PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Montería, 18 Junio de 2020

Señor (a)
ALFONSO MARIO CORREA NAVARRO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR.1340617
Coordinador Académico
Centro de Comercio Industria y Turismo
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de Junio del año 2020

Referencia: No CO1. CO1.PCCNTR.1340617 del año2020

JAIME LUIS PEINADO BABILONIA, identificado con la cédula de ciudadanía No. 15.026.554 de Lorica Cordoba, en mi calidad de Contratista del SENA, en Centro de Comercio Industria y Turismo, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: **Valor y forma de Pago**: El valor total del presente contrato es máximo de VEINTE SIETE MILLONES (27.000.000) esta suma será pagada por el sena al contratista de la siguiente manera : a) un primer pago correspondiente al mes de febrero de 2020 por el valor de UN MILLON OCHOCIENTOS MIL NOVECIENTOS PESOS M/CTE ($ 1.800.900.00). b) Nuevepagos iguales correspondiente a los meses de Marzo a Noviembre por valor de DOS MILLONES SETECIENTOS MIL PESOS M/CTE ($ 2.700.000.00) cada uno. c) Y Un ultimo pago correspondiente al mes de Diciembre por valor de OCHOCIENTOS NOVENTA Y NUEVE MIL CIEN PESOS ($ 899.100.00). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la **cuenta de Ahorro No.09115843416 DE BANCOLOMBIA ,**cuyo titular es el Contratista

Plazo: Será hasta el 11 de Diciembre de 2020

OBJETO:
Contratar los servicios personales de carácter temporal como instructor contratista para impartir formación profesional integral en el programa de atención población víctima del desplazamiento por la violencia del Centro de Comercio Industria y Turismo de SENA REGIONAL CORDOBA en el área de atención y servicio al cliente.

CLÁUSULA: CUARTA

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Planear procesos formativos de acuerdo al programa de formacion y los lineamientos institucionales	ficha Nº 2127151 del curso mercadeo y ventas de valencia y ficha Nº 2128379 del curso de mercadeo y ventas de cereté . Competencias -proyectar el mercado de acuerdo con el tipo de producto o servicio y características de los consumidores y usuarios -Planear actividades de mercado que respondan a las nec esidades y expectativas de los clientes y a los objetivos de la empresa -Identificar los componentes del mercado según los resultados de investigación y tendencias del entorno. resultados de aprendizaje: -determinar los precios de los productos y servicios a partir del análisisde los reportes de precios, en la definición de estrategias de mercadeo,según tipos de mercados y de productos, mediante la aplicación	Evidencias de las guía de aprendizaje, cursos en linkedin, planeación pedagógica.

		demétodos de fijación precios. -Definir el plan de acción para direntes tipos de mercados de acuerdo con la cobertura de mercado , la estrategia de mercadeo y las direntes areas, tipos de formatos o unidades de negocios aplicando las metodologías para su elaboración con el apoyo de software a partir de los ovejetivos y recursos de la empresa -Analizar el cmportamiento de compra de clientes y consumidores según tipo y cobertura del mercado para la toma de decisiones, aplicando técnicas de estudio de comportamiento de consumidor de acuerdo con las variables de influencia en el momento de la compra	
2	Ejecutar la formación profesional de acuerdo al programa de formación asignado para el logro de los resultados de aprendizaje definidos	Se impartió formación en los diferentes cursos de forma virtual .	Evidencias En La Guia De Aprendizaje
3	Evaluar los aprendizajes de cada aprendiz	Estare presto a realizar la respectiva evaluación en el tiempo requerido.	
4	Llevar todos los documentos soportes del procesos de formación profesional publicado en la plataforma siga.	En proceso de ejecución.	
5	Registrar en el aplicativo sofia plus todas las evidencias del proceso formativo. Para ellos deben crear las rutas de aprendizaje,	se hizo el respectivo registro en la plataforma	Plata forma sofia

	asignar aprendices y evaluarlos	sofia plus	
6	Atender las solicitudes realizadas por el supervisor del contrato	Estare presta a cualquier requerimiento por parte del subdirector (a).	

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, fotocopia de la planilla - recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL, planilla Nro. **4342205125** Expedido por Banco Agrario correspondiente al mes de Mayo de 2020. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "*DecretoLeyAntitrámites"*)

Evidencias en (6) folios

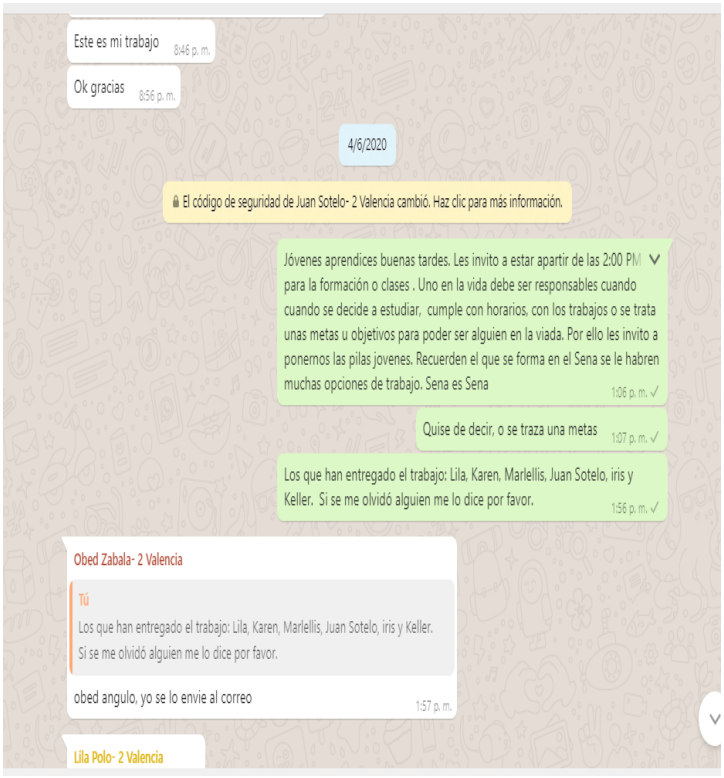
Cordialmente,

JAIME LUIS PEINADO BABILONIA
Contratista
C.C. No. 15.026.554

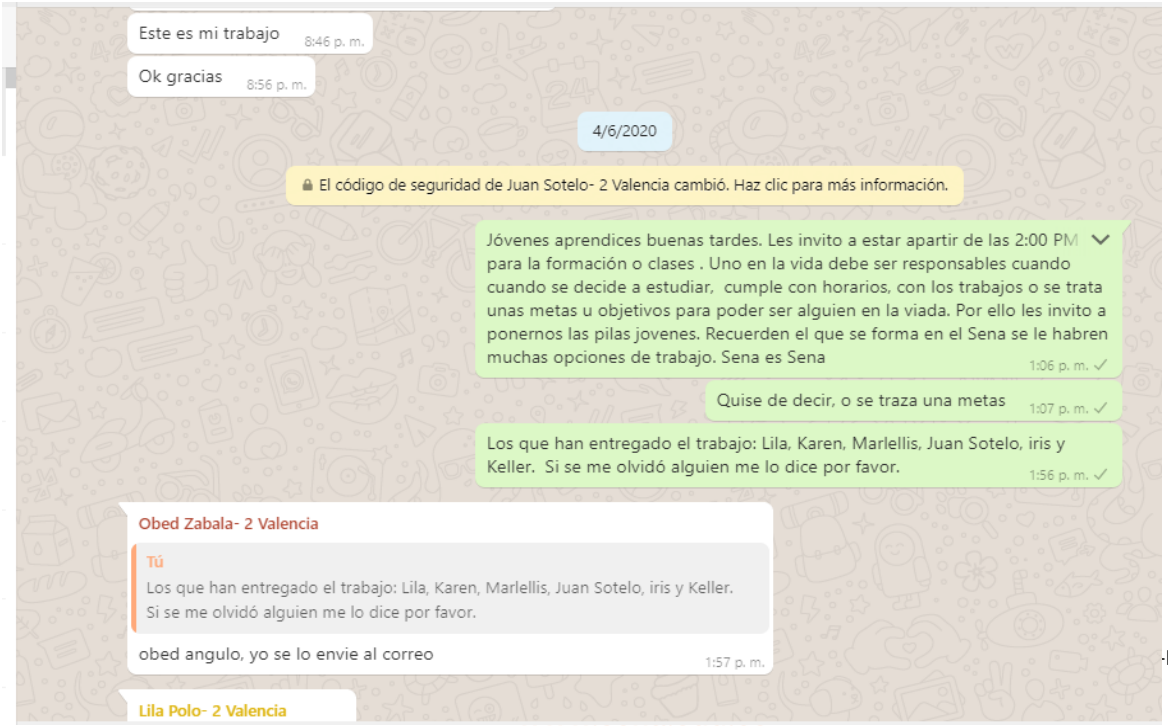
Recibí a satisfacción:

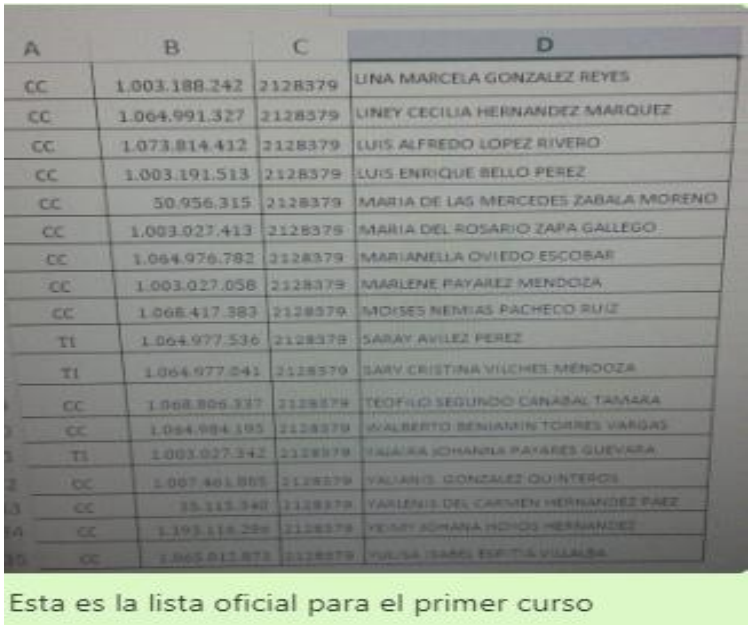
ALFONSO MARIO CORREA NAVARRO
Supervisor(a) Contrato CO1.PCCNTR.1340617 **de 2020**
Coordinador Academico

EVIDENCIAS DE LOS CURSOS DE MERCADEO Y VENTAS DE CERETÉ CON FICHA No. 2128379 Y VALLENCIA CON No. 2127151



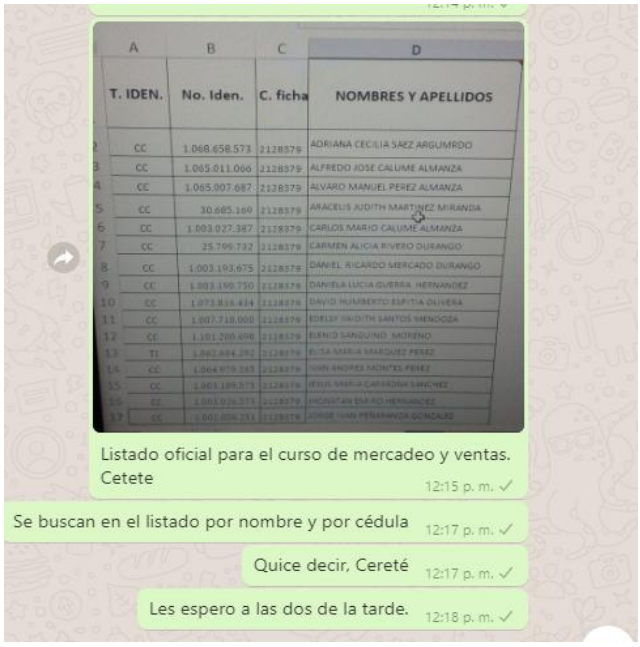






A	B	C	D
CC	1.003.188.242	2128379	UNA MARCELA GONZALEZ REYES
CC	1.064.991.327	2128379	LINEY CECILIA HERNANDEZ MARQUEZ
CC	1.073.814.412	2128379	LUIS ALFREDO LOPEZ RIVERO
CC	1.003.191.513	2128379	LUIS ENRIQUE BELLO PEREZ
CC	50.956.315	2128379	MARIA DE LAS MERCEDES ZABALA MORENO
CC	1.003.027.413	2128379	MARIA DEL ROSARIO ZAPA GALLEGO
CC	1.064.976.782	2128379	MARIANELLA OVIEDO ESCOBAR
CC	1.003.027.058	2128379	MARLENE PAYAREZ MENDOZA
CC	1.068.417.383	2128379	MOISES NEMIAS PACHECO RUIZ
TI	1.064.977.536	2128379	SARAY AVILEZ PEREZ
TI	1.064.977.041	2128379	SARY CRISTINA VILCHES MENDOZA
CC	1.068.806.337	2128379	TEOFILO SEGUNDO CANABAL TAMARA
CC	1.064.984.195	2128379	WALBERTO BENJAMIN TORRES VARGAS
TI	1.003.027.342	2128379	YAIRA ALEJANDRA PAYARES GUEVARA
CC	1.067.401.805	2128379	YAILANIS GONZALEZ QUINTEROS
CC	35.315.340	2128379	YARLENIS DEL CARMEN HERNANDEZ PAEZ
CC	1.193.116.286	2128379	YESMY ADRIANA HOYOS HERNANDEZ
CC	1.065.012.873	2128379	YULISA ISABEL ESPITIA VILLALBA

Esta es la lista oficial para el primer curso



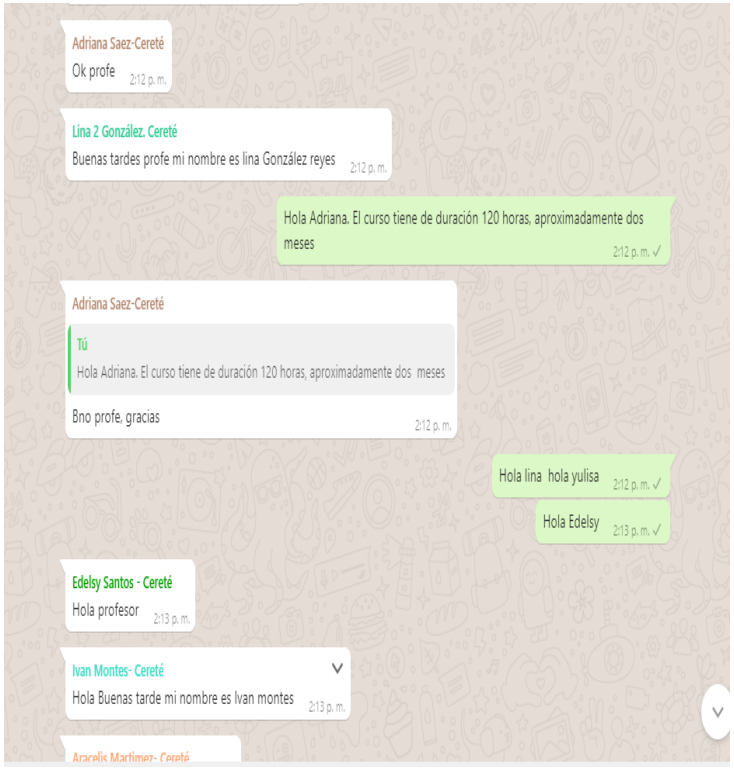
A	B	C	D
T. IDEN.	No. Iden.	C. ficha	NOMBRES Y APELLIDOS
CC	1.068.658.573	2128379	ADRIANA CECILIA SAEZ ARGUMEDO
CC	1.065.011.066	2128379	ALFREDO JOSE CALUME ALMANZA
CC	1.065.007.687	2128379	ALVARO MANUEL PEREZ ALMANZA
CC	30.685.169	2128379	ARACELIS JUDITH MARTINEZ MIRANDA
CC	1.003.027.387	2128379	CARLOS MARIO CALUME ALMANZA
CC	25.799.732	2128379	CARMEN ALICIA RIVERO DURANGO
CC	1.003.193.675	2128379	DANIEL RICARDO MERCADO DURANGO
CC	1.003.190.750	2128379	DANIELA LUCIA GUERRA HERNANDEZ
CC	1.073.816.434	2128379	DAVID HUMBERTO ESPITIA OLIVERA
CC	1.007.718.000	2128379	EDELSY HAIDITH SANTOS MENDOZA
CC	1.101.200.690	2128379	ELENIO SANGUINO MORENO
TI	1.062.884.292	2128379	ELISA MARIA MARQUEZ PEREZ
CC	1.064.979.065	2128379	IVAN ANDRES MONTES PEREZ
CC	1.003.189.573	2128379	JESUS MARIA CARDONA SANCHEZ
CC	1.003.026.373	2128379	JHONATAN ELIAS HERNANDEZ
CC	1.003.026.231	2128379	JORGE IVAN PEÑARANDA GONZALEZ

Listado oficial para el curso de mercadeo y ventas. Cetete 12:15 p. m. ✓

Se buscan en el listado por nombre y por cédula 12:17 p. m. ✓

Quice decir, Cereté 12:17 p. m. ✓

Les espero a las dos de la tarde. 12:18 p. m. ✓



Adriana Saez-Cereté
Ok profe 2:12 p. m.

Lina 2 González. Cereté
Buenas tardes profe mi nombre es lina González reyes 2:12 p. m.

Hola Adriana. El curso tiene de duración 120 horas, aproximadamente dos meses 2:12 p. m. ✓

Adriana Saez-Cereté
Tú
Hola Adriana. El curso tiene de duración 120 horas, aproximadamente dos meses
Bno profe, gracias 2:12 p. m.

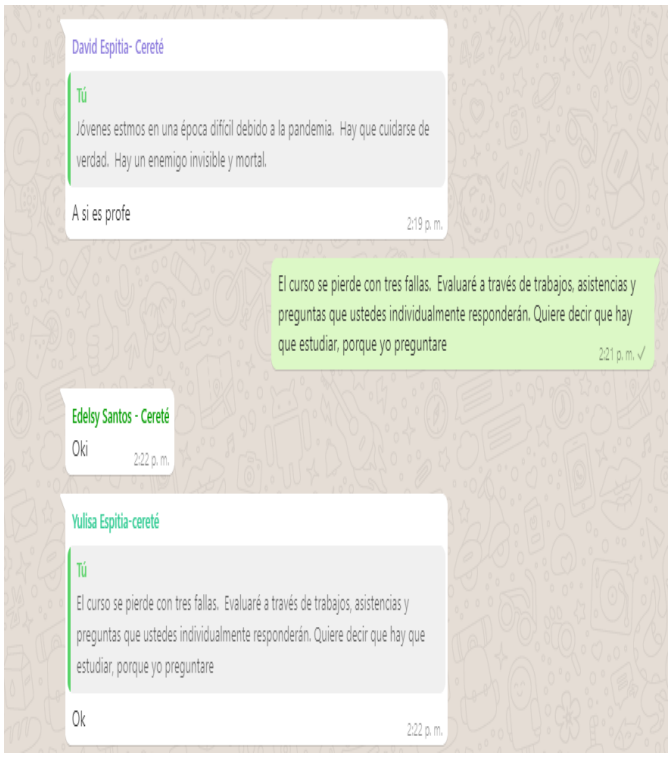
Hola lina hola yulisa 2:12 p. m. ✓

Hola Edelsy 2:13 p. m. ✓

Edelsy Santos - Cereté
Hola profesor 2:13 p. m.

Ivan Montes- Cereté
Hola Buenas tarde mi nombre es Ivan montes 2:13 p. m.

Aracelis Martimez- Cereté

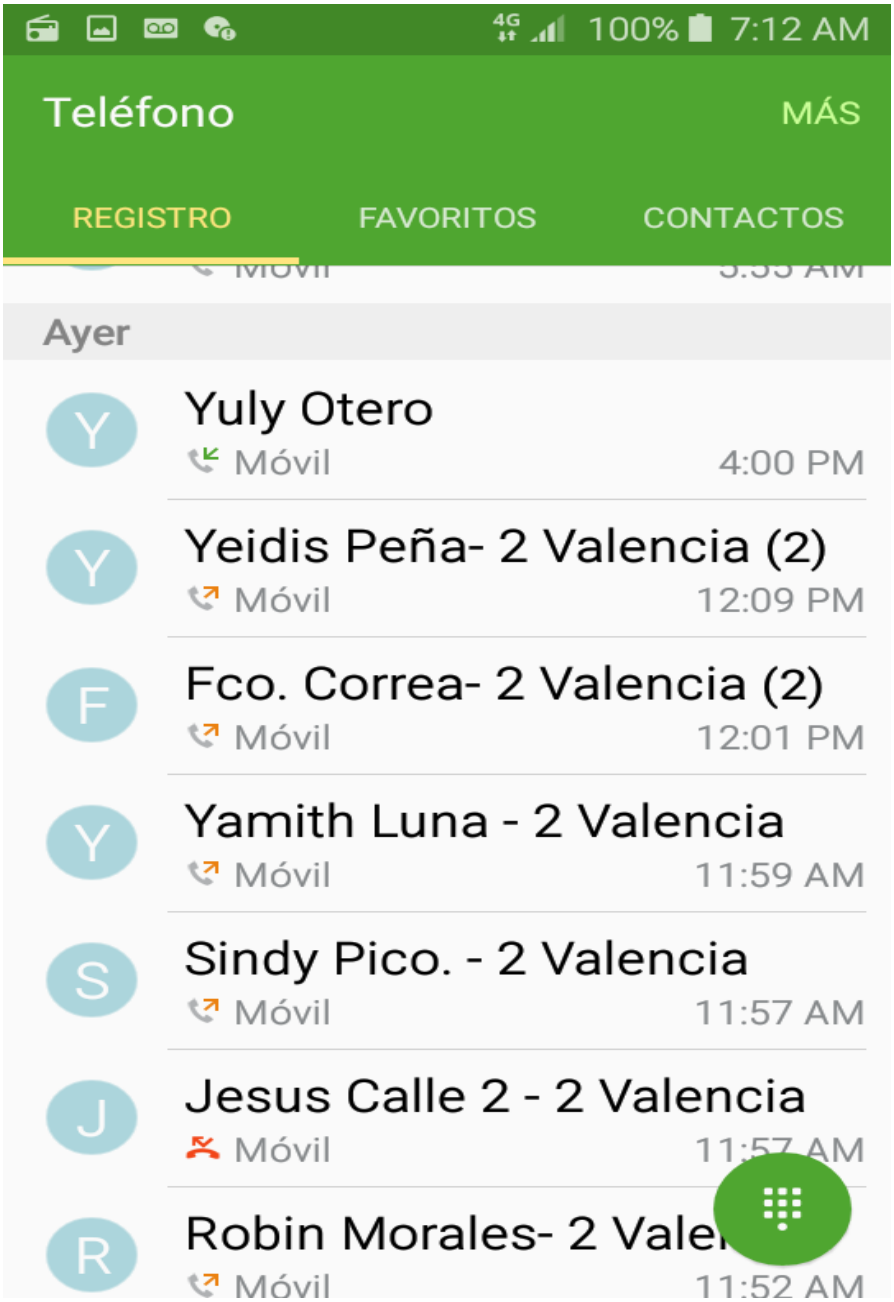


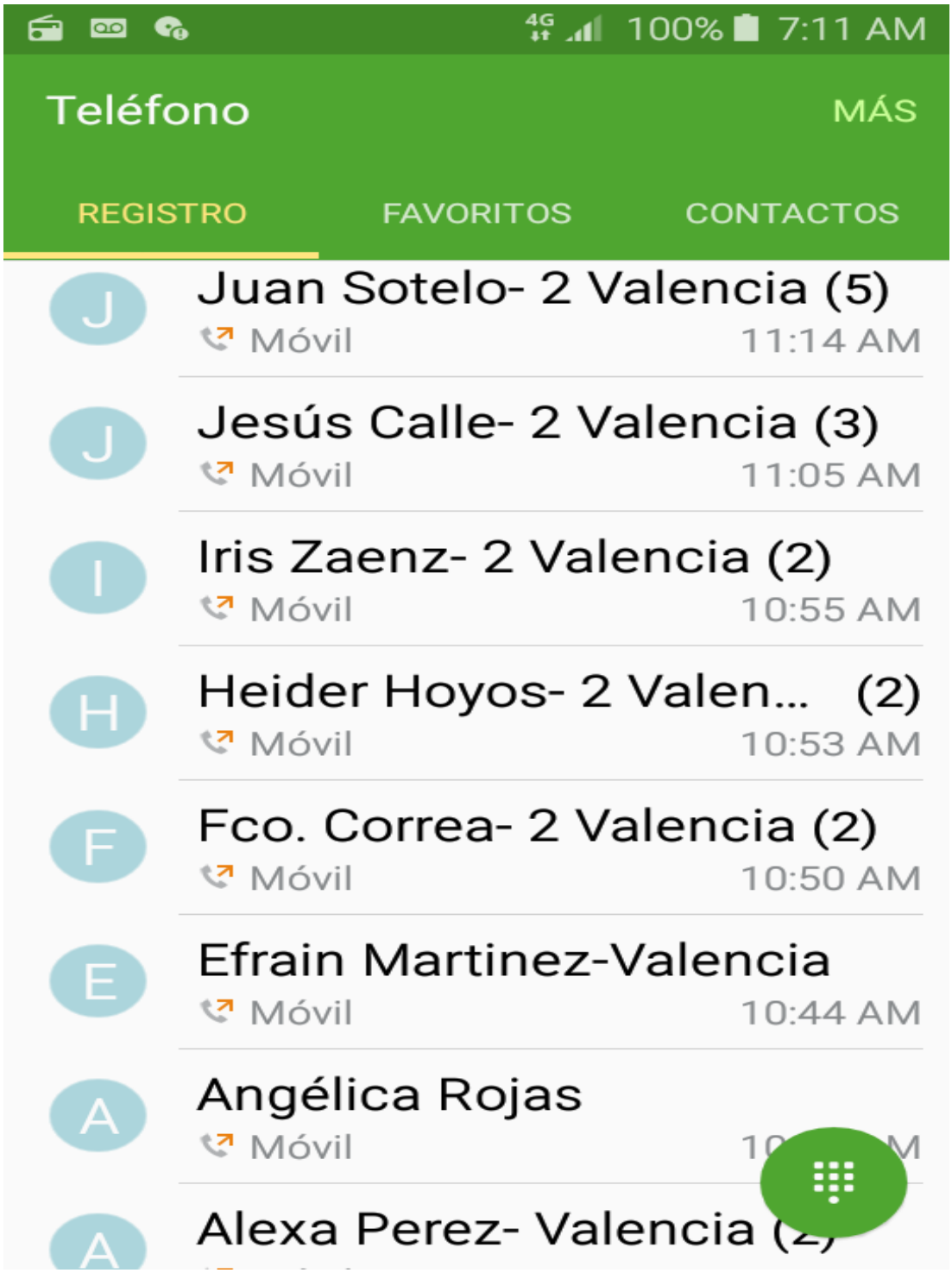
David Espitia- Cereté
Tú
Jóvenes estmos en una época difícil debido a la pandemia. Hay que cuidarse de verdad. Hay un enemigo invisible y mortal.
A si es profe 2:19 p. m.

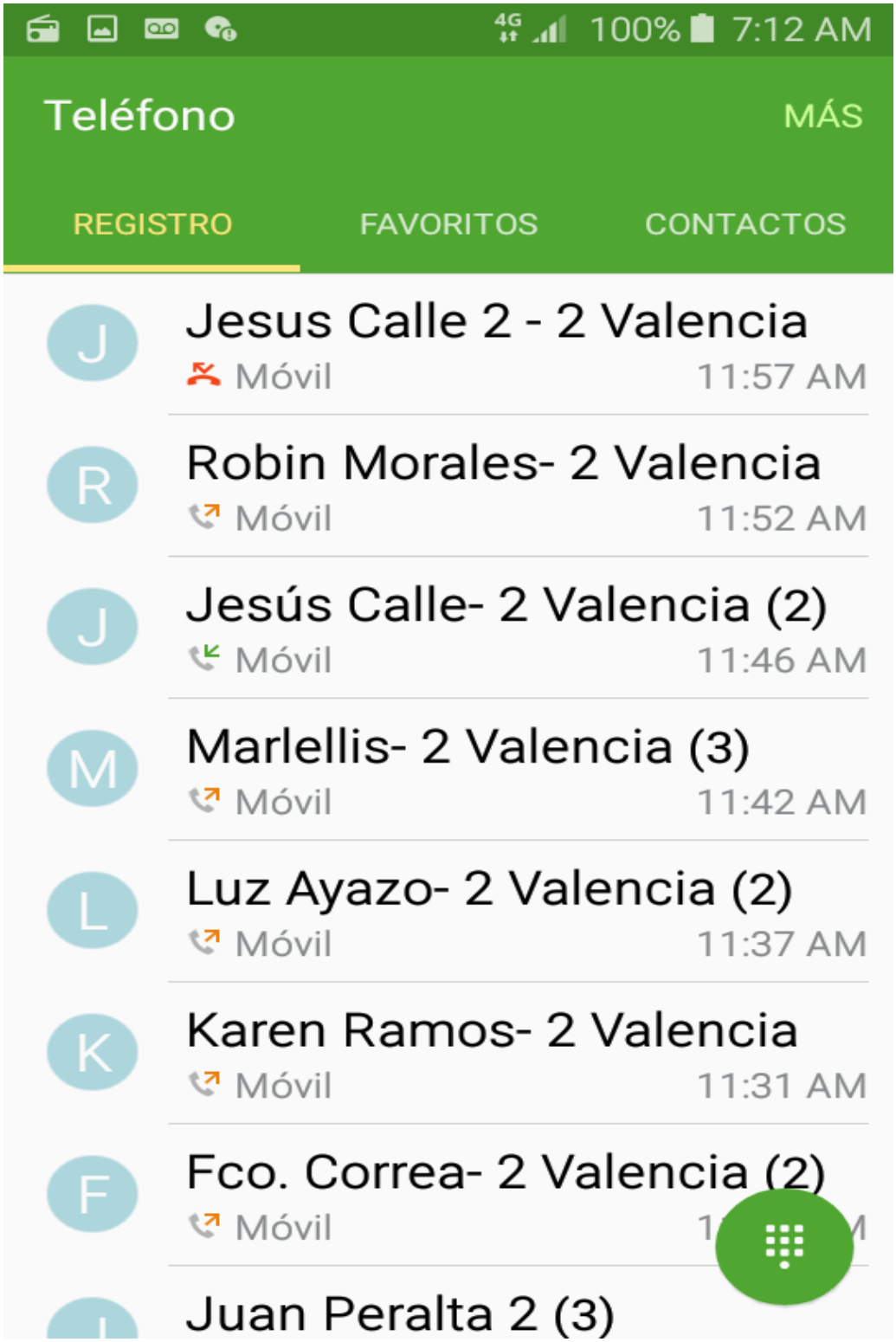
El curso se pierde con tres fallas. Evaluaré a través de trabajos, asistencias y preguntas que ustedes individualmente responderán. Quiere decir que hay que estudiar, porque yo preguntare 2:21 p. m. ✓

Edelsy Santos - Cereté
Oki 2:22 p. m.

Yulisa Espitia-cereté
Tú
El curso se pierde con tres fallas. Evaluaré a través de trabajos, asistencias y preguntas que ustedes individualmente responderán. Quiere decir que hay que estudiar, porque yo preguntare
Ok 2:22 p. m.


100% 7:12 AM
Teléfono
MÁS
REGISTRO
FAVORITOS
CONTACTOS
Ayer
Yuly Otero
Móvil
4:00 PM
Yeidis Peña- 2 Valencia (2)
Móvil
12:09 PM
Fco. Correa- 2 Valencia (2)
Móvil
12:01 PM
Yamith Luna - 2 Valencia
Móvil
11:59 AM
Sindy Pico. - 2 Valencia
Móvil
11:57 AM
Jesus Calle 2 - 2 Valencia
Móvil
11:57 AM
Robin Morales- 2 Vale
Móvil
11:52 AM


100% 7:11 AM
Teléfono
MÁS
REGISTRO
FAVORITOS
CONTACTOS
J
Juan Sotelo- 2 Valencia (5)
Móvil
11:14 AM
J
Jesús Calle- 2 Valencia (3)
Móvil
11:05 AM
I
Iris Zaenz- 2 Valencia (2)
Móvil
10:55 AM
H
Heider Hoyos- 2 Valen... (2)
Móvil
10:53 AM
F
Fco. Correa- 2 Valencia (2)
Móvil
10:50 AM
E
Efrain Martinez-Valencia
Móvil
10:44 AM
A
Angélica Rojas
Móvil
A


100% 7:12 AM
Teléfono
MÁS
REGISTRO
FAVORITOS
CONTACTOS
J
Jesus Calle 2 - 2 Valencia
Móvil
11:57 AM
R
Robin Morales- 2 Valencia
Móvil
11:52 AM
J
Jesús Calle- 2 Valencia (2)
Móvil
11:46 AM
M
Marlellis- 2 Valencia (3)
Móvil
11:42 AM
L
Luz Ayazo- 2 Valencia (2)
Móvil
11:37 AM
K
Karen Ramos- 2 Valencia
Móvil
11:31 AM
F
Fco. Correa- 2 Valencia (2)
Móvil
Juan Peralta 2 (3)