PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Bogotá, D.C., 30 de julio de 2025

Señor
VIVIANA DEL MAR ARANDA GUERRERO
SUPERVISOR CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.7596215**
Instructor G 20
Coordinación Mercadeo
Bogotá, D.C.

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual mes de julio del año 2025

Referencia: No **CO1.PCCNTR.7596215** del año 2025

NUBIA ELVIRA BUENO RINCÓN, identificada con la cédula de ciudadanía No. **52580712** de Bogotá D.C., en mi calidad de Contratista del SENA, en Etapa Productiva, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma CUARENTA Y CUATRO MILLONES TRESCIENTOS OCHO MIL SEISCIENTOS VEINTITRES PESOS M/CTE ($ 44.308.623). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un Primer pago correspondiente al mes de marzo por valor de TRES MILLONES NOVECIENTOS OCHENTA Y SEIS MIL DOSCIENTOS CUARENTA Y TRES PESOS M/CTE ($ 3,986,243) b) Ocho (8) pagos iguales por los meses de abril a noviembre de 2025 por valor de CUATRO MILLONES QUINIENTOS NOVENTA Y NUEVE MIL QUINIENTOS ONCE PESOS M/CTE ($ 4,599,511) c) Un último pago correspondiente al mes de diciembre de 2025 por valor de TRES MILLONES QUINIENTOS VEINTISEIS MIL DOSCIENTOS NOVENTA Y DOS PESOS M/CTE ($ 3,526,292)

Plazo: Será hasta el 23 de diciembre de 2025.

OBJETO:
Prestar los servicios personales de carácter temporal, con autonomía e independencia, para atender la formación titulada de los aprendices en las competencias técnicas relacionadas con la **red de conocimiento comercio y ventas y área temática de mercadeo,** en la modalidad presencial, cumpliendo los procesos y lineamientos de la formación profesional integral y las necesidades del Centro de Gestión de Mercados, Logística y Tecnologías de la Información.

Obligaciones Específicas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Desarrollar actividades de apoyo en la planeación de los procesos del programa de formación asignado por la supervisión, según la modalidad en la que se oriente el programa, de acuerdo con las necesidades del servicio, las cuales contemplan las jornadas académicas y sedes adscritas que maneje el centro de formación, en la red de conocimiento y área temática citada en el objeto contractual.	Se ejecutó la formación profesional Integral de acuerdo con programación de la Coordinación Académica en el Técnico en Operación de Servicios Omnicanal en Contact Center y BPO recibida previamente. Fichas: 3156102-3156110-3156111	Formato GFPI-P-006 - Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral Guías de aprendizaje Fase Análisis y Planeación (Caracterizar solicitud de campaña por parte de la empresa). https://drive.google.com/drive/folders/1ROtr09CNz5-rQB7rJt-d1NXoQrRgZXQO?usp=drive_link
2	Apoyar y acompañar en los procesos de inducción de los aprendices y colaborar en su integración al programa formativo.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.
3	Realizar el seguimiento y evaluación de la etapa productiva de acuerdo con la Guía GFPI_G_040 “Guía	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades

	etapa productiva proceso formativo", GFPI_G_014 "Guía orientación formación ambientes virtuales de aprendizaje", Acuerdo 012 Reglamentos del aprendiz y demás instructivos, guías, formatos y lineamientos que regulen el seguimiento, en caso de que sea asignado.	correspondientes a esta obligación.	correspondientes a esta obligación. https://drive.google.com/drive/folders/1ROtr09CNz5-rQB7rJt-d1NXoQrRgZXQO?usp=drive_link
4	Guiar de manera integral y continua a los aprendices en su formación por proyectos durante la vigencia del contrato.	Se orientó la formación profesional integral por proyectos en las fichas: 3156102-3156110-3156111	Formato GFPI-P-006 - Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral Guías de aprendizaje Fase Análisis y Planeación (Caracterizar solicitud de campaña por parte de la empresa).
5	Realizar la evaluación de los aprendices acorde a la normatividad y registrarlos oportunamente en los aplicativos dispuestos por la entidad.	Se realizó la evolución en la plataforma de Sena Sofía Plus los juicios evaluativos de Ventas de productos y servicios RA1. Caracterizar solicitud de campaña por parte de la empresa. RA2. Aplicar procesos de venta de acuerdo con canales utilizados y políticas del Contact Center y BPO. R3. Manejar objeciones de venta en los diferentes canales, de acuerdo con políticas del cliente, del Contact Center y BPO R4. Realizar cierre de ventas según condiciones comerciales y políticas del	Se realizó la evolución en la plataforma de Sena Sofía Plus los juicios evaluativos de Inducción de la ficha: 3156111 https://drive.google.com/drive/folders/1ROtr09CNz5-rQB7rJt-d1NXoQrRgZXQO?usp=drive_link

		cliente corporativo del Contact Center y BPO. En las fichas: 3156102 -3156110-3156111	
6	Reportar las novedades académicas y/o disciplinarias de los aprendices asignados a la coordinación.	Se reportó la información al correo institucional de la Coordinación.	Print de los correos reportados de las novedades.
7	Apoyar el proceso de depuración de aprendices en cumplimiento de los lineamientos del SENA.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.
8	Participar en los comités de evaluación y seguimiento a los aprendices cuando se requiera.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.
9	Implementar las estrategias para preparar, orientar, evaluar y apoyar el aprendizaje utilizando las herramientas y métodos definidos por la entidad.	Se orientó utilizando la planeación pedagógica y las guías de aprendizaje: Fichas: 31561102-3156110-3156111	Formato GFPI-P-006 - Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral Guías de aprendizaje Fase Análisis y Planeación (Caracterizar solicitud de campaña por parte de la empresa). https://drive.google.com/drive/folders/1ROtr09CNz5-rQB7rJt-d1NXoQrRgZXQO?usp=drive_link
10	Apoyar las actividades relacionadas con el desarrollo curricular de los programas de formación	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades

	asociados con la línea medular que imparte el centro, de acuerdo con la necesidad y las tendencias del sector.	correspondientes a esta obligación.	correspondientes a esta obligación.
11	Formular, ejecutar y evaluar cuando sea necesario, las actividades derivadas de los procesos de autoevaluación y registro calificado de los programas de formación en los tiempos establecidos por el centro de formación, la Dirección General y el Ministerio de Educación Nacional, para la actualización de planes y programas de formación, en sintonía con las necesidades del entorno y su especialidad.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.
12	Participar cuando sea necesario en proyectos del Sistema de Investigación, Desarrollo Tecnológico e Innovación - SENNOVA, siguiendo las directrices académicas de la institución.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.
13	Aplicar y hacer cumplir lo establecido en el reglamento del aprendiz.	Se aplicó de manera preventiva en las sesiones de clase el reglamento aprendiz Sena en las fichas: 3156102-3156110-3156111	Reglamento aprendiz SENA Acuerdo0009de 2024
14	Apoyar la promoción de los programas de Formación Profesional Integral y participar en actividades de divulgación tecnológica.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.

15	Presentar oportunamente los informes y reportes requeridos sobre las actividades formativas, usando los formatos y plataformas indicadas por el SENA.	Se presentó informe sobre las actividades del mes de julio de 2025.	Print informe mensual mes de julio 2025.
16	Participar en las actividades convocadas por la supervisión relacionados con la ejecución del objeto contractual.	Se asistió a la reunión programada por presencialmente por la coordinación " JORNADA PEDAGOGICA"	Registro fotográfico asistencia.
17	Apoyar las evaluaciones técnicas dentro de los procesos de contratación pública relacionados con elementos propios de la Formación Profesional cuando se requiera.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no se requirió ejecutar actividades correspondientes a esta obligación
18	Velar por el buen uso de los elementos y equipos ubicados en el lugar donde se preste el servicio.	Se coordinó que los aprendices cumplieran con el buen uso de los elementos y equipos en los ambientes de aprendizajes asignados a las fichas programadas.	Registro fotográfico
19	Garantizar la participación de aprendices y participar en las actividades programadas por el grupo de Bienestar al Aprendiz	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió́ ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.	Para el periodo objeto de este pago, la necesidad del servicio no requirió́ ejecutar actividades correspondientes a esta obligación.
20	Aplicar los procesos y procedimientos establecidos por la entidad, para la gestión documental relacionada con el objeto contractual.	Se aplicó los lineamientos establecidos para la gestión documental, relacionada con el objeto contractual.	Archivo del informe mensual julio 2025
21	Las demás que sean necesarias para el	Se utilizó el correo personal nubiagood2@hotmail.com	Registro fotográfico Lista de asistencia

	cumplimiento del objeto del contrato.	con la plataforma de Meet para contactar a los aprendices de las fichas a las cuales se les realizó seguimiento e informarles de las novedades en él.	Pantallazos correos

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.	Para el periodo objeto de este pago, No se requirió del servicio de desplazamiento fuera de las zonas de cobertura del **CGMLTI**	Para el periodo objeto de este pago, No se requirió del servicio de desplazamiento fuera de las zonas de cobertura del **CGMLTI**	Para el periodo objeto de este pago, No se requirió del servicio de desplazamiento fuera de las zonas de cobertura del **CGMLTI**	Para el periodo objeto de este pago, No se requirió del servicio de desplazamiento fuera de las zonas de cobertura del **CGMLTI**

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta **No 24094058860** de **ahorros Banco Caja Social**, me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y el número de la planilla No **33355290** operador aportes en línea **ASOPAGOS** del periodo **JUNIO DE 2025**. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "*Decreto Ley Anti trámites*")

Evidencias en (8) folios

Cordialmente,



NUJBIA ELVIRA BUENO RINCON

Contratista

C.C. No. 52.580.712

Recibí a satisfacción:

Firma

VIVIANA DEL MAR ARANDA GUERRERO

Supervisora Contrato No **CO1.PCCNTR. 7596215** de 2025
Instructor grado 20

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: NUBIA ELVIRA BUENO RINCON

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE GESTION DE MERCADOS, LOGISTICA Y TECNOLOGIAS DE LA INFORMACION

FECHA INICIAL: 01/07/2025 00:00:00

FECHA FINAL: 31/07/2025 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE:	3156111 - OPERACION DE SERVICIOS OMNICANAL EN CONTACT CENTER Y BPO
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar portafolio de acuerdo con normativa de comercio electrónico y herramientas digitales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 1: APROPIAR CANALES DE COMUNICACIÓN DE ACUERDO CON REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE, CONSUMIDOR Y USUARIO. (1C / 48H)

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Recuperar cartera de acuerdo con normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Tramitar requerimientos del usuario de acuerdo con procedimiento técnico y protocolo de servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 3: RESPONDER SOLICITUDES DEL CLIENTE DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TÉCNICO DE LA CAMPAÑA. (1C /48H)

RA 4: CERRAR REQUERIMIENTO DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CANAL DE COMUNICACIÓN Y TÉCNICA DE LA OPERACIÓN INBOUND. (1C / 48H)

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON POLÍTICAS DEL CLIENTE, DEL CONTACT CENTER Y BPO. (2C / 96H)

RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL CLIENTE CORPORATIVO DEL CONTACT CENTER Y BPO. (1C / 48H)

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 29,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 3156110 - OPERACION DE SERVICIOS OMNICANAL EN CONTACT CENTER Y BPO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar portafolio de acuerdo con normativa de comercio electrónico y herramientas digitales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 1: APROPIAR CANALES DE COMUNICACIÓN DE ACUERDO CON REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE, CONSUMIDOR Y USUARIO. (1C / 48H)

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Recuperar cartera de acuerdo con normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Tramitar requerimientos del usuario de acuerdo con procedimiento técnico y protocolo de servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 3: RESPONDER SOLICITUDES DEL CLIENTE DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TÉCNICO DE LA CAMPAÑA. (1C /48H)

RA 4: CERRAR REQUERIMIENTO DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CANAL DE COMUNICACIÓN Y TÉCNICA DE LA OPERACIÓN INBOUND. (1C / 48H)

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON POLÍTICAS DEL CLIENTE, DEL CONTACT CENTER Y BPO. (2C / 96H)

RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL CLIENTE CORPORATIVO DEL CONTACT CENTER Y BPO. (1C / 48H)

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 17,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 3156102 - OPERACION DE SERVICIOS OMNICANAL EN CONTACT CENTER Y BPO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar portafolio de acuerdo con normativa de comercio electrónico y herramientas digitales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 1: APROPIAR CANALES DE COMUNICACIÓN DE ACUERDO CON REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE, CONSUMIDOR Y USUARIO. (1C / 48H)

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Recuperar cartera de acuerdo con normativa

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Tramitar requerimientos del usuario de acuerdo con procedimiento técnico y protocolo de servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 3: RESPONDER SOLICITUDES DEL CLIENTE DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TÉCNICO DE LA CAMPAÑA. (1C /48H)

RA 4: CERRAR REQUERIMIENTO DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CANAL DE COMUNICACIÓN Y TÉCNICA DE LA OPERACIÓN INBOUND. (1C / 48H)

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON POLÍTICAS DEL CLIENTE, DEL CONTACT CENTER Y BPO. (2C / 96H)

RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL CLIENTE CORPORATIVO DEL CONTACT CENTER Y BPO. (1C / 48H)

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 22,90

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 70,70

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
01/07/2025	22/07/2025	OTROS	80,00

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	80,00

INSTRUCTOR: NUBIA ELVIRA BUENO RINCON

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE GESTION DE MERCADOS, LOGISTICA Y TECNOLOGIAS DE LA INFORMACION

Anexo al informe de ejecución de actividades

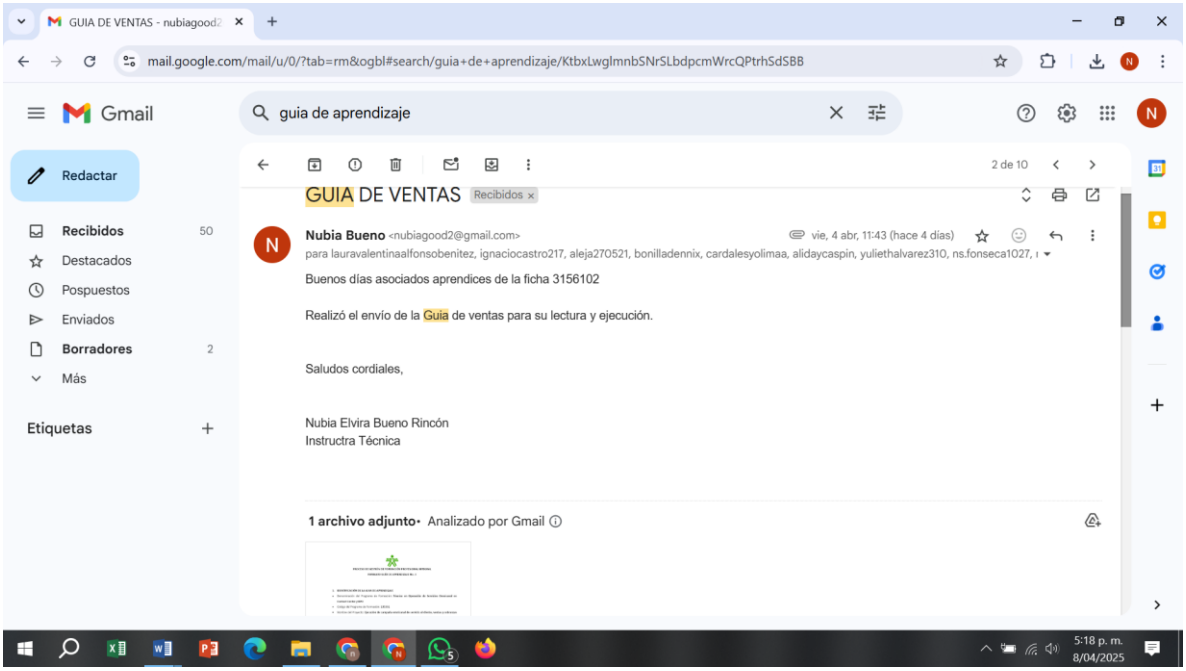
Asignación:

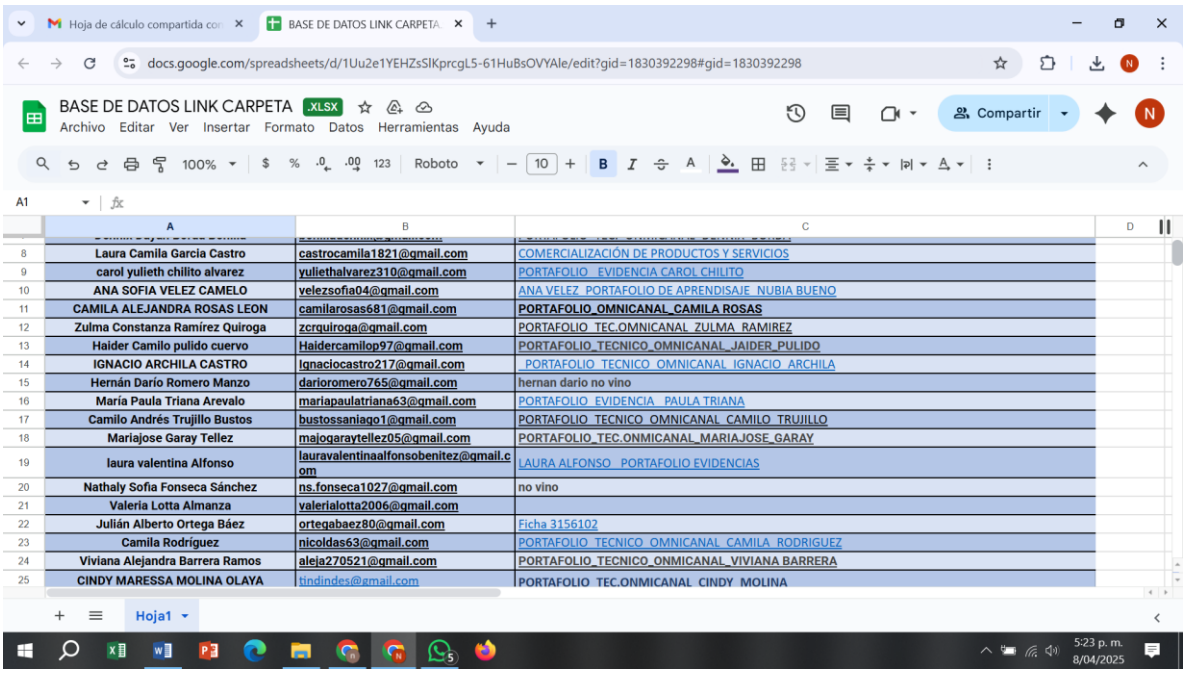
Ficha	Resultado de aprendizaje impartido según programación
3156102	R1. CARACTERIZAR AL USUARIODE ACUERDO CON PROPECCION Y CONDICIONES COMERCIALES DEL CONTACT CENTER Y BPO RA2. APLICAR PROCESOS DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS DEL CONTACT CENTER Y BPO R3. MANEJAR OBJECCIONES E VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON POLICICAS DEL CLIENTE, DEL CONTACT CENTAR Y BPO R4. REALIZAR CIERRE DE VENTAS SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLICIAS DEL CLIENTE CORPORATIVO DEL CONTACT CENTER Y BPO.
3156110	R1. CARACTERIZAR AL USUARIODE ACUERDO CON PROPECCION Y CONDICIONES COMERCIALES DEL CONTACT CENTER Y BPO RA2. APLICAR PROCESOS DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS DEL CONTACT CENTER Y BPO R3. MANEJAR OBJECCIONES E VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON POLICICAS DEL CLIENTE, DEL CONTACT CENTAR Y BPO R4. REALIZAR CIERRE DE VENTAS SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLICIAS DEL CLIENTE CORPORATIVO DEL CONTACT CENTER Y BPO.
3156111	R1. CARACTERIZAR AL USUARIODE ACUERDO CON PROPECCION Y CONDICIONES COMERCIALES DEL CONTACT CENTER Y BPO RA2. APLICAR PROCESOS DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS DEL CONTACT CENTER Y BPO R3. MANEJAR OBJECCIONES E VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON POLICICAS DEL CLIENTE, DEL CONTACT CENTAR Y BPO R4. REALIZAR CIERRE DE VENTAS SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLICIAS DEL CLIENTE CORPORATIVO DEL CONTACT CENTER Y BPO. R1. APROPIAR CANALES DE COMUNICACIÓN DE ACUERDO CON REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE, CONSUMIDOR Y USUARIO.

A continuación, se especifican las actividades realizadas con cada ficha:

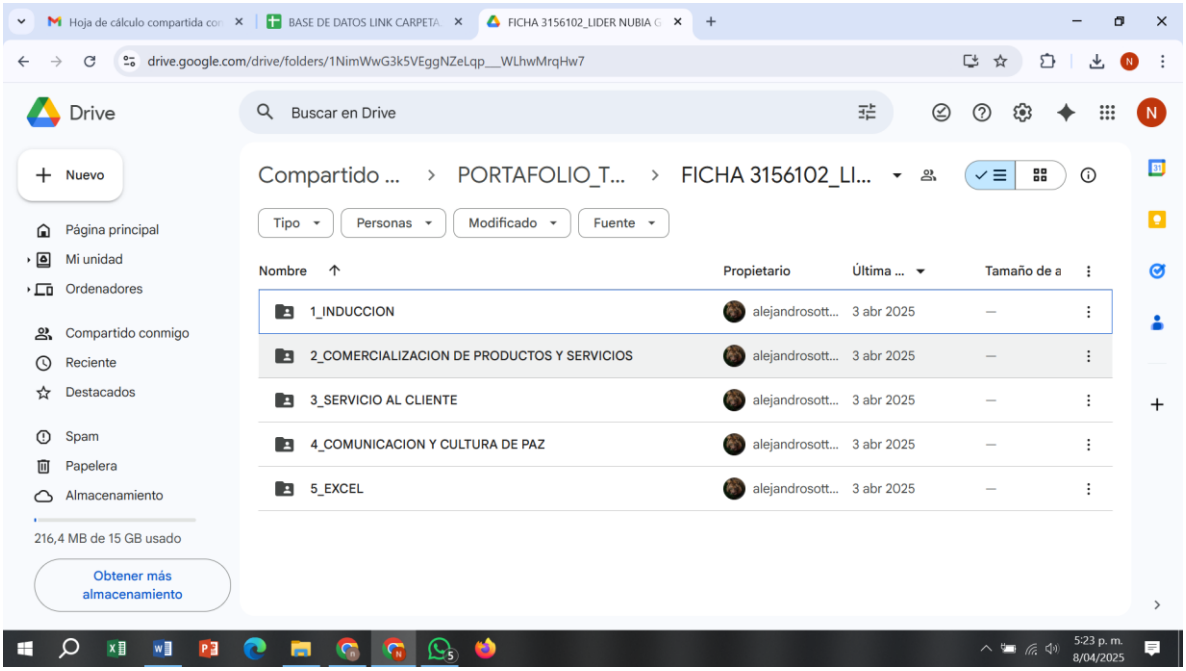
Ficha A 3156102

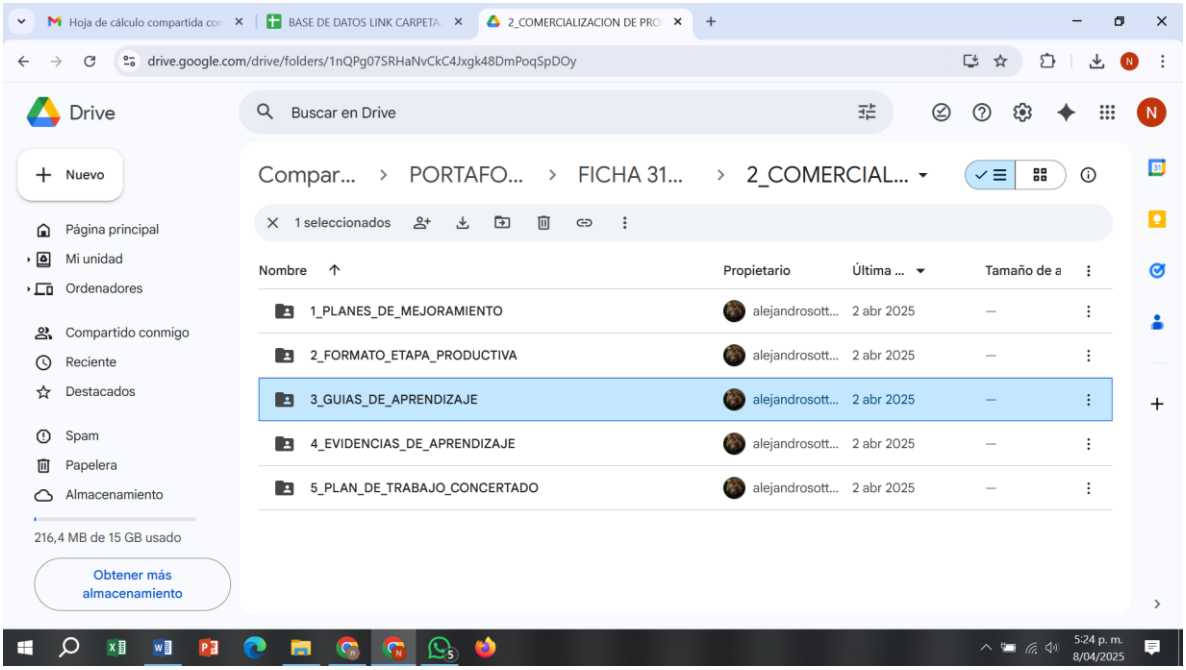
Entrega de la guía de aprendizaje (Por favor colocar pantallazos en donde se evidencie la entrega de la guía a los aprendices)

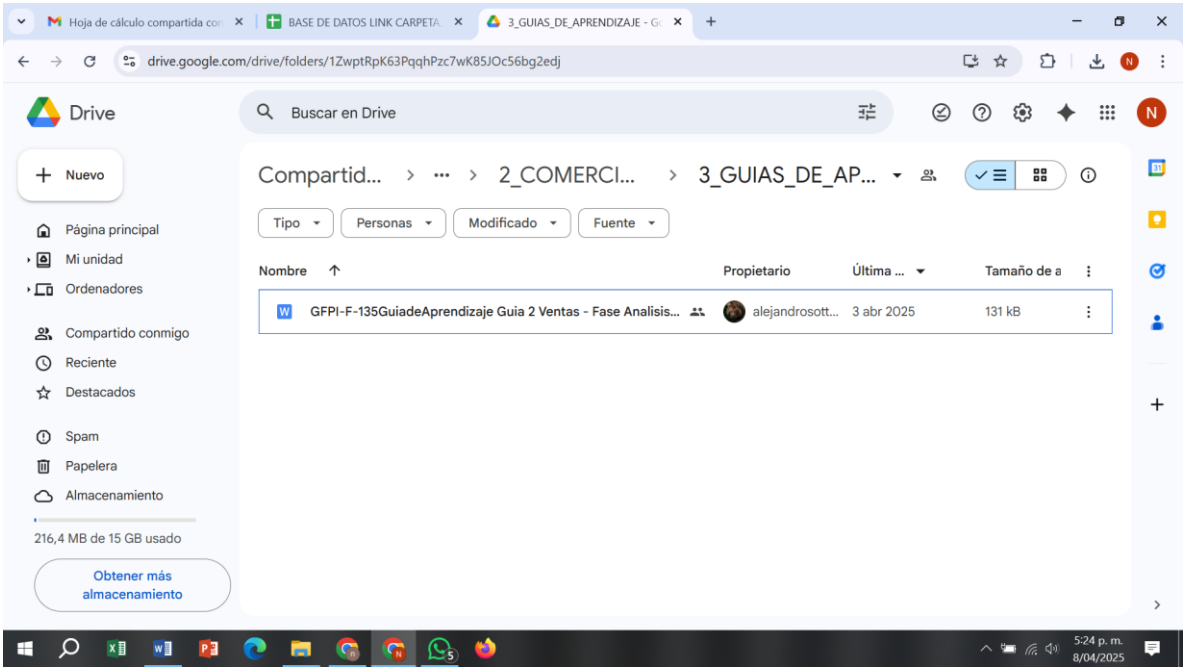




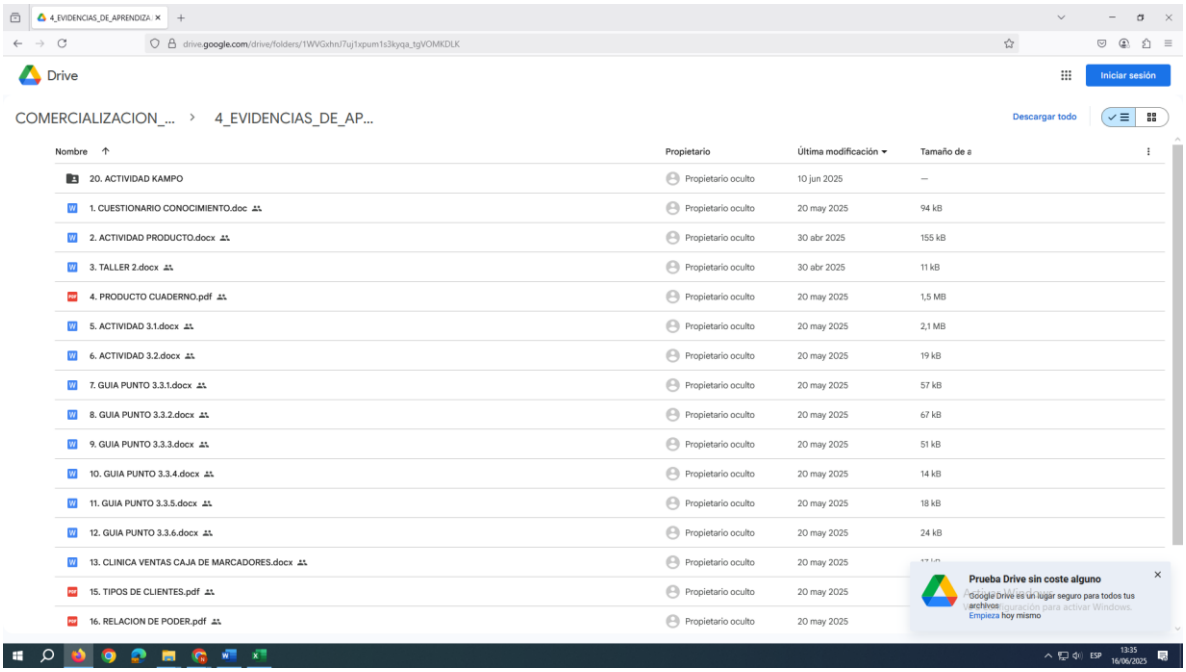
	A	B	C
8	Laura Camila Garcia Castro	castrocamila1821@gmail.com	COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS
9	carol yulieth chilito alvarez	yuliethalvarez310@gmail.com	PORTAFOLIO_EVIDENCIA CAROL CHILITO
10	ANA SOFIA VELEZ CAMELO	velezsofia04@gmail.com	ANA VELEZ_PORTAFOLIO DE APRENDISAJE_NUBIA BUENO
11	CAMILA ALEJANDRA ROSAS LEON	camilarosas681@gmail.com	PORTAFOLIO_OMNICANAL_CAMILA ROSAS
12	Zulma Constanza Ramírez Quiroga	zcrquiroga@gmail.com	PORTAFOLIO_TEC.OMNICANAL_ZULMA_RAMIREZ
13	Haider Camilo pulido cuervo	Haidercamilop97@gmail.com	PORTAFOLIO_TECNICO_OMNICANAL_JAIDER_PULIDO
14	IGNACIO ARCHILA CASTRO	Ignaciocastro217@gmail.com	_PORTAFOLIO_TECNICO_OMNICANAL_IGNACIO_ARCHILA
15	Hernán Darío Romero Manzo	dariomero765@gmail.com	hernan dario no vino
16	María Paula Triana Arevalo	mariapaulatriana63@gmail.com	PORTAFOLIO_EVIDENCIA_PAULA TRIANA
17	Camilo Andrés Trujillo Bustos	bustossaniago1@gmail.com	PORTAFOLIO_TECNICO_OMNICANAL_CAMILO_TRUJILLO
18	Mariajose Garay Tellez	majogaraytellez05@gmail.com	PORTAFOLIO_TEC.ONMICANAL_MARIAJOSE_GARAY
19	laura valentina Alfonso	lauravalentinaalfonsobenitez@gmail.com	LAURA ALFONSO_PORTAFOLIO EVIDENCIAS
20	Nathaly Sofia Fonseca Sánchez	ns.fonseca1027@gmail.com	no vino
21	Valeria Lotta Almanza	valerialotta2006@gmail.com	
22	Julián Alberto Ortega Báez	ortegabaez80@gmail.com	Ficha 3156102
23	Camila Rodríguez	nicoldas63@gmail.com	PORTAFOLIO_TECNICO_OMNICANAL_CAMILA_RODRIGUEZ
24	Viviana Alejandra Barrera Ramos	aleja270521@gmail.com	PORTAFOLIO_TECNICO_ONMICANAL_VIVIANA BARRERA
25	CINDY MARESSA MOLINA OLAYA	tindindes@gmail.com	PORTAFOLIO_TEC.ONMICANAL_CINDY_MOLINA

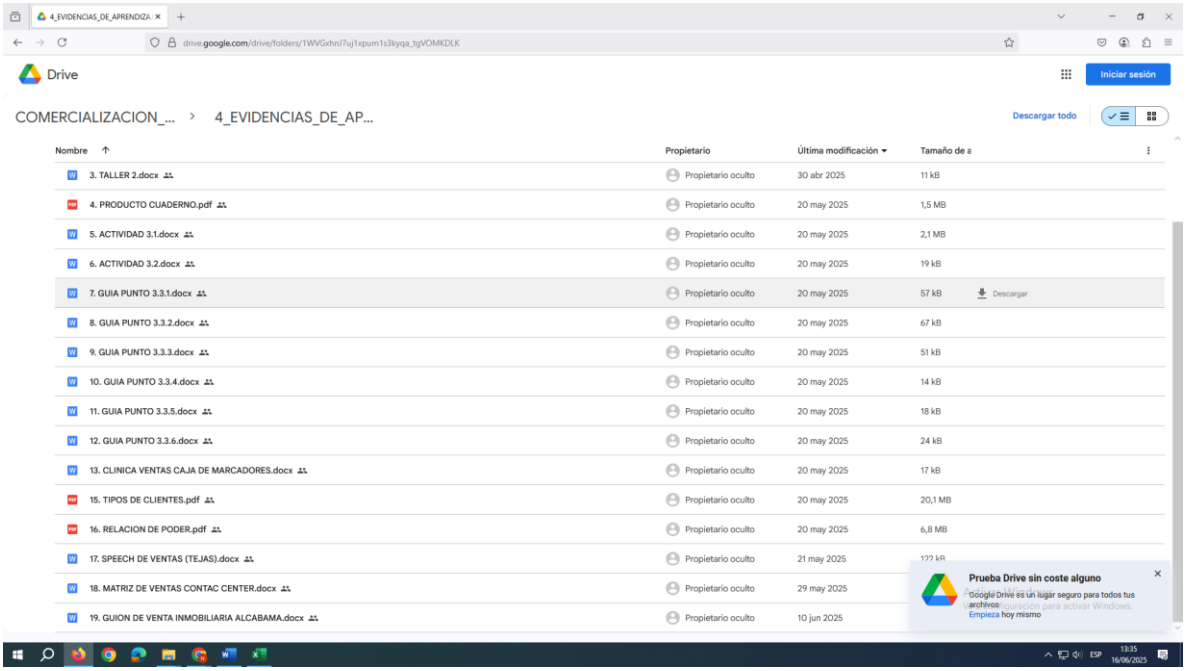

Hoja de cálculo compartida con
BASE DE DATOS LINK CARPETA
FICHA 3156102_LIDER NUBIA G
drive.google.com/drive/folders/1NimWwG3k5VEggNZeLqp__WLhwMrqHw7
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
216,4 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Compartido ... > PORTAFOLIO_T... > FICHA 3156102_LI...
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última ...
Tamaño de a
1_INDUCCION
2_COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS Y SERVICIOS
3_SERVICIO AL CLIENTE
4_COMUNICACION Y CULTURA DE PAZ
5_EXCEL
alejandrosott...
3 abr 2025
5:23 p. m.
8/04/2025


Hoja de cálculo compartida con
BASE DE DATOS LINK CARPETA
2_COMERCIALIZACION DE PRO
drive.google.com/drive/folders/1nQPg07SRHaNvCkC4Jxgk48DmPoqSpDOy
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
216,4 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Compar... > PORTAFO... > FICHA 31... > 2_COMERCIAL...
1 seleccionados
Nombre
Propietario
Última ...
Tamaño de a
1_PLANES_DE_MEJORAMIENTO
2_FORMATO_ETAPA_PRODUCTIVA
3_GUIAS_DE_APRENDIZAJE
4_EVIDENCIAS_DE_APRENDIZAJE
5_PLAN_DE_TRABAJO_CONCERTADO
alejandrosott...
2 abr 2025
5:24 p. m.
8/04/2025

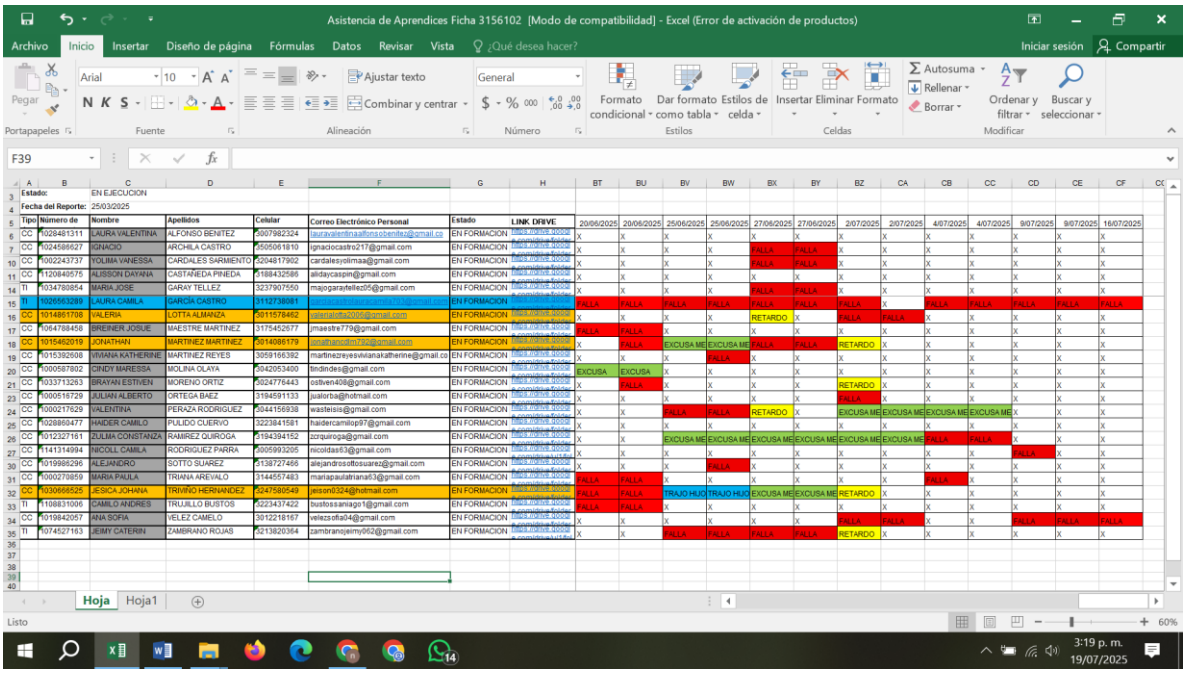


Talleres/Actividades (Por favor colocar pantallazos, fotografías o descripciones sobre los talleres o actividades realizadas en el ambiente de formación respecto a la guía orientada)

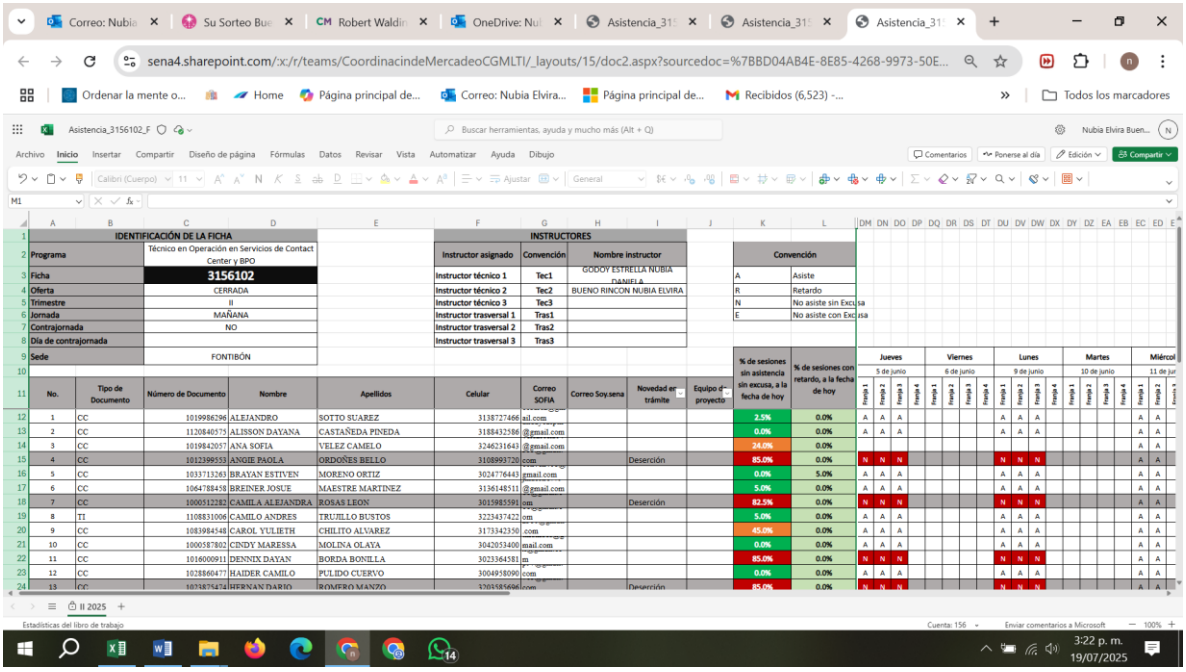


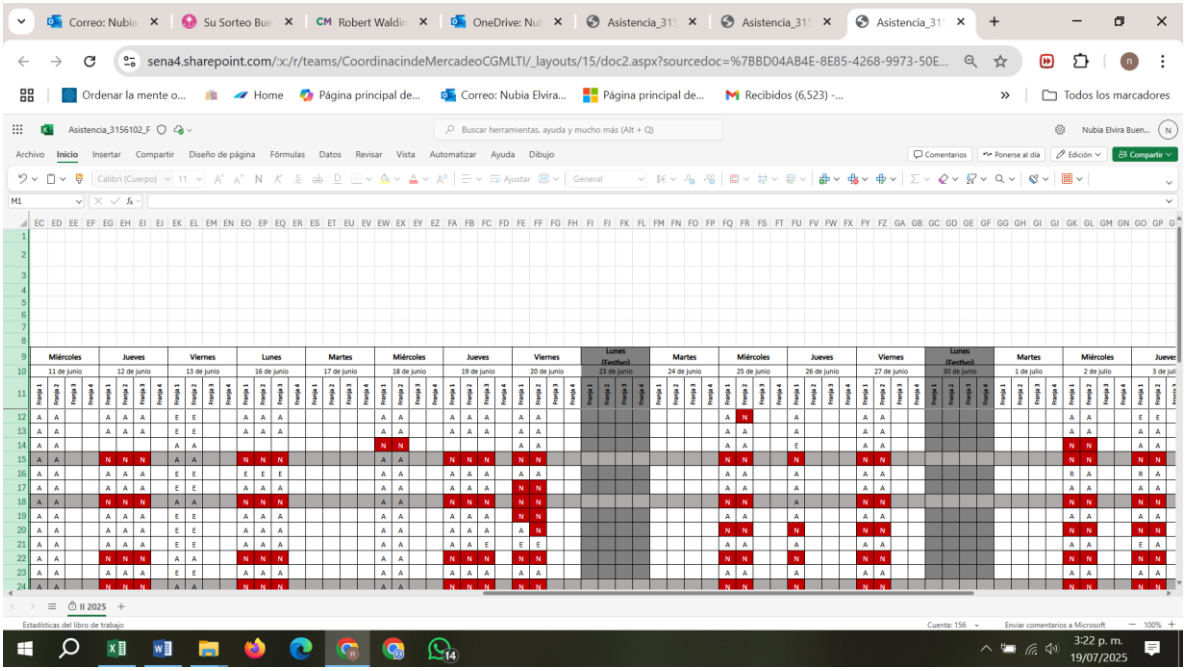


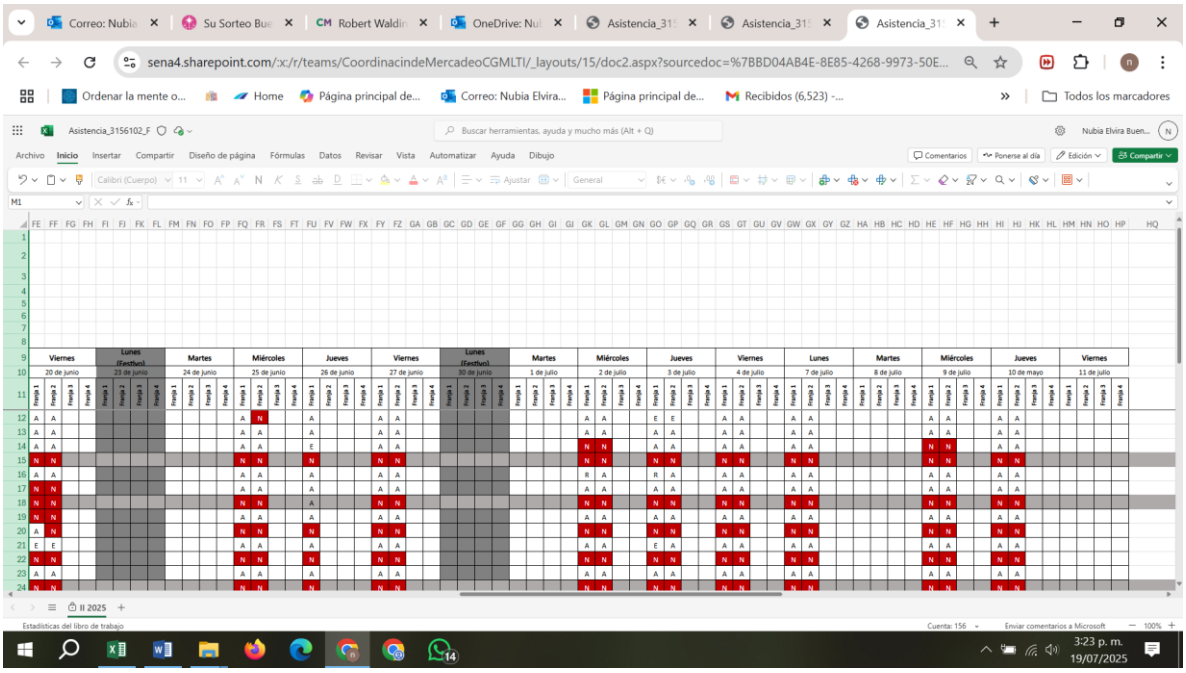
Asistencia de aprendices (Por favor colocar pantallazos o links del control de asistencia que el instructor realiza a la ficha; de ser link debe estar compartido para visualización al correo del supervisor de contrato)



Link:
https://sena4.sharepoint.com/:x:/r/teams/CoordinacindeMercadeoCGMLTI/_layouts/15/Doc2.aspx?action=edit&sourcedoc=%7Bbd04ab4e-8e85-4268-9973-50ed55e058c2%7D&wdOrigin=TEAMS-WEB.teamsSdk_ns.rwc&wdExp=TEAMS-TREATMENT&wdhostclicktime=1753356106667&web=1

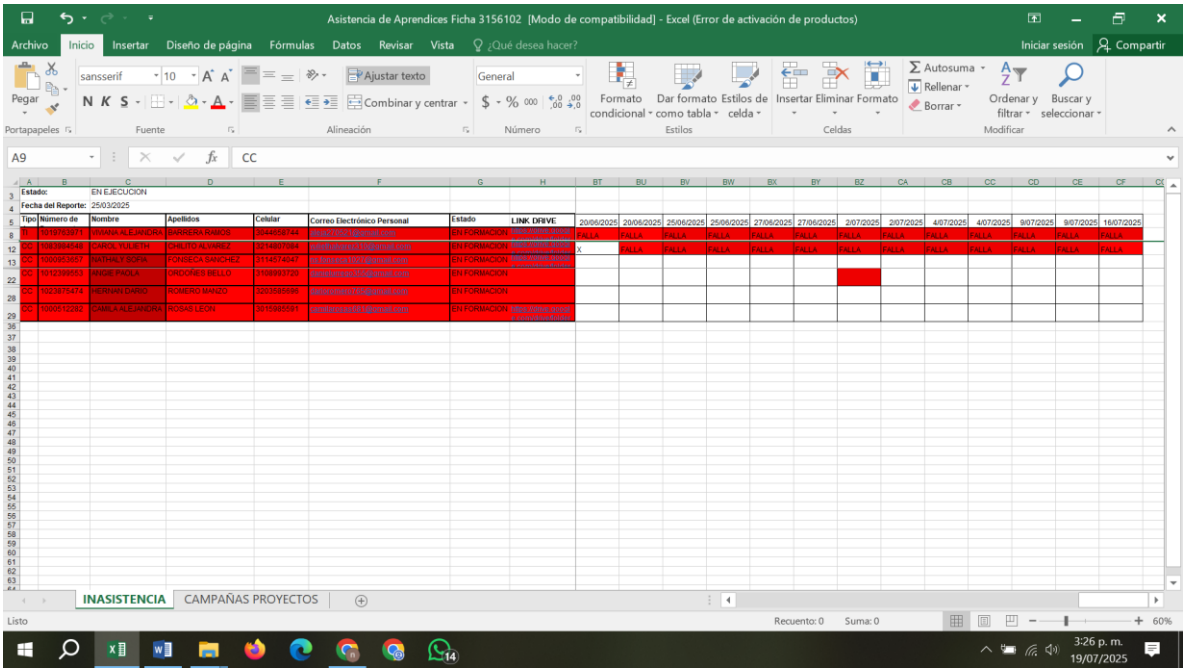




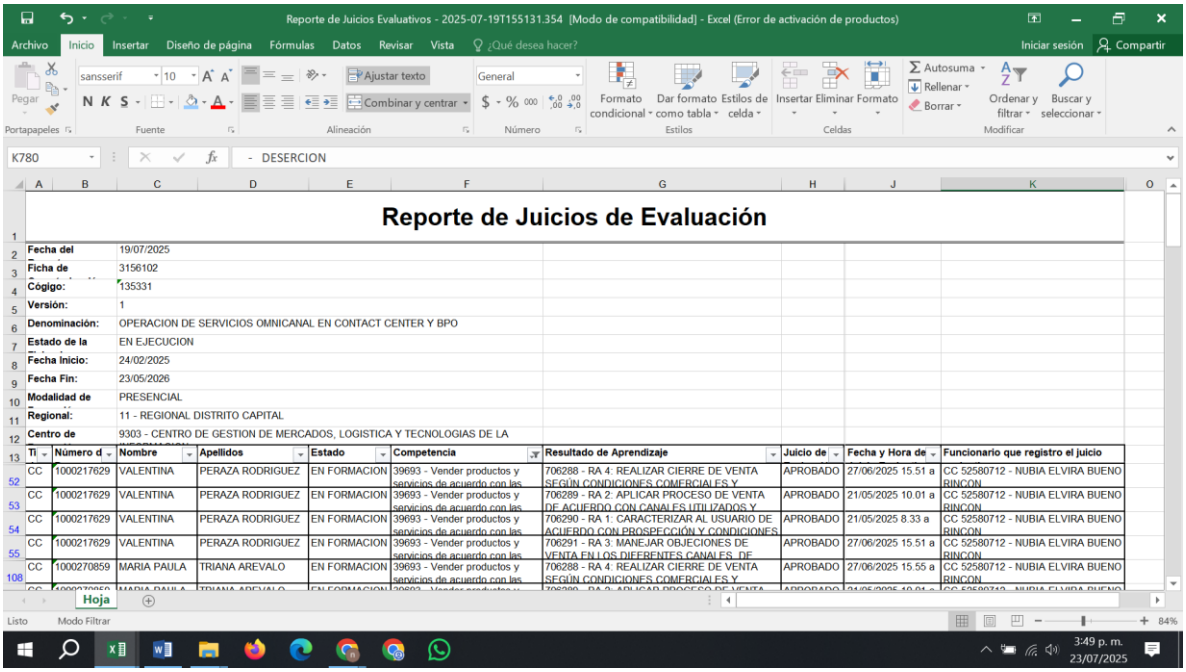


Novedades de aprendices <u>si aplica</u> (Por favor colocar pantallazos del reporte realizado a la Coordinación respecto de las novedades: deserciones, comités de evaluación y seguimiento)

SI APLICA



Juicios evaluativos si aplica (Por favor colocar el pantallazo en donde se evidencie los juicios evaluativos cargados por el instructor en Sofía respecto al resultado orientado)

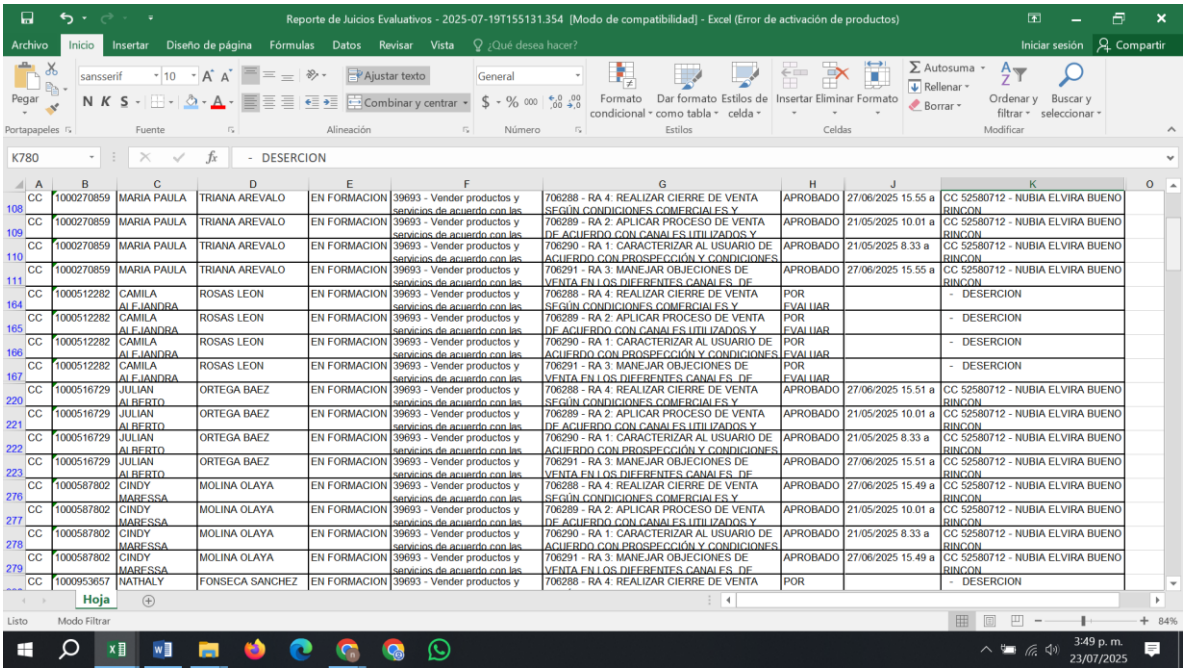


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T155131.354 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)

Reporte de Juicios de Evaluación

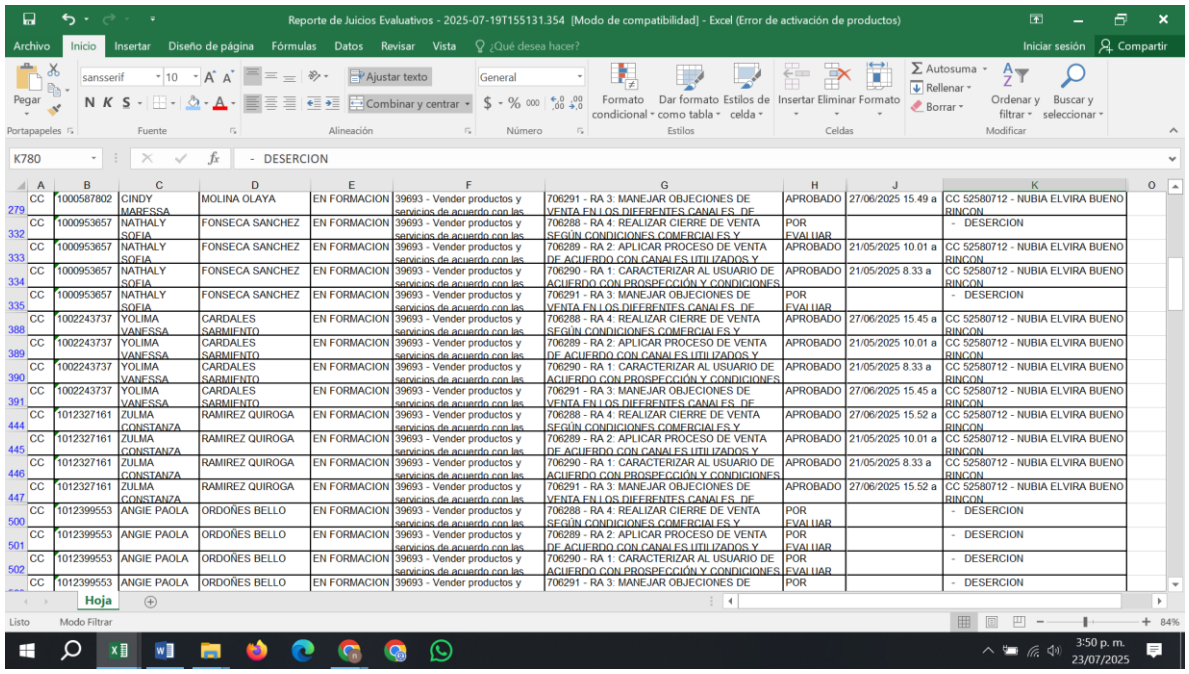
Fecha del	19/07/2025
Ficha de	3156102
Código:	135331
Versión:	1
Denominación:	OPERACION DE SERVICIOS OMNICANAL EN CONTACT CENTER Y BPO
Estado de la	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	24/02/2025
Fecha Fin:	23/05/2026
Modalidad de	PRESENCIAL
Regional:	11 - REGIONAL DISTRITO CAPITAL
Centro de	9303 - CENTRO DE GESTION DE MERCADOS, LOGISTICA Y TECNOLOGIAS DE LA

Ti	Número d	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora de	Funcionario que registro el juicio
CC	1000217629	VALENTINA	PERAZA RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000217629	VALENTINA	PERAZA RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000217629	VALENTINA	PERAZA RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000217629	VALENTINA	PERAZA RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000270859	MARIA PAULA	TRIANA AREVALO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON

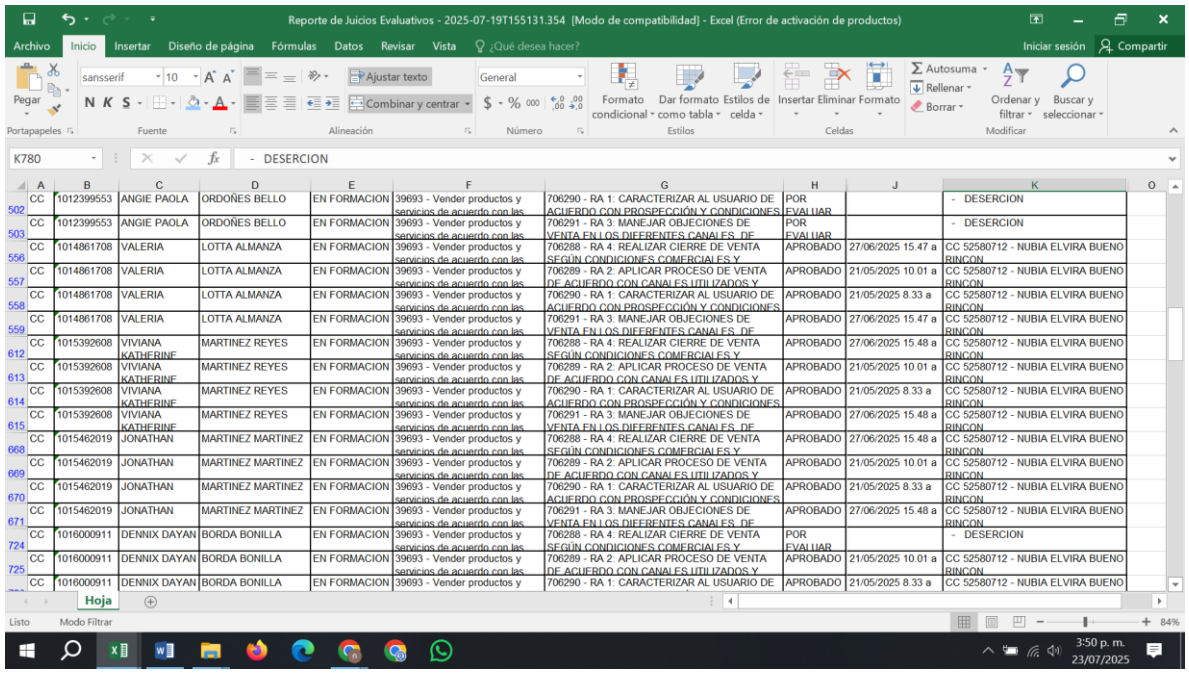


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T155131.354 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)

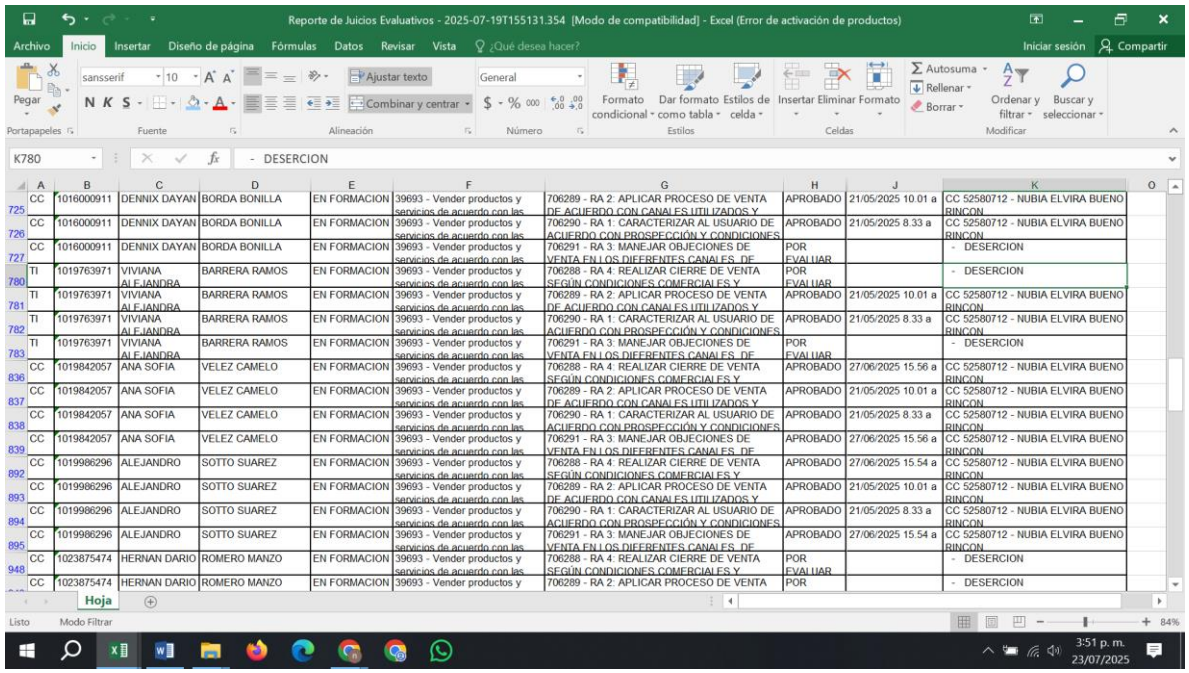
CC	1000270859	MARIA PAULA	TRIANA AREVALO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000270859	MARIA PAULA	TRIANA AREVALO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000270859	MARIA PAULA	TRIANA AREVALO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000270859	MARIA PAULA	TRIANA AREVALO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000512282	CAMILA ALEJANDRA	ROSAS LEON	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION
CC	1000512282	CAMILA ALEJANDRA	ROSAS LEON	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	POR EVALUAR		- DESERCION
CC	1000512282	CAMILA ALEJANDRA	ROSAS LEON	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
CC	1000512282	CAMILA ALEJANDRA	ROSAS LEON	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	POR EVALUAR		- DESERCION
CC	1000516729	JULIAN ALBERTO	ORTEGA BAEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000516729	JULIAN ALBERTO	ORTEGA BAEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000516729	JULIAN ALBERTO	ORTEGA BAEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000516729	JULIAN ALBERTO	ORTEGA BAEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000587802	CINDY MARESSA	MOLINA OLAYA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.49 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000587802	CINDY MARESSA	MOLINA OLAYA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000587802	CINDY MARESSA	MOLINA OLAYA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000587802	CINDY MARESSA	MOLINA OLAYA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.49 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
CC	1000953657	NATHALY	FONSECA SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA	POR		- DESERCION



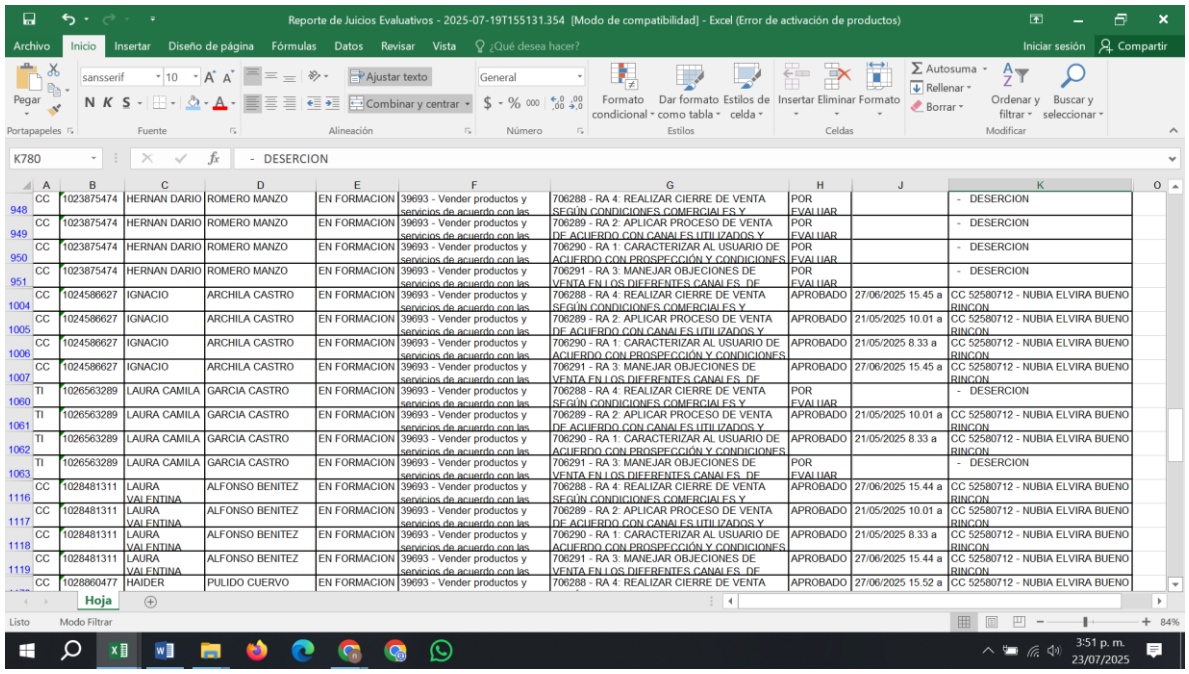
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K	O
279	CC	1000587802	CINDY MARESSA	MOLINA OLAYA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.49 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
332	CC	1000953657	NATHALY SOFIA	FONSECA SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
333	CC	1000953657	NATHALY SOFIA	FONSECA SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
334	CC	1000953657	NATHALY SOFIA	FONSECA SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
335	CC	1000953657	NATHALY SOFIA	FONSECA SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
388	CC	1002243737	YOLIMA VANESSA	CARDALES SARMIENTO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
389	CC	1002243737	YOLIMA VANESSA	CARDALES SARMIENTO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
390	CC	1002243737	YOLIMA VANESSA	CARDALES SARMIENTO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
391	CC	1002243737	YOLIMA VANESSA	CARDALES SARMIENTO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
444	CC	1012327161	ZULMA CONSTANZA	RAMIREZ QUIROGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
445	CC	1012327161	ZULMA CONSTANZA	RAMIREZ QUIROGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
446	CC	1012327161	ZULMA CONSTANZA	RAMIREZ QUIROGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
447	CC	1012327161	ZULMA CONSTANZA	RAMIREZ QUIROGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
500	CC	1012399553	ANGIE PAOLA	ORDOÑES BELLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
501	CC	1012399553	ANGIE PAOLA	ORDOÑES BELLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
502	CC	1012399553	ANGIE PAOLA	ORDOÑES BELLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION	
	CC	1012399553	ANGIE PAOLA	ORDOÑES BELLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE	POR		- DESERCION	



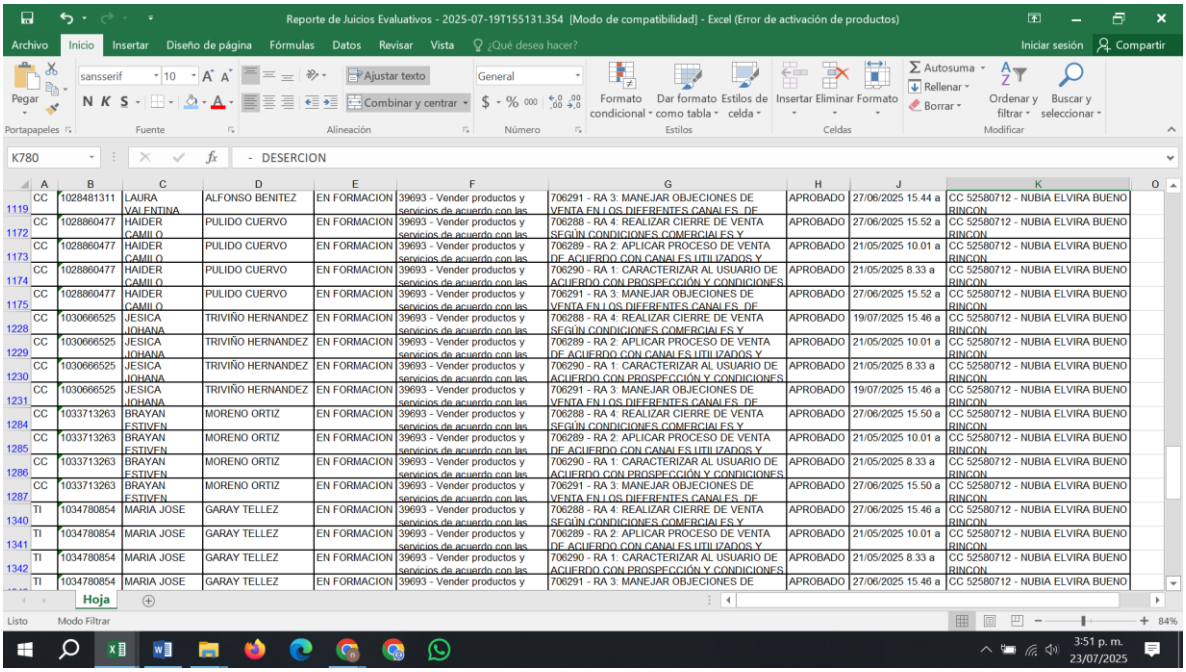
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K	O
502	CC	1012399553	ANGIE PAOLA	ORDOÑES BELLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION	
503	CC	1012399553	ANGIE PAOLA	ORDOÑES BELLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
556	CC	1014861708	VALERIA	LOTTA ALMANZA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
557	CC	1014861708	VALERIA	LOTTA ALMANZA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
558	CC	1014861708	VALERIA	LOTTA ALMANZA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
559	CC	1014861708	VALERIA	LOTTA ALMANZA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
612	CC	1015392608	VIVIANA KATHERINE	MARTINEZ REYES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
613	CC	1015392608	VIVIANA KATHERINE	MARTINEZ REYES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
614	CC	1015392608	VIVIANA KATHERINE	MARTINEZ REYES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
615	CC	1015392608	VIVIANA KATHERINE	MARTINEZ REYES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
668	CC	1015462019	JONATHAN	MARTINEZ MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
669	CC	1015462019	JONATHAN	MARTINEZ MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
670	CC	1015462019	JONATHAN	MARTINEZ MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
671	CC	1015462019	JONATHAN	MARTINEZ MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE	APROBADO	27/06/2025 15.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
724	CC	1016000911	DENNIX DAYAN	BORDA BONILLA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
725	CC	1016000911	DENNIX DAYAN	BORDA BONILLA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
	CC	1016000911	DENNIX DAYAN	BORDA BONILLA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO	



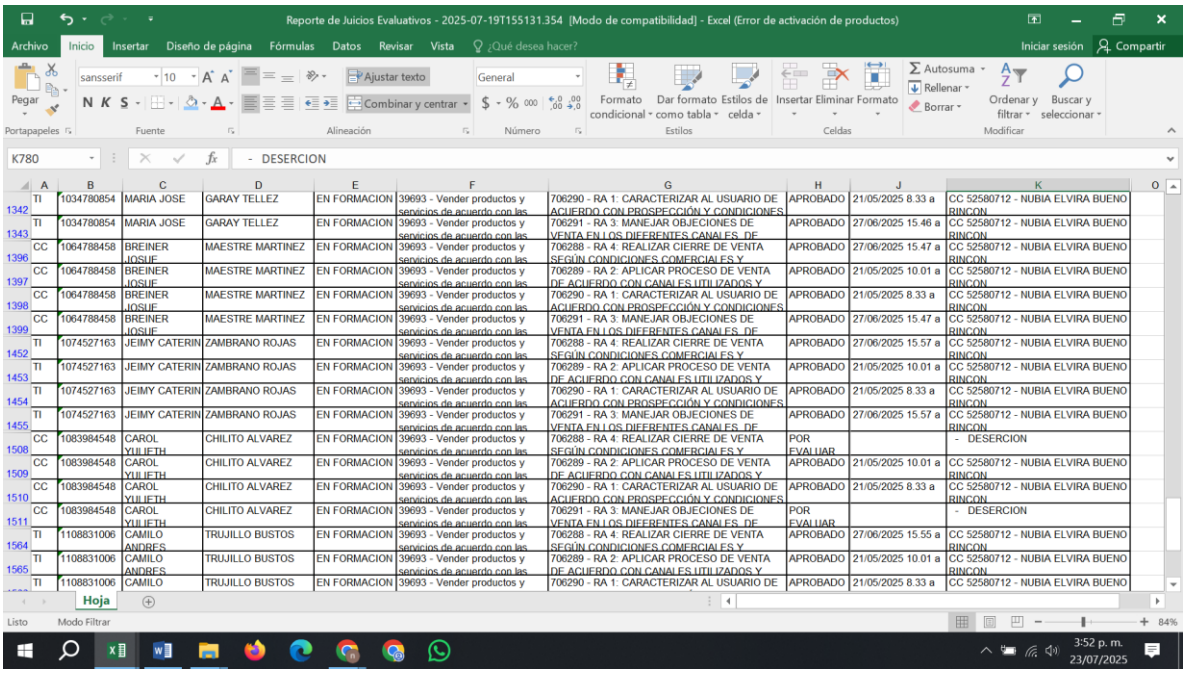
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K	O
725	CC	1016000911	DENNIX DAYAN	BORDA BONILLA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
726	CC	1016000911	DENNIX DAYAN	BORDA BONILLA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
727	CC	1016000911	DENNIX DAYAN	BORDA BONILLA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
780	TI	1019763971	VIVIANA ALEJANDRA	BARRERA RAMOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
781	TI	1019763971	VIVIANA ALEJANDRA	BARRERA RAMOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
782	TI	1019763971	VIVIANA ALEJANDRA	BARRERA RAMOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
783	TI	1019763971	VIVIANA ALEJANDRA	BARRERA RAMOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
836	CC	1019842057	ANA SOFIA	VELEZ CAMELO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.56 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
837	CC	1019842057	ANA SOFIA	VELEZ CAMELO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
838	CC	1019842057	ANA SOFIA	VELEZ CAMELO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
839	CC	1019842057	ANA SOFIA	VELEZ CAMELO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.56 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
892	CC	1019986296	ALEJANDRO	SOTTO SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
893	CC	1019986296	ALEJANDRO	SOTTO SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
894	CC	1019986296	ALEJANDRO	SOTTO SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
895	CC	1019986296	ALEJANDRO	SOTTO SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
948	CC	1023875474	HERNAN DARIO	ROMERO MANZO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
	CC	1023875474	HERNAN DARIO	ROMERO MANZO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA	POR		- DESERCION	



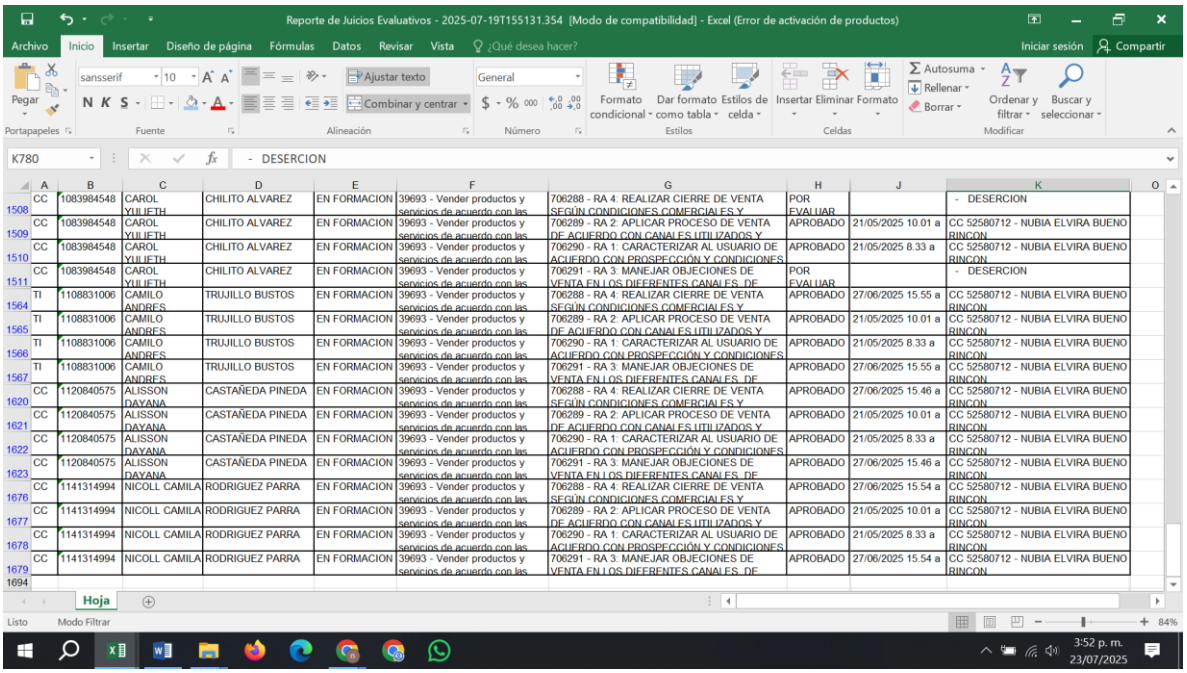
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K	O
948	CC	1023875474	HERNAN DARIO	ROMERO MANZO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
949	CC	1023875474	HERNAN DARIO	ROMERO MANZO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
950	CC	1023875474	HERNAN DARIO	ROMERO MANZO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION	
951	CC	1023875474	HERNAN DARIO	ROMERO MANZO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
1004	CC	1024586627	IGNACIO	ARCHILA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1005	CC	1024586627	IGNACIO	ARCHILA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1006	CC	1024586627	IGNACIO	ARCHILA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1007	CC	1024586627	IGNACIO	ARCHILA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1060	TI	1026563289	LAURA CAMILA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
1061	TI	1026563289	LAURA CAMILA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1062	TI	1026563289	LAURA CAMILA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1063	TI	1026563289	LAURA CAMILA	GARCIA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
1116	CC	1028481311	LAURA VALENTINA	ALFONSO BENITEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.44 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1117	CC	1028481311	LAURA VALENTINA	ALFONSO BENITEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1118	CC	1028481311	LAURA VALENTINA	ALFONSO BENITEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1119	CC	1028481311	LAURA VALENTINA	ALFONSO BENITEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.44 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
	CC	1028860477	HAIDER	PULIDO CUERVO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA	APROBADO	27/06/2025 15.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO	



	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K	O
1119	CC	1028481311	LAURA VALENTINA	ALFONSO BENITEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.44 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1172	CC	1028860477	HAIDER CAMILO	PULIDO CUERVO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1173	CC	1028860477	HAIDER CAMILO	PULIDO CUERVO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1174	CC	1028860477	HAIDER CAMILO	PULIDO CUERVO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1175	CC	1028860477	HAIDER CAMILO	PULIDO CUERVO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1228	CC	1030666525	JESICA JOHANA	TRIVIÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	19/07/2025 15.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1229	CC	1030666525	JESICA JOHANA	TRIVIÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1230	CC	1030666525	JESICA JOHANA	TRIVIÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1231	CC	1030666525	JESICA JOHANA	TRIVIÑO HERNANDEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	19/07/2025 15.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1284	CC	1033713263	BRAYAN ESTIVEN	MORENO ORTIZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1285	CC	1033713263	BRAYAN ESTIVEN	MORENO ORTIZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1286	CC	1033713263	BRAYAN ESTIVEN	MORENO ORTIZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1287	CC	1033713263	BRAYAN ESTIVEN	MORENO ORTIZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1340	TI	1034780854	MARIA JOSE	GARAY TELLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1341	TI	1034780854	MARIA JOSE	GARAY TELLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1342	TI	1034780854	MARIA JOSE	GARAY TELLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
	TI	1034780854	MARIA JOSE	GARAY TELLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE	APROBADO	27/06/2025 15.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO	

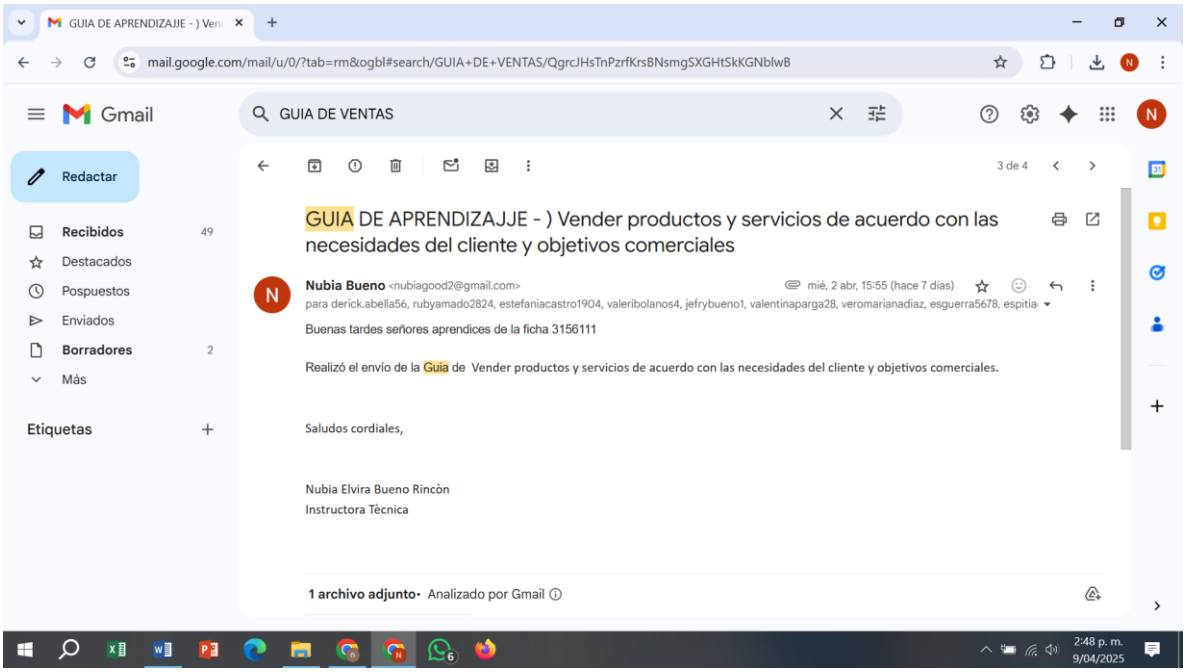


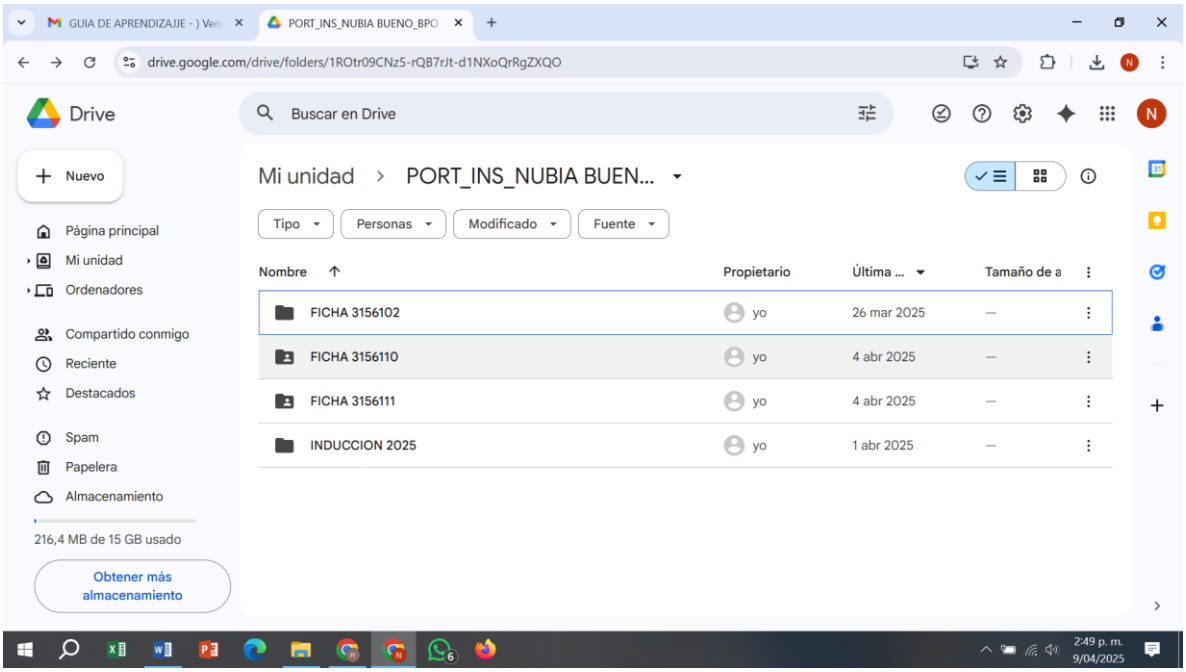
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K	O
1342	TI	1034780854	MARIA JOSE	GARAY TELLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1343	TI	1034780854	MARIA JOSE	GARAY TELLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1396	CC	1064788458	BREINER JOSUE	MAESTRE MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1397	CC	1064788458	BREINER JOSUE	MAESTRE MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1398	CC	1064788458	BREINER JOSUE	MAESTRE MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1399	CC	1064788458	BREINER JOSUE	MAESTRE MARTINEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1452	TI	1074527163	JEIMY CATERIN	ZAMBRANO ROJAS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.57 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1453	TI	1074527163	JEIMY CATERIN	ZAMBRANO ROJAS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1454	TI	1074527163	JEIMY CATERIN	ZAMBRANO ROJAS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1455	TI	1074527163	JEIMY CATERIN	ZAMBRANO ROJAS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	APROBADO	27/06/2025 15.57 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1508	CC	1083984548	CAROL YULIETH	CHILITO ALVAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	POR EVALUAR		- DESERCION	
1509	CC	1083984548	CAROL YULIETH	CHILITO ALVAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1510	CC	1083984548	CAROL YULIETH	CHILITO ALVAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1511	CC	1083984548	CAROL YULIETH	CHILITO ALVAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES DE	POR EVALUAR		- DESERCION	
1564	TI	1108831006	CAMILO ANDRES	TRUJILLO BUSTOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y	APROBADO	27/06/2025 15.55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
1565	TI	1108831006	CAMILO ANDRES	TRUJILLO BUSTOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y	APROBADO	21/05/2025 10.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON	
	TI	1108831006	CAMILO	TRUJILLO BUSTOS	EN FORMACION	39693 - Vender productos y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE	APROBADO	21/05/2025 8.33 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO	

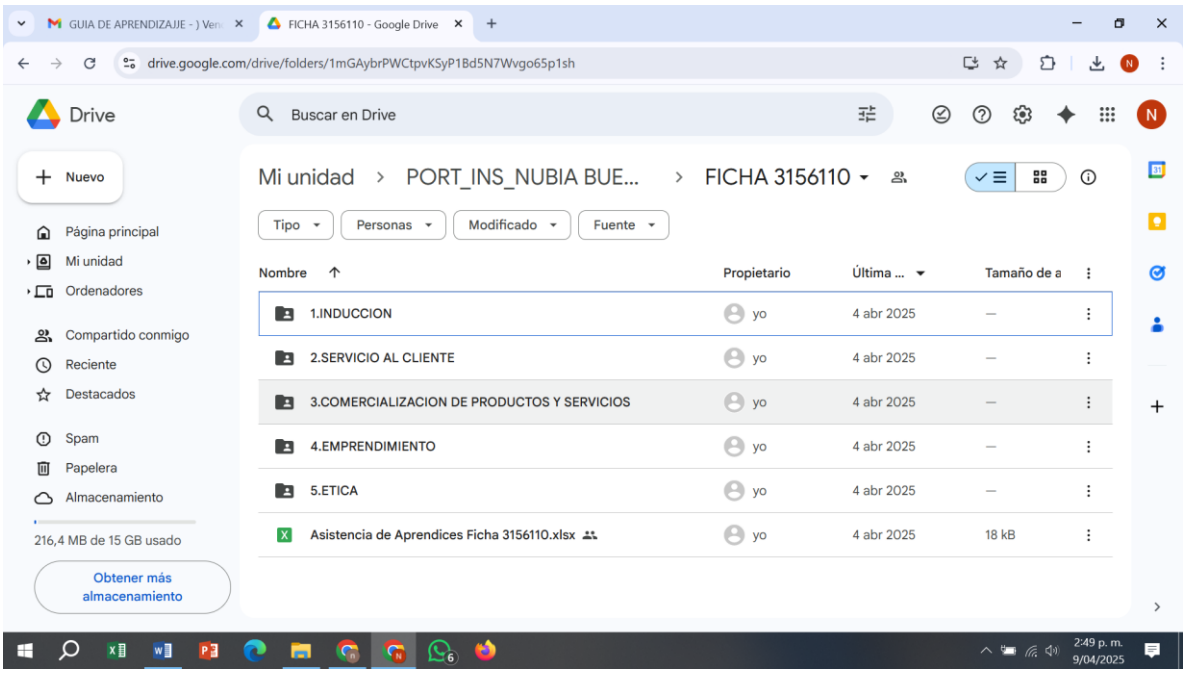


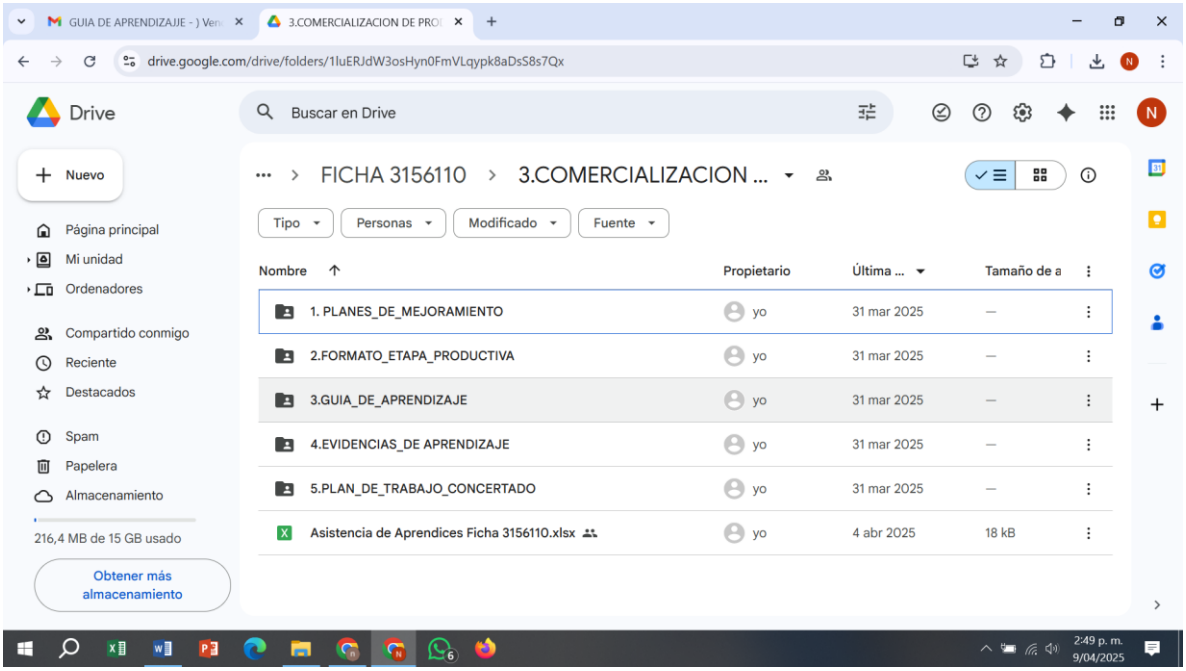
Ficha B 3156110

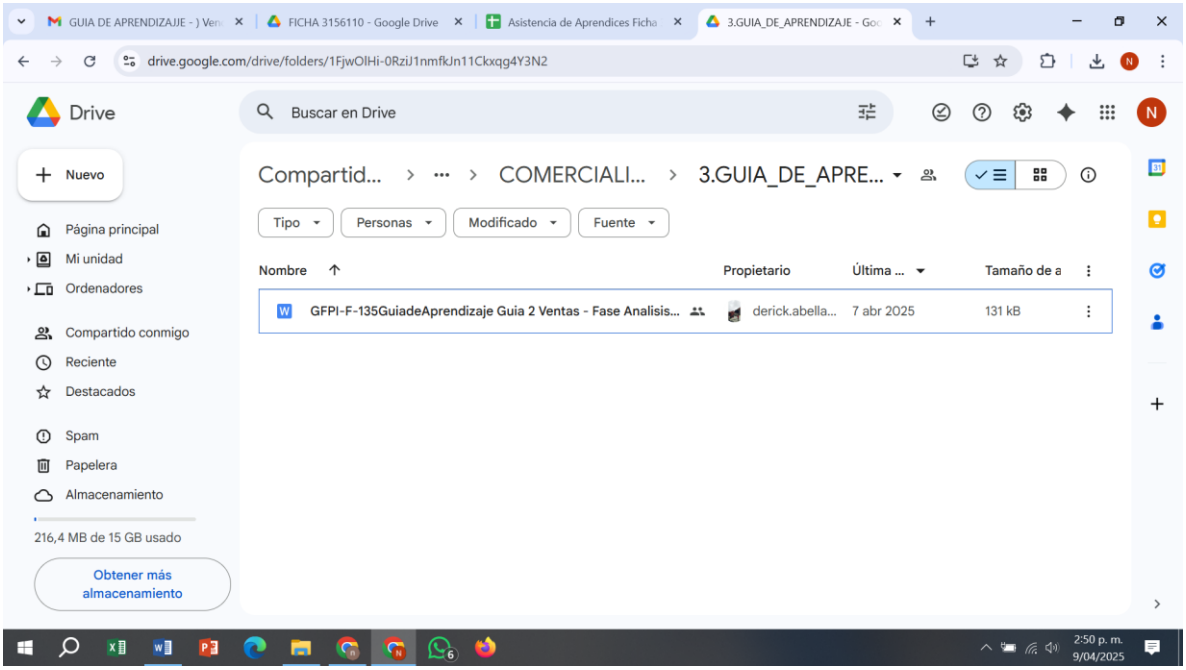
Entrega de la guía de aprendizaje (Por favor colocar pantallazos en donde se evidencie la entrega de la guía a los aprendices)



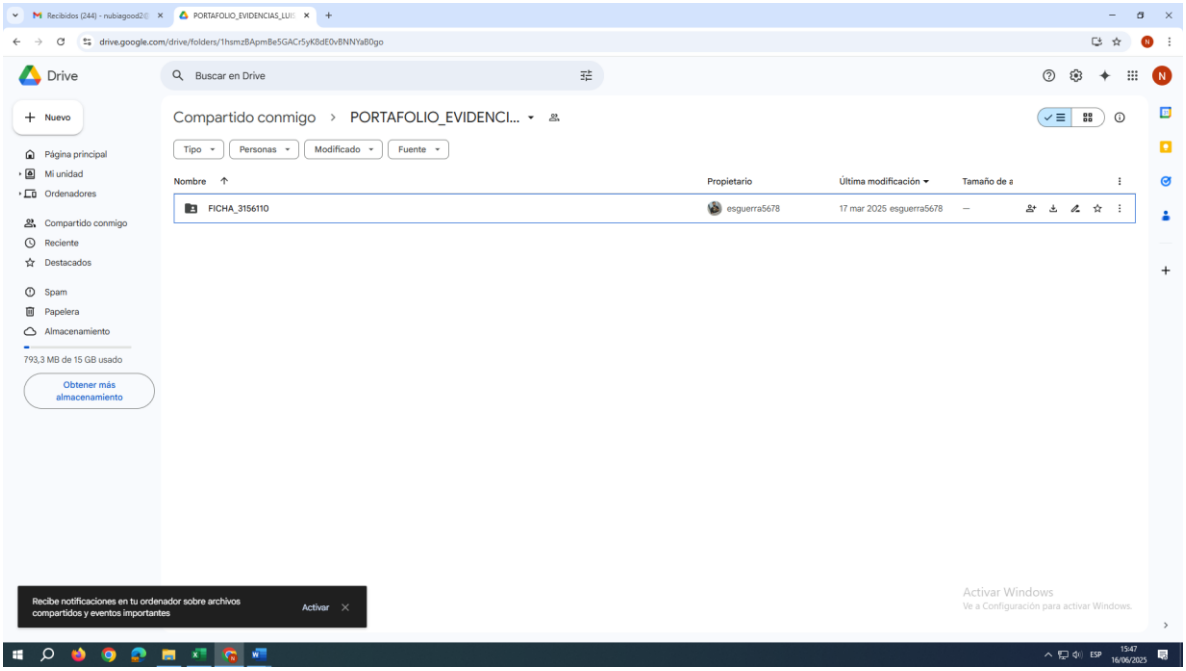

GUIA DE APRENDIZAJE -) Ver
PORT_INS_NUBIA BUENO_BPO
drive.google.com/drive/folders/1ROtr09CNz5-rQB7rJt-d1NXoQrRgZXQO
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad > PORT_INS_NUBIA BUEN...
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
216,4 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última ...
Tamaño de a
FICHA 3156102 yo 26 mar 2025 —
FICHA 3156110 yo 4 abr 2025 —
FICHA 3156111 yo 4 abr 2025 —
INDUCCION 2025 yo 1 abr 2025 —
2:49 p. m.
9/04/2025

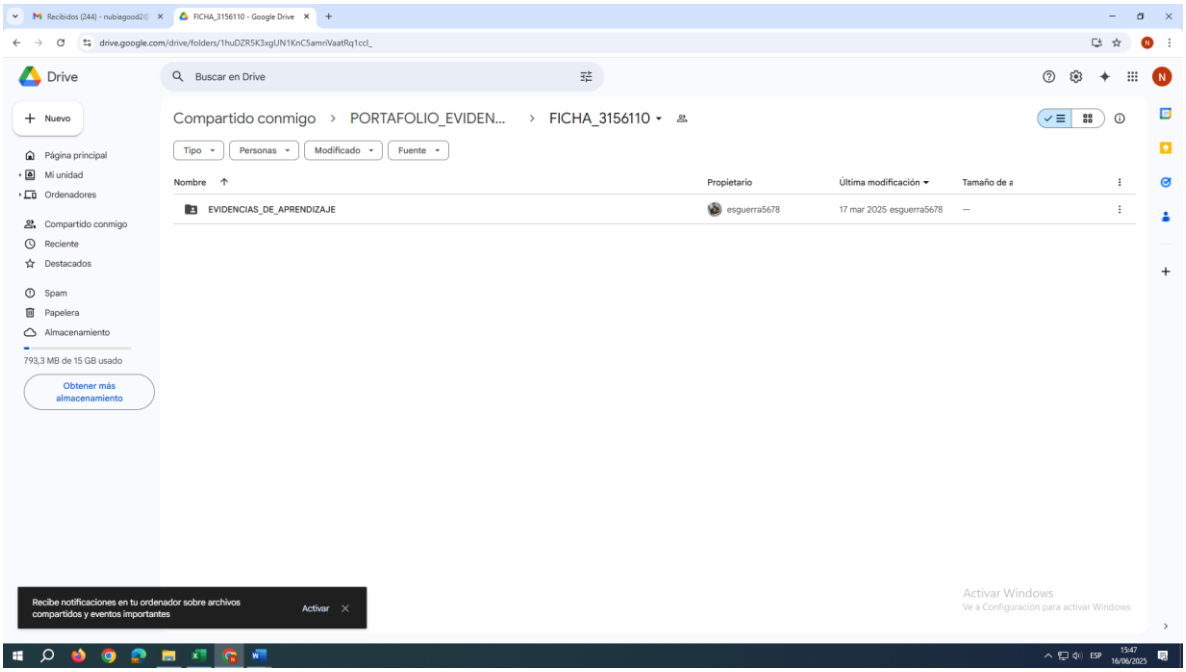

GUIA DE APRENDIZAJE -) Ver
FICHA 3156110 - Google Drive
drive.google.com/drive/folders/1mGAybrPWCtpvKSyP1Bd5N7Wvgo65p1sh
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad > PORT_INS_NUBIA BUE... > FICHA 3156110
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
216,4 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última ...
Tamaño de a
1.INDUCCION yo 4 abr 2025 —
2.SERVICIO AL CLIENTE yo 4 abr 2025 —
3.COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS Y SERVICIOS yo 4 abr 2025 —
4.EMPRENDIMIENTO yo 4 abr 2025 —
5.ETICA yo 4 abr 2025 —
Asistencia de Aprendices Ficha 3156110.xlsx yo 4 abr 2025 18 kB
2:49 p. m.
9/04/2025

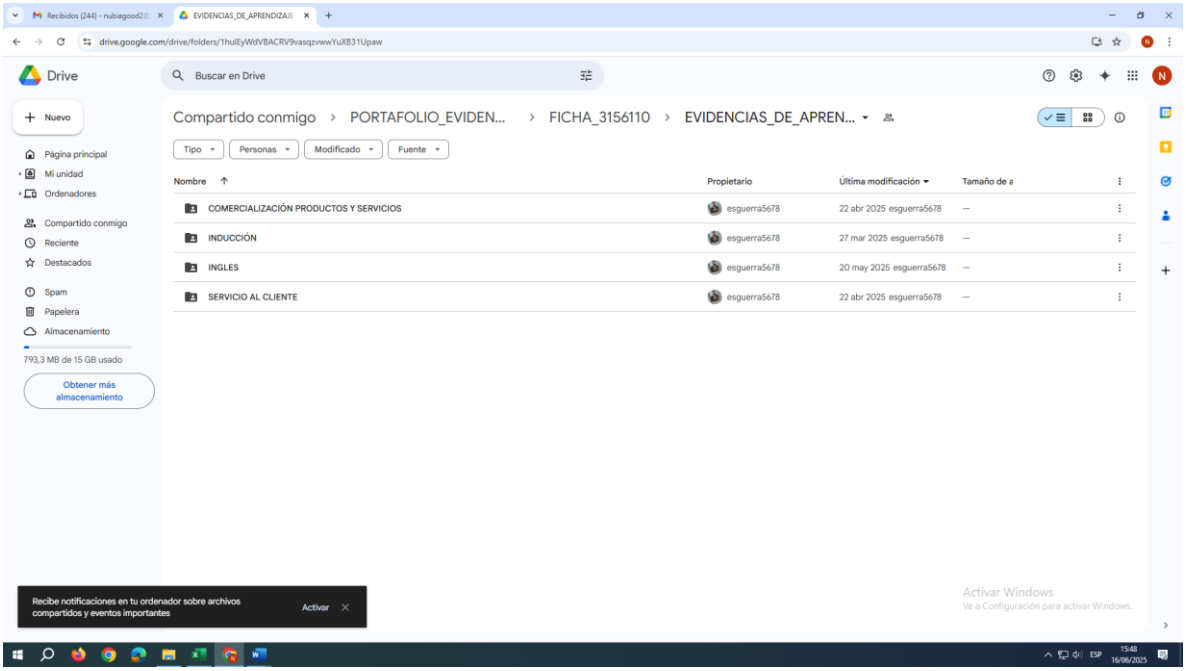

GUIA DE APRENDIZAJE -) Ver
3.COMERCIALIZACION DE PRO
drive.google.com/drive/folders/1luERJdW3osHyn0FmVLqypk8aDsS8s7Qx
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
216,4 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
FICHA 3156110 > 3.COMERCIALIZACION ...
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última ...
Tamaño de a
1. PLANES_DE_MEJORAMIENTO
yo
31 mar 2025
2.FORMATO_ETAPA_PRODUCTIVA
yo
31 mar 2025
3.GUIA_DE_APRENDIZAJE
yo
31 mar 2025
4.EVIDENCIAS_DE APRENDIZAJE
yo
31 mar 2025
5.PLAN_DE_TRABAJO_CONCERTADO
yo
31 mar 2025
Asistencia de Aprendices Ficha 3156110.xlsx
yo
4 abr 2025
18 kB
2:49 p. m.
9/04/2025

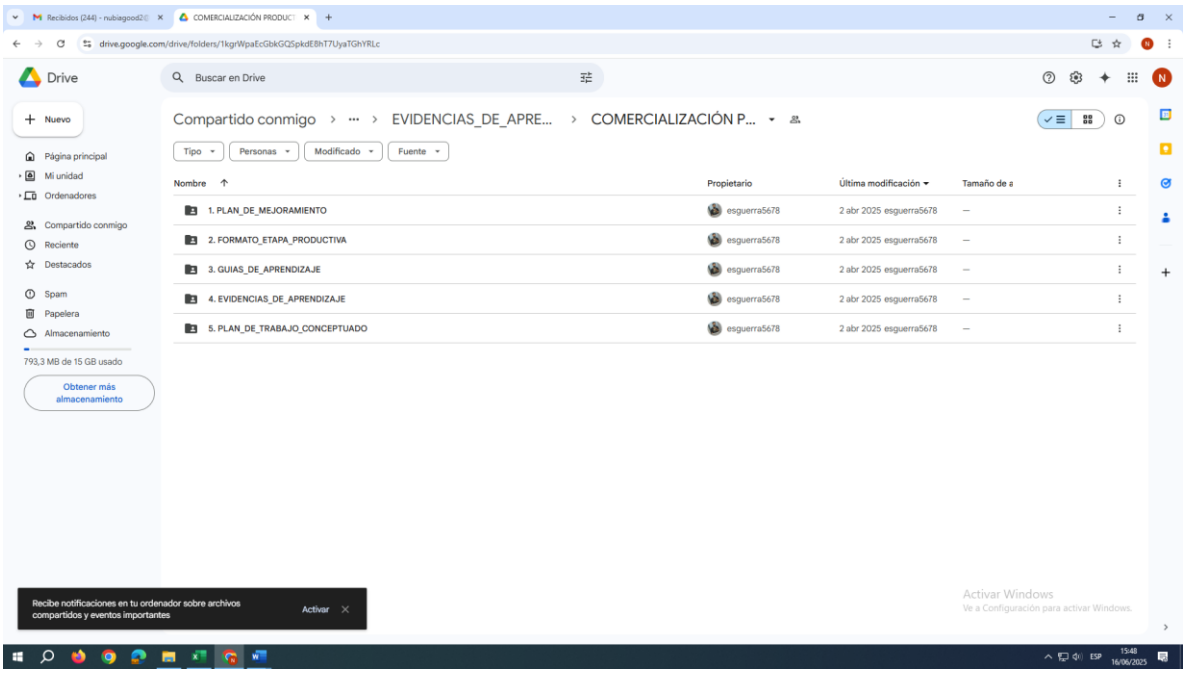

GUIA DE APRENDIZAJE -) Ver
FICHA 3156110 - Google Drive
Asistencia de Aprendices Ficha
3.GUIA_DE_APRENDIZAJE - Goo
drive.google.com/drive/folders/1FjwOlHi-0RziJ1nmfkJn11Ckxqg4Y3N2
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
216,4 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Compartid... > ... > COMERCIALI... > 3.GUIA_DE_APRE...
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última ...
Tamaño de a
GFPI-F-135GuiadeAprendizaje Guia 2 Ventas - Fase Analisis...
derick.abella...
7 abr 2025
131 kB
2:50 p. m.
9/04/2025

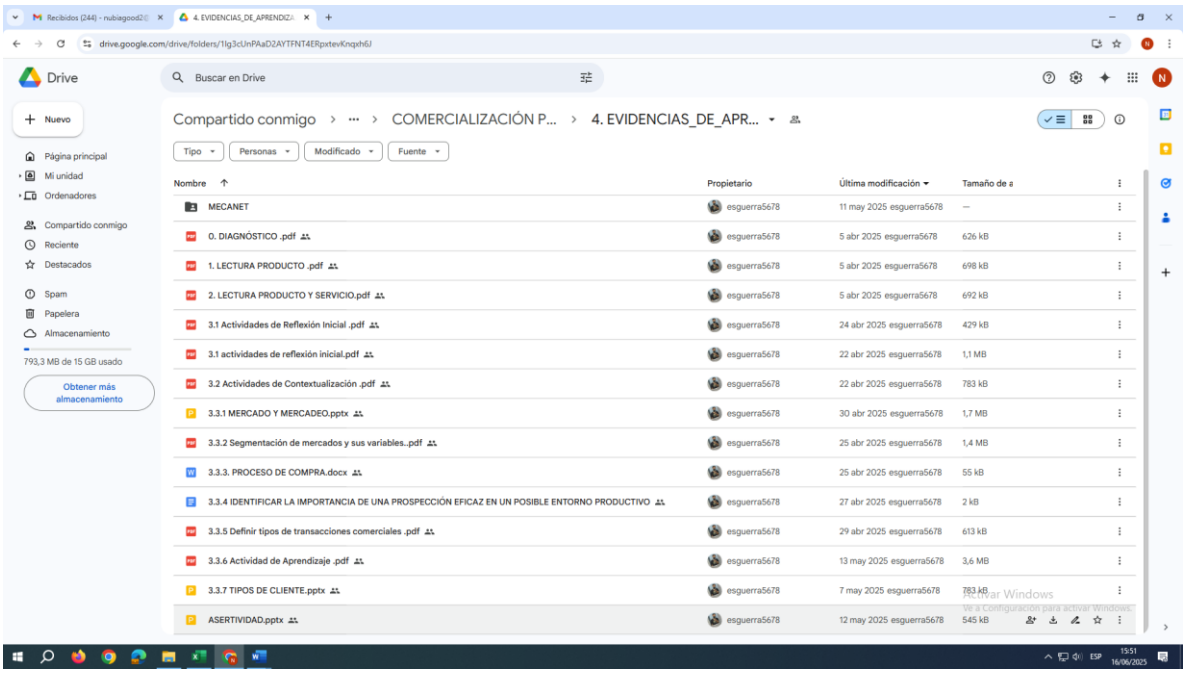
Talleres/Actividades (Por favor colocar pantallazos, fotografías o descripciones sobre los talleres o actividades realizadas en el ambiente de formación respecto a la guía orientada)



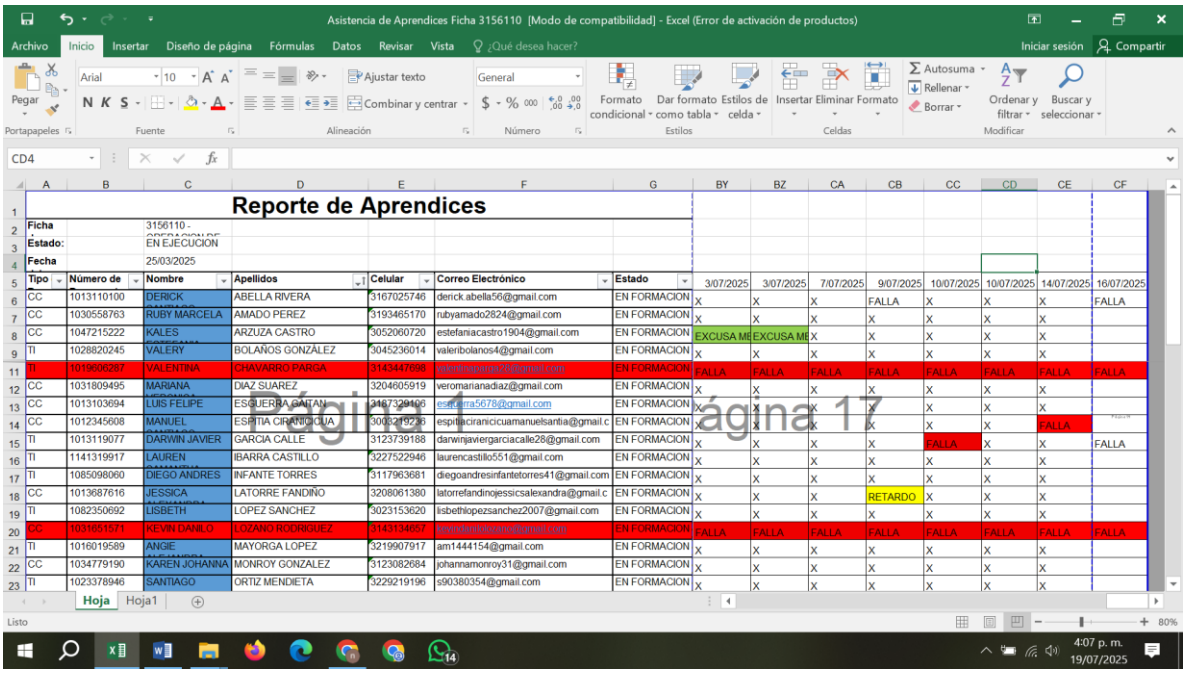


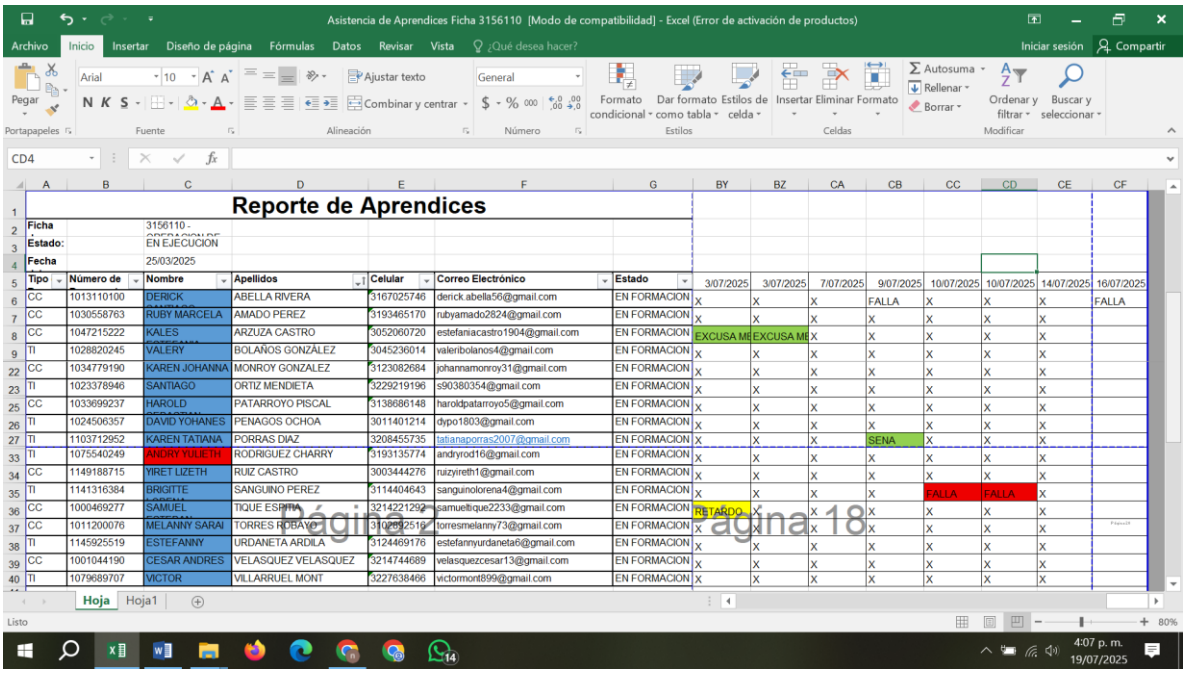

Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
793,3 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Compartido conmigo › PORTAFOLIO_EVIDEN... › FICHA_3156110 › EVIDENCIAS_DE_APREN...
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última modificación
Tamaño de a
COMERCIALIZACIÓN PRODUCTOS Y SERVICIOS
esguerra5678
22 abr 2025 esguerra5678
INDUCCIÓN
esguerra5678
27 mar 2025 esguerra5678
INGLES
esguerra5678
20 may 2025 esguerra5678
SERVICIO AL CLIENTE
esguerra5678
22 abr 2025 esguerra5678
Recibe notificaciones en tu ordenador sobre archivos compartidos y eventos importantes
Activar
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.


Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Almacenamiento
793,3 MB de 15 GB usado
Obtener más almacenamiento
Compartido conmigo › ··· › EVIDENCIAS_DE_APRE... › COMERCIALIZACIÓN P...
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Última modificación
Tamaño de a
1. PLAN_DE_MEJORAMIENTO
esguerra5678
2 abr 2025 esguerra5678
2. FORMATO_ETAPA_PRODUCTIVA
esguerra5678
2 abr 2025 esguerra5678
3. GUIAS_DE_APRENDIZAJE
esguerra5678
2 abr 2025 esguerra5678
4. EVIDENCIAS_DE_APRENDIZAJE
esguerra5678
2 abr 2025 esguerra5678
5. PLAN_DE_TRABAJO_CONCEPTUADO
esguerra5678
2 abr 2025 esguerra5678
Recibe notificaciones en tu ordenador sobre archivos compartidos y eventos importantes
Activar
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.



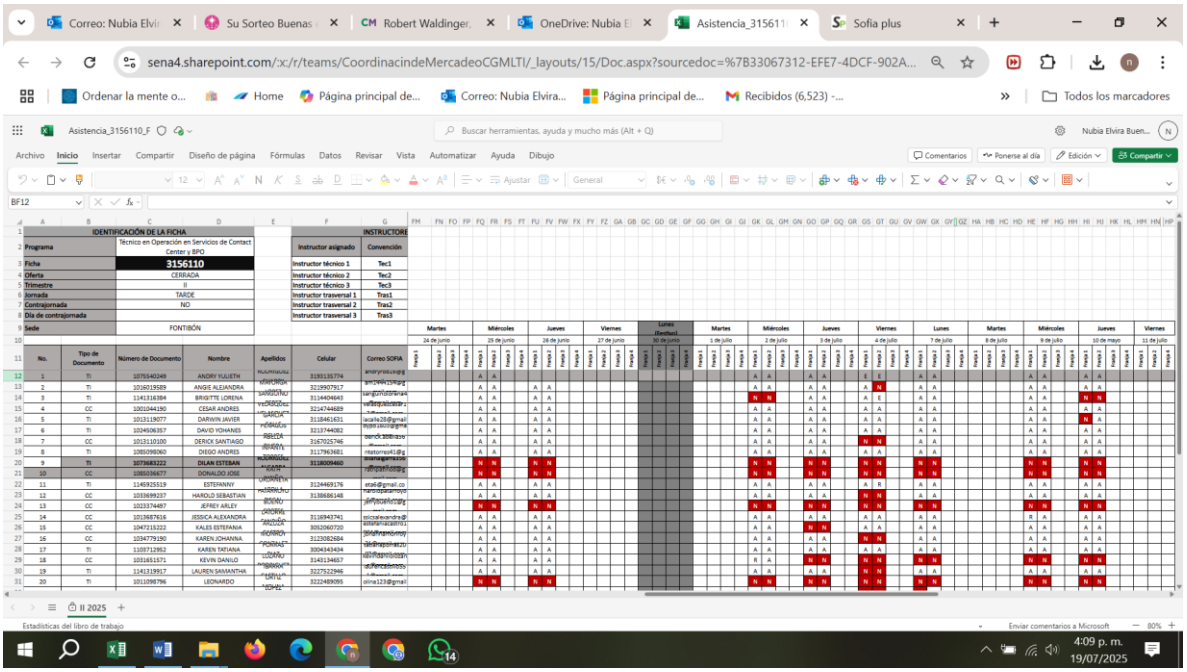
Asistencia de aprendices (Por favor colocar pantallazos o links del control de asistencia que el instructor realiza a la ficha; de ser link debe estar compartido para visualización al correo del supervisor de contrato)

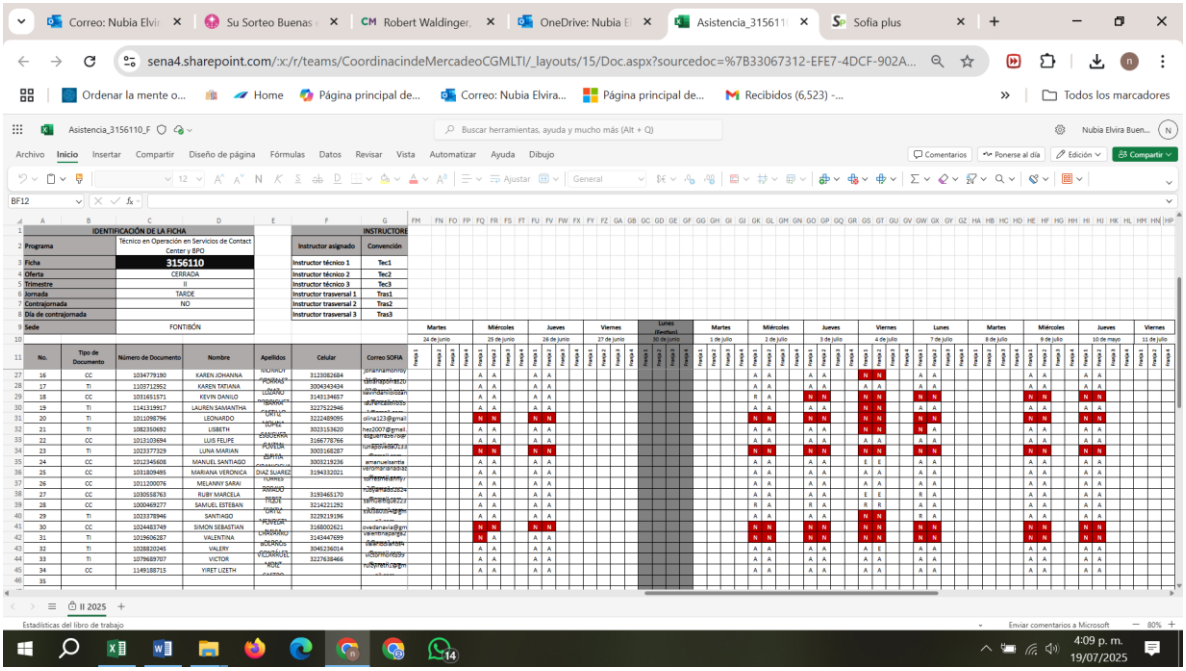


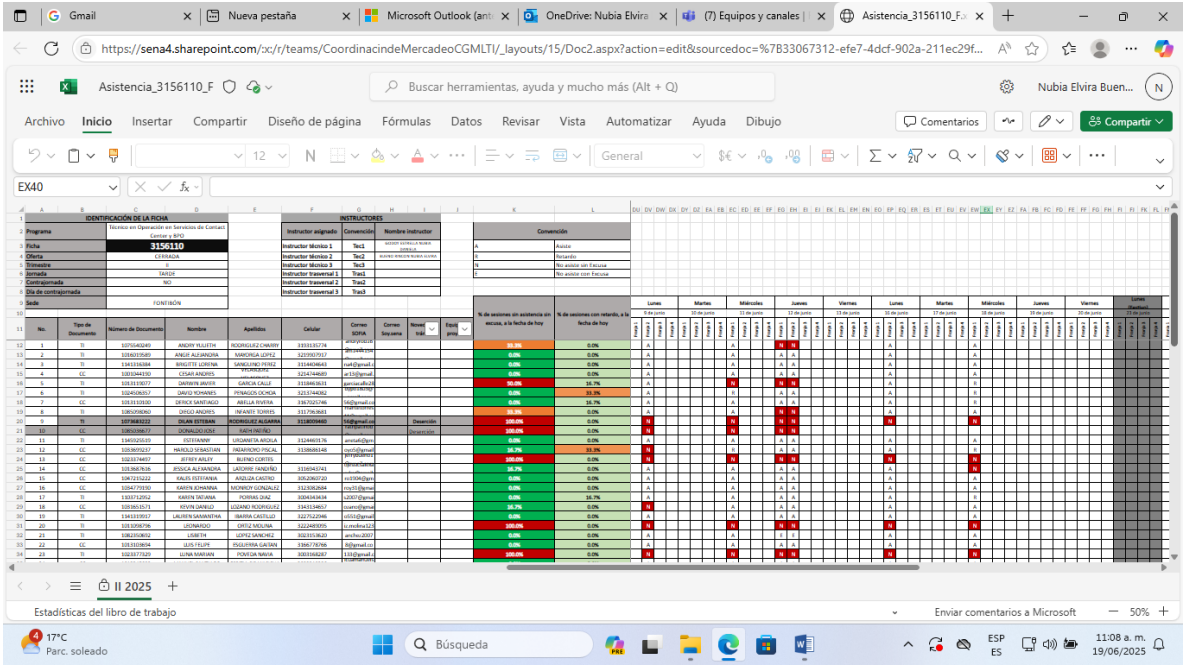


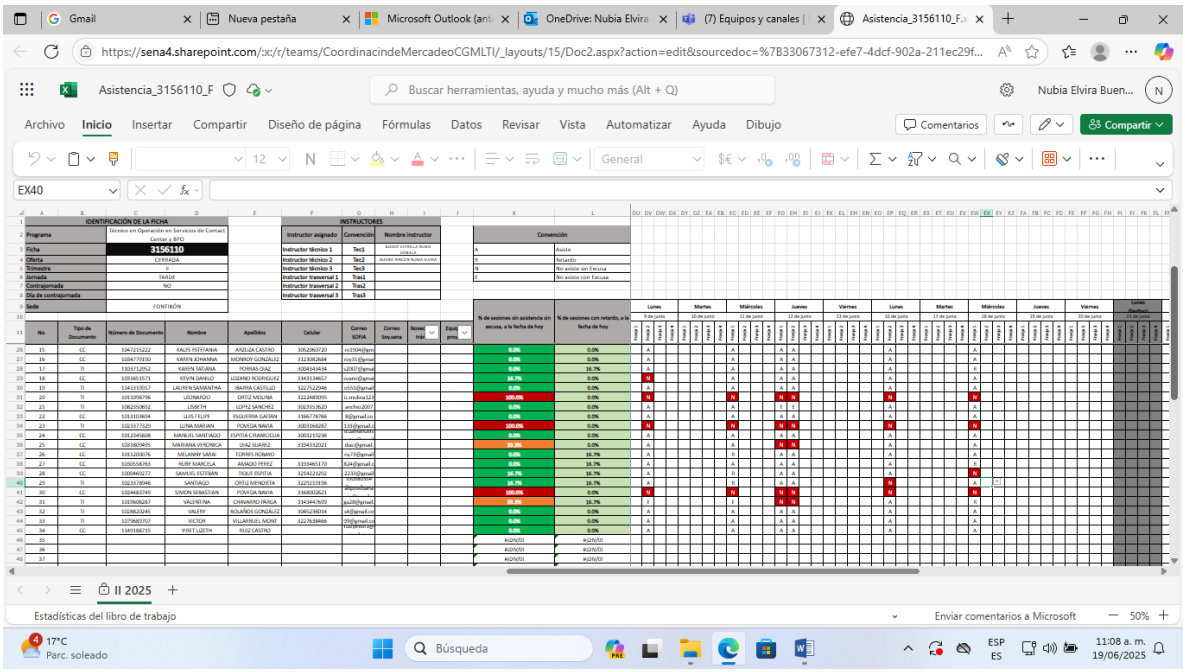
Link:

https://sena4.sharepoint.com/:x:/r/teams/CoordinacindeMercadeoCGMLTI/_layouts/15/Doc2.aspx?action=edit&sourcedoc=%7B33067312-efe7-4dcf-902a-211ec29f6809%7D&wdOrigin=TEAMS-WEB.teamsSdk_ns.rwc&wdExp=TEAMS-TREATMENT&wdhostclicktime=1753355804927&web=1

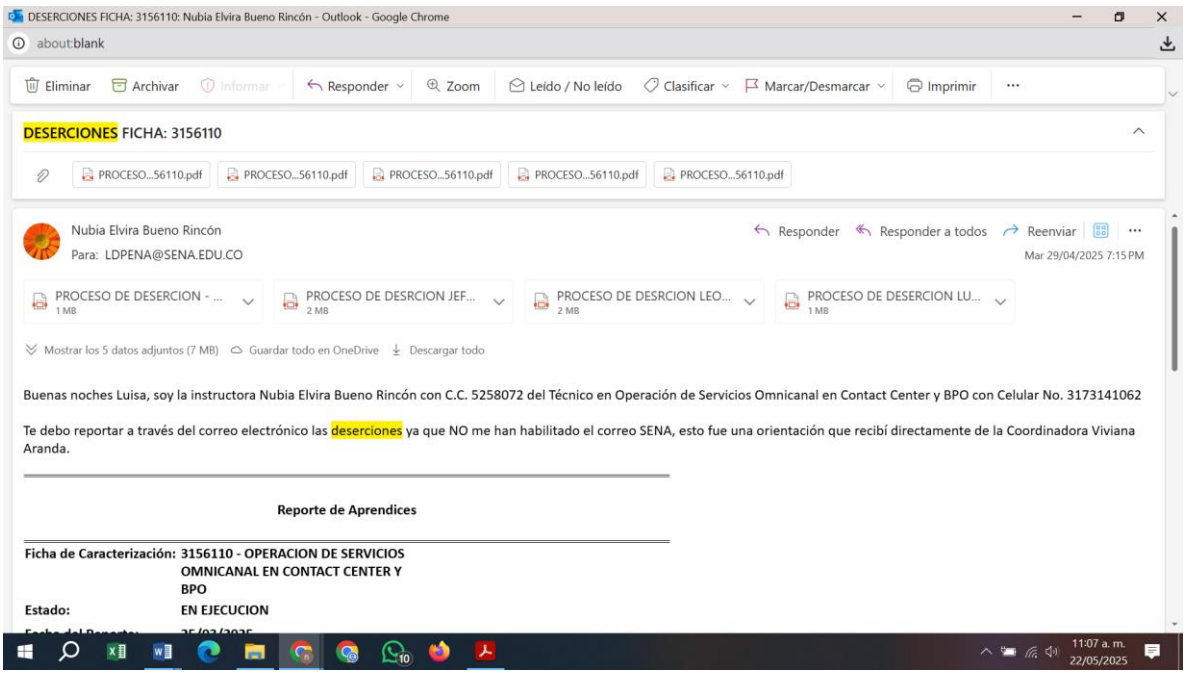


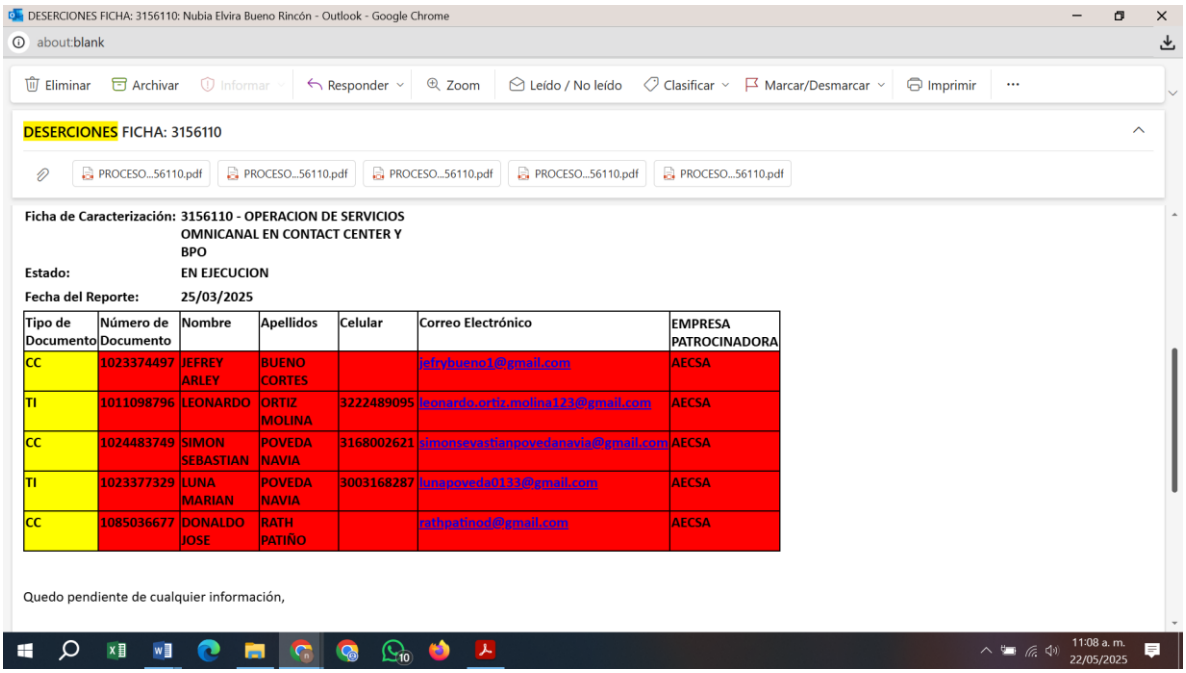






Novedades de aprendices <u>si aplica</u> (Por favor colocar pantallazos del reporte realizado a la Coordinación respecto de las novedades: deserciones, comités de evaluación y seguimiento)





DESERCIONES FICHA: 3156110: Nubia Elvira Bueno Rincón - Outlook - Google Chrome

about:blank

Eliminar | Archivar | Informar | Responder | Zoom | Leído / No leído | Clasificar | Marcar/Desmarcar | Imprimir

DESERCIONES FICHA: 3156110

PROCESO...56110.pdf | PROCESO...56110.pdf | PROCESO...56110.pdf | PROCESO...56110.pdf | PROCESO...56110.pdf

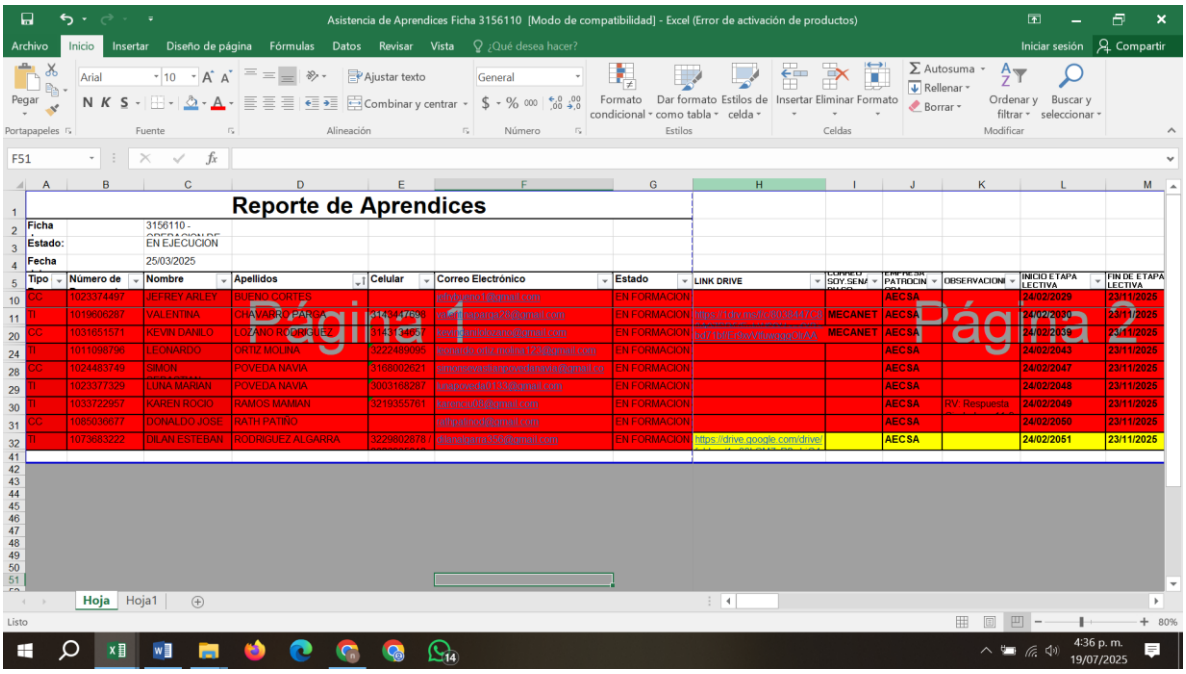
Ficha de Caracterización: 3156110 - OPERACION DE SERVICIOS OMNICANAL EN CONTACT CENTER Y BPO

Estado: EN EJECUCION

Fecha del Reporte: 25/03/2025

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Celular	Correo Electrónico	EMPRESA PATROCINADORA
CC	1023374497	JEFREY ARLEY	BUENO CORTES		jefrybueno1@gmail.com	AECSA
TI	1011098796	LEONARDO	ORTIZ MOLINA	3222489095	leonardo.ortiz.molina123@gmail.com	AECSA
CC	1024483749	SIMON SEBASTIAN	POVEDA NAVIA	3168002621	simonsevastianpovedanavia@gmail.com	AECSA
TI	1023377329	LUNA MARIAN	POVEDA NAVIA	3003168287	lunapoveda0133@gmail.com	AECSA
CC	1085036677	DONALDO JOSE	RATH PATIÑO		rathpatinod@gmail.com	AECSA

Quedo pendiente de cualquier información,



Asistencia de Aprendices Ficha 3156110 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)

Archivo | Inicio | Insertar | Diseño de página | Fórmulas | Datos | Revisar | Vista | ¿Qué desea hacer? | Iniciar sesión | Compartir

Reporte de Aprendices

Ficha: 3156110 - OPERACION DE

Estado: EN EJECUCION

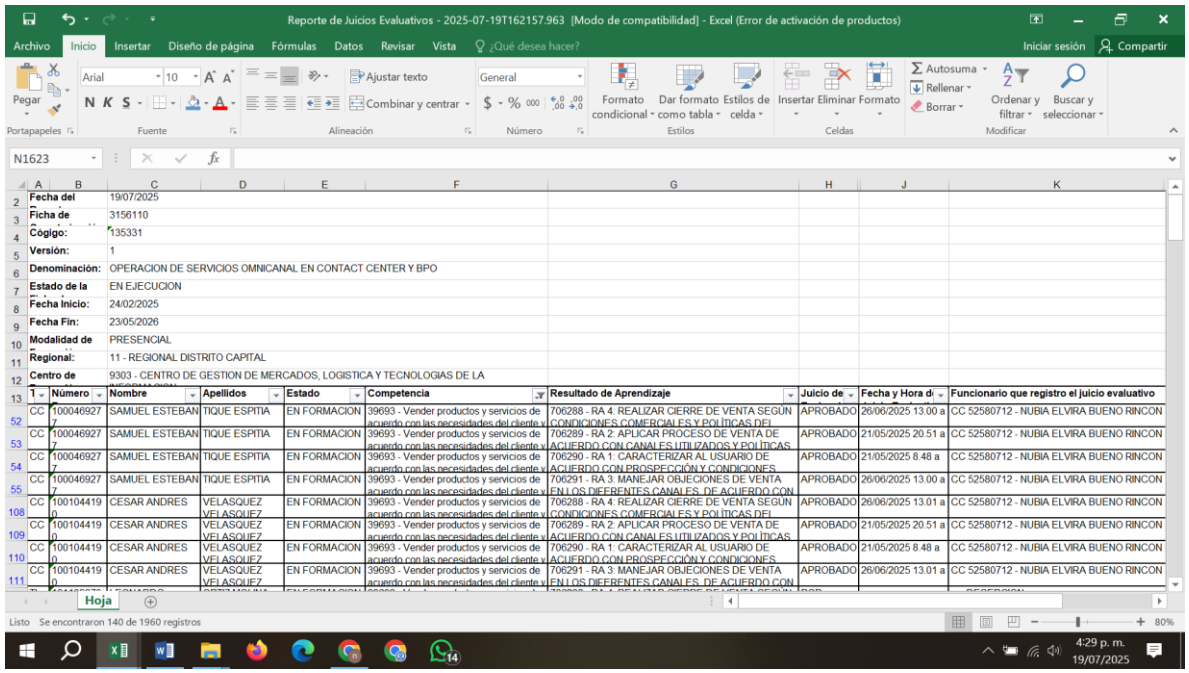
Fecha: 25/03/2025

Tipo	Número de	Nombre	Apellidos	Celular	Correo Electrónico	Estado	LINK DRIVE	CORREO SOY.SENA	EMPRESA PATROCIN	OBSERVACIONES	INICIO ETAPA LECTIVA	FIN DE ETAPA LECTIVA
CC	1023374497	JEFREY ARLEY	BUENO CORTES		jefrybueno1@gmail.com	EN FORMACION			AECSA		24/02/2029	23/11/2025
TI	1019606287	VALENTINA	CHAVARRO PARGA	3144147608	valentinacp26@gmail.com	EN FORMACION	https://drive.google.com/drive/	MECANET	AECSA		24/02/2030	23/11/2025
CC	1031651571	KEVIN DANILO	LOZANO RODRIGUEZ	3143234657	kevindlozano@gmail.com	EN FORMACION	https://drive.google.com/drive/	MECANET	AECSA		24/02/2038	23/11/2025
TI	1011098796	LEONARDO	ORTIZ MOLINA	3222489095	leonardo.ortiz.molina123@gmail.com	EN FORMACION			AECSA		24/02/2043	23/11/2025
CC	1024483749	SIMON	POVEDA NAVIA	3168002621	simonsevastianpovedanavia@gmail.com	EN FORMACION			AECSA		24/02/2047	23/11/2025
TI	1023377329	LUNA MARIAN	POVEDA NAVIA	3003168287	lunapoveda0133@gmail.com	EN FORMACION			AECSA		24/02/2048	23/11/2025
TI	1033722957	KAREN ROCIO	RAMOS MAMIAN	3219355761	karoro.1@gmail.com	EN FORMACION			AECSA	RV: Respuesta	24/02/2049	23/11/2025
CC	1085036677	DONALDO JOSE	RATH PATIÑO		rathpatinod@gmail.com	EN FORMACION			AECSA		24/02/2050	23/11/2025
TI	1073683222	DILAN ESTEBAN	RODRIGUEZ ALGARRA	3229802878	dilanesteban.ra@gmail.com	EN FORMACION	https://drive.google.com/drive/		AECSA		24/02/2051	23/11/2025

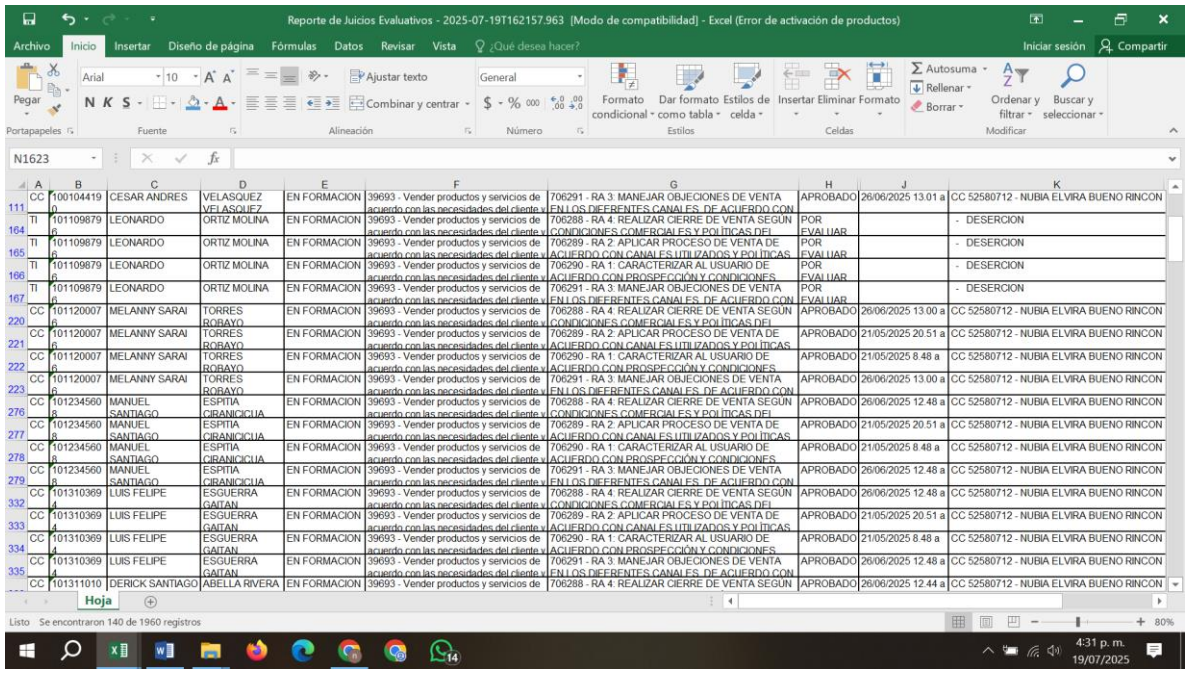
Hoja | Hoja1

Listo

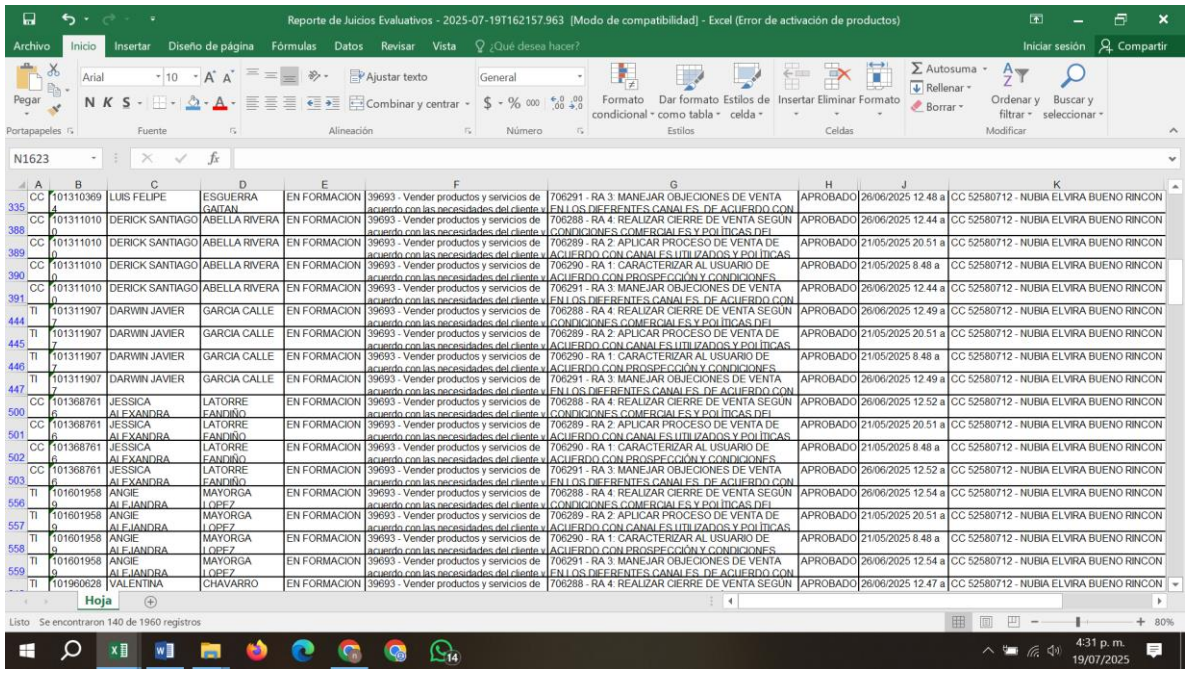
Juicios evaluativos si aplica (Por favor colocar el pantallazo en donde se evidencie los juicios evaluativos cargados por el instructor en Sofia respecto al resultado orientado)



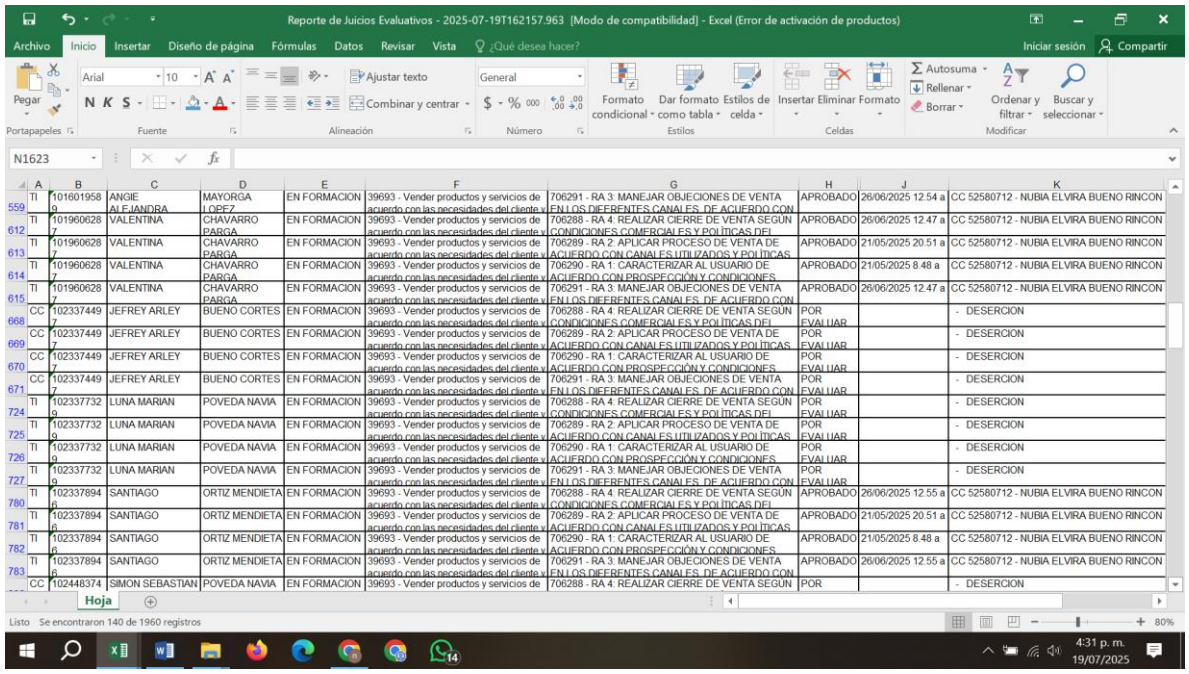
	T	Número	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora di	Funcionario que registro el juicio evaluativo
52	CC	100046927 7	SAMUEL ESTEBAN	TIQUE ESPITIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 13.00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
53	CC	100046927 7	SAMUEL ESTEBAN	TIQUE ESPITIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
54	CC	100046927 7	SAMUEL ESTEBAN	TIQUE ESPITIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
55	CC	100046927 7	SAMUEL ESTEBAN	TIQUE ESPITIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13.00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
108	CC	100104419 0	CESAR ANDRES	VELASQUEZ VELASQUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 13.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
109	CC	100104419 0	CESAR ANDRES	VELASQUEZ VELASQUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
110	CC	100104419 0	CESAR ANDRES	VELASQUEZ VELASQUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
111	CC	100104419 0	CESAR ANDRES	VELASQUEZ VELASQUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON



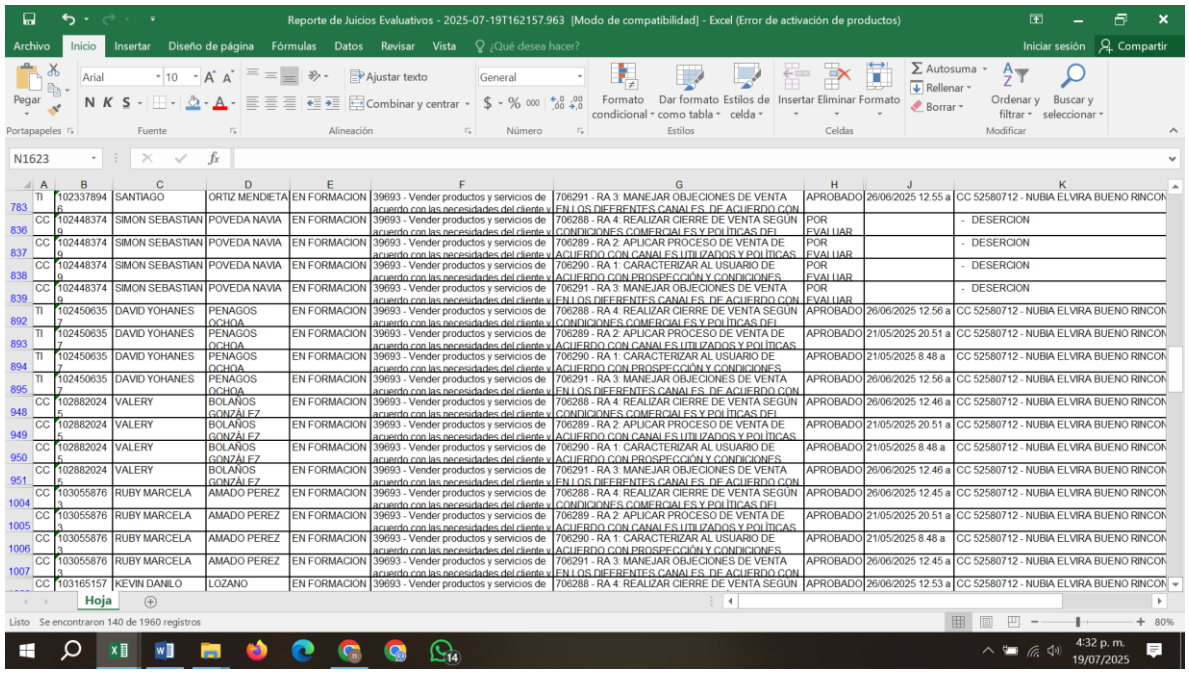
111	CC	100104419 0	CESAR ANDRES	VELASQUEZ VELASQUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
164	TI	101109879 6	LEONARDO	ORTIZ MOLINA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
165	TI	101109879 6	LEONARDO	ORTIZ MOLINA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
166	TI	101109879 6	LEONARDO	ORTIZ MOLINA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
167	TI	101109879 6	LEONARDO	ORTIZ MOLINA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
220	CC	101120007 6	MELANNY SARAI	TORRES ROBAYO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 13.00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
221	CC	101120007 6	MELANNY SARAI	TORRES ROBAYO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
222	CC	101120007 6	MELANNY SARAI	TORRES ROBAYO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
223	CC	101120007 6	MELANNY SARAI	TORRES ROBAYO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13.00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
276	CC	101234560 8	MANUEL SANTIAGO	ESPITIA CIRANICICUA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
277	CC	101234560 8	MANUEL SANTIAGO	ESPITIA CIRANICICUA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
278	CC	101234560 8	MANUEL SANTIAGO	ESPITIA CIRANICICUA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
279	CC	101234560 8	MANUEL SANTIAGO	ESPITIA CIRANICICUA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
332	CC	101310369 4	LUIS FELIPE	ESGUERRA GAITAN	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
333	CC	101310369 4	LUIS FELIPE	ESGUERRA GAITAN	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
334	CC	101310369 4	LUIS FELIPE	ESGUERRA GAITAN	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
335	CC	101310369 4	LUIS FELIPE	ESGUERRA GAITAN	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
	CC	101311010	DERICK SANTIAGO	ABELLA RIVERA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	APROBADO	26/06/2025 12.44 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON



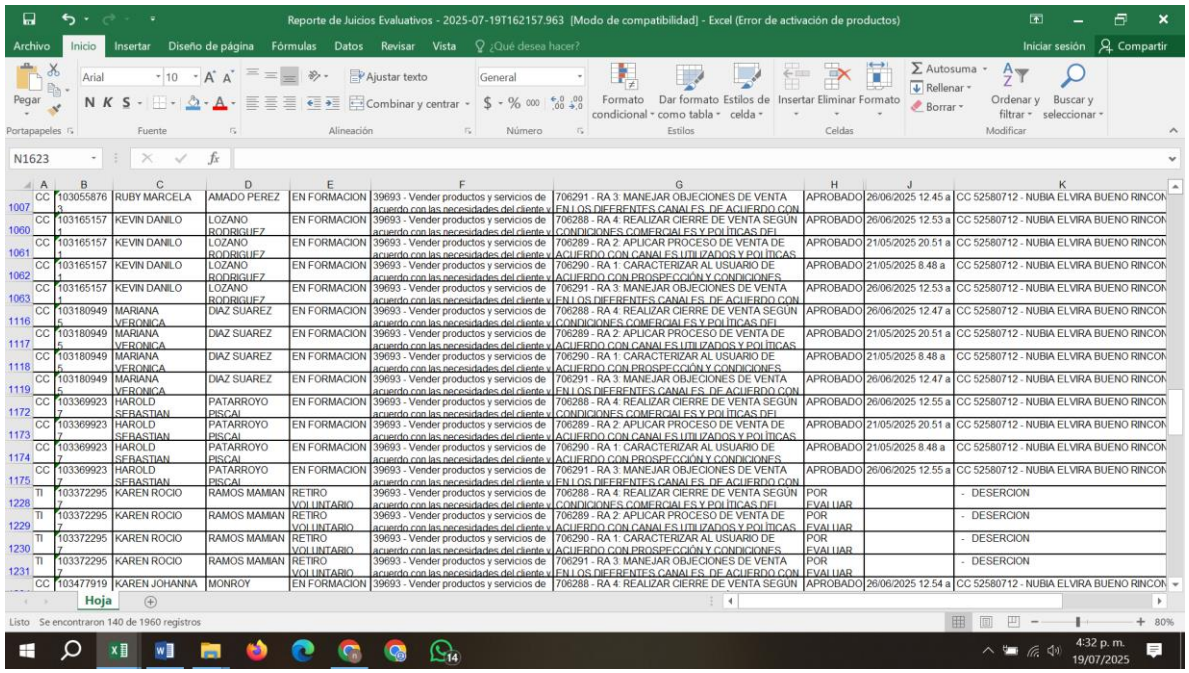
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
335	CC	101310369 4	LUIS FELIPE	ESGUERRA GAITAN	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
388	CC	101311010 0	DERICK SANTIAGO	ABELLA RIVERA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.44 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
389	CC	101311010 0	DERICK SANTIAGO	ABELLA RIVERA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
390	CC	101311010 0	DERICK SANTIAGO	ABELLA RIVERA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
391	CC	101311010 0	DERICK SANTIAGO	ABELLA RIVERA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.44 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
444	TI	101311907 7	DARWIN JAVIER	GARCIA CALLE	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.49 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
445	TI	101311907 7	DARWIN JAVIER	GARCIA CALLE	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
446	TI	101311907 7	DARWIN JAVIER	GARCIA CALLE	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
447	TI	101311907 7	DARWIN JAVIER	GARCIA CALLE	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.49 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
500	CC	101368761 6	JESSICA ALEXANDRA	LATORRE FANDIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
501	CC	101368761 6	JESSICA ALEXANDRA	LATORRE FANDIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
502	CC	101368761 6	JESSICA ALEXANDRA	LATORRE FANDIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
503	CC	101368761 6	JESSICA ALEXANDRA	LATORRE FANDIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
556	TI	101601958 9	ANGIE ALEJANDRA	MAYORGA LOPEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
557	TI	101601958 9	ANGIE ALEJANDRA	MAYORGA LOPEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
558	TI	101601958 9	ANGIE ALEJANDRA	MAYORGA LOPEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
559	TI	101601958 9	ANGIE ALEJANDRA	MAYORGA LOPEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
	TI	101960628	VALENTINA	CHAVARRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	APROBADO	26/06/2025 12.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON



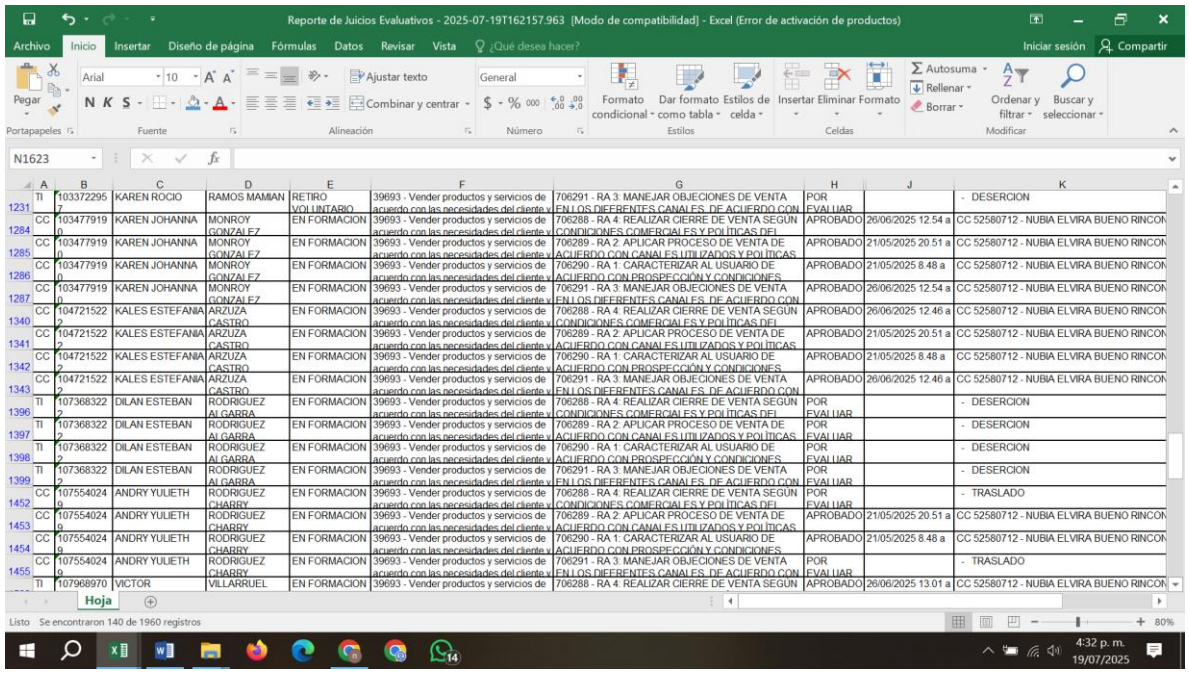
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
559	TI	101601958 9	ANGIE ALEJANDRA	MAYORGA LOPEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON			
612	TI	101960628 7	VALENTINA	CHAVARRO PARGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
613	TI	101960628 7	VALENTINA	CHAVARRO PARGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
614	TI	101960628 7	VALENTINA	CHAVARRO PARGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
615	TI	101960628 7	VALENTINA	CHAVARRO PARGA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
668	CC	102337449 7	JEFREY ARLEY	BUENO CORTES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
669	CC	102337449 7	JEFREY ARLEY	BUENO CORTES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
670	CC	102337449 7	JEFREY ARLEY	BUENO CORTES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
671	CC	102337449 7	JEFREY ARLEY	BUENO CORTES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
724	TI	102337732 9	LUNA MARIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
725	TI	102337732 9	LUNA MARIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
726	TI	102337732 9	LUNA MARIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
727	TI	102337732 9	LUNA MARIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
780	TI	102337894 6	SANTIAGO	ORTIZ MENDIETA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
781	TI	102337894 6	SANTIAGO	ORTIZ MENDIETA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
782	TI	102337894 6	SANTIAGO	ORTIZ MENDIETA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
783	TI	102337894 6	SANTIAGO	ORTIZ MENDIETA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
	CC	102448374	SIMON SEBASTIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	POR		- DESERCION



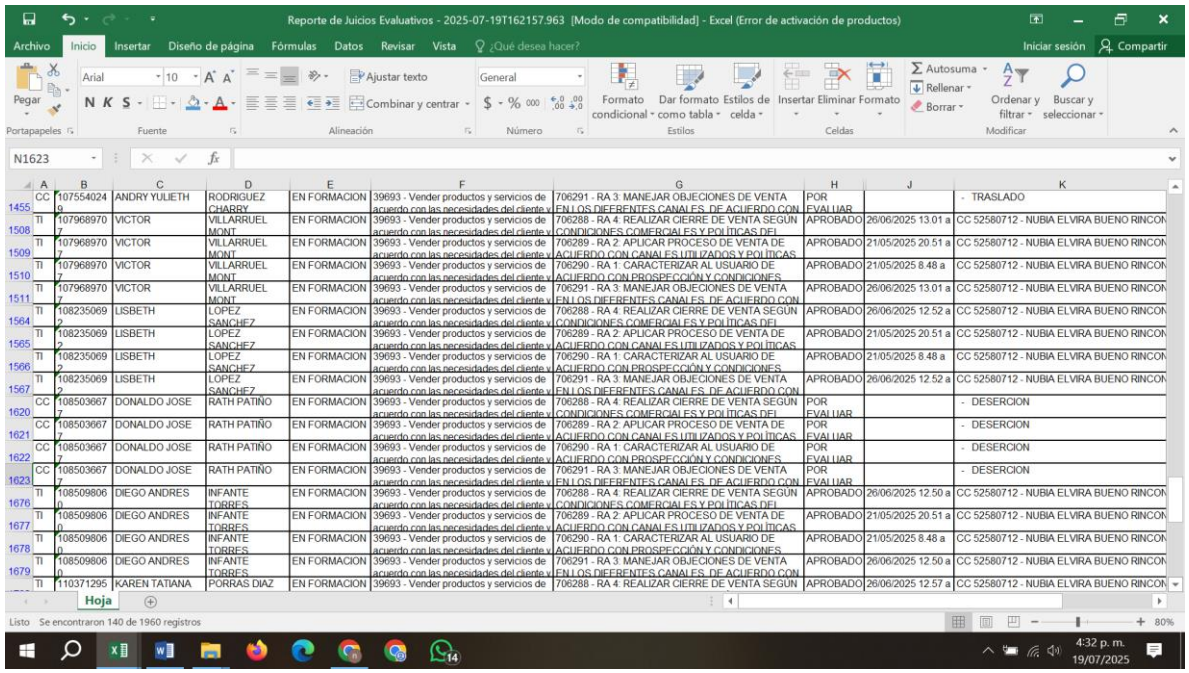
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
783	TI	102337894 6	SANTIAGO	ORTIZ MENDIETA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
836	CC	102448374 9	SIMON SEBASTIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
837	CC	102448374 9	SIMON SEBASTIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
838	CC	102448374 9	SIMON SEBASTIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
839	CC	102448374 9	SIMON SEBASTIAN	POVEDA NAVIA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
892	TI	102450635 7	DAVID YOHANES	PENAGOS OCHOA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:56 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
893	TI	102450635 7	DAVID YOHANES	PENAGOS OCHOA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
894	TI	102450635 7	DAVID YOHANES	PENAGOS OCHOA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
895	TI	102450635 7	DAVID YOHANES	PENAGOS OCHOA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:56 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
948	CC	102882024 5	VALERY	BOLAÑOS GONZÁLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
949	CC	102882024 5	VALERY	BOLAÑOS GONZÁLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
950	CC	102882024 5	VALERY	BOLAÑOS GONZÁLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
951	CC	102882024 5	VALERY	BOLAÑOS GONZÁLEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1004	CC	103055876 3	RUBY MARCELA	AMADO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1005	CC	103055876 3	RUBY MARCELA	AMADO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1006	CC	103055876 3	RUBY MARCELA	AMADO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1007	CC	103055876 3	RUBY MARCELA	AMADO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
	CC	103165157	KEVIN DANILO	LOZANO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	APROBADO	26/06/2025 12:53 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON

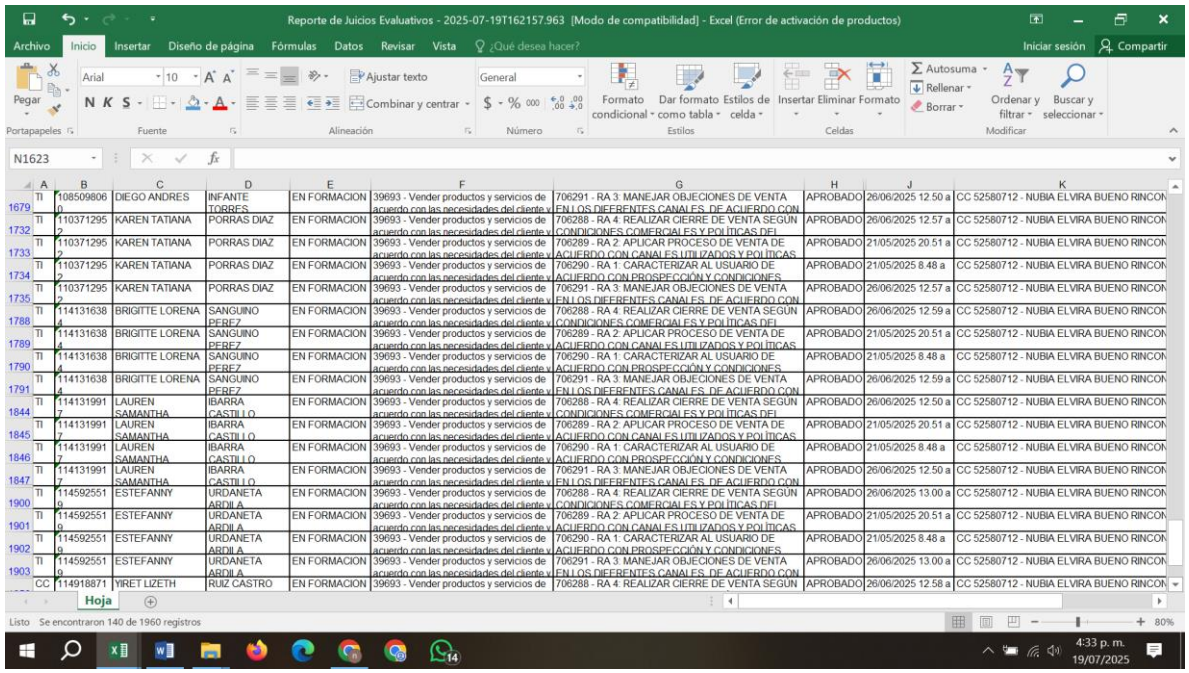


	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
1007	CC	103055876 3	RUBY MARCELA	AMADO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:45 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1060	CC	103165157 1	KEVIN DANILO	LOZANO RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:53 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1061	CC	103165157 1	KEVIN DANILO	LOZANO RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1062	CC	103165157 1	KEVIN DANILO	LOZANO RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1063	CC	103165157 1	KEVIN DANILO	LOZANO RODRIGUEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:53 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1116	CC	103180949 5	MARIANA VERONICA	DIAZ SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1117	CC	103180949 5	MARIANA VERONICA	DIAZ SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1118	CC	103180949 5	MARIANA VERONICA	DIAZ SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1119	CC	103180949 5	MARIANA VERONICA	DIAZ SUAREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:47 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1172	CC	103369923 7	HAROLD SEBASTIAN	PATARROYO PISCAL	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1173	CC	103369923 7	HAROLD SEBASTIAN	PATARROYO PISCAL	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1174	CC	103369923 7	HAROLD SEBASTIAN	PATARROYO PISCAL	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1175	CC	103369923 7	HAROLD SEBASTIAN	PATARROYO PISCAL	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:55 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1228	TI	103372295 7	KAREN ROCIO	RAMOS MAMIAN	RETIRO VOLUNTARIO	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
1229	TI	103372295 7	KAREN ROCIO	RAMOS MAMIAN	RETIRO VOLUNTARIO	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
1230	TI	103372295 7	KAREN ROCIO	RAMOS MAMIAN	RETIRO VOLUNTARIO	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
1231	TI	103372295 7	KAREN ROCIO	RAMOS MAMIAN	RETIRO VOLUNTARIO	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
	CC	103477919	KAREN JOHANNA	MONROY	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	APROBADO	26/06/2025 12:54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON

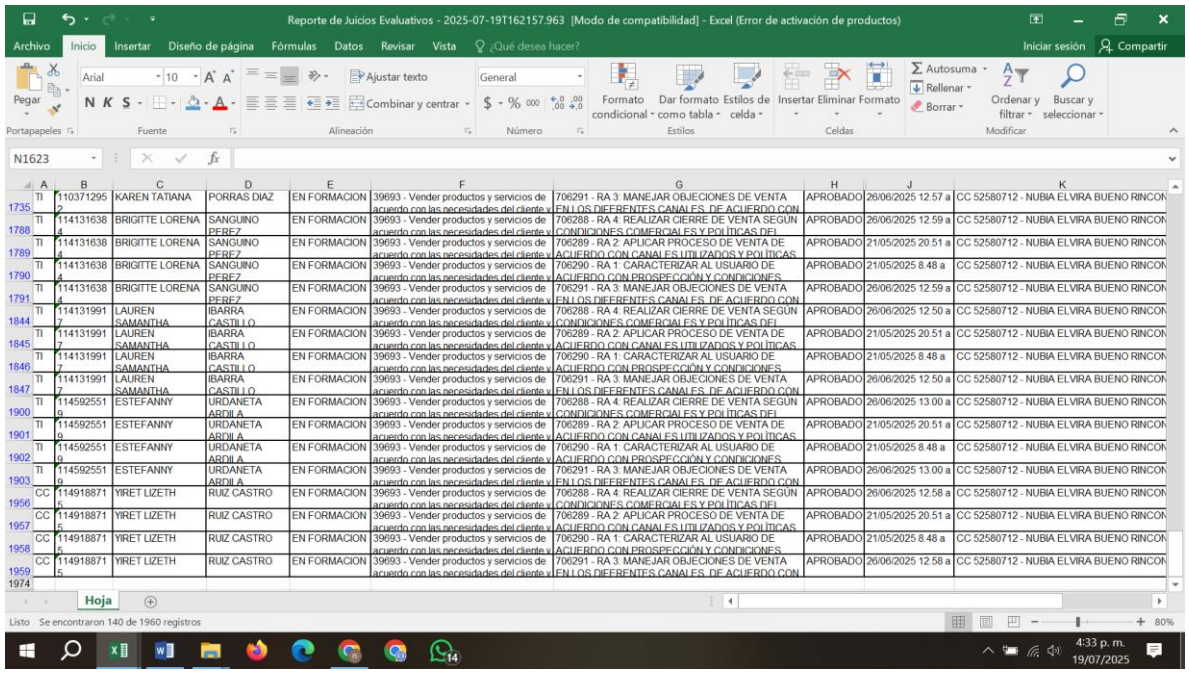


	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
1231	TI	103372295	KAREN ROCIO	RAMOS MAMIAN	RETIRO VOLUNTARIO	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
1284	CC	103477919	KAREN JOHANNA	MONROY GONZALEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1285	CC	103477919	KAREN JOHANNA	MONROY GONZALEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1286	CC	103477919	KAREN JOHANNA	MONROY GONZALEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1287	CC	103477919	KAREN JOHANNA	MONROY GONZALEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.54 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1340	CC	104721522	KALES ESTEFANIA	ARZUZA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1341	CC	104721522	KALES ESTEFANIA	ARZUZA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1342	CC	104721522	KALES ESTEFANIA	ARZUZA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1343	CC	104721522	KALES ESTEFANIA	ARZUZA CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.46 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1396	TI	107368322	DILAN ESTEBAN	RODRIGUEZ ALGARRA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
1397	TI	107368322	DILAN ESTEBAN	RODRIGUEZ ALGARRA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
1398	TI	107368322	DILAN ESTEBAN	RODRIGUEZ ALGARRA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
1399	TI	107368322	DILAN ESTEBAN	RODRIGUEZ ALGARRA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
1452	CC	107554024	ANDRY YULIETH	RODRIGUEZ CHARRY	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- TRASLADO
1453	CC	107554024	ANDRY YULIETH	RODRIGUEZ CHARRY	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1454	CC	107554024	ANDRY YULIETH	RODRIGUEZ CHARRY	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1455	CC	107554024	ANDRY YULIETH	RODRIGUEZ CHARRY	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- TRASLADO
1508	TI	107968970	VICTOR	VILLARRUEL MONT	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 13.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1509	TI	107968970	VICTOR	VILLARRUEL MONT	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1510	TI	107968970	VICTOR	VILLARRUEL MONT	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1511	TI	107968970	VICTOR	VILLARRUEL MONT	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13.01 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1564	TI	108235069	LISBETH	LOPEZ SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1565	TI	108235069	LISBETH	LOPEZ SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1566	TI	108235069	LISBETH	LOPEZ SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1567	TI	108235069	LISBETH	LOPEZ SANCHEZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.52 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1620	CC	108503667	DONALDO JOSE	RATH PATIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	POR EVALUAR		- DESERCION
1621	CC	108503667	DONALDO JOSE	RATH PATIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	POR EVALUAR		- DESERCION
1622	CC	108503667	DONALDO JOSE	RATH PATIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	POR EVALUAR		- DESERCION
1623	CC	108503667	DONALDO JOSE	RATH PATIÑO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	POR EVALUAR		- DESERCION
1676	TI	108509806	DIEGO ANDRES	INFANTE TORRES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12.50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1677	TI	108509806	DIEGO ANDRES	INFANTE TORRES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1678	TI	108509806	DIEGO ANDRES	INFANTE TORRES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1679	TI	108509806	DIEGO ANDRES	INFANTE TORRES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12.50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
	TI	110371295	KAREN TATIANA	PORRAS DIAZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	APROBADO	26/06/2025 12.57 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON





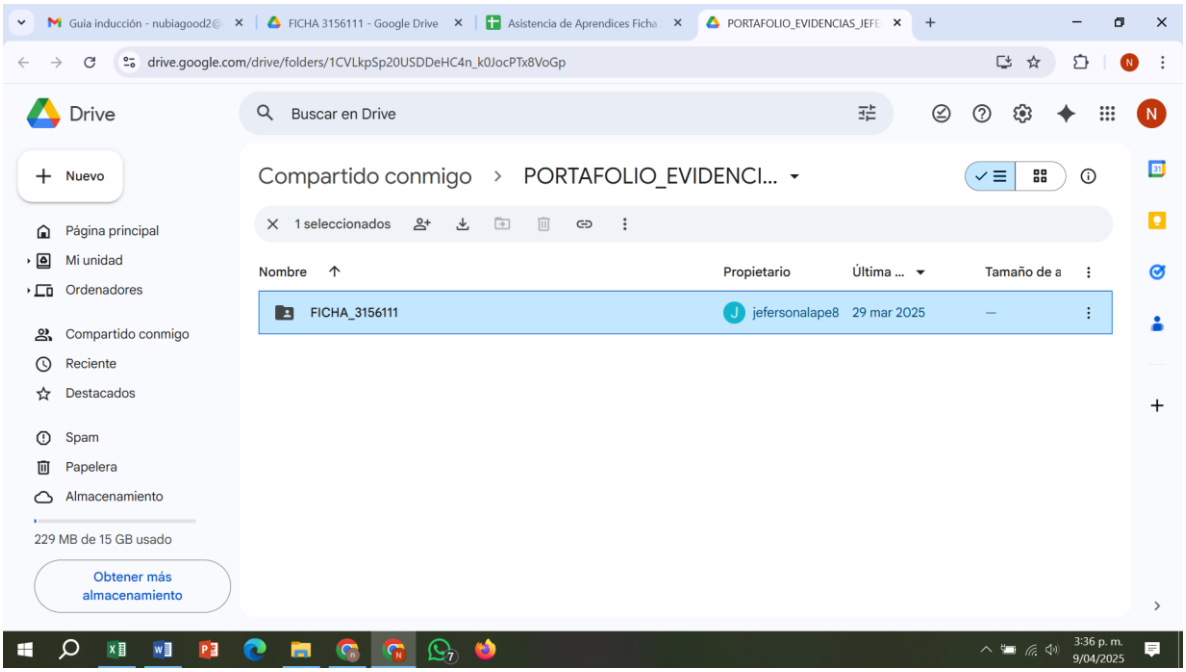
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
1679	TI	108509806 0	DIEGO ANDRES	INFANTE TORRES	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1732	TI	110371295 2	KAREN TATIANA	PORRAS DIAZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:57 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1733	TI	110371295 2	KAREN TATIANA	PORRAS DIAZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1734	TI	110371295 2	KAREN TATIANA	PORRAS DIAZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1735	TI	110371295 2	KAREN TATIANA	PORRAS DIAZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:57 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1788	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:59 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1789	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1790	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1791	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:59 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1844	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1845	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1846	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1847	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1900	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 13:00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1901	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1902	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1903	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13:00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
	CC	114918871	YIRET LIZETH	RUIZ CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN	APROBADO	26/06/2025 12:58 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON

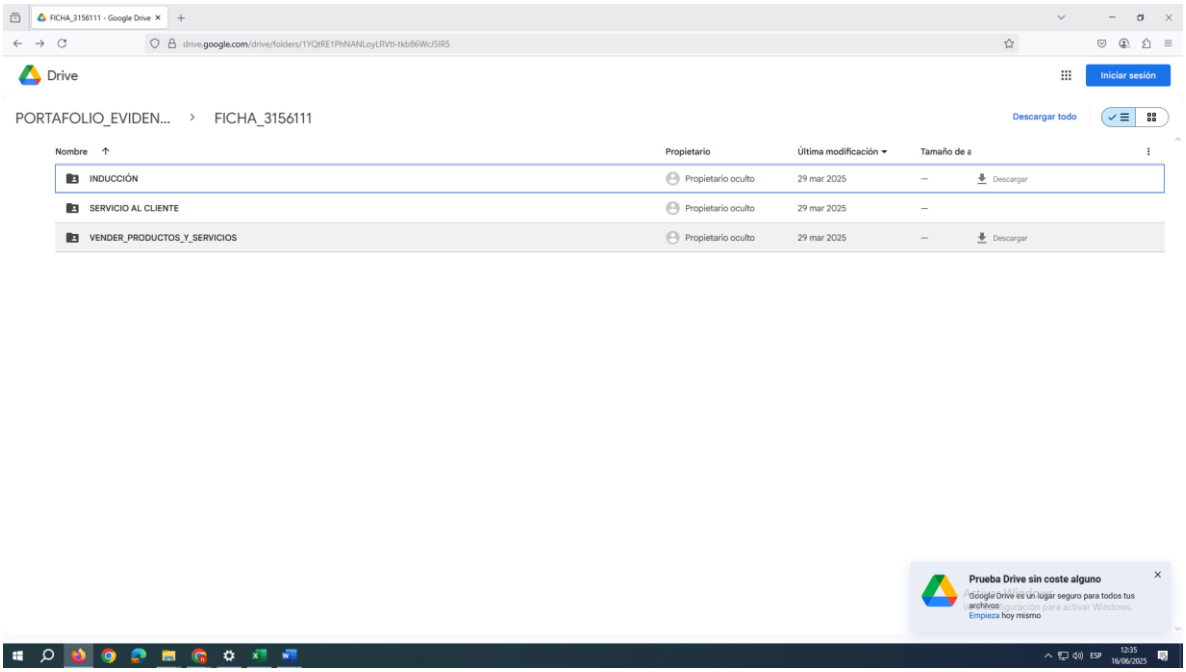


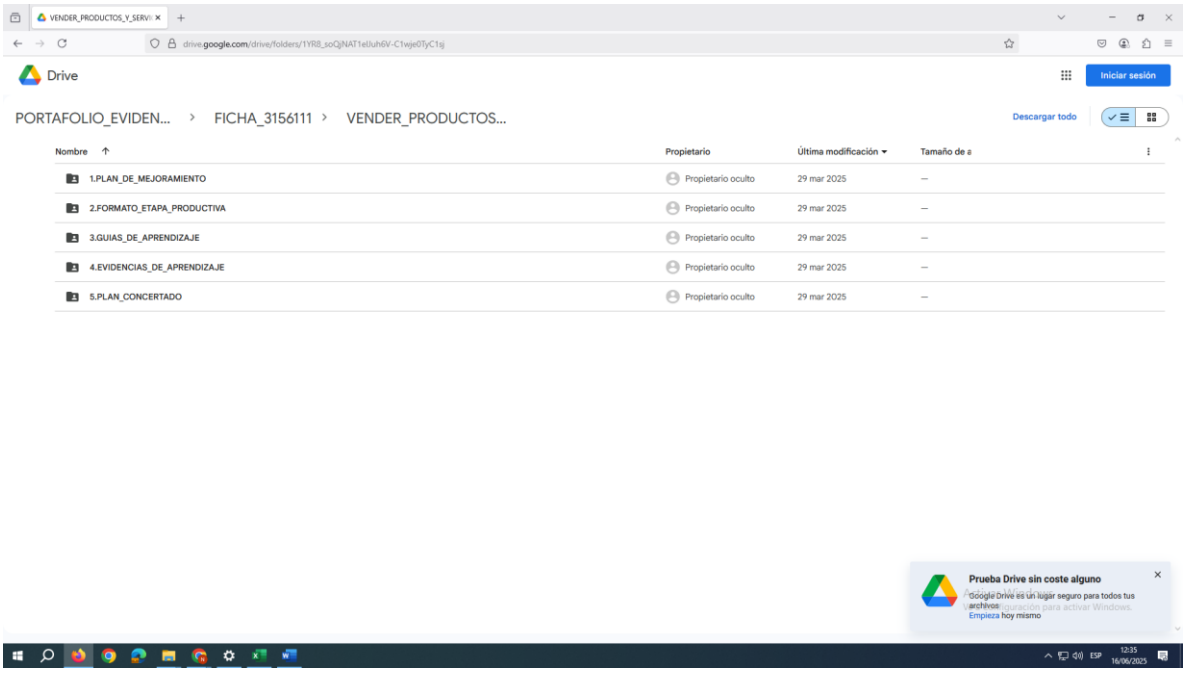
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
1735	TI	110371295 2	KAREN TATIANA	PORRAS DIAZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:57 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1788	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:59 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1789	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1790	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1791	TI	114131638 4	BRIGITTE LORENA	SANGUINO PEREZ	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:59 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1844	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1845	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1846	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1847	TI	114131991 7	LAUREN SAMANTHA	IBARRA CASTILLO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:50 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1900	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 13:00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1901	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1902	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1903	TI	114592551 9	ESTEFANNY	URDANETA ARDILA	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 13:00 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1956	CC	114918871 5	YIRET LIZETH	RUIZ CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706288 - RA 4: REALIZAR CIERRE DE VENTA SEGÚN CONDICIONES COMERCIALES Y POLÍTICAS DEL	APROBADO	26/06/2025 12:58 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1957	CC	114918871 5	YIRET LIZETH	RUIZ CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706289 - RA 2: APLICAR PROCESO DE VENTA DE ACUERDO CON CANALES UTILIZADOS Y POLÍTICAS	APROBADO	21/05/2025 20.51 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1958	CC	114918871 5	YIRET LIZETH	RUIZ CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706290 - RA 1: CARACTERIZAR AL USUARIO DE ACUERDO CON PROSPECCIÓN Y CONDICIONES	APROBADO	21/05/2025 8.48 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1959	CC	114918871 5	YIRET LIZETH	RUIZ CASTRO	EN FORMACION	39693 - Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y	706291 - RA 3: MANEJAR OBJECIONES DE VENTA EN LOS DIFERENTES CANALES, DE ACUERDO CON	APROBADO	26/06/2025 12:58 a	CC 52580712 - NUBIA ELVIRA BUENO RINCON
1974										

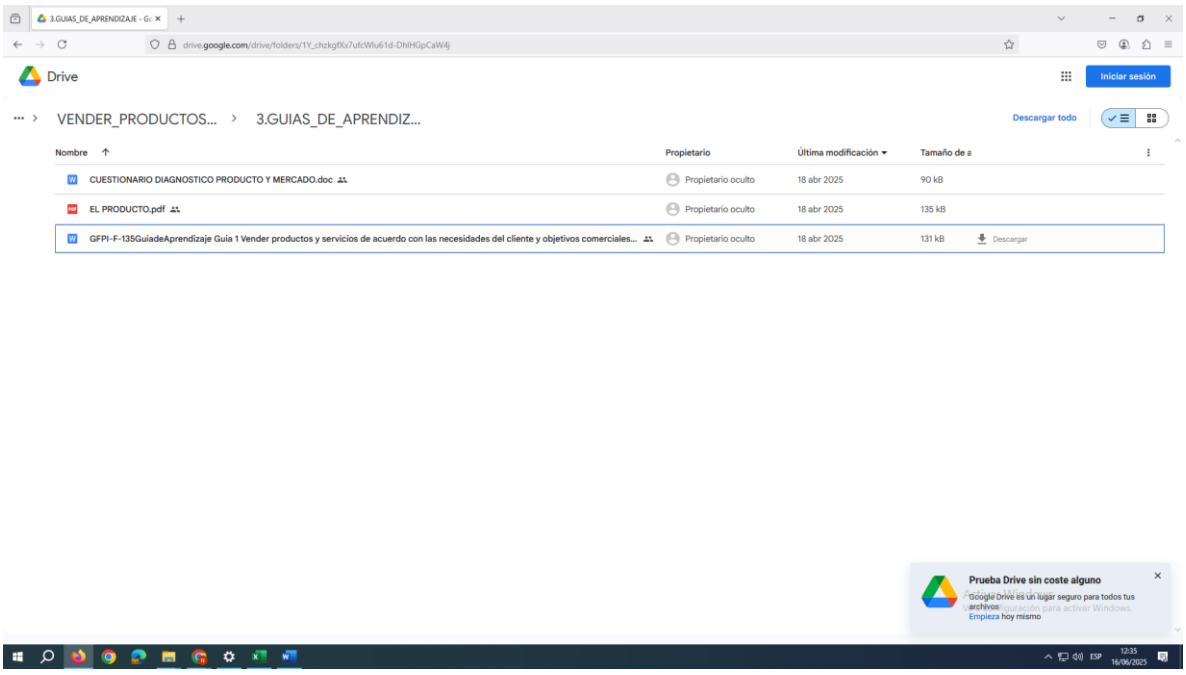
Ficha C 3156111

Entrega de la guía de aprendizaje (Por favor colocar pantallazos en donde se evidencie la entrega de la guía a los aprendices)

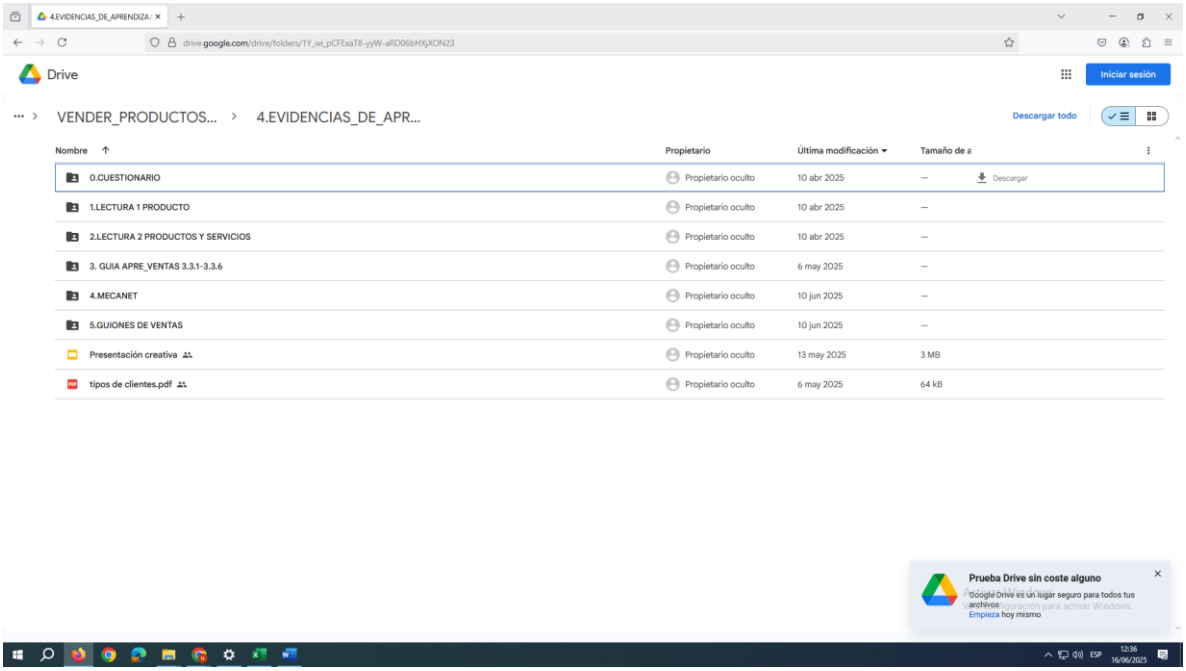


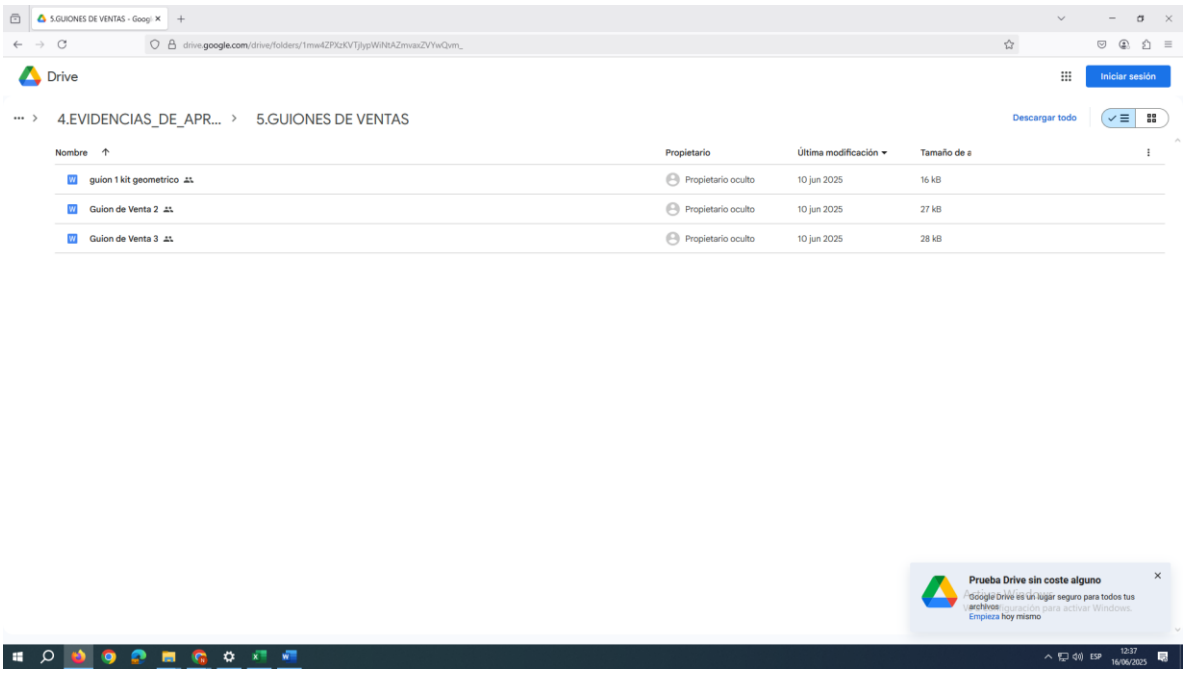


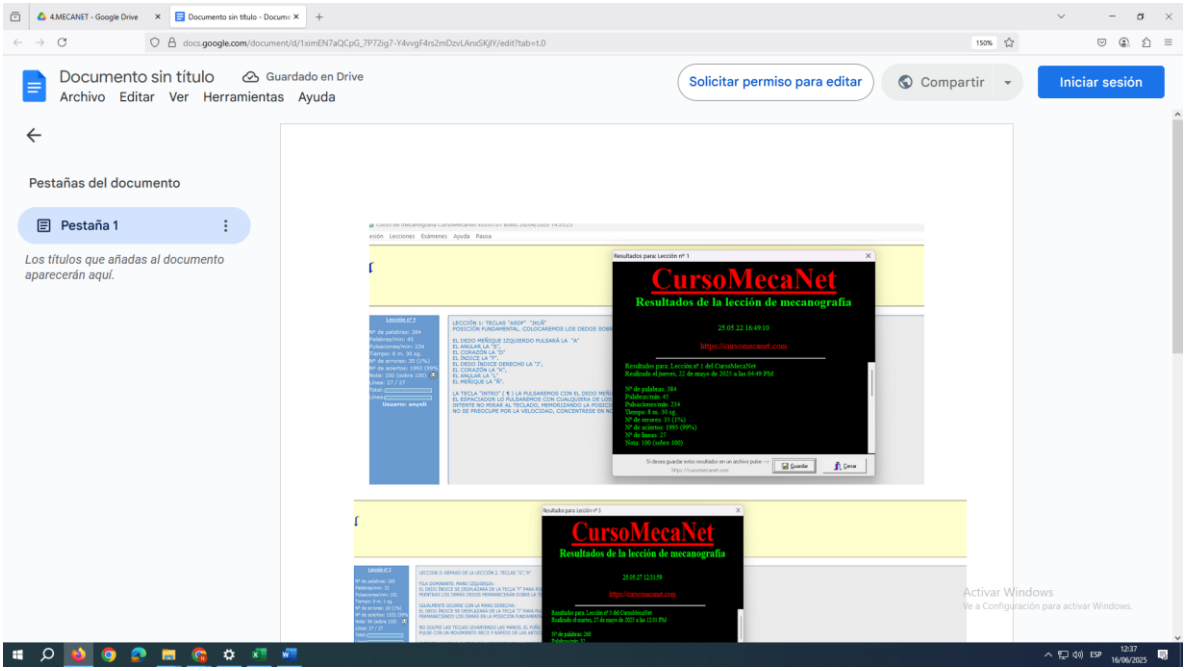

VENDER_PRODUCTOS_Y_SERVI
drive.google.com/drive/folders/1YR8_soQjNAT1elUuh6V-C1wje0TyC1sj
Drive
Iniciar sesión
PORTAFOLIO_EVIDEN...
FICHA_3156111
VENDER_PRODUCTOS...
Descargar todo
Nombre
Propietario
Última modificación
Tamaño de a
1.PLAN_DE_MEJORAMIENTO
2.FORMATO_ETAPA_PRODUCTIVA
3.GUIAS_DE_APRENDIZAJE
4.EVIDENCIAS_DE_APRENDIZAJE
5.PLAN_CONCERTADO
Propietario oculto
29 mar 2025
Prueba Drive sin coste alguno
Google Drive es un lugar seguro para todos tus archivos
Empieza hoy mismo
ESP
12:35
16/06/2025


3.GUIAS_DE_APRENDIZAJE - Go
drive.google.com/drive/folders/1Y_chzkgfXx7ufcWlu61d-DhIHGpCaW4j
Drive
Iniciar sesión
VENDER_PRODUCTOS...
3.GUIAS_DE_APRENDIZ...
Descargar todo
Nombre
Propietario
Última modificación
Tamaño de a
CUESTIONARIO DIAGNOSTICO PRODUCTO Y MERCADO.doc
EL PRODUCTO.pdf
GFPI-F-135GuiadeAprendizaje Guia 1 Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales...
Propietario oculto
18 abr 2025
90 kB
135 kB
131 kB
Descargar
Prueba Drive sin coste alguno
Google Drive es un lugar seguro para todos tus archivos
Empieza hoy mismo
ESP
12:35
16/06/2025

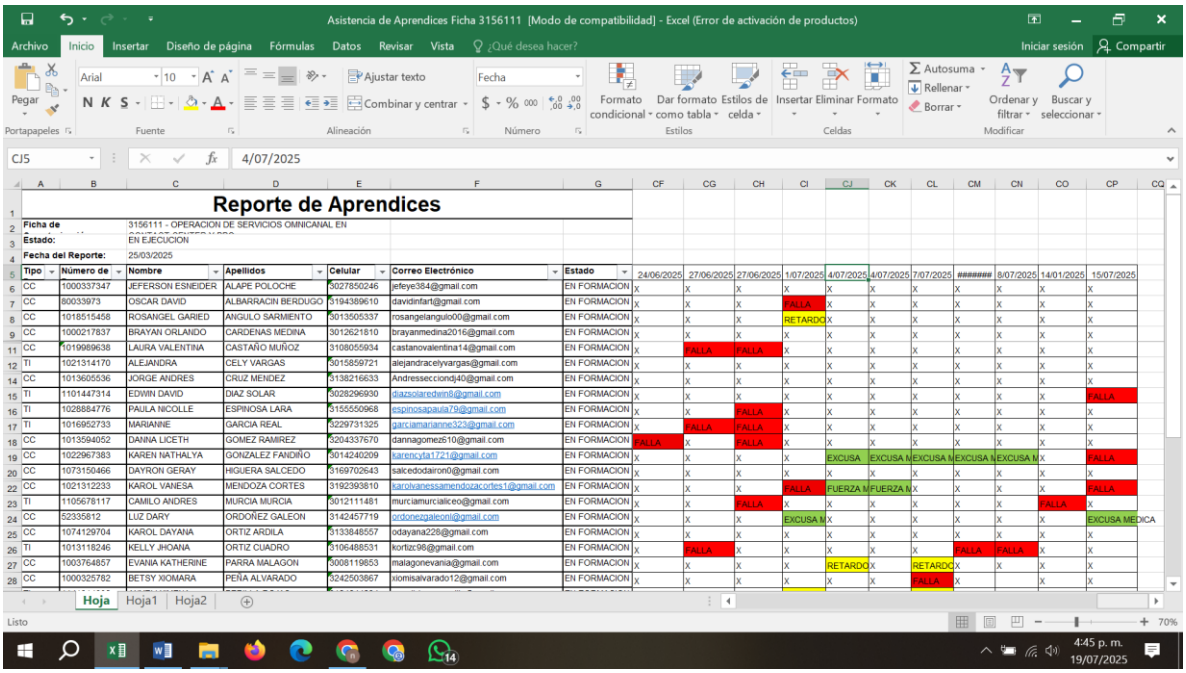
Talleres/Actividades (Por favor colocar pantallazos, fotografías o descripciones sobre los talleres o actividades realizadas en el ambiente de formación respecto a la guía orientada)

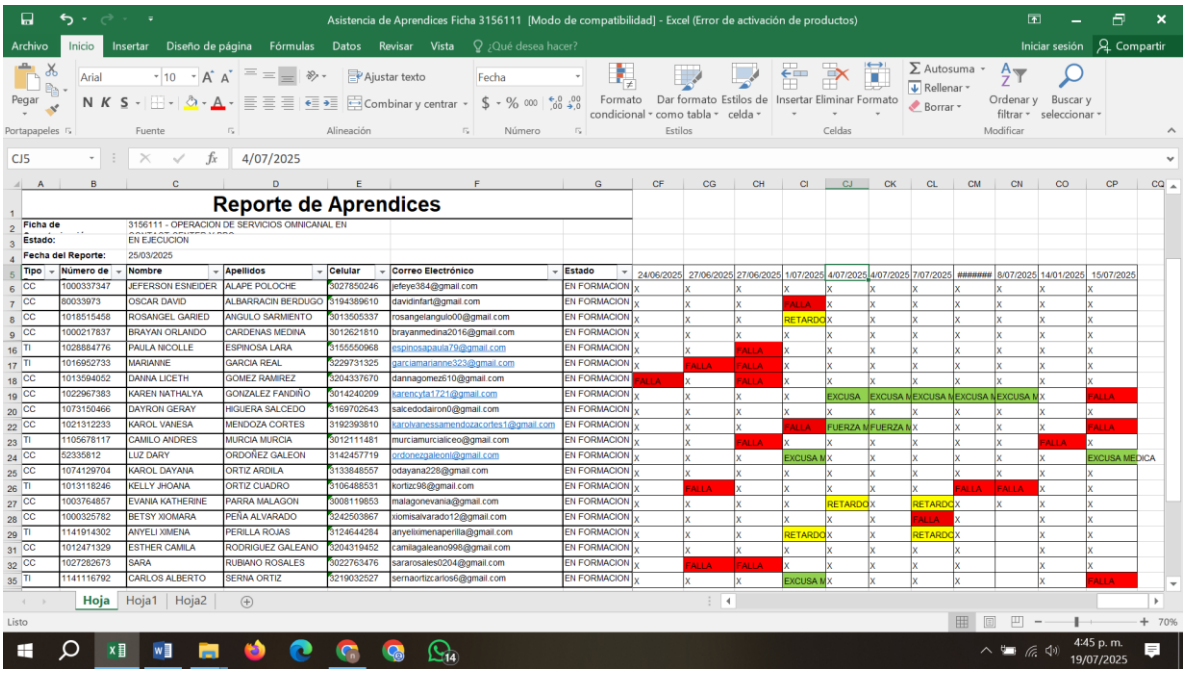




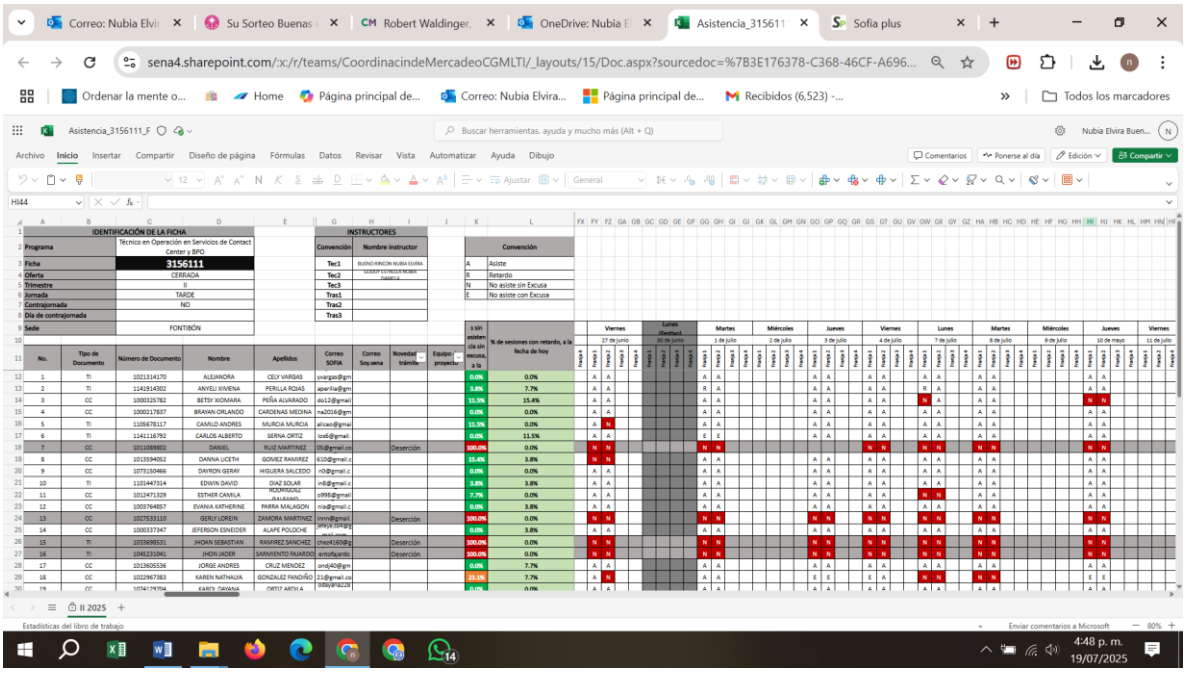


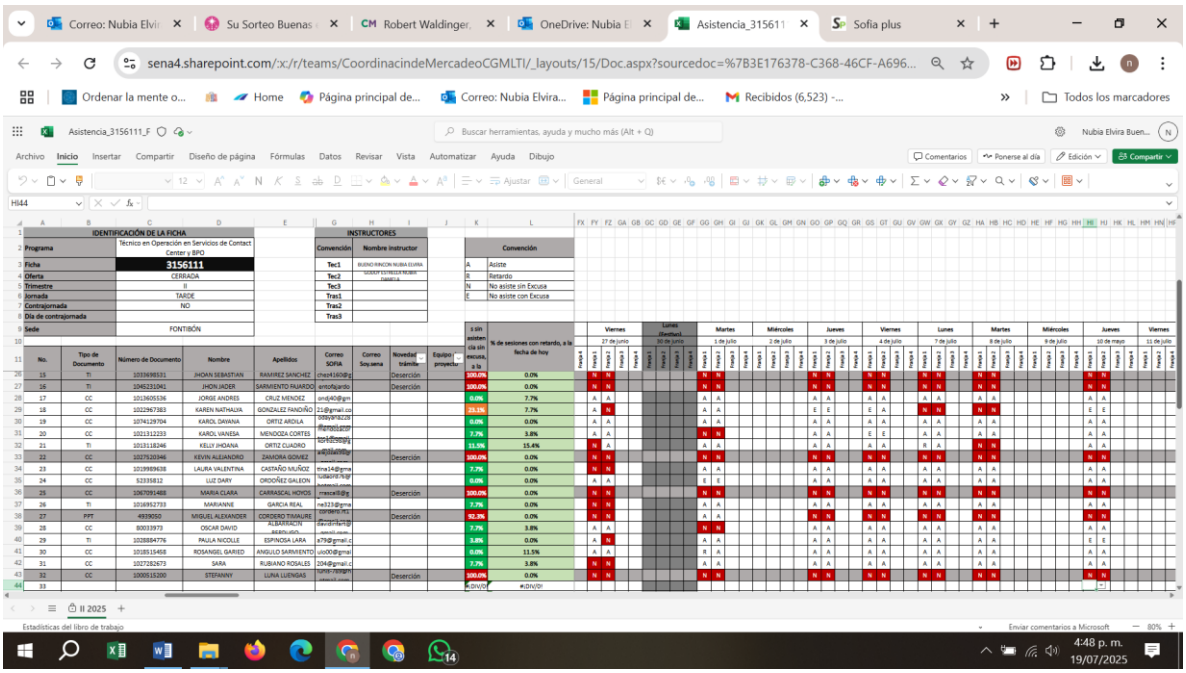
Asistencia de aprendices (Por favor colocar pantallazos o links del control de asistencia que el instructor realiza a la ficha; de ser link debe estar compartido para visualización al correo del supervisor de contrato)



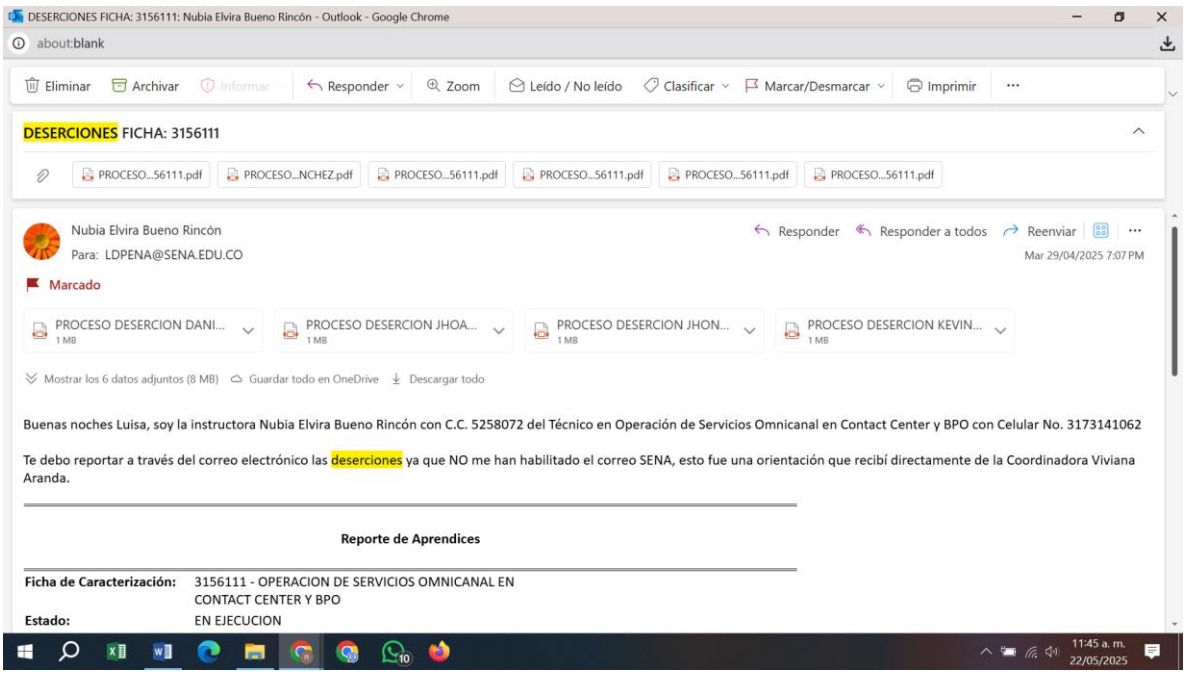


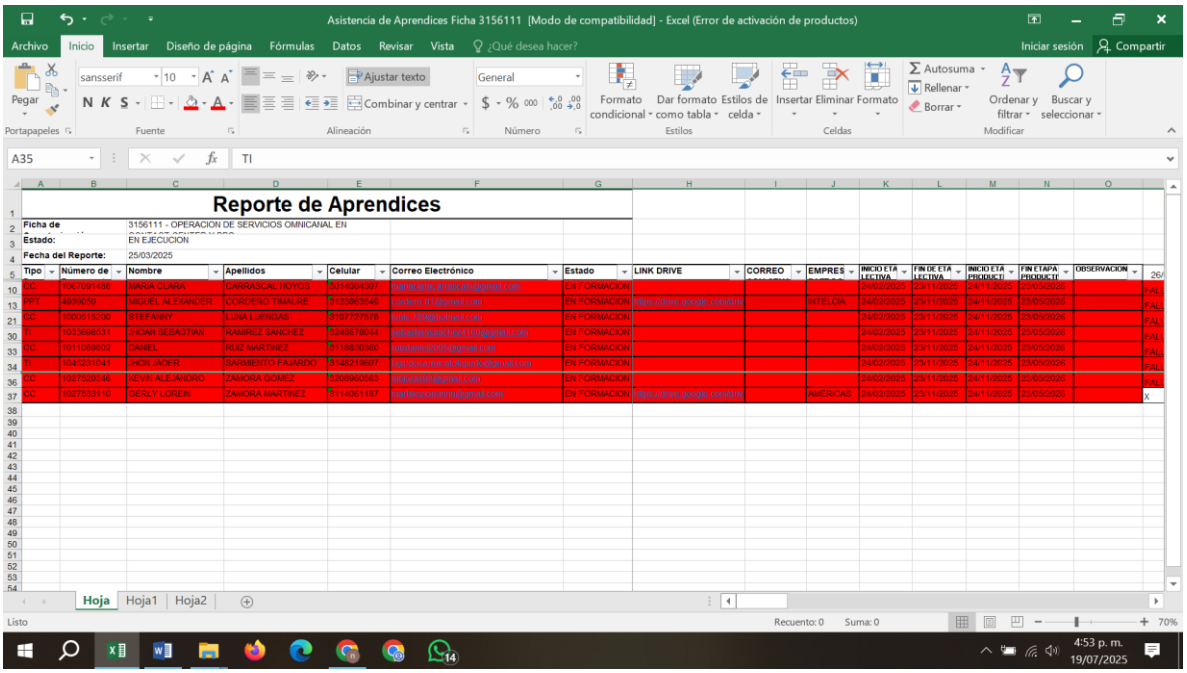
Link:
https://sena4.sharepoint.com/:x:/r/teams/CoordinacindeMercadeoCGMLTI/_layouts/15/Doc2.aspx?action=edit&sourcedoc=%7B3e176378-c368-46cf-a696-b085c04b1c10%7D&wdOrigin=TEAMS-WEB.teamsSdk_ns.rwc&wdExp=TEAMS-TREATMENT&wdhostclicktime=1753355964530&web=1



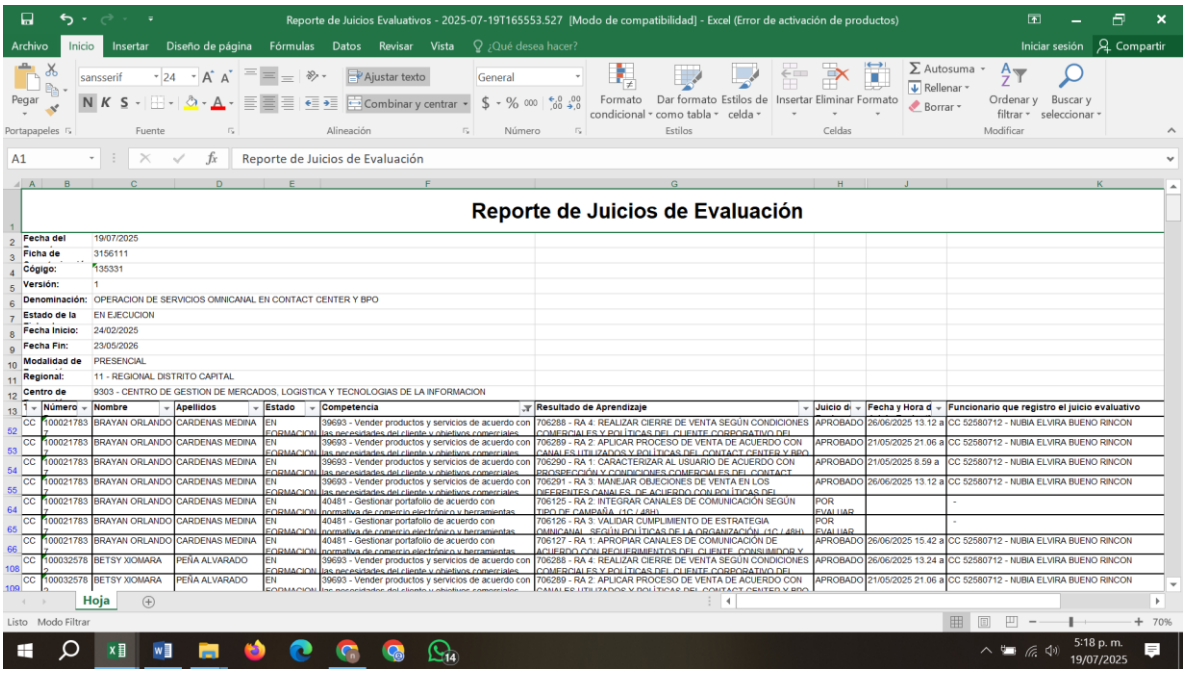


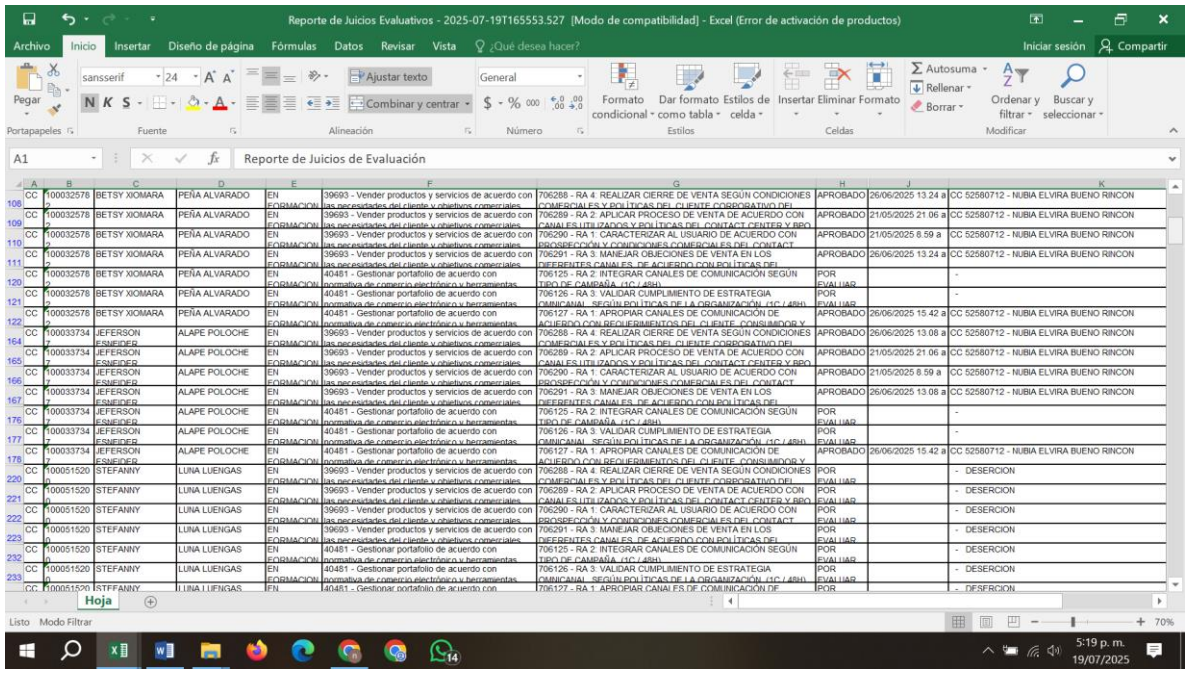
Novedades de aprendices <u>si aplica</u> (Por favor colocar pantallazos del reporte realizado a la Coordinación respecto de las novedades: deserciones, comités de evaluación y seguimiento)

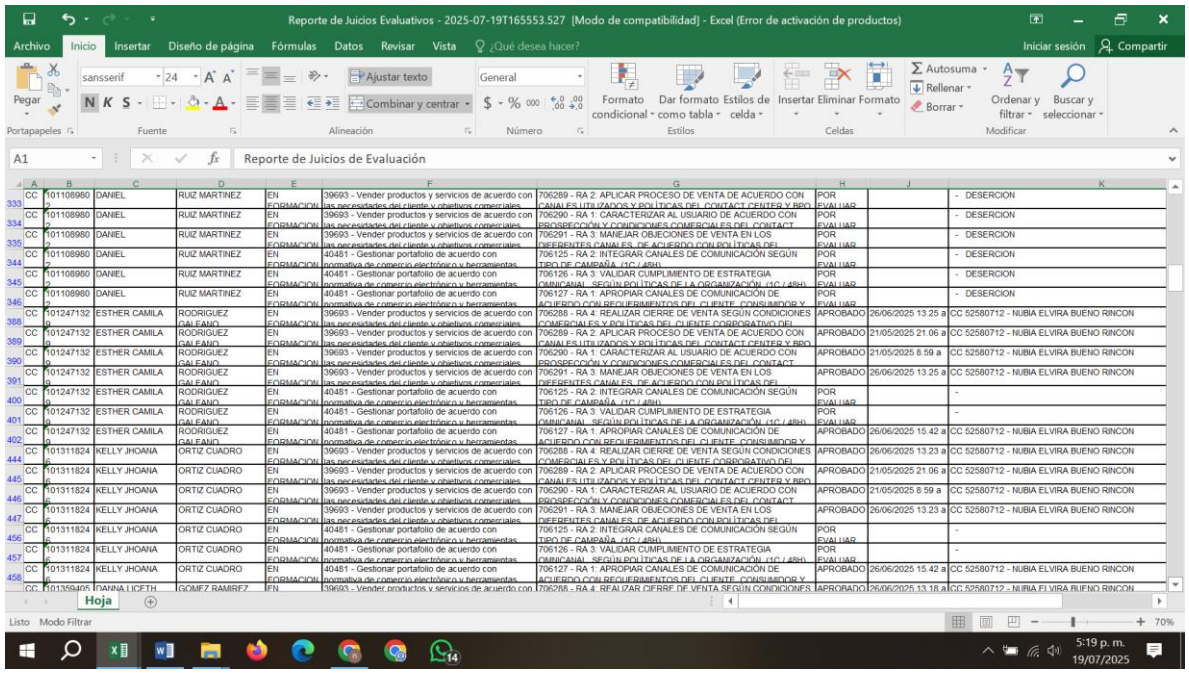


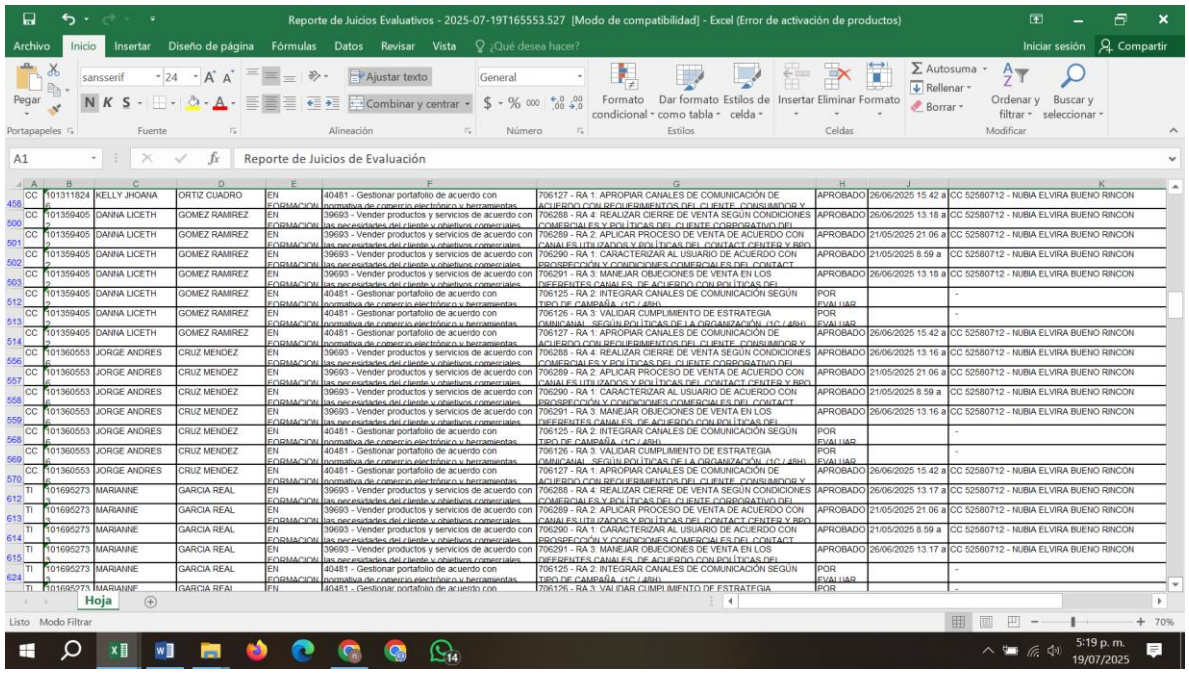


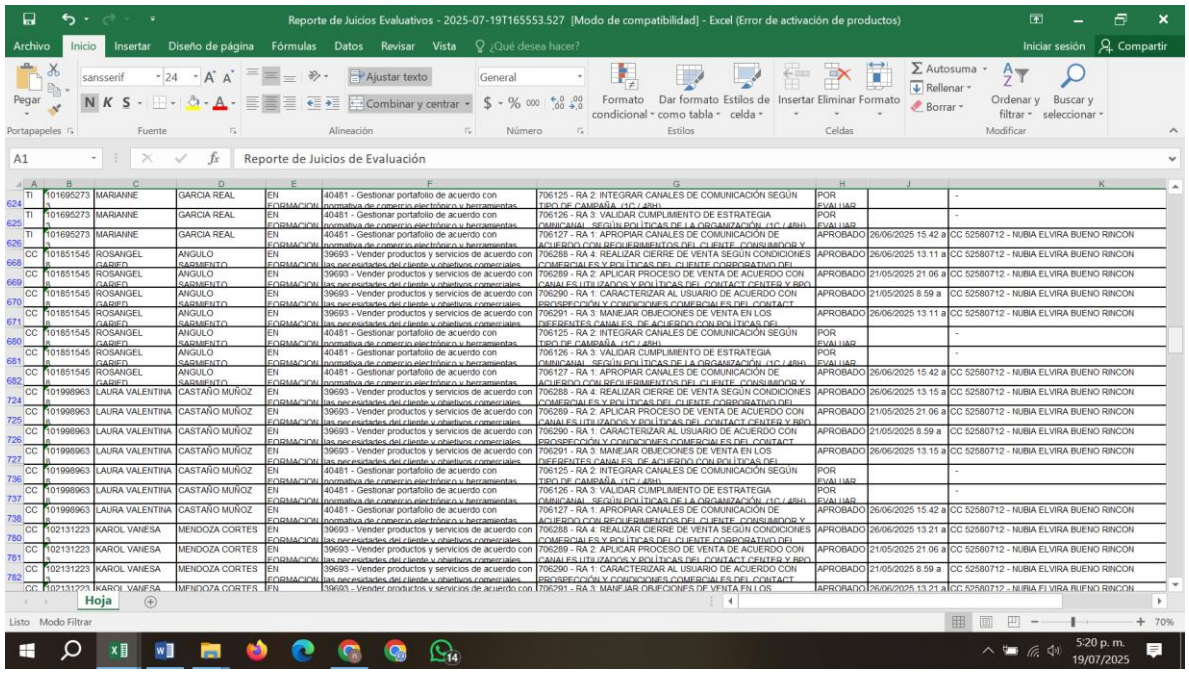
Juicios evaluativos <u>si aplica</u> (Por favor colocar el pantallazo en donde se evidencie los juicios evaluativos cargados por el instructor en Sofia respecto al resultado orientado)

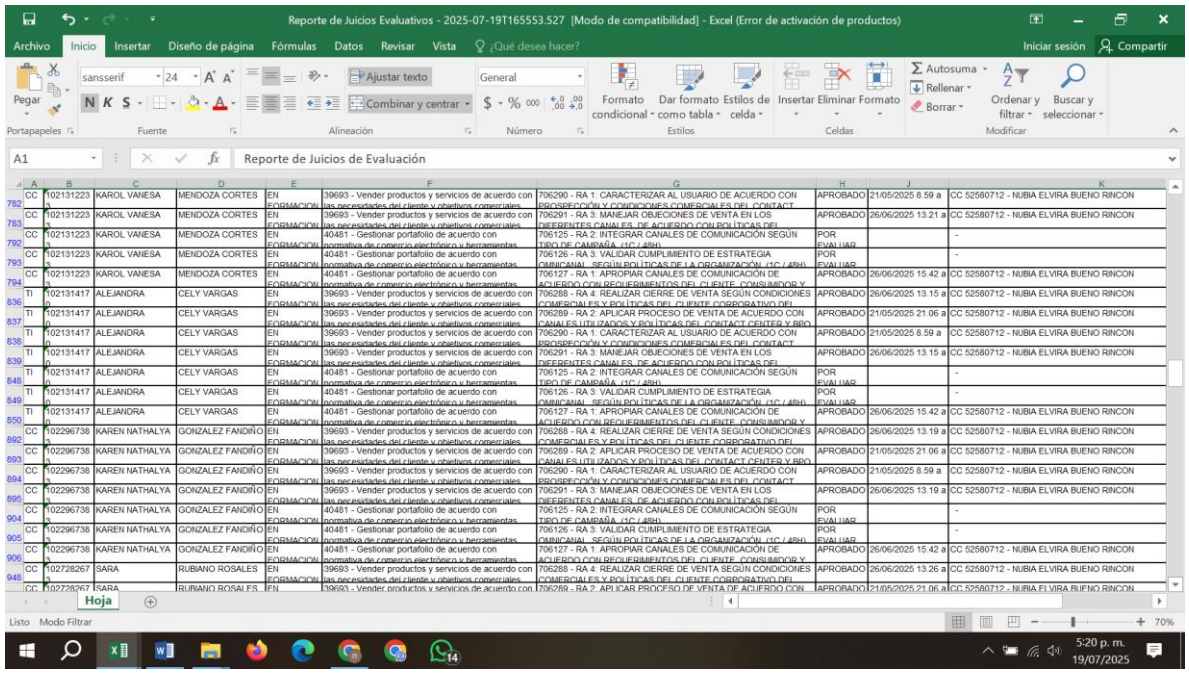


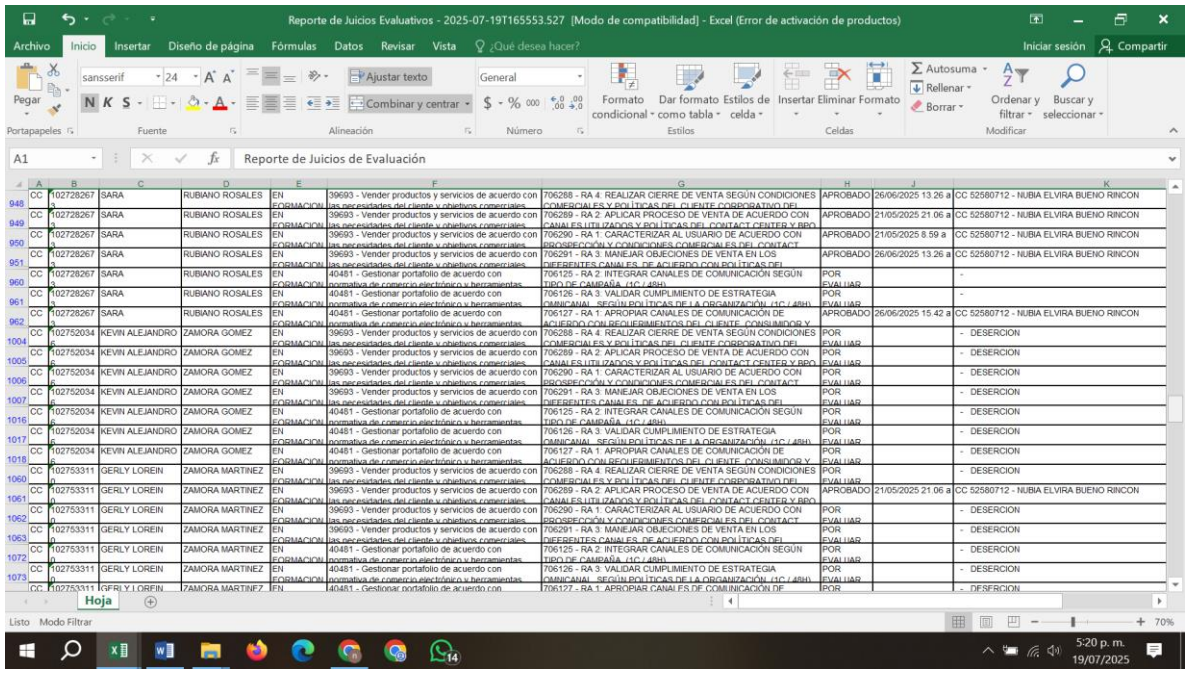

Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:19 p. m. 19/07/2025

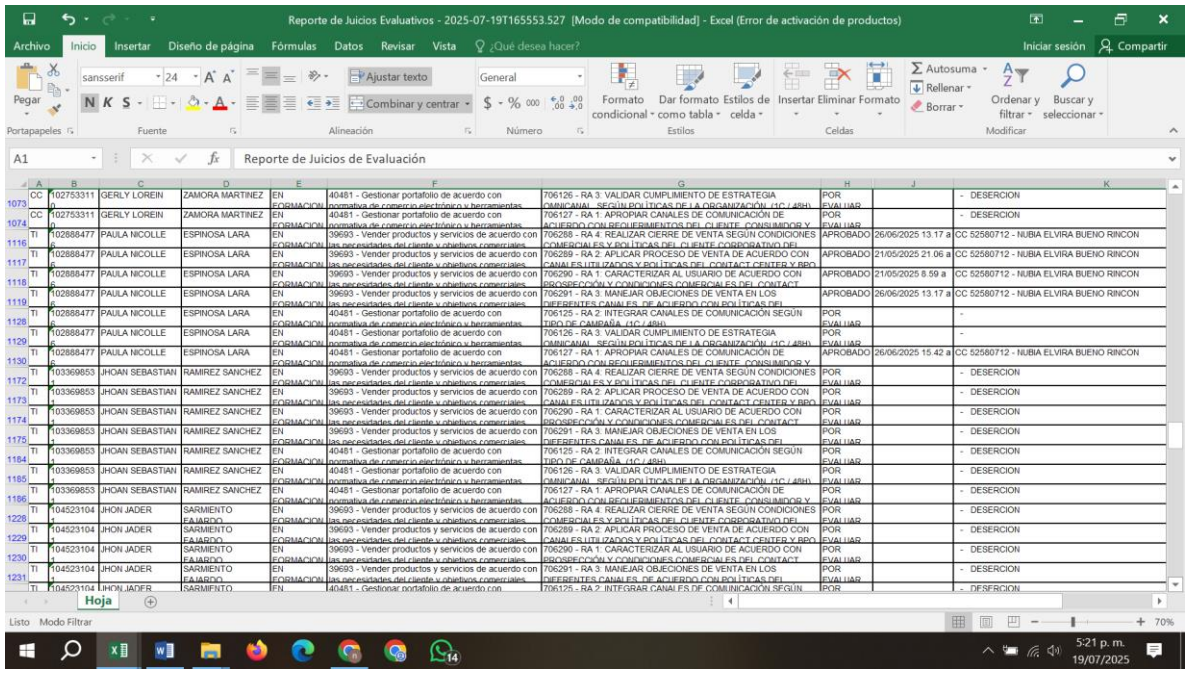

Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:19 p. m. 19/07/2025

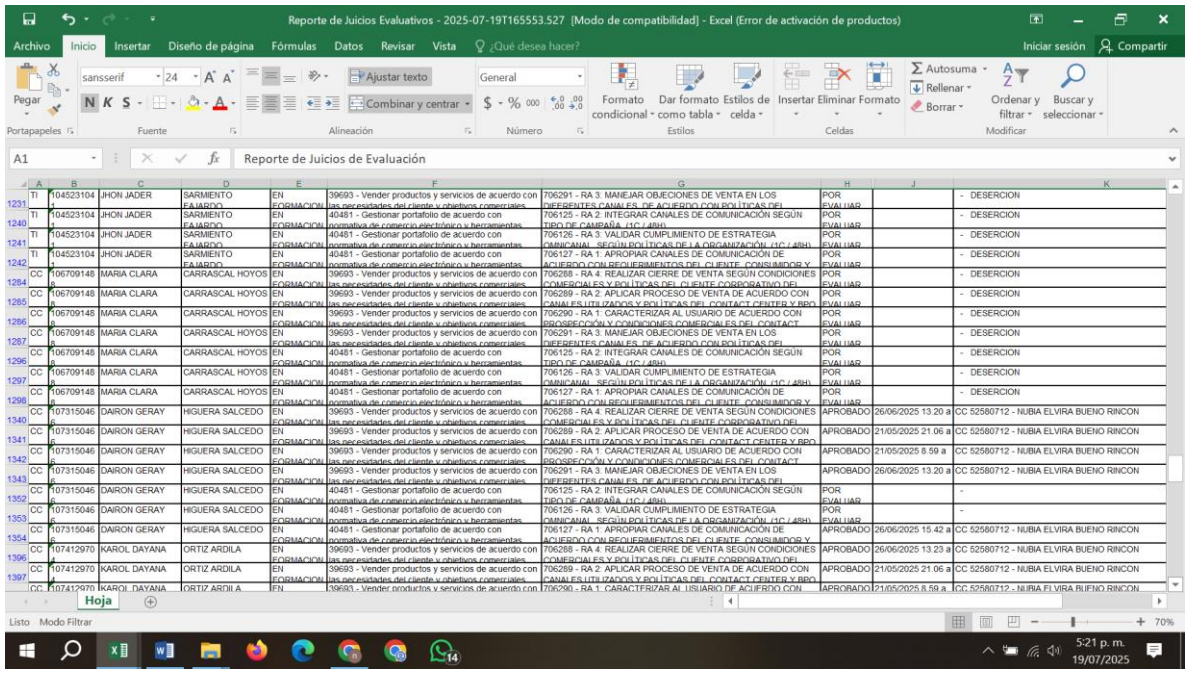

Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:19 p. m.
19/07/2025

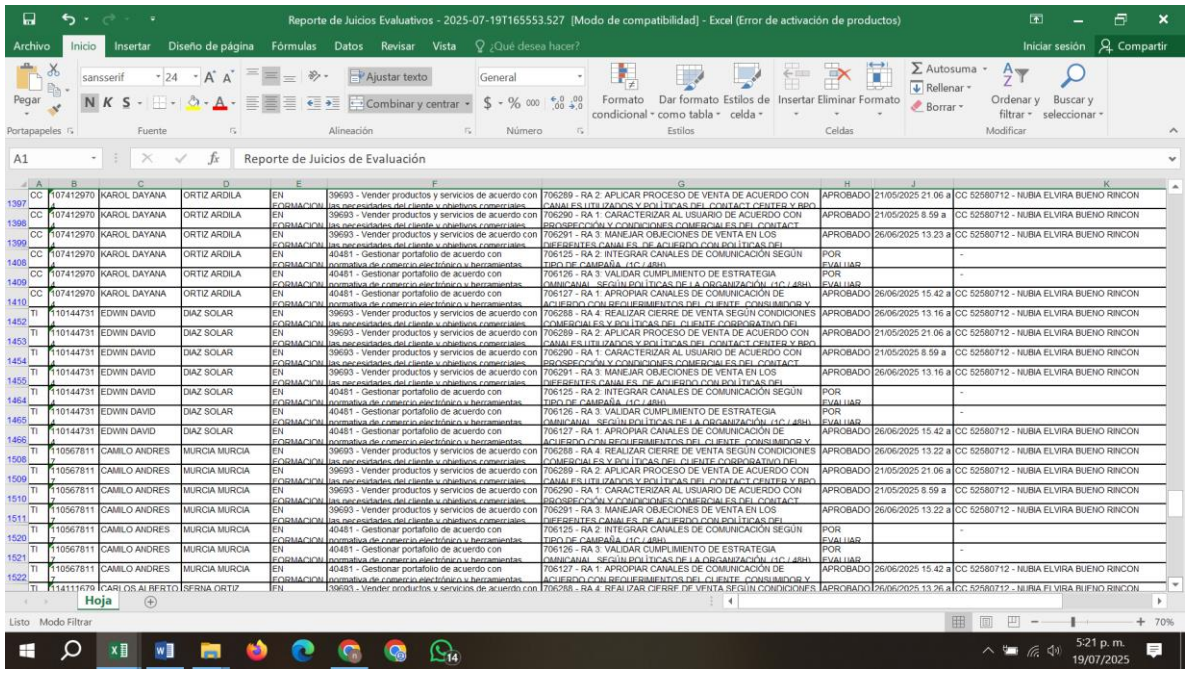

Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:20 p. m.
19/07/2025

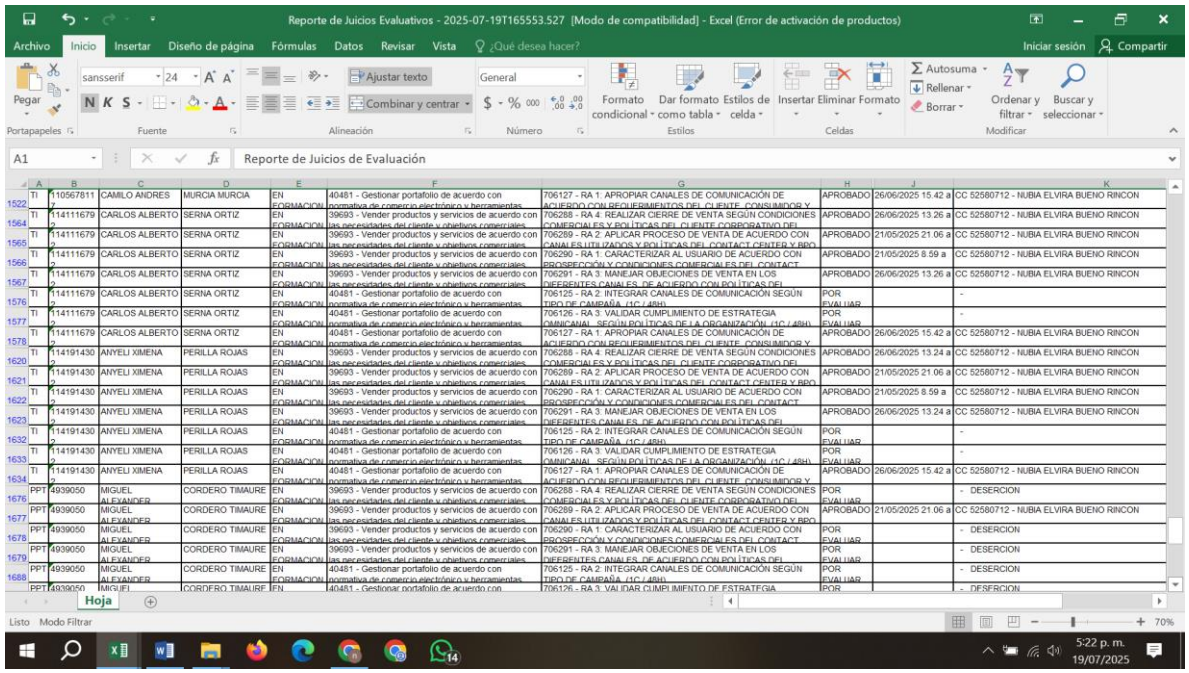

Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:20 p. m. 19/07/2025


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:20 p. m. 19/07/2025


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar Ajustar texto Combinar y centrar General Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:21 p. m.
19/07/2025


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar Ajustar texto Combinar y centrar General Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:21 p. m.
19/07/2025


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:21 p. m.
19/07/2025


Reporte de Juicios Evaluativos - 2025-07-19T165553.527 [Modo de compatibilidad] - Excel (Error de activación de productos)
Archivo Inicio Insertar Diseño de página Fórmulas Datos Revisar Vista ¿Qué desea hacer?
Iniciar sesión Compartir
Pegar sansserif 24 Ajustar texto General Combinar y centrar
Formato condicional Dar formato como tabla Estilos de celda Insertar Eliminar Formato
Autosuma Rellenar Borrar Ordenar y filtrar Buscar y seleccionar
Portapapeles Fuente Alineación Número Estilos Celdas Modificar
A1 Reporte de Juicios de Evaluación
Hoja
Listo Modo Filtrar
70%
5:22 p. m.
19/07/2025

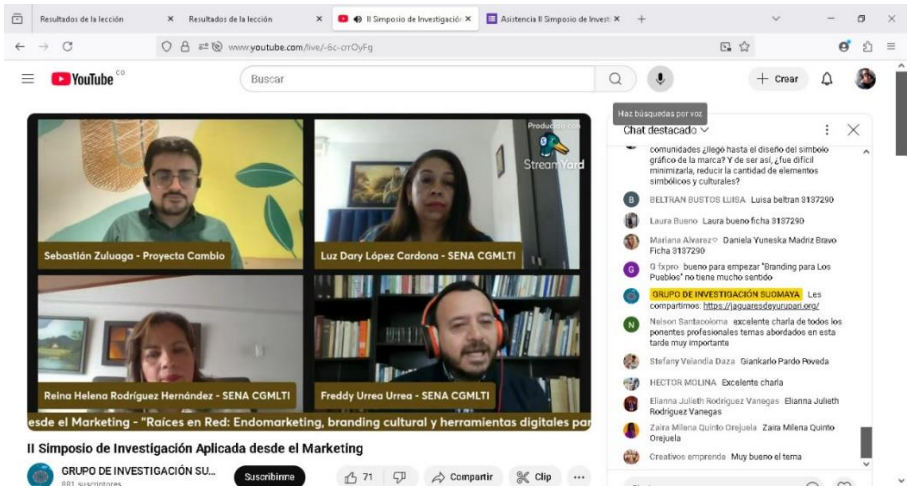
OTRAS ACTIVIDADES DEL

CONTRATO DE APRENDIZAJE

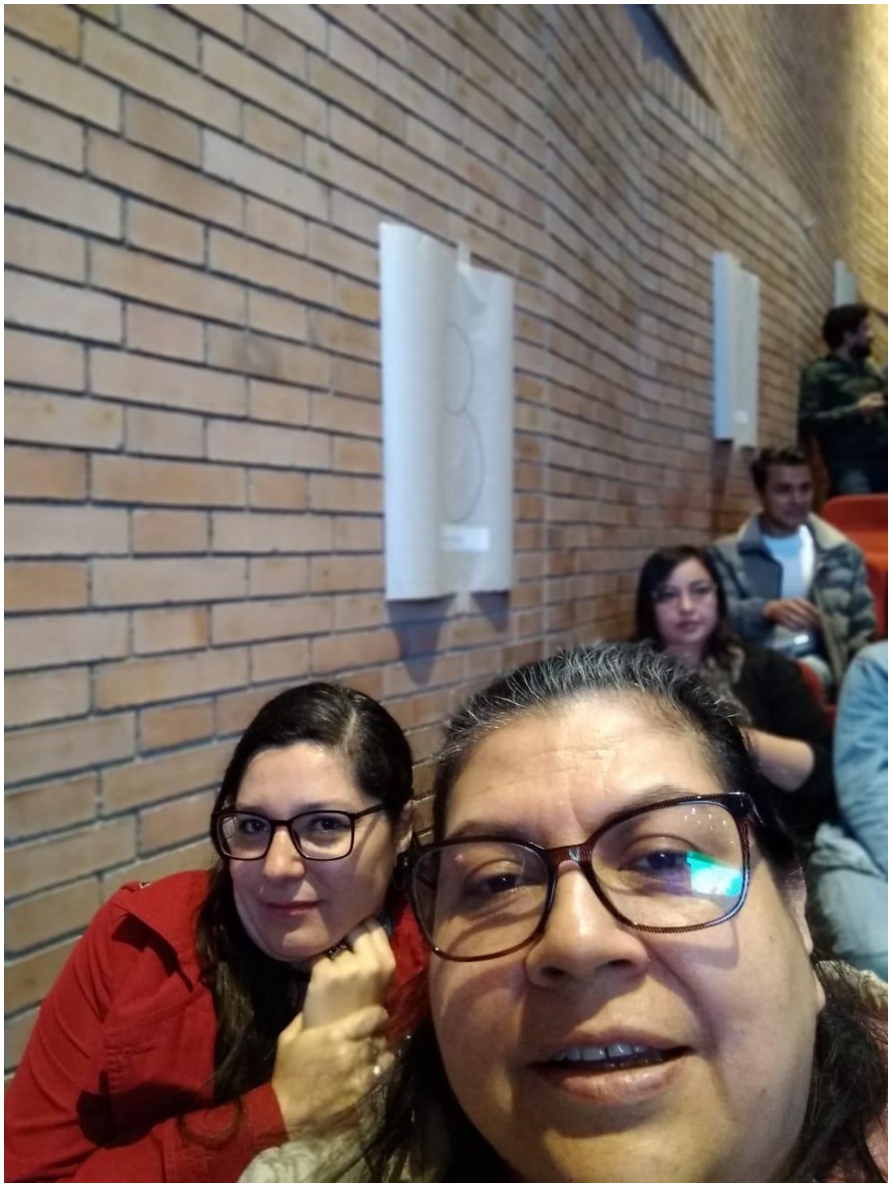
FICHAS: 3156102- 3156110 -3156111

ASISTENCIA II Simposio de Investigación Aplicada al Campo Social desde el Marketing

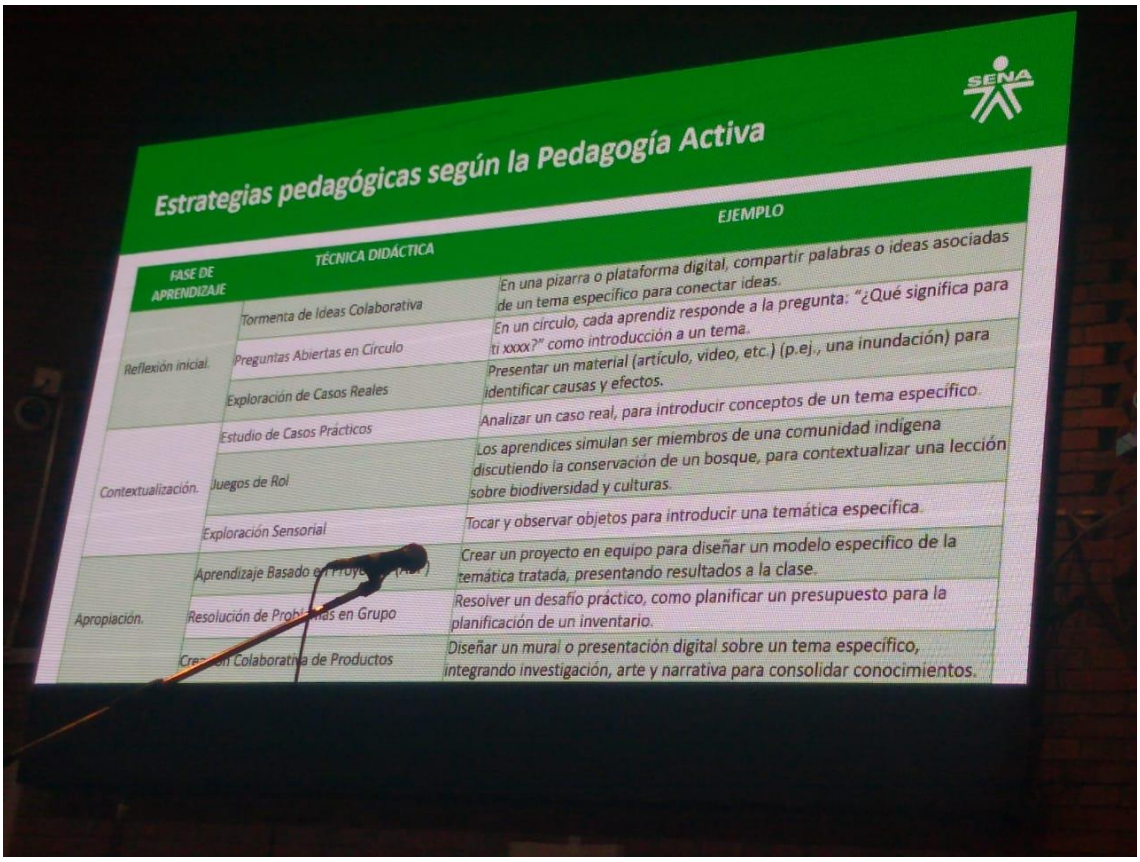




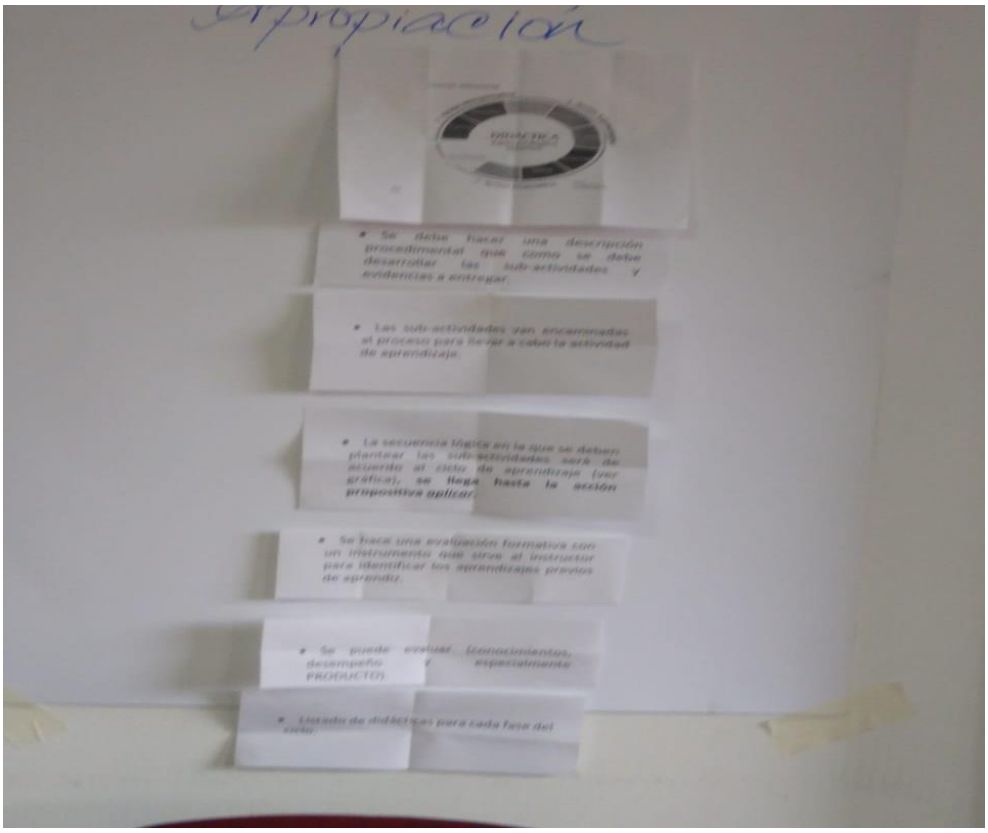
JORNADA PEDAGOGICA – VIERNES 11 DE JULIO 2024

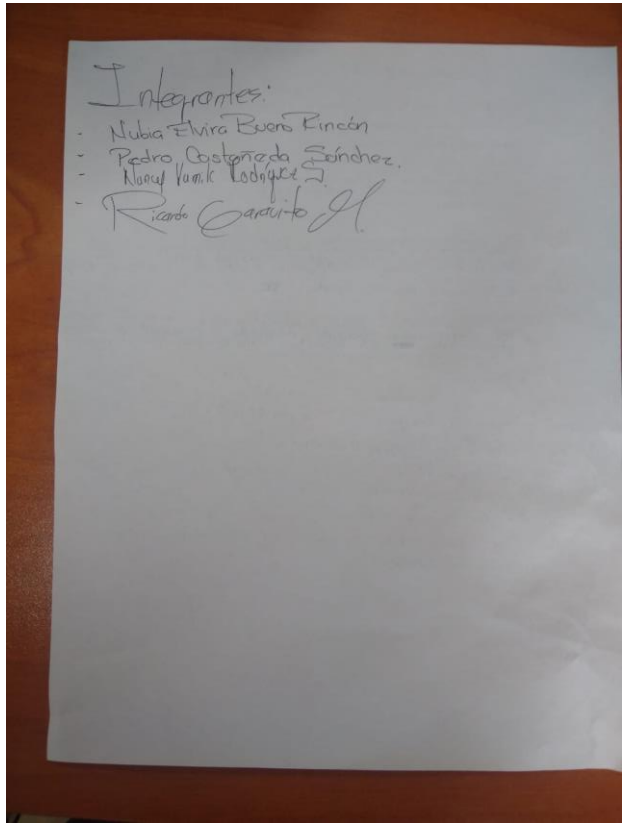



"SOLO SE APRENDE
AQUELLO QUE SE AMA"
FRANCISCO MORA
"EDUCAR ES EMOCIONAR
CON EL CONOCIMIENTO"
MAR ROMERA


Estrategias pedagógicas según la Pedagogía Activa
SENA
FASE DE APRENDIZAJE
TÉCNICA DIDÁCTICA
EJEMPLO
Reflexión inicial.
Tormenta de Ideas Colaborativa
En una pizarra o plataforma digital, compartir palabras o ideas asociadas de un tema específico para conectar ideas.
Preguntas Abiertas en Círculo
En un círculo, cada aprendiz responde a la pregunta: "¿Qué significa para ti xxxx?" como introducción a un tema.
Exploración de Casos Reales
Presentar un material (artículo, video, etc.) (p.ej., una inundación) para identificar causas y efectos.
Contextualización.
Estudio de Casos Prácticos
Analizar un caso real, para introducir conceptos de un tema específico.
Juegos de Rol
Los aprendices simulan ser miembros de una comunidad indígena discutiendo la conservación de un bosque, para contextualizar una lección sobre biodiversidad y culturas.
Exploración Sensorial
Tocar y observar objetos para introducir una temática específica.
Apropiación.
Aprendizaje Basado en Proyectos (ABP)
Crear un proyecto en equipo para diseñar un modelo específico de la temática tratada, presentando resultados a la clase.
Resolución de Problemas en Grupo
Resolver un desafío práctico, como planificar un presupuesto para la planificación de un inventario.
Creación Colaborativa de Productos
Diseñar un mural o presentación digital sobre un tema específico, integrando investigación, arte y narrativa para consolidar conocimientos.

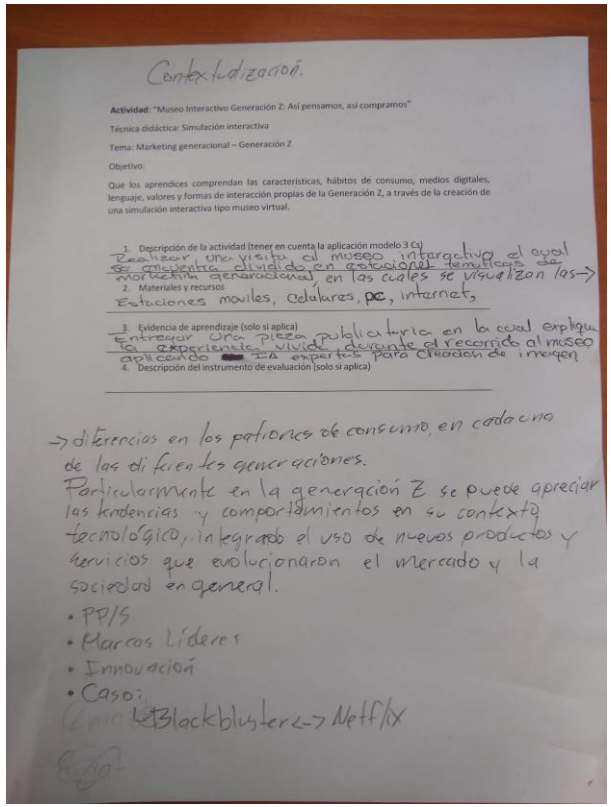

Ciclo holístico guía de aprendizaje
DIDÁCTICA


Apropiación
DIDÁCTICA
Se debe hacer una descripción procedimental que como se debe desarrollar las sub-actividades y evidencias a entregar.
Las sub-actividades van encaminadas al proceso para llevar a cabo la actividad de aprendizaje.
La secuencia lógica en la que se deben plantear las sub-actividades será de acuerdo al ciclo de aprendizaje (ver gráfica), se llega hasta la acción propositiva aplicar.
Se hace una evaluación formativa con un instrumento que sirve al instructor para identificar los aprendizajes previos de aprendiz.
Se puede evaluar (conocimientos, desempeño y especialmente PRODUCTO).
Listado de didácticas para cada fase del ciclo.



Integrantes:

- Nubia Elvira Bueno Rincón
- Pedro Castañeda Sánchez.
- Nancy Yamile Rodríguez
- Ricardo García



Contextualización.

Actividad: "Museo Interactivo Generación Z: Así pensamos, así compramos"

Técnica didáctica: Simulación interactiva

Tema: Marketing generacional – Generación Z

Objetivo:

Que los aprendices comprendan las características, hábitos de consumo, medios digitales, lenguaje, valores y formas de interacción propias de la Generación Z, a través de la creación de una simulación interactiva tipo museo virtual.

1. Descripción de la actividad (tener en cuenta la aplicación modelo 3 Cs)
Realizar una visita al museo interactivo el cual se encuentra dividido en estaciones temáticas del marketing generacional en las cuales se visualizan las→
2. Materiales y recursos
Estaciones moviles, celulares, pc, internet,
3. Evidencia de aprendizaje (solo si aplica)
Entregar una pieza publicitaria en la cual explique la experiencia vivida durante el recorrido al museo aplicando [redacted] EA experts para creación de imagen
4. Descripción del instrumento de evaluación (solo si aplica)

→ diferencias en los patrones de consumo en cada una de las diferentes generaciones.
Particularmente en la generación Z se puede apreciar las tendencias y comportamientos en su contexto tecnológico, integrado el uso de nuevos productos y servicios que evolucionaron el mercado y la sociedad en general.

- PP/S
- Marcas Líderes
- Innovación
- Caso: Blackbluster → Netflix

LUNES 14 DE JULIO DE 2025





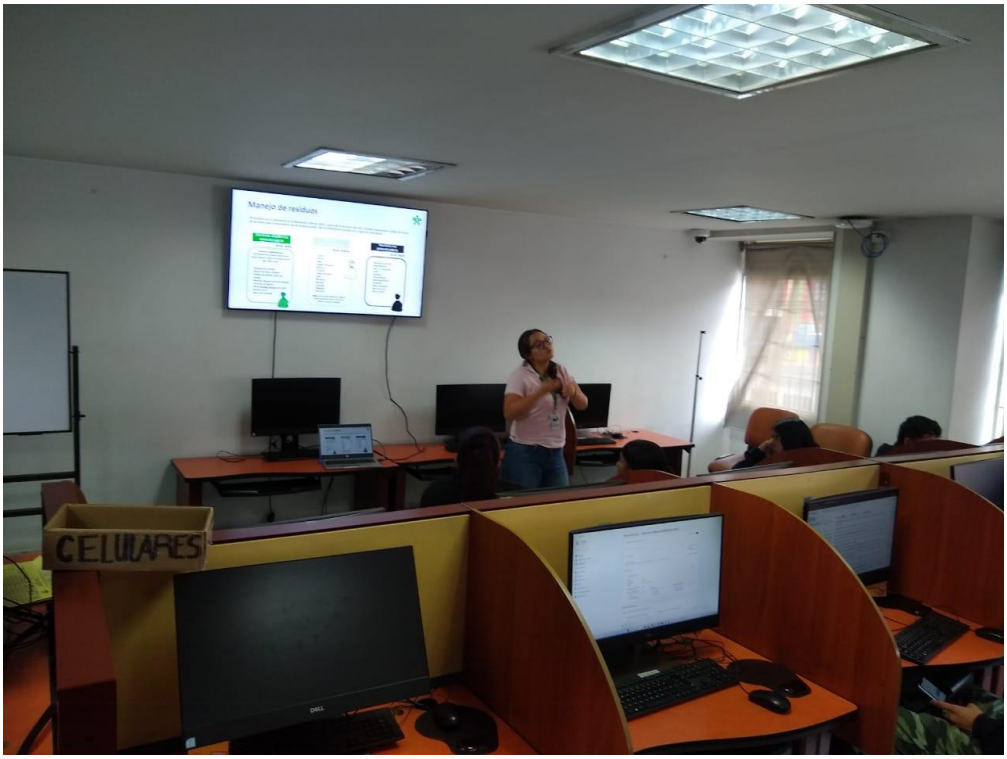
MARTES 16 DE JULIO DE 2025

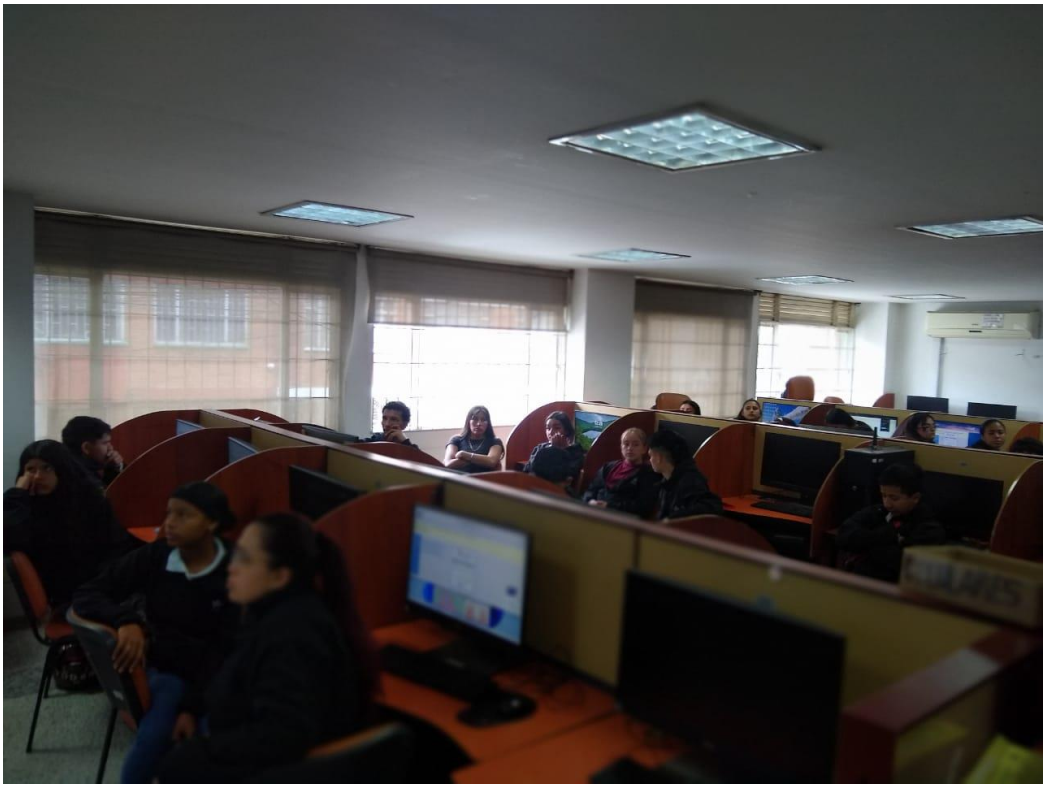




MIERRCOLES 17 DE JULIO DE 2025

CAHARLA DE MANEJO DE RECIDUOS





MIERCOLES 16 DE JULIO DE 2025





Centro de Gestión de Mercados, Logística y
Tecnologías de la Información- SEDE
FONTIBON.

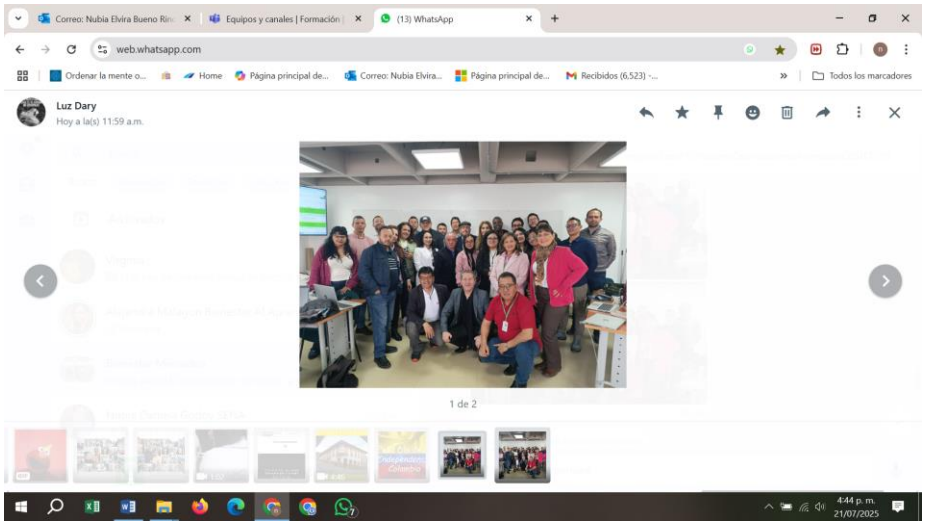
Centro de Gestión de Mercados, Logística y
Tecnologías de la Información- SEDE
FONTIBON.

	FECHA			HORA DE INGRESO	NOMBRE GUARDA	NOMBRE INSTRUCTOR	INGRESO			SALIDA			HORA DE SALIDA
	Dia	Mes	Año				COMPLETO SI	COMPLETO NO	FIRMA	COMPLETO SI	COMPLETO NO	FIRMA	
	10	07	25	12:00	———	Nubia Bueno	X		N532	X		N532	17:25
A	11	07	25	10:40	JUNIOR DIAZ	JOSÉ EDER RIVERA	X		~~JdlA~~	X		~~JdlA~~	13:53
A	14	07	25	11:45	JUNIOR DIAZ	NUBIA BUENO	X		N532	X		N532	17:30
A	15	07	25	08:00	JUNIOR DIAZ	NUBIA BUENO	X		N532	X		N532	14:00
A	16	07	25	06:00	JUNIOR DIAZ	NUBIA BUENO	X		N532	X		N532	15:00

ALISTAMIENTO

HORARIOS – INFORME DE CIERRE DE TRIMESTRE

LUNES 21 DE JULIO DE 2025







MARTES 22 DE JULIO DE 2025

