

ANEXO

- **ANÁLISIS DEL SECTOR**

El presente Estudio del Sector obedece a lo preceptuado en el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015 el cual establece el deber de las Entidades Estatales de analizar el sector, es decir, el mercado relativo al objeto del Proceso de Contratación y se realizó siguiendo los lineamientos de Colombia Compra Eficiente a través de la “Guía para la Elaboración de Estudios de Sector”.

OBJETO POR CONTRATAR: “REALIZAR EL MANTENIMIENTO PREVENTIVO Y CORRECTIVO DE LA PLANTA TELEFÓNICA, TELÉFONOS Y RED DE DATOS DE PROPIEDAD DEL FONDO DE DESARROLLO LOCAL DE PUENTE CON BOLSA DE REPUESTOS”.

ESTUDIOS DEL SECTOR

En el presente documento se realiza el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de riesgo. Siendo este un documento anexo al proceso integral de la contratación.

- **ANÁLISIS MERCADO**

El análisis de la información es una herramienta útil para entender el comportamiento de variables cualitativas y cuantitativas que sirven para el proceso de toma de decisiones. Con el fin de asegurar que el anterior proceso sea coherente y efectivo, la información debe cumplir con las características básicas con son el significado, importancia, vigencia, validez y valor; para esto se hace necesario implementar controles para que dichas características se cumplan.

La telefonía IP simplifica la infraestructura de comunicaciones, integrando las diferentes sedes y los trabajadores móviles de las organizaciones.

Telefonía IP en Colombia

La telefonía IP es una tecnología que permite la transmisión de voz a través de internet, en lugar de utilizar las redes telefónicas tradicionales. En Colombia, esta tecnología ha ganado popularidad debido a sus numerosas ventajas, aunque también presenta algunos desafíos.

La telefonía IP, también conocida como VoIP (Voz sobre Protocolo de Internet), ha revolucionado la forma en que las empresas y las personas se comunican a nivel mundial. Exploramos las tendencias más recientes en el ámbito de la telefonía IP y cómo están influyendo en el panorama global de la comunicación. Desde avances tecnológicos hasta cambios en la regulación y el impacto en el mercado laboral, abordamos cada aspecto para proporcionarte una visión completa.

Adopción en mercados emergentes

Los mercados emergentes han mostrado un creciente interés en las soluciones de telefonía IP, debido a su bajo costo y fácil implementación. En países donde la infraestructura de telecomunicaciones es limitada, la VoIP ofrece una alternativa viable y económica para mejorar la conectividad. Esto está facilitando una mayor inclusión digital y apoyando el desarrollo económico en estas regiones.

el sector de tecnología en Colombia depende en gran medida de la importación de equipos, piezas y hardware, por lo que resulta ser un mercado sensible a tasas de cambios e influencias económicas internacionales como tratados de libre comercio o acuerdos comerciales. Los modelos de negocio del sector de computadores y periféricos en cuanto a la cadena de elaboración y distribución de sus componentes han permitido que ingresen nuevos actores a nivel nacional, ya sea, como fabricantes (Hardware, Software, aplicaciones, plataformas, entre otras), distribuidores mayoristas, distribuidores minoristas o canales de distribución. La evolución de la industria ha permitido que tanto los países desarrollados como los países en desarrollo promuevan nuevos empleos y contribuyan con el conocimiento tecnológico de los distintos sectores que conforman las TIC

Cableado Estructurado en América Latina - Facturación por países, 2019 - 2023
(En millones de USD – Valores venta distribuidor)

Países	2019	2020	2021	2022	2023	Dif 22 vs 23
Brasil	183,5	159,4	197,3	206,5	200,80	-2,76
México	126,7	104,8	120,4	128,8	125,40	-2,64
Colombia	40,8	33,6	42,8	46,7	39,60	-15,20
Argentina	33,3	23,5	28,6	30,1	28,70	-4,65
Centro América	32,7	27,8	34	36,6	33,50	-8,47
Caribe	25,9	19,2	22,6	23,3	21,50	-7,73
Chile	20,5	17,4	21,5	22,6	21,40	-5,31
Perú	27	18,5	21,3	22	18,50	-15,91
Ecuador	11,2	8,9	10,9	12,4	11,00	-11,29
Uruguay	4,9	3,7	4,3	5,8	5,20	-10,34
Venezuela	5,3	4	4,8	5,7	4,60	-19,30
Bolivia	5,2	3,6	4,1	4	3,50	-12,50
Paraguay	3,5	2,4	2,8	3,6	3,10	-13,89
Total	520,5	426,8	515,4	548,1	516,8	-5,71

Fuente: Prensario + registro importaciones

<https://colombiared.com.co/tendencias-en-telefonía-ip-y-su-impacto-global/>

<https://teleone.com.co/innovacion/telefonía-ip-en-colombia/>

Empresas

Esta sección describe las implicaciones de IPv6 para las empresas, tanto si son entidades del Estado, como si son Pymes o grandes corporaciones privadas.

En cualquier empresa, sea del tamaño que sea, se plantean en primer lugar los mismos retos que en el caso de los ciudadanos.



a) **Imagen para el artículo**

b) **Importancia de la Resolución 2710 de octubre 3 de 2017**

Con la estrategia de Gobierno Digital, y en particular a través de la [Resolución 2710 del 3 de octubre de 2017](#), el Ministerio de las Tecnologías de la Información y las Comunicaciones, asumió la responsabilidad de liderar la promoción, sensibilización y el acompañamiento en la adopción del protocolo IPv6 en Colombia. Con esta normativa se establece que las entidades de la Administración pública, Ramas, organismos del Estado y el sector TIC, inicien su proceso de transición para la adopción de IPv6 en coexistencia con IPv4, labor que se debe iniciar en fases, asegurando de esta manera una transición segura y sin traumatismos.

Así mismo la normativa establece plazos para la implementación de IPv6 en las entidades de carácter Nacional hasta el 31 de diciembre de 2019 y entidades de carácter Territorial, hasta el 31 de diciembre de 2020, de acuerdo con el Artículo 3 de la Resolución 2710 de 2017.

Finalmente, a partir de la entrada en vigencia de la norma, todos los procesos de selección que inicien las entidades públicas deberán, desde los mismos pliegos de condiciones exigir soporte de IPv6 nativo en coexistencia con IPv4, en la contratación de bienes y servicios relacionados con las TIC, y de la misma forma con todos los procesos de selección o Acuerdo Marco de Precios relacionados con la adquisición de infraestructuras de TI basadas en IP.

c) **Elementos para tener en cuenta en la implementación de IPv6 en una red empresarial**

Las redes corporativas, en función de su tamaño, podrían considerarse SOHO (redes de pequeñas y medianas empresas) o grandes redes. En cualquier caso, si estas redes son muy pequeñas, podrían estar perfectamente cubiertas con lo descrito en la sección de IPv6 para Ciudadanos, por lo que aquí sólo ampliamos la información de elementos adicionales que pueden estar presentes en redes más grandes, sin importar su tamaño, simplemente habrá más elementos:

- **Las aplicaciones**

Es posible que una empresa utilice aplicaciones hechas a medida, bien por personal de la propia empresa o adquiridas a terceros. Será necesario comprobar que dichas aplicaciones siguen funcionando en una red ambigua (con IPv4 e IPv6), y aunque no funcionen con IPv6 en una primera fase, es importante pensar que han de ser actualizadas en algún momento, para permitir que usuarios corporativos desde fuera de la red, conectados sólo con IPv6, puedan acceder a ellas.

- **El enrutador de acceso a Internet**

En este caso, suele ser un dispositivo no tan simple como un CPE doméstico, con la ventaja de que la mayoría de los que están en el mercado desde hace 4-5 años, ya tienen soporte IPv6 o podría ser actualizados con una nueva versión de software proporcionada por el fabricante. En una gran empresa, es posible que haya no uno sino múltiples routers, incluso con múltiples enlaces a Internet o enlaces con otras redes de la corporación (ejemplo un banco con cientos de oficinas).

- **Otros dispositivos de red**

En este caso es más habitual, proporcionalmente al tamaño de la empresa, número de oficinas, etc., que existan otros dispositivos, como pueden ser cortafuegos, dispositivos de prevención de intrusión y otros dispositivos de seguridad, balanceadores de carga, dispositivos de cache y/o proxy, dispositivos de VPN, dispositivos de Voz sobre IP, teléfonos IP, dispositivos de videoconferencia, y un sinnúmero de elementos adicionales de red.

Es importante hacer una correcta evaluación de estos dispositivos, de sus capacidades de soporte IPv6, y el impacto sobre la red en caso de que no lo soporten. Es posible que no haya más remedio que reemplazar estos equipos, aunque en ocasiones, hay soluciones alternativas a la de reemplazar varios equipos.

- **Las conexiones a Internet y/o otras redes**

Hace ya varios años que muchos proveedores de conectividad corporativa ya ofrecen soporte IPv6, y en cualquier caso es imprescindible comprobarlo y exigirlo a la hora de renovar los contratos.

d) El proyecto IPv6

Especialmente en empresas medianas y grandes, IPv6 constituirá por sí mismo un nuevo proyecto del equipo de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones. Habrá que tener en cuenta aspectos como:

- Plan de formación
- Evaluación de la red, sus equipos y sus versiones de software
- Posibles nuevas adquisiciones, fabricantes y modelos
- Evaluación de Sistemas Operativos
- Evaluación de aplicaciones propias y de terceros
- El plan de direccionamiento de la red

- Conexión a los proveedores de servicios de internet y otros enlaces (otras oficinas, clientes, proveedores)
- Plan de inversión

En algunos casos, es posible que una empresa, especialmente grandes corporaciones, con varios enlaces a Internet u otras delegaciones, tenga que recibir del registro correspondiente (LACNIC en el caso de Latinoamérica y el Caribe) su propio direccionamiento IPv6. Esto es lo que se llama direccionamiento IPv6 Independiente del Proveedor (a veces también denominado "portable"). De tal forma que una corporación no tiene que renumerar su red si cambia de proveedor y al mismo tiempo, puede publicar servicios y contenidos visibles en Internet a través de varios proveedores de acceso.

Como regla de oro, es importante entender que el proyecto IPv6 no ha de ser necesariamente algo caro, si se planifica adecuadamente, porque la propia obsolescencia tecnológica de los equipos puede conllevar que soporten IPv6 en el momento en que necesitemos cambiarlos, sin forzarnos a renovaciones anticipadas.

Esto también es aplicable para servicios, aplicaciones, etc. Lógicamente no es admisible, ni hoy ni hace ya varios años, que una empresa esté realizando adquisiciones sin tener en cuenta el adecuado soporte de IPv6.

Finalmente, una consideración importante: ¿Cuál es el objetivo de despliegue de IPv6 en mi red en cada momento del plan? Por ejemplo, la mayoría de mis servicios de red internos, acceden a Internet por medio de un proxy, y por tanto en una primera fase, sólo necesito activar IPv6 en el proxy y desde este al exterior de la red (cortafuegos, encaminadores), y allí donde haga falta para que los servicios que han de ser visibles externamente (páginas web, otros servicios en-línea), lo sean tanto con IPv4 como con IPv6.

Téngase en cuenta también que, en algunos casos, las empresas se comportan como pequeños ISPs, tienen sus propios centros de datos (Data Centers), y por tanto puede ser conveniente que vean también la sección referida a IPv6 en ISPs.

<https://www.mintic.gov.co/portal/inicio/Micrositios/IPV6/5877:Empresas>

Normativa General Ambiental

Norma	Descripción
Constitución Política de Colombia 1991	<p>La Constitución Política de Colombia de 1991 elevó a norma constitucional la consideración, manejo y conservación de los recursos naturales y el medio ambiente, a través de los siguientes principios fundamentales:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Derecho a un ambiente sano. • El medio ambiente como patrimonio común. • Desarrollo Sostenible.
Decreto Reglamentario Único Sector Ambiente	<p>En Colombia, para el sector ambiente existe un decreto único reglamentario en donde se compilaron en un solo cuerpo normativo aproximadamente 1650 artículos que se encontraban dispersos en 84 decretos reglamentarios. El decreto 1076 del 26 de mayo de 2015 contiene tres libros, el primero de ellos referente a la estructura del sector ambiental, el segundo al régimen reglamentario del sector ambiente y el tercero a disposiciones finales.</p>
Decreto 2041 de 2014	<p>Mediante este decreto se reglamenta el Título VIII de la Ley 99 de 1993 sobre licencias ambientales, en esta se determina la competencia, exigibilidad y trámites para obtención de licencias ambientales. Este decreto se encuentra incluido en el segundo libro Capítulo 3. Licencias Ambientales del Decreto Único Reglamentario del Sector Ambiente.</p>
Norma ISO 14001 2015	<p>La Organización Internacional de Normalización publicó en el 2015 la versión más reciente de la norma ISO 14001, la referencia mundial para la gestión ambiental.</p>
Normas del Aire	<p>Es en el segundo libro del decreto único reglamentario, específicamente en el título cinco donde se pueden encontrar todas las normas vigentes que reglamentan la protección y calidad del aire.</p>
Resolución 2749 del 27 de diciembre de 2017	<p>Por la cual se prohíbe la importación de las sustancias agotadoras de la capa de ozono listadas en los Grupos II y III del Anexo C del protocolo de Montreal, se establecen medidas para controlar las importaciones de las sustancias agotadoras de la capa de ozono listadas en el Grupo I del Anexo C del Protocolo de Montreal y se adoptan otras disposiciones” del Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible y el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo.</p>
Resolución 627 del 07 de abril de 2006	<p>Por la cual se establece la norma nacional de emisión de ruido y ruido ambiental.</p>

Norma	Descripción
Normograma PIGA -	Se contemplan demás normas aplicables según corresponda.
Normas ambientales y los cambios recientes en la implementación y el impacto de tales modificaciones	Ficha Verde de Contratación.

• **ANÁLISIS DE LA OFERTA**

La Alcaldía Local de Puente Aranda tomó como referencia la información de los proveedores que presentaron oferta en procesos anteriores y en procesos relacionados con el objeto de este estudio.

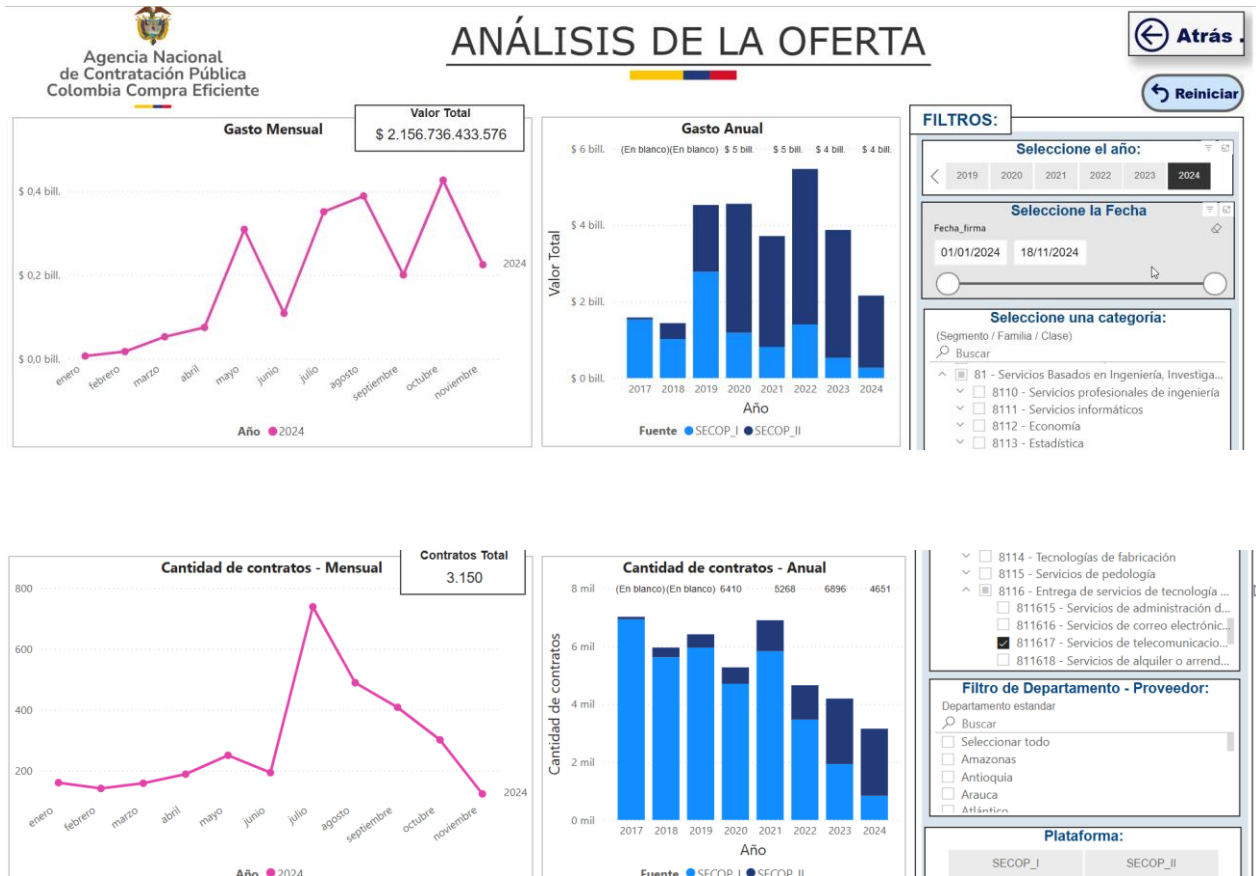
Cuál es la dinámica de producción, distribución y entrega	<p>Para el actual proceso se requiere que el proveedor realice el siguiente procedimiento:</p> <ol style="list-style-type: none"> a. Se realiza una jornada de diagnóstico del mantenimiento preventivo que efectúa el personal idóneo con el que cuenta el proveedor a la infraestructura tecnológica que tiene la entidad y determinada en las especificaciones técnicas indicando sus recomendaciones respectivas según sea el caso. b. En caso de requerir un mantenimiento correctivo, los elementos correspondientes a la bolsa de repuestos deben contar con previa autorización del Administrador de Red de la entidad contratante de acuerdo con la relación de los bienes que se encuentra en el Anexo técnico del proceso. <p>Adicionalmente para cualquier adquisición de los elementos de la bolsa de repuestos en el proceso de contratación se requiere que el proveedor tenga la capacidad de distribuir el bien y ser responsable de la entrega en condiciones óptimas y total cumplimiento de requisitos exigidos por la entidad.</p>
--	---

Cadena de producción o distribución o suministro	Las empresas del sector se encuentran orientadas a satisfacer las necesidades de climatización y ambientes controlados de los sectores
---	--

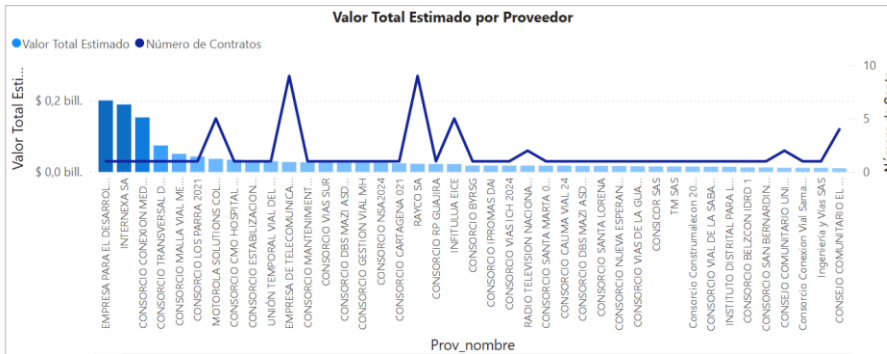
	<p>industriales, comerciales, residenciales, farmacéuticos y hospitalarios, entre otros.</p> <p>Los sistemas de voz IP han dejado de ser elementos de lujo para convertirse en productos de gran consumo cada vez más demandados.</p> <p>Cuando se habla de mantenimiento de servidores y aparatos telefónicos, es importante conocer a que tipo es y que se le va a hacer mantenimiento, a un server y sus teléfonos sea su marca, como estas: Hp, Dell, Cisco, Grandstream.</p>
<p>Identificar cuál y cómo es el proceso que sigue el bien hasta llegar al usuario final y el papel que juegan los potenciales oferentes en esa cadena</p>	<p>Hoy en día existen varias empresas que se han especializado en la venta y en donde manejan dos tipos de mantenimiento uno preventivo, el cual se realiza periódicamente para hacerle limpieza a los equipos en la operación de servidores y aparatos telefónicos, cableado estructurado y el mantenimiento correctivo que hace referencia al cambio de alguna pieza que se encuentra defectuosa o dañada.</p> <p>Ahorro de significativo de dinero: La implementación de redes telefónicas tradicionales implica la utilización de cableado, personal técnico, equipos y por ende mucho dinero, no obstante la telefonía IP en su configuración más simple la podrías implementar con equipos que ya tienes en tu empresa como una pc como central PBX y otra como Gateway, diademas o auriculares con micrófono, Usted se dará cuenta que su inversión de capital se reduce significativamente debido a que sólo incurre en costos operacionales y no precisamente de capital. Adicionalmente, el mantenimiento de este tipo de estructura es mucho más bajo.</p> <p>Administración simplificada y flexibilidad: A medida que su empresa crece, va a ir necesitando más posiciones de voz, con la telefonía IP agregar nuevas terminales es mucho más fácil, sin importar que los usuarios estén en ubicaciones remotas. Para esto no es necesario invertir en nuevos equipos, ya que implica simplemente añadir un nuevo puesto en la configuración del sistema, mediante una interfaz gráfica de manera muy fácil y sencilla. Esto garantiza la continuidad del negocio.</p>

	<p>Aumenta la productividad de tu empresa: La telefonía IP hace posible que sus clientes puedan contactar a cualquier miembro de su empresa usando sólo un número independientemente de donde se encuentre la persona buscada. Contactarse de manera rápida y directa, una respuesta inmediata al cliente aumenta los índices de satisfacción; la productividad aumenta en la medida que los miembros del equipo que se encuentran en ubicaciones remotas puedan comunicarse con otros miembros.</p> <p>Elimina el cableado telefónico: Normalmente la telefonía tradicional hace uso de costoso cableado de cobre para transmitir las comunicaciones, con la telefonía IP es posible conectar teléfonos IP físicos directamente a un puerto de red estándar. En el caso de software de telefonía IP sólo deben instalarse en la pc o smartphone donde se quieran usar, esto hace que el agregar o traslado de extensiones sea más sencillo.</p> <p>Escalabilidad: En las centrales telefónicas tradicionales es muy fácil que colapsen cuando su capacidad es excedida, el aumentar las capacidades de estas centrales implica un proceso costoso y en algunos casos se necesita comprar otra central telefónica. Con la telefonía IP, la escalabilidad es menos dolorosa, ya que sus equipos son menos costosos y sus componentes de software están en constante actualización por parte de sus desarrolladores.</p> <p>Telefonía IP en el futuro</p> <p>La evolución de las empresas es algo que todo gerente de negocio debe tener presente, por lo tanto, es necesario usar en mayor medida tecnologías de información para optimizar procesos y asegurar la continuidad de negocio.</p> <p>La telefonía IP actualmente se encuentra en su mejor momento, donde numerosas empresas están desarrollando software y hardware cada vez más poderoso para adaptarse a los requerimientos de las grandes corporaciones.</p> <p>Por lo tanto, si estás pensando en comenzar a utilizar esta tecnología en tu empresa es buen momento ya que sus beneficios son más que</p>
--	---

sus desventajas y podrías ahorrar tiempo y dinero en telefonía tradicional.



Valor Contratación \$ 2 bill.	Número de Proveedores 2653	Número de Contratos 3150
--	---	---



Nombre de Proveedor

Buscar

Seleccionar todo

- ACEROS Y SUMINISTROS BELKA SAS ZOMAC
- EAPSA
- GUAVIO BAJIO
- JAC RURAL VEREDA LA CODICIA Y LA GLORIA

Documento de Proveedor (Plataforma)

Buscar

Seleccionar todo

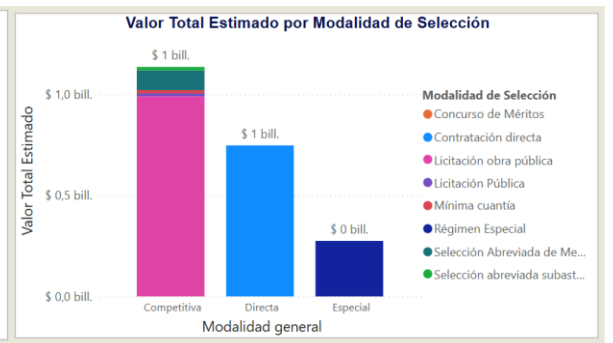
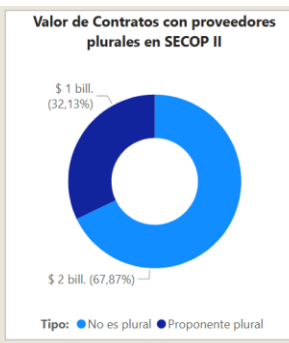
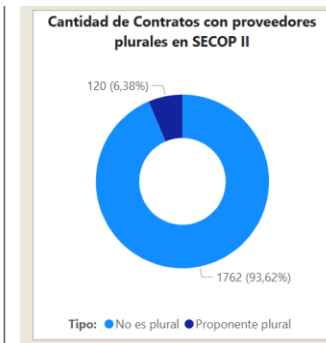
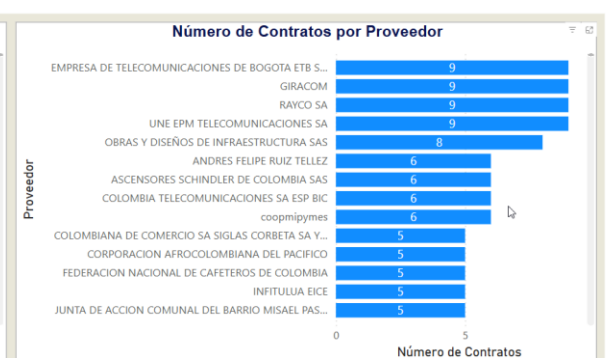
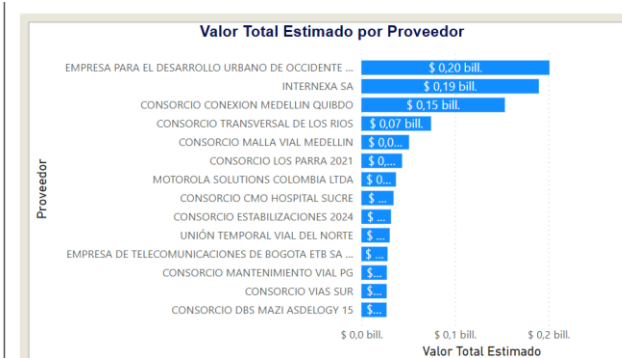
00

Valor contratado:

\$ 0 | \$ 1.093.717.951.316

Modalidad de selección

Competitiva	Enajenación
Direccla	Especial





Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2024			Total		
	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
7210 - Servicios de mantenimiento y reparaciones de construcciones e instalaciones	2744	\$ 1.823.436.201.527	84,55%	2744	\$ 1.823.436.201.527	84,55%
8116 - Entrega de servicios de tecnología de información	189	\$ 245.518.827.000	11,38%	189	\$ 245.518.827.000	11,38%
4319 - Dispositivos de comunicaciones y accesorios	193	\$ 76.763.720.393	3,56%	193	\$ 76.763.720.393	3,56%
4322 - Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos	24	\$ 11.017.684.656	0,51%	24	\$ 11.017.684.656	0,51%
Total	3150	\$ 2.156.736.433.576	100,00%	3150	\$ 2.156.736.433.576	100,00%

• ANÁLISIS DE LA DEMANDA

La demanda son aquellas cantidades de un determinado producto, bien o servicio que una población solicita o requiere a diferentes niveles de precios para satisfacer sus necesidades.

Para realizar el estudio de mercado el FDL de Puente Aranda realizó el análisis de la demanda teniendo en cuenta el incremento del personal y de acuerdo a las necesidades presentadas por el incremento de personal en las diversas áreas de la Alcaldía Local, para lo cual la Alcaldía Local Puente Aranda requiere bienes y servicios que apunten a mejorar y optimizar el desarrollo de las labores desempeñadas por los funcionarios de la entidad, los cuales requieren una plataforma tecnológica eficiente que respalde el desarrollo de las labores, dicha plataforma a su vez requiere unas condiciones físicas y ambientales.

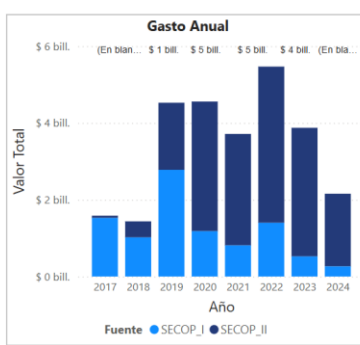
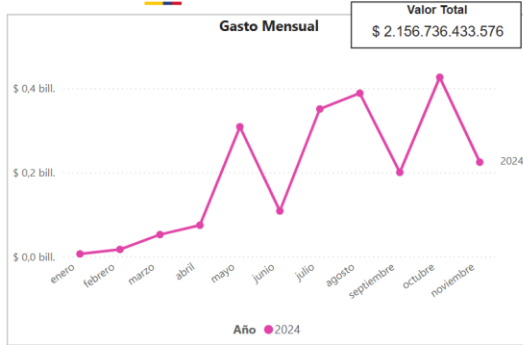




ANÁLISIS DE LA DEMANDA

[← Atrás](#)

[↶ Reiniciar](#)



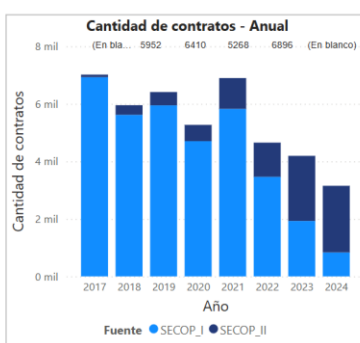
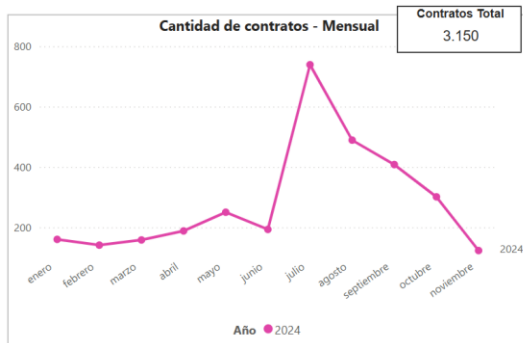
FILTROS:

Seleccione el año: 2019, 2020, 2021, 2022, 2023, 2024

Seleccione la Fecha: Fecha_firma: 01/01/2024 - 30/11/2024

Departamento de Entidad: Todas

Nombre de Entidad (agregado): *ingrese el nombre sin tildes. Buscar: [input].

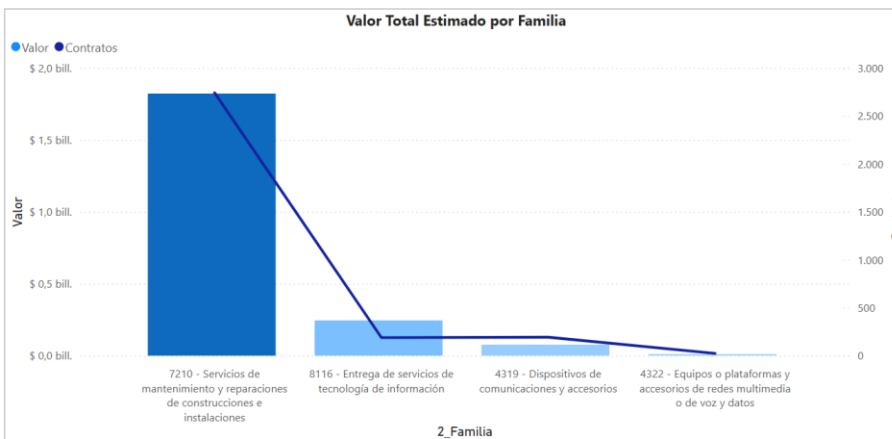


Lista de Entidades:

- ADMINISTRADORA DE LOS RECURSOS DEL SIST...
- AERONAUTICA CIVIL - AEROCIVIL
- AGENCIA LOGISTICA DE LAS FUERZAS MILITARES - ...
- AGENCIA NACIONAL DE HIDROCARBUROS - ANH
- AGENCIA NACIONAL DEL ESPECTRO - ANE
- AGUAS DE CIMITARRA SAS ESP

Plataforma: SECOP_I, SECOP_II

Nombre de Entidad (plataforma): Buscar: [input].



Seleccione una categoría: (Segmento / Familia / Clase). Buscar: [input].

Seleccionar todo

- 10 - Material Vivo Vegetal y Animal, Accesorios ...
- 11 - Material Mineral, Textil y Vegetal y Animal ...
- 12 - Material Químico incluyendo Bioquímicos ...
- 13 - Materiales de Resina, Colofonia, Caucho, E...
- 14 - Materiales y Productos de Papel
- 15 - Materiales Combustibles, Arditivos para C...

Valor contratado: \$0 - \$1.093.717.951.316

Modalidad de selección: Competitiva, Enajenación, Directa, Especial

Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2024			Total		
	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
7210 - Servicios de mantenimiento y reparaciones de construcciones e instalaciones	2744	\$ 1.823.436.201.527	84,55%	2744	\$ 1.823.436.201.527	84,55%
8116 - Entrega de servicios de tecnología de información	189	\$ 245.518.827.000	11,38%	189	\$ 245.518.827.000	11,38%
4319 - Dispositivos de comunicaciones y accesorios	193	\$ 76.763.720.393	3,56%	193	\$ 76.763.720.393	3,56%
4322 - Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos	24	\$ 11.017.684.656	0,51%	24	\$ 11.017.684.656	0,51%
Total	3150	\$ 2.156.736.433.576	100,00%	3150	\$ 2.156.736.433.576	100,00%

2.1 ADQUISICIONES PREVIAS DE LA ENTIDAD ESTATAL:

2.2 HISTORICO DE COMPRAS DE OTRAS ENTIDADES ESTATALES.

Se realizó consulta en el SECOP y se tomó como muestra procesos relacionados donde se evidencian los oferentes que han participado en los diferentes procesos equivalentes.

No. Contrato	Tipo de Proceso	Entidad	Cuantía	Fecha
MC 008-2023	Régimen Especial	CONTRALORIA CALI	\$ 14.000.000 COP	Fecha de terminación del contrato 29/12/2023
INV-PUB-IDER-001-2023	Contratación Mínima Cuantía	INSTITUTO DISTRITAL DE DEPORTE Y RECREACION DE CARTAGENA - IDER	\$ 6.806.800 COP	Fecha de terminación del contrato: 13/07/2023

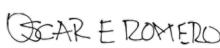
SED-MC- DSA-011- 2023	Contratación Mínima Cuantía	SECRETARIA DE EDUCACION DEL DISTRITO	\$ 49.624.000 COP	Fecha de terminación del contrato: 9/07/2024
TMSA-MIN- 14-2022	Contratación Mínima Cuantía	EMPRESA DE TRANSPORTE DEL TERCER MILENIO TRANSMILENIO S.A.	\$79.291.490 COP	Fecha de terminación del contrato: 25/12/2023

ANEXO ESTUDIO DE MERCADO

El análisis hecho permite concluir que existe pluralidad de oferentes, y por el valor obtenido a través de las cotizaciones recibidas, el contrato será por un proceso de mínima cuantía: (i) adquirir el de mejor calidad ii) adquirir el de menor valor y (ii) cumplir con el numeral III literal B subtítulo (b) Especificaciones técnicas descrito en el Objeto a contratar.

CONCLUSIÓN

Una vez realizado el estudio de la oferta se pudo concluir con base en las cotizaciones allegadas que de acuerdo al estudio del mercado del análisis de la oferta y teniendo en cuenta la disponibilidad de recursos por parte del Fondo de Desarrollo Local de Puente Aranda, mantenimiento Planta telefónica y datos con bolsa de repuestos, se determina para la contratación requerida un presupuesto total de hasta Treinta y seis millones trescientos noventa y cinco mil seiscientos setenta PESOS M/CTE (\$ 36.395.670), incluido IVA, demás impuestos a que haya lugar.

Elaboró: Oscar Romero	Firma: 
-----------------------	---