PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, Septiembre de 2020

Señor
ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON
SUPERVISOR CONTRATO No. **1730057**
Coordinador de Metalmecánica
Metalmecánica
Barranquilla

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Septiembre del año 2020

Referencia: No 1730057 del año 2020

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 22.712.258 de Palmar De Varela, en mi calidad de Contratista del SENA, en Metalmecánica, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: b). un pago correspondiente al mes de Septiembre de 2020 por valor de (3.278.181). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorros No. 0550026300665325 Davivienda, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: Será hasta el 30 de Noviembre de 2020.

OBJETO:
Prestación de servicios profesionales como instructor para impartir formación profesional titulada y complementaria en el área de emprendimiento de acuerdo a la programación académica del SENA Centro Nacional Colombo Alemán

CLÁUSULA (No. de cláusula donde se encuentren las obligaciones del contratista)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Prestar a cabalidad los servicios personales descritos en el objeto del contrato de acuerdo al calendario académico, programación y períodos contratados para la presente vigencia.	Organizar formación complementaria en Emprendimiento a grupos asignados por la Coordinación Académica en los Programas Técnicos en Soldadura, Maquinaria Industrial y Refrigeración.	Registros y reportes.

2	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Emprendimiento a los grupos: TSP 54 (1962719) – TSP 55 (1962726) – TSP 56 (2023032) – TSP 57 (2023251) – TSP 58 (2072270)	Registros y reportes.
3	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Emprendimiento a los grupos: MERVC 27 (2024262) – MERVC 28 (2024271) – MERVC 29 (2059933) – MERVC 32 (2069205) – MERVC 33 (2069258)	Registros y reportes.
4	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Emprendimiento a los grupos: TMMI 56 (1962763) – TMMI 57 (1962767) – TMMI 58 (2022696) – TMMI 59 (2022760)	Registros y reportes.
5	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria a los grupos de la comunidad: Atención al Cliente (2159249), (2159250), Emprendimiento (2159248).	Registros y reportes.
6	Planear el Desarrollo Curricular de la Acción de Formación a orientar.	Seleccionar estrategias de enseñanza - aprendizaje - evaluación según el programa de formación profesional y el enfoque metodológico adoptado	Portafolio del instructor
7	Presentar informes mensuales de la ejecución del contrato.	Diligenciar Formato establecido por la Coordinación Académica para presentar informe mensual de la ejecución del contrato.	Formato de informe diligenciado, según actividades ejecutadas en el mes de Septiembre.

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en ( ) folios

Cordialmente,

María Isabel Polo

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ
Contratista
C.C. No. 22.712.258

Recibí a satisfacción:

ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON
Supervisor Contrato 1730057 de 2020
Coordinador de Metalmecanica

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO NACIONAL COLOMBO ALEMAN

FECHA INICIAL: 01/09/2020 00:00:00

FECHA FINAL: 30/09/2020 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2022696 - MECANICA DE MAQUINARIA INDUSTRIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Intervenir equipos de acuerdo con técnicas de mantenimiento preventivo
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Reparar equipos según procedimiento y manuales técnicos

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	2069205 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ALISTAR RECURSOS PARA EL MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION DE ACUERDO CON LOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR BUENAS PRÁCTICAS EN EL USO DE REFRIGERANTES Y LUBRICANTES EN INSTALACIONES RC, SEGÚN NORMATIVIDAD AMBIENTAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CORREGIR FALLAS EN INSTALACIONES RVC DOMÉSTICAS PARA RESTABLECER SUS FUNCIONES ESPECIFICADAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EJECUTAR MANTENIMIENTO PREVENTIVO EN INSTALACIONES RVC, SEGÚN LAS CONDICIONES DE OPERACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR CON CLIENTES DE ACUERDO CON SUS NECESIDADES Y CON LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIA DE SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAE28: ANALIZAR SITUACIONES DE SERVICIO CON BASE EN LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES

RAE29: PROPORCIONAR INFORMACIÓN A LOS CLIENTES Y USUARIOS DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE SERVICIO DE LA COMPAÑÍA

RAE30: INTERACTUAR CON LOS CLIENTES DE ACUERDO CON PROTOCOLOS DE SERVICIO ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

RAE31: VERIFICAR LA SATISFACCIÓN DEL CLIENTE SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	MONTAR INSTALACIONES RVC SEGÚN ESPECIFICACIONES TÉCNICAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	16,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	2159249 - ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO.

IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.

SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES.

VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2069258 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ALISTAR RECURSOS PARA EL MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION DE ACUERDO CON LOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR BUENAS PRÁCTICAS EN EL USO DE REFRIGERANTES Y LUBRICANTES EN INSTALACIONES RC, SEGÚN NORMATIVIDAD AMBIENTAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CORREGIR FALLAS EN INSTALACIONES RVC DOMÉSTICAS PARA RESTABLECER SUS FUNCIONES ESPECIFICADAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EJECUTAR MANTENIMIENTO PREVENTIVO EN INSTALACIONES RVC, SEGÚN LAS CONDICIONES DE OPERACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: INTERACTUAR CON CLIENTES DE ACUERDO CON SUS NECESIDADES Y CON LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIA DE SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAE28: ANALIZAR SITUACIONES DE SERVICIO CON BASE EN LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES

RAE29: PROPORCIONAR INFORMACIÓN A LOS CLIENTES Y USUARIOS DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE SERVICIO DE LA COMPAÑÍA

RAE30: INTERACTUAR CON LOS CLIENTES DE ACUERDO CON PROTOCOLOS DE SERVICIO ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

RAE31: VERIFICAR LA SATISFACCIÓN DEL CLIENTE SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MONTAR INSTALACIONES RVC SEGÚN ESPECIFICACIONES TÉCNICAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2023032 - SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manejar soldadura de eléctrodo tungsteno de acuerdo con procedimiento técnico y normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ALAMBRE SÓLIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ARCO MANUAL ELÉCTRODO REVESTIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2159250 - ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO.

IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.

SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES.

VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2023251 - SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manejar soldadura de eléctrodo tungsteno de acuerdo con procedimiento técnico y normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ALAMBRE SÓLIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ARCO MANUAL ELÉCTRODO REVESTIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2022760 - MECANICA DE MAQUINARIA INDUSTRIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Intervenir equipos de acuerdo con técnicas de mantenimiento preventivo

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Reparar equipos según procedimiento y manuales técnicos
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2159248 - BÁSICO EN EMPRENDIMIENTO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR PROYECTOS DE ACUERDO CON LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA EMPRESA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

2301010301 IDENTIFICAR NECESIDADES DEL ENTORNO TENIENDO EN CUENTA LAS POLITICAS Y OBJETIVOS EMPRESARIALES.

2301010302 SELECCIONAR LA IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS POLITICAS DE LA EMPRESA.

2301010303 IDENTIFICAR FUENTES DE FINANCIACION DE ACUERDO A LA IDEA SELECCIONADA.

2301010304 DILIGENCIAR FORMULARIOS DE ACUERDO A METODOLOGIA ESTABLECIDA POR ENTE FINANCIADOR

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2072270 - SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manejar soldadura de eléctrodo tungsteno de acuerdo con procedimiento técnico y normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ALAMBRE SÓLIDO Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ARCO MANUAL ELÉCTRODO REVESTIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	16,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	176,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO NACIONAL COLOMBO ALEMAN

MARIA ISABEL POLO

A ISABEL POLO



tencias
ıción
ıd Reciente
ñeros
y medallero

Actividad Reciente

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25138477 en BÁSICO EN EMPRENDIMIENTO (2159248) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25138230 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022760 PRY 1952488) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25138027 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022696 PRY 1952488) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25137758 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25137565 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25136014 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2072270 PRY 1939933) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25135791 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2023251 PRY 1939933) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25135562 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2023032 PRY 1939933) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682758 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022760 PRY 1952488) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682572 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2023251 PRY 1939933) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682166 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022696 PRY 1952488) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682011 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24681761 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152785 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152764 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152567 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152318 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152298 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152216 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152034 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022696 PRY 1952488) [2020-09-02]

Ver mas

os los derechos reservados.

CHAT DE WHATSAPP MERVC 32

3/9/20 6:00 p. m. - Marisabel Polo: Hola, buenas tardes para todos. Los espero mañana a las 8:30 a.m., para quienes puedan conectarse a la sesión por Google Meet
3/9/20 6:03 p. m. - +57 304 3685163: Ok
3/9/20 6:04 p. m. - Marisabel Polo: https://meet.google.com/oto-cjyq-cid
3/9/20 6:30 p. m. - +57 301 4097866: Ok profe gracias
3/9/20 7:26 p. m. - +57 312 6779673: Buenas noches seño
3/9/20 7:26 p. m. - +57 312 6779673: Nos vemos mañana
4/9/20 8:56 a. m. - +57 300 5009954: <Multimedia omitido>
4/9/20 11:40 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 11:40 a. m. - Marisabel Polo: Cordial saludo para todos. Envío la presentación del día de hoy
4/9/20 11:40 a. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias por la participación de quienes pudieron ingresar
4/9/20 3:41 p. m. - Marisabel Polo: Saludos nuevamente. En cuanto tengan oportunidad, les invito a ver el siguiente video
4/9/20 3:41 p. m. - Marisabel Polo: https://youtu.be/i07qz_6Mk7g
7/9/20 9:16 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32 añadió a +57 301 6844262
8/9/20 6:24 p. m. - Marisabel Polo: Saludos y buenas noches para todos. Comparto dos lecturas de apoyo para nuestra formación en Emprendimiento
8/9/20 6:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:31 p. m. - +57 312 6779673: Buenas noches instructora
8/9/20 6:31 p. m. - +57 312 6779673: Gracias
8/9/20 6:31 p. m. - +57 301 4097866: Gracias
8/9/20 6:32 p. m. - +57 304 6334977: Gracias
8/9/20 6:36 p. m. - +57 314 2753226: Buenas noches
8/9/20 6:43 p. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Buenas noches Profesora
8/9/20 6:51 p. m. - +57 302 3113851: Buenas noches profesora
8/9/20 7:06 p. m. - +57 301 4097866: Buenas Noches Profesora
9/9/20 10:27 a. m. - +57 301 2324217 salió del grupo
10/9/20 6:23 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos para todos. Nuestra sesión de mañana será por whatsapp, y como haremos una actividad, tengan a la mano lápiz y papel, para que participen
10/9/20 6:28 p. m. - +57 300 5009954: Buenas tardes ok seño
10/9/20 6:33 p. m. - +57 304 6334977: Ok
10/9/20 6:42 p. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Buenas tardes profesora.
Entendido.
10/9/20 7:44 p. m. - +57 312 6779673: Buenas noches profesora
10/9/20 7:45 p. m. - +57 312 6779673: Listo
11/9/20 8:19 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días, estimados aprendices. Espero que se encuentren bien
11/9/20 8:20 a. m. - Marisabel Polo: Les comentaba ayer que vamos a hacer una actividad hoy, así que les agradezco que tengan a la mano lápiz y papel
11/9/20 8:22 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Buenos días profesora y compañeros
11/9/20 8:24 a. m. - Marisabel Polo: Saludos, Pedro
11/9/20 8:25 a. m. - +57 304 6334977: Buenos días
11/9/20 8:25 a. m. - +57 301 5130909: Buen dia para todos

11/9/20 8:28 a. m. - Marisabel Polo: Para darles contexto: todos necesitamos tener ingresos para sostener a nuestras familias o ayudar en nuestros hogares
11/9/20 8:28 a. m. - Marisabel Polo: Es necesario entonces conseguir un empleo, acorde con nuestro perfil profesional
11/9/20 8:29 a. m. - +57 322 8926185: Buenos días
11/9/20 8:30 a. m. - +57 322 8926185: Claro así es
11/9/20 8:30 a. m. - Marisabel Polo: Una de las opciones para obtener ingresos es tener su propia empresa, sobre todo considerando que no hay suficientes empleos o no están bien remunerados
11/9/20 8:30 a. m. - Marisabel Polo: Por eso hablamos de Emprendimiento
11/9/20 8:31 a. m. - Marisabel Polo: Una empresa se crea para satisfacer necesidades o para satisfacer gustos. ¿Cómo lo hace? Vendiendo productos (bienes o servicios) a unos clientes
11/9/20 8:32 a. m. - Marisabel Polo: Es decir, es necesario vender. Si no vendo, no recibo dinero
11/9/20 8:32 a. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que debo conseguir clientes
11/9/20 8:33 a. m. - Marisabel Polo: Es posible que algunos de ustedes ya tengan su negocio, sea de lo que están estudiando, o de otra actividad
11/9/20 8:35 a. m. - Marisabel Polo: Lo esencial ahora es que contemplemos como opción el tener nuestra propia empresa. Para ayudar en este proceso, van a resolver unas preguntas, que van a responder en la hoja o el cuaderno que tienen. Las socializamos después de responderlas
11/9/20 8:36 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 8:39 a. m. - +57 322 8926185: Entiendo profesora
11/9/20 8:40 a. m. - Marisabel Polo: En 5 minutos les envío otra pregunta
11/9/20 8:40 a. m. - +57 322 8926185: Bueno
11/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 8:46 a. m. - +57 322 8926185: 7 semestres de Derecho
11/9/20 8:46 a. m. - Marisabel Polo: Anótelas en la misma hoja, por favor
11/9/20 8:46 a. m. - +57 322 8926185: Bueno
11/9/20 8:51 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 8:51 a. m. - Marisabel Polo: De este puede salir una lista muy larga
11/9/20 8:56 a. m. - +57 322 8926185: Ok
11/9/20 8:58 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:00 a. m. - Marisabel Polo: Esta pregunta va dirigida a las oportunidades de negocio que ustedes detectan
11/9/20 9:00 a. m. - +57 322 8926185: Entiendo
11/9/20 9:01 a. m. - Marisabel Polo: Un ejemplo es que actualmente veo que muchas personas decoran sus fiestas y yo puedo ofrecerles insumos para decoración. Aun no sabiendo decorar, yo veo que es una oportunidad de negocio
11/9/20 9:01 a. m. - +57 300 5009954: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:01 a. m. - Marisabel Polo: Entonces todas las oportunidades que usteden vean, anótenlas
11/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: Sólo en el cuaderno para socializar ahora. No las van a entregar en plataforma ni a mi email
11/9/20 9:02 a. m. - +57 300 5009954: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:07 a. m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
11/9/20 9:08 a. m. - Marisabel Polo: Quién quisiera responder ¿Qué sabe hacer?
11/9/20 9:11 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: YO
11/9/20 9:12 a. m. - Marisabel Polo: Listo Pedro, yo voy anotando en la presentación lo que ustedes vayan respondiendo

11/9/20 9:12 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: ¿Respondo con un audio o lo escribo aquí?
11/9/20 9:12 a. m. - Marisabel Polo: Escribirlo por acá
11/9/20 9:13 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Ok
11/9/20 9:13 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: ¿Que se hacer?
11/9/20 9:13 a. m. - Marisabel Polo: Sí señor
11/9/20 9:17 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: -Soy electricista de profesión
-Sé de mecánica industrial
- Sé vender
- Sé conducir motos y carros
- Sé de ensamble de muebles y vitrinas
- Sé cocinar
11/9/20 9:17 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Sé de instrumentación industrial
11/9/20 9:19 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:19 a. m. - Marisabel Polo: Responda cualquiera del grupo, por favor
11/9/20 9:20 a. m. - +57 301 5130909: Mostrar que sabes hacer a una empresa venderle ej como Jamar
11/9/20 9:23 a. m. - Marisabel Polo: ¿Alguna otra idea?
11/9/20 9:23 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Esas habilidades nacen en el momento que uno empieza a tener destreza con el manejo de ciertas herramientas, que son de uso común en diferentes carreras técnicas, las cuales le hacen a uno usar el sentido común de las cosas.
11/9/20 9:29 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Este mensaje fue eliminado
11/9/20 9:30 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Por ejemplo: Para armar un mueble usamos destornilladores, llaves mixtas, pinzas, que son las mismas que usamos como técnicos electricistas o en refrigeración, o en cualquier carrera técnica. A partir de ahí se desprenden las habilidades que uno tenga con dichas herramientas.
11/9/20 9:30 a. m. - Marisabel Polo: De acuerdo con tus aportes, Pedro. Escogemos un negocio según nuestras habilidades
11/9/20 9:32 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:32 a. m. - Marisabel Polo: Estos son unos ejemplos
11/9/20 9:34 a. m. - Marisabel Polo: Con cada una de nuestras habilidades, sale una lista de ejemplos
11/9/20 9:34 a. m. - Marisabel Polo: Si sé cocinar, ¿qué ejemplos pueden salir?
11/9/20 9:36 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: montar un restaurante
11/9/20 9:37 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: vender productos para la preparación de alimentos
11/9/20 9:41 a. m. - Marisabel Polo: Recordemos entonces: podemos vender bienes o servicios. Podemos tener el restaurante, de cualquier tipo de comida (comida casera, comida típica, comidas rápidas), sea en punto de venta (necesito un local y acondicionar el local) o a domicilio exclusivamente (necesito un buen sistema de transporte para llevar la comida a tiempo a los clientes)
11/9/20 9:41 a. m. - Marisabel Polo: Ser distribuidores de cualquier tipo de productos para restaurantes
11/9/20 9:42 a. m. - Marisabel Polo: Si queremos ofrecer servicios, podemos incluir una academia de cocina (esta requiere registro en Ministerio de Educación, una infraestructura para impartir clases)
11/9/20 9:44 a. m. - +57 300 5009954: Que se hacer ?
Bueno seño yo soy una persona que me gusta hacer muchas cosas y me desempeño muy bien.
todo es cuestión de saber observar por ejemplo:
Cocinar
Oficios varios

Motilar
Pintar
Bailar
Y me va muy bien en muchos deportes

Que cursos e echo ?
Bueno ah lo que termine de cursar el bachillerato me fui ah prestar servicio militar en la policía luego de eso sali e hice un técnico en seguridad privada y escolta profesional

Que me gusta hacer ?
Jugar fútbol
Nadar
Pescar
Bailar
Jugar dominó
Jugar vídeo juegos

Que oportunidades veo en el entorno?
Bueno yo vivo en un entorno donde se ve mucho el técnico en refrigeración por lo cual recibo muchas orientaciones sobre el tema u espero terminar este técnico de la mejor manera para si entrar al mundo de la refrigeración ah ejercer
Muchas gracias!!!!!
11/9/20 9:44 a. m. - +57 300 5009954: Jair stevan Rodríguez Lara
11/9/20 9:46 a. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias, Jair. Tomemos un ejemplo. Si te gusta bailar, ¿qué oportunidades de negocio se podrían tener?
11/9/20 9:47 a. m. - +57 301 5130909: Una academia de baile
11/9/20 9:47 a. m. - +57 300 5009954: Bueno seño si me gusta bailar y veo las condiciones economicas favorables aria eso que dice Yeison una academia de baile
11/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Con el ejemplo de una academia de baile, se deriva otro tipo de negocio
11/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: ¿Qué se le podría ofrecer a las academias de baile?
11/9/20 9:49 a. m. - +57 300 5009954: Clases de zumba y rumba terapia
11/9/20 9:49 a. m. - +57 300 5009954: Antes de entrar al baile cm tal
11/9/20 9:49 a. m. - +57 301 5130909: Exacto
11/9/20 9:50 a. m. - +57 301 6844262: También sirve como un tipo de entrenamiento cardiaco o algo, no?
11/9/20 9:50 a. m. - +57 300 5009954: El baile es cardio
11/9/20 9:50 a. m. - Marisabel Polo: Entonces ahí nos damos cuenta que tenemos opciones: bailes específicos o disciplinas específicas
11/9/20 9:51 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Puede ser instructor de baile
11/9/20 9:51 a. m. - +57 301 6844262: Si, puede enseñar a bailar todo tipo de música o un género en especifico
11/9/20 9:51 a. m. - +57 300 5009954: Ps si seño varias ramas de una sola área el baile
11/9/20 9:51 a. m. - Marisabel Polo: Y podemos pensar que también para grupos específicos: sólo para niños, para adultos mayores, para profesionales, para principiantes
11/9/20 9:51 a. m. - Marisabel Polo: Exactamente
11/9/20 9:52 a. m. - +57 300 5009954: Ok

11/9/20 9:52 a. m. - +57 301 6844262: Por donde yo vivo había una academia que solo enseñaba a bailar champeta
11/9/20 9:52 a. m. - Marisabel Polo: Dotar a las academias de uniformes o trajes
11/9/20 9:53 a. m. - +57 300 5009954: Claro seño sin recursos no se puede llevar nada a la realidad
11/9/20 9:54 a. m. - +57 300 5009954: Bailaria yo solo pero ah la hora de bañarme
11/9/20 9:54 a. m. - +57 300 5009954: 😂
11/9/20 9:54 a. m. - +57 301 6844262: Jajajajaja
11/9/20 9:55 a. m. - +57 301 6844262: Puedes ofrecer servicios de coreografía igual para cinseañeros o comparsas
11/9/20 9:55 a. m. - Marisabel Polo: Suministro de implementos para las escuelas de baile
11/9/20 9:55 a. m. - Marisabel Polo: Este mismo ejemplo aplica para el caso de si les gusta jugar algún deporte
11/9/20 9:56 a. m. - Marisabel Polo: Una tienda de elementos deportivos, de todas las disciplinas deportivas
11/9/20 9:56 a. m. - Marisabel Polo: Una escuela deportiva
11/9/20 9:56 a. m. - Marisabel Polo: Confecciones para dotar a las escuelas deportivas
11/9/20 10:00 a. m. - +57 301 6844262: Profe uniforme que sea de tela alicrada para un mejor movimiento al bailar
11/9/20 10:01 a. m. - Marisabel Polo: Esas características las determinas tú cuando vas a ofrecer las prendas a la academia, o más bien, el cliente te dice sus requerimientos y tú las ajustas
11/9/20 10:02 a. m. - +57 301 6844262: Ok profesor
11/9/20 10:03 a. m. - Marisabel Polo: La última pregunta sobre qué oportunidades ven en su entorno, la han estado respondiendo ya. Nosotros vemos negocios a quienes podemos ofrecerles nuestros servicios
11/9/20 10:03 a. m. - Marisabel Polo: Si hemos hecho cursos en algo específico, es necesario continuar preparándonos
11/9/20 10:04 a. m. - Marisabel Polo: Yo puedo ver que en mi barrio hace falta un negocio de comidas rápidas. Quiero montar ese negocio. No sé cocinar. Puedo asociarme con alguien que sí sepa, o puedo aprender a cocinar para un grupo grande personas, adquirir destrezar
11/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: El punto es que quisiera que ustedes ampliaran sus horizontes con referencia a las opciones que tienen en estos momentos, así:
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: yo aprendi que antes de montar un negocio tenemos que tener encuenta las 4 P
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: precio
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: promocion
11/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: Tienen muchas habilidades, entonces mejórenlas
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: plaza
11/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: Tienen conocimientos, continúen estudiando
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: p´roducto
11/9/20 10:06 a. m. - Marisabel Polo: Tienen gustos y aficiones, aprovéchenlo como idea de negocio
11/9/20 10:06 a. m. - +57 300 5009954: Así es seño
11/9/20 10:06 a. m. - +57 314 2753226: 👆
11/9/20 10:07 a. m. - Marisabel Polo: Estás en lo correcto, Luis. Es una de las teorías de Mercadeo que usamos para describir nuestra idea de negocio
11/9/20 10:08 a. m. - Marisabel Polo: 1. Conocer muy bien qué productos quiero ofrecer (no es lo mismo un restaurante con punto de venta, que un restaurante a domicilio, pues la inversión inicial de cada uno de ellos es completamente diferente)

11/9/20 10:09 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Creo que como todo inicio de alguna actividad, en principio se requiere de tener una predisposición y estar con la mente abierta a ir aumentando los conocimientos para ponerlos en práctica, y así darle forma al negocio que estemos emprendiendo
11/9/20 10:09 a. m. - Marisabel Polo: 2. Definir de manera adecuada el precio de los productos, y esto se hace, conociendo muy bien los costos y gastos de mi empresa
11/9/20 10:12 a. m. - Marisabel Polo: 3. La plaza se refiere, más que al lugar, a la cobertura geográfica. Es decir, hasta dónde estamos en capacidad de llegar con nuestros productos. Si ofrezco servicio a domicilio, y digo que puedo llevar a toda Barranquilla, no puedo llevar esos almuerzos muy tarde. Deben llegar rápido y en buenas condiciones al cliente. Si sé que no puedo enviarlos con esas condiciones, entonces limito mi plaza, sólo a los barrios a donde sé que puedo llegar a tiempo y bien
11/9/20 10:14 a. m. - Marisabel Polo: 4. Promocionar es dar a conocer, por lo que todos necesitamos buscar clientes. Es una inversión justa y necesaria. Sin clientes, no vendo, y si no vendo, mi empresa fracasa
11/9/20 10:15 a. m. - Marisabel Polo: Disposición, voluntad, y mucha paciencia
11/9/20 10:16 a. m. - Marisabel Polo: Hay que recordar que sí se necesita el dinero para iniciar un negocio. ¿Cuánto necesitamos para iniciar? Lo que nosotros decidamos: ¿Necesito un local? ¿Necesito máquinas? ¿Sólo con cierto tipo de herramientas puedo iniciar ofreciendo mis servicios?
11/9/20 10:17 a. m. - Marisabel Polo: En la presentación correspondiente a la sesión de hoy, están planteadas unas preguntas, para orientarnos con respecto a lo que debemos organizar y saber para nuestras ideas de negocio
11/9/20 10:26 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 10:29 a. m. - Marisabel Polo: A los compañeros que no tuvieron la oportunidad de participar, les animo a que hagan su lista, para que la conserven y analicen opciones
11/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: No sólo con tener la idea de negocio podríamos iniciar. Respondiendo a la inquietud de dónde conseguir el capital para iniciar, las entidades financieras sólo hacen créditos a quienes tengan un empleo o una propiedad
11/9/20 10:32 a. m. - Marisabel Polo: La otra opción es de los ahorros que tengan. Sin embargo, ante la realidad de que no tenemos ahorros, qué empresa podemos iniciar, sea solos o asociándonos con alguien, que sea de poco capital
11/9/20 10:33 a. m. - +57 301 6844262: Venta de postres seño
11/9/20 10:33 a. m. - +57 314 2753226: la vieja confiable
11/9/20 10:33 a. m. - Marisabel Polo: Por otro lado, el SENA tiene el Fondo Emprender, destinado a que los aprendices presenten un proyecto, relacionado con una idea de negocio acorde a lo que están estudiando, y soliciten un recurso en dinero. Les voy a enviar el enlace para que exploren la página y analicen cómo hacer ese proyecto
11/9/20 10:34 a. m. - +57 301 6844262: Mínimo jajaja
11/9/20 10:34 a. m. - Marisabel Polo: Claro que sí. Es una actividad productiva que tiene muchos clientes
11/9/20 10:34 a. m. - Marisabel Polo: Buscar clientes, ofrecer muy buenos postres, que me recomienden a otros clientes, reinvertir para ir creciendo poco a poco
11/9/20 10:35 a. m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
11/9/20 10:35 a. m. - +57 301 6844262: Y lo no se necesita de mucho capital inicial para empezar
11/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: Por muy pequeño que sea su negocio, deben administrar muy bien el dinero. Que alcance para sostener los gastos, y que puedan ahorrar, así sea poco
11/9/20 10:36 a. m. - +57 314 2753226: todo depende de la vision que uno tenga
11/9/20 10:36 a. m. - +57 312 6779673: Buenos días seño
Una pregunta

Si tengo un plan de negocios bien bueno y allí tengo todo lo que me gasto y en que lo gasto y apartes tengo una forma de recuperar el dinero si el negocio no funciona el banco me daría el préstamo
11/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: En algunos meses, con quién podrían asociarse para iniciar un negocio más grande, en otra actividad que tengan como meta
11/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: El banco sólo nos presta dinero si le damos unas garantías. Si le muestro mi carta laboral porque trabajo en una empresa, y le quedo mal con el pago de unas cuotas, podría embargar mi sueldo. Si le muestro las propiedades que tengo para que me den un crédito, y le quedo mal con el pago de unas cuotas, el banco puede quitarme mi propiedad (casa, apartamento)
11/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: Por esa razón, el banco no presta sin garantías. Si no tenemos cómo responder, no nos prestaría dinero
11/9/20 10:39 a. m. - +57 314 2753226: si totalmente y a eso hay que sumarle como llevamos el scort en nuestra vida crediticia
11/9/20 10:39 a. m. - +57 314 2753226: todo influye en un credito
11/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: Si tú demuestras que el negocio funcionaría, porque detallas muy bien quiénes serían tus clientes y cómo administrar esos gastos y costos, hay otras entidades que pueden darte el recurso
11/9/20 10:39 a. m. - +57 314 2753226: de libre invercion
11/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: El SENA da el recurso si ustedes elaboran un plan de negocios muy bien estructurado. No funciona como préstamo. Les dan el dinero y deben mostrarle al SENA su información financiera por unos años. Si el SENA determina que su empresa es viable, no deben devolver el dinero (aproximadamente 80 millones. Sería más si garantizo más empleados que voy a contratar)
11/9/20 10:41 a. m. - +57 314 2753226: que buenas garantias
11/9/20 10:42 a. m. - +57 314 2753226: una pregunta quien hace ese estudio y quien determina la aprovacion de ese "prestamo" ?
11/9/20 10:42 a. m. - Marisabel Polo: Un proyecto muy bien redactado y estructurado. Pueden hacerlo entre varios aprendices. Tienen hasta dos años después de haber recibido el título como Técnicos para presentar su proyecto. El SENA tiene una oficina de emprendimiento para que los oriente en cómo hacer ese proyecto
11/9/20 10:43 a. m. - Marisabel Polo: Todo se hace a través de la oficina de Emprendimiento. El Colombo tiene asesores. Los proyectos son aprobados a nivel nacional. No tiene nombre de préstamo sino de capital semilla
11/9/20 10:43 a. m. - +57 314 2753226: ®
11/9/20 10:44 a. m. - Marisabel Polo: Primero exploren la página web, para luego buscarles el contacto en el Colombo
11/9/20 10:44 a. m. - Marisabel Polo: Aun así, si el SENA revisa su empresa y se da cuenta de que ustedes no cumplieron lo que dijeron en su plan de negocio (total en ventas y personas contratadas), sí DEBEN devolver el dinero
11/9/20 10:45 a. m. - Marisabel Polo: Por esa razón, es muy importante elaborar muy bien el plan de negocios
11/9/20 10:47 a. m. - Marisabel Polo: Si dentro de los servicios que van a ofrecer, se incluye acondicionar instalaciones eléctricas, podrían elaborar el proyecto con un Técnico en Electricidad
11/9/20 10:50 a. m. - Marisabel Polo: Muchísimas gracias por participar en esta mañana, estimados aprendices. Siempre dispuesta a sus dudas y comentarios
11/9/20 10:51 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Gracias a Ud. profesora por sus enseñanzas
11/9/20 10:59 a. m. - +57 312 6779673: Gracias seño
vamos a tener muy en cuenta todo

11/9/20 10:59 a. m. - +57 301 5130909: Igualmente
11/9/20 3:05 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos cordiales. Adjunto segunda actividad a desarrollar, para responder al email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 3:06 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>

CHAT DE WHATSAPP MERVC33

4/9/20 7:51 a.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 10:51 a.Â m. - Marisabel Polo: Nos vemos a las 3:00 pm, para quienes puedan conectarse
4/9/20 3:21 p.Â m. - Marisabel Polo: Hola, buenas tardes. Acabo de cerrar la reuniÃ³n, sÃ³lo asistiÃ³ Luis Crespo. Les envÃ-o la presentaciÃ³n correspondiente al dÃ-a de hoy
4/9/20 3:21 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 3:22 p.Â m. - Jorge MERVC33: y donde fue la reunion?
4/9/20 3:22 p.Â m. - Marisabel Polo: De igual manera, les recuerdo el diligenciamiento del AutodiagnÃ³stico del Emprendedor, el cual pueden enviar a mpolod@misena.edu.co
4/9/20 3:23 p.Â m. - Jorge MERVC33: estuve esperando el link y no lo vi
4/9/20 3:23 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 3:23 p.Â m. - Marisabel Polo: Ah, el mismo de la semana pasada
4/9/20 3:25 p.Â m. - Jorge MERVC33: entiendo, yo estaba esperando un nuevo link, quÃ© lastima
4/9/20 3:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Pueden decirme quiÃ©nes pueden conectarse ahora, para abrir nuevamente la sesiÃ³n
4/9/20 3:27 p.Â m. - Jorge MERVC33: no sabria decirle, pero solo seria yÃ³, porque ninguno se reportÃ³ a parte de luis
4/9/20 3:27 p.Â m. - Marisabel Polo: Si se reportan tres mÃ¡s, la hacemos. SÃ© que estÃ¡ lloviendo fuerte en varios sectores
4/9/20 3:28 p.Â m. - Jorge MERVC33: si asi es ya estoy que apago el celular, estarÃ© atento
4/9/20 3:48 p.Â m. - Marisabel Polo: Les resumo la presentaciÃ³n de hoy, de tal manera que expresen sus opiniones
4/9/20 3:48 p.Â m. - Marisabel Polo: El SENA es FormaciÃ³n para el Trabajo, pero no sÃ³lo para salir a buscar un empleo relacionado con la formaciÃ³n que estÃ¡n recibiendo
4/9/20 3:49 p.Â m. - Marisabel Polo: El SENA fomenta el Emprendimiento, considerando que ustedes pueden desarrollar su idea de negocio, basado en los servicios que pueden ofrecer
4/9/20 3:49 p.Â m. - Marisabel Polo: Quiere decir que mi intenciÃ³n en este Programa es que ustedes exploren esas opciones de negocio que tienen, de acuerdo a las competencias que estÃ¡n adquiriendo
4/9/20 3:51 p.Â m. - Marisabel Polo: Considerando esto, es importante que ustedes mismos se tracen sus metas, de acuerdo al proyecto de vida que ustedes se han definido
4/9/20 3:52 p.Â m. - Marisabel Polo: A quien quiera participar, puede comentar cÃ³mo se imagina dentro de cinco aÃ±os
7/9/20 8:54 a.Â m. - Marisabel Polo: Buenos dÃ-as para todos, espero que se encuentren muy bien
7/9/20 8:54 a.Â m. - Marisabel Polo: En cuanto tengan oportunidad, les invito a ver el siguiente video
7/9/20 8:55 a.Â m. - +57 304 4957841: buenos dÃ-as
7/9/20 8:55 a.Â m. - Marisabel Polo: https://youtu.be/i07qz_6Mk7g
7/9/20 9:56 a.Â m. - +57 300 5493515: Chevere el video
7/9/20 2:08 p.Â m. - +57 301 5996545: Muy bueno ese video
8/9/20 6:24 p.Â m. - Marisabel Polo: Saludos y buenas noches para todos. Comparto dos lecturas de apoyo para nuestra formaciÃ³n en Emprendimiento
8/9/20 6:26 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:26 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
9/9/20 6:30 a.Â m. - â€Ž+57 321 8791284 saliÃ³ del grupo

9/9/20 6:55 p.Â m. - â€ŽJorge MERVC33 cambiÃ³ los ajustes de este grupo para permitir que solo los administradores puedan enviar mensajes al grupo
11/9/20 2:19 p.Â m. - Ahora eres admin. del grupo
11/9/20 2:28 p.Â m. - â€Ž+57 304 3978193 saliÃ³ del grupo
11/9/20 2:37 p.Â m. - Marisabel Polo: Buenas tardes a todos, espero que se encuentren bien
11/9/20 2:37 p.Â m. - Marisabel Polo: Hoy vamos a trabajar por este medio. En sesiones anteriores, y de acuerdo a lo entregado en las presentaciones, el tema principal ha sido el de Empresa
11/9/20 2:40 p.Â m. - Marisabel Polo: Para darles contexto: todos necesitamos tener ingresos para sostener a nuestras familias o ayudar en nuestros hogares
11/9/20 2:40 p.Â m. - Marisabel Polo: Es necesario entonces conseguir un empleo, acorde con nuestro perfil profesional
11/9/20 2:44 p.Â m. - Marisabel Polo: Una de las opciones para obtener ingresos es tener su propia empresa, sobre todo considerando que no hay suficientes empleos o no estÃ¡n bien remunerados
11/9/20 2:45 p.Â m. - Marisabel Polo: Por eso hablamos de Emprendimiento
11/9/20 2:45 p.Â m. - Marisabel Polo: Una empresa se crea para satisfacer necesidades o para satisfacer gustos. Â¿CÃ³mo lo hace? Vendiendo productos (bienes o servicios) a unos clientes
11/9/20 2:45 p.Â m. - Marisabel Polo: Es decir, es necesario vender. Si no vendo, no recibo dinero
11/9/20 2:46 p.Â m. - Marisabel Polo: Quiere decir que debo conseguir clientes
11/9/20 2:46 p.Â m. - Marisabel Polo: Es posible que algunos de ustedes ya tengan su negocio, sea de lo que estÃ¡n estudiando, o de otra actividad
11/9/20 2:46 p.Â m. - Marisabel Polo: Lo esencial ahora es que contemplemos como opciÃ³n el tener nuestra propia empresa. Para ayudar en este proceso, van a resolver unas preguntas, que van a responder en la hoja o el cuaderno que tienen. Las socializamos despuÃ©s de responderlas
11/9/20 2:47 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 2:48 p.Â m. - Marisabel Polo: Escriban todo lo que ustedes Saben Hacer (ejemplo: cocinar, arreglar abanico, etc.)
11/9/20 2:48 p.Â m. - Marisabel Polo: En 5 minutos les envÃ-o otra pregunta
11/9/20 2:54 p.Â m. - â€ŽJorge MERVC33 cambiÃ³ los ajustes de este grupo para permitir que todos los participantes puedan enviar mensajes al grupo
11/9/20 2:59 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 2:59 p.Â m. - Marisabel Polo: Sean cursos cortos (presenciales o virtuales) u otro programa tÃ©cnico
11/9/20 3:01 p.Â m. - +57 300 4858910: Yo e echo electricidad basica domÃ©stica
11/9/20 3:02 p.Â m. - Marisabel Polo: Nelson, ve anotÃ¡ndolo en la hoja o el cuaderno. En un rato socializamos
11/9/20 3:04 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:05 p.Â m. - Marisabel Polo: Por ejemplo: jugar fÃºtbol

De este puede salir una lista muy larga
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Esta pregunta va dirigida a las oportunidades de negocio que ustedes detectan
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Un ejemplo es que actualmente veo que muchas personas decoran sus fiestas y yo puedo ofrecerles insumos para decoraciÃ³n. Aun no sabiendo decorar, yo veo que es una oportunidad de negocio
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Entonces todas las oportunidades que usteden vean, anÃ³tenlas

11/9/20 3:16 p.Â m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
11/9/20 3:18 p.Â m. - Marisabel Polo: De la primera pregunta, ya Nelson nos contestÃ³ que trabaja con electricidad bÃ¡sica domÃ©stica
11/9/20 3:18 p.Â m. - Marisabel Polo: Â¿Alguien mÃ¡s quisiera responder a la pregunta de quÃ© sabe hacer?
11/9/20 3:27 p.Â m. - Marisabel Polo: El objetivo es que participen
11/9/20 3:42 p.Â m. - Marisabel Polo: Les agradezco me envÃ-en imagen del listado que hacen
11/9/20 3:49 p.Â m. - +57 300 3181946: Este mensaje fue eliminado
11/9/20 3:50 p.Â m. - +57 300 3181946: Bueno yo he hecho curso de manipulaciÃ³n de alimentos
11/9/20 3:56 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:56 p.Â m. - +57 300 5628213: Sam
11/9/20 3:56 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:59 p.Â m. - +57 300 3181946: Beno puede ser un restaurante
11/9/20 3:59 p.Â m. - +57 300 3181946: O un negocio de comidas rÃ¡pidas
11/9/20 4:02 p.Â m. - Marisabel Polo: AÃºn asÃ-, del restaurante salen varias ideas, ya que puede ser de comidas rÃ¡pidas como mencionas, un restaurante de almuerzos caseros o de comidas tÃ-picas
11/9/20 4:03 p.Â m. - Marisabel Polo: De la idea del restaurante salen mÃ¡s ideas: distribuidora de insumos para restaurantes / escuela de cocina
11/9/20 4:06 p.Â m. - +57 300 3181946: Restaurante de almuerzos caseros
11/9/20 4:06 p.Â m. - +57 300 3181946: Puede ser
11/9/20 4:06 p.Â m. - +57 304 4957841: buenas tardes soy JosÃ© Miguel ArÃ©valo
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: yo trabaje desde los 16 en restaurantes de etiqueta y hoteles
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: cÃ³mo auxiliar de servicio
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: banquetes
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: eventos sociales
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: luego trabaje en tecnoglas
11/9/20 4:08 p.Â m. - +57 304 4957841: ahÃ- me certifique como operador de puente grÃºa cosa que me gusta mucho
11/9/20 4:10 p.Â m. - Marisabel Polo: Nuestros conocimientos y experiencias hacen que podamos usarlos como habilidades para ofrecer nuestros servicios a otras personas o a empresas
11/9/20 4:10 p.Â m. - Marisabel Polo: AsÃ- que debemos responder a la pregunta de QuÃ© necesidades voy a satisfacer, para hacernos una idea de quÃ© puedo ofrecer
11/9/20 4:11 p.Â m. - +57 300 5493515: Buenas tardes apenas veo el msj
11/9/20 4:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Muchas personas prefieren contratar estos servicios, que incluye todo completo. Desde montaje de eventos y fiestas, hasta comida y decoraciÃ³n
11/9/20 4:12 p.Â m. - +57 304 4957841: correcto
11/9/20 4:12 p.Â m. - +57 304 4957841: el paquete incluye mesero cÃ³moda y todo
11/9/20 4:14 p.Â m. - Marisabel Polo: Entonces esta respuesta tambiÃ©n podrÃ-a ir en la pregunta de QuÃ© oportunidades veo en el entorno
11/9/20 4:15 p.Â m. - +57 304 4957841: en mi entorno siempre a habido la necesita de un buen reparador de neveras
11/9/20 4:15 p.Â m. - +57 304 4957841: hasta hace poco necesite uno
11/9/20 4:15 p.Â m. - +57 304 4957841: mi suegro igual y son pocos los que trabajan bien

11/9/20 4:15 p.Â m. - Marisabel Polo: Para armar un paquete con esas caracterÃ-sticas, no quiere decir que una persona lo haga todo o sepa hacerlo todo. Contratas personal competente o te asocias con otras personas que tengan esas habilidades. AsÃ- se complementan
11/9/20 4:16 p.Â m. - +57 304 4957841: entonces mi aspiraciÃ³n es ser el mejor en esto
11/9/20 4:16 p.Â m. - +57 304 4957841: asÃ- es
11/9/20 4:17 p.Â m. - +57 300 5493515: Yo e trabajado de ayudante de cosina en comida corriente..tambien en comidas rÃ¡pidas. TambiÃ©n en albaÃ±ilerÃ-a..tambien como ebanisteria...y igual trabaje haciendo el senso 4 con el sisben
11/9/20 4:19 p.Â m. - Marisabel Polo: QuiÃ©nes son los clientes: las personas en sus hogares, los negocios pequeÃ±os que tienen enfriadores y la empresas que tienen una cantidad considerable de estos equipos
11/9/20 4:20 p.Â m. - Marisabel Polo: Continuar estudiando, porque constantemente salen nuevas tÃ©cnicas, y debemos ser mejores
11/9/20 4:21 p.Â m. - +57 304 4957841: claro que sÃ- profe la tecnologÃ-a cada vez avanza
11/9/20 4:21 p.Â m. - +57 300 3181946: Bueno en mi entorno un local y primero que todo tener el plante
11/9/20 4:21 p.Â m. - +57 300 5493515: LleguÃ© tarde pero trato de entender lo que an puesto
11/9/20 4:23 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 4:24 p.Â m. - Marisabel Polo: Listo, DamiÃ¡n
11/9/20 4:25 p.Â m. - Marisabel Polo: A veces vemos oportunidades que no tienen que ver con nuestras habilidades o conocimientos
11/9/20 4:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Es decir, que yo podrÃ-a montar un puesto de comidas rÃ¡pidas, aun sin saber cocinar. Nos apoyamos en otras personas
11/9/20 4:26 p.Â m. - Marisabel Polo: Con respecto a CuÃ¡les son sus aficiones o hobbies, en la pregunta de quÃ© les gusta hacer?
11/9/20 4:28 p.Â m. - +57 300 5493515: Se pintar dibujo
11/9/20 4:30 p.Â m. - Marisabel Polo: Hay cosas que nos gusta hacer. Y esa misma aficiÃ³n, puede gustarle a otras personas. A partir de eso, Â¿quÃ© ideas de negocio saldrÃ-an?
11/9/20 4:34 p.Â m. - +57 300 5493515: MontarÃ-a un negocio de comidas rÃ¡pidas...bien establecido ..y con todo el marketing para llamar clientela
11/9/20 4:36 p.Â m. - Marisabel Polo: DamiÃ¡n, Â¿quÃ© tipo de empresa tendrÃ-as si manejas tÃ©cnicas en dibujo?
11/9/20 4:37 p.Â m. - +57 300 3181946: Bueno me gusta desarmar y armar
11/9/20 4:37 p.Â m. - +57 300 3181946: Cosas por ejemplo arreglar cosas que se daÃ±an y que pueda areglar
11/9/20 4:38 p.Â m. - +57 300 5493515: Nose seÃ±o . SÃ³lo dibujo por aficiÃ³n..nose que empresa relacionada podria
11/9/20 4:41 p.Â m. - Marisabel Polo: Ideas con respecto a esta habilidad...
11/9/20 4:41 p.Â m. - Marisabel Polo: Ideas con respecto a esta...
11/9/20 4:42 p.Â m. - +57 304 6311712: Yo en la actividad soy trabajador de comida rÃ¡pida y me gustarÃ-a habrÃ-a un negocio de comida x q me gusta
11/9/20 4:49 p.Â m. - Marisabel Polo: La intenciÃ³n de la actividad es que aprovechemos como opciones de negocio todos los conocimientos y habillidades que tenemos, para ir creciendo poco a poco
11/9/20 4:54 p.Â m. - Marisabel Polo: De igual manera es considerar el programa que estÃ¡n estudiando en estos momentos. Si van a ofrecer servicios a empresas, deben registrarse en CÃ¡mara de Comercio

11/9/20 4:55 p.Â m. - Marisabel Polo: Ustedes tienen ideas de quÃ© quieren tener como negocio, es decir, que se han trazado unas metas. Lo importante es identificar quÃ© tipo de empresa quieren tener, sobre todo para conocer cuÃ¡nto capital necesitan para iniciar
11/9/20 4:57 p.Â m. - Marisabel Polo: Si tomo un ejemplo, no es lo mismo que yo quiera tener un restaurante con punto de venta, porque debo invertir en un local y acondicionarlo con sillas y mesas, aire acondicionado y la respectiva cocina
11/9/20 4:58 p.Â m. - Marisabel Polo: Mientras que si quiero un restaurante sÃ³lo de domicilios, no necesito el local. SÃ³lo la cocina y un buen sistema de transporte para que llegue la comida en buenas condiciones a los clientes
11/9/20 5:00 p.Â m. - Marisabel Polo: En la presentaciÃ³n del dÃ-a de hoy estÃ¡n unas preguntas que les pueden orientar para saber quÃ© deben conocer de la empresa que quieren tener
11/9/20 5:01 p.Â m. - Marisabel Polo: Por otro lado, el tema crÃ-tico es el capital para iniciar. Â¿Es posible iniciar con muy poco dinero? Depende del negocio y depende de cÃ³mo cada uno de ustedes lo diseÃ±e. Cada negocio es Ãºnico y diferente
11/9/20 5:11 p.Â m. - +57 300 3181946: Buneo no se que pondrÃ-a hay seÃ±o
11/9/20 5:14 p.Â m. - Marisabel Polo: Servicios de reparaciÃ³n de electrodomÃ©sticos menores en el hogar, asociÃ¡ndote con alguien que conozca de los que tÃº no dominas, podrÃ-a ser
11/9/20 5:16 p.Â m. - +57 300 3181946: Aa ok profe
11/9/20 5:24 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 5:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Esta es la presentaciÃ³n de la sesiÃ³n de hoy, con los apuntes que ustedes hicieron
11/9/20 5:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Por otro lado, les envÃ-o la segunda actividad para enviar a mi email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 5:26 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 5:39 p.Â m. - Marisabel Polo: Muchas gracias por asistir y participar activamente
11/9/20 5:39 p.Â m. - Marisabel Polo: Que pasen una feliz tarde
11/9/20 5:47 p.Â m. - +57 304 4957841: feliz tarde seÃ±o
11/9/20 6:00 p.Â m. - +57 300 3181946: Igual seÃ±o grasias
11/9/20 8:29 p.Â m. - +57 300 5493515: SeÃ±o disculpe se fue la luz y apenas llego..
14/9/20 10:54 a.Â m. - Marisabel Polo: Buenos dÃ-as para todos. Les comparto esta pÃ¡gina del SENA, para que la exploren y conozcan sobre los recursos que tiene la instituciÃ³n para los emprendedores
14/9/20 10:54 a.Â m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
14/9/20 10:56 a.Â m. - +57 300 5493515: Ok gracias
14/9/20 10:58 a.Â m. - +57 304 5463626: Gracias

CHAT DE WHATSAPP TMMI 58

2/9/20 10:37 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días, estimados aprendices. Espero que se encuentren bien
2/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: Me permito enviarles la presentación de la sesión anterior
2/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: De igual manera, les comparto el siguiente material de lectura, para apoyar los conceptos en Emprendimiento
2/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: Siempre atenta a sus dudas, inquietudes y comentarios
3/9/20 1:31 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes para todos, estimados aprendices. Para quienes puedan conectarse, nos vemos a las 4pm por Google Meet
3/9/20 4:00 p. m. - Marisabel Polo: URL de la reunión: https://meet.google.com/cbg-awpb-kfz
Teléfono: +1 815-414-9087 PIN: 117 518 358#
3/9/20 4:13 p. m. - +57 300 8577528: Seño , el internet esta malo y las palabras se escuchan entre cortado y no entiendo muy bien
3/9/20 4:13 p. m. - +57 300 6255035: X2 seño a mi igual
3/9/20 4:24 p. m. - +57 300 4206524: Profe nuevamente se escucha deficiente
3/9/20 4:39 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
3/9/20 4:42 p. m. - Marisabel Polo: Estimados aprendices, en vista de mis problemas en la conectividad, les envío la presentación que estaba proyectando
3/9/20 4:42 p. m. - Marisabel Polo: Varios apuntes relacionados al tema:
3/9/20 4:43 p. m. - Marisabel Polo: El SENA es Formación para el Trabajo, pero no sólo para salir a buscar un empleo relacionado con la formación que están recibiendo
3/9/20 4:43 p. m. - Marisabel Polo: El SENA fomenta el Emprendimiento, considerando que ustedes pueden desarrollar su idea de negocio, basado en los servicios que pueden ofrecer
3/9/20 4:45 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que mi intención en este Programa es que ustedes exploren esas opciones de negocio que tienen, de acuerdo a las competencias que están adquiriendo
3/9/20 4:49 p. m. - Marisabel Polo: Si están estudiando para ser Técnicos en Mecánica de Maquinaria Industrial, les agradezco respondan a la pregunta de ¿qué servicios pueden ofrecer ustedes a las empresas?
3/9/20 4:50 p. m. - Marisabel Polo: Es decir, si ustedes crean una empresa relacionada con el área técnica en la que se están formando, ¿qué podrían ofrecerle a las empresas de la ciudad?
3/9/20 4:51 p. m. - Marisabel Polo: Esta pregunta es para que participen, desde su opinión y desde los conocimientos que tienen hasta el momento
3/9/20 5:02 p. m. - +57 301 2106087: Yo ofrecería servicio preventivo en mantenimiento , reparación y recustruccion de varias máquinas en específica , aramaria un grupo de trabajo que pueda comprender muchas áreas, como electricidad , mecánica , neumática , hidráulica etc, con el fin de llevar las soluciones deseadas a las empresas
3/9/20 5:04 p. m. - +57 301 2106087: Esta idea nace de una interrogante que nos planteó el profesor anuncio del curso , que es si en tu empresa presenta una máquina importante una falla a las 2 de la mañana (rotura de pieza) y no debe detenerse la producción
3/9/20 5:05 p. m. - +57 301 2106087: Entonces mi idea de negocio es estar siempre disponible 24/7 para brindar soluciones en cualquier comento
3/9/20 5:07 p. m. - Marisabel Polo: Listo, bien fundamentado. Presentas el contexto que se necesita para entender el porqué hacemos empresa

3/9/20 5:08 p. m. - Marisabel Polo: ¿Alguien desea complementar esa idea, reforzarla o agregarle algo?
3/9/20 5:20 p. m. - +57 301 6971446: Planteo lo igual del compañero dar un excelente servicio saber que es lo que uno va armar en una maquina presentarse adecuadamente y sobre todo ser ordenado en su trabajo, o empresa que uno empiece a emprender para que haci las personas les guste la forma de trabajar y todas las soluciones que uno puede brindar
3/9/20 5:22 p. m. - +57 301 7035342: También digo lo mismo, la idea mía sería prestar un buen servicio y demostrar un buena imagen, tener muchas soluciones para la empresa y clientes también
3/9/20 5:28 p. m. - +57 301 6971446: Y no solo tener conocimientos en las máquinas si no tener conocimientos técnicos adecuados para un buen desempeño y ser viable hacia los demás de que uno como técnico esta encaminado por la electricidad, la neumatica como decía el compañero benjamin pero en mi opinión si emprenderia una empresa muy buena y da buenos resultados diariamente estaría conformada por buenos técnicos donde estuviera una excelente calidad de trabajar para que mi empresa, sea recomendada
3/9/20 5:30 p. m. - Marisabel Polo: Resumo lo que les he enviado, para poder enlazarlo con lo que ustedes están aportando, que es muy certero
3/9/20 5:32 p. m. - Marisabel Polo: La intención de crear empresa es Generar Ingresos a través de la Venta de unos Productos, que pueden ser Bienes y Servicios
3/9/20 5:32 p. m. - Marisabel Polo: Ustedes han identificado esos Servicios que pueden ofrecer
3/9/20 5:33 p. m. - +57 300 4206524: Mantenimientos preventivos
3/9/20 5:34 p. m. - Marisabel Polo: Otro apunte: vamos a crear Empresa para Satisfacer Necesidades de unos Clientes. Esos clientes pueden ser otras Empresas
3/9/20 5:34 p. m. - Marisabel Polo: De acuerdo a lo que ustedes han dicho, sus servicios van a satisfacer necesidades de empresas
3/9/20 5:39 p. m. - Marisabel Polo: Hay muchas empresas que poseen máquinas, dependiendo del proceso productivo al que se dediquen
3/9/20 5:40 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que requieren un mantenimiento. Si la empresa tiene algún Programa de Mantenimiento (sea Predictivo, Preventivo o Correctivo), necesita contratar a una persona o a una empresa para que ejecute esas funciones
3/9/20 5:41 p. m. - Marisabel Polo: Todo lo que tenga que ver con Mantenimiento es una oferta de Servicios, porque es Intangible
3/9/20 5:42 p. m. - Marisabel Polo: Acá hablan de Reconstrucción. ¿Para realizar esto, necesitan Partes y Repuestos? Les agradezco me confirmen o me corrijan
3/9/20 5:43 p. m. - Marisabel Polo: Hay algo esencial acá. Ustedes son los expertos en el tema. Ustedes van a vender su conocimiento y darle valor a su trabajo. Es algo que no deben perder de vista
3/9/20 5:46 p. m. - +57 301 6971446: Obviamente uno tiene que invertir una gran cantidad de dinero a repuestos de una excelente calidad si uno quiere brindar lo mejor de su empresa tiene que demostrarlo por todos los conocimientos de ser técnico
3/9/20 5:49 p. m. - Marisabel Polo: De acuerdo a esto, ya le estás dando unos Atributos a tu Servicio: Calidad y Garantía
3/9/20 5:49 p. m. - Marisabel Polo: Ustedes van a cobrar por ese servicio garantizado
3/9/20 5:50 p. m. - +57 301 6971446: Si seño la garantia y ser atendidos de la mejor manera posible
3/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Con respecto a esto, ustedes, al conocer a su empresa cliente, deben ofrecer también asesoría para que ellos optimicen su uso. Ustedes permanecer constantemente en contacto con ellos, para verificar cuándo necesitan sus servicios
3/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Entonces: Calidad, Garantía y Buena Atención

3/9/20 5:56 p. m. - Marisabel Polo: Esta es la oportunidad para ofrecer múltiples servicios, de tal forma que sus clientes puedan satisfacer sus necesidades. Si ustedes no tienen las competencias, llegan al punto de asociarse con personas que sí tengan ese conocimiento
3/9/20 6:01 p. m. - +57 300 4206524: Y manejaríamos un amplio campo de trabajo para ofrecer
3/9/20 6:04 p. m. - Marisabel Polo: Correcto
4/9/20 7:48 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 9:02 a. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: 👆
10/9/20 3:04 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes para todos, espero que se encuentren muy bien
10/9/20 3:05 p. m. - Marisabel Polo: Esta tarde vamos a trabajar de manera asincrónica. Busquen papel y lápiz por favor, para realizar una actividad
10/9/20 3:05 p. m. - +57 320 7749408: buenas tardes
10/9/20 3:06 p. m. - +57 320 7749408: e profe la verdad es que ninguno esta conectado
10/9/20 3:07 p. m. - Marisabel Polo: No he abierto la reunión en ningún vínculo. Por este medio, van respondiendo en la medida en que lean los mensajes
10/9/20 3:08 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Ok profe entendido
10/9/20 3:08 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: En que consiste la actividad
10/9/20 3:09 p. m. - +57 300 8577528: Listo seño
10/9/20 3:14 p. m. - Marisabel Polo: Continuando con el tema de la semana pasada, es claro para algunos de ustedes qué tipo de negocio o empresa quisieran tener
10/9/20 3:15 p. m. - Marisabel Polo: Algunos, relacionados con su área de estudio. Otros, de acuerdo a otros intereses
10/9/20 3:15 p. m. - +57 300 6255035: Buenas tardes seño
10/9/20 3:15 p. m. - Marisabel Polo: Para hacer la descripción de una idea de negocio, es necesario primero identificar esa Idea de Negocio
10/9/20 3:15 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: profe en base a eso creo todos en algun momento hemos pensado en alguna empresa
10/9/20 3:16 p. m. - Marisabel Polo: Las siguientes preguntas son para ayudarnos a identificar ideas de negocio. En la hoja que tienen, hagan una lista
10/9/20 3:18 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: ok
10/9/20 3:18 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:18 p. m. - +57 320 7749408: una pregunta seño tiene que ser en una hoja no se puede hacer por word?
10/9/20 3:18 p. m. - Marisabel Polo: 1. Anoten todo lo que SABEN hacer (ejemplo: manejar bicicleta, jugar fútbol, arreglar abanicos, cocinar)
10/9/20 3:19 p. m. - Marisabel Polo: Sí, claro que sí
10/9/20 3:19 p. m. - Marisabel Polo: Cuando resolvamos todas las preguntas, las socializamos. Son cuatro preguntas
10/9/20 3:20 p. m. - Marisabel Polo: En 5 minutos envío la otra pregunta
10/9/20 3:24 p. m. - +57 320 7749408: ya
10/9/20 3:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:27 p. m. - Marisabel Polo: 2. Sean cursos cortos (presencial o virtual) u otro programa técnico
10/9/20 3:30 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:31 p. m. - Marisabel Polo: 3. Esta es una de las listas más largas que les puede salir, porque ustedes tienen muchas aficiones
10/9/20 3:31 p. m. - Marisabel Polo: Es posible que se repita con algunos de la lista de Qué saben hacer
10/9/20 3:37 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>

10/9/20 3:38 p. m. - Marisabel Polo: 4. Esta última pregunta ya no depende exclusivamente de lo que son ustedes como individuos, sino de lo que ven en su entorno
10/9/20 3:43 p. m. - Marisabel Polo: Hasta este momento, ¿qué inquietudes tienen con respecto a estas preguntas?
10/9/20 3:43 p. m. - +57 300 6255035: Seño disculpe es que no la entendí
10/9/20 3:46 p. m. - +57 320 7749408: no entendi esta
10/9/20 3:46 p. m. - +57 300 4206524: Compañero te pregunta como ves en tu perspectiva que oportunidades puedes tener
10/9/20 3:47 p. m. - Marisabel Polo: Listo, con respecto a esta pregunta: Oportunidades de negocio que podemos detectar en algún momento, como por ejemplo, que actualmente me dé cuenta de que hay muchas personas que necesitan aprovisionarse de productos de aseo para el hogar. Entonces, yo puedo aprovechar esa necesidad, y ofrecerles diversas marcas y opciones de pago, para que no tengan que salir de su casa
10/9/20 3:47 p. m. - Marisabel Polo: Entonces son oportunidades que a veces no tienen que ver con nuestra profesión o nuestros conocimientos. Simplemente son cosas que vemos
10/9/20 3:48 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: ok esa pregunta solo se refiere a eso
10/9/20 3:48 p. m. - +57 320 7749408: a ok
10/9/20 3:49 p. m. - Marisabel Polo: Sí, y es posible que ustedes hayan detectado varias oportunidades. En algunos casos vemos oportunidades que creemos inalcanzables. Sin embargo, hagan la lista de todas maneras
10/9/20 3:53 p. m. - +57 320 7749408: ya lo hice señp
10/9/20 3:53 p. m. - +57 320 7749408: seño
10/9/20 3:54 p. m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
10/9/20 3:54 p. m. - Marisabel Polo: De acuerdo a la primera pregunta, quién podría dar un ejemplo de Qué sabe hacer
10/9/20 3:55 p. m. - +57 320 7749408: yo
10/9/20 3:55 p. m. - +57 320 7749408: se cocinar, planchar, trapear, lavar
10/9/20 3:56 p. m. - +57 320 7749408: seño se le puede enviar o eso lo tenemos que tener nosotros?
10/9/20 3:56 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:57 p. m. - Marisabel Polo: Entre todos, ¿cómo podemos responder esta pregunta?
10/9/20 3:57 p. m. - Marisabel Polo: Lo tienen ustedes
10/9/20 3:57 p. m. - +57 320 7749408: ser chef
10/9/20 3:57 p. m. - +57 320 7749408: o hacer tu propio restaurante
10/9/20 3:58 p. m. - Marisabel Polo: ¿Qué otras ideas se les ocurren?
10/9/20 3:59 p. m. - +57 300 6255035: Seño una frutera y un restaurante ahí mismo
10/9/20 3:59 p. m. - +57 300 6255035: Es un buen negocio
10/9/20 4:00 p. m. - Marisabel Polo: Estoy anotando en la diapositiva lo que están respondiendo
10/9/20 4:01 p. m. - Marisabel Polo: Si soy chef, puedo enseñar
10/9/20 4:01 p. m. - +57 320 7749408: exactamente seño
10/9/20 4:02 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: profesora yo siempre he querido montar un negocio al estilo price smart con productos del campo al por mayor
10/9/20 4:05 p. m. - Marisabel Polo: Sólo con una habilidad, hemos detectado como mínimo cuatro oportunidades de negocio
10/9/20 4:05 p. m. - +57 320 7749408: si seño

10/9/20 4:06 p. m. - Marisabel Polo: Aun así, a veces nos damos cuenta de que necesitamos mejorar esas habilidades. Y por otro lado, es posible que el Saber Cocinar se cruce con que les Guste Cocinar (incluida en la tercera pregunta)
10/9/20 4:06 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 4:08 p. m. - Marisabel Polo: Sólo con un ejemplo, tendríamos varias ideas. Y haríamos lo mismo con las otras habilidades (Planchar, trapear, lavar)
10/9/20 4:09 p. m. - Marisabel Polo: Ejemplo: empresa que suministra personal de oficios varios a empresas; empresa distribuidora de productos de aseo para el hogar o para empresas
10/9/20 4:11 p. m. - Marisabel Polo: Imagínense que tomaran como clientes a todos los Hoteles de la ciudad, sólo para suministrarles productos de aseo. Ir y ofrecerles constantemente, sabiendo que los hoteles necesitan sus instalaciones limpias e higiénicas
10/9/20 4:11 p. m. - Marisabel Polo: Con este ejemplo, enseguida contestaríamos la cuarta pregunta
10/9/20 4:11 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: seria un buen negocio
10/9/20 4:12 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: profe tambien con eso del restaurante , una idea de suplir de comida los trabajadores de empresas hospitales o call centers
10/9/20 4:13 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: osea con tener algunas empresas se puden vender muchos almuerzos
10/9/20 4:13 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que con sólo decir un Restaurante, tenemos muchas opciones:
10/9/20 4:14 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: y obviamente al comprar los productos para hacer esas comidas por ser en grandes cantidades podemos bajar muchos los precios y sacar una buena ganancia al vender los almuerzos
10/9/20 4:14 p. m. - Marisabel Polo: Qué tipo de comidas: Almuerzos caseros, comidas típicas, comidas rápidas
10/9/20 4:14 p. m. - +57 300 4206524: Y saber manejar calidad y precio
10/9/20 4:14 p. m. - Marisabel Polo: Servicio en la mesa, servicio a domicilio
10/9/20 4:14 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: almuerzos tipo ejecutivos , serian llevados a las empresas
10/9/20 4:15 p. m. - Marisabel Polo: Entonces pueden fijarse que han salido varias opciones
10/9/20 4:15 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: tambien pueden ser restaurantes moviles
10/9/20 4:15 p. m. - Marisabel Polo: Pasemos a la tercera pregunta, que también resulta interesante
10/9/20 4:15 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: es algo que aqui no lo hay
10/9/20 4:15 p. m. - Marisabel Polo: ¿Qué aficiones tienen ustedes?
10/9/20 4:16 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: la mia puede ser el uso del computador con diversos programas de edicion y de ingenieria
10/9/20 4:16 p. m. - +57 320 7749408: yo tener mi propio negocio, ser mi propio jefe y dar muchas oportunidades de trabajo
10/9/20 4:20 p. m. - Marisabel Polo: Si me gusta manejar programas de edición y de ingeniería, ¿qué negocio podría tener?
10/9/20 4:22 p. m. - +57 300 4206524: Diseño de automatismos
10/9/20 4:23 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: yo tengo una agencia de publicidad profesora
10/9/20 4:23 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: le hago publicidad a varios negocios de aqui y en otras cuidades
10/9/20 4:23 p. m. - +57 301 2106087: El trabajo debe ser enviado ?
10/9/20 4:23 p. m. - +57 320 7749408: bueno eso es un buen negocio
10/9/20 4:23 p. m. - +57 301 2106087: O socializado
10/9/20 4:23 p. m. - +57 320 7749408: no bro
10/9/20 4:24 p. m. - Marisabel Polo: No, enviado no. Socializado por acá

10/9/20 4:24 p. m. - +57 320 7749408: si
10/9/20 4:24 p. m. - +57 301 2106087: Este mensaje fue eliminado
10/9/20 4:25 p. m. - Marisabel Polo: ¿Y quiénes serían los clientes de esta empresa?
10/9/20 4:25 p. m. - +57 301 2106087: bueno mi idea de el negocio como le había comentado antes, es de comida rápida y me vengo desenvolviendo en el de una manera eficaz ya que me brinda ingresos sostenibles para mí y mi familia
10/9/20 4:26 p. m. - Marisabel Polo: Un buen servicio a un cliente lleva a que este me recomiende a los demás, y así vender más
10/9/20 4:26 p. m. - +57 301 2106087: ahora con referente a los estudios y tengo en mente una empresa en la cual pueda tener un grupo importante de mecánicos que cumplan diferentes funciones para así tener una empresa que cumpla con muchos ámbitos o sectores en la mecánica industrial
10/9/20 4:27 p. m. - +57 300 4206524: Empresas que necesitan diseños nuevos en sus máquinas algún reparo o mejora, rellianz
10/9/20 4:27 p. m. - Marisabel Polo: Recordando la sesión anterior, esto vino de una Oportunidad de negocio, que se combina con Habilidades de uno o algunos de tu familia
10/9/20 4:31 p. m. - Marisabel Polo: Cuando vemos la pregunta de Qué me gusta hacer (Aficiones o hobbies), también podemos relacionarla así: Si a mí me gusta jugar fútbol, a otras personas también. Entonces a mí, como aficionado al fútbol, ¿me gustaría que me ofrecieran cuáles servicios?
10/9/20 4:33 p. m. - +57 300 4206524: Prendas deportivas jaja
10/9/20 4:34 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: tiendas deportivas , servicios de informacion de eventos deportivos,
10/9/20 4:38 p. m. - Marisabel Polo: Complementando: tiendas deportivas con todo tipo de prendas y accesorios, y para varias disciplinas o deportes. Confección de uniformes para escuelas deportivas (estas se presentan en torneos locales, regionales o nacionales a lo largo del año). Escuela deportiva en cualquier disciplina
10/9/20 4:39 p. m. - +57 320 7749408: por ejemplo seño yo tengo mi negocio de ropa
10/9/20 4:40 p. m. - +57 300 4206524: Suplementos dietarios para el cuerpo y el obviamente el bienestar del deportista
10/9/20 4:43 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: asi es
10/9/20 4:43 p. m. - Marisabel Polo: Este no lo recordaba, muchas gracias
10/9/20 4:43 p. m. - +57 300 4206524: Esa es fundamental
10/9/20 4:43 p. m. - +57 300 4206524: Experiencia propia
10/9/20 4:47 p. m. - Marisabel Polo: A donde quiero llegar con esas preguntas, es que a pesar de que sean sólo cuatro, nos conducen a explorar opciones. Y nosotros en este momento debemos ampliar nuestros horizontes con respecto a: nuestros conocimientos, nuestras experiencias, nuestras habilidades y lo que detectamos en un entorno
10/9/20 4:48 p. m. - Marisabel Polo: Nuestro futuro no está lejos, nuestro futuro es mañana mismo. Con quién puedo asociarme en este momento para iniciar un negocio, considerando que todos necesitamos tener ingresos para sostenernos
10/9/20 4:50 p. m. - Marisabel Polo: En una empresa con estas características, y para tener disciplinas diferentes, todos los que participen deben estar bien preparados. Sólo así podemos ser competentes. De las ventajas de contar con varias disciplinas, es que pueden ofrecer varios servicios y atender a un cliente ofreciéndole las mismas cosas
10/9/20 4:50 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: los ingresos es una de las cosas que mas nos impiden aveces iniciar estos negocios

10/9/20 4:54 p. m. - Marisabel Polo: Son dos preguntas más: Cómo imaginas la empresa que quisieras tener, sobre todo para generar más empleo, así como mencionó Víctor más arriba, y cómo podríamos iniciar en estos momentos en una menor proporción
10/9/20 4:59 p. m. - Marisabel Polo: Si no hay opción de iniciar una empresa que se encargue de ofrecer servicios de mecánica a otras empresas, existe la posibilidad de que hagan otra empresa relacionada con otros productos, tal como lo están haciendo algunos de ustedes, y determinar si es posible hacer un pequeño ahorro, para más adelante, asociarse varios con la misma idea de negocio para hacer la empresa
10/9/20 4:59 p. m. - +57 300 4206524: Pues instructora como el compañero victor
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: Vendo prendas de vestir de un par de medias hasta una camisa formal
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: Con diferentes modalidades de pago
10/9/20 5:00 p. m. - Marisabel Polo: Ustedes ya son emprendedores y saben que no es sencillo tener empresa. La paciencia es fundamental, la constancia es determinante, la persistencia es lo que los lleva a seguir adelante porque tienen una meta y un enfoque
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: Ya sea de contado
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: O el famoso "dos partidas"
10/9/20 5:01 p. m. - Marisabel Polo: Esta es una de las cosas que más buscamos como clientes: comodidades de pago
10/9/20 5:02 p. m. - +57 300 4206524: Exacto, y por eso me pongo en el lugar de los clientes, entregar la mercancía y darles facilidades de pago
10/9/20 5:05 p. m. - Marisabel Polo: Una de las opciones de iniciar un negocio, considerando que se necesita capital para iniciar, es pedir un préstamo a una entidad financiera
10/9/20 5:06 p. m. - Marisabel Polo: Sin embargo, se necesita algo que soporte ese crédito: o un empleo, o una propiedad
10/9/20 5:06 p. m. - Marisabel Polo: Como no tenemos eso, no tenemos la opción de solicitar un crédito en ningún banco
10/9/20 5:08 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que prácticamente debemos sacar de nuestros ahorros para iniciar el negocio que queremos, aun sabiendo que no tenemos fuentes de ingreso para ahorrar
10/9/20 5:14 p. m. - Marisabel Polo: Sin embargo, sólo podremos saber cuánto dinero se necesita, cuando se hace la descripción de la idea de negocio
10/9/20 5:14 p. m. - Marisabel Polo: En la presentación que les envío, hay otras preguntas para que vayan resolviendo con referencia a sus ideas de negocio
10/9/20 5:15 p. m. - +57 301 2106087: Correcto profe
10/9/20 5:15 p. m. - +57 301 2106087: Todo tiene su tiempo y esfuerzo
10/9/20 5:15 p. m. - Marisabel Polo: No es lo mismo decir que quiero un restaurante en un punto (necesito un local, acondicionarlo con mesas, sillas, aire acondicionado, etc., además de la cocina), a decir que mi restaurante es a domicilio (necesito la cocina pero un buen sistema de transporte para que lleguen a tiempo a los clientes, pero no necesito acondicionar un local). Entonces la inversión es muy diferente
10/9/20 5:19 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Asi es profe un local se lleva un gasto adicional
10/9/20 5:20 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Mi familia tiene un restautante y fueron como 30 millones en amoblarlo
10/9/20 5:20 p. m. - Marisabel Polo: Por otro lado, también les voy a enviar el enlace del Fondo Emprender del SENA, para que conozcan mejor cómo el SENA entrega recursos destinados a los aprendices que presenten un plan de negocios bien estructurado, y que debe estar relacionado con el área de formación

10/9/20 5:23 p. m. - Marisabel Polo: Cuando diseñamos una infraestructura, la hacemos a nuestro gusto y ajustamos presupuesto según lo que aspiramos tener. Por eso decimos que ninguna empresa es igual a otra. Ustedes crean la empresa que desean tener. Yo quiero mi restaurante en un patio tropical, y mi amigo quiere su restaurante en un salón grande con aire acondicionado. La intención es recuperar la inversión, y sólo lo hacemos vendiendo
10/9/20 5:24 p. m. - Marisabel Polo: Para terminar, los invito a que ofrezcan los productos que ofrecen entre ustedes mismos
10/9/20 5:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 5:27 p. m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
10/9/20 5:28 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Debemos ofrecerlos aqui
10/9/20 5:28 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: O ya personalmente
10/9/20 5:29 p. m. - Marisabel Polo: Por acá pueden decir qué ofrecen de manera general, para que todos conozcamos. Y las preguntas particulares las responden por interno
10/9/20 5:29 p. m. - Marisabel Polo: Todos necesitan clientes
10/9/20 5:50 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Ok
10/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias por participar el día de hoy. Invito a los demás compañeros a que presenten sus inquietudes y comentarios
10/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Les deseo una feliz tarde
10/9/20 6:01 p. m. - +57 301 2106087: Igual profe gracias
11/9/20 3:06 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos cordiales. Adjunto segunda actividad a desarrollar, para responder al email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 3:06 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:20 p. m. - +57 300 8577528: Seño disculpe , hasta cuando hay plazo para enviarselo ?
11/9/20 3:22 p. m. - Marisabel Polo: Hasta el 24 de Septiembre, Kevin

CHAT DE WHATSAPP TSP 58

2/9/20 10:01 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días para todos, estimados aprendices. Comparto con ustedes el siguiente material de lectura, con el objeto de apoyar un poco más los conceptos en Emprendimiento
2/9/20 10:02 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:02 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 7:50 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 7:53 a. m. - +57 300 2385111: Muchas Gracias Profe
4/9/20 3:37 p. m. - Marisabel Polo: Saludos nuevamente. En cuanto tengan oportunidad, les invito a ver el siguiente video
4/9/20 3:38 p. m. - Marisabel Polo: https://youtu.be/i07qz_6Mk7g
8/9/20 6:20 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes para todos. Espero que se encuentren muy bien. Adjunto la presentación correspondiente a la sesión del día de ayer
8/9/20 6:21 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:22 p. m. - +57 320 5488933: Buenas noches seño
11/9/20 3:04 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos cordiales. Adjunto segunda actividad a desarrollar, para responder al email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 3:04 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:04 p. m. - +57 320 5488933: Ok gracias seño
11/9/20 5:28 p. m. - Marisabel Polo: Estimados aprendices, para la sesión del día lunes, agradezco que tengan a la mano papel y lápiz, para hacer una actividad
11/9/20 5:29 p. m. - +57 320 5488933: Ok gracias profe
14/9/20 8:43 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días para todos, espero que se encuentren bien
14/9/20 8:43 a. m. - Marisabel Polo: En sesiones anteriores, y de acuerdo a lo entregado en las presentaciones, el tema principal ha sido el de Empresa
14/9/20 8:43 a. m. - +57 301 7103922: Gracias
14/9/20 8:43 a. m. - +57 317 2203355: amen
14/9/20 8:43 a. m. - Marisabel Polo: Para darles contexto: todos necesitamos tener ingresos para sostener a nuestras familias o ayudar en nuestros hogares
14/9/20 8:44 a. m. - Marisabel Polo: Es necesario entonces conseguir un empleo, acorde con nuestro perfil profesional
14/9/20 8:44 a. m. - Marisabel Polo: Una de las opciones para obtener ingresos es tener su propia empresa, sobre todo considerando que no hay suficientes empleos o no están bien remunerados
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Por eso hablamos de Emprendimiento
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Una empresa se crea para satisfacer necesidades o para satisfacer gustos. ¿Cómo lo hace? Vendiendo productos (bienes o servicios) a unos clientes
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Es decir, es necesario vender. Si no vendo, no recibo dinero
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que debo conseguir clientes
14/9/20 8:46 a. m. - Marisabel Polo: Es posible que algunos de ustedes ya tengan su negocio, sea de lo que están estudiando, o de otra actividad
14/9/20 8:46 a. m. - Marisabel Polo: Lo esencial ahora es que contemplemos como opción el tener nuestra propia empresa. Para ayudar en este proceso, van a resolver unas preguntas, que van a responder en la hoja o el cuaderno que tienen. Las socializamos después de responderlas
14/9/20 8:47 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 8:47 a. m. - Marisabel Polo: Escriban todo lo que ustedes Saben Hacer (ejemplo: cocinar, arreglar abanico, etc.)
14/9/20 8:47 a. m. - Marisabel Polo: En 5 minutos les envío otra pregunta

14/9/20 8:48 a. m. - +57 320 5488933: Hola seño buenos días
14/9/20 8:49 a. m. - +57 320 5488933: Eso lo mandamos en algún formato word
14/9/20 8:49 a. m. - +57 320 5488933: O selo mandamos poraca
14/9/20 8:50 a. m. - Marisabel Polo: No, escríbanlo en la hoja por ahora. En un rato, las socializamos escribiendo por acá, pero no mostrando la hoja
14/9/20 8:54 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 8:55 a. m. - Marisabel Polo: Sean cursos cortos (presenciales o virtuales) u otro programa técnico
14/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: Por ejemplo: jugar fútbol
14/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: De este puede salir una lista muy larga
14/9/20 9:08 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:08 a. m. - Marisabel Polo: Esta pregunta va dirigida a las oportunidades de negocio que ustedes detectan
14/9/20 9:09 a. m. - Marisabel Polo: Un ejemplo es que actualmente veo que muchas personas decoran sus fiestas y yo puedo ofrecerles insumos para decoración. Aun no sabiendo decorar, yo veo que es una oportunidad de negocio
14/9/20 9:09 a. m. - Marisabel Polo: Entonces todas las oportunidades que ustedes vean, anótenlas
14/9/20 9:17 a. m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
14/9/20 9:17 a. m. - Marisabel Polo: Quién quisiera responder ¿Qué sabe hacer?
14/9/20 9:20 a. m. - +57 317 2203355: yo Angelica Garces considero que se VENDER pues fue algo empírico nunca lo he estudiado en las ventas crecí y trabaje muchos años en ese campo y aparte se tejer, dibujar, bordar, cosinar
14/9/20 9:21 a. m. - Marisabel Polo: Listo, muchas gracias Angélica
14/9/20 9:22 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:22 a. m. - Marisabel Polo: Puede responder quien lo desee
14/9/20 9:24 a. m. - +57 317 2203355: pues mi caso que lo he echo a familiares, amigos les he mostrado mi trabajo y le ha gustado y he hecho vestidos para bebes medias, gorros y se los he vendido
14/9/20 9:25 a. m. - Marisabel Polo: ¿Le podemos llamar Diseño y Confección?
14/9/20 9:25 a. m. - +57 317 2203355: 🖐👍
14/9/20 9:26 a. m. - Marisabel Polo: Además de ese negocio, ¿qué otro podría tenerse?
14/9/20 9:29 a. m. - +57 317 2203355: local de venta
14/9/20 9:29 a. m. - +57 317 2203355:
14/9/20 9:29 a. m. - Marisabel Polo: Las empresas ofrecen bienes y servicios (tangibles e intangibles)
14/9/20 9:30 a. m. - Marisabel Polo: ¿Vendiendo qué productos?
14/9/20 9:30 a. m. - +57 317 2203355: en este caso estabamos hablando de la confeccion y diseño de ropa tejida a mano
14/9/20 9:31 a. m. - +57 317 2203355: otro negocio seria poner un local para exhibir ropa tejida y no solo esperar que te manden hacer
14/9/20 9:32 a. m. - +57 317 2203355: pues seria como vestidos de baños que son ajustables a varias tallas como por ejemplo
14/9/20 9:33 a. m. - Marisabel Polo: Hay algo que aplica para esta habilidad y para todas. Cuando ustedes saben hacer algo, pueden enseñarlo, siempre
14/9/20 9:36 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>

14/9/20 9:39 a. m. - +57 317 2203355: si ya comprendo que de una habilidad pueden salir barias ideas de negocio
14/9/20 9:40 a. m. - Marisabel Polo: Y apenas vamos en sus habilidades, y sólo tomamos una
14/9/20 9:41 a. m. - Marisabel Polo: ¿Alguien más quiere decir qué cursos ha hecho?
14/9/20 9:44 a. m. - +57 317 2203355: seño de esta clase vamos a tener debate con videoconferencia o solo por aqui por whatsapp lo digo porque los compañeros no han respondido por este medio
14/9/20 9:44 a. m. - Marisabel Polo: Yo grabo la conversación
14/9/20 9:46 a. m. - +57 317 2203355: a listo seño
14/9/20 9:48 a. m. - +57 301 4744148: buenos días profe, pues yo estaba haciendo un curso técnico con el colegio de operación de eventos, ahora aparte de este que estoy haciendo también estudio maquillaje
14/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Por favor
14/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Gracias Jimena
14/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Ya anoto en la diapositiva
14/9/20 9:49 a. m. - +57 300 6705574: Yo hice unos complementarios de primeros auxilios, logística y manipulación de alimentos
14/9/20 9:49 a. m. - +57 301 4744148: listo profe
14/9/20 9:50 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:50 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:52 a. m. - +57 300 6705574: Pues yo pensaría que salen muchas ideas, desde trabajar en una olímpica, ara, etc hasta formar mi propio negocio. Ya que en la actualidad para uno formar su propio negocio de comidas ese curso es obligatorio.
14/9/20 9:52 a. m. - Marisabel Polo: Desde el punto de vista de tu propio negocio
14/9/20 9:53 a. m. - +57 301 4744148: pues en operacion de ventos va mas en todo el entorno de decoraciones, y pongo como ejemplo en hacer arreglos para fiestas, en hacer un buen trabajo y que las personas amen todo lo que estoy haciendo para asi ganar mas contrataciones
14/9/20 9:59 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:59 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 10:01 a. m. - +57 300 6705574: Venta de almuerzos
Carnicería
14/9/20 10:01 a. m. - Marisabel Polo: En este punto, vemos que se puede relacionar con el de Oportunidades de negocio. Si veo que es posible hacer un negocio de venta de comidas rápidas, o estudio para tener el curso, me asocio con alguien que sí tenga esas competencias o contrato a alguien
14/9/20 10:02 a. m. - +57 301 4744148: las ideas que pueden salir mas que todo serian, arreglos de fiestas para niños, seminarios, convenciones, etc.también podemos compartir nuestros conocimientos con personas que quisieran entrar en ese campo
14/9/20 10:03 a. m. - +57 301 4744148: alquilar ya sean mesas, platos, sillas elementos que se necesiten
14/9/20 10:04 a. m. - Marisabel Polo: Gracias por ese, lo había olvidado. Podemos incluir la academia de cocina, que tiene otro tipo de requisitos pero es viable
14/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: ¿Alguien quiere comentar qué aficiones o hobbies tiene?
14/9/20 10:12 a. m. - Marisabel Polo: Esta es la que tiene más ejemplos
14/9/20 10:20 a. m. - Marisabel Polo: Les agradezco enviarme imagen del listado que hacen
14/9/20 10:22 a. m. - +57 317 2203355: seño pero per mi listado no es tan grande pues no tengo hobbies como tal pues ya esa epoca paso 🙈 y la que tengo no es muy productiva diria yo
14/9/20 10:23 a. m. - Marisabel Polo: Mírenlo como las cosas que les gusta hacer

14/9/20 10:23 a. m. - +57 317 2203355: pues aparte de todas mi labores diarias el poco tiempo que tengo es escuchar musica y lo unico constructivo que veo de eso es que lo hago con mis hijo pues de alli a sacar un plan de negocio
14/9/20 10:24 a. m. - +57 300 6705574: A mi me gusta tomar fotos, ver jugar fútbol...
14/9/20 10:24 a. m. - +57 317 2203355: y hay dias de dias que hago ejercicio pero para enseñar ahi si soy como mala
14/9/20 10:27 a. m. - Marisabel Polo: Bueno, con respecto a este punto, así como a mí me gusta hacer algo, a otras personas también. Entonces, lo vemos desde la mirada de qué podría comprar yo
14/9/20 10:28 a. m. - Marisabel Polo: Si escucho música por pasar el rato, por gusto, necesito adquirir ciertas cosas. De ahí es que parten las ideas de negocio:
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: Venta y Suministro de aparatos y dispositivos electrónicos, accesorios para resos dispositivos
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: *esos
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: Reparación y mantenimiento de aparatos electrónicos
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: Venta de partes y repuestos
14/9/20 10:31 a. m. - Marisabel Polo: Venta de ropa y accesorios deportivos, así como de elementos para hacer deporte en casa
14/9/20 10:32 a. m. - +57 317 2203355: de echo parte de mi negocio se trata de vender dispositivos electrónicos
14/9/20 10:32 a. m. - +57 317 2203355:
14/9/20 10:32 a. m. - Marisabel Polo: Venta de accesorios para cámaras fotográficas, cursos y talleres en fotografía para principiantes, para profesionales
14/9/20 10:33 a. m. - Marisabel Polo: Es como este ejemplo: me gusta dormir y es altamente probable que a otras personas les guste también. ¿Qué ideas de negocio se nos ocurren a partir de esto? ¿Qué clase de cosas compraría yo?
14/9/20 10:35 a. m. - +57 300 2347582: Un colchón donde una persona pueda descansar muy bien
14/9/20 10:35 a. m. - +57 317 2203355: almohada relajante, antifaz para descansar y antifaz con bolitas relajantes para desestresarse mientras duermen
14/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: Venta y suministro de todos esos productos y accesorios
14/9/20 10:36 a. m. - +57 317 2203355: pijama depende el clima en que se encuentre
14/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: Lo que queremos es dar confort para el descanso
14/9/20 10:36 a. m. - +57 317 2203355: con aire o sin el
14/9/20 10:37 a. m. - Marisabel Polo: Entonces pueden ser 1. Confección de prendas / 2. Almacén de prendas
14/9/20 10:37 a. m. - Marisabel Polo: Posiblemente lo hayas iniciado porque detectaste una Oportunidad de negocio
14/9/20 10:38 a. m. - +57 317 2203355: si la necesidad de la tecnología que cada vez nos exige actualizarnos mas
14/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: La intención de la actividad es que aprovechemos como opciones de negocio todos los conocimientos y habilidades que tenemos, para ir creciendo poco a poco
14/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: De igual manera es considerar el programa que están estudiando en estos momentos. Si van a ofrecer servicios a empresas, deben registrarse en Cámara de Comercio
14/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: Ustedes tienen ideas de qué quieren tener como negocio, es decir, que se han trazado unas metas. Lo importante es identificar qué tipo de empresa quieren tener, sobre todo para conocer cuánto capital necesitan para iniciar

14/9/20 10:41 a. m. - Marisabel Polo: Si tomo un ejemplo, no es lo mismo que yo quiera tener un restaurante con punto de venta, porque debo invertir en un local y acondicionarlo con sillas y mesas, aire acondicionado y la respectiva cocina
14/9/20 10:41 a. m. - Marisabel Polo: Mientras que si quiero un restaurante sólo de domicilios, no necesito el local. Sólo la cocina y un buen sistema de transporte para que llegue la comida en buenas condiciones a los clientes
14/9/20 10:41 a. m. - Marisabel Polo: En la presentación del día de hoy están unas preguntas que les pueden orientar para saber qué deben conocer de la empresa que quieren tener
14/9/20 10:43 a. m. - +57 317 2203355: listo seño, gracias por ampliar nuestros puntos de vistas y saber que de algo que creemos insignificante se puede crear un buen negocio claro con las pautas que deben tener para llegar al exito
14/9/20 10:44 a. m. - Marisabel Polo: La idea es que tengan claro que cualquier actividad económica que ustedes tengan o deseen tener, es susceptible de ir creciendo. Si consiguen más clientes, deben invertir más. Si necesitan ofrecer más productos para atender a unos pedidos, posiblemente deban contratar personal
14/9/20 10:46 a. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que ustedes pueden generar empleo, así sea uno más: el de ustedes. Y otro más: el del mensajero que lleva los almuerzos todos los días a las empresas que los han contratado, o el del cocinero que se encarga de elaborar todos los productos (dependiendo de los pedidos, ustedes determinan cuántos necesitan)
14/9/20 10:46 a. m. - Marisabel Polo: Por otro lado, el tema crítico es el capital para iniciar. ¿Es posible iniciar con muy poco dinero? Depende del negocio y depende de cómo cada uno de ustedes lo diseñe. Cada negocio es único y diferente
14/9/20 10:51 a. m. - Marisabel Polo: Les comparto la página web del Fondo Emprender del SENA, para que la exploren y conozcan un poco, para quienes sea nueva, sobre los recursos que el SENA entrega a quienes presenten proyectos relacionados con su área de formación
14/9/20 10:51 a. m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
14/9/20 10:52 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 11:09 a. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias a quienes participaron de la sesión de hoy
14/9/20 11:09 a. m. - Marisabel Polo: Atenta a sus dudas y comentarios
14/9/20 11:11 a. m. - +57 317 2203355: listo instructora , GRACIAS

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Angie Alfaro, ficha: 2072270 tsp-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:06
Para: Angie Alfaro <angie671c@gmail.com>

Buenas noches Angie, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:54, Angie Alfaro (<angie671c@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Anyi cantillo grupo 58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:40
Para: anyi cantillo <anyicantillo1999@gmail.com>

Buenas noches Anyi, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 22:03, anyi cantillo (<anyicantillo1999@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Autodiagnóstico del emprendedor1' con usted

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:10
Para: angelica patricia garces sierra <apgarcessi@misena.edu.co>

Buenos días Angélica, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica SENA

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:22
Para: Alexander Jiménez <alexanderjmnz0731@gmail.com>

Buenas noches Alexander, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 16:55, Alexander Jiménez (<alexanderjmnz0731@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Facebook www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

TMMI-58 EDWARD DE JESÚS PÉREZ

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 17:18
Para: EDWAR DE JESUS PEREZ FIGUEROA <edperez421@misena.edu.co>

Buenas tardes Edward, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El jue., 27 ago. 2020 a las 12:51, EDWAR DE JESUS PEREZ FIGUEROA (<edperez421@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter www.sena.edu.co
Redes

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnóstico Galena Mercado Arboleda TSP-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:27
Para: Galena Mercado <galenadaileth2014@gmail.com>

Buenas noches Galena, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 20:20, Galena Mercado (<galenadaileth2014@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:01
Para: helen angulo barrios <griezmanteamo@gmail.com>

Buenas noches Hellen, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:51, helen angulo barrios (<griezmanteamo@gmail.com>) escribió:
> Helen angulo

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:22
Para: ISAAC DAVID BARROS ARCON <idbarros8@misena.edu.co>

Buenos días Isaac, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

autodiagnostico del emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:41
Para: Brayan Enrique Pimienta Pineda <bpimientapineda@gmail.com>

Buenos días Brayan, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 13:34, Brayan Enrique Pimienta Pineda (<bpimientapineda@gmail.com>) escribió:
> BRAYAN PIMIENTA
> MERVC 32
> 2069205

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

AUTODIAGNÓSTICO DEL EMPRENDEDOR

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 16:08
Para: daniiela paola <daniielapaola11@gmail.com>

Buenas tardes Daniela, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:34
Para: Diego Escorcia <escorciadiego33@gmail.com>

Buenos días Diego, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 11:46, Diego Escorcia (<escorciadiego33@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Taller Autodiagnostico del emprendedor Aprendiz: DESIREE REINA BLANCO RUTA: TSP-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:05
Para: Desiree Reina <desireina.22@gmail.com>

Buenos días Desiree, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 21:10, Desiree Reina (<desireina.22@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

trabajo de autodiagnostico

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 16:48
Para: DOUGLAS JOSE WEHDEKING BARROSO <djwehdeking@misena.edu.co>

Buenas tardes Douglas, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 15:20, DOUGLAS JOSE WEHDEKING BARROSO (<djwehdeking@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

instagram Facebook www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Buenos días profesora soy Jimena Gómez de tps-58 adjunto el auto diagnostico.

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:28
Para: JIMENA PATRICIA GOMEZ MARENCO <jpgomez904@misena.edu.co>

Buenos días Jimena, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 10:56, JIMENA PATRICIA GOMEZ MARENCO (<jpgomez904@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Jesus David Martínez García ficha TMMI58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:32
Para: Jesus david Martinez García <martinezgarciajesusdavid9@gmail.com>

Buenos días Jesús, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
- Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
- Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
- Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
- Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El sáb., 22 ago. 2020 a las 14:08, Jesus david Martinez García (<martinezgarciajesusdavid9@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Nombre: Jesús David mesa lene mervc 33 ficha :2069258

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 17:10
Para: jesus david mesa lenes <jesusdavidlenes1997@gmail.com>

Buenas tardes Jesús, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 17:36, jesus david mesa lenes (<jesusdavidlenes1997@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

JANER DANIEL NAVARRO FUENTES TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:31
Para: JANER DANIEL NAVARRO FUENTES <jdnavarro098@misena.edu.co>

Buenas noches Janer, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 13:13, JANER DANIEL NAVARRO FUENTES (<jdnavarro098@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

JOSIMAR NIETO TMMI-58 2022696

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:31
Para: Josimar Nieto <nietojosimar@gmail.com>

Buenas noches Josimar, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 20:52, Josimar Nieto (<nietojosimar@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Mervc35

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:38
Para: jair steven rodriguez lara <jairrodriguez61@hotmail.com>

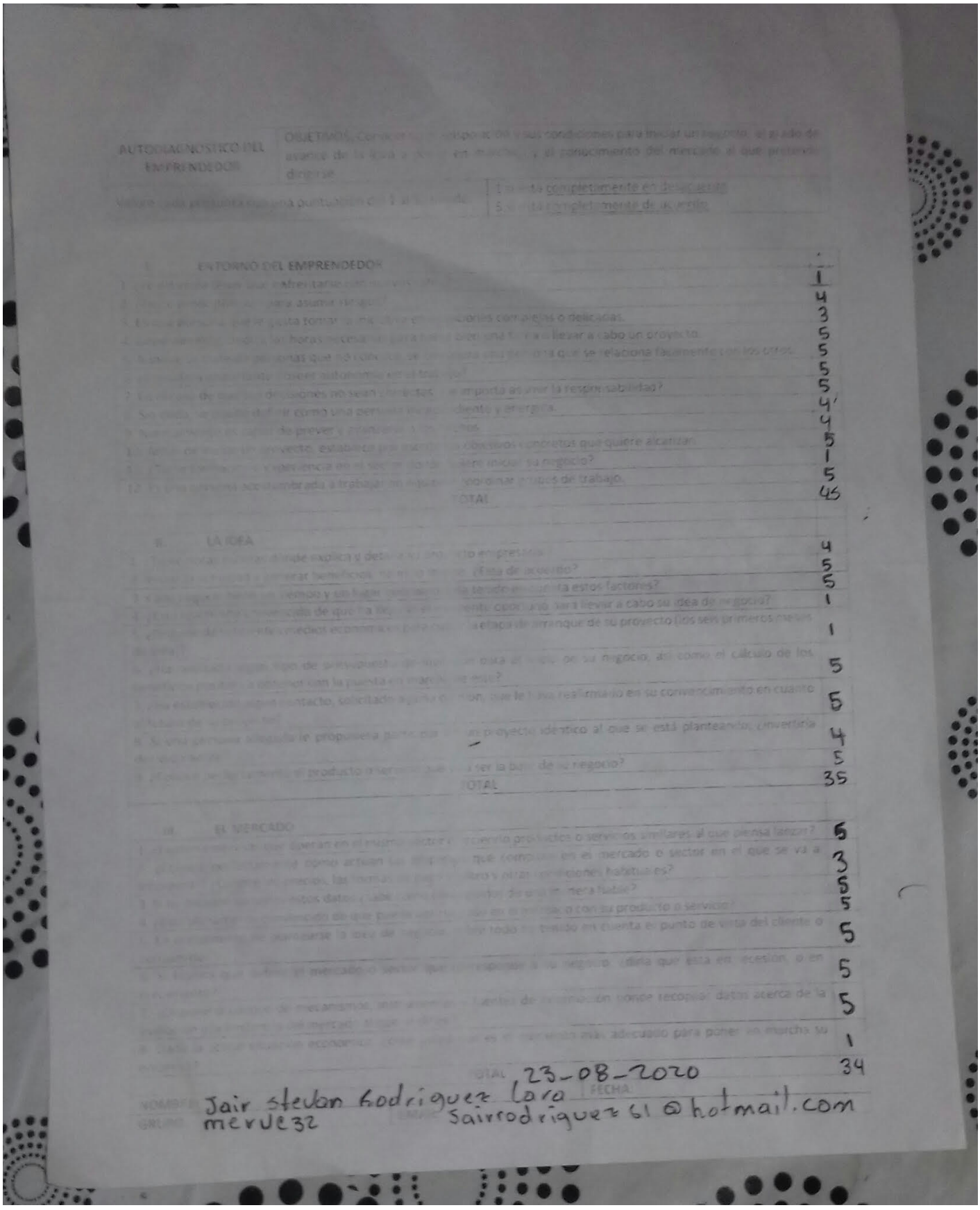
Buenos días Jair, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:

Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El dom., 23 ago. 2020 a las 11:05, jair steven rodriguez lara (<jairrodriguez61@hotmail.com>) escribió:



Enviado desde Outlook Mobile

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico

mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

José Carlos Sánchez Gómez TMMI 59

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:27
Para: JOSE CARLOS SANCHEZ GOMEZ <jcsanchez448@misena.edu.co>

Buenos días Jose, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El sáb., 22 ago. 2020 a las 13:48, JOSE CARLOS SANCHEZ GOMEZ (<jcsanchez448@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnostico del emprendedor, Keythy Florez.

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:17
Para: Keythy Mitchelle Florez Espinoza <keythyflorez22@gmail.com>

Buenas noches Keythy, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 15:21, Keythy Mitchelle Florez Espinoza (<keythyflorez22@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter SENA
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

KEVIN DAVID MENDOZA GARCIA TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:01
Para: KEVIN DAVID MENDOZA GARCIA <kdmendoza69@misena.edu.co>

Buenos días Kevin, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 19:17, KEVIN DAVID MENDOZA GARCIA (<kdmendoza69@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Compartir

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:37
Para: LIZI CAROLINA BARRAZA RODRIGUEZ <lcbarraza75@misena.edu.co>

Buenas noches Lizi, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:

Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:13
Para: luis eduardo bohorquez ricardo <luisedubohoquez19@gmail.com>

Buenas noches Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 15:16, luis eduardo bohorquez ricardo (<luisedubohoquez19@gmail.com>) escribió:
> ACTIVIDAD DE AUTODIAGNOSTICO ---LUIS BOHORQUEZ TMMI 59

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

LUISA DE LA ROSA TSP 058

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:57
Para: LUISA FERNANDA DE LA ROSA CASTILLA <lfdel739@misena.edu.co>

Buenas noches Luisa, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 9:21, LUISA FERNANDA DE LA ROSA CASTILLA (<lfdel739@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

lorena maría franco hurtado

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:39
Para: LORENA MARIA FRANCO HURTADO <lmfranco221@misena.edu.co>

Buenos días Lorena, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

AUTODIAGNOSTICO DEL EMPRENDEDOR

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 9:52
Para: luis jimeno rivas <luisjimeno940916@gmail.com>, luis enrique jimeno rivas <lejimeno94@misena.edu.co>

Buenos días Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

instagram SENA Redes

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:57
Para: Luis Manrique <luis.manriqueposo@gmail.com>

Buenas noches Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:20, Luis Manrique (<luis.manriqueposo@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

autodiagnostico , luis camilo perez almentero TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:16
Para: LUIS CAMILO PEREZ ALMENTERO <lcperez608@misena.edu.co>

Buenos días Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 10:28, LUIS CAMILO PEREZ ALMENTERO (<lcperez608@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnostico de emprendimiento Marlon Bruges

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 9:47
Para: MARLON JOSE BRUGES JIMENEZ <mjbruges6@misena.edu.co>

Buenos días Marlon, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnostico

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:36
Para: Mateo De la hoz paz <Mateodelahozpaz2001@hotmail.com>

Buenas noches Mateo, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 20:59, Mateo De la hoz paz (<Mateodelahozpaz2001@hotmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica SENA

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Trabajo de emprendimiento

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:48
Para: RYAN ROWE NIEBLES <rrowe@misena.edu.co>

Buenas noches Ryan, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, Septiembre de 2020

Señor
ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON
SUPERVISOR CONTRATO No. **1730057**
Coordinador de Metalmecánica
Metalmecánica
Barranquilla

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Septiembre del año 2020

Referencia: No 1730057 del año 2020

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 22.712.258 de Palmar De Varela, en mi calidad de Contratista del SENA, en Metalmecánica, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: b). un pago correspondiente al mes de Septiembre de 2020 por valor de (3.278.181). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorros No. 0550026300665325 Davivienda, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: Será hasta el 30 de Noviembre de 2020.

OBJETO:
Prestación de servicios profesionales como instructor para impartir formación profesional titulada y complementaria en el área de emprendimiento de acuerdo a la programación académica del SENA Centro Nacional Colombo Alemán

CLÁUSULA (No. de cláusula donde se encuentren las obligaciones del contratista)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Prestar a cabalidad los servicios personales descritos en el objeto del contrato de acuerdo al calendario académico, programación y períodos contratados para la presente vigencia.	Organizar formación complementaria en Emprendimiento a grupos asignados por la Coordinación Académica en los Programas Técnicos en Soldadura, Maquinaria Industrial y Refrigeración.	Registros y reportes.

2	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Emprendimiento a los grupos: TSP 54 (1962719) – TSP 55 (1962726) – TSP 56 (2023032) – TSP 57 (2023251) – TSP 58 (2072270)	Registros y reportes.
3	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Emprendimiento a los grupos: MERVC 27 (2024262) – MERVC 28 (2024271) – MERVC 29 (2059933) – MERVC 32 (2069205) – MERVC 33 (2069258)	Registros y reportes.
4	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Emprendimiento a los grupos: TMMI 56 (1962763) – TMMI 57 (1962767) – TMMI 58 (2022696) – TMMI 59 (2022760)	Registros y reportes.
5	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria a los grupos de la comunidad: Atención al Cliente (2159249), (2159250), Emprendimiento (2159248).	Registros y reportes.
6	Planear el Desarrollo Curricular de la Acción de Formación a orientar.	Seleccionar estrategias de enseñanza - aprendizaje - evaluación según el programa de formación profesional y el enfoque metodológico adoptado	Portafolio del instructor
7	Presentar informes mensuales de la ejecución del contrato.	Diligenciar Formato establecido por la Coordinación Académica para presentar informe mensual de la ejecución del contrato.	Formato de informe diligenciado, según actividades ejecutadas en el mes de Septiembre.

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en ( ) folios

Cordialmente,

María Isabel Polo

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ
Contratista
C.C. No. 22.712.258

Recibí a satisfacción:

ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON
Supervisor Contrato 1730057 de 2020
Coordinador de Metalmecanica

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO NACIONAL COLOMBO ALEMAN

FECHA INICIAL: 01/09/2020 00:00:00

FECHA FINAL: 30/09/2020 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2022696 - MECANICA DE MAQUINARIA INDUSTRIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Intervenir equipos de acuerdo con técnicas de mantenimiento preventivo
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Reparar equipos según procedimiento y manuales técnicos

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	2069205 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ALISTAR RECURSOS PARA EL MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION DE ACUERDO CON LOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR BUENAS PRÁCTICAS EN EL USO DE REFRIGERANTES Y LUBRICANTES EN INSTALACIONES RC, SEGÚN NORMATIVIDAD AMBIENTAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CORREGIR FALLAS EN INSTALACIONES RVC DOMÉSTICAS PARA RESTABLECER SUS FUNCIONES ESPECIFICADAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EJECUTAR MANTENIMIENTO PREVENTIVO EN INSTALACIONES RVC, SEGÚN LAS CONDICIONES DE OPERACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR CON CLIENTES DE ACUERDO CON SUS NECESIDADES Y CON LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIA DE SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAE28: ANALIZAR SITUACIONES DE SERVICIO CON BASE EN LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES

RAE29: PROPORCIONAR INFORMACIÓN A LOS CLIENTES Y USUARIOS DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE SERVICIO DE LA COMPAÑÍA

RAE30: INTERACTUAR CON LOS CLIENTES DE ACUERDO CON PROTOCOLOS DE SERVICIO ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

RAE31: VERIFICAR LA SATISFACCIÓN DEL CLIENTE SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	MONTAR INSTALACIONES RVC SEGÚN ESPECIFICACIONES TÉCNICAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	16,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	2159249 - ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO.

IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.

SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES.

VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2069258 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ALISTAR RECURSOS PARA EL MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION DE ACUERDO CON LOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR BUENAS PRÁCTICAS EN EL USO DE REFRIGERANTES Y LUBRICANTES EN INSTALACIONES RC, SEGÚN NORMATIVIDAD AMBIENTAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CORREGIR FALLAS EN INSTALACIONES RVC DOMÉSTICAS PARA RESTABLECER SUS FUNCIONES ESPECIFICADAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EJECUTAR MANTENIMIENTO PREVENTIVO EN INSTALACIONES RVC, SEGÚN LAS CONDICIONES DE OPERACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: INTERACTUAR CON CLIENTES DE ACUERDO CON SUS NECESIDADES Y CON LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIA DE SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAE28: ANALIZAR SITUACIONES DE SERVICIO CON BASE EN LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES

RAE29: PROPORCIONAR INFORMACIÓN A LOS CLIENTES Y USUARIOS DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE SERVICIO DE LA COMPAÑÍA

RAE30: INTERACTUAR CON LOS CLIENTES DE ACUERDO CON PROTOCOLOS DE SERVICIO ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

RAE31: VERIFICAR LA SATISFACCIÓN DEL CLIENTE SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS POR LA COMPAÑÍA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MONTAR INSTALACIONES RVC SEGÚN ESPECIFICACIONES TÉCNICAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2023032 - SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manejar soldadura de eléctrodo tungsteno de acuerdo con procedimiento técnico y normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ALAMBRE SÓLIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ARCO MANUAL ELÉCTRODO REVESTIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2159250 - ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO.

IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.

SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES.

VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2023251 - SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manejar soldadura de eléctrodo tungsteno de acuerdo con procedimiento técnico y normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ALAMBRE SÓLIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ARCO MANUAL ELÉCTRODO REVESTIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2022760 - MECANICA DE MAQUINARIA INDUSTRIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Intervenir equipos de acuerdo con técnicas de mantenimiento preventivo

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Reparar equipos según procedimiento y manuales técnicos
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2159248 - BÁSICO EN EMPRENDIMIENTO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR PROYECTOS DE ACUERDO CON LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA EMPRESA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

2301010301 IDENTIFICAR NECESIDADES DEL ENTORNO TENIENDO EN CUENTA LAS POLITICAS Y OBJETIVOS EMPRESARIALES.

2301010302 SELECCIONAR LA IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS POLITICAS DE LA EMPRESA.

2301010303 IDENTIFICAR FUENTES DE FINANCIACION DE ACUERDO A LA IDEA SELECCIONADA.

2301010304 DILIGENCIAR FORMULARIOS DE ACUERDO A METODOLOGIA ESTABLECIDA POR ENTE FINANCIADOR

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2072270 - SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

02.CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

03.ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

04. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manejar soldadura de eléctrodo tungsteno de acuerdo con procedimiento técnico y normativa
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ALAMBRE SÓLIDO Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	SOLDAR LÁMINAS METÁLICAS SEGÚN TÉCNICA DE ARCO MANUAL ELÉCTRODO REVESTIDO Y NORMATIVA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	16,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	176,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO NACIONAL COLOMBO ALEMAN

MARIA ISABEL POLO

A ISABEL POLO



tencias
ıción
ıd Reciente
ñeros
y medallero

Actividad Reciente

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25138477 en BÁSICO EN EMPRENDIMIENTO (2159248) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25138230 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022760 PRY 1952488) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25138027 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022696 PRY 1952488) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25137758 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25137565 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25136014 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2072270 PRY 1939933) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25135791 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2023251 PRY 1939933) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 25135562 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2023032 PRY 1939933) [2020-09-10]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682758 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022760 PRY 1952488) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682572 en SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS EN PLATINA (2023251 PRY 1939933) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682166 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022696 PRY 1952488) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24682011 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24681761 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-07]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152785 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152764 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152567 en MERVC 33 MANTENIMIEN DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (2069258) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152318 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152298 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152216 en MERVC 32 - MANTENIMIENTO DE EQUIPOS DE REFRIGERACION, VENTILACION Y CLIMATIZACION (206920 PRY 725689) [2020-09-02]

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ ha puesto un post con id: 24152034 en MECANICA DE MAQUINA INDUSTRIAL (2022696 PRY 1952488) [2020-09-02]

Ver mas

os los derechos reservados.

CHAT DE WHATSAPP MERVC 32

3/9/20 6:00 p. m. - Marisabel Polo: Hola, buenas tardes para todos. Los espero mañana a las 8:30 a.m., para quienes puedan conectarse a la sesión por Google Meet
3/9/20 6:03 p. m. - +57 304 3685163: Ok
3/9/20 6:04 p. m. - Marisabel Polo: https://meet.google.com/oto-cjyq-cid
3/9/20 6:30 p. m. - +57 301 4097866: Ok profe gracias
3/9/20 7:26 p. m. - +57 312 6779673: Buenas noches seño
3/9/20 7:26 p. m. - +57 312 6779673: Nos vemos mañana
4/9/20 8:56 a. m. - +57 300 5009954: <Multimedia omitido>
4/9/20 11:40 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 11:40 a. m. - Marisabel Polo: Cordial saludo para todos. Envío la presentación del día de hoy
4/9/20 11:40 a. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias por la participación de quienes pudieron ingresar
4/9/20 3:41 p. m. - Marisabel Polo: Saludos nuevamente. En cuanto tengan oportunidad, les invito a ver el siguiente video
4/9/20 3:41 p. m. - Marisabel Polo: https://youtu.be/i07qz_6Mk7g
7/9/20 9:16 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32 añadió a +57 301 6844262
8/9/20 6:24 p. m. - Marisabel Polo: Saludos y buenas noches para todos. Comparto dos lecturas de apoyo para nuestra formación en Emprendimiento
8/9/20 6:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:31 p. m. - +57 312 6779673: Buenas noches instructora
8/9/20 6:31 p. m. - +57 312 6779673: Gracias
8/9/20 6:31 p. m. - +57 301 4097866: Gracias
8/9/20 6:32 p. m. - +57 304 6334977: Gracias
8/9/20 6:36 p. m. - +57 314 2753226: Buenas noches
8/9/20 6:43 p. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Buenas noches Profesora
8/9/20 6:51 p. m. - +57 302 3113851: Buenas noches profesora
8/9/20 7:06 p. m. - +57 301 4097866: Buenas Noches Profesora
9/9/20 10:27 a. m. - +57 301 2324217 salió del grupo
10/9/20 6:23 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos para todos. Nuestra sesión de mañana será por whatsapp, y como haremos una actividad, tengan a la mano lápiz y papel, para que participen
10/9/20 6:28 p. m. - +57 300 5009954: Buenas tardes ok seño
10/9/20 6:33 p. m. - +57 304 6334977: Ok
10/9/20 6:42 p. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Buenas tardes profesora.
Entendido.
10/9/20 7:44 p. m. - +57 312 6779673: Buenas noches profesora
10/9/20 7:45 p. m. - +57 312 6779673: Listo
11/9/20 8:19 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días, estimados aprendices. Espero que se encuentren bien
11/9/20 8:20 a. m. - Marisabel Polo: Les comentaba ayer que vamos a hacer una actividad hoy, así que les agradezco que tengan a la mano lápiz y papel
11/9/20 8:22 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Buenos días profesora y compañeros
11/9/20 8:24 a. m. - Marisabel Polo: Saludos, Pedro
11/9/20 8:25 a. m. - +57 304 6334977: Buenos días
11/9/20 8:25 a. m. - +57 301 5130909: Buen dia para todos

11/9/20 8:28 a. m. - Marisabel Polo: Para darles contexto: todos necesitamos tener ingresos para sostener a nuestras familias o ayudar en nuestros hogares
11/9/20 8:28 a. m. - Marisabel Polo: Es necesario entonces conseguir un empleo, acorde con nuestro perfil profesional
11/9/20 8:29 a. m. - +57 322 8926185: Buenos días
11/9/20 8:30 a. m. - +57 322 8926185: Claro así es
11/9/20 8:30 a. m. - Marisabel Polo: Una de las opciones para obtener ingresos es tener su propia empresa, sobre todo considerando que no hay suficientes empleos o no están bien remunerados
11/9/20 8:30 a. m. - Marisabel Polo: Por eso hablamos de Emprendimiento
11/9/20 8:31 a. m. - Marisabel Polo: Una empresa se crea para satisfacer necesidades o para satisfacer gustos. ¿Cómo lo hace? Vendiendo productos (bienes o servicios) a unos clientes
11/9/20 8:32 a. m. - Marisabel Polo: Es decir, es necesario vender. Si no vendo, no recibo dinero
11/9/20 8:32 a. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que debo conseguir clientes
11/9/20 8:33 a. m. - Marisabel Polo: Es posible que algunos de ustedes ya tengan su negocio, sea de lo que están estudiando, o de otra actividad
11/9/20 8:35 a. m. - Marisabel Polo: Lo esencial ahora es que contemplemos como opción el tener nuestra propia empresa. Para ayudar en este proceso, van a resolver unas preguntas, que van a responder en la hoja o el cuaderno que tienen. Las socializamos después de responderlas
11/9/20 8:36 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 8:39 a. m. - +57 322 8926185: Entiendo profesora
11/9/20 8:40 a. m. - Marisabel Polo: En 5 minutos les envío otra pregunta
11/9/20 8:40 a. m. - +57 322 8926185: Bueno
11/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 8:46 a. m. - +57 322 8926185: 7 semestres de Derecho
11/9/20 8:46 a. m. - Marisabel Polo: Anótelas en la misma hoja, por favor
11/9/20 8:46 a. m. - +57 322 8926185: Bueno
11/9/20 8:51 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 8:51 a. m. - Marisabel Polo: De este puede salir una lista muy larga
11/9/20 8:56 a. m. - +57 322 8926185: Ok
11/9/20 8:58 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:00 a. m. - Marisabel Polo: Esta pregunta va dirigida a las oportunidades de negocio que ustedes detectan
11/9/20 9:00 a. m. - +57 322 8926185: Entiendo
11/9/20 9:01 a. m. - Marisabel Polo: Un ejemplo es que actualmente veo que muchas personas decoran sus fiestas y yo puedo ofrecerles insumos para decoración. Aun no sabiendo decorar, yo veo que es una oportunidad de negocio
11/9/20 9:01 a. m. - +57 300 5009954: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:01 a. m. - Marisabel Polo: Entonces todas las oportunidades que usteden vean, anótenlas
11/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: Sólo en el cuaderno para socializar ahora. No las van a entregar en plataforma ni a mi email
11/9/20 9:02 a. m. - +57 300 5009954: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:07 a. m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
11/9/20 9:08 a. m. - Marisabel Polo: Quién quisiera responder ¿Qué sabe hacer?
11/9/20 9:11 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: YO
11/9/20 9:12 a. m. - Marisabel Polo: Listo Pedro, yo voy anotando en la presentación lo que ustedes vayan respondiendo

11/9/20 9:12 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: ¿Respondo con un audio o lo escribo aquí?
11/9/20 9:12 a. m. - Marisabel Polo: Escribirlo por acá
11/9/20 9:13 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Ok
11/9/20 9:13 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: ¿Que se hacer?
11/9/20 9:13 a. m. - Marisabel Polo: Sí señor
11/9/20 9:17 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: -Soy electricista de profesión
-Sé de mecánica industrial
- Sé vender
- Sé conducir motos y carros
- Sé de ensamble de muebles y vitrinas
- Sé cocinar
11/9/20 9:17 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Sé de instrumentación industrial
11/9/20 9:19 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:19 a. m. - Marisabel Polo: Responda cualquiera del grupo, por favor
11/9/20 9:20 a. m. - +57 301 5130909: Mostrar que sabes hacer a una empresa venderle ej como Jamar
11/9/20 9:23 a. m. - Marisabel Polo: ¿Alguna otra idea?
11/9/20 9:23 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Esas habilidades nacen en el momento que uno empieza a tener destreza con el manejo de ciertas herramientas, que son de uso común en diferentes carreras técnicas, las cuales le hacen a uno usar el sentido común de las cosas.
11/9/20 9:29 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Este mensaje fue eliminado
11/9/20 9:30 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Por ejemplo: Para armar un mueble usamos destornilladores, llaves mixtas, pinzas, que son las mismas que usamos como técnicos electricistas o en refrigeración, o en cualquier carrera técnica. A partir de ahí se desprenden las habilidades que uno tenga con dichas herramientas.
11/9/20 9:30 a. m. - Marisabel Polo: De acuerdo con tus aportes, Pedro. Escogemos un negocio según nuestras habilidades
11/9/20 9:32 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 9:32 a. m. - Marisabel Polo: Estos son unos ejemplos
11/9/20 9:34 a. m. - Marisabel Polo: Con cada una de nuestras habilidades, sale una lista de ejemplos
11/9/20 9:34 a. m. - Marisabel Polo: Si sé cocinar, ¿qué ejemplos pueden salir?
11/9/20 9:36 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: montar un restaurante
11/9/20 9:37 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: vender productos para la preparación de alimentos
11/9/20 9:41 a. m. - Marisabel Polo: Recordemos entonces: podemos vender bienes o servicios. Podemos tener el restaurante, de cualquier tipo de comida (comida casera, comida típica, comidas rápidas), sea en punto de venta (necesito un local y acondicionar el local) o a domicilio exclusivamente (necesito un buen sistema de transporte para llevar la comida a tiempo a los clientes)
11/9/20 9:41 a. m. - Marisabel Polo: Ser distribuidores de cualquier tipo de productos para restaurantes
11/9/20 9:42 a. m. - Marisabel Polo: Si queremos ofrecer servicios, podemos incluir una academia de cocina (esta requiere registro en Ministerio de Educación, una infraestructura para impartir clases)
11/9/20 9:44 a. m. - +57 300 5009954: Que se hacer ?
Bueno seño yo soy una persona que me gusta hacer muchas cosas y me desempeño muy bien.
todo es cuestión de saber observar por ejemplo:
Cocinar
Oficios varios

Motilar
Pintar
Bailar
Y me va muy bien en muchos deportes

Que cursos e echo ?
Bueno ah lo que termine de cursar el bachillerato me fui ah prestar servicio militar en la policía luego de eso sali e hice un técnico en seguridad privada y escolta profesional

Que me gusta hacer ?
Jugar fútbol
Nadar
Pescar
Bailar
Jugar dominó
Jugar vídeo juegos

Que oportunidades veo en el entorno?
Bueno yo vivo en un entorno donde se ve mucho el técnico en refrigeración por lo cual recibo muchas orientaciones sobre el tema u espero terminar este técnico de la mejor manera para si entrar al mundo de la refrigeración ah ejercer
Muchas gracias!!!!!
11/9/20 9:44 a. m. - +57 300 5009954: Jair stevan Rodríguez Lara
11/9/20 9:46 a. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias, Jair. Tomemos un ejemplo. Si te gusta bailar, ¿qué oportunidades de negocio se podrían tener?
11/9/20 9:47 a. m. - +57 301 5130909: Una academia de baile
11/9/20 9:47 a. m. - +57 300 5009954: Bueno seño si me gusta bailar y veo las condiciones economicas favorables aria eso que dice Yeison una academia de baile
11/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Con el ejemplo de una academia de baile, se deriva otro tipo de negocio
11/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: ¿Qué se le podría ofrecer a las academias de baile?
11/9/20 9:49 a. m. - +57 300 5009954: Clases de zumba y rumba terapia
11/9/20 9:49 a. m. - +57 300 5009954: Antes de entrar al baile cm tal
11/9/20 9:49 a. m. - +57 301 5130909: Exacto
11/9/20 9:50 a. m. - +57 301 6844262: También sirve como un tipo de entrenamiento cardiaco o algo, no?
11/9/20 9:50 a. m. - +57 300 5009954: El baile es cardio
11/9/20 9:50 a. m. - Marisabel Polo: Entonces ahí nos damos cuenta que tenemos opciones: bailes específicos o disciplinas específicas
11/9/20 9:51 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Puede ser instructor de baile
11/9/20 9:51 a. m. - +57 301 6844262: Si, puede enseñar a bailar todo tipo de música o un género en especifico
11/9/20 9:51 a. m. - +57 300 5009954: Ps si seño varias ramas de una sola área el baile
11/9/20 9:51 a. m. - Marisabel Polo: Y podemos pensar que también para grupos específicos: sólo para niños, para adultos mayores, para profesionales, para principiantes
11/9/20 9:51 a. m. - Marisabel Polo: Exactamente
11/9/20 9:52 a. m. - +57 300 5009954: Ok

11/9/20 9:52 a. m. - +57 301 6844262: Por donde yo vivo había una academia que solo enseñaba a bailar champeta
11/9/20 9:52 a. m. - Marisabel Polo: Dotar a las academias de uniformes o trajes
11/9/20 9:53 a. m. - +57 300 5009954: Claro seño sin recursos no se puede llevar nada a la realidad
11/9/20 9:54 a. m. - +57 300 5009954: Bailaria yo solo pero ah la hora de bañarme
11/9/20 9:54 a. m. - +57 300 5009954: 😂
11/9/20 9:54 a. m. - +57 301 6844262: Jajajajaja
11/9/20 9:55 a. m. - +57 301 6844262: Puedes ofrecer servicios de coreografía igual para cinseañeros o comparsas
11/9/20 9:55 a. m. - Marisabel Polo: Suministro de implementos para las escuelas de baile
11/9/20 9:55 a. m. - Marisabel Polo: Este mismo ejemplo aplica para el caso de si les gusta jugar algún deporte
11/9/20 9:56 a. m. - Marisabel Polo: Una tienda de elementos deportivos, de todas las disciplinas deportivas
11/9/20 9:56 a. m. - Marisabel Polo: Una escuela deportiva
11/9/20 9:56 a. m. - Marisabel Polo: Confecciones para dotar a las escuelas deportivas
11/9/20 10:00 a. m. - +57 301 6844262: Profe uniforme que sea de tela alicrada para un mejor movimiento al bailar
11/9/20 10:01 a. m. - Marisabel Polo: Esas características las determinas tú cuando vas a ofrecer las prendas a la academia, o más bien, el cliente te dice sus requerimientos y tú las ajustas
11/9/20 10:02 a. m. - +57 301 6844262: Ok profesor
11/9/20 10:03 a. m. - Marisabel Polo: La última pregunta sobre qué oportunidades ven en su entorno, la han estado respondiendo ya. Nosotros vemos negocios a quienes podemos ofrecerles nuestros servicios
11/9/20 10:03 a. m. - Marisabel Polo: Si hemos hecho cursos en algo específico, es necesario continuar preparándonos
11/9/20 10:04 a. m. - Marisabel Polo: Yo puedo ver que en mi barrio hace falta un negocio de comidas rápidas. Quiero montar ese negocio. No sé cocinar. Puedo asociarme con alguien que sí sepa, o puedo aprender a cocinar para un grupo grande personas, adquirir destrezar
11/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: El punto es que quisiera que ustedes ampliaran sus horizontes con referencia a las opciones que tienen en estos momentos, así:
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: yo aprendi que antes de montar un negocio tenemos que tener encuenta las 4 P
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: precio
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: promocion
11/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: Tienen muchas habilidades, entonces mejórenlas
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: plaza
11/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: Tienen conocimientos, continúen estudiando
11/9/20 10:05 a. m. - +57 314 2753226: p´roducto
11/9/20 10:06 a. m. - Marisabel Polo: Tienen gustos y aficiones, aprovéchenlo como idea de negocio
11/9/20 10:06 a. m. - +57 300 5009954: Así es seño
11/9/20 10:06 a. m. - +57 314 2753226: 👆
11/9/20 10:07 a. m. - Marisabel Polo: Estás en lo correcto, Luis. Es una de las teorías de Mercadeo que usamos para describir nuestra idea de negocio
11/9/20 10:08 a. m. - Marisabel Polo: 1. Conocer muy bien qué productos quiero ofrecer (no es lo mismo un restaurante con punto de venta, que un restaurante a domicilio, pues la inversión inicial de cada uno de ellos es completamente diferente)

11/9/20 10:09 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Creo que como todo inicio de alguna actividad, en principio se requiere de tener una predisposición y estar con la mente abierta a ir aumentando los conocimientos para ponerlos en práctica, y así darle forma al negocio que estemos emprendiendo
11/9/20 10:09 a. m. - Marisabel Polo: 2. Definir de manera adecuada el precio de los productos, y esto se hace, conociendo muy bien los costos y gastos de mi empresa
11/9/20 10:12 a. m. - Marisabel Polo: 3. La plaza se refiere, más que al lugar, a la cobertura geográfica. Es decir, hasta dónde estamos en capacidad de llegar con nuestros productos. Si ofrezco servicio a domicilio, y digo que puedo llevar a toda Barranquilla, no puedo llevar esos almuerzos muy tarde. Deben llegar rápido y en buenas condiciones al cliente. Si sé que no puedo enviarlos con esas condiciones, entonces limito mi plaza, sólo a los barrios a donde sé que puedo llegar a tiempo y bien
11/9/20 10:14 a. m. - Marisabel Polo: 4. Promocionar es dar a conocer, por lo que todos necesitamos buscar clientes. Es una inversión justa y necesaria. Sin clientes, no vendo, y si no vendo, mi empresa fracasa
11/9/20 10:15 a. m. - Marisabel Polo: Disposición, voluntad, y mucha paciencia
11/9/20 10:16 a. m. - Marisabel Polo: Hay que recordar que sí se necesita el dinero para iniciar un negocio. ¿Cuánto necesitamos para iniciar? Lo que nosotros decidamos: ¿Necesito un local? ¿Necesito máquinas? ¿Sólo con cierto tipo de herramientas puedo iniciar ofreciendo mis servicios?
11/9/20 10:17 a. m. - Marisabel Polo: En la presentación correspondiente a la sesión de hoy, están planteadas unas preguntas, para orientarnos con respecto a lo que debemos organizar y saber para nuestras ideas de negocio
11/9/20 10:26 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 10:29 a. m. - Marisabel Polo: A los compañeros que no tuvieron la oportunidad de participar, les animo a que hagan su lista, para que la conserven y analicen opciones
11/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: No sólo con tener la idea de negocio podríamos iniciar. Respondiendo a la inquietud de dónde conseguir el capital para iniciar, las entidades financieras sólo hacen créditos a quienes tengan un empleo o una propiedad
11/9/20 10:32 a. m. - Marisabel Polo: La otra opción es de los ahorros que tengan. Sin embargo, ante la realidad de que no tenemos ahorros, qué empresa podemos iniciar, sea solos o asociándonos con alguien, que sea de poco capital
11/9/20 10:33 a. m. - +57 301 6844262: Venta de postres seño
11/9/20 10:33 a. m. - +57 314 2753226: la vieja confiable
11/9/20 10:33 a. m. - Marisabel Polo: Por otro lado, el SENA tiene el Fondo Emprender, destinado a que los aprendices presenten un proyecto, relacionado con una idea de negocio acorde a lo que están estudiando, y soliciten un recurso en dinero. Les voy a enviar el enlace para que exploren la página y analicen cómo hacer ese proyecto
11/9/20 10:34 a. m. - +57 301 6844262: Mínimo jajaja
11/9/20 10:34 a. m. - Marisabel Polo: Claro que sí. Es una actividad productiva que tiene muchos clientes
11/9/20 10:34 a. m. - Marisabel Polo: Buscar clientes, ofrecer muy buenos postres, que me recomienden a otros clientes, reinvertir para ir creciendo poco a poco
11/9/20 10:35 a. m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
11/9/20 10:35 a. m. - +57 301 6844262: Y lo no se necesita de mucho capital inicial para empezar
11/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: Por muy pequeño que sea su negocio, deben administrar muy bien el dinero. Que alcance para sostener los gastos, y que puedan ahorrar, así sea poco
11/9/20 10:36 a. m. - +57 314 2753226: todo depende de la vision que uno tenga
11/9/20 10:36 a. m. - +57 312 6779673: Buenos días seño
Una pregunta

Si tengo un plan de negocios bien bueno y allí tengo todo lo que me gasto y en que lo gasto y apartes tengo una forma de recuperar el dinero si el negocio no funciona el banco me daría el préstamo
11/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: En algunos meses, con quién podrían asociarse para iniciar un negocio más grande, en otra actividad que tengan como meta
11/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: El banco sólo nos presta dinero si le damos unas garantías. Si le muestro mi carta laboral porque trabajo en una empresa, y le quedo mal con el pago de unas cuotas, podría embargar mi sueldo. Si le muestro las propiedades que tengo para que me den un crédito, y le quedo mal con el pago de unas cuotas, el banco puede quitarme mi propiedad (casa, apartamento)
11/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: Por esa razón, el banco no presta sin garantías. Si no tenemos cómo responder, no nos prestaría dinero
11/9/20 10:39 a. m. - +57 314 2753226: si totalmente y a eso hay que sumarle como llevamos el scort en nuestra vida crediticia
11/9/20 10:39 a. m. - +57 314 2753226: todo influye en un credito
11/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: Si tú demuestras que el negocio funcionaría, porque detallas muy bien quiénes serían tus clientes y cómo administrar esos gastos y costos, hay otras entidades que pueden darte el recurso
11/9/20 10:39 a. m. - +57 314 2753226: de libre invercion
11/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: El SENA da el recurso si ustedes elaboran un plan de negocios muy bien estructurado. No funciona como préstamo. Les dan el dinero y deben mostrarle al SENA su información financiera por unos años. Si el SENA determina que su empresa es viable, no deben devolver el dinero (aproximadamente 80 millones. Sería más si garantizo más empleados que voy a contratar)
11/9/20 10:41 a. m. - +57 314 2753226: que buenas garantias
11/9/20 10:42 a. m. - +57 314 2753226: una pregunta quien hace ese estudio y quien determina la aprovacion de ese "prestamo" ?
11/9/20 10:42 a. m. - Marisabel Polo: Un proyecto muy bien redactado y estructurado. Pueden hacerlo entre varios aprendices. Tienen hasta dos años después de haber recibido el título como Técnicos para presentar su proyecto. El SENA tiene una oficina de emprendimiento para que los oriente en cómo hacer ese proyecto
11/9/20 10:43 a. m. - Marisabel Polo: Todo se hace a través de la oficina de Emprendimiento. El Colombo tiene asesores. Los proyectos son aprobados a nivel nacional. No tiene nombre de préstamo sino de capital semilla
11/9/20 10:43 a. m. - +57 314 2753226: ®
11/9/20 10:44 a. m. - Marisabel Polo: Primero exploren la página web, para luego buscarles el contacto en el Colombo
11/9/20 10:44 a. m. - Marisabel Polo: Aun así, si el SENA revisa su empresa y se da cuenta de que ustedes no cumplieron lo que dijeron en su plan de negocio (total en ventas y personas contratadas), sí DEBEN devolver el dinero
11/9/20 10:45 a. m. - Marisabel Polo: Por esa razón, es muy importante elaborar muy bien el plan de negocios
11/9/20 10:47 a. m. - Marisabel Polo: Si dentro de los servicios que van a ofrecer, se incluye acondicionar instalaciones eléctricas, podrían elaborar el proyecto con un Técnico en Electricidad
11/9/20 10:50 a. m. - Marisabel Polo: Muchísimas gracias por participar en esta mañana, estimados aprendices. Siempre dispuesta a sus dudas y comentarios
11/9/20 10:51 a. m. - Pedro Sanabria MERVC32: Gracias a Ud. profesora por sus enseñanzas
11/9/20 10:59 a. m. - +57 312 6779673: Gracias seño
vamos a tener muy en cuenta todo

11/9/20 10:59 a. m. - +57 301 5130909: Igualmente
11/9/20 3:05 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos cordiales. Adjunto segunda actividad a desarrollar, para responder al email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 3:06 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>

CHAT DE WHATSAPP MERVC33

4/9/20 7:51 a.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 10:51 a.Â m. - Marisabel Polo: Nos vemos a las 3:00 pm, para quienes puedan conectarse
4/9/20 3:21 p.Â m. - Marisabel Polo: Hola, buenas tardes. Acabo de cerrar la reuniÃ³n, sÃ³lo asistiÃ³ Luis Crespo. Les envÃ-o la presentaciÃ³n correspondiente al dÃ-a de hoy
4/9/20 3:21 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 3:22 p.Â m. - Jorge MERVC33: y donde fue la reunion?
4/9/20 3:22 p.Â m. - Marisabel Polo: De igual manera, les recuerdo el diligenciamiento del AutodiagnÃ³stico del Emprendedor, el cual pueden enviar a mpolod@misena.edu.co
4/9/20 3:23 p.Â m. - Jorge MERVC33: estuve esperando el link y no lo vi
4/9/20 3:23 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 3:23 p.Â m. - Marisabel Polo: Ah, el mismo de la semana pasada
4/9/20 3:25 p.Â m. - Jorge MERVC33: entiendo, yo estaba esperando un nuevo link, quÃ© lastima
4/9/20 3:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Pueden decirme quiÃ©nes pueden conectarse ahora, para abrir nuevamente la sesiÃ³n
4/9/20 3:27 p.Â m. - Jorge MERVC33: no sabria decirle, pero solo seria yÃ³, porque ninguno se reportÃ³ a parte de luis
4/9/20 3:27 p.Â m. - Marisabel Polo: Si se reportan tres mÃ¡s, la hacemos. SÃ© que estÃ¡ lloviendo fuerte en varios sectores
4/9/20 3:28 p.Â m. - Jorge MERVC33: si asi es ya estoy que apago el celular, estarÃ© atento
4/9/20 3:48 p.Â m. - Marisabel Polo: Les resumo la presentaciÃ³n de hoy, de tal manera que expresen sus opiniones
4/9/20 3:48 p.Â m. - Marisabel Polo: El SENA es FormaciÃ³n para el Trabajo, pero no sÃ³lo para salir a buscar un empleo relacionado con la formaciÃ³n que estÃ¡n recibiendo
4/9/20 3:49 p.Â m. - Marisabel Polo: El SENA fomenta el Emprendimiento, considerando que ustedes pueden desarrollar su idea de negocio, basado en los servicios que pueden ofrecer
4/9/20 3:49 p.Â m. - Marisabel Polo: Quiere decir que mi intenciÃ³n en este Programa es que ustedes exploren esas opciones de negocio que tienen, de acuerdo a las competencias que estÃ¡n adquiriendo
4/9/20 3:51 p.Â m. - Marisabel Polo: Considerando esto, es importante que ustedes mismos se tracen sus metas, de acuerdo al proyecto de vida que ustedes se han definido
4/9/20 3:52 p.Â m. - Marisabel Polo: A quien quiera participar, puede comentar cÃ³mo se imagina dentro de cinco aÃ±os
7/9/20 8:54 a.Â m. - Marisabel Polo: Buenos dÃ-as para todos, espero que se encuentren muy bien
7/9/20 8:54 a.Â m. - Marisabel Polo: En cuanto tengan oportunidad, les invito a ver el siguiente video
7/9/20 8:55 a.Â m. - +57 304 4957841: buenos dÃ-as
7/9/20 8:55 a.Â m. - Marisabel Polo: https://youtu.be/i07qz_6Mk7g
7/9/20 9:56 a.Â m. - +57 300 5493515: Chevere el video
7/9/20 2:08 p.Â m. - +57 301 5996545: Muy bueno ese video
8/9/20 6:24 p.Â m. - Marisabel Polo: Saludos y buenas noches para todos. Comparto dos lecturas de apoyo para nuestra formaciÃ³n en Emprendimiento
8/9/20 6:26 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:26 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
9/9/20 6:30 a.Â m. - â€Ž+57 321 8791284 saliÃ³ del grupo

9/9/20 6:55 p.Â m. - â€ŽJorge MERVC33 cambiÃ³ los ajustes de este grupo para permitir que solo los administradores puedan enviar mensajes al grupo
11/9/20 2:19 p.Â m. - Ahora eres admin. del grupo
11/9/20 2:28 p.Â m. - â€Ž+57 304 3978193 saliÃ³ del grupo
11/9/20 2:37 p.Â m. - Marisabel Polo: Buenas tardes a todos, espero que se encuentren bien
11/9/20 2:37 p.Â m. - Marisabel Polo: Hoy vamos a trabajar por este medio. En sesiones anteriores, y de acuerdo a lo entregado en las presentaciones, el tema principal ha sido el de Empresa
11/9/20 2:40 p.Â m. - Marisabel Polo: Para darles contexto: todos necesitamos tener ingresos para sostener a nuestras familias o ayudar en nuestros hogares
11/9/20 2:40 p.Â m. - Marisabel Polo: Es necesario entonces conseguir un empleo, acorde con nuestro perfil profesional
11/9/20 2:44 p.Â m. - Marisabel Polo: Una de las opciones para obtener ingresos es tener su propia empresa, sobre todo considerando que no hay suficientes empleos o no estÃ¡n bien remunerados
11/9/20 2:45 p.Â m. - Marisabel Polo: Por eso hablamos de Emprendimiento
11/9/20 2:45 p.Â m. - Marisabel Polo: Una empresa se crea para satisfacer necesidades o para satisfacer gustos. Â¿CÃ³mo lo hace? Vendiendo productos (bienes o servicios) a unos clientes
11/9/20 2:45 p.Â m. - Marisabel Polo: Es decir, es necesario vender. Si no vendo, no recibo dinero
11/9/20 2:46 p.Â m. - Marisabel Polo: Quiere decir que debo conseguir clientes
11/9/20 2:46 p.Â m. - Marisabel Polo: Es posible que algunos de ustedes ya tengan su negocio, sea de lo que estÃ¡n estudiando, o de otra actividad
11/9/20 2:46 p.Â m. - Marisabel Polo: Lo esencial ahora es que contemplemos como opciÃ³n el tener nuestra propia empresa. Para ayudar en este proceso, van a resolver unas preguntas, que van a responder en la hoja o el cuaderno que tienen. Las socializamos despuÃ©s de responderlas
11/9/20 2:47 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 2:48 p.Â m. - Marisabel Polo: Escriban todo lo que ustedes Saben Hacer (ejemplo: cocinar, arreglar abanico, etc.)
11/9/20 2:48 p.Â m. - Marisabel Polo: En 5 minutos les envÃ-o otra pregunta
11/9/20 2:54 p.Â m. - â€ŽJorge MERVC33 cambiÃ³ los ajustes de este grupo para permitir que todos los participantes puedan enviar mensajes al grupo
11/9/20 2:59 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 2:59 p.Â m. - Marisabel Polo: Sean cursos cortos (presenciales o virtuales) u otro programa tÃ©cnico
11/9/20 3:01 p.Â m. - +57 300 4858910: Yo e echo electricidad basica domÃ©stica
11/9/20 3:02 p.Â m. - Marisabel Polo: Nelson, ve anotÃ¡ndolo en la hoja o el cuaderno. En un rato socializamos
11/9/20 3:04 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:05 p.Â m. - Marisabel Polo: Por ejemplo: jugar fÃºtbol

De este puede salir una lista muy larga
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Esta pregunta va dirigida a las oportunidades de negocio que ustedes detectan
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Un ejemplo es que actualmente veo que muchas personas decoran sus fiestas y yo puedo ofrecerles insumos para decoraciÃ³n. Aun no sabiendo decorar, yo veo que es una oportunidad de negocio
11/9/20 3:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Entonces todas las oportunidades que usteden vean, anÃ³tenlas

11/9/20 3:16 p.Â m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
11/9/20 3:18 p.Â m. - Marisabel Polo: De la primera pregunta, ya Nelson nos contestÃ³ que trabaja con electricidad bÃ¡sica domÃ©stica
11/9/20 3:18 p.Â m. - Marisabel Polo: Â¿Alguien mÃ¡s quisiera responder a la pregunta de quÃ© sabe hacer?
11/9/20 3:27 p.Â m. - Marisabel Polo: El objetivo es que participen
11/9/20 3:42 p.Â m. - Marisabel Polo: Les agradezco me envÃ-en imagen del listado que hacen
11/9/20 3:49 p.Â m. - +57 300 3181946: Este mensaje fue eliminado
11/9/20 3:50 p.Â m. - +57 300 3181946: Bueno yo he hecho curso de manipulaciÃ³n de alimentos
11/9/20 3:56 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:56 p.Â m. - +57 300 5628213: Sam
11/9/20 3:56 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:59 p.Â m. - +57 300 3181946: Beno puede ser un restaurante
11/9/20 3:59 p.Â m. - +57 300 3181946: O un negocio de comidas rÃ¡pidas
11/9/20 4:02 p.Â m. - Marisabel Polo: AÃºn asÃ-, del restaurante salen varias ideas, ya que puede ser de comidas rÃ¡pidas como mencionas, un restaurante de almuerzos caseros o de comidas tÃ-picas
11/9/20 4:03 p.Â m. - Marisabel Polo: De la idea del restaurante salen mÃ¡s ideas: distribuidora de insumos para restaurantes / escuela de cocina
11/9/20 4:06 p.Â m. - +57 300 3181946: Restaurante de almuerzos caseros
11/9/20 4:06 p.Â m. - +57 300 3181946: Puede ser
11/9/20 4:06 p.Â m. - +57 304 4957841: buenas tardes soy JosÃ© Miguel ArÃ©valo
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: yo trabaje desde los 16 en restaurantes de etiqueta y hoteles
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: cÃ³mo auxiliar de servicio
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: banquetes
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: eventos sociales
11/9/20 4:07 p.Â m. - +57 304 4957841: luego trabaje en tecnoglas
11/9/20 4:08 p.Â m. - +57 304 4957841: ahÃ- me certifique como operador de puente grÃºa cosa que me gusta mucho
11/9/20 4:10 p.Â m. - Marisabel Polo: Nuestros conocimientos y experiencias hacen que podamos usarlos como habilidades para ofrecer nuestros servicios a otras personas o a empresas
11/9/20 4:10 p.Â m. - Marisabel Polo: AsÃ- que debemos responder a la pregunta de QuÃ© necesidades voy a satisfacer, para hacernos una idea de quÃ© puedo ofrecer
11/9/20 4:11 p.Â m. - +57 300 5493515: Buenas tardes apenas veo el msj
11/9/20 4:11 p.Â m. - Marisabel Polo: Muchas personas prefieren contratar estos servicios, que incluye todo completo. Desde montaje de eventos y fiestas, hasta comida y decoraciÃ³n
11/9/20 4:12 p.Â m. - +57 304 4957841: correcto
11/9/20 4:12 p.Â m. - +57 304 4957841: el paquete incluye mesero cÃ³moda y todo
11/9/20 4:14 p.Â m. - Marisabel Polo: Entonces esta respuesta tambiÃ©n podrÃ-a ir en la pregunta de QuÃ© oportunidades veo en el entorno
11/9/20 4:15 p.Â m. - +57 304 4957841: en mi entorno siempre a habido la necesita de un buen reparador de neveras
11/9/20 4:15 p.Â m. - +57 304 4957841: hasta hace poco necesite uno
11/9/20 4:15 p.Â m. - +57 304 4957841: mi suegro igual y son pocos los que trabajan bien

11/9/20 4:15 p.Â m. - Marisabel Polo: Para armar un paquete con esas caracterÃ-sticas, no quiere decir que una persona lo haga todo o sepa hacerlo todo. Contratas personal competente o te asocias con otras personas que tengan esas habilidades. AsÃ- se complementan
11/9/20 4:16 p.Â m. - +57 304 4957841: entonces mi aspiraciÃ³n es ser el mejor en esto
11/9/20 4:16 p.Â m. - +57 304 4957841: asÃ- es
11/9/20 4:17 p.Â m. - +57 300 5493515: Yo e trabajado de ayudante de cosina en comida corriente..tambien en comidas rÃ¡pidas. TambiÃ©n en albaÃ±ilerÃ-a..tambien como ebanisteria...y igual trabaje haciendo el senso 4 con el sisben
11/9/20 4:19 p.Â m. - Marisabel Polo: QuiÃ©nes son los clientes: las personas en sus hogares, los negocios pequeÃ±os que tienen enfriadores y la empresas que tienen una cantidad considerable de estos equipos
11/9/20 4:20 p.Â m. - Marisabel Polo: Continuar estudiando, porque constantemente salen nuevas tÃ©cnicas, y debemos ser mejores
11/9/20 4:21 p.Â m. - +57 304 4957841: claro que sÃ- profe la tecnologÃ-a cada vez avanza
11/9/20 4:21 p.Â m. - +57 300 3181946: Bueno en mi entorno un local y primero que todo tener el plante
11/9/20 4:21 p.Â m. - +57 300 5493515: LleguÃ© tarde pero trato de entender lo que an puesto
11/9/20 4:23 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 4:24 p.Â m. - Marisabel Polo: Listo, DamiÃ¡n
11/9/20 4:25 p.Â m. - Marisabel Polo: A veces vemos oportunidades que no tienen que ver con nuestras habilidades o conocimientos
11/9/20 4:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Es decir, que yo podrÃ-a montar un puesto de comidas rÃ¡pidas, aun sin saber cocinar. Nos apoyamos en otras personas
11/9/20 4:26 p.Â m. - Marisabel Polo: Con respecto a CuÃ¡les son sus aficiones o hobbies, en la pregunta de quÃ© les gusta hacer?
11/9/20 4:28 p.Â m. - +57 300 5493515: Se pintar dibujo
11/9/20 4:30 p.Â m. - Marisabel Polo: Hay cosas que nos gusta hacer. Y esa misma aficiÃ³n, puede gustarle a otras personas. A partir de eso, Â¿quÃ© ideas de negocio saldrÃ-an?
11/9/20 4:34 p.Â m. - +57 300 5493515: MontarÃ-a un negocio de comidas rÃ¡pidas...bien establecido ..y con todo el marketing para llamar clientela
11/9/20 4:36 p.Â m. - Marisabel Polo: DamiÃ¡n, Â¿quÃ© tipo de empresa tendrÃ-as si manejas tÃ©cnicas en dibujo?
11/9/20 4:37 p.Â m. - +57 300 3181946: Bueno me gusta desarmar y armar
11/9/20 4:37 p.Â m. - +57 300 3181946: Cosas por ejemplo arreglar cosas que se daÃ±an y que pueda areglar
11/9/20 4:38 p.Â m. - +57 300 5493515: Nose seÃ±o . SÃ³lo dibujo por aficiÃ³n..nose que empresa relacionada podria
11/9/20 4:41 p.Â m. - Marisabel Polo: Ideas con respecto a esta habilidad...
11/9/20 4:41 p.Â m. - Marisabel Polo: Ideas con respecto a esta...
11/9/20 4:42 p.Â m. - +57 304 6311712: Yo en la actividad soy trabajador de comida rÃ¡pida y me gustarÃ-a habrÃ-a un negocio de comida x q me gusta
11/9/20 4:49 p.Â m. - Marisabel Polo: La intenciÃ³n de la actividad es que aprovechemos como opciones de negocio todos los conocimientos y habillidades que tenemos, para ir creciendo poco a poco
11/9/20 4:54 p.Â m. - Marisabel Polo: De igual manera es considerar el programa que estÃ¡n estudiando en estos momentos. Si van a ofrecer servicios a empresas, deben registrarse en CÃ¡mara de Comercio

11/9/20 4:55 p.Â m. - Marisabel Polo: Ustedes tienen ideas de quÃ© quieren tener como negocio, es decir, que se han trazado unas metas. Lo importante es identificar quÃ© tipo de empresa quieren tener, sobre todo para conocer cuÃ¡nto capital necesitan para iniciar
11/9/20 4:57 p.Â m. - Marisabel Polo: Si tomo un ejemplo, no es lo mismo que yo quiera tener un restaurante con punto de venta, porque debo invertir en un local y acondicionarlo con sillas y mesas, aire acondicionado y la respectiva cocina
11/9/20 4:58 p.Â m. - Marisabel Polo: Mientras que si quiero un restaurante sÃ³lo de domicilios, no necesito el local. SÃ³lo la cocina y un buen sistema de transporte para que llegue la comida en buenas condiciones a los clientes
11/9/20 5:00 p.Â m. - Marisabel Polo: En la presentaciÃ³n del dÃ-a de hoy estÃ¡n unas preguntas que les pueden orientar para saber quÃ© deben conocer de la empresa que quieren tener
11/9/20 5:01 p.Â m. - Marisabel Polo: Por otro lado, el tema crÃ-tico es el capital para iniciar. Â¿Es posible iniciar con muy poco dinero? Depende del negocio y depende de cÃ³mo cada uno de ustedes lo diseÃ±e. Cada negocio es Ãºnico y diferente
11/9/20 5:11 p.Â m. - +57 300 3181946: Buneo no se que pondrÃ-a hay seÃ±o
11/9/20 5:14 p.Â m. - Marisabel Polo: Servicios de reparaciÃ³n de electrodomÃ©sticos menores en el hogar, asociÃ¡ndote con alguien que conozca de los que tÃº no dominas, podrÃ-a ser
11/9/20 5:16 p.Â m. - +57 300 3181946: Aa ok profe
11/9/20 5:24 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 5:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Esta es la presentaciÃ³n de la sesiÃ³n de hoy, con los apuntes que ustedes hicieron
11/9/20 5:25 p.Â m. - Marisabel Polo: Por otro lado, les envÃ-o la segunda actividad para enviar a mi email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 5:26 p.Â m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 5:39 p.Â m. - Marisabel Polo: Muchas gracias por asistir y participar activamente
11/9/20 5:39 p.Â m. - Marisabel Polo: Que pasen una feliz tarde
11/9/20 5:47 p.Â m. - +57 304 4957841: feliz tarde seÃ±o
11/9/20 6:00 p.Â m. - +57 300 3181946: Igual seÃ±o grasias
11/9/20 8:29 p.Â m. - +57 300 5493515: SeÃ±o disculpe se fue la luz y apenas llego..
14/9/20 10:54 a.Â m. - Marisabel Polo: Buenos dÃ-as para todos. Les comparto esta pÃ¡gina del SENA, para que la exploren y conozcan sobre los recursos que tiene la instituciÃ³n para los emprendedores
14/9/20 10:54 a.Â m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
14/9/20 10:56 a.Â m. - +57 300 5493515: Ok gracias
14/9/20 10:58 a.Â m. - +57 304 5463626: Gracias

CHAT DE WHATSAPP TMMI 58

2/9/20 10:37 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días, estimados aprendices. Espero que se encuentren bien
2/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: Me permito enviarles la presentación de la sesión anterior
2/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:38 a. m. - Marisabel Polo: De igual manera, les comparto el siguiente material de lectura, para apoyar los conceptos en Emprendimiento
2/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:39 a. m. - Marisabel Polo: Siempre atenta a sus dudas, inquietudes y comentarios
3/9/20 1:31 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes para todos, estimados aprendices. Para quienes puedan conectarse, nos vemos a las 4pm por Google Meet
3/9/20 4:00 p. m. - Marisabel Polo: URL de la reunión: https://meet.google.com/cbg-awpb-kfz
Teléfono: +1 815-414-9087 PIN: 117 518 358#
3/9/20 4:13 p. m. - +57 300 8577528: Seño , el internet esta malo y las palabras se escuchan entre cortado y no entiendo muy bien
3/9/20 4:13 p. m. - +57 300 6255035: X2 seño a mi igual
3/9/20 4:24 p. m. - +57 300 4206524: Profe nuevamente se escucha deficiente
3/9/20 4:39 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
3/9/20 4:42 p. m. - Marisabel Polo: Estimados aprendices, en vista de mis problemas en la conectividad, les envío la presentación que estaba proyectando
3/9/20 4:42 p. m. - Marisabel Polo: Varios apuntes relacionados al tema:
3/9/20 4:43 p. m. - Marisabel Polo: El SENA es Formación para el Trabajo, pero no sólo para salir a buscar un empleo relacionado con la formación que están recibiendo
3/9/20 4:43 p. m. - Marisabel Polo: El SENA fomenta el Emprendimiento, considerando que ustedes pueden desarrollar su idea de negocio, basado en los servicios que pueden ofrecer
3/9/20 4:45 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que mi intención en este Programa es que ustedes exploren esas opciones de negocio que tienen, de acuerdo a las competencias que están adquiriendo
3/9/20 4:49 p. m. - Marisabel Polo: Si están estudiando para ser Técnicos en Mecánica de Maquinaria Industrial, les agradezco respondan a la pregunta de ¿qué servicios pueden ofrecer ustedes a las empresas?
3/9/20 4:50 p. m. - Marisabel Polo: Es decir, si ustedes crean una empresa relacionada con el área técnica en la que se están formando, ¿qué podrían ofrecerle a las empresas de la ciudad?
3/9/20 4:51 p. m. - Marisabel Polo: Esta pregunta es para que participen, desde su opinión y desde los conocimientos que tienen hasta el momento
3/9/20 5:02 p. m. - +57 301 2106087: Yo ofrecería servicio preventivo en mantenimiento , reparación y recustruccion de varias máquinas en específica , aramaria un grupo de trabajo que pueda comprender muchas áreas, como electricidad , mecánica , neumática , hidráulica etc, con el fin de llevar las soluciones deseadas a las empresas
3/9/20 5:04 p. m. - +57 301 2106087: Esta idea nace de una interrogante que nos planteó el profesor anuncio del curso , que es si en tu empresa presenta una máquina importante una falla a las 2 de la mañana (rotura de pieza) y no debe detenerse la producción
3/9/20 5:05 p. m. - +57 301 2106087: Entonces mi idea de negocio es estar siempre disponible 24/7 para brindar soluciones en cualquier comento
3/9/20 5:07 p. m. - Marisabel Polo: Listo, bien fundamentado. Presentas el contexto que se necesita para entender el porqué hacemos empresa

3/9/20 5:08 p. m. - Marisabel Polo: ¿Alguien desea complementar esa idea, reforzarla o agregarle algo?
3/9/20 5:20 p. m. - +57 301 6971446: Planteo lo igual del compañero dar un excelente servicio saber que es lo que uno va armar en una maquina presentarse adecuadamente y sobre todo ser ordenado en su trabajo, o empresa que uno empiece a emprender para que haci las personas les guste la forma de trabajar y todas las soluciones que uno puede brindar
3/9/20 5:22 p. m. - +57 301 7035342: También digo lo mismo, la idea mía sería prestar un buen servicio y demostrar un buena imagen, tener muchas soluciones para la empresa y clientes también
3/9/20 5:28 p. m. - +57 301 6971446: Y no solo tener conocimientos en las máquinas si no tener conocimientos técnicos adecuados para un buen desempeño y ser viable hacia los demás de que uno como técnico esta encaminado por la electricidad, la neumatica como decía el compañero benjamin pero en mi opinión si emprenderia una empresa muy buena y da buenos resultados diariamente estaría conformada por buenos técnicos donde estuviera una excelente calidad de trabajar para que mi empresa, sea recomendada
3/9/20 5:30 p. m. - Marisabel Polo: Resumo lo que les he enviado, para poder enlazarlo con lo que ustedes están aportando, que es muy certero
3/9/20 5:32 p. m. - Marisabel Polo: La intención de crear empresa es Generar Ingresos a través de la Venta de unos Productos, que pueden ser Bienes y Servicios
3/9/20 5:32 p. m. - Marisabel Polo: Ustedes han identificado esos Servicios que pueden ofrecer
3/9/20 5:33 p. m. - +57 300 4206524: Mantenimientos preventivos
3/9/20 5:34 p. m. - Marisabel Polo: Otro apunte: vamos a crear Empresa para Satisfacer Necesidades de unos Clientes. Esos clientes pueden ser otras Empresas
3/9/20 5:34 p. m. - Marisabel Polo: De acuerdo a lo que ustedes han dicho, sus servicios van a satisfacer necesidades de empresas
3/9/20 5:39 p. m. - Marisabel Polo: Hay muchas empresas que poseen máquinas, dependiendo del proceso productivo al que se dediquen
3/9/20 5:40 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que requieren un mantenimiento. Si la empresa tiene algún Programa de Mantenimiento (sea Predictivo, Preventivo o Correctivo), necesita contratar a una persona o a una empresa para que ejecute esas funciones
3/9/20 5:41 p. m. - Marisabel Polo: Todo lo que tenga que ver con Mantenimiento es una oferta de Servicios, porque es Intangible
3/9/20 5:42 p. m. - Marisabel Polo: Acá hablan de Reconstrucción. ¿Para realizar esto, necesitan Partes y Repuestos? Les agradezco me confirmen o me corrijan
3/9/20 5:43 p. m. - Marisabel Polo: Hay algo esencial acá. Ustedes son los expertos en el tema. Ustedes van a vender su conocimiento y darle valor a su trabajo. Es algo que no deben perder de vista
3/9/20 5:46 p. m. - +57 301 6971446: Obviamente uno tiene que invertir una gran cantidad de dinero a repuestos de una excelente calidad si uno quiere brindar lo mejor de su empresa tiene que demostrarlo por todos los conocimientos de ser técnico
3/9/20 5:49 p. m. - Marisabel Polo: De acuerdo a esto, ya le estás dando unos Atributos a tu Servicio: Calidad y Garantía
3/9/20 5:49 p. m. - Marisabel Polo: Ustedes van a cobrar por ese servicio garantizado
3/9/20 5:50 p. m. - +57 301 6971446: Si seño la garantia y ser atendidos de la mejor manera posible
3/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Con respecto a esto, ustedes, al conocer a su empresa cliente, deben ofrecer también asesoría para que ellos optimicen su uso. Ustedes permanecer constantemente en contacto con ellos, para verificar cuándo necesitan sus servicios
3/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Entonces: Calidad, Garantía y Buena Atención

3/9/20 5:56 p. m. - Marisabel Polo: Esta es la oportunidad para ofrecer múltiples servicios, de tal forma que sus clientes puedan satisfacer sus necesidades. Si ustedes no tienen las competencias, llegan al punto de asociarse con personas que sí tengan ese conocimiento
3/9/20 6:01 p. m. - +57 300 4206524: Y manejaríamos un amplio campo de trabajo para ofrecer
3/9/20 6:04 p. m. - Marisabel Polo: Correcto
4/9/20 7:48 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 9:02 a. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: 👆
10/9/20 3:04 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes para todos, espero que se encuentren muy bien
10/9/20 3:05 p. m. - Marisabel Polo: Esta tarde vamos a trabajar de manera asincrónica. Busquen papel y lápiz por favor, para realizar una actividad
10/9/20 3:05 p. m. - +57 320 7749408: buenas tardes
10/9/20 3:06 p. m. - +57 320 7749408: e profe la verdad es que ninguno esta conectado
10/9/20 3:07 p. m. - Marisabel Polo: No he abierto la reunión en ningún vínculo. Por este medio, van respondiendo en la medida en que lean los mensajes
10/9/20 3:08 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Ok profe entendido
10/9/20 3:08 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: En que consiste la actividad
10/9/20 3:09 p. m. - +57 300 8577528: Listo seño
10/9/20 3:14 p. m. - Marisabel Polo: Continuando con el tema de la semana pasada, es claro para algunos de ustedes qué tipo de negocio o empresa quisieran tener
10/9/20 3:15 p. m. - Marisabel Polo: Algunos, relacionados con su área de estudio. Otros, de acuerdo a otros intereses
10/9/20 3:15 p. m. - +57 300 6255035: Buenas tardes seño
10/9/20 3:15 p. m. - Marisabel Polo: Para hacer la descripción de una idea de negocio, es necesario primero identificar esa Idea de Negocio
10/9/20 3:15 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: profe en base a eso creo todos en algun momento hemos pensado en alguna empresa
10/9/20 3:16 p. m. - Marisabel Polo: Las siguientes preguntas son para ayudarnos a identificar ideas de negocio. En la hoja que tienen, hagan una lista
10/9/20 3:18 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: ok
10/9/20 3:18 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:18 p. m. - +57 320 7749408: una pregunta seño tiene que ser en una hoja no se puede hacer por word?
10/9/20 3:18 p. m. - Marisabel Polo: 1. Anoten todo lo que SABEN hacer (ejemplo: manejar bicicleta, jugar fútbol, arreglar abanicos, cocinar)
10/9/20 3:19 p. m. - Marisabel Polo: Sí, claro que sí
10/9/20 3:19 p. m. - Marisabel Polo: Cuando resolvamos todas las preguntas, las socializamos. Son cuatro preguntas
10/9/20 3:20 p. m. - Marisabel Polo: En 5 minutos envío la otra pregunta
10/9/20 3:24 p. m. - +57 320 7749408: ya
10/9/20 3:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:27 p. m. - Marisabel Polo: 2. Sean cursos cortos (presencial o virtual) u otro programa técnico
10/9/20 3:30 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:31 p. m. - Marisabel Polo: 3. Esta es una de las listas más largas que les puede salir, porque ustedes tienen muchas aficiones
10/9/20 3:31 p. m. - Marisabel Polo: Es posible que se repita con algunos de la lista de Qué saben hacer
10/9/20 3:37 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>

10/9/20 3:38 p. m. - Marisabel Polo: 4. Esta última pregunta ya no depende exclusivamente de lo que son ustedes como individuos, sino de lo que ven en su entorno
10/9/20 3:43 p. m. - Marisabel Polo: Hasta este momento, ¿qué inquietudes tienen con respecto a estas preguntas?
10/9/20 3:43 p. m. - +57 300 6255035: Seño disculpe es que no la entendí
10/9/20 3:46 p. m. - +57 320 7749408: no entendi esta
10/9/20 3:46 p. m. - +57 300 4206524: Compañero te pregunta como ves en tu perspectiva que oportunidades puedes tener
10/9/20 3:47 p. m. - Marisabel Polo: Listo, con respecto a esta pregunta: Oportunidades de negocio que podemos detectar en algún momento, como por ejemplo, que actualmente me dé cuenta de que hay muchas personas que necesitan aprovisionarse de productos de aseo para el hogar. Entonces, yo puedo aprovechar esa necesidad, y ofrecerles diversas marcas y opciones de pago, para que no tengan que salir de su casa
10/9/20 3:47 p. m. - Marisabel Polo: Entonces son oportunidades que a veces no tienen que ver con nuestra profesión o nuestros conocimientos. Simplemente son cosas que vemos
10/9/20 3:48 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: ok esa pregunta solo se refiere a eso
10/9/20 3:48 p. m. - +57 320 7749408: a ok
10/9/20 3:49 p. m. - Marisabel Polo: Sí, y es posible que ustedes hayan detectado varias oportunidades. En algunos casos vemos oportunidades que creemos inalcanzables. Sin embargo, hagan la lista de todas maneras
10/9/20 3:53 p. m. - +57 320 7749408: ya lo hice señp
10/9/20 3:53 p. m. - +57 320 7749408: seño
10/9/20 3:54 p. m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
10/9/20 3:54 p. m. - Marisabel Polo: De acuerdo a la primera pregunta, quién podría dar un ejemplo de Qué sabe hacer
10/9/20 3:55 p. m. - +57 320 7749408: yo
10/9/20 3:55 p. m. - +57 320 7749408: se cocinar, planchar, trapear, lavar
10/9/20 3:56 p. m. - +57 320 7749408: seño se le puede enviar o eso lo tenemos que tener nosotros?
10/9/20 3:56 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 3:57 p. m. - Marisabel Polo: Entre todos, ¿cómo podemos responder esta pregunta?
10/9/20 3:57 p. m. - Marisabel Polo: Lo tienen ustedes
10/9/20 3:57 p. m. - +57 320 7749408: ser chef
10/9/20 3:57 p. m. - +57 320 7749408: o hacer tu propio restaurante
10/9/20 3:58 p. m. - Marisabel Polo: ¿Qué otras ideas se les ocurren?
10/9/20 3:59 p. m. - +57 300 6255035: Seño una frutera y un restaurante ahí mismo
10/9/20 3:59 p. m. - +57 300 6255035: Es un buen negocio
10/9/20 4:00 p. m. - Marisabel Polo: Estoy anotando en la diapositiva lo que están respondiendo
10/9/20 4:01 p. m. - Marisabel Polo: Si soy chef, puedo enseñar
10/9/20 4:01 p. m. - +57 320 7749408: exactamente seño
10/9/20 4:02 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: profesora yo siempre he querido montar un negocio al estilo price smart con productos del campo al por mayor
10/9/20 4:05 p. m. - Marisabel Polo: Sólo con una habilidad, hemos detectado como mínimo cuatro oportunidades de negocio
10/9/20 4:05 p. m. - +57 320 7749408: si seño

10/9/20 4:06 p. m. - Marisabel Polo: Aun así, a veces nos damos cuenta de que necesitamos mejorar esas habilidades. Y por otro lado, es posible que el Saber Cocinar se cruce con que les Guste Cocinar (incluida en la tercera pregunta)
10/9/20 4:06 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 4:08 p. m. - Marisabel Polo: Sólo con un ejemplo, tendríamos varias ideas. Y haríamos lo mismo con las otras habilidades (Planchar, trapear, lavar)
10/9/20 4:09 p. m. - Marisabel Polo: Ejemplo: empresa que suministra personal de oficios varios a empresas; empresa distribuidora de productos de aseo para el hogar o para empresas
10/9/20 4:11 p. m. - Marisabel Polo: Imagínense que tomaran como clientes a todos los Hoteles de la ciudad, sólo para suministrarles productos de aseo. Ir y ofrecerles constantemente, sabiendo que los hoteles necesitan sus instalaciones limpias e higiénicas
10/9/20 4:11 p. m. - Marisabel Polo: Con este ejemplo, enseguida contestaríamos la cuarta pregunta
10/9/20 4:11 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: seria un buen negocio
10/9/20 4:12 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: profe tambien con eso del restaurante , una idea de suplir de comida los trabajadores de empresas hospitales o call centers
10/9/20 4:13 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: osea con tener algunas empresas se puden vender muchos almuerzos
10/9/20 4:13 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que con sólo decir un Restaurante, tenemos muchas opciones:
10/9/20 4:14 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: y obviamente al comprar los productos para hacer esas comidas por ser en grandes cantidades podemos bajar muchos los precios y sacar una buena ganancia al vender los almuerzos
10/9/20 4:14 p. m. - Marisabel Polo: Qué tipo de comidas: Almuerzos caseros, comidas típicas, comidas rápidas
10/9/20 4:14 p. m. - +57 300 4206524: Y saber manejar calidad y precio
10/9/20 4:14 p. m. - Marisabel Polo: Servicio en la mesa, servicio a domicilio
10/9/20 4:14 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: almuerzos tipo ejecutivos , serian llevados a las empresas
10/9/20 4:15 p. m. - Marisabel Polo: Entonces pueden fijarse que han salido varias opciones
10/9/20 4:15 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: tambien pueden ser restaurantes moviles
10/9/20 4:15 p. m. - Marisabel Polo: Pasemos a la tercera pregunta, que también resulta interesante
10/9/20 4:15 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: es algo que aqui no lo hay
10/9/20 4:15 p. m. - Marisabel Polo: ¿Qué aficiones tienen ustedes?
10/9/20 4:16 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: la mia puede ser el uso del computador con diversos programas de edicion y de ingenieria
10/9/20 4:16 p. m. - +57 320 7749408: yo tener mi propio negocio, ser mi propio jefe y dar muchas oportunidades de trabajo
10/9/20 4:20 p. m. - Marisabel Polo: Si me gusta manejar programas de edición y de ingeniería, ¿qué negocio podría tener?
10/9/20 4:22 p. m. - +57 300 4206524: Diseño de automatismos
10/9/20 4:23 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: yo tengo una agencia de publicidad profesora
10/9/20 4:23 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: le hago publicidad a varios negocios de aqui y en otras cuidades
10/9/20 4:23 p. m. - +57 301 2106087: El trabajo debe ser enviado ?
10/9/20 4:23 p. m. - +57 320 7749408: bueno eso es un buen negocio
10/9/20 4:23 p. m. - +57 301 2106087: O socializado
10/9/20 4:23 p. m. - +57 320 7749408: no bro
10/9/20 4:24 p. m. - Marisabel Polo: No, enviado no. Socializado por acá

10/9/20 4:24 p. m. - +57 320 7749408: si
10/9/20 4:24 p. m. - +57 301 2106087: Este mensaje fue eliminado
10/9/20 4:25 p. m. - Marisabel Polo: ¿Y quiénes serían los clientes de esta empresa?
10/9/20 4:25 p. m. - +57 301 2106087: bueno mi idea de el negocio como le había comentado antes, es de comida rápida y me vengo desenvolviendo en el de una manera eficaz ya que me brinda ingresos sostenibles para mí y mi familia
10/9/20 4:26 p. m. - Marisabel Polo: Un buen servicio a un cliente lleva a que este me recomiende a los demás, y así vender más
10/9/20 4:26 p. m. - +57 301 2106087: ahora con referente a los estudios y tengo en mente una empresa en la cual pueda tener un grupo importante de mecánicos que cumplan diferentes funciones para así tener una empresa que cumpla con muchos ámbitos o sectores en la mecánica industrial
10/9/20 4:27 p. m. - +57 300 4206524: Empresas que necesitan diseños nuevos en sus máquinas algún reparo o mejora, rellianz
10/9/20 4:27 p. m. - Marisabel Polo: Recordando la sesión anterior, esto vino de una Oportunidad de negocio, que se combina con Habilidades de uno o algunos de tu familia
10/9/20 4:31 p. m. - Marisabel Polo: Cuando vemos la pregunta de Qué me gusta hacer (Aficiones o hobbies), también podemos relacionarla así: Si a mí me gusta jugar fútbol, a otras personas también. Entonces a mí, como aficionado al fútbol, ¿me gustaría que me ofrecieran cuáles servicios?
10/9/20 4:33 p. m. - +57 300 4206524: Prendas deportivas jaja
10/9/20 4:34 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: tiendas deportivas , servicios de informacion de eventos deportivos,
10/9/20 4:38 p. m. - Marisabel Polo: Complementando: tiendas deportivas con todo tipo de prendas y accesorios, y para varias disciplinas o deportes. Confección de uniformes para escuelas deportivas (estas se presentan en torneos locales, regionales o nacionales a lo largo del año). Escuela deportiva en cualquier disciplina
10/9/20 4:39 p. m. - +57 320 7749408: por ejemplo seño yo tengo mi negocio de ropa
10/9/20 4:40 p. m. - +57 300 4206524: Suplementos dietarios para el cuerpo y el obviamente el bienestar del deportista
10/9/20 4:43 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: asi es
10/9/20 4:43 p. m. - Marisabel Polo: Este no lo recordaba, muchas gracias
10/9/20 4:43 p. m. - +57 300 4206524: Esa es fundamental
10/9/20 4:43 p. m. - +57 300 4206524: Experiencia propia
10/9/20 4:47 p. m. - Marisabel Polo: A donde quiero llegar con esas preguntas, es que a pesar de que sean sólo cuatro, nos conducen a explorar opciones. Y nosotros en este momento debemos ampliar nuestros horizontes con respecto a: nuestros conocimientos, nuestras experiencias, nuestras habilidades y lo que detectamos en un entorno
10/9/20 4:48 p. m. - Marisabel Polo: Nuestro futuro no está lejos, nuestro futuro es mañana mismo. Con quién puedo asociarme en este momento para iniciar un negocio, considerando que todos necesitamos tener ingresos para sostenernos
10/9/20 4:50 p. m. - Marisabel Polo: En una empresa con estas características, y para tener disciplinas diferentes, todos los que participen deben estar bien preparados. Sólo así podemos ser competentes. De las ventajas de contar con varias disciplinas, es que pueden ofrecer varios servicios y atender a un cliente ofreciéndole las mismas cosas
10/9/20 4:50 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: los ingresos es una de las cosas que mas nos impiden aveces iniciar estos negocios

10/9/20 4:54 p. m. - Marisabel Polo: Son dos preguntas más: Cómo imaginas la empresa que quisieras tener, sobre todo para generar más empleo, así como mencionó Víctor más arriba, y cómo podríamos iniciar en estos momentos en una menor proporción
10/9/20 4:59 p. m. - Marisabel Polo: Si no hay opción de iniciar una empresa que se encargue de ofrecer servicios de mecánica a otras empresas, existe la posibilidad de que hagan otra empresa relacionada con otros productos, tal como lo están haciendo algunos de ustedes, y determinar si es posible hacer un pequeño ahorro, para más adelante, asociarse varios con la misma idea de negocio para hacer la empresa
10/9/20 4:59 p. m. - +57 300 4206524: Pues instructora como el compañero victor
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: Vendo prendas de vestir de un par de medias hasta una camisa formal
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: Con diferentes modalidades de pago
10/9/20 5:00 p. m. - Marisabel Polo: Ustedes ya son emprendedores y saben que no es sencillo tener empresa. La paciencia es fundamental, la constancia es determinante, la persistencia es lo que los lleva a seguir adelante porque tienen una meta y un enfoque
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: Ya sea de contado
10/9/20 5:00 p. m. - +57 300 4206524: O el famoso "dos partidas"
10/9/20 5:01 p. m. - Marisabel Polo: Esta es una de las cosas que más buscamos como clientes: comodidades de pago
10/9/20 5:02 p. m. - +57 300 4206524: Exacto, y por eso me pongo en el lugar de los clientes, entregar la mercancía y darles facilidades de pago
10/9/20 5:05 p. m. - Marisabel Polo: Una de las opciones de iniciar un negocio, considerando que se necesita capital para iniciar, es pedir un préstamo a una entidad financiera
10/9/20 5:06 p. m. - Marisabel Polo: Sin embargo, se necesita algo que soporte ese crédito: o un empleo, o una propiedad
10/9/20 5:06 p. m. - Marisabel Polo: Como no tenemos eso, no tenemos la opción de solicitar un crédito en ningún banco
10/9/20 5:08 p. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que prácticamente debemos sacar de nuestros ahorros para iniciar el negocio que queremos, aun sabiendo que no tenemos fuentes de ingreso para ahorrar
10/9/20 5:14 p. m. - Marisabel Polo: Sin embargo, sólo podremos saber cuánto dinero se necesita, cuando se hace la descripción de la idea de negocio
10/9/20 5:14 p. m. - Marisabel Polo: En la presentación que les envío, hay otras preguntas para que vayan resolviendo con referencia a sus ideas de negocio
10/9/20 5:15 p. m. - +57 301 2106087: Correcto profe
10/9/20 5:15 p. m. - +57 301 2106087: Todo tiene su tiempo y esfuerzo
10/9/20 5:15 p. m. - Marisabel Polo: No es lo mismo decir que quiero un restaurante en un punto (necesito un local, acondicionarlo con mesas, sillas, aire acondicionado, etc., además de la cocina), a decir que mi restaurante es a domicilio (necesito la cocina pero un buen sistema de transporte para que lleguen a tiempo a los clientes, pero no necesito acondicionar un local). Entonces la inversión es muy diferente
10/9/20 5:19 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Asi es profe un local se lleva un gasto adicional
10/9/20 5:20 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Mi familia tiene un restautante y fueron como 30 millones en amoblarlo
10/9/20 5:20 p. m. - Marisabel Polo: Por otro lado, también les voy a enviar el enlace del Fondo Emprender del SENA, para que conozcan mejor cómo el SENA entrega recursos destinados a los aprendices que presenten un plan de negocios bien estructurado, y que debe estar relacionado con el área de formación

10/9/20 5:23 p. m. - Marisabel Polo: Cuando diseñamos una infraestructura, la hacemos a nuestro gusto y ajustamos presupuesto según lo que aspiramos tener. Por eso decimos que ninguna empresa es igual a otra. Ustedes crean la empresa que desean tener. Yo quiero mi restaurante en un patio tropical, y mi amigo quiere su restaurante en un salón grande con aire acondicionado. La intención es recuperar la inversión, y sólo lo hacemos vendiendo
10/9/20 5:24 p. m. - Marisabel Polo: Para terminar, los invito a que ofrezcan los productos que ofrecen entre ustedes mismos
10/9/20 5:26 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
10/9/20 5:27 p. m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
10/9/20 5:28 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Debemos ofrecerlos aqui
10/9/20 5:28 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: O ya personalmente
10/9/20 5:29 p. m. - Marisabel Polo: Por acá pueden decir qué ofrecen de manera general, para que todos conozcamos. Y las preguntas particulares las responden por interno
10/9/20 5:29 p. m. - Marisabel Polo: Todos necesitan clientes
10/9/20 5:50 p. m. - Luis Camilo Pérez TMMI58: Ok
10/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias por participar el día de hoy. Invito a los demás compañeros a que presenten sus inquietudes y comentarios
10/9/20 5:54 p. m. - Marisabel Polo: Les deseo una feliz tarde
10/9/20 6:01 p. m. - +57 301 2106087: Igual profe gracias
11/9/20 3:06 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos cordiales. Adjunto segunda actividad a desarrollar, para responder al email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 3:06 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:20 p. m. - +57 300 8577528: Seño disculpe , hasta cuando hay plazo para enviarselo ?
11/9/20 3:22 p. m. - Marisabel Polo: Hasta el 24 de Septiembre, Kevin

CHAT DE WHATSAPP TSP 58

2/9/20 10:01 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días para todos, estimados aprendices. Comparto con ustedes el siguiente material de lectura, con el objeto de apoyar un poco más los conceptos en Emprendimiento
2/9/20 10:02 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
2/9/20 10:02 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 7:50 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
4/9/20 7:53 a. m. - +57 300 2385111: Muchas Gracias Profe
4/9/20 3:37 p. m. - Marisabel Polo: Saludos nuevamente. En cuanto tengan oportunidad, les invito a ver el siguiente video
4/9/20 3:38 p. m. - Marisabel Polo: https://youtu.be/i07qz_6Mk7g
8/9/20 6:20 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes para todos. Espero que se encuentren muy bien. Adjunto la presentación correspondiente a la sesión del día de ayer
8/9/20 6:21 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
8/9/20 6:22 p. m. - +57 320 5488933: Buenas noches seño
11/9/20 3:04 p. m. - Marisabel Polo: Buenas tardes y saludos cordiales. Adjunto segunda actividad a desarrollar, para responder al email mpolod@misena.edu.co
11/9/20 3:04 p. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
11/9/20 3:04 p. m. - +57 320 5488933: Ok gracias seño
11/9/20 5:28 p. m. - Marisabel Polo: Estimados aprendices, para la sesión del día lunes, agradezco que tengan a la mano papel y lápiz, para hacer una actividad
11/9/20 5:29 p. m. - +57 320 5488933: Ok gracias profe
14/9/20 8:43 a. m. - Marisabel Polo: Buenos días para todos, espero que se encuentren bien
14/9/20 8:43 a. m. - Marisabel Polo: En sesiones anteriores, y de acuerdo a lo entregado en las presentaciones, el tema principal ha sido el de Empresa
14/9/20 8:43 a. m. - +57 301 7103922: Gracias
14/9/20 8:43 a. m. - +57 317 2203355: amen
14/9/20 8:43 a. m. - Marisabel Polo: Para darles contexto: todos necesitamos tener ingresos para sostener a nuestras familias o ayudar en nuestros hogares
14/9/20 8:44 a. m. - Marisabel Polo: Es necesario entonces conseguir un empleo, acorde con nuestro perfil profesional
14/9/20 8:44 a. m. - Marisabel Polo: Una de las opciones para obtener ingresos es tener su propia empresa, sobre todo considerando que no hay suficientes empleos o no están bien remunerados
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Por eso hablamos de Emprendimiento
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Una empresa se crea para satisfacer necesidades o para satisfacer gustos. ¿Cómo lo hace? Vendiendo productos (bienes o servicios) a unos clientes
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Es decir, es necesario vender. Si no vendo, no recibo dinero
14/9/20 8:45 a. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que debo conseguir clientes
14/9/20 8:46 a. m. - Marisabel Polo: Es posible que algunos de ustedes ya tengan su negocio, sea de lo que están estudiando, o de otra actividad
14/9/20 8:46 a. m. - Marisabel Polo: Lo esencial ahora es que contemplemos como opción el tener nuestra propia empresa. Para ayudar en este proceso, van a resolver unas preguntas, que van a responder en la hoja o el cuaderno que tienen. Las socializamos después de responderlas
14/9/20 8:47 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 8:47 a. m. - Marisabel Polo: Escriban todo lo que ustedes Saben Hacer (ejemplo: cocinar, arreglar abanico, etc.)
14/9/20 8:47 a. m. - Marisabel Polo: En 5 minutos les envío otra pregunta

14/9/20 8:48 a. m. - +57 320 5488933: Hola seño buenos días
14/9/20 8:49 a. m. - +57 320 5488933: Eso lo mandamos en algún formato word
14/9/20 8:49 a. m. - +57 320 5488933: O selo mandamos poraca
14/9/20 8:50 a. m. - Marisabel Polo: No, escríbanlo en la hoja por ahora. En un rato, las socializamos escribiendo por acá, pero no mostrando la hoja
14/9/20 8:54 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 8:55 a. m. - Marisabel Polo: Sean cursos cortos (presenciales o virtuales) u otro programa técnico
14/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: Por ejemplo: jugar fútbol
14/9/20 9:02 a. m. - Marisabel Polo: De este puede salir una lista muy larga
14/9/20 9:08 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:08 a. m. - Marisabel Polo: Esta pregunta va dirigida a las oportunidades de negocio que ustedes detectan
14/9/20 9:09 a. m. - Marisabel Polo: Un ejemplo es que actualmente veo que muchas personas decoran sus fiestas y yo puedo ofrecerles insumos para decoración. Aun no sabiendo decorar, yo veo que es una oportunidad de negocio
14/9/20 9:09 a. m. - Marisabel Polo: Entonces todas las oportunidades que ustedes vean, anótenlas
14/9/20 9:17 a. m. - Marisabel Polo: Las preguntas planteadas van dirigidas a que nos demos cuenta de que podemos identificar muchas ideas de negocio, que parten de lo que somos cada uno de nosotros
14/9/20 9:17 a. m. - Marisabel Polo: Quién quisiera responder ¿Qué sabe hacer?
14/9/20 9:20 a. m. - +57 317 2203355: yo Angelica Garces considero que se VENDER pues fue algo empírico nunca lo he estudiado en las ventas crecí y trabaje muchos años en ese campo y aparte se tejer, dibujar, bordar, cosinar
14/9/20 9:21 a. m. - Marisabel Polo: Listo, muchas gracias Angélica
14/9/20 9:22 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:22 a. m. - Marisabel Polo: Puede responder quien lo desee
14/9/20 9:24 a. m. - +57 317 2203355: pues mi caso que lo he echo a familiares, amigos les he mostrado mi trabajo y le ha gustado y he hecho vestidos para bebes medias, gorros y se los he vendido
14/9/20 9:25 a. m. - Marisabel Polo: ¿Le podemos llamar Diseño y Confección?
14/9/20 9:25 a. m. - +57 317 2203355: 🖐👍
14/9/20 9:26 a. m. - Marisabel Polo: Además de ese negocio, ¿qué otro podría tenerse?
14/9/20 9:29 a. m. - +57 317 2203355: local de venta
14/9/20 9:29 a. m. - +57 317 2203355:
14/9/20 9:29 a. m. - Marisabel Polo: Las empresas ofrecen bienes y servicios (tangibles e intangibles)
14/9/20 9:30 a. m. - Marisabel Polo: ¿Vendiendo qué productos?
14/9/20 9:30 a. m. - +57 317 2203355: en este caso estabamos hablando de la confeccion y diseño de ropa tejida a mano
14/9/20 9:31 a. m. - +57 317 2203355: otro negocio seria poner un local para exhibir ropa tejida y no solo esperar que te manden hacer
14/9/20 9:32 a. m. - +57 317 2203355: pues seria como vestidos de baños que son ajustables a varias tallas como por ejemplo
14/9/20 9:33 a. m. - Marisabel Polo: Hay algo que aplica para esta habilidad y para todas. Cuando ustedes saben hacer algo, pueden enseñarlo, siempre
14/9/20 9:36 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>

14/9/20 9:39 a. m. - +57 317 2203355: si ya comprendo que de una habilidad pueden salir barias ideas de negocio
14/9/20 9:40 a. m. - Marisabel Polo: Y apenas vamos en sus habilidades, y sólo tomamos una
14/9/20 9:41 a. m. - Marisabel Polo: ¿Alguien más quiere decir qué cursos ha hecho?
14/9/20 9:44 a. m. - +57 317 2203355: seño de esta clase vamos a tener debate con videoconferencia o solo por aqui por whatsapp lo digo porque los compañeros no han respondido por este medio
14/9/20 9:44 a. m. - Marisabel Polo: Yo grabo la conversación
14/9/20 9:46 a. m. - +57 317 2203355: a listo seño
14/9/20 9:48 a. m. - +57 301 4744148: buenos días profe, pues yo estaba haciendo un curso técnico con el colegio de operación de eventos, ahora aparte de este que estoy haciendo también estudio maquillaje
14/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Por favor
14/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Gracias Jimena
14/9/20 9:48 a. m. - Marisabel Polo: Ya anoto en la diapositiva
14/9/20 9:49 a. m. - +57 300 6705574: Yo hice unos complementarios de primeros auxilios, logística y manipulación de alimentos
14/9/20 9:49 a. m. - +57 301 4744148: listo profe
14/9/20 9:50 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:50 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:52 a. m. - +57 300 6705574: Pues yo pensaría que salen muchas ideas, desde trabajar en una olímpica, ara, etc hasta formar mi propio negocio. Ya que en la actualidad para uno formar su propio negocio de comidas ese curso es obligatorio.
14/9/20 9:52 a. m. - Marisabel Polo: Desde el punto de vista de tu propio negocio
14/9/20 9:53 a. m. - +57 301 4744148: pues en operacion de ventos va mas en todo el entorno de decoraciones, y pongo como ejemplo en hacer arreglos para fiestas, en hacer un buen trabajo y que las personas amen todo lo que estoy haciendo para asi ganar mas contrataciones
14/9/20 9:59 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 9:59 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 10:01 a. m. - +57 300 6705574: Venta de almuerzos
Carnicería
14/9/20 10:01 a. m. - Marisabel Polo: En este punto, vemos que se puede relacionar con el de Oportunidades de negocio. Si veo que es posible hacer un negocio de venta de comidas rápidas, o estudio para tener el curso, me asocio con alguien que sí tenga esas competencias o contrato a alguien
14/9/20 10:02 a. m. - +57 301 4744148: las ideas que pueden salir mas que todo serian, arreglos de fiestas para niños, seminarios, convenciones, etc.también podemos compartir nuestros conocimientos con personas que quisieran entrar en ese campo
14/9/20 10:03 a. m. - +57 301 4744148: alquilar ya sean mesas, platos, sillas elementos que se necesiten
14/9/20 10:04 a. m. - Marisabel Polo: Gracias por ese, lo había olvidado. Podemos incluir la academia de cocina, que tiene otro tipo de requisitos pero es viable
14/9/20 10:05 a. m. - Marisabel Polo: ¿Alguien quiere comentar qué aficiones o hobbies tiene?
14/9/20 10:12 a. m. - Marisabel Polo: Esta es la que tiene más ejemplos
14/9/20 10:20 a. m. - Marisabel Polo: Les agradezco enviarme imagen del listado que hacen
14/9/20 10:22 a. m. - +57 317 2203355: seño pero per mi listado no es tan grande pues no tengo hobbies como tal pues ya esa epoca paso 🙈 y la que tengo no es muy productiva diria yo
14/9/20 10:23 a. m. - Marisabel Polo: Mírenlo como las cosas que les gusta hacer

14/9/20 10:23 a. m. - +57 317 2203355: pues aparte de todas mi labores diarias el poco tiempo que tengo es escuchar musica y lo unico constructivo que veo de eso es que lo hago con mis hijo pues de alli a sacar un plan de negocio
14/9/20 10:24 a. m. - +57 300 6705574: A mi me gusta tomar fotos, ver jugar fútbol...
14/9/20 10:24 a. m. - +57 317 2203355: y hay dias de dias que hago ejercicio pero para enseñar ahi si soy como mala
14/9/20 10:27 a. m. - Marisabel Polo: Bueno, con respecto a este punto, así como a mí me gusta hacer algo, a otras personas también. Entonces, lo vemos desde la mirada de qué podría comprar yo
14/9/20 10:28 a. m. - Marisabel Polo: Si escucho música por pasar el rato, por gusto, necesito adquirir ciertas cosas. De ahí es que parten las ideas de negocio:
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: Venta y Suministro de aparatos y dispositivos electrónicos, accesorios para resos dispositivos
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: *esos
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: Reparación y mantenimiento de aparatos electrónicos
14/9/20 10:30 a. m. - Marisabel Polo: Venta de partes y repuestos
14/9/20 10:31 a. m. - Marisabel Polo: Venta de ropa y accesorios deportivos, así como de elementos para hacer deporte en casa
14/9/20 10:32 a. m. - +57 317 2203355: de echo parte de mi negocio se trata de vender dispositivos electrónicos
14/9/20 10:32 a. m. - +57 317 2203355:
14/9/20 10:32 a. m. - Marisabel Polo: Venta de accesorios para cámaras fotográficas, cursos y talleres en fotografía para principiantes, para profesionales
14/9/20 10:33 a. m. - Marisabel Polo: Es como este ejemplo: me gusta dormir y es altamente probable que a otras personas les guste también. ¿Qué ideas de negocio se nos ocurren a partir de esto? ¿Qué clase de cosas compraría yo?
14/9/20 10:35 a. m. - +57 300 2347582: Un colchón donde una persona pueda descansar muy bien
14/9/20 10:35 a. m. - +57 317 2203355: almohada relajante, antifaz para descansar y antifaz con bolitas relajantes para desestresarse mientras duermen
14/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: Venta y suministro de todos esos productos y accesorios
14/9/20 10:36 a. m. - +57 317 2203355: pijama depende el clima en que se encuentre
14/9/20 10:36 a. m. - Marisabel Polo: Lo que queremos es dar confort para el descanso
14/9/20 10:36 a. m. - +57 317 2203355: con aire o sin el
14/9/20 10:37 a. m. - Marisabel Polo: Entonces pueden ser 1. Confección de prendas / 2. Almacén de prendas
14/9/20 10:37 a. m. - Marisabel Polo: Posiblemente lo hayas iniciado porque detectaste una Oportunidad de negocio
14/9/20 10:38 a. m. - +57 317 2203355: si la necesidad de la tecnología que cada vez nos exige actualizarnos mas
14/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: La intención de la actividad es que aprovechemos como opciones de negocio todos los conocimientos y habilidades que tenemos, para ir creciendo poco a poco
14/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: De igual manera es considerar el programa que están estudiando en estos momentos. Si van a ofrecer servicios a empresas, deben registrarse en Cámara de Comercio
14/9/20 10:40 a. m. - Marisabel Polo: Ustedes tienen ideas de qué quieren tener como negocio, es decir, que se han trazado unas metas. Lo importante es identificar qué tipo de empresa quieren tener, sobre todo para conocer cuánto capital necesitan para iniciar

14/9/20 10:41 a. m. - Marisabel Polo: Si tomo un ejemplo, no es lo mismo que yo quiera tener un restaurante con punto de venta, porque debo invertir en un local y acondicionarlo con sillas y mesas, aire acondicionado y la respectiva cocina
14/9/20 10:41 a. m. - Marisabel Polo: Mientras que si quiero un restaurante sólo de domicilios, no necesito el local. Sólo la cocina y un buen sistema de transporte para que llegue la comida en buenas condiciones a los clientes
14/9/20 10:41 a. m. - Marisabel Polo: En la presentación del día de hoy están unas preguntas que les pueden orientar para saber qué deben conocer de la empresa que quieren tener
14/9/20 10:43 a. m. - +57 317 2203355: listo seño, gracias por ampliar nuestros puntos de vistas y saber que de algo que creemos insignificante se puede crear un buen negocio claro con las pautas que deben tener para llegar al exito
14/9/20 10:44 a. m. - Marisabel Polo: La idea es que tengan claro que cualquier actividad económica que ustedes tengan o deseen tener, es susceptible de ir creciendo. Si consiguen más clientes, deben invertir más. Si necesitan ofrecer más productos para atender a unos pedidos, posiblemente deban contratar personal
14/9/20 10:46 a. m. - Marisabel Polo: Quiere decir que ustedes pueden generar empleo, así sea uno más: el de ustedes. Y otro más: el del mensajero que lleva los almuerzos todos los días a las empresas que los han contratado, o el del cocinero que se encarga de elaborar todos los productos (dependiendo de los pedidos, ustedes determinan cuántos necesitan)
14/9/20 10:46 a. m. - Marisabel Polo: Por otro lado, el tema crítico es el capital para iniciar. ¿Es posible iniciar con muy poco dinero? Depende del negocio y depende de cómo cada uno de ustedes lo diseñe. Cada negocio es único y diferente
14/9/20 10:51 a. m. - Marisabel Polo: Les comparto la página web del Fondo Emprender del SENA, para que la exploren y conozcan un poco, para quienes sea nueva, sobre los recursos que el SENA entrega a quienes presenten proyectos relacionados con su área de formación
14/9/20 10:51 a. m. - Marisabel Polo: http://www.fondoemprender.com/SitePages/Home.aspx#
14/9/20 10:52 a. m. - Marisabel Polo: <Multimedia omitido>
14/9/20 11:09 a. m. - Marisabel Polo: Muchas gracias a quienes participaron de la sesión de hoy
14/9/20 11:09 a. m. - Marisabel Polo: Atenta a sus dudas y comentarios
14/9/20 11:11 a. m. - +57 317 2203355: listo instructora , GRACIAS

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Angie Alfaro, ficha: 2072270 tsp-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:06
Para: Angie Alfaro <angie671c@gmail.com>

Buenas noches Angie, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:54, Angie Alfaro (<angie671c@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Anyi cantillo grupo 58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:40
Para: anyi cantillo <anyicantillo1999@gmail.com>

Buenas noches Anyi, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 22:03, anyi cantillo (<anyicantillo1999@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Autodiagnóstico del emprendedor1' con usted

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:10
Para: angelica patricia garces sierra <apgarcessi@misena.edu.co>

Buenos días Angélica, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica SENA

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:22
Para: Alexander Jiménez <alexanderjmnz0731@gmail.com>

Buenas noches Alexander, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 16:55, Alexander Jiménez (<alexanderjmnz0731@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Facebook www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

TMMI-58 EDWARD DE JESÚS PÉREZ

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 17:18
Para: EDWAR DE JESUS PEREZ FIGUEROA <edperez421@misena.edu.co>

Buenas tardes Edward, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El jue., 27 ago. 2020 a las 12:51, EDWAR DE JESUS PEREZ FIGUEROA (<edperez421@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter www.sena.edu.co
Redes

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnóstico Galena Mercado Arboleda TSP-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:27
Para: Galena Mercado <galenadaileth2014@gmail.com>

Buenas noches Galena, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 20:20, Galena Mercado (<galenadaileth2014@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:01
Para: helen angulo barrios <griezmanteamo@gmail.com>

Buenas noches Hellen, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:51, helen angulo barrios (<griezmanteamo@gmail.com>) escribió:
> Helen angulo

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:22
Para: ISAAC DAVID BARROS ARCON <idbarros8@misena.edu.co>

Buenos días Isaac, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

autodiagnostico del emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:41
Para: Brayan Enrique Pimienta Pineda <bpimientapineda@gmail.com>

Buenos días Brayan, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 13:34, Brayan Enrique Pimienta Pineda (<bpimientapineda@gmail.com>) escribió:
> BRAYAN PIMIENTA
> MERVC 32
> 2069205

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

AUTODIAGNÓSTICO DEL EMPRENDEDOR

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 16:08
Para: daniiela paola <daniielapaola11@gmail.com>

Buenas tardes Daniela, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:34
Para: Diego Escorcia <escorciadiego33@gmail.com>

Buenos días Diego, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 11:46, Diego Escorcia (<escorciadiego33@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Taller Autodiagnostico del emprendedor Aprendiz: DESIREE REINA BLANCO RUTA: TSP-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:05
Para: Desiree Reina <desireina.22@gmail.com>

Buenos días Desiree, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 21:10, Desiree Reina (<desireina.22@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

trabajo de autodiagnostico

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 16:48
Para: DOUGLAS JOSE WEHDEKING BARROSO <djwehdeking@misena.edu.co>

Buenas tardes Douglas, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 15:20, DOUGLAS JOSE WEHDEKING BARROSO (<djwehdeking@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

instagram Facebook www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Buenos días profesora soy Jimena Gómez de tps-58 adjunto el auto diagnostico.

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:28
Para: JIMENA PATRICIA GOMEZ MARENCO <jpgomez904@misena.edu.co>

Buenos días Jimena, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 10:56, JIMENA PATRICIA GOMEZ MARENCO (<jpgomez904@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Jesus David Martínez García ficha TMMI58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:32
Para: Jesus david Martinez García <martinezgarciajesusdavid9@gmail.com>

Buenos días Jesús, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
- Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
- Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
- Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
- Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El sáb., 22 ago. 2020 a las 14:08, Jesus david Martinez García (<martinezgarciajesusdavid9@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Nombre: Jesús David mesa lene mervc 33 ficha :2069258

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 17:10
Para: jesus david mesa lenes <jesusdavidlenes1997@gmail.com>

Buenas tardes Jesús, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 17:36, jesus david mesa lenes (<jesusdavidlenes1997@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

JANER DANIEL NAVARRO FUENTES TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:31
Para: JANER DANIEL NAVARRO FUENTES <jdnavarro098@misena.edu.co>

Buenas noches Janer, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 13:13, JANER DANIEL NAVARRO FUENTES (<jdnavarro098@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

JOSIMAR NIETO TMMI-58 2022696

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:31
Para: Josimar Nieto <nietojosimar@gmail.com>

Buenas noches Josimar, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 20:52, Josimar Nieto (<nietojosimar@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Mervc35

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:38
Para: jair steven rodriguez lara <jairrodriguez61@hotmail.com>

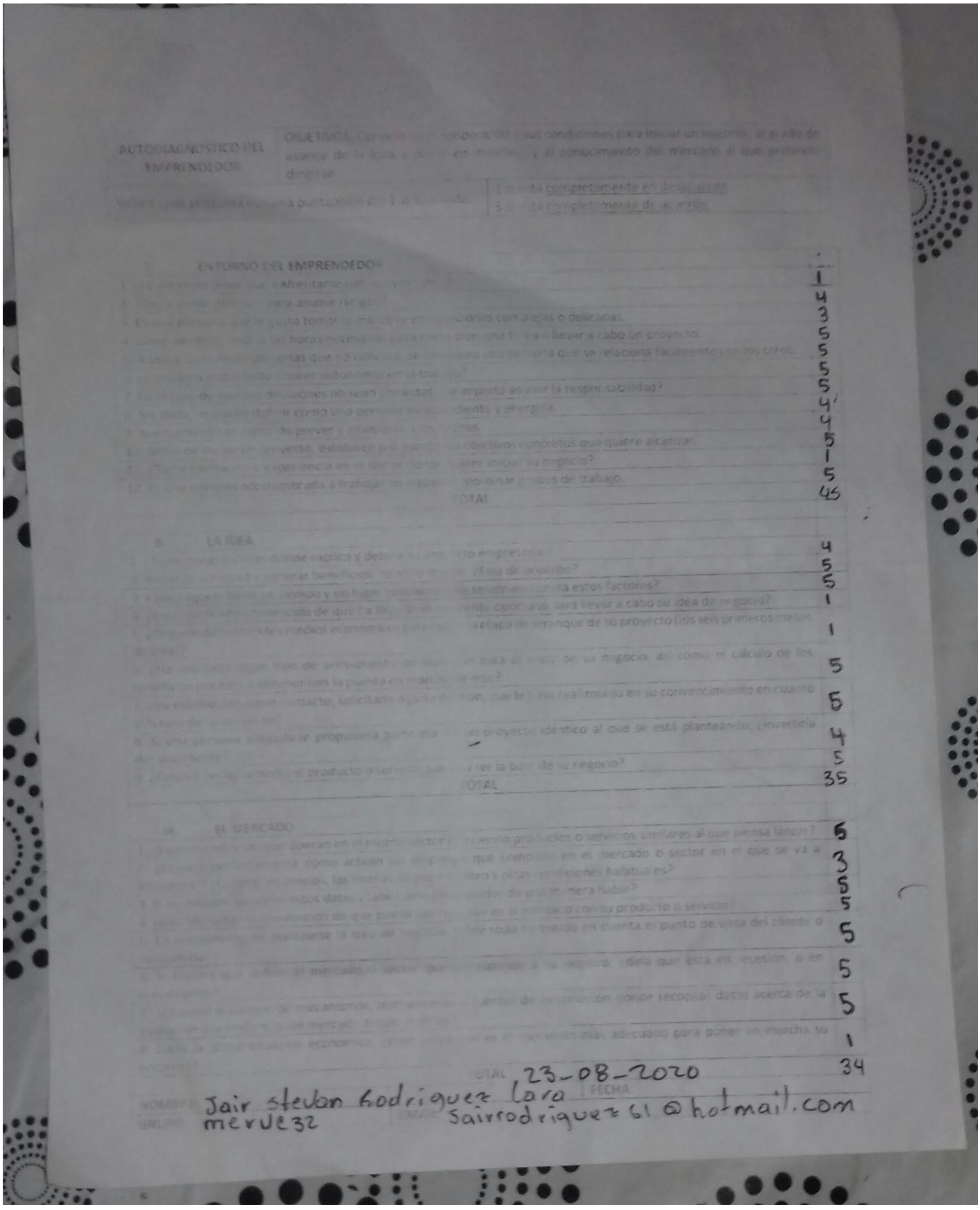
Buenos días Jair, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:

Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El dom., 23 ago. 2020 a las 11:05, jair steven rodriguez lara (<jairrodriguez61@hotmail.com>) escribió:



Enviado desde Outlook Mobile

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico

mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

José Carlos Sánchez Gómez TMMI 59

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:27
Para: JOSE CARLOS SANCHEZ GOMEZ <jcsanchez448@misena.edu.co>

Buenos días Jose, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El sáb., 22 ago. 2020 a las 13:48, JOSE CARLOS SANCHEZ GOMEZ (<jcsanchez448@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnostico del emprendedor, Keythy Florez.

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:17
Para: Keythy Mitchelle Florez Espinoza <keythyflorez22@gmail.com>

Buenas noches Keythy, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 15:21, Keythy Mitchelle Florez Espinoza (<keythyflorez22@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter SENA
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

KEVIN DAVID MENDOZA GARCIA TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:01
Para: KEVIN DAVID MENDOZA GARCIA <kdmendoza69@misena.edu.co>

Buenos días Kevin, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 19:17, KEVIN DAVID MENDOZA GARCIA (<kdmendoza69@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Compartir

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:37
Para: LIZI CAROLINA BARRAZA RODRIGUEZ <lcbarraza75@misena.edu.co>

Buenas noches Lizi, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:13
Para: luis eduardo bohorquez ricardo <luisedubohoquez19@gmail.com>

Buenas noches Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 15:16, luis eduardo bohorquez ricardo (<luisedubohoquez19@gmail.com>) escribió:
> ACTIVIDAD DE AUTODIAGNOSTICO ---LUIS BOHORQUEZ TMMI 59

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

LUISA DE LA ROSA TSP 058

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:57
Para: LUISA FERNANDA DE LA ROSA CASTILLA <lfdel739@misena.edu.co>

Buenas noches Luisa, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 9:21, LUISA FERNANDA DE LA ROSA CASTILLA (<lfdel739@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

lorena maría franco hurtado

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:39
Para: LORENA MARIA FRANCO HURTADO <lmfranco221@misena.edu.co>

Buenos días Lorena, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

AUTODIAGNOSTICO DEL EMPRENDEDOR

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 9:52
Para: luis jimeno rivas <luisjimeno940916@gmail.com>, luis enrique jimeno rivas <lejimeno94@misena.edu.co>

Buenos días Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

instagram SENA Redes

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:57
Para: Luis Manrique <luis.manriqueposo@gmail.com>

Buenas noches Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:20, Luis Manrique (<luis.manriqueposo@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

autodiagnostico , luis camilo perez almentero TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:16
Para: LUIS CAMILO PEREZ ALMENTERO <lcperez608@misena.edu.co>

Buenos días Luis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 10:28, LUIS CAMILO PEREZ ALMENTERO (<lcperez608@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnostico de emprendimiento Marlon Bruges

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 9:47
Para: MARLON JOSE BRUGES JIMENEZ <mjbruges6@misena.edu.co>

Buenos días Marlon, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnostico

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:36
Para: Mateo De la hoz paz <Mateodelahozpaz2001@hotmail.com>

Buenas noches Mateo, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 20:59, Mateo De la hoz paz (<Mateodelahozpaz2001@hotmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica SENA

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Trabajo de emprendimiento

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 19:48
Para: RYAN ROWE NIEBLES <rrowe@misena.edu.co>

Buenas noches Ryan, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Shirly Bermudez de grupo TSP-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:41
Para: SHIRLY VANESSA BERMUDEZ ESCORCIA <svbermudez58@misena.edu.co>

Buenas noches Shirly, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 13:50, SHIRLY VANESSA BERMUDEZ ESCORCIA (<svbermudez58@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Diagnostico

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 11 de septiembre de 2020, 16:39
Para: STEPHANY PAOLA CASTRO SANCHEZ <spcastro586@misena.edu.co>

Buenas tardes Stephany, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié., 26 ago. 2020 a las 14:12, STEPHANY PAOLA CASTRO SANCHEZ (<spcastro586@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

auto diagnostico VICTOR MANUEL SALAS RIVERA TMMI-58

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 11:21
Para: VICTOR MANUEL SALAS RIVERA <vmsalas2@misena.edu.co>

Buenos días Víctor, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 10:50, VICTOR MANUEL SALAS RIVERA (<vmsalas2@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

AutoDiagnostico Yisel Correa

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:07
Para: Yiyi Correa <yiselje05@hotmail.com>

Buenos días Yisel, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo

El sáb., 22 ago. 2020 a las 11:54, Yiyi Correa (<yiselje05@hotmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Facebook www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 9 de septiembre de 2020, 10:57
Para: yarelis escorcia rico <yarelis83escorcia@gmail.com>

Buenos días Yarelis, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El lun., 24 ago. 2020 a las 17:34, yarelis escorcia rico (<yarelis83escorcia@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

instagram www.sena.edu.co
@SENAcomunica

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Autodiagnóstico del emprendedor yineth reyes' con usted

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 10 de septiembre de 2020, 18:44
Para: yineth reyes <yineth288@gmail.com>

Buenas noches Yineth, espero que se encuentre bien. Adjunto a este correo, respuesta a su evidencia. Le animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúe adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escriba un mensaje en sus correos electrónicos, exprese lo siguiente:
Saludos a su destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar., 25 ago. 2020 a las 14:10, yineth reyes (<yineth288@gmail.com>) escribió:
> Yineth reyes

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia
@SENAcomunica SENA

Respuesta Autodiagnóstico.docx
14K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Material de Formación - Emprendimiento

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 7 de septiembre de 2020, 9:09
Para: andrescorrealicona@gmail.com, diego.alfonsodiazr@gmail.com, edgarandresfranco77@gmail.com, eduardorome955@gmail.com, ema.byb@gmail.com, emili.mucastillo@gmail.com, fernandoarcon242002@gmail.com, jesussulvaran7@gmail.com, josecervantesbuelvas@gmail.com, juandavidgarcia1995@gmail.com, juandavidgarciachica@gmail.com, juandavidgarciachica@hotmail.com, nandorafa7@gmail.com, neidermarchena@gmail.com, santyochoa99@gmail.com, sierratorresluisjose11@gmail.com, stevenalvarezlara@gmail.com, ubaldoayalaayala@gmail.com, wuacacloun@gmail.com, yeinergalindo2202@gmail.com

Estimados aprendices, espero que se encuentren muy bien. Me permito adjuntar el siguiente material:

Presentación de la sesión de Septiembre 01.
Lecturas de apoyo para contextualizar el Emprendimiento

Video de apoyo
https://youtu.be/i07qz_6Mk7g

Para nuestra sesión de mañana Martes, el link de ingreso es https://meet.google.com/yxh-omjm-ntk

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]

3 adjuntos

- **Sesión 2 - Emprendimiento.pptx**
  950K
- **Lectura Emprendimiento 1.pdf**
  354K
- **Lecciones de emprendimiento.pdf**
  350K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Material de Formación - Emprendimiento

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 14 de septiembre de 2020, 9:06
Para: andrescorrealicona@gmail.com, diego.alfonsodiazr@gmail.com, edgarandresfranco77@gmail.com, eduardorome955@gmail.com, ema.byb@gmail.com, emili.mucastillo@gmail.com, fernandoarcon242002@gmail.com, jesussulvaran7@gmail.com, josecervantesbuelvas@gmail.com, juandavidgarcia1995@gmail.com, juandavidgarciachica@gmail.com, juandavidgarciachica@hotmail.com, nandorafa7@gmail.com, neidermarchena@gmail.com, santyochoa99@gmail.com, sierratorresluisjose11@gmail.com, stevenalvarezlara@gmail.com, ubaldoayalaayala@gmail.com, wuacacloun@gmail.com, yeinergalindo2202@gmail.com

Estimados aprendices, espero que se encuentren muy bien. Me permito adjuntar el siguiente material:

Presentación de la sesión de Septiembre 08, que también se encuentra en Territorium.
Actividad de Foro, a contestar por la plataforma o por este medio.

Para nuestra sesión de mañana Martes, el link de ingreso es https://meet.google.com/yxh-omjm-ntk

Atenta a sus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]

2 adjuntos

Sesión 3 - Emprendimiento.pptx
952K

Foro Emprendimiento.docx
17K