Construcción y estructuración de plan de negocio

ALVARO ALFONSO HERNANDEZ

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

24

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-

NOMBRE DEL BENEFICIARIO Alvaro Alfonso Hernandez *No Identificación* 1073870057
NOMBRE DEL PREDIO La Parmenia **VEREDA** Chiguaza

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO Granja Mr. Eggy

DESCRIPCIÓN Granja avicola dedicada a la producción de huevos campesinos mediante la crianza de gallinas libres de jaula

OBJETIVO DEL PROYECTO Brindar a la comunidad una alternativa de alimento mas sano y natural

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Es una alternativa de huevo diferente a la comercial, le brindamos a nuestras aves un ambiente controlado para garantizar su bienestar	Que no contamos con un terreno propio y que hay mucha competencia en la producción de huevo.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

PRODUCTO A OFERTAR	Huevos
PRESENTACIÓN	Cubetas x 30 unidades

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO	
¿Cuenta con aliado comercial?:	NO	
Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?:		
Su producto requiere registro INVIMA?	NO	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro		

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Dar un buen uso a los articulos que nos brindan y capacitarme para crecer como empresa con el objetivo de generar empleo

FIRMA
C.C

Alvaro Gutiérrez C

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star coc humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Alvaro Gutiérrez Cortés — No Identificación: 3231700

NOMBRE DEL PREDIO: Finca el Rincón Lote # 10 — VEREDA: Requilina

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Granja Avícola Los 3 "A" o gallinas Libres de Jaula

DESCRIPCIÓN: El proyecto consiste en la creación y Operación de una granja Avícola especializada en producción de huevos de gallina libres de Jaula, Tambien conocido como " Huevos de gallinas felices. este modelo de producción responde a una creciente demanda por alimentos mas saludables, sostenibles y respetuosos con el Bienestar animal... La granja estara diseñada para que las gallinas puedan moverse libremente en

OBJETIVO DEL PROYECTO: Producir y comercializar huevos de gallina de alta calidad Libres de Jaula, Obtenidos mediante un sistema etico y sostenible Priorizando el Bienestar animal, cuidado del medio ambiente

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	Huevos	

Avicola.

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
+ Huevo Seleccionado y alta calidad ya que son de gallina Libre de Jaula + Bajos costos Fijos iniciales ya que no requiere jaula ni Sistemas de ventilación Forsada o grandes galpones cerrados. + Flexibilidad para escalar ya que puede	- El mayor costo de producción ya que las gallinas libres de Jaula consumen mas alimento y necesitas mas espacio

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

PRODUCTO A OFERTAR	Huevos de gallinas libres de Jaula
PRESENTACIÓN	Huevos Limpios, de calidad y Empacados.

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
Cuenta con aliado comercial?	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	En un Futuro Si
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	No

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO? Terreno, Propio acto para el desarrollo de la granja acceso agua y zona de Facil acceso. Infraestructura existente, Mano de Obra Disponibilidad de Trabajo propio para tareas de alimentación, Limpieza

Alvaro Gutiérrez
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 3231900 Bta

Descripcion
en areas verdes, luz Natural y alimentacion balanceada donde se garantizara. La salud de las aves y minimizar el impacto ambientac

Fortalezas
enpezar con pocas aves e ir creciendo Segun la demanda.
Tendencia de consumo favorable: El huevo es un producto con demanda creciente y mas cuando se habla de producto natural sostenible y etico.

Debilidades.
. Cuidado constante o mayor esfuerzo logistico

Contraparida
Recoleccion de Huevos y atencion de las gallinas
Capital de trabajo inicial Aves y parte de alimentación primeros Gastos operativos).

Alvaro Gutiérrez

Ana Leonor Ramirez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star con humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Ana Leonor Ramírez — No Identificación: 21.073.986
NOMBRE DEL PREDIO: Finca Bellavista. — VEREDA: Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: El huevo es Pimpollo

DESCRIPCIÓN: El huevo es pimpollo. Proyecto de cria de gallinas en la Finca para la producción y venta de huevos frescos de alta calidad se enfoca en el bienestar animal y la frescura de producto Comercialización de huevos, nutritivos y de Origen Confiable

OBJETIVO DEL PROYECTO: Establecer una producción sostenible de huevos frescos y de alta calidad, consolidandose como una Producción de frescura y Origen Confiable

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
- Frescura: huevos del nido a la mesa garantizando calidad y sabor Unicos - Cuidado integral de las gallinas para huevos nutritivos y confiables - Venta directa y negocios cercanos, fomentado la economia local.	Producción limitada: Escala inicial pequeña ante alta demanda potencial. Curva de aprendizaje: necesidad de experiencia en manejo avicola eficiente. Reto de establecer canales de venta efectiva.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Necesidad: Demanda local insatisfecha de huevos realmente frescos y de Origen Confiable
Problemas: falta de Frescura, Ofrecer huevos recien puestos, superando la Calidad de el producto con largo traslado. Garantizar un producto local, transparente en su Producción y Calidad animal. Amplia oferta local con huevos de Calidad Superior

PRODUCTO A OFERTAR	huevos frescos de tamaño grande, mediano y pequeño
PRESENTACIÓN	venta por bandejas de 30 y 12 unidades

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?	No
Cuenta con aliado comercial?	No

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	NO
Su producto requiere registro INVIMA?	SI
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Ana Lorena Ramírez

FIRMA BENEFICIARIO

C.C.

Ana Melissa Ramirez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

x) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

x) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star COL humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Ana Melissa ramirez peña — No Identificación: 1006517906
NOMBRE DEL PREDIO: la aldea — VEREDA: chiguaza

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: gallinas Felices

DESCRIPCIÓN: Mi proyecto de emprendimiento es de gallinas ponedoras Felices. proceso el cual las gallinas van a estar en postrero para mejorar la calidad de los huevos y poder brindar un producto de calidad al consumidor

OBJETIVO DEL PROYECTO: mi objetivo para el proyecto es mejorar la calidad de vida de las gallinas y el pastorero

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
- galpon - gallinas	-falta de materiales como: madera malla para mejorar el pastorero

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Mi justificasion para el mejoramiento de mi galpon debido que en el sector sea benido presentando problemas de seguridad en el sector y los animales quedan espuestos mi necesidad seria algcirii una malla mas gruesa para mejorar la seguridad

PRODUCTO A OFERTAR	
PRESENTACIÓN	

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	
¿Cuenta con aliado comercial?	

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:		
Su producto requiere registro INVIMA?		
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?		

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Ana Melissa Ramirez
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 1006517906

Dario Acero

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star con humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Dario Acero Rodriguez — No Identificación: 19.211.349.
NOMBRE DEL PREDIO: Finca La Playita — VEREDA: Los Andes.

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: La Playita emprendedora

DESCRIPCIÓN: Proyecto de ganaderia que busca mejorar las praderas con siembra de pastos, encalajes y mantenimiento de Potreros con el fin de tener una mayor calidad en la leche.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejorar las praderas, potreros y obtener insumos para mejor calidad de leche.

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
Pastos	Ganaderia	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
• Permite mejorar las praderas • Sembrar nuevos pastos o especies • Adquirir conocimientos e implementarlos. • Beneficiar al consumidor con Leche de mejor Calida. • Fortalecer el negocio o emprendimiento.	• Variaciones de clima, mucho invierno • falta de nutrientes y abonos en la tierra para Producir mejores pastos

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

- Mejorar la nutricion del ganado.
- Aumentar la productividad lechera y pastos
- Reducir la compra de alimentos concentrados.
- Mantener una buena salud del suelo
- Incrementa la rentabilidad.

PRODUCTO A OFERTAR	Leche
PRESENTACIÓN	

SU PRODUCCIÓN ES:	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO
¿Cuenta con aliado comercial?:	SI

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	Un particular.
Su producto requiere registro INVIMA?	SI
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

La tierra, La mano de obra, cuidados, parte de conocimientos, brindar una buena utilidad y finalidad a los insumos que reciba.

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 19211349

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio
b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio
c) Una descripción escrita de mi proyecto

Dario Siena Vereda El destino emprendimiento cultivo de manera de castilla

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra
b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto
c) Una ficha técnica del producto

Tengo conocimiento de la técnica que se realiza al cultivo y la producción que aporta cada planta en conclusión es rentable por esperiencia practica y teorica

CONTRATO No. CPS-1240-2024 Proyecto 726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme. **PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-**

NOMBRE DEL BENEFICIARIO Dario Sierra — No Identificación 3093229
NOMBRE DEL PREDIO El Refujio — VEREDA El destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO cultivo mora de castilla

DESCRIPCIÓN cultivo de mora en Forma organica

OBJETIVO DEL PROYECTO Fomentar el cultivo de mora en la Region

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
beneficios economicos Familiares	No estar pendiente de la teenica

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

PRODUCTO A OFERTAR	el grano de mora
PRESENTACIÓN	Seleccionar

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X		X		

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	N=
¿Cuenta con aliado comercial?	N=
Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?	
Su producto requiere registro INVIMA? Si su respuesta es SI, ¿Cuenta con el registro INVIMA?	N=

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

la mano de Hobra Insumos Restanes Maderas tanques de almacenamiento aguas de Riego

FIRMA Dario sierra
C.C 3093229

Carolina Garzon

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star COD humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Carolina Garzon — No Identificación: 1.072.073667
NOMBRE DEL PREDIO: Finca costa rica. — VEREDA: Requilina

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Apisco la carolina.

DESCRIPCIÓN: es un emprendimiento caprino la idea es sacar leche de cabra quesos yogurt y su carne.

OBJETIVO DEL PROYECTO: una empresa caprina familiar donde pueda liderar y dar a conocer el potencial de los caprinos

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Cuento con capacitaciones privadas buen conocimiento en caprinocultura	la falta de un un ordeño mecanico - falta de forraje verde. la falta de mouros para refugio

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

la falta de un ordeño mecanico ya que con el equipo agilizamos el ordeño y ayudamos a que la leche sea de mejor calidad por la cadena de frio

PRODUCTO A OFERTAR
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES? Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?:
Cuenta con aliado comercial?:

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?.
asistir a las capacitaciones mi trabajo mi conocimiento y la comercializacion de mis productos

Carolina Galton.
FIRMA BENEFICIARIO
C.C

Osbaldo Rubiano H

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio .

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star COD humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Ever Osvaldo Rubiano Hernandez — No Identificación: 79819255
NOMBRE DEL PREDIO: La palma uno — VEREDA:

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: ganaderia la palma

DESCRIPCIÓN: ganaderia doble proposito mejorada con Vacas en una mejor genetica normando

OBJETIVO DEL PROYECTO: mejoramiento de praderas para una mejor Produccion tanto en leche y Carne y mejor higiene de Ordeño

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Cuenta con el terreno y los semovientes trabajo que lo interviene el mismo	falta de maquinaria moderada para un mejor desempeño falta de mejores Praderas

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

- mejoramiento mejor higuiene + falta de Maquinaria. Venta de leche a un mejor postor Compra de pastos ensilaje Consentrados.

PRODUCTO A OFERTAR	Leche - Carne -	Semovientes mejor Calidad
PRESENTACIÓN	Cantina metalica	para mejor higiene

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X		X	

Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO	Cuenta
Cuenta con aliado comercial?	NO	Cuenta

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Siembra y tractorada para Cultivo de pasto mano de obra
mejorar pr Con mejores practicas de Ordeño. Compras de pastos
para manejar potreros y hacer rotaciones

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 79819255

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

Geraldine Andrea Cano

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star COR humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO Geraldyne Andrea Cuervo P. No Identificación 1.012.425.984
NOMBRE DEL PREDIO Playa la notra lote 3 VEREDA Aguadulce Chiguaza

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO Fortalecimiento en ganadería para Producción lechera.

DESCRIPCIÓN Se requiere mejorar pasturas, y contar con Herramientas y equipo que ayude a mejorar la buenas practicas ganaderas y ambientales para obtener una leche de buena calidad.

OBJETIVO DEL PROYECTO Producir leche de calidad con implementación de buenas practicas ganaderas.

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Se adelanta Proceso social y Ambiental - Se tiene parte de conocimiento en ganadería - se tiene el espacio - cuenta con algunas Herramientas maquinas - Secuenta: con. 6 animales. - Se cuenta con disponibilidad y voluntad de mejorar cada dia y amplrar	- la falta de mas conocimientos - no contar con los recursos necesarios para elementos Herramienta y materiales para mejorar la producion de leche. - la implementacion mejoraila Para tener leche de calidad,

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Se hace necesario mejorar pasturas, utilizar Herramienta, equipo y elementos que ayuda a mejorar la producción de ganado lechero y asi obtener leche de calidad, mejora el ingreso familiar, tambien sera de ejemplo a mas productores de como se puede desarrollar Programas productivos en desarrollo Social, Economico y Ambiental

PRODUCTO A OFERTAR: Leche de buena calidad
PRESENTACIÓN: en cantina. o litros

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?: NO
¿Cuenta con aliado comercial?: Se comercializa con familias en el Barrio cuando se tiene producción

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	Paulitas del Barrio Usme. y alrededores
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	N/A

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
(M.O) mano de obra, disponibilidad de espacio, animales
adecuaciones Herramienta (cantina, balde, colador, maquina electrica)

Geraldyne A Cuervo.
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 1012425984..

Gustavo Beltrán

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star con humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Gustavo de Jesús Beltrán Romero — No Identificación: 19192515
NOMBRE DEL PREDIO: La esmeralda — VEREDA: El Uval

DESCRIPCION DE LA PROPUESTA DE INVERSION

NOMBRE DEL PROYECTO: Producción Agrícola

DESCRIPCIÓN: Producción de hortalizas y frutos de clima frio como arveja, papa, fresa, mora.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejorar los rendimientos agrícolas con la tecnificación de prácticas y manejo técnico

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO	AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
El predio cuenta con buenos recursos y caracteristicas que permiten establecer un buen cultivo.	Hace falta mejorar la nutrición del suelo y realizar buenas prácticas agropecuarias

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Si se realiza una buena fertilización, habrá mejores rendimientos y esto mejorara la producción y las ganancias.

PRODUCTO A OFERTAR / PRESENTACIÓN	
	Frutas y hortalizas - mora fresca

SU PRODUCCIÓN ES (Marque con una X)	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
Cuenta con aliado comercial?	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?	NO
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
mi contribución es asistir a la capacitaciones y aplicar los conocimientos adquiridos con los profesionales de la Alcaldía.

Gustavo Beltran

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 19192515

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

Florentino Gurzon P.

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Florentino Garzón P — No Identificación: 19271811
NOMBRE DEL PREDIO: Pan de Azucar. — VEREDA: La unión

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Producciones Garzón

DESCRIPCIÓN: Producción y comercialización de leche, buenas practicas ganaderas

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejorar las buenas practicas ganaderas para mejor comercialización de leche.

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA X	AGROINDUSTRIAL
	Ganadera	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
* Producción. * El buen manejo delos animales * Predio.	* Calidad. * Alianza Comercial

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Mejorar calidad de vida y producción de la leche, buenas practicas ganaderas y conseguir mejor valor al producto.

PRODUCTO A OFERTAR	Leche
PRESENTACIÓN	Botella

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO.
¿Cuenta con aliado comercial?:	NO.

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
El predio y la ganadería

Florentino Garzón
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 19291811

Hilda Lucia Gamba C

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Hilda Lucia Gamba C — No Identificación: 52094245
NOMBRE DEL PREDIO: Las acasias — VEREDA: El Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Fortalesimiento de leche el Progreso

DESCRIPCIÓN: en el momento cuento con 4 vacas en producion un Promedio de 40 litros de leche.
Suplementamos con sal mineralizada y concentrados.
El Pasto que Predomina en el Predio es Kaigras y avena y carreton

OBJETIVO DEL PROYECTO: ~~mejoramiento~~ de praderas, Fertilizacion
Optimizar los tiempos de ordeño, mejor calidad de vida

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Conocimiento y experiencia en el manejo de la ganaderia. O más conocimiento en vaca de Producion de leche	Falta de equipos para Facilitar las actividades de mantenimiento

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Por la deficiencia en el ~~fomento~~ mantenimiento de las Pasturas los Praderas en algunas epocas del año son de baja calidad lo cual interfiere en la disminucion de la Producion

PRODUCTO A OFERTAR: leche
PRESENTACIÓN:

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
Cuenta con aliado comercial?	Si, el comprador de la leche

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	El recolector de la leche
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Para la Complementación del Fortalecimiento voy a comprar algunos Fertilizantes, En el caso de la siembra de Pastos Se cubre la mano de obra y el pago del trabajo del tractor

Hilda Lucia Gamba C
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 52094445

Janvario Orlando Ojeda Moreno

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

X) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Jairo Orlando Oyuela M. No Identificación: 1033 700 478
NOMBRE DEL PREDIO: finca San Miguel Margaritas VEREDA: las Margaritas

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: San miguel lecheros de Corazon

DESCRIPCIÓN: Mejoramiento en todo lo avitual. Con la ganadería buscando la trasformacion moderada y actualizada con el Concepto de dar mejor aspecto en una altura sobre los tres mil metros de altura

OBJETIVO DEL PROYECTO: tecnificar la finca en general con nuevas tecnologias

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
tenemos ganaderia mejorada ya con una genetica segun la altura y condiciones de la zona fuertes estamos en este aspecto	falta de maquinaria moderna y mejoramiento de praderas y venta a un mejor postor

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Venta de leche acreaderos
Calidad del producto
Mejor presentacion
- Poder Vender a una empresa que reconozca mi producto
- falta de maquinaria
- fata de cantinas y practicas de ordeño
- mejora del producto
- Sostenibilidad en el Producto
- mejor calida de Vida economica

PRODUCTO A OFERTAR	Leche - Carne - Semovientes.
PRESENTACIÓN	Iguiene - mejor presentacion con el producto Cantina

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			80 litros

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	No	Cuenta
¿Cuenta con aliado comercial?	No	Cuenta

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Mi Contra propuesta es hobra de mano, dedicacion hacer lo mejor para que mi proyecto sea mas auto Sostenible llegado el caso trasporte, y Colaborar mas ya que esta ayuda me Veneficia.

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 1033700428

JERSSON GELVIS

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star COC humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: IBSSON GELVIS — No Identificación: 88193161
NOMBRE DEL PREDIO: FINCA LOS PINOS DOS — VEREDA: CORINTO

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: PLANTULAS DE AROMATICAS Y HORTALIZAS ANGELA.

DESCRIPCIÓN: PRODUCCIÓN DE AROMATICAS Y HORTALIZAS DE MANERA AGROECOLOGICA.

OBJETIVO DEL PROYECTO: MEJORAR LAS CONDICIONES DE PRODUCCIÓN (PLANTULACIÓN - CULTIVO - COSECHA - COMERCIALIZACIÓN)

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
COMERCIALIZACION EN FUNCIONAMIENTO. CONOCIMIENTO DEL MERCADO. SE CUENTA CON INVERNADERO	FALTA DE INSUMOS - TANQUE ALMACENAMIENTO AGUA - CANAL RECOLECCION AGUA LLUVIA - FALTA INVERNADERO CONTROL HELADAS -

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
EN POCOS PUNTOS DE VENTA DE PLANTULAS DE AROMATICAS Y HORTALIZAS EN LA ZONA RURAL DE USME.

PRODUCTO A OFERTAR	AROMATICAS Y HORTALIZAS
PRESENTACIÓN	UNIDAD

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
			X	

Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO
Cuenta con aliado comercial?:	SI

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	CORPORACION CAMPESINA FINCA ALTAMIRA
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
CONOCIMIENTO - TIEMPO DISPONIBLE -

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 88193161

Jorge Edgar Pulido

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

X) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star code humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Jorge Edgar Pulido Rodriguez — No Identificación: 19239350
NOMBRE DEL PREDIO: El Destino Altamira Curubital — VEREDA: Curubital

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Ganadero Santa Helena.

DESCRIPCIÓN: lechero y estubulación del ganado para mesoramiento del emprendimiento

OBJETIVO DEL PROYECTO: Salarle Proyecto alo que se trabajo

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Terreno, ganado comal	Facilidades de pasto bebederos Tangue de agua

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Puesto de ordeño
Pica pasto
Guadaño dora
Estacionaria

PRODUCTO A OFERTAR: leche y carne.
PRESENTACIÓN:

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO
Cuenta con aliado comercial?:	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	NO
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	SI	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

FIRMA BENEFICIARIO
C.C

Jorge Baron B

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star COE humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Jorge E Barón B — No Identificación: 79277692
NOMBRE DEL PREDIO: la Florida Blanca — VEREDA: El Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Ganadería la ceiba

DESCRIPCIÓN: mi ganadería produción de leche produciendo leche 7 vacas las otras en aumento se alimentan pasto Reygras

OBJETIVO DEL PROYECTO: mejoramiento de pradera Fertilización

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Siempre hemos estado atentos de la ganadería tenemos algo de conocimiento	no tenemos la maquinaria para hacer los trabajos

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA: nos ayuda ha mejorar mucho

PRODUCTO A OFERTAR: leche
PRESENTACIÓN:

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?: no
Cuenta con aliado comercial?: Si

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	Tenemos un Recoletor de leche
Su producto requiere registro INVIMA? NO	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
nosotros aportamos con mano de obra Tractor Fertilizantes de pronto cal

Jorge E Barón B

FIRMA BENEFICIARIO

C.C

Jose A. Melo

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star coop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecnaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-

NOMBRE DEL BENEFICIARIO José Andrés Melo Zarate — No Identificación 19158529
NOMBRE DEL PREDIO Castilla — VEREDA El Hato

DESCRIPCION DE LA PROPUESTA DE INVERSION

NOMBRE DEL PROYECTO Mejoramiento Pecuario

DESCRIPCIÓN con el equipo de ordeño, fumigadora y cerca electrica, con estas tecnicas mejora y la calidad y cantidad del producto.

OBJETIVO DEL PROYECTO Mejorar la calidad de vida del ganado y del usuario

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Tener el predio y la obra de mano	no Tener los recursos economicos

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

con la obtension de los equipos solucionamos El ordeño y la fumigacion de los pastos y la cerca electrica

PRODUCTO A OFERTAR	Queso y carne.
PRESENTACIÓN	en buen empaque

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha tecnica?	
¿Cuenta con aliado comercial?	
Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿Cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Arrancar con estos equipos ordeñando, fumigando, Tener buenos pastos.

FIRMA
C.C 19158529

José Belarmino Ramirez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

xa) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

xc) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

xa) Un comprobante de compra

xb) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star con humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Jose Belormino Ramirez T — No Identificación: 80 452 405
NOMBRE DEL PREDIO: Corinto 4 — VEREDA: El Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: El progreso

DESCRIPCIÓN: un Equipo de ordeño y semillas de pastos Cuerda Eletrica

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejoramiento de parcela y Producción ganadera

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
tengo la finca y tengo los Animales de Leche	me flataria mejora las pladesas con pasto y maquinas para mejoras las Producciones

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Nesecidad de mejoras pastos y comidas para las vacas

PRODUCTO A OFERTAR
PRESENTACIÓN: Leche por botellas y Litros

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?
¿Cuenta con aliado comercial?

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO? El terreno y los animales con los que cuento en este momento y mano de obra

José Belarmino Ramirez T
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 80452405

Jose Bladimir Polio Espinosa

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cdc humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Jose Bladimir Pulido Espinosa
NOMBRE DEL PREDIO: Salero II
No Identificación: 79571122
VEREDA: Arrayanes

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: AGROPECUARIA PULIDO ESPINOSA

DESCRIPCIÓN: actualmente tenemos ganadería de leche, con tanque de enfriamiento y comercialización de leche con colanta con este proyecto queremos fortalecer y aumentar la producción, utilizando los aportes del proyecto para invertirlos y mejoramiento de pastos, producción de alimento y mejoramiento genético.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Fortalecer y aumentar la Producción Para obtener mejores ingresos

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
- Se cuenta con comercialización de leche - Contamos con terreno para la ejecución del proyecto - Tenemos pie de cria para sostenimiento del proyecto	- Deficiencia en la calidad de pastos - Baja disponibilidad de suplementos alimenticios en la zona. - Baja carga forrajera por m2 - no contamos con instalaciones adecuadas para alimentar animales

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Con este proyecto se aumenta la producción de leche, producción de alimento para los animales dentro de la finca, en menos area produccir mas

PRODUCTO A OFERTAR: leche
PRESENTACIÓN:

SU PRODUCCIÓN ES
Marque con una X

DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
X			

Su producto cuenta con ficha técnica?:
Cuenta con aliado comercial?:

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
- Mano de obra. Que requieran las etapas de Proyecto
- Terreno. Pie de cria, instalaciones, Pago de maquinaria
para la preparacion del terreno para siembra de Pasto.

JOSE BAIRON PULIDO ESPINOSA

FIRMA BENEFICIARIO

C.C 79571122

JUAN PEREZ D.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

(c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

(b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star for humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: JUAN PEREZ OCARETE — No Identificación: 19'496.973
NOMBRE DEL PREDIO: El Placer — VEREDA: Corinto

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Ganadería la FELICIDAD

DESCRIPCIÓN: Ceba de ganado Semi Estabulado

OBJETIVO DEL PROYECTO: Cebar ganado con altos estandares de calidad y buenas practicas ganaderas.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
-Cuento con el terreno y algunos semovientes, al igual que con algunos materiales para la construcción del establo. -Cuento con la experiencia y el deseo de acrecentar mi proyecto y enseñarlo a mis hijos. Cuento con clientes establecidos.	- debo terminar las instalaciones mejorar potreros y cercas - No cuento con equipos para ensilar - debo capacitarme mas en salud y nutricion animal.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

-mejorar las instalaciones, las praderas y cercas; siembra de pastos de corte y adquisicion de equipo de ensilaje para mejorar las condiciones y alimentacion a la ganaderia y potencializar las buenas practicas ganaderas y los ingresos economicos del proyecto.

PRODUCTO A OFERTAR	excelente carne obtenida con producción limpia.
PRESENTACIÓN	Novillos de 25 a 35 arrobas

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
			X	

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	SI
¿Cuenta con aliado comercial?:	SI

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	trasabilidad del ganado / proveedor de carne a cada hotelero
Su producto requiere registro INVIMA?	No aplica
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	— o —

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Terreno, materiales, insumos y semovientes
Tiempo y experiencia para desarrollar el proyecto.
Capacitaciones en buenas practicas ganaderas

FIRMA BENEFICIARIO
CC 1949697. BTA

Juan Mauricio Ramirez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Start with humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Juan Mauricio Ramirez — No Identificación: 1022929830
NOMBRE DEL PREDIO: La Esmeralda — VEREDA: Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Ganadería Las Moritas.

DESCRIPCIÓN: Mi ganadería es para la producción de leche y ganado de engorde, en el momento cuento con 4 vacas en producción un promedio de 40 litros de leche. El pasto que predomina en el predio es Ryegrass y avena. Suplementamos con sal mineralizado y melaza.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejorar praderas mediante la siembra de pasturas nuevas, fertilización de las que ya estan implementados, aumentando la calidad del pasto para la nutrición animal.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Conocimiento y experiencia en el manejo de la ganadería Area suficiento para un pastoreo eficiente	Falta de equipos para facilitar las actividades de mantenimiento y mejoramiento de las praderas

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Por la deficiencia en el mantenimiento de las pasturas las praderas en algunas epocas del año son de baja calidad. lo cual interfiere en la disminución de la producción.

PRODUCTO A OFERTAR	Leche
PRESENTACIÓN	

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
¿Cuenta con aliado comercial?	Si, el comprador de la leche

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	El recolector de la leche
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Para la complementacion del fortalecimiento voy a comprar algunos fertilizantes, enmiendas. En el caso de la siembra de pasto se cubre la mano de obra y el pago del trabajo del tractor.

Juan mauricio Ramirez
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 1022928930

Juan Sebastian Rodriguez. - Delegada = Vanessa Saenz.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

X) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Juan Sebastian Rodriguez Rojas — No Identificación: 1000250112
NOMBRE DEL PREDIO: Las Delicias — VEREDA: Los Soches

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: UBA SUE

DESCRIPCIÓN: Siembra y deshidratación de frutas organicas del territorio usmeño tales como fresas mora uchuva frambesa tomate y aromaticas

OBJETIVO DEL PROYECTO: Aprovechando la energia del sol transformaremos las frutas frescas en un subproducto de poderosos Brindando asi al cliente un alimento sano y de facil consumo.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
		X

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
un producto de facil acceso se conserva bajo circunstancias frescas	variaciones climaticas dificultad en producción a gran escala riego

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Brinder otras alternativas de productos de mejor calidad y alimento. fomentar el uso de energias sikas y poco poderoso.

PRODUCTO A OFERTAR: Frutos Secos
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

Su producto cuenta con ficha técnica?:	Si
Cuenta con aliado comercial?:	Si

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	Panamarate fundación Doremar
Su producto requiere registro INVIMA?	Si
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	No

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Se proyecta una contrapartida de 2'100.000 aprox. en la promoción y comercialización

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 1000258422 bta.

Katerin Sabogal

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star.ong humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Katerin Vanesa Sabogal Liberato — No Identificación: 1022440661
NOMBRE DEL PREDIO: Finca Buenos Aires — VEREDA: los Soches

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Planta Futuro

DESCRIPCIÓN: Producción de hortaliza agroecológica en parcela y/o Unidad productiva. Generación de fertilizantes organicos con el fin de un buen desarrollo libre de químicos

OBJETIVO DEL PROYECTO: Producir alimentos limpios y nutricionales para la comercialización, al mercado además enriquecer el suelo y ayudar a la conservación de la biodiversidad y prácticas tradicionales

LÍNEA PRODUCTIVA	AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO	X		
	Hortaliza		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Se cuenta con el espacio, algunos insumos para la siembra como herramientas, el clima, y la motivación	Infraestructura para germinar y no comprar, clientes potenciales, algunos insumos para mayor eficiencia, equipos de trabajo

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Mejora y rendimiento en la producción de hortaliza, Realización continua de insumos y/o fertilizantes orgánicos Eficiencia en la Infraestructura adecuada y apta para el desarrollo

PRODUCTO A OFERTAR	Hortaliza
PRESENTACIÓN	libras, Kilos.

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
				X

Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO
Cuenta con aliado comercial?:	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	NO
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Terreno, mano de obra, disponibilidad de tiempo

Katerin Sánchez

FIRMA BENEFICIARIO

C.C 1022940861

Lorena Carolina Orellana

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO Lorena Carolina Oyuela **No Identificación** 57'290 375
NOMBRE DEL PREDIO **VEREDA**

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO Felicidad entre Montañas

DESCRIPCIÓN Mi proyecto trata de tener vacas de leche en el cual vengo desarrollando mas de un año y quiero tecnificar mi producción y seguir empulsando sea mas productiva para tener mayores ingresos y así sostener la ganadería de leche el manejo, buena alimentación y genéticamente

OBJETIVO DEL PROYECTO

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
vacas de leche, terreno pastos, establo	mejorar no tiene cultivos suficientes picadoras para que el ganado se alimente y tenga buen producto el traslado leche

JUSTIFICACION – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Una buena producción de leche. Su calidad. tener buenos Pastos

PRODUCTO A OFERTAR	Leche
PRESENTACIÓN	

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO
¿Cuenta con aliado comercial?:	NO
Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X	X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Corral en reciclaje "llantas de carro"
Praderas

Lorena Oiquela 5272903375

Luisa Palacios

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star COD Humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-2025

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Luisa Fernanda Palacios Gamba — No Identificación: 1022972678
NOMBRE DEL PREDIO: Finca bella vista — VEREDA: los Andes

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Lacteos Samuelito

DESCRIPCIÓN: Produccion de leche

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejorar Produccion de leche Para Poder hacer Procesamientos de lacteos como yogurt, queso, cuajada etc

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	Ganaderia	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Tengo conocimiento en el Proyecto Tengo el terreno y el ganado.	Falta de maquinaria y conocimientos Para mejorar Produccion

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA:
Querer crecer con mi Proyecto y dejar de Pagar Arriendo Porque yo se que mis Propios animales me Van a dar Para mejorar..

PRODUCTO A OFERTAR: leche y sus derivados
PRESENTACIÓN:

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X	X			

¿Su producto cuenta con ficha tecnica?	NO
¿Cuenta con aliado comercial?	NO
Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?	NO
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
las ganado quiero llevar mi Proyecto mas aya de lo comun

FIRMA Luisa Palacios
C.C 1022972678

Luis Arda Roldo

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star COP humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Luz Arda Polido N. — No Identificación: 1022940487
NOMBRE DEL PREDIO: El Diamante — VEREDA: Los Arrayanes.

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Apicola Dulce Vuelo

DESCRIPCIÓN: La unidad productiva se dedica a la producción de miel y polen, adicionalmente ayudamos a la conservación y cuidado de las abejas que son grandes polinizadores y garantizan el equilibrio y la sostenibilidad alimentaria.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Incrementar la producción de miel y polen del apiario, y diversificar con otros productos (subproductos) derivados de la colmena.

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	Apicola	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
- Apiario Ya establecido - Buena presencia de flora Nativa - Conocimiento sobre la apicultura - Mano de obra constante	- Comercialización de productos. - Variaciones climaticas

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

PRODUCTO A OFERTAR: (Mil) Miel, Polen, Apiloruil, Balsamo Labial.
PRESENTACIÓN: Miel (500-350-250) Gramos, Polen (500-1.000) Gramos, Apiloruil (100-200) Gramos.

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
			X	

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
Cuenta con aliado comercial?	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

FIRMA BENEFICIARIO
C.C

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

Luz Marina Vargas

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star COD humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Luz Marina vargas. No Identificación: 52287254
NOMBRE DEL PREDIO: Arrayan VEREDA: Olarte

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Agro Orellanas sostenibles

DESCRIPCIÓN: Es una iniciativa agropecuaria ala producion, y comercializacion de hongos comestibles Tipo orellanas. Mediante practicas sostenibles, de bajo inpacto ambiental. con alto valor nutritivo y economico.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Desarrollar un sistema de produccion de orellanas a pequeña escala para generar ingresos de manera sostenibles.

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
Orellanas		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
X Alto valor nutricional y comercial. X Bajo requerimiento de espacio X Aprobechamiento de residuos. X Ciclo de produccion corto X poca competencia local.	X Alta sensibilidad del cultivo X Pequeños conocimientos Tecnicos especificos X Dificultades iniciales en la comercializacion X inversion inicial en infraestructura.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

La limitacion para acceder a fuentes de ingresos estables, sostenibles y compatibles con el cuidado ambiental. Se buscas alternativas sostenibles sin depender de grandes extenciones de Tierra. Con esto se furere diversificacion productiva aprobechamiento de recursos locales en igeneracion de ingresos verdes.

PRODUCTO A OFERTAR	Orellanas
PRESENTACIÓN	Bandeja o kilo

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
				X

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	NO
¿Cuenta con aliado comercial?:	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Las bolsas de orellanas

Luz Marina vargas
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 52287254

Luz Miryam. Chaparro. B.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

(X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

(X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-2025

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Luz Miryam Chaparro B — No Identificación: 39767039
NOMBRE DEL PREDIO: Finca el JAZMIN — VEREDA: El Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Ganadería, trasformados. lacteos QUESMIN

DESCRIPCIÓN: Proyecto de ganadería con fines de Producción de leche para trasformación en Productos Lacteos.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Buscar optimizar los tiempos de Ordeño, mejorar la Salud y obtener una Mayor Calidad en la leche.

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
1 Se tiene el Conocimiento 2 Experiencia en ganadería y de Lacteos 3 Diversidad de Productos. 4 Trabajo en comunidad y Generación de ingresos - Los Productos son Naturales sin Química	1 falta recurso financieros 2 costos de Alimentación 3 cambios Climaticos 4 Enfermedades y Mortalidad 5 Costos de Producción elevados

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

- Reducción en tiempos de ordeño y mejorar en la Calidad de la leche
- Mejora en Calidad de Vidad, y eficiencia en el proseso.
- Aumento de ingresos Familiares

PRODUCTO A OFERTAR	Queso, Cuajada, Yogurt, arequipe, leche
PRESENTACIÓN	Libra. Litros Personal Botellas

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			X

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO Cuenta.
¿Cuenta con aliado comercial?	Si
Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?	un Particular. locales.
Su producto requiere registro INVIMA?	Si
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	no

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

- La mano de obra.
- Garantizar el buen uso y Fonalidad de los insumos recibidos.
- La materia Prima Para los Transformados
- los Conocimientos.

FIRMA
C.C 39767039

Margarita Dara Gómez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star COD humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Margarita Daza Gomez
No Identificación: 52291454
NOMBRE DEL PREDIO: Finca el alto de los chilcos
VEREDA: Aguadachigua

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Mi gallina Feliz

DESCRIPCIÓN: La descripsion de Mi Proyecto es gallina Criolla. Criada solo con Maiz y Pastoreo y poder tener una Produccion de huevo criollo mas sano Para la comunidad y Poder encubar los huevitos para hacer creser Mi galpón

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejor Produccion para poder obtener unos buenos recursos para mejorar la calidad de vida

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Disponer de recursos nesesarios tanto humanos como materiales. Para llevar a cabo para el Proyecto de Mi gallina feliz	Falta de recursos Falta de capasitacion

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

La nesesidad de poder salir adelante con mi emprendimiento y tener una mejor economia en mi familia y vida diaria.

PRODUCTO A OFERTAR
PRESENTACIÓN: huevos Criollos

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

Su producto cuenta con ficha técnica?:	
Cuenta con aliado comercial?:	

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Margarita Daza Gomez.
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 52291454 Bta.

María Carmenza García García

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Yaira Carmenza García García — No Identificación: 1022923476
NOMBRE DEL PREDIO: el Hato — VEREDA: Margaritas

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: el huevo criollo

DESCRIPCIÓN: mi emprendimiento es de gallinas criollas ya que tengo un terreno gran que hemos construido [illegible] con cosas recicladas, compramos 30 pollas en mayo. Si sale bien la idea podría tener más gallinas cuidar y obtener ahí los huevos en este proyecto vamos a tener buenos resultados

OBJETIVO DEL PROYECTO: el objetivo es tener [illegible] y tener [illegible] emprendimiento

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Tengo el lugar, ya en funcionando para poder ejecutarlo	me faltan varias cosas para que funcione bien y pueda mejorar

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

mejoraría todo el proceso, y así nos beneficiaría a toda la familia económicamente y obtendríamos mas conocimiento

PRODUCTO A OFERTAR: Huevo criollo
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:
¿Cuenta con aliado comercial?:

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Poder asistir a todas las capacitaciones y apoyar todo el proyecto

Yania [illegible]

FIRMA BENEFICIARIO
C.C

Maria Elba Morales Marquez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio
b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio
c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra
X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto
c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: María Elba Morales Marquez — No Identificación: 21.074.917
NOMBRE DEL PREDIO: Los Romeros — VEREDA: El Destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Producción limpia y ecológica de huevos criollos

DESCRIPCIÓN: Es una iniciativa producción agropecuaria enfocada en la crianza de gallinas criollas en condiciones de bienestar animal y libertad de pastoreo y manejo ecológico

OBJETIVO DEL PROYECTO: tiende a ofrecer huevos criollos frescos nutritivos y libres de químicos producidos de manera sostenibles respetuosa con el medio ambiente.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	huevo criollos	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
con el bienestar animal producción agroecológica producto con valor agregado de manera constante adoctavilidad de sistema diversificado económico.	limitas capacidad productiva inicial falta de tecnificación mercado diferencial y riesgo sanitario

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

En la zona rural se enfrenta dificultades para generar ingresos sostenibles diversificar la producción hacia el mercado de esta iniciativa contribuye a la seguridad alimentaria al mejoramiento de Ingreso familiares y al aprovechamiento de recurso locales sin generar impacto ambiental negativo

PRODUCTO A OFERTAR	huevo criollos
PRESENTACIÓN	cubetas

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
¿Cuenta con aliado comercial?	NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X			X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
gallina mano de obra y conocimiento

Marnelba Morales M.
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 21.074917

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

María Isabel Daza

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star.cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: María Isabel Daza Gomez — No Identificación: 52373393
NOMBRE DEL PREDIO: Alto de los chilcos — VEREDA: chiguaza

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO:

DESCRIPCIÓN: Mi proyecto es gallina criolla criada con Maiz y Pasto y demas verduras y poder tener una produccion de calidad para poder tener muchas personas que me compren mi produccion y poder Encobar para grandar mi galpon

OBJETIVO DEL PROYECTO: Mejor Produccion Para poder obtener unos buenos recursos para así tener una mejor calidad de vida

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Disponer de recorsos necesarios Tanto homano como material Para llevar acabo el Proyecto La gallina de mi abuela.	Falta de recorsos Falta de capasitacion

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

La nesesidad de Poder salir adelante con mi Proyecto y emprendimiento y tener una mejor economia en mi Familia y vida diaria

PRODUCTO A OFERTAR
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

¿Su producto cuenta con ficha técnica?
Cuenta con aliado comercial?

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

María Isabel Daza Gomez
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 52373393 BTA.

M Tulia Marin garcia.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star coc humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Marca Tulia Marin Garcia — No Identificación: 23659911
NOMBRE DEL PREDIO: Santa Marta — VEREDA: Corinto

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: la granja de la vida

DESCRIPCIÓN: Nuestro proyecto consiste en crear un negocio para la producción y comercialización de huevos, para satisfacer las necesidades del mercado.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Poder aprender sobre el manejo de gallinas, construirle las instalaciones adecuadas y cumplir con los planes de alimentación, limpieza y control Sanitario.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

PRODUCTO A OFERTAR
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:
¿Cuenta con aliado comercial?:

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

maría Tulia

FIRMA BENEFICIARIO
C.C

Martha Edith G.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

x) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

x) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Martha Edith Gil — No Identificación: 52889250
NOMBRE DEL PREDIO: Mata redondo — VEREDA: las Margaritas

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: el triunfo Ganadero

DESCRIPCIÓN: la idea es mejorar la calidad de leche, el Pastoreo Para vender a un buen Precio, Para mejorar la salud y mi calidad de vida y la de mi Familia

OBJETIVO DEL PROYECTO: es obtener buena calidad y cantidad Para tener un mejor Presio

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO	AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
tener el terreno. la ganaderia actitud Para trabajar	Falta de maquina de ordeño y insumos

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

mejorar en salud, tiempo, Praderas

PRODUCTO A OFERTAR / PRESENTACIÓN	leche

SU PRODUCCIÓN ES — Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	
¿Cuenta con aliado comercial?:	

Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Asistir Alas capasitasiones a los Mercados campesinos

Martha Edith Gil

RMA BENEFICIARIO

52 289 250

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Ster con humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.

PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Mujer chiporera Productiva
NOMBRE DEL PREDIO: El cerezo
No Identificación: 7a818631
VEREDA: Uval

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Agricultura Sostenible

DESCRIPCIÓN: Buscar equilibrio la producción de alimentos con la protección del medio ambiente la salud humana y la equidad social y económica. Uso eficiente del agua.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Fomentar las buenas Practicas Agricolas y generar una auto suficiencia alimentaria

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Mantener la productividad a lar-go plazo sin agotar los recursos naturales como el uso del agua, y una mayor promoción de la seguridad alimentaria, y el desarrollo economico	La limitación de recursos como el agua y la tierra fertil y la vulnerabilidad de plagas y enfermedades debido al menor uso de pesticidas quimicos Costos iniciales y mantenimiento

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

buscar asegurar la disponibilidad de alimentos sin agotar los recursos naturales Adaptandose al cambio climatico y mejorar la calidad de vida de mi familia

PRODUCTO A OFERTAR: Cebolla larga, cilantro, Papa Arveja
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
				X

Su producto cuenta con ficha técnica?:
Cuenta con aliado comercial?:

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Mano de obra, conocimiento de los Productos, Capital humano y financiero.

Miyerchivalencia T
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 79818636

Nidia Mora

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio
b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio
X) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra
X) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto
c) Una ficha técnica del producto

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: NIDIA MORA — No Identificación: 52745239
NOMBRE DEL PREDIO: SAN LUIS — VEREDA: EL DESTINO

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: LACTEOS MORA

DESCRIPCIÓN: El Proyecto consiste en la Produccion y comercializacion de Queso Campesino Artesanal Elaborado a base de leche fresca y tecnicas tradicionales.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Ofrecer un Producto natural y alta Calidad, Fortalicimiento la economia rural y Satisfaciendo la demanda de alimentos saludables y autenticos en Mercados locales

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
		X

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Producto Artesanal y de alta calidad. Origen regional Saber unico Adaptabilidad del Producto.	Produccion limitada. Falta de Verificaciones sanitarias. Poca visibilidad de marca. Dificil acceso a la materia prima

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Ofrecer una Alternativa viable para transformar la leche cruda, dandole un valor agregado y salir beneficiados todos desde El Productor Primario hasta el Consumidor Final. tambien darle trabajo a mujeres cabeza de familia. Cuando mi Microempresa crezca a una empresa.

PRODUCTO A OFERTAR	Queso Campesino Artesanal
PRESENTACIÓN	bolsa Plastica transparente. X kilo. 12 kilo

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
¿Cuenta con aliado comercial?	SI
Si su respuesta es SI indique ¿Cual?	Mercados Campesinos, Tiendas
Su producto requiere registro INVIMA?	SI
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Mano de obras, Procesamiento de queso, mucho conocimiento.

FIRMA: Nidia Mora
C.C: 52-745-239.

Olga I. Contreras Lamka

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

X b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star code humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: OLGA INES CONTRERAS RAMIREZ — No Identificación: 51979217
NOMBRE DEL PREDIO: FINCA LOS ARRAYANES — VEREDA: EL DESTINO

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: GALLINA Y HUEVOS EN MI CASA

DESCRIPCIÓN: ES UN EMPRENDIMIENTO REALIZADO CON EL FIN DE OBTENER GANANCIAS ECONOMICAS VENDIENDO HUEVOS Y GALLINAS DE BUENA CALIDAD Y PRECIO

OBJETIVO DEL PROYECTO: MEJORAR LA PRODUCCION EL AREA DE ESTANCIA DE NUESTRAS GALLINAS

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL

AVICULTURA GALLINAS

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
- UNA DE LAS FORTALEZAS ES POSEER EL PREDIO - CONTAR CON 30 GALLINAS - TENEMOS EXPERIENCIA 8 AÑOS -	- LLEVAR EL PRODUCTO A LA CIUDAD - EL CLIMA - POCO ESPACIO PARA LA MANUTENCION

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

REALIZAMOS LA IDEA DE ESTE PROYECTO CON EL FIN DE AMPLIAR NUESTRO CONOCIMIENTO Y POR ENDE NUESTRO NEGOCIO PARA TENER MAS PRODUCTIVIDAD

PRODUCTO A OFERTAR
PRESENTACIÓN: HUEVOS POR CUBETAS

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

¿Su producto cuenta con ficha técnica?: NO
¿Cuenta con aliado comercial?: ALCALDIA LOCAL USME

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Olga I Contreras
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 51979217

Omar Herrera

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Omar Herrera — No Identificación: 79.815581
NOMBRE DEL PREDIO: Finca el libano — VEREDA: El curubital

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Lombricultura

DESCRIPCIÓN: Elaboracion de abonos organicos y humus liquido de lombriz Californiana roja, bajo estructura y en tanque.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Aprovechar los residuos organicos de cocina, Pastos poas, Para generar abonos

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Cuento con la materia prima como son las lombrices y el material a Compostar, tambien tengo mi terreno Para la actividad. y mi proyecto Cuenta Con la infraestructura basica.	me falta expandir mi infraestructura Para poder implementar mas Canecas y poder aumentar la Produccion del abono y humus liquido.

JUSTIFICACION - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA:
al ampliar el lugar donde realizo mi actividad voy a obtener mas abonos y tambien aprovecho todos los residuos que genera la finca y que se pueden descomponer. tambien con las canecas puede reproducir las lombrices Para crecer.

PRODUCTO A OFERTAR: humus liquido y humus solido
PRESENTACIÓN: 250ml, 1lt, galon x20Lit, el solido en bulto.

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X				X

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	No
¿Cuenta con aliado comercial?	No
Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?	
Su producto requiere registro INVIMA?	No
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Ofresco el tiempo para Capacitarme, mi terreno y el avance que hay en el proyecto infraestructura y materia prima

FIRMA:

RAFAEL Puentes

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star coc humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Rafael fuentes. No Identificación: 79539570
NOMBRE DEL PREDIO: la florida. VEREDA: El Uval

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: huerta agroproductiva la Florida.

DESCRIPCIÓN: en la huerta. fortaleceremos la producción agricola con: hortalizas. fresas. cebolla larga. coroba.

OBJETIVO DEL PROYECTO: ~~fortalecimiento productivo con Hierbas~~ ~~frescas~~ ~~ho insumos~~.

LÍNEA PRODUCTIVA / IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
		X X

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
tenencia del terreno experiencia en comercialización. experiencia en producción	clima. promocion de productos. mercados constantes.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

la huerta a funcionado por dos años por causas de empleo constante. y por ser Independiente. No hay oferta de ingresos economicos. y de mercados constantes. hemos disminuido la ~~producción~~.

PRODUCTO A OFERTAR: Cebolla larga, tomate arbol, fresas, hortalizas
PRESENTACIÓN: trasformados frescos.
SU PRODUCCIÓN ES: kilos. libras. Litros.

Marque con una X:	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
				X.

¿Su producto cuenta con ficha técnica?: NO
¿Cuenta con aliado comercial?: Red de productores campesinos.

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	corporación Sembradores de Fé
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
terreno mano de obra. Disponibilidad.
de tiempo. ganas de emprender.

FIRMA BENEFICIARIO
C.C

Kenan Garcia

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star COD humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Renan Garcia — No Identificación: 80362841
NOMBRE DEL PREDIO: Finca Hualindo — VEREDA: El Curubital

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Fresas Hualindo

DESCRIPCIÓN: Cultivo fresa limpia bajo invernadero. Con un sabor y tamaño espectacular. mi meta es obtener sello verde y una certificación de produccion organica. para poder vender un producto diferencial a los demas.

OBJETIVO DEL PROYECTO: obtener Sostenibilidad y Vala agregado tambien aumentar la produccion de fresa Empleando las demas motonaves y la siembra de mas plantulas F1

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Cuento con mi proyecto en marcha y tambien del mercado establecido ademas tengo el conocimiento en el manejo de la fresa.	falta de producto para cubrir todos los pedidos y tener produccion constante y alta, mantenimiento de los motonaves para tener un buen funcionamiento

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Se necesita materia prima como lo son las plantulas de la fresa F1 albion y los fertilizantes organicos con esto soluciono la falta de producto y poder cumplir los pedidos. Ademas con los otros materiales se hace mantenimiento a las infraestructuras. Asi podre alcanzar el punto de equilibrio

PRODUCTO A OFERTAR	Fresa organica Hualindo
PRESENTACIÓN	en bandeja x 500 gramos

LA PRODUCCIÓN ES (marque con una X)	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
		X		

¿El producto cuenta con ficha técnica?:	NO
¿Cuenta con aliado comercial?:	Si

u respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
producto requiere registro INVIMA?	
u respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
que con una X			

UAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

RMA BENEFICIARIO
C 80362809

FIRMA BENEFICIARIO
C.C. 80364809

Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?:	Alcaldía Locales
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

mi Contratista es el tesoro, también cuenta con gran cante de interesados mi tiempo y Compromiso lo pongo como Contrapartida

RIDER BILLAN QUINTERO

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star COC humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: RIDER BILLAN QUINTERO — No Identificación: 79.483240
NOMBRE DEL PREDIO: LA ESMERALDA — VEREDA: SOCHES.

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: ALIMENTANDO ANDO

DESCRIPCIÓN: LA HUERTA PROVEE VARIEDAD DE PRODUCTOS COMO HORTALIZAS, AROMATICAS, TUBERCULOS, PLANTULAS, ABONOS FRUTALES PARA EL AUTOCONSUMO, TRUEQUE Y VENTA EN HUERTAS LOCALES, EMPRENDIMIENTOS Y MERCADOS CAMPESINOS QUE PERMITEN GENERAR INGRESOS PARA LA ECONOMIA DE LAS FAMILIAS QUE HACEN PARTE DE ESTE PROYECTO.

OBJETIVO DEL PROYECTO: AGILIZAR EL PROCESO DE PREPARACION DE LA TIERRA EN LA HUERTA PARA COSECHAR PRODUCTOS DE CALIDAD, MEDIANTE HERRAMIENTAS QUE PERMITAN DISMINUIR LA MANO DE OBRA Y QUE SEAN DE FÁCIL MANEJO.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
- TERRENO PROPIO - EXPERIENCIA - INSUMOS - MANO DE OBRA - ALIADOS COMERCIALES	- FALTA DE HERRAMIENTAS MECANIZADAS QUE PERMITAN DISMINUIR LA CARGA A LOS CAMPESINOS CUANDO COSECHAN. - FALTA EL ENCERRAMIENTO HUERTA.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

EL INTERES TIENE COMO FIN PODER ADQUIRIR UNA MOTOAZADA Y MAÑA PARA ENCERRAMIENTO DE LA HUERTA QUE PUEDA FACILITARNOS UN POCO LA CARGA EN CUANTO A LA MANO DE OBRA QUE SE REQUIERE PARA CULTIVAR Y MANTENER LA HUERTA, NO SOLO BENEFICIARIA A NUESTRA FINCA SINO TAMBIEN LAS HUERTAS Y EMPRENDIMIENTOS VECINOS QUE ESTAN APOSTANDO A PRODUCIR COMO NUESTROS PRODUCTOS DE CALIDAD, ES IMPORTANTE RESALTAR QUE MEDIANTE LA AYUDA DE ESTA MAQUINA SE PUEDA SEGUIR GENERANDO UN IMPACTO POSITIVO EN LA SEGURIDAD Y SOBERANIA ALIMENTARIA.

PRODUCTO A OFERTAR	PLANTULAS, HORTALIZAS, AROMATICAS ORNAMENTALES, SEMILLAS, FRUTALES
PRESENTACIÓN	ABONO ORGANICO. (BANDEJAS, ENCAPACHADAS, PAQUETES ABONO)

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
			X	

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
¿Cuenta con aliado comercial?	SI (LA GRANJA DE MARY, MERCADOS CAMPESINOS)

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	LA GRANJA DE MARY, MERCADOS CAMPESINOS
Su producto requiere registro INVIMA?	NO APLICA.
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
MANO DE OBRA, HERRAMIENTAS CONVENCIONALES, SEMILLAS, PLANTULAS, TERRENO, ALIADOS COMERCIALES

FIRMA BENEFICIARIO RIDER BILLAN QUINTERO
C.C 79483240

Rosa Rodriguez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio
b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio
c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra
b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto
c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star con humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Rosa Tulia Rodriguez Maria — No Identificación: 1033693744
NOMBRE DEL PREDIO: Finca Santa Marta — VEREDA: Corinto

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: la granja del Mañana

DESCRIPCIÓN: en nuetra granja de gallinas buscamos un porbenir para nuestro galpon y Salir adelante con nuestro Proyecto para Poder bender huevos de alta calidad.

OBJETIVO DEL PROYECTO: bender huevos de Puerta en Puerta

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Tener un guengalpon para poder ampliarlo y mejorarlo dia a dia	por brotes Fiebre alos Abes inversion inicial Montar un galpon

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Cuando estan enFermos conPrar la Medicin Para alibiarlas darles un buen alimento

PRODUCTO A OFERTAR: la Venta de huevos
PRESENTACIÓN: en Cubeta de huevos

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?	no
Cuenta con aliado comercial?	no

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	no
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
debo aportar para la compra de gallinas y el terreno y cuidarlas

Rosa Rodriguez
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 1033693744

Rosa Julia Tequia.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO Rosa Julia Tequia Maranta **No Identificación** 39795061
NOMBRE DEL PREDIO El Refugio **VEREDA** Las Margaritas

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO Fortaleciendo mi Refugio

DESCRIPCIÓN mejoramiento de Pasturas Para mayor Produccion lechera. y engorde, ademas de Inplementación de maquinaria Para rendimiento, y mejoramiento, y mayor Calidad de trabajo y Producto a vender.

OBJETIVO DEL PROYECTO Mejorar la rotación y alimentación de la ganadería ademas de implementar maquinaria que de rendimiento

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO	AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
		X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Contamos con el terreno las vacas y el material humano para trabajar experiencia en el area.	falta de maquinaria e insumos Para fortalecer el emprendimiento

BOGOTÁ

JUSTIFICACION - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Aprobechando el conocimiento brindado y los recursos otorgados se puede mejorar la calidad del producto en venta, ademas de abrir puertas al crecimiento en produccion, asociación comercial y mejoras en las condiciones de trabajo de todos los involucrados.

PRODUCTO A OFERTAR	Leche y Carne
PRESENTACIÓN	Leche Cruda y Carne en Pie

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	no
¿Cuenta con aliado comercial?	no
Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	no
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X		X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Contamos con el terreno las vacas
años de experiencia y de ultimo el conocimiento y
las Capacitaciones que nos dan por parte del proyecto

Rosa Julia Tequia Maranta

BOGOTÁ

Ruth Mariela Tovar Liberata

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star code humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ámbiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Ruth Mariela Tovar J. No Identificación: 52289778
NOMBRE DEL PREDIO: Finca Santa Isabel VEREDA: Soches

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Las Berriondas "Gallinas felices"

DESCRIPCIÓN: Establecer un corral movil, que permita el pastoreo, con el fin de generar calidad y bienestar animal; y de esta manera, calidad en el huevo, que se va a comercializar.

OBJETIVO DEL PROYECTO: Promover la calidad y el bienestar de las aves de corral, gallinas con el fin de que ellas pongan huevos de buena calidad.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	Avicola.	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
* Trabajo familiar; Producción diaria. * Respeto por los animales "renencia" * Responsable. Idea y propuesta inovadora, sostenible y viable.	* Alta competencia en el mercado.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

La iniciativa "las berriondas, gallinas felices" surge como una respuesta a la necesidad de fomentar prácticas agropecuarias sostenibles y que además integren el respeto por los animales, empoderamiento de la mujer, fortalecimiento de la economia familiar, proporcionando una alternativa con multiples beneficios en el

PRODUCTO A OFERTAR	Huevo de gallina criolla.
PRESENTACIÓN	cubeta o canasto.

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

Su producto cuenta con ficha técnica?	Si.
Cuenta con aliado comercial?	Si, tiendas cercanas, mercados directos.

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	comercializacion directa a proveedores.
Su producto requiere registro INVIMA?	no.
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
		X.

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
capacitación, espacio, gallinas, conocimiento, mano de obra de ser requerido.

FIRMA BENEFICIARIO
C.C. 52289778. Bta.

Sandra Patricia Pulido H

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

x) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

x) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cop humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO Sandra Patricia Pulido Herrera **No Identificación** 52287557
NOMBRE DEL PREDIO Mata Redonda **VEREDA** Las Margaritas

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO Yogur Natural El CAMPO

DESCRIPCIÓN Idea es vender Yogur natural, el objetivo es que sea 100% natural y para lograrlo es teniendo todos los implementos necesarios para producirlo, y mejorar mi calidad de vida expandiendo mi producto en diferentes espacios de mercado

OBJETIVO DEL PROYECTO Que sea 100% Natural

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
		X

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Mi Conocimiento Tener mi propio ganado El espacio	La competencia Falta de recursos

BOGOTÁ

341

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Mejorar la calidad de vida Tener mas tiempo

PRODUCTO A OFERTAR	Yogur, Kumis, Queso, leche, cuajada
PRESENTACIÓN	

SU PRODUCCIÓN ES	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X		X		

¿Su producto cuenta con ficha tecnica?	
¿Cuenta con aliado comercial?	
Si su respuesta es SI, indique ¿Cual?	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
Marque con una X			X

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Asistir a las capacitaciones
Hacer realidad el Proyecto
Participar en los mercados Campesinos

Sandra P Pulido H
52287557

Sandra Peñaloza P.

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star Code humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Sandia Yohana Peñaloza — No Identificación: 53.129.107
NOMBRE DEL PREDIO: El Poivenir — VEREDA: Los Arrayones

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Apicolas el arrayan

DESCRIPCIÓN: Apicolas el arrayan tiene como objetivo seguir haciendo polinizacion con abejas Apiss Mellifero en zonas de restauracion y asi tambien se obtiene miel, polen, propoles y cera junto con derivados de la colmena de alta Calidad conservando nuestro ecosistema y realizando apicultura conciente y Transformadora.

OBJETIVO DEL PROYECTO: obtener productos de origen como es miel de niebla y polen de la reserba y asi poder alcanzar mercado de exportacion

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Es un proyecto que ya tiene buena trayectoria y mercados. Tambien Contamos con el Conocimiento que se requiere para el manejo de las abejas. Ademas nuestro apiario a venido creciendo hasta llegar a forma nuestra asociación. lo que nos a llevado a Trabajar con niños y jovenes para que haya relevo generacional.	Nuestra iniciativa tiene como devilidad es el tiempo ya que dependemos del Verano y Poca lluvia, Tambien. las plagas que nos pueden invadir y posiblemente la Competencia ya que se a venido e aumento el implemento de los apiarios.

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Necesito fortalecer todas mis Colmenas, y con este material solicitado lo puedo Logra Para poder aumentar mi productividad y tambien genera bienestar a mis abejas obteniendo excelentes resultados, Tambien con la encapsulado puedo inovar en la presentacion del polen y asi podelo ofrecer a todas las Personas que no les gusta el saba de polen! Pero que si le gustaria consumirlo asi inovaria con mis Productos.

PRODUCTO A OFERTAR: Miel, polen, propoleos, cera y derivados de la Colmena Con inovacion
PRESENTACIÓN: Miel de 70gr, 300gr, 500gr, 1000gr en frasco de vidrio Propoleo de 170gr. cera a 50 peso gramo. polen encapsulado y 90 gramos granel 50 gr, 250gr, 500gr y 1000gr. y derivados de la colmena.

PRODUCCIÓN ES
Marque con una X

DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X		

¿Su producto cuenta con ficha técnica?: NO
Cuenta con aliado comercial?: SI

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	Mercados Campesinos
Su producto requiere registro INVIMA?	Los derivados de la Colmena SI
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	No

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?

Nuestras colmenas y terreno tambien nuestro conocimiento, y si es necesario el transporte de los materiales de la alcaldia hasta mi predio.

FIRMA BENEFICIARIO
C.C 53129107

Sergio Alirio Liberato

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | Star code humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 7726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO-TALLER PRUEBA DE SALIDA 07-05-

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Sergio Alirio Liberato Garzón — No Identificación: 1022984092
NOMBRE DEL PREDIO: La comarca — VEREDA: El UVAL

DESCRIPCION DE LA PROPUESTA DE INVERSION

NOMBRE DEL PROYECTO: Agricultura Transformada

DESCRIPCIÓN: Producción de alimentos de buena calidad como arveja, papa, zanahoria y cilantro

OBJETIVO DEL PROYECTO: Producir alimentos para una economía familiar y mantener las prácticas y tradiciones del campo

LÍNEA PRODUCTIVA IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
X		

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Conocimiento y manejo de cultivo Mano de obra Algunos insumos	No cuento con terreno propio No cuento con maquinaria y equipo Costos elevados de producción

JUSTIFICACIÓN - NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Mejora y rendimiento de la producción agrícola comercialización de productos para economía familiar

PRODUCTO A OFERTAR: Arveja, Papa, Zanahoria, Cilantro
PRESENTACIÓN: Bulto y arrobas

SU PRODUCCIÓN ES:	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
Marque con una X			X	

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	NO
¿Cuenta con aliado comercial?	SI
Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	Intermediarios
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro	NO

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO
Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
Mano de Obra, disponibilidad de tiempo, insumos

FIRMA Sergio Alirio Liberato
C.C 1022934092

Scanned with CamScanner

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

Teresa Molina

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | ster cod humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: teresa Molina. No Identificación: 39710720
NOMBRE DEL PREDIO: la siberia. VEREDA: el destino

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Produccion. limpio y ecologica. Huevo criollos

DESCRIPCIÓN: Es una inisiativa produccion. agropecuaria - en rocodo en la crianza de gallinas criollo. en condiciones de bienestar familia. libre en pastoreo y manejo ecologico.

OBJETIVO DEL PROYECTO: tiene ofrecer huevo fresco nutrivos y libres de quimicos. produccio. manero. sostenible respetuoso con medio ambiente

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	Huevos	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
bienestar animal. produccio. agrologica. producto con valor agregado. demanda costante anatevilida. de sistemo y diverficacio economica.	limitado. capacidad. produtiva inicial. falta de. tenificacion. oceso de mercado. diferenciados. riesgos. sanitarios

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

en lo sano Rural enfrentan deficultade para general. ingresos sostenibles desificar. La produccion. y aseder a mercados esta iniciativa contribuye a la seguridad. Alimentaria. a mejoramiento ingresos familiares. y oproveyamiento de recusos locales sin jeneror de inpacto ambientales negativos

PRODUCTO A OFERTAR	Huevos.
PRESENTACIÓN	cubetas

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?:	No
¿Cuenta con aliado comercial?:	No

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
gallina. mano de obra. y conocimiento

Teresa Molina.
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 39710770

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

X c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

X b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

Yimmy Amaya G

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star code humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: Yimmy Amaya Garzon
No Identificación: 80.490.563
NOMBRE DEL PREDIO: Bella Vista
VEREDA: los Andes

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: mejoramiento En la produccion ganadera Finca Bellavista

DESCRIPCIÓN: Este proyecto conciste en el mejoramiento de los terrenos de la Finca a partir de la siembra de pastos que aporten en el crecimiento y desarrollo del ganado.

OBJETIVO DEL PROYECTO: mejorar la produccion y desarrollo del ganado en la Finca Bella Vista

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	X	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
mejoramieto en la alimentacion y suplementos mejoramieto en el acceso al agua mejoramieto en infraestructura	Crecimiento ineficiente del daño o perdida de los herramietas

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA
Ayuda con la Falta de pastos y el dificil acceso del agua

PRODUCTO A OFERTAR	Leche y carne (de forma ocasional)
PRESENTACIÓN:	

SU PRODUCCIÓN ES Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
	X			

¿Su producto cuenta con ficha técnica?	
¿Cuenta con aliado comercial?	

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO	X

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
	X	

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
cuenta con la Finca y Vacas de leche

Yimy Andrés Correa
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 80490563

John Hernandez

1. ¿Qué es un plan de negocios?

a) El dinero que invierto en mi negocio

b) Un acuerdo para hacer negocios con un socio

(c) Una descripción escrita de mi proyecto

2. ¿Qué es una cotización?

a) Un comprobante de compra

(b) Un documento que entrega el proveedor con las condiciones de venta de un producto

c) Una ficha técnica del producto

ALCALDÍA LOCAL DE USME | BOGOTÁ | star cos humanity

CONTRATO No. CPS-1240-2024
Proyecto 1726: Extensión Agropecuaria, ambiental, y Productividad rural en Usme.
PLAN DE NEGOCIO

NOMBRE DEL BENEFICIARIO: John Alexander Hernandez — No Identificación: 1052366461
NOMBRE DEL PREDIO: La esperanza — VEREDA: Uval

DESCRIPCIÓN DE LA PROPUESTA DE INVERSIÓN

NOMBRE DEL PROYECTO: Apicultura Rural apinta

DESCRIPCIÓN: Trabajamos con abejas por la conservacion de la especie nativa y la polinizacion de cultivos

OBJETIVO DEL PROYECTO: Crecer como apicultores y obtener más conocimiento para poder aportar más a nuestra comunidad. y tambien poder crecer como empresa.

LÍNEA PRODUCTIVA
IDENTIFIQUE EL PRODUCTO

AGRÍCOLA	PECUARIA	AGROINDUSTRIAL
	Apicola	

FORTALEZAS DE LA PROPUESTA	DEBILIDADES DE LA PROPUESTA
Buenas practicas apicolas y Produccion como miel polen propoleo los cuales tienen un buen Mercado	en tiempo de invierno se baja la produccion porque hay que dejar las la produccion para su propio alimento

JUSTIFICACIÓN – NECESIDAD O PROBLEMA QUE SOLUCIONA

Ayudar a las abejas impulsandolas con alimento y vitaminas para que no emjambre y pueda causar una perdida de colmenas

PRODUCTO A OFERTAR: Miel Polen Propoleo Cera
PRESENTACIÓN

SU PRODUCCIÓN ES: Marque con una X	DIARIA	SEMANAL	QUINCENAL	SOBRE PEDIDO
			X	

¿Su producto cuenta con ficha técnica?: NO
¿Cuenta con aliado comercial?: NO

Si su respuesta es SI, indique ¿Cuál?:	
Su producto requiere registro INVIMA?	NO
Si su respuesta es SI, ¿cuenta con el registro INVIMA?	

SU PROYECTO SE DESARROLLA EN UN PREDIO

Marque con una X

ARRENDADO	PROPIO	FAMILIAR
X		

¿CUAL ES LA CONTRAPARTIDA CON LA QUE CUENTA U OFRECE EL BENEFICIARIO?
cdmaras ya establecidas
mano de obra
equipos basicos

John Hernandez
FIRMA BENEFICIARIO
C.C 12266538

Temática: Habilidades Gerenciales

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Alvaro Alfonso Hernández Peñuela

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
✗b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
✗b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Alvaro Alfonso Hernández Peñuela

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Alvaro Gutiérrez Cortés

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

360.

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Alvaro Gutiérrez Cortés

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Ana Laura Ramírez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Ana Leonor Ramírez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Ana Idissa ramirez peña

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre dna Melissa ramirez Peña

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Dario Fiero Rodriguez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre David Acero Rodrigues

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Dario Sierra

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

X a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
X c) Conocer el clima y las estaciones del año
N- d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

N- a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
X c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
N- d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Dario Sierra

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Diana Carolina Garzón Linares

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Diana Carolina Garzón

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Ever Osbaldo Rubiano

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) [illegible] sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Ever oswaldo Rubiano Hernández

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Florentino Garzón

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) ~~Arar la tierra y regar los cultivos~~
b) Liderazgo y toma de decisiones X
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos ✓
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Florentino Garzón

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos 4
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

375

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Geraldyne Andrea Cuervo Rodriguez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) ~~Arar la tierra y regar los cultivos~~
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Geraldyne Andrea Cuervo Rodriguez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Qué es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

377

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre GUSTAVO de JESÚS BELTRÁN ROMERO

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte X
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión X
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte X

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre GUSTAVO de JESUS BELTRAN ROMERO

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Hilda Lucia Gamba

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Hilda Luca Gamba

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

381

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Tanuario Orlando Ogueda Moreno

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Jancaic Orlando Ogueda Moreno

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre JERSSON GELVIS

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre JEISSON GELVIS

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

385

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Jorge Edgar Pulido

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Jorge Edgar Pulido Rodriguez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

387

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Jorge E Barón B

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Jorge E Barón

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

389

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre José Andrés Melo Vanegas

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre José Andrés Melo Vanegas

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre José Belarmino Ramírez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

X a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
X c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre José Belarmino Ramirez T

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Jose Bladimir Polido Espinosa

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Jose Bladimir Polico Espinosa

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre JUAN PEREZ DUARTE

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos NO
b) Liderazgo y toma de decisiones ✓
c) Conocer el clima y las estaciones del año NO
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio NO

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre JUAN PEREZ DUARTE

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
(b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
(b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Icon Mauricio Ramirez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Juan Mauricio Ramirez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Juan Sebastian Rodriguez Rojas

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Juan Sebastian Rodriguez Rojas

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

EG

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Katerin Vanesa Tabogal Liberato

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Katerin Vanesa Sabogal Liberato

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

702

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Loiena Carolina Oyuela

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

Powered by CamScanner

403

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Lorena Carolina Oyuela

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

404

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Luisa fernanda Palacios Gamba

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

405

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Luisa Fernanda Palacios Gamba

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

406

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Luz Arda Pulido N

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Luz Aida Pulido

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Luz Marina Vargas

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) ~~Liderazgo y toma de decisiones~~
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Juzyarina Vargas

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

5/0

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Luz Miryam Chaparro Bernal.

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Luz Miryam Chaparro B

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

412

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Margarita Dora Gómez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

413

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Margarita Daza Gómez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

414

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre María Carmenza Garcen

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) ~~Liderazgo y toma de decisiones~~
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

Nombre Maria Carmenza Garcia

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Marín edith Gil

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre María edith Gil

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

Powered by CamScanner

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre María Belén Morales Márquez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Maria Elba Morales Marquez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

20

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre María Isabel Daza Gomez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre María Isabel Daza Gomez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

422

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre María Julia Marín Gasiga

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre [illegible]

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

424

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Mujer

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Yuyer chipatecua

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

426

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Nidia Mora

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Nidia Mora

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre OLGA I CONTRERAS RAMIREZ

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

4/29

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Olga Ines Contreras Ramirez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
✗b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
✗b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Omar Herrera Pulido

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Omar Herrera P.

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Rafael Puentes

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Rafael Puentes.

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

434

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Renan Garcia

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Renan Garcia

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

436

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre RIDER BALAN QUINTERO

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre RIDER BRYAN Quiñonez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

438

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Rosa Rodriguez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Rosa Rodriguez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

450

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Rosa Delia Tequia. M.

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
X) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Rosa Delia Tegua M

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

442

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Ruth Mariela Tovar Liberato

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

Powered by CamScanner





10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Ruth Mariela Tovar Liberato

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

444

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Sondra Patricia Pulido Herrera

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

Powered by CamScanner

5/5

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Sandra Patricia Pulido Herrera

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

Powered by CamScanner

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Bandia Yohana Peñaloza Patiño

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

thh

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Sandra Yohana Peñalosa Patiño

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Sergio Alirio Liberato garzón

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

446

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Sergio Alirio Libardo garzon

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

150

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Teresa Molina

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Teresa Molina

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre Yimmy Amaya Gallón

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
X b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
Xb) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

LS3

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Yimmy Amaya Galzón

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
X b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
X b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

154

10 de marzo de 2025 - prueba pre saber proyecto 1240 - 2024

Nombre JOHN Alexander Hernandez

¿Cuáles de las siguientes son dos habilidades gerenciales importantes?

a) Arar la tierra y regar los cultivos
b) Liderazgo y toma de decisiones
c) Conocer el clima y las estaciones del año
d) Cosechar rápido y vender a bajo precio

¿Qué se requiere para una buena negociación?

a) Imponer tus condiciones sin escuchar a la otra parte
b) Tener habilidades de comunicación, escucha activa y disposición para llegar a acuerdos
c) Evitar cualquier tipo de compromiso o concesión
d) Actuar rápidamente sin considerar las necesidades de la otra parte

10 de marzo de 2025 – prueba post saber proyecto1240 - 2024

Nombre Yohn Hernandez

1. ¿Qué son las habilidades gerenciales?

a) Conocimientos sobre el clima y las estaciones del año
b) Capacidad para organizar, tomar decisiones, planificar y liderar un grupo para alcanzar objetivos
c) Habilidades para sembrar, cosechar y vender los productos
d) Técnicas para producir más rápido sin importar la calidad

2. ¿Que es asociatividad?

a) Trabajar de forma individual para obtener mejores resultados
b) Unirse con otros productores o vecinos para lograr beneficios comunes
c) Contratar personal de la ciudad para mejorar la producción
d) Depender del gobierno para sacar adelante los proyectos

LSG