

NOMBRE DOCUMENTO	ANALISIS DEL SECTOR
PROCESO / PROCEDIMIENTO / CONSECUTIVO PROCEDIMIENTO	GC-MC-2025-044
CÓDIGO DOCUMENTO	GC-ES
VERSIÓN	1
FECHA SUSCRIPCIÓN	22-12-2025

De conformidad con lo dispuesto en el art. 2.2.1.1.1.6.1 del decreto 1082 de 2015 el MUNICIPIO procede a efectuar el análisis necesario para conocer el sector relacionado con el objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de riesgo.

1.ASPECTOS GENERALES DEL MERCADO DEL BIEN OBRA O SERVICIO

ANÁLISIS DEL PIB PARA EL SECTOR

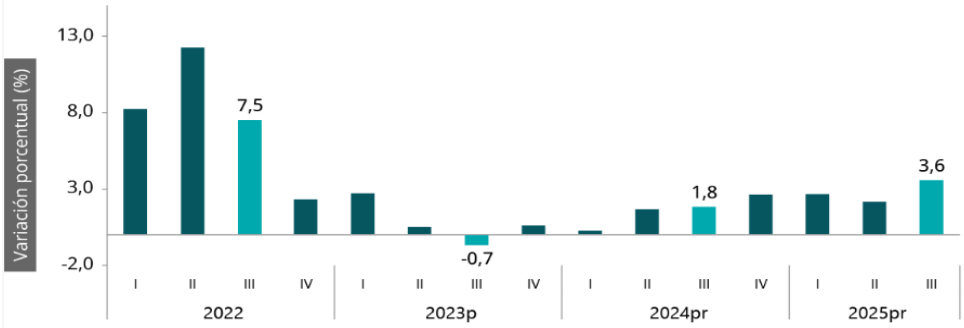
1.1. Información tercer trimestre 2025^{pr}

En el tercer trimestre de 2025^{pr}, el Producto Interno Bruto en su serie original, crece 3,6% respecto al mismo periodo de 2024^{pr}.

Producto Interno Bruto (PIB)

Tasas de crecimiento anual en volumen¹

2022-I / 2025^{pr} - III



Año	Trimestre	Variación porcentual (%)
2022	I	8,0
	II	11,0
	III	7,5
	IV	2,0
2023p	I	2,0
	II	-0,7
	III	-0,7
	IV	1,0
2024pr	I	1,0
	II	1,8
	III	2,0
	IV	2,0
2025pr	I	2,0
	II	2,0
	III	3,6

Fuente: DANE, PIB_T

1: Series originales encadenadas de volumen con año de referencia 2015

pr: preliminar

p: provisional

Cra. 6 No. 6 – 15 Código Postal 150860 Cel. 3138321631
 E-mail: alcaldia@lauvita-boyaca.gov.co Página Web: www.lauvita-boyaca.gov.co

	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 2 de 17	

Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 8,0% (contribuye 1,3 puntos porcentuales a la variación anual).
- Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 5,6% (contribuye 1,2 puntos porcentuales a la variación anual).
- Industrias manufactureras crece 4,1% (contribuye 0,5 puntos porcentuales a la variación anual).

En lo corrido del año 2025^{Pr}, respecto al mismo periodo del año anterior, el Producto Interno Bruto presenta un crecimiento de 2,8%. Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

- Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 5,1% (contribuye 1,0 puntos porcentuales a la variación anual).
- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 4,4% (contribuye 0,7 puntos porcentuales a la variación anual).
- Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca crece 4,1% (contribuye 0,4 puntos porcentuales a la variación anual).

Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto en su serie ajustada por efecto estacional y calendario crece 1,2%. Cuando se observa el comportamiento de las actividades económicas relacionadas:

- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 3,4%.
- Actividades financieras y de seguros crece 2,3%.
- Industrias manufactureras crece 1,5%.

PIB desde el enfoque del gasto

En el tercer trimestre de 2025pr, el Producto Interno Bruto en su serie original crece 3,6% respecto al mismo periodo de 2024pr. Esta dinámica se explica por los siguientes comportamientos del componente del gasto (ver tabla 14):

- Gasto en consumo final crece 5,7%.
- Formación bruta de capital crece 2,2%.
- Exportaciones crecen 2,2%.
- Importaciones crecen 10,0%. Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto crece en 1,2%, en su serie ajustada por efecto estacional y calendario. Cuando se observa el comportamiento de sus componentes:
- Gasto en consumo final crece 1,3%.
- Formación bruta de capital crece 0,5%.
- Exportaciones crecen 1,5%.
- Importaciones crecen 2,4%.

Tabla 14. Componentes del gasto
Tasas de crecimiento en volumen¹
Tercer trimestre 2025^{Pr}

Componentes del gasto	Tasas de crecimiento (%)		
	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Año corrido	Trimestral
	2025 ^{Pr} -III / 2024 ^{Pr} -III	2025 ^{Pr} / 2024 ^{Pr}	2025 ^{Pr} -III / 2025 ^{Pr} -II
Gasto de consumo final ²	5,7	4,4	1,3
Formación bruta de capital ³	2,2	5,4	0,5
Exportaciones	2,2	1,4	1,5
Importaciones	10,0	10,6	2,4
Producto Interno Bruto	3,6	2,8	1,2

Fuente: DANE, PIB_T

^{Pr} preliminar

¹Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015.

²El gasto en consumo final incluye el gasto de consumo final individual de los hogares; gasto de consumo final de las instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares y gasto de consumo final del gobierno general.

³La formación bruta de capital incluye la formación bruta de capital fijo, la variación de existencias y la adquisición menos disposición de objetos valiosos.

Gasto de consumo final¹⁴ En el tercer trimestre de 2025pr el gasto de consumo final crece 5,7% en su serie original, respecto al mismo periodo de 2024pr. Los componentes del gasto que explican este comportamiento son (ver tabla 15):

- Gasto de consumo final individual de los hogares crece 4,2%.

- Gasto de consumo final del gobierno general crece 14,2%. Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el gasto de consumo final crece en 1,3% en su serie ajustada por efecto estacional y calendario. Cuando se observa el comportamiento de sus componentes:
- Gasto de consumo final individual de los hogares crece 1,3%. • Gasto de consumo final del gobierno general crece 1,4%.

Tabla 15. Gasto de consumo final

Tasas de crecimiento en volumen

Tercer trimestre 2025pr

Componentes del gasto de consumo final	Tasas de crecimiento (%)		
	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Año corrido	Trimestral
	2025 ^{Pr} -III / 2024 ^{Pr} -III	2025 ^{Pr} / 2024 ^{Pr}	2025 ^{Pr} -III / 2025 ^{Pr} -II
Gasto de consumo final individual de los hogares ^{2 3}	4,2	3,9	1,3
Gasto de consumo final del gobierno general	14,2	7,5	1,4
Gasto de consumo final	5,7	4,4	1,3

Fuente: DANE, PIB_T

^{Pr} preliminar

¹Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015.

²Incluye el gasto de consumo final de las instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

³Incluye las compras de bienes por residentes efectuadas en el exterior y excluye la de no residentes efectuadas en el territorio económico.

.2.2. Formación bruta de capital¹⁵ En el tercer trimestre de 2025pr, la formación bruta de capital crece 2,2% en su serie original, respecto al mismo periodo de 2024pr. Para la serie ajustada por efecto estacional y calendario, la formación bruta de capital crece 0,5%, respecto al trimestre inmediatamente anterior.

Tabla 16. Formación bruta de capital

Tasas de crecimiento en volumen

Tercer trimestre 2025pr

Componente de la demanda	Tasas de crecimiento (%)		
	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Año corrido	Trimestral
	2025 ^{Pr} -III / 2024 ^{Pr} -III	2025 ^{Pr} / 2024 ^{Pr}	2025 ^{Pr} -III / 2025 ^{Pr} -II
Formación bruta de capital fijo	4,8	2,9	1,9
Formación bruta de capital¹	2,2	5,4	0,5

Fuente: DANE, PIB_T

^{Pr} preliminar

¹ La formación bruta de capital incluye la formación bruta de capital fijo, la variación de existencias y la adquisición menos disposición de objetos valiosos.

² Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015.

1.2.3. Exportaciones En el tercer trimestre de 2025pr, las exportaciones crecen 2,2% en su serie original, respecto al mismo periodo de 2024pr. Para la serie ajustada por efecto estacional y calendario, las exportaciones crecen 1,5%, respecto al trimestre inmediatamente anterior (ver tabla 17).

Tabla 17. Exportaciones
Tasas de crecimiento en volumen¹
Tercer trimestre 2025^{Pr}

Componente del gasto	Tasas de crecimiento (%)		
	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Año corrido	Trimestral
	2025 ^{Pr} -III / 2024 ^{Pr} -III	2025 ^{Pr} / 2024 ^{Pr}	2025 ^{Pr} -III / 2025 ^{Pr} -II
Exportaciones	2,2	1,4	1,5

Fuente: DANE, PIB_T

^{Pr} preliminar

¹ Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015.

1.2.4. Importaciones En el tercer trimestre de 2025pr, las importaciones crecen 10,0% en su serie original, respecto al mismo periodo de 2024pr. Para la serie ajustada por efecto estacional y calendario, las importaciones crecen 2,4%, respecto al trimestre inmediatamente anterior.



Tabla 18. Importaciones
Tasas de crecimiento en volumen¹
Tercer trimestre 2025^{Pr}

Componente del gasto	Tasas de crecimiento (%)		
	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Año corrido	
	2025 ^{Pr} -III / 2024 ^{Pr} -III	2025 ^{Pr} / 2024 ^{Pr}	2025 ^{Pr} -III / 2025 ^{Pr} -II
Importaciones	10,0	10,6	2,4

Fuente: DANE, PIB_T

^{Pr} preliminar

¹Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015.

1.2. Análisis de la demanda

Agencia Nacional de Contratación Pública
Colombia Compra Eficiente

ANÁLISIS DE LA DEMANDA

[← Atrás](#)

[↶ Reiniciar](#)



Fuente: Herramienta de visualización para el análisis de la demanda y de la oferta

	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 7 de 17	

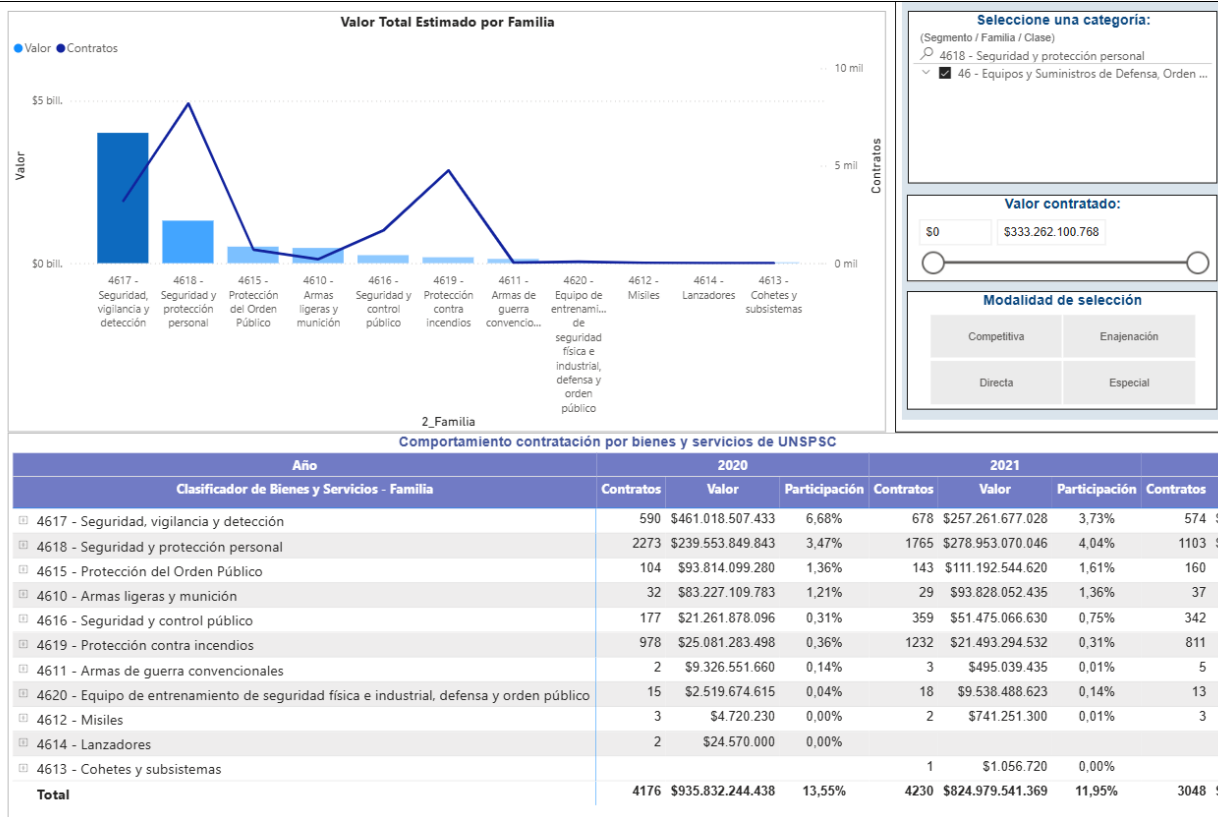
Análisis del comportamiento de la demanda (Año 2025 – Alcaldía Municipio de La Uvita, Boyacá – SECOP II)

El gasto anual refleja un comportamiento robusto del sector, con montos que superan el billón de pesos especialmente en 2021 y 2024, años en los que se evidencia una inversión ampliada para equipamientos, dotación, elementos de protección personal, señalización, extintores y otros insumos de seguridad ocupacional. En los años 2022, 2023 y 2025 el gasto se mantiene estable, lo que confirma que las entidades del departamento reconocen este tipo de adquisiciones como necesidades permanentes para el funcionamiento institucional, la seguridad laboral y la atención de emergencias.

En cuanto al volumen de contratos, los datos muestran una tendencia dual: por un lado, la cantidad mensual de contratos incrementa de forma sostenida hacia 2025, superando los 500 contratos en los meses finales del año; por otro lado, la cantidad anual de contratos disminuye entre 2020 y 2025, pasando de 4170 a 2226 contratos. Este comportamiento refleja un fenómeno importante en el sector: aunque el número de contratos se reduce, el valor total contratado aumenta, indicando que las entidades están optando por procesos de mayor cuantía, contratos más integrales y adquisiciones consolidadas que permiten optimizar recursos y mejorar la capacidad operativa en seguridad institucional.

En general, las cifras evidencian que el sector 4618 es estratégico para Boyacá, debido a la necesidad constante de contar con elementos de protección personal, equipos contra incendios, señalización, botiquines y dispositivos que garanticen condiciones adecuadas de seguridad y salud en el trabajo, así como la respuesta ante emergencias. La demanda sostenida y los picos de inversión demuestran que las entidades mantienen una política de actualización y reposición periódica de estos elementos, en cumplimiento del Decreto 1072 de 2015, la Ley 1562 de 2012, la Ley 1523 de 2012 y demás normas relacionadas con gestión del riesgo y seguridad ocupacional.

En conclusión, el sector 4618 presenta un comportamiento dinámico, con un gasto creciente en contratos de mayor valor y una participación estable dentro de la estructura de la demanda pública del departamento. Esto reafirma la importancia de fortalecer los procesos de adquisición de elementos de seguridad y protección personal, garantizando la disponibilidad de insumos esenciales para la protección de funcionarios, contratistas y ciudadanía, así como para la adecuada gestión del riesgo en las entidades públicas de Boyacá..



Fuente: Herramienta de visualización para el análisis de la demanda y de la oferta

El análisis del comportamiento de contratación del sector de Seguridad y Protección Personal (código UNSPSC 4618) evidencia que este segmento se encuentra dentro de los más relevantes del grupo 46 de equipos y suministros de defensa, orden público y seguridad industrial, con una participación significativa tanto en número de contratos como en valor económico. Durante el año 2020 se ejecutaron 2.273 contratos asociados a esta familia, por un valor estimado de \$359.553.849.843, lo que representó 3,47% de la contratación total del sector. Para el año 2021 se observa un aumento en el valor contratado, alcanzando \$278.953.070.046 con 1.103 contratos, consolidándose como una línea estratégica para entidades públicas en la protección del personal, fortalecimiento de capacidades institucionales y cumplimiento de normativas en materia de seguridad y salud en el trabajo.

El comportamiento del valor total estimado por familia muestra que el sector 4618 se ubica entre las categorías con mayor demanda, solo superado por familias como 4617 (Seguridad, vigilancia y detección) y 4619 (Protección contra incendios), lo cual evidencia la importancia de contar con elementos que garanticen la protección individual en distintas actividades institucionales. La tendencia demuestra que las entidades no solo mantienen compras regulares de elementos de

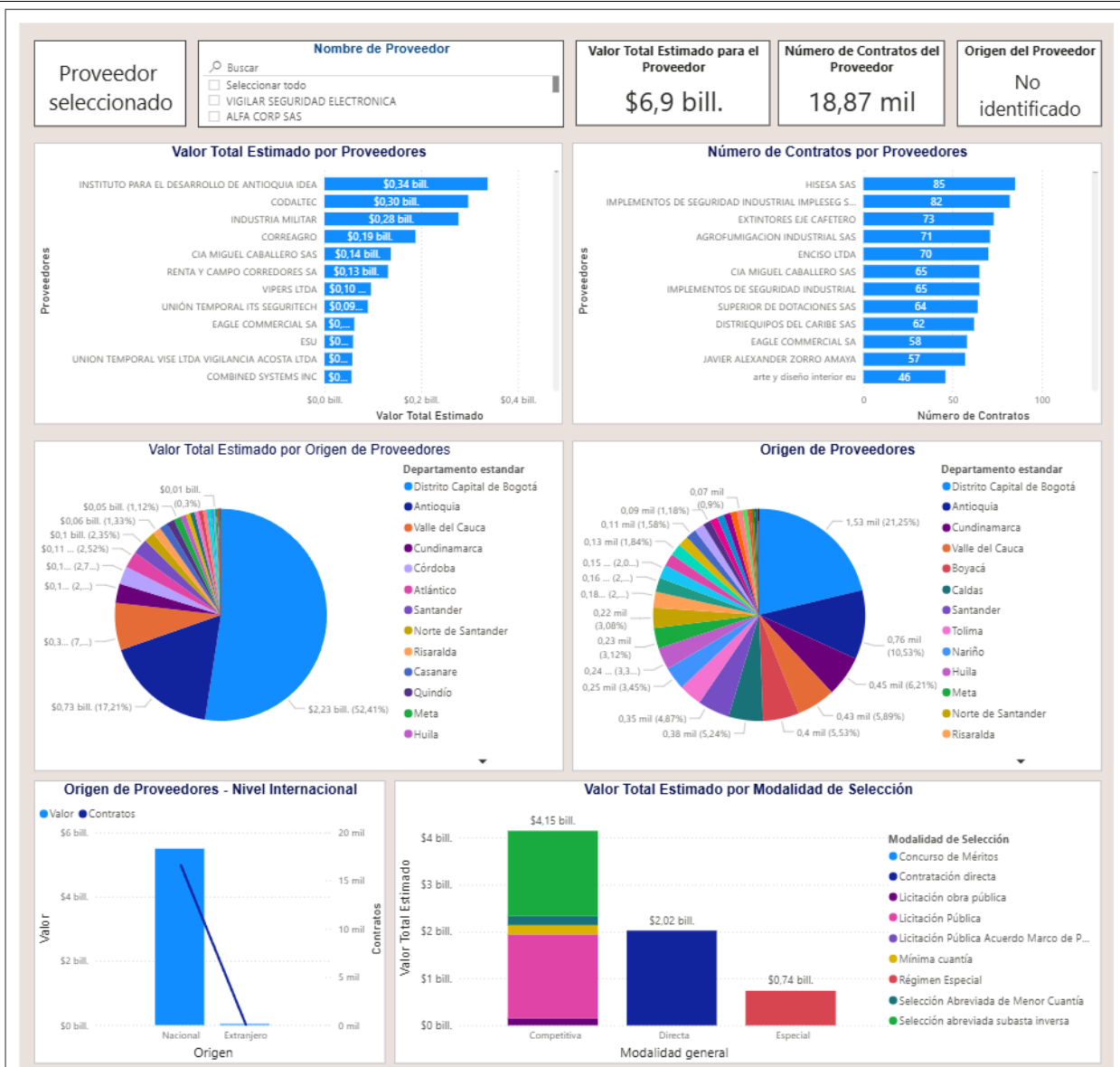
	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 9 de 17	

dotación y protección personal, sino que también responden a necesidades emergentes derivadas de actividades de control público, emergencias y fortalecimiento operativo.

En el comparativo 2020–2021, el sector presenta un comportamiento estable en la demanda, aun cuando se evidencia una disminución en la cantidad de contratos. Esto sugiere una consolidación de compras y procesos de mayor cuantía, donde se integran dotaciones completas o suministros especializados, lo que incrementa el valor promedio por contrato. Este comportamiento es coherente con las dinámicas del mercado, que exige el cumplimiento de estándares de calidad, certificaciones y procesos de adquisición más estructurados para elementos como cascos, guantes, gafas de seguridad, arneses, extintores, señalización, kits de emergencia y equipos especializados de protección.

En general, el comportamiento del sector reafirma que los elementos de seguridad y protección personal son insumos indispensables en el funcionamiento diario de las entidades públicas, especialmente aquellas que deben garantizar la mitigación de riesgos laborales, la atención de emergencias y la protección del personal operativo y administrativo. La estabilidad del gasto y la alta participación del sector dentro del conjunto de compras relacionadas con seguridad industrial demuestran que existe un mercado maduro, con amplia oferta de proveedores certificados y disponibilidad de productos ajustados a normas nacionales e internacionales. Por lo anterior, las adquisiciones en esta categoría resultan coherentes con las necesidades institucionales, responden a las obligaciones legales en materia de gestión del riesgo y seguridad ocupacional, y cuentan con suficiente soporte en la dinámica del mercado público reflejada en las vigencias analizadas.

Fuente: Herramienta de visualización para el análisis de la demanda y de la oferta



Fuente: Herramienta de visualización para el análisis de la demanda y de la oferta

El análisis del sector evidencia que el mercado de suministros para seguridad, protección personal y gestión del riesgo cuenta con una oferta amplia y consolidada, lo cual garantiza la viabilidad y competencia necesaria para adelantar el presente proceso de contratación. El comportamiento de la demanda refleja que las entidades públicas han adquirido de manera constante elementos asociados a este sector, siendo un mercado dinámico y con disponibilidad permanente de proveedores certificados.

	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 11 de 17	

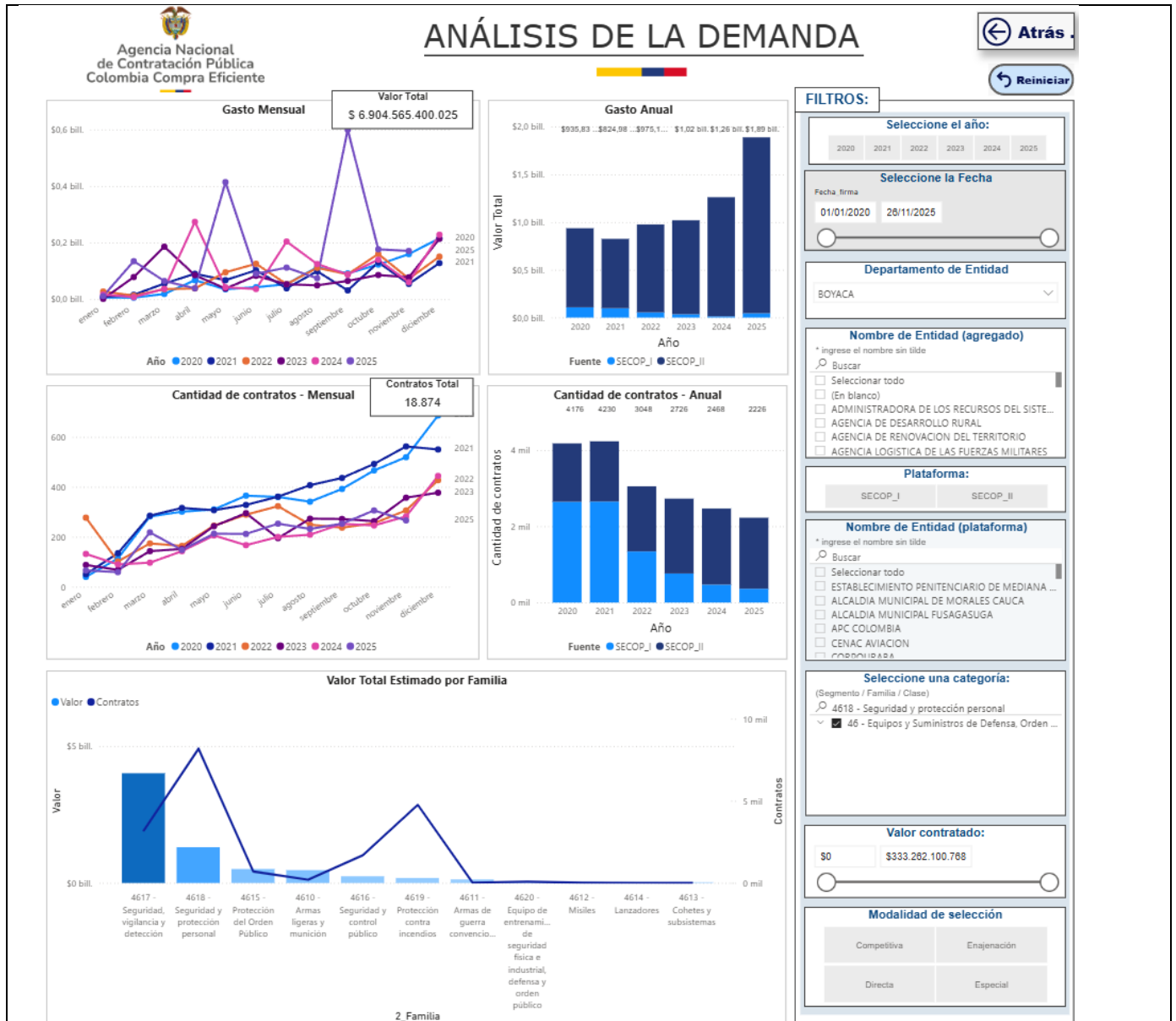
El proveedor seleccionado presenta un valor acumulado de contratación cercano a \$6,9 billones y más de 18,87 mil contratos, lo que demuestra experiencia, capacidad operativa y trayectoria suficiente para atender requerimientos similares a los del Municipio de La Uvita. Además, el análisis general evidencia que múltiples proveedores del país mantienen relaciones contractuales recurrentes en suministros como extintores, equipos de protección personal, señalización y dotaciones para emergencias.

Los principales departamentos de origen de la oferta —Bogotá, Antioquia y Valle del Cauca— concentran más del 60% del valor contratado, reflejando la existencia de un mercado especializado y técnicamente competente. La participación marginal de proveedores internacionales indica que el mercado nacional es suficiente para cubrir las necesidades del proceso, garantizando tiempos de entrega adecuados y disponibilidad de productos certificados.

En cuanto a las modalidades de selección, el sector muestra una clara predominancia de procesos competitivos, que superan los \$4,15 billones, lo cual confirma la existencia de pluralidad de oferentes y condiciones de competencia que respaldan la realización del proceso bajo un escenario abierto y transparente. La contratación directa también presenta un comportamiento significativo, especialmente en insumos urgentes o especializados, lo que evidencia la relevancia y transversalidad de estos bienes en la administración pública.

En síntesis, el mercado ofrece suficientes garantías de concurrencia, calidad y capacidad técnica, por lo cual el proceso de contratación proyectado para el Municipio de La Uvita encuentra condiciones favorables para su ejecución. La oferta existente permite asegurar la adquisición eficiente y oportuna de los elementos requeridos para la prevención, preparación y atención de emergencias, con proveedores experimentados, precios competitivos y disponibilidad comprobada.

1.3. Análisis de la oferta



Fuente: Herramienta de visualización para el análisis de la demanda y de la oferta

El análisis de la demanda del sector correspondiente al código UNSPSC 4618 —Seguridad y Protección Personal— evidencia un mercado dinámico, con comportamiento estable y un alto nivel de contratación por parte de entidades públicas en el periodo 2020–2025. Según los datos consolidados, el gasto total acumulado asciende a \$6,9 billones, lo que demuestra que este sector es estratégico y recurrente dentro de la gestión institucional, especialmente para entidades de orden nacional, departamental y municipal.

	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 13 de 17	

El comportamiento mensual muestra variaciones estacionales, con picos significativos en los meses de abril, julio, octubre y diciembre, lo que indica que la demanda aumenta en contextos operativos específicos, entre ellos preparación para temporadas de riesgo, festividades y reforzamiento institucional. En términos anuales, se observa un crecimiento sostenido: el valor contratado asciende progresivamente desde aproximadamente \$900 mil millones en 2020 hasta superar los \$1,8 billones en 2025, lo que confirma la vigencia y expansión del sector.

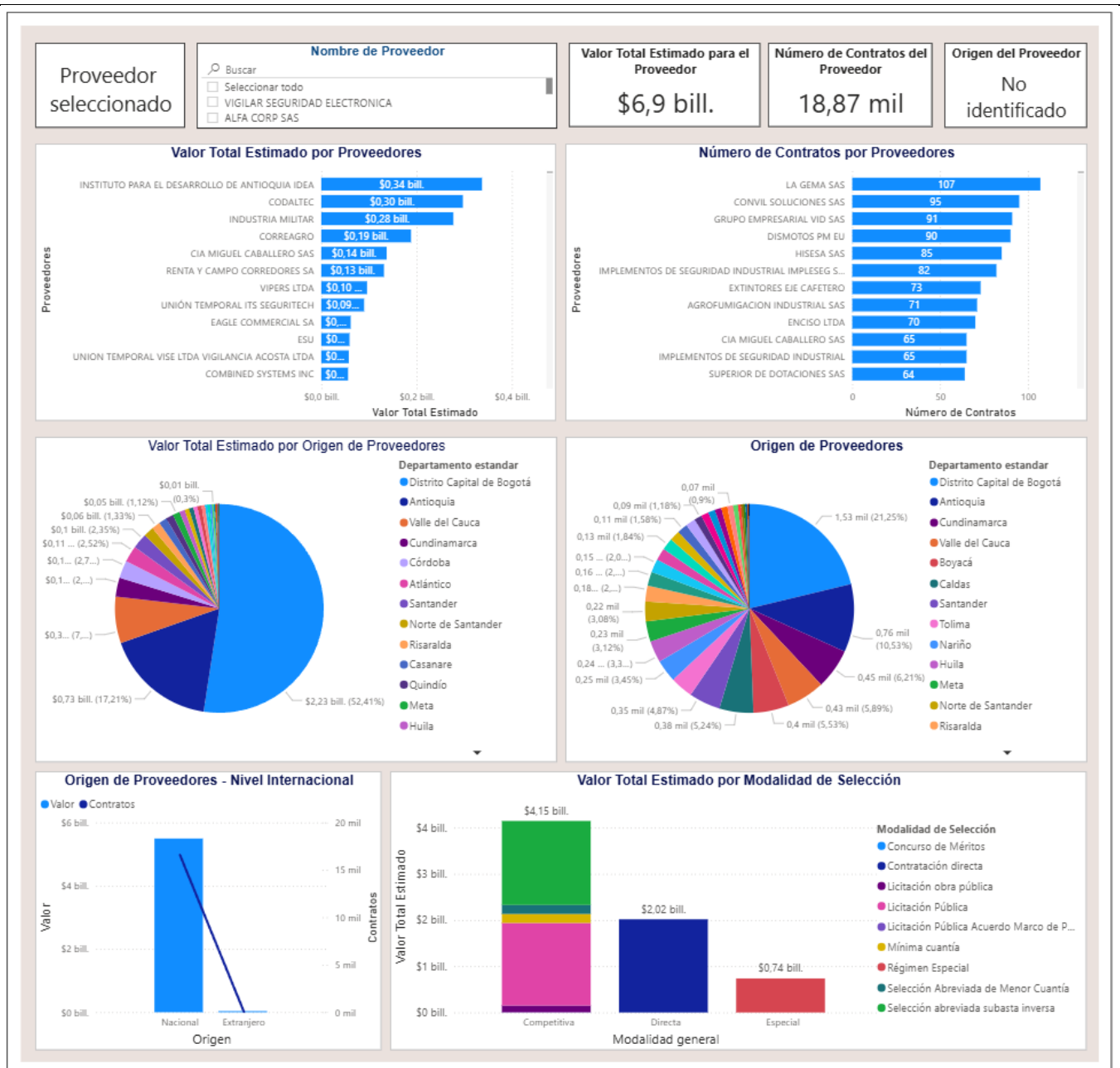
En cuanto al número de contratos, el comportamiento también es ascendente. Entre 2020 y 2025 se suscribieron 18.874 contratos, con incrementos importantes a partir de 2022, pasando de aproximadamente 3.600 contratos en 2020 a más de 2.200 contratos en 2025 solo en la categoría analizada, lo que demuestra la continuidad del mercado y el fortalecimiento del sector como insumo fundamental para la seguridad institucional.

Al analizar el valor total estimado por familia, el código 4618 presenta una participación relevante en comparación con familias relacionadas. Aunque no alcanza los niveles del grupo 4617 (seguridad, vigilancia y detección), sí es una de las familias con mayor demanda en términos de contrataciones recurrentes, lo que refleja la necesidad institucional de adquirir elementos como equipos de protección personal, dotación de seguridad, señalización, botiquines, extintores, kits de emergencia, entre otros.

Los datos evidencian que la contratación en esta familia mantiene estabilidad y una participación consistente dentro del total del grupo UNSPSC 46 – Equipos y Suministros para Defensa, Orden Público y Seguridad. Además, la pluralidad de entidades contratantes registradas indica que existe una amplia oferta de proveedores, así como disponibilidad técnica y logística en el mercado, lo que garantiza una adecuada concurrencia para soportar procesos de contratación municipales.

En términos de modalidad de selección, la categoría mantiene volúmenes significativos tanto en procesos competitivos como en modalidades directas y especiales, lo que demuestra que, dependiendo de la naturaleza de los elementos y el nivel de urgencia, las entidades han podido acudir a diferentes mecanismos, manteniendo las reglas de transparencia y pluralidad de oferentes.

En conclusión, el comportamiento del sector UNSPSC 4618 evidencia un mercado maduro, activo y con amplia disponibilidad de oferta nacional, lo que permite afirmar que el proceso de contratación proyectado por el Municipio de La Uvita cuenta con condiciones adecuadas de competencia, disponibilidad de proveedores y respaldo técnico para la adquisición de elementos de seguridad y protección personal requeridos para fortalecer la gestión del riesgo municipal.



Fuente: Herramienta de visualización para el análisis de la demanda y de la oferta

El análisis del comportamiento del mercado para el sector UNSPSC 4618 —Seguridad y Protección Personal— evidencia que este es un sector altamente dinámico, con un volumen contractual consolidado que supera los \$6,9 billones y un total aproximado de 18.874 contratos, lo que demuestra una oferta robusta, amplia y especializada dentro del Sistema de Compra Pública en Colombia.

	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 15 de 17	

En cuanto al valor total estimado por proveedor, se observa una marcada concentración en actores institucionales y comerciales con amplia trayectoria. El Instituto para el Desarrollo de Antioquia (IDEA), CODALTEC e Industria Militar se ubican entre los principales proveedores, con valores cercanos o superiores a los \$0,3 billones, lo que evidencia su capacidad operativa y técnica para suministrar bienes de seguridad y protección personal a gran escala.

El análisis del número de contratos por proveedor muestra una dinámica más distribuida, con empresas como LA GAMA SAS, CONVI SOLUCIONES SAS, Grupo Empresarial Viu SAS y Dimmspro PM liderando la frecuencia contractual, con cifras que oscilan entre 70 y 107 contratos. Estos datos reflejan que existe una pluralidad de proveedores activos, lo que contribuye a la competencia y a la transparencia del mercado.

Respecto al origen geográfico de los proveedores, el mercado es predominantemente nacional. Bogotá concentra el mayor volumen de contratación con \$2,23 billones (32,41%), seguida por Antioquia y el Valle del Cauca. La diversidad territorial de los proveedores, evidenciada por su amplia distribución en departamentos como Santander, Meta, Caldas, Risaralda y Atlántico, confirma que el sector cuenta con una sólida red nacional capaz de responder a las necesidades de entidades de distintos niveles administrativos.

La presencia de proveedores internacionales es marginal, lo que indica que la oferta local es suficiente y competitiva para satisfacer la demanda institucional sin requerir recurrencia significativa a importaciones o empresas extranjeras.

En términos de modalidad de selección, el mercado presenta distribuciones balanceadas:

- Modalidades competitivas alcanzan un valor estimado de \$4,15 billones, representando la mayor parte del gasto y evidenciando una amplia participación de oferentes.
- Contratación directa representa cerca de \$2,02 billones, utilizada especialmente para adquisiciones urgentes o estratégicas dentro de la gestión del riesgo y la seguridad institucional.
- Modalidades especiales registran aproximadamente \$0,74 billones, reflejando la aplicación de regímenes diferenciales según la naturaleza de los bienes y entidades contratantes.

En conjunto, esta información confirma que el sector UNSPSC 4618 cuenta con un mercado maduro, competitivo y diversificado, con amplia disponibilidad de proveedores nacionales, múltiples modalidades contractuales y una distribución geográfica capaz de garantizar tiempos de entrega adecuados y capacidad técnica para atender requerimientos institucionales. Estos elementos brindan al Municipio de La Uvita un entorno favorable para adelantar procesos de contratación relacionados con elementos de seguridad, protección personal, señalización y equipos destinados al fortalecimiento de la gestión del riesgo municipal.

3..ESTUDIO DE LA DEMANDA

El municipio ha adquirido este tipo de bienes mediante procesos de invitación pública de mínima cuantía en anteriores ocasiones, cuyo objeto ha sido el suministro de elementos de seguridad y protección

personal, tales como extintores, botiquines, señalización de seguridad, equipos de protección personal (EPP) y demás insumos necesarios para fortalecer la gestión del riesgo en las diferentes dependencias del Municipio de La Uvita, Boyacá. De acuerdo con el valor ofertado por los proveedores, se contrata el suministro hasta agotar el presupuesto asignado; los contratistas han sido empresas legalmente constituidas, certificadas y autorizadas para comercializar elementos de seguridad industrial y equipos para atención de emergencias.

Los contratos han oscilado en valores promedio de \$36.000.000, y los pagos se realizan conforme a las entregas, ya sea mediante actas parciales o contra entrega total, según la naturaleza y el monto de cada proceso. En la vigencia anterior se celebraron aproximadamente dos contratos de esta misma categoría, financiados con recursos de inversión destinados al fortalecimiento institucional, gestión del riesgo de desastres y seguridad laboral en las instalaciones municipales.

En todos los casos, se han cumplido los plazos y condiciones establecidas, garantizando la entrega de los elementos en las especificaciones técnicas requeridas y con la documentación de soporte correspondiente. Para este tipo de procesos no ha sido necesaria la exigencia de garantías adicionales relacionadas con la continuidad del suministro, dado que los elementos contratados son entregados de manera directa y en una sola fase o en fases programadas, según lo pactado en cada contrato.

De acuerdo con el valor ofertado, se contrata el suministro hasta agotar el presupuesto del proceso, garantizando que los bienes adquiridos provengan de proveedores formalmente habilitados para comercializar productos de seguridad industrial, protección personal y equipos para atención de emergencias, en cumplimiento de los lineamientos técnicos y normativos aplicables.

3..ESTUDIO DE LA DEMANDA

3.1. ANÁLISIS COMO HA ADQUIRIDO EL MUNICIPIO EN EL PASADO ESTE BIEN OBRA O SERVICIO

3.2. IDENTIFICACIÓN Y ANÁLISIS PROCESO DE CONTRATACIÓN DE OTRAS ENTIDADES ESTATALES

DESCRIPCION	FECHA	VALOR
SEÑALIZACION DE RIESGOS, EXTINTORES, BOTIQUINES Y RUTAS DE EVACUACION PARA LA SEDE PRINCIPAL DE LA INSTITUCION EDUCATIVA PARMENIO BONILLA PAREDES, MUNICIPIO DE TAME ARAUCA	4/12/2025	\$ 7.718.094 COP
MANTENIMIENTO Y RECARGA DE EXTINTORES Y SEÑALIZACION	4/12/2025	\$ 4.700.000 COP
SUMINISTRO DE DOTACION DE CAMISAS, CAMISETAS TIPO POLO PANTALONES, BOTAS DE SEGURIDAD PARA EMPLEADOS DE LA EMPRESA JAGUAZUL S.A.E.S.P	11/09/2025	\$ 49.048.500 COP

	ALCALDIA MUNICIPAL LA UVITA NIT 891.856.257-2			
	MODELO ESTANDAR DE CONTROL INTERNO			
	ANALISIS DEL SECTOR			
	VERSIÓN: 01	PM-GC-FR-03-09	Página 17 de 17	

CONCLUSIÓN ESTUDIO DEL SECTOR:

Dentro del sector perteneciente al objeto del presente estudio, se observó la existencia un amplio grupo de oferentes que suplen las necesidades de las diferentes entidades, de acuerdo a los requerimientos. Así mismo se evidenció la gran rotación de los elementos dado los niveles de demanda. Los precios varían de acuerdo a las características del producto y para el presente estudio se tomó como referencia el precio promedio de diferentes proveedores.

ORIGINAL FIRMADO

Ing. JOHN FERNEY MEDINA CÁCERES
Secretaria de Planeación e Infraestructura

	ELABORÓ	REVISÓ Y APROBÓ
FECHA:	15/12//2025	15/12//2025
NOMBRE:	JOHN FERNEY MEDINA CÁCERES	DANIEL ANDRÉS CASTIBLANCO VERA
CARGO:	Secretaria de Planeación e Infraestructura	Asesor en Contratación