PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Monteria, 30 de Julio de 2020

Señor
IVAN GUZMAN SANCHEZ
SUPERVISOR(E) CONTRATO No.CO1.PCCNTR. 1338564
Coordinador Academico
Centro Agropecuario y de Biotecnologia el Porvenir
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Julio del año 2020

Referencia: No No.CO1.PCCNTR.1338564del año 2020

ALVARO ELIAS CASTILLO ISSA, identificado con la cédula de ciudadanía No. 10.967.645 de Monteria, en mi calidad de Contratista del SENA, de Centro Agropecuario y de Biotecnologia el Porvenir , en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato es máximo de TREINTA Y UN MILLON QUINIENTOS DIECISIETE MIL DOSCIENTOS M/CTE (31.517.200.00) esta suma será pagada por el sena al contratista de la siguiente manera : a) un primer pago correspondiente al mes de febrero de 2020 por el valor deUN MILLON SETECIENTOS SESENTA Y NUEVE MIL TRESCIENTOS OCHENTA Y SEIS PESOS M/CTE ($ 1.769.386.00). b) Ocho pagos iguales correspondiente a los meses de Marzo a Octubre por valor de TRES MILLONES TRESCIENTOS DIECISIETE MIL SEISCIENTOS PESOS ($ 3.317.600.00) cada uno. c) Y Un ultimo pago correspondiente al mes de Noviembre por valor de TRES MILLONES DOSCIENTOS SIETE MIL CATORCE PESOS M/CTE ($ 3.207.014.00). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la **cuenta de Ahorro No. 56967410841 BANCOLOMBIA,** cuyo titular es el Contratista

Plazo: Será hasta el 29 de Noviembre de 2020.

OBJETO:
PRESTAR LOS SERVICIOS PERSONALES DE CARÁCTER TEMPORAL DE INSTRUCTORES TECNICOS PARA IMPARTIR FORMACION PROFESIONAL Y APOYO A LA GESTION DE FORTALECIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS EN EL PROGRAMA DE SER EMPRENDE RURAL EN EL CENTRO AGROPECUARIO Y DE BIOTECNOLOGIA EL PORVENIR . EN EL MARCO DE LOS LINEAMIENTOS DE SER.

CLÁUSULA : CUARTA

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
No	**Obligaciones**	**Acciones realizadas**	**Evidencias**
1	Atender la formación de aprendices en el área asignada dentro del programa SER, en las competencias, resultados de aprendizaje y actividades de los proyectos de formación programados dentro de los tiempos que para cada acción se determine por el centro de formación.	Fueron realizadas estrategias de aprendizaje virtual debido a la contingencia por virus covid-19, talleres, materiales de apoyo a las actividades por medio del plan de trabajo desarrollado semanalmente. Se participo en video conferencia (Finagro y el Campo a un Clik) programada por los coordinadores académicos, y líder del programa Ficha: 2676769 Emprendedor en producción de	Pantallazos de whatsapp interactuando con los aprendice subidos en el informe mensual mes de Julio. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTU L8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing

		huevo Municipio de Momil Ficha: 2085084 Emprendedor en Produccion de Huevo Municipio de Puerto escondido. Ficha : Emprendedor en Produccion de Huevo 2088388 Municipio de Moñitos.	
2	Establecer la ruta de aprendizaje en Sofía Plus de acuerdo a la programación e intensidad horaria que conoce con la suscripción del contrato.	Durante el mes de julio no se ejecuto la obligación contractual	N/A
3	Asociar aprendices en el aplicativo Sofía Plus.	Durante el mes de julio no se ejecuto la obligación contractual	N/A
4	Planear y ejecutar las actividades relacionadas en la guía de aprendizaje.	Se realizo actividades con los aprendices por whatsapp en los diferentes programas de formación con fichas: 2676769-	Capturas de pantalla de whatsap enviadas por los aprendices, reportadas en los informes en el mes de julio subidas al Drive correspondiente. . Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio.

		2085084-2088388	https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
5	Cumplir con los productos asociados al proyecto en actividades de formador del programa de formación.	Se cumplio con los productos asociados al programa de formación desarrollando las competencias y resultados de aprendizaje.	Pantallazos de whatsapp subidas al drive. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
6	Apoyar la gestión del programa de formación para el posicionamiento Regional de acuerdo con los lineamientos, cobertura y productos indicados por la Subdirección de centro y el supervisor del contrato.	Durante el mes de julio no se ejecuto la obligación contractual	N/A
7	Participar activamente en el	Se participó activamente en	Pantallazos de whatsapp subidas en el drive. Link Semana del 01 al 03 de Julio.

	cumplimiento de las metas de formación de acuerdo con los lineamientos, cobertura y productos indicados por la Subdirección de centro y el supervisor del contrato.	las formaciones por whatsapp, para dar cumplimiento a las metas y lineamientos establecido por el programa .	https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
8	Generar y ejecutar una estrategia que permita la permanencia de los aprendices durante el tiempo total del curso.	Generar y ejecutar estrategias para impartir en las formaciones atendidas actualmente de manera virtual en los grupos asignados con ficha numero : 2676769-2085084-2088388	Se hace acompañamiento con mensajes motivacionales vi whatsapp. Pantallazos de whatsap enviados por los aprendices, adjuntado en el informe mes de julio subidas en secop II. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
9	Realizar el seguimiento de cada aprendiz mediante la orientación y acompañamiento a las actividades	Se hizo el respectivo seguimiento a los aprendices de manera virtual, para la permanencia el	Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio.

	de aprendizaje y reportar avances o dificultades de manera oportuna a la Coordinación Académica en los formatos y tiempos que se dispongan para ellos.	en programa de formación.	https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZlIFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
10	Atender oportunamente los requerimientos que haga el supervisor del contrato y presentar los informes mensuales de la ejecución del contrato o los productos que se le requiera, además del informe mensual de actividades según la fase en que se encuentre el curso (planear, ejecutar y evaluar) durante el desarrollo del proceso de aprendizaje y de las actividades en general con sus respectivos anexos.	Se da cumplimiento oportuno a la entrega de informes requeridos por la coordinación y supervicion del contrato, y todos los requerimientos que haga la solicitud academica.	Informe mensual mes de Julio.(video conferencias, pantallazo de WhatsApp, en el drive.)
11	Gestionar y propiciar recursos en las	Durante el mes no se aplico la	N/A

	comunidades objeto de la formación.	pbligacion contractual	
12	El instructor contratista se obliga durante el periodo de duración del contrato al proceso de certificación de competencias según normas de competencias que aplican a la función instructor, así como a los procesos, que el SENA adelante, para certificar Habilidades pedagógicas y capacitarse en el idioma ingles y aplicar al proceso de certificación de las normas de competencia "ORIENTAR FORMACION PRESENCIAL DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TECNICO Y NORMATIVO" y aportar el respectivo certificado aprobado al informe de	Competencia Laboral Administrar medicamentos segun especie animal y normativa tecnica. - NIVEL AVANZADO. INGLES BASICO - NIVEL 1	Se adjunto los certificados al informe del mes de Julio. Competencia laboral vigente a la fecha. https://drive.google.com/file/d/1gqwh2loXYKWaFH6W13wtUya-6Rd2XuM5/view?usp=sharing

	ejecución contractual.		
13	Atender oportunamente los requerimientos que haga el supervisor del contrato y presentar informes mensuales de la ejecución del contrato,	Se presenta el informe mensual de ejecución contractual del mes de Julio	Informe mes de julio
14	Desarrollar las horas de formación que requiera la implementación del programa.	Desarrollo de formación programada para el mes de julio objeto de cobro en las formaciones con fichas numero 2676769-2085084-2088388-2101098	Se adjunta al finforme del mes de Julio el Registro de reporte de tiempo sofia plus. Link en drive de tiempos en sofia plus. https://drive.google.com/file/d/1hRvcAa09qPOaYk6ite_i2cx9me0bbLsN/view?usp=sharing
15	prestando con seriedad, responsabilidad, profesionalidad, eficiencia, oportunidad y diligencia estos servicios.	Se impartio la formación por whatsapp, con responsabilidad y eficiencia, entregando el informe mensual de ejecución al supervisor de contrato correspondiente al mes de julio de 2020	Informe de julio subido a secop II

16	Atender según los requerimientos de la Subdirección de centro, actividades de apoyo a la supervisión de contratos y/o evaluación de propuestas según las competencias que su formación académica le permitan desarrollar.	. Durante el mes no se ejecuto la obligación contractual	N/A
17	Apoyar las diferentes acciones definidas por el programa dentro de las líneas de atención (autoconsumo, activos bioculturales, negocios rurales, fortalecimiento y ocupaciones rurales) de acuerdo con los diseños curriculares y la distribución del momento.	Se apoyo en las diferentes acciones del programa utilizando estrategias,y actividades para cumplir con las formaciones académicas asignadas.	Pantallazos de whatsapp en el drive. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
18	Planear, ejecutar, realizar seguimiento y evaluar las acciones de formación para el emprendimiento rural de acuerdo	Se realizo acompañamiento a las fichas de negocio rural con numero 2676769-2085084-	Pantallazos de WhatsApp cargadas en el drive y adjuntadas e n el informe mensual julio. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing

	al procedimiento y actividades establecidas para el programa SER en el Sistema Integrado de gestión de Calidad del SENA de acuerdo a las orientaciones del Líder de Programa SER de su Centro de formación.	2088388-2101098, Emprendedor en Produccion de Huevo , de acuerdo a las diseños curriculares y requerimientos del programa	Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
19	Entrega de informes y resultados parciales mensuales en cada uno de los reportes de cuentas.	Se entrega el informe mensual de las actividades desarrolladas.	Informe mes de julio subidas en secop II.
20	Apoyar la planeación, ejecución y sistematización de las acciones de convocatoria de población objetivo para la conformación de los grupos de formación, ya sean directas o en articulación con entidades públicas o privadas del orden local, regional o nacional, priorizando la participación y	Durante el mes no se ejecuto la obligación contractual	N/A

	vinculación de la población entre 15 y 28 años.		
21	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos" para formación complementaria especial, de acuerdo al procedimiento de calidad del programa SER dentro del proceso "Gestión del emprendimiento y empresarismo".	Ejecución de las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica virtuales desarrollando las competencias y los resultados de aprendizaje.	Evidencia de pantallazos de whatsapp subidas en el drive cor respondiente. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZlIFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing
22	Formular y orientar los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores de	Se utilizaron herramientas tecnológicas TICS para desarrollar las actividades teniendo en cuenta el proceso de cada formación .	Pantallazos de whatsap adjuntadas en el informe mes de Julio . Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZlIFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing

	emprendimiento; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación.		
23	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA plus, GISENA y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas,	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A

	entregando informe al supervisor del contrato y al Líder del programa en su centro de formación.		
24	Ejecutar los talleres trasversales de apoyo a la generación de emprendimientos rurales en el marco de las acciones del programa SER, como mínimo: taller de fortalecimiento de competencias para la innovación, taller identificación perfil emprendedor, taller de liderazgo y competencias blandas, taller de educación financiera, taller de ideación y modelo de negocio CANVAS,	Articulacion con Finagro y el Campo a un click.	https://drive.google.com/file/d/1PKNh2NhbyKtVTbDWpwCbsQg0NuFYMFC9/view?usp=shari

	taller de gestión financiera.		
25	Apoyar la articulación de las acciones del programa SER con las estrategias institucionales tales como SENNOVA, AGROSENA, SIGC; de acuerdo a las orientaciones del Líder del Programa SER.	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A.
26	Crear al menos una unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación.	Durante el mes no se ejecuto la obligación contractual	N/A
27	De apoyo a la gestión del emprendimiento rural: realizar el diagnóstico inicial, georeferenciación y caracterización de las unidades	Durante el mes no se ejecuto la obligación contractual	N/A

	productivas asignadas, creadas en la vigencia anterior y diseñar un plan de fortalecimiento de acuerdo al procedimiento y formatos establecidos para esta actividad por el programa SER; así mismo caracterizar y sistematizar los casos exitosos del programa		
28	Ejecutar las acciones de acompañamiento y asesoría técnica a las unidades productiva en el marco del procedimiento de fortalecimiento empresarial del programa SER, orientadas a los siguientes logros: gestión tecnológica y actualización del sistema productivo,	Se realizo acompañamiento y seguimiento a las formaciones de manera virtual .	Pantallazos de whatsapp subidas en el drive. Link Semana del 01 al 03 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1lOuX0CCzCf5EGecTUL8KHH3SSYEM7hm?usp=sharing Link semana del 06 al 10 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1f-5sm6SznuddAa1wT-do3sz4rDfGeApn?usp=sharing Link Semana del 13 al 17 de Julio. https://drive.google.com/drive/folders/1pK6iCZq8t6eGZLlFeFF0kzo8leROpUnS?usp=sharing

	actividades de gestión de recursos (ferias, muestras empresariales, convocatorias, concursos, negociaciones y contrataciones), adopción de esquemas o normas de buenas prácticas y otras orientadas a la producción, refinamiento, diseño y mejora del producto y de los procesos de la unidad productiva.		
29	Entregar oportunamente, con pertinencia y adecuadamente diligenciados los informes de acompañamiento y fortalecimiento a unidades productivas al supervisor del contrato en concertación con el Líder del programa SER y	Se entregaran oportunamente lo requerido por el líder del programa y el Supervisor del contrato.	Informe de ejecución mes de Julio cargado en secop II

	las orientaciones del programa.		
30	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Líder del programa y/o por la coordinación del programa SER de la Dirección General, para su implementación en las acciones del programa.	Se participara en las jornadas de capacitación y actualización por medio de herramientas tecnológicas programadas por los coordinadores., líder del programa.	Pantallazos de whatsapp subidas en el drive. (Finagro- El Campo a un CLick.) https://drive.google.com/file/d/1PKNh2NhbyKtVTbDWpwCbsQq0NuFYMFC9/view?usp=sharing
31	Realizar su afiliación ante la Administradora de Riesgo Laborales que disponga el SENA, bajo la clase de riesgo tipo II relacionada con labores agrícolas.	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A
32	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A

	ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.		
33	Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el Líder del programa SER de acuerdo a los lineamientos del programa SER.	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A
34	Atender según los requerimientos de la Subdirección de centro, actividades de apoyo a la supervisión de contratos y/o evaluación de	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A.

	propuestas según las competencias que su formación académica le permitan desarrollar.		
35	Apoyar las actividades de investigación e innovación que se desarrollen en el centro de formación.	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A
36	Aplicar los procedimientos correspondientes al instructor para formalizar la deserción de los aprendices que abandonan el proceso formativo de acuerdo con lo establecido en el reglamento del aprendiz SENA vigente.	Durante el mes objeto de cobro no se realizo la obligación contractual.	N/A

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, fotocopia de la planilla - recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL, planilla Nro. **4343002376** Expedido por Bancoomeva correspondiente al mes de Junio de 2020. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "*DecretoLeyAntitrámites*")

Evidencias en (30) folios

Cordialmente,

Firma
ALVARO ELIAS CASTILLO ISSA
Contratista
C.C. No. 10.967.645

Recibí a satisfacción:

Firma

IVAN GUZMAN SANCHEZ
SUPERVISOR(E) CONTRATO No.CO1.PCCNTR. 1338564
Coordinador Academico

Anexo: Obligación contractual # 30

Evidencia 01 de Julio de 2020

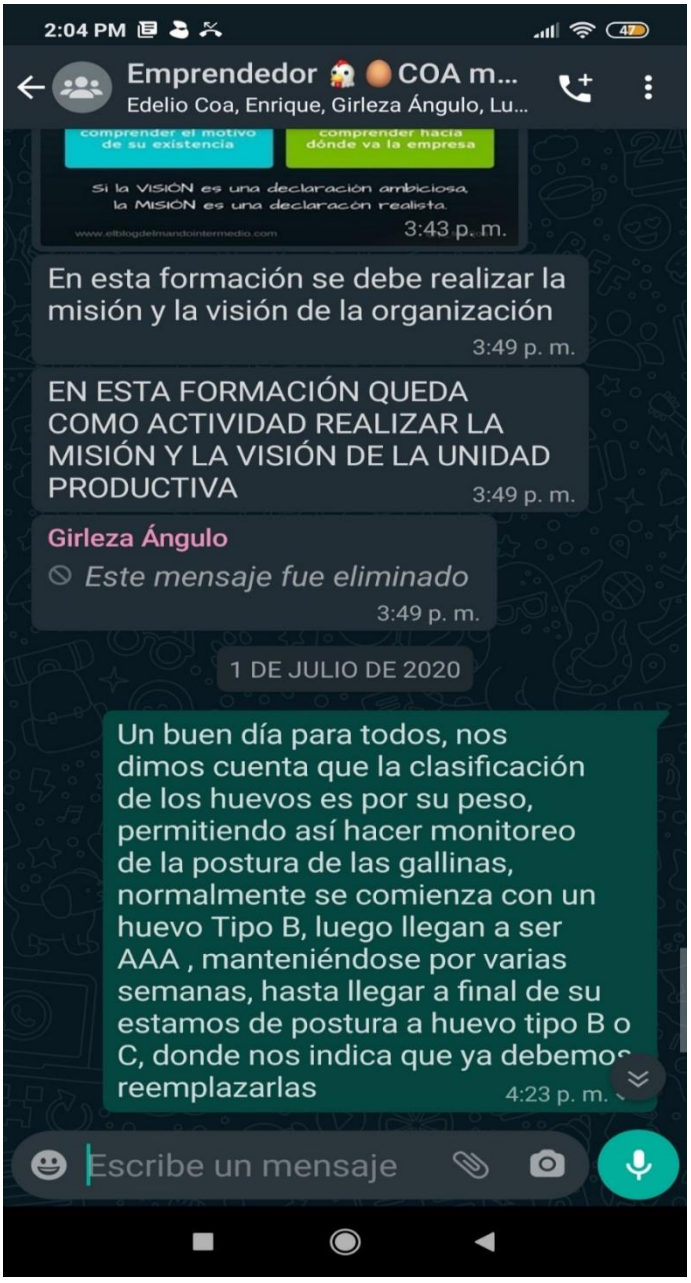

I
YR
FS
GR
JB
LS
MM
MH
AA
Saliendo...
Chat de la reunión
unido a la reunión.
YOLIMA PANTOJA (Invitado) 15:04
sii
MARIA LEONOR NUÑEZ (Invitado) se ha unido a la reunión.
Familia SM - baloco ortega (... 15:04
Buenas tardes
MARICELA ORTIZ OCHOA (I... 15:04
Buenas Tardes
Girleza Angulo se ha unido a la reunión.
CARLOS VERTEL (Invitado) se ha unido a la reunión.
Cenia Lucia Callejas Martinez se ha unido a la reunión.
alba guerra (Invitado) 15:06
no se escucha
WILLIAN CURTIDOR (Invitado) se ha unido a la reunión.
Geny Rodriguez (Invitado) ha abandonado la conversación.
Escribe un mensaje nuevo
+13
MO
ES
RN
EH
YY
OG
LH
ES
A
EG
Unirse a la convers...
Sin título* - Paint 3D
Reunión | Microsof...
ESP
3:07 p. m.
1/07/2020

Anexo Obligación contractual # 1

Se realizó planeación de actividad pedagógicas, en las formaciones atendidas de manera virtual

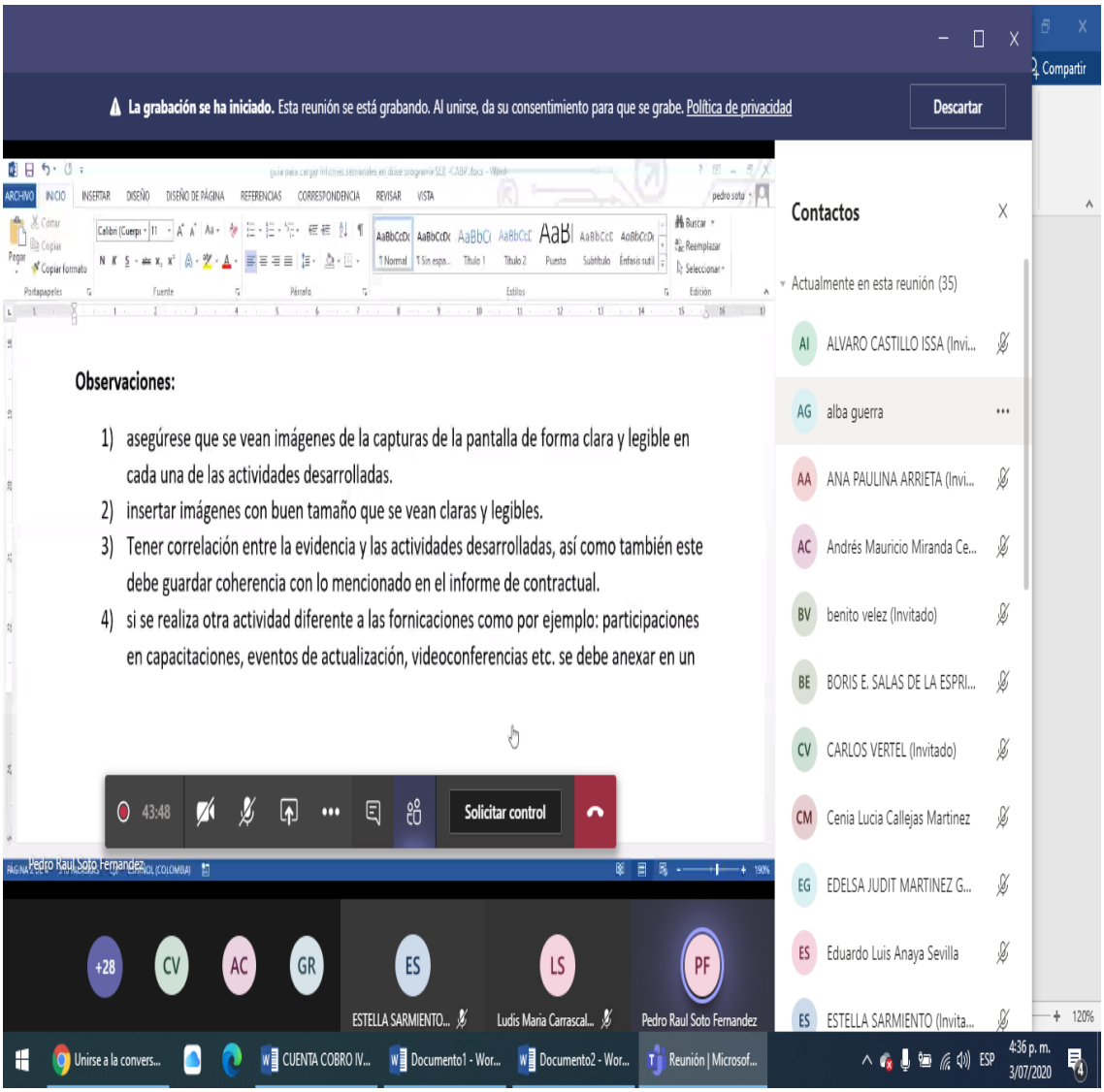
INFORME: REPORTE DE ACTIVIDADES DIARIAS POR PARTE DE INSTRUCTORES DEL PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL – SER- REGIONAL CÓRDOBA

FECHA:	02 de JULIO DE 2020
NOMBRE DE INSTRUCTOR:	ALVARO CASTILLO ISSA
CÓDIGO DE FICHA:	2101098
PROGRAMA DE FORMACIÓN:	Emprendedor en producción de huevo.
UBICACIÓN:	Municipio Moñitos, Vereda COA
NOMBRE DEL APRENDIZ LÍDER:	LUIS DORIA
TELEFONO DE CONTACTO APRENDIZ LIDER:	3135686994
MEDIO DE CONTACTO USADO:	WhatsApp.
ACTIVIDADES DESARROLLADAS: FASE DEL PROYECTO: ANALISIS ACTIVIDAD DEL PROYECTO: Analizar el plan de producción en gallina ponedora. COMPETENCIA: Levantar aves según guía técnica y normativa. RESULTADO DE APRENDIZAJE: REALIZAR ALISTAMIENTO DE EQUIPOS, INSTALACIONES E INSUMOS REQUERIDOS PARA LA APLICACIÓN DEL PLAN DE BIOSEGURIDAD EN LAS PRODUCCIONES DE GALLINA PONEDORA DE ACUERDO CON PROTOCOLOS ESTABLECIDOS Se les envío a los aprendices información acerca de la clasificación de los huevos de las gallinas ponedoras que se encuentra actualmente, el grupo presenta muy poca participación, se procederá con llamadas telefónicas para indagar por que no están participando.	



Anexo Obligación contractual # 30

Evidencia 03 de Julio de 2020



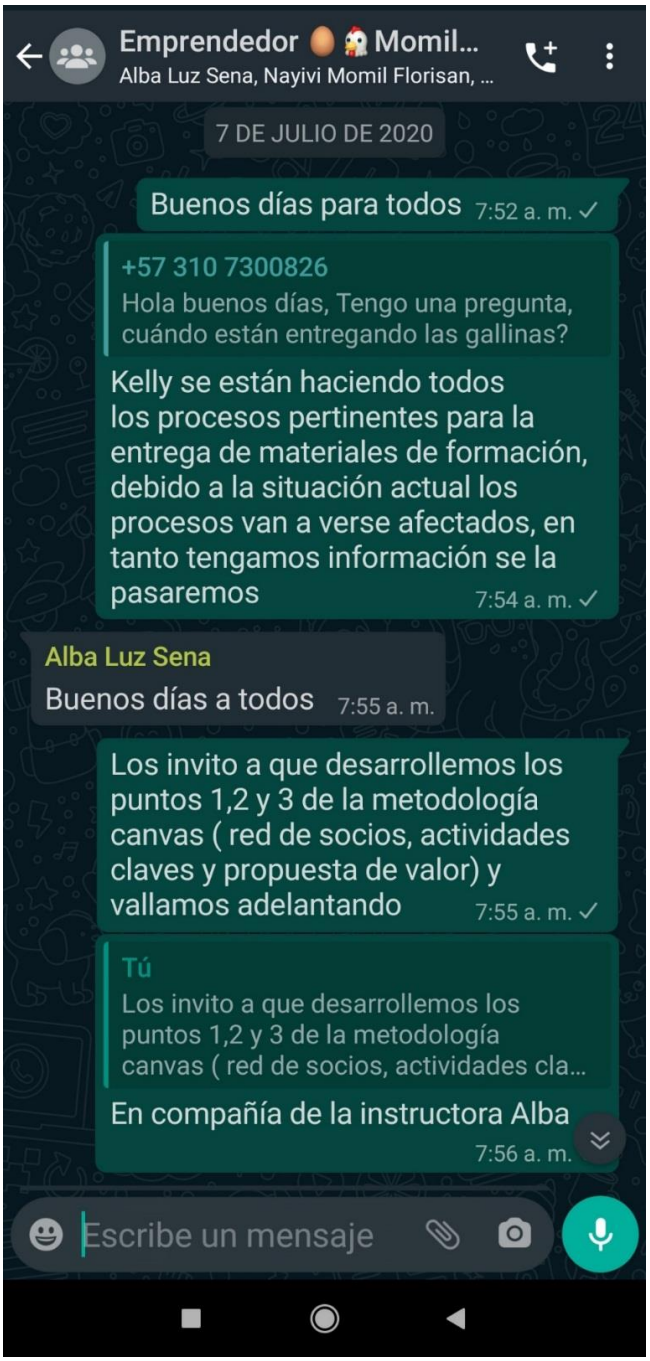
Anexo Obligación contractual # 4

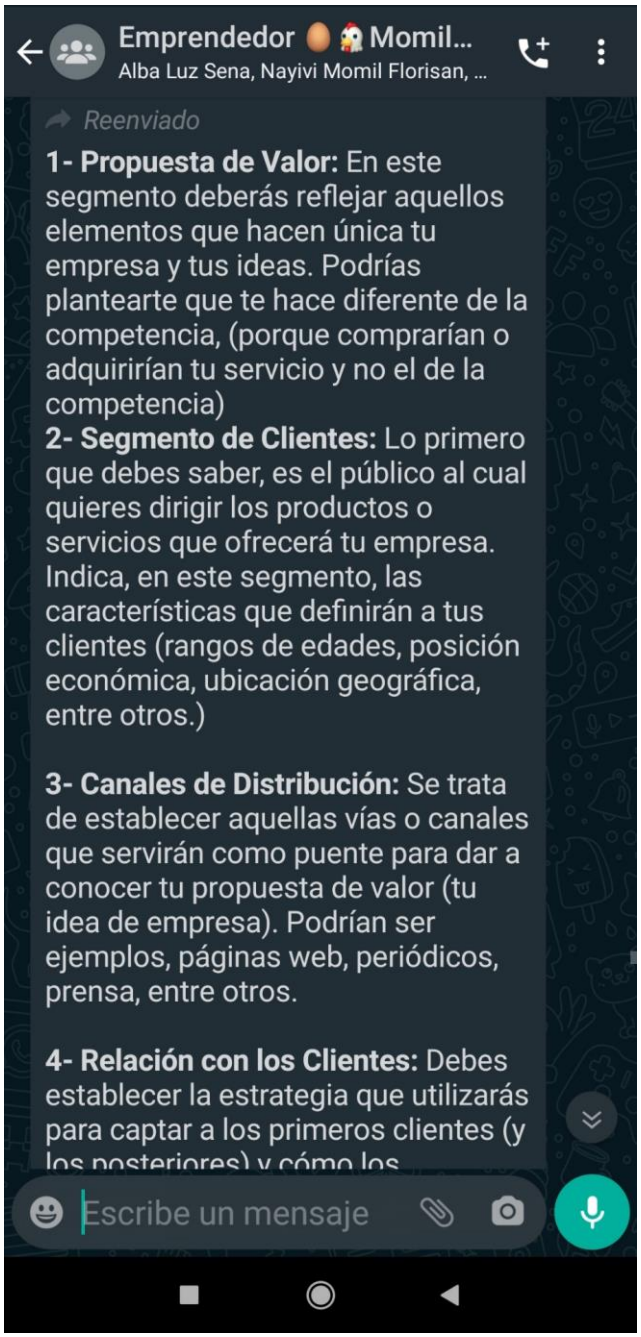
Se realizó planeación de actividad pedagógicas, en las formaciones atendidas de manera virtual

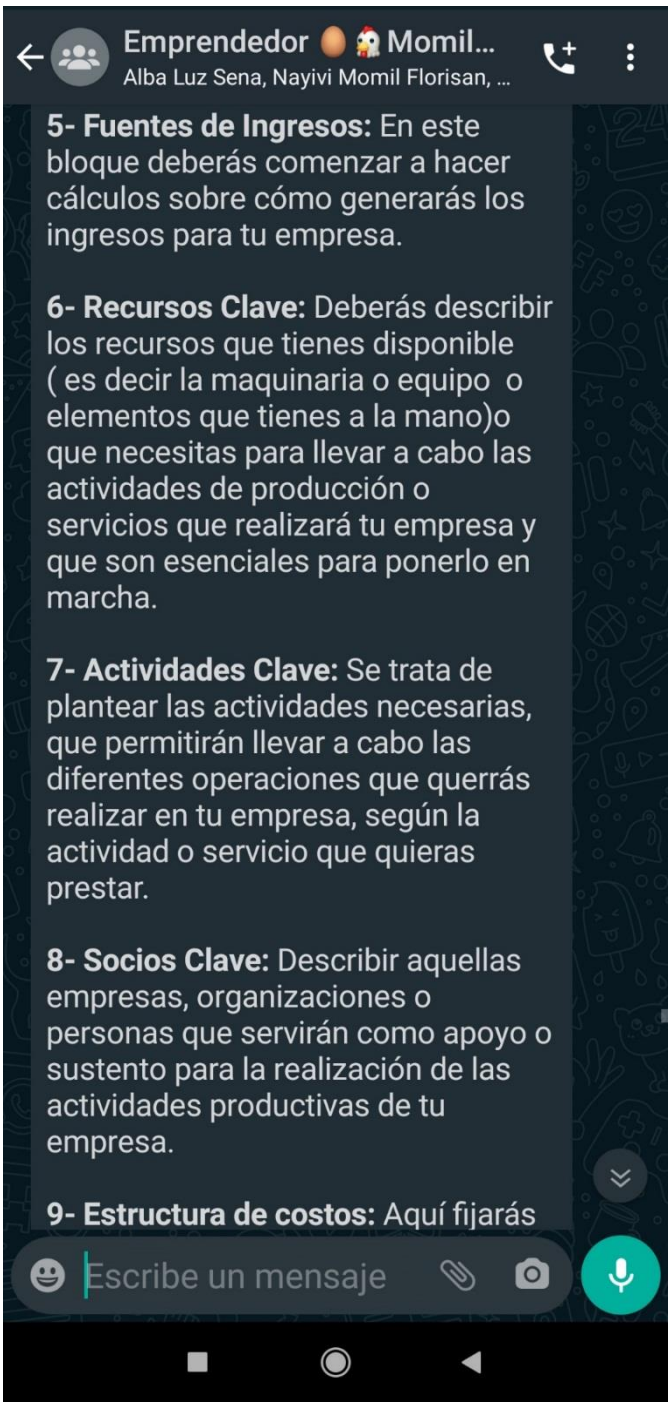
INFORME: REPORTE DE ACTIVIDADES DIARIAS POR PARTE DE INSTRUCTORES DEL PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL – SER- REGIONAL CÓRDOBA

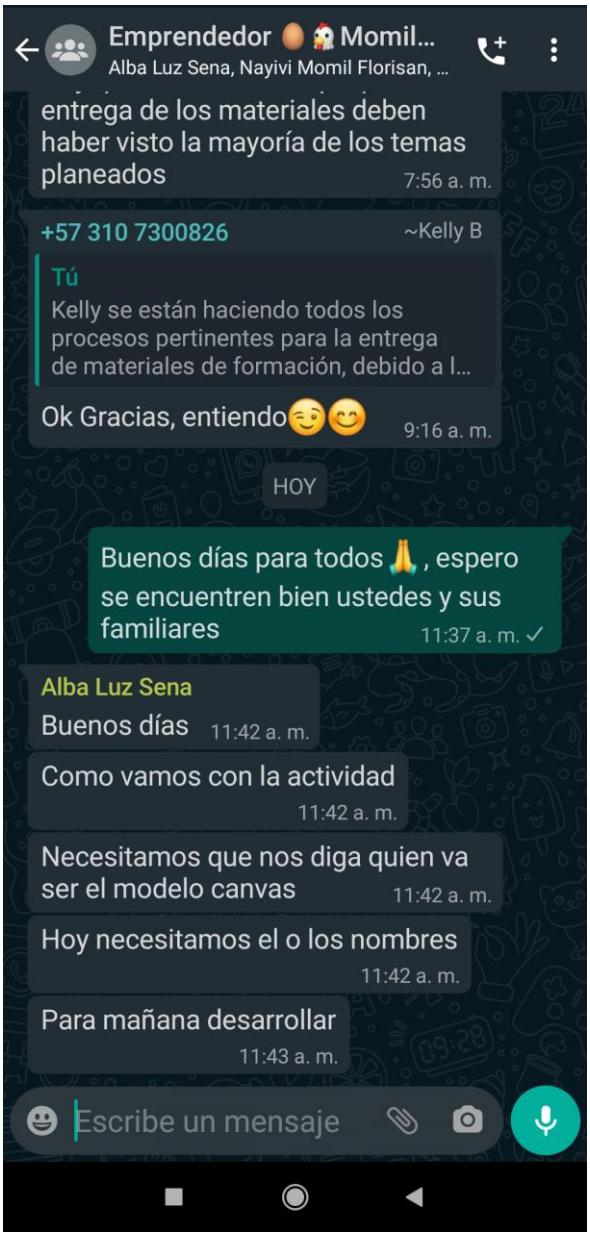
FECHA:	**06 DE JULIO DE 2020**
NOMBRE DE INSTRUCTOR:	**ALVARO CASTILLO ISSA**
CÓDIGO DE FICHA:	**2076769**
PROGRAMA DE FORMACIÓN:	**Emprendedor en producción de huevo.**
UBICACIÓN:	**Municipio Momil, Vereda Florisan-Pereira**
NOMBRE DEL APRENDIZ LÍDER:	**JUANA YANEZ ORTIZ**
TELEFONO DE CONTACTO APRENDIZ LIDER:	**3024501648**
MEDIO DE CONTACTO USADO:	**Whatsapp.**
ACTIVIDADES DESARROLLADAS: **FASE DEL PROYECTO: ANALISIS** **ACTIVIDAD DEL PROYECTO: Analizar el plan de producción en gallina ponedora.** **COMPETENCIA: Levantar aves según guía técnica y normativa.** **RESULTADO DE APRENDIZAJE: Comprobar la aplicación de prácticas higiénicas y medidas de protección para la producción de huevo de acuerdo con criterios técnicos.** **Se les fue enviado a los aprendices en compañía de la comercializadora asignada al programa, metodología Canvas para seguir organizando toda la estructura funcional de la unidad productiva.**	

EVIDENCIAS:


Emprendedor Momil...
Alba Luz Sena, Nayivi Momil Florisan, ...
7 DE JULIO DE 2020
Buenos días para todos 7:52 a. m.
+57 310 7300826
Hola buenos días, Tengo una pregunta, cuándo están entregando las gallinas?
Kelly se están haciendo todos los procesos pertinentes para la entrega de materiales de formación, debido a la situación actual los procesos van a verse afectados, en tanto tengamos información se la pasaremos 7:54 a. m.
Alba Luz Sena
Buenos días a todos 7:55 a. m.
Los invito a que desarrollemos los puntos 1,2 y 3 de la metodología canvas (red de socios, actividades claves y propuesta de valor) y vallamos adelantando 7:55 a. m.
Tú
Los invito a que desarrollemos los puntos 1,2 y 3 de la metodología canvas (red de socios, actividades cla...
En compañía de la instructora Alba 7:56 a. m.
Escribe un mensaje


Emprendedor 🥚🐔 Momil...
Alba Luz Sena, Nayivi Momil Florisan, ...
Reenviado
1- Propuesta de Valor: En este segmento deberás reflejar aquellos elementos que hacen única tu empresa y tus ideas. Podrías plantearte que te hace diferente de la competencia, (porque comprarían o adquirirían tu servicio y no el de la competencia)
2- Segmento de Clientes: Lo primero que debes saber, es el público al cual quieres dirigir los productos o servicios que ofrecerá tu empresa. Indica, en este segmento, las características que definirán a tus clientes (rangos de edades, posición económica, ubicación geográfica, entre otros.)
3- Canales de Distribución: Se trata de establecer aquellas vías o canales que servirán como puente para dar a conocer tu propuesta de valor (tu idea de empresa). Podrían ser ejemplos, páginas web, periódicos, prensa, entre otros.
4- Relación con los Clientes: Debes establecer la estrategia que utilizarás para captar a los primeros clientes (y los posteriores) y cómo los
Escribe un mensaje


Emprendedor Momil...
Alba Luz Sena, Nayivi Momil Florisan, ...
5- Fuentes de Ingresos: En este bloque deberás comenzar a hacer cálculos sobre cómo generarás los ingresos para tu empresa.
6- Recursos Clave: Deberás describir los recursos que tienes disponible (es decir la maquinaria o equipo o elementos que tienes a la mano)o que necesitas para llevar a cabo las actividades de producción o servicios que realizará tu empresa y que son esenciales para ponerlo en marcha.
7- Actividades Clave: Se trata de plantear las actividades necesarias, que permitirán llevar a cabo las diferentes operaciones que querrás realizar en tu empresa, según la actividad o servicio que quieras prestar.
8- Socios Clave: Describir aquellas empresas, organizaciones o personas que servirán como apoyo o sustento para la realización de las actividades productivas de tu empresa.
9- Estructura de costos: Aquí fijarás
Escribe un mensaje


Emprendedor 🥚🐔Momil...
Alba Luz Sena, Nayivi Momil Florisan, ...
entrega de los materiales deben haber visto la mayoría de los temas planeados
7:56 a. m.
+57 310 7300826
~Kelly B
Tú
Kelly se están haciendo todos los procesos pertinentes para la entrega de materiales de formación, debido a l...
Ok Gracias, entiendo😉😊
9:16 a. m.
HOY
Buenos días para todos 🙏, espero se encuentren bien ustedes y sus familiares
11:37 a. m.
Alba Luz Sena
Buenos días
11:42 a. m.
Como vamos con la actividad
11:42 a. m.
Necesitamos que nos diga quien va ser el modelo canvas
11:42 a. m.
Hoy necesitamos el o los nombres
11:42 a. m.
Para mañana desarrollar
11:43 a. m.
Escribe un mensaje

Anexo Obligación contractual # 5

Se realizó planeación de actividad pedagógicas, en las formaciones atendidas de manera virtual

INFORME: REPORTE DE ACTIVIDADES DIARIAS POR PARTE DE INSTRUCTORES DEL PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL – SER- REGIONAL CÓRDOBA

FECHA:	07 de JULIO Y 10 DE JULIO DE 2020
NOMBRE DE INSTRUCTOR:	ALVARO CASTILLO ISSA
CÓDIGO DE FICHA:	2088388
PROGRAMA DE FORMACIÓN:	Emprendedor en producción de huevo.
UBICACIÓN:	Municipio Moñitos, Vereda Bahia Rada.
NOMBRE DEL APRENDIZ LÍDER:	Bibiana Zuñiga Ezquivel
TELEFONO DE CONTACTO APRENDIZ LIDER:	3106539843
MEDIO DE CONTACTO USADO:	Whatsapp.

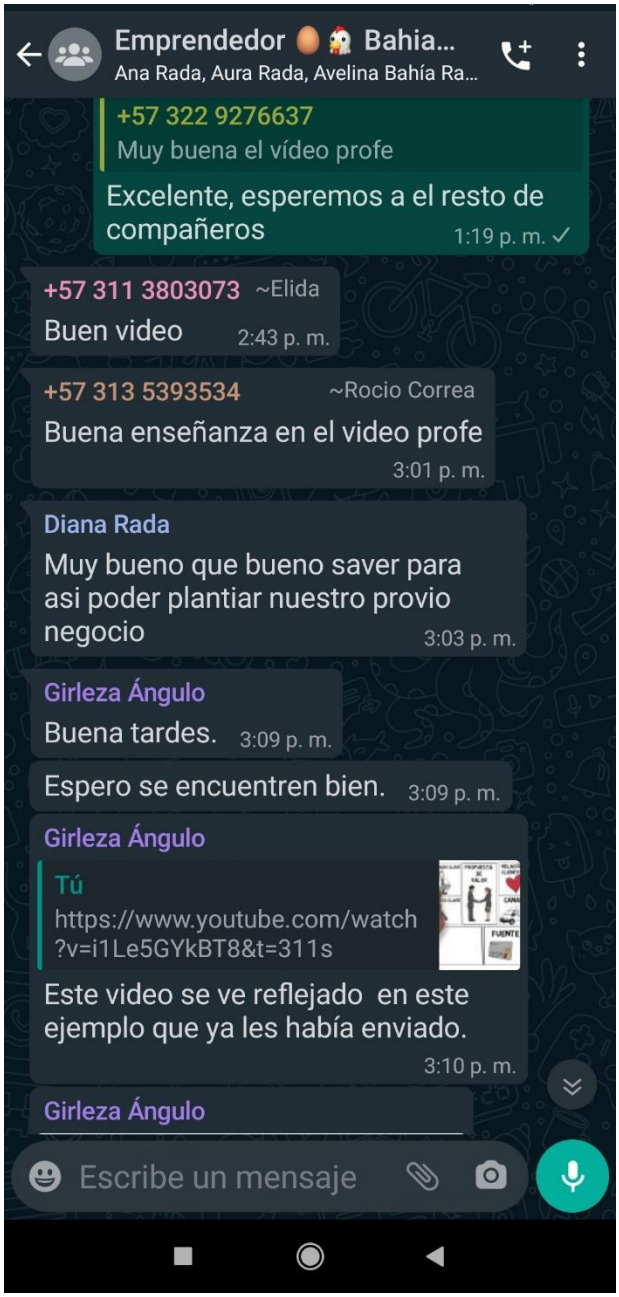
ACTIVIDADES DESARROLLADAS:

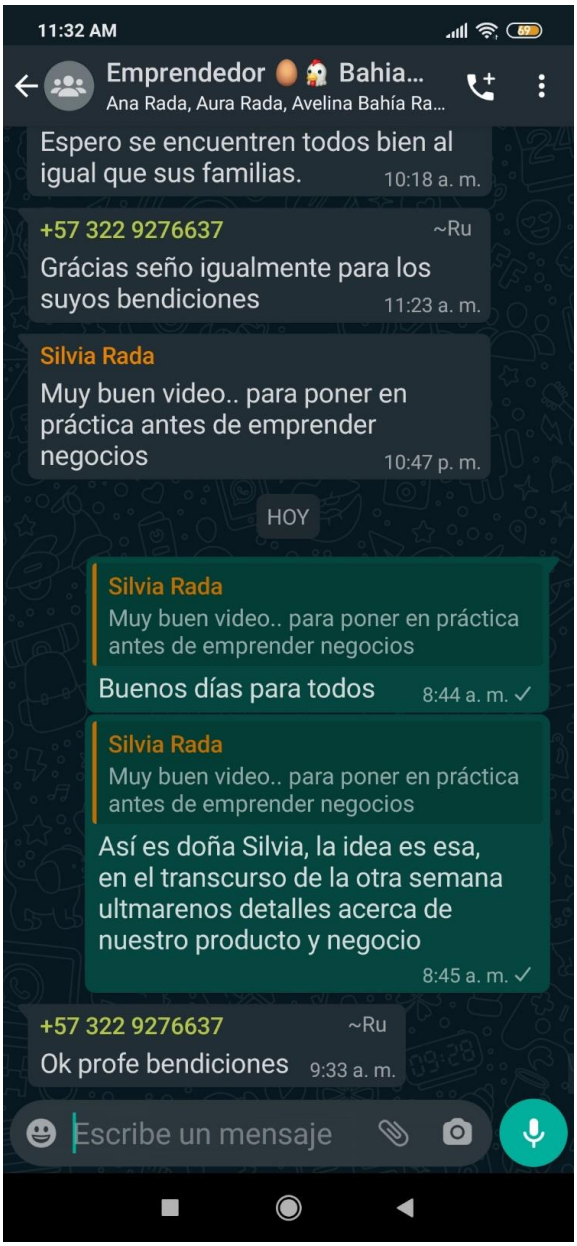
.

FASE DEL PROYECTO: ANALISIS
ACTIVIDAD DEL PROYECTO: Analizar el plan de producción en gallina ponedora.
COMPETENCIA: Levantar aves según guía técnica y normativa.
RESULTADO DE APRENDIZAJE: Comprobar la aplicación de prácticas higiénicas y medidas de protección para la producción de huevo de acuerdo con criterios técnicos.

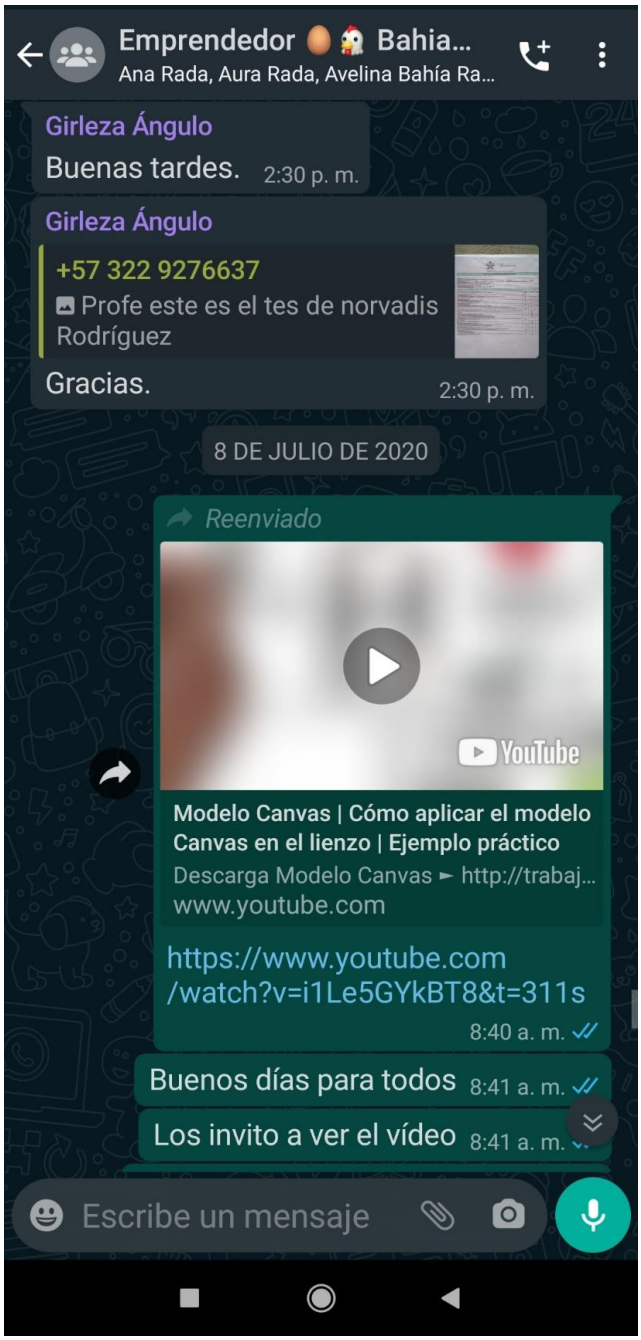
Se les fue enviado a los aprendices información acerca de metodología Canvas con el apoyo de la comercializadora asignada al grupo, con el fin de seguir el proceso de organización de la unidad productiva, se seguirá trabajando

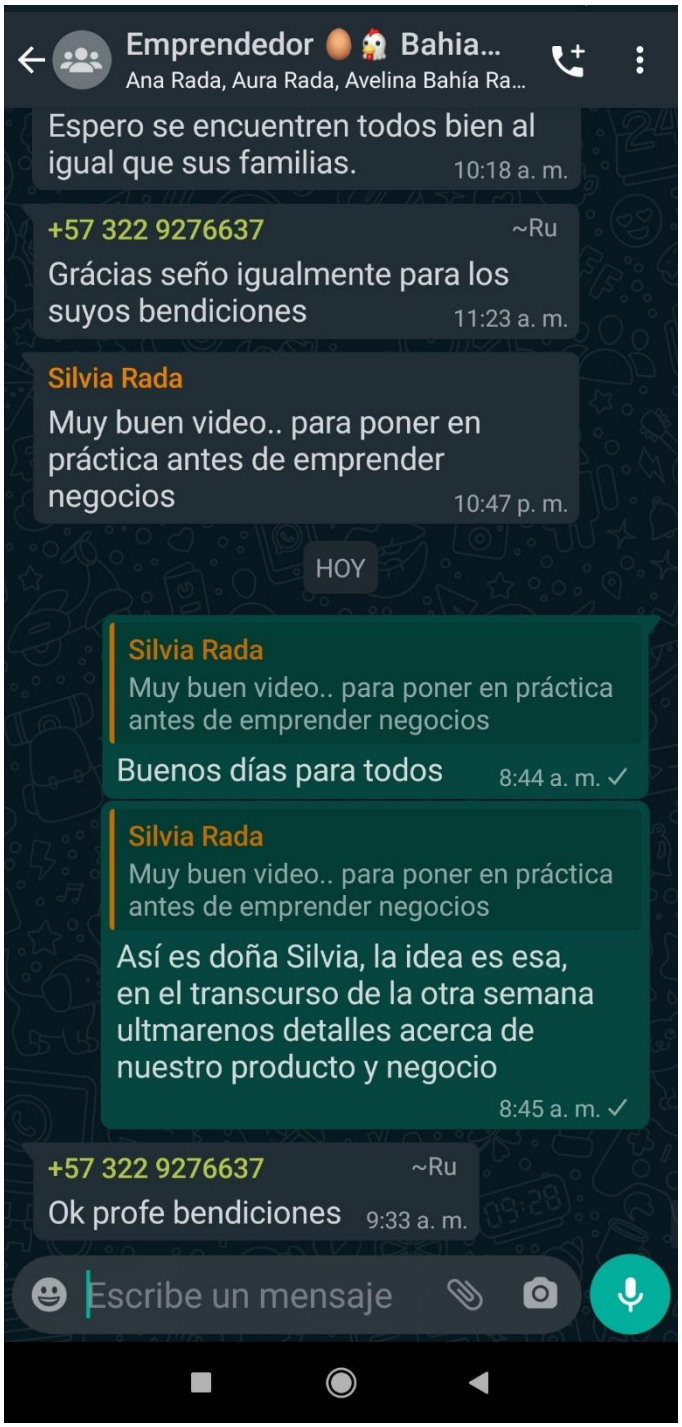
EVIDENCIAS

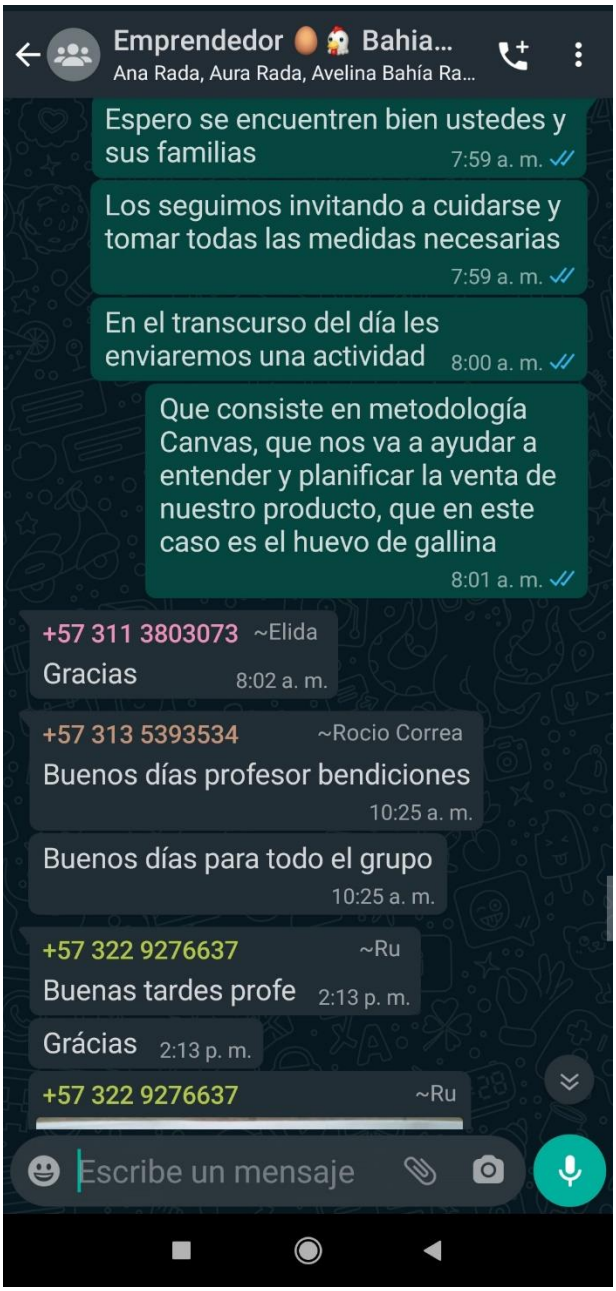

Emprendedor Bahia...
Ana Rada, Aura Rada, Avelina Bahía Ra...
+57 322 9276637
Muy buena el vídeo profe
Excelente, esperemos a el resto de compañeros
1:19 p. m.
+57 311 3803073 ~Elida
Buen video
2:43 p. m.
+57 313 5393534 ~Rocio Correa
Buena enseñanza en el video profe
3:01 p. m.
Diana Rada
Muy bueno que bueno saver para asi poder plantiar nuestro provio negocio
3:03 p. m.
Girleza Ángulo
Buena tardes.
3:09 p. m.
Espero se encuentren bien.
3:09 p. m.
Girleza Ángulo
Tú
https://www.youtube.com/watch?v=i1Le5GYkBT8&t=311s
Este video se ve reflejado en este ejemplo que ya les había enviado.
3:10 p. m.
Girleza Ángulo
Escribe un mensaje


11:32 AM
Emprendedor 🥚🐔 Bahia...
Ana Rada, Aura Rada, Avelina Bahía Ra...
Espero se encuentren todos bien al igual que sus familias. 10:18 a. m.
+57 322 9276637 ~Ru
Grácias seño igualmente para los suyos bendiciones 11:23 a. m.
Silvia Rada
Muy buen video.. para poner en práctica antes de emprender negocios 10:47 p. m.
HOY
Silvia Rada
Muy buen video.. para poner en práctica antes de emprender negocios
Buenos días para todos 8:44 a. m. ✓
Silvia Rada
Muy buen video.. para poner en práctica antes de emprender negocios
Así es doña Silvia, la idea es esa, en el transcurso de la otra semana ultmarenos detalles acerca de nuestro producto y negocio 8:45 a. m. ✓
+57 322 9276637 ~Ru
Ok profe bendiciones 9:33 a. m.
Escribe un mensaje


Emprendedor Bahia...
Ana Rada, Aura Rada, Avelina Bahía Ra...
Girleza Angul
8 DE JULIO DE 2020
Diana Rada
Muy bueno que bueno saver para asi poder plantiar nuestro provio negocio
De eso se trata Diana, emprender en el negocio propio, pero conociendo bien todas las variables que se puedan presentar
3:43 p. m.
+57 322 9276637
~Ru
Muy bueno seño
7:37 p. m.
AYER
Girleza Ángulo
Buenos días.
10:18 a. m.
Espero se encuentren todos bien al igual que sus familias.
10:18 a. m.
Escribe un mensaje


Emprendedor 🥚🐔 Bahia...
Ana Rada, Aura Rada, Avelina Bahía Ra...
Girleza Ángulo
Buenas tardes. 2:30 p. m.
Girleza Ángulo
+57 322 9276637
Profe este es el tes de norvadis Rodríguez
Gracias. 2:30 p. m.
8 DE JULIO DE 2020
Reenviado
YouTube
Modelo Canvas | Cómo aplicar el modelo Canvas en el lienzo | Ejemplo práctico
Descarga Modelo Canvas ► http://trabaj...
www.youtube.com
https://www.youtube.com/watch?v=i1Le5GYkBT8&t=311s
8:40 a. m.
Buenos días para todos 8:41 a. m.
Los invito a ver el vídeo 8:41 a. m.
Escribe un mensaje


Emprendedor 🥚🐔 Bahia...
Ana Rada, Aura Rada, Avelina Bahía Ra...
Espero se encuentren todos bien al igual que sus familias.
10:18 a. m.
+57 322 9276637
~Ru
Grácias seño igualmente para los suyos bendiciones
11:23 a. m.
Silvia Rada
Muy buen video.. para poner en práctica antes de emprender negocios
10:47 p. m.
HOY
Silvia Rada
Muy buen video.. para poner en práctica antes de emprender negocios
Buenos días para todos
8:44 a. m.
Silvia Rada
Muy buen video.. para poner en práctica antes de emprender negocios
Así es doña Silvia, la idea es esa, en el transcurso de la otra semana ultmarenos detalles acerca de nuestro producto y negocio
8:45 a. m.
+57 322 9276637
~Ru
Ok profe bendiciones
9:33 a. m.
Escribe un mensaje


Emprendedor 🥚🐔 Bahia...
Ana Rada, Aura Rada, Avelina Bahía Ra...
Espero se encuentren bien ustedes y sus familias 7:59 a. m.
Los seguimos invitando a cuidarse y tomar todas las medidas necesarias 7:59 a. m.
En el transcurso del día les enviaremos una actividad 8:00 a. m.
Que consiste en metodología Canvas, que nos va a ayudar a entender y planificar la venta de nuestro producto, que en este caso es el huevo de gallina 8:01 a. m.
+57 311 3803073 ~Elida
Gracias 8:02 a. m.
+57 313 5393534 ~Rocio Correa
Buenos días profesor bendiciones 10:25 a. m.
Buenos días para todo el grupo 10:25 a. m.
+57 322 9276637 ~Ru
Buenas tardes profe 2:13 p. m.
Grácias 2:13 p. m.
+57 322 9276637 ~Ru
Escribe un mensaje

Anexo Obligación contractual # 7

Se realizó planeación de actividad pedagógicas, en las formaciones atendidas de manera virtual

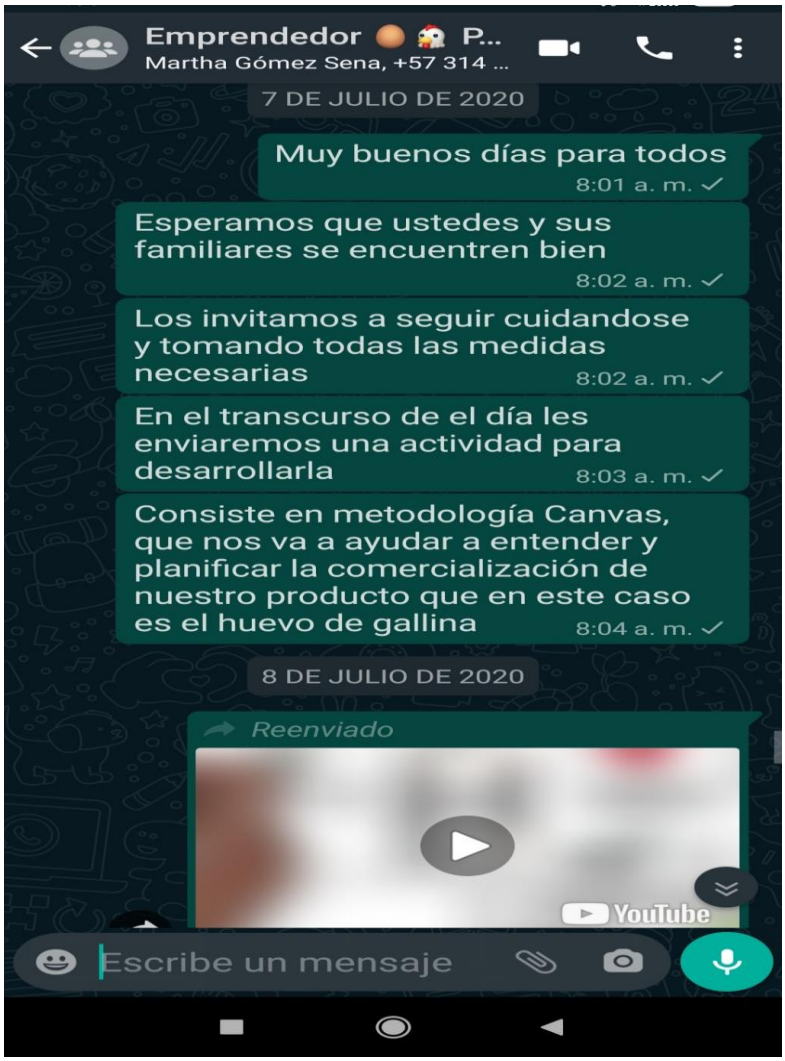
INSTRUCTORES DEL PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL – SER- REGIONAL CÓRDOBA

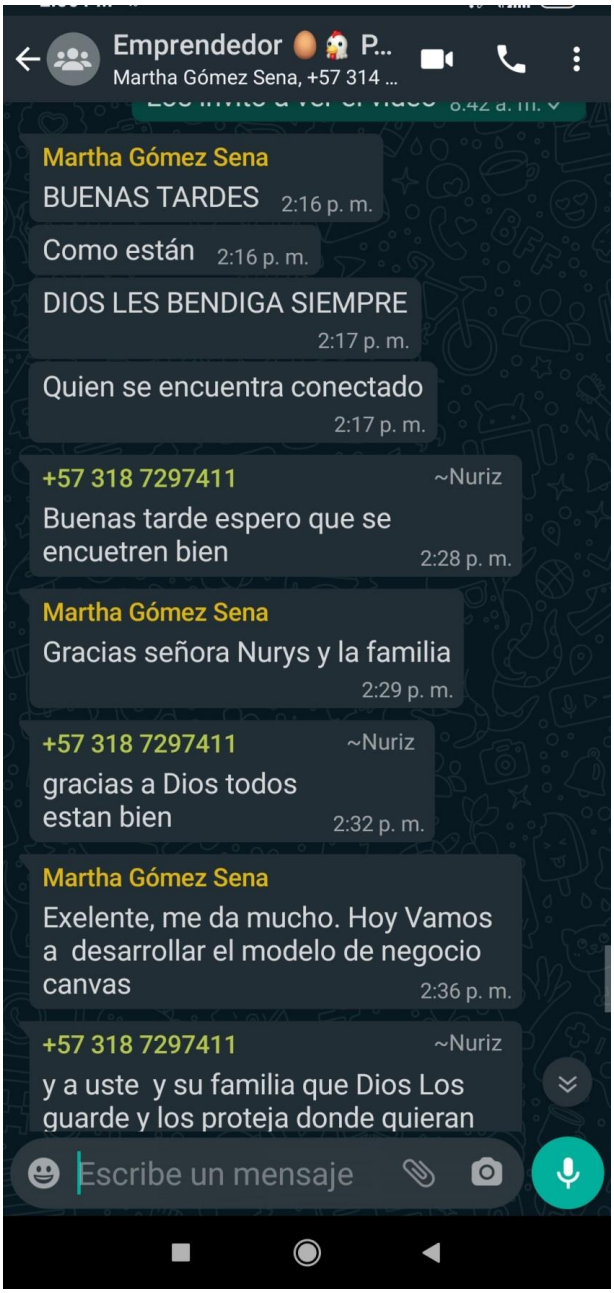
FECHA:	08 DE JULIO DE 2020
NOMBRE DE INSTRUCTOR:	ALVARO CASTILLO ISSA
CÓDIGO DE FICHA:	2085084
PROGRAMA DE FORMACIÓN:	Emprendedor en producción de huevo.
UBICACIÓN:	Municipio Puerto Escondido, Vereda Cerro Santa Cruz.
NOMBRE DEL APRENDIZ LÍDER:	NURIS SERNA TAMARA
TELEFONO DE CONTACTO APRENDIZ LIDER:	3187297411
MEDIO DE CONTACTO USADO:	WhatsApp.- Llamadas telefónicas.

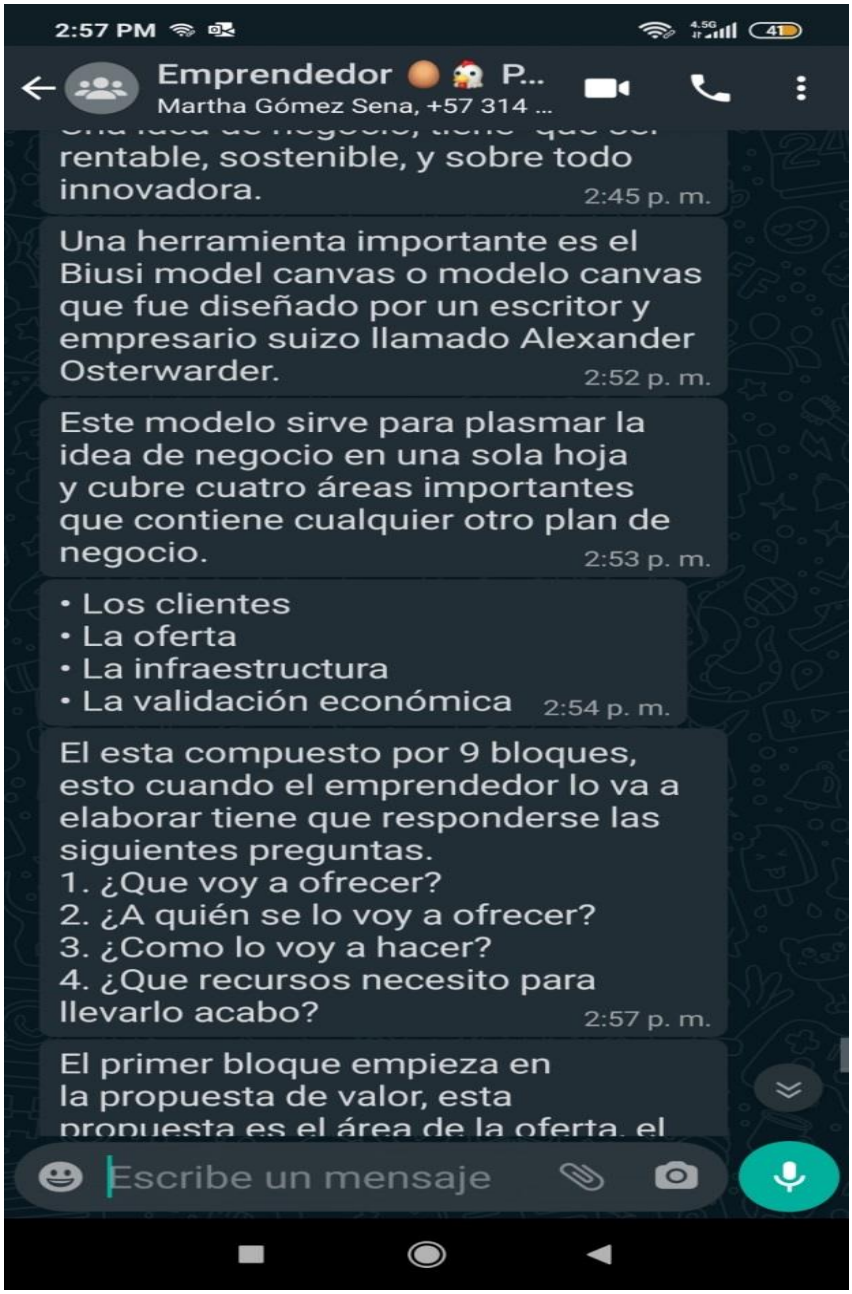
ACTIVIDADES DESARROLLADAS:

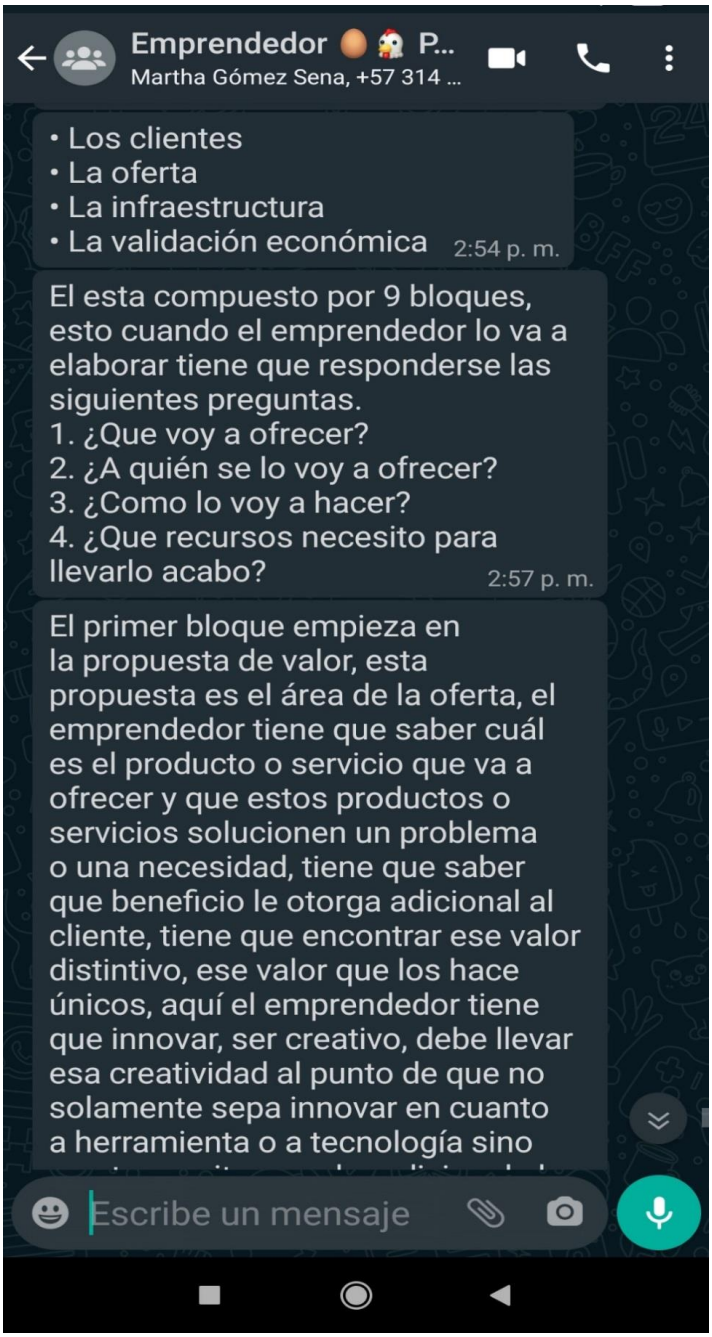
FASE DEL PROYECTO: ANALISIS
ACTIVIDAD DEL PROYECTO: Analizar el plan de producción en gallina ponedora.
COMPETENCIA: Levantar aves según guía técnica y normativa.
RESULTADO DE APRENDIZAJE: REALIZAR ALISTAMIENTO DE EQUIPOS, INSTALACIONES E INSUMOS REQUERIDOS PARA LA APLICACIÓN DEL PLAN DE BIOSEGURIDAD EN LAS PRODUCCIONES DE GALLINA PONEDORA DE ACUERDO CON PROTOCOLOS ESTABLECIDOS
Se les fue enviado a los aprendices información acerca de metodología Canvas, en compañía de la comercializadora asignada a la unidad productiva con el fin de seguir organizando la estructura para una comercialización futura del producto, se notó buena participación por medio de los aprendices.

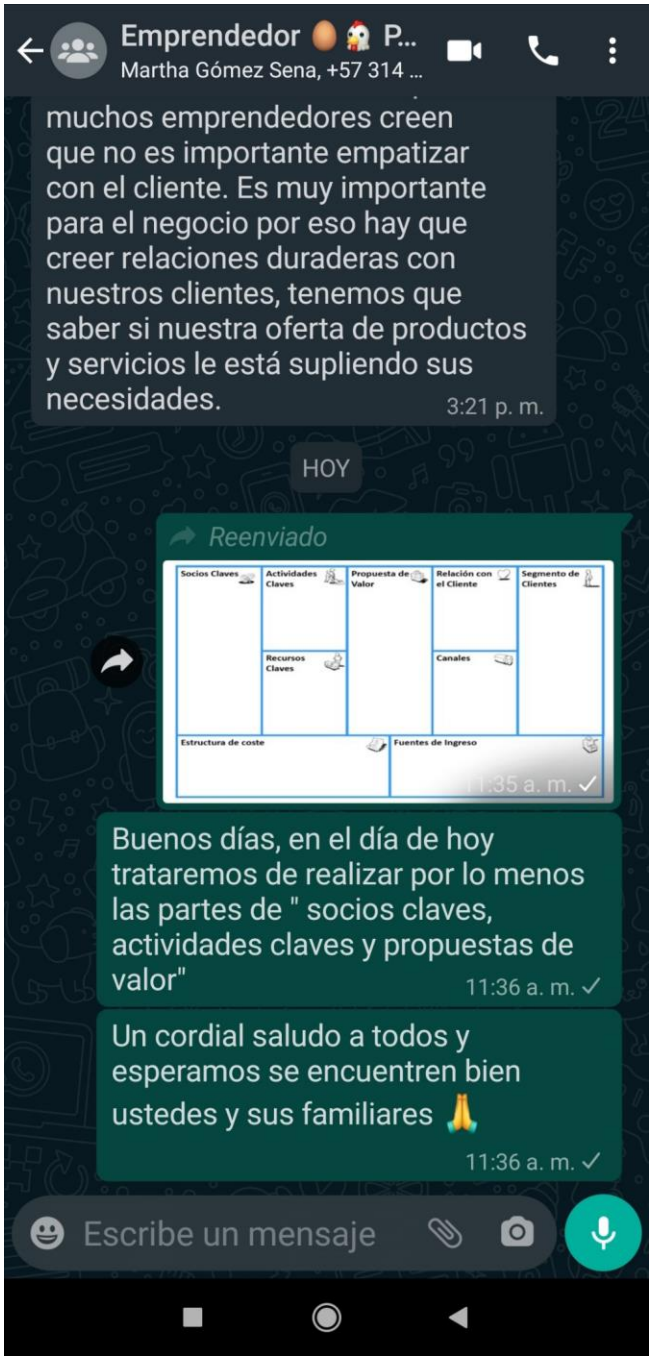
EVIDENCIAS


Emprendedor P...
Martha Gómez Sena, +57 314 ...
7 DE JULIO DE 2020
Muy buenos días para todos
8:01 a. m.
Esperamos que ustedes y sus familiares se encuentren bien
8:02 a. m.
Los invitamos a seguir cuidandose y tomando todas las medidas necesarias
8:02 a. m.
En el transcurso de el día les enviaremos una actividad para desarrollarla
8:03 a. m.
Consiste en metodología Canvas, que nos va a ayudar a entender y planificar la comercialización de nuestro producto que en este caso es el huevo de gallina
8:04 a. m.
8 DE JULIO DE 2020
Reenviado
YouTube
Escribe un mensaje


Emprendedor P...
Martha Gómez Sena, +57 314 ...
Martha Gómez Sena
BUENAS TARDES 2:16 p. m.
Como están 2:16 p. m.
DIOS LES BENDIGA SIEMPRE 2:17 p. m.
Quien se encuentra conectado 2:17 p. m.
+57 318 7297411 ~Nuriz
Buenas tarde espero que se encuetren bien 2:28 p. m.
Martha Gómez Sena
Gracias señora Nurys y la familia 2:29 p. m.
+57 318 7297411 ~Nuriz
gracias a Dios todos estan bien 2:32 p. m.
Martha Gómez Sena
Exelente, me da mucho. Hoy Vamos a desarrollar el modelo de negocio canvas 2:36 p. m.
+57 318 7297411 ~Nuriz
y a uste y su familia que Dios Los guarde y los proteja donde quieran
Escribe un mensaje


2:57 PM
Emprendedor P...
Martha Gómez Sena, +57 314 ...
rentable, sostenible, y sobre todo innovadora. 2:45 p. m.
Una herramienta importante es el Biusi model canvas o modelo canvas que fue diseñado por un escritor y empresario suizo llamado Alexander Osterwarder. 2:52 p. m.
Este modelo sirve para plasmar la idea de negocio en una sola hoja y cubre cuatro áreas importantes que contiene cualquier otro plan de negocio. 2:53 p. m.
• Los clientes
• La oferta
• La infraestructura
• La validación económica 2:54 p. m.
El esta compuesto por 9 bloques, esto cuando el emprendedor lo va a elaborar tiene que responderse las siguientes preguntas.
1. ¿Que voy a ofrecer?
2. ¿A quién se lo voy a ofrecer?
3. ¿Como lo voy a hacer?
4. ¿Que recursos necesito para llevarlo acabo? 2:57 p. m.
El primer bloque empieza en la propuesta de valor, esta propuesta es el área de la oferta, el
Escribe un mensaje


Emprendedor 🥚🐔 P...
Martha Gómez Sena, +57 314 ...
• Los clientes
• La oferta
• La infraestructura
• La validación económica
2:54 p. m.
El esta compuesto por 9 bloques, esto cuando el emprendedor lo va a elaborar tiene que responderse las siguientes preguntas.
1. ¿Que voy a ofrecer?
2. ¿A quién se lo voy a ofrecer?
3. ¿Como lo voy a hacer?
4. ¿Que recursos necesito para llevarlo acabo?
2:57 p. m.
El primer bloque empieza en la propuesta de valor, esta propuesta es el área de la oferta, el emprendedor tiene que saber cuál es el producto o servicio que va a ofrecer y que estos productos o servicios solucionen un problema o una necesidad, tiene que saber que beneficio le otorga adicional al cliente, tiene que encontrar ese valor distintivo, ese valor que los hace únicos, aquí el emprendedor tiene que innovar, ser creativo, debe llevar esa creatividad al punto de que no solamente sepa innovar en cuanto a herramienta o a tecnología sino
Escribe un mensaje


Emprendedor P...
Martha Gómez Sena, +57 314 ...
muchos emprendedores creen que no es importante empatizar con el cliente. Es muy importante para el negocio por eso hay que creer relaciones duraderas con nuestros clientes, tenemos que saber si nuestra oferta de productos y servicios le está supliendo sus necesidades.
3:21 p. m.
HOY
Reenviado
Socios Claves
Actividades Claves
Propuesta de Valor
Relación con el Cliente
Segmento de Clientes
Recursos Claves
Canales
Estructura de coste
Fuentes de Ingreso
11:35 a. m.
Buenos días, en el día de hoy trataremos de realizar por lo menos las partes de " socios claves, actividades claves y propuestas de valor"
11:36 a. m.
Un cordial saludo a todos y esperamos se encuentren bien ustedes y sus familiares 🙏
11:36 a. m.
Escribe un mensaje

Anexo Obligación contractual # 12



Libertad y orden
REPÚBLICA DE COLOMBIA

El Servicio Nacional de Aprendizaje SENA

En cumplimiento de la Ley 119 de 1994

Hace constar que

ALVARO ELIAS CASTILLO ISSA

Con Cedula de Ciudadania No. 10967645

Cursó y aprobó la acción de Formación

INGLES BASICO - NIVEL 1

con una duración de 48 horas

En testimonio de lo anterior, se firma el presente en Monteria, a los quince (15) días del mes de agosto de dos mil diecinueve (2019)

Firmado Digitalmente por
AURA JOSEFINA MIRANDA MENDOZA
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
Autenticidad del Documento
Bogotá - Colombia

AURA JOSEFINA MIRANDA MENDOZA
SUBDIRECTORA
CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO DE CORDOBA
REGIONAL CÓRDOBA

61337050 - 15/08/2019
FECHA REGISTRO

La autenticidad de este documento puede ser verificada en el registro electrónico que se encuentra en la página web https://certificados.sena.edu.co, bajo el número 9523001931810CC10967645C.

Anexo Obligación contractual # 12

Libertad y orden
RÉPUBLICA DE COLOMBIA

El Servicio Nacional de Aprendizaje SENA

En Cumplimiento del Decreto 1072 de 2015
otorga
Certificado de Competencia Laboral a

ALVARO ELIAS CASTILLO ISSA

Con CÉDULA DE CIUDADANÍA No. 10967645
Quien demostró su Competencia Laboral en la
Norma

Administrar medicamentos según especie animal y normativa técnica. - NIVEL AVANZADO

Código: 270501082 - Versión: 1

En testimonio de lo anterior. se firma el presente en MONTERÍA. A los diez (10) días del mes de Marzo de dos mil veinte (2020)
Firmado Digitalmente por

753469 - 10/03/2020
No Y FECHA REGISTRO

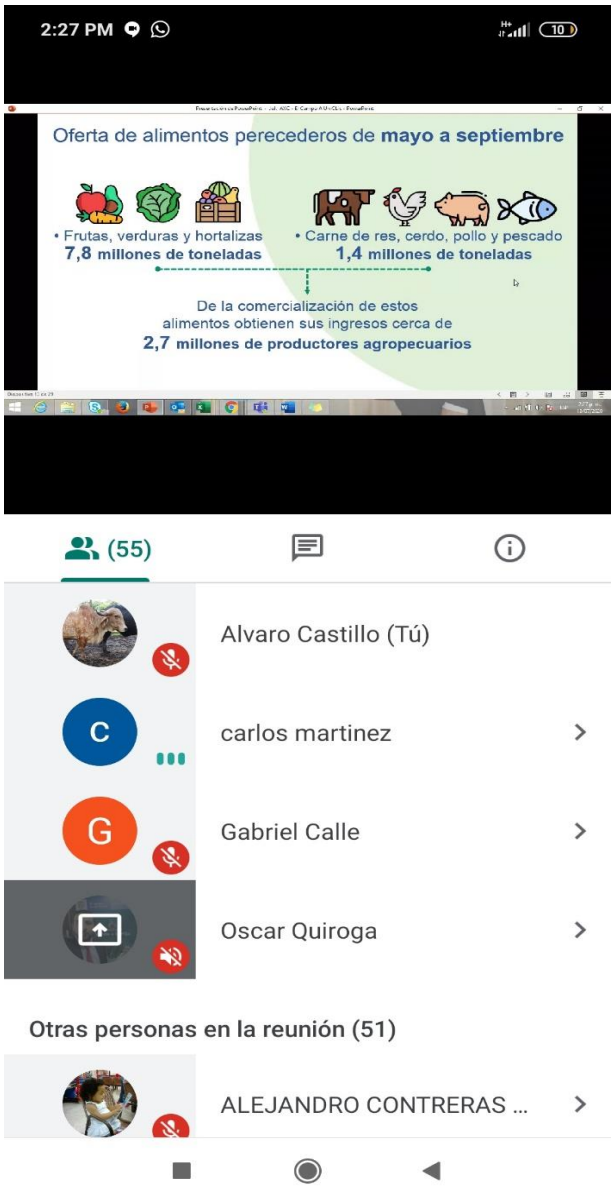
JOSE NICOLAS BARRIOS SIERRA
Subdirector CENTRO AGROPECUARIO Y DE BIOTECNOLOGÍA - EL PORVENIR
REGIONAL CÓRDOBA

Vigencia:
hasta el 10 de Marzo de 2023

La autenticidad de este documento puede ser verificada en el registro electrónico que se encuentra en la página web http://certificados.sena.edu.co, bajo el número 91150027050108 2CC10967645C.

Anexo Obligación contractual # 30

Evidencia El Campo a un CLik, 13 de Julio de 2020.





Evidencia # 2 Aritculacion Finagro, 2 sesiones 10 y 13 de Julio de 2020.



