HOSPITAL MILITAR CENTRAL
ÁREA GESTION CONTRATOS
EVALUACIÓN ECONÓMICA

FECHA: 21 de abril de 2026

REEVALUACION ECONÓMICA DEL PROCESO DE MINIMA CUANTIA MC-055-2026-HOMIL, CUYO OBJETO ES: "SUMINISTRO DE DETERGENTE LÍQUIDO, CONCENTRADO, NEUTRO Y BIODEGRADABLE PARA LIMPIEZA DE SUPERFICIES DE USO HOSPITALARIO PARA LAS DIFERENTES ÁREAS Y SERVICIOS DEL HOSPITAL MILITAR CENTRAL"

OFERTAS RECIBIDAS:

No. OFERTA	EMPRESA	VALOR OFERTADO (Según orden elegibilidad)
1	SCALAS S.A.S. NIT. 900.603.126-2	$ 70.300
2	QUIRUMÉDICAS S.A.S. NIT. 860.047.163-5	$ 81.277
3	HECTOR GARCIA GONZALEZ NIT. 5.888.679-1	$83.000
4	GRUPO LOS LAGOS S.A.S. NIT. 860.053.274-9	$83.895
5	INGENIERIA Y SOLUCIONES J.R. S.A.S. NIT. 901.488.976-6	$88.700

Que de acuerdo a la evaluación inicial se solicitó al oferente **SCALAS S.A.S. NIT. 900.603.126-2,** la justificación de los precios ofertados por encontrarse por debajo del valor mínimo aceptable **SETENTA Y SEIS MIL CIENTO NOVENTA Y CUATRO PESOS MONEDA CORRIENTE ($76.194)**, determinado en la evaluación inicial.

En razón de lo anterior, y en aplicación de los principios de selección objetiva, transparencia y responsabilidad, se solicitó al proponente la correspondiente justificación del valor ofertado, con el fin de determinar la viabilidad técnica y económica de la propuesta.

Que el proponente **SCALAS S.A.S. NIT. 900.603.126-2**, presento justificación de la siguiente manera:

Cota, 16 de abril de 2026.

Señores:
HOSPITAL MILITAR CENTRAL.
Bogotá.

ASUNTO: **Respuesta Solicitud justificación de precios proceso MC-055-2026-HOMIL.**

Respetados señores:

En respuesta a su amable solicitud nos permitimos realizar las siguientes apreciaciones:

- **Scalas SAS** hace parte del grupo empresarial de la firma Sumimas SAS, y Sumimas Inc. (USA), las cuales cuentan con una trayectoria de más de 25 años como empresas mayoristas en la distribución de **elementos de aseo y desinfección,** papelería, útiles de oficina, consumibles para impresoras, tóner, kits de mantenimiento, unidades de imagen, repuestos para impresoras, cafetería y soluciones tecnológicas en general.
- Los volúmenes de compra actuales y la alta rotación de inventarios nos permiten acceder a diferenciales de precio por encima de otras empresas del sector.
- Actualmente contamos con el apoyo estratégico del fabricante Cleanlab Colombia SAS, el cual nos brinda beneficios y descuentos que son trasladados a nuestros clientes finales, y en especial para este proceso de contratación. Anexamos soporte de fabrica.
- En la actualidad contamos con bodegas que suman más de 7.000 mts2, lo que nos facilita manejar altos niveles de stock de mercancía, aprovechando promociones, descuentos ocasionales y compras pre-alza.
- Todos los productos ofrecidos cumplen al 100% con las especificaciones técnicas requeridas por la entidad.
- De igual manera resaltamos, que la entidad adjudicará el contrato por el listado total de los elementos presentados, y basados en esto estructuramos una oferta económica competitiva que nos permite ofrecer diferentes precios a los elementos solicitados. De acuerdo a esto, solicitamos que la oferta económica se evalué como un todo y no por ítem.
- Nuestra oferta económica, fue estructurada basada en todos los requerimientos del Pliego de Condiciones y sus documentos complementarios, así mismo cumpliendo todas las especificaciones técnicas definidas por la entidad.

Autopista Medellín – vía Cota Km. 1.5 parque empresarial San Bernardo, bodega N°5
municipio Cota

Nacional 01 8000 123 389
601 877 3399
NIT 900 603 126

- Nuestra oferta no puede confundirse con una de precios artificialmente bajos, es en efecto una oferta competitiva, esto basados en nuestra estructura de costos que se compone de economías de escala y económicas de alcance que nos permiten generar un bien a menor costo que el resto de proveedores en el mercado gracias a nuestras compras por volumen a las fábricas y a la diversificación de líneas de nuestra compañía.
- SCALAS ha desarrollado una infraestructura técnica robusta y eficiente a lo largo de estos años. Nuestra empresa ha invertido considerablemente en tecnología y logística para asegurarnos de que nuestros procesos de compra y distribución sean eficientes y rentables. Esto nos permite aprovechar las economías de escala y reducir los costos operativos, lo cual se traduce en precios más bajos para nuestros clientes.

Agradecemos tener presente, que sobre la información presentada y con respecto a la estructura de costos, la misma es CONFIDENCIAL, de conformidad con las normas generales y especiales sobre Informaciones Confidenciales y Secretos Industriales de que tratan los artículos 260 a 266 de la Decisión 486 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena y demás normas que lo complementen, por lo que la custodia de tal información por parte de la entidad involucra una obligación general de confidencialidad sobre la misma, en donde se comprometen a conservar y mantener de manera estrictamente confidencial y no revelarla a terceros, ya que la misma incluye fórmulas, procedimientos, costos internos, esquemas, modelos de negocio, Know – How, la cual es información sensible para nuestra compañía.

De acuerdo a lo anterior, adjuntamos en archivo Excel "*DESAGREGACION DE PRECIOS HOMIL 055 2026*" el detallado de precios, el cual incluye el costo de la mercancía, gastos generales, imprevistos y la utilidad neta de acuerdo a la guía establecida por Colombia Compra Eficiente.

Es importante resaltar que el Artículo 2.2.1.1.2.2.4. del Decreto 1082 de 2015, establece dos únicos escenarios para que el valor de una oferta, pueda considerarse como "artificialmente baja", y es cuando ponga en riesgo el proceso o ponga en riesgo el cumplimiento del contrato si este es adjudicado a tal oferta, claramente nuestra propuesta, NO se encuentra enmarcada en ninguno de estos escenarios previstos en la ley, ya que los argumentos anteriormente mencionados justifican plenamente las razones por las cuales presentamos los valores que la componen y permiten la sostenibilidad del contrato durante su vigencia.

De acuerdo a todo lo anterior nos permitimos manifestar:

Autopista Medellín – vía Cota Km. 1.5 parque empresarial San Bernardo, bodega N°5
municipio Cota
Nacional 01 8000 123 389
601 877 3399
NIT 900 603 126

- La oferta económica no lesiona la ecuación contractual y no afecta nuestro patrimonio.
- La oferta económica no pone en riesgo la ejecución del contrato, ni las obligaciones resultantes del mismo.
- No se solicitará reajuste de precios para el contrato resultante de la adjudicación.
- Que la oferta económica presentada responde a circunstancias objetivas.
- Que la oferta económica presentada no ha superado el punto de no pérdida.
- Que no desmejoraremos la calidad de los servicios objeto del contrato.
- Que responderemos por todo daño que se pueda presentar en virtud de una indebida cuantificación de nuestra oferta económica.

Para finalizar, informamos que todos los elementos cuentan con el respaldo y garantía del fabricante.

Cordialmente,

JUAN CARLOS ROBLEDO VELEZ
Representante legal
Scalas SAS

IMÁGENES BODEGAS EN ALIANZA DE SCALAS SAS





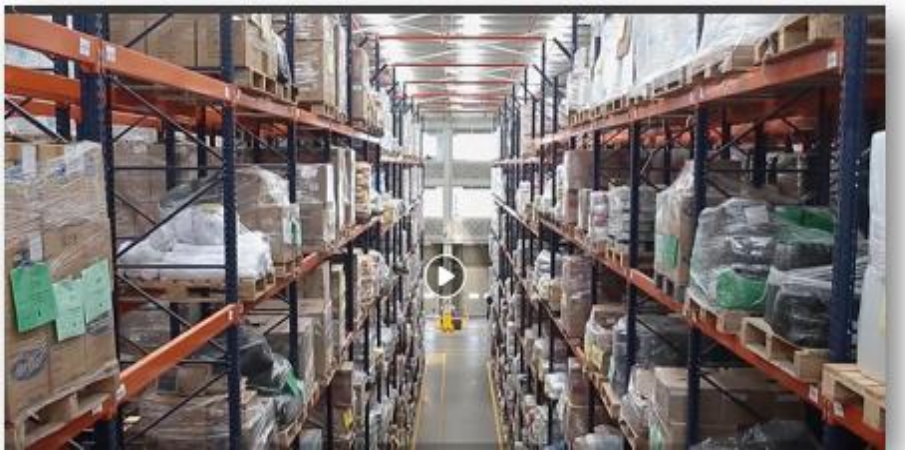



INFRAESTRUCTURA
MAS DE 7.000 mts²
contamos con una infraestructura de más de 7.000 mts2


y una flota de vehículos propia con la cual garantizamos de una manera oportuna hacer llegar nuestros servicios y productos a todo el país.



EVALUACION ECONÓMICA DEL PROCESO DE MINIMA CUANTIA MC-055-2026-HOMIL



Cleanlab COLOMBIA
Nit. 901.397.215-9

Cota, Cundinamarca, 16 de abril de 2026

Señores:
HOSPITAL MILITAR CENTRAL – HOMIC
Ciudad

Referencia: Proceso MC-055-2026-HOMIL

Respetados señores,

Reciban un cordial saludo.

En calidad de fabricantes directos, certificamos que los precios ofertados por **SCALAS S.A.S. NIT 900.603.126-2**, distribuidor autorizado de nuestros productos, corresponden a una estructura de costos real, sostenible y técnicamente soportada, y en ningún caso comprometen la calidad, idoneidad ni el cumplimiento del objeto contractual.

Los valores presentados obedecen a una estrategia comercial estructurada con base en los siguientes factores:

1. **Economías de escala y eficiencia productiva:**

CleanLab Colombia S.A.S., cuenta con procesos estandarizados, producción en volumen y optimización en la adquisición de materias primas, lo cual permite una reducción significativa en los costos unitarios sin afectar la calidad del producto.

2. **Relación comercial estratégica:**

Actualmente mantenemos una **alianza sólida y consolidada con SCALAS S.A.S.**, basada en un esquema de distribución de portafolio completo de productos de higiene y limpieza. Esta relación permite otorgar condiciones comerciales preferenciales, derivadas de volúmenes de compra, rotación continua y proyección de crecimiento conjunto.

3. **Estrategia de penetración y posicionamiento institucional:**

Los precios ofertados responden a una política comercial orientada a fortalecer la presencia de nuestras marcas en el sector institucional, especialmente en entidades del sector salud, garantizando acceso a productos de alta calidad a precios competitivos.

4. **Optimización logística y operativa:**

La integración entre fabricación, distribución y entrega permite eficiencias adicionales en costos logísticos, lo cual impacta favorablemente el precio final ofertado.

Cleanlab COLOMBIA
Nit. 901.397.215-9

5. **Cumplimiento técnico y normativo:**

El producto ofertado cumple con las especificaciones técnicas exigidas en el proceso, incluyendo su condición de detergente neutro, biodegradable y apto para uso hospitalario. Asimismo, nuestros procesos de fabricación cumplen con la normatividad vigente y estándares de calidad aplicables, garantizando seguridad, eficacia y trazabilidad.

Por lo anterior, certificamos que los precios ofertados son viables, responsables y permiten la correcta ejecución del contrato, sin riesgo de incumplimiento.

Agradecemos la oportunidad de presentar esta aclaración y reiteramos nuestra disposición para atender cualquier requerimiento adicional que se considere pertinente.

Cordialmente,

Jaime Cardona Aristizábal
Representante Legal

En desarrollo de la reevaluación económica del proceso cuyo objeto es el suministro de detergente líquido concentrado, neutro y biodegradable para limpieza de superficies de uso hospitalario en las diferentes áreas y servicios del Hospital Militar Central**,** se procedió a revisar la estructura de costos y rentabilidad de la propuesta económica presentada por **SCALAS SAS**, donde se demuestra que la oferta presentada obtiene una utilidad razonable, acerca de la justificación y discriminación de los precios no se publica en la presente reevaluación, toda vez que el oferente indico Confidencialidad de la misma.

En consecuencia, la oferta resulta financieramente viable y sostenible, sin evidenciar riesgo de ejecución ni detrimento en el equilibrio económico del contrato.

En consecuencia, la información aportada por el proponente **SCALAS S.A.S. NIT. 900.603.126-2** permite ser ***HABILITADO*** y continuar con la evaluación de la oferta dentro del presente proceso de selección, de conformidad con lo establecido en el numeral 2.2.1.1.2.2.4 del Decreto 1082 de 2015 y la Guía para el Manejo de Ofertas Artificialmente Bajas en Procesos de Contratación de Colombia Compra Eficiente.

NOMBRE DE LA EMPRESA	RESULTADO
SCALAS S.A.S. NIT. 900.603.126-2	HABILITADA
QUIRUMÉDICAS S.A.S. NIT. 860.047.163-5	HABILITADA
HECTOR GARCIA GONZALEZ NIT. 5.888.679-1	HABILITADA
GRUPO LOS LAGOS S.A.S. NIT. 860.053.274-9	HABILITADA
INGENIERIA Y SOLUCIONES J.R. S.A.S. NIT. 901.488.976-6	HABILITADA Pendiente formulario SIIF y resolución de la DIAN para facturar, de resultar Adjudicataria debe presentar los documentos para firma del contrato

GUSTAVO ADOLFO VEGA RIVAS
Comité Económico Evaluador
Área Gestión Contratos