PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Ciudad y fecha: Barranquilla, 23 de Diciembre de 2025

Señor (a)
LINDA EVELIN PICHON RONCALLO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR.7322240
Coordinadora Academica
Dependencia CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS - ATLÁNTICO
Barranquilla, Atlántico

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Diciembre del año 2025

Referencia: NoCO1.PCCNTR.7322240 del año 2025

EVELYN FANDIÑO REDONDO, identificado con la cédula de ciudadanía No. 1.082.889.809 de Santa Marta, en mi calidad de Contratista del SENA, en Centro de Comercio y Servicios del Centro de Comercio y Servicios de la Regional Atlántico, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato es máximo de Cuarenta y seis millones trescientos un mil setecientos cuarenta y cinco PESOS M/CTE ($46.301.745)

Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) un pago correspondiente a días del mes de febrero por valor de TRES MILLONES DOSCIENTOS DIECISIETE MIL NOVECIENTOS SETENTA Y UN CON VEINTIOCHO CENTAVOS (3.217.971,28) b) Cuatro pagos iguales por valor de CUATRO MILLONES QUINIENTOS NOVENTA Y SIETE MIL SETECIENTOS SESENTA Y TRES CON VEINTIOCHO CENTAVOS ($4.597.763,28) respectivamente comprendidos de marzo a junio de 2025. c) Un pago correspondiente a días del mes de julio por valor de DOS MILLONES SETECIENTOS CINCUENTA Y NUEVE MIL QUINIENTOS OCHENTA Y CUATRO ($2.759.584,00), d)Cuatro pagos iguales por valor de CUATRO MILLONES QUINIENTOS NOVENTA Y SIETE MIL SETECIENTOS SESENTA Y TRES CON VEINTIOCHO CENTAVOS ($4.597.763,28) respectivamente, comprendidos de agosto a noviembre de 2025.

e) un pago correspondiente al mes de diciembre por valor de TRES MILLONES QUINIENTOS CUARENTA Y DOS MIL OCHENTA Y TRES CON CUARENTA Y NUEVE CENTAVOS (3.542.083,49)

Plazo: Será hasta el 23 de diciembre de 2025.

OBJETO: (Trascriba el objeto del contrato, dentro del siguiente cuadro)
Instructor: Prestar Servicios Personales Carácter Temporal Para La Formación Profesional Integral, En FORMACION REGULAR TITULADA Y COMPLEMENTARIA Para el Programa Formación NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

Obligaciones Especificas: (Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Desarrollar actividades de formación profesional en los programas definidos por el centro.	Tecnologo PCI 2998168 Tecnologo PCI 2929595 Internacional Ficha 3146137 Tecnologo Negociacion. Internacional Ficha 3294601 Tecnologo Negociacion. Internacional Ficha 3294602	Calificación de los resultados de aprendizaje evaluados en la plataforma sofia, trabajando en la fase de induccion, con las fichas nuevas.
2	Entregar al equipo de sofía plus, la información requerida para la asignación de rol y disponibilidad en el aplicativo	Fichas matriculadas en Sofia con las horas completas.	Asignación de Fichas de los diferentes programas.
3	Hacer la evaluación correspondiente a los cursos asignados	Se han evaluado los RAP y se registran en las plataformas, se esta desarrollando la fase de inducción para algunas fichas asignadas por la coordinación.	Juicios evaluativos en Sofia y Teams.
4	Seguimiento a la formación y seguimiento etapa productiva		
5			
6			

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

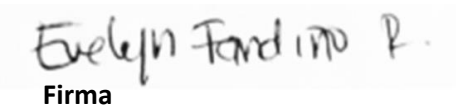
ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.	XX	XX	XX	XX
2.	XX	XX	XX	XX

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9495281105 de la planilla de aportes en línea del mes de Noviembre de 2025 (Decreto Ley 2106 de 2019 – "Decreto Ley Antitrámites")

Evidencias en (xx) folios

Cordialmente,



Firma

EVELYN FANDIÑO REDONDO

Contratista

C.C. No. 1.082.889.809 de Santa Marta

Recibí a satisfacción:

Firma

LINDA EVELIN PICHON RONCALLO
Supervisora Contrato No. CO1.PCCNTR.7322240 de 2025
Coordinadora Academica

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: EVELYN FANDIÑO REDONDO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

FECHA INICIAL: 01/12/2025 00:00:00

FECHA FINAL: 23/12/2025 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3294602 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2929597 - PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LA OPERACIÓN DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA DE COMERCIO EXTERIOR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. CLASIFICAR LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON EL ARANCEL DE ADUANAS. 96H

RA2. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE IMPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA.192H

RA3. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE EXPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA. 192H

RA4. TRAMITAR LAS OPERACIONES CAMBIARIAS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN POLÍTICAS INTERNAS Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Formular el plan según objetivos y metodologías

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. ELABORAR LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO. 144H

RA3. VERIFICAR ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN INDICADORES ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Orientar investigación formativa según referentes técnicos
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Planear la operación de importación y exportación de bienes y servicios según normativa de comercio exterior
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RECOLECTAR INFORMACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 28,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2998168 - PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LA OPERACIÓN DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA DE COMERCIO EXTERIOR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. CLASIFICAR LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON EL ARANCEL DE ADUANAS. 96H

RA2. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE IMPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA.192H

RA3. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE EXPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA. 192H

RA4. TRAMITAR LAS OPERACIONES CAMBIARIAS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN POLÍTICAS INTERNAS Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Formular el plan según objetivos y metodologías
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. ELABORAR LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO. 144H

RA3. VERIFICAR ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN INDICADORES ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Orientar investigación formativa según referentes técnicos
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Planear la operación de importación y exportación de bienes y servicios según normativa de comercio exterior
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RECOLECTAR INFORMACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	24,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	3394463 - CARACTERIZACION DEL MERCADO OBJETIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Construir perfil de consumidor de acuerdo con metodologías de mercadeo y tipo de portafolio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. DETERMINAR RASGOS CARACTERÍSTICOS DEL CONSUMIDOR SEGÚN TIPO DE MERCADO Y PRODUCTO.

RAP 2. SEGMENTAR A LOS CONSUMIDORES DE ACUERDO CON EL USO DE MÉTODOS Y HERRAMIENTAS DE PERFILAMIENTO.

RAP 3. VALIDAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS Y PROPUESTA DE

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 96,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
01/12/2025	04/12/2025	OTROS	32,00

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 32,00

INSTRUCTOR: EVELYN FANDIÑO REDONDO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

Reporte de Juicios de Evaluación
Fecha del Reporte: 02/12/2025
Ficha de Caracterizaci 3286467
Cógigo: 124102
Versión: 1
Denominación: PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL
Estado de la Ficha de EN EJECUCION
Fecha Inicio: 45863
Fecha Fin: 46684
Modalidad de Formaci PRESENCIAL
Regional: 8 - REGIONAL ATLÁNTICO
Centro de Formación: 9302 - CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

Tipo de Do	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado	Juicio de Evaluación
CC	10018553	JENNYFEI	FAJARDO	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10020312	NICOL AN	CONTRER	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10073729	DAYANIS I	FERREIRA	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10416919	NICOLLE E	DE LIMA M	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10422478	SAYDIS M.	SERRANO	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10424551	DANIELA F	OSORIO A	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10424557	DANIELA .	DE ALBA (	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10424568	MAITE LE(	PAYARES	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10429992	BRAYAN D	MARTINEZ	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	POR EVALUAR
CC	10431225	GREIDIS M	JIMENEZ F	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
TI	10431493	ROSA CRI	PADILLA M	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	POR EVALUAR
TI	10431509	BELLA AN	SANDOVA	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10434415	MARÍA LU	ROMÁN G.	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	POR EVALUAR
CC	10436714	JUAN SEB	FONG CAI	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
TI	10436729	IVAN DAVI	MENDOZA	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
TI	10436761	CAMILO J(	JIMENEZ F	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
TI	10436761	LEIDY DAI	TORRES (	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	POR EVALUAR
CC	10446039	MAXWELL	TERAN MC	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10449096	BRAYNER	TORRES (	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10451719	NATALIA J	BOLIVAR (	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	POR EVALUAR
TI	10456887	GREISIS	HERNAND	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
TI	10462689	TALIANA M	PAREJA A	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10464000	JEAN CAR	NARANJO	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	APROBADO
CC	10472260	MIRLEYST	NAVARRO	EN FORM/	38824 - Formular el plan según objetivos y metodologías	610969 - R	POR EVALUAR

CC	104806943	JORGE AN	CHAPMAN	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	POR EVALUAR
CC	107796747	DORIS MI(	MARRUGC	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
CC	108504483	SOL MARI	ZAMBRAN	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
CC	112954191	VALERY	ANGARITA	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
CC	113807506	MELANI	GALLARD(	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
TI	114090597	SHARON I	HERRERA	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
CC	114322905	MERLY ES	POLO GOI	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	POR EVALUAR
TI	114342869	JOSUE	FERNAND	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
CC	114346027	JAIRO DE	CARRASC	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
CC	119313908	ANDERSO	POLO MEI	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
PPT	5158376	YOSLEAN	BELTRAN	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	POR EVALUAR
PPT	5479867	LUCIANA I	GALINDEZ	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO
PPT	6055680	DAIRA	RIOS PAO	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	POR EVALUAR
CC	72257803	JORGE EL	ESCOBAR	EN FORMA	38824	- Formular el plan según objetivos y metodologías 610969 - R	APROBADO

Fecha y Hor	Funcionario que registro el juicio evaluativo
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
-	NO ASISTIO A LA FORMACON
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
-	NO ASISTIO A LA FORMACON
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
-	NO ASISTIO A LA FORMACON
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
-	NO ASISTIO A LA FORMACON
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION

	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
18/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	

Reporte de Juicios de Evaluación
Fecha del Reporte: 02/12/2025
Ficha de Caracterizaci 2929597
Cógigo: 124102
Versión: 1
Denominación: PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL
Estado de la Ficha de EN EJECUCION
Fecha Inicio: 45397
Fecha Fin: 46217
Modalidad de Formaci PRESENCIAL
Regional: 8 - REGIONAL ATLÁNTICO
Centro de Formación: 9302 - CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

Tipo de Do	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado	Juicio de Evaluación
CC	100201401	JESUS DA	NORIEGA	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR
CC	100201401	JESUS DA	NORIEGA	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR
TI	102564983	LUNA	GOMEZ PI	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR
TI	102564983	LUNA	GOMEZ PI	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR
CC	104221091	WINDI VAI	JARAMILL	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104221091	WINDI VAI	JARAMILL	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104225116	SHADEN I	FLOREZ M	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104225116	SHADEN I	FLOREZ M	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104225172	PAULA AN	CARO SAI	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104225172	PAULA AN	CARO SAI	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104225355	KEYLA PA	MOLINARE	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104225355	KEYLA PA	MOLINARE	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104344284	SAED CAF	LOPEZ CA	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104344284	SAED CAF	LOPEZ CA	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104367133	BRYAN	RODRIGUI	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104367133	BRYAN	RODRIGUI	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104367249	JESUS DA	CAHUANA	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104367249	JESUS DA	CAHUANA	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104421485	ANA CARO	LOCC DE I	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104421485	ANA CARO	LOCC DE I	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104460593	LIZARAY	MARTINEZ	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104460593	LIZARAY	MARTINEZ	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104460677	KELLY JOI	HERNAND	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104460677	KELLY JOI	HERNAND	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO

CC	104461063	BREINER	RUEDA RE	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR
CC	104461063	BREINER	RUEDA RE	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR
CC	104462074	SHARICK	BOVEA BE	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104462074	SHARICK	BOVEA BE	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104462285	DAIVER AI	BAENA PA	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104462285	DAIVER AI	BAENA PA	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104522837	EILER DA\	JIMENEZ E	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104522837	EILER DA\	JIMENEZ E	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104566714	MARIA DE	ALTAMIRA	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104566714	MARIA DE	ALTAMIRA	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104569710	KEROLIS I	PEREZ ES	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR
CC	104569710	KEROLIS I	PEREZ ES	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR
CC	104570690	JOSLEINY	VASQUEZ	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104570690	JOSLEINY	VASQUEZ	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104576590	PAULINA E	ROMERO ,	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104576590	PAULINA E	ROMERO ,	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	104704336	JUAN SEB	VILLA PEF	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	104704336	JUAN SEB	VILLA PEF	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
TI	104806517	ANDRES J	NIETO MA	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR
TI	104806517	ANDRES J	NIETO MA	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR
TI	104807111	ELIZETH F	ALVAREZ	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
TI	104807111	ELIZETH F	ALVAREZ	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	105000454	EDGAR EL	LARA TOV	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	105000454	EDGAR EL	LARA TOV	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	105000657	ILAN ABEL	LARA SAN	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	105000657	ILAN ABEL	LARA SAN	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	108190882	MARY AN(	ACOSTA C	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	108190882	MARY AN(	ACOSTA C	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	110289303	YEIMY	NAIZZIR C	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	110289303	YEIMY	NAIZZIR C	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	112950305	EMILY ELE	SALCEDO	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	112950305	EMILY ELE	SALCEDO	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	112954360	BECSY LIL	MERIÑO A	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	112954360	BECSY LIL	MERIÑO A	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
CC	113026715	LEIDY LUZ	VARGAS M	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	APROBADO
CC	113026715	LEIDY LUZ	VARGAS M	EN FORM/	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	APROBADO
TI	113942609	JIREH MAI	ECHEVER	RETIRO V	39694	- Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR

TI	11394260[illegible]	JIREH MAI	ECHEVER	RETIRO V	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR
TI	11433319[illegible]	LUIS ALBE	REDONDC	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611010 - R	POR EVALUAR
TI	11433319[illegible]	LUIS ALBE	REDONDC	EN FORM/	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de	611012 - R	POR EVALUAR

Fecha y Hor	Funcionario que registro el juicio evaluativo
-	NO PRESENTO PLAN COMPLEMENTARIO
-	NO PRESENTO PLAN COMPLEMENTARIO
-	NO ASISTIO A LA FORMACION
-	NO ASISTIO A LA FORMACION
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO

	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
19/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
1/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION

- NO ASISTIO A LA FORMACION
- NO ASISTIO A LA FORMACION
- NO ASISTIO A LA FORMACION

Reporte de Juicios de Evaluación
Fecha del Reporte: 03/12/2025
Ficha de Caracterizaci 3294602
Cógigo: 122702
Versión: 100
Denominación: NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
Estado de la Ficha de EN EJECUCION
Fecha Inicio: 45863
Fecha Fin: 46592
Modalidad de Formaci PRESENCIAL
Regional: 8 - REGIONAL ATLÁNTICO
Centro de Formación: 9302 - CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

Tipo de Do	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado	Juicio de Evaluación
CC	104421661	JEAN PAU	JIMENEZ \	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	104421661	JEAN PAU	JIMENEZ \	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	104421661	JEAN PAU	JIMENEZ \	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	104421661	JEAN PAU	JIMENEZ \	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104462584	KIARA ZH/	DORIA MC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104462584	KIARA ZH/	DORIA MC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104462584	KIARA ZH/	DORIA MC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104462584	KIARA ZH/	DORIA MC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104462648	MELIAN JU	NARVAEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104462648	MELIAN JU	NARVAEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104462648	MELIAN JU	NARVAEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104462648	MELIAN JU	NARVAEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104462798	YARA EILI	CERVANT	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104462798	YARA EILI	CERVANT	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104462798	YARA EILI	CERVANT	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104462798	YARA EILI	CERVANT	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104462959	SHELSY M	RHENALS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104462959	SHELSY M	RHENALS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104462959	SHELSY M	RHENALS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO

TI	104462959	SHELSY M	RHENALS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104480088	JESUS RA	LLANOS M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104480088	JESUS RA	LLANOS M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104480088	JESUS RA	LLANOS M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104480088	JESUS RA	LLANOS M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104569001	EVA SADF	ROQUEME	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104569001	EVA SADF	ROQUEME	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104569001	EVA SADF	ROQUEME	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104569001	EVA SADF	ROQUEME	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104670201	DAYLUBIS	JULIO ZUÑ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104670201	DAYLUBIS	JULIO ZUÑ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104670201	DAYLUBIS	JULIO ZUÑ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104670201	DAYLUBIS	JULIO ZUÑ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104703295	ZARITH	HERNAND	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104703295	ZARITH	HERNAND	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104703295	ZARITH	HERNAND	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104703295	ZARITH	HERNAND	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104704384	ANGIE PA	ROMERO /	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
TI	104704384	ANGIE PA	ROMERO /	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
TI	104704384	ANGIE PA	ROMERO /	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
TI	104704384	ANGIE PA	ROMERO /	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	104704485	NADRIS A	CASTRO D	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104704485	NADRIS A	CASTRO D	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104704485	NADRIS A	CASTRO D	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104704485	NADRIS A	CASTRO D	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	104722450	HENRY SA	RODRIGUI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	104722450	HENRY SA	RODRIGUI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	104722450	HENRY SA	RODRIGUI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	104722450	HENRY SA	RODRIGUI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	104807042	JOVANNY	GALINDO	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	104807042	JOVANNY	GALINDO	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	104807042	JOVANNY	GALINDO	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	104807042	JOVANNY	GALINDO	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	104827139	CRISTINA	ALTAMAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
CC	104827139	CRISTINA	ALTAMAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
CC	104827139	CRISTINA	ALTAMAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
CC	104827139	CRISTINA	ALTAMAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR

TI	104827412	KEILA EST	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
TI	104827412	KEILA EST	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
TI	104827412	KEILA EST	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
TI	104827412	KEILA EST	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	104828008	MANUEL A	PRATO MA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104828008	MANUEL A	PRATO MA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104828008	MANUEL A	PRATO MA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104828008	MANUEL A	PRATO MA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	105027901	ELEN SOF	HERRERA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	105027901	ELEN SOF	HERRERA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	105027901	ELEN SOF	HERRERA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	105027901	ELEN SOF	HERRERA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	105135724	DANIELA M	VEGA JAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	105135724	DANIELA M	VEGA JAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	105135724	DANIELA M	VEGA JAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	105135724	DANIELA M	VEGA JAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	105181968	LUIS EDU/	BUELVAS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	105181968	LUIS EDU/	BUELVAS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	105181968	LUIS EDU/	BUELVAS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	105181968	LUIS EDU/	BUELVAS	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	105295779	MARIA LU	PABA BAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	105295779	MARIA LU	PABA BAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
CC	105295779	MARIA LU	PABA BAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
CC	105295779	MARIA LU	PABA BAR	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	105297033	YAMELIS (	GONZALE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	105297033	YAMELIS (	GONZALE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	105297033	YAMELIS (	GONZALE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	105297033	YAMELIS (	GONZALE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	106378746	SARAY	DIAZ VILL/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
TI	106378746	SARAY	DIAZ VILL/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
TI	106378746	SARAY	DIAZ VILL/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
TI	106378746	SARAY	DIAZ VILL/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	106797371	JOSNALY	MATOS QU	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
TI	106797371	JOSNALY	MATOS QU	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
TI	106797371	JOSNALY	MATOS QU	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
TI	106797371	JOSNALY	MATOS QU	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	107965699	JUAN CAR	BERDUGC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO

TI	107965699	JUAN CAR	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES POR EVALUAR
TI	107965699	JUAN CAR	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV POR EVALUAR
TI	107965699	JUAN CAR	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE POR EVALUAR
TI	108067136	LISBETH F	GUTIERRE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	108067136	LISBETH F	GUTIERRE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	108067136	LISBETH F	GUTIERRE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	108067136	LISBETH F	GUTIERRE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	108191744	JEINER EL	BUELVAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	108191744	JEINER EL	BUELVAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	108191744	JEINER EL	BUELVAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	108191744	JEINER EL	BUELVAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	110187747	GREISY EL	ANAYA CH	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	110187747	GREISY EL	ANAYA CH	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	110187747	GREISY EL	ANAYA CH	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	110187747	GREISY EL	ANAYA CH	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	112832683	RAFAEL D	ORTEGA (	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	112832683	RAFAEL D	ORTEGA (	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	112832683	RAFAEL D	ORTEGA (	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	112832683	RAFAEL D	ORTEGA (	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
CC	113026887	DANIELLA	GOMEZ A(	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
CC	113026887	DANIELLA	GOMEZ A(	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
CC	113026887	DANIELLA	GOMEZ A(	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
CC	113026887	DANIELLA	GOMEZ A(	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	113026968	JESUS DA	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	113026968	JESUS DA	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	113026968	JESUS DA	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	113026968	JESUS DA	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	113942768	LAURA	LLANOS C	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	113942768	LAURA	LLANOS C	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	113942768	LAURA	LLANOS C	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	113942768	LAURA	LLANOS C	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	113942847	SEBASTIA	MENDOZA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	113942847	SEBASTIA	MENDOZA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO
TI	113942847	SEBASTIA	MENDOZA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894	- EV APROBADO
TI	113942847	SEBASTIA	MENDOZA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895	- SE APROBADO
TI	114317414	ANDER JC	MENDOZA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892	- AF APROBADO
TI	114317414	ANDER JC	MENDOZA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893	- ES APROBADO

TI	114317414	ANDER JC	MENDOZA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	114317414	ANDER JC	MENDOZA	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	11434240	LEONELA	SALAS GC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	11434240	LEONELA	SALAS GC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	11434240	LEONELA	SALAS GC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	11434240	LEONELA	SALAS GC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO

Fecha y Hor	Funcionario que registro el juicio evaluativo
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO

7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
- DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION

	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	NO ENTREGO PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	

	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	

7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO

Reporte de Juicios de Evaluación
Fecha del Reporte: 03/12/2025
Ficha de Caracterizaci 3294601
Cógigo: 122702
Versión: 100
Denominación: NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
Estado de la Ficha de EN EJECUCION
Fecha Inicio: 45863
Fecha Fin: 46592
Modalidad de Formaci PRESENCIAL
Regional: 8 - REGIONAL ATLÁNTICO
Centro de Formación: 9302 - CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

Tipo de Do	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado	Juicio de Evaluación
TI	10422552[5]	MEREDITH	MURIEL B	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22892 - AF	APROBADO
TI	10422552[5]	MEREDITH	MURIEL B	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22893 - ES	APROBADO
TI	10422552[5]	MEREDITH	MURIEL B	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22894 - EV	APROBADO
TI	10422552[5]	MEREDITH	MURIEL B	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22895 - SE	APROBADO
TI	104225641	JHONATAI	PUERTA R	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22892 - AF	APROBADO
TI	104225641	JHONATAI	PUERTA R	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22893 - ES	APROBADO
TI	104225641	JHONATAI	PUERTA R	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22894 - EV	APROBADO
TI	104225641	JHONATAI	PUERTA R	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22895 - SE	APROBADO
TI	104246946	NORIANYS	MEDINA H	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22892 - AF	APROBADO
TI	104246946	NORIANYS	MEDINA H	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22893 - ES	APROBADO
TI	104246946	NORIANYS	MEDINA H	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22894 - EV	APROBADO
TI	104246946	NORIANYS	MEDINA H	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22895 - SE	APROBADO
TI	104285347	SHEIDYS A	DE LA HOZ	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22892 - AF	APROBADO
TI	104285347	SHEIDYS A	DE LA HOZ	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22893 - ES	APROBADO
TI	104285347	SHEIDYS A	DE LA HOZ	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22894 - EV	APROBADO
TI	104285347	SHEIDYS A	DE LA HOZ	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22895 - SE	APROBADO
TI	104285396	VALERY A	GALINDO	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22892 - AF	APROBADO
TI	104285396	VALERY A	GALINDO	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22893 - ES	APROBADO
TI	104285396	VALERY A	GALINDO	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22894 - EV	APROBADO
TI	104285396	VALERY A	GALINDO	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22895 - SE	APROBADO
CC	104313968	SHARON M	HOYOS M	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22892 - AF	APROBADO
CC	104313968	SHARON M	HOYOS M	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22893 - ES	APROBADO
CC	104313968	SHARON M	HOYOS M	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22894 - EV	APROBADO
CC	104313968	SHARON M	HOYOS M	EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO	22895 - SE	APROBADO

TI	104314221	JAIMAR JC	FIGUERO/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
TI	104314221	JAIMAR JC	FIGUERO/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
TI	104314221	JAIMAR JC	FIGUERO/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
TI	104314221	JAIMAR JC	FIGUERO/	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	104314591	VALERYN	LOPEZ OF	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104314591	VALERYN	LOPEZ OF	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104314591	VALERYN	LOPEZ OF	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104314591	VALERYN	LOPEZ OF	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104314941	DARLIS LI	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104314941	DARLIS LI	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104314941	DARLIS LI	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104314941	DARLIS LI	MARTINEZ	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	10431525	MELANY	VILORIA M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	10431525	MELANY	VILORIA M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	10431525	MELANY	VILORIA M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	10431525	MELANY	VILORIA M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	104318901	JEZEBEL I	SANZ OTE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	104318901	JEZEBEL I	SANZ OTE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	104318901	JEZEBEL I	SANZ OTE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	104318901	JEZEBEL I	SANZ OTE	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	10436727	JESUS AN	ARIAS PAI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	10436727	JESUS AN	ARIAS PAI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
TI	10436727	JESUS AN	ARIAS PAI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	10436727	JESUS AN	ARIAS PAI	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
TI	104367344	JOHANA F	LEON ARC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104367344	JOHANA F	LEON ARC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104367344	JOHANA F	LEON ARC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104367344	JOHANA F	LEON ARC	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104367443	FLOR MAF	PAREJO M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104367443	FLOR MAF	PAREJO M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104367443	FLOR MAF	PAREJO M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104367443	FLOR MAF	PAREJO M	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
TI	104367741	NATALIA	ALVEAR A	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
TI	104367741	NATALIA	ALVEAR A	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
TI	104367741	NATALIA	ALVEAR A	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
TI	104367741	NATALIA	ALVEAR A	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	105182528	ARELLYS	RADA CAF	EN FORM/	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO

CC	105182528	ARELLYS	RADA CAF	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	105182528	ARELLYS	RADA CAF	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	105182528	ARELLYS	RADA CAF	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	106314762	SAMUEL D	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	106314762	SAMUEL D	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
CC	106314762	SAMUEL D	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	106314762	SAMUEL D	GONZALE.	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	106716338	YINA MAR	RAMIREZ	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	106716338	YINA MAR	RAMIREZ	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	106716338	YINA MAR	RAMIREZ	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	106716338	YINA MAR	RAMIREZ	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	107135132	CAMILA AI	TIRADO VI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	107135132	CAMILA AI	TIRADO VI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	107135132	CAMILA AI	TIRADO VI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	107135132	CAMILA AI	TIRADO VI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	112952905	ORLEY DE	CORONAD	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
CC	112952905	ORLEY DE	CORONAD	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
CC	112952905	ORLEY DE	CORONAD	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
CC	112952905	ORLEY DE	CORONAD	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
CC	113026594	KENDRY A	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	113026594	KENDRY A	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	113026594	KENDRY A	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	113026594	KENDRY A	BERDUGC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	113942460	LORENA F	DULCE MA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	113942460	LORENA F	DULCE MA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	113942460	LORENA F	DULCE MA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	113942460	LORENA F	DULCE MA	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	113942527	ESTEBAN	ANDRADE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	113942527	ESTEBAN	ANDRADE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	113942527	ESTEBAN	ANDRADE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	113942527	ESTEBAN	ANDRADE	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	113942624	ESTEBAN	PIRACUM	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	113942624	ESTEBAN	PIRACUM	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
CC	113942624	ESTEBAN	PIRACUM	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	113942624	ESTEBAN	PIRACUM	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
CC	114089956	LISIRETH	NIEBLES J	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	POR EVALUAR
CC	114089956	LISIRETH	NIEBLES J	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR

CC	114089956	LISIRETH	NIEBLES J	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	POR EVALUAR
CC	114089956	LISIRETH	NIEBLES J	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
CC	114313517	JULY MAY	FUENTES	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	114313517	JULY MAY	FUENTES	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	114313517	JULY MAY	FUENTES	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	114313517	JULY MAY	FUENTES	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	114322972	YISELL PA	REINO ME	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	114322972	YISELL PA	REINO ME	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	114322972	YISELL PA	REINO ME	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	114322972	YISELL PA	REINO ME	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	114323376	SARA MAF	PEREZ MI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	114323376	SARA MAF	PEREZ MI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	114323376	SARA MAF	PEREZ MI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	114323376	SARA MAF	PEREZ MI	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
CC	22742547	BIANCA EI	VANEGAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
CC	22742547	BIANCA EI	VANEGAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
CC	22742547	BIANCA EI	VANEGAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
CC	22742547	BIANCA EI	VANEGAS	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
PPT	5157602	GEORDEL	ROJAS BR	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
PPT	5157602	GEORDEL	ROJAS BR	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
PPT	5157602	GEORDEL	ROJAS BR	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
PPT	5157602	GEORDEL	ROJAS BR	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
PPT	5515553	DAIFRE JC	GUERRA F	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
PPT	5515553	DAIFRE JC	GUERRA F	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
PPT	5515553	DAIFRE JC	GUERRA F	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
PPT	5515553	DAIFRE JC	GUERRA F	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
PPT	6513087	CRIZEIDY	CORDERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
PPT	6513087	CRIZEIDY	CORDERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	APROBADO
PPT	6513087	CRIZEIDY	CORDERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
PPT	6513087	CRIZEIDY	CORDERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	APROBADO
PPT	6691689	SANTIAGC	SILGUERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
PPT	6691689	SANTIAGC	SILGUERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
PPT	6691689	SANTIAGC	SILGUERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO
PPT	6691689	SANTIAGC	SILGUERC	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE	POR EVALUAR
PPT	6747130	YEIMAR E	CANTILLO	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22892 - AF	APROBADO
PPT	6747130	YEIMAR E	CANTILLO	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22893 - ES	POR EVALUAR
PPT	6747130	YEIMAR E	CANTILLO	EN FORM/	3375	- DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22894 - EV	APROBADO

PPT	6747130	YEIMAR E	CANTILLO EN FORM	3375 - DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADC	22895 - SE APROBADO

Fecha y Hor	Funcionario que registro el juicio evaluativo
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO

	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
	-	NO ASISTIO A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
3/12/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO
7/11/2025	CC 1082889809	- EVELYN FANDIÑO REDONDO

3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	APLAZADO
	-	APLAZADO
	-	APLAZADO
	-	APLAZADO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION

	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
3/12/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	PENDIENTE PLAN COMPLEMENTARIO
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	
	-	DEJO DE ASISTIR A LA FORMACION
7/11/2025	CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO	

7/11/2025 CC 1082889809 - EVELYN FANDIÑO REDONDO

PROCESO					
GESTIÓN CONTRACTUAL					
NOMBRE DEL FORMATO					
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN					
CLASIFICACIÓN DE LA INFORMACIÓN					
Pública	X	Pública Clasificada		Pública Reservada	

Octubre de 2025

Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol

CLASIFICACIÓN DE LA INFORMACIÓN					
Pública	X	Pública Clasificada		Pública Reservada	

INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN

CONTRATO No. : No CO1.PCCNTR.7322240 del 10 de Febrero de 2025

En mi calidad de supervisor del contrato de la referencia, me permito presentar el informe final del mismo, de acuerdo con la siguiente información:

1. ASPECTOS GENERALES

CONTRATANTE	Centro de Comercio y Servicios
TIPO DE CONTRATO	Prestación de servicios
CONTRATO PRESTACION DE SERVICIONRO.	**CONTRATO N° CO1.PCCNTR.7322240de 2025**
OBJETO	Instructor: Prestar Servicios Personales Carácter Temporal Para La Formación Profesional Integral, En FORMACION REGULAR TITULADA Y COMPLEMENTARIA Para el Programa Formación NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
FECHA DE SUSCRIPCIÓN DEL NEGOCIO JURÍDICO	28-01-2025
FECHA DE INICIO	10-02-2025
PLAZO INICIAL	10-02-2025
FECHA DE TERMINACIÓN INICIAL	23-12-2025
RAZÓN SOCIAL	**EVELYN FANDIÑO REDONDO**
CC o NIT	1082889809
NOMBRE DEL REPRESENTANTE LEGAL	No aplica
NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL	No aplica
LUGAR DE EJECUCIÓN	**Barranquilla, Atlántico**
VALOR INICIAL	$ 46.301.745
FORMA DE PAGO	Mensual
CERTIFICADO DE DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL	**5225**
CERTIFICADO DE REGISTRO PRESUPUESTAL	**20625**
VALOR FINAL DEL NEGOCIO JURÍDICO	$ 46.301.745
FECHA DE TERMINACIÓN FINAL	23-12-2025
FECHA DE TERMINACIÓN	No aplica

ANTICIPADA (Sí aplica)	
VALOR TOTAL PAGADO	$ 46.301.745
VALOR TOTAL EJECUTADO	$ 46.301.745
SUPERVISOR	LINDA EVELIN PICHON RONCALLO
APOYO A LA SUPERVISIÓN	No aplica
MODIFICACIÓN NRO. [Incluya el número de la modificación]	No aplica
SUSPENSIÓN	No aplica
CESIÓN DE CONTRATO	No aplica
FECHA DE SUSCRIPCIÓN DE LA CESIÓN	No aplica
FECHA DE INICIO DE LA CESIÓN	No aplica

2. ASPECTOS TÉCNICOS

2.1 Obligaciones

En virtud de la suscripción **CONTRATO No. : No CO1.PCCNTR.7322240**, el contratista adquirió las siguientes obligaciones:

OBLIGACIONES	¿CUMPLIÓ? SI / NO	PRODUCTO O EVIDENCIA
1.Desarrollar actividades de formación profesional en los programas definidos por el centro.	Si	Ejecución de actividades de formación profesional mediante planes de clase, evidencias de aprendizaje. FICHA: 2998163 FICHA: 3146137 FICHA: 3146136 FICHA: 2902173 FICHA: 2902174 FICHA: 3078873 FICHA: 3286467 FICHA: 2929597 FICHA: 3294602 FICHA 3294601 FICHA: 2998168
2. Entregar al equipo de Sofía plus, la información requerida		Creación del rol. Brindar información del contrato y póliza

para la asignación de rol y disponibilidad en el aplicativo.	Sí	al equipo de Sofia plus - Restablecimiento del rol en Sofia plus - Rol de Instructor asignado en SENA SOFIA PLUS
3.Hacer la evaluación correspondiente a los cursos asignados.	Sí	Aplicativo Sofia plus. Se realizaron actividades evaluativas de las fichas asignadas de los resultados de aprendizaje
4. Garantizar que se realicen los juicios evaluativos de las competencias y fichas asignadas (Tituladas y complementarias), dentro de los 8 días siguientes a la terminación de las competencias a cargo que demuestre el resultado de aprendizaje alcanzado por el aprendiz.	Sí	Reporte de Juicios Evaluativos. Envío de informe de Juicios Evaluativos a la coordinación.
5.En virtud del principio de coordinación, se podrán fijar reuniones, capacitaciones e inducciones a las que deberá asistir el contratista, en aras de lograr un adecuado cumplimiento de los objetivos y la calidad de la formación.	Sí	Firma de formato de asistencia a reuniones, capacitaciones y otras actividades que requiera a entidad.
6) Aplicar los recursos didácticos establecidos en el desarrollo curricular del programa de formación.	Sí	Recopilación de actividades desarrolladas por los aprendices en su formación.
7). Coadyuvar en las acciones de Retención de las fichas de formación que le han sido asignadas a fin de cumplir con las metas de retención.	Sí	Reporte a bienestar a los aprendices que presenten inasistencia o problemas económicos y académicos.
8) Implementar los procesos de gestión documental adoptados por la entidad.	Sí	Entrega de formatos y documentos oficiales respectivos solicitados para cada actividad que se desarrolle en la entidad.

9) Apoyar en las demás asignadas por el supervisor que permitan el adecuado seguimiento de la etapa lectiva y/o productiva.	Sí	Registros de las actividades realizadas. Reporte de situaciones particulares de aprendices a la coordinación de comercialización y al equipo de Bienestar
10) En virtud del principio de coordinación entre las partes, se deberá dar cumplimiento a la programación de las fichas de formación que le sean asignadas en cada periodo, bien sea en formación titulada o complementaria en las modalidades presencial y virtual.	Sí	Registros de asistencia, materiales entregados y evaluaciones realizadas.
11) Aplicar los formatos dispuestos en la plataforma compromiso en el marco del Sistema de Gestión integrado de la entidad.	Sí	• Informe de cumplimiento con registros fotográficos y estado de las fichas. • Reporte de evaluación de las fichas. • Soporte de horas en Sofia Plus. • Reporte de novedades por ficha.

3. ASPECTOS LEGALES

3.1 Garantías contractuales

Como garantías se establecieron las siguientes:

GARANTÍA ÚNICA DE CUMPLIMIENTO	
ASEGURADORA	SEGUROS DEL ESTADO S.A
NRO. DE PÓLIZA	85 - 101043433 - 0
CERTIFICADO O ANEXO	**ANEXO**
FECHA EXPEDICIÓN	27-01-2025
FECHA APROBACIÓN	02-02-2025

AMPARO	VIGENCIA		VALOR
	DESDE	HASTA	
Cumplimiento	10-02-2025	23-04-2025	$4.630.174,50
Devolución del pago anticipado	No aplica	No aplica	No aplica
Salarios y prestaciones sociales	No aplica	No aplica	No aplica
Calidad del servicio	No aplica	No aplica	No aplica

3.2 Cumplimiento del objeto

El contratista dio cumplimiento a las obligaciones establecidas en el contrato

3.3 Cumplimiento de los aspectos del Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol – SIGA

"No aplica"

3.4 Multas y sanciones

De conformidad con la ejecución del contrato **NO** se presentaron multas y/o sanciones.

3.5 Certificado de pagos de seguridad social

Mediante los informes presentados por la supervisión durante la ejecución del contrato, los cuales fueron entregados para el proceso de pago, se evidenció que el contratista cumplió a cabalidad con el objeto y las obligaciones contractuales.

3.6 Designación de la supervisión

Que el ordenador del gasto realizó la designación de supervisión al sr (a) Linda Evelin Pichon Roncallo.

3.7 Liquidación del negocio jurídico

Que respecto de la liquidación del contrato se estableció *"La liquidación del contrato se efectuará de mutuo acuerdo dentro del término de cuatro (4) meses contados a partir de la terminación de este. En aquellos casos en que el contratista no se presente a la liquidación previa notificación o convocatoria que*

le haga la entidad, o las partes no lleguen a un acuerdo sobre su contenido, la entidad tendrá la facultad de liquidar en forma unilateral dentro de los dos (2) meses siguientes y se adopta mediante acto administrativo motivado susceptible del recurso de reposición, de conformidad con lo preceptuado en el artículo 11 de la ley 1150 de 2007."

4. ASPECTOS FINANCIEROS

4.1 Pagos realizados

No Aplica

4.2 Estado financiero

Valor total del contrato	$ 46.301.745 COP
Valor Ejecutado	$ 46.301.745 COP
Saldo de pendiente de cancelar al contratista	$0
Saldo a liberar	$ 0

Conforme a lo anteriormente expuesto, se debe:

a) Elaborar la liquidación bilateral del contrato teniendo en cuenta que no existen saldos por liberar o a favor de las partes, y que las obligaciones fueron cumplidos a satisfacción.

Para constancia se firma 23 de diciembre de 2025.

LINDA EVELIN PICHON RONCALLO
Supervisor del contrato

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: EVELYN FANDIÑO REDONDO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

FECHA INICIAL: 10/02/2025 00:00:00

FECHA FINAL: 31/12/2025 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2902173 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CONTACTAR EL COMPRADOR O IMPORTADOR Y VENDEDOR EXPORTADOR DIRECTAMENTE O POR LAS VÍAS INDIRECTAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS QUE SE SIGUEN EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ENVIANDO EL DETALLE DE LOS PRODUCTOS A IMPORTAR O EXPORTAR A LA SOCIEDAD DE INTERMEDIACIÓN ADUANERA SIA, CUMPLIENDO CON LOS REQUISITOS DE LA CODIFICACIÓN ARANCELARIA Y FECHAS ESTABLECIDAS SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES TENIENDO EN CUENTA LAS POLÍTICAS DE LA COMPAÑÍA.

CUBRIR LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN LAS OPERACIONES DE LOS RIESGOS JURÍDICOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES OBTENIENDO LOS VISTOS BUENOS O PERMISOS PREVIOS PARA LOS PRODUCTOS QUE REQUIEREN ANTE LOS ORGANISMOS RESPECTIVOS CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

ENTREGAR LOS DOCUMENTOS DE EMBARQUE AL AGENTE ADUANERO PARA LLEVAR A CABO EL PROCESO DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES REGISTRANDO LOS DOCUMENTOS ANTE LOS ORGANISMOS COMPETENTES CONFORME A LAS POLÍTICAS COMERCIALES, TRIBUTARIAS, ADUANERAS Y DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA LLEVAR A CABO LOS CONTROLES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES CONCORDANTES CON LA

REGISTRAR LA EMPRESA COMO PRODUCTOR NACIONAL, OFERTA EXPORTABLE Y DETERMINACIÓN DE ORIGEN ANTE LAS ENTIDADES CORRESPONDIENTES DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES, TENIENDO EN CUENTA LAS CONTINGENCIAS DE IMPORTACIÓN FRENTE A LAS RESTRICCIONES RELATIVAS A LA NATURALEZA DE LOS PRODUCTOS, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA OBTENER LAS LICENCIAS Y

CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR LAS TÉCNICAS, MÉTODOS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN DE IDEAS EN EL PROCESO DE SELECCIÓN, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, APLICANDO TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS EXISTENTES QUE ESTÉN DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS, NECESIDADES Y OBJETIVOS DE LA

ESTUDIAR EL NIVEL DE DESARROLLO, LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO Y LOS POSIBLES TRATADOS INTERNACIONALES CON OTROS MERCADOS, REGIONES O PAÍSES, PREVIAMENTE SELECCIONADOS ANALIZANDO LAS CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, DE ESTABILIDAD POLÍTICA, COMPORTAMIENTO LEGAL Y CULTURAL, ANTES DE DETERMINAR LA POSIBILIDAD DE INGRESO Y DEFINIR EL AMBIENTE DE UN MERCADO QUE SE AJUSTE A LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR LA MERCANCÍA PARA EL LEVANTE Y/O AUTORIZACIÓN DE DESPACHO DE LA EXPORTACIÓN A TRAVÉS DE LOS OPERADORES LOGÍSTICOS PARA SU VERIFICACIÓN EFECTUANDO LOS TRÁMITES DOCUMENTALES ANTE LAS AUTORIDADES COMPETENTES SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA, LA NORMATIVIDAD VIGENTE Y LAS

ORGANIZACIÓN.

CLASIFICAR LOS PRODUCTOS ARANCELARIAMENTE PARA IMPORTAR Y EXPORTAR DE ACUERDO CON LA NATURALEZA Y EL SISTEMA ARMONIZADO, PARA DETERMINAR LOS ARANCELES, REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS CON BASE EN LOS TRATADOS COMERCIALES, EL ORIGEN Y DESTINO SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO EXTERIOR VIGENTES Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

REALIZAR LA NACIONALIZACIÓN DE LA MERCANCÍA PRESENTANDO LOS DOCUMENTOS REQUERIDOS EN LA DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN ANTE LA ENTIDAD COMPETENTE DE ACUERDO CON RÉGIMEN ADUANERO Y REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS, DE IGUAL FORMA, PAGAR LOS TRIBUTOS ADUANEROS EN LAS ENTIDADES AUTORIZADAS PARA INSPECCIÓN Y ENTREGA DE LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 160,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3294601 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CONTACTAR EL COMPRADOR O IMPORTADOR Y VENDEDOR EXPORTADOR DIRECTAMENTE O POR LAS VÍAS INDIRECTAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS QUE SE SIGUEN EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ENVIANDO EL DETALLE DE LOS PRODUCTOS A IMPORTAR O EXPORTAR A LA SOCIEDAD DE INTERMEDIACIÓN ADUANERA SIA, CUMPLIENDO CON LOS REQUISITOS DE LA CODIFICACIÓN ARANCELARIA Y FECHAS ESTABLECIDAS SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES TENIENDO EN CUENTA LAS POLÍTICAS DE LA COMPAÑÍA.

CUBRIR LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN LAS OPERACIONES DE LOS RIESGOS JURÍDICOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES OBTENIENDO LOS VISTOS BUENOS O PERMISOS PREVIOS PARA LOS PRODUCTOS QUE REQUIEREN ANTE LOS ORGANISMOS RESPECTIVOS CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

ENTREGAR LOS DOCUMENTOS DE EMBARQUE AL AGENTE ADUANERO PARA LLEVAR A CABO EL PROCESO DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES REGISTRANDO LOS DOCUMENTOS ANTE LOS ORGANISMOS COMPETENTES CONFORME A LAS POLÍTICAS COMERCIALES, TRIBUTARIAS, ADUANERAS Y DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA LLEVAR A CABO LOS CONTROLES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES CONCORDANTES CON LA

REGISTRAR LA EMPRESA COMO PRODUCTOR NACIONAL, OFERTA EXPORTABLE Y DETERMINACIÓN DE ORIGEN ANTE LAS ENTIDADES CORRESPONDIENTES DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES, TENIENDO EN

CONTINGENCIAS DE IMPORTACIÓN FRENTE A LAS RESTRICCIONES RELATIVAS A LA NATURALEZA DE LOS PRODUCTOS, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA OBTENER LAS LICENCIAS Y CERTIFICACIONES Y DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR LAS TÉCNICAS, MÉTODOS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN DE IDEAS EN EL PROCESO DE SELECCIÓN, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, APLICANDO TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS EXISTENTES QUE ESTÉN DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS, NECESIDADES Y OBJETIVOS DE LA

ESTUDIAR EL NIVEL DE DESARROLLO, LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO Y LOS POSIBLES TRATADOS INTERNACIONALES CON OTROS MERCADOS, REGIONES O PAÍSES, PREVIAMENTE SELECCIONADOS ANALIZANDO LAS CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, DE ESTABILIDAD POLÍTICA, COMPORTAMIENTO LEGAL Y CULTURAL, ANTES DE DETERMINAR LA POSIBILIDAD DE INGRESO Y DEFINIR EL AMBIENTE DE UN MERCADO QUE SE AJUSTE A LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR LA MERCANCÍA PARA EL LEVANTE Y/O AUTORIZACIÓN DE DESPACHO DE LA EXPORTACIÓN A TRAVÉS DE LOS OPERADORES LOGÍSTICOS PARA SU VERIFICACIÓN EFECTUANDO LOS TRÁMITES DOCUMENTALES ANTE LAS AUTORIDADES COMPETENTES SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA, LA NORMATIVIDAD VIGENTE Y LAS

ORGANIZACIÓN.

CLASIFICAR LOS PRODUCTOS ARANCELARIAMENTE PARA IMPORTAR Y EXPORTAR DE ACUERDO CON LA NATURALEZA Y EL SISTEMA ARMONIZADO, PARA DETERMINAR LOS ARANCELES, REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS CON BASE EN LOS TRATADOS COMERCIALES, EL ORIGEN Y DESTINO SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO EXTERIOR VIGENTES Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

REALIZAR LA NACIONALIZACIÓN DE LA MERCANCÍA PRESENTANDO LOS DOCUMENTOS REQUERIDOS EN LA DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN ANTE LA ENTIDAD COMPETENTE DE ACUERDO CON RÉGIMEN ADUANERO Y REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS, DE IGUAL FORMA, PAGAR LOS TRIBUTOS ADUANEROS EN LAS ENTIDADES AUTORIZADAS PARA INSPECCIÓN Y ENTREGA DE LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 106,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2902174 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CONTACTAR EL COMPRADOR O IMPORTADOR Y VENDEDOR EXPORTADOR DIRECTAMENTE O POR LAS VÍAS INDIRECTAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS QUE SE SIGUEN EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ENVIANDO EL DETALLE DE LOS PRODUCTOS A IMPORTAR O EXPORTAR A LA SOCIEDAD DE INTERMEDIACIÓN ADUANERA SIA, CUMPLIENDO CON LOS REQUISITOS DE LA CODIFICACIÓN ARANCELARIA Y FECHAS ESTABLECIDAS SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES TENIENDO EN CUENTA LAS POLÍTICAS DE LA COMPAÑÍA.

CUBRIR LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN LAS OPERACIONES DE LOS RIESGOS JURÍDICOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES OBTENIENDO LOS VISTOS BUENOS O PERMISOS PREVIOS PARA LOS PRODUCTOS QUE REQUIEREN ANTE LOS ORGANISMOS RESPECTIVOS CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

ENTREGAR LOS DOCUMENTOS DE EMBARQUE AL AGENTE ADUANERO PARA LLEVAR A CABO EL PROCESO DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES REGISTRANDO LOS DOCUMENTOS ANTE LOS ORGANISMOS COMPETENTES CONFORME A LAS POLÍTICAS COMERCIALES, TRIBUTARIAS, ADUANERAS Y DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA LLEVAR A CABO LOS CONTROLES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES CONCORDANTES CON LA

REGISTRAR LA EMPRESA COMO PRODUCTOR NACIONAL, OFERTA EXPORTABLE Y DETERMINACIÓN DE ORIGEN ANTE LAS ENTIDADES CORRESPONDIENTES DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES, TENIENDO EN

CONTINGENCIAS DE IMPORTACIÓN FRENTE A LAS RESTRICCIONES RELATIVAS A LA NATURALEZA DE LOS PRODUCTOS, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA OBTENER LAS LICENCIAS Y CERTIFICACIONES Y DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR LAS TÉCNICAS, MÉTODOS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN DE IDEAS EN EL PROCESO DE SELECCIÓN, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, APLICANDO TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS EXISTENTES QUE ESTÉN DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS, NECESIDADES Y OBJETIVOS DE LA

ESTUDIAR EL NIVEL DE DESARROLLO, LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO Y LOS POSIBLES TRATADOS INTERNACIONALES CON OTROS MERCADOS, REGIONES O PAÍSES, PREVIAMENTE SELECCIONADOS ANALIZANDO LAS CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, DE ESTABILIDAD POLÍTICA, COMPORTAMIENTO LEGAL Y CULTURAL, ANTES DE DETERMINAR LA POSIBILIDAD DE INGRESO Y DEFINIR EL AMBIENTE DE UN MERCADO QUE SE AJUSTE A LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR LA MERCANCÍA PARA EL LEVANTE Y/O AUTORIZACIÓN DE DESPACHO DE LA EXPORTACIÓN A TRAVÉS DE LOS OPERADORES LOGÍSTICOS PARA SU VERIFICACIÓN EFECTUANDO LOS TRÁMITES DOCUMENTALES ANTE LAS AUTORIDADES COMPETENTES SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA, LA NORMATIVIDAD VIGENTE Y LAS

ORGANIZACIÓN.

CLASIFICAR LOS PRODUCTOS ARANCELARIAMENTE PARA IMPORTAR Y EXPORTAR DE ACUERDO CON LA NATURALEZA Y EL SISTEMA ARMONIZADO, PARA DETERMINAR LOS ARANCELES, REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS CON BASE EN LOS TRATADOS COMERCIALES, EL ORIGEN Y DESTINO SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO EXTERIOR VIGENTES Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

REALIZAR LA NACIONALIZACIÓN DE LA MERCANCÍA PRESENTANDO LOS DOCUMENTOS REQUERIDOS EN LA DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN ANTE LA ENTIDAD COMPETENTE DE ACUERDO CON RÉGIMEN ADUANERO Y REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS, DE IGUAL FORMA, PAGAR LOS TRIBUTOS ADUANEROS EN LAS ENTIDADES AUTORIZADAS PARA INSPECCIÓN Y ENTREGA DE LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	119,40

FICHA DE APRENDIZAJE:	2998163 - PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LA OPERACIÓN DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA DE COMERCIO EXTERIOR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. CLASIFICAR LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON EL ARANCEL DE ADUANAS. 96H

RA2. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE IMPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA.192H

RA3. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE EXPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA. 192H

RA4. TRAMITAR LAS OPERACIONES CAMBIARIAS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN POLÍTICAS INTERNAS Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Formular el plan según objetivos y metodologías

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. INTERPRETAR LA SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE DIAGNÓSTICO. 144H

RA2. INVESTIGAR MERCADOS TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA3. SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. ELABORAR LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO. 144H

RA3. VERIFICAR ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN INDICADORES ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Orientar investigación formativa según referentes técnicos

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Planear la operación de importación y exportación de bienes y servicios según normativa de comercio exterior

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. SELECCIONAR PROVEEDORES Y CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. FORMALIZAR EL PROCESO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA. 192H

RA3. PRESUPUESTAR LA OPERACIÓN DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL. 192H

RA4. CALCULAR LOS COSTOS DE LA DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 144H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RECOLECTAR INFORMACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA APROPIAR CARACTERÍSTICAS DE LA GESTIÓN ORGANIZACIONAL DEL SENA EN EL CONTEXTO DE LA MISIÓN INSTITUCIONAL DE ACUERDO CON SU ROL PROYECTO DE VIDA Y DESARROLLO PROFESIONAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 118,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3146137 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CONTACTAR EL COMPRADOR O IMPORTADOR Y VENDEDOR EXPORTADOR DIRECTAMENTE O POR LAS VÍAS INDIRECTAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS QUE SE SIGUEN EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ENVIANDO EL DETALLE DE LOS PRODUCTOS A IMPORTAR O EXPORTAR A LA SOCIEDAD DE INTERMEDIACIÓN ADUANERA SIA, CUMPLIENDO CON LOS REQUISITOS DE LA CODIFICACIÓN ARANCELARIA Y FECHAS ESTABLECIDAS SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES TENIENDO EN CUENTA LAS POLÍTICAS DE LA COMPAÑÍA.

CUBRIR LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN LAS OPERACIONES DE LOS RIESGOS JURÍDICOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES OBTENIENDO LOS VISTOS BUENOS O PERMISOS PREVIOS PARA LOS PRODUCTOS QUE REQUIEREN ANTE LOS ORGANISMOS RESPECTIVOS CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

ENTREGAR LOS DOCUMENTOS DE EMBARQUE AL AGENTE ADUANERO PARA LLEVAR A CABO EL PROCESO DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES REGISTRANDO LOS DOCUMENTOS ANTE LOS ORGANISMOS COMPETENTES CONFORME A LAS POLÍTICAS COMERCIALES, TRIBUTARIAS, ADUANERAS Y DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA LLEVAR A CABO LOS CONTROLES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES CONCORDANTES CON LA

REGISTRAR LA EMPRESA COMO PRODUCTOR NACIONAL, OFERTA EXPORTABLE Y DETERMINACIÓN DE ORIGEN ANTE LAS ENTIDADES CORRESPONDIENTES DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES, TENIENDO EN CUENTA LAS CONTINGENCIAS DE IMPORTACIÓN FRENTE A LAS RESTRICCIONES RELATIVAS A LA NATURALEZA DE LOS PRODUCTOS, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA OBTENER LAS LICENCIAS Y CERTIFICACIONES Y DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR LAS TÉCNICAS, MÉTODOS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN DE IDEAS EN EL PROCESO DE SELECCIÓN, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, APLICANDO TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS EXISTENTES QUE ESTÉN DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS, NECESIDADES Y OBJETIVOS DE LA

ESTUDIAR EL NIVEL DE DESARROLLO, LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO Y LOS POSIBLES TRATADOS INTERNACIONALES CON OTROS MERCADOS, REGIONES O PAÍSES, PREVIAMENTE SELECCIONADOS ANALIZANDO LAS CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, DE ESTABILIDAD POLÍTICA, COMPORTAMIENTO LEGAL Y CULTURAL, ANTES DE DETERMINAR LA POSIBILIDAD DE INGRESO Y DEFINIR EL AMBIENTE DE UN MERCADO QUE SE AJUSTE A LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR LA MERCANCÍA PARA EL LEVANTE Y/O AUTORIZACIÓN DE DESPACHO DE LA EXPORTACIÓN A TRAVÉS DE LOS OPERADORES LOGÍSTICOS PARA SU VERIFICACIÓN EFECTUANDO LOS TRÁMITES DOCUMENTALES ANTE LAS AUTORIDADES COMPETENTES SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA, LA NORMATIVIDAD VIGENTE Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

CLASIFICAR LOS PRODUCTOS ARANCELARIAMENTE PARA IMPORTAR Y EXPORTAR DE ACUERDO CON LA NATURALEZA Y EL SISTEMA ARMONIZADO, PARA DETERMINAR LOS ARANCELES, REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS CON BASE EN LOS TRATADOS COMERCIALES, EL ORIGEN Y DESTINO SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO EXTERIOR VIGENTES Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

REALIZAR LA NACIONALIZACIÓN DE LA MERCANCÍA PRESENTANDO LOS DOCUMENTOS REQUERIDOS EN LA DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN ANTE LA ENTIDAD COMPETENTE DE ACUERDO CON RÉGIMEN ADUANERO Y REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS, DE IGUAL FORMA, PAGAR LOS TRIBUTOS ADUANEROS EN LAS ENTIDADES AUTORIZADAS PARA INSPECCIÓN Y ENTREGA DE LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	152,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3294602 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CONTACTAR EL COMPRADOR O IMPORTADOR Y VENDEDOR EXPORTADOR DIRECTAMENTE O POR LAS VÍAS INDIRECTAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS QUE SE SIGUEN EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ENVIANDO EL DETALLE DE LOS PRODUCTOS A IMPORTAR O EXPORTAR A LA SOCIEDAD DE INTERMEDIACIÓN ADUANERA SIA, CUMPLIENDO CON LOS REQUISITOS DE LA CODIFICACIÓN ARANCELARIA Y FECHAS ESTABLECIDAS SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES TENIENDO EN CUENTA LAS POLÍTICAS DE LA COMPAÑÍA.

CUBRIR LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN LAS OPERACIONES DE LOS RIESGOS JURÍDICOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES OBTENIENDO LOS VISTOS BUENOS O PERMISOS PREVIOS PARA LOS PRODUCTOS QUE REQUIEREN ANTE LOS ORGANISMOS RESPECTIVOS CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

ENTREGAR LOS DOCUMENTOS DE EMBARQUE AL AGENTE ADUANERO PARA LLEVAR A CABO EL PROCESO DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES REGISTRANDO LOS DOCUMENTOS ANTE LOS ORGANISMOS COMPETENTES CONFORME A LAS POLÍTICAS COMERCIALES, TRIBUTARIAS, ADUANERAS Y DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA LLEVAR A CABO LOS CONTROLES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES CONCORDANTES CON LA

REGISTRAR LA EMPRESA COMO PRODUCTOR NACIONAL, OFERTA EXPORTABLE Y DETERMINACIÓN DE ORIGEN ANTE LAS ENTIDADES CORRESPONDIENTES DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES, TENIENDO EN CUENTA LAS CONTINGENCIAS DE IMPORTACIÓN FRENTE A LAS RESTRICCIONES RELATIVAS A LA NATURALEZA DE LOS PRODUCTOS, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA OBTENER LAS LICENCIAS Y CERTIFICACIONES Y DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR LAS TÉCNICAS, MÉTODOS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN DE IDEAS EN EL PROCESO DE SELECCIÓN, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, APLICANDO TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS EXISTENTES QUE ESTÉN DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS, NECESIDADES Y OBJETIVOS DE LA

ESTUDIAR EL NIVEL DE DESARROLLO, LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO Y LOS POSIBLES TRATADOS INTERNACIONALES CON OTROS MERCADOS, REGIONES O PAÍSES, PREVIAMENTE SELECCIONADOS ANALIZANDO LAS CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, DE ESTABILIDAD POLÍTICA, COMPORTAMIENTO LEGAL Y CULTURAL, ANTES DE DETERMINAR LA POSIBILIDAD DE INGRESO Y DEFINIR EL AMBIENTE DE UN MERCADO QUE SE AJUSTE A LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR LA MERCANCÍA PARA EL LEVANTE Y/O AUTORIZACIÓN DE DESPACHO DE LA EXPORTACIÓN A TRAVÉS DE LOS OPERADORES LOGÍSTICOS PARA SU VERIFICACIÓN EFECTUANDO LOS TRÁMITES DOCUMENTALES ANTE LAS AUTORIDADES COMPETENTES SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA, LA NORMATIVIDAD VIGENTE Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

CLASIFICAR LOS PRODUCTOS ARANCELARIAMENTE PARA IMPORTAR Y EXPORTAR DE ACUERDO CON LA NATURALEZA Y EL SISTEMA ARMONIZADO, PARA DETERMINAR LOS ARANCELES, REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS CON BASE EN LOS TRATADOS COMERCIALES, EL ORIGEN Y DESTINO SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO EXTERIOR VIGENTES Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

REALIZAR LA NACIONALIZACIÓN DE LA MERCANCÍA PRESENTANDO LOS DOCUMENTOS REQUERIDOS EN LA DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN ANTE LA ENTIDAD COMPETENTE DE ACUERDO CON RÉGIMEN ADUANERO Y REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS, DE IGUAL FORMA, PAGAR LOS TRIBUTOS ADUANEROS EN LAS ENTIDADES AUTORIZADAS PARA INSPECCIÓN Y ENTREGA DE LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 144,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3234949 - CARACTERIZACION DEL MERCADO OBJETIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Construir perfil de consumidor de acuerdo con metodologías de mercadeo y tipo de portafolio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. DETERMINAR RASGOS CARACTERÍSTICOS DEL CONSUMIDOR SEGÚN TIPO DE MERCADO Y PRODUCTO.

RAP 2. SEGMENTAR A LOS CONSUMIDORES DE ACUERDO CON EL USO DE MÉTODOS Y HERRAMIENTAS DE PERFILAMIENTO.

RAP 3. VALIDAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS Y PROPUESTA DE

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2929597 - PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LA OPERACIÓN DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA DE COMERCIO EXTERIOR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. CLASIFICAR LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON EL ARANCEL DE ADUANAS. 96H

RA2. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE IMPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA.192H

RA3. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE EXPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA. 192H

RA4. TRAMITAR LAS OPERACIONES CAMBIARIAS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN POLÍTICAS INTERNAS Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Formular el plan según objetivos y metodologías

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. INTERPRETAR LA SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE DIAGNÓSTICO. 144H

RA2. INVESTIGAR MERCADOS TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA3. SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. ELABORAR LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO. 144H

RA3. VERIFICAR ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN INDICADORES ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Orientar investigación formativa según referentes técnicos
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Planear la operación de importación y exportación de bienes y servicios según normativa de comercio exterior

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. SELECCIONAR PROVEEDORES Y CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. FORMALIZAR EL PROCESO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA. 192H

RA3. PRESUPUESTAR LA OPERACIÓN DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL. 192H

RA4. CALCULAR LOS COSTOS DE LA DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 144H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RECOLECTAR INFORMACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA APROPIAR CARACTERÍSTICAS DE LA GESTIÓN ORGANIZACIONAL DEL SENA EN EL CONTEXTO DE LA MISIÓN INSTITUCIONAL DE ACUERDO CON SU ROL PROYECTO DE VIDA Y DESARROLLO PROFESIONAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	232,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	3146136 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

CONTACTAR EL COMPRADOR O IMPORTADOR Y VENDEDOR EXPORTADOR DIRECTAMENTE O POR LAS VÍAS INDIRECTAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS QUE SE SIGUEN EN LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES ENVIANDO EL DETALLE DE LOS PRODUCTOS A IMPORTAR O EXPORTAR A LA SOCIEDAD DE INTERMEDIACIÓN ADUANERA SIA, CUMPLIENDO CON LOS REQUISITOS DE LA CODIFICACIÓN ARANCELARIA Y FECHAS ESTABLECIDAS SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES TENIENDO EN CUENTA LAS POLÍTICAS DE LA COMPAÑÍA.

CUBRIR LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA EN LAS OPERACIONES DE LOS RIESGOS JURÍDICOS DEL COMERCIO INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES OBTENIENDO LOS VISTOS BUENOS O PERMISOS PREVIOS PARA LOS PRODUCTOS QUE REQUIEREN ANTE LOS ORGANISMOS RESPECTIVOS CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

ENTREGAR LOS DOCUMENTOS DE EMBARQUE AL AGENTE ADUANERO PARA LLEVAR A CABO EL PROCESO DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES REGISTRANDO LOS DOCUMENTOS ANTE LOS ORGANISMOS COMPETENTES CONFORME A LAS POLÍTICAS COMERCIALES, TRIBUTARIAS, ADUANERAS Y DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA LLEVAR A CABO LOS CONTROLES DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES CONCORDANTES CON LA

REGISTRAR LA EMPRESA COMO PRODUCTOR NACIONAL, OFERTA EXPORTABLE Y DETERMINACIÓN DE ORIGEN ANTE LAS ENTIDADES CORRESPONDIENTES DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES, TENIENDO EN CUENTA LAS CONTINGENCIAS DE IMPORTACIÓN FRENTE A LAS RESTRICCIONES RELATIVAS A LA NATURALEZA DE LOS PRODUCTOS, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE COMERCIO INTERNACIONAL VIGENTES PARA OBTENER LAS LICENCIAS Y CERTIFICACIONES Y DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR LAS TÉCNICAS, MÉTODOS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN DE IDEAS EN EL PROCESO DE SELECCIÓN, DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, APLICANDO TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS EXISTENTES QUE ESTÉN DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS, NECESIDADES Y OBJETIVOS DE LA

ESTUDIAR EL NIVEL DE DESARROLLO, LA TENDENCIA DE CRECIMIENTO Y LOS POSIBLES TRATADOS INTERNACIONALES CON OTROS MERCADOS, REGIONES O PAÍSES, PREVIAMENTE SELECCIONADOS ANALIZANDO LAS CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS, DE ESTABILIDAD POLÍTICA, COMPORTAMIENTO LEGAL Y CULTURAL, ANTES DE DETERMINAR LA POSIBILIDAD DE INGRESO Y DEFINIR EL AMBIENTE DE UN MERCADO QUE SE AJUSTE A LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL

PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR LA MERCANCÍA PARA EL LEVANTE Y/O AUTORIZACIÓN DE DESPACHO DE LA EXPORTACIÓN A TRAVÉS DE LOS OPERADORES LOGÍSTICOS PARA SU VERIFICACIÓN EFECTUANDO LOS TRÁMITES DOCUMENTALES ANTE LAS AUTORIDADES COMPETENTES SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS DE ACUERDO CON LA NATURALEZA, LA NORMATIVIDAD VIGENTE Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

CLASIFICAR LOS PRODUCTOS ARANCELARIAMENTE PARA IMPORTAR Y EXPORTAR DE ACUERDO CON LA NATURALEZA Y EL SISTEMA ARMONIZADO, PARA DETERMINAR LOS ARANCELES, REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS CON BASE EN LOS TRATADOS COMERCIALES, EL ORIGEN Y DESTINO SEGÚN LAS NORMAS DE COMERCIO EXTERIOR VIGENTES Y LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

REALIZAR LA NACIONALIZACIÓN DE LA MERCANCÍA PRESENTANDO LOS DOCUMENTOS REQUERIDOS EN LA DECLARACIÓN DE IMPORTACIÓN ANTE LA ENTIDAD COMPETENTE DE ACUERDO CON RÉGIMEN ADUANERO Y REQUISITOS SANITARIOS Y FITOSANITARIOS, DE IGUAL FORMA, PAGAR LOS TRIBUTOS ADUANEROS EN LAS ENTIDADES AUTORIZADAS PARA INSPECCIÓN Y ENTREGA DE LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA DATOS Y ESTADÍSTICAS DE GESTIÓN Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, REALIZANDO UN DIAGNÓSTICO DE MERCADOS QUE IDENTIFIQUE OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS UTILIZANDO SOFTWARE ESPECIALIZADO EN PROYECCIONES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

DISEÑAR LAS ESTRATEGIAS DE ACUERDO CON EL PLAN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA PRODUCTOS Y SERVICIOS Y EL COMPORTAMIENTO DE LOS CONSUMIDORES, LA GESTIÓN DE VENTAS Y LAS METAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	152,00

FICHA DE APRENDIZAJE:	2998168 - PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LA OPERACIÓN DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA DE COMERCIO EXTERIOR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. CLASIFICAR LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON EL ARANCEL DE ADUANAS. 96H

RA2. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE IMPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA.192H

RA3. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE EXPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA. 192H

RA4. TRAMITAR LAS OPERACIONES CAMBIARIAS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN POLÍTICAS INTERNAS Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Formular el plan según objetivos y metodologías

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. INTERPRETAR LA SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE DIAGNÓSTICO. 144H

RA2. INVESTIGAR MERCADOS TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA3. SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. ELABORAR LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO. 144H

RA3. VERIFICAR ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN INDICADORES ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Orientar investigación formativa según referentes técnicos

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Planear la operación de importación y exportación de bienes y servicios según normativa de comercio exterior

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. SELECCIONAR PROVEEDORES Y CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. FORMALIZAR EL PROCESO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA. 192H

RA3. PRESUPUESTAR LA OPERACIÓN DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL. 192H

RA4. CALCULAR LOS COSTOS DE LA DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 144H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RECOLECTAR INFORMACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA APROPIAR CARACTERÍSTICAS DE LA GESTIÓN ORGANIZACIONAL DEL SENA EN EL CONTEXTO DE LA MISIÓN INSTITUCIONAL DE ACUERDO CON SU ROL PROYECTO DE VIDA Y DESARROLLO PROFESIONAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 90,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3286467 - PROCESOS PARA LA COMERCIALIZACION INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LA OPERACIÓN DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA DE COMERCIO EXTERIOR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. CLASIFICAR LA MERCANCÍA DE ACUERDO CON EL ARANCEL DE ADUANAS. 96H

RA2. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE IMPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA.192H

RA3. FORMALIZAR EL DESADUANAMIENTO DE MERCANCÍAS EN PROCESO DE EXPORTACIÓN SEGÚN LA NORMATIVA. 192H

RA4. TRAMITAR LAS OPERACIONES CAMBIARIAS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN POLÍTICAS INTERNAS Y NORMATIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Formular el plan según objetivos y metodologías

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. INTERPRETAR LA SITUACIÓN ACTUAL DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE DIAGNÓSTICO. 144H

RA2. INVESTIGAR MERCADOS TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA3. SELECCIONAR ESTRATEGIAS DE MERCADEO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. ELABORAR LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS DEL MERCADO. 144H

RA3. VERIFICAR ACUERDOS COMERCIALES SEGÚN INDICADORES ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN. 96H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Orientar investigación formativa según referentes técnicos

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Planear la operación de importación y exportación de bienes y servicios según normativa de comercio exterior

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA1. SELECCIONAR PROVEEDORES Y CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN. 96H

RA2. FORMALIZAR EL PROCESO DE TRANSPORTE INTERNACIONAL DE MERCANCÍAS SEGÚN NORMATIVA. 192H

RA3. PRESUPUESTAR LA OPERACIÓN DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL. 192H

RA4. CALCULAR LOS COSTOS DE LA DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN. 144H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RECOLECTAR INFORMACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍA DE INVESTIGACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RA APROPIAR CARACTERÍSTICAS DE LA GESTIÓN ORGANIZACIONAL DEL SENA EN EL CONTEXTO DE LA MISIÓN INSTITUCIONAL DE ACUERDO CON SU ROL PROYECTO DE VIDA Y DESARROLLO PROFESIONAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 100,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3234951 - CARACTERIZACION DEL MERCADO OBJETIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Construir perfil de consumidor de acuerdo con metodologías de mercadeo y tipo de portafolio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. DETERMINAR RASGOS CARACTERÍSTICOS DEL CONSUMIDOR SEGÚN TIPO DE MERCADO Y PRODUCTO.

RAP 2. SEGMENTAR A LOS CONSUMIDORES DE ACUERDO CON EL USO DE MÉTODOS Y HERRAMIENTAS DE PERFILAMIENTO.

RAP 3. VALIDAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS Y PROPUESTA DE

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3360820 - CARACTERIZACION DEL MERCADO OBJETIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Construir perfil de consumidor de acuerdo con metodologías de mercadeo y tipo de portafolio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. DETERMINAR RASGOS CARACTERÍSTICOS DEL CONSUMIDOR SEGÚN TIPO DE MERCADO Y PRODUCTO.

RAP 2. SEGMENTAR A LOS CONSUMIDORES DE ACUERDO CON EL USO DE MÉTODOS Y HERRAMIENTAS DE PERFILAMIENTO.

RAP 3. VALIDAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS Y PROPUESTA DE

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3394463 - CARACTERIZACION DEL MERCADO OBJETIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Construir perfil de consumidor de acuerdo con metodologías de mercadeo y tipo de portafolio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. DETERMINAR RASGOS CARACTERÍSTICOS DEL CONSUMIDOR SEGÚN TIPO DE MERCADO Y PRODUCTO.

RAP 2. SEGMENTAR A LOS CONSUMIDORES DE ACUERDO CON EL USO DE MÉTODOS Y HERRAMIENTAS DE PERFILAMIENTO.

RAP 3. VALIDAR LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE DE ACUERDO CON CARACTERÍSTICAS DE LOS PRODUCTOS Y PROPUESTA DE

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 1565,40

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
03/03/2025	03/03/2025	OTROS	2,00
01/04/2025	16/04/2025	OTROS	16,00
28/04/2025	28/04/2025	OTROS	8,00
07/10/2025	08/10/2025	OTROS	16,00
01/12/2025	04/12/2025	OTROS	32,00

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 74,00

INSTRUCTOR: EVELYN FANDIÑO REDONDO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS