PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Aguachica Noviembre del 2020

Señor (a)
JOSE ALEJANDRO OROZCO OCHOA
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR **1358956**
Coordinador Academico
Centro Agro empresarial
Aguachica - Cesar

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Noviembre del año 2020

Referencia: No CO1.PCCNTR. **1358956** del año 2020

GREYNS PAMELA VILLALBA BLANCO, identificado con la cédula de ciudadanía No. 1.112.956.345 de Ginebra, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Programa Sena Emprende Rural SER, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de TREINTA Y SIETE MILLONES CIENTO CUARENTA Y UN MIL QUINIENTOS PESOS MCTE ($37.141.500) COP incluido IVA (de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) 1) un primer pago en el mes de febrero por valor de DOS MILLONES DOSCIENTOS VEINTIOCHO MIL CUATROCIENTOS NOVENTA PESOS M/CTE. (2.228.490), nueve (9) pagos iguales en los meses de marzo a noviembre por valor de TRES MILLONES SETECIENTOS CATORCE MIL CIENTO CINCUENTA PESOS M/CTE. (3.714.150) cada uno. y un último pago en el mes de diciembre por valor de UN MILLON CUATROCIENTOS OCHENTA Y CINCO MIL SEISCIENTOS SESENTA PESOS M/CTE. (1.485.660) COP incluido IVA (de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo con el cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de ahorros Nº 77327305801 de Bancolombia, cuyo titular es el contratista.

Plazo: Será hasta el (12) de (DICIEMBRE) de 2020.

OBJETO:
PRESTAR SERVICIOS PROFESIONALES DE CARÁCTER TEMPORAL COMO INSTRUCTOR EN EL ÁREA DE EMPRENDIMIENTO PARA IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL PRESENCIAL EN EL PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL SER DEL CENTRO AGROEMPRESARIAL EN EL DEPARTAMENTO DEL CESAR

CLÁUSULA (No. de cláusula donde se encuentren las obligaciones del contratista)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Participar en la planeación de los procesos formativos del acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento.	Se relizo planeación mensual en los programas de formación en la línea de emprendimiento por medio de secciones virtuales desescolarizadas, para el segundo semestre del año 2020. Establecidas por la líder del programa sena emprende rural ser para dar cumplimiento a las metas proyectadas en el centro Agroempresarial aguachicaen la presente vigencia,deacuerdo a las condiciones por la emergencia sanitaria generada por el covid 19.	https://drive.google.com/drive/folders/1NnxjrOa65buuWKKTn0dV7ZEL3_Bur6jJ
2	Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los	Se organizaron los grupos de trabajopara el desarrollo de las actividades de manera	Guía de aprendizajes ,planeación pedagogicay proyectos formativos disponibles en el drive

	proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores de emprendimiento; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación.	virtual contempladas en las guias de aprendizaje a través del grupos de whatsapp. Se realizaron los ajustes pertinentes por área a las guias de aprendizajes, planeación pedagógica y los proyectos formativos, teniendo en cuenta estrategias pedagógicas de acuerdo a las condiciones por la emrgencia sanitaria.	https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1NnxjrOa65buuWKKTn0dV7ZEL3_Bur6jJ
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de 'formación por proyectos" de acuerdo a los procedimientos y lineamientos establecidos en la guía para la ejecución del programa SER.	Formular los proyectos formativos, las guias de aprendizajes para los programas siguientes: Emprendedor en procesamiento artesanal de derivados frutas y hortalizas, municipio Aguachica ficha.217157.codigo empresa.1497159. Emprendedor en comercializacion de productos y servicios rurales,municipio aguachica,ficha.2169522 codigo empresa 1495980	Ajustes de proyecto formativos y guias de aprendizajes https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1NnxjrOa65buuWKKTn0dV7ZEL3_Bur6jJ

		Emprendedor en comercializacion de productos y servicios rurales municipio tamalameque, ficha.2169524 código empresa 1495981 Emprendedor en comercialización de productos y servicios rurales municipio Aguachica,ficha 2166476 código empresa 1494475 Emprendedor de cerdo cebado municipio de pelaya. Ficha 2174954 codigo de empresa 1499274 Emprendedor en produccion de especies piscicolas municipio de aguachica. Ficha 2174946 codigo de empresa 1499267 Emprendedor en procesamiento artesanal de derivados frutas y hortalizas, municipio Aguachica ficha.217157.codigo empresa.1497159.	

4	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el sena para el seguimiento de la información tales como sofia plus, geosena y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades especificas, entregando informes al supervisor del contrato y al profesional de apoyo	Usar la plataforma sofia plus para el registro, control y verificación de las acciones en los procesos de formación Se organizaron grupos de trabajo por WhatsApp para asi poder realizar las actividades y talleres de las diferentes formaciones en cada municipio y/o vereda y por ende seguimiento a las formaciones. Se enrruto y se asoció los aprendices. Debidamente matriculados,reporte de horas ante el supervisor del contrato entre otras acciones.	Registro en sofia plus http:/oferta.senasofiaplus.edu.co /sofia-oferta/registro.html

	misional del programa ser de su centro de formación o quien cumpla sus funciones		
5	En articulación con el instructor técnico crear unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de emprendimiento: ¨autoconsumo y negocios rurales¨ de la fase I del programa SER.	Se entregaron materiales de formación de primero y segundo semestre del presente año, de las fichas Emprendedor de cerdo cebado municipio de pelaya. Ficha 2174954 codigo de empresa 1499274 Emprendedor en produccion de especies piscicolas municipio de aguachica. Ficha 2174946 codigo de empresa 1499267 Emprendedor en procesamiento artesanal de derivados frutas y hortalizas, municipio Aguachica ficha.2171557.codigo empresa.1497159	**EVIDENCIAS EN EL DRIVE** **https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1ebQ7tx9riDc87NjA9pmpNKt34HWdPgyO**
6	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los	Reportar a la líder del programa ser las actividades programadas en los grupos de WhatsApp,para	Evidencias disponibles en el driver

	ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	realizar formación desescolarizada con los aprendices de las siguientes fichas **2174954-2174946-2169522 -2169524-2164476-2171557**.donde la líder esta incluida para hacer seguimiento a las formaciones de los programas en ejecución, debido a la emergencia sanitaria por el covid 19.	https://drive.google.com/drive/u/0/folders/1NnxjrOa65buuWKKTn0dV7ZEL3_Bur6jJ
7	Apoyar la realización del diagnóstico final, georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.	NO APLICA	No aplica
8	Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de formación para el fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER,	NO APLICA	No aplica

	cada vez que una unidad participe en una formación.		
9	Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de comercialización, gestión empresarial y financiera cuando se requiera	NO APLICA	No aplica
10	Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva.	Se realizo el diagnostico inicial fase 1,relación de emprendedores,modelo canvas, estructura organizacional y administrativa, seguimiento y gestión, requerimiento de la inversión y analices financiero en el primer semestre 2020	https://drive.google.com/drive/folders/16KIQLQfw59tUdjs0ySn6o79S4Jgg4Bt7

11	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Apoyo misional de centro SER y/o por la coordinación del programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.	NO APLICA	NO APLICA
12	Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales.	NO APLICA	No aplica
13	Identificar fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.	NO APLICA	No aplica
14	Realizar su afiliación ante la administradora	No aplica	No aplica

	de riesgos laborales que disponga el sena, bajo la clase de riesgo tipo dos relacionada con labores de emprendimiento		
15	Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el apoyo misional de centro ser deacuerdo a los lineamientos del programa ser	No aplica	No aplica

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.	138	TAMALAMEQUE-ANTEQURA	11-NOV-2020	11-NOV-2020
2.	139	PAILITAS	12-NOV-2020	12-NOV-2020
3.	140	TAMALAMEQUE	13-NOV-2020	13-NOV-2020

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, fotocopia de la planilla No **7768688892** recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL, expedido por soi correspondiente al mes de NOVIEMBRE del año 2020.

Evidencias en (10) folios

Cordialmente,

GREYNS PAMELA VILLALBA BLANCO
Contratista
C.C. No. 1.112.956.345 de Ginebra

Recibí a satisfacción.

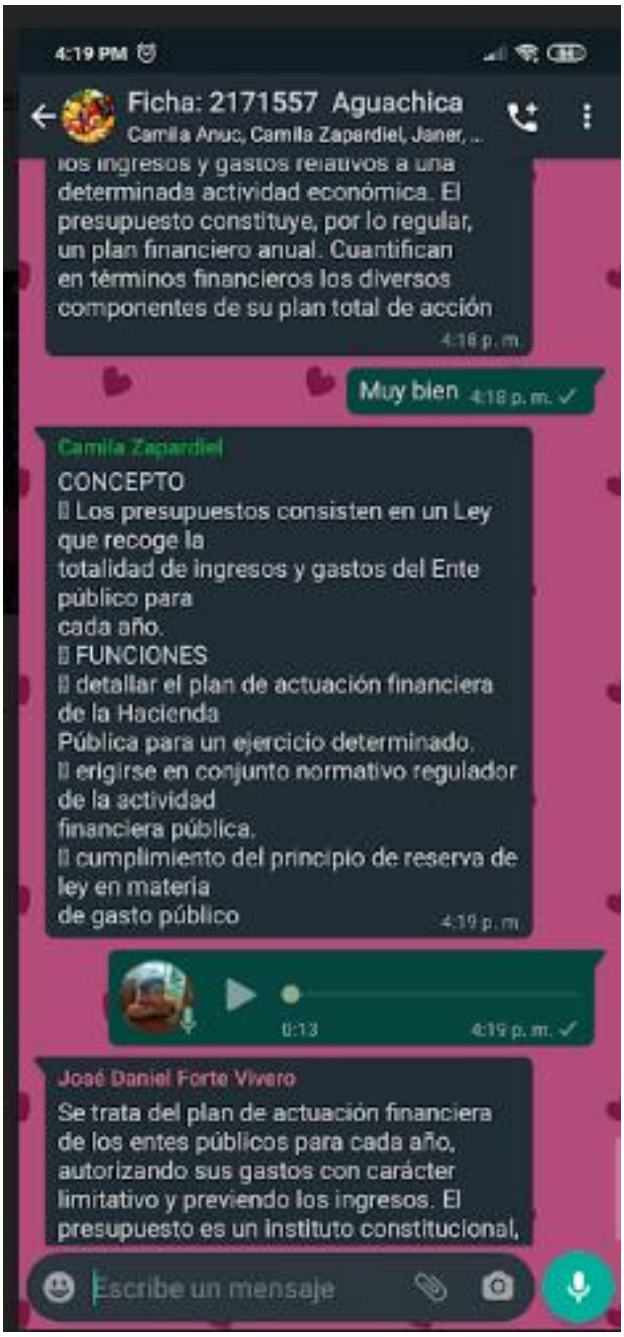
JOSE ALEJANDRO OROZCO OCHOA
Supervisor(a) Contrato 1358956 de 2020

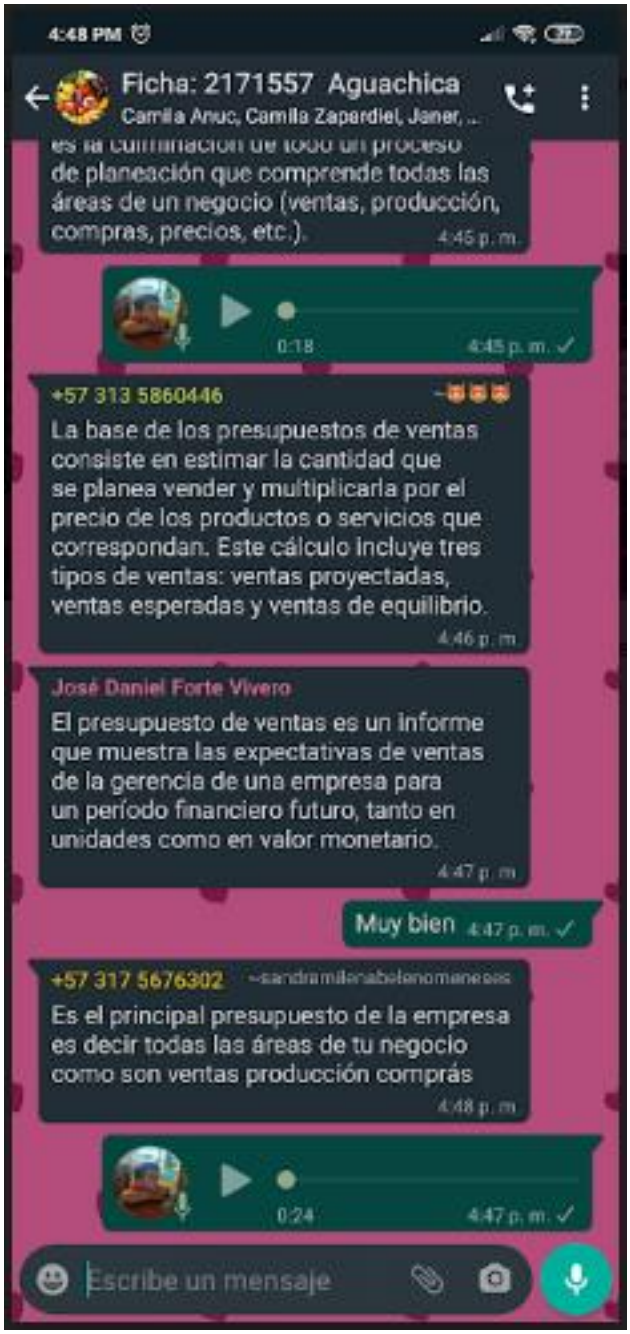
ANEXOS

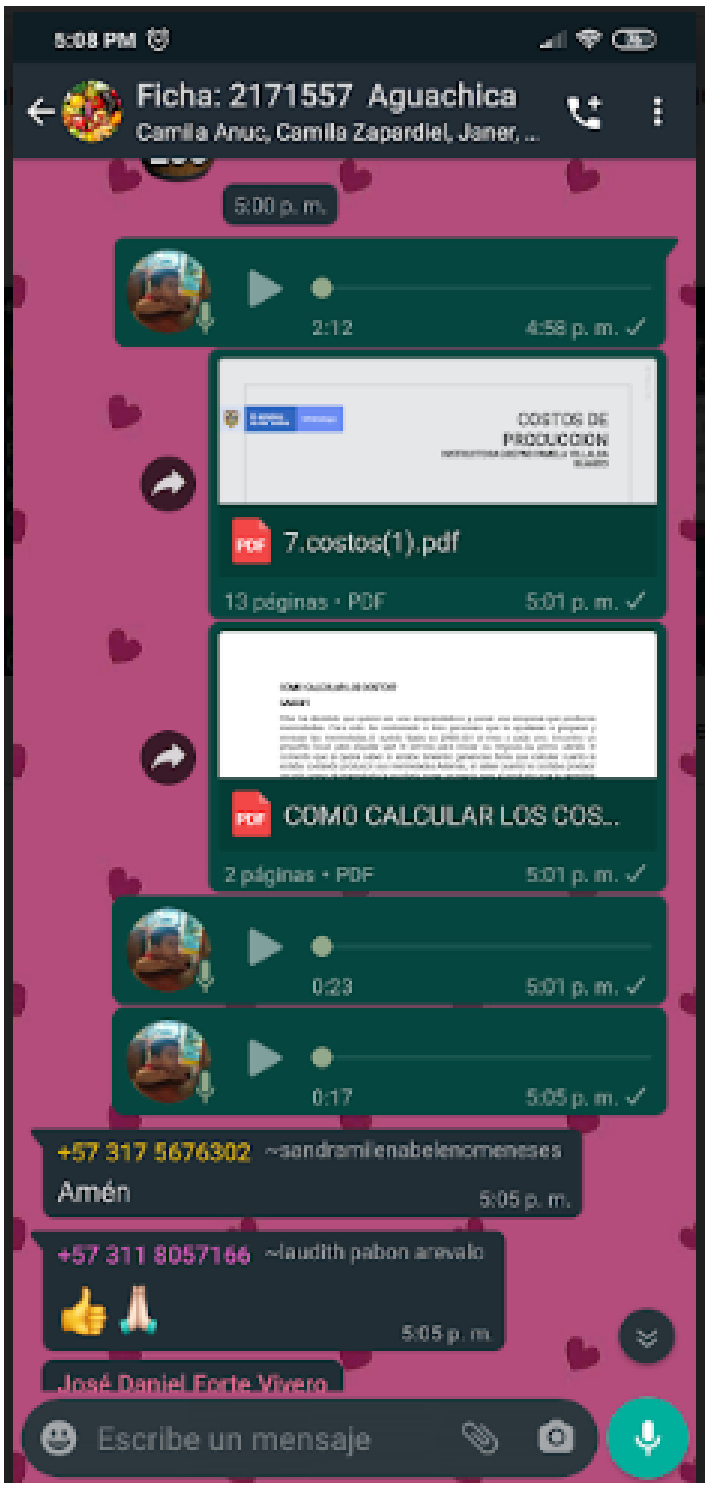
1. **Emprendedor en procesamiento artesanal de derivados frutas y hortalizas, municipio Aguachica**

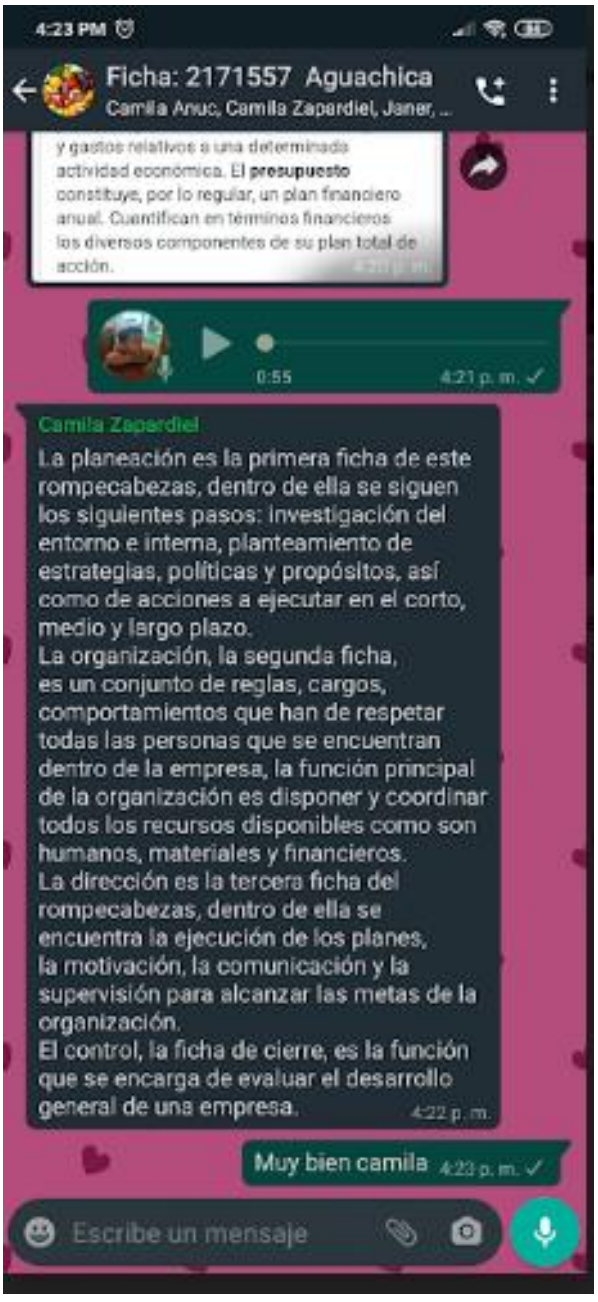




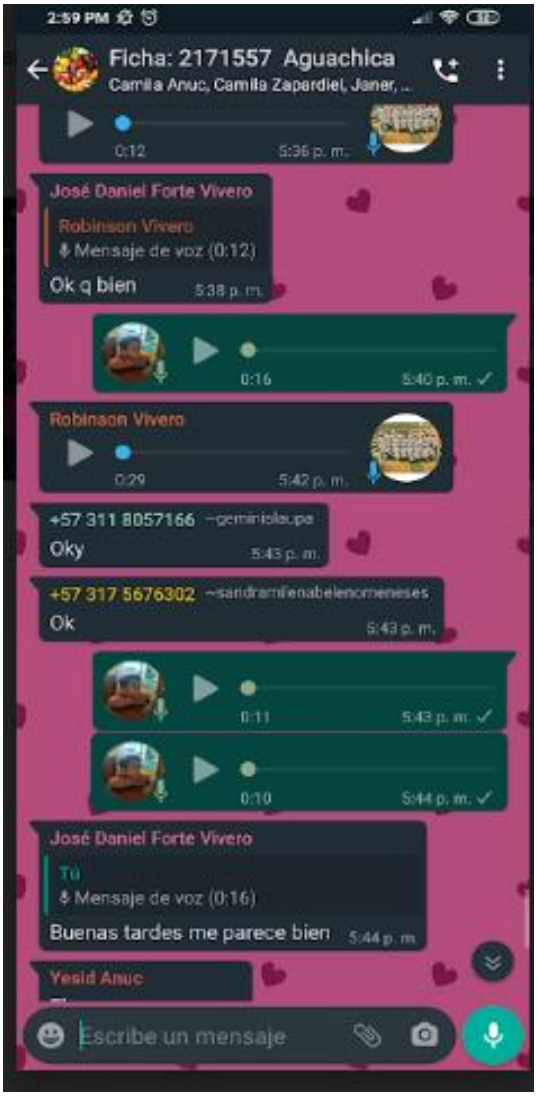

4:19 PM
Ficha: 2171557 Aguachica
Camila Anuc, Camila Zapardiel, Janer, ..
los ingresos y gastos relativos a una determinada actividad económica. El presupuesto constituye, por lo regular, un plan financiero anual. Cuantifican en términos financieros los diversos componentes de su plan total de acción
4:18 p. m.
Muy bien 4:18 p. m.
Camila Zapardiel
CONCEPTO
Los presupuestos consisten en un Ley que recoge la totalidad de ingresos y gastos del Ente público para cada año.
FUNCIONES
detallar el plan de actuación financiera de la Hacienda Pública para un ejercicio determinado.
erigirse en conjunto normativo regulador de la actividad financiera pública.
cumplimiento del principio de reserva de ley en materia de gasto público
4:19 p. m.
0:13
4:19 p. m.
José Daniel Forte Vivero
Se trata del plan de actuación financiera de los entes públicos para cada año, autorizando sus gastos con carácter limitativo y previendo los ingresos. El presupuesto es un instituto constitucional,
Escribe un mensaje


4:48 PM
Ficha: 2171557 Aguachica
Camila Anuc, Camila Zapardiel, Janer, ..
es la culminación de todo un proceso de planeación que comprende todas las áreas de un negocio (ventas, producción, compras, precios, etc.).
4:45 p. m.
0:18
4:45 p. m.
+57 313 5860446
La base de los presupuestos de ventas consiste en estimar la cantidad que se planea vender y multiplicarla por el precio de los productos o servicios que correspondan. Este cálculo incluye tres tipos de ventas: ventas proyectadas, ventas esperadas y ventas de equilibrio.
4:46 p. m.
José Daniel Forte Vivero
El presupuesto de ventas es un informe que muestra las expectativas de ventas de la gerencia de una empresa para un período financiero futuro, tanto en unidades como en valor monetario.
4:47 p. m.
Muy bien 4:47 p. m.
+57 317 5676302
Es el principal presupuesto de la empresa es decir todas las áreas de tu negocio como son ventas producción comprás
4:48 p. m.
0:24
4:47 p. m.
Escribe un mensaje


5:08 PM
Ficha: 2171557 Aguachica
Camila Anuc, Camila Zapardiel, Janer, ..
5:00 p. m.
2:12
4:58 p. m.
COSTOS DE PRODUCCION
7.costos(1).pdf
13 páginas · PDF
5:01 p. m.
COMO CALCULAR LOS COS..
2 páginas · PDF
5:01 p. m.
0:23
5:01 p. m.
0:17
5:05 p. m.
+57 317 5676302 ~sandramilenabelencomeneses
Amén
5:05 p. m.
+57 311 8057166 ~laudith pabon arevalo
5:05 p. m.
José Daniel Forte Vivero
Escribe un mensaje


4:23 PM
Ficha: 2171557 Aguachica
Camila Anuc, Camila Zapardiel, Janer, ..
y gastos relativos a una determinada actividad económica. El presupuesto constituye, por lo regular, un plan financiero anual. Cuantifican en términos financieros los diversos componentes de su plan total de acción.
0:55
4:21 p. m.
Camila Zapardiel
La planeación es la primera ficha de este rompecabezas, dentro de ella se siguen los siguientes pasos: investigación del entorno e interna, planteamiento de estrategias, políticas y propósitos, así como de acciones a ejecutar en el corto, medio y largo plazo.
La organización, la segunda ficha, es un conjunto de reglas, cargos, comportamientos que han de respetar todas las personas que se encuentran dentro de la empresa, la función principal de la organización es disponer y coordinar todos los recursos disponibles como son humanos, materiales y financieros.
La dirección es la tercera ficha del rompecabezas, dentro de ella se encuentra la ejecución de los planes, la motivación, la comunicación y la supervisión para alcanzar las metas de la organización.
El control, la ficha de cierre, es la función que se encarga de evaluar el desarrollo general de una empresa.
4:22 p. m.
Muy bien camila 4:23 p. m.
Escribe un mensaje


Ficha: 2171557 Aguachica
Camila Anuc, Camila Zapardiel, Janer, ..
MODELO CANVAS
9.CANVAS 1(1).pdf
18 páginas • PDF
4:09 p. m.
AYER
Robinson Vivero
0:56
5:07 p. m.
+57 311 8057166
Y yo compré hoy para hacer eso
5:15 p. m.
José Daniel Forte Vivero
Robinson Vivero
Mensaje de voz (0:56)
5:33 p. m.
Buenas tardes compañeros aprendices
5:33 p. m.
Nosotros para mañana tenemos q tener los líderes y el nombre q vamos a escoger x favor pogamono de acuerdo la profe Pamela está esperando la repuesta
5:35 p. m.
De nosotros
5:35 p. m.
Escribe un mensaje


2:59 PM
Ficha: 2171557 Aguachica
Camila Anuc, Camila Zapardiel, Janer, ..
0:12
5:36 p. m.
José Daniel Forte Vivero
Robinson Vivero
Mensaje de voz (0:12)
Ok q bien
5:38 p. m.
0:16
5:40 p. m.
Robinson Vivero
0:29
5:42 p. m.
+57 311 8057166
Oky
5:43 p. m.
+57 317 5676302
Ok
5:43 p. m.
0:11
5:43 p. m.
0:10
5:44 p. m.
José Daniel Forte Vivero
Tú
Mensaje de voz (0:16)
Buenas tardes me parece bien
5:44 p. m.
Yesid Anuc
Escribe un mensaje

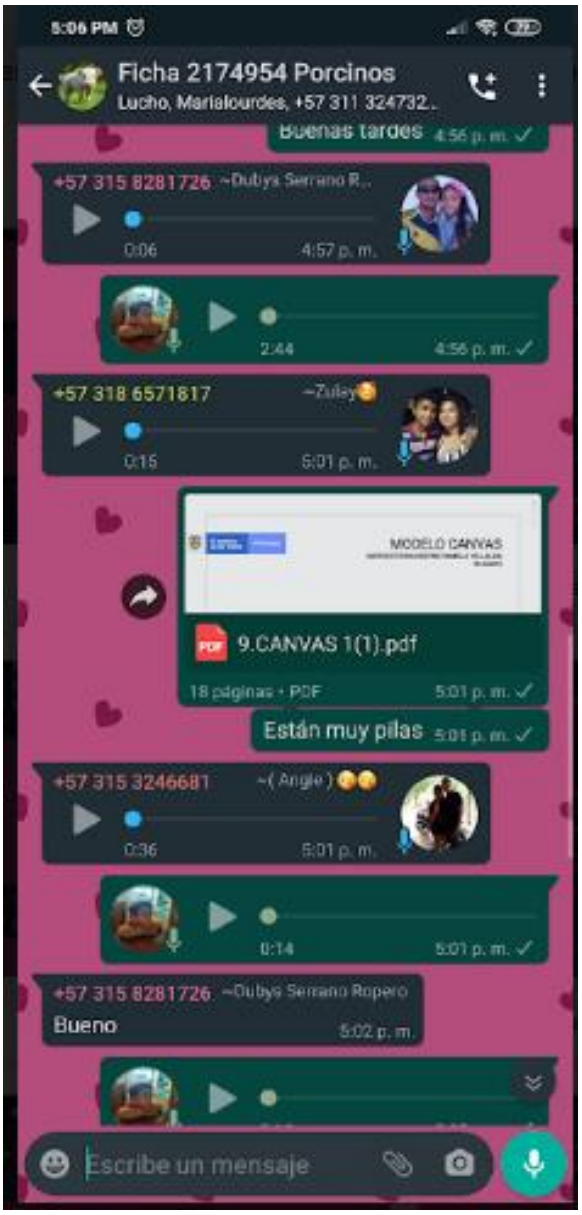
2.Emprendedor de cerdo cebado municipio de pelaya.





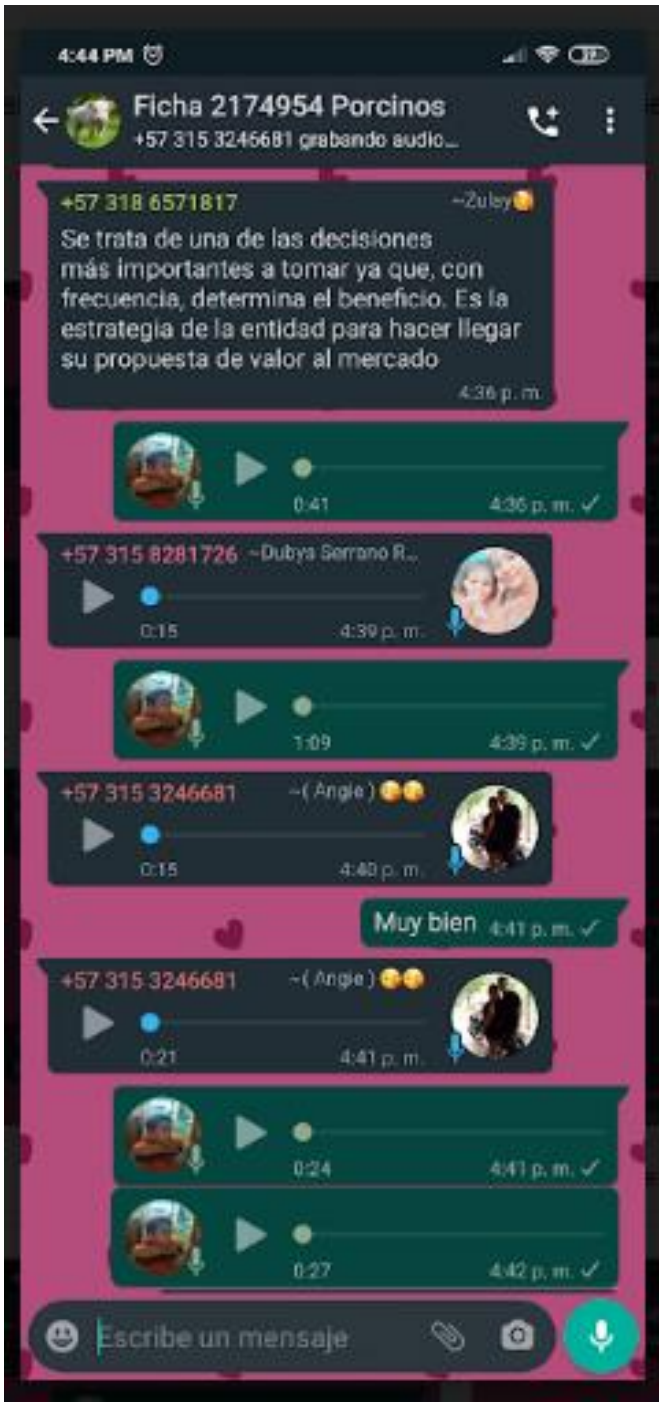

4:46 PM
Ficha 2174954 Porcinos
Lucho, Marialourdes, +57 311 324732..
0:33 4:43 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano R...
0:12 4:44 p. m.
0:01 4:44 p. m.
+57 315 3246681 ~(Angie)
0:16 4:45 p. m.
0:09 4:46 p. m.
+57 311 7668553 ~Charly
Analisis de produccion
Analisis de costo
Analisis de mercado
4:46 p. m.
+57 316 6858185 ~Sandrita
Buenas tarde Sandra jimenez . Yeinis paola contreras lemus
4:46 p. m.
4:46 p. m.
Escribe un mensaje


4:46 PM
Ficha 2174954 Porcinos
Lucho, Marialourdes, +57 311 324732..
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano Ropero
No se a escogido el nombre 4:09 p. m.
0:11 4:09 p. m.
+57 318 6571817 ~Zuley
Muy buenas tardes 4:09 p. m.
0:11 4:09 p. m.
Buenas tardes 4:10 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano R...
0:06 4:10 p. m.
+57 318 6571817 ~Zuley
Excusa para ediser jawer peinado por motivo de viaje, se presentó una urgencia en la familia 4:10 p. m.
0:28 4:10 p. m.
Gracias 4:11 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano Ropero
Yo no puedo 4:11 p. m.
O si 4:11 p. m.
+57 314 6423120
Escribe un mensaje


5:06 PM
Ficha 2174954 Porcinos
Lucho, Marialourdes, +57 311 324732...
Buenas tardes 4:56 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano R...
0:06 4:57 p. m.
2:44 4:56 p. m.
+57 318 6571817 ~Zuley
0:15 5:01 p. m.
MODELO CANVAS
9.CANVAS 1(1).pdf
18 páginas • PDF 5:01 p. m.
Están muy pilas 5:01 p. m.
+57 315 3246681 ~(Angie)
0:36 5:01 p. m.
0:14 5:01 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano Ropero
Bueno 5:02 p. m.
Escribe un mensaje

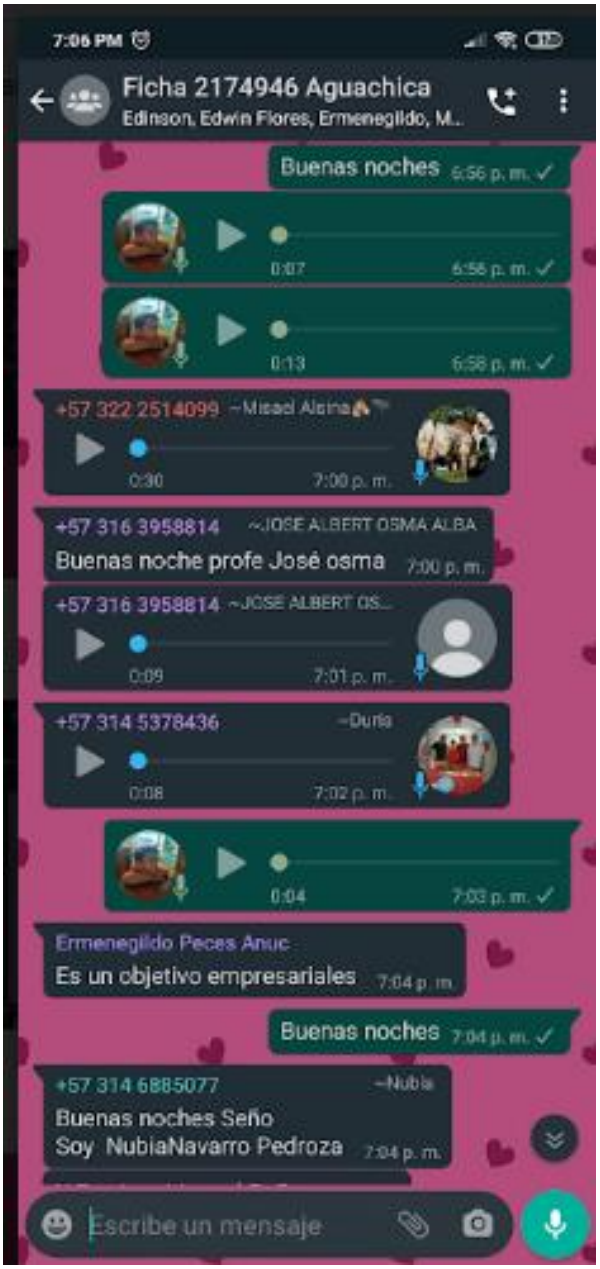

4:20 PM
Ficha 2174954 Porcinos
+57 318 6571817 está escribiendo...
HOY
Buenas tardes aprendices 4:00 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano Ropero
Buenas tardes instructora. Dubys Serrano ropero 4:00 p. m.
Los presentes escribir nombre completo y apellidos 4:00 p. m.
+57 311 7668553 ~Charly
Luis eduardo 4:02 p. m.
Buenas tardes 4:02 p. m.
+57 311 7668553 ~Charly
+57 311 7668553
Luis eduardo
Torrecilla 4:02 p. m.
+57 315 3246681 ~(Angie)
Buenas tardes...
Angie chinchilla 4:02 p. m.
+57 316 6858185 ~Sandrita
Buenas tardes sandra jimenez 4:02 p. m.
+57 316 7097899
buenas tardes instructora somos las hermanas Diana Flórez Torrecilla lunfardo Flórez Torrecilla y Birmania.camelo 4:02 p. m.
Escribe un mensaje


4:37 PM
Ficha 2174954 Porcinos
Lucho, Marialourdes, +57 311 324732..
0:24 4:33 p. m.
Muy bien angie 4:34 p. m.
+57 311 7668553 ~Charly
En este bloque debemos ser capaces de definir q ofrese nuestros productos o servicio 4:34 p. m.
4:34 p. m.
+57 315 3246681 ~(Angie)
0:23 4:35 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano R...
0:09 4:35 p. m.
+57 318 6571817 ~Zuley
Se trata de una de las decisiones más importantes a tomar ya que, con frecuencia, determina el beneficio. Es la estrategia de la entidad para hacer llegar su propuesta de valor al mercado
4:36 p. m.
0:41 4:36 p. m.
Escribe un mensaje


4:44 PM
Ficha 2174954 Porcinos
+57 315 3246681 grabando audio...
+57 318 6571817 ~Zuley
Se trata de una de las decisiones más importantes a tomar ya que, con frecuencia, determina el beneficio. Es la estrategia de la entidad para hacer llegar su propuesta de valor al mercado
4:36 p. m.
0:41 4:36 p. m.
+57 315 8281726 ~Dubys Serrano R...
0:15 4:39 p. m.
1:09 4:39 p. m.
+57 315 3246681 ~(Angie)
0:15 4:40 p. m.
Muy bien 4:41 p. m.
+57 315 3246681 ~(Angie)
0:21 4:41 p. m.
0:24 4:41 p. m.
0:27 4:42 p. m.
Escribe un mensaje

3 Emprendedor en produccion de especies piscicolas municipio de aguachica





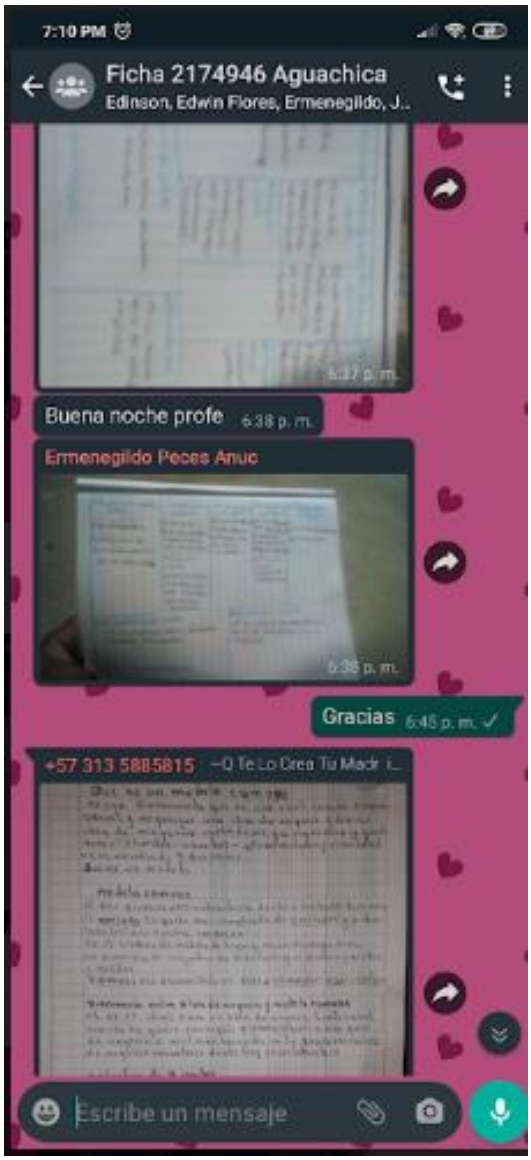

7:18 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, M...
0:18 7:15 p. m.
+57 322 2514099 ~Misael Alsina
0:05 7:15 p. m.
0:21 7:15 p. m.
Muy bien 7:16 p. m.
+57 322 2514099 ~Misael Alsina
0:14 7:16 p. m.
+57 316 3958814 ~JOSE ALBERT OS...
0:14 7:16 p. m.
+57 314 5378436 ~Duris
0:08 7:17 p. m.
Ermenegildo esos también son pero los me usados son los que estamos hablando 7:17 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
Es el ingreso que debemos tener para surtir el negocio 7:18 p. m.
0:20 7:18 p. m.
Muy bien 7:18 p. m.
Escribe un mensaje


7:31 PM
Ficha 2174946 Aguachica
+57 314 6885077 está escribiendo...
Tranquilo misael 7:22 p. m.
+57 316 3958814 ~JOSE ALBERT OS...
0:15 7:23 p. m.
0:25 7:22 p. m.
0:42 7:23 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
Es un plan de negocios 7:26 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
0:04 7:27 p. m.
1:25 7:26 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
Es el desempeño que uno da ala empresa 7:30 p. m.
+57 316 3958814 ~JOSE ALBERT OSMA ALBA
Bueno es el analise de el lo que se está procesando para sarcalo al mercado 7:30 p. m.
2:56 7:26 p. m.
Escribe un mensaje


7:33 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, M...
1:25 7:26 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
Es el desempeño que uno da ala empresa
7:30 p. m.
+57 316 3958814 ~JOSE ALBERT OSMA ALBA
Bueno es el analise de el lo que se está procesando para sarcalo al mercado
7:30 p. m.
2:56 7:26 p. m.
0:21 7:31 p. m.
+57 314 6885077 ~Nubia
Es llegar aún punto de comprensión de información complete de un negocio
7:31 p. m.
Muy bien 7:32 p. m.
MODELO CANVAS
9.CANVAS 1(1).pdf
18 páginas • PDF 7:32 p. m.
0:07 7:32 p. m.
Escribe un mensaje


7:10 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, J...
MODELO CANVAS
2:26 p. m.
0:19 3:18 p. m.
Walter Anuc Peces
4:30 p. m.
Gracias 4:30 p. m.
+57 314 5378436 ~Ouris
Escribe un mensaje

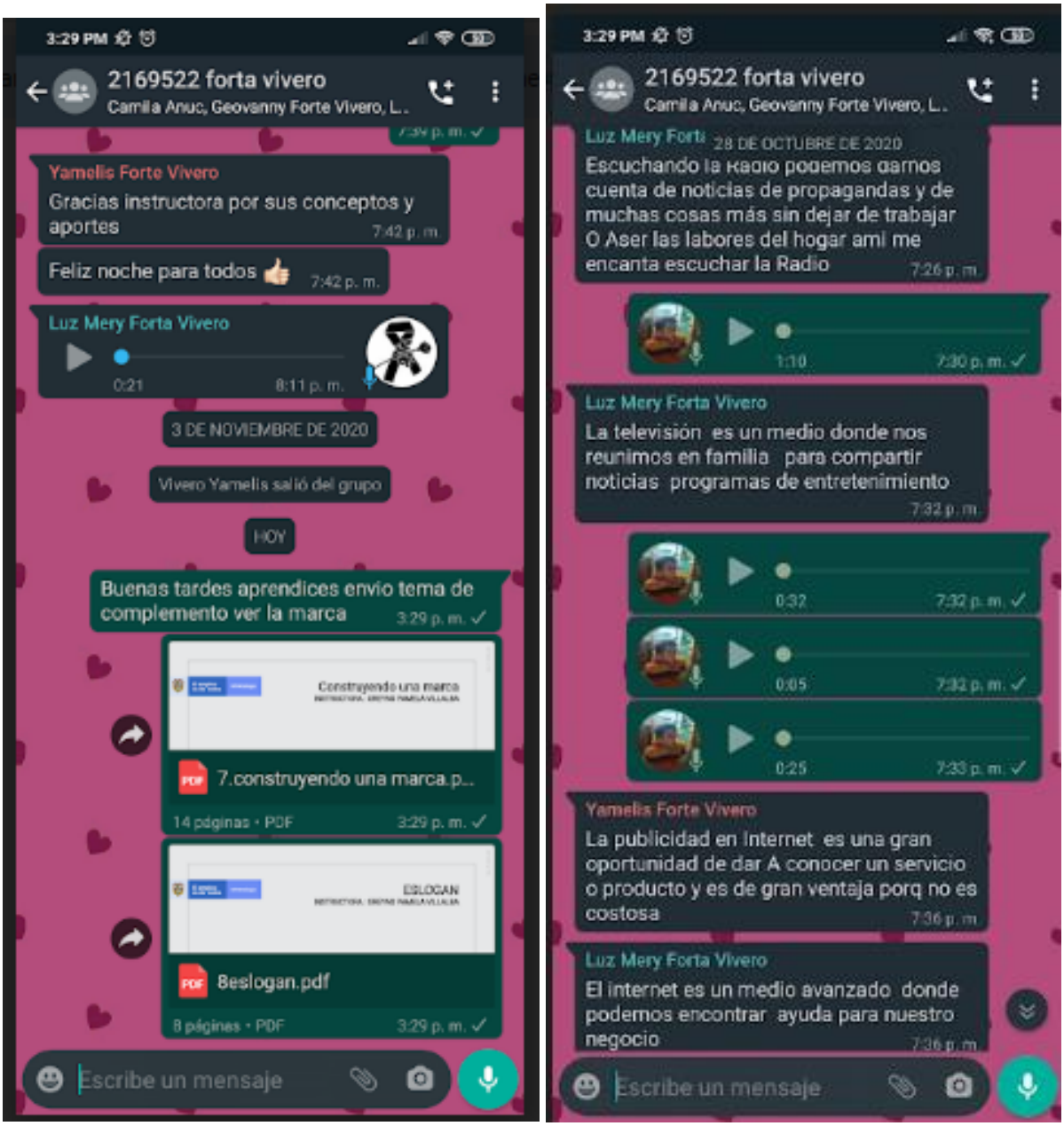

7:10 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, J...
+57 314 5378436
5:14 p. m.
Gracias 5:14 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
Escribe un mensaje


7:10 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, J...
Buena noche profe 6:38 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
6:38 p. m.
Gracias 6:45 p. m.
+57 313 5885815
Escribe un mensaje

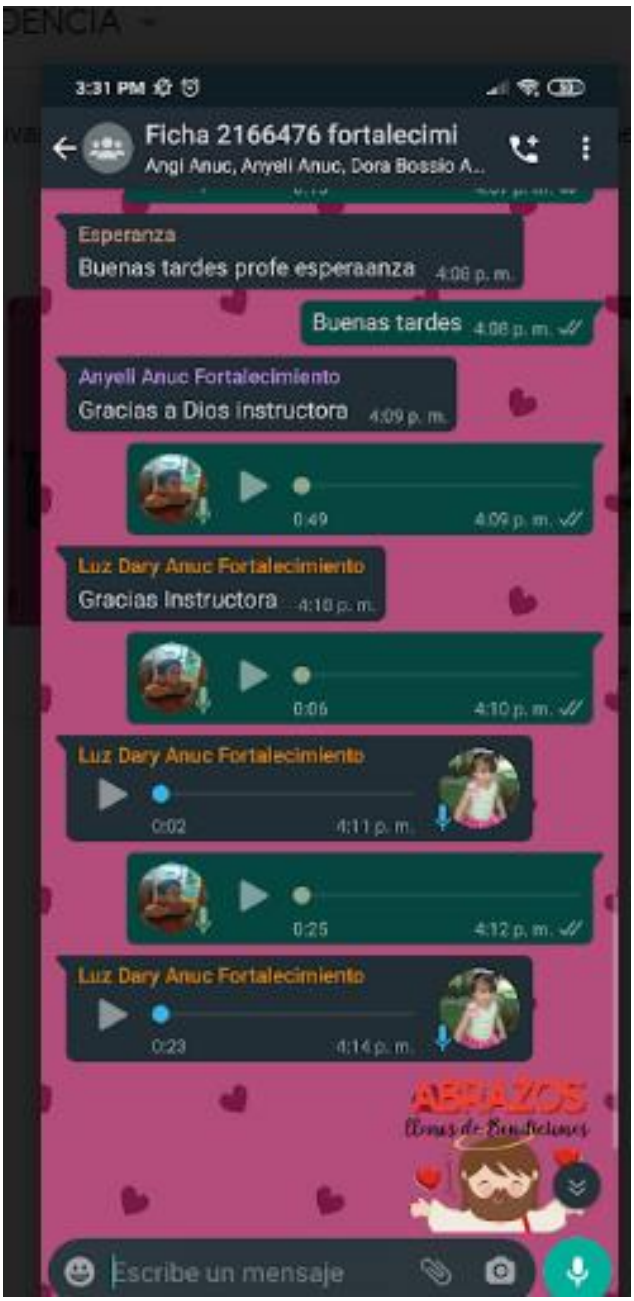

7:10 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, J...
6:48 p. m.
0:08
6:52 p. m.
Buenas noches aprendices los presentes escribir nombre completo y apellidos
6:52 p. m.
+57 316 3958814
~JOSE ALBERT OSMA ALBA
Buenas noche profe José osma presente
7:04 p. m.
+57 314 5378436
~Duris
Buenas noche seño durinalda pedroso Bandera
7:04 p. m.
0:10
7:05 p. m.
Ermenegildo Peces Anuc
COMANDO
7:07 p. m.
Yesid Anuc
Buenas noches seño yesid Sánchez
7:08 p. m.
Escribe un mensaje


7:10 PM
Ficha 2174946 Aguachica
Edinson, Edwin Flores, Ermenegildo, J...
6:48 p. m.
+57 313 5885815
~Q Te Lo Cree Tu Madr L...
6:48 p. m.
+57 313 5885815
~Q Te Lo Cree Tu Madr L...
6:48 p. m.
0:08
6:52 p. m.
Escribe un mensaje

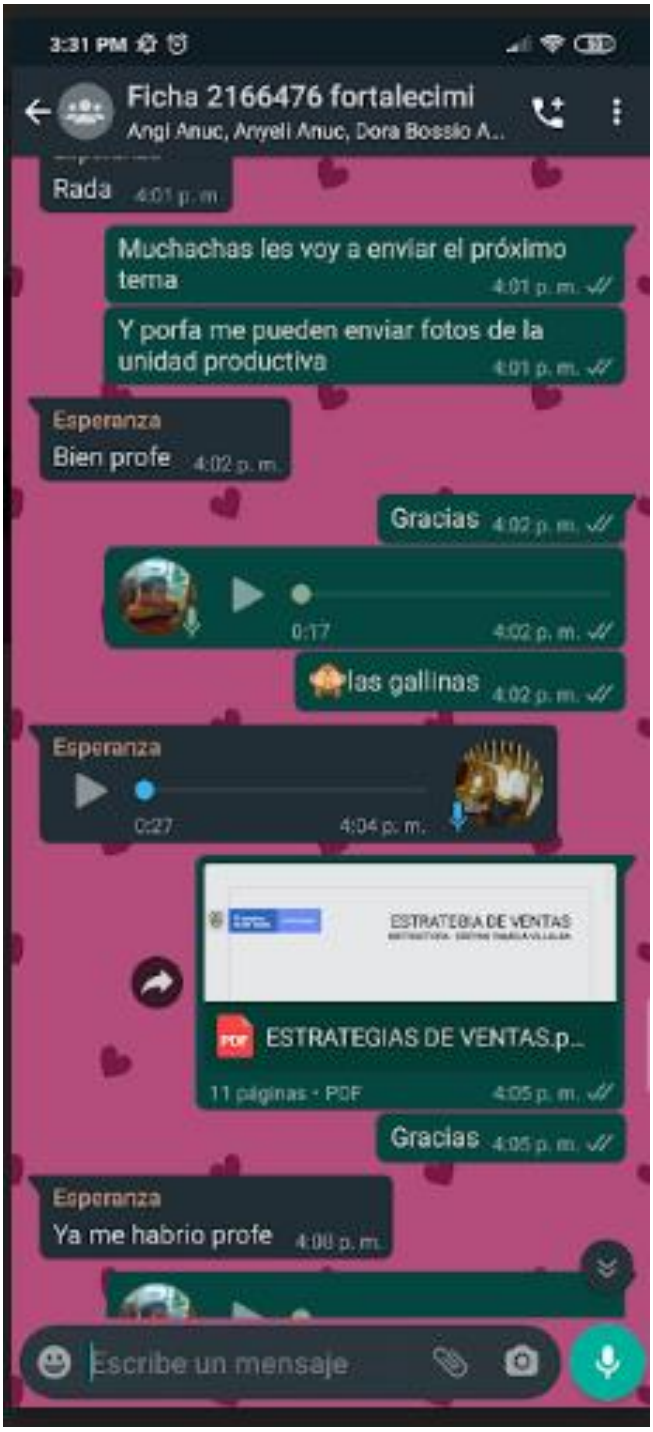
4. **Emprendedor en comercializacion de productos y servicios rurales,municipio aguachica**



5. **Emprendedor en comercializacion de productos y servicios rurales,municipio Aguachica**






3:31 PM
Ficha 2166476 fortalecimi
Angi Anuc, Anyeli Anuc, Dora Bossio A...
Rada 4:01 p. m.
Muchachas les voy a enviar el próximo terna 4:01 p. m.
Y porfa me pueden enviar fotos de la unidad productiva 4:01 p. m.
Esperanza
Bien profe 4:02 p. m.
Gracias 4:02 p. m.
0:17 4:02 p. m.
las gallinas 4:02 p. m.
Esperanza
0:27 4:04 p. m.
ESTRATEGIA DE VENTAS
ESTRATEGIAS DE VENTAS.p...
11 páginas • PDF 4:05 p. m.
Gracias 4:05 p. m.
Esperanza
Ya me habrio profe 4:00 p. m.
Escribe un mensaje


3:32 PM
Luz Dary Anuc Fortal...
18 DE NOVIEMBRE DE 2020
GALLIHUEVOS
Luz Dary Pérez
Angel Ropero
Gracias 9:06 p. m.
Instructora buenas noches ahí le enviamos la actividad pendiente mi esposo y yo 9:07 p. m.
Hicimos uno solo para los dos 9:07 p. m.
Gracias feliz noche 9:07 p. m.
DIOS LES BENDIGA
9:07 p. m.
Escribe un mensaje

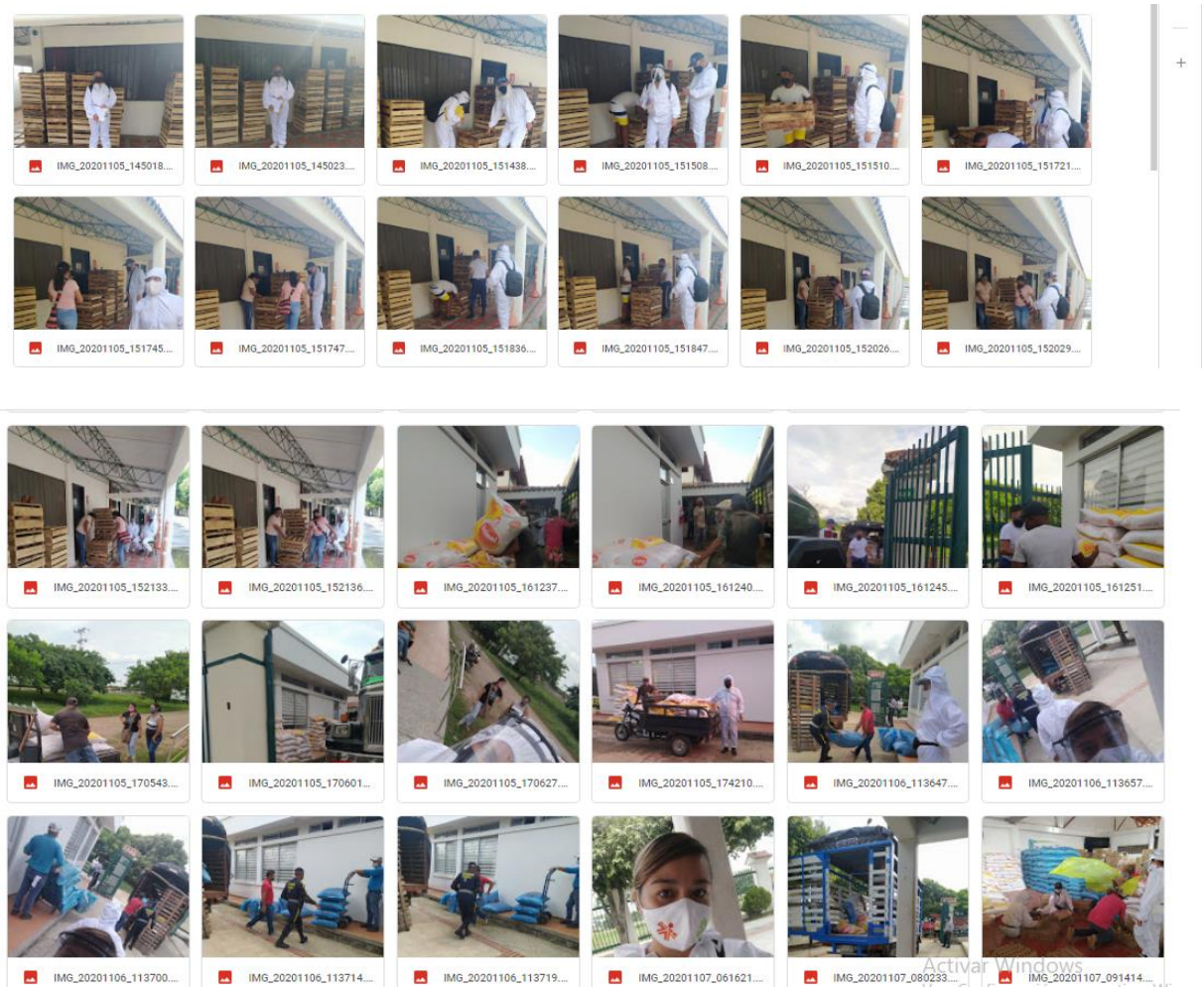

3:32 PM
Sandra Anuc Fortale...
en línea
Instructora buenas noches 9:41 p. m.
Disculpe la hora 9:41 p. m.
Aquí le envío evidencias 9:42 p. m.
11 DE NOVIEMBRE DE 2020
Buenos días gracias 7:33 a. m.
17 DE NOVIEMBRE DE 2020
GalliHuevo
Nutrición y calidad
Buenas tardes instructora 1:34 p. m.
aquí le envío la actividad resuelta 1:34 p. m.
Gracias 2:14 p. m.
OK
2:15 p. m.
Escribe un mensaje


Sandra Anuc Fortale...
en línea
8:38 p. m.
10 DE NOVIEMBRE DE 2020
Instructora buenas noches 9:41 p. m.
Disculpe la hora 9:41 p. m.
Aquí le envío evidencias 9:42 p. m.
11 DE NOVIEMBRE DE 2020
Buenos días gracias 7:33 a. m.
17 DE NOVIEMBRE DE 2020
Escribe un mensaje

6. **Emprendedor en comercializacion de productos y servicios rurales,municipio Tamalameque**



7. ENTREGA DE MATERIALES




REDMI NOTE 8
AI QUAD CAMERA






REDMI NOTE 8
AI QUAD CAMERA


REDMI NOTE 8
AI QUAD CAMERA

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: GREYNS PAMELA VILLALBA BLANCO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

FECHA INICIAL: 01/11/2020 00:00:00

FECHA FINAL: 30/11/2020 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2174946 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE ESPECIES PISCICOLAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ESTABLECER LA ESPECIE ACUICOLA APLICANDO LAS BUENAS PRACTICAS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27060100201 - PREPARAR EL AMBIENTE DE CULTIVO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS DE LA ESPECIE Y DEL SISTEMA DE PRODUCCIÓN

27060100202 - SEMBRAR PECES APLICANDO LOS PROTOCOLOS ESTABLECIDOS.

27060100203 - VERIFICAR LOS PROCESOS DE PREPARACIÓN Y SIEMBRA DE ALEVINOS APLICANDO CRITERIOS TÉCNICOS

27060100204 - IMPLEMENTAR ACCIONES CORRECTIVAS EN LOS PROCESOS DE PREPARACIÓN Y SIEMBRA DE ACUERDO CON RECOMENDACIONES TÉCNICAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANTENER EL CULTIVO ACUÍCOLA DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y CRITERIOS TÉCNICOS DE PRODUCCIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27060100301 - ELABORAR PLAN DE MANEJO DEL CULTIVO DE ACUERDO CON INDICACIONES TÉCNICAS Y MEDIDAS DE BIOSEGURIDAD

27060100302 - ALIMENTAR EL CULTIVO TENIENDO EN CUENTA RECOMENDACIONES TÉCNICAS

27060100303 - MONITOREAR EL MANEJO DEL CULTIVO DE ACUERDO CON EL PLAN ESTABLECIDO E INDICACIONES DE PROCESO

27060100304 - APLICAR MEDIDAS SANITARIAS Y DE BIENESTAR ANIMAL TENIENDO EN CUENTA LAS RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y NORMATIVA.

27060100305 - DEFINIR AJUSTES EN EL MANEJO DEL CULTIVO SEGÚN INFORME DE HALLAZGOS E INDICACIONES TÉCNICAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

28030120001 - IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR CON BASE EN INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO.

28030120001 IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO Y UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120002 - DISEÑAR EL PROYECTO PRODUCTIVO DE ACUERDO CON DIAGNÓSTICO, RECURSOS Y CRITERIOS TÉCNICOS.

28030120002 DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120003 - DETERMINAR ACTIVIDADES Y RECURSOS REQUERIDOS PARA EL DESARROLLO DEL PROYECTO APLICANDO TÉCNICAS DE PLANEACIÓN Y CRITERIOS TÉCNICOS.

28030120003 DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

28030120004 - REALIZAR SEGUIMIENTO AL DESARROLLO DEL PROYECTO DE ACUERDO CON INDICADORES DEFINIDOS.

28030120004 VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS.

28030120005 - IMPLEMENTAR ACCIONES CORRECTIVAS Y DE MEJORA AL DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN RESULTADO DE SEGUIMIENTO.

28030120005 RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2169524 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2169522 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 44,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2174954 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE CERDO CEBADO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Alimentar especie animal según procedimiento técnico y normativa

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

AJUSTAR EL SUMINISTRO DE ALIMENTO Y AGUA CONFORME PROTOCOLÓ ESTABLECIDO.

ALISTAR INSTALACIONES, EQUIPOS Y ALIMENTO SEGÚN CRITERIO TÉCNICO.

DESARROLLAR EL PROCEDIMIENTO DE ALIMENTACIÓN DE ACUERDO CON ETAPA PRODUCTIVA Y CRITERIO TÉCNICO.

VERIFICAR CANTIDAD Y CALIDAD DEL ALIMENTO A SUMINISTRAR SEGÚN CRITERIO TÉCNICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: CONTROLAR MONTAJE DE PRODUCCIÓN DE ESPECIE PECUARIA SEGÚN PLAN Y REQUERIMIENTO TECNOLÓGICO DEL SISTEMA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ADECUAR LAS INSTALACIONES, EQUIPOS E IMPLEMENTOS EN LA UNIDAD PORCÍCOLA SEGÚN CONDICIONES AMBIENTALES Y PARÁMETROS TÉCNICOS ESTABLECIDOS.

ALOJAR ANIMALES EN LA INSTALACIÓN PORCÍCOLA SEGÚN PARÁMETRO TÉCNICO

DETERMINAR LA UBICACIÓN, ORIENTACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE LA INSTALACIÓN PORCÍCOLA Y EQUIPOS, SEGÚN FACTORES AMBIENTALES, PLAN DE PRODUCCIÓN Y CRITERIO TÉCNICO

ELABORAR PROPUESTA DE MEJORAMIENTO DE CONDICIONES DE ALOJAMIENTO, INSTALACIONES Y EQUIPOS SIGUIENDO CRITERIOS TÉCNICOS

VERIFICAR CONDICIONES Y FUNCIONAMIENTO DE INSTALACIONES Y EQUIPOS CONFORME A CRITERIOS TÉCNICOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Elaborar presupuestos de acuerdo con metodología y guía técnica

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ELABORAR LOS COMPONENTES DEL PLAN DE AHORRO PERSONAL Y COLECTIVO DE ACUERDO CON LOS PRINCIPIOS DE LA EDUCACIÓN FINANCIERA Y PRESUPUESTOS

LIDERAR PROYECTOS TRANSFORMACIONALES EN ÁREAS DE INFLUENCIA SEGÚN REQUERIMIENTOS DEL CONTEXTO SOCIAL Y PRODUCTIVO RURAL.

PRESENTAR MODELOS DE ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL SEGÚN LA NORMATIVIDAD VIGENTE E INTERESES DE LA UNIDAD PRODUCTIVA.

PROPONER IDEAS INNOVADORAS EN EL CONTEXTO DEL EMPRENDIMIENTO SEGÚN OPORTUNIDADES DE LA REGIÓN Y EL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: FORMULAR PROYECTOS DE PRODUCCIÓN BIOTECNOLÓGICA VEGETAL DE ACUERDO CON REQUERIMIENTOS DEL CLIENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS PRODUCTOS O SERVICIOS PARA LA IMPLEMENTACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN DIAGNÓSTICO DEL ENTORNO Y LAS NECESIDADES DEL MERCADO.

PARTICIPAR EN LA CONSTRUCCIÓN DE LOS COMPONENTES DE MERCADO, TÉCNICO, ORGANIZACIONAL, LEGAL Y FINANCIERO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN EL PROYECTO DE LA EMPRESA.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LAS ACTIVIDADES PARA LA CREACIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS, SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA.

RETROALIMENTAR EL PROYECTO Y LA UNIDAD PRODUCTIVA DE ACUERDO CON PLANEACIÓN ESTABLECIDA.

REVISAR LA VIABILIDAD DE LA UNIDAD PRODUCTIVA SEGÚN INDICADORES DEL PROYECTO EMPRESARIAL

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 15,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2171557 - EMPRENDEDOR EN PROCESAMIENTO ARTESANAL DE DERIVADOS FRUTAS Y HORTALIZAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EJECUTAR PROCESOS DE PRODUCCIÓN DE ALIMENTOS SEGÚN PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

29080102201 ALISTAR LAS MATERIAS PRIMAS, INSUMOS Y EQUIPOS PARA LA ELABORACIÓN ARTESANAL DE DERIVADOS DE FRUTAS Y HORTALIZAS DE ACUERDO AL PROGRAMA DE PRODUCCIÓN.

29080102202 ELABORAR PRODUCTOS ARTESANALES A PARTIR DE FRUTAS Y HORTALIZAS SEGÚN PARÁMETROS TÉCNICOS Y NORMATIVA VIGENTE

29080102203 CONTROLAR EL PROCESO DE ELABORACIÓN ARTESANAL DE DERIVADOS DE FRUTAS Y HORTALIZAS DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA Y REQUERIMIENTOS DEL MERCADO.

29080102204 ELABORAR INFORMES DEL PROCESO DE ESTANDARIZACIÓN ACORDE CON PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANIPULAR ALIMENTOS DE ACUERDO CON NORMATIVIDAD VIGENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

29080102301 ESTABLECER LAS CONDICIONES ÓPTIMAS PARA EL MANEJO DE ALIMENTOS, CON BASE EN CRITERIOS TÉCNICOS Y NORMATIVA VIGENTE.

29080102302 APLICAR LAS BUENAS PRÁCTICAS DE MANUFACTURA DURANTE EL PROCESO DE ELABORACIÓN DE ALIMENTOS SEGÚN PROTOCOLOS TÉCNICOS Y NORMATIVA ALIMENTARIA.

29080102303 MONITOREAR EL CUMPLIMIENTO DE LAS BUENAS PRÁCTICAS DE MANUFACTURA EN CONCORDANCIA CON CRITERIOS TÉCNICOS Y LINEAMIENTOS DE LA EMPRESA.

29080102304 AJUSTAR LA EJECUCIÓN DE LAS PRÁCTICAS MANUFACTURA TENIENDO EN CUENTA LAS NOVEDADES REPORTADAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

28030120001 - IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR CON BASE EN INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO.

28030120001 IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO Y UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120002 - DISEÑAR EL PROYECTO PRODUCTIVO DE ACUERDO CON DIAGNÓSTICO, RECURSOS Y CRITERIOS TÉCNICOS.

28030120002 DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN

28030120003 - DETERMINAR ACTIVIDADES Y RECURSOS REQUERIDOS PARA EL DESARROLLO DEL PROYECTO APLICANDO TÉCNICAS DE PLANEACIÓN Y CRITERIOS TÉCNICOS.

28030120003 DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

28030120004 - REALIZAR SEGUIMIENTO AL DESARROLLO DEL PROYECTO DE ACUERDO CON INDICADORES DEFINIDOS.

28030120004 VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS.

28030120005 - IMPLEMENTAR ACCIONES CORRECTIVAS Y DE MEJORA AL DESARROLLO DEL PROYECTO SEGÚN RESULTADO DE SEGUIMIENTO.

28030120005 RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 25,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2166476 - EMPRENDEDOR EN COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR LAS TÉCNICAS DE VENTAS EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES.

DESARROLLAR PLAN DE CIERRE DE VENTAS PARA APLICARLOS EN LA NEGOCIACIÓN CON LOS CLIENTES.

EVALUAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA, LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 44,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 196,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: GREYNS PAMELA VILLALBA BLANCO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL