COMERCIAL SETEDEX S.A.S.

Bogotá, 21 de enero de 2026

Capitan de Navío
JUAN CARLOS HINCAPIE AGUDELO
Director
SANIDAD NAVAL

ASUNTO: OFERTA COMERCIAL

1. OBJETIVO GENERAL

- Modelo de gestión del riesgo clínico y administración del alto costo con tecnología remota y control en línea para Sanidad Naval de Colombia.
- Disminuir el exceso de costo a partir del inicio de la consultoría.

2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Gestión del riesgo de los pacientes de alto costo con impacto en la disminución de la utilización de la red externa: Pacífico, Norte, Centro, Barranquilla y Hospital Naval de Cartagena.
- Gestión del riesgo de los pacientes de alto costo del Hospital Militar Central en Bogotá.

MACROPROCESOS DE LA OFERTA

1. Modelo de gestión del riesgo de los pacientes de alto costo con tecnología remota y control en línea.

    - Generar estrategias para la implementación y mejoramiento de los procesos y procedimientos de auditoría concurrente, con las acciones preventivas y correctivas que sean necesarias.

      ENTREGABLE: informes en línea permanente, comité de seguimiento mensual con los líderes de los diferentes procesos en Sanidad Naval Bogotá.

OFERTA ECONÓMICA

OFERTA	COL $
1. Modelo de gestión del riesgo clínico y administración del alto costo con tecnología remota y control en línea.	$ 16.500.000 mensuales más IVA

QUE INCLUYE LA OFERTA

- Coordinación remota a través de plataforma tecnológica SETEDEX.app.

Cordialmente,

MIGUEL CORAL PABÓN

Representante legal

SETEDEX S.A.S

NIT # 900-721858-0