GOBERNACION

paraíso de todos

Departamento del Valle del Cauca

ENTREGABLE 4

PARTE 3

(ESTABLECER PROYECTOS AGROPECUARIOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA, SELECCIONADOS POR CONVOCATORIA PÚBLICA PARA GRUPOS DE MUJERES RURALES EN EL PERIODO DE GOBIERNO.)

GOBERNACIÓN

paraíso de todos

Departamento del Valle del Cauca

GINEBRA

- ASOEMJUNTAS.
- FINCA.

F-DGA No. 01		DIAGNÓSTICO DE CAPACIDAD EMPRESARIAL Y ORGANIZACIONAL - ORGANIZACIONES COMUNITARIAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Nombre de la Asociación	ASOEMJUNTAS		
Teléfono 1	3186079207	**Teléfono 2**	3145677979
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com	**¿En qué horario es más fácil la comunicación telefónica?**	Tarde
Corregimiento/Vereda	Juntas - La Cecilia	**Municipio**	Ginebra

Número actual de Asociados	11	**Tiempo de constituida la Asociación en años**	8	**Línea Productiva 1**	Trucha Arcoiris
Número de socios menores de 26 años	0	**Legalmente constituida (si, no) /Rut**	Si	**Línea Productiva 2**	Transformación de trucha Arcoiris
Nombre del (la) Representante Legal	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN			**Cédula de Ciudadanía**	1112965556
Teléfono 1	3186079207	**Teléfono 2**	3186079207	**Correo electrónico**	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com
Dirección/Vereda/Corregimiento	La Cecilia - Juntas			**Municipio**	Ginebra

F-DGA No. 01		DIAGNÓSTICO DE CAPACIDAD EMPRESARIAL Y ORGANIZACIONAL - ORGANIZACIONES COMUNITARIAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

ORGANIZACIÓN	ASOEMJUNTAS				
DEPARTAMENTO	Valle del Cauca	MUNICIPIO	Ginebra	VEREDA	Juntas - La Cecilia

BASE DE DATOS ASOCIADOS

Nombre Asociado	Género	No. cédula	Edad	Enfoque diferencial	Celular	Correo	Identificación proceso Agroindustrial	Renglones productivos principales asociación	Área sembrada total (Has)	Área Total de la finca	Vereda	Tenencia de la Tierra	Tipo de Agricultor	Caracterización
LUZ ENERY VEGA	Femenino	29,533,873	65	Ninguno	3,175,336,371	No aplica	Si tiene	Transformación de trucha	0.0010	0.5000	JUNTAS	Propietario con título	Pequeño	Campesino
ROSA STELA FLORIAN	Femenino	38,656,842	40	Ninguno	33,155,812,562	No aplica	Si tiene	Transformación de trucha	0.0010	0.5000	LA CECILIA	Propietario sin título	Pequeño	Campesino
MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Femenino	1,112,965,556	34	Ninguno	3,186,079,207	mariafernandazapataleo988@gmail.com	Si tiene	Trucha Arcoiris - Transformación de trucha	0.0050	0.6400	LA CECILIA	Propietario sin título	Pequeño	Campesino
BERTA MARIA GUACHETA	Femenino	38,650,079	74	Ninguno	3,169,288,692	No y	Si tiene	Transformación de trucha	0.0010	3.0000	JUNTAS	Propietario con título	Pequeño	Campesino
YULIANA PAJAJOY MARTÍNEZ	Femenino	1,112,968,459	28	Ninguno	3,146,286,289	yennyjulianapajajoymartinez@gmail.com	Si tiene	Trucha Arcoiris y transformación de trucha	0.0013	3.0000	LA CECILIA	Propietario sin título	Pequeño	Campesino
YENNY AYUDE MARTÍNEZ CASTILLO	Femenino	38,650,201	55	Ninguno	3,145,677,979	yennyaidemartinezcastillo@gmail.com	Si tiene	Trucha Arcoiris y transformación de trucha	0.0050	7.0000	LA CECILIA	Propietario sin título	Pequeño	Campesino
VIVIANA MARÍA MIRANDA BENACHI	Femenino	1,112,966,936	31	Ninguno	3,187,703,881	mirandavivianna605@gmai.com	Si tiene	Trucha Arcoiris y transformación de trucha	0.0010	0.5000	LA CECILIA	Propietario sin título	Pequeño	Campesino
AMANDA LEÓN QUINTERO	Femenino	29,535,649	66	Ninguno	3,137,550,107	No aplica	Si tiene	Transformación de trucha	0.0010	1.9000	LA CECILIA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
YENIFER ZAPATA	Femenino	1,112,967,167	31	Ninguno	3,114,181,080	NO APLICA	PROCESAMIENTO DE TRUCHA	TRUCHA ARCOIRIS	0.0040	1.0000	JUNTAS	Propietario con título	Pequeño	Campesino
ELIZABETH VALENCIA	Femenino	1,112,879,820	38	Ninguno	3,166,784,526	NO APLICA	PROCESAMIENTO DE TRUCHA	TRUCHA ARCOIRIS	0.0030	1.0000	JUNTAS	Propietario con título	Pequeño	Campesino

1. DESCRIBA CUAL ES LA ACTIVIDAD QUE DESARROLLA LA ORGANIZACIÓN ACTUALMENTE Y ACTIVIDADES TIENE COMO META

La Asociación ASOENJUNTAS se dedica al cultivo y transformación de trucha arcoíris en la región. Conformada por 11 mujeres, la asociación cuenta con estanques en los predios de sus miembros, donde crían y manejan la trucha bajo estrictas normas de calidad para asegurar un producto fresco y nutritivo. Además de la cría, ASOENJUNTAS se ha especializado en la transformación del pescado, lo que les permite diversificar su oferta y ofrecer productos derivados que satisfacen las demandas de sus clientes. Sus principales canales de comercialización son los mercados campesinos locales, donde venden tanto trucha fresca como productos procesados, generando ingresos sostenibles para las familias que conforman la asociación.

Para mejorar su capacidad productiva y optimizar los procesos de transformación, ASOENJUNTAS busca adquirir un refrigerador de 532 litros destinado a la congelación de truchas y productos derivados. Actualmente, la asociación enfrenta desafíos en el almacenamiento y conservación de su producción, especialmente en términos de mantener la cadena de frío adecuada que garantice la frescura y calidad del producto final. Con la adquisición del equipo de refrigeración, se espera ampliar la capacidad de almacenamiento, reducir pérdidas por deterioro y asegurar que los productos procesados se mantengan en las condiciones óptimas hasta su comercialización.

Además, la solicitud incluye una mezcladora industrial, que permitirá a la asociación mejorar el proceso de transformación de sus productos. Una mejor transformación y un empaque no solo contribuyen a una mayor vida útil de los productos, sino que también mejoran la apariencia y seguridad alimentaria, incrementando la confianza del consumidor. Con estos equipos, ASOENJUNTAS se posiciona para aumentar sus volúmenes de producción, explorar nuevos mercados y elevar la calidad de sus productos, beneficiando así a las familias involucradas y fortaleciendo el desarrollo económico de la comunidad.

1. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA PRODUCTIVA DE LA ORGANIZACIÓN		
a. ¿Cómo es la forma en que producimos, transformamos o prestamos el servicio?	**PUNTAJE**	
A) Cada uno de los (as) asociados (as) produce en forma distinta	1	**2**
B) Existen algunos asociados que están unificando los procesos de producción	2	
C) Intercambiamos información como apoyo a la asistencia técnica y existen procesos de producción iguales para todos los socios	3	
b. ¿Cumplimos los requisitos de distintos clientes?	**PUNTAJE**	
A) No diferenciamos requisitos técnicos para nuestros clientes	1	**3**
B) Cumplimos con algunos requisitos técnicos para algunos clientes	2	
C) Producimos teniendo en cuenta los requisitos técnicos de distintos clientes	3	
c. ¿Cómo compramos los insumos?	**PUNTAJE**	
A) Cada socio compra en forma individual los insumos que requiere	1	**3**
B) Hacemos economía de escala en compras de algunos insumos en conjunto	2	
C) Hacemos la totalidad de las compras de insumos de acuerdo con las necesidades de todos	3	
d. ¿Tenemos los registros y aplicamos las normas sanitarias que exige el mercado?	**PUNTAJE**	
A) El mercado que tenemos no nos exige registros ni normas sanitarias	1	**3**
B) Estamos iniciando el cumplimiento de algunas registros y normas sanitarias del producto y la bioseguridad de los agricultores	2	
C) Cumplimos con las registros y normas sanitarias que nos exige el mercado aplicando y promoviendo las BPA	3	
e. ¿Hacemos control de calidad del producto o servicio?	**PUNTAJE**	
A) No controlamos la calidad del producto o servicio	1	**2**
B) Tenemos algunos procesos de control de la calidad del producto o servicio	2	
C) Tenemos control de calidad y hacemos seguimiento a la calidad de los productos	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA PRODUCTIVA	**13**	

2. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA COMERCIAL DEL NEGOCIO		
a. ¿Cómo fijamos el precio de venta de los productos?	**PUNTAJE**	
A) No fijamos el precio de venta	1	**3**
B) Con algunos clientes podemos negociar el precio y algunas condiciones comerciales	2	
C) Realizamos registros de costos que nos permiten definir el precio de venta	3	
b. ¿En qué forma vendemos?	**PUNTAJE**	
A) Cada productor vende su producción en forma individual	1	**3**
B) Tenemos algunos grandes clientes y se hacen algunas ventas en conjunto	2	
C) Trabajamos conjuntamente para atender negocios en los que vendemos en conjunto	3	
c. ¿Cómo conseguimos los clientes?	**PUNTAJE**	
A) Los clientes nos buscan y compran los productos	1	**2**
B) Identificamos algunos clientes para disminuir la intermediación	2	
C) Buscamos clientes constantemente en ruedas de negocios, eventos, ferias, mercados locales, etc.	3	
d. ¿Hemos desarrollado nuevos productos?	**PUNTAJE**	
A) El mercado no nos exige el desarrollo de nuevos productos	1	**3**
B) Hemos visto oportunidad de desarrollar nuevos productos, pero no tenemos la tecnología necesaria	2	
C) Hemos desarrollado nuevos productos solicitados por los clientes	3	
e. ¿Cómo damos a conocer nuestros productos a los clientes?	**PUNTAJE**	
A) Contamos a las personas conocidas sobre el producto que tenemos	1	**3**
B) Tenemos catálogo de productos, pero falta desarrollar más material	2	
C) Hacemos promoción de los productos por diferentes medios (publicidad, ferias, entre otros)	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA COMERCIAL	**14**	

3. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA FINANCIERA DE LA ORGANIZACIÓN		
a) No estamos al día con las obligaciones	**PUNTAJE**	
A) No estamos al día con las obligaciones	1	**3**
B) El representante legal o la junta directiva se encarga de pagar	2	
C) Se realizan actividades recreativas, aporte de los asociados, etc	3	
b. ¿Contamos actualmente con Fondo Rotatorio?	**PUNTAJE**	
A) No contamos con Fondo Rotatorio	1	**1**
B) Si contamos con Fondo Rotatorio pero actualmente no funciona	2	
C) Si contamos con Fondo rotatorio y actualmente funciona	3	
c. ¿Cómo conseguimos beneficios para la organización y sus asociados?	**PUNTAJE**	
A) No gestionamos para conseguir recursos	1	**2**
B) En ocasiones hemos conseguido recursos de forma grupal	2	
C) Presentamos proyectos y gestionamos de forma grupal	3	
d. ¿Cómo planificamos el uso del dinero en nuestro negocio?	**PUNTAJE**	
A) No planificamos el uso del dinero, gastamos el dinero en lo urgente	1	**2**
B) Planificamos algunas veces comprando lo que hemos decidido que es prioritario	2	
C) Planificamos el uso del dinero de acuerdo con lo que determinan los asociados	3	
e. ¿Elaboramos los Informes financieros?	**PUNTAJE**	
A) No elaboramos informes financieros	1	**2**
B) Hacemos informes financieros para terceros cuando es necesario, por ejemplo: Bancos, DIAN	2	
C) Hacemos informes financieros de acuerdo con las normas legales	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA FINANCIERA	**10**	

4. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA ADMINISTRATIVA DE LA ORGANIZACIÓN		
a. ¿Cómo tenemos organizados los papeles y documentos de la Organización?	**PUNTAJE**	
A) No tenemos un archivo con los documentos del negocio	1	**1**
B) Tenemos los papeles y documentos de la organización, pero sin orden	2	
C) Tenemos ordenados y archivados la totalidad de documentos de la organización	3	
b. ¿Cómo realizamos las labores administrativas en nuestra Organización?	**PUNTAJE**	
A) No tenemos personal administrativo	1	**1**
B) Las tareas las asume el representante legal y la tesorera	2	
C) Las tareas se reparten entre el representante legal y la Junta Directiva	3	
c. ¿Contamos con manuales administrativos y reglamentos de trabajo?	**PUNTAJE**	
A) No contamos con manuales administrativos y / o reglamentos de trabajo	1	**1**
B) Están en proceso de elaboración algunos reglamentos básicos de trabajo	2	
C) Tenemos los reglamentos y manuales de trabajo	3	
d. ¿Vendemos con o sin factura?	**PUNTAJE**	
A) Generalmente vendemos sin factura	1	**3**
B) Vendemos con factura a los clientes que lo exigen	2	
C) Vendemos la totalidad de lo producido con factura	3	
e. ¿Cómo nos repartimos las labores al interior de la asociación?	**PUNTAJE**	
A) No hay tareas asignadas ni plan de trabajo	1	**3**
B) Existen algunos comités de trabajo	2	
C) Existen funciones definidas, hay una clara división del trabajo	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA ADMINISTRATIVA	**9**	

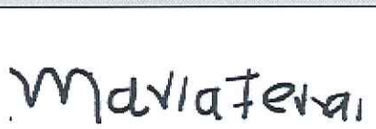
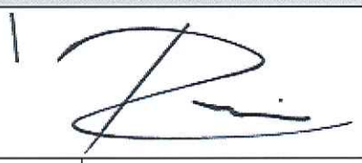
5. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA ORGANIZACIONAL		
a. ¿Con qué frecuencia nos reunimos para analizar temas de nuestro negocio?	**PUNTAJE**	
A) Nos reunimos muy ocasionalmente o solamente cuando los estatutos lo determinen	1	**2**
B) Se cita a asamblea normal o extraordinaria cuando es necesario	2	
C) Se tienen programadas las reuniones de la junta directiva y los asociados en forma frecuente	3	
b. ¿Trabajamos en proyectos que mejoren la condición de los asociados?	**PUNTAJE**	
A) Todavía no hemos hecho proyectos que beneficien a la mayoría	1	**2**
B) Tenemos algunos proyectos que han mejorado la situación de los asociados	2	
C) Tenemos proyectos que están beneficiando la calidad de vida de los socios	3	
c. ¿Cómo participamos en la organización?	**PUNTAJE**	
A) Se cuentan con pocas actividades colectivas	1	**2**
B) Tenemos participación de los líderes de la asociación y de algunos socios	2	
C) La mayoría de los socios participa en las diferentes actividades	3	
d. ¿Cómo observamos el progreso de nuestra organización?	**PUNTAJE**	
A) No hacemos seguimiento al desarrollo de las actividades de nuestra organización	1	**2**
B) Programamos tareas pero no les hacemos seguimiento	2	
C) Normalmente llevamos actas de seguimiento para saber como va el proceso en la organización	3	
e. ¿Cómo elaboramos y presentamos los proyectos ante las entidades?	**PUNTAJE**	
A) No hemos elaborado o presentado nunca proyectos	1	**2**
B) En algunos proyectos nos ayudan personas externas	2	
C) Somos independientes al formular proyectos	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA ORGANIZACIONAL	**10**	

F-DGA No. 01		DIAGNÓSTICO DE CAPACIDAD EMPRESARIAL Y ORGANIZACIONAL - ORGANIZACIONES COMUNITARIAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

ESTADO ACTUAL DE CADA ÁREA			
Organización:	ASOEMJUNTAS		
Departamento:	Valle del Cauca	**Municipio:**	Ginebra

TOTAL PUNTAJES OBTENIDOS POR ÁREA	
PRODUCTIVA	13
COMERCIAL	14
FINANCIERA	10
ADMINISTRATIVA	9
ORGANIZACIONAL	10
CALIFICACIÓN FINAL	**56**

VALORES DE REFERENCIA	
TOTAL PUNTAJE	**INTERPRETACIÓN**
0-59	La organización tiene un perfil de negocio
60-70	La organización tiene capacidad de desarrollar un Plan de Negocio
+71	La organización cuenta con la capacidad para implementar un Programa Empresarial.

FIRMA DE QUIEN RECIBE LA VISITA		FIRMA DEL PROFESIONAL	
			
Nombre:	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal	Cargo:	Profesional de Campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1116252878
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fénix

ANÁLISIS ACTUAL DE CADA ÁREA

Descripción de la Necesidad Evidenciada

La solicitud de un refrigerador de 532 litros y una mezcladora industrial de carnes por parte de ASOENJUNTAS responde a la necesidad de mejorar la capacidad de almacenamiento y procesamiento de trucha y productos derivados. Actualmente, la asociación enfrenta limitaciones en la cadena de frío, lo que dificulta la conservación de los productos por períodos más largos, especialmente cuando se trata de mantener la calidad y frescura que los consumidores exigen. Con el nuevo refrigerador, ASOENJUNTAS podrá almacenar sus productos congelados de manera más eficiente, reduciendo pérdidas por deterioro y garantizando que los productos mantengan sus propiedades nutricionales y sabor durante más tiempo.

La adquisición de una mezcladora industrial de carnes tiene como objetivo facilitar y optimizar los procesos de preparación de productos derivados de la trucha, como hamburguesas, embutidos o nuggets, que requieren una mezcla homogénea de ingredientes. Actualmente, estos procesos pueden ser laboriosos y menos eficientes si se realizan de manera manual o con equipos menos tecnificados. Una mezcladora industrial permitirá que ASOENJUNTAS aumente su capacidad de producción, garantizando una mezcla uniforme y de alta calidad, lo cual es esencial para la consistencia del producto final y para poder satisfacer las expectativas de los consumidores.

Con la implementación de estos equipos, ASOENJUNTAS busca mejorar su eficiencia operativa y asegurar la calidad constante de sus productos, ampliando la oferta para consumidores y explorando nuevos mercados que valoren productos de alta calidad. Además, estas mejoras permitirán a la asociación diversificar su línea de productos, agregar valor a su oferta actual y garantizar una mayor estabilidad económica para las familias que integran la asociación.

Descripción de los Bienes y Servicios Disponibles

Planta de Procesamiento de Trucha: Equipada para limpiar, filetear y empaquetar truchas, asegurando productos de alta calidad listos para la venta en mercados locales y regionales.
Congeladores para Almacenamiento de Trucha: Mantienen la trucha y sus derivados en condiciones óptimas de temperatura, garantizando frescura y calidad hasta su comercialización.
Selladora Industrial: Proporciona empaques herméticos y seguros, preservando la frescura del producto y mejorando su presentación para atraer a consumidores.
Mesas en Acero Inoxidable: Superficies duraderas y fáciles de limpiar para las tareas de procesamiento, cumpliendo con las normas sanitarias y mejorando la eficiencia.
Estanques para Producción de Trucha: Espacios diseñados para criar truchas en condiciones controladas, garantizando su desarrollo óptimo y la calidad del producto final.

Descripción de las Debilidades Evidenciadas

Algunas debilidades que enfrenta la asociación ASOENJUNTAS incluyen una capacidad limitada de producción y almacenamiento. Aunque disponen de infraestructura, la producción actual de 500 kg mensuales puede no ser suficiente para satisfacer una demanda mayor, y la capacidad de almacenamiento podría verse superada durante los picos de producción. Además, la dependencia de mercados locales limita la diversificación de canales de venta, lo que restringe el crecimiento y la posibilidad de acceder a mercados más amplios y rentables.
Otra debilidad es la falta de recursos para innovación, lo que dificulta la adopción de nuevas tecnologías que optimicen la producción y el procesamiento, reduciendo la competitividad frente a otras empresas. Los desafíos en la cadena de frío también representan un riesgo, ya que cualquier falla en los equipos actuales podría afectar la calidad y frescura del producto, impactando negativamente en la experiencia del cliente y la viabilidad comercial.
Por último, la asociación puede presentar limitaciones en cuanto a la capacidad técnica y de gestión. Aunque cuentan con experiencia en la producción y transformación de trucha, la falta de capacitación continua en gestión empresarial, marketing y técnicas avanzadas de producción podría reducir la eficiencia operativa y limitar la capacidad de explorar nuevas oportunidades de negocio

Descripción de las Potencialidades/Fortalezas Observadas

Experiencia en el Cultivo y Transformación de Trucha: Con siete años de actividad, la asociación cuenta con un sólido conocimiento y experiencia en la producción y procesamiento de trucha arcoíris, lo que les permite mantener estándares de calidad en sus productos.

Composición del Grupo: La asociación está formada por 11 mujeres emprendedoras, lo que no solo promueve la inclusión y el empoderamiento femenino, sino que también contribuye a un ambiente de trabajo colaborativo y solidario. Esto puede mejorar la cohesión del grupo y facilitar el aprendizaje conjunto.

Compromiso con la Sostenibilidad: La asociación tiene un enfoque en prácticas sostenibles y ecológicas, lo que no solo ayuda a conservar el medio ambiente, sino que también puede atraer a consumidores interesados en productos responsables y de origen ético.

Infraestructura Adecuada: Disponen de estanques dedicados a la cría de truchas y de una planta de procesamiento, lo que les permite controlar el ciclo completo de producción, desde la crianza hasta la comercialización, garantizando así la frescura y calidad de sus productos.

Producción Consistente: La capacidad de producir y procesar alrededor de 500 kg de trucha mensuales demuestra una producción estable, lo que les permite atender la demanda local y mantener relaciones comerciales con los mercados campesinos de la región.

Conexión con la Comunidad: Su trabajo en el ámbito de la soberanía alimentaria y su enfoque en mejorar la calidad de vida de las mujeres de la comunidad crean un impacto social positivo, fortaleciendo la confianza y el apoyo de la comunidad hacia la asociación.

Potencial para Crecimiento: Con la implementación de nuevas tecnologías y el fortalecimiento de la capacidad de transformación y almacenamiento, la asociación tiene el potencial de expandir su producción y acceder a nuevos mercados, lo que puede incrementar sus ingresos y sostenibilidad a largo plazo.

Adaptabilidad y Resiliencia: La experiencia en la adaptación a las condiciones del mercado y la capacidad de aprender de los desafíos enfrentados son fortalezas que les permiten responder de manera efectiva a cambios en la demanda y a las necesidades del entorno.

Recomendaciones para el fortalecimiento del proyecto

Una de las principales recomendaciones es diversificar los mercados. La asociación ASOENJUNTAS podría explorar nuevas oportunidades de comercialización más allá de los mercados campesinos locales, incluyendo la venta a restaurantes, tiendas de productos gourmet y plataformas de comercio electrónico. Esta estrategia ampliaría su alcance y ofrecería más oportunidades de ingresos, permitiendo a la asociación estabilizar y aumentar sus beneficios económicos.

Es fundamental también implementar programas de capacitación continua para las beneficiarias en áreas como gestión empresarial, marketing y técnicas de producción. Estas capacitaciones ayudarán a mejorar la eficiencia operativa y fomentarán la innovación, fortaleciendo la capacidad de la asociación para adaptarse a cambios en el mercado y aumentar su competitividad.

Otra recomendación es evaluar la inversión en tecnología que permita aumentar la capacidad de producción y optimizar los procesos actuales. Mejorar los sistemas de refrigeración y explorar tecnologías que faciliten el empaquetado y la conservación son acciones que pueden tener un impacto significativo en la calidad y durabilidad de los productos, además de atender a una mayor demanda.

Es esencial fortalecer la cadena de frío mediante la adquisición de equipamiento adicional y la implementación de protocolos de mantenimiento regular para los congeladores y otros equipos de conservación. Asegurar que la cadena de frío sea robusta y fiable minimizará el riesgo de fallos, garantizando la frescura y calidad de los productos hasta su comercialización.

Se recomienda también implementar un sistema de monitoreo y evaluación continua que permita a la asociación seguir de cerca el desempeño del proyecto. Esta herramienta ayudará a identificar áreas de mejora y ajustar las estrategias según sea necesario, facilitando así la toma de decisiones informadas y basadas en datos.

La promoción de productos sostenibles también puede ser un diferenciador clave en el mercado. Resaltar el compromiso de la asociación con prácticas sostenibles y ecológicas en la producción y transformación de trucha puede atraer a consumidores interesados en productos responsables y amigables con el medio ambiente, generando un valor agregado a su oferta.

Además, buscar colaboraciones con otras organizaciones puede potenciar las capacidades de ASOENJUNTAS. Alianzas estratégicas con otras cooperativas o instituciones académicas pueden proporcionar apoyo técnico, capacitación o acceso a nuevos mercados, beneficiando el desarrollo del proyecto.

Por último, es importante trabajar en el desarrollo de una marca sólida que refleje los valores y la misión de la asociación. Una identidad de marca bien definida puede ayudar a aumentar el reconocimiento en el mercado y fomentar la lealtad del cliente, lo que a su vez contribuirá al crecimiento y sostenibilidad del proyecto a largo plazo.

F-ASO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE VISITA DE SOCIALIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio:

"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa		ASOEMJUNTAS	
Nit	901106283	**Tipo del proyecto**	Agroindustrial
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Nombre Representante Legal		MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras 2022@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre y apellido profesional encargado		Ramiro Martinez Navarro	
Fecha (dd-mm-aaaa)	19/10/2024	**Lugar**	La Cecilia - Juntas
¿Quién recibe la visita?	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN		

AGENDA

- Socialización del convenio
- Socialización del proyecto
- Elaboración del diagnóstico
- Aclaración de dudas
- Establecimiento de la fecha para la próxima visita

CONVOCATORIA

El día *11/10/2024*, se contactó al representante legal de la organización a través de *mensaje de WhatsApp*. El objetivo fue informarle sobre la vista 1 y 2 del proyecto de seguridad alimentaria (socialización del proyecto y la priorización de insumos), para la cual se establecieron el lugar, la hora y el día. Se les comunicó la importancia de la asistencia de la Junta Directiva y los beneficiarios que la conforman.

Se solicitó para esta jornada, tener la siguiente información disponible de las personas que conforman la organización: nombres completos, número de cédula, etnia, número de celular, correo electrónico, línea productiva, área promedio de siembra, área total de la finca, vereda y tenencia de la tierra.

DESARROLLO DEL TEMA

La reunión contó con la participación de ***8*** Beneficiarios. Se inició dando la bienvenida a los asistentes e introduciendo el objetivo principal del encuentro: la socialización del proyecto

Socialización del convenio

Se presentó a los asistentes, las generalidades del Convenio de Asociación suscrito entre Secretaría de Desarrollo Rural, Agricultura y Pesca del Departamento del Valle del Cauca y La Fundación Ave Fénix, cuyo objetivo es Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos, ruedas de negocios y eventos en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca.

El convenio cuenta con tres componentes clave:

1. Fortalecimiento de proyectos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca.
2. Desarrollo de proyectos productivos agropecuarios para las víctimas del conflicto armado.
3. Producción de material técnico-didáctico para la sensibilización del desarrollo sostenible de las organizaciones rurales.

Se procedió a explicar la metodología de ejecución referente a la fase de operación y una vez cumplida la selección de organizaciones e Instituciones Educativas beneficiarias.

Visita 1 : Socialización y Diagnóstico Organizacional

Socialización: En la primera visita, se realiza un encuentro con la población beneficiaria para socializar las actividades del convenio y aplicar una herramienta de diagnóstico organizacional, así como la identificación de productivos de la población beneficiaria.

Diagnóstico Organizacional: Basado en el Índice de Desarrollo Empresarial y Organizacional (IDEO), se evalúa la situación técnica, comercial, financiera y administrativa de las asociaciones productoras. Esta herramienta permite identificar las áreas de mejora y determinar las acciones de apoyo necesarias para fortalecer la productividad.

Visita 2: Priorización

Acta de Priorización: Tras la socialización y diagnóstico, se acuerda con los beneficiarios un listado de insumos, herramientas y/o equipos a priorizar, considerando las capacidades y objetivos de cada proyecto productivo, así como las recomendaciones técnicas.

Visita 3: Acompañamiento Técnico

Acompañamiento Técnico: En esta visita se realiza la orientación técnica a las iniciativas priorizadas (proyectos productivos) de la población beneficiaria.

Visita 4: Acompañamiento técnico: Concertación y Entrega

Concertación: Una vez priorizados los insumos y herramientas, y ajustados los presupuestos, se firma un acta de concertación con los beneficiarios. En este documento se establece el listado definitivo de insumos, equipos y herramientas a entregar, detallando las cantidades y especificaciones.

Entrega de Fortalecimiento: Los insumos y herramientas previamente concertados se entregan a los beneficiarios, junto con recomendaciones sobre su manejo, almacenamiento y uso adecuado. Se documenta el proceso para garantizar la transparencia y la satisfacción de los beneficiarios.

Cierre: El proyecto culmina con la firma de un acta de terminación, donde los beneficiarios manifiestan su satisfacción respecto a las actividades realizadas y el fortalecimiento recibido en sus proyectos. Este acto cierra formalmente el ciclo de apoyo, confirmando el cumplimiento de los objetivos del convenio.

Este enfoque integral asegura que las asociaciones y beneficiarios reciban el acompañamiento necesario para fortalecer sus proyectos productivos, contribuyendo a la seguridad alimentaria y el desarrollo sostenible de las áreas rurales del Valle del Cauca.

F-ASO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE VISITA DE SOCIALIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

DESARROLLO DEL TEMA

Socialización del proyecto
Una vez finalizada la socialización del convenio y explicadas las actividades a desarrollar, se procedió a la presentación del proyecto por parte de la organización, denominado: *FORTALECIMIENTO CON UN PROYECTO DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA PEQUEÑOS PRODUCTORES A TRAVES DE LA TRANSFORMACIÓN DE LA TRUCHA - CIUDAD GINEBRA VALLE - COLOMBIA*

Descripción proyecto :
ASOENJUNTAS es una asociación legalmente constituida desde hace 7 años, integrada por 11 mujeres emprendedoras que se dedican al cultivo y transformación de trucha arcoíris en la región. En sus predios, cada una de ellas cuenta con estanques donde crían y manejan cuidadosamente las truchas, asegurando un producto de alta calidad. Actualmente, la asociación produce y procesa alrededor de 500 kg de trucha mensualmente, los cuales se comercializan principalmente en los mercados campesinos locales, permitiendo a la comunidad acceder a productos frescos y de calidad.
La iniciativa de este proyecto busca fortalecer el área de transformación de la trucha, con el objetivo de aumentar la capacidad de procesamiento y almacenamiento de los productos derivados. Una de las principales áreas de mejora se centra en la cadena de frío, fundamental para mantener la calidad y frescura de la trucha durante todo el proceso de transformación y hasta su llegada al consumidor final. Este fortalecimiento no solo permitirá incrementar los volúmenes de producción, sino que también ampliará las oportunidades de ASOENJUNTAS para diversificar sus productos y explorar nuevos mercados, tanto a nivel regional como en otras áreas del país.

Elaboración de diagnóstico
A continuación, se llevó a cabo el diagnóstico IDEO con los productores presentes en la reunión y la Junta Directiva. Este diagnóstico permitió identificar las acciones necesarias para el acompañamiento técnico y los apoyos requeridos para potenciar la dinámica productiva de la organización. A continuación, se llevó a cabo una revisión con los productores sobre la lista de insumos relacionados en su proyecto productivo y aquellos que se priorizarían de acuerdo con las recomendaciones técnicas y el presupuesto, los cuales se detallan en el acta de priorización.
Se dejó en claro que está prohibida la entrega de motosierras, materiales de construcción, gasolina, pollos de engorde, agroinsumos de clasificación toxicológica roja - amarilla, recursos para transporte, madera o guadua, así como el pago de mano de obra. Además, la maquinaria se entregará ya armada en un terreno cercano a la cabecera municipal donde se ejecuta el proyecto, junto con una capacitación sobre su uso.
La asociación aceptó que la Fundación Ave Fénix proceda a cotizar los insumos mencionados en el acta de priorización con los proveedores disponibles del área de compras de la fundación.

Consideraciones o recomendaciones:
Se explicó la importancia de suministrar una dirección de correo electrónico y un número de teléfono alterno para facilitar el contacto entre el área de compras de la Fundación Ave Fénix y El (La) Representante Legal de la organización una vez que se hayan realizado las cotizaciones pertinentes. El objetivo es coordinar los insumos y sus cantidades para obtener la validación del representante legal y avanzar en los siguientes procesos (acta de concertación y compra).

Dudas y aclaraciones
Las entregas se realizaran en Juntas? No, Las entregas se llevaran a cabo en la cabecera municipal. Se puede solicitar dinero para mano de obra? R/ No, el proyecto solo entrega insumos, equipos, material vegetal, herramienta y maquinaria.

F-ASO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE VISITA DE SOCIALIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

COMPROMISOS

El Representante Legal y/o apoderado(a) se compromete a enviar los documentos legales pendientes en un plazo de 3 días. La organización se compromete a participar activamente en las visitas que comprende el convenio de asociación. Se establece la fecha para la vista 3 Acompañamiento técnico el día *09/11/2024*. El técnico recordará el encuentro a la representante legal unos días antes para ultimar detalles.
La asociación se compromete a participar en el evento de entrega de insumos, junto con la junta directiva y los beneficiarios del proyecto. Además, presentará una muestra simbólica del producto del proyecto en el que están trabajando.
Participar de manera activa en la jornada coordinadas para el desarrollo del proyecto.
Asistir a reunión de acompañamiento técnico el día 9 de noviembre a las 9 am.
Entregar información faltante para el registro de beneficiarias en el proyecto al profesional.

CONCLUSIONES

El espacio de socialización del proyecto permitió ofrecer una visión clara y detallada a las beneficiarias sobre los lineamientos, tiempos y condiciones necesarios para el correcto desarrollo de esta iniciativa. Durante la reunión, se explicó de manera precisa cada etapa del proyecto, los recursos involucrados y las expectativas para garantizar un proceso efectivo y ordenado.
Las beneficiarias valoraron este espacio como una herramienta clave que no solo les proporcionó información esencial, sino que también les permitió comprender mejor cómo se fortalecerán sus capacidades en los procesos de transformación de la trucha arcoíris. Este entendimiento facilitará la adopción de las mejoras propuestas, asegurando que el proyecto contribuya de manera significativa a potenciar su producción y a ampliar sus oportunidades de comercialización en nuevos mercados.

F-ASO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE VISITA DE SOCIALIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Imagen No. 1
Socialización del proyecto.



Imagen No. 2
Beneficiarios firmando el registro de asistencia.

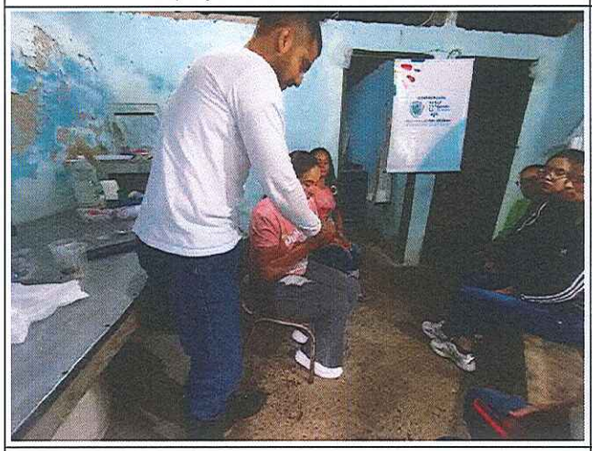


Imagen No. 3
Firma del acta priorización de insumos



Imagen No. 4
Asistentes a la visita de priorización

FIRMA DE QUIEN RECIBE LA VISITA		FIRMA DEL PROFESIONAL	
Nombre:	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal	Cargo:	Profesional de Campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1116252878
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fenix

GOBERNACIÓN
paraiso de todos
Departamento del Valle del Cauca

LISTADO DE ASISTENCIA

OBJETO DEL CONVENIO:	"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"	MUNICIPIO	Ginebra	ORGANIZACIÓN	Asoenjuntas
FECHA (dd-mm-aaaa)	19-10-2024	LUGAR	La Cecilia-Juntas	ENTREGABLE No.	E4
ENTREGABLE	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.			COMPONENTE No.	C1 -Fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca

Aviso importante: En cumplimiento de la Ley Estatutaria 1581 de 2012 sobre la protección de datos personales y sus decretos reglamentarios 1377 de 2013 se informa al titular de datos que con el diligenciamiento de este formulario autoriza el tratamiento de sus datos personales y la grabación (audio y video) de esta reunión de manera inequívoca, voluntaria y sin vicios de consentimiento como dolo, error o intimidación. Estos datos serán incorporados a la base de datos de responsabilidad del proyecto cuyo objetivo es **"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"** para su gestión administrativa, contacto y envío de comunicaciones, por lo que se irán guardando en un banco de información que en cualquier momento se pueden mostrar como evidencia del proceso.

No.	NOMBRE Y APELLIDOS DEL PARTICIPANTE	CÉDULA	TELÉFONO CONTACTO	CORREO ELECTRÓNICO	FIRMA
1	Viviana miranda Benachi	1112966936	3187703881	.com mirandaviviana605@gmail	Viviana miranda Benachi
2	Juliana Pajajoy Martinez	1112968459	3146286289	20@gmail.com JennyJulianaPajajoyMartin	JPM
3	Amanda Leon quintero	29.535.649	3137550107	No tengo	amanda Leon
4	Jenny Ajde Martinez.	38.650.201	314.5677979	@gmail.com. JennyAjdeMartinezcastillo	Jenny Ajde Martinez
5	Iuz Eneyy vega	29533873	317 5336371	No tengo	Luz Eneyy Vega
6	Bertha maria guacheta	38 650.079	3169288692.	No tengo	Bertha maria guacheta
7	Maria fernanda zapata	1'112.965.556	3186079207	leon9@gmail maria fernanda zapata	Maria fernanda zapata
8	Rosa Estella florian.	38'656 842	3155812562	no tengo	Rosa Estella florian.
9					
10					

ELABORÓ: (Profesional que realiza la actividad)	Ramiro Martinez Navarro
CÉDULA:	1116732878
CARGO:	Tecnico Profesional

F-AP0 No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE PRIORIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio:
"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa		ASOEMJUNTAS	
NIT	901106283	**Tipo del proyecto**	Agroindustrial
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Nombre Representante Legal		MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	
Quien recibe la vista	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN		
Correo electrónico	mariafernandazapataleon988@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre y apellido profesional encargado		Ramiro Martinez Navarro	
Fecha (dd-mm-aaaa)	19/10/2024	**Lugar**	La Cecilia - Juntas

Se acuerda con la población beneficiaria de este componente, los insumos, herramientas y/o equipos a priorizar, teniendo en cuenta la capacidad y objetivo de la propuesta presentada en la socialización, además de las recomendaciones de los profesionales que realizan el acompañamiento, los cuales se evidencian en la siguiente tabla:
De acuerdo con el acompañamiento técnico realizado, se emite el siguiente concepto:

Tabla 1. CONCEPTO TÉCNICO

El proyecto que se pretende desarrollar en la asociación ASOENJUNTAS se enfoca en la optimización de la producción y transformación de trucha arcoíris, lo que permitirá fortalecer su cadena de suministro y mejorar la calidad de sus productos. La adquisición de un congelador de 532 litros, una mezcladora de carne industrial de 25 kg y una balanza de piso con capacidad de 125 kg es fundamental para alcanzar este objetivo.
El congelador de 532 litros permitirá mantener la frescura y calidad de la trucha y sus derivados, garantizando que los productos estén en condiciones óptimas para la comercialización. Esto no solo contribuye a la conservación de los productos, sino que también ayuda a prevenir pérdidas por deterioro, aumentando así la rentabilidad del proyecto.
La mezcladora de carne industrial de 25 kg facilitará el proceso de transformación al permitir una mezcla homogénea de ingredientes para productos derivados de la trucha, como embutidos o otros preparados. Esto no solo mejorará la eficiencia en la producción, sino que también permitirá la innovación en la oferta de productos, ampliando el portafolio de la asociación y atrayendo a diferentes segmentos de consumidores.
Finalmente, la balanza de piso con capacidad de 125 kg es esencial para garantizar la precisión en el pesaje de los productos. Esto es crucial tanto para el cumplimiento de normativas de calidad como para la transparencia en las transacciones comerciales. Tener un control adecuado del peso de los productos ayudará a establecer precios justos y a mejorar la confianza de los clientes.
En conjunto, estos equipos no solo fortalecerán la capacidad de producción y transformación de la asociación, sino que también contribuirán a la sostenibilidad económica del proyecto, mejorando la calidad de vida de las beneficiarias y consolidando la presencia de la asociación en el mercado local. Este enfoque integral no solo aborda la eficiencia operativa, sino que también promueve el crecimiento económico y social de la comunidad. Tener en cuenta que el congelador y la mezcladora de carne de 25 kg son dos rubros inamovibles para desarrollo del proyecto, la personas designada para el proceso de concertación es la rep. legal María Fernanda Zapata, Teléfono 3186079207.

Tabla 2. INSUMOS, EQUIPOS Y/O HERRAMIENTAS PRIORIZADAS

ITEM	DESCRIPCIÓN	UNIDAD	CANTIDAD
1	Congelador Challenger de 530 lts	Unidad	1
2	Mezcladora de Carne 25 Kg marca MSA medida 73 CM x 60 cmx78 CM en acero inoxidable	Unidad	1
3	Bascula digital de piso de 150 kg	Unidad	1
4	Sazón completa - Complete seasoning Badía x 793gr	Unidad	10

F-AP0 No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE PRIORIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Mediante la presente acta el Representante Legal o apoderado(a), concreta los ajustes realizados en cuanto a la dotación de insumos, equipos y/o herramientas relacionadas anteriormente.

La cantidad y tipo de insumos, equipos y/o herramientas puede variar frente a las cantidades iniciales según la asignación presupuestal para cada organización beneficiaria y serán oficializados en el acta de concertación.

En el siguiente espacio diligencie los datos de la persona autorizada para el proceso de concertación.

Nombre completo:	Maria Fernanda Zapata León
Número de cédula:	1112965556
Número telefónico:	3186079207
Número de WhatsApp:	3186079207
Correo electrónico:	mariafernandazapataleon988@gmail.com

FIRMA DE QUIEN RECIBE LA VISITA		FIRMA DEL PROFESIONAL	
			
Nombre:	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal/Apoderado	Cargo:	Profesional de campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1116252878
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fénix

F-AAO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA VISITA DE ACOMPAÑAMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511- 2024
		DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio: "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"			
Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa	ASOEMJUNTAS	**Nit**	901106283
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Tipo de proyecto	Agroindustrial		
Nombre Representante Legal	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN		
Cédula	1112965556	**Teléfono/celular**	3186079207
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre y apellido profesional encargado	Ramiro Martinez Navarro		
Fecha (dd-mm-aaaa)	09/11/2024	**Lugar**	Juntas

SITUACIÓN ENCONTRADA

La planta procesadora de trucha de la Asociación ASOEMJUNTAS cuenta con una serie de equipos esenciales para el procesamiento de trucha arcoíris, incluyendo congeladores, empacadoras al vacío, mesas de acero inoxidable y canastillas, lo cual facilita el adecuado manejo y conservación del producto. Estos recursos son fundamentales para mantener la calidad de la trucha procesada y asegurar que se cumplan los estándares de calidad en cada etapa del proceso.

Durante el acompañamiento técnico, se verificó que el personal que realiza las actividades de procesamiento cuenta con equipos de protección personal, una medida indispensable para la seguridad en el área de trabajo. No obstante, se observó que algunos de los equipos presentan una limpieza moderada, lo que sugiere oportunidades de mejora en los protocolos de mantenimiento y limpieza de los mismos, para optimizar la calidad sanitaria en el procesamiento.

Asimismo, se identificaron ciertas áreas que carecen de señalización adecuada para la evacuación y de una correcta identificación de los puntos de encuentro en caso de emergencia. Adicionalmente, se evidenció que el piso en la zona de procesamiento no cuenta con un recubrimiento de pintura epóxica, el cual ayudaría a lograr un sellado adecuado y a reducir la proliferación de microorganismos, favoreciendo condiciones sanitarias óptimas en el área de producción.

ACTIVIDAD REALIZADA

Evaluación del área de procesamiento de trucha:
Se llevó a cabo una revisión detallada del espacio de procesamiento de trucha arcoíris en la planta. Para ello, se observó y documentó cada área clave, con el fin de evaluar las condiciones higiénicas, la disposición de equipos y los flujos de trabajo en la planta.

Análisis de las etapas de pelado y empaque al vacío:
Como parte de la evaluación, se realizó un análisis específico de las etapas de pelado y empaque al vacío, con énfasis en los métodos utilizados y la manipulación del producto. Esta revisión permitió identificar las prácticas actuales y evaluar su alineación con las Buenas Prácticas de Manufactura (BPM).

Revisión de señalización de seguridad:
Se examinaron los elementos de señalización en la unidad de procesamiento, revisando las rutas de evacuación, puntos de encuentro, y demás señalética de seguridad. Esto permitió identificar áreas que requerían mejoras en la señalización para garantizar un entorno seguro para el personal en caso de emergencia.

Recomendaciones y análisis de BPM con las asociadas:
Tras la evaluación, se realizaron recomendaciones específicas a las asociadas sobre las BPM, destacando la importancia de la cadena de frío y la limpieza de los equipos. Se efectuó un análisis conjunto sobre el cumplimiento de estas prácticas, buscando mejorar la inocuidad y la calidad del producto procesado.

Resultado:

Identificación de áreas de mejora en BPM:
La evaluación permitió identificar áreas específicas en las que se podían mejorar las prácticas de limpieza y mantenimiento, así como la manipulación segura del producto, para alinearse mejor con las BPM y reducir riesgos de contaminación.

Fortalecimiento de la seguridad en la planta:
La revisión de la señalización resaltó la necesidad de contar con rutas de evacuación y puntos de encuentro debidamente señalizados, lo cual es fundamental para la seguridad de todo el personal en situaciones de emergencia.

Compromiso de la asociación en la mejora continua:
El análisis de BPM junto a las asociadas fortaleció su comprensión de la importancia de la cadena de frío y la limpieza constante en cada etapa del proceso. Las asociadas demostraron un compromiso sólido para implementar mejoras en sus prácticas de manufactura, contribuyendo así a la seguridad y calidad en el procesamiento de la trucha

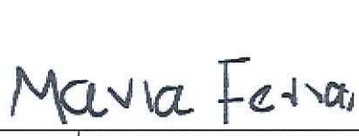
RECOMENDACIONES

Es fundamental implementar un protocolo de limpieza exhaustivo y regular para todos los equipos, especialmente los de contacto directo con la trucha (congeladores, empacadoras al vacío, mesas de acero inoxidable y canastillas). Se recomienda que los equipos pasen por procesos de desinfección al inicio y al final de cada jornada de trabajo, empleando productos que cumplan con normas sanitarias y que no dejen residuos dañinos. Asimismo, el piso de la zona de procesamiento debería recubrirse con pintura epóxica, la cual es resistente y crea un sello que minimiza la proliferación de microorganismos.

Capacitar al personal en prácticas higiénicas y el manejo adecuado de los equipos es esencial. Esto incluye el uso de vestimenta y equipo de protección personal (gorros, guantes, delantales y mascarillas) en todo momento, y la correcta limpieza y almacenamiento de este equipo. Además, deben respetarse estrictamente los protocolos de cadena de frío en cada etapa de procesamiento para evitar la descomposición de la trucha y conservar su calidad, manteniendo el producto en temperaturas seguras antes, durante y después del empaque.

Instalar señalización clara y visible en toda la planta de procesamiento para indicar rutas de evacuación, salidas de emergencia, puntos de encuentro y áreas de primeros auxilios. Esto ayuda a crear un entorno seguro para el personal y facilita respuestas rápidas en caso de emergencia. Además, sería ideal realizar simulacros periódicos de evacuación y emergencia para que todos los trabajadores estén familiarizados con los protocolos de seguridad y se mantengan preparados.

OBSERVACIONES
Se observó que algunos equipos presentan una limpieza moderada, lo que representa un posible riesgo de contaminación cruzada. Es fundamental que se establezcan protocolos de limpieza y desinfección rigurosos y constantes, tanto al inicio como al final de cada jornada, especialmente en los equipos de contacto directo con el producto, como las mesas de acero inoxidable y las empacadoras al vacío. La superficie del piso no cuenta con pintura epóxica, que es necesaria para un sellado óptimo y facilita la limpieza profunda. La falta de este recubrimiento aumenta el riesgo de proliferación de microorganismos, lo que podría comprometer la inocuidad del producto. Implementar este tipo de pintura ayudará a mantener mejores condiciones sanitarias y prolongará la vida útil del área de trabajo. Se identificó una ausencia de señalética adecuada para la evacuación en caso de emergencias y la falta de señalización de los puntos de encuentro. Contar con esta señalización es esencial para garantizar la seguridad del personal, facilitando la organización y respuesta rápida en caso de una situación de riesgo. Se recomienda instalar señalización visible y accesible en todo el espacio de procesamiento. Aunque el personal cuenta con algunos equipos de protección, es importante asegurar que cada trabajador tenga el equipo completo (gorros, guantes, mascarillas, delantales) y que esté en buenas condiciones. El uso adecuado de EPP es crucial para proteger tanto al personal como al producto de posibles contaminantes. Es vital mantener la cadena de frío durante el procesamiento y el almacenamiento para asegurar la inocuidad y la calidad de la trucha procesada. Se recomienda monitorear y registrar regularmente la temperatura en las áreas de conservación y en los equipos de congelación para asegurar que se mantengan dentro de los rangos adecuados.

FIRMA DEL REPRESENTANTE		FIRMA DEL PROFESIONAL	
			
Nombre:	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante legal / Apoderado	Cargo:	Profesional de campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1116252878
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fénix

F-AAO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA VISITA DE ACOMPAÑAMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511- 2024
		DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa	ASOEMJUNTAS	**Nit**	901106283

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Imagen No. 1
Asistentes a socialización

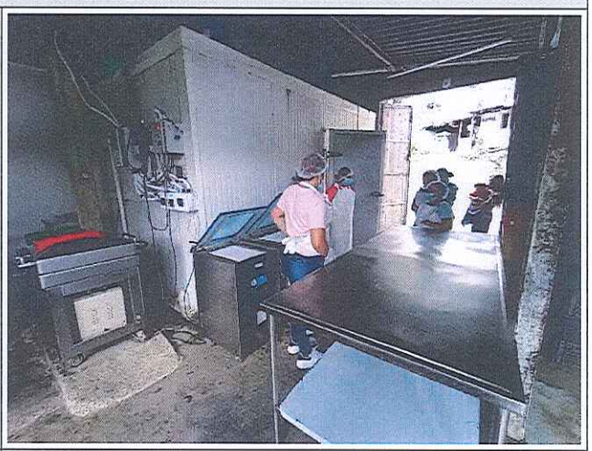


Imagen No. 2
Unidad Productiva



Imagen No. 3
Actividad realizada en campo

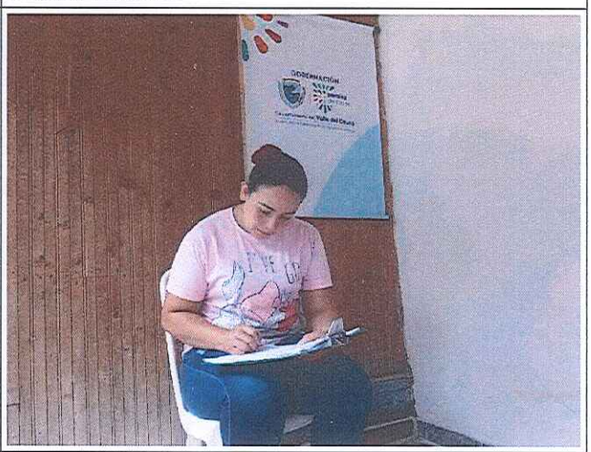


Imagen No. 4
Firma de delegado para recibir visita.

GOBERNACIÓN

Departamento del Valle del Cauca

LISTADO DE ASISTENCIA

OBJETO DEL CONVENIO:	"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"			MUNICIPIO	Cimbra	ORGANIZACIÓN	Asoemjuntas
FECHA (dd-mm-aaaa)	9-11-2024	LUGAR		Juntas		ENTREGABLE No.	E4
ENTREGABLE	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno./ Acompañamiento tecnico					COMPONENTE No.	C1 -Fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca

Aviso Importante: En cumplimiento de la Ley Estatutaria 1581 de 2012 sobre la protección de datos personales y sus decretos reglamentarios 1377 de 2013 se informa al titular de datos que con el diligenciamiento de este formulario autoriza el tratamiento de sus datos personales y la grabación (audio y video) de esta reunión de manera inequívoca, voluntaria y sin vicios de consentimiento como dolo, error o intimidación. Estos datos serán incorporados a la base de datos de responsabilidad del proyecto cuyo objetivo es "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca" para su gestión administrativa, contacto y envío de comunicaciones; por lo que se irán guardando en un banco de información que en cualquier momento se pueden mostrar como evidencia del proceso.

No.	NOMBRE Y APELLIDOS DEL PARTICIPANTE	CÉDULA	TELÉFONO CONTACTO	CORREO ELECTRÓNICO	FIRMA
1	Elizabeth Valencia	1112819820	3166184526	No tengo	Elizabeth
2	JENNY S. PASCUSO MARTINEZ	1112 968 459	314 628 6289	No tengo	
3	Sandy Ayde Martinez Castillo	38'650.701	3145677879	No tengo	
4	Rosa estela florian	38 656 842	3155812562	No tengo	Rosa florian
5	Maria Fernanda zapata	1112965.556	3186079207	No tengo	Maria Fernanda zapata
6	Amanda leon	29 535 649	318 7550107	No tengo	Amanda León
7	YENIFER TAPIA L.	1112967167	3114181080.	No tengo	YENIFER TAPIA LEON.
8					
9					
10					

ELABORÓ: (Profesional que realiza la actividad)	Ramiro Martinez
CÉDULA:	1116252876
CARGO:	Profesional Campo

Powered by CamScanner

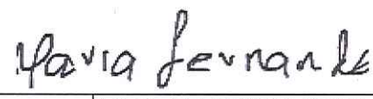
F-ACO No.	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE CONCERTACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: agosto 2024

Objeto del Convenio: "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"			
Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Nombre del Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa		ASOEMJUNTAS	
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Tipo del proyecto	Agroindustrial	**Nit.**	901106283
Nombre Representante Legal	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN		
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre y apellido profesional encargado		Sebastián Correa Camacho	
Fecha (dd-mm-aaaa)	29/10/2024		

La organización en mención, conforme al acompañamiento técnico realizado y el presupuesto aprobado ha efectuado el análisis de los insumos, equipos y/o herramientas descritas en la priorización y mediante su Representante Legal y/o Apoderado aprueba la concertación de los ítems dispuestos en esta acta y relacionados en la siguiente tabla:

Tabla 1. INSUMOS, EQUIPOS Y/O HERRAMIENTAS CONCERTADOS

ITEM	INSUMO	UNIDAD	CANTIDAD
1	Congelador Challenger de 530 lts	Unidad	1
2	Mezcladora de Carne 25 Kg marca MSA medida 73 CM x 60 cmx78 CM en acero inoxidable	Unidad	1

FIRMA DEL REPRESENTANTE		FIRMA DEL PROFESIONAL	
			
Nombre:	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Nombre:	Sebastián Correa Camacho
Cargo:	Representante Legal/Apoderado	Cargo:	Profesional de campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1144084184
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fénix

F-AE0 No. 01	GOBERNACIÓN parcelo de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE ENTREGA FORTALECIMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio:
"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa	ASOEMJUNTAS		
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Tipo del proyecto	Agroindustrial	**NIT**	901106283
Nombre Representante Legal	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN		
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre de quien recibe	Maria Fernanda		**Teléfono:** 3186079207
Nombre y apellido profesional encargado		Ramiro Martinez Navarro	
Fecha (dd-mm-aaaa)	30-11-2024	**Lugar**	Ginebra

El operador Fundación Ave Fénix y la Secretaría de Desarrollo Rural, Agricultura y Pesca del Valle del Cauca, hacen la entrega de los siguientes insumos, equipos y/o herramientas de acuerdo con la concertación previa realizada con la Organización:

ITEM	INSUMO	UNIDAD	CANTIDAD
1	Congelador Challenger de 530 lts	Unidad	1
2	Mezcladora de Carne 25 Kg marca MSA medida 73 CM x 60 cmx78 CM en acero inoxidable	Unidad	1

Escaneado con CamScanner

F-AE0 No. 01	GOBERNACIÓN del Valle del Cauca	ACTA DE ENTREGA FORTALECIMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511- 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

RECOMENDACIONES DE USO

1. Mezcladora de Carne de 25 kg (Marca MSA en Acero Inoxidable)
Instalación y Preparación:

Colocar la mezcladora en una superficie nivelada y estable para evitar vibraciones durante el funcionamiento.
Leer cuidadosamente el manual de usuario antes del primer uso para familiarizarse con las funciones y procedimientos de operación.
Conectar a una fuente de energía con las especificaciones requeridas y proteger el cableado contra humedad o daños físicos.
Uso Correcto:

No exceder la capacidad máxima de 25 kg para evitar daños al motor.
Introducir la carne y otros ingredientes en porciones moderadas para permitir una mezcla homogénea.
Asegurarse de que la tapa esté correctamente cerrada antes de iniciar el funcionamiento.
Supervisar la operación durante el uso para evitar bloqueos o interrupciones.
Limpieza y Mantenimiento:

Limpiar la mezcladora inmediatamente después de cada uso con agua tibia y detergente suave para evitar la acumulación de residuos.
Secar completamente antes de guardar para prevenir corrosión, dado que el acero inoxidable es resistente pero no inmune a la oxidación si se descuida.
Inspeccionar periódicamente las cuchillas y las partes móviles para garantizar que no haya desgaste o daños.
2. Congelador de 530 litros (Marca Challenger)
Instalación y Preparación:

Ubicar el congelador en un área ventilada, lejos de fuentes de calor como hornos o luz solar directa, para maximizar su eficiencia energética.
Mantener una distancia mínima de 10 cm entre la parte trasera del congelador y la pared para facilitar el flujo de aire del condensador.
Dejar que repose por al menos 12 horas antes de conectarlo si ha sido transportado horizontalmente.
Uso Correcto:

Ajustar la temperatura según el tipo de producto almacenado (idealmente, entre -18 °C y -20 °C para productos congelados).
Organizar los alimentos en contenedores etiquetados para facilitar su identificación y rotación.
No sobrecargar el congelador; esto asegura una circulación de aire adecuada y mantiene la temperatura constante.
Limpieza y Mantenimiento:

Descongelar y limpiar el congelador periódicamente para evitar acumulación de hielo, lo que puede afectar su funcionamiento.
Utilizar paños suaves y detergentes no abrasivos para limpiar el interior y exterior.
Revisar el sellado de las puertas regularmente para asegurarse de que no haya fugas de aire frío.

Escaneado con CamScanner

F-AE0 No. 01	GOBERNACIÓN Secretaría de Desarrollo Rural, Agricultura y Pesca del Valle del Cauca	ACTA DE ENTREGA FORTALECIMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

RECOMENDACIONES DE ALMACENAMIENTO

1. Mezcladora de Carne de 25 kg (Marca MSA en Acero Inoxidable)
Ubicación:

Almacenar en un espacio limpio, seco y bien ventilado para evitar la acumulación de humedad, que podría provocar corrosión en partes metálicas.
Mantener lejos de productos químicos corrosivos o contaminantes que puedan afectar el acero inoxidable.
Colocar en un área protegida del polvo y lejos de áreas de procesamiento que generen suciedad excesiva.
Protección:

Cubrir la mezcladora con una funda o plástico protector cuando no esté en uso, especialmente en ambientes polvorientos o húmedos.
Asegurarse de que todas las partes móviles estén bien aseguradas y bloqueadas antes de almacenarla.
Condiciones del Espacio:

Evitar almacenar en contacto directo con el suelo; colocar la mezcladora sobre un pallet o superficie elevada para prevenir la exposición a humedad acumulada.
2. Congelador de 530 litros (Marca Challenger)
Ubicación:

Colocar el congelador en un lugar nivelado y alejado de fuentes de calor o luz solar directa para mantener su eficiencia energética.
Mantener una distancia mínima de 10 cm de las paredes circundantes para permitir una adecuada ventilación del motor y el condensador.
Condiciones Ambientales:

Almacenar en un espacio seco con temperatura ambiente constante, idealmente entre 10 °C y 32 °C, para evitar que el motor se sobrecaliente o trabaje en exceso.
Proteger de áreas con alta humedad para prevenir corrosión en las partes externas metálicas.
Limpieza Preventiva:

Realizar una limpieza externa periódica para evitar la acumulación de polvo en las rejillas y las zonas de ventilación.
Asegurarse de que las gomas de las puertas estén limpias y en buen estado para evitar pérdidas de frío.
General:
Inventario y Mantenimiento:

Llevar un registro de los mantenimientos preventivos de ambos equipos para garantizar su buen funcionamiento.
Inspeccionar regularmente los equipos en almacenamiento para detectar posibles signos de desgaste, acumulación de suciedad o humedad.
Prevención de Daños:

Prohibir almacenar otros objetos sobre los equipos, especialmente en el caso del congelador, para evitar daños estructurales o en las rejillas de ventilación.
Manejar con cuidado durante cualquier traslado, evitando golpes que puedan dañar el motor, las estructuras o las partes internas.

Escaneado con CamScanner

F-AE0 No. 01	GOBERNACIÓN Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE ENTREGA FORTALECIMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Para constancia de lo consignado en la presente acta, el (la) Representante Legal o apoderado/a certifica que recibió a entera satisfacción los insumos, equipos y/o herramientas, así como el acompañamiento técnico para el fortalecimiento de las actividades productivas y se compromete a:

Mantener absoluto compromiso respecto de la destinación específica de los materiales, insumos, equipos y/o herramientas que se deriven de la implementación de los proyectos productivos, asegurando que estos sean utilizados únicamente para los fines del proyecto.

Adelantar las gestiones correspondientes frente a los agentes responsables por concepto de garantías, reposiciones, adecuaciones u otros que se deriven del normal uso de insumos, equipos y/o herramientas entregadas.

Utilizar los bienes entregados de manera exclusiva, para los fines productivos propios de la organización, sin realizar uso diferente de los mismos, evitando su deterioro prematuro y demás factores que puedan afectar su funcionalidad

Así mismo, hace constar que recibió el manual con el procedimiento para garantías, las cuales deben gestionarse a través del correo electrónico agro.compras@avefenix.edu.co adjuntando el formato de aplicación de garantía.

FIRMA DE QUIEN RECIBE		FIRMA DEL PROFESIONAL	
María fernanda zapata			
Nombre:	María fernanda zapata.	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal/ Apoderado	Cargo:	Profesional de campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1116252878
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fénix

Escaneado con CamScanner

F-RFO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	REGISTRO FOTOGRÁFICO ENTREGAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio: "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"			
Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa	ASOEMJUNTAS		
Tipo de proyecto	Agroindustrial	**NIT**	901106283
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Nombre Representante Legal		MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre y apellido profesional encargado		Ramiro Martinez Navarro	
Fecha (dd-mm-aaaa)	30/11/2024	**Lugar**	Coliseo Ginebra

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Imagen No. 1
Integrantes organización junto a los insumos entregados



Imagen No. 2
Conteo de insumos por parte del profesional y delegado de la organización.



Imagen No. 3
Firma acta de entrega por parte de Representante Legal o delegado.

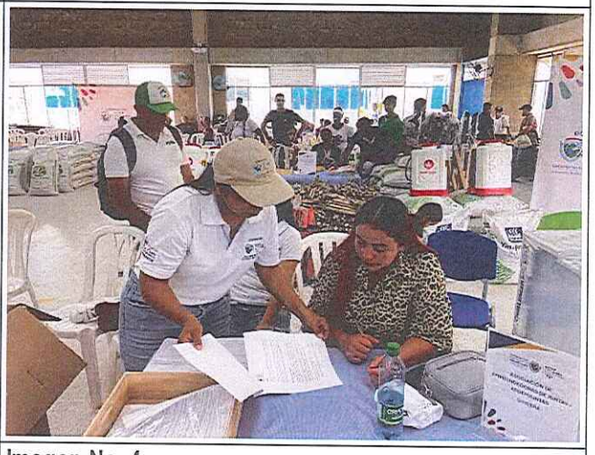


Imagen No. 4
Explicación entrega formato de garantía y recomendaciones uso de productos.

F-ACIO No.	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE TERMINACIÓN/CIERRE DEL PROYECTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: agosto 2024

Objeto del Convenio:

"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa	ASOEMJUNTAS		
Municipio	Ginebra	**Vereda**	Juntas - La Cecilia
Tipo del proyecto	Agroindustrial	**Nit.**	901106283
Nombre Representante Legal	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN		
Correo electrónico	asociaciondeemprendedoras2022@gmail.com	**Teléfono/Celular**	3186079207
Nombre y apellido profesional encargado	Ramiro Martinez Navarro		
Fecha (dd-mm-aaaa)	30/11/2024	**Lugar**	Coliseo ginebra

Mediante la presente acta, como Representante Legal de la Organización, dejo constancia de haber recibido a satisfacción las cuatro (4) visitas que comprende el objeto del convenio, así:

Socialización y diagnóstico organizacional.
Priorización para los proyectos productivos.
Acompañamiento técnico para orientar el desarrollo de las iniciativas priorizadas.
Acompañamiento técnico para la entrega de insumos, equipos y/o herramientas donde se brindaron las recomendaciones técnicas de uso y almacenamiento de los mismos. Así mismo, se recibieron los insumos, equipos y/o herramientas concertados y a satisfacción.

FIRMA DEL REPRESENTANTE		FIRMA DEL PROFESIONAL	
María Fernanda Zapata			
Nombre:	MARIA FERNANDA ZAPATA LEÓN	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante legal / Apoderado	Cargo:	Profesional de campo
Cédula:	1112965556	Cédula:	1116252878
Representa a:	ASOEMJUNTAS	Representa a:	Fundación Ave Fénix

F-DGA No. 01		DIAGNÓSTICO DE CAPACIDAD EMPRESARIAL Y ORGANIZACIONAL - ORGANIZACIONES COMUNITARIAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Nombre de la Asociación	FINCA		
Teléfono 1	3183832647	**Teléfono 2**	3155333166
Correo electrónico	divihc@outlook.com	**¿En qué horario es más fácil la comunicación telefónica?**	Mañana
Corregimiento/Vereda	La selva - Jardín Alto	**Municipio**	Ginebra

Número actual de Asociados	20	**Tiempo de constituida la Asociación en años**	14	**Línea Productiva 1**	Lechuga
Número de socios menores de 26 años	1	**Legalmente constituida (si, no) /Rut**	Si	**Línea Productiva 2**	Tomate
Nombre del (la) Representante Legal	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ			**Cédula de Ciudadanía**	66757322
Teléfono 1	3183832647	**Teléfono 2**	3183832647	**Correo electrónico**	divihc@outlook.com
Dirección/Vereda/Corregimiento	Vereda Canaima - Cocuyos			**Municipio**	Guacarí

F-DGA No. 01		DIAGNÓSTICO DE CAPACIDAD EMPRESARIAL Y ORGANIZACIONAL - ORGANIZACIONES COMUNITARIAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

ORGANIZACIÓN				FINCA										
DEPARTAMENTO		Valle del Cauca		MUNICIPIO		Ginebra		VEREDA		La selva - Jardín Alto				
BASE DE DATOS ASOCIADOS														
Nombre Asociado	Género	No. cédula	Edad	Enfoque diferencial	Celular	Correo	Identificación proceso Agroindustrial	Renglones productivos principales asociación	Área sembrada total (Has)	Área Total de la finca	Vereda	Tenencia de la Tierra	Tipo de Agricultor	Caracterización
DIVISAY HURTADO CASTAÑO	Femenino	66,757,322	55	Ninguno	3,183,832,647	divihc@outlook.com	No aplica	No aplica	0.0009	2.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
ROSA E. FLORIAN	Femenino	38,656,842	63	Ninguno	3,155,812,562	No aplica	No aplica	hortalizas	0.5000	5.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
JAZMIN CHAPARRO	Femenino	29,658,336	44	Ninguno	3,167,896,578	no aplica	no aplica	Hortalizas	0.0500	30.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
MELBA DAVID	Femenino	27,187,129	57	Ninguno	3,133,533,534	NO APLICA	NO APLICA	Hortalizas	0.0050	20.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
GLORIA DAVID	Femenino	27,186,781	70	Ninguno	3,117,493,519	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	20.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
EDILBERTO RODRUIGUEZ	Masculino	16,256,353	71	Ninguno	3,158,609,148	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	10.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
BERNARDO ALZATE	Masculino	3,408,999	84	Ninguno	3,146,096,987	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	8.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
CARLINA LUCUMI	Femenino	25,543,791	80	Ninguno	3,155,615,285	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	8.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
BERTULFO GUZMAN	Masculino	6,296,050	62	Ninguno	3,184,859,109	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	9.5000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
MARTA ISABEL DONADO	Femenino	29,706,599	40	Ninguno	3,178,159,076	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	5.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
MARIA LUZ DARY OSPINA	Femenino	42,071,477	58	Ninguno	3,146,381,456	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	4.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
LEONIDA SOLIS	Femenino	31,916,334	65	Ninguno	3,148,143,855	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	4.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
MARIBEL RESTREPO BLANDON	Femenino	1,027,884,003	33	Ninguno	3,502,621,967	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	3.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
LUIS EVERTO BOTERO	Masculino	16,438,077	64	Ninguno	3,004,120,813	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	20.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
JOSE ROMILIO ROJAS	Masculino	15,896,374	82	Ninguno	3,183,832,647	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	8.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
JOSE ABEL MORALES	Masculino	16,435,003	70	Ninguno	3,176,622,708	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	5.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
LUZ OMAIRA RAMOS	Femenino	69,087,388	44	Ninguno	3,137,430,152	NO TIENE	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	4.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
ONEIDA GARCIA	Femenino	1,087,750,613	33	Ninguno	3,137,900,575	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	8.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
OLIVIA GRANADA	Femenino	31,926,461	58	Ninguno	3,184,700,668	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	10.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino
NATALIA TORRES	Femenino	1,119,583,873	16	Ninguno	3,183,832,647	NO APLICA	NO APLICA	HORTALIZAS	0.0050	8.0000	CANAIMA	Propietario con título	Pequeño	Campesino

1. DESCRIBA CUAL ES LA ACTIVIDAD QUE DESARROLLA LA ORGANIZACIÓN ACTUALMENTE Y ACTIVIDADES TIENE COMO META
La Fundación Finca, compuesta por 20 familias dedicadas a la producción de hortalizas, plátano y café, busca fortalecer su economía familiar a través de la implementación de 20 unidades de hidroponía. Aunque la fundación no tiene experiencia previa en esta técnica, existe un gran interés y disposición para adoptar este sistema innovador, que permite optimizar el espacio y mejorar la eficiencia en el cultivo de hortalizas frescas y de alta calidad. Este proyecto productivo también contribuirá a la seguridad alimentaria de la región y se alinea con el compromiso de la fundación de proteger el medio ambiente, impulsado por su representante legal, quien es reconocida en la comunidad por su liderazgo en sostenibilidad. La producción generada por estas unidades hidropónicas se destinará a abastecer restaurantes gourmet en Ginebra, Valle del Cauca, un mercado estratégico que busca productos frescos y selectos. Con esta iniciativa, la Fundación Finca pretende diversificar su producción agrícola y generar nuevas oportunidades económicas para sus miembros, asegurando un flujo de ingresos más estable y sostenible. La adopción de tecnologías hidropónicas, además de ofrecer productos de alta calidad, permitirá a la fundación posicionarse como un referente de innovación en la región, contribuyendo al desarrollo económico local y al bienestar de las familias que la integran.

1. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA PRODUCTIVA DE LA ORGANIZACIÓN		
a. ¿Cómo es la forma en que producimos, transformamos o prestamos el servicio?	**PUNTAJE**	
A) Cada uno de los (as) asociados (as) produce en forma distinta	1	1
B) Existen algunos asociados que están unificando los procesos de producción	2	
C) Intercambiamos información como apoyo a la asistencia técnica y existen procesos de producción iguales para todos los socios	3	
b. ¿Cumplimos los requisitos de distintos clientes?	**PUNTAJE**	
A) No diferenciamos requisitos técnicos para nuestros clientes	1	1
B) Cumplimos con algunos requisitos técnicos para algunos clientes	2	
C) Producimos teniendo en cuenta los requisitos técnicos de distintos clientes	3	
c. ¿Cómo compramos los insumos?	**PUNTAJE**	
A) Cada socio compra en forma individual los insumos que requiere	1	1
B) Hacemos economía de escala en compras de algunos insumos en conjunto	2	
C) Hacemos la totalidad de las compras de insumos de acuerdo con las necesidades de todos	3	
d. ¿Tenemos los registros y aplicamos las normas sanitarias que exige el mercado?	**PUNTAJE**	
A) El mercado que tenemos no nos exige registros ni normas sanitarias	1	2
B) Estamos iniciando el cumplimiento de algunas registros y normas sanitarias del producto y la bioseguridad de los agricultores	2	
C) Cumplimos con las registros y normas sanitarias que nos exige el mercado aplicando y promoviendo las BPA	3	
e. ¿Hacemos control de calidad del producto o servicio?	**PUNTAJE**	
A) No controlamos la calidad del producto o servicio	1	1
B) Tenemos algunos procesos de control de la calidad del producto o servicio	2	
C) Tenemos control de calidad y hacemos seguimiento a la calidad de los productos	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA PRODUCTIVA	**6**	

2. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA COMERCIAL DEL NEGOCIO		
a. ¿Cómo fijamos el precio de venta de los productos?	**PUNTAJE**	
A) No fijamos el precio de venta	1	**1**
B) Con algunos clientes podemos negociar el precio y algunas condiciones comerciales	2	
C) Realizamos registros de costos que nos permiten definir el precio de venta	3	
b. ¿En qué forma vendemos?	**PUNTAJE**	
A) Cada productor vende su producción en forma individual	1	**1**
B) Tenemos algunos grandes clientes y se hacen algunas ventas en conjunto	2	
C) Trabajamos conjuntamente para atender negocios en los que vendemos en conjunto	3	
c. ¿Cómo conseguimos los clientes?	**PUNTAJE**	
A) Los clientes nos buscan y compran los productos	1	**1**
B) Identificamos algunos clientes para disminuir la intermediación	2	
C) Buscamos clientes constantemente en ruedas de negocios, eventos, ferias, mercados locales, etc.	3	
d. ¿Hemos desarrollado nuevos productos?	**PUNTAJE**	
A) El mercado no nos exige el desarrollo de nuevos productos	1	**1**
B) Hemos visto oportunidad de desarrollar nuevos productos, pero no tenemos la tecnología necesaria	2	
C) Hemos desarrollado nuevos productos solicitados por los clientes	3	
e. ¿Cómo damos a conocer nuestros productos a los clientes?	**PUNTAJE**	
A) Contamos a las personas conocidas sobre el producto que tenemos	1	**2**
B) Tenemos catálogo de productos, pero falta desarrollar más material	2	
C) Hacemos promoción de los productos por diferentes medios (publicidad, ferias, entre otros)	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA COMERCIAL	**6**	

3. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA FINANCIERA DE LA ORGANIZACIÓN		
a) No estamos al día con las obligaciones	**PUNTAJE**	
A) No estamos al día con las obligaciones	1	**2**
B) El representante legal o la junta directiva se encarga de pagar	2	
C) Se realizan actividades recreativas, aporte de los asociados, etc	3	
b. ¿Contamos actualmente con Fondo Rotatorio?	**PUNTAJE**	
A) No contamos con Fondo Rotatorio	1	**1**
B) Si contamos con Fondo Rotatorio pero actualmente no funciona	2	
C) Si contamos con Fondo rotatorio y actualmente funciona	3	
c. ¿Cómo conseguimos beneficios para la organización y sus asociados?	**PUNTAJE**	
A) No gestionamos para conseguir recursos	1	**1**
B) En ocasiones hemos conseguido recursos de forma grupal	2	
C) Presentamos proyectos y gestionamos de forma grupal	3	
d. ¿Cómo planificamos el uso del dinero en nuestro negocio?	**PUNTAJE**	
A) No planificamos el uso del dinero, gastamos el dinero en lo urgente	1	**1**
B) Planificamos algunas veces comprando lo que hemos decidido que es prioritario	2	
C) Planificamos el uso del dinero de acuerdo con lo que determinan los asociados	3	
e. ¿Elaboramos los Informes financieros?	**PUNTAJE**	
A) No elaboramos informes financieros	1	**2**
B) Hacemos informes financieros para terceros cuando es necesario, por ejemplo: Bancos, DIAN	2	
C) Hacemos informes financieros de acuerdo con las normas legales	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA FINANCIERA	**7**	

4. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA ADMINISTRATIVA DE LA ORGANIZACIÓN		
a. ¿Cómo tenemos organizados los papeles y documentos de la Organización?	**PUNTAJE**	
A) No tenemos un archivo con los documentos del negocio	1	**2**
B) Tenemos los papeles y documentos de la organización, pero sin orden	2	
C) Tenemos ordenados y archivados la totalidad de documentos de la organización	3	
b. ¿Cómo realizamos las labores administrativas en nuestra Organización?	**PUNTAJE**	
A) No tenemos personal administrativo	1	**2**
B) Las tareas las asume el representante legal y la tesorera	2	
C) Las tareas se reparten entre el representante legal y la Junta Directiva	3	
c. ¿Contamos con manuales administrativos y reglamentos de trabajo?	**PUNTAJE**	
A) No contamos con manuales administrativos y / o reglamentos de trabajo	1	**2**
B) Están en proceso de elaboración algunos reglamentos básicos de trabajo	2	
C) Tenemos los reglamentos y manuales de trabajo	3	
d. ¿Vendemos con o sin factura?	**PUNTAJE**	
A) Generalmente vendemos sin factura	1	**1**
B) Vendemos con factura a los clientes que lo exigen	2	
C) Vendemos la totalidad de lo producido con factura	3	
e. ¿Cómo nos repartimos las labores al interior de la asociación?	**PUNTAJE**	
A) No hay tareas asignadas ni plan de trabajo	1	**1**
B) Existen algunos comités de trabajo	2	
C) Existen funciones definidas, hay una clara división del trabajo	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA ADMINISTRATIVA	**8**	

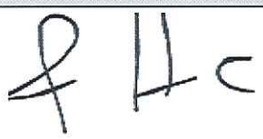
5. ESTADO ACTUAL DEL ÁREA ORGANIZACIONAL		
a. ¿Con qué frecuencia nos reunimos para analizar temas de nuestro negocio?	**PUNTAJE**	
A) Nos reunimos muy ocasionalmente o solamente cuando los estatutos lo determinen	1	**2**
B) Se cita a asamblea normal o extraordinaria cuando es necesario	2	
C) Se tienen programadas las reuniones de la junta directiva y los asociados en forma frecuente	3	
b. ¿Trabajamos en proyectos que mejoren la condición de los asociados?	**PUNTAJE**	
A) Todavía no hemos hecho proyectos que beneficien a la mayoría	1	**2**
B) Tenemos algunos proyectos que han mejorado la situación de los asociados	2	
C) Tenemos proyectos que están beneficiando la calidad de vida de los socios	3	
c. ¿Cómo participamos en la organización?	**PUNTAJE**	
A) Se cuentan con pocas actividades colectivas	1	**1**
B) Tenemos participación de los líderes de la asociación y de algunos socios	2	
C) La mayoría de los socios participa en las diferentes actividades	3	
d. ¿Cómo observamos el progreso de nuestra organización?	**PUNTAJE**	
A) No hacemos seguimiento al desarrollo de las actividades de nuestra organización	1	**1**
B) Programamos tareas pero no les hacemos seguimiento	2	
C) Normalmente llevamos actas de seguimiento para saber como va el proceso en la organización	3	
e. ¿Cómo elaboramos y presentamos los proyectos ante las entidades?	**PUNTAJE**	
A) No hemos elaborado o presentado nunca proyectos	1	**2**
B) En algunos proyectos nos ayudan personas externas	2	
C) Somos independientes al formular proyectos	3	
PUNTAJE OBTENIDO EN EL ÁREA ORGANIZACIONAL	**8**	

F-DGA No. 01		DIAGNÓSTICO DE CAPACIDAD EMPRESARIAL Y ORGANIZACIONAL - ORGANIZACIONES COMUNITARIAS	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

ESTADO ACTUAL DE CADA ÁREA			
Organización:	FINCA		
Departamento:	Valle del Cauca	**Municipio:**	Ginebra

TOTAL PUNTAJES OBTENIDOS POR ÁREA	
PRODUCTIVA	6
COMERCIAL	6
FINANCIERA	7
ADMINISTRATIVA	8
ORGANIZACIONAL	8
CALIFICACIÓN FINAL	**35**

VALORES DE REFERENCIA	
TOTAL PUNTAJE	**INTERPRETACIÓN**
0-59	La organización tiene un perfil de negocio
60-70	La organización tiene capacidad de desarrollar un Plan de Negocio
+71	La organización cuenta con la capacidad para implementar un Programa Empresarial.

FIRMA DE QUIEN RECIBE LA VISITA		FIRMA DEL PROFESIONAL	
			
Nombre:	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal	Cargo:	Profesional de Campo
Cédula:	66757322	Cédula:	1116252878
Representa a:	FINCA	Representa a:	Fundación Ave Fénix

ANÁLISIS ACTUAL DE CADA ÁREA

Descripción de la Necesidad Evidenciada

Uno de los principales objetivos es generar ingresos adicionales y estables para las 20 familias que conforman la fundación. La producción hidropónica permitirá incrementar la rentabilidad de los cultivos, optimizando el uso del espacio y asegurando cosechas constantes, lo que contribuirá a mejorar el flujo de caja familiar. La iniciativa busca fortalecer la seguridad alimentaria en la región, proporcionando un suministro estable y sostenible de hortalizas frescas y de alta calidad. Esto es especialmente importante en áreas donde el acceso a alimentos frescos y nutritivos puede ser limitado. La hidroponía vertical permite maximizar el uso del espacio, lo que es crucial para las familias que disponen de tierras limitadas o que desean aumentar la producción sin expandir significativamente su área de cultivo. Este sistema innovador es ideal para incrementar la productividad en terrenos reducidos. Además de esto, la fundación busca diversificar sus actividades productivas, añadiendo la hidroponía a su portafolio, que ya incluye hortalizas, plátano y café. Esta diversificación reduce la dependencia de un solo tipo de cultivo y mitiga el riesgo de pérdidas económicas por fluctuaciones en los precios de mercado o problemas climáticos. La iniciativa tiene como objetivo atender la demanda de productos frescos y de alta calidad en el segmento de restaurantes gourmet de Ginebra, Valle del Cauca. Al implementar hidroponía, la fundación podrá ofrecer productos diferenciados que cumplen con los altos estándares del mercado gourmet, abriendo nuevas oportunidades comerciales. Con esta iniciativa, la fundación busca adoptar prácticas agrícolas modernas y eficientes, como la hidroponía, que requieren menos agua y son más sostenibles que los métodos de cultivo tradicionales. Esto no solo aumenta la competitividad de la fundación, sino que también contribuye a la preservación de recursos naturales. La hidroponía ofrece una mayor independencia de las condiciones climáticas adversas que afectan a los cultivos tradicionales en campo abierto. Al producir en un entorno controlado, la fundación puede mitigar los riesgos asociados a plagas, enfermedades y variabilidad climática, asegurando una producción más constante y predecible.

Descripción de los Bienes y Servicios Disponibles

Tenencia de tierra, acceso a agua para proporcionar riego, bombas de fumigar que le permiten el desarrollo de actividades de control de plagas que puedan afectar las módulos.

Descripción de las Debilidades Evidenciadas

La fundación no tiene experiencia previa en sistemas hidropónicos, lo que representa una curva de aprendizaje importante. Esta falta de conocimiento técnico especializado podría llevar a errores en el manejo de los cultivos y afectar la eficiencia y productividad del sistema.
Los miembros de la asociación carecen de habilidades técnicas en áreas clave como el manejo de soluciones nutritivas, control de pH, mantenimiento de sistemas de riego y monitoreo de condiciones ambientales. Sin un conocimiento adecuado, el sistema podría no funcionar de manera óptima.
Al no contar con expertos en hidroponía dentro de la asociación, la fundación podría depender excesivamente de asesores externos para la implementación y operación del sistema. Esto puede generar costos adicionales y dificultades para resolver problemas técnicos de forma inmediata.
La implementación de sistemas de hidroponía vertical requiere infraestructura específica, como invernaderos o espacios protegidos. Si la fundación no dispone de las instalaciones necesarias, tendrá que invertir en adecuaciones, lo que podría ser un desafío financiero significativo.
La adopción de la tecnología hidropónica implica inversiones iniciales en equipos, insumos y capacitación. Si la fundación tiene recursos financieros limitados, esto podría restringir la implementación completa del proyecto o dificultar su sostenibilidad a largo plazo.

Descripción de las Potencialidades/Fortalezas Observadas

La fundación tiene una trayectoria en la participación y ejecución de proyectos agropecuarios, lo que indica que sus miembros cuentan con conocimientos y habilidades en gestión agrícola. Esta experiencia puede facilitar la adaptación e implementación de nuevos sistemas productivos, como la hidroponía.
El liderazgo de la fundación, encabezado por una representante legal reconocido por su compromiso con la protección del medio ambiente, es una fortaleza importante. Este enfoque en la sostenibilidad puede ayudar a atraer apoyo externo, alianzas estratégicas y acceder a programas de financiamiento que promuevan la agricultura limpia y sostenible.
Aunque no tienen experiencia previa en hidroponía, los miembros de la fundación han mostrado gran entusiasmo y disposición para aprender y adoptar nuevas tecnologías. Esta actitud abierta hacia la innovación es crucial para la implementación exitosa de sistemas de producción modernos y eficientes.
La fundación se encuentra en una ubicación que facilita el acceso a mercados específicos, como los restaurantes gourmet en Ginebra, Valle del Cauca. Esta cercanía permite reducir costos logísticos, asegurar la frescura de los productos y crear relaciones comerciales más sólidas y sostenibles con el mercado objetivo.
La fundación está compuesta por 20 familias que trabajan juntas, lo que indica un fuerte sentido de comunidad y colaboración. Esta cohesión es una ventaja para la implementación de proyectos, ya que permite un esfuerzo conjunto para superar desafíos, compartir conocimientos y maximizar los beneficios para todos los miembros.

Recomendaciones para el fortalecimiento del proyecto

ANÁLISIS ACTUAL DE CADA ÁREA
Dado que los miembros de la fundación no tienen experiencia previa en hidroponía, es fundamental realizar programas de capacitación intensiva que abarquen desde los aspectos básicos hasta técnicas avanzadas de manejo de sistemas hidropónicos. Esto incluye la preparación del medio de cultivo, el manejo de soluciones nutritivas, control de plagas y enfermedades, así como la gestión del sistema de riego y las condiciones ambientales. Antes de iniciar la producción, se recomienda realizar un estudio de mercado más detallado para comprender mejor las necesidades y preferencias del segmento de restaurantes gourmet en Ginebra, Valle del Cauca. Establecer alianzas comerciales con estos restaurantes desde el principio puede asegurar un mercado estable y generar acuerdos de venta a largo plazo, garantizando ingresos sostenibles para la fundación. Implementar un sistema de monitoreo regular para garantizar la calidad de las hortalizas producidas. La hidroponía permite un control preciso de nutrientes y condiciones de crecimiento, pero esto requiere vigilancia constante. Se sugiere establecer un protocolo de control de calidad para mantener estándares elevados que satisfagan las exigencias del mercado gourmet. Además de las hortalizas, explorar la posibilidad de cultivar otras variedades que sean demandadas por el mercado objetivo. La hidroponía ofrece la flexibilidad de experimentar con diferentes cultivos en espacios limitados, lo que puede diversificar la oferta de productos y abrir nuevas oportunidades de mercado. Asegurarse de que todas las actividades dentro de las unidades hidropónicas sigan las Buenas Prácticas Agrícolas. Esto incluye la gestión eficiente del uso de agua, la reducción de residuos y el uso responsable de insumos, alineándose con el compromiso de la fundación con la sostenibilidad y la protección del medio ambiente. Contar con el apoyo de expertos en hidroponía durante las fases iniciales del proyecto para asegurar la correcta instalación, operación y mantenimiento de los sistemas. Esta asistencia técnica permitirá a los miembros adquirir confianza y habilidades prácticas para manejar las unidades de manera autónoma en el futuro. Realizar una evaluación financiera completa que contemple los costos iniciales de instalación, insumos, mano de obra y posibles imprevistos. Con base en esto, diseñar una estrategia para optimizar los recursos y maximizar la rentabilidad del proyecto, asegurando un flujo de ingresos constante para las familias beneficiarias.

F-ASO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE VISITA DE SOCIALIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio:

"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa		FINCA	
Nit	900367319	**Tipo del proyecto**	Agrícola
Municipio	Ginebra	**Vereda**	La selva - Jardín Alto
Nombre Representante Legal		DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ	
Correo electrónico	divihc@outlook.com	**Teléfono/Celular**	3183832647
Nombre y apellido profesional encargado		Ramiro Martinez Navarro	
Fecha (dd-mm-aaaa)	14/10/2024	**Lugar**	Canaima - Cocuyos
¿Quién recibe la visita?	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ		

AGENDA

- Socialización del convenio
- Socialización del proyecto
- Elaboración del diagnóstico
- Aclaración de dudas
- Establecimiento de la fecha para la próxima visita

CONVOCATORIA

El día *11/10/2024*, se contactó al representante legal de la organización a través de *mensaje de WhatsApp*. El objetivo fue informarle sobre la vista 1 y 2 del proyecto de seguridad alimentaria (socialización del proyecto y la priorización de insumos), para la cual se establecieron el lugar, la hora y el día. Se les comunicó la importancia de la asistencia de la Junta Directiva y los beneficiarios que la conforman.

Se solicitó para esta jornada, tener la siguiente información disponible de las personas que conforman la organización: nombres completos, número de cédula, etnia, número de celular, correo electrónico, línea productiva, área promedio de siembra, área total de la finca, vereda y tenencia de la tierra.

DESARROLLO DEL TEMA

La reunión contó con la participación de ***17*** Beneficiarios. Se inició dando la bienvenida a los asistentes e introduciendo el objetivo principal del encuentro: la socialización del proyecto

Socialización del convenio

Se presentó a los asistentes, las generalidades del Convenio de Asociación suscrito entre Secretaría de Desarrollo Rural, Agricultura y Pesca del Departamento del Valle del Cauca y La Fundación Ave Fénix, cuyo objetivo es Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos, ruedas de negocios y eventos en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca.

El convenio cuenta con tres componentes clave:

1. Fortalecimiento de proyectos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca.
2. Desarrollo de proyectos productivos agropecuarios para las víctimas del conflicto armado.
3. Producción de material técnico-didáctico para la sensibilización del desarrollo sostenible de las organizaciones rurales.

Se procedió a explicar la metodología de ejecución referente a la fase de operación y una vez cumplida la selección de organizaciones e Instituciones Educativas beneficiarias.

Visita 1 : Socialización y Diagnóstico Organizacional

Socialización: En la primera visita, se realiza un encuentro con la población beneficiaria para socializar las actividades del convenio y aplicar una herramienta de diagnóstico organizacional, así como la identificación de productivos de la población beneficiaria.

Diagnóstico Organizacional: Basado en el Índice de Desarrollo Empresarial y Organizacional (IDEO), se evalúa la situación técnica, comercial, financiera y administrativa de las asociaciones productoras. Esta herramienta permite identificar las áreas de mejora y determinar las acciones de apoyo necesarias para fortalecer la productividad.

Visita 2: Priorización

Acta de Priorización: Tras la socialización y diagnóstico, se acuerda con los beneficiarios un listado de insumos, herramientas y/o equipos a priorizar, considerando las capacidades y objetivos de cada proyecto productivo, así como las recomendaciones técnicas.

Visita 3: Acompañamiento Técnico

Acompañamiento Técnico: En esta visita se realiza la orientación técnica a las iniciativas priorizadas (proyectos productivos) de la población beneficiaria.

Visita 4: Acompañamiento técnico: Concertación y Entrega

Concertación: Una vez priorizados los insumos y herramientas, y ajustados los presupuestos, se firma un acta de concertación con los beneficiarios. En este documento se establece el listado definitivo de insumos, equipos y herramientas a entregar, detallando las cantidades y especificaciones.

Entrega de Fortalecimiento: Los insumos y herramientas previamente concertados se entregan a los beneficiarios, junto con recomendaciones sobre su manejo, almacenamiento y uso adecuado. Se documenta el proceso para garantizar la transparencia y la satisfacción de los beneficiarios.

Cierre: El proyecto culmina con la firma de un acta de terminación, donde los beneficiarios manifiestan su satisfacción respecto a las actividades realizadas y el fortalecimiento recibido en sus proyectos. Este acto cierra formalmente el ciclo de apoyo, confirmando el cumplimiento de los objetivos del convenio.

Este enfoque integral asegura que las asociaciones y beneficiarios reciban el acompañamiento necesario para fortalecer sus proyectos productivos, contribuyendo a la seguridad alimentaria y el desarrollo sostenible de las áreas rurales del Valle del Cauca.

DESARROLLO DEL TEMA

Socialización del proyecto
Una vez finalizada la socialización del convenio y explicadas las actividades a desarrollar, se procedió a la presentación del proyecto por parte de la organización, denominado: *Fortalecimiento con un proyecto productivo en seguridad alimentaria para familias de la asociación, através de la implementación y promoción de cultivos hidropónicos simplificados (HS), - Agricultura urbana- ciudad Ginebra valle - Colombia*

Descripción proyecto :
La Fundación Finca es una asociación integrada por 20 familias dedicadas a la producción de hortalizas, plátano y café. Con una trayectoria en la participación de proyectos agropecuarios, la fundación cuenta con un representante legal ampliamente reconocido en la región por su compromiso con el impulso y la protección del medio ambiente.

El principal objetivo de esta iniciativa es fortalecer el flujo de caja familiar mediante el establecimiento de 20 unidades de hidroponía vertical. Aunque la fundación no tiene experiencia previa en esta modalidad de cultivo, existe un gran entusiasmo y disposición para llevar a cabo este proyecto productivo, que contribuirá significativamente a la seguridad alimentaria en la región. La hidroponía vertical ofrece una solución innovadora para optimizar el espacio y mejorar la eficiencia en la producción de hortalizas, facilitando el acceso a productos frescos y de alta calidad.

El mercado objetivo para las cosechas de estas unidades de hidroponía se enfocará en el segmento de restaurantes gourmet en Ginebra, Valle del Cauca. Gracias a su ubicación estratégica, la Fundación Finca podrá abastecer de manera eficiente a estos establecimientos, brindando productos frescos y de alta calidad que satisfagan las exigencias del sector gastronómico.

Con este proyecto, la Fundación Finca busca no solo diversificar su producción agrícola, sino también generar nuevas oportunidades económicas para sus asociados, asegurando un desarrollo sostenible y una mayor estabilidad financiera para las familias que conforman la asociación.

Elaboración de diagnóstico
A continuación, se llevó a cabo el diagnóstico IDEO con los productores presentes en la reunión y la Junta Directiva. Este diagnóstico permitió identificar las acciones necesarias para el acompañamiento técnico y los apoyos requeridos para potenciar la dinámica productiva de la organización. A continuación, se llevó a cabo una revisión con los productores sobre la lista de insumos relacionados en su proyecto productivo y aquellos que se priorizarían de acuerdo con las recomendaciones técnicas y el presupuesto, los cuales se detallan en el acta de priorización.
Se dejó en claro que está prohibida la entrega de motosierras, materiales de construcción, gasolina, pollos de engorde, agroinsumos de clasificación toxicológica roja - amarilla, recursos para transporte, madera o guadua, así como el pago de mano de obra. Además, la maquinaria se entregará ya armada en un terreno cercano a la cabecera municipal donde se ejecuta el proyecto, junto con una capacitación sobre su uso.
Dado que la organización desea presentar una cotización para los insumos solicitados, se proporciona al representante legal un documento escrito que contiene los requisitos administrativos necesarios para enviar dichas cotizaciones. Se establece un plazo de dos (2) días para la entrega, hasta el 10/16/2024al correo electrónico agro.compras@avefenix.edu.co
La asociación aceptó que la Fundación Ave Fénix proceda a cotizar los insumos mencionados en el acta de priorización con los proveedores disponibles del área de compras de la fundación.

Consideraciones o recomendaciones:
Se explicó la importancia de suministrar una dirección de correo electrónico y un número de teléfono alterno para facilitar el contacto entre el área de compras de la Fundación Ave Fénix y El (La) Representante Legal de la organización una vez que se hayan realizado las cotizaciones pertinentes. El objetivo es coordinar los insumos y sus cantidades para obtener la validación del representante legal y avanzar en los siguientes procesos (acta de concertación y compra).

Dudas y aclaraciones
las entregas se realizaran en la vereda donde se desarrollara el proyecto?? R/ No, las entregas se llevaran a cabo en la cabecera municipal de Ginebra, Se realizaran mas reuniones a parte del acompañamiento técnico? R/ No, Posterior al acompañamiento técnico solo se llevara a cabo la entrega insumos solicitados para desarrollo del proyecto.

COMPROMISOS

El Representante Legal y/o apoderado(a) se compromete a enviar los documentos legales pendientes en un plazo de 3 días. La organización se compromete a participar activamente en las visitas que comprende el convenio de asociación. Se establece la fecha para la vista 3 Acompañamiento técnico el día *04/11/2024*. El técnico recordará el encuentro a la representante legal unos días antes para ultimar detalles.
La asociación se compromete a participar en el evento de entrega de insumos, junto con la junta directiva y los beneficiarios del proyecto. Además, presentará una muestra simbólica del producto del proyecto en el que están trabajando.
Los beneficiarios del proyecto se han comprometido a fortalecer sus conocimientos en técnicas de agricultura hidropónica, con el fin de adquirir una base técnica sólida que les permita implementar y manejar de manera eficiente las unidades de hidroponía vertical. Este esfuerzo de capacitación es fundamental para asegurar el éxito y la sostenibilidad del proyecto a largo plazo.

Como parte del proceso de acompañamiento técnico, los beneficiarios participarán en sesiones prácticas orientadas al establecimiento de un modelo de hidroponía para hortalizas, con una configuración de 3x4 metros. Estas prácticas servirán para familiarizar a los agricultores con los sistemas de cultivo hidropónico, permitiéndoles adquirir habilidades clave para el manejo adecuado de las unidades.

Además, los beneficiarios están convocados a asistir a la reunión de acompañamiento técnico programada para el lunes 4 de noviembre de 2024 a las 8:30 a.m. en la Finca El Paraíso, Jardín Alto, Cocuyos. Esta sesión será crucial para revisar el plan de implementación, resolver dudas técnicas y establecer una guía clara para el desarrollo del proyecto.

CONCLUSIONES

Para que el proyecto de hidroponía vertical de la Asociación sea exitoso, es esencial que sus miembros fortalezcan sus conocimientos técnicos en esta área especializada. La hidroponía abarca diversas prácticas complejas que requieren experiencia y habilidades específicas para garantizar el correcto funcionamiento de las actividades en los módulos de cultivo. Desde el manejo de nutrientes hasta el control de condiciones ambientales, dominar estos aspectos será clave para asegurar una producción eficiente y de alta calidad.

A pesar de no contar con experiencia previa en este tipo de agricultura, se ha evidenciado una gran disposición por parte de los beneficiarios para aprender e implementar esta tecnología. Este entusiasmo por adquirir nuevos conocimientos es un aspecto positivo que impulsa el proyecto hacia el éxito. La adopción de sistemas hidropónicos no solo permitirá diversificar los cultivos, sino también aumentar la eficiencia y sostenibilidad de la producción, beneficiando así a los productores de la Asociación.

F-ASO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE VISITA DE SOCIALIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511 de 2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

REGISTRO FOTOGRÁFICO



Imagen No. 1
Socialización del proyecto.



Imagen No. 2
Beneficiarios firmando el registro de asistencia.

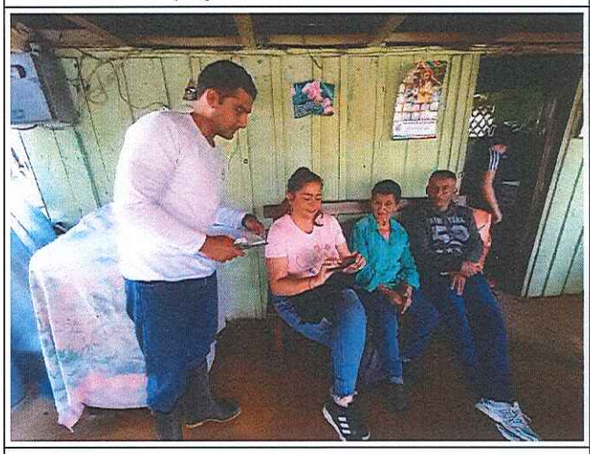


Imagen No. 3
Firma del acta priorización de insumos



Imagen No. 4
Asistentes a la visita de priorización

FIRMA DE QUIEN RECIBE LA VISITA		FIRMA DEL PROFESIONAL	
Nombre:	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal	Cargo:	Profesional de Campo
Cédula:	66757322	Cédula:	1116252878
Representa a:	FINCA	Representa a:	Fundación Ave Fenix

GOBERNACIÓN
Departamento del Valle del Cauca

LISTADO DE ASISTENCIA

OBJETO DEL CONVENIO:	"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"	MUNICIPIO	Ginebra	ORGANIZACIÓN	Fundacion Finca
FECHA (dd-mm-aaaa)	14-10-2024	LUGAR	Cocuyos	ENTREGABLE No.	E4
ENTREGABLE	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.			COMPONENTE No.	C1 -Fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca

Aviso Importante: En cumplimiento de la Ley Estatutaria 1581 de 2012 sobre la protección de datos personales y sus decretos reglamentarios 1377 de 2013 se informa al titular de datos que con el diligenciamiento de este formulario autoriza el tratamiento de sus datos personales y la grabación (audio y video) de esta reunión de manera requerida, voluntaria y sin vicios de consentimiento como dolo, error o intimidación. Estos datos serán incorporados a la base de datos de responsabilidad del proyecto cuyo objetivo es "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca" para su gestión administrativa, contacto y envío de comunicaciones, por lo que se irán pursando en un bancos de información que en cualquier momento se pueden [illegible] como evidencia del proceso.

No.	NOMBRE Y APELLIDOS DEL PARTICIPANTE	CÉDULA	TELÉFONO CONTACTO	CORREO ELECTRÓNICO	FIRMA
1	Luz Maira Ramos	69087388	3137413076	No Tengo	Luz Maira Ramos
2	Jose Romilio Rojas Marin	15896374	NO TENGO	NO TENGO	José Romilio Rojas Marín
3	Maribel Restrepo Blandón	1027884003	3502621967	maryyrestrepo@gmail.com	Maribel Restrepo Blandón
4	Olivia Granada H	31926461	3184700668	NO tengo	Olivia Granada. H.
5	Gloria David. A	1174935519	27.185781	NO tengo	Gloria David Alvarez
6	Martha Isabel Dorado	29706599	3178159076	dosamis178 hotmail.com	Martha Isabel Dorado
7	Bertulfo Guzman	6.296050	3184859709	NO Tengo	
8	J Rosa Estella Florian Reyes	38656842	3155817567	No tengo	
9	BERNARDO DE JESUS ALZATE R.	348999	No tengo	NO TENGO	
10	Leonilda Solis Zamora	31916334	3027591277	leonilda.solis@gmail.com	

ELABORÓ: (Profesional que realiza la actividad)	Ramiro Martinez
CÉDULA:	1116252878
CARGO:	Tecnico Profesional

Powered by CamScanner

GOBERNACIÓN
Departamento del Valle del Cauca

LISTADO DE ASISTENCIA

OBJETO DEL CONVENIO	"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, [illegible] agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de [illegible] rondas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la [illegible] de familias rurales del Valle del Cauca"	MUNICIPIO	Ginebra	ORGANIZACIÓN	Fundacion Finca
FECHA (dd-mm-aaaa)	14-10-2024	LUGAR	Cocuyo	ENTREGABLE No.	E4
ENTREGABLE	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.			COMPONENTE No.	C1 -Fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca

Nota importante: En cumplimiento de la Ley Estatutaria 1581 de 2012 sobre la protección de datos personales y sus decretos reglamentarios 1377 de 2013 se informa al titular de datos que con el [illegible] diligenciamiento de este formulario autoriza el tratamiento de sus datos personales y la grabación (audio y video) de esta reunión de manera inequívoca, voluntaria y en pleno de conocimiento como dato sensible e información. Estos datos serán incorporados y la base de datos de responsabilidad del proyecto cuyo objetivo es "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, [illegible] agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos rondas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca" para su gestión administrativa, [illegible] contacto y envío de comunicaciones, por lo que se irán guardando en un banco de información que en cualquier momento se pueden mostrar como evidencia del proceso

No.	NOMBRE Y APELLIDOS DEL PARTICIPANTE	CÉDULA	TELÉFONO CONTACTO	CORREO ELECTRÓNICO	FIRMA
1	oneida garcia. David	7087750674	3137900575	oneidagarcia080@gmail.com	Oneida Garcia David
2	Yeimi Natalia Torres J.	7719583873	3134908790	no tengo	Natalia Torres
3	Melba David Alvarez	27 727 729	3733535334	No tengo	Melba David Alvarez
4	Carlina Lucumy V.	25543791	3155615285	NO tengo	Carlina Lucumy Verro
5	Jasmin Elena Chaparro	29.658.336	3185261724	jasminelena2010@gmail.com	Jasmin Chaparro
6	Jose Abel Morales	16435003	3176622708	NO tengo	J. A M.
7	Edilberto Rodriguez	16256353	3158609148	NO tengo	E. R.
8					
9					
10					

ELABORÓ: (Profesional que realiza la actividad)	Ramiro Martinez
CÉDULA:	1116252878
CARGO:	Tecnico Profesional

Powered by CamScanner

F-AP0 No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE PRIORIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio:
"Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"

Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa		FINCA	
NIT	900367319	**Tipo del proyecto**	Agrícola
Municipio	Ginebra	**Vereda**	La selva - Jardín Alto
Nombre Representante Legal		DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ	
Quien recibe la vista	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ		
Correo electrónico	divihc@outlook.com	**Teléfono/Celular**	3183832647
Nombre y apellido profesional encargado		Ramiro Martinez Navarro	
Fecha (dd-mm-aaaa)	14/10/2024	**Lugar**	Canaima - Cocuyos

Se acuerda con la población beneficiaria de este componente, los insumos, herramientas y/o equipos a priorizar, teniendo en cuenta la capacidad y objetivo de la propuesta presentada en la socialización, además de las recomendaciones de los profesionales que realizan el acompañamiento, los cuales se evidencian en la siguiente tabla:
De acuerdo con el acompañamiento técnico realizado, se emite el siguiente concepto:

Tabla 1. CONCEPTO TÉCNICO

La estrategia para la implementación del proyecto incluye la capacitación y asesoría técnica, proporcionando formación a los beneficiarios sobre técnicas de hidroponía, manejo de nutrientes, control de plagas y enfermedades, y monitoreo de condiciones ambientales. Esta capacitación es fundamental para desarrollar competencias técnicas y asegurar la sostenibilidad del sistema. Además, se procederá a la evaluación presupuestal con la instalación de 20 unidades de hidroponía adaptadas a las condiciones climáticas de la región, que incluirán sistemas de riego y control de nutrientes, debido a que el presupuesto asignado no alcanzaría para las 20 módulos, se procederá a realizar procesos de cotización para determinar el numero efectivo de módulos a establecer para esta iniciativa, tener en cuenta que los módulos hidropónicos Completos, el material vegetal para siembra y el paquete de fertilización hidropónica Ekoalfa x 5 kg , Ekosil menores x 5 kg , Ekosil x 4 lts , Mafos-k x 4 litros son inamovibles puesto que es un paquete tecnológico completo para el aprendizaje de los productores de la asociación FINCA, módulos diseñados para ser establecidos y llevados hasta punto de cosecha en su totalidad. Se implementará también un plan de monitoreo y evaluación del proyecto para medir el rendimiento de las unidades productivas, la calidad de los productos y la efectividad de las prácticas agrícolas adoptadas. Esto permitirá realizar ajustes necesarios y optimizar la producción a lo largo del tiempo. Finalmente, se establecerán alianzas estratégicas con restaurantes gourmet y otros actores del mercado para garantizar la comercialización efectiva de los productos, asegurando un ingreso adecuado para los productores. Los beneficios esperados de este proyecto incluyen un incremento en la rentabilidad agrícola, mediante el aumento en los volúmenes y calidad de las cosechas, lo que permitirá a los productores acceder a mercados más competitivos y mejorar su retribución económica. Además, la adopción de prácticas hidropónicas reducirá el uso de agroquímicos y el consumo de agua, promoviendo una agricultura más sostenible y respetuosa con el medio ambiente. Este proyecto también generará un espacio de aprendizaje y enseñanzas de actividades hidropónicas y oportunidades de desarrollo económico, mejorando la calidad de vida de las familias asociadas y promoviendo un modelo de agricultura colaborativa, para el proceso de concertación se contactara a la señora Divisay Hurtado Castaño, numero de teléfono 3183832647.

Tabla 2. INSUMOS, EQUIPOS Y/O HERRAMIENTAS PRIORIZADAS

ITEM	DESCRIPCIÓN	UNIDAD	CANTIDAD
1	Modulos de Hidroponia Comples	Unidad	6
2	Frijol Calima	Kilo	6
3	Lechuga simgues x 20 gr	Sobre	6
4	Tomate Santa Clara x 14 gr	Sobre	6
5	Arverja x 100 gr	Sobre	6
6	Ekoalfa por 5 kg	Paquete	6
7	Ekosil menores por 5 kg	Paquete	6
8	Ekosil por 4 lts	Unidad	6
9	Mafos-k 4 litros	Unidad	6

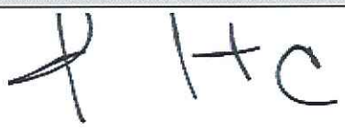
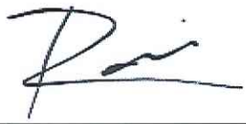
F-AP0 No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA DE PRIORIZACIÓN	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511-2024
		SECRETARIA DE DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Mediante la presente acta el Representante Legal o apoderado(a), concreta los ajustes realizados en cuanto a la dotación de insumos, equipos y/o herramientas relacionadas anteriormente.

La cantidad y tipo de insumos, equipos y/o herramientas puede variar frente a las cantidades iniciales según la asignación presupuestal para cada organización beneficiaria y serán oficializados en el acta de concertación.

En el siguiente espacio diligencie los datos de la persona autorizada para el proceso de concertación.

Nombre completo:	Divisay Hurtado Castañó
Número de cédula:	66757322
Número telefónico:	3183832647
Número de WhatsApp:	3183832647
Correo electrónico:	divihc@outlook.com

FIRMA DE QUIEN RECIBE LA VISITA		FIRMA DEL PROFESIONAL	
			
Nombre:	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ	Nombre:	Ramiro Martinez Navarro
Cargo:	Representante Legal/Apoderado	Cargo:	Profesional de campo
Cédula:	66757322	Cédula:	1116252878
Representa a:	FINCA	Representa a:	Fundación Ave Fénix

F-AAO No. 01	GOBERNACIÓN paraíso de todos Departamento del Valle del Cauca	ACTA VISITA DE ACOMPAÑAMIENTO	CONV-ASO No. 1.320-18-01-10511- 2024
		DESARROLLO RURAL, AGRICULTURA Y PESCA VALLE DEL CAUCA	Versión: 01
			Fecha de aprobación: septiembre 2024

Objeto del Convenio: "Aunar esfuerzos para la implementación, promoción, fortalecimiento y/o mejoramiento de los proyectos de seguridad alimentaria, desarrollo productivo agropecuario, agrícola agroindustriales y para víctimas del conflicto armado, mediante el fortalecimiento de los canales de comercialización a través de ferias, mercados campesinos ruedas de negocios y eventos, en el marco del proyecto fortalecimiento de proyectos productivos de seguridad alimentaria para la atención de familias rurales del Valle del Cauca"			
Nombre del proyecto / Componente	FORTALECIMIENTO DE PROYECTOS PRODUCTIVOS DE SEGURIDAD ALIMENTARIA PARA LA ATENCION DE FAMILIAS RURALES DEL VALLE DEL CAUCA		
Componente No.	C1	**Entregable No.**	E4
Entregable	Establecer proyectos agropecuarios de seguridad alimentaria, seleccionados por convocatoria pública para grupos de mujeres rurales en el periodo de gobierno.		
Nombre organización / Institución Educativa	FINCA	**Nit**	900367319
Municipio	Ginebra	**Vereda**	La selva - Jardín Alto
Tipo de proyecto	Agrícola		
Nombre Representante Legal	DIVISAY HURTADO CASTAÑÓ		
Cédula	66757322	**Teléfono/celular**	3183832647
Correo electrónico	divihc@outlook.com	**Teléfono/Celular**	3183832647
Nombre y apellido profesional encargado	Ramiro Martinez Navarro		
Fecha (dd-mm-aaaa)	04/11/2024	**Lugar**	El paraíso - El jardín Alto

SITUACIÓN ENCONTRADA

Se identificó en la asociación un espacio ideal para el establecimiento de un módulo de hidroponía, el cual presenta todas las condiciones necesarias para implementar esta técnica de cultivo sin suelo. Este espacio cuenta con una oferta hídrica abundante y confiable, factor fundamental para un sistema hidropónico, donde el agua actúa como el principal vehículo para el suministro de nutrientes a las plantas. La disponibilidad de agua en cantidades adecuadas permite no solo mantener el funcionamiento continuo del módulo, sino también ajustar las soluciones nutritivas según las necesidades específicas de los cultivos, garantizando un crecimiento uniforme y saludable.

Asimismo, el área posee una excelente exposición a la luz solar durante la mayor parte del día, lo cual es crucial para el desarrollo de los cultivos hidropónicos. La luz natural es esencial en este tipo de producción, ya que potencia la fotosíntesis, incrementando la producción de biomasa y mejorando la calidad de los frutos y vegetales obtenidos. Esta característica también permite aprovechar al máximo los recursos, reduciendo la necesidad de sistemas de iluminación artificial y optimizando la eficiencia energética del módulo hidropónico.

La cercanía de este espacio a la casa es otro aspecto significativo, ya que facilita las labores de monitoreo, mantenimiento y control fitosanitario en tiempos óptimos. Al tener el módulo hidropónico próximo a la residencia, se posibilita una vigilancia constante para detectar y gestionar a tiempo cualquier problema de plagas o enfermedades. Esto garantiza que los tratamientos preventivos y correctivos se realicen sin retraso, preservando la salud de los cultivos y reduciendo el riesgo de pérdidas en la producción. Además, la proximidad permite realizar de manera más eficiente las tareas de limpieza, desinfección y ajuste de nutrientes, asegurando condiciones higiénicas y estables en el sistema.

Este espacio también brinda la oportunidad de implementar prácticas de sostenibilidad y ahorro de recursos, como la recolección y reutilización de agua en circuitos cerrados, lo cual sería beneficioso para la reducción de costos y el impacto ambiental de las actividades productivas de la asociación. La ubicación y las condiciones generales del área proponen un escenario favorable para que el módulo hidropónico sea exitoso, proporcionando un entorno controlado que podría aumentar la productividad de la asociación y diversificar las fuentes de ingreso para sus miembros.