ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA

Aspectos económicos índice de precios al consumidor

Cuando se hace referencia al **Índice de Precios al Consumidor (IPC)**, es fundamental comprender su rol como un indicador clave en la economía. El IPC mide la evolución del costo promedio de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares, lo que permite conocer cómo varían los precios de los productos y servicios que adquieren los consumidores a lo largo del tiempo. Este índice se expresa en relación con un **período base**, lo que permite realizar comparaciones entre los precios actuales y los precios de ese período inicial.

La variación porcentual del IPC entre dos períodos de tiempo consecutivos refleja la **inflación** observada durante ese intervalo. Es decir, cuando el IPC aumenta, indica que, en promedio, los precios de los bienes y servicios han subido, lo que se traduce en un aumento del costo de vida para los consumidores. Por otro lado, si el IPC disminuye, se puede inferir que los precios han bajado, lo que sería un indicativo de deflación.

El cálculo del IPC en Colombia se lleva a cabo de manera mensual por el **Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE)**, la entidad encargada de recopilar y analizar los datos necesarios para calcular este índice. El DANE realiza una exhaustiva recolección de información sobre los precios de una amplia gama de bienes y servicios, que varían desde alimentos y bebidas hasta servicios educativos y de salud. Esta información es fundamental para entender las dinámicas del mercado y tomar decisiones económicas tanto a nivel gubernamental como empresarial.

El IPC tiene una gran relevancia en la economía, ya que se utiliza como referencia para una serie de ajustes y políticas económicas. Uno de los usos más comunes del IPC es su papel en el **ajuste del salario mínimo**, ya que, generalmente, el salario se incrementa en función del nivel de inflación registrado. Además, el IPC también se emplea para reajustar pensiones, tarifas de servicios públicos y otros pagos que están vinculados a la variación del costo de vida. Por lo tanto, este índice tiene un impacto directo en la calidad de vida de los ciudadanos, así como en el poder adquisitivo de la población.

Este índice es consultado con frecuencia debido a su importancia en la evaluación de la salud económica de un país y su influencia en la toma de decisiones políticas y económicas. Como se puede evidenciar en la siguiente tabla, la variación del IPC tiene un impacto directo en varios aspectos de la economía nacional.

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA

DANE

Colombia, Indice de Precios al Consumidor (IPC)

Variaciones porcentuales
2003 - 2025

AÑO 2025, MES 2 — **Base Diciembre de 2018 = 100,00**

Mes	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025
Enero	1,17	0,89	0,82	0,54	0,77	1,06	0,59	0,69	0,91	0,73	0,30	0,49	0,64	1,29	1,02	0,63	0,60	0,42	0,41	1,67	1,78	0,92	0,94
Febrero	1,11	1,20	1,02	0,66	1,17	1,51	0,84	0,83	0,60	0,61	0,44	0,63	1,15	1,28	1,01	0,71	0,57	0,67	0,64	1,63	1,66	1,09	1,14
Marzo	1,05	0,98	0,77	0,70	1,21	0,81	0,50	0,25	0,27	0,12	0,21	0,39	0,59	0,94	0,47	0,24	0,43	0,57	0,51	1,00	1,05	0,70	
Abril	1,15	0,46	0,44	0,45	0,90	0,71	0,32	0,46	0,12	0,14	0,25	0,46	0,54	0,50	0,47	0,46	0,50	0,16	0,59	1,25	0,78	0,59	
Mayo	0,49	0,38	0,41	0,33	0,30	0,93	0,01	0,10	0,28	0,30	0,28	0,48	0,26	0,51	0,23	0,25	0,31	-0,32	1,00	0,84	0,43	0,43	
Junio	-0,05	0,60	0,40	0,30	0,12	0,86	-0,06	0,11	0,32	0,08	0,23	0,09	0,10	0,48	0,11	0,15	0,27	-0,38	-0,05	0,51	0,30	0,32	
Julio	-0,14	-0,03	0,05	0,41	0,17	0,48	-0,04	-0,04	0,14	-0,02	0,04	0,15	0,19	0,52	-0,05	-0,13	0,22	0,00	0,32	0,81	0,50	0,20	
Agosto	0,31	0,03	0,00	0,39	-0,13	0,19	0,04	0,11	-0,03	0,04	0,08	0,20	0,48	-0,32	0,14	0,12	0,09	-0,01	0,45	1,02	0,70	0,00	
Septiembre	0,22	0,30	0,43	0,29	0,08	-0,19	-0,11	-0,14	0,31	0,29	0,29	0,14	0,72	-0,05	0,04	0,16	0,23	0,32	0,38	0,93	0,54	0,24	
Octubre	0,06	-0,01	0,23	-0,14	0,01	0,35	-0,13	-0,09	0,19	0,16	-0,26	0,16	0,68	-0,06	0,02	0,12	0,16	-0,06	0,01	0,72	0,25	-0,13	
Noviembre	0,35	0,28	0,11	0,24	0,47	0,28	-0,07	0,19	0,14	-0,14	-0,22	0,13	0,60	0,11	0,18	0,12	0,10	-0,15	0,50	0,77	0,47	0,27	
Diciembre	0,61	0,30	0,07	0,23	0,49	0,44	0,08	0,65	0,42	0,09	0,26	0,27	0,62	0,42	0,38	0,30	0,26	0,38	0,73	1,26	0,45	0,46	
En año corrido	6,49	5,50	4,85	4,48	5,69	7,67	2,00	3,17	3,73	2,44	1,94	3,66	6,77	5,75	4,09	3,18	3,80	1,61	5,62	13,12	9,28	5,20	2,08

Fuente: DANE.

Nota: La diferencia en la suma de las variables, obedece al sistema de aproximación y redondeo.

Actualizado el 7 de Marzo de 2025

Fuente: Cifras provenientes del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-al-consumidor-ipc/ipc-informacion-tecnica

Entre **2023** y **2025**, se observa un **aumento en la inflación** en 2023, seguido de una tendencia a la **moderación** en 2024 y 2025, aunque se mantiene una incertidumbre económica que puede generar fluctuaciones en los precios. La inflación acumulada en 2023 (9.28%) resalta la dificultad de la economía para controlar los precios, mientras que las proyecciones más bajas para 2024 y 2025 sugieren que las políticas económicas adoptadas comenzarán a surtir efecto, aunque los riesgos persistirán. Este período será crucial para la estabilidad económica del país y la capacidad de mantener el control sobre los niveles de inflación.

INDICADORES FINANCIEROS DEL SECTOR DE VIGILANCIA Y SEGURIDAD PRIVADA 2024 (SUPERINTENDENCIA DE VIGILANCIA Y SEGURIDAD PRIVADA)

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA

EMPRESAS QUE REPORTARON INFORMACIÓN FINANCIERA

Supervigilancia

TIPO DE SERVICIO	2022	2023	2024	% Participación 2024
Empresa de Vigilancia y Seguridad Privada con / sin Armas	687	753	746	78%
Escuela de Capacitación y Entrenamiento en Vigilancia y Seguridad Privada	90	91	90	9%
Empresa Blindadora	35	36	36	4%
Empresa Arrendadora de Vehículos Blindados	22	20	20	2%
Empresa Asesora, Consultora e Investigadora en Vigilancia y Seguridad Privada	16	15	12	1%
Empresa de Transporte de Valores	9	11	10	1%
TOTAL	**901**	**969**	**955**	**100%**

La estructura del sector muestra una **alta concentración en el servicio de vigilancia tradicional**, que representa más de las tres cuartas partes del total de unidades económicas registradas. Los servicios complementarios, aunque diversos, presentan una participación marginal.

Escuelas de Capacitación: Estabilidad con pocas variaciones, reportando 91 empresas en 2023.

Así las cosas se puede indicar que:

- Hay un crecimiento general en el sector, especialmente en vigilancia privada.

- Algunos sectores muestran estabilidad (como cooperativas y capacitación), mientras que otros experimentan ligeras disminuciones (como las arrendadoras de vehículos blindados).
- El sector ha mostrado un crecimiento **moderado del 6%** entre 2022 y 2024, aunque se evidencia una **leve contracción interanual del 1,4% entre 2023 y 2024**, lo que podría ser indicativo de una **fase de estabilización** o de **ajustes estructurales** en algunos segmentos.
- Las empresas de **vigilancia con/sin armas** lideran tanto en volumen como en crecimiento neto, consolidando su posición como el núcleo del sector.
- La **formación en seguridad** se mantiene estable, lo que refleja la obligatoriedad y demanda constante de procesos de cualificación en el recurso humano del sector.
- Las empresas **asesoras y consultoras** presentan una **caída sostenida**, lo que podría estar asociado a una menor demanda de servicios especializados o a la concentración de este tipo de funciones en estructuras internas de grandes compañías.
- El **arrendamiento de vehículos blindados** también presenta una disminución, posiblemente vinculada a una mayor tercerización de estos activos o a una menor demanda por parte del mercado corporativo.

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA

Es decir, el predominio de empresas de vigilancia tradicional: su crecimiento continuo refleja una **demanda estructural alta; al igual una e**stabilidad en servicios educativos indica un cumplimiento sostenido de normativas y una cultura de profesionalización en el sector.

El sector de vigilancia y seguridad privada continúa mostrando **una tendencia de crecimiento controlado**, sostenido principalmente por el componente tradicional de vigilancia física. Sin embargo, **el estancamiento o la caída de otros subsectores especializados plantea retos importantes en materia de innovación, diversificación y modernización**.

Para sostener el desarrollo del sector, se podría recomendar:

- Promover la innovación tecnológica dentro del modelo de negocio.
- Fomentar alianzas estratégicas entre actores del sector.
- Fortalecer programas de formación continua en nuevas competencias para el personal operativo y administrativo.

En el año 2024, el sector presenta una estructura altamente concentrada:

- El **78% de los ingresos operacionales** están asociados a **empresas de vigilancia y seguridad privada con/sin armas**, lo cual reafirma su carácter de **actividad dominante y núcleo económico del sector**.
- Las **escuelas de capacitación** participan con un 9%, lo que denota una **demanda sostenida** en la formación del recurso humano, en línea con las exigencias normativas y de calidad del servicio.
- Los demás subsectores (blindaje, arrendamiento, asesoría e investigación, transporte de valores) representan conjuntamente apenas el 13% del total, lo que sugiere un **nivel bajo de diversificación de ingresos** dentro del sector.

Crecimiento total del sector (2022–2024): +6.0%

El incremento neto en el total de empresas (de 901 a 955) sugiere una **expansión moderada** del sector en términos de ingresos operacionales, aunque con señales de desaceleración en 2024 (caída del 1.4% respecto a 2023).

Empresa de Vigilancia y Seguridad Privada:

- Aumento del 8.6% entre 2022 y 2024.
- Si bien creció entre 2022 y 2023 (+9.6%), en 2024 registra una leve caída del 0.9%, que podría obedecer a **ajustes en la demanda, madurez del mercado o reestructuración de operaciones**.

Servicios especializados con comportamiento contractivo:

- **Asesoría, consultoría e investigación**: Disminuye un 25% en el período, lo que podría interpretarse como una **pérdida de valor o desplazamiento de estos servicios** hacia esquemas internos de las organizaciones, automatización o baja demanda externa.

- **Arrendamiento de vehículos blindados**: Cae 9.1%, reflejando posiblemente un cambio en los modelos operativos o financieros de las entidades que históricamente han demandado este servicio.
- **Transporte de valores**: Aunque muestra un crecimiento neto del 11.1% en el período, presenta una reducción interanual del 9.1% en 2024, lo que podría estar vinculado a **procesos de digitalización financiera y reducción del manejo de efectivo físico**.

El grado de concentración de los ingresos operacionales en el servicio de vigilancia tradicional (78%) podría implicar: estabilidad del flujo de ingresos en el corto plazo, consolidación del modelo operativo, alta demanda estructural (residencial, comercial e institucional).

Los ingresos operacionales del sector de vigilancia y seguridad privada presentan una **evolución positiva pero moderada** en el período 2022–2024, con una **alta concentración en los servicios tradicionales**. Si bien esta configuración ofrece estabilidad, también plantea el reto de **diversificar las fuentes de ingreso** y **fortalecer servicios con menor participación**, especialmente aquellos que pueden generar valor en entornos de alta especialización y riesgo. La **modernización de servicios** y la incorporación de **tecnología de punta** serán factores clave para sostener el crecimiento y la competitividad a mediano y largo plazo.

INGRESOS OPERACIONALES DEL SECTOR

Cifras en millones de Pesos Colombianos (COP)

Supervigilancia

TIPO DE SERVICIO	2021	2022	2023	2024	Variación 2024-2023
Cooperativa de Vigilancia y Seguridad Privada	$ 662.720	$ 776.094	$ 892.982	$ 1.003.339	12%
Empresa Arrendadora de Vehículos Blindados	$ 114.100	$ 132.829	$ 158.426	$ 211.467	33%
Empresa Asesora, Consultora e Investigadora en Vigilancia y Seguridad Privada	$ 49.311	$ 58.471	$ 56.479	$ 55.848	-1%
Empresa Blindadora	$ 386.663	$ 506.732	$ 723.067	$ 697.607	-4%
Empresa de Transporte de Valores	$ 735.630	$ 854.451	$ 970.234	$ 1.083.435	12%
Empresa de Vigilancia y Seguridad Privada con / sin Armas	$ 10.862.130	$ 12.685.919	$ 15.428.281	$ 17.981.593	17%
Escuela de Capacitación y Entrenamiento en Vigilancia y Seguridad Privada	$ 50.845	$ 50.166	$ 60.085	$ 64.295	7%
TOTAL	**$ 12.861.399**	**$ 15.064.662**	**$ 18.289.554**	**$ 21.097.584**	**15%**

Visión general del crecimiento sectorial

- El total de ingresos operacionales del sector pasó de **$12,86 mil millones en 2021** a **$21,10 mil millones en 2024**, lo que representa un **crecimiento acumulado del 64% en cuatro años**.
- Entre 2023 y 2024, el incremento fue del **15%**, un comportamiento que indica una **expansión sostenida y vigorosa del sector**, impulsada principalmente por los servicios tradicionales.

a. Vigilancia con/sin armas

- Es el motor económico del sector, representando aproximadamente el **85% del total en 2024**.
- Su crecimiento interanual del **17%** confirma la **alta y sostenida demanda** de servicios de seguridad física, tanto en el ámbito público como privado.
- Refleja un mercado **maduro, robusto y con alto grado de formalización**.

b. Transporte de valores y cooperativas de vigilancia

- Ambas categorías registran un **crecimiento uniforme del 12%** entre 2023 y 2024, evidenciando **estabilidad operacional y consolidación de su rol tradicional** en el ecosistema de seguridad.

c. Arrendamiento de vehículos blindados

- Muestra el mayor crecimiento relativo interanual (**+33%**), lo cual sugiere un **repunte en la demanda de protección móvil especializada**.
- Posibles factores explicativos: aumento de riesgos en entornos urbanos, contrataciones gubernamentales, y fortalecimiento del sector financiero y diplomático.

d. Escuela de capacitación

- Aumento del **7%**, que, aunque moderado, revela una **tendencia creciente en la inversión en talento humano y cumplimiento normativo**.
- Refuerza la importancia de la formación en seguridad como eje transversal del sector.

e. Empresas blindadoras

- Presentan una **contracción del 4% en 2024**, tras haber tenido un importante crecimiento entre 2021 y 2023, esta caída podría explicarse por la **estabilización del mercado** o la **mayor competencia/importación** de vehículos con blindaje de fábrica.

f. Consultoría, asesoría e investigación

- Muestra una ligera disminución del **1%**, lo que refleja una **ralentización en la demanda de servicios estratégicos especializados**.
- Podría estar vinculada a la **internalización de estos procesos** por parte de grandes empresas o a la **falta de posicionamiento competitivo**.

El sector evidencia **crecimiento estructural sostenido**, con una expansión interanual consistente y una alta concentración de ingresos en el servicio tradicional de vigilancia física, se identifican **oportunidades claras de expansión** en el arrendamiento de vehículos blindados y en la educación para el sector. Es necesario monitorear la evolución de los servicios de consultoría y blindaje, que han comenzado a mostrar **señales de desaceleración**.

Como recomendaciones importantes se puede decir: Diversificar fuentes de ingreso: Promover el desarrollo de servicios con valor agregado, como vigilancia electrónica, análisis de riesgos, ciberseguridad o seguridad logística. **Fortalecer la formación**: Impulsar alianzas entre escuelas y empresas para programas de formación especializada adaptados a las nuevas amenazas. **Apostar por la innovación**: Apoyar la incorporación de tecnologías (drones, IA, monitoreo remoto) que optimicen los servicios tradicionales y generen eficiencia operativa. **Revisar modelos de prestación de consultoría**: Para reposicionar estos servicios en sectores clave como infraestructura, energía, minería, entre otros.

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA

INGRESOS OPERACIONALES POR TAMAÑO DE EMPRESA

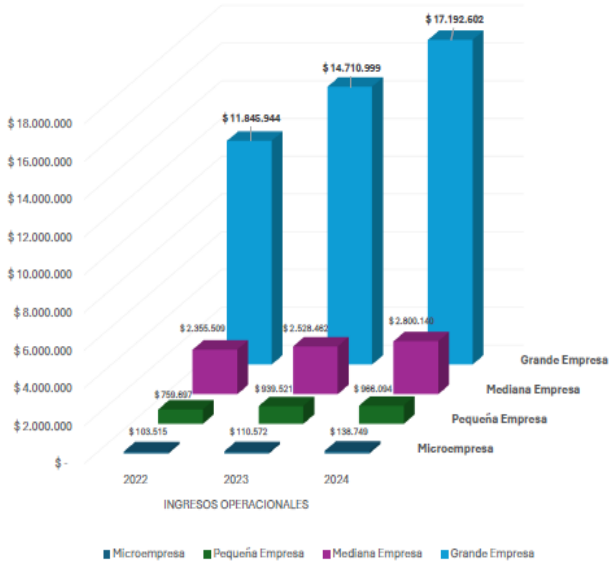
Cifras en millones de Pesos Colombianos (COP)

Supervigilancia

TAMAÑO EMPRESA	ERI - Estado de Resultado Integral		
	INGRESOS OPERACIONALES		
	2022	2023	2024
Microempresa	$ 103.515	$ 110.572	$ 138.749
Pequeña Empresa	$ 759.697	$ 939.521	$ 966.094
Mediana Empresa	$ 2.355.509	$ 2.528.462	$ 2.800.140
Grande Empresa	$ 11.845.944	$ 14.710.999	$ 17.192.602
Total	**$ 15.064.665**	**$ 18.289.554**	**$ 21.097.584**

El **Decreto 957 de 2019** del Gobierno Nacional establece una nueva clasificación del tamaño de las empresas a partir del criterio de ingresos por actividades ordinarias:

- Microempresas serán quienes tengas ingresos menores o iguales a 32.988 UVT
- Pequeña serán quienes tengan ingresos entre 32.988 UVT y 131.951 UVT
- Mediana serán quienes tengan ingresos entre 131.951 UVT y 483.034 UVT
- Grandes serán quienes tengan ingresos superiores a 483.034 UVT
- Para el año 2024 la UVT establecida por la DIAN según **Res. 187 de 28 de noviembre de 2023**, era equivalente a **$47.065**



Durante el período 2022–2024, el sector de vigilancia y seguridad privada evidenció un crecimiento sostenido en sus ingresos operacionales, pasando de **$15,06 billones en 2022** a **$21,09 billones en 2024**, lo que representa un incremento acumulado del **40%**. Este comportamiento refleja una **tendencia expansiva del mercado**, impulsada principalmente por el dinamismo de las **empresas de gran tamaño**, que continúan consolidando su posición hegemónica dentro del sector.

Grandes Empresas

- Con una participación del **81,5% del total de ingresos operacionales en 2024**, son el **núcleo económico del sector**.
- Su crecimiento del **45% en el período** refleja un **alto grado de madurez, capacidad instalada, eficiencia operativa y acceso preferencial a contratos de gran volumen**, tanto del sector público como privado.
- Este dominio plantea oportunidades en términos de escalabilidad, pero también desafíos en términos de **concentración del mercado**.

Empresas Medianas

- Aportan el **13,3% de los ingresos** en 2024.
- El crecimiento del **19%** sugiere una etapa de consolidación, posiblemente limitada por factores como el acceso a financiación, capacidad tecnológica o restricciones contractuales.

- Representan un **segmento estratégico** con potencial de escalar hacia mercados especializados o regionales.

Pequeñas Empresas

- Representan apenas el **4,6% del total** en 2024, con un crecimiento de **27%** en el período.
- No obstante, entre 2023 y 2024 el crecimiento fue marginal (**+2,8%**), lo que podría indicar **estancamiento por saturación de mercado, competencia desleal o falta de diferenciación en su propuesta de valor**.

Microempresas

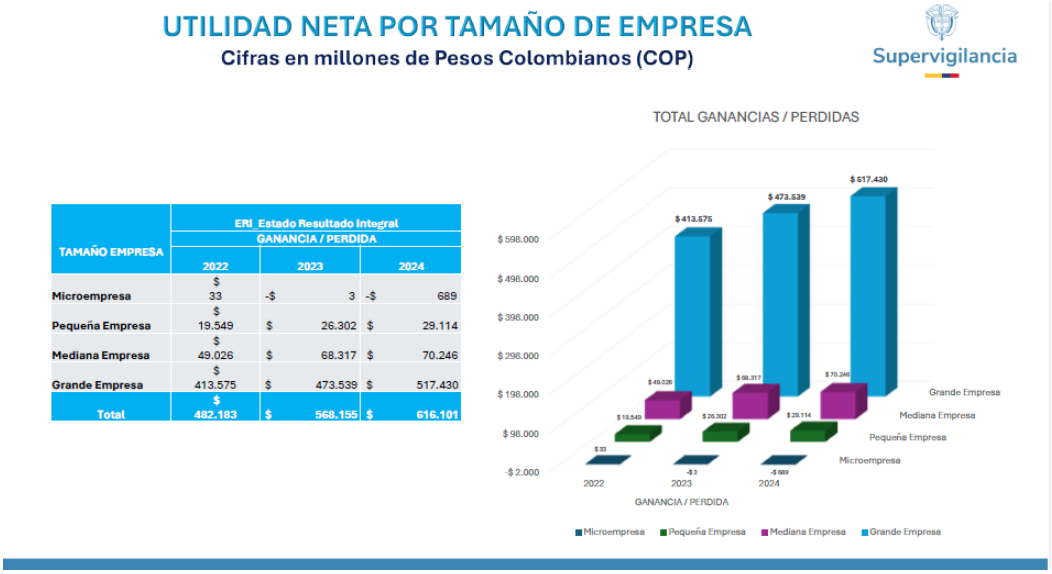
- Aunque su volumen es marginal (0,66%), registran un incremento significativo (**+34%**) en el período.
- Este comportamiento puede estar asociado a procesos de **formalización, subcontratación o especialización en nichos con baja barrera de entrada**, aunque su impacto económico general es limitado.

La **estructura económica del sector presenta una concentración elevada**, donde el 94% de los ingresos es generado por medianas y grandes empresas. Esta condición, aunque favorable para la eficiencia y escalabilidad, **representa un riesgo estructural ante eventos macroeconómicos o regulatorios que afecten a los principales actores**.

- La **baja participación de MiPymes** en el ingreso total evidencia **brechas estructurales en acceso a mercados, financiamiento, tecnología y formación empresarial**, que podrían limitar su desarrollo sostenible a largo plazo.
- La **ralentización del crecimiento en pequeñas empresas** podría requerir **intervenciones institucionales orientadas al fortalecimiento operativo, promoción de la asociatividad y encadenamientos productivos con grandes empresas.**

El crecimiento de los ingresos operacionales en el sector de vigilancia y seguridad privada refleja un entorno favorable para la expansión y profesionalización del servicio. Sin embargo, la **alta concentración de ingresos en grandes empresas** impone la necesidad de **avanzar hacia un modelo más equilibrado y competitivo**, donde las MiPymes puedan acceder en mejores condiciones a las oportunidades del mercado, fortaleciendo así la **resiliencia y sostenibilidad del sector a mediano y largo plazo**.

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA



TAMAÑO EMPRESA	ERI Estado Resultado Integral GANANCIA / PERDIDA		
	2022	2023	2024
Microempresa	$ 33	-$ 3	-$ 689
Pequeña Empresa	$ 19.549	$ 26.302	$ 29.114
Mediana Empresa	$ 49.026	$ 68.317	$ 70.246
Grande Empresa	$ 413.575	$ 473.539	$ 517.430
Total	$ 482.183	$ 568.155	$ 616.101

Entre 2022 y 2024, el sector muestra una tendencia creciente en su ganancia neta consolidada, al pasar de **$482.183 millones en 2022** a **$616.101 millones en 2024**, lo que representa un **incremento del 27.8%** en el período. No obstante, esta ganancia se encuentra altamente concentrada en las **grandes empresas**, mientras que las microempresas reportan **resultados negativos sostenidos**, lo que indica una clara asimetría en la rentabilidad empresarial.

Microempresas

- Presentan un **deterioro progresivo** de sus resultados: de una leve utilidad en 2022 ($33 mil), pasaron a una pérdida en 2023 (-$3 mil) y a una **pérdida significativa en 2024 (-$689 mil)**.
- Este comportamiento puede deberse a **altos costos operativos fijos**, **bajo volumen de contratos**, **limitado acceso a financiamiento** o **baja capacidad de negociación**, factores típicos en unidades económicas de menor escala.
- Su participación es **irrelevante a nivel agregado**, pero su fragilidad puede afectar la **diversidad y sostenibilidad del ecosistema empresarial**.

Pequeñas Empresas

- Muestran una **tendencia creciente y saludable en sus ganancias netas**, con una variación del **+49%** en el período analizado.
- Aunque su participación en la utilidad total es modesta (4,7% en 2024), representan un **segmento en consolidación**, posiblemente apalancado por **especialización de servicios**, **mejora en la eficiencia operativa**, o **alianzas estratégicas**.

Medianas Empresas

- Con un crecimiento del **43.3% en sus utilidades netas**, consolidan una posición sólida dentro del sector.

- Su participación (11,4%) es significativa y las cifras reflejan **estabilidad y eficiencia**, con potencial para escalar hacia el segmento de grandes empresas.
- Podrían beneficiarse de políticas públicas que fortalezcan su infraestructura financiera, digital y comercial.

Grandes Empresas

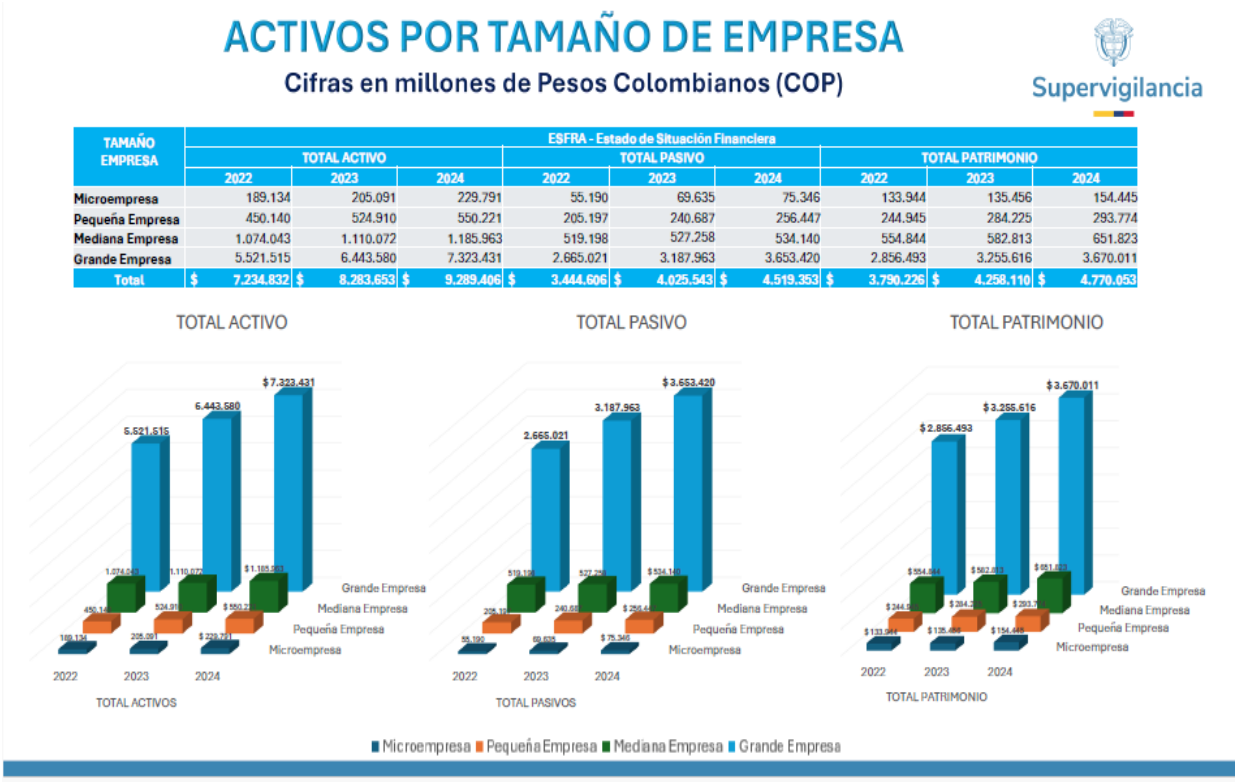
- Concentran el **84% de las ganancias netas del sector**, lo que confirma su **liderazgo operativo y financiero**.
- El crecimiento del **+25%** durante el periodo, si bien menor en proporción comparado con otras categorías, mantiene una **trayectoria sólida y estable**.
- Su eficiencia estructural, acceso a grandes contratos y economías de escala las convierten en el **motor económico del sector**.

El **sector en su conjunto presenta una rentabilidad positiva**, lo que evidencia **viabilidad económica y atractivo financiero**. Sin embargo, existe una **alta concentración de utilidades en el segmento de grandes empresas**, lo cual implica vulnerabilidades sistémicas ante choques macroeconómicos o regulatorios.

- La **pérdida neta de las microempresas** es una señal de alerta. De no intervenirse, podría derivar en **desaparición de pequeños actores**, mayor informalidad o pérdida de competitividad en nichos especializados.
- La **capacidad de las pequeñas y medianas empresas para mejorar sus resultados** sugiere que, con el entorno adecuado, tienen potencial para convertirse en **pilares intermedios del crecimiento sectorial**, especialmente en regiones con menor presencia de grandes operadores.

El análisis evidencia un sector con **rentabilidad creciente y sostenida**, fuertemente impulsado por grandes empresas. Sin embargo, la fragilidad financiera de las microempresas y la brecha de rentabilidad entre tamaños empresariales representan desafíos estructurales que deben ser abordados con políticas diferenciadas. El fortalecimiento de las MiPymes y el diseño de incentivos para su sostenibilidad son **estratégicos para diversificar la base empresarial, aumentar la resiliencia sectorial y garantizar una competencia más equilibrada** en el mediano y largo plazo.

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA



TAMAÑO EMPRESA	ESFRA - Estado de Situación Financiera								
	TOTAL ACTIVO			TOTAL PASIVO			TOTAL PATRIMONIO		
	2022	2023	2024	2022	2023	2024	2022	2023	2024
Microempresa	189.134	205.091	229.791	55.190	69.635	75.346	133.944	135.456	154.445
Pequeña Empresa	450.140	524.910	550.221	205.197	240.687	256.447	244.945	284.225	293.774
Mediana Empresa	1.074.043	1.110.072	1.185.963	519.198	527.258	534.140	554.844	582.813	651.823
Grande Empresa	5.521.515	6.443.580	7.323.431	2.665.021	3.187.963	3.653.420	2.856.493	3.255.616	3.670.011
Total	$ 7.234.832	$ 8.283.653	$ 9.289.406	$ 3.444.606	$ 4.025.543	$ 4.519.353	$ 3.790.226	$ 4.258.110	$ 4.770.053

El total del activo del sector creció de **$7,23 billones en 2022** a **$9,29 billones en 2024**, mostrando una expansión del **28.5%**. Esta dinámica estuvo acompañada por un incremento en el pasivo del **31.2%** y en el patrimonio del **25.8%**, reflejando un crecimiento equilibrado pero con señales de **mayor apalancamiento financiero**, particularmente en las grandes empresas.

Grandes Empresas

- **Representan el 79% del total de activos del sector** en 2024, con una evolución de **+32.6%** en el período analizado.
- Su **nivel de apalancamiento (49,9%)** es el más alto entre los segmentos, indicando un mayor uso de financiamiento externo para respaldar su crecimiento. Aunque esto es habitual en economías de escala, requiere **seguimiento en términos de sostenibilidad financiera y riesgo crediticio**.
- El crecimiento del patrimonio (+28.5%) y del pasivo (+37%) está en línea con su posición dominante y su capacidad de inversión.

Medianas Empresas

- Participan con el **13% del total del activo** y presentan un **crecimiento moderado pero constante** en activos (+10.4%) y patrimonio (+17.5%) durante el período.

- Su **apalancamiento (45%)** es estable, lo que indica una **estructura financiera relativamente equilibrada**, adecuada para empresas en fase de consolidación.

Pequeñas Empresas

- Representan el **5,9% del total del activo**, con una evolución del **+22.2%** en su patrimonio entre 2022 y 2024.
- Aumentan ligeramente su **apalancamiento del 45.6% al 46.6%**, lo que puede reflejar **mayor dependencia del crédito comercial o financiero**, una práctica común en segmentos con menor capital propio.
- Su crecimiento indica **resiliencia**, aunque la dependencia financiera podría limitar su margen de maniobra ante presiones externas.

Microempresas

- Aunque su peso en el total del activo es marginal (2,5%), muestran un crecimiento del **+21.5%** en activos en el período.
- Su **nivel de apalancamiento (32,8%)** es el más bajo, lo que sugiere una estructura patrimonial más conservadora o restricciones para acceder a financiación.
- A pesar de tener pérdidas operativas (como se vio en el ERI), **han logrado mantener un crecimiento patrimonial positivo**, lo que puede atribuirse a aportes de socios o reinversión previa.

- **Crecimiento sectorial impulsado por grandes empresas**: Las grandes empresas continúan dominando el sector tanto en ingresos como en estructura financiera, con un crecimiento de más de **$1,8 billones en activos en dos años**.
- **Mayor apalancamiento generalizado**: El índice de apalancamiento del sector pasó de **47.6% en 2022** a **48.6% en 2024**, lo que sugiere una **mayor exposición al endeudamiento**. Aunque aún dentro de márgenes razonables, esto **implica una mayor sensibilidad a tasas de interés y condiciones crediticias**.
- **Estabilidad patrimonial en empresas medianas y pequeñas**: A pesar de un contexto competitivo, estas empresas muestran **crecimientos sostenidos en su capital propio**, reflejo de buenas prácticas de gestión financiera y control del riesgo.

Solidez del sector: La evolución del activo y del patrimonio evidencia un sector en expansión, con buenas perspectivas de crecimiento.
Riesgo por concentración y endeudamiento: La alta concentración de recursos en grandes empresas y el aumento en el apalancamiento financiero requieren **monitoreo constante**, dado que podrían amplificar vulnerabilidades ante cambios económicos.
Necesidad de apoyo a MiPymes: Las micro y pequeñas empresas necesitan **estrategias diferenciales de fortalecimiento financiero**, acceso a crédito flexible y programas de formalización, que les permitan mejorar su rentabilidad y estabilidad patrimonial.
Gestión de riesgo financiero: Se recomienda alinear las estrategias de crecimiento con políticas de gestión de deuda, especialmente en empresas medianas y grandes, para garantizar sostenibilidad a largo plazo.

ALCALDÍA MAYOR
DE BOGOTÁ D.C.
SECRETARÍA DE GOBIERNO

ANÁLISIS DEL SECTOR
SERVICIO DE VIGILANCIA ALCALDÍA LOCAL DE SUBA

CODIGOS CIIU

1	8010	Actividades de seguridad privada
2	8020	Actividades de servicios de sistemas de seguridad

COMPONENTE TÉCNICO Y FINANCIERO	DEPENDENCIA	FIRMA
Elaboró: Leidy Rodríguez Pineda	Profesional Contratista CPS 199-2025 – AGDL	
Revisó: Jonatan	Profesional Contratista CPS 018-2025 Contratación	
Revisó: Sandra Liliana Corredor	Profesional Universitario 219-18	