EcoFlow Solutions S.A.S.

ECOFLOW

Plan de creación y evaluación de viabilidad empresarial

Brandon Velásquez y Christian Moncada

Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA

2025

INTRODUCCIÓN

El presente informe expone la creación completa de la empresa EcoFlow Solutions S.A.S., una organización dedicada al desarrollo de sistemas inteligentes de eficiencia energética para hogares y pequeñas empresas. Siguiendo las normas APA y el formato establecido en el documento guía proporcionado, se detalla el origen del nombre, la propuesta de valor, el análisis del problema que se busca resolver, la viabilidad comercial y financiera, las metas a corto, mediano y largo plazo, y los principales criterios que determinan la capacidad del emprendedor para dirigir su propio negocio.

Nombre de la empresa y origen

EcoFlow Solutions S.A.S. surge de la unión de los conceptos Eco y Flow:
• Eco = economía + ecología
• Flow = flujo eficiente de energía y datos
El nombre refleja la misión de desarrollar soluciones inteligentes, sostenibles y accesibles para optimizar el consumo energético.

¿Qué hace la empresa?

EcoFlow Solutions S.A.S. desarrolla:
• Sistemas inteligentes de monitoreo energético
• Aplicaciones móviles con consumo en tiempo real
• Dispositivos IoT para optimización
• Consultorías para reducir gastos y huella ambiental
La misión es reducir entre 15% y 40% el consumo energético total de hogares y pequeñas empresas.

Metas a corto plazo (1 año)

• Prototipo funcional del sistema IoT
• 30 instalaciones piloto
• Página web oficial y soporte
• Alianzas con proveedores de hardware
• Certificaciones técnicas necesarias

Metas a mediano plazo (2–5 años)

• Expansión a tres ciudades principales
• Segunda generación con IA predictiva
• Centro de soporte técnico
• 1.000 instalaciones anuales
• Participación en programas gubernamentales

Metas a largo plazo (10–30 años)

• Ser referente nacional en gestión energética
• Exportar tecnología a Latinoamérica
• Crear líneas industriales avanzadas
• Redes comunitarias de energía inteligente
• Campus sostenible de investigación

Problema que estoy resolviendo

Los hogares y negocios no conocen su consumo real, generando gastos excesivos y uso ineficiente. EcoFlow Solutions S.A.S. resuelve esto mediante monitoreo en tiempo real, automatización y análisis inteligente.

¿Hay suficiente demanda?

Sí. El mercado de dispositivos inteligentes crece más del 15% anual y los costos de energía aumentan constantemente.

¿Cómo se compara mi producto con la competencia?

Ventajas:
• Más económico que marcas extranjeras
• Servicio técnico local
• Enfoque en hogares y pequeños negocios
Desventajas:
• Menor reconocimiento de marca
• Necesidad de inversión tecnológica inicial

¿Mi negocio da plata?

Sí.
• Costo de instalación: $280.000 COP
• Precio de venta: $650.000 COP
• Margen bruto: 57%
Con 100 instalaciones mensuales, el negocio es altamente rentable.

¿Tengo el equipo y recursos necesarios?

El equipo base incluye un técnico electrónico, un desarrollador de software y un encargado comercial. Requiere inversión inicial en hardware, herramientas y capacitación.

¿Soy viable como empresario?

Sí. Los fundadores cuentan con conocimientos técnicos, administrativos y liderazgo.

¿Estoy seguro de poder dirigir mi negocio?

Sí, con disciplina, organización, buena gestión del tiempo y delegación adecuada.

¿Qué opino de dirigir mi negocio con socios?

Dirigir con socios es positivo cuando existen roles definidos, acuerdos formales y confianza mutua.

CONCLUSIONES

EcoFlow Solutions S.A.S. es una propuesta empresarial sólida, viable técnica, comercial y financieramente. Sus metas estructuradas, el crecimiento del mercado y el enfoque en innovación garantizan sostenibilidad y expansión a largo plazo.