ANALISIS DEL SECTOR

Descripción general del sector

El objeto se enmarca principalmente en el **sector de tecnología, dotación y suministros para formación técnica y tecnológica**, con énfasis en **logística, comercio internacional y operación de procesos**. Este sector abastece a entidades educativas y de formación para el trabajo, especialmente instituciones públicas como el **SENA**, que requieren actualización permanente de equipos y herramientas para garantizar la pertinencia de sus programas.

Se trata de un sector **transversal**, que integra:

- Tecnología aplicada a la logística
- Equipos didácticos y de entrenamiento
- Herramientas menores especializadas
- Soluciones de soporte a procesos formativos

2. Características del sector

- **Alta dependencia del presupuesto público**, especialmente en entidades de formación estatal.
- **Demanda recurrente**, asociada a renovación tecnológica, mantenimiento de ambientes de formación y actualización curricular.
- **Oferta diversificada**, con múltiples proveedores nacionales y regionales.
- **Bajo a medio nivel de complejidad tecnológica**, al tratarse de equipos y herramientas menores, aunque con especificaciones técnicas claras.
- **Ciclo de vida corto de los equipos**, debido a la obsolescencia tecnológica y al uso intensivo en ambientes de formación.

3. Análisis de la demanda

La demanda está impulsada por:

- Programas de **formación técnica y tecnológica en logística, transporte, comercio exterior y operaciones**.

- Necesidad del SENA de **alinear la formación con estándares del sector productivo**.
- Crecimiento del enfoque en **logística internacional y cadenas de suministro**, especialmente relevante para la región sur del país.
- Requerimientos de **acreditación y calidad educativa**, que exigen ambientes formativos actualizados.

La demanda es **institucional**, planificada y sujeta a la vigencia fiscal (2025).

4. Análisis de la oferta

La oferta del sector está compuesta por:

- Proveedores locales y nacionales de equipos tecnológicos.
- Distribuidores de herramientas menores especializadas.
- Empresas comercializadoras de tecnología educativa y logística.

Características de la oferta:

- **Alta competencia**, especialmente en equipos estándar.
- Capacidad de suministro en plazos cortos.
- Posibilidad de **soporte técnico y garantía**, factor clave en la contratación pública.
- Cumplimiento de normativas de contratación estatal.

5. Análisis de competencia (Modelo de Porter – resumido)

- **Rivalidad entre competidores:** Alta
  Existe un número significativo de proveedores con productos similares.
- **Amenaza de nuevos entrantes:** Media
  El acceso al mercado es relativamente sencillo, pero requiere cumplimiento normativo y experiencia en contratación pública.
- **Poder de negociación de los proveedores:** Bajo a medio
  Existen múltiples alternativas de suministro.
- **Poder de negociación del comprador (SENA):** Alto
  Por volumen, estandarización técnica y condiciones contractuales.

- **Amenaza de productos sustitutos:** Baja
  Los equipos y herramientas son necesarios para el desarrollo de la formación práctica.

6. Marco normativo y regulatorio

El sector está regulado principalmente por:

- Normativa de **contratación pública colombiana**.
- Políticas de **austeridad y eficiencia del gasto público**.
- Lineamientos internos del SENA para adquisición de bienes tecnológicos.
- Normas técnicas y de calidad aplicables a equipos y herramientas.

7. Tendencias del sector

- **Digitalización de procesos logísticos**.
- Mayor uso de **tecnología aplicada a la simulación y práctica formativa**.
- Enfoque en **eficiencia operativa y sostenibilidad**.
- Preferencia por equipos **modulares, versátiles y de fácil mantenimiento**.
- Integración de herramientas que reflejen condiciones reales del sector productivo.

8. Oportunidades y riesgos

Oportunidades

- Fortalecimiento de los ambientes de formación del SENA.
- Mejora en la calidad y pertinencia de los programas.
- Amplia base de proveedores competitivos.
- Posibilidad de optimizar costos mediante compras eficientes.

Riesgos

- Obsolescencia tecnológica acelerada.
- Retrasos en la entrega por problemas logísticos.

- Riesgo de adquirir equipos no alineados con las necesidades formativas.
- Dependencia del cronograma presupuestal.