley 2277 de 2022 Por medio de la cual se adopta una reforma tributaria para la igualdad y la justicia social, que incorpora, entre otras, las siguientes disposiciones tributarias desde el 1 de enero de 2023:

Impuesto sobre la Renta y Complementarios – La tarifa sobre la renta gravable a las entidades en Colombia obligadas a presentar declaración de renta será del 35% para el año gravable 2023 y siguientes.

Adicionalmente, se elimina la posibilidad de tomar como descuento tributario del impuesto a la renta el 100% del impuesto de industria y comercio, avisos y tableros (ICA) a partir del año gravable 2023, pero podrá ser tomado como deducción.

La tarifa de renta sobre las ganancias ocasionales es del 15%.

Los ingresos no constitutivos de renta ni ganancia ocasional, deducciones especiales, rentas exentas y descuentos tributarios previstos no podrán exceder el 3% anual de la renta líquida ordinaria antes de restar las deducciones especiales.

Dividendos – Fueron modificadas las tarifas de tributación de los dividendos o participaciones recibidos por sociedades, entidades extranjeras y, por personas naturales residentes y no residentes, de acuerdo con lo siguiente:

	Tarifa	
	Dividendos gravados	Distribución en calidad de ingresos no constitutivos de renta ni ganancia ocasional
Personas jurídicas residents	35%, más un 10% adicional una vez reducido el impuesto liquidado a la tarifa del 35%	10%, que se recauda vía retención la cual es trasladable al accionista para que sea imputado o asuma como impuesto.
Personas Naturales residentes	35%, más un porcentaje adicional una vez reducido el impuesto liquidado a la tarifa del 35%; porcentaje que dependiendo del monto de los dividendos estarán gravados para quien los recibe a una tarifa progresiva entre el 0% y 39%.	Entre 0% y 39%. Con descuento del 19% sobre el valor de los dividendos que estén sujetos a la tarifa marginal del impuesto sobre la renta del 19% o superiores
Personas no residentes	35% más un 20% adicional, una vez reducido el impuesto liquidado a la tarifa del 35%.	20%

25. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS

	2023	2022
Impuesto diferido activo	$ 58.610.462	$ 58.068.023
Impuesto diferido pasivo	(3.447.500)	(3.800.000)
Neto	$ 55.162.962	$ 54.268.023

A continuación, se presenta el análisis de los activos y pasivos del impuesto diferido presentados en los estados financieros de situación financiera:

Concepto	Al 31 de diciembre de 2023 Saldo NCIF	Base fiscal renta	Diferencia	Impuesto diferido
Deterioro de cartera	$ (50.619.907)	$ (45.592.413)	$ 5.027.494	$ 1.759.623
Depreciación	79.096.605	94.796.008	15.699.403	5.494.791
Diferencia en cambio	(1.091.896)	-	1.901.896	665.664
Rebates	(88.285.685)	-	88.285.685	30.899.990
Provisión de costos y gastos	(13.263.648)	-	13.263.648	4.642.277
Provisiones de inventarios	(44.305.631)	(1.947.521)	42.358.110	14.825.339
Cuentas del ORI calculo actuarial	(4.899.302)	(5.273.866)	(374.564)	(131.097)
Derechos de uso de marca	17.900.000	-	(17.900.000)	(2.685.000)
Relaciones con clientes	4.915.833	-	(4.915.833)	(762.500)
IFRS16	(1.296.785)	-	1.296.785	453.875
Neto de impuesto diferido				$ 55.162.962

Concepto	Al 31 de diciembre de 2022 Saldo NCIF	Base fiscal renta	Diferencia	Impuesto diferido
Deterioro de cartera	$ (53.086.021)	$ (49.763.399)	$ 3.322.622	$ 1.162.918
Depreciación	78.530.634	93.581.472	15.050.838	5.267.793
Diferencia en cambio	(126.222)	-	126.222	44.178
Rebates	(94.950.345)	-	94.950.345	33.232.621
Provisión de costos y gastos	(24.963.967)	-	24.963.967	8.737.388
Provisiones de inventarios	(23.389.624)	-	23.389.624	8.186.368
Cuentas del ORI calculo actuarial	(3.544.893)	-	3.544.893	1.240.713
Derechos de uso de Marca	17.900.000	-	(17.900.000)	(1.790.000)
Relaciones con clientes	6.700.000	-	(6.700.000)	(2.010.000)
IFRS16	(560.125)	-	560.125	196.044
Neto de impuesto diferido				$ 54.268.023

La compañía registra como impuesto diferido débito y/o crédito, el efecto de las diferencias temporales entre libros contables e impuestos en el tratamiento de ciertas partidas. El efecto en resultado y otros resultados integrales es el siguiente:

	2023	2022
Ingreso (gasto) por impuesto de renta diferido activo	$ 2.266.750	$ 4.934.585
Total, reconocido en resultados	2.266.750	4.934.585
Impuesto diferido cálculo actuarial en ORI	(1.371.811)	(394.877)
Total reconocido en resultados y otros resultados integrales	$ 894.939	$ 4.539.708

26. ACTIVOS INTANGIBLES

	2023	2022
Good Will (1)	$ 18.079.853	$ 18.079.853
Derecho de uso de marca (1)	17.900.000	17.900.000
Relación con clientes	6.700.000	6.700.000
Otros intangibles	5.166.534	5.166.534
Subtotal	47.846.387	47.846.387
Amortización de relación con clientes (1)	(1.784.168)	(1.114.168)
Amortización de intangibles	(5.166.534)	(5.166.534)
Total	$ 40.895.685	$ 41.565.685

(1) Con base en la metodología de valoración seleccionada y en los supuestos financieros y de negocio definidos por la compañía para la Unidad Generadora de Efectivo (UGE), hemos estimado un rango de valor en uso de la UGE al 31 de diciembre de 2023. El rango de valor en uso de los activos de la UGE se sitúa entre COP 269.172 millones y COP 288.563 millones, con un punto medio COP 279.913 millones, y una tasa de descuento de 5,71% anual en 2023.

Costo	$ 35.979.853	$ 35.979.853
Perdidas de deterioro acumuladas	-	-
Total, saldo al final del año	$ 35.979.853	$ 35.979.853

Análisis de sensibilidad – La Compañía ha realizado un análisis de sensibilidad debido a los cambios en el deterioro de los supuestos claves usados para determinar el monto recuperable de cada uno de los grupos de las Unidades Generadoras de Efectivo para los cuales La administración cree que cualquier cambio razonable en los supuestos claves en que los montos recuperables están basados no causarían que el valor en libros supere el valor del monto recuperable relacionado a las Unidades Generadoras de Efectivo.

27. ADMINISTRACIÓN DEL RIESGO

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: (i) riesgos de mercado (incluyendo el riesgo de tipo de cambio, riesgo de valor razonable de tasa de interés y riesgo de tasa de interés sobre los flujos de efectivo y riesgo de precio), (ii) riesgo de crédito y (iii) riesgo de liquidez. El programa general de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía. La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados para cubrir ciertos riesgos a los que está expuesta.

Casa Matriz aprueba los principios para la administración general de riesgos, así como políticas que cubren áreas específicas, tales como el riesgo de tipo de cambio, el riesgo de precios, el riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable y los flujos de efectivo, el riesgo de crédito, riesgo de liquidez, así como, el uso de instrumentos financieros derivados y no derivados. La Gerencia Financiera tiene a su cargo la administración de riesgos financieros; de acuerdo con las políticas aprobadas por Casa Matriz. La Gerencia financiera identifica, evalúa y cubre los riesgos financieros en coordinación estrecha con las de negocio. A continuación, se presentan los principales riesgos financieros a los que está expuesta la Compañía:

27.1. Riesgos de mercado

27.1.1. Riesgos de tipo de cambio - La Compañía está expuesta al riesgo de fluctuación en el tipo de cambio en aquellas partidas que son mantenidas en monedas diferentes a pesos colombianos, principalmente el dólar estadounidense y el euro. Los riesgos de tipo de cambio surgen de transacciones con clientes, partes relacionadas y proveedores que se pactan en dichas monedas.

Para minimizar el riesgo por tipo de cambio la compañía ha implementado la facturación en moneda local para todas las compañías del grupo.

El área financiera de la Compañía controla periódicamente la posición neta de los activos y pasivos corrientes en dólares de los Estados Unidos de América. La tasa de cambio representativa del mercado al 31 de diciembre de 2023 fue de $3.822,05 y para el 2022 de $4.810,20 por 1 USD. La Compañía tenía los siguientes activos y pasivos en moneda extranjera, contabilizados por su equivalente en miles de pesos:

	2023		2022	
	USD	miles de pesos	USD	miles de pesos
Activo corriente				
Efectivo (Nota 6)	4,661,342	$ 17.815.881	2,132,685	$ 9.778.466
Vinculados económicos por cobrar	124,614	476.280	5,793,541	6.417.297
Total	4,785,955	$ 18.292.161	7,926,226	$ 16.195.763
Pasivo corriente				
Proveedores del exterior	1.303.099	$ 4.980.510	6,442,361	$ 19.764.197
Vinculados económicos por pagar	2.762.535	10.558.547	14,445,429	35.221.140
Total	4.065.634	$ 15.539.057	20,887,790	$ 54.985.337

La diferencia en cambio por los años terminados el 31 de diciembre está conformada como sigue:

	2023	2022
Efectivo	$ (77.700)	$ 2.354.090
Proveedores y cartera	(257.684)	(1.390.747)
Total, (gasto) ingreso por diferencia en cambio no realizada	(335.384)	963.343
Efectivo	(15.593.083)	3.891.012
Proveedores y cartera	(2.757.518)	(2.726.571)
Total (gasto) Ingreso por diferencia en cambio realizada	(18.350.601)	1.164.441
Total (gasto) Ingreso por diferencia en cambio	$ (18.685.984)	$ 2.127.784

La Gerencia ha establecido una política que requiere que la Compañía administre el riesgo de tipo de cambio respecto de su moneda funcional. El riesgo de cambio surge cuando transacciones comerciales futuras y activos y pasivos reconocidos se denominan en una moneda que no es la moneda funcional de la entidad. Para administrar el riesgo de cambio, la Compañía usa contratos a futuro ("forward").

En el año 2022 y 2023 la compañía monetizo sus principales operaciones con las compañías del grupo para reducir las transacciones en moneda extranjera,

	2023	2022
Resultado realizado derivados		
Ingresos operaciones forward	$ -	$ -
Gastos operaciones forward	(2.707.768)	(2.680.349)
Resultado final	$ (2.707.768)	$ (2.680.349)
Número de operaciones en el año	1	3
Monto de divisas negociadas en el año	105,900,000 USD	94,550,000 USD
Tasas promedio de negociación	3.809,91	4.233,68
Tasa Spot	4.080,32	4.232,50
Tasa Strike	4.080,32	4.245,77
Tasa Of. Cumplimiento	4.080,32	4.392,70

27.2. Riesgo de tasa de interés - La Compañía no se encuentra expuesta al riesgo de tasa de interés debido a que sus ingresos y los flujos de caja operativos son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas de interés de mercado. La Compañía no tiene activos significativos que devenguen intereses mientras que las obligaciones financieras generan intereses a tasas fijas.

27.3. Riesgo de precios - La Compañía está expuesta al riesgo de precio de los bienes y servicios que adquiere para el desarrollo de sus operaciones, para lo cual efectúa la negociación de contratos de compra para asegurar un suministro continuó y en algunos casos a precios fijos.

27.4. Riesgo de crédito - El riesgo de crédito, se gestiona a nivel de la Compañía. Cada una de las unidades de negocio, son responsables de la gestión y análisis del riesgo de crédito de sus clientes, antes de proceder a ofrecer plazos y condiciones de pago habituales. Teniendo en cuenta los segmentos de negocio y de mercado.

El control del riesgo establece la calidad crediticia del cliente, teniendo en cuenta su posición financiera, históricos y otros factores. Los límites individuales de riesgo se establecen con base a calificaciones internas y/o externas y de acuerdo con los límites establecidos por los Comités internos de crédito y cartera. La utilización de límites de crédito se evalúa de manera regular y se actualizan los cupos de crédito anualmente o cada vez que se requiera por la situación específica del cliente. Las ventas a minoristas se establecen en efectivo o pago anticipado.

27.4.1. CropScience - Para disminuir la exposición al riesgo se tiene implementadas las siguientes acciones:

- Conocimiento del negocio del cliente y su entorno.
- Monitoreo permanente a la evolución del negocio del cliente.
- Pagaré debidamente firmado con carta de instrucciones (en la mayoría de los casos firman todos los socios)
- Pignoración de cultivos
- Acuerdos de pago
- Garantías reales
- Recordatorios de pago
- Bloqueo de despachos por cartera vencida

- Pérdida de descuentos por cartera vencida

- Pagos anticipados (cliente paga primero y después se despacha)

La política comercial está enmarcada dentro de los principios del Skill Camp destacando el manejo de la estructura de descuentos, rebates y bonificaciones. Esta política incluye las condiciones generales de distribución, zonas de distribución, la segmentación de clientes y la estructura de descuentos, rebates y bonificaciones. Adicionalmente, a la estructura de descuentos, existen campañas de tipo comercial y/o de mercado que son comunicadas a los clientes por un período de tiempo.

La aceptación de la política comercial debe ser formalizada por parte de los distribuidores con la firma del contrato de distribución, descuentos y bonificaciones. Es parte integral de este contrato el presupuesto de compras para el año, discriminado en forma mensual, el cual es negociado individualmente con los distribuidores; teniendo en cuenta la zona geográfica, el mercado potencial, portafolio de productos, cultivos y su histórico de compras.

Los clientes son segmentados de la siguiente manera: estratégico, comercial, integrador, agroindustria e industrial.

27.4.2. HealthCare - En lo relacionado con la administración de riesgo principalmente en la cartera, se tiene en cuenta el crecimiento del negocio en el mercado institucional y toma como referencia la situación actual del sector de la salud en Colombia, Para el sector institucional se cuenta con medidas de control como solicitar el contrato y asignación de partidas presupuestales para el aseguramiento de los pagos.

Para los demás clientes en el sector privado, se maneja el pagaré y carta de instrucciones debidamente firmados.

- Bloqueo de clientes cuando se presenten saldos que superan 60 días de vencimiento.

- Se realizan comunicaciones de cobro con escalamientos cuando se considera pertinente y posterior a esto se involucra al departamento jurídico como ayuda en la gestión de cobranza.

- Seguimiento constante a la cuenta del cliente por parte del asesor comercial y apoyo del área de Administración de Crédito en conciliación de las cuentas.

27.5. Riesgo de liquidez - El departamento de finanzas prepara la planificación financiera mensual con una proyección de 12 meses con la información suministrada por las diferentes áreas del negocio. Teniendo en cuenta la proyección de sus ingresos y egresos de liquidez. Dicho flujo es monitoreado de forma permanente con el fin de garantizar que los requerimientos de liquidez o los excedentes de caja sean manejados de forma óptima de acuerdo con los lineamientos de Casa Matriz. En caso de requerir financiamiento, éste será cubierto a través de préstamos con vinculados y Casa Matriz. Para los excedentes temporales de liquidez se utilizan cuentas corrientes y encargos fiduciarios, para los cuales se realiza un análisis de la solvencia de las entidades y se definen unas líneas de crédito para colocación de recursos.

Las obligaciones de la Compañía al 31 de diciembre de 2023 y de 2022, son de vencimiento corriente y su valor en libros no difiere sustancialmente de los montos totales a ser cancelados conforme lo contemplan los acuerdos contractuales que los sustentan debido a que el costo del dinero no es relevante en el corto plazo.

27.6. Administración del riesgo de capital - La Compañía trabaja para salvaguardar su capacidad de continuar como empresa en marcha, con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima para reducir el costo del capital. Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el importe de los dividendos pagados a los accionistas, devolver capital a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir su deuda.

La Compañía mantiene niveles de endeudamiento muy bajo, con ratios de apalancamiento (deuda neta sobre patrimonio) cercano a cero, adicionalmente el capital de trabajo es lineal y cualquier cambio en el tiempo es sugerido y controlado por la Casa Matriz, localmente no se realizan modificaciones.

27.7. Categorías de instrumentos financieros

	2023	2022
Activos financieros:		
Activos financieros a costo amortizado:		
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar (Nota 7)	$ 516.684.072	$ 441.751.672
Activos financieros a valor razonable:		
Efectivo y equivalentes de efectivo (Nota 6)	17.815.881	78.722.742
Total, activos financieros	$ 534.499.953	$ 520.474.414
Pasivos financieros:		
Cuentas comerciales por pagar y otras cuentas por pagar (Nota 14)	$ 720.014.760	$ 670.775.053
Total, pasivos financieros	$ 720.014.760	$ 670.775.053

28. CONTINGENCIAS

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la compañía atendía eventos contingencias administrativos, civil, laboral y fiscal, cuyas pretensiones eran $6.493.564 valor sobre el que se constituyó provisión en 2023 y 2022 por $546.799 dólares, para cubrir las pérdidas probables por estas contingencias.

Durante el año 2023 no se presentaron movimientos correspondientes a contingencias, por lo tanto, los valores se mantienen.

29. EVENTOS SUBSECUENTES

Al 4 de marzo de 2024 no se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros que puedan afectar de manera significativa la situación financiera de la Compañía reflejada en los estados financieros con corte a 31 de diciembre de 2023.

30. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los Estados Financieros han sido autorizados para su divulgación por la Representante Legal el 4 de marzo de 2024. Estos estados financieros van a ser puestos a consideración del máximo órgano social, quien puede aprobar o improbar estos estados financieros.

Bayer S.A.

Certificación a los Estados Financieros

Declaramos que hemos verificado previamente las afirmaciones contenidas en los estados financieros separados de Bayer S.A. finalizados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los cuales se han tomado fielmente de libros. Por lo tanto:

- Los activos y pasivos de la Compañía existen en la fecha de corte y las transacciones registradas se han realizado durante el Período.

- Los activos representan probables beneficios económicos futuros (derechos) y los pasivos representan probables sacrificios económicos futuros (obligaciones), obtenidos o a cargo de "la Compañía" en la fecha de corte.

- Todos los elementos han sido reconocidos como importes apropiados.

- Los hechos económicos han sido correctamente clasificados, descritos y revelados.

Asimismo, los Estados Financieros han sido autorizados para su divulgación por el Representante Legal el 4 de marzo de 2024. Estos estados financieros van a ser puestos a consideración del máximo órgano social, quien puede aprobar o improbar estos Estados Financieros.

Alexander Lohrer
Representante legal

Iván Del Jesus Espinoza
Contador público
TP 122670-T