

Cali, 10 de agosto de 2025.

Doctor:

JUAN JOSÉ VALENZUELA HURTADO

Subsecretario de Internacionalización (E)

Secretaria de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento al Empleo.

CIUDAD.

ASUNTO: INFORME DE GESTION – MES: JULIO DE 2025

CONTRATO No. 1.130.17.13-11155 de 28-JULIO-2025

CONTRATISTA: **TATIANA ACOSTA LOSADA**

IDENTIFICACIÓN: 1144091736

VALOR INICIAL CONTRATO: **\$10.000.000**

VALOR TOTAL CONTRATO: **\$10.000.000**

FECHA DE INICIO: 28 DE JULIO DE 2025

FECHA DE FINALIZACION: 31 DE AGOSTO DE 2025

INTRODUCCION

El presente documento corresponde al Informe de Gestión de Actividades de la **CUOTA No. 1** del mes de **JULIO de 2025** por prestación de servicios profesionales No. 1.130.17.13-11155 de 28-JULIO-2025, suscrito entre el Departamento del Valle del Cauca, y **TATIANA ACOSTA LOSADA** cuyo objeto es: **PRESTACION DE SERVICIOS PROFESIONALES ESPECIALIZADOS DENTRO DEL PROYECTO DE FORTALECIMIENTO INSTITUCIONAL PARA EL DESARROLLO DE POLITICAS, PROGRAMA Y PROYECTOS DE LA GOBERNACION DEL VALLE DEL CAUCA.**

DESARROLLO DE ACTIVIDADES:

Las actividades se ejecutaron satisfactoriamente de conformidad con las técnicas jurídicas en contratación pública.

1. Asesorar en el diseño, formulación y control de la estrategia de internacionalización de la subsecretaría, enfocada en exportaciones, atracción de inversión y Cooperación internacional.

- Realicé una estrategia de plan de acción para generar aumento de las exportaciones del Valle del Cauca en donde se generaron los siguientes documentos:

1. Selección de sector y subsectores estratégicos del programa Vallexporta
2. Llamadas personalizadas a empresas Vallexporta para recopilar información específica
3. Selección de 12 empresas con mayor potencial exportador
4. Visita a 10 empresas con potencial exportador para conocer al detalle su funcionamiento y plan exportador

Empresa	Municipio	Producto	Tipo	Capacidad de Cantidades de exportación	Precio exportación	Precio Colombia	Portafolio	Redes sociales	Países que ha exportado
Hoja SAS Henry Ossa	Sevilla	Café (Variedad castillo)	verde	20 toneladas/mes	12 USD FOB Colombia/Kg		Solo tienen portafolio específico de macadamia y aceites (está en la carpeta)	Cafe Flandes - Cafe Flandes @macademia_hacienda_flandes http://linkedin.com/in/hacienda-flandes-colombia-9a7912111	Qatar, Bahrain, USA, Canada
			tostado	5 toneladas /mes	17 USD FOB Colombia/Kg				
			tostado de origen (especial)	7 toneladas/año	20 USD FOB Colombia/Kg				
Sol naciente Gustavo Garcia	Sevilla	Café	Geisha			70.000 COP / libra	https://www.instagram.com/solnacentecafe https://www.facebook.com/solnacentecafe?i=sh=MTV5YnJ3ciwXmI2MA--	Chile, Estados Unidos y Japón	
			Burbon rosado			70.000 COP / libra			
			caturro chirozo			70.000 COP / libra			
			Honey			50.000 COP / libra			
			Lavado			50.000 COP / libra			
			Natural			50.000 COP / libra			
Tradicional			32.000 COP / libra						
Speciats coffee	Sevilla	Café	Verde	1 contenedor de 20 ton mes	42.000 COP Kg en colombia excesos hay mucha variedad		(está en la carpeta)	https://www.flipsnack.com/787AEFF8D6/catt-logo-digital-specials-coffee/full-view.html https://www.instagram.com/specials_coffee_s.a.s?igsh=bGpyNXh0Ni5eHs5&utm_source=qr	Estados Unidos, Canadá, Reino Unido, Australia, Francia, Suiza, Portugal, España
			Tostado	25 - 30 exportaciones de diferentes tamaños 50, 100, 200 kg	usa: libra de café tostado 10-11 USD se comercializa sobre 20 usd cantidades inferiores a 1 tonelada, el precio depende de las cantidades, modelo de frecuencia casi todos tienen costos distintos				
					Depende de:				

Café

Frutas

Snacks

Cronograma

+

:

Cali		Candelaria y Palmira	Norte del Valle: Sevilla, Caicedonia, B/grande		Centro del Valle: Buga y Yotoco
Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Lunes
Cali	Cali	Cali - Candelaria 1 h	Cali - Sevilla 3 h	Visita 1: 8:00 am - 10:00 am	Visita 1: Buga 9:00 am - 11:00 am
Visita 1: 10:00 am - 12:00 pm	Visita 2: 10:00 am - 12:00 pm	Salida 9:30 am	Salida 6:00 am	Sevilla - Caicedonia 30 min	Visita 2: Yotoco 3:00 pm - 5:00 pm
Reunión con Julián y Oscar 2:00 pm - 4:00 pm		Llegada 10:30 am	Llegada 9:00 am	Salida 10:00 am	
		Visita 1: 10:30 am - 12:00 pm	Visita 1: 9:00 am - 11:00 am	Llegada 10:30 am	
		Candelaria - Palmira 30 min	Visita 2: 11:30 am - 1:30 pm	Visita 2: 10:30 am - 12:30 pm	
		Llegada 12:30 am	Almuerzo 1:30 pm - 2:30 pm	Caicedonia - B/grande 1 h	
		Almuerzo 12:30 pm - 2:00 pm	Visita 3: 3:00 pm - 5:00 pm	Llegada 1:30 pm	
		Visita 2: 2:00 pm - 3:30 pm		Almuerzo 1:30 pm 2:30 pm	
		Palmira - Cali 45 min		Visita 3: 3:00 pm - 5:00 pm	
		Llegada 4:15 pm			
		Reunión con Óscar y Daniel Proyecto exportaciones 4:15 pm - 6:00 pm			

2. Planificar y apoyar las actividades relacionadas con el manejo de las relaciones públicas para el desarrollo de reuniones y espacios de relacionamiento y coordinación con aliados estratégicos para fortalecer la internacionalización de las pymes del Valle del Cauca.
- Participé en seminario del Ministerio de Relaciones Exteriores de Colombia en representación de la Gobernación del Valle del Cauca, junto con el subsecretario de Internacionalización donde se abordaron los temas de:

1. Evolución del poder internacional: del estado a los territorios
2. Diplomacia subnacional y territorial – estrategia colombiana y caso referencia
3. Cooperación internacional y financiamiento para territorios
4. Estrategias comerciales y agenda de turismo desde los departamentos
5. Manejo de crisis migratorias de los departamentos.



3. Asesorar la formulación y desarrollo de proyectos de exportaciones, atracción de inversión y Cooperación internacional que se desarrollen en la subsecretaría de internacionalización, de acuerdo con las metas del Plan de Desarrollo Departamental.
- Asesoré el proceso del programa Vallexporta fase II junto con el subsecretario de internacionalización con el fin de poder identificar: metas, indicadores claves, actividades a realizar y oportunidades a mejorar del programa Vallexporta versión I. Con el fin de poder crear y ejecutar la II fase del programa después de la primer experiencia para tener un mayor alcance y gestión, además teniendo en cuenta los resultados de la Macrorrueda “Colombia el país de la belleza 2025” y la retroalimentación de los empresarios.



Mesa de trabajo programa VallExporta.

Miércoles, 30 de julio · 4:00 – 6:00pm



3 invitados
1 sí, 2 en espera





Oscar Eduardo Vivas Astudillo
Organizador



Tatiana Acosta



Damedina@valledelcauca.gov.co



30 minutos antes



Oscar Eduardo Vivas Astudillo

4. Hacer seguimiento de los compromisos acordados durante las sesiones de trabajo en las que haga parte la Secretaria de desarrollo Económico y Competitividad del Valle del Cauca. (mesa de internacionalización, comisión regional de competitividad y otras instancias).
- Me reuní con empresarios del Valle del Cauca con el fin de realizar seguimiento a la efectividad del programa Valleporta, atender las necesidades y oportunidades de mejora del programa. Adicionalmente, conocer la capacidad exportadora con el fin de poder conectarlos con mercados internacioanles, entidades internacionales y oportunidades a nivel nacional e internacional.



Visitas Candelaria, Palmira y reunión proyecto exportaciones

Miércoles, 30 de julio · 9:30am – 6:00pm





Unirse con Google Meet



meet.google.com/ngg-kaba-zzw



2 invitados
2 sí





Tatiana Acosta
Organizador



Visita 1: empresa papás Calima

Lunes, 28 de julio · 10:00am – 12:00pm



30 minutos antes



Tatiana Acosta

Visita empresas Sevilla

Jueves, 31 de julio · 6:00am – 11:00pm



Unirse con Google Meet

meet.google.com/kvu-qxye-mnj



2 invitados

2 sí



T

Tatiana Acosta

Organizador

A photograph showing a man in a white button-down shirt standing and holding a yellow bag of 'Café Churros'. He is looking towards the camera. A woman with long brown hair is sitting at a dark table, smiling, and holding a large black box of 'DEL SUR' coffee. On the table, there are other coffee-related items, including a small white cup and a black bag. The background shows a wall with some framed certificates or posters.

A photograph of a man with a beard and mustache, wearing a white polo shirt, sitting at a dark wooden table. He is looking towards the camera. A woman with long brown hair is sitting across from him, smiling. On the table, there are several items: a large bag of orange snacks, a bottle of yellow juice, a bottle of purple juice, and a green cup. The background shows a window with blinds and some items on a shelf.

Misión Emiratos Árabes y USA 🇺🇸

5. Realizar informes de gestión según delegación del supervisor del contrato o jefe inmediato y realizar su cargue en el repositorio de la dependencia.

- Realicé informe de las diferentes propuestas ofrecidas para la feria Food and Beverage, especializada en agroalimentos, con el fin de potenciar los productos del Valle del Cauca en el mercado Norteamericano, después de reuniones establecidas con AMCHAM COLOMBIA, Cámara de Comercio de Cali y Cámaras de Comercio subregionales.

AmCham Colombia

Misión Comercial: USA Agribusiness Immersion Program 2025

Misión de Generación de Negocios e Intercambio de Conocimientos

¿QUÉ OFRECE ESTA MISIÓN A TU EMPRESA?

Una experiencia inmersiva al sector agrícola y agroindustrial de la Florida, en donde podrán conocer de primera mano a uno de los principales centros logísticos y de distribución de Norteamérica y a su sólida infraestructura comercial y financiera, que facilita los negocios y el acceso a distribuidores y compradores de todo el mundo, en un mismo lugar. Proporcionará un espacio para que su empresa pueda, en 3 fases:

Fase 1: de preparación y alistamiento

- **Webinar Preparatorio:** Sobre los estrategias de negociación y cultura empresarial de la Florida.

Misión Comercial: USA Agribusiness Immersion Program 2025

Fase 2: inmersiva y de acceso al mercado de la Florida

- Participación como asistente durante dos (2) días en la feria: **The Americas Food & Beverage Show & Conference.**
- **Acceso a la plataforma B2B** de la feria para que tu empresa organice una agenda autónomamente.
- **Acceso a conferencias y talleres** sobre el ecosistema empresarial de Miami.
- **Acceso al directorio de participantes** de la feria.
- **Invitación a eventos de networking y relacionamiento** en el marco de la feria: será un espacio coordinado directamente por los organizadores de la feria, en donde los asistentes que así lo deseen, podrán acceder y tener oportunidades de relacionamiento e intercambio de contactos con los demás participantes de la feria.
- El espacio de relacionamiento y la agenda B2B, no deben entenderse como días de negocio. Adicionalmente, la plataforma B2B es manejada por la feria, por lo que cualquier inconveniente se debe trabajar con sus organizadores.



AmCham Colombia

Fase 3: transferencia de conocimiento y buenas prácticas.

AmCham Colombia Market Lab: experiencia práctica de mercadeo y estrategias de posicionamiento de marca (3 días).

1. **Visita a Quirch Foods (gran distribuidor)**, para conocer temas como:
 - **Revisión de etiquetado**, el uso y ubicación de sellos y certificaciones (por ejemplo: Kosher, Halal, Non GMO, Gluten Free, entre otros).
 - **Determinación y estudio de precios por productos.**
 - **Analizar la competencia y las tendencias del mercado.**
 - **Validar la competitividad de su producto.**
 - **El posicionamiento y estrategias de mercadeo del producto en punto de venta físico**, ubicación del producto en góndolas y anaqueles.
2. **Visita al Puerto de Fort Lauderdale – Port Everglades**, el puerto de contenedores con más ocupación en la Florida y el décimo más ocupado en los Estados Unidos, moviendo más de 1 millón de TEU al año.
3. **Visita a la Plataforma de FedEx Express** en el Aeropuerto Internacional de Miami.
4. **Visita a un supermercado de grandes superficies.**

Misión Comercial: USA Agribusiness Immersion Program 2025

AmCham Colombia

FORMATO DE LA MISIÓN

Fechas: 7 al 12 de septiembre de 2025	Duración de la visita: 6 días - 5 noches	Sector económico: agrícola y agroindustrial	Destino: Miami, FL
---	--	---	------------------------------

Americas Food & Beverage Show & Conference

Misión Comercial: USA Agribusiness Immersion Program 2025

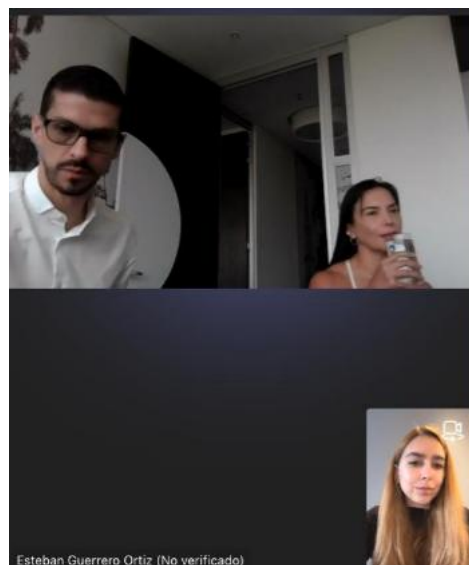
6. Participar activamente en actividades incluidas las de fortalecimiento, como capacitaciones, reuniones desarrolladas por la Secretaria de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, así como las que otras dependencias de la Gobernación Valle del Cauca lleven a cabo. igualmente, asistir y articipar en las mesas de trabajo y otras instancias en las que sea designado, conforme a la instrucción impartida por el Jefe y/o Supervisor, o las que convoquen de otras dependencias de la Gobernación del Valle.

- Participé de la capacitación “SESIÓN DEL PROGRAMA PLAN COMERCIAL INTERNACIONAL” brindado por Procolombia, en donde se tocaron diferentes temas tales

como: eventos comerciales, ruedas de negocio, misiones comerciales, pasos para una participación efectiva en eventos, definición de objetivos y metas, selección del evento adecuado, algunos criterios de selección, entre otros.

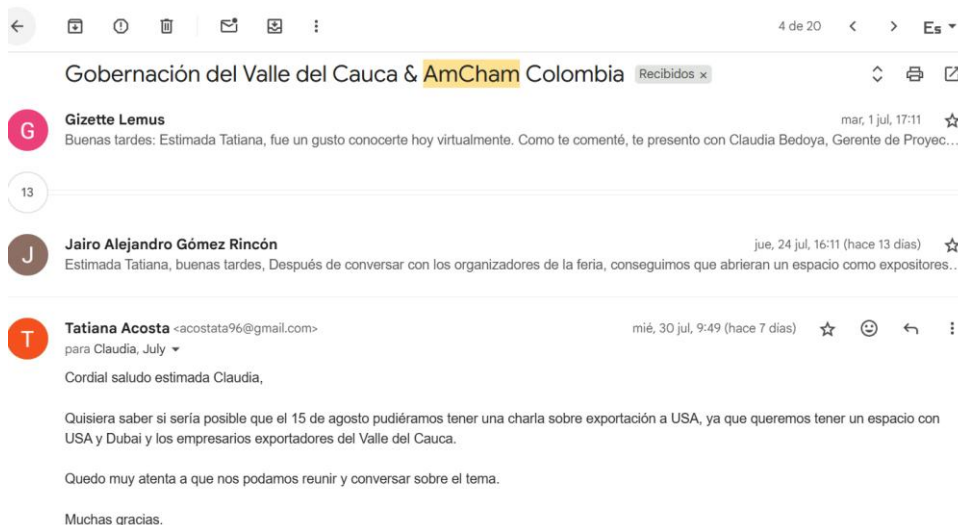


7. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.
- Me reuní con Procolombia y Secretaría de Turismo con el fin de poder articular, coordinar y analizar las oportunidades de direccionar a los empresarios del Valle del Cauca a una misión comercial a Estados Unidos y otra a México como delegación y representación del Valle del Cauca en donde se incluiría más adelante a la secretaría de agricultura y a la secretaría de cultura.



8. Participar y apoyar las actividades que realice la dependencia propia del sistema de gestión de calidad MIPG.

- Participé activamente en las actividades del Sistema de Gestión de Calidad MIPG, fortaleciendo la comunicación institucional mediante la incorporación transversal del lenguaje claro en la documentación de procesos en cartas y otros documentos.



Para constancia de lo anterior se firma en Santiago de Cali, el día **10 de AGOSTO de 2025**.

TATIANA ACOSTA LOSADA
CC. 1144091736
Contratista