

PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Aguachica octubre de 2020

Señor (a)
JOSE ALEJANDRO OROZCO OCHOA
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **1355782**
Instructor G08
Coordinación Académica
Centro Agro empresarial
Aguachica - Cesar

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes octubre del año 2020

Referencia: No **1355782** del 12 de febrero del año
2020

DIANA SUGEY SOSA GOMEZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. **1.022.346.671** de Bogotá, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Programa Sena Emprende Rural SER, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de TREINTA Y SIETE MILLONES CIENTO CUARENTA Y UN MIL QUINIENTOS PESOS MCTE (\$37.141.500) COP incluido IVA (de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: 1) UN PRIMER PAGO EN EL MES DE FEBRERO POR VALOR DE DOS MILLONES DOSCIENTOS VEINTIOCHO MIL CUATROCIENTOS NOVENTA PESOS M/CTE. (2.228.490), 2) NUEVE (9) PAGOS IGUALES EN LOS MESES DE MARZO A NOVIEMBRE POR VALOR DE TRES MILLONES SETECIENTOS CATORCE MIL CIENTO CINCUENTA PESOS M/CTE. (3.714.150) CADA UNO. 3) UN ULTIMO PAGO EN EL MES DE DICIEMBRE POR VALOR DE UN MILLON CUATROCIENTOS OCHENTA Y CINCO MIL SEISCIENTOS SESENTA PESOS M/CTE. (1.485.660)

Plazo: hasta el 12 de diciembre 2020

OBJETO: Prestar servicios profesionales de carácter temporal como instructor en el área EMPRENDIMIENTO para impartir formación profesional integral presencial en el Programa Sena Emprende Rural – SER del Centro Agro empresarial en el Departamento del Cesar.

CLÁUSULA (No. de cláusula donde se encuentren las obligaciones del contratista)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Participar en la planeación de los procesos formativos del acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento.	Se realiza planeación mensual de las actividades que se deben realizar con grupos de aprendices en los diferentes municipios asignados en el segundo semestre, para que de esta manera se pueda dar cumplimiento a los resultados de aprendizaje de los programas de formación, de acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por el coordinador nacional, donde se va a interactuar con las diferentes herramientas tecnológicas como WhatsApp, zoom, videos entre otros que nos permite impartir el conocimiento a los aprendices y asimismo atender los nuevos requerimientos debido a la emergencia sanitaria por el Covid-19.	Actividades compartidas drive Disponibles en el link: https://drive.google.com/drive/folders/1zZo-zlBZ3X2Bfzahpsj8bm8LaUjBVkX?usp=sharing
2	Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores de emprendimiento; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación.	Suministrar la información, que permita la ejecución de las diferentes fases de los procesos a realizar, haciendo uso de medios tecnológicos adaptados a la realidad del contexto social y se hace el respectivo ajuste de las guías, proyectos formativos y los planes de trabajo de acuerdo a la planeación pedagógica. que permita el aprendizaje y desarrollo local. teniendo en cuenta las diferentes estrategias que se deben implementar de acuerdo a las condiciones de la emergencia sanitaria. bajo los lineamientos del programa SENA-SER y las directivas Administrativas de las diferentes dependencias de la CAE.	Actividades compartidas drive Guías de aprendizaje, diseño curricular, proyecto formativo, plan de trabajo Disponibles en el link: https://drive.google.com/drive/folders/1zZo-zlBZ3X2Bfzahpsj8bm8LaUjBVkX?usp=sharing
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", de acuerdo a los procedimientos y lineamientos establecidos en la guía para la ejecución del programa SER	Se ejecutan las diferentes actividades contempladas en las guías de aprendizajes apoyadas de estrategias didácticas como son: videos, diapositivas, orientaciones o tutoriales, video llamadas y representaciones gráficas para los diferentes programas en la líneas pecuarias, artesanías y fortalecimiento:	Creación de respectivas carpetas con sus fichas en el drive disponibles en el link Actividades compartidas drive Disponibles en el link: https://drive.google.com/drive/folders/1zZo-zlBZ3X2Bfzahpsj8bm8LaUjBVkX?usp=sharing

EMPREENDEDOR EN PRODUCCION DE HUEVO FICHA 2080256 MUNICIPIO SAN MARTIN VEREDA LA RIVERA, TECNICO JORGE NUÑEZ

COMPETENCIA: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

Resultados de Aprendizaje Alcanzar:

- Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación.
- Determinar las actividades a desarrollar en la formulación del proyecto según idea seleccionada y herramientas de planeación.
- Distribuir los recursos para la elaboración del proyecto según cronograma y presupuesto definido.

TEMAS TRATADOS: Talleres de Emprendimiento 1,2,3,4,y 5, 6,7 y 8 (video lego, creación logo, sopa de letras, relacionar, crucigrama, misión visión y valores, casos, empresa tipo de empresas)

Observación :

Ficha en recuperación, se viene adelantando un proceso donde se les envío guías y trabajos a realizar a este grupo

Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a wasatp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse a través del wasatp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes sociales, whatsapp, correo.

EMPREENDEDOR EN ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES CON RECURSOS NATURALES DE LA REGIÓN FICHA 2170911 MUNICIPIO DE AGUACHICA, LUGAR SEDE ANUC, TECNICO CARLOS DANIEL CASADIEGOS.

		<p>COMPETENCIA: elaborar presupuestos de acuerdo con metodología y guía y formular proyectos de producción biotecnológica vegetal de acuerdo con requerimientos del cliente.</p> <p>Resultados de Aprendizaje Alcanzar:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Identificar los productos o servicios para la implementación de la unidad productiva, según diagnóstico del entorno y las necesidades del mercado. • Proponer ideas innovadoras en el contexto del emprendimiento según oportunidades de la región y el sector. • Liderar proyectos transformacionales en áreas de influencia según requerimientos del contexto social y productivo rural. • Participar en la construcción de los componentes de mercado, técnico, organizacional, legal y financiero de la unidad productiva, según el proyecto de la empresa. • Presentar modelos de organización empresarial según la normatividad vigente e intereses de la unidad productiva • Revisar la viabilidad de la unidad productiva según indicadores del proyecto empresarial. <p>Temas tratados: Talleres de Emprendimiento 1,2,3,4,y 5, 6,7 y 8 (video lego, creación logo, sopa de letras, relacionar,crucigrama, misión visión y valores, casos, empresa tipo de empresas)</p> <p>Observación :</p> <p>Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a wasatp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse a través del wasatp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes</p>	
--	--	---	--

		<p>sociales, whatsapp, correo electrónico y videoconferencias por las diferentes aplicaciones.</p> <p>EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN DE HUEVOS FICHA 2169460 GAMARRA CORREGIMIENTO LA ESTACION CESAR LUGAR SEDE INSTALACIONES DE LA IGLESIA CATOLICA INSTRUCTOR TÉCNICO JORGE NUÑEZ.</p> <p>COMPETENCIA: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.</p> <p>Resultados de Aprendizaje Alcanzar:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación. • Determinar las actividades a desarrollar en la formulación del proyecto según idea seleccionada y herramientas de planeación. • Distribuir los recursos para la elaboración del proyecto según cronograma y presupuesto definido. <p>TEMAS TRATADOS: Talleres de Emprendimiento 1,2,3,4,y 5, 6,7 y 8 (video lego, creación logo, sopa de letras, relacionar,crucigrama, misión visión y valores, casos, empresa tipo de empresas)</p> <p>Observación :</p> <p>Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a whatsapp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse a través del whatsapp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes sociales, whatsapp, correo electrónico y videoconferencias por las diferentes aplicaciones.</p> <p>EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN DE HUEVOS FICHA 2170254 EN CHIMICHAGUA CESAR CORREGIMIENTO ULTIMO CASO INSTRUCTOR TÉCNICO JORGE NUÑEZ.</p>	
--	--	---	--

		<p>COMPETENCIA: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.</p> <p>Resultados de Aprendizaje Alcanzar:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación. • Determinar las actividades a desarrollar en la formulación del proyecto según idea seleccionada y herramientas de planeación. • Distribuir los recursos para la elaboración del proyecto según cronograma y presupuesto definido. <p>TEMAS TRATADOS: Talleres de Emprendimiento 1,2,3,4,y 5, 6,7 y 8 (video lego, creación logo, sopa de letras, relacionar,crucigrama, misión visión y valores, casos, empresa tipo de empresas)</p> <p>Observación :</p> <p>Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a wasatp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse atraves del wasatp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes sociales, whatsapp, correo electrónico y videoconferencias por las diferentes aplicaciones.</p> <p>EMPREENDEDOR EN SERVICIOS RURALES FICHA 2174950 SAN ALBERTO CESAR LUGAR SEDE SENA</p> <p>COMPETENCIA: Realizar negociación con los proveedores y clientes, según los objetivos y estrategias establecidas por la organización.</p> <p>RESULTADOS DE APRENDIZAJE ALCANZAR</p> <ul style="list-style-type: none"> • Definir las técnicas de ventas en la negociación, de acuerdo a los perfiles de los clientes. 	
--	--	--	--

		<ul style="list-style-type: none"> Realizar el proceso de la venta de productos y servicios siguiendo procedimientos para negociar un producto o servicio en un mercado específico. Desarrollar plan de cierre de ventas para aplicarlos en la negociación con los clientes. <p>TEMAS TRATADOS: Talleres de fortalecimiento 1,2,3,4,y 5 (finanzas personales, plan de vida,cliente, caso practico y credito)</p> <p>Observación :</p> <p>Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a wasatp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse a través del wasatp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes sociales, whatsapp, correo electrónico y videoconferencias por las diferentes aplicaciones.</p> <p>EMPREENDEDOR EN SERVICIOS RURALES FICHA 2170256 PAILITAS CESAR LUGAR MARIA AUXILIADORA (ESCUELA)</p> <p>COMPETENCIA: Realizar negociación con los proveedores y clientes, según los objetivos y estrategias establecidas por la organización.</p> <p>RESULTADOS DE APRENDIZAJE ALCANZAR</p> <ul style="list-style-type: none"> Definir las técnicas de ventas en la negociación, de acuerdo a los perfiles de los clientes. Realizar el proceso de la venta de productos y servicios siguiendo procedimientos para negociar un producto o servicio en un mercado específico. Desarrollar plan de cierre de ventas para aplicarlos en la negociación con los clientes. <p>TEMAS TRATADOS: Talleres de fortalecimiento 1,2,3,4,y 5 (finanzas personales, plan de vida,cliente, caso practico y credito)</p>	
--	--	--	--

Observación :

Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a wasatp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse a través del wasatp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes sociales, whatsapp, correo electrónico y videoconferencias por las diferentes aplicaciones.

EMPREENDEDOR EN SERVICIOS RURALES
FICHA 2174950 PAILITAS CESAR
CORREGIMIENTO PALESTINA LUGAR
ESCUELITA

COMPETENCIA: Realizar negociación con los proveedores y clientes, según los objetivos y estrategias establecidas por la organización.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE ALCANZAR

- Definir las técnicas de ventas en la negociación, de acuerdo a los perfiles de los clientes.
- Realizar el proceso de la venta de productos y servicios siguiendo procedimientos para negociar un producto o servicio en un mercado específico.
- Desarrollar plan de cierre de ventas para aplicarlos en la negociación con los clientes.

TEMAS TRATADOS: Talleres de fortalecimiento 1,2,3,4,y 5 (finanzas personales, plan de vida, cliente, caso práctico y crédito)

Observación :

Esta fase se ha adelantado con alguna dificultad porque alguno de los aprendices argumentan no tener acceso a wasatp, a internet y esporádicamente recargan sus celulares. De igual manera ellos argumentan conectarse a través del wasatp de un familiar del grupo para llevar a satisfacción la competencia y los resultados de

		aprendizajes, mediante procesos de descolarización utilizando los medios como redes sociales, whatsapp, correo electrónico y videoconferencias por las diferentes aplicaciones.	
4	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA plus, GEOSENA y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al profesional de apoyo misional del programa SER de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Se hace uso permanente de la plataforma virtual Sofía Plus para reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual tales como, reporte de horas ante el supervisor del contrato entre otras acciones.	en Sofía plus http://www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
5	En articulación con el instructor técnico crear unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de emprendimiento: "autoconsumo y negocios rurales" de la fase I del programa SER.	N/A	N/A
6	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	Seguir con el proceso de formación establecidos para el segundo semestre 2020 y dar a conocer semanalmente a cada grupo las actividades, metodologías a realizar en este periodo a través de los diferentes grupos de WhatsApp, para realizar formación desescolarizada con los aprendices de las fichas: 2173798 , 2169460 , 2179411 , 2170254 , 2174950 donde la líder está incluida para hacer seguimiento a las formaciones de los programas en ejecución, debido a la emergencia sanitaria por el Covid-19	Evidencias disponibles en el Drive. carpetas creadas https://drive.google.com/drive/folders/1zZo-zlBZ3X2Bfzahpsj8bm8LaUjBVkX?usp=sharing
7	Apoyar la realización del diagnóstico final,	N/A	N/A

	georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.		
8	Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de formación para el fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER, cada vez que una unidad participe en una formación.	N/A	N/A
9	Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de comercialización, gestión empresarial y financiera cuando se requiera.	N/A	N/A
10	Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva.	N/A	N/A
11	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Apoyo misional de centro SER y/o por la coordinación del programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.	<p>Se asistió a capacitaciones programadas con el fin de adquirir conocimiento.</p> <p>Con el animo de estar en contacto bajo las directrices y supervisión por parte del SENA y Programa SER, Se participó en las diferentes actividades programadas por la coordinadora misional, el Coordinador Académico y supervisor de contrato, la líder del programa SER, para dar orientaciones a cada una de las estrategias de cooperación con otras entidades con las que el sena tiene proyecciones y alianzas estratégicas de trabajo.</p> <p>Participacion en los cursos: ORIENTACION EN LA METODOLOGIA ONE VILLAGE ONE PRODUCT- OVOP COLOMBIA</p>	<p>Evidencias como correos, por grupos de wasatp a invitación a reunión y fotos anexadas en el informe</p> <p>https://mail.google.com/mail/u/0/#search/jegarcian%40sena.edu.co/FMfcgxwJZJSxmrKICFpqLTxVnGNHjbbZ</p>

		<p>sesión sincrónica a las 7: 30 AM Dia 20,27/08/2020 – 03,10,17/10/2020 por la plataforma teams</p> <p>Curso: DESARROLLO DE HABILIDADES PARA EL DESEMPEÑO DEL INSTRUCTO... Cada semana de 5pm a 8pm el lunes, jueves del lun 10 ago al sáb 31 oct (COT).</p> <p>Reunión con la líder del programa ser: maria Lourdes urbina el dia(lun 28 sep 2020 3pm – 4:30pm (COT) (reunion seguimiento instructores ser)</p>	<p>https://mail.google.com/mail/u/0/#search/jegarcian%40sena.edu.co/FMfcgwxKhqmjXRShjzDRxvSZzglfPBzn</p> <p>https://mail.google.com/mail/u/0/#search/reunio/FMfcgwxJZJPVIRtpWNJcHxdMCDQRZsWL</p>
12	Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales.	N/A	N/A
13	Identificar fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.	N/A	N/A
14	Realizar su afiliación ante la administradora de riesgos laborales que disponga el SENA, bajo la clase de riesgo tipo II relacionada con labores agrícolas.	N/A	N/A

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto informe (**formato informe legalización desplazamiento- contratista GTH-F-087**), en el que relacioné las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor, se constituye en soporte de la legalización de los desplazamientos realizados y forma parte integral del presente Informe de ejecución contractual, el cual relaciono así:

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación de informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.



Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, fotocopia de la planilla No **8609868621** recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL, expedido por ASOPAGOS correspondiente al mes de SEPTIEMBRE del año 2020.

Evidencias en () folios

Cordialmente,

DIANA SUGEY SOSA GOMEZ
Contratista
C.C. No. 1.022.346.671 de Bogotá

Recibí a satisfacción.

JOSE ALEJANDRO OROZCO OCHOA
CC. 77190279
Supervisor(a) Contrato 1355782 de 2020
Instructor G08

ANEXOS

EVIDENCIAS ACTIVIDADES REALIZADAS

1. FICHA 2169460





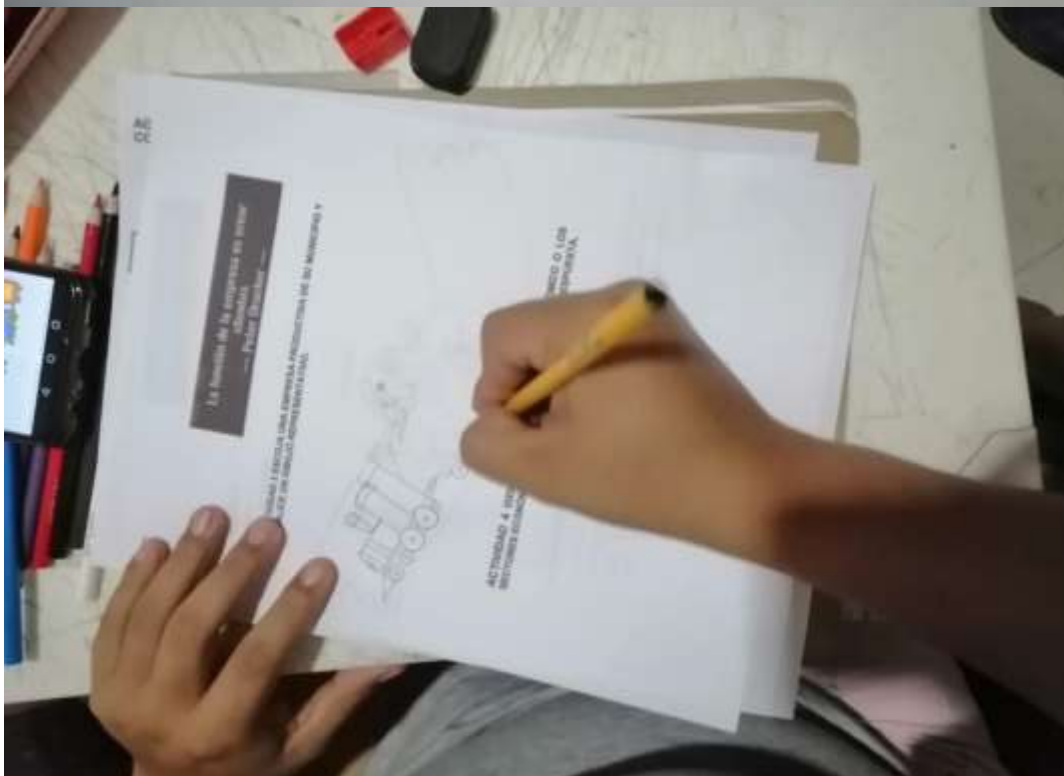
La función de la empresa es crear
clientes.
— Peter Drucker —

ACTIVIDAD 3 ESCOJA UNA EMPRESA PRODUCTIVA DE SU MUNICIPIO Y
REALICE UN DIBUJO REPRESENTATIVO.

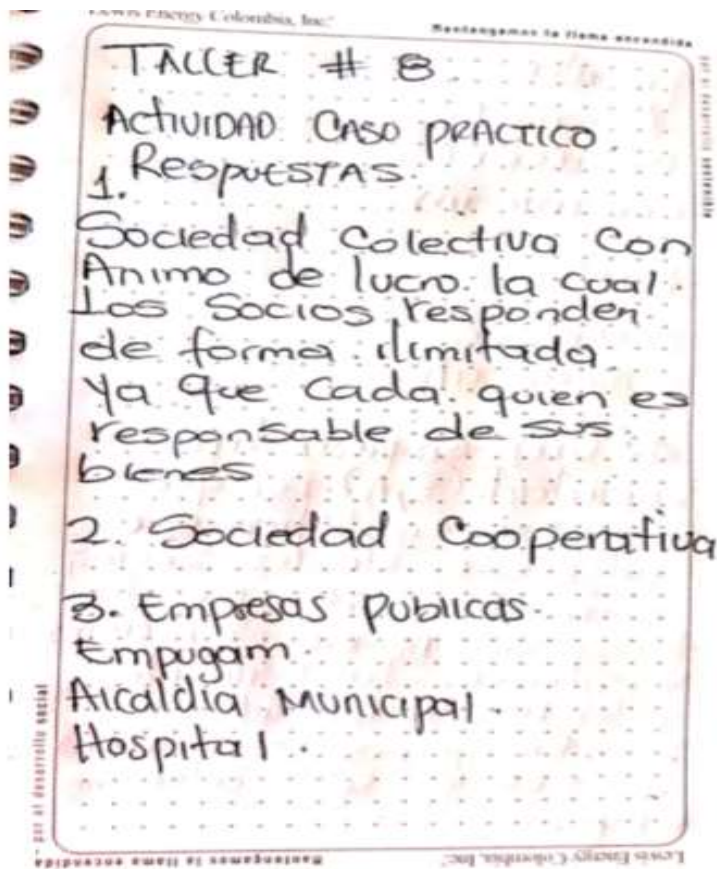
POLLOS DE ENGORDE
LA ESTACIÓN



ACTIVIDAD 4 IDENTIFIQUE CUAL ES EL SECTOR ECONÓMICO O LOS
SECTORES ECONÓMICOS DE SU MUNICIPIO JUSTIFIQUE SU RESPUESTA.







Fotografía con CamScanner

FICHA 2170254









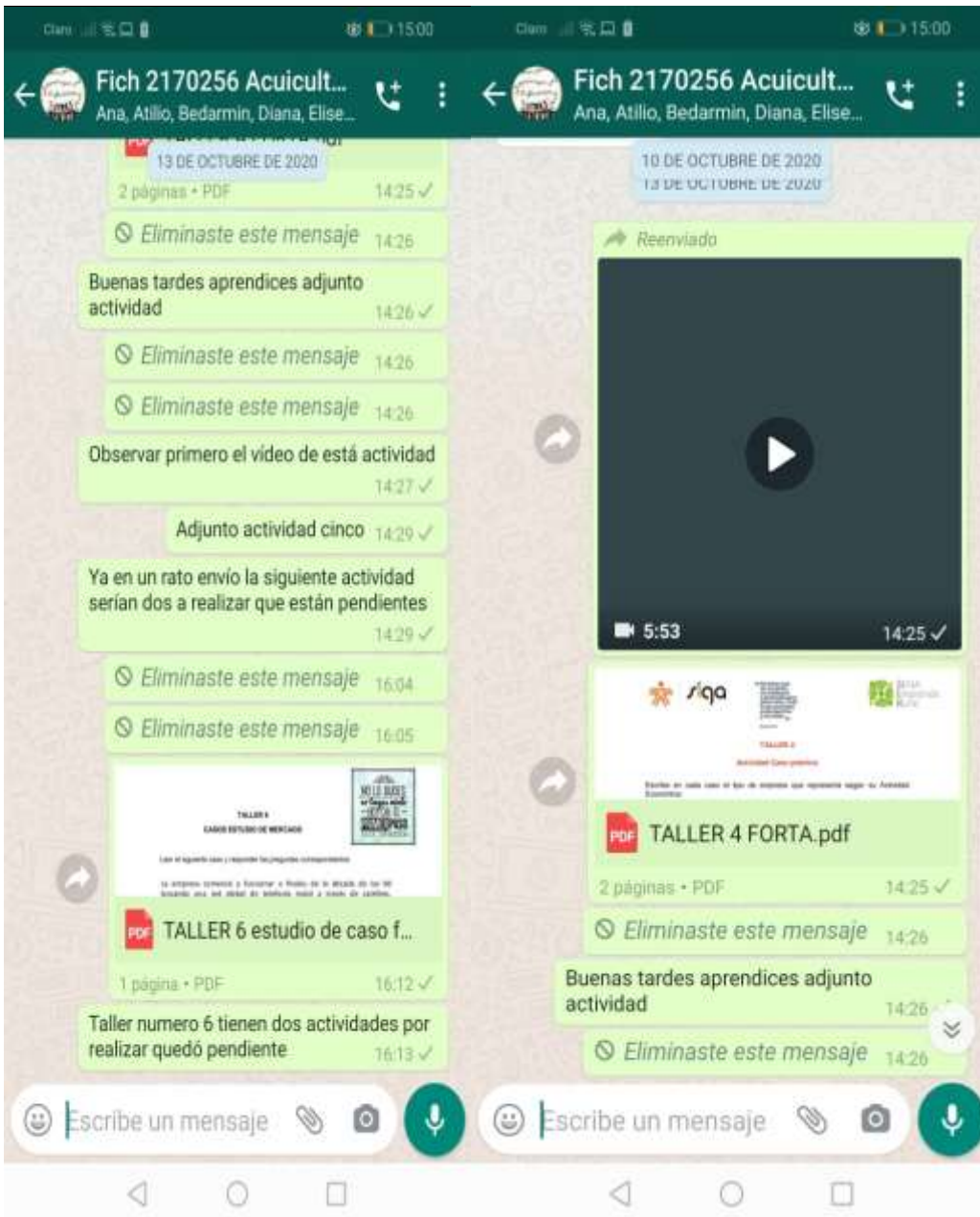


FICHA 2174911





FICHA 2170256



FICHA 2174950



FICHA 2173798

Emprendimiento...

Taller

① ¿Cuál es el nombre del protagonista?
El carpintero de Kent Cristanse

② Mencione 2 debilidades que encuentre en la historia.

- Al Sr. Ole se le dificultaba vender sus juguetes, a pesar de que era buen fabricante.
- Los contratiempos que se le presentaron al Sr. Ole y luego a su hijo, como los incendios a la empresa o los contratos que no se cumplían.

③ Mencione 2 oportunidades que se encuentran en la historia.

- Lograron vender sus juguetes a diferentes tiendas y luego a diferentes países.
- Las máquinas que facilitaron su trabajo, como la máquina que trabajaba con el plástico y dio la idea para las fichas lego.

④ Haga una descripción gráfica de una mala atención al cliente y un buen servicio al cliente.

Taller Emprendimiento
2

Integrantes

Sonia Forero M.
Shirly Acosta F.

Instructora

Diana Sosa

Palestina - Cesar.
Octubre - 2020.

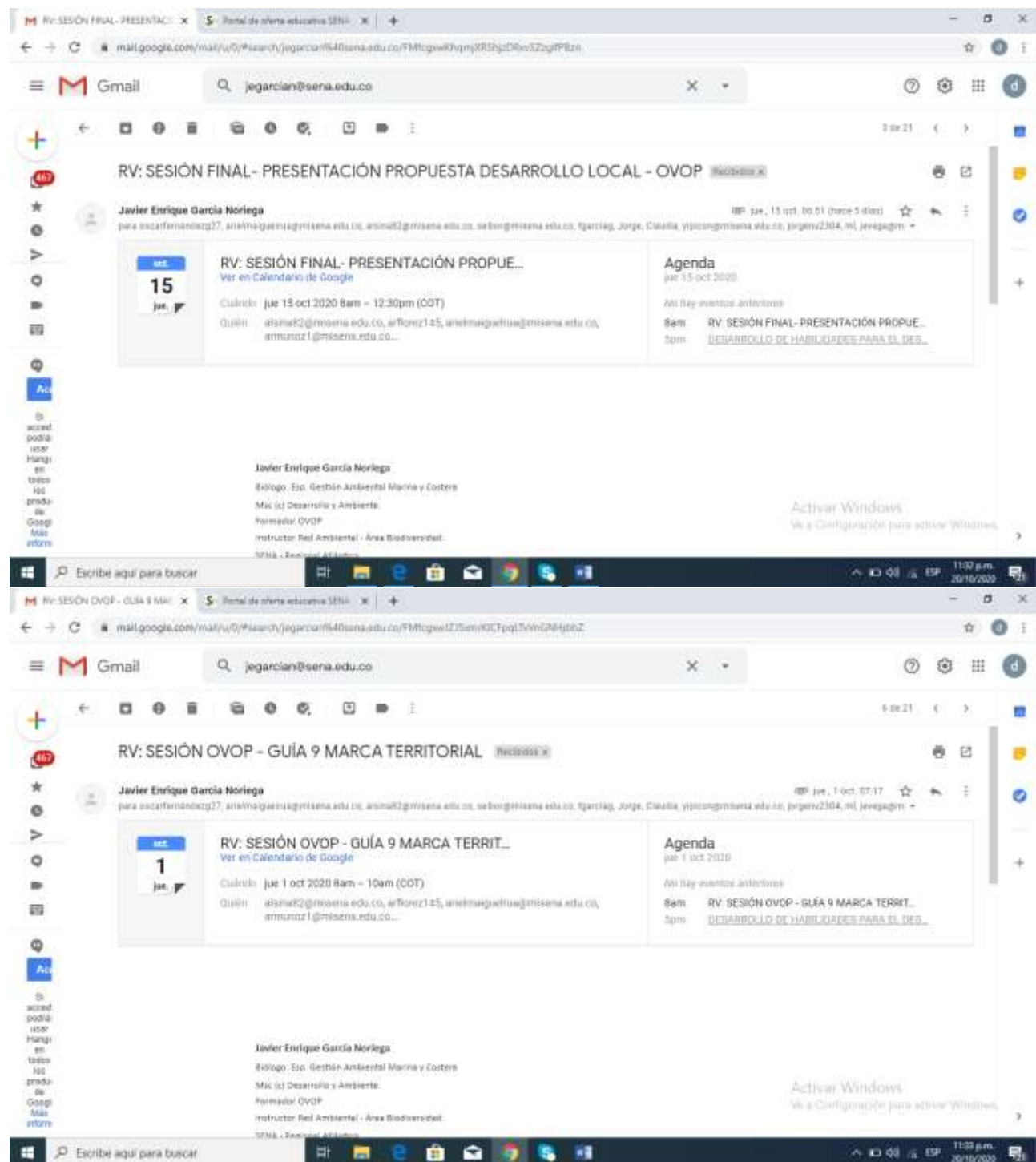


IDAD # 1





CURSO estrategia de desarrollo local OVOP



RV: SESIÓN FINAL - PRESENTACIÓN PROPUESTA DESARROLLO LOCAL - OVOP

Javier Enrique García Noriega
para escarfermendez27, anielmagaeta@misena.edu.co, anielm2@misena.edu.co, sebor@misena.edu.co, tgarciag, Jorge, Claudia, yipcong@misena.edu.co, jorgemv2304, ml, jeregagm

RV: SESIÓN FINAL - PRESENTACIÓN PROPUE...
Ver en Calendario de Google

Cuándo jue 15 oct 2020 8am - 12:30pm (COT)

Quién alisme2@misena.edu.co, arflorez145, anielmagaeta@misena.edu.co, amunoz1@misena.edu.co...

Agenda
por 15 oct 2020

8am RV: SESIÓN FINAL-PRESENTACIÓN PROPUE...

3pm DESARROLLO DE HABILIDADES PARA EL DES...

Javier Enrique García Noriega
Biólogo, Esp. Gestión Ambiental Marina y Costera
Másc (c) Desarrollo y Ambiente.
Formador OVOP
Instructor Real Ambiental - Área Biodiversidad.
SPMA - Zoológico Atlántico

RV: SESIÓN OVOP - GUÍA 9 MARCA TERRITORIAL

Javier Enrique García Noriega
para escarfermendez27, anielmagaeta@misena.edu.co, anielm2@misena.edu.co, sebor@misena.edu.co, tgarciag, Jorge, Claudia, yipcong@misena.edu.co, jorgemv2304, ml, jeregagm

RV: SESIÓN OVOP - GUÍA 9 MARCA TERRIT...
Ver en Calendario de Google

Cuándo jue 1 oct 2020 8am - 10am (COT)

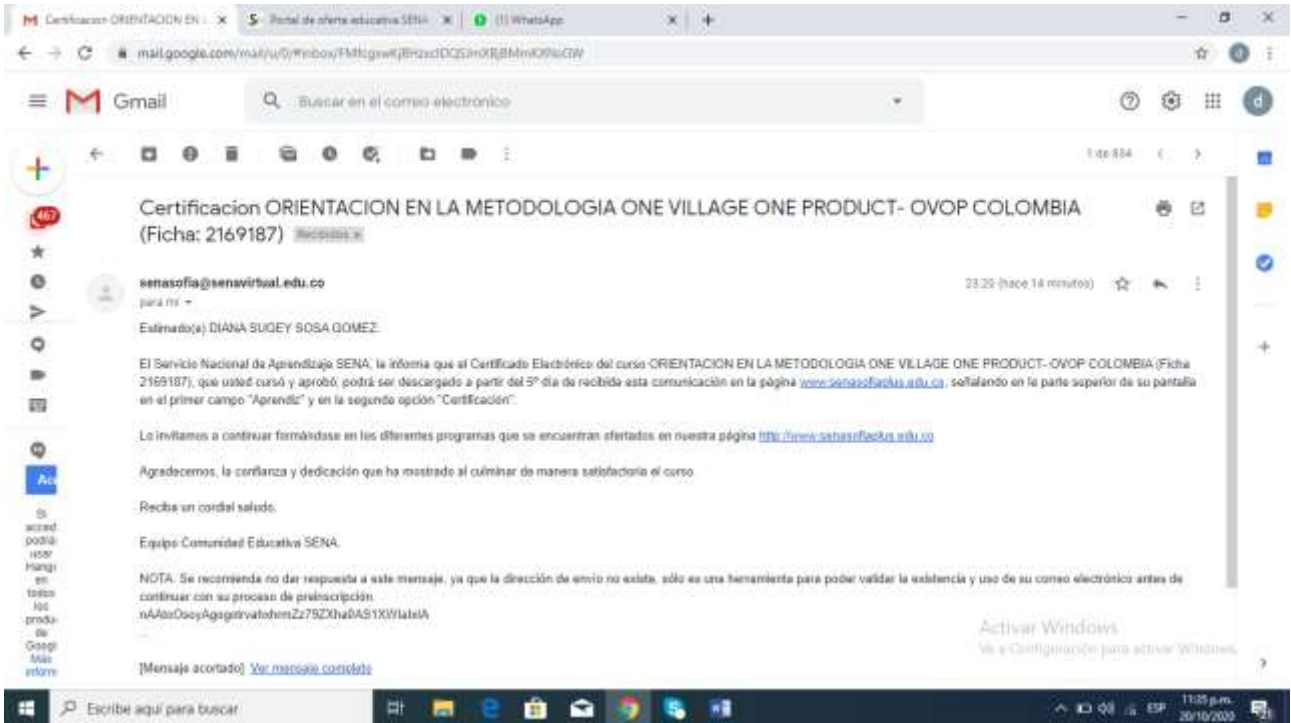
Quién alisme2@misena.edu.co, arflorez145, anielmagaeta@misena.edu.co, amunoz1@misena.edu.co...

Agenda
por 1 oct 2020

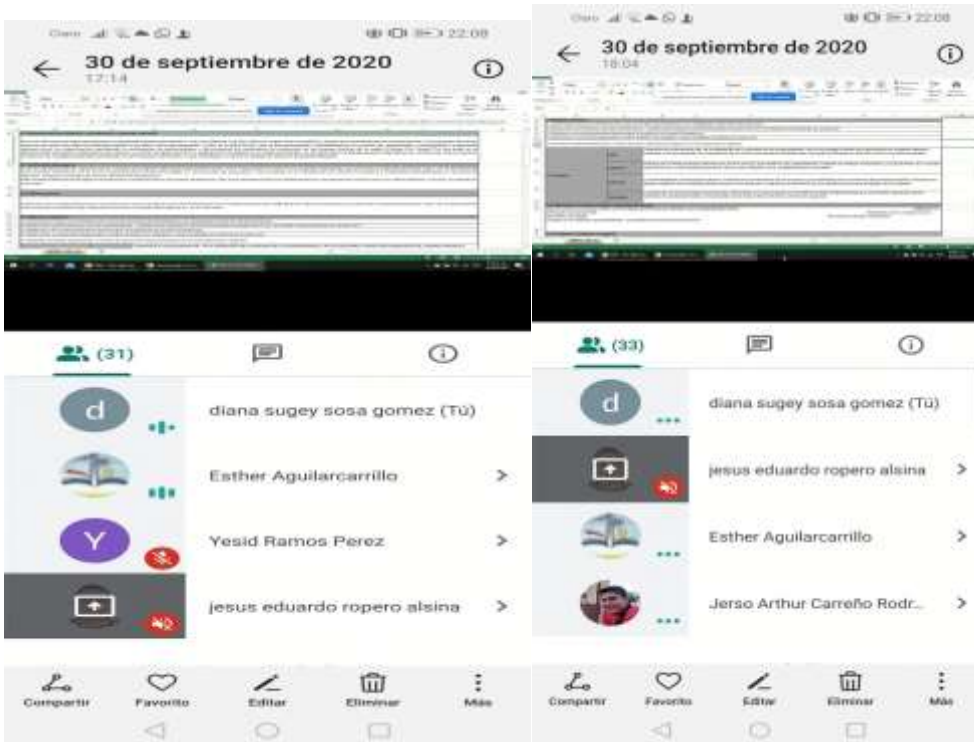
8am RV: SESIÓN OVOP - GUÍA 9 MARCA TERRIT...

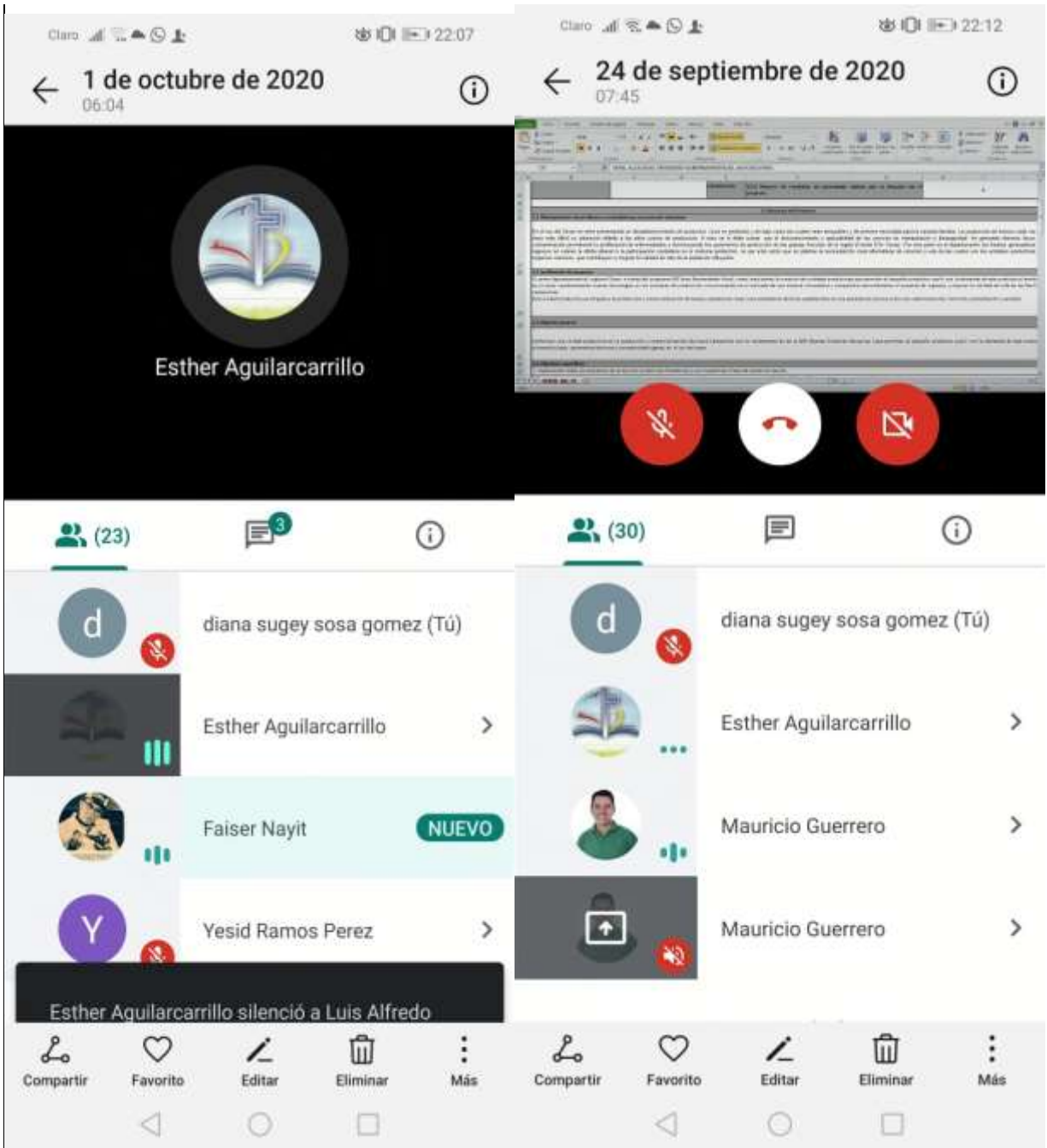
3pm DESARROLLO DE HABILIDADES PARA EL DES...

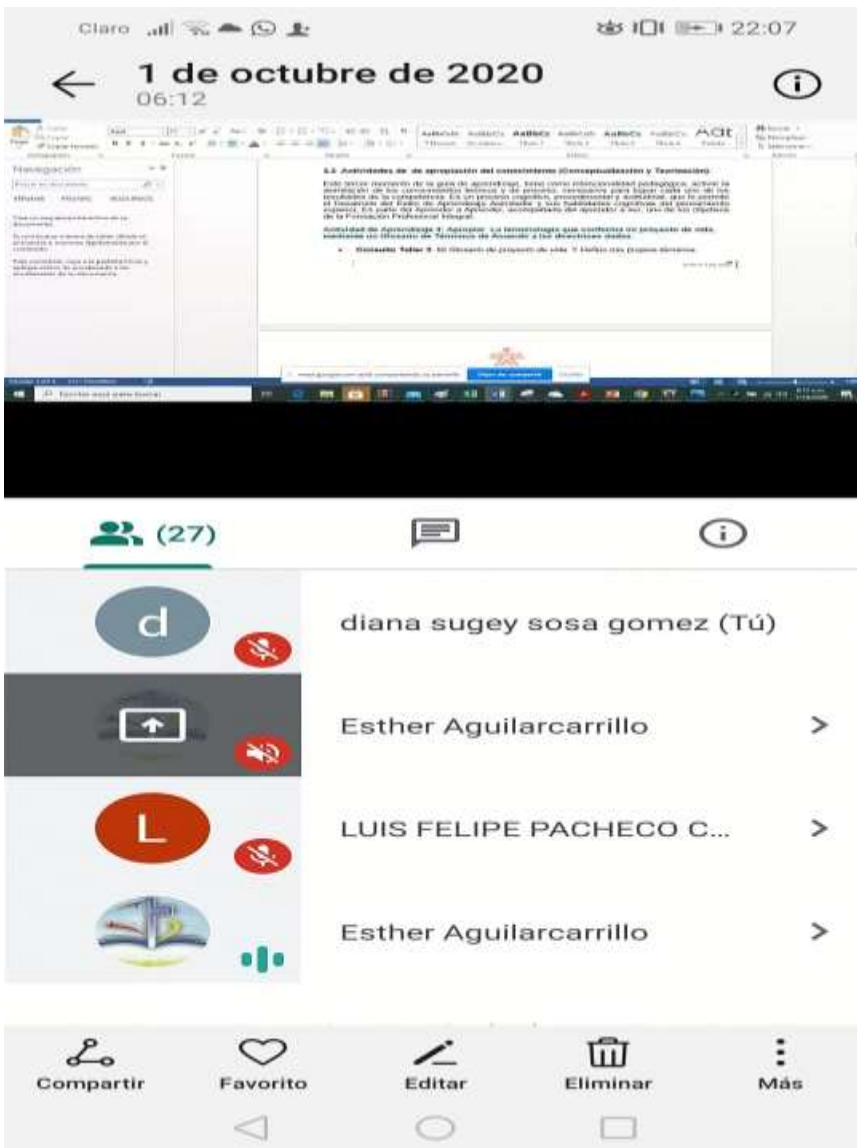
Javier Enrique García Noriega
Biólogo, Esp. Gestión Ambiental Marina y Costera
Másc (c) Desarrollo y Ambiente.
Formador OVOP
Instructor Real Ambiental - Área Biodiversidad.
SPMA - Zoológico Atlántico



Curso ficha 2171466 desarrollo de habilidades para el desempeño del instructor sena









REUNIÓN SEGUIMIENTO INSTRUCTORES SER

The screenshot shows a Gmail interface on a Windows desktop. The browser tabs at the top include 'REUNION SEGUIMIENTO INSTR...', 'Portal de oferta educativa SENA', and 'WhatsApp'. The Gmail search bar contains the word 'reuniones'. The email being viewed is from 'INSTRUCTORES SER CAE' (cc: combo@sena.edu.co) to a group of recipients, dated '27 sep. 18:26'. The email content features a calendar event for 'REUNION SEGUIMIENTO INSTRUCTORES SER' on 'Lun 28' (September 28, 2020) from 3pm to 4:30pm (COT). The event details list attendees: alfredo_rafael_florez, andimagueletuas@misena.edu.co, carlosdcasadiegos, and dycanascag@misena.edu.co. An 'Agenda' section shows the current time as 3pm and lists the meeting title. Below the event, there is a 'Unirse a reunión de Microsoft Teams' link and a phone number for dial-in. The Windows taskbar at the bottom shows several open WhatsApp image files and the system clock indicating 11:45 p.m. on 28/10/2020.

REUNION SEGUIMIENTO INSTRUCTORES SER

INSTRUCTORES SER CAE <combo@sena.edu.co>
para María, Mauricio, salfor@misena.edu.co, joaibamu, jorgenu2504, INSTRUCTORES, slp2795, jeeagag@misena.edu.co, Edscootamado, jxiliaba490, picon943, dycanascag@misena.edu.co

28
Lun

REUNION SEGUIMIENTO INSTRUCTORES SER
Ver en Calendario de Google

Cuándo: Lun 28 sep 2020 3pm – 4:30pm (COT)

Quién: alfredo_rafael_florez, andimagueletuas@misena.edu.co, carlosdcasadiegos, dycanascag@misena.edu.co

Agenda
Lun 28 sep 2020

No hay eventos anteriores

3pm REUNION SEGUIMIENTO INSTRUCTORES SER

5pm DESARROLLO DE HABILIDADES PARA EL DES...

SEGUIMIENTO METAS

Unirse a reunión de Microsoft Teams

+57 1 5295789 Colombia: Bogotá (Número de pago)

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows
Mostrar todo

WhatsApp image...jpeg

WhatsApp image...jpeg

WhatsApp image...jpeg

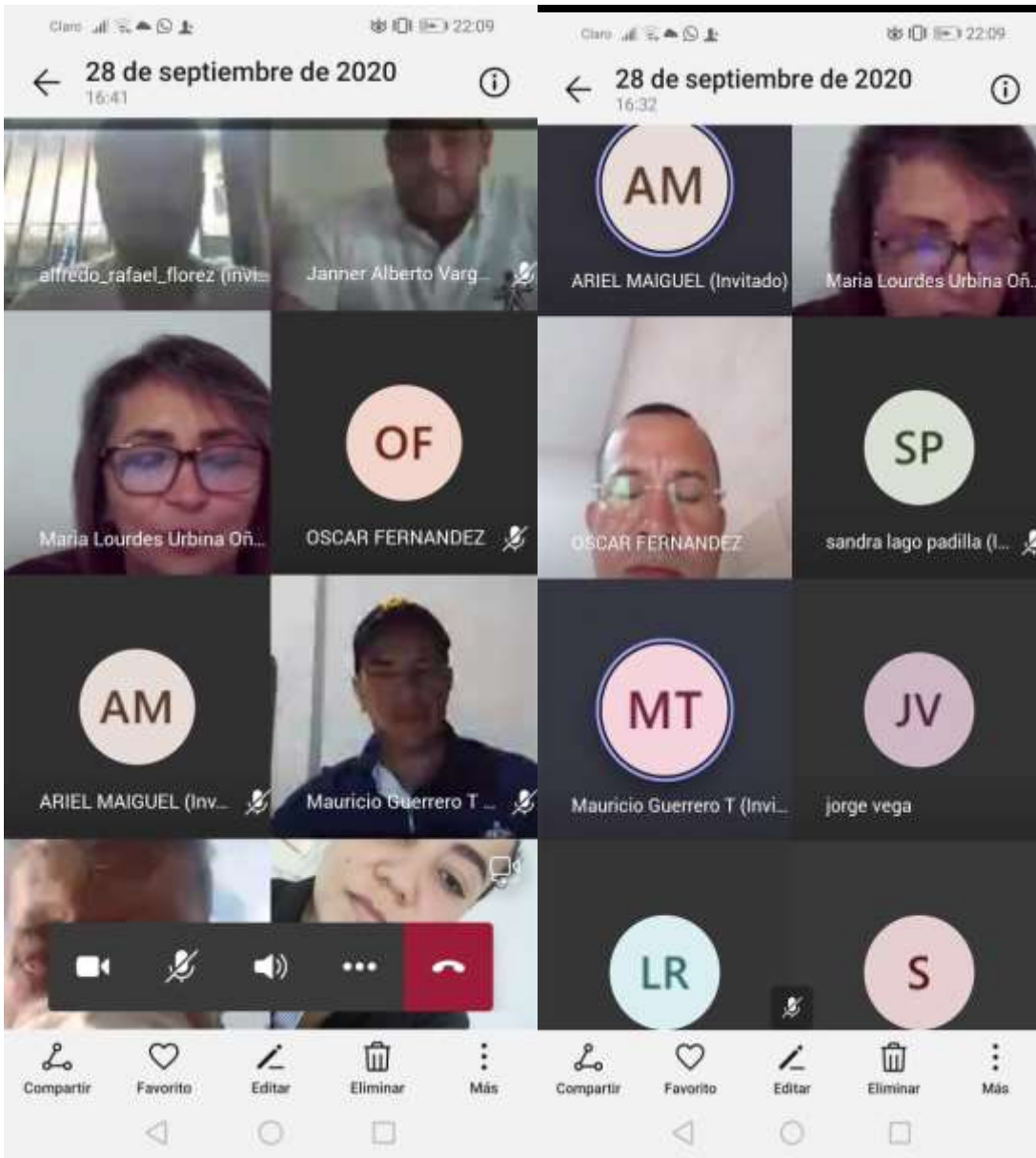
WhatsApp image...jpeg

WhatsApp image...jpeg

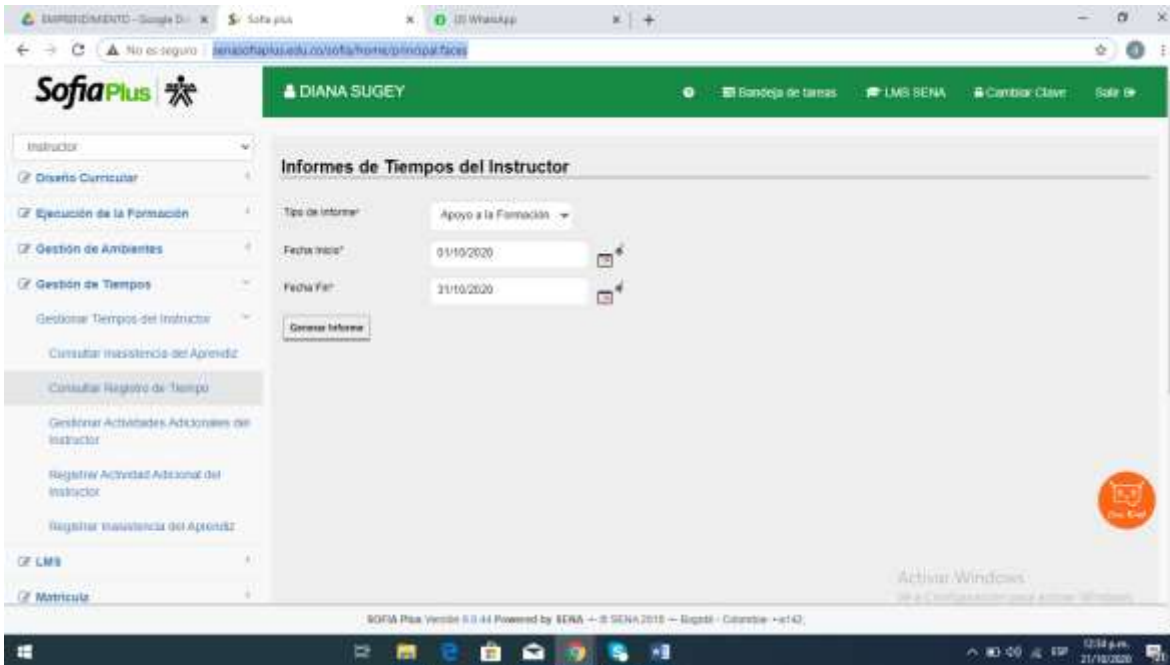
WhatsApp image...jpeg

Escribe aquí para buscar

11:45 p.m.
28/10/2020



Pantallazo verificación horas en sofia



 **Gracias.**

La respuesta se ha
enviado.

[Enviar otra respuesta](#)

[Crear mi propio formulario](#)

Con tecnología de Microsoft Forms |
[Privacidad y cookies](#) | [Términos de uso](#)

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: DIANA SUGEY SOSA GOMEZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

FECHA INICIAL: 01/10/2020 00:00:00

FECHA FINAL: 31/10/2020 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2170256 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 60,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2173798 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	48,00
--------------------------------------	--------------

FICHA 2174911 - EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE ACCESORIOS
DE APRENDIZAJE: ARTESANALES CON RECURSOS NATURALES DE LA REGION

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Elaborar presupuestos de acuerdo con metodología y guía técnica

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

- 01 ELABORAR LOS COMPONENTES DEL PLAN DE AHORRO PERSONAL Y COLECTIVO DE ACUERDO CON LOS PRINCIPIOS DE LA EDUCACIÓN FINANCIERA Y PRESUPUESTOS.
- 02 LIDERAR PROYECTOS TRANSFORMACIONALES EN ÁREAS DE INFLUENCIA SEGÚN REQUERIMIENTOS DEL CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO RURAL
- 03 PRESENTAR MODELOS DE ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL SEGÚN LA NORMATIVIDAD VIGENTE E INTERESES DE LA UNIDAD PRODUCTIVA.
- 04 PROPONER IDEAS INNOVADORAS EN EL CONTEXTO DEL EMPRENDIMIENTO SEGÚN OPORTUNIDADES DE LA REGIÓN Y EL

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** FORMULAR PROYECTOS DE PRODUCCIÓN BIOTECNOLÓGICA VEGETAL DE ACUERDO CON REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

- 01 PARTICIPAR EN LA CONSTRUCCIÓN DE LOS COMPONENTES DE MERCADO, TÉCNICO, ORGANIZACIONAL, LEGAL Y FINANCIERO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN EL PROYECTO DE LA EMPRESA.
- 02 IDENTIFICAR LOS PRODUCTOS O SERVICIOS PARA LA IMPLEMENTACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN DIAGNÓSTICO DEL ENTORNO Y LAS NECESIDADES DEL MERCADO.
- 03 REVISAR LA VIABILIDAD DE LA UNIDAD PRODUCTIVA SEGÚN INDICADORES DEL PROYECTO EMPRESARIAL.
- 04 REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LAS ACTIVIDADES PARA LA CREACIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS, SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA.
- 05 RETROALIMENTAR EL PROYECTO Y LA UNIDAD PRODUCTIVA DE ACUERDO CON PLANEACIÓN ESTABLECIDA.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01. ALISTAR MATERIALES PARA LA ELABORACIÓN DE ACCESORIOS ARTESANALES DE ACUERDO CON LA FICHA TÉCNICA.
02. ELABORAR ACCESORIO ARTESANAL SEGÚN DISEÑO DEL PRODUCTO.
03. REALIZAR ACABADOS AL ACCESORIO CUMPLIENDO CON LOS REQUERIMIENTOS DE CALIDAD DE UN PRODUCTO ARTESANAL Y LA FICHA TÉCNICA.
04. CONTROLAR PROCESO DE ELABORACIÓN DEL ACCESORIO TENIENDO EN CUENTA REQUERIMIENTOS DE LA TÉCNICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	20,00
--------------------------------------	--------------

FICHA 2170254 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE HUEVO **DE APRENDIZAJE:**

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Implementar condiciones bioseguras segun sistema de produccion pecuaria y normativa sanitaria

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

- 27050108101 REALIZAR ALISTAMIENTO DE EQUIPOS, INSTALACIONES E INSUMOS REQUERIDOS PARA LA APLICACIÓN DEL PLAN DE BIOSEGURIDAD EN LAS PRODUCCIONES DE GALLINA PONEDORA DE ACUERDO CON PROTOCOLOS ESTABLECIDOS.
- 27050108102 DESARROLLAR PROTOCOLOS DE BIOSEGURIDAD EN GRANJAS AVICOLAS DE LEVANTE Y/O POSTURA ESTABLECIDOS EN LA NORMATIVA
- 27050108103 DOCUMENTAR DESARROLLO DEL PLAN DE BIOSEGURIDAD DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS OPERACIONALES ESTANDARIZADOS
- 27050108104 EFECTUAR SEGUIMIENTO AL PLAN DE BIOSEGURIDAD ESTABLECIDO EN LA GRANJA DE GALLINAS PONEDORAS DE ACUERDO CON LA NORMATIVA

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Levantar aves según guía técnica y normativa

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

- 27050203701 ALISTAR INSTALACIONES, EQUIPOS, INSUMOS PARA LAS OPERACIONES DE PRODUCCION DEL HUEVO DE MESA SEGÚN POCEDIMIENTOS Y CRITERIOS TECNICOS
- 27050203702 APLICAR PROGRAMA DE ALIMENTACIÓN A LAS AVES PONEDORAS DE ACUERDO CON LA ETAPA PRODUCTIVA Y CRITERIOS TECNICOS
- 27050203703 REALIZAR ACTIVIDADES DEL PLAN SANTIARIO EN LAS AVES DE POSTURA DE ACUERDO CON LINEAMIENTOS TECNICOS Y NORMATIVA

27050203704 COMPROBAR LA APLICACIÓN DE PRACTICAS HIGIENICAS Y MEDIDAS DE PROTECCION PARA LA PRODUCCION DE HUEVO DE ACUERDO CON CRITERIOS TECNICOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

28030120001 IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO Y UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120002 DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120003 DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

28030120004 VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS.

28030120005 RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	20,00
--------------------------------------	--------------

FICHA 2169460 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE HUEVO DE APRENDIZAJE:

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Implementar condiciones bioseguras según sistema de producción pecuaria y normativa sanitaria

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27050108101 REALIZAR ALISTAMIENTO DE EQUIPOS, INSTALACIONES E INSUMOS REQUERIDOS PARA LA APLICACIÓN DEL PLAN DE BIOSEGURIDAD EN LAS PRODUCCIONES DE GALLINA PONEDORA DE ACUERDO CON PROTOCOLOS ESTABLECIDOS.

27050108102 DESARROLLAR PROTOCOLOS DE BIOSEGURIDAD EN GRANJAS AVICOLAS DE LEVANTE Y/O POSTURA ESTABLECIDOS EN LA NORMATIVA

27050108103 DOCUMENTAR DESARROLLO DEL PLAN DE BIOSEGURIDAD DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS OPERACIONALES ESTANDARIZADOS

27050108104 EFECTUAR SEGUIMIENTO AL PLAN DE BIOSEGURIDAD ESTABLECIDO EN LA GRANJA DE GALLINAS PONEDORAS DE ACUERDO CON LA NORMATIVA

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Levantar aves según guía técnica y normativa

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27050203701 ALISTAR INSTALACIONES, EQUIPOS, INSUMOS PARA LAS OPERACIONES DE PRODUCCION DEL HUEVO DE MESA SEGÚN POCEDIMIENTOS Y CRITERIOS TECNICOS

27050203702 APLICAR PROGRAMA DE ALIMENTACIÓN A LAS AVES PONEDORAS DE ACUERDO CON LA ETAPA PRODUCTIVA Y CRITERIOS TECNICOS

27050203703 REALIZAR ACTIVIDADES DEL PLAN SANTIARIO EN LAS AVES DE POSTURA DE ACUERDO CON LINEAMIENTOS TECNICOS Y NORMATIVA

27050203704 COMPROBAR LA APLICACIÓN DE PRACTICAS HIGIENICAS Y MEDIDAS DE PROTECCION PARA LA PRODUCCION DE HUEVO DE ACUERDO CON CRITERIOS TECNICOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

28030120001 IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO Y UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120002 DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120003 DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

28030120004 VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS.

28030120005 RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2174950 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	54,00
-------------------------------	-------

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	222,00
-------------------------------------	--------

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT's

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS
TOTAL TIEMPO EDT's:				0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:			0,00

INSTRUCTOR: DIANA SUGEY SOSA GOMEZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL