1. INTRODUCCCIÓN

En cumplimiento del Art. 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, que establece que "la Entidad Estatal debe hacer durante la etapa de planeación el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizaciones, técnica y de Análisis de Riesgo (...) de lo cual deberá dejar constancia en los Documentos del Proceso.

Que, la Lotería de Cundinamarca, fue creada mediante el Decreto 0034 de 1973 y está constituida como una Empresa Industrial y Comercial del Estado del sector descentralizado del Departamento, con personería jurídica, autonomía administrativa, financiera y patrimonio independiente, vinculada a la Secretaría de Hacienda, lo anterior conforme lo dispuesto por el artículo 1° del Decreto Ordenanzal 434 del 25 de septiembre de 2020, "Por el cual se establece la estructura orgánica de la Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca".

Que, la Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca, tiene como objeto "explotar, organizar, operar y administrar el monopolio departamental de juegos de suerte y azar, promociones y rifas, establecido como arbitrio rentístico, que le corresponda ejercer directamente, en asocio con otros entes o a través de terceros o respecto de los cuales le sea permitido participar conforme a las disposiciones legales" (artículo 5° Decreto Ordenanzal 434 de 2020).
Que, en su tenor literal, el artículo 24 del Decreto Ordenanzal 434 de 2020, dispone:

"(...) ARTÍCULO 24°. Régimen de Contratación. Los contratos que celebre La Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca se regirán por lo establecido en el artículo 14 de la Ley 1150 de 2007, modificado por la Ley 1474 de 2011 y las normas que las modifiquen, complementen, reglamenten o sustituyan; debiendo aplicar en el desarrollo de su actividad contractual, conforme su régimen legal especial. Los principios de la función administrativa y de la gestión fiscal de que tratan los artículos 209 y 267 de la Constitución Política, respectivamente, según sea el caso. Así mismo, estará sometida al régimen de inhabilidades, prohibiciones e incompatibilidades previstas para la contratación estatal.

Ahora bien, El Plan Estratégico "Lotería de Cundinamarca, más que un juego una historia para el país" Para tener una Lotería moderna y competitiva, se enmarcan los propósitos a mediano y largo plazo, lo cuales se integran con las líneas estratégicas del Plan de Desarrollo "GOBERNANDO: MÁS QUE UN PLAN" adoptado mediante la Ordenanza No. 001 del 22 de marzo de 2024, se fundamenta en el compromiso mantener las transferencias de recursos al sector salud, a través del incremento de las ventas de la

Lotería de Cundinamarca, manteniendo una adecuada planeación y control del desempeño institucional, ejecución de las políticas, planes institucionales y principios de buen gobierno.

En este sentido, se hace necesario realizar la contratación necesaria para cumplir con los objetivos propuestos en el plan de estratégico, que para el caso de la presente contratación se trata de la estrategia "Loteria con Innovación tecnológica"

Aunado a lo anterior, la Empresa Industrial y Comercial Loteria de Cundinamarca, dispone de recursos en el presupuesto de la vigencia 2025, a fin de darle continuidad y fortalecimiento de la estrategia innovación tecnológica.

2. OBJETIVO DEL ESTUDIO

El presente estudio tiene como objetivo realizar un análisis de la oferta y demanda del mercado para la contratación de Contratar la prestación del servicio de migración de las redes de internet, cámaras de seguridad, servidores y directorios institucionales de la Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca, desde su sede principal hacia una nueva sede temporal.

Conocer las características fundamentales de las empresas que conforman el segmento del mercado que cuenta con la capacidad de suplir la presente necesidad de contratación,

Determinar las variables financieras y técnicas que sirvan de base para estructurar el proceso de selección, estableciendo comparativos financieros y técnicos que garanticen ventajas competitivas para hacer una selección objetiva.

De igual forma establecer los precios promedio del mercado, para definir el presupuesto del servicio a contratar, tomando de referencia el análisis efectuado de los precios del mercado.

Lo anterior en aras de que la Empresa industrial y Comercial Loteria de Cundinamarca obtenga la mejor oferta económica y seleccione el contratista idóneo para suplir las necesidades, mitigando el riesgo de incumplimiento por parte del contratista seleccionado.

3. FICHA RESUMEN (Perspectiva comercial)

FICHA RESUMEN DEL ESTUDIO						
Requerimiento	Contratar la prestación del servicio de migración de las redes de internet, cámaras de seguridad, servidores y directorios institucionales de la Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca, desde su sede principal hacia una nueva sede temporal.					
Área solicitante	OFICINA ASESORA DE PLANEACION E INFORMATICA					
Proveedores	Consultados	3	Participar on*	3	% participación	100
Fecha de Inicio del estudio de mercado	12/05/2025		Fecha de Finalización		15/05/2025	
Valor estimado delcontrato	VEINTIDOS MILLONES CIENTO TREINTA Y CUATRO MIL PESOS MONEDA LEGAL ($22.134.000) IVA incluido y todos los impuestos que se cause o se llegaré a causar.					
Plazo estimado Ejecución	El plazo para la ejecución del contrato será desde la firma del acta de inicio hasta el 16 de julio de 2025.					
Modalidad de contratación	Contratación Directa					

*Participaron: Son todos los proveedores que respondieron a la invitación, ya sea mediante observaciones, cotización o manifestación expresa de no participar.

Nota: De los 3 proveedores potenciales que se contactaron, tres (3) enviaron cotización, ninguno remite observaciones

4. ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN ACTUAL

La Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca se encuentra en un proceso de traslado hacia una nueva sede temporal, lo que implica la necesidad de migrar su infraestructura tecnológica crítica. Esta incluye redes de internet, sistemas de

videovigilancia, servidores y directorios institucionales. Este tipo de migración requiere una planificación estratégica, proveedores especializados y una evaluación del entorno tecnológico actual.

La tendencia del mercado en materia de migración de Redes y Servidores a la nube y de infraestructura tecnológica está en expansión. A nivel global, se estima que el mercado de migración a la nube alcanzará los 806 mil millones de dólares en 2029, con una tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 28,24%

En materia de Videovigilancia y Seguridad, el mercado de sistemas de videovigilancia también está en auge, con un crecimiento impulsado por la adopción de cámaras IP, análisis de video y servicios de videovigilancia como servicio (VSaaS), el mercado espera que crezca a una tasa del 12,22% anual hasta 2029. **https://www.mordorintelligence.com/es/industry-reports/video-surveillance-systems-market**

De otra parte, la Ciberseguridad y Cumplimiento de migración de infraestructura tecnológica conlleva riesgos asociados a la ciberseguridad. Las organizaciones están priorizando soluciones que incluyan cifrado de datos, gestión de accesos y cumplimiento normativo, especialmente en sectores públicos y comerciales

En materia de esta prestación del servicio, se deben considerar retos importantes como: Continuidad del servicio, con el fin evitar interrupciones durante el proceso de migración.

Compatibilidad tecnológica: Asegurar que los sistemas actuales sean compatibles con la nueva infraestructura.

Gestión del cambio: Capacitación del personal y adaptación a nuevos entornos tecnológicos.

En este sentido se hace necesario considerar aspectos como:

- Contratar proveedores con experiencia comprobada en migraciones institucionales y manejo de infraestructura crítica.
- Realizar un diagnóstico técnico previo para identificar riesgos y necesidades específicas.
- Incluir cláusulas de soporte post-migración en los contratos para garantizar estabilidad operativa.
- Priorizar soluciones escalables y seguras, especialmente en lo relacionado con servidores y redes.

5. Histórico de la contratación

(Debe contener un análisis de los ultimo tres años de contratación con el mismo objeto).

Vigencia	
Modalidad de Selección	
Objeto	
Número del contrato	
Contratista	
Valor total del contrato	
Fuente	

No es posible realizar análisis histórico de la contratación teniendo en cuenta que no se encontraron procesos similares durante los últimos tres años anteriores.

6. Requerimientos (Perspectiva técnica)

Para el presente proceso de selección, la Oficina Asesora de planeacion e informática, desarrolló los requerimientos técnicos mínimos, de obligatorio cumplimiento por el contratista, contemplados en la oferta presentada para prestación servicio y definida en los estudios previos adjunto al presente documento.

Requerimiento técnico

Levantamiento de la Infraestructura Existente
Inventario, Embalaje y Traslado de Hardware de comunicaciones a Nuevas Oficinas
Montaje de Equipos y puesta en marcha
Cableado de Cámaras, montaje y Puesta en operación
Montaje de Equipos y puesta en marcha

Cableado de Cámaras, montaje y Puesta en operación

Requerimiento documental

Documento de políticas y configuraciones de seguridad de los sistemas de la entidad
Diagramas de arquitectura de red y seguridad
Inventarios y fichas técnicas de materiales y equipos
Identificación de conexiones y puntos críticos
Copia de certificaciones técnicas de los materiales empleados.

Al analizar los requerimientos contemplados en el formato cotización del presente documento no se evidencia ningún cambio en los requerimientos técnicos exigidos en contrataciones anteriores, en el desarrollo de los objetos contractuales descritos anteriormente.

7. Análisis Del Entorno

7.1 Análisis del mercado:

El crecimiento sostenido en la venta de computadores, equipos de telecomunicaciones y dispositivos tecnológicos ha generado un aumento proporcional en la demanda de servicios técnicos especializados, especialmente en instalación, configuración y soporte postventa. Según el DANE, los equipos de informática y telecomunicaciones para uso personal o doméstico presentaron una variación del 35,6% en precios, lo que refleja un dinamismo importante en el consumo de estos productos.
Este comportamiento del mercado incide directamente en la necesidad de:
Instalación de hardware y software, configuración de redes y periféricos, Integración con sistemas de seguridad y almacenamiento, capacitación básica para usuarios finales.

Este mercado ha tenido una expansión del mercado de servicios de TI
A nivel nacional y de manera general en América Latina, alcanzó un valor de USD 31,5 mil millones en 2024, y se proyecta que crecerá a una tasa anual del 6,3% hasta 2034, este crecimiento está impulsado por: La digitalización acelerada de empresas e instituciones, la necesidad de soporte técnico especializado en entornos híbridos (presencial y remoto),la externalización de servicios técnicos por parte de pequeñas y medianas empresas.

En Colombia, el auge del comercio electrónico, las compras por canales digitales y la renovación tecnológica en hogares y oficinas han creado un entorno favorable para:
Empresas de soporte técnico local que ofrecen instalación a domicilio, contratistas especializados en proyectos institucionales de migración tecnológica, servicios postventa ofrecidos por grandes superficies y tiendas de tecnología.

7.2 Aspectos generales del mercado

Según cifras recientes del DANE, los productos que registraron mayores variaciones en sus precios incluyen, en primer lugar, los equipos de informática y telecomunicaciones para uso personal o doméstico, con un incremento del 35,6%. Le siguen los productos de sonido y video con un 23,6%, los electrodomésticos con un 14,6%, y los vehículos y motocicletas para uso de los hogares, que presentaron una variación del 10,2%.

Por otro lado, el sector comercio continúa siendo uno de los pilares fundamentales de la economía colombiana. De acuerdo con **Fenalco**, este sector representa en promedio el 12% del Producto Interno Bruto (PIB) nacional. Además, su impacto va más allá del aporte económico, ya que concentra aproximadamente una cuarta parte del total de la ocupación laboral en el país, lo que lo convierte en un motor clave para la generación de empleo.

El repunte en las ventas de productos de informática y telecomunicaciones en Colombia puede atribuirse, en gran medida, a las estrategias comerciales implementadas por los establecimientos, como descuentos y promociones constantes. Estas acciones han incentivado el consumo, incluso en un contexto económico marcado por la reciente desvalorización del peso frente al dólar, que hasta inicios de septiembre se había mantenido relativamente estable.

Adicionalmente, la reducción en la tasa de usura —que pasó del 47% en abril del año pasado a aproximadamente 27% en la actualidad— ha generado condiciones más favorables para los consumidores. Este descenso ha facilitado el acceso al crédito, especialmente mediante tarjetas, lo que ha dinamizado aún más el mercado local de tecnología y electrodomésticos.

7.3 Aspectos legales

Decreto 767 de 2022, mediante el cual se actualizó la política de Gobierno Digital del país, Decreto 088 de enero 24 de 2022" por el cual se adiciona el titulo 20 a la parte 2 del libro2 Decreto único reglamentario del sector de las tecnologías de la información y las comunicaciones, Planes Estratégicos en 2025, Plan de Seguridad y Privacidad de la Información 2025 – PETIT

8. *Análisis de la oferta: (Perspectiva comercial)*

El mercado puede presentar una pluralidad de oferentes desarrollada para la prestación del servicio requerido en este estudio de mercado.

Para realizar el presente análisis del mercado se busca en la página de SuperSociedades empresas registradas que presten el servicio de instalación de redes y migración de equipos de hardware, encontrando que existen varias posibilidades sin embargo es importante destacar la experiencia de los oferentes, por lo cual es indispensable realizar el respectivo análisis.

Se extendió invitación a tres (3) empresas para que presentaran sus ofertas, se les solicito la prestación del servicio mencionado y tres brindaron respuesta positiva enviando las ofertas económicas.

POSIBLES OFERENTES	Nit	CONTACTO	RESPUESTA
GLOBAL INSIDE SAS	901.389.820-1	globalinsidesas@gmail.com	SI
TELESCO	900866874-1	jhon.martinez@telecso.co	SI
TELESYS GROUP SAS	901497891-1	jolivares@telesysgroup.co	SI

9. Análisis de las condiciones del mercado (factores internos y externos – DOFA) (Perspectiva de análisis de riesgo)

Causas	Debilidades	Fortalezas	Causas	Oportunidades	Amenazas
INTERNAS	Limitación para ejecutar contratos de alto impacto.	Capacidad de priorización y optimización de recursos disponibles.	EXTERNAS	Revisión y actualización de procesos para reducir gastos innecesarios.	Pérdida de competitividad frente a otras Loterías
	Dificultad para contratar personal o servicios especializados.	Experiencia en gestión eficiente de recursos en contextos restrictivos.		Posibilidad de implementar modelos de eficiencia operativa y digitalización.	Aumento de costos operativos o inflación que agrave la escasez presupuestal.

	Limitaciones para asumir nuevas funciones o proyectos.	Capacidad de adaptación y multitarea del equipo actual		Implementación de herramientas tecnológicas para automatizar tareas repetitivas.	Dificultad para garantizar la continuidad operativa en caso de ausencias o licencias.

10. Análisis de costos y/o precios de mercado (perspectiva financiera)

De acuerdo con la invitación a cotizar, se recibieron tres (3) propuestas por parte de los oferentes. Tras el análisis técnico y jurídico correspondiente, se determinó que la necesidad de la Empresa Industrial y Comercial Lotería de Cundinamarca se encuentra debidamente cubierta por la cotización presentada por la empresa TELECSO, identificada con NIT 900.666.874-1.

OFERENTE	Nit	VALOR PROPUESTA
GLOBAL INSIDE SAS	901.389.820-1	$ 22.134.000
TELESCO	900866874-1	$ 24.868.200
TELESYS GROUP SAS	901497891-1	$ 40.441.472

Es importante resaltar que, en este proceso de contratación, el criterio determinante no fue exclusivamente el menor precio ofertado, sino el cumplimiento integral de los requisitos legales, técnicos y de seguridad informática establecidos. TELECSO demostró contar con la experiencia, la capacidad técnica y el respaldo documental necesario para garantizar la calidad del servicio requerido y confidencialidad de la información institucional, por lo que su cumplimiento prevalece sobre el criterio económico. En consecuencia, se selecciona a TELECSO como proveedor idóneo, en virtud de su cumplimiento integral de los requerimientos establecidos.

Por lo anterior se estima que el objeto contractual, se desarrollará con un presupuesto de VEINTICUATRO MILLONES OCHOCIENTOS SESENTA Y OCHO MIL DOSCIENTOS PESOS MONEDA LEGAL ($24.868.200 IVA incluido y todos los impuestos que se cause o se llegaré a causar.

RUBIELA EDITH ROMERO PARDO
Jefe Oficina Asesora de Planeación e Informática

Cartagena de Indias, 15 de MAYO de 2025

Señor (es) LOTERIA DE CUNDINAMARCA

ASUNTO: SERVICIO DE ASESORIAS Y TRASLADO DE INFRAESTRUCTURA DE COMUNICACIONES A NUEVA OFICINA.

Cordial saludo.

Atendiendo su amable solicitud, **TELECSO S.A.S.**, tiene el gusto de presentar propuesta para el asunto en mención.

De antemano manifestamos nuestros más sinceros agradecimientos por habernos tenido en cuenta y esperamos que nuestra oferta, las condiciones comerciales y técnicas sean de su total aceptación esperando prestar nuestros servicios.

La compañía está certificada en los procesos de Seguridad y salud en el trabajo bajo la ISO 45001/2018, garantizando el compromiso de **TELECSO S.A.S.**, con sus clientes en búsqueda de la excelencia.

1. OBJETIVO

Levantamiento de infraestructura existente, planeación y ejecución de traslado, puesta en operación y soporte.

2. ALCANCE

1	**Levantamiento de la Infraestructura Existente**
	Diagrama de red física (topología, conexiones). Matriz de servicios críticos y sus dependencias. Documento de configuración de servidores y accesos. Informe de estado y configuración de servicios adicionales.
2	**Inventario, Embalaje y Traslado de Hardware de comunicaciones a Nuevas Oficinas**
	Documento de inventario físico con ubicación y características. Embalaje. Traslado al nuevo edificio. Diagrama de red lógica propuesta para el nuevo edificio. Plan de implementación de servicios de impresión y CCTV. Documento de políticas y configuraciones de seguridad. Cronograma detallado de actividades y responsables.
3	**Montaje de Equipos y puesta en marcha**
	Infraestructura física instalada (cableado, canalizaciones, etc.). Equipos de red instalados y configurados. Red lógica funcional. Red Wi-Fi operativa. Servidores propios trasladados y operativos en el nuevo edificio. Acceso a servicios en la nube verificado. Informe de pruebas de conectividad. Informe de pruebas de acceso a servicios. Informe de pruebas de rendimiento y capacidad. Informe de pruebas de seguridad. Red operativa en el nuevo edificio. Acta de cierre del proyecto.
4	**Cableado de Cámaras, montaje y Puesta en operación**
	Organización de Rack de Comunicaciones Suministro e instalación de salidas de comunicaciones sencillas (12). Cableado de comunicaciones categoría 6 Canalizaciones en Tubería EMT. Certificación de cableado. Instalación de Cámaras y Configuración de DVR. Servicios de CCTV operativos.
5	**Soporte Post Implementación**
	Resolución de incidencias y soporte a usuarios por dos (2) días en sitio y tres (3) días apoyo telefónico a demanda.

Responsabilidades de LOTERIA DE CUNDINAMARCA:

- Liberar / Entregar los espacios para realizar las actividades.
- Realizar los pagos de los servicios según lo pactado.
- Entregar las adecuaciones mínimas en las nuevas oficinas en temas eléctricos y de comunicaciones.

- Facilidades para ubicar los materiales y herramientas asociados al proyecto.

Los trabajos serán supervisados remotamente por un Coordinador HSE, el cual nos dará apoyo y seguridad, para facilitar el cumplimiento a los estándares HSE de LOTERIA DE CUNDINAMARCA

ENTREGABLES

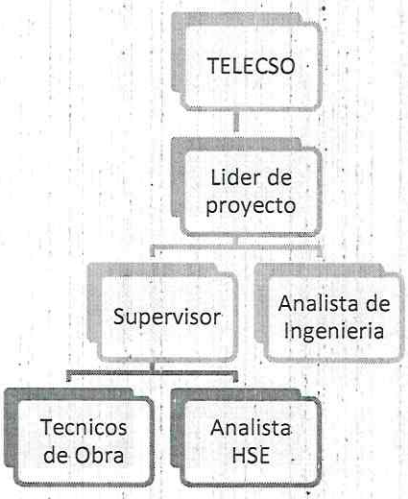
- Documentación, diagramas, inventarios y fichas técnicas de materiales y equipos.
- Identificación de conexiones
- Resultado de Certificación.
- Puesta en operación.
- Soporte Post Implementación.

TIEMPO DE ENTREGA:

- Duración del Proyecto: 8 días. A convenir.

3. OBSERVACIONES

CARGO	CANTIDAD	DISPONIBILIDAD
Lider del Proyecto	1	Parcial
Supervisor de Obra	1	Parcial
Técnico de Obra	3	Completa
Coordinador HSE	1	Parcial
Ingeniero Proyecto	2	Parcial



4. RESPONSABILIDADES DE TELECSO

- Cumplir con el objeto del Contrato de acuerdo con las especificaciones establecidas por LOTERIA DE CUNDINAMARCA
- Suministrar el recurso humano y tecnológico para atender el contrato.
- Administrar y supervisar nuestro personal para la prestación del servicio.
- Contar con el personal idóneo durante el tiempo de ejecución del contrato.
- Suministrar e Instalar una infraestructura de red confiable y de alto rendimiento.
- Cumplimiento con los estándares de calidad y normativas de cableado.

5. VALORES AGREGADOS

- Uso de estándares PMI para la planeación, implementación, seguimiento y control del proyecto.
- Planeación granular del proyecto cumpliendo los estándares HSE exigidos en LOTERIA DE CUNDINAMARCA
- Recurso Humano con experiencia en este tipo de proyectos por más de 10 años.
- Fuertes alianzas y respaldo de los Fabricantes de productos.
- Conocimiento detallado del cliente y la infraestructura a construir.

OFERTA ECONÓMICA

SERVICIO DE CONSULTORÍA Y ASESORIAS DE INFRAESTRUCTURA Y TRASLADO A NUEVA OFICINA.

PROYECTO DE LOTERIA DE CUNDINAMARCA

6. OFERTA ECONÓMICA

SERVICIOS DE TRASLADO, CCTV Y PUESTA EN MARCHA					
ITEM	DESCRIPCION	UNIDAD	CANT.	VALOR U	VALOR TOTAL
1	Levantamiento de la Infraestructura Existente	GB	1	$ 3.126.870	$ 3.126.870
2	Inventario, Embalaje y Traslado de Hardware de comunicaciones a Nuevas Oficinas	GB	1	$ 4.690.310	$ 4.690.310
3	Montaje de Equipos y puesta en marcha	GB	1	$ 2.982.570	$ 2.982.570
4	Cableado de Cámaras, montaje y Puesta en operación	GB	1	$ 7.736.920	$ 7.736.920
5	Soporte Post Implementación	GB	1	$ 563.330	$ 563.330
				SUBTOTAL:	**$ 19.100.000**
				IVA:	**$ 3.621.976**
				ESTAMPILLAS (11,2%):	**$ 2.139.200**
				TOTAL:	**$ 24.868.200**

ASPECTOS **COMERCIALES**

Nuestra oferta se preparó con base en la información suministrada por el cliente y levantamiento de nuestro personal en sitio. Los servicios prestados se garantizarán por espacio de tres (3) meses posteriores a la implementación.

VALIDEZ DE LA OFERTA

Esta oferta tiene validez de un (1) mes contados a partir de la fecha de su presentación. La presente propuesta se constituye como parte del contrato entre las partes al ser aceptada formalmente mediante orden de compra o confirmación escrita y formal, y se rige por las leyes comerciales de Colombia. El valor de la oferta incluye Impuestos asociados, tales como Estampillas, Distritales, Gubernamentales e IVA.

FORMA DE PAGO

1. Se efectuarán un primer pago correspondiente al cincuenta por ciento (50%), una vez terminada la instalación en sitio y efectuadas las pruebas de funcionamiento.
2. El cincuenta por ciento (50%) restante se cancelará una vez entregados los documentos técnicos y certificaciones de los materiales.

GLOBAL INSIDE SAS

NIT: 901.389.820-1

316 5891499 – 311 4308579
Cra. 69F # 5A - 85 Ofi.101
globalinsidesas@gmail.com

Bogotá, D.C. 13 de Mayo del 2025

Señores:

Lotería de Cundinamarca

Atn.

Asunto: Presentación de propuesta económica para traslado de equipos de comunicaciones e infraestructura a nueva sede de la lotería de Cundinamarca.

GLOBAL INSIDE es una empresa dedicada a la producción y realización de diversos tipos de eventos y todo lo relacionado con el área informática y de telecomunicaciones. Cuenta con experiencia a nivel nacional en la instalación y puesta en marcha de canales dedicados de internet, cableado estructurado, consultoría, puesta en marcha de zonas wifi, eventos masivos, conciertos, lanzamiento de productos y mercadeo promocional, diagnóstico y diseño de redes eléctricas y de datos, circuito cerrado de televisión, entre otras actividades técnicas y de telecomunicaciones. Siempre ofreciendo alta disponibilidad en el servicio, seguridad en la transmisión de datos, posibilidad de crecimiento facilitando el acceso e intercambio de información al interior de su empresa, ofrece conectividad vía radio, asegurando excelentes velocidades de subida y de bajada, garantizando la calidad de servicio y satisfacción de los clientes.

De acuerdo a visita en sitio, anexo propuesta comercial para brindar el servicio de asesoría, consultoría, soporte técnico en sitio, traslado de equipos de telecomunicaciones, CCTV y puesta en marcha en la sede provisional de la lotería de Cundinamarca contemplando el desmonte de la infraestructura existente, diseño, programación, ejecución, puesta en marcha y entrega del proyecto, cuyos **términos y condiciones** se presentan a continuación:

1. Incluimos:
   - Visita técnica y recolección de información.
   - Levantamiento de infraestructura existente (Switches, cámaras de seguridad, firewall, servidores).
   - Identificación de cableado y marquillado de puntos de datos en la sede provisional.
   - Traslado de infraestructura existente.
   - Adecuación de infraestructura en sede provisional
   - Puesta en marcha de proyecto.
   - Entrega.
   - Acompañamiento permanente: soporte en sitio por un tiempo de 15 días hábiles, con personal calificado y tiempos de respuesta adecuados a las necesidades de la lotería de Cundinamarca.

GLOBAL INSIDE

GLOBAL INSIDE SAS

NIT: 901.389.820-1

316 5891499 – 311 4308579
Cra. 69F # 5A - 85 Ofi.101
globalinsidesas@gmail.com

2. Consideraciones técnicas y del servicio.

- Se debe coordinar por parte del cliente los permisos de instalación y de trabajo para cada locación donde se prestará o instalará el servicio.
- Toda instalación estará sujeta a un estudio de sitio para verificar trabajos de instalación y obra civil que se requieran.
- En caso que en las locaciones en las que se entregará el servicio soliciten de trabajos de obra civil y que no estén contemplados en la instalación y puesta en marcha del proyecto, se procederá a cotizar sobre costos a los que tenga lugar cada instalación.
- La instalación y puesta en marcha del proyecto contempla:

- Factibilidad Inicial.
- Instalación de equipos de telecomunicaciones, dispositivos activos, firewall, directorio activo y CCTV.
- Entrega del servicio y pruebas.
- No incluye obra civil o ductería. (En caso que se requiera).
- El cliente debe contar con asesoría técnica propia o externa para los posibles cambios a efectuar en la red LAN tanto a nivel físico como lógico. El alcance del servicio estará en entregar al cliente el traslado y puesta en marcha de equipos existentes a la sede provisional de la lotería de Cundinamarca, las configuraciones adicionales, como segmentación del canal, limitaciones de ancho de banda, zonas WiFi o demás requerimientos a nivel LAN en caso que se requieran deberán ser cotizados como adicionales.

GLOBAL INSIDE SAS

NIT: 901389820-1

3165891499-3114308579

- Cada locación debe contar con una buena instalación eléctrica y tierras quegaranticen el buen funcionamiento de los equipos instalados.

- La infraestructura de alimentación eléctrica no está contemplada en elalcance de la presente propuesta.

  - Presupuesto:

ITEM	DESCRIPCION	VALOR TOTAL
1	Levantamiento de infraestructura existente (Switches, cámaras de seguridad, firewall, servidores).	$5.500.000
2	Identificación de cableado y marquillado de puntos de datos en la sede provisional, traslado de infraestructura existente, adecuación de infraestructura en sede provisional, puesta en marcha de proyecto y entrega.	$8.500.000
3	Soporte técnico (15 días)	$3.000.000

TOTAL DE LA OPERACIÓN: $17.000.000

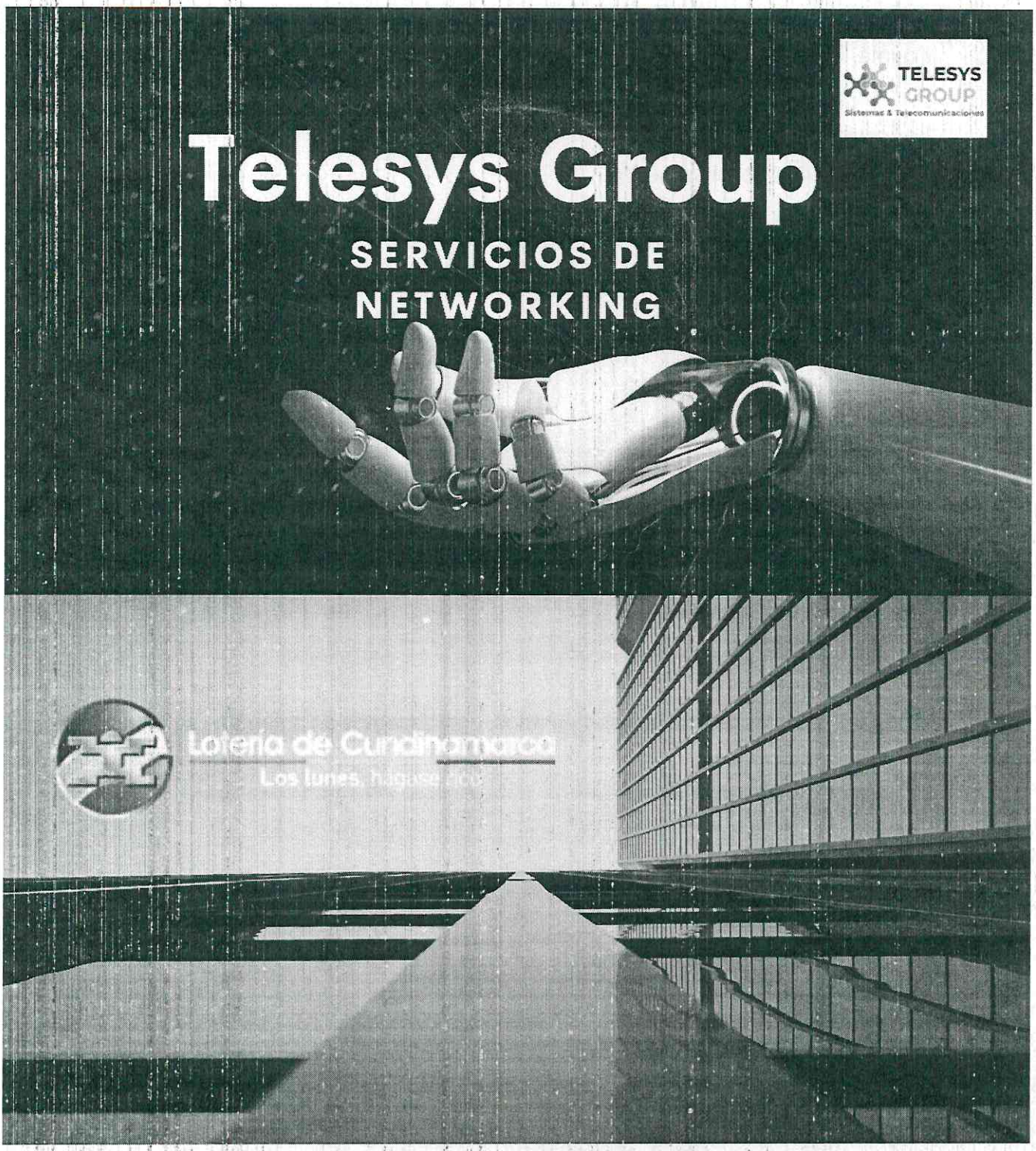
- Los valores mencionados son antes de impuestos.
- La validez de la oferta es de 15 días a partir de la fecha de emisión.
- Las condiciones de pago se manejarán 40% anticipado 60% entrega a satisfacción.

Quedo atento a resolver cualquier inquietud.

Cordialmente,

OSCAR CASTAÑEDA

Director Ejecutivo


TELESYS
GROUP
Sistemas & Telecomunicaciones
Telesys Group
SERVICIOS DE
NETWORKING
Lotería de Cundinamarca

Bogotá, mayo 14 de 2025 COT: 25-065

Señores:
LOTERIA DE CUNDINMARCA
ATN: Ing Juan José Cristancho Mayorga

Ciudad

Cordial saludo,

Dando respuesta a su solicitud, presentamos la propuesta comercial de acuerdo a su gentil solicitud. La cotización que presentamos está basada en nuestro entendimiento de su requerimiento, así como en la experiencia de TELESYS en este tipo de proyectos.

Quedamos a la espera de sus comentarios, agradecemos de antemano su atención.

Cordialmente,



TELESYS GROUP
Sistemas & Telecomunicaciones
John Olivares
jolivares@telesysgroup.co
(+57) 304 418 8232
Chief Business Development Officer
www.telesysgroup.co

TELESYS GROUP
Sistemas & Telecomunicaciones

1. OBJETIVO

Levantamiento de infraestructura existente, planeación y ejecución de traslado, puesta en operación y soporte.

2. ALCANCE

1 levantamiento de la Infraestructura Existente
2 inventario, Embalaje y Traslado de Hardware de comunicaciones a Nuevas Oficinas
3 Montaje de Equipos y puesta en marcha
4 Soporte Post Implementación

ENTREGABLES

- Documentación, diagramas, inventarios y fichas técnicas de materiales y equipos.
- Identificación de conexiones
- Resultado de Certificación.
- Puesta en operación.
- Soporte Post Implementación.

TIEMPO DE ENTREGA:

- Duración del Proyecto: 10 días. A convenir.

3. OFERTA ECONÓMICA

DESCRIPCION	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	TOTAL
Levantamiento de la Infraestructura Existente	1	$4.164.400	$4.164.400
Inventario, Embalaje y Traslado de Hardware de comunicaciones a Nuevas Oficinas	1	$6.042.900	$6.042.900
Montaje de Equipos y puesta en marcha	1	$8.190.750	$8.190.750
Cableado de Cámaras, montaje y Puesta en operación	1	$11.253.490	$11.253.490
Soporte Post Implementación	1	$4.332.890	$4.332.890
SUBTOTAL			**$33.984.430**
IVA			**$6.457.042**
GRAN TOTAL			**$40.441.472**

ASPECTOS COMERCIALES

Nuestra oferta se preparó con base en la información suministrada por el cliente y levantamiento de nuestro personal en sitio.

VALIDEZ DE LA OFERTA

Esta oferta tiene validez de un (1) mes contados a partir de la fecha de su presentación. La presente propuesta se constituye como parte del contrato entre las partes al ser aceptada formalmente mediante orden de compra o confirmación escrita y formal, y se rige por las leyes comerciales de Colombia. El valor de la oferta incluye Impuestos asociados, tales como Estampillas, Distritales, Gubernamentales e IVA.

FORMA DE PAGO

Anticipo del 50% y el 50% restante recibido a satisfacción por la interventoría con fecha de vencimiento de factura a 30 días.