ANÁLISIS DEL SECTOR

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA

SUMINISTRO DE MATERIALES DE FORMACIÓN TECNOPARQUE

ABRIL 2026

ANÁLISIS DEL SECTOR

De conformidad con lo dispuesto en el Artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, el SENA Regional Atlántico documenta y soporta el estudio del Sector que le permite establecer el contexto del proceso de contratación cuyo objeto es: Contratar el suministro de materiales de formación para los programas de formación profesional Tecnoparque, del Centro Nacional Colombo Aleman de la Regional Atlántico del SENA.

Se procede a realizar el análisis de las distintas perspectivas que influyen en el proceso de contratación:

- Clasificación según el Código Estándar de Productos y Servicios de Naciones Unidas
- Aspectos Generales
- Análisis de la Oferta
- Análisis de la Demanda
- Análisis de la información financiera

1. JUSTIFICACIÓN

El SENA es un establecimiento público del orden nacional, cuyos fines se orientan a invertir en el desarrollo social y técnico de los trabajadores colombianos, ofreciendo y desarrollando programas de formación profesional integral, promoviendo la incorporación y desarrollo de las personas en actividades productivas que contribuyan al desarrollo social, económico y educativo de la región y el país.

La Institución está facultada por el Estado para la inversión en infraestructura necesaria para mejorar el desarrollo social y técnico de los trabajadores en las diferentes regiones, a través de formación profesional integral que logra incorporarse con las metas del Gobierno Nacional, mediante el cubrimiento de las necesidades específicas de recurso humano en las empresas, a través de la vinculación al mercado laboral bien sea como empleado o subempleado, con grandes oportunidades para el desarrollo empresarial, comunitario y tecnológico.

Teniendo en cuenta los objetivos de la entidad tales como: “Dar formación profesional integral a los trabajadores de todas las actividades económicas, y a quienes, sin serlo, requieran dicha formación, para aumentar por ese medio la productividad nacional y promover la expansión y el desarrollo económico y social armónico del país, bajo el concepto de equidad social redistributiva”. Y “Apropiar métodos, medios y estrategias dirigidos a la maximización de la cobertura y la calidad de la formación profesional integral”, el Centro Nacional Colombo Alemán requiere adelantar un proceso contractual que permita adquirir los materiales de formación necesarios para desarrollar el conocimiento de los aprendices de manera coherente con el entorno laboral y según las exigencias del mercado.

A través del Sistema de Investigación, Desarrollo Tecnológico e Investigación - Sennova, el SENA tiene el propósito de fortalecer los estándares de calidad y pertinencia, en las áreas de investigación, desarrollo tecnológico e innovación de la formación profesional impartida.

El Departamento del Atlántico es reconocido por la producción de conocimientos técnicos y tecnológicos, a través de la generación de investigaciones en los diferentes campos de interés, sin embargo, la producción científica ha disminuido y la exigencia competitiva de los mercados mundiales para generar una producción eficiente en costos, precios y calidad de los productos cada vez es más alta. De esta manera, el SENA busca promover la generación de conocimientos y fortalecer las capacidades de la investigación y el desarrollo. La institución, se compromete a ejecutar actividades de formación profesional, dirigida a transferir tecnologías de utilización simultánea en el sector productivo, realizar programas y proyectos de investigación aplicada y desarrollo tecnológico, así como orientar la creatividad de los trabajadores colombianos.

La Red Tecnoparque Colombia es un programa de innovación del SENA, donde se impulsa el desarrollo tecnológico en las empresas y fomenta la creación de empresas de base tecnológica.

Por ello, reconociendo que en la región del departamento del Atlántico el sector productivo es dinámico y creciente, se prioriza la puesta en marcha del Tecnoparque nodo Atlántico como dinamizador de procesos de transferencia de conocimiento y tecnologías, desde y hacia los sectores productivos y académicos, el desarrollo de proyectos de base tecnológica orientados a generar prototipos que propicien nuevos productos y servicios e inciden en el fortalecimiento de las empresas a través de la Innovación, soportado en el permanente compromiso regional para fortalecer los procesos de emprendimiento e innovación a nivel local y nacional. Es así como el Centro Nacional Colombo Alemán del SENA Regional Atlántico procura dar ese apoyo al fortalecimiento de la investigación y la innovación, a través del liderazgo del Tecnoparque Nodo Atlántico.

CLASIFICADOR DE BIENES Y SERVICIOS

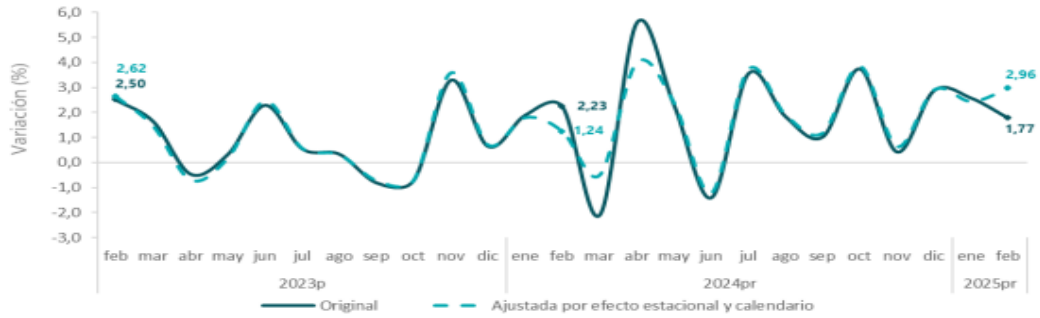
Definido por el artículo 2.2.1.1.1.3.1. del Decreto 1082 de 2015 como *"Sistema de codificación de las Naciones Unidas para estandarizar productos y servicios, conocido por las siglas UNSPSC"* y establecido en la *Guía para la codificación de bienes y servicios de Naciones Unidas V.14.080*, el objeto a contratar se clasifica como sigue mediante códigos afines:

UNSPSC – Decreto 1082 de 2015 (o norma vigente)			
ÍTEM	**GRUPO**	**CÓDIGO**	**DENOMINACIÓN (Clase o producto)**
1	D	31162800	8_9207_424 CONTRATAR EL SUMINISTRO DE MATERIALES DE FORMACIÓN PARA LOS PROGRAMAS DE FORMACION PROFESIONAL TECNOPARQUE

2. ASPECTOS GENERALES

En Colombia, el sector terciario representa una de las columnas vertebrales del desarrollo económico y social, al concentrar más del 62 % del Producto Interno Bruto (PIB) y generar aproximadamente el 61 % del empleo formal del país. A diferencia de los sectores primario y secundario, el sector terciario se dedica a la prestación de servicios, siendo clave en la dinamización del mercado, el bienestar social y el fortalecimiento institucional. Dentro de este sector, los operadores logísticos cumplen una función estratégica al facilitar el intercambio de bienes y servicios, optimizar los procesos de circulación y garantizar la articulación efectiva entre los diferentes actores públicos y privados.

Gráfico 1. Tasa de crecimiento anual del índice del Indicador de Seguimiento a la Economía (ISE) Serie original y serie ajustada por efecto estacional y calendario 2023p - 2025pr (febrero)

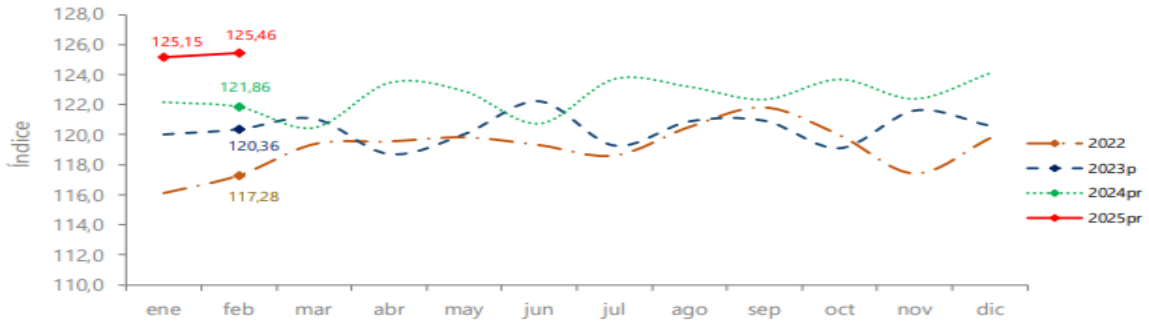


Fuente: DANE, ISE

De acuerdo con datos del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), el subsector de almacenamiento y actividades complementarias al transporte experimentó un crecimiento del 16,5 % en ingresos a abril de 2025, consolidando una tendencia positiva en la demanda de servicios logísticos integrados. A su vez, el Departamento Nacional de Planeación (DNP) ha estimado que los costos logísticos en Colombia alcanzan el 14 % del PIB, lo cual ha generado una agenda pública orientada a la optimización de procesos, la reducción de tiempos de entrega y la incorporación de

tecnologías inteligentes. En este escenario, los operadores logísticos han evolucionado desde una función meramente operativa hacia una gestión estratégica de servicios especializados que incluyen el suministro de diversos materiales para la formación educativa, la producción de materiales pedagógicos, y la coordinación de acciones interinstitucionales

Gráfico 4. Índice del Indicador de Seguimiento a la Economía (base 2015)
Serie ajustada por efecto estacional y calendario
2022 - 2025pr (febrero)



Fuente: DANE, ISE

En Colombia se requiere cada vez más de operadores integrales capaces de coordinar múltiples servicios especializados, especialmente en ámbitos de ciencia, educación y medio ambiente. Este análisis se enfoca en el sector de proveedores de servicios que integran: comunicación científica y ambiental, logística de eventos académicos, producción editorial técnica y producción audiovisual educativa. El objetivo es caracterizar la oferta disponible para contratar un operador con estas capacidades, usando datos oficiales y fuentes confiables. Se presta especial atención al departamento del Atlántico y la región Caribe, en contexto con el panorama nacional. Los aspectos clave incluyen el número de empresas en estos rubros, su crecimiento sectorial, principales características de los oferentes, el nivel de especialización requerido, y conclusiones sobre la viabilidad de la contratación de un operador integral en este sector.

Este análisis del Sector Terciario (Servicios) enfocado en la educación para el año 2025 proporciona el sustento técnico y económico necesario para justificar la contratación de suministros de materiales de formación.

Contexto del Sector Terciario en 2025. El sector servicios continúa siendo el motor principal de la economía global, representando más del 65% del PIB en economías desarrolladas y emergentes. Dentro de este, el subsector educativo ha experimentado una transformación profunda:

Hibridación estructural: La educación ya no es estrictamente presencial o virtual; el modelo híbrido es la norma en 2025, lo que exige materiales que sean compatibles con ambos entornos.

Reactivación de la FP (Formación Profesional): Se estima que, en 2025, el 50% de las vacantes laborales requieren perfiles de cualificación intermedia (especialmente en Europa y Latinoamérica, disparando la demanda de materiales técnicos y didácticos especializados.

Aprendizaje Personalizado: Existe una demanda creciente de kits de aprendizaje individuales que permitan el ritmo autónomo, apoyados por analítica de datos.

Competencias Verdes y Digitales: En 2025, la demanda se centra en materiales para la transición ecológica ("Green Skills") y alfabetización en Inteligencia Artificial.

Análisis de la Oferta (2025) El mercado de proveedores de suministros educativos ha evolucionado para responder a la digitalización y la sostenibilidad. Dinámicas de los Proveedores:

Suministros "Phygital": La oferta actual integra materiales físicos (libros, kits de robótica, laboratorios) con capas digitales (códigos QR para RA, plataformas de seguimiento).

Criterios ESG: Los proveedores líderes en 2025 están priorizando materiales reciclables y cadenas de suministro con baja huella de carbono, alineándose con las normativas de contratación pública verde.

Crecimiento del Comercio Minorista Especializado: Las ventas de mercancías destinadas a la oficina y educación han registrado crecimientos superiores al 10% anual, estabilizando los precios tras la volatilidad de años anteriores.

Matriz de Justificación. Para la Contratación Basado en el estudio de mercado, la contratación se justifica por los siguientes pilares:

Dimensión Justificación Técnica Crecimiento de Matrícula El retorno a la presencialidad total en laboratorios y centros de formación ha agotado los stocks de materiales físicos.

Actualización Tecnológica. Los materiales de 2023-2024 son obsoletos frente a las nuevas normativas de IA y sostenibilidad vigentes en 2025.

Eficiencia Operativa La contratación centralizada permite mitigar la inflación del sector servicios (proyectada en un 3.5% - 4% para finales de año).

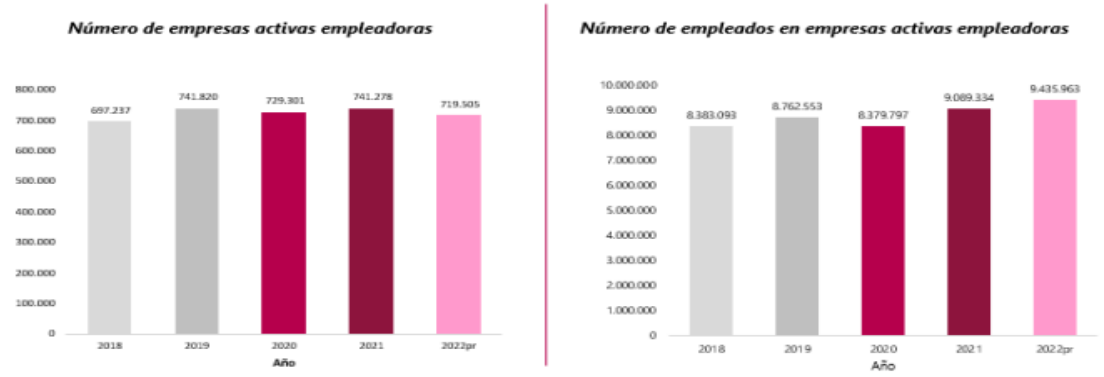
Garantía de Calidad. La escasez de mano de obra cualificada exige que los materiales de formación sean de alta calidad para asegurar una curva de aprendizaje rápida.5. Conclusión del Estudio de Mercado. La brecha entre la necesidad urgente de cualificación laboral (Demanda) y la disponibilidad de nuevas herramientas pedagógicas sostenibles (Oferta) hace que la contratación de suministros sea no solo necesaria, sino estratégica.

A nivel nacional, Colombia dispone de un tejido empresarial robusto y diversificado en actividades vinculadas al suministro de materias primas y medios audiovisuales. Según cifras del año 2025, se reportaron aproximadamente 719.505 empresas activas en el país. Dentro de esta dinámica empresarial, un porcentaje significativo pertenece al sector de servicios.

En particular, el conjunto de actividades clasificadas bajo la categoría de “actividades profesionales, científicas, técnicas y servicios administrativos de apoyo” representó cerca del 20,1% del total de

empresas formales registradas en el país durante el año 2025, lo cual evidencia su peso en la estructura productiva nacional y su relevancia para el desarrollo de estrategias de contratación orientadas a fortalecer procesos institucionales y comunitarios.

Número de empresas activas
Empleadoras y económicas (2018-2022[pr])



Fuente: DANE, Demografía empresarial.

La contratación se sustenta en los principios de eficiencia, eficacia y economía del gasto público establecidos en el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública (Ley 80 de 1993 y Ley 1150 de 2007), al permitir la delegación unificada de funciones complementarias en un solo proveedor especializado. Asimismo, se enmarca en el principio de responsabilidad, al exigir que el proveedor cuente con experiencia verificable en suministro de materiales de formación de carácter educativo y ambiental. Esta figura contractual también contribuye al fortalecimiento del ecosistema empresarial regional, al incentivar la participación de oferentes locales con capacidades técnicas alineadas con las necesidades del proyecto.

3. ASPECTOS ESPECÍFICOS

El sector terciario de la economía, centrado en sector terciario, constituye uno de los principales motores de crecimiento en el departamento del Atlántico, especialmente en áreas urbanas como Barranquilla, donde convergen múltiples actores vinculados a la comercialización de materiales. En este contexto, la contratación de proveedores de materias primas especializados resulta fundamental para garantizar la ejecución eficiente de actividades institucionales, académicas y formativas que requieren una alta capacidad operativa y técnica.

3.1 Definiciones:

Encadenamientos productivos: Relación entre actividades económicas de distintos sectores que se articulan para generar valor agregado, como sucede entre la producción de bienes y la logística de distribución.

Demanda institucional: Requerimientos de bienes o servicios por parte de entidades públicas o privadas para cumplir sus funciones misionales o ejecutar proyectos específicos.

Tercerización (outsourcing): Estrategia de gestión mediante la cual una entidad contrata a un tercero para la realización de actividades complementarias o especializadas, permitiendo concentrarse en sus funciones principales.

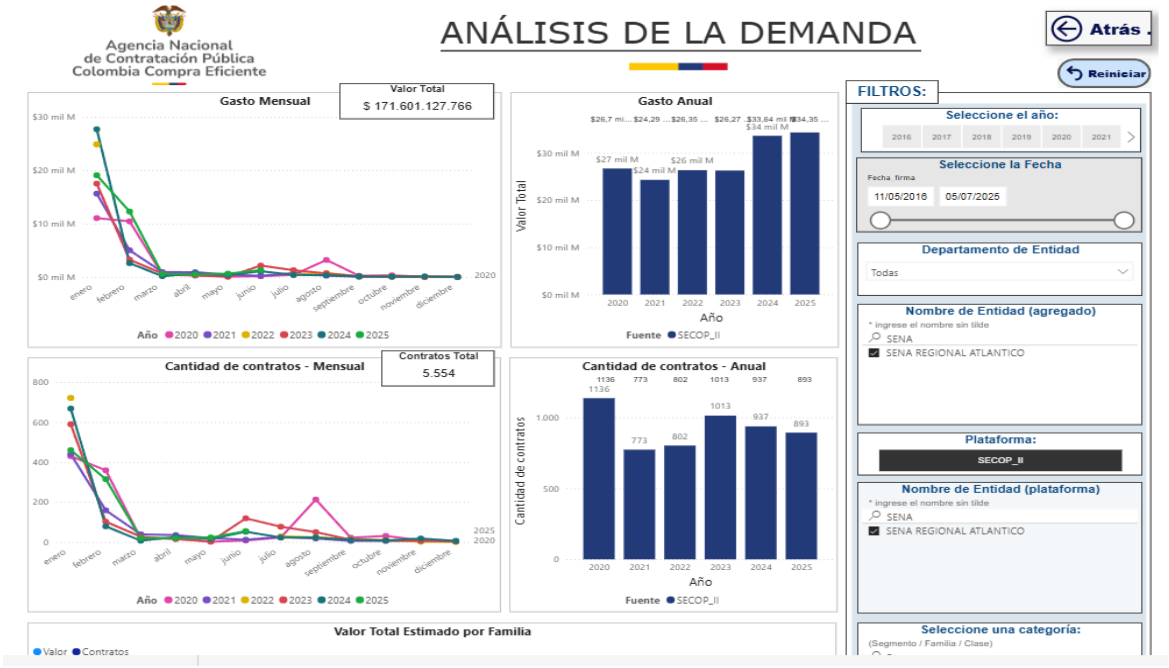
Capacidad operativa: Conjunto de recursos técnicos, humanos y logísticos que permiten a un proveedor ejecutar eficientemente los servicios contratados.

Eficiencia logística: Grado de optimización en la gestión de recursos y tiempos durante la planificación y ejecución de procesos logísticos, lo cual impacta en la calidad y costo del servicio.

Apoyo transversal: Servicios que, sin ser misionales, resultan indispensables para el desarrollo de actividades institucionales o de proyectos, como lo son la logística, comunicaciones o soporte técnico.

4. ANÁLISIS DE LA DEMANDA

Para el análisis de la demanda se utilizará el modelo de abastecimientos estratégico de Colombia Compra Eficiente, el cual nos proporciona datos reales actualizados acerca del comportamiento de la inversión en todo el territorio colombiano en la adquisición de elementos y actividades similares a las del presente análisis del sector, se aclara que para realizar la descripción de estas actividades, se realiza un filtro según los siguientes códigos UNSPCS, que guardan relación directa con los elementos que pretende contratar en la presente vigencia.



El comportamiento contractual del SENA durante el período comprendido entre los años 2020 y 2025 evidencia una demanda constante de servicios asociados al sector terciario de la economía, particularmente en áreas como logística de eventos, producción de material audiovisual y elaboración de piezas editoriales. De acuerdo con los registros de la plataforma SECOP II, durante dicho periodo se suscribieron más de 5.500 contratos por un valor global aproximado de $171.601 millones de pesos, lo cual refleja una dinámica institucional activa en la adquisición de servicios especializados para el cumplimiento de sus funciones misionales y de apoyo.

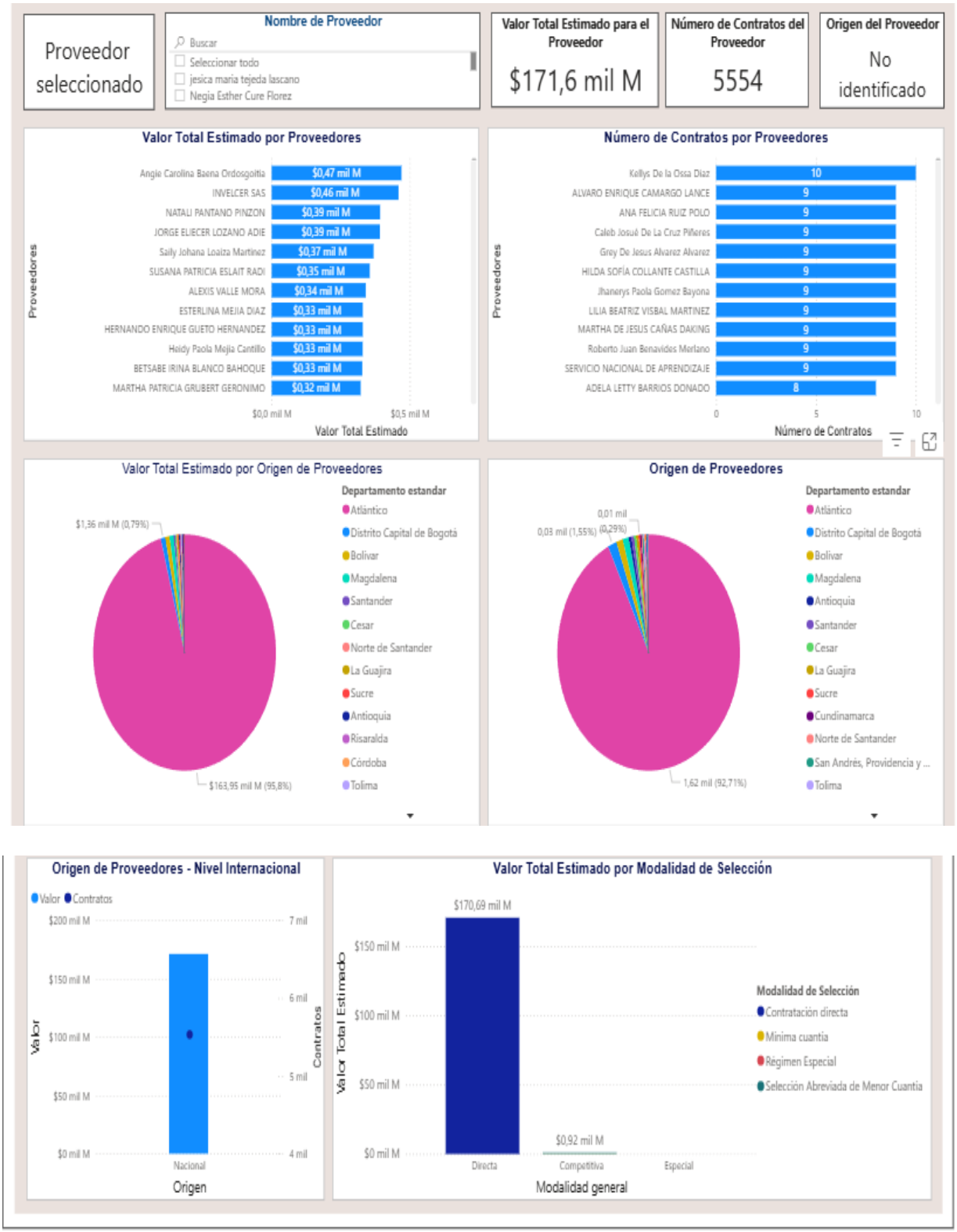


Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2020			2021			2022			2023	
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor
8011 - Servicios de recursos humanos	1135	$26.619.605.758	15,51%	772	$23.972.729.691	13,97%	800	$25.888.515.927	15,09%	1006	$26.104.847
8014 - Comercialización y distribución				1	$321.233.900	0,19%	2	$458.890.975	0,27%	6	$156.025
8213 - Servicios fotográficos	1	$82.800.000	0,05%								
5510 - Medios impresos										1	$9.353
Total	**1136**	**$26.702.405.758**	**15,56%**	**773**	**$24.293.963.591**	**14,16%**	**802**	**$26.347.406.902**	**15,35%**	**1013**	**$26.270.226**

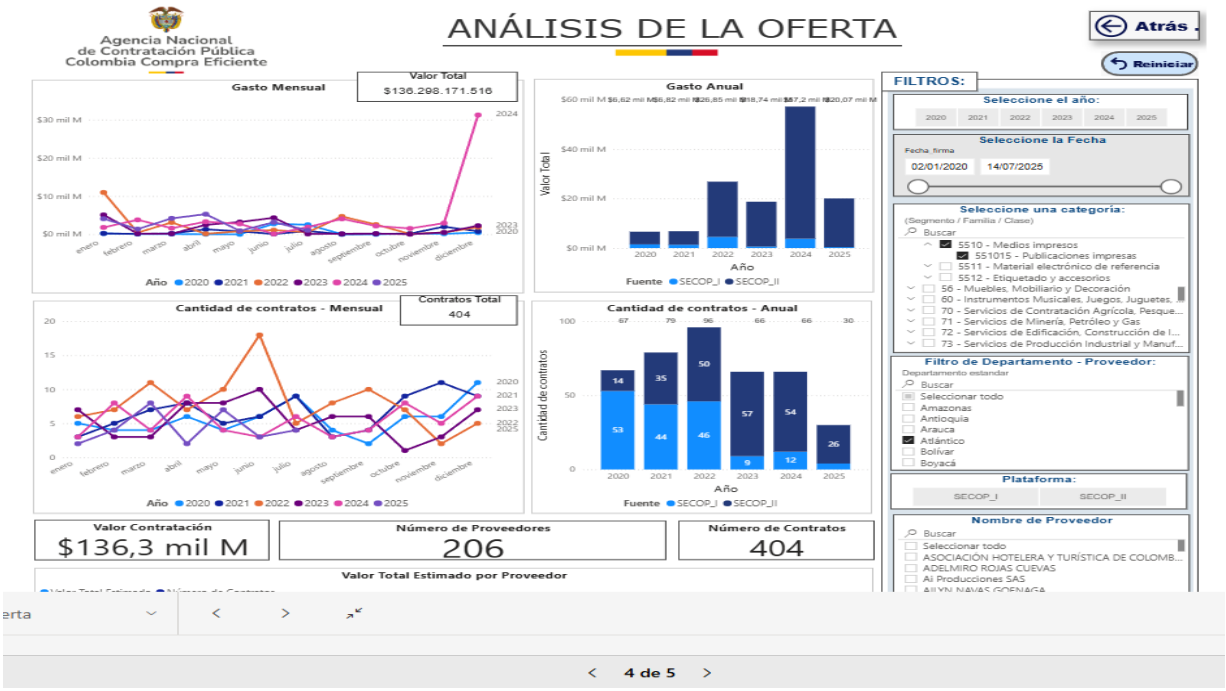
En términos de ejecución presupuestal, se observa una tendencia creciente entre los años 2023 y 2025, destacándose un incremento sostenido en el valor de los contratos anuales, que pasó de $26 mil millones en 2023 a $34 mil millones en lo corrido de 2025. Este comportamiento sugiere una intensificación de la ejecución de proyectos institucionales y territoriales, posiblemente vinculados al uso de recursos del Sistema General de Regalías, lo cual ha demandado el fortalecimiento de las estrategias de divulgación, visibilidad y gestión del conocimiento.

Asimismo, el análisis mensual evidencia que los picos más altos de contratación y gasto se concentran en los primeros meses del año, especialmente en enero y febrero, lo cual responde a la planificación anticipada de actividades institucionales, logísticas y de formación. En este contexto, resulta recurrente la contratación de operadores logísticos con capacidad para asumir de manera integral la ejecución de actividades que combinan montaje de eventos, producción de piezas audiovisuales y diseño de materiales pedagógicos e informativos.

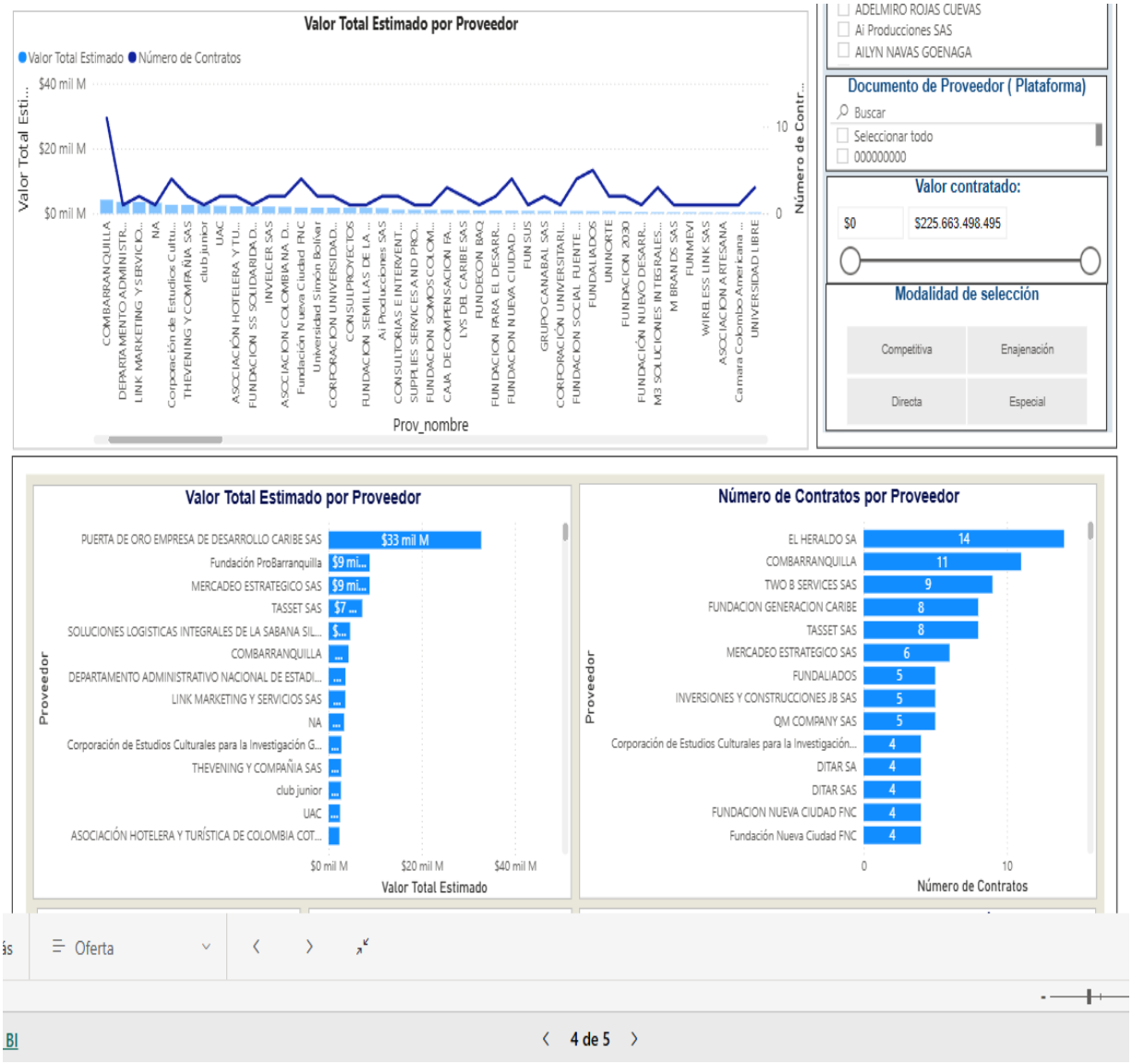

Proveedor seleccionado
Nombre de Proveedor
Buscar
Seleccionar todo
jesica maria tejeda lascano
Negia Esther Cure Florez
Valor Total Estimado para el Proveedor
$171,6 mil M
Número de Contratos del Proveedor
5554
Origen del Proveedor
No identificado
Valor Total Estimado por Proveedores
Angie Carolina Baena Ordosgoitia $0,47 mil M
INVELCER SAS $0,46 mil M
NATALI PANTANO PINZON $0,39 mil M
JORGE ELIECER LOZANO ADIE $0,39 mil M
Saily Johana Loaiza Martinez $0,37 mil M
SUSANA PATRICIA ESLAIT RADI $0,35 mil M
ALEXIS VALLE MORA $0,34 mil M
ESTERLINA MEJIA DIAZ $0,33 mil M
HERNANDO ENRIQUE GUETO HERNANDEZ $0,33 mil M
Heidy Paola Mejia Cantillo $0,33 mil M
BETSABE IRINA BLANCO BAHOQUE $0,33 mil M
MARTHA PATRICIA GRUBERT GERONIMO $0,32 mil M
Proveedores
$0,0 mil M
$0,5 mil M
Valor Total Estimado
Número de Contratos por Proveedores
Kellys De la Ossa Diaz 10
ALVARO ENRIQUE CAMARGO LANCE 9
ANA FELICIA RUIZ POLO 9
Caleb Josué De La Cruz Piñeres 9
Grey De Jesus Alvarez Alvarez 9
HILDA SOFÍA COLLANTE CASTILLA 9
Jhanerys Paola Gomez Bayona 9
LILIA BEATRIZ VISBAL MARTINEZ 9
MARTHA DE JESUS CAÑAS DAKING 9
Roberto Juan Benavides Merlano 9
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE 9
ADELA LETTY BARRIOS DONADO 8
Proveedores
0
5
10
Número de Contratos
Valor Total Estimado por Origen de Proveedores
$1,36 mil M (0,79%)
$163,95 mil M (95,8%)
Departamento estandar
Atlántico
Distrito Capital de Bogotá
Bolivar
Magdalena
Santander
Cesar
Norte de Santander
La Guajira
Sucre
Antioquia
Risaralda
Córdoba
Tolima
Origen de Proveedores
0,01 mil
0,03 mil (1,55%)
(0,29%)
1,62 mil (92,71%)
Departamento estandar
Atlántico
Distrito Capital de Bogotá
Bolivar
Magdalena
Antioquia
Santander
Cesar
La Guajira
Sucre
Cundinamarca
Norte de Santander
San Andrés, Providencia y ...
Tolima
Origen de Proveedores - Nivel Internacional
Valor
Contratos
$200 mil M
$150 mil M
$100 mil M
$50 mil M
$0 mil M
7 mil
6 mil
5 mil
4 mil
Nacional
Origen
Valor Total Estimado por Modalidad de Selección
$170,69 mil M
$0,92 mil M
$150 mil M
$100 mil M
$50 mil M
$0 mil M
Valor Total Estimado
Directa
Competitiva
Especial
Modalidad general
Modalidad de Selección
Contratación directa
Minima cuantia
Régimen Especial
Selección Abreviada de Menor Cuantia

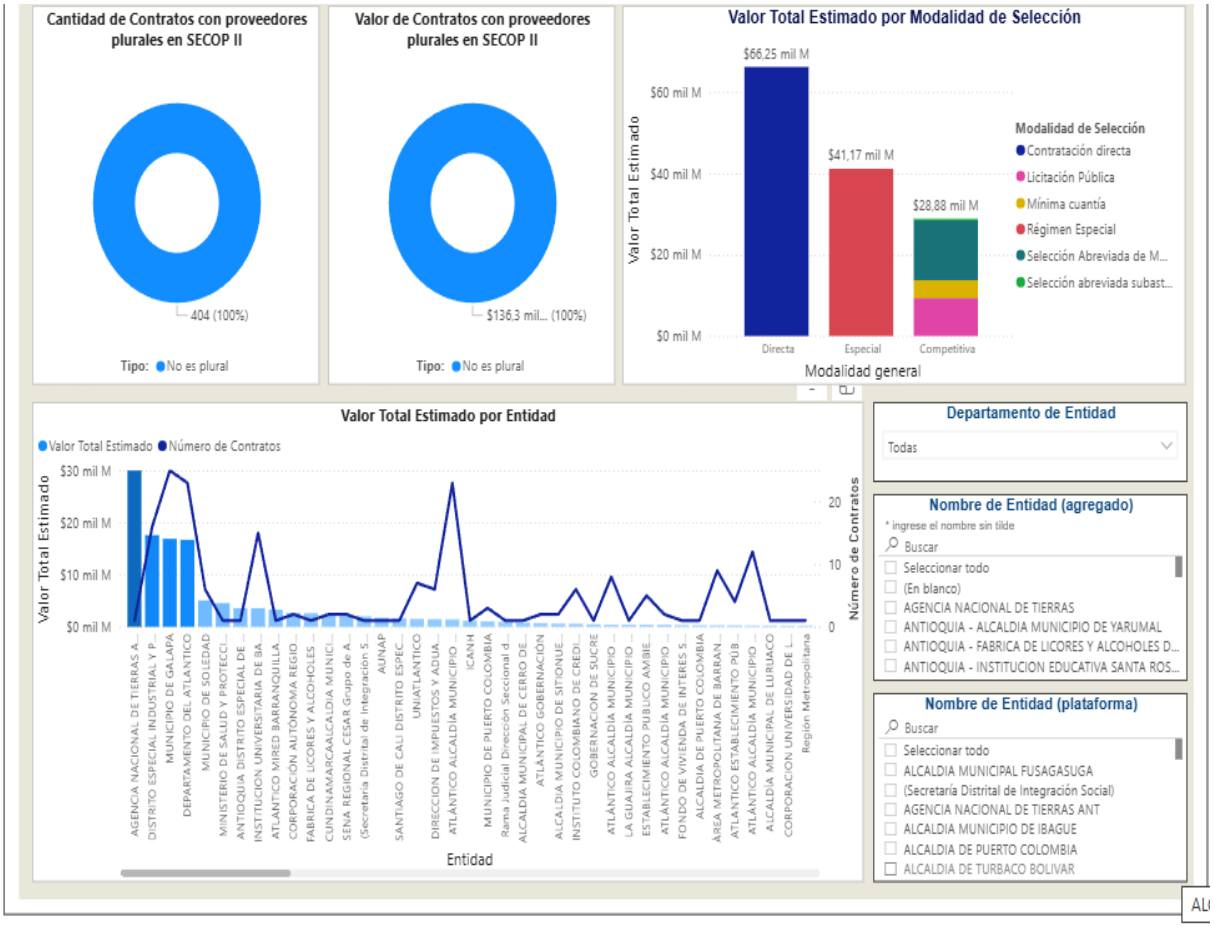
5. ANÁLISIS DE LA OFERTA

Para el análisis de la oferta se utilizará el modelo de abastecimientos estratégico de Colombia Compra Eficiente, el cual nos proporciona datos reales actualizados acerca del comportamiento de la inversión en todo el territorio colombiano en la adquisición de elementos y actividades similares a las del presente análisis del sector, se aclara que para realizar la descripción de estas actividades, se realiza un filtro según los siguientes códigos UNSPCS, que guardan relación directa con los elementos que pretende contratar en la presente vigencia.



El análisis temporal revela que en el año 2024 se presentó un pico significativo en el gasto mensual, superando los $130 mil millones, con un total acumulado de 404 contratos. El comportamiento anual indica que 2024 fue el año con mayor ejecución, seguido de 2023 y 2022, mientras que el primer semestre de 2025 refleja una dinámica en crecimiento. Esto sugiere un incremento sostenido en la contratación de bienes y servicios, posiblemente asociado a proyectos institucionales, estrategias de comunicación o eventos territoriales. Estas cifras refuerzan la necesidad de ampliar la base de proveedores especializados en el Atlántico.


Valor Total Estimado por Proveedor
Valor Total Estimado
Número de Contratos
$40 mil M
$20 mil M
$0 mil M
10
0
Valor Total Esti...
Número de Contr...
COMBARRANQUILLA
DEPARTAMENTO ADMINISTR...
LINK MARKETING Y SERVICIO...
NA
Corporación de Estudios Cultu...
THEVENING Y COMPAÑIA SAS
club junior
UAC
ASOCIACIÓN HOTELERA Y TU...
FUNDACION SS SOLIDARIDAD...
INVELCER SAS
ASOCIACION COLOMBIANA D...
Fundación Nueva Ciudad FNC
Universidad Simón Bolívar
CORPORACION UNIVERSIDAD...
CONSULPROYECTOS
FUNDACION SEMILLAS DE LA...
Ai Producciones SAS
CONSULTORIAS E INTERVENT...
SUPPLIES SERVICES AND PRO...
FUNDACION SOMOS COLOM...
CAJA DE COMPENSACION FA...
LYS DEL CARIBE SAS
FUNDECON BAQ
FUNDACION PARA EL DESARR...
FUNDACION N UEVA CIUDAD ...
FUN SUS
GRUPO CANABAL SAS
CORPORACION UNIVERSITARI...
FUNDACION SOCIAL FUENTE...
FUNDALIADOS
UNINORTE
FUNDACION 2030
FUNDACION NUEVO DESARR...
M3 SOLUCIONES INTEGRALES...
M BRANDS SAS
FUNMEVI
WIRELESS LINK SAS
ASOCIACION ARTESANA...
Camara Colombo Americana ...
UNIVERSIDAD LIBRE
Prov_nombre
ADELMIRO ROJAS CUEVAS
Ai Producciones SAS
AILYN NAVAS GOENAGA
Documento de Proveedor (Plataforma)
Buscar
Seleccionar todo
000000000
Valor contratado:
$0
$225.663.498.495
Modalidad de selección
Competitiva
Enajenación
Directa
Especial
Valor Total Estimado por Proveedor
PUERTA DE ORO EMPRESA DE DESARROLLO CARIBE SAS
$33 mil M
Fundación ProBarranquilla
$9 mi...
MERCADEO ESTRATEGICO SAS
$9 mi...
TASSET SAS
$7 ...
SOLUCIONES LOGISTICAS INTEGRALES DE LA SABANA SIL...
COMBARRANQUILLA
DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO NACIONAL DE ESTADI...
LINK MARKETING Y SERVICIOS SAS
NA
Corporación de Estudios Culturales para la Investigación G...
THEVENING Y COMPAÑIA SAS
club junior
UAC
ASOCIACIÓN HOTELERA Y TURÍSTICA DE COLOMBIA COT...
Proveedor
$0 mil M
$20 mil M
$40 mil M
Valor Total Estimado
Número de Contratos por Proveedor
EL HERALDO SA
14
COMBARRANQUILLA
11
TWO B SERVICES SAS
9
FUNDACION GENERACION CARIBE
8
TASSET SAS
8
MERCADEO ESTRATEGICO SAS
6
FUNDALIADOS
5
INVERSIONES Y CONSTRUCCIONES JB SAS
5
QM COMPANY SAS
5
Corporación de Estudios Culturales para la Investigación...
4
DITAR SA
4
DITAR SAS
4
FUNDACION NUEVA CIUDAD FNC
4
Fundación Nueva Ciudad FNC
4
Proveedor
0
10
Número de Contratos
Oferta
4 de 5



La visualización muestra que el 100% de los contratos registrados no corresponden a proveedores plurales, lo que evidencia una baja participación en competencia. La modalidad de contratación directa representa el mayor valor estimado ($66.25 mil millones), seguida por la especial ($41.17 mil millones) y la competitiva ($28.88 mil millones), lo cual sugiere una concentración significativa de la contratación en procedimientos cerrados. En cuanto al "Valor total estimado por entidad", se observa que entidades como la Agencia Nacional de Tierras, el Distrito de Barranquilla y el Departamento del Atlántico concentran los mayores montos, siendo posibles demandantes de los servicios asociados a los ítems analizados (videos, eventos y material impreso). Este comportamiento sugiere que hay espacio para fortalecer procesos más abiertos que favorezcan la pluralidad de oferentes, en especial para servicios creativos y logísticos.

6. MARCO LEGAL

El presente proceso de contratación se encuentra enmarcado entre otras disposiciones en:

- Ley 80 de 1993, por la cual se expide el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública.

- Ley 1150 de 2007, por medio de la cual se introducen medidas para la eficiencia y la transparencia en la Ley 80 de 1993 y se dictan otras disposiciones generales sobre la contratación con Recursos Públicos.
- Decreto 1510 de 2013, por el cual se reglamenta el sistema de compras y contratación pública.
- Decreto 1082 de 2015, por medio del cual se expide el decreto único reglamentario del sector Administrativo de Planeación Nacional.
- Ley 2069 de 2020 por medio de la cual se impulsa el emprendimiento en Colombia.
- Decreto 742 de 2021, por medio del cual se modifica el artículo 2.2.22.2.1. del Decreto 1083 de 2015, Único Reglamentario del Sector de Función Pública, con el fin de incorporar la política de Compras y Contratación Pública a las políticas de gestión y desempeño institucional.
- Decreto 1860 de 2021, por el cual se modifica y adiciona el Decreto 1082 de 2015, Único Reglamentario del Sector Administrativo de Planeación Nacional, con el fin reglamentar los artículos 30, 31, 32, 34 y 35 de la Ley 2069 de 2020, en lo relativo al sistema de compras públicas y se dictan otras disposiciones.

Para constancia se firma en la ciudad de Barranquilla, el 16 de abril de 2026

Proyectó: Israel De Aguas Lasprilla. Profesional Grado 6 de Gestión Contractual
iaguasl@sena.edu.co