

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

NOMBRE:	ABEL ALEJANDRO RODRIGUEZ ✓
CEDULA:	1113688807
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS - Prestación de servicios profesionales ✓
No. DE CONTRATO:	1.310-19.13-0902-2026 del 14 de enero de 2026
VALOR DEL CONTRATO:	\$30.000.000 (TREINTA MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 14 de enero de 2026 a 30 de Junio de 2026
PERIODO DEL INFORME:	Enero de 2026, CUOTA 1 ✓
FECHA PRESENTACIÓN:	19 de enero de 2026

Objeto del contrato: PRESTACION DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ADMINISTRADOR(A) DE EMPRESAS EN LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONOMICO, COMPETITIVIDAD Y FOMENTO DEL EMPLEO EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DE LAS UNIDADES ECONOMICAS DEL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo:

Actividades Realizadas:

Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Realizar el levantamiento de información de los actores y servicios ofertados para el fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial en el Valle del Cauca, y articular la oferta al servicio de fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial que brinda la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y fomento del Empleo.

Recolecte información detallada sobre los actores clave y los servicios disponibles para fortalecer el emprendimiento y el desarrollo empresarial en el Valle del Cauca. Esto incluye identificar las entidades, programas y recursos existentes que apoyan a los emprendedores y empresas en la región. Posteriormente, se desarrollo articulacion de esta oferta con los servicios de fomento al emprendimiento y desarrollo empresarial proporcionados por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo. El objetivo es garantizar una coordinación eficiente y maximizar el impacto de las iniciativas de apoyo a los emprendedores y las empresas del Valle del Cauca.

2. Brindar asistencia técnica a los emprendedores y/o mipymes del departamento del Valle del Cauca siguiendo la ruta de atención del programa para el fortalecimiento al emprendimiento y el Desarrollo Empresarial de la secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, cumpliendo con los estándares de calidad, oportunidad y eficiencia definidos para el proceso.

Realicé asistencia técnica a emprendedores de micro y pequeñas empresas (MIPYMES) en el municipio de Palmira, Valle del Cauca. Este esfuerzo se llevó a cabo en el marco del programa para el fortalecimiento al emprendimiento y el Desarrollo Empresarial de la Secretaría de

Desarrollo Económico y Competitividad del departamento del Valle del Cauca. Ejecuté la ruta de atención establecida por el programa, garantizando que se cumplieran los estándares de calidad, oportunidad y eficiencia definidos para el proceso.

Prioricé la empatía y la escucha activa para entender a fondo los desafíos que enfrentaban en sus negocios. Esta comprensión profunda permitió identificar áreas de mejora y oportunidades de crecimiento que podrían ser aprovechadas mediante la asistencia técnica proporcionada.

3. Apoyar el desarrollo de las fases ligadas a las convocatorias de Fondos de capital semilla, adelantadas por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, y otros actores del ecosistema emprendedor, incluyendo asistencia técnica, evaluación, alistamiento de documentación y seguimiento a emprendedores y empresarios, ligados a dichos Fondos, así mismo apoyar la logística, convocatorias, o cualquier elemento ligado a su ejecución.

Brindé apoyo integral a emprendedores y empresarios durante las fases ligadas a las convocatorias de Fondos de Capital Semilla. Para ello, proporcioné asistencia técnica personalizada, guiándolos en la elaboración de sus planes de negocio, la identificación de sus necesidades financieras y la preparación de la documentación requerida para la presentación de sus propuestas. Durante la fase de evaluación de las propuestas, desempeñé un papel clave en el proceso, colaborando estrechamente con los evaluadores para garantizar que se tomaran en cuenta todos los aspectos relevantes y se seleccionaran los proyectos con mayor potencial de éxito. Participé en la difusión de las convocatorias, la organización de eventos informativos y la coordinación de reuniones de seguimiento, garantizando una ejecución eficiente en el proceso.

4. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a los lineamientos de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del líder del proceso y/o supervisor del contrato.

Desarrollé una variedad de documentos técnicos, que incluían informes, propuestas y resultados de caracterizaciones. Cada uno de estos documentos se elaboró con meticulosidad y atención al detalle, respondiendo a las solicitudes del Coordinador de centro de desarrollo empresarial e innovación de Palmira Valle del Cauca, quién brindó orientación y supervisión en el proceso. Trabajé en estrecha colaboración con él, para asegurar que los documentos cumplieran con los requisitos específicos de cada solicitud y reflejaran de manera precisa la información relevante para el desarrollo del programa y así proporcionar el soporte necesario para el fortalecimiento del emprendimiento y el desarrollo empresarial en el Valle del Cauca.

5. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo a los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato.

Asistí a reunión virtual con articulación de la cámara de comercio para socializar temas varios como fondos o convocatorias para emprendedores y empresarios, en donde me compartieron base de datos de emprendedores ya formalizados en la cámara de comercio que me permite brindar asesoría y asistencia técnica.

6. Brindar información oportuna para la toma de decisiones cuando fuese necesario, alimentar las bases de datos y los sistemas de información dispuestos por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo.

Proporcione información relevante y actualizada para facilitar la toma de decisiones en el momento que sea necesario. Esto implica recopilar, procesar y alimentar los sistemas de bases de datos e información establecidos por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo. El objetivo fue asegurar que la toma de decisiones se realizo con datos precisos y oportunos, apoyando así los procesos administrativos y estratégicos de la Secretaría.

7. Participar activamente en actividades incluidas las de fortalecimiento, como capacitaciones, reuniones desarrolladas por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, así como las que otras dependencias de la Gobernación Valle del Cauca lleven a cabo. igualmente, asistir y articipar en las mesas de trabajo y otras instancias en las que sea designado, conforme a la instrucción impartida por el Jefe y/o Supervisor, o las que convoquen de otras dependencias de la Gobernación del Valle.

Organicé reunion virtual con los compañeros para programar capacitación de emprendedores los cuales fueron inscritos en la convocatoria valle in con el fin de brindarles conocimientos y bases sobre el tema pitch que es donde tienen que presentar la idea de negocio y exponer sobre lo que estan emprendiendo.

8. Apoyar la difusión de los contenidos de las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico cada vez que se realice una publicación, en las plataformas Instagram, Facebook, X y YouTube, realizando por cada publicación acciones de interacción tales como dar "me gusta" y comentar y/o compartir los contenidos en sus redes sociales personales, con el fin de fortalecer el alcance y el engagement institucional.

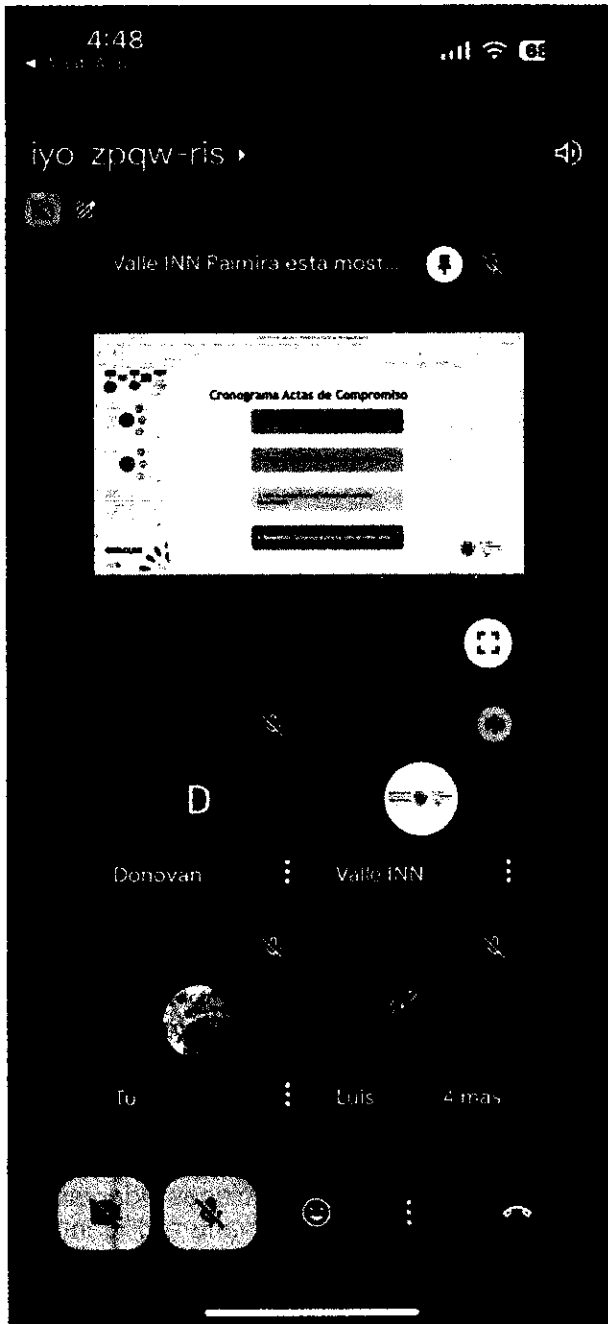
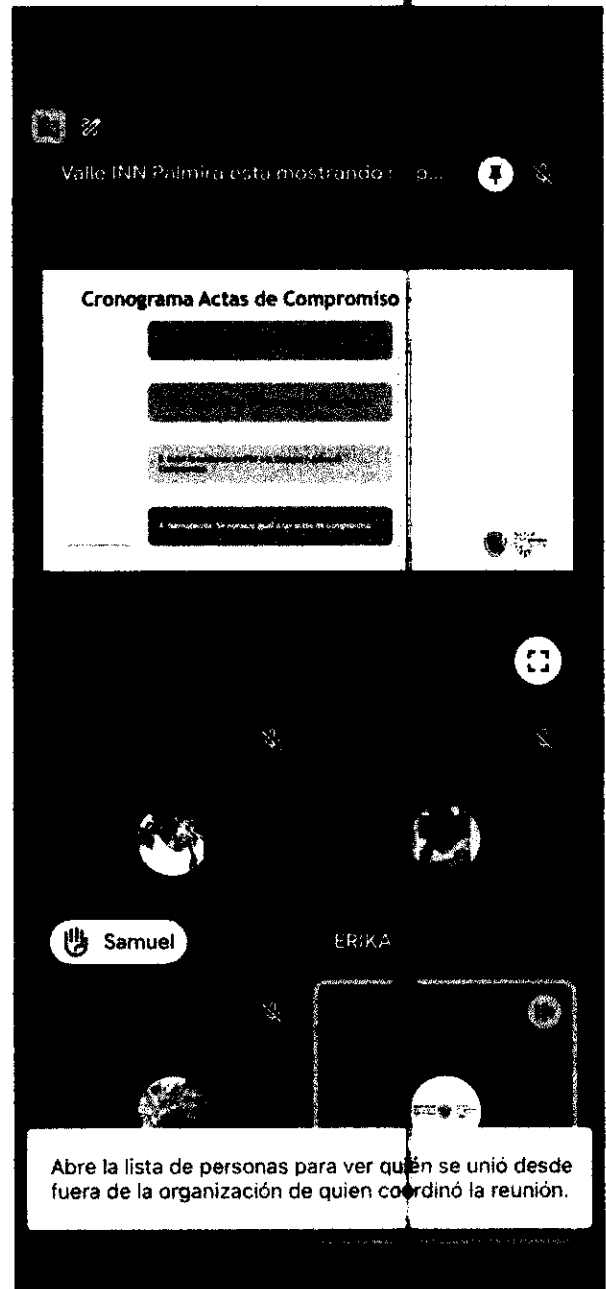
Realicé de manera continua la difusión de los contenidos publicados en las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico en las plataformas Instagram, Facebook, X y YouTube. Para cada publicación realizada, se ejecutaron acciones de interacción digital que incluyeron la marcación de "me gusta", la realización de comentarios y el compartir los contenidos desde redes sociales personales, con el propósito de fortalecer el alcance, la visibilidad y el nivel de engagement institucional, contribuyendo así a la estrategia de comunicación digital de la entidad.

9. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

Llevé a cabo conforme a los estándares de calidad, oportunidad y eficiencia definidos para el proceso un enfoque centrado en las necesidades individuales de los emprendedores y empresarios de Palmira, Valle del Cauca, brindé apoyo personalizado y soluciones adaptadas que contribuyeron al fortalecimiento de sus empresas, las cuales ejecuté de manera diligente y coordinada con el seguimiento y apoyo del Coordinador de centro de desarrollo empresarial e innovación de Palmira Valle del Cauca, esto me ayudó a la contribución y el cumplimiento satisfactorio del objeto contractual del programa, la cual fue fundamental para alcanzar los objetivos establecidos y brindar un impacto positivo en la comunidad empresarial de la región.

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

DE LA ACTIVIDAD 1



ACTIVIDADES 2

ACTAS DE ASESORIAS PERSONALIZADAS

Departamento Valle del Cauca	ACTA CAPACITACIÓN/ASESORÍA	Código: FO-M3-P2-01 Versión: V03 Fecha de Aprobación: 02/02/2022 Página 1 de 2
------------------------------	-------------------------------	---

Fecha: 02-12-2025 Hora Inicio: 15:00 Hora Final: 15:52 Pm
Municipio: Palmira
Nombre de la capacitación/asesoría: Asesoría de emprendimiento
Tipo de reunión: ☒ Inicial ☐ Seguimiento ☐ Final

Objetivo de la capacitación/asesoría:
El objetivo de la asesoría es brindar herramientas que ayuden al emprendedor a definir su mercado objetivo, identificar las necesidades del cliente y consumidor para así desarrollar productos y servicios que respondan a las necesidades previamente identificadas, por último, establecer una propuesta de valor del emprendimiento.

Desarrollo de la capacitación/asesoría:
La asesoría se llevó a cabo en modalidad presencial, en las instalaciones de la universidad del Valle, en el municipio de Palmira.
El gestor(a), inicia la asistencia técnica, explicándole al emprendedor(a) la importancia de segmentar su mercado objetivo y potencial, teniendo en cuenta el comportamiento y/o tendencias del mercado, esto le permitirá al emprendedor conocer cuáles son las estrategias de mercado y ventas adecuadas dependiendo del perfil del cliente que el determine, continúa explicándole las variables que debe determinar para construir el perfil del cliente objetivo.
Se guía al emprendedor en la identificación de cada una de las variables para que el mismo determine como aplicarlas y cuáles son relevantes para sus productos.
El emprendedor finalmente logra segmentar su mercado, reconociendo sus clientes o consumidores quienes se sentirán identificados con los productos y/o servicios.
Acto seguido se procede con la orientación de un direccionamiento estratégico el cual consiste en la definición de objetivos, misión, visión, principios y valores tomando como punto de partida un análisis DOFA (Debilidades, Oportunidades, Fortalezas y Amenazas).

Departamento Valle del Cauca	ACTA CAPACITACIÓN/ASESORÍA	Código: FO-M3-P2-01 Versión: V03 Fecha de Aprobación: 02/02/2022 Página 2 de 2
------------------------------	-------------------------------	---

Se finaliza la asesoría guiando al emprendedor en la estructuración de la propuesta de valor de su emprendimiento, teniendo en cuenta los siguientes factores:

- Qué necesidad satisface / Qué problema soluciona
- A quien va dirigido
- Cuál es la razón de ser del emprendimiento
- Cuál es su ventaja competitiva
- Análisis DOFA

Observaciones- Nuevos Compromisos

Compromiso	Responsable	Fecha de cumplimiento

Firma gestor/asesorador: *Abel Rodríguez*
Nombre: Abel Rodríguez
Firma emprendedor/empresario: *Paula Andrea Becerra Cruz*
Nombre: Paula Andrea Becerra Cruz

Elaborado por	Revisado por	Aprobado por
Elaborado por: Alexandra Viquez Orozco	Revisado por: Paulo Fernando Milán Balcar	Aprobado por: Comité Institucional de Gestión y Desarrollo
Cargo: Subsecretaría de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial	Cargo: Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión	Acta No. 001 de 02 de febrero de 2022
Firma:	Firma:	Firma:
Fecha: 21/01/2022	Fecha: 24/01/2022	Fecha: 02/02/2022

Departamento Valle del Cauca	ACTA CAPACITACIÓN/ASESORÍA	Código: FO-M3-P2-01 Versión: V03 Fecha de Aprobación: 02/02/2022 Página 1 de 2
------------------------------	-------------------------------	---

Fecha: 02-12-2025 Hora Inicio: 3:00PM Hora Final: 5:00PM
Municipio: Palmira
Nombre de la capacitación/asesoría: Asesoría de emprendimiento
Tipo de reunión: ☒ Inicial ☐ Seguimiento ☐ Final

Objetivo de la capacitación/asesoría:
Orientar a emprendedores en la construcción y fortalecimiento de su proyecto empresarial, ofreciendo guía práctica para definir su propuesta comercial, estructurar procesos clave y tomar decisiones informadas. Esta asesoría busca impulsar el desarrollo de ideas innovadoras, mejorar la gestión del negocio y aumentar su competitividad en el entorno actual.

Desarrollo de la capacitación/asesoría:
La asesoría se llevó a cabo en una serie de encuentros donde se abordaron aspectos esenciales para poner en marcha y consolidar el emprendimiento. El proceso incluyó:

1. Clarificación del propósito y diferenciación del emprendimiento: Se trabajó en identificar el propósito principal del proyecto y los elementos que lo hacen único frente a la competencia. A través de dinámicas de reflexión estratégica, se delinearon los valores de la marca y su identidad.
2. Gestión operativa y organización interna: Se revisaron los procesos internos del emprendimiento, estableciendo un esquema básico de funciones, roles y tareas. Se propusieron herramientas para mejorar la planificación del trabajo, el control de inventario y la atención al cliente.
3. Estrategias de posicionamiento y ventas: Se diseñaron acciones concretas para fortalecer la visibilidad del producto o servicio, incluyendo estrategias de comunicación en redes sociales, diseño de promociones, y técnicas básicas de cierre de ventas. Se brindó apoyo en la elaboración de contenido para plataformas digitales.

Departamento Valle del Cauca	ACTA CAPACITACIÓN/ASESORÍA	Código: FO-M3-P2-01 Versión: V03 Fecha de Aprobación: 02/02/2022 Página 2 de 2
------------------------------	-------------------------------	---

Durante la asesoría, el emprendedor logró alinear su enfoque comercial, mejorar su organización y dar los primeros pasos para establecer una presencia digital efectiva. Además, se le proporcionaron recursos adicionales para continuar desarrollando sus capacidades emprendedoras.

Observaciones- Nuevos Compromisos

Compromiso	Responsable	Fecha de cumplimiento

Firma gestor/asesorador: *Abel Rodríguez*
Nombre: Abel Rodríguez
Firma emprendedor/empresario: *David Alejandro Ramírez*
Nombre: David Alejandro Ramírez

Elaborado por	Revisado por	Aprobado por
Elaborado por: Alexandra Viquez Orozco	Revisado por: Paulo Fernando Milán Balcar	Aprobado por: Comité Institucional de Gestión y Desarrollo
Cargo: Subsecretaría de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial	Cargo: Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión	Acta No. 001 de 02 de febrero de 2022
Firma:	Firma:	Firma:
Fecha: 21/01/2022	Fecha: 24/01/2022	Fecha: 02/02/2022

Departamento Valle del Cauca	ACTA CAPACITACIÓN/ASESORÍA	Código: 15M2P241 Versión: V03 Fecha de Aprobación: 09/08/2002 Página 1 de 2
------------------------------	-------------------------------	--

Fecha: 21-11-2005 Hora inicio: _____ Hora final: _____
Municipio: Palma
Nombre de la capacitación/asesoría: Asesoría de emprendimiento
Tipo de reunión: ☒ Inicial ☐ Seguimiento ☐ Final

Objetivo de la capacitación/asesoría:
El objetivo de la asesoría es brindar herramientas que ayuden al emprendedor a definir su mercado objetivo, identificar las necesidades del cliente y consumidor para así desarrollar productos y servicios que respondan a las necesidades previamente identificadas, por último, establecer una propuesta de valor del emprendimiento.

Desarrollo de la capacitación/asesoría:
La asesoría se llevó a cabo en modalidad presencial, en las instalaciones de la universidad del Valle, en el municipio de Palma.
El gestor(a), inicia la asistencia técnica, explicándole al emprendedor(a) la importancia de segmentar su mercado objetivo y potencial, teniendo en cuenta el comportamiento y/o tendencias del mercado, esto le permitirá al emprendedor conocer cuáles son las estrategias de mercados y ventas adecuadas dependiendo del perfil del cliente que se determine, continúa explicándole las variables que debe determinar para construir el perfil del cliente objetivo.
Se guía al emprendedor en la identificación de cada una de las variables para que el mismo determine como aplicarlas y cuáles son relevantes para sus productos.
El emprendedor finalmente logra segmentar su mercado, reconociendo sus clientes o consumidores quienes se sentirán identificados con sus productos y/o servicios.
Acto seguido se procede con la orientación de un direccionamiento estratégico el cual consiste en la definición de objetivos, misión, visión, principios y valores tomando como punto de partida un análisis DOFA, (Debilidades, Oportunidades, Fortalezas y Amenazas).

Departamento Valle del Cauca	ACTA CAPACITACIÓN/ASESORÍA	Código: 15M2P241 Versión: V03 Fecha de Aprobación: 09/08/2002 Página 2 de 2
------------------------------	-------------------------------	--

Se finaliza la asesoría cuando el emprendedor en la estructuración de la propuesta de valor de su emprendimiento, teniendo en cuenta los siguientes factores:

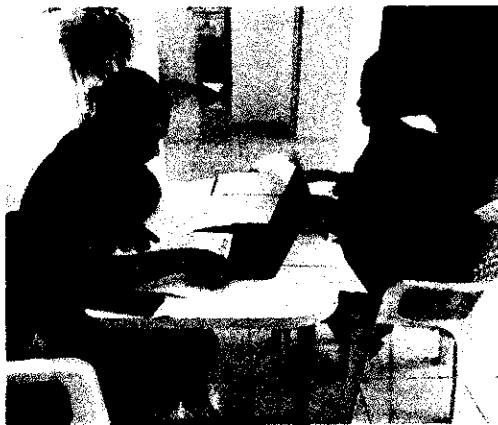
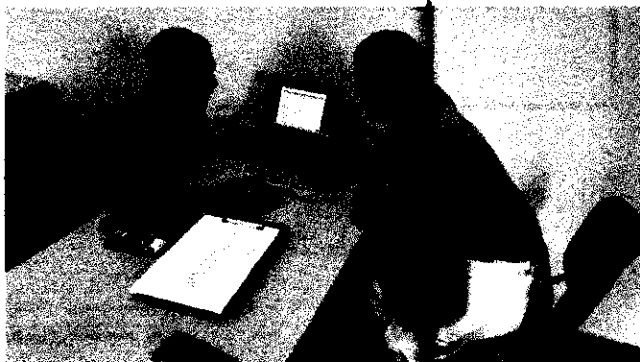
- Qué necesidad satisface / Que problema soluciona
- A quien va dirigido
- Cuál es la razón de ser del emprendimiento
- Cuál es su ventaja competitiva.
- Análisis DOFA

Observaciones- Nuevos Compromisos

Compromiso	Responsable	Fecha de cumplimiento

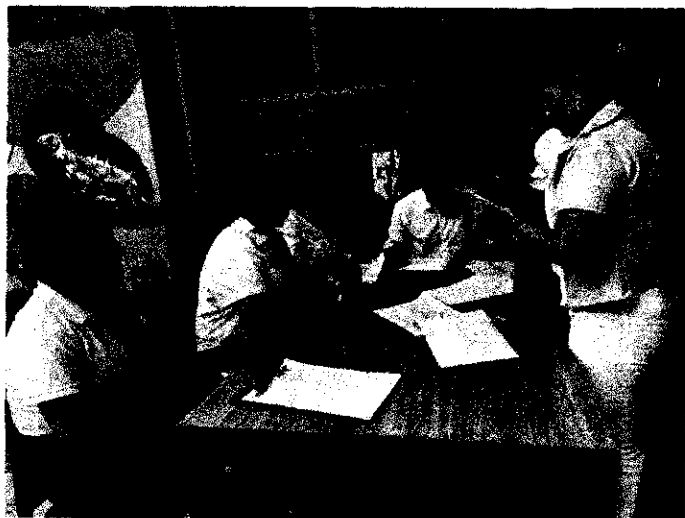
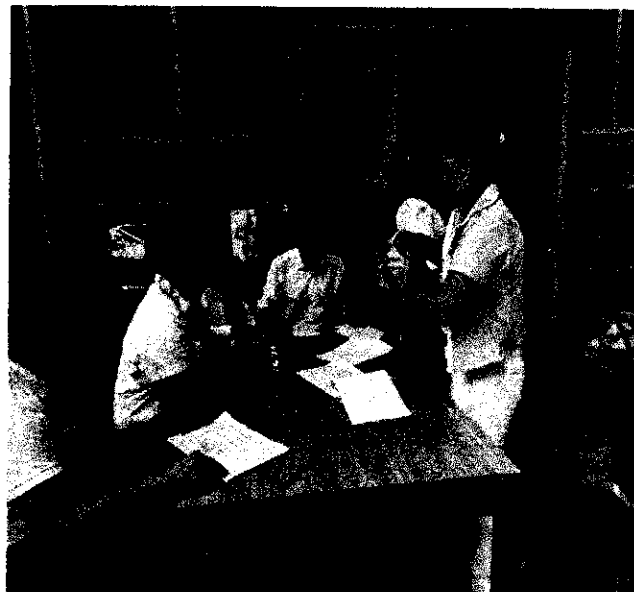
Nieto Benito Cruz H.
Firma gestor/asesor(a) Firma emprendedor/asesor(a)
Nombre: Nel Rodríguez Nombre: 111646442

Revisó	Revisó	Aprobó
Elaborado por: <u>Alexandra Villegas Ochoa</u>	Revisado por: <u>Pablo Fernando Melón Balcázar</u>	Aprobado por: Comité Institucional de <u>Calidad y Desarrollo</u>
Cargos: <u>Subsecretaría de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial</u>	Cargos: <u>Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión</u>	Acta No. 001 de 02 de febrero de <u>2002</u>
Firma:	Firma:	Firma:
Fecha: <u>21/01/2002</u>	Fecha: <u>26/01/2002</u>	Fecha: <u>09/02/2002</u>



Registro Fotográfico de las asesorías brindadas a dichos emprendedores.

ACTIVIDADES 3



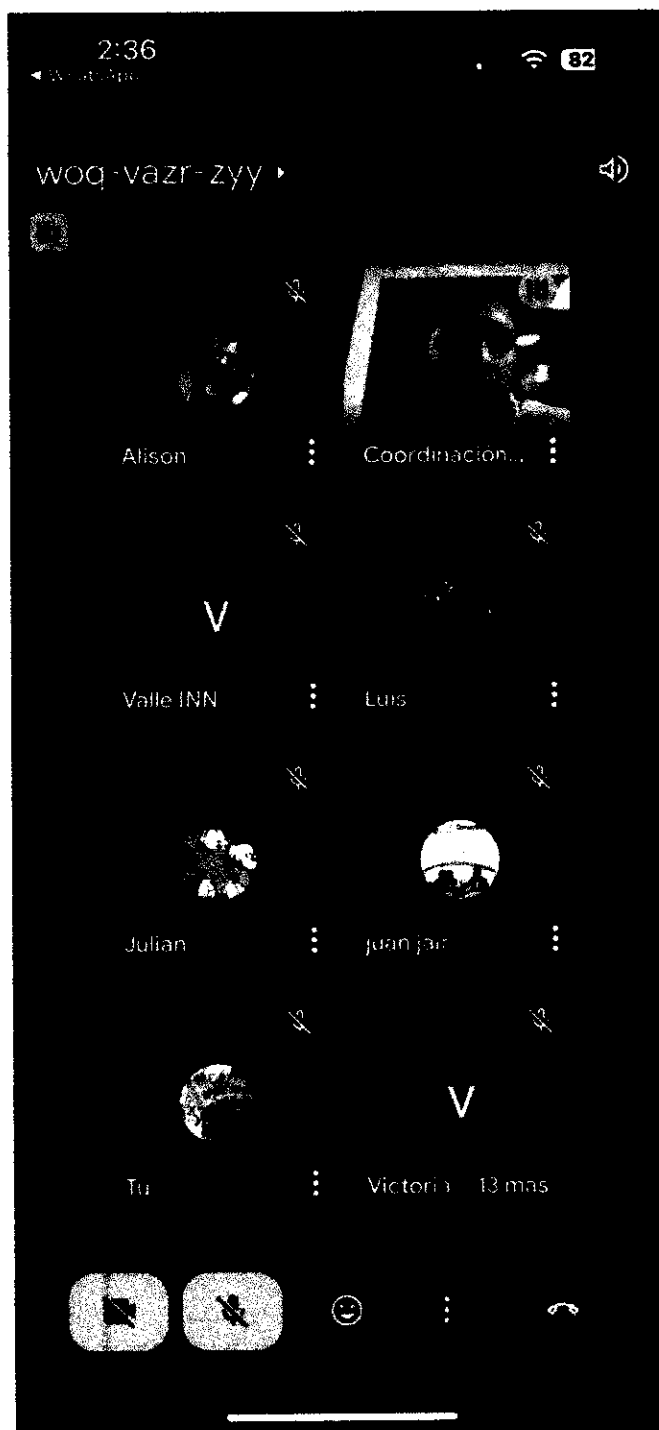
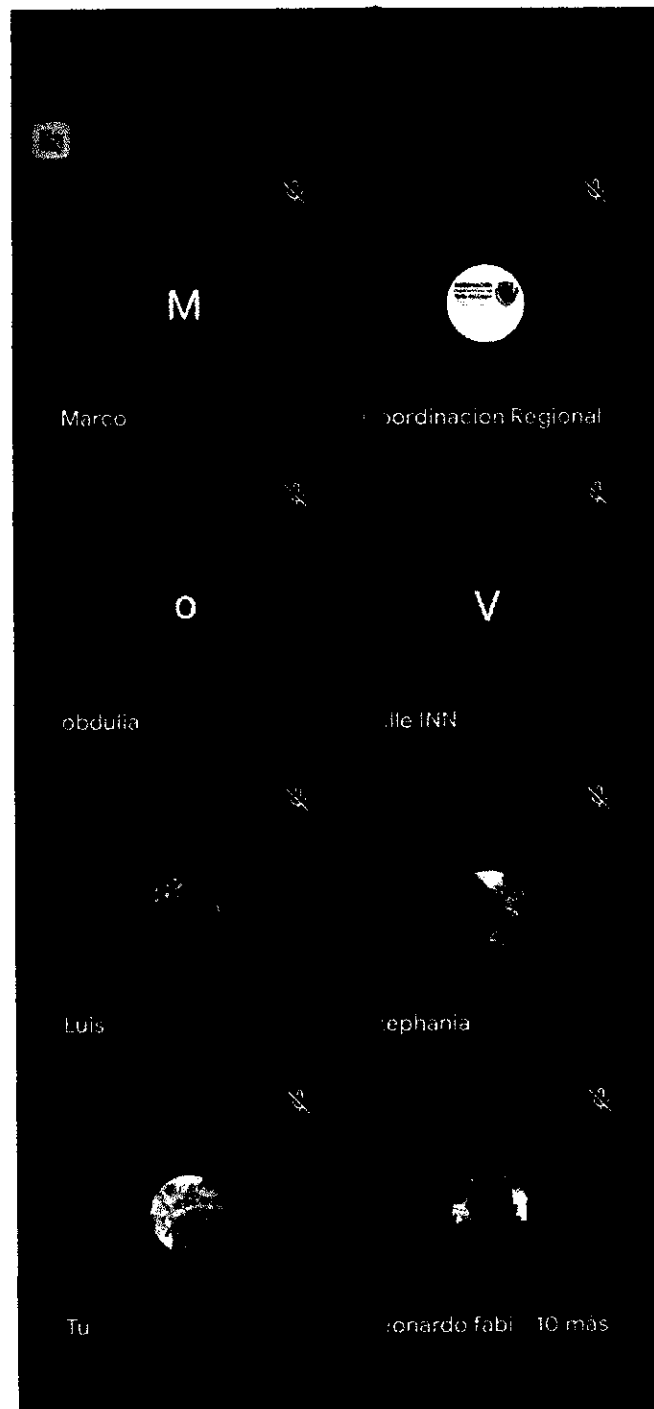
ACTIVIDADES 4

Registro de emprendedores caracterizados.

A	B	C	D	E
190				
166	21-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	29658387	JENNY FERNANDA
167	23-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	29685728	LUZ ESMERALDA
168	23-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	31179150	CONSUELO
169	23-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	1113818876	JUAN MANUEL
170	23-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	52694549	GLORIA JOHANA
171	23-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	11386835	LUIS EDUARDO
172	24-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	31792209	JUANA CAROLINA
173	18-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	1113894804	JONATHAN
174	19-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	1007852116	DANIEL
175	19-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	1007912589	JOSE ARBEY

A	B	C	D	E
190				
182	21-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	88930764	MIRYAM
183	19-05-2025	ABEL RODRIGUEZ	94487148	ROSA NIDIA
184	19-05-2025	ABEL RODRIGUEZ	1113883487	LEIDY JOHANA
185	19-05-2025	ABEL RODRIGUEZ	1130661268	LEIDY VIVIANA
186	20-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	29659001	ELIZABETH
187	20-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	7712582	EIDER ALBERTO
188	20-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	14898415	JORGE IVAN
189	20-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	7712582	EIDER ALBERTO
190	20-06-2025	ABEL RODRIGUEZ	14898415	JORGE IVAN
191	17-06-2025	ERIKA OLAYA	1113851837	PAOLA ANDREA

ACTIVIDADES 5

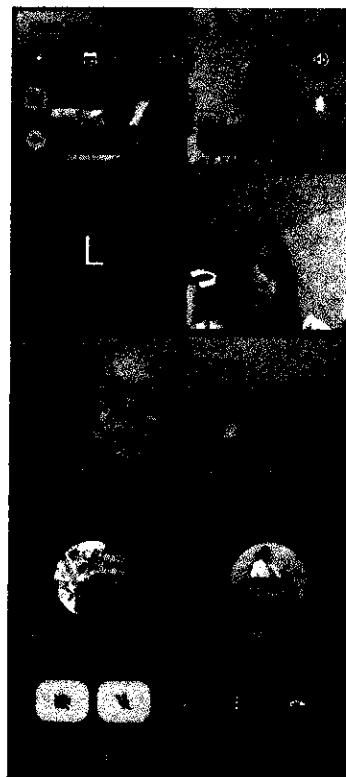


ACTIVIDADES 6

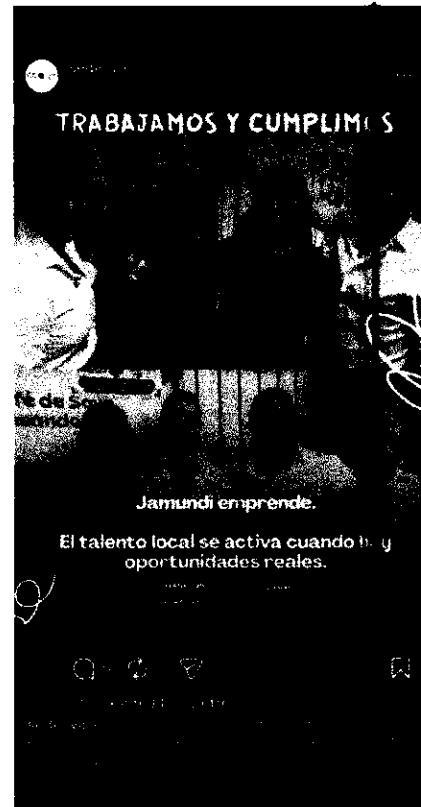
Municipio	Tipo de Negocio	Código	Nombre Comercial	Tipo de Persona	Nit	Nombre Completo	Num Doc 1	Nombre Completo Su	Num Doc Su	Teléfono Móvil	Estado
Palmira	Fortalecimiento	76520-101-1001	DETALLES Q	Natural	1130632996	ANDREA VEC	1130632998			3117073237	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-102-1002	TIENDA GRA	Natural	88843004	JACQUELINE	88843004			3206764249	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-103-1005	BOTI	Natural	94328097	CARLOS EDV	94326097			3172747271	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-105-1009	SPA UÑAS Y	Sin formalizar		LINA MARIA I	1114820620			3008498780	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-106-1010	AFROTHREE	Natural	29675847	JAMILETH VA	29675847			3152653452	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-107-1015	SUNQUHECH	Natural	1113649818	ERIKA VANE	1113649818			3122709867	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-108-1017	DANIELA RAI	Sin formalizar		DANIELA RAI	1113673950			3184836899	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-109-1019	DR CELL	Sin formalizar		JORGE ANDF	1113639880			3167665958	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-110-1021	VARIEDADES	Sin formalizar		GLORIX YOH	52694549			3212283371	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-111-1029	RIPAY	Natural	10484017	CESAR AUGI	10484017	GUILLERMINA SALAS	31234567	3122138264	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-112-1039	PELUQUERIA	Sin formalizar		KARINA STHI	1114731425			3225730734	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-113-1052	MIGAS EL M/	Natural	1113672417	DANIELA GO	1113672417			3183129165	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-114-1058	DIGITAL BULI	Sin formalizar		CARLOS ALB	16283238			3155055022	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-115-1058	LA ANTIGUA	Sin formalizar		JENNIFER D/	1006072312	JULIO CESAR QUIJANC	1143988163	3245772135	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-116-1061	RODAPARTS	Natural	1114833903	STEPHANY A	1114833903			3137399153	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-117-1070	SPA SUEÑOS	Natural	1113653670	ANGELICA M	1113653670			3106472828	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-118-1075	SALON & AR	Sin formalizar		MARISOL VIL	1114827841			3022122787	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-119-1078	DULYCANDY	Natural	1113651837	PAOLA ANDF	1113651837			3014517753	Estado Re

B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	
Palmira	Fortalecimiento	76520-127-1117	DELIYAMI	Sin formalizar		SANDRA YAA	29661085			3223694657	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-128-1122	LA UNICA	Natural	15991959	RICARDO AN	15991959			3005510248	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-129-1132	LA MOLIEND	Sin formalizar		DUVER BOL/	94422973			3244451392	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-130-1136	VERSION EC	Natural	86780783	LILIAN ACOS	86780783	JOSE DARIO AGUDELO	16282327	3052372808	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-131-1141	LAS AREPAS	Natural	1113650948	JESSICA MAI	1113650948			3157623947	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-132-1145	JARDIN DE C	Sin formalizar		CHRISTIAN C	1113669942			3194818603	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-133-1156	TIENDA CARI	Sin formalizar		CARMEN CLF	31170532	FRANCENITH RIOS ROI	1113634499	3107236538	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-134-1157	MI DULCE GL	Natural	29731756	DIANA FERN	24731756			3013944232	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-135-1164	MAGICAS BE	Sin formalizar		CAMILA ABDI	1113682564			3158208030	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-136-1180	ECOSMETICI	Natural	1113676903	NAZLY ANDR	1113676903	JUAN DAVID CARVAJAL	1113672503	3022883719	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-137-1188	BRUNA DES/	Sin formalizar		MAIRA ALEJ/	1113629360			3152042896	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-138-1192	LA COCINA C	Sin formalizar		CLEMENTIN/	31155338			3503210507	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-139-1199	SALA DE FOR	Natural	1073880313	YARIDIS DUF	1073880313			3108064051	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-140-1201	HOUSER POI	Sin formalizar		PAUL ALEJA/	1017149838			3152823160	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-141-1213	MARY NAILS	Natural	31175695	MARIBEL CO	31175695			3155689879	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-142-1215	VISION ZARA	Natural	86758382	JUNNY ZARA	86758382			3226599499	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-143-1216	ROSANEHUF	Natural	31175658	ROSA NELLY	31175658			3136654777	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-144-1218	ESENCIAS PI	Sin formalizar		LUIS FERNAN	1114834557			3122928354	Estado Re
Palmira	Fortalecimiento	76520-145-1229	CREACIONE	Natural	1130586810	ELIZABETH S	1130586810	GLORIA ELENA SAA MC	31848391	3167624193	Estado Re

ACTIVIDADES 7



ACTIVIDADES 8



ACTIVIDADES 9

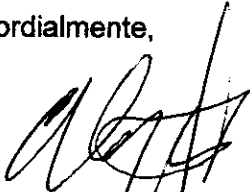


FOTOS, EVIDENCIA,

Presento certificaciones de afiliación a Salud, Pensión y ARL del Sistema de Seguridad Social. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,



ABEL ALEJANDRO RODRIGUEZ

C.C.1113688807

Teléfono: 3012064001

Correo:abelrh.trabajo@gmail.com

