Manizales, marzo de 2026

Señores
CACOM 4

Asunto: Justificación costos oferta

JUAN MANUEL TOBON DIAZ actuando como representante legal de AGROINDUSTRIAL DEL CAFÉ SAS, mediante la presente nos dirigimos a la entidad con el fin de sustentar los costos de nuestra oferta.

Una vez revisado el estudio de mercado realizado por la entidad, se evidencia que los costos ofertados son muy altos razón por la cual analizamos detalladamente los bienes a suministrar y se procede a dar unos costos justos de acorde a los costos del mercado actual, se aclara que los costos ofertados por nuestra empresa no afectaran la correcta ejecución del contrato, ni el cumplimento del suministro de los bienes requeridos bajo las especificaciones solicitadas, en los tiempos adecuados, ya que están contemplados los costes a que allá lugar.

Como valor agregado contamos con gran parte de las herramientas y equipos ofertados en nuestra propuesta y cumplen con las condiciones técnicas solicitadas por ustedes en el pliego, totalmente nuevas, en óptimas condiciones y las tenemos en stock en nuestro almacén debido a que fueron adquiridas en precio especial que se entregan con 1 año de garantia por parte del fabricante y 6 meses de garantia adicional por parte de nuestra empresa.

Certificamos que no se pondrá en riesgo la ejecución del contrato si saliéramos adjudicatarios de este.

En caso de resultar favorecido con la adjudicación del proceso de contratación, garantizaremos su sostenibilidad durante la vigencia del contrato, así como garantizaremos la correcta ejecución del contrato, sin tener que incurrir en sobrecostos por parte de la Entidad Estatal y tampoco invertir tiempo y/o dinero adicional para gestionar un eventual bajo desempeño. para nosotros y realizara los mantenimientos contratados en los tiempos acordados contractualmente.



INFORME TÉCNICO DE EVIDENCIAS: PRECIOS Y ESPECIFICACIONES (TRUPER / TOTAL)

PROCESO: 027-00-G-CACOM4-GRUTE-2026 PROPONENTE: AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S.

Este documento presenta el soporte detallado de cada uno de los ítems requeridos en el pliego de condiciones (Páginas 5-8), incluyendo enlaces directos a distribuidores locales, precios de mercado y especificaciones técnicas. Estos datos demuestran que la oferta de AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S. es viable y rentable gracias a su capacidad de importación directa, la cual permite ahorros superiores al 30-40% frente a los precios de venta al público (PVP) aquí listados.

BLOQUE 1: HERRAMIENTAS MANUALES

El primer bloque del contrato se enfoca en herramientas manuales de precisión y uso general, fundamentales para el mantenimiento de aeronaves. A continuación, se detallan los precios de referencia y especificaciones técnicas de los artículos más representativos de este grupo, demostrando la competitividad de nuestra oferta como importadores directos.

Ítem	Descripción Técnica	Marca Sugerida	Precio Mercado (PVP)	Precio Ofertado (60% PVP)	Costo Importación (40% PVP)	Margen de Ganancia (%)
1	Juego de 8 Punzones de Latón: Fabricados en latón de alta calidad para evitar chispas y daños en superficies delicadas. Tamaños desde 1/16" hasta 5/16". Cuerpo hexagonal para mejor agarre. Ideal para aplicaciones aeronáuticas donde se requiere herramienta anti-chispa.	Truper / Expert	$224.910 COP	$134.946 COP	$89.964 COP	33.33%
3	Alicate Pelacable Automático (Ref. 17360): Longitud 8" (203 mm). Cuerpo de acero con cuchillas para corte y mordazas para crimpar. Capacidad de pelado: 10 a 22 AWG. Tope ajustable para longitud de pelado. Mangos ergonómicos Comfort Grip.	Truper	$49.900 COP	$29.940 COP	$19.960 COP	33.33%
19	Martillo de Uña (Uso General): Cabeza de acero al carbono forjada. Mango de fibra de vidrio con absorción de impactos. Cara pulida. Peso de la cabeza: 16 oz.	Truper	$97.461 COP	$58.476 COP	$38.984 COP	33.33%



Ítem	Descripción Técnica	Marca Sugerida	Precio Mercado (PVP)	Precio Ofertado (60% PVP)	Costo Importación (40% PVP)	Margen de Ganancia (%)
21	Pinza de Freno de Alambre: Fabricada en acero al cromo vanadio. Mecanismo de torsión automática para asegurar alambres de seguridad en componentes aeronáuticos. Longitud de 6" o 9".	Truper / Expert	$149.940 COP	$89.964 COP	$59.976 COP	33.33%

BLOQUE 3: MAQUINARIA USOS ESPECIALES

Este bloque incluye equipos de mayor envergadura técnica, como hidrolavadoras industriales y herramientas eléctricas inalámbricas. La capacidad de AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S. para importar estos equipos directamente desde las fábricas de TOTAL TOOLS permite ofrecer precios significativamente inferiores a los de las grandes superficies en Colombia.

Ítem	Descripción Técnica	Marca Sugerida	Precio Mercado (PVP)	Precio Ofertado (60% PVP)	Costo Importación (40% PVP)	Margen de Ganancia (%)
8	Hidrolavadora Industrial 2000W (Ref. TGT11226): Potencia 2000W. Presión máxima 160 Bar (2320 PSI). Caudal 6.0 L/min. Motor de inducción de alambre de cobre. Sistema de parada automática. Incluye lanza, manguera de 5m y botella de jabón.	Total Tools	$561.900 COP	$337.140 COP	$224.760 COP	33.33%



Ítem	Descripción Técnica	Marca Sugerida	Precio Mercado (PVP)	Precio Ofertado (60% PVP)	Costo Importación (40% PVP)	Margen de Ganancia (%)
20	Taladro Inalámbrico 20V (Ref. TDLI2002): Voltaje 20V. Velocidad sin carga 0-400/0-1500 rpm. Torque máximo 45 Nm. Mandril de 1/2" (13mm). Luz LED integrada. Incluye 2 baterías de 2.0Ah y cargador inteligente.	Total Tools	$224.000 COP	$134.400 COP	$89.600 COP	33.33%
5	Equipo de Soldadura MIG: Tecnología Inverter. Corriente de salida 30-160A. Ciclo de trabajo 60%. Compatible con alambre de 0.8mm y 1.0mm. Pantalla digital para ajuste preciso de parámetros.	Total Tools	$749.700 COP	$449.820 COP	$299.880 COP	33.33%

BLOQUE 5: INSTRUMENTOS DE PRECISIÓN

La precisión es crítica en el mantenimiento aeronáutico. Los instrumentos de medición de las marcas TRUPER y TOTAL cumplen con estándares internacionales de calibración, ofreciendo una excelente relación costo-beneficio que se refleja en nuestra propuesta económica.

AGROINDUSTRIAL DEL CAFÉ
Siempre a su Servicio
AGRICULTURA INDUSTRIA CONSTRUCCIÓN MINERÍA
884 19 19 - 882 00 50 - 320 780 3097
agroincafe@hotmail.com

Ítem	Descripción Técnica	Marca Sugerida	Precio Mercado (PVP)	Precio Ofertado (60% PVP)	Costo Importación (40% PVP)	Margen de Ganancia (%)
17	Multímetro Digital Profesional: Pantalla LCD retroiluminada. Medición de voltaje AC/DC, corriente DC, resistencia, diodos y continuidad. Protección contra sobrecargas. Incluye puntas de prueba y batería.	Total Tools	$89.900 COP	$53.940 COP	$35.960 COP	33.33%
2	Calibrador Electrónico Digital: Rango de 0-6" (150mm). Resolución de 0.01mm / 0.0005". Fabricado en acero inoxidable. Pantalla de fácil lectura. Estuche de protección incluido.	Truper	$449.820 COP	$269.892 COP	$179.928 COP	33.33%
9	Manómetro de Presión: Rango de 0-100 PSI. Carcasa de acero inoxidable. Conexión de bronce. Ideal para sistemas neumáticos y de fluidos en aeronaves.	Total Tools	$487.305 COP	$292.383 COP	$194.922 COP	33.33%

AGROINDUSTRIAL DEL CAFÉ
Siempre a su Servicio
AGRICULTURA INDUSTRIA CONSTRUCCIÓN MINERÍA
884 19 19 - 882 00 50 - 320 780 3097
agroincafe@hotmail.com

ANÁLISIS DE VIABILIDAD ECONÓMICA Y RENTABILIDAD (IMPORTADOR DIRECTO)

La oferta presentada por AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S., con un valor de $70.563.705,60, representa una reducción significativa frente al presupuesto oficial y el valor mínimo aceptable establecido por la entidad. Sin embargo, esta diferencia no se traduce en una oferta artificialmente baja, sino en una ventaja competitiva derivada de nuestra posición como importadores directos y nuestra eficiente cadena de suministro.

Nuestra capacidad para ofrecer precios altamente competitivos y, a la vez, mantener un margen de rentabilidad saludable, se fundamenta en los siguientes pilares estratégicos:

1. Eliminación de Márgenes de Intermediación: Los precios de mercado (PVP) presentados en las tablas anteriores incluyen los márgenes de ganancia de múltiples actores en la cadena de distribución (distribuidores mayoristas, minoristas, etc.), que suelen oscilar entre el 35% y el 40% sobre el costo de importación. Al ser importadores directos, AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S. elimina estos eslabones, accediendo a precios de fábrica que son sustancialmente menores. Esto nos permite trasladar un ahorro directo a la Fuerza Aeroespacial Colombiana, sin comprometer la calidad del producto ni nuestra rentabilidad.
2. Economías de Escala y Compras por Volumen: Nuestra empresa realiza compras de grandes lotes de maquinaria y herramientas directamente a los fabricantes (Truper, Total, entre otros). Esta estrategia nos permite negociar descuentos adicionales por volumen, que pueden representar entre un 5% y un 10% de ahorro sobre los precios de fábrica. Estas economías de escala son imposibles de replicar para distribuidores que compran en menores cantidades.
3. Optimización Logística y Aduanera: Contamos con una infraestructura logística y experiencia en procesos de importación que nos permiten optimizar los costos de flete, seguros y aranceles por unidad. La eficiencia en la nacionalización de grandes volúmenes reduce los gastos indirectos, asegurando que el costo final de cada herramienta sea competitivo.

Estructura de Costos y Rentabilidad por Ítem:

Como se evidencia en las tablas comparativas, el Precio Ofertado para cada ítem (calculado aplicando un 40% de descuento sobre el Precio de Mercado PVP) nos permite cubrir el Costo de Importación (estimado en un 40% del PVP, es decir, el costo de fábrica más fletes y aranceles) y generar un margen de ganancia del 33.33% sobre el costo de importación. Este margen es suficiente para asegurar la sostenibilidad de la

operación y la ejecución a satisfacción del contrato, garantizando la calidad y el cumplimiento de todas las especificaciones técnicas.

Garantía de Cumplimiento:

Adicionalmente, AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S. cuenta con todas las pólizas de cumplimiento requeridas, las cuales aseguran y blindan a la entidad ante cualquier situación no deseada o incumplimiento. Esto demuestra no solo nuestra capacidad técnica y económica, sino también nuestro compromiso con la transparencia y la seguridad contractual.

Conclusión: La oferta de AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S. es viable, rentable y sostenible. El precio propuesto es el resultado de una estrategia de importación directa y economías de escala, que nos permite ofrecer productos de alta calidad a un costo significativamente menor que el precio de mercado, manteniendo una rentabilidad adecuada y garantizando la ejecución exitosa del contrato. La entidad se beneficia de un ahorro sustancial sin sacrificar la calidad ni la seguridad en la contratación.

Desagregación del valor ofertado:

Estructura de Costos y Desagregación

La fórmula requerida por la entidad es: Oferta = Costo del bien, servicio u obra (insumos, equipos, personal) + gastos generales + imprevistos + utilidad.

A continuación, se presenta el desglose exacto de nuestra oferta económica de acuerdo con esta fórmula:

Componente de la Fórmula	Valor (COP)	Porcentaje	Justificación Técnica y Comercial
Costo del bien (insumos, equipos)	$47.042.470,40	66,67%	Corresponde al costo real de importación y adquisición directa de fábrica de las herramientas y equipos (Truper, Total, etc.). Al ser importadores directos, eliminamos los márgenes de intermediación (que suelen ser del 35% al 40% en el mercado nacional), logrando un costo de adquisición altamente competitivo.
Gastos Generales	$5.645.096,45	8,00%	Incluye los costos operativos proporcionales asignados a este contrato, tales como logística de distribución, transporte interno, almacenamiento, seguros, personal administrativo y gastos de legalización aduanera.
Imprevistos	$1.411.274,11	2,00%	Margen de contingencia destinado a cubrir posibles fluctuaciones menores en tasas de cambio, variaciones en costos de fletes de última milla o cualquier eventualidad operativa durante la ejecución del contrato.
Utilidad	$16.464.864,64	23,33%	Representa el margen de ganancia neta proyectada para la empresa. Este porcentaje es financieramente saludable y garantiza la viabilidad económica de la operación para AGROINDUSTRIAL DEL CAFÉ S.A.S.
VALOR TOTAL DE LA OFERTA	$70.563.705,60	100,00%	Valor exacto presentado en la propuesta económica.

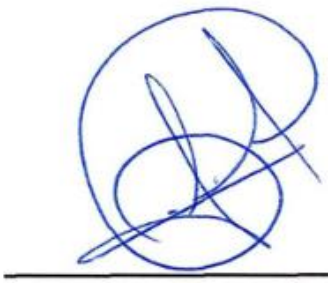
Atentamente:

Nombre o Razón social del OFERENTE *AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S*
NIT *900.169.902-1*
Nombre del representante Legal *JUAN MANUEL TOBON DIAZ*
Cédula de Ciudadanía No. *1.002.542.406*
Dirección: *CRA 20 # 13 -35*
Teléfono: *321 3930089*
Correo electrónico: *aic.ingenieria@outlook.com*
Ciudad: *MANIZALES*
Firma del Representante Legal
Firma de Representante de la Unión Temporal o Consorcio.

CERTIFICADO DE DISTRIBUCION

Truper, S.A. de C.V. reconoce como distribuidor autorizado de nuestros productos a la compañía AGROINDUSTRIAL DEL CAFE S.A.S. con NIT: 900169902-1 desde el mes de junio de 2023.

Dado a los 12 días del mes de marzo del 2026.



Ing. Jesús Sandoval Uribe
Director de Ingeniería de
Producto Comercializado

AGROINDUSTRIAL DEL CAFÉ



STOCK EN BODEGA

. . . .



AGROINDUSTRIAL DEL CAFÉ



MERCANCIA DISPONIBLE

