PROCESO					
GESTIÓN CONTRACTUAL					
NOMBRE DEL FORMATO					
INFORME MENSUAL DE EJECUCIÓN CONTRACTUAL					
CLASIFICACIÓN DE LA INFORMACIÓN					
Pública	X	Pública Clasificada		Pública Reservada	

INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

ABRIL 2026

Señor(a)
YILSE ALEIDA RUIZ CARRILLO
Supervisor(a) contrato nro. CO1.PCCNTR.9119461- 2026
Coordinadora Académica
Quibdó

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual – Abril del 2026

Referencia: CO1.PCCNTR.9119461 de 2026

Diligenciar nombre del contratista, **ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA,** identificado con la cédula de ciudadanía No. 11795745 de Quibdó, en mi calidad de Contratista del SENA, en coordinación académica, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de TREINTA Y DOS MILLONES CUATROCIENTOS TRECE MIL SEISCIENTOS CINCUENTA PESOS ($32.413.650) MCTE. Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) un (1) primer pago correspondiente a 27 días del mes de marzo de 2026, por valor de CUATRO MILLONES NOVECIENTOS CUARENTA Y CUATRO MIL CUATROCIENTOS CINCUENTA Y CINCO PESOS M/CTE ($4.944.455), b) cinco (5) pagos iguales correspondientes a los meses de abril a

agosto por valor de CINCO MILLONE CUATROCIENTOS NOVENTA Y TRES MIL OCHOCIENTOS TREINTA Y NUEVE PESOS M/CTE. ($5.493.839) cada uno.

Plazo: Será hasta el 31 de agosto de 2026.

Objeto: Prestar servicios personales de carácter temporal como instructor, para orientar, desarrollar y evaluar los procesos de Formación Profesional Integral (FPI) de los aprendices en los programas de formación titulada y complementaria en el marco de la estrategia Campe SENA, modalidad presencial en el Centro de Recursos Naturales, Industria y Biodiversidad Sena Regional Chocó en la vigencia 2026.

Ejecución mensual de actividades

Nro.	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Programar las actividades de enseñanza-aprendizaje-evaluación Programar las actividades de enseñanza-aprendizaje-evaluación de conformidad con las competencias y/o resultados de aprendizaje según el calendario institucional y el manual de procedimientos para la ejecución de acciones de formación profesional, así como los lineamientos de la estrategia Campe SENA.	1. Elaborar la planeación pedagógica y guías de aprendizaje del proceso formativo, dentro del contexto del marco de aprendizaje de conocimientos, mediante los métodos y estilos sensoriales, cognitivos y conductuales, que ayuden en el mejoramiento de habilidades adaptar la enseñanza a las preferencias colectivas e individuales del entorno, con responsabilidad, bajo los principios de la asociatividad para el desarrollo empresarial y social. 2. Diseñar actividades de aprendizaje como son: Actividades teórico- prácticas, metodologías participativas, como es prácticas en campo. 3. Programar las evaluaciones: Como son definir criterios de evaluación según cada resultado de aprendizaje el desarrollo de las formaciones relacionadas con COSTOS DE	Listas de asistencia, registros fotográfico, guía , planeación pedagógica

		PRODUCCIÓN APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, los Costos y precios de un producto, en donde las actividades para el desarrollo de esta fueron las siguientes: consecución de los aprendices Se selección de la población objeto de la formación, identificando las necesidades de la población para impartir la formación, los costos de producción en la zona rural, con lo cual se determina el precio de un producto. . 4. Desarrollo de la formación, se enviaron los archivos planos a la programadora con el fin de iniciar el proceso de matrícula de la formación, en donde se asignaron las fichas las siguientes fichas 3485292, 3485293, 34853309 y 3485311, con estas se. Identifica las necesidades de los “diseño y organización del proceso de aprendizaje, con los cuales se preparan la temática de la formación encaminadas al logro de los objetivos de los aprendices, los cuales están orientados a la enseñanza, personalizadas y grupal, relacionados con la organización de la producción sobre costos y precio de un producto. Estrategias, :como estrategia aplicada a la formación, hemos acudido al desarrollo histórico de la económico regional., esto debido a que la economía siempre está basada en las actividades de minería, la madera y en una buena parte la agricultura, en donde históricamente las personas nunca o casi nunca	

		establecen un plan de costos y un plan de comercialización y ventas hoy creemos que las formaciones deben estar en marcadas en las principales actividades económica lo cual nos permita saber si hay relación de las formaciones e iniciativas con el entorno. las principales actividades económica de la región, en donde se contextualice todos los espacios que utilizaban la comunidad con el propósito de satisfacer sus necesidades, y como se da origen a los diferentes emprendimientos	
2	Autoevaluación "SIGA" del SENA, así como los lineamientos de la estrategia CampeSENA, Orientar, asesorar y acompañar de forma permanente a los aprendices en el desarrollo de las actividades establecidas en la guía de aprendizaje de acuerdo lo establecido en las guías, los procedimientos y el Sistema Integrado de Gestión y Autoevaluación "SIGA" del SENA, así como los lineamientos de la estrategia CampeSENA	Se desarrolla la socialización de la guía de aprendizaje del proceso formativo, la planeación pedagógica Diseñar actividades de aprendizaje como metodologías participativas, como son prácticas en campo. Programar las evaluaciones: Como son definir criterios de evaluación según cada resultado de aprendizaje el desarrollo de las formaciones relacionadas con los proceso para el desarrollar de las formaciones relacionada con los COSTOS DE PRODUCCIÓN APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, con lo cual se pretende que los trabajadores del campo se constituyan en pequeños empresarios desde la zona rural	Listado de asistencia, fotografías, guías de aprendizaje, planeación pedagógica, anexo en el informe
3	Orientar a los aprendices en el proceso de la ruta de certificación.	Se brinda asesoría dentro de la formación que ayude en el afianzamiento de las actividades y labores que desarrollan los aprendices en el manejo del aplicativo de Sofía plus, en donde se da a	Registros fotográficos y registros de asistencia

		conocer los roles para obtener los certificados	
4	Para los Instructores que imparten formación titulada y complementaria presentar el Portafolio del Instructor y evidencias lista de chequeo Instructor CampeSENA adjuntando los formatos actualizados del sistema Integrado de gestión dispuestos en la plataforma COMPROMISO.	Se desarrolla el portafolio, de acuerdo con los lineamiento del programa de formación y se presenta como gestión de evidencias documental con las actividades, para lo cual utilizaremos los formatos actualizados diseñados por la dirección general	Listas de asistencia, actas
5	Apoyar las charlas informativas con especificaciones de los programas, así como el proceso de inducción de aprendices	Proceso en ejecución, dado que encada formación se debe realizar este proceso, socializando la estructura y la guía para el desarrollo de las actividades que están en desarrollo de las formaciones de acuerdo con la planeación y objetivos trazados, se participa en la ejecución del programa, realizando las acciones correspondiente a los proceso de la formaciones	Lista de asistencia, registros fotográficos y el registros de inscripción en la plataforma Sofía Plus
6	Emitir juicio valorativo sobre el nivel de cumplimiento de los resultados de aprendizaje de las competencias del programa, aplicando los procedimientos y herramientas tecnológicas que la entidad defina, en un plazo máximo de tres (3) días después de haber terminado el resultado de aprendizaje correspondiente.	Esta actividad se encuentra proceso de desarrollo, dado que este se realiza cuando se presenten situaciones que así lo ameriten, la cual se asociara y se evaluaran lo juicios de los aprendices en su totalidad	Se están atendiendo las formaciones de costo de producción aplicado a la zonas rural
7	Atender de manera oportuna los requerimientos de carácter contractual y técnico formulados por el Supervisor del contrato y presentar los informes mensuales de ejecución que evidencien el cumplimiento del objeto contractual.	Presentación de informe de actividades desarrolladas durante el mes con el propósito de evidenciar el cumplimiento de las obligaciones	Plata forma de Sofía, inscripción de aprendices, listas de asistencia y registros fotográfico
8	Apoyar técnicamente en las evaluaciones de los procesos de adquisición de bienes y	Esta actividad está en proceso de desarrollar de	Actividad en proceso de desarrollo

	servicios, por el conocimiento profesional contratado previa designación del director regional.	acuerdo con las necesidades del coordinador para ejecutarlo cuando se requiera	
9	Reportar 160 horas mes, de labores en la formación Titulada y/o complementaria.	Se reporta toda la información de las acciones desarrolladas durante el periodo este proceso, se hace para evidenciar entrega de la documentación requerida a los programadores para la creación de las fichas en el aplicativo, la cual nos la reportara el programador por el aplicativo SOFIA PLUS	Aplicativo Sofía Plus, fichas reportadas, gestión de tiempo y paquetes de aprendices
10	Asistir de manera presencial y/o virtual a reuniones de información.	Una vez la coordinación académica y el líder del programa, programen estas actividades de conocimiento relacionadas con las estrategias y temáticas del programa, basadas en en fortalecer los lineamientos de participación y la capacitación, con las cuales se inicia el proceso de preparación para reporta toda la información de las acciones desarrolladas durante el periodo	Los registros fotográficos y listas de asistencia

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato para legalización del desplazamiento, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados. Cada informe de legalización cuenta con el visto bueno del supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ÍTEM	NRO. DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1	**3526**	**QUIBDO**	**27/03/2026**	**28/03/2026**
2				

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: (i) Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales, (ii) los desplazamientos realizados y (iii) el pago de la planilla de seguridad social y parafiscal nro. 8371485667 correspondiente al mes de marzo del año 2026 y el operador mi planilla compensar.

Cordialmente,



ADOLFO ANTONIO RAMIRE CABRERA
Contratista
CC: 11795745

YILSE ALEIDA RUIZ CARRILLO

Firmado digitalmente por Yilse Aleida Ruiz Carrillo
Fecha: 2026.04.22 16:09:56 -05'00'

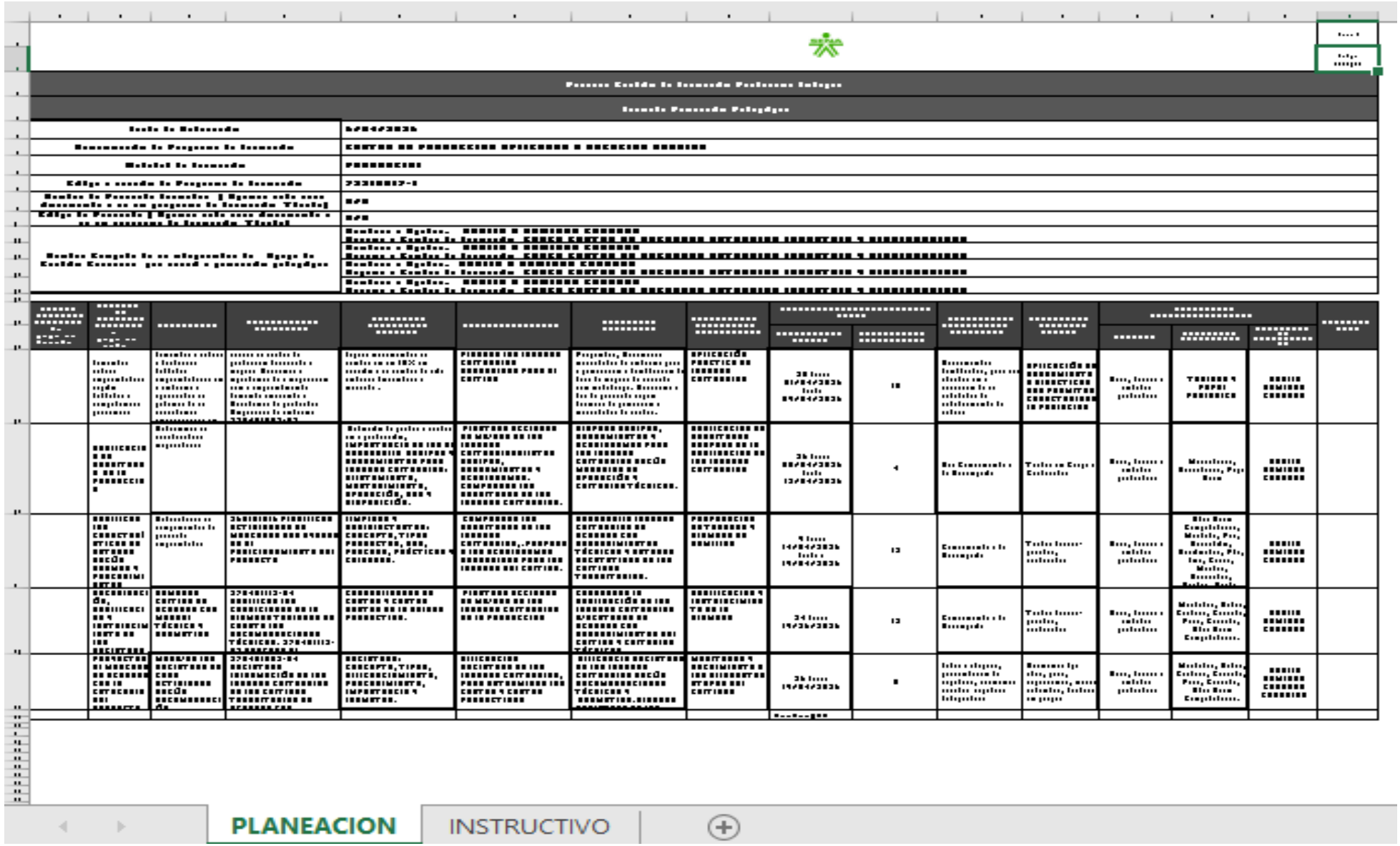
Supervisor del contrato CO1.PCCNTR.9119461 de 2026

Anexo: evidencias, actas de concertación, planeación pedagógica, guías,, reportes de inscripción de aprendices, talleres de evaluación y evaluación de juicios, listas de asistencia y registro fotográfico fotográficas.

REGISTRO EVIDENCIAS

Las evidencias, Se fundamentan en el desarrollo de las actividades de las formaciones en los diferentes municipios y corregimientos, con el fin de mejora en la productiva, a través de la realización de transferencias de conocimientos que ayuden en el fortalecimiento de las iniciativas empresariales de las comunidades y familias rurales en donde se genere los procesos organizacionales y así cumplir con los lineamientos, planes, objetivos y metas propuestas por la dirección general del programa CAMPESENA.

Como estrategia para el buen desempeño de los instructores en el programa, hemos recibido transferencia en capacitaciones y reuniones, las cuales son necesario para la organización de la proyección del programa, lo que permite contextualizar la misión y visión; es importante la implementación de estrategias en las formaciones y demás actividades con los aprendices



PLANEACION INSTRUCTIVO

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

EMPRENDIMIENTO

COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES 73310017-1

GESTION DE MERCADO, COMERCIALIZACION Y VENTAS - BASADO EN EL MODELO CANVAS

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

La guía de aprendizaje está orientada al desarrollo del pensamiento empresarial para la generación de ideas del comportamiento emprendedor en las zonas rural, dado que se presentan oportunidades para el desarrollo de iniciativas que conllevan al emprendedor a plasmar la realidad en los proyecto, dado que en gran partes estos determinan el empleo y los ingresos en las familias y comunidades.

La aptitud para implementar proyectos, crear negocios es de mucha importancia, ya que esto es lo que denominamos empresa, con lo cual se genera ingresos que le permite cubrir principalmente sus necesidades gastos básicos y el de su familia, hoy ha surgido las crisis alimentaria y económicas en muchos países del mundo incluido COLOMBIA, el país nuestro, es un país biodirverso en todo los sentidos lo cual nos conlleva a desarrollar ideas innovadoras en el mercado que le permita crecer en momentos dificultosos.

Las unidades productivas, son idea para desarrollar actividades relacionadas con la productividad, para lo cual aplicaremos una estrategia denominada la tienda del entornorural y sus componentes esto debido a la falta de ccontexalizacion en organización empresarial, dado que sus socios carence de experiencias empresariales que ayuden a dar origen a un trabajo digno que fortalezca a la familia, generando fuentes de trabajo de mayor responsabilidad.

La producción agropecuaria, no solo se debe basar en los productos agrícolas como los cultivos agrícolas, dado que hay muchos espacios para obtener otros producton como son; la pesca y las gria de animales, son actividad que motivan y diversifica la gran productividad de la región pero esisten producto que ocupa el primer renglón en la producción, trasformación y comercialización, como son el platano y sus derivados como el popocho el banano

Es oportuno saber que hay otros productos como la ganadería, la maracuya, arroz, maíz, yuca, achin y frutales Que aportan a la seguridad alimentaria campesina, las condiciones climáticas son aptas para los proyectos, los negocio productivos, como son los proyectos pecuarios tales como la gria de cerdos, avez , la avicultura, posicultura, piscicultura, esta se realiza de forma artesanal en el Rio Atrato

Los cultivos agricola, la gria de animales, la pesca y la tala de arboles para la extracción de la madera; estas actividades, son las que dan origen a los ecadenamientos de los ecositemas empresariales del entorno

Los proyectos de cultivos y gria de animales, son fuentes transitorias de mucha importancia, hoy ocupa un reglon importante en el desarrollo económico en Colombia, en el departamento del choco en muchas regiones como el Sanjuán, Baudo y parte del Atrato, se viene trabajando en implementar estrategias que a yuden el de sarrollo agropecuario, pero las comunidadedes establecen una buena cantidad de área de cultivos en la producción de platano y banano y de gria de animales se siembra en todos los meses del año.

Los cultivos de PLATANO Y BANANO, son el motor para generar la dinamizacion en el desarrollo empresarial de esta comunidad con lo cual se pretende cultivar mas área c para uso industrial, permitiendo así generar otra fuente de alimento.

En la zona cultivo se encuentra en un estado de crisis el cual pretende crecer de forma exponencial.

INTRODUCCION:

Desde la época en que se da la aparición del hombre este siempre se ha preocupado por satisfacer sus necesidades, hoy El programa SENA EMPRENDE RURAL“SER”, se constituye como un semillero generador de emprendimientos en el sector rural, su accionar se asocia a una variedad de líneas productivas y actividades económicas encaminadas a la generación de productos y servicios, que ayuden en el mejoramiento de la calidad de vida de las personas, obteniendo ingresos, ya sean económico o en especie para vivir de forma digna, generando el autoempleo familiar y el aumento el ecosistema empresarial en las zonas rurales del país.

En la actual coyuntura socio económica que atraviesa el país y en especial el departamento del Choco, se hace necesario crear una sociedad productiva con capacidades y competencias que lidere y motive a la juventud, en especial a las que viven en zonas rurales para que organicen empresas, que puedan combatir los problemas de pobreza y desempleo, por lo tanto, con las formación de emprendimiento queremos visibilizar las experiencias exitosas que vienen desarrollando en las comunidades que permitan un empoderamiento de los jóvenes rurales, y de esa forma puedan coadyuvar con el desarrollo socio económico de sus comunidades.

Misión del SENA: El Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA), se encarga de cumplir la función que le corresponde al estado de invertir en el desarrollo social y técnico de los trabajadores colombianos, ofreciendo y ejecutando la formación profesional integral gratuita, para la incorporación y el desarrollo de las personas en actividades productivas que contribuyan al desarrollo social, económico y tecnológico del país.

Visión del SENA: El SENA será una organización de conocimiento para todos los colombianos, innovando permanentemente en sus estrategias y metodologías de aprendizaje, en total acuerdo con las tendencias y cambios tecnológicos y las necesidades del sector empresarial y de los trabajadores, impactando positivamente la productividad, la competitividad, la equidad y el desarrollo del país.

- Denominación del Programa de Formación: GESTION DE MERCADO, COMERCIALIZACION Y VENTAS - BASADO EN EL MODELO CANVAS..
- Código del Programa de Formación: 06000014
- Nombre del Proyecto (si es formación Titulada)
- Fase del Proyecto (si es formación Titulada)
- Actividad de Proyecto(si es formación Titulada)

- Competencia

A. 260101016 - Estructurar el plan estratégico de mercadeo de acuerdo con el comportamiento del mercado y direccionamiento organizacional.

- Realizar diagnósticos de mercados que identifiquen oportunidades de negocio.
- Definir el plan de acción de mercadeo teniendo en cuenta los objetivos y recursos de la empresa.

- Establecer indicadores y estándares de gestión de mercadeo según metas y objetivos de la empresa.
- Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

B. 240201533 Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales de acuerdo con los objetivos establecidos por la organización.

a. Establecer habilidades emprendedora
b. Establecer competencias emprendedoras
c. Determinar las características negociadoras.
d. Estructurar los componenetes del proyecto emprendedor

C. 250701117 PROYECTAR PRODUCCIÓN SEGÚN REQUERIMIENTO TÉCNICO

a) Aprestar recursos.
b) Establecer plan.
c) Realizar acabados a los accesorios, teniendo en cuenta las técnicas
d) Validar la calidad de los productos y accesorios teniendo encuenta la Establecer competencias emprendedoras personales
e) Determinar las características negociadoras
f) Estructurar los componentes del proyecto emprendedor

D. 260101059 Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

a. Diagnosticar entorno
b. Determinar la demanda
c. Establecer viabilidad

E. 260101059: **Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico**

a) Diagnosticar entorno
b) Determinar la demanda
c) Establecer viabilidad

F. Resultados

a) Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno.

b) Aplicar el comportamiento emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos

c) Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.

Competencia:

1. 210303026 CONTABILIZAR LOS RECURSOS DE OPERACIÓN, INVERSIÓN Y FINANCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS Y POLÍTICAS ORGANIZACIONALES.

2. 210303026 PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON LA CATEGORÍA DE PRODUCTO, NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE CONSUMIDORES Y/O USUARIOS.

3. 210303026 REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

4. FORMULAR UN PROYECTO COMUNITARIO DE ACUERDO CON OBJETIVOS PREVIAMENTE DEFINIDOS.

- Determinación del plan de inversión en los procesos de desarrollo de las unidades productivas establecer los gastos e ingresos.
- Elaborar el plan de necesidades, de las áreas o unidades de negocios y de las proyecciones de ingresos y egresos en los periodos establecidos.
- Planear el requerimiento de recurso humano de las diferentes unidades, áreas o procesos del negocio.
- Analizar la relación entre las políticas de producción y las proyecciones de la oferta y demanda del mercado potencial y real, de acuerdo con el plan estratégico.

  Determinar los pronósticos de la oferta y la demanda del mercado de bienes y servicios,
- **Determinar que es producción, comercialización de productos o servicios manejo de inventarios, materia prima que es un gastos y costos**
- Determinación del plan de inversión en los procesos de desarrollo de las unidades productivas establecer los gastos e ingresos.
- Realizar los registros en forma clara y precisa en el formato según directriz de la
-

- Elaborar el plan de necesidades, de las áreas o unidades de negocios y de las proyecciones de ingresos y egresos en los periodos establecidos.
- Planear el requerimiento de recurso humano de las diferentes unidades, áreas o procesos del negocio.
- Ubicar la materia prima, insumos y producto terminado en almacén según mapa de distribución y normas técnicas.
-
- Analizar la relación entre las políticas de producción y las proyecciones de la oferta y demanda del mercado potencial y real, de acuerdo con el plan estratégico.
- Determinar los pronósticos de la oferta y la demanda del mercado de bienes y servicios, según los objetivos de la empresa.
- Identificar segmentos de mercado, de acuerdo con las políticas y objetivos de la empresa y las características de los clientes.
- Determinar los precios de los productos y servicios, teniendo en cuenta los parámetros del mercado y de la empresa.
- Pronosticar la oferta y la demanda según el comportamiento del mercado.

CONOCIMIENTOS

Curva de valor

Atributos clave

Factores clave del negocio

Propuesta de valor

VENTAJA COMPETITIVA

MARKETING ESTRATÉGICO MARKETING OPERATIVO MARKETING MIX

MERCHANDISING: STORE PLANNING, LAYOUT, SENÞALEÌTICA, ESCAPARATISMO, ILUMINACIOÌN, SENÞALEÌTICA

- Duración de la Guía: 40

2. PRESENTACIÓN:

El emprendimiento es una estrategia de potenciación a la formación de la persona, que lleva a la generación de valor en su proyecto de vida permitiéndole además, la oportunidad de identificar iniciativas de negocio que conduzcan a la conformación de nuevas empresas, como también desarrollar competencias emprendedoras en las personas, que conlleven a la generación de valor en su proyecto de vida, permitiéndole además la oportunidad de identificar iniciativas empresariales, con el apoyo de las tics y desarrollar planes de negocios que conduzcan a la formación de empresas rentables.

(Máximo 10 renglones)

- **OBJETIVOS DE LA FORMACION A DESARROLLAR**

- **GENERAL:** establecer y desarrollar estrategias que permitan la motivación del aprendizaje y e implementación del emprendimiento como estilo de vida, utilizando las tecnologías apropiadas para su aplicación.

- **Objetivos Específicos**

- Formar a los aprendices en temas productivos, empresarial e innovación y creatividad, desde la perspectiva del emprendimiento

- Establecer mecanismos de aplicación de las nuevas tecnologías para el aprendizaje y desarrollo del emprendimiento

3. FORMULACION DE LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE

Desarrollo del pensamiento empresarial.

Fortalecer las capacidades empresariales a través de la identificación de las competencias personales del emprendimiento e inquietar a partir de reflexiones que estimulen la generación de iniciativas de negocios, que permitan la contextualización del perfil de la idea de negocio ubicándola dentro del contexto social, económico regional y nacional.

Temas

- Historia del emprendimiento
- Definición de emprendimiento
- Como se desarrolla la mentalidad o el pensamiento emprendedor
- Que son las ideas
- Importancia de la familia en el desarrollo empresarial
- Importancia del entorno
- Creatividad e innovación
- Proyecto de vida: creación de valor
- Defina que es la tienda de llos recursos naturales del entorno
- Que es la visión y la misión para un emprendedor
- Que es asociatividad
- Definición de asociativa dad
- Importancia de la asocitivida
- Formas de asociatividad
- Cooperativismo
- Definición del cooperativismo e historia
- Perfil emprendedor: características empresariales y personales

- Pensamiento empresarial
- Mentalidad empresarial: lecturas, soportes, presentaciones
- Idea de Negocios
- Organización empresarial
- Estructura Organizacional de un negocio o empresa
- Planeación de la producción y definición de mercado
- Definición de clientes y presentación del producto o servicio
- Ventas
- Costos, Ingresos y Gastos
- Presupuesto
- Contabilidad Básica
- Identificación de fortalezas internas y externas
- Mecanismos de financiación de ideas de Negocios
- CANVAS - Aliados comerciales
- Identificación y valoración de la iniciativa de negocio
- Elaboración de plan de negocio

➢ **Ambiente Requeridos**

Salón dotado con computadores y servicio de internet
Video beem,

- Motivar hacia la actividad de aprendizaje en consideración a las fortalezas que aportará en el desarrollo de habilidades y destrezas
- Guiar y organizar el aprendizaje de manera que se oriente al desarrollo integral del aprendiz
- Motivar a la acción, al trabajo autónomo sistemático y organizado
- Relacionar conocimientos previos con los nuevos para la construcción significativa de los mismos
- Promover el aprendizaje colaborativo y el crecimiento integral del grupo

(Máximo 10 renglones)

3. FORMULACIÓN DE LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE

- Descripción de la(s) Actividad(es)
- Ambiente Requerido: para el desarrollo de las formaciones, es importante contar con espacio físicos que permitan ofrecer una buena oferta en la orientación de los saberes que se desarolle
- Materiales

Tomando como referencia la planeación pedagógica y las orientaciones para elaborar guías de aprendizaje citado en la guía de desarrollo curricular.

4. ACTIVIDADES DE EVALUACIÓN

Tome como referencia las técnica e instrumentos de evaluación citados en la guía de Desarrollo Curricular

Evidencias de Aprendizaje	Criterios de Evaluación	Técnicas e Instrumentos de Evaluación
Evidencias de Conocimiento : Estructura organizacional de la unidades productiva y o empresa, de acuerdo con los lineamientos (ESI) Talleres sobre el desarrollo del Plan del mercado Políticas de manejo de los inventarios Tecnología de la empresa Políticas de producción Comportamiento de producto en el mercado Recursos indispensables por la organización Ingresos y egresos **Evidencias de Desempeño** Fotos y registros de asistencia en el desarrollo de transferencia Identificar los tipos de mercado Analizar el comportamiento del mercado para determinar la oferta y la demanda	Los criterios de valuacion estan determinado por las competencias adquiridas por cada aprediz Efectúa el análisis y la evaluación del proyecto, sensibilizándolo sobre el precio y la cantidad, para determinar mínimos de producción y ventas y tomar decisiones empresariales. Analiza la tendencia del entorno económico, de acuerdo con el comportamiento de mercado y el perfil del consumidor para determinar la oferta y la demanda del mercado de bienes y servicios. Aplica las herramientas del diagnóstico para determinar las amenazas y oportunidades estratégicas de la empresa frente a las políticas, estrategias de gestión y mercadeo de la organización.	Pruevas de análisis en el contexto de aprendizaje, ya sea de forma hora, escrita, de observaciones o por comentario de los temas desarrollados Los criterios de valuacion estan determinado por las competencias adquiridas por cada apredi Observación Formulación de preguntas Simulación Mesas redondas Debates Dramas Exposiciones

Evaluar el comportamiento de la empresa frente al mercado Proyectar la oferta y la demanda según el mercado potencial, real, los inventarios, tipos de stock. Ciclos de pedidos Planear los presupuestos a partir de las necesidades requeridas Áreas o unidades de negocios Estructurar el presupuesto aplicando las técnicas y normas Necesidades y requerimiento de la organización **Evidencias de Producto:** Tranferencia de conocimientos en la conformación del Plan de negocio o unidades productivas	Estima la oferta y la demanda en unidades físicas mediante la aplicación de técnicas de proyección de las variables relacionadas con el comportamiento del mercado. Analiza los ingresos y egresos aplicando modelos de proyección de inventarios, costos y demanda para determinar la proyección de los flujos de cajas. Analiza la cantidad de necesidades y requerimientos indispensables para ejecutar el proyecto. Segmenta el mercado para un producto o servicio aplicando métodos y técnicas de segmentación a una población objeto según parámetros de segmentación y políticas de la empresa. Evalúa los comportamiento de compra y venta a partir del cálculo de las elasticidades de la oferta y la demanda y teniendo en cuenta el tipo de producto o servicio y su desarrollo en el mercado.	

5. GLOSARIO DE TERMINOS

Unidad Productiva: son iniciativas de creación de productos o promoción de servicios, en los que participan personas con bajo capital socioeducativo que busquen incrementar su formación y sus ingresos

Emprendimiento: Se trata del efecto de emprender, un verbo que hace referencia a llevar adelante una obra o un negocio. El emprendimiento suele ser un proyecto que se desarrolla con esfuerzo y haciendo frente a diversas dificultades, con la resolución de llegar a un determinado punto.

planes de negocio: s un documento que describe, de manera general, un negocio y el conjunto de estrategias que se implementarán para su éxito

negocios: Ocupación, actividad o trabajo que se realiza para obtener un beneficio, especialmente el que consiste en realizar operaciones comerciales, comprando y vendiendo mercancías o servicios.

Presupuesto: Conjunto de los gastos e ingresos previstos para un determinado período de tiempo, lo cual se calcula de forma anticipada de los coste de una obra o un servicio.

Mercado: Lugar teórico donde se encuentra la oferta y la demanda de productos y servicios y se determinan los precios

Precio: Cantidad de dinero que permite la adquisición o uso de un bien o servicio.

Gastos: Un gasto es una partida que disminuye el beneficio de la empresa o, en su defecto, aumenta la deuda o pérdida.

Ingresos: es el dinero recaudado que se obtiene por la venta de un bien o servicio.

6. REFERENTES BILBIOGRAFICOS

https://innpulsacolombia.com/es

Revista Memprende

tu-modelo-de-negocios/?ref=D5402322

https://prezi.com/fgqqz3ronk0m/modulo-basico-de-emprendimiento-empresarial

area-ciencias-coltol.blogspot.com/2011/07/algunos-conceptos-basicos-de.html

leonidasrubio.edu.co/.../emprendimiento/BUENO.-%20CARTILLA%20EMPRENDI.

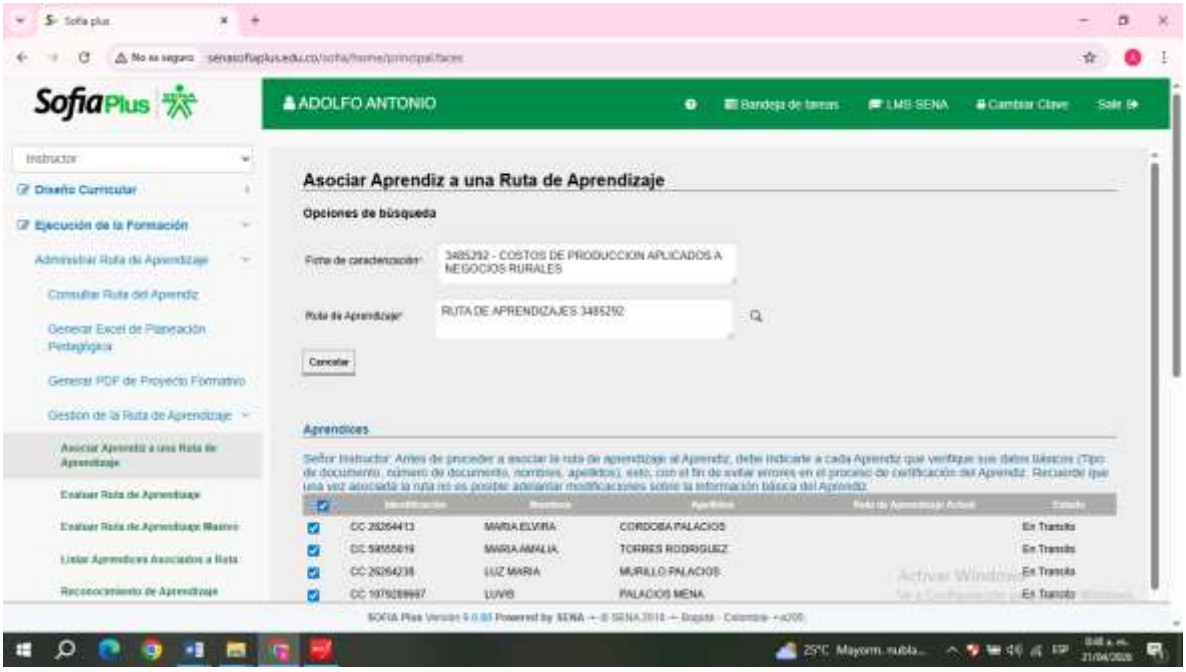
7. CONTROL DEL DOCUMENTO.

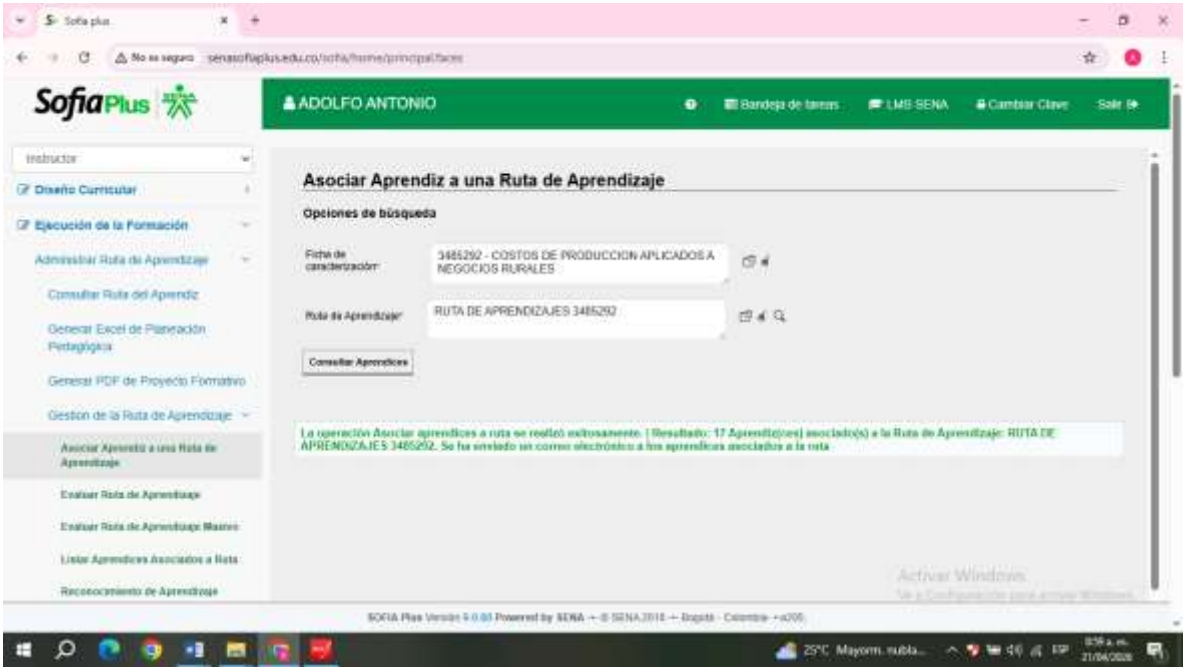
	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha
Autor (es)	ADOLFO RAMIREZ CABRERA	INSTRUCTOR DE EMPRENDIMIENTO	CAMPESENA	29/06/2025

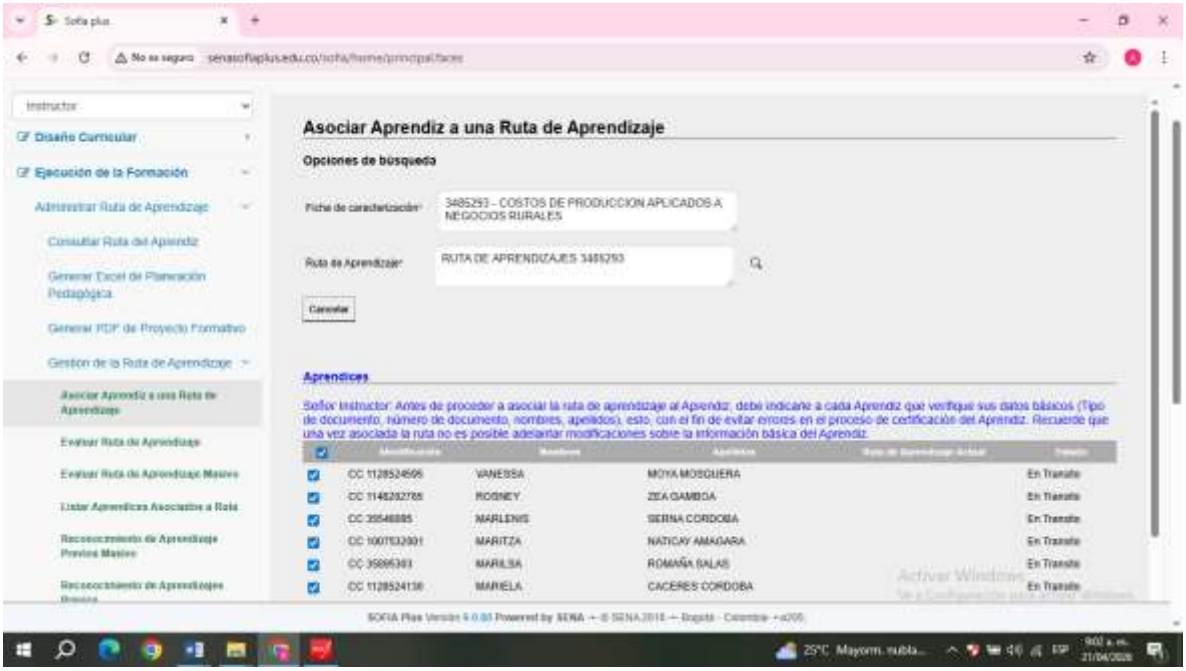
8. CONTROL DE CAMBIOS (diligenciar únicamente si realiza ajustes a la guía)

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha	Razón del Cambio
Autor (es)					

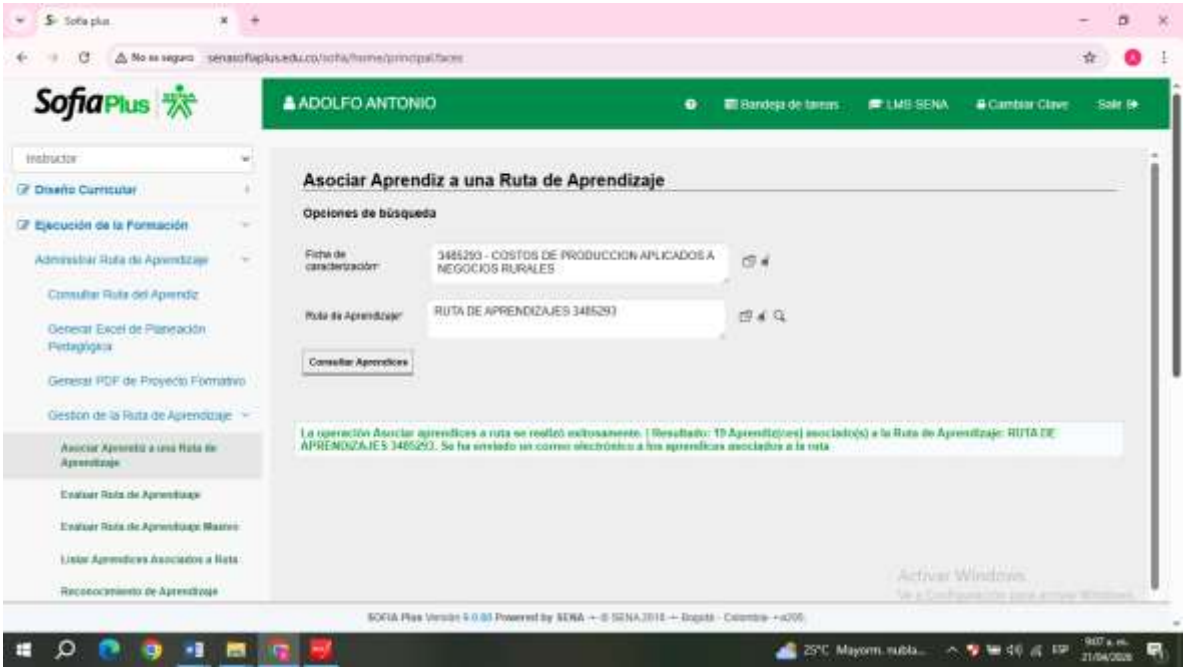
ASOCIAR APRENDICES A LAS RUISTAS

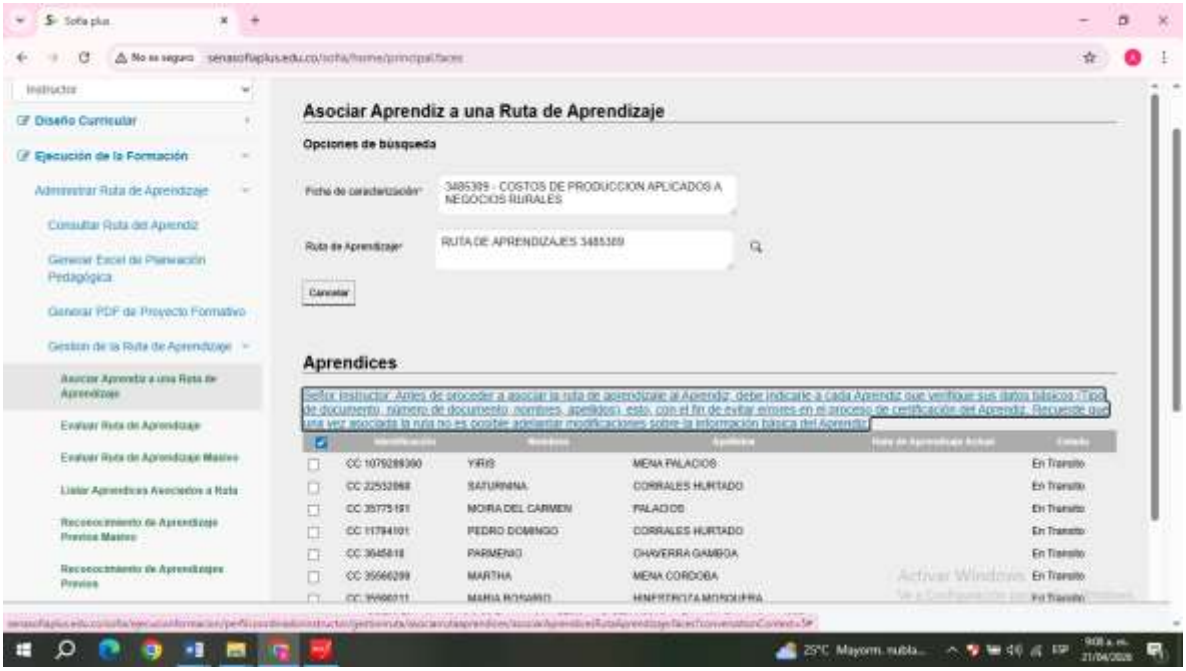




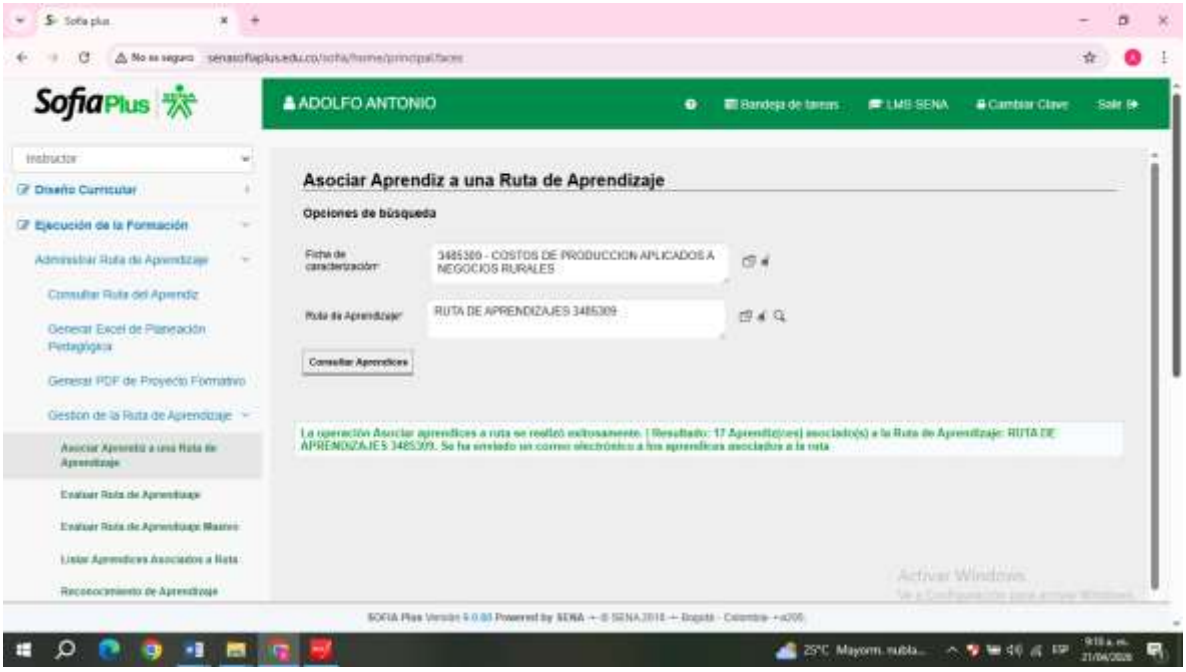

Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485293 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Ruta de Aprendizaje*
RUTA DE APRENDIZAJES 3485293
Cancelar
Aprendices
Señor Instructor: Antes de proceder a asociar la ruta de aprendizaje al Aprendiz, debe indicarle a cada Aprendiz que verifique sus datos básicos (Tipo de documento, número de documento, nombres, apellidos), esto, con el fin de evitar errores en el proceso de certificación del Aprendiz. Recuerde que una vez asociada la ruta no es posible adelantar modificaciones sobre la información básica del Aprendiz.
CC 1128524695 VANESSA MOYA MOSQUERA En Transito
CC 1148232765 ROSNEY ZEA GAMBOA En Transito
CC 35546995 MARLENIS SERNA CORDOBA En Transito
CC 1007532991 MARITZA NATICAY AMAGARA En Transito
CC 35895383 MARILSA ROMAÑA SALAS En Transito
CC 1128524139 MARIELA CACERES CORDOBA En Transito


CC 1128524695 VANESSA MOYA MOSQUERA En Transito
CC 1148232765 ROSNEY ZEA GAMBOA En Transito
CC 35546995 MARLENIS SERNA CORDOBA En Transito
CC 1007532991 MARITZA NATICAY AMAGARA En Transito
CC 35895383 MARILSA ROMAÑA SALAS En Transito
CC 1128524139 MARIELA CACERES CORDOBA En Transito
CC 35892397 MARIELA CORDOBA MORENO En Transito
CC 35893639 MARIA DELFINA PALACIOS PINO En Transito
CC 1077434447 MARIA DEL CARMEN CAICEDO CABRERA En Transito
CC 1133674062 LEIDYS MENA MENA En Transito
Página 1 de 2
Asociar Ruta de Aprendizaje

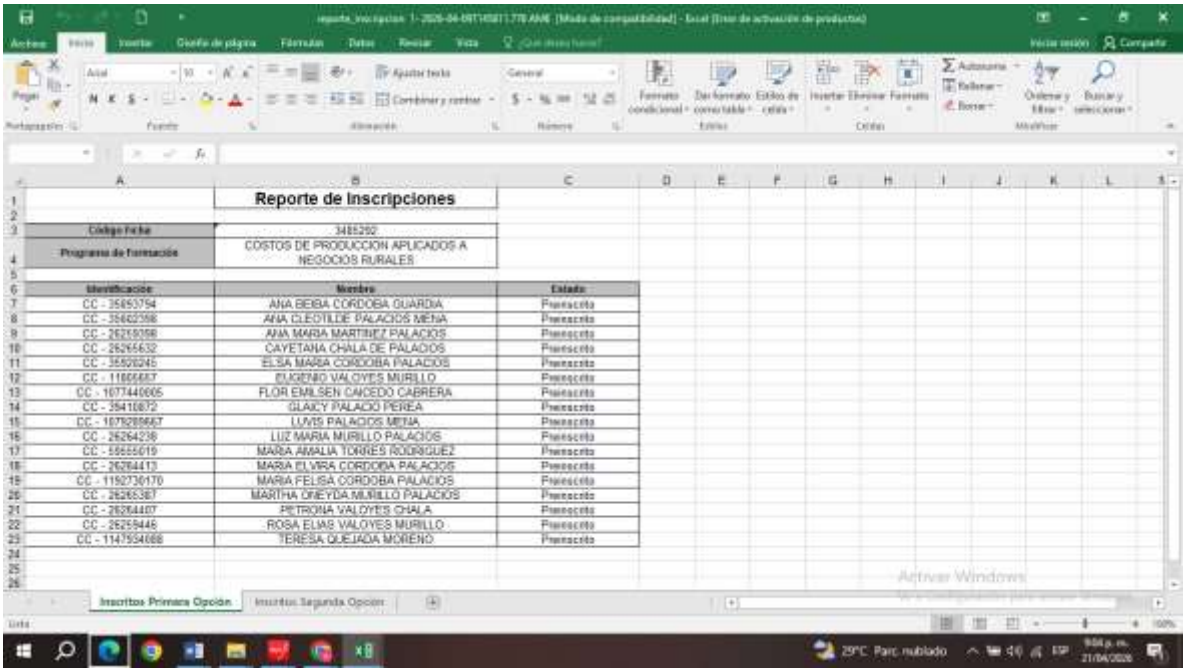

Sofia plus
No es seguro
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
SofiaPlus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485293 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Ruta de Aprendizaje*
RUTA DE APRENDIZAJES 3485293
Consultar Aprendices
La operación Asociar aprendices a ruta se realizó exitosamente. | Resultado: 19 Aprendiz(ces) asociado(s) a la Ruta de Aprendizaje: RUTA DE APRENDIZAJES 3485293. Se ha enviado un correo electrónico a los aprendices asociados a la ruta
Activar Windows
SOFIA Plus Version 9.0.83 Powered by SENA
25°C Mayorm. nubla...
ESP


Sofia plus
No es seguro
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485389 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Ruta de Aprendizaje*
RUTA DE APRENDIZAJES 3485389
Cancelar
Aprendices
Señor Instructor, Antes de proceder a asociar la ruta de aprendizaje al Aprendiz, debe indicarle a cada Aprendiz que verifique sus datos básicos (Tipo de documento, número de documento, nombres, apellidos), esto, con el fin de evitar errores en el proceso de certificación del Aprendiz. Recuerde que una vez asociada la ruta no es posible aplicarle modificaciones sobre la información básica del Aprendiz
CC 1079288390 YIRIS MENA PALACIOS En Transito
CC 22532868 SATURNINA CORRALES HURTADO En Transito
CC 35775191 NOIRA DEL CARMEN PALACIOS En Transito
CC 11794101 PEDRO DOMINGO CORRALES HURTADO En Transito
CC 3645618 PARMENIO CHAVERRA GAMBOA En Transito
CC 35566299 MARTHA MENA CORDOBA En Transito
Activar Windows
25°C Mayorm. nubla...
ESP


Sofia plus
Aprendices
Señor Instructor: Antes de proceder a asociar la ruta de aprendizaje al Aprendiz, debe indicarle a cada Aprendiz que verifique sus datos básicos (Tipo de documento, número de documento, nombres, apellidos), esto, con el fin de evitar errores en el proceso de certificación del Aprendiz. Recuerde que una vez asociada la ruta no es posible adelantar modificaciones sobre la información básica del Aprendiz.
CC 1076288390 YIRIS MENA PALACIOS En Transito
CC 22532988 SATURNINA CORRALES HURTADO En Transito
CC 25775191 MOIRA DEL CARMEN PALACIOS En Transito
CC 11754101 PEDRO DOMINGO CORRALES HURTADO En Transito
CC 3645618 PARMENIO CHAVERRA GAMBOA En Transito
CC 35560299 MARTHA MENA CORDOBA En Transito
CC 35560211 MARIA ROSARIO HINESTROZA MOSQUERA En Transito
CC 25775852 MARIA ORNORFIA HINESTROZA PALACIOS En Transito
CC 35560213 MARIA MANUELA CORRALES OUESTA En Transito
CC 25775893 LUZ NEREIDA MORENO PALACIOS En Transito
Asociar Ruta de Aprendizaje


Sofia plus
SofiaPlus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*: 3485309 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Ruta de Aprendizaje*: RUTA DE APRENDIZAJES 3485309
Consultar Aprendices
La operación Asociar aprendices a ruta se realizó exitosamente. | Resultado: 17 Aprendiz(ces) asociado(s) a la Ruta de Aprendizaje: RUTA DE APRENDIZAJES 3485309. Se ha enviado un correo electrónico a los aprendices asociados a la ruta

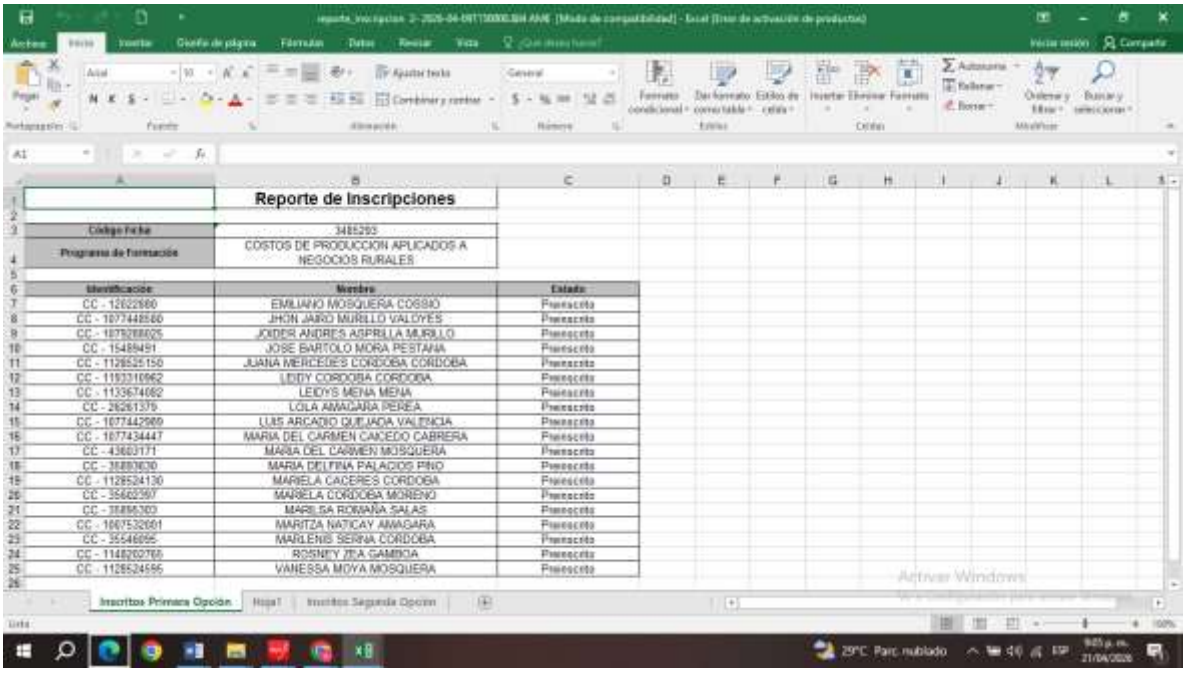
INSCRIPCION DE APRENDI Y NUMERO DE FICHAS



Reporte de Inscripciones

Código Ficha	3485202
Programa de Formación	COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

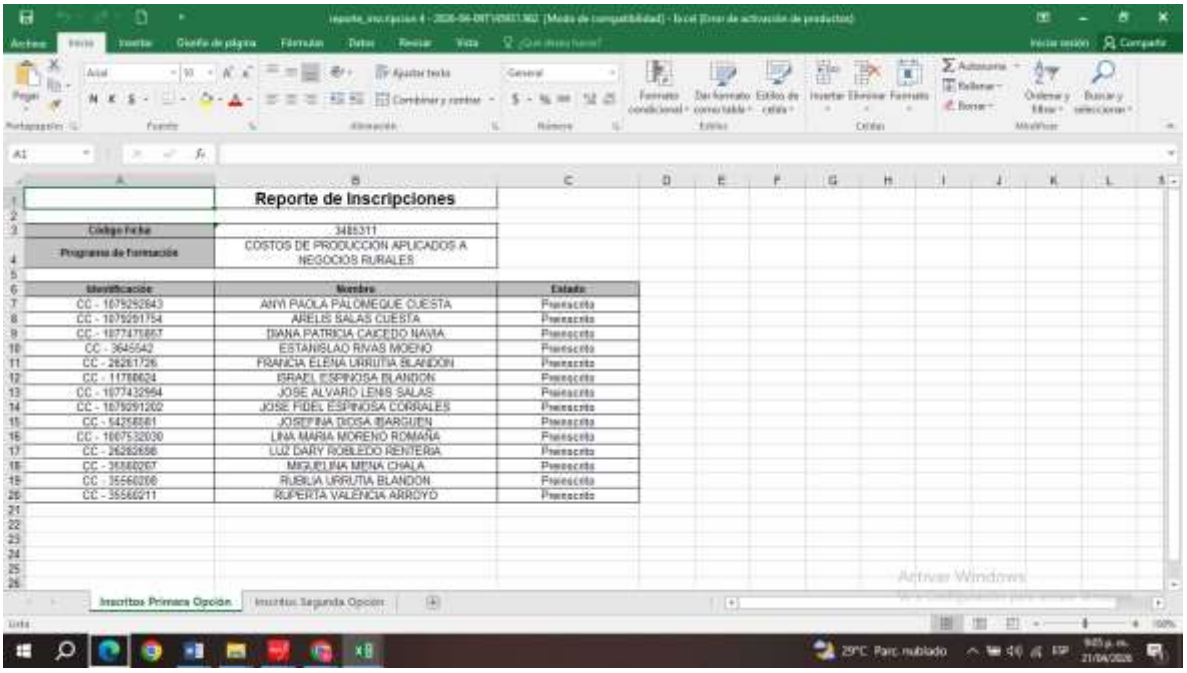
Identificación	Nombre	Estado
CC - 35853794	ANA BEIBA CORDOBA GUARDIA	Preinscrito
CC - 39402598	ANA CLEOTILDE PALACIOS MENA	Preinscrito
CC - 26218358	ANA MARIA MARTINEZ PALACIOS	Preinscrito
CC - 26265632	CAYETANA CHALA DE PALACIOS	Preinscrito
CC - 35926245	ELSA MARIA CORDOBA PALACIOS	Preinscrito
CC - 1186667	EUGENIO VALOYES MURILLO	Preinscrito
CC - 1077440605	FLOR EMILSEN CAICEDO CABRERA	Preinscrito
CC - 39410872	GLADYS PALACIO PEREA	Preinscrito
CC - 1078288667	LUVIS PALACIOS MENA	Preinscrito
CC - 26264236	LUZ MARIA MURILLO PALACIOS	Preinscrito
CC - 55555019	MARIA AMALIA TORRES RODRIGUEZ	Preinscrito
CC - 26264413	MARIA ELVIRA CORDOBA PALACIOS	Preinscrito
CC - 1192736170	MARIA FELISA CORDOBA PALACIOS	Preinscrito
CC - 26265387	MARTHA ONEYDA MURILLO PALACIOS	Preinscrito
CC - 26264407	PETRONA VALOYES CHALA	Preinscrito
CC - 26259446	ROSA ELIAS VALOYES MURILLO	Preinscrito
CC - 1147594088	TERESA QUEJADA MORENO	Preinscrito



Reporte de Inscripciones

Código Ficha	3485203
Programa de Formación	COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

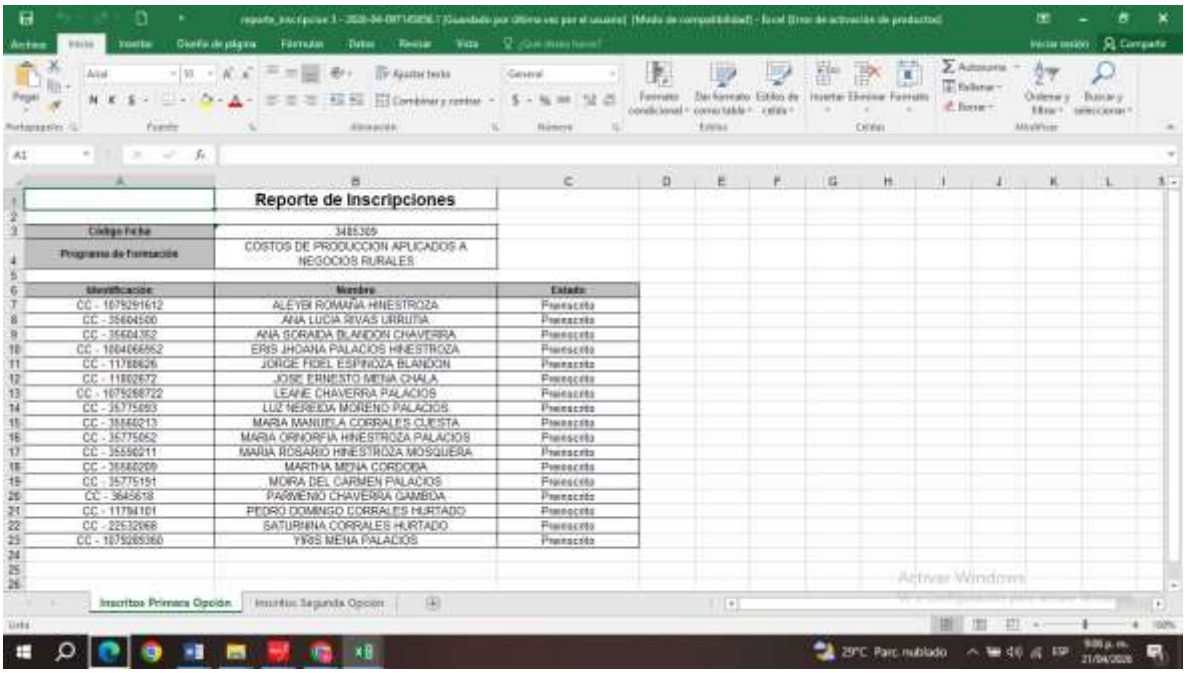
Identificación	Nombre	Estado
CC - 12022680	EMILIANO MOSQUERA COGIAO	Preinscrito
CC - 1077448560	JHON JAIRO MURILLO VALOYES	Preinscrito
CC - 1078288025	JOEDER ANDRES ASPRILLA MURILLO	Preinscrito
CC - 15489491	JOSE BARTOLO MORA PESTAÑA	Preinscrito
CC - 1128535150	JUANA MERCEDES CORDOBA CORDOBA	Preinscrito
CC - 1193310962	LEIDY CORDOBA CORDOBA	Preinscrito
CC - 1133674062	LEIDYS MENA MENA	Preinscrito
CC - 26261376	LOLA AMAGARA PEREA	Preinscrito
CC - 1077442989	LUIS ARCADIO QUEJADA VALENCIA	Preinscrito
CC - 1077434447	MARIA DEL CARMEN CAICEDO CABRERA	Preinscrito
CC - 43603171	MARIA DEL CARMEN MOSQUERA	Preinscrito
CC - 35893630	MARIA DELFINA PALACIOS PINO	Preinscrito
CC - 1128524130	MARIELA CACERES CORDOBA	Preinscrito
CC - 35602567	MARIELA CORDOBA MORENO	Preinscrito
CC - 35856303	MARILSA ROMAÑA SALAS	Preinscrito
CC - 1007532661	MARITZA NATICAY AMAGARA	Preinscrito
CC - 35546695	MARLENIS SERNA CORDOBA	Preinscrito
CC - 1148260765	ROSMEY JEA GAMBOA	Preinscrito
CC - 1128524596	VANESSA MOYA MOSQUERA	Preinscrito



Reporte de Inscripciones

Código Ficha	3485311
Programa de Formación	COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

Identificación	Nombre	Estado
CC - 1075252643	ANYI PAOLA PALOMEQUE CUESTA	Preinscrito
CC - 1075261754	ARELIS SALAS CUESTA	Preinscrito
CC - 1077471667	DIANA PATRICIA CAICEDO NAVIA	Preinscrito
CC - 3645542	ESTANISLAO RIVAS MORENO	Preinscrito
CC - 26261726	FRANCIA ELENA URRUTIA BLANDON	Preinscrito
CC - 11788624	ISRAEL ESPINOSA BLANDON	Preinscrito
CC - 1077432994	JOSE ALVARO LENIS SALAS	Preinscrito
CC - 1075291202	JOSE FIDEL ESPINOSA CORRALES	Preinscrito
CC - 64258581	JOSEFINA DIOSA IBARGUEN	Preinscrito
CC - 1067532030	LINA MARIA MORENO ROMAÑA	Preinscrito
CC - 26262656	LUZ DARY ROBLEDO RENTERIA	Preinscrito
CC - 35560767	MIGUELINA MENA CHALA	Preinscrito
CC - 35560206	RUBILIA URRUTIA BLANDON	Preinscrito
CC - 35560211	RUPERTA VALENCIA ARROYO	Preinscrito



Reporte de Inscripciones

Código Ficha	3485309
Programa de Formación	COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

Identificación	Nombre	Estado
CC - 1075291612	ALEYBI ROMAÑA HINESTROZA	Preinscrito
CC - 35604500	ANA LUCIA RIVAS URRUTIA	Preinscrito
CC - 35604352	ANA SORAIDA BLANDON CHAVERRA	Preinscrito
CC - 1004066662	ERIS JHOANA PALACIOS HINESTROZA	Preinscrito
CC - 11788626	JORGE FIDEL ESPINOZA BLANDON	Preinscrito
CC - 11802672	JOSE ERNESTO MENA CHALA	Preinscrito
CC - 1075288722	LEANE CHAVERRA PALACIOS	Preinscrito
CC - 35775093	LUZ NEREIDA MORENO PALACIOS	Preinscrito
CC - 35560213	MARIA MANUELA CORRALES CUESTA	Preinscrito
CC - 35775052	MARIA ORNORFIA HINESTROZA PALACIOS	Preinscrito
CC - 35560211	MARIA ROSARIO HINESTROZA MOSQUERA	Preinscrito
CC - 35560209	MARTHA MENA CORDOBA	Preinscrito
CC - 35775151	MOIRA DEL CARMEN PALACIOS	Preinscrito
CC - 3645618	PARMENIO CHAVERRA GAMBOA	Preinscrito
CC - 11794101	PEDRO DOMINGO CORRALES HURTADO	Preinscrito
CC - 22512068	SATURNINA CORRALES HURTADO	Preinscrito
CC - 1075265360	YINIS MENA PALACIOS	Preinscrito

REGISTRO EVIDENCIAS FOTOGRAFICAS
COSTOS DE PRODUCION APLICADOS A LA ZONA RURTAL EN LA TRANSFORMACIO Y DERIVADOS DE LA CAÑA "PRODUCCION DE BEBIDAS ANCESTRALES"

Socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones.

Se explica la importancia de la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económica de los habitantes.









Contextualización en temática de la formulación, evaluación e implementación de los proyectos empresarial en el entorno del campo o zona rural.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo fuentes de ingreso de la comunidad.





MATERIA PRIMA PARA EL PROCESAMIENTO





Procesos de Procesamiento de los productos





Productos terminados y en proceso







ACTA No. 02

NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acta de concertación y compromiso, para el desarrollo de la formación de COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, dentro del contexto del marco de aprendizaje de conocimientos, mediante los métodos y estilos sensoriales, cognitivos y conductuales, que ayuden en el mejoramiento de habilidades adaptar la enseñanza a las preferencias colectivas e individuales del entorno, con responsabilidad de la asociación con el desarrollo empresarial y ambiental y social . de la formación antes relacionada, bajo las fichas, **3485292 y la 3485293**, lo cual se hace con el propósito de fortalecer los procesos de mejora en la producción de bebidas tradicionales y culturales en el proyecto denominado TRANSFORMACION DE CAÑA PANELERA, **en el municipio del MEDIO ATRATO, corregimiento de BOCA DE AME,** la **Asociación de Mujeres Productoras y Comercializadoras de Productos derivados la Caña de Azúcar, Boca de AME, "ASOMUVIPAME"**

CIUDAD Y FECHA: Boca de AME Municipio de MEDIO ATRATO -18 de abril de 2026.	**HORA INICIO:**2pm	**HORA FIN:** 5:30pm 4:00 PM
LUGAR Y/O ENLACE: Boca de AME	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: Corregimiento de Boca de AME**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: los y cada uno de nosotros somos mayores de 15 años y al menos uno de

1. **Saludo y presentación del Instructor y de los miembros de la comunidad**
2. **Objetivos de la reunión y del Programa SER**
3. Socialización e inducción del programa SER, y del programa de formación.
4. Concertación de horarios de la formación
5. Promover el trabajo colaborativo y la participación activa.
6. Reconocer los valores y estimular la reflexión sobre el rol de las organizaciones sociales principios de la asociatividad como herramienta para el desarrollo colectivo., cooperativas, mutuales y otras formas asociativas.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. reunión con los aprendices para concertación del horario para el desarrollo de la formación de Generación de Ideas para un negocio Innovador y **asociatividad.**
2. Promover el trabajo colaborativo y la participación activa.
3. Reconocer los valores y estimular la reflexión sobre el rol de las organizaciones sociales principios de la asociatividad como herramienta para el desarrollo colectivo., cooperativas, mutuales y otras formas asociativas.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. Siendo las 2: pm del mes de marzo del 2025, nos reunimos en la casa comunal de la comunidad de Boca de AME en el municipio del Medio ATRATO, la ASOCIACIÓN DE MUJERES PRODUTORAS Y COMERCIALIZADORAS DE PRODUCTOS DERIVADOS DE LA CAÑA DE AZUCAR "ASOMUVIPAME", quienes son los aprendices de las formaciones GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO DE INNOVACION y

ASOCIATIVIDA, con el Instructor del SENA regional Choco del programa CAMPESENA, ADOLFO A RAMIREZ CABRERA, para la concertación de horarios y dar inicio a las formaciones; en la reunión se presentaron las siguientes personas ANA MARIA MARTINEZ PALACIOS , Representante legal de la sociedad, TERESA QUEJADA MORENO, MARIELA CORDOBA MORENO, MARLENIS SERNA CORDOBAY ANA CLEOTILDE PALACIOS MENA,.

Se da inició con la presentación por parte del instructor y un saludo de bienvenida, posteriormente, se presentaron los miembros de la asociación y aprendices, luego se procedió a la presentación del programa CAMPESENA, y la socialización del programa de formación donde se les presento la duración, objetivos y alcances, dicha exposición fue clara y acertada.

2. Se procedió a establecer o concertar los horarios de capacitación, teniendo en cuenta las necesidades por parte de los beneficiarios, donde se establece o se concertó desarrollar la formación de 2:PM a 6:PM.

CONCLUSIONES

1. Desarrollar reuniones de planificación de las actividades y proceso de producción
2. La asociatividad es una herramienta fundamental para el desarrollo sostenible del campesinado.
3. La participación activa fortalece la toma de decisiones colectivas y la autonomía organizativa. La formación en economía solidaria y modelos asociativos debe ser prioritaria. Se reafirma el compromiso con los valores colectivos y el fortalecimiento de ANUC como espacio de articulación territorio
4. Que mantendremos en todo momento de la ejecución del PPAyC la participación del mínimo de personas asociadas de los aprendices,
5. Que todos y cada uno de nosotros reafirmamos nuestra voluntad e interés de implementar el proyecto productivo asociativo y comunitario PPAyC.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS Y/O DECISIONES

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA
Desarrollar las actividades del programa de formación: ECA-ASOCIATIVIDAD los procesos productivos y de comercialización de acuerdo con los objetivos, metas, visión y misión del proyecto, en donde se haga la definición de la tienda del entorno, de los productos y servicios, cumpliendo con la estructura de la tienda de los recursos naturales en su actividades que laboran en el medio	28-04-2025	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ

Asistir y participar de la formación de principio a fin,	28/04/2025 29/04/2025	Representantes de la asociación	
Definición e identificación de los ecosistemas empresariales del entorno que generen, las oportunidades asociativida y como materializarla	20/06/2025	Aprendices e Instructor de emprendimiento	ADOLFO RAMIREZ
ASISTENTES *(Incorporar evidencias asistentes. Ver Instructivo)*			

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 18 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3495292

OBJETIVO (S) Conceptualizar la horaria para iniciar el desarrollo de las Personas - costos P

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	CELULAR (CUAL)	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO(S) FIJO	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Ana Clotilde Palacio	35602398			X	Aprendiz		3203520067	X	Ana C. Palacio
	Eugenia Bolaños Murillo	805657			X	Aprendiz		3136773696	X	Eugenia Bolaños
	Martha Murillo Palacios	26265387			X	Aprendiz		3135044969	X	Martha Murillo
	Ana María Palacios M	26257398			X	Aprendiz		3176273696	X	Ana María Palacios
	Luvis Palacios Mena	1079267867			X	Aprendiz				Luvis Palacios
	María Elvira Cortés	26264613			X	Aprendiz			X	María Elvira C.
	Mónica A. Torres Rodríguez	59555019			X	Aprendiz			X	Mónica Torres
	Flor Emilsen Caicedo Palacios				X	Aprendiz			X	Flor Caicedo
	Teresa Quelada M.	1143934088			X	Aprendiz		3135044969	X	Teresa Quelada

Adolfo Ramírez

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentren almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-085 V02

SENA

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 17 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485273

OBJETIVO (S) Concertar citas de Interés para el desarrollo de la Pasantía - costeos de factura

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Jhon Jairo Murillo V.	1077448580			X	Aprendiz		3136273676		Jhon J. Murillo
	Mariela Cordoba Mora	35602377			X	Aprendiz		3206355760		Mariela Cordoba
	Vanesa Mora Mosquera	1192822595			X	Aprendiz				Vanesa Mora
	Luis Arcadio Cuero	7744472989			X	Aprendiz				Luis A. C.
	Maria del Pilar Palacios	35897363			X	Aprendiz		3136278676		Maria del Pilar
	Dola Amaya Perea	26261379			X	Aprendiz				Dola Amaya
	Yuvana Morales Cordoba	1192825158			X	Aprendiz				Yuvana Cordoba
	Leidy Mena Mena	1133674082			X					Leidy Mena Mena
	Leidy cordoba cordoba	1133674082			X	Aprendiz				Leidy Cordoba C
	Mariela del C. Mosquera	43603174			X	Aprendiz		3116241295		Mariela del C. Mosquera
	Adolfo Ramirez									

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

REGISTRO FOTOGRAFICO DE LA REUNION CON MIEMBROS DE LA

ASOCIACION DE PRODUCTORES DEL SUR DE GALLINAS PONEDORAS PARA

LA PRODUCCION DE HUEVO

REUNION DE CONCERTACION Y COMPROMISO ECA
Formulación y evaluación de proyecto

Socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones.

Se explica la importancia de la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económica de los habitantes.





Contextualización en temática de los costos de producción, las ventas y la inversión, identificación de gastospara el desarrollo empresarial en el entorno del campo o zona rural.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo fuentes de ingreso de la comunidad.





ACTA No. 03		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acta de concertación y compromiso, para el desarrollo de la formación de COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, en el municipio de BOJAYA, comunidad de la BOBA, con las fichas 3485311, en el marco del desarrollo de conocer los costos de producción de los diferentes productos que se producen, procesan y se elaboran para el mercado los productos, lo cual se hace con el propósito de fortalecer los procesos de mejora en la comercialización y venta de la producción en la comunidad en el espacio Curricular de Ampliación (ECA) correspondiente a la temática “Costos de producción aplicados a negocio rurales”.		
CIUDAD Y FECHA: BOJAYA – COMUNIDA DE LA BOBA, 8 de Abril/ 2026.	**HORA INICIO:** 2:00 PM	**HORA FIN:** 5:30 PM
LUGAR Y/O ENLACE: **comunidad de la BOBA**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** **CHOCO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Los integrantes del grupo de aprendices manifiestan ser mayores de 18 años por lo cual aceptan y aprueban el orden del día.

- Saludo de bienvenida, **presentación del Instructor y de los participantes que integran la formación en la comunidad**
- **Objetivos de la reunión y del Programa CampeSena**
- Inducción y socialización del proceso formativo
- Concertación y Definición de horario y la metodología a desarrollar durante la formación
- Puntos Varios

.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. Logra que los aprendices entiendan la importancia que tiene el desarrollo de la formación de Costos de Producción Aplicados a los Negocios Rurales, para Gestión de mercado, comercialización y ventas, para el desarrollo del crecimiento empresarial**.**
2. Promover el trabajo colaborativo y la participación activa de la comunidad.
3. Reconocer los valores y estimular los roles en cada una de las etapas de la inversión de la producción y de la gestión de mercadeo, comercialización y ventas en las organizaciones comunitarias y sociales , como herramienta para el desarrollo colectivo, asociativo otras formas asociativas.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. Siendo las 2: pm del día 7 de abril del 2026, nos reunimos en la casa comunal de la comunidad de la BOBA, en el municipio de BOJAYA, con quienes como aprendices de las formaciones en COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, para acordar con el Instructor del SENA regional Choco del programa CAMPESENA, ADOLFO A RAMIREZ CABRERA, para la concertación de horarios y dar inicio a la formación.

La reunión contó con la presencia de las siguientes personas, ANYI PAOLA PALOMEQUE CUESTA, JOSE ALVARO LENIS SALAS, ISRAEL ESPINOZA BLANDON, ARELIS SALAS CUESTA, JOSE FIDEL ESPINOZA CORRALES, LINA MARIA MORENO ROMAÑA, RUPERTA VALENCIA ARROYO, con quienes se da inició con la presentación por parte del instructor y un saludo de bienvenida, posteriormente, se presentaron los aprendices que hacen parte de la formación, luego se procedió a la presentación del programa CAMPESENA, y la socialización con el propósito que se desarrolle la temática de la formación donde se les presento la duración, objetivos y alcances, dicha exposición fue clara y acertada.
2. Se procedió a establecer o concertar los horarios para el desarrollo de la formación, teniendo en cuenta las necesidades por parte de los beneficiarios, donde se establece o se concertó desarrollar la formación de 2:PM a 6:PM.durante ocho días

CONCLUSIONES

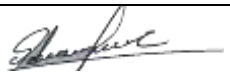
1. Después de realizada la reunión con los aprendices, se acuerda desarrollar la formación de lunes a viernes de 2:PM a 6:PM con los temas tratados en la socialización es una herramienta fundamental para el desarrollo sostenible del campesinado. La participación activa fortalece la toma de decisiones colectivas y la autonomía organizativa. La formación en economía solidaria y modelos asociativos debe ser prioritaria. Se reafirma el compromiso con los valores colectivos y el fortalecimiento del programa con las comunidades como espacio de articulación territorio.

2. Que mantendremos en todo momento de la ejecución de la formación una temática de participación practica relacionada con las actividades que se realizan en el entorno y que las personas se asocien con los aprendices,

3. Que todos y cada uno de nosotros reafirmamos nuestra voluntad e interés de implementar el proyecto productivo asociativo y comunitario.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS Y/O DECISIONES

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA

Se recomienda continuar el proceso de arientacion, capacitación y acompañamiento para que que se cumpla con la vision y objetivos del desarrollar las actividades del programa de formación: ECA-ASOCIATIVIDAD los procesos productivos y de comercialización de acuerdo con los objetivos, metas, visión y misión del proyecto, en donde se haga la definición de la tienda del entorno de productos y servicios, cumpliendo con la estructura de la tienda de los recursos agrícolas y naturales en su actividad que laboran en el medio	12-08-2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
Establecer plan para definir identificar el desarrollo de los los ecosistemas empresariales del entorno que generen, las oportunidades asociatividad	20/06/2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
ASISTENTES *(Incorporar evidencias asistentes. Ver Instructivo)*			

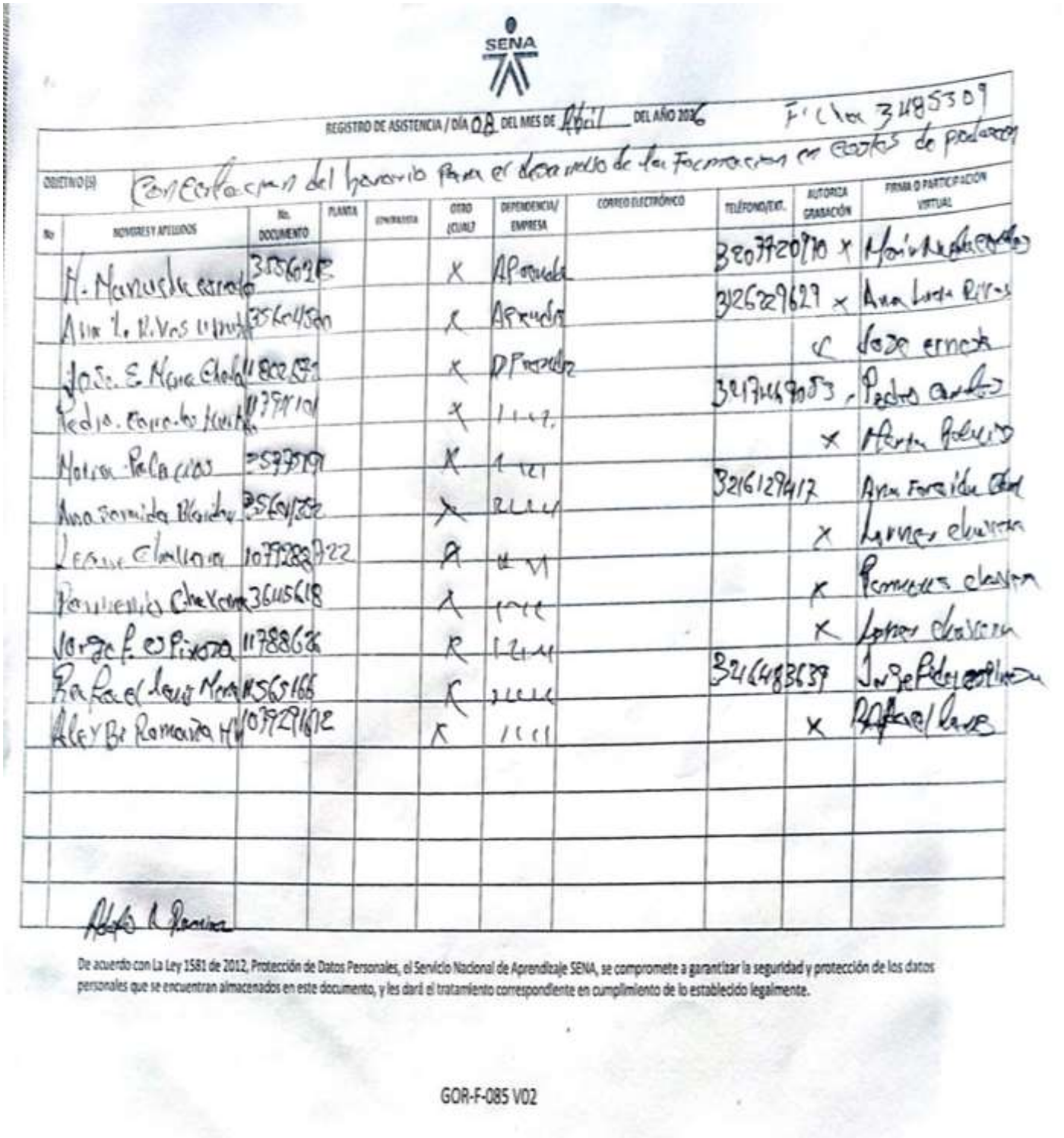

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE 11 DEL AÑO 2026 Ficha 3485311

OBJETIVO (S) Desarrollo de reunión de conformación de horarios de los Formadores

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Angi Paola Pulido	1077272848			X	Aprendiz			X	
	Jorge A. Sandoval	1077432814			X	Aprendiz			X	
	Isabel Espinosa	1178862			X	Aprendiz		3002817484	X	
	Angie Paola Cuenta	1079891754			X	X		3254828185	X	
	Jesus Espinosa	1079891208			X	X		3215177403	X	
	Linda María Mora	1007538830			X	X		3136178688		
	Ruth Portilla Valencia	3056211			X	Aprendiz		3117000039	X	
	Cristian Díaz	1034864			X	X		3107781172	X	
	Carlos Canales	1192348			X	X		3107281179	X	
	Gloria A. Ramirez									

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.



REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 08 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485309

OBJETIVO (S): Concertación del horario para el desarrollo de la Formación en centros de producción

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	H. Manuela Estrada	3156[illegible]			X	Aprendiz		3207720710	X	[illegible]
	Ana L. Rivas Urrutia	35[illegible]			X	Aprendiz		3126229629	X	Ana Lucia Rivas
	Jose. E. Mena Chala	1[illegible]			X	Aprendiz			X	Jose ernesto
	Pedro. Camilo Martinez	1[illegible]			X	Aprendiz		3217[illegible]053		Pedro camilo
	Marta Palacios	[illegible]			X	Aprendiz			X	Marta Palacios
	Ana Fernanda Blandon	1[illegible]			X	Aprendiz		3216129417		Ana Fernanda Blandon
	Jessica Chamorro	1077[illegible]			X	Aprendiz			X	Jessica chamorro
	Yeimmy Alejandra Chaverra	3615618			X	Aprendiz			X	Yeimmy alejandra
	Jorge E. Espinoza	1178863			X	Aprendiz			X	Jorge Espinoza
	Rafael Jesus Martinez	1[illegible]565166			X	Aprendiz		3246483639		Jorge Rafael Martinez
	Alexy Bibiana Romero Hernandez	1[illegible]29612			X	Aprendiz			X	Alexy Romero

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

DESARROLLO DE LA REUNION

Se da inicio a la reunión con la socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones. se explica la importancia de la formación en relación con la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económicos de los habitantes.









Importancia del desarrollo de la formación para en el desarrollo empresarial de las comunidades del campo.

Con este tema se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno.





Implementación de las ideas para desarrollar proyectos para la creación de las empresa en el entorno de los ecosistemas empresarial en el campo.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.





ACTA No. 04		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acta de concertación y compromiso, para el desarrollo de la formación de COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, en el municipio de BOJAYA, comunidad de la BOBA, con las fichas 3485309, en el marco del desarrollo de conocer los costos de producción de los diferentes productos que se producen, procesan y se elaboran para el mercado los productos, lo cual se hace con el propósito de fortalecer los procesos de mejora en la comercialización y venta de la producción en la comunidad en el espacio Curricular de Ampliación (ECA) correspondiente a la temática "Asociatividad comercial".		
CIUDAD Y FECHA: BOJAYA – COMUNIDA DE LA BOBA, 8 de Abril/ 2026.	**HORA INICIO:** 2:00 PM	**HORA FIN:** 5:30 PM
LUGAR Y/O ENLACE: **comunidad de la BOBA**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** **CHOCO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Los integrantes del grupo de aprendices manifiestan ser mayores de 18 años por lo cual aceptan y aprueban el orden del día.

- Saludo de bienvenida, **presentación del Instructor y de los participantes que integran la formación en la comunidad**
- **Objetivos de la reunión y del Programa CampeSena**
- Inducción y socialización del proceso formativo
- Concertación y Definición de horario y la metodología a desarrollar durante la formación
- Puntos Varios

.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. Logra que los aprendices entiendan la importancia que tiene el desarrollo de la formación de Costos de Producción Aplicados a los Negocios Rurales, para Gestión de mercado, comercialización y ventas, para el desarrollo del crecimiento empresarial**.**
2. Promover el trabajo colaborativo y la participación activa de la comunidad.
3. Reconocer los valores y estimular los roles en cada una de las etapas de la inversión de la producción y de la gestión de mercadeo, comercialización y ventas en las organizaciones comunitarias y sociales , como herramienta para el desarrollo colectivo, asociativo otras formas asociativas.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. Siendo las 2: pm del día 7 de abril del 2026, nos reunimos en la casa comunal de la comunidad de la BOBA, en el municipio de BOJAYA, con quienes como aprendices de las formaciones en COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, para acordar con el Instructor del SENA regional Choco del programa CAMPESENA, ADOLFO A RAMIREZ CABRERA, para la concertación de horarios y dar inicio a la formación.

La reunión contó con la presencia de las siguientes personas, MARIA MANUELA CORRALES CUESTA, ANA LUCIA RIVAS URRUTIA, JOSE ERNESTO MENA CHALA,MARIA, PEDRO DOMINGO CORRALES HURTADO, MOIRA DEL CARMEN PALACIOS, ANA SORAIDA BLANDON CHAVERRA, LEANE CHAVERRA PALACIOS, PARMENIO CHAVERRA GAMBOA, JORGE FIDEL ESPINOZA BLANDON, ALEYBI ROMAÑA HINESTROZA, , con quienes se da inició con la presentación por parte del instructor y un saludo de bienvenida, posteriormente , se presentaron los aprendices que hacen parte de la formación, luego se procedió a la presentación del programa CAMPESENA, y la socialización con el propósito que se desarrolle la temática de la formación donde se les presento la duración, objetivos y alcances, dicha exposición fue clara y acertada.
2. Se procedió a establecer o concertar los horarios para el desarrollo de la formación, teniendo en cuenta las necesidades por parte de los beneficiarios, donde se establece o se concertó desarrollar la formación de 2:PM a 6:PM.durante ocho días

CONCLUSIONES

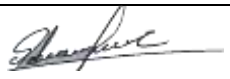
1. Después de realizada la reunión con los aprendices, se acuerda desarrollar la formación de lunes a viernes de 2:PM a 6:PM con los temas tratados en la socialización es una herramienta fundamental para el desarrollo sostenible del campesinado. La participación activa fortalece la toma de decisiones colectivas y la autonomía organizativa. La formación en economía solidaria y modelos asociativos debe ser prioritaria. Se reafirma el compromiso con los valores colectivos y el fortalecimiento del programa con las comunidades como espacio de articulación territorio.

2. Que mantendremos en todo momento de la ejecución de la formación una temática de participación practica relacionada con las actividades que se realizan en el entorno y que las personas se asocien con los aprendices,

3. Que todos y cada uno de nosotros reafirmamos nuestra voluntad e interés de implementar el proyecto productivo asociativo y comunitario.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS Y/O DECISIONES

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA

Se recomienda continuar el proceso de arientacion, capacitación y acompañamiento para que que se cumpla con la vision y objetivos del desarrollar las actividades del programa de formación: ECA-ASOCIATIVIDAD los procesos productivos y de comercialización de acuerdo con los objetivos, metas, visión y misión del proyecto, en donde se haga la definición de la tienda del entorno de productos y servicios, cumpliendo con la estructura de la tienda de los recursos agrícolas y naturales en su actividad que laboran en el medio	12-08-2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
Establecer plan para definir identificar el desarrollo de los los ecosistemas empresariales del entorno que generen, las oportunidades asociatividad	20/06/2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
ASISTENTES *(Incorporar evidencias asistentes. Ver Instructivo)*			

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 08 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3148509

OBJETIVO (S): Confirmación del horario para el desarrollo de las Formaciones en centros de producción

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	H. Manuela Estrada	3056028			X	Aprendiz		3207720710	X	
	Ana L. Rivas Urrutia	3564580			X	Aprendiz		3126229629	X	
	José E. Mena Chala	1002			X	Aprendiz			X	
	Pedro Camacho Martínez	1077			X	Inst.		3217		
	Marcos Palacios	577			X	Inst			X	
	Ana Fernanda Blanco	3564			X	Inst		3216129417		
	Jessica Chamorro	1077			X	Inst			X	
	Reinaldo Chaux	3645618			X	Inst			X	
	Jorge E. Pinzón	1788			X	Inst			X	
	Rafael Jesús Mena	3565166			X	Inst		3246		
	Alex Bl Romaña H	1079291612			X	Inst			X	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-085 V02

DESARROLLO DE LA REUNION

Se da inicio a la reunión con la socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones. se explica la importancia de la formación en relación con la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económicos de los habitantes.





Importancia de la formación en el desarrollo empresarial de la comunidad, en el campo.

Con este tema, se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno, lo cual busca obtener variedad de productos que ayuden en el surtido de la tienda y mejorar la oferta de productos





Implementación de las ideas para desarrollar proyectos que generen la creación de las empresas en el entorno de los ecosistemas empresarial en el campo.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo fuentes de ingreso de la comunidad.









ANEXO

REGISTRO FOTOGRÁFICO Y LISTAS DE ASISTENCIA

RESEÑA HISTORICA DE LAS PRINCIPALES ACTIVIDADES ECONOMICAS EN EL DESARROLLO EMPRESARIAL DE MUNICIPIO DE BOJAYA

Corregimiento de la BOBA

En el municipio de BOJAYA, se desarrollan múltiples actividades económicas, las cuales dan origen a los diferentes emprendimientos, pero en esta ocasión hablaremos de las actividades de la importancia de la agricultura y recuperación ambiental debido a el arraigo histórico y étnicos que se presenta en la zona; por el cual se desarrollara la formación relacionado con Emprendedor en cultivos transitorios y recuperación Ambiental.

El desarrollo empresarial del corregimiento se enmarca en tres actividades, dos en la explotación de los recursos naturales renovable como es la pesca, la madera y la producción agrícola a los cuales no se les genera valor agregado que asegure la generación de empleo formal y permanente, buscan alternativas que permitan mejorar la producción como es la organización en la comercialización, lo cual permita asegurar la venta con socios comerciales.

es importante resaltar que la **comunidad de la Boba**, se destaca por su principal actividad como lo es la actividad dre la pesca, agrícola y maderera, la agricultura se realiza de forma surtida con otras, tales como la avicultura y la positura, con lo que las personas obtiene los ingreso para satisfacer las principales necesidades como, comer, vestir y vivienda; , el **sector del turismo,** es importante debido a la situación vida por los habitantes, pero desconocen la importancia de comercializar el turismo lo cual es un gancho para la salida de los productos, **la pesca y la agricultura,** tiene una importancia vital para toda la región, dado que es una de las despensa agrícola del departamento este sectores de la economía, contribuyendo a la compensación de satisfacer la necesidades básica, ya que es fuente de empleo y de ingreso, lo que genera prosperidad.

Falta de organización en la producción y la industrialización de algunos productos como es la transformación, no se realizan en ninguna de las actividades pese a tener la riqueza natural en las actividades que desarrollan como son producción maderera, la pesca y la actividad agrícola como el plátano y sus derivados, arroz, maíz y otros a menos escala, los cuales dinamizan la economía en las comunidades, municipio, departamento y porque no decir del país.

EVIDENCIASREGISTROFOTOGRAFICODESARROLLO DE LA FORMACION EN COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A LA ZONA RURA

Socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones.

Se explica la importancia de la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económica de los habitantes.





Importancia del emprendimiento en el desarrollo empresarial de las comunidades del campo.

Con este tema se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno.





Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.









PRODUCCION

Es importante destacar la región como una de las regiones ricas en la producción agro pecuaria lo cual hace que sus habitantes tengan muchísimas condiciones para emprender





SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3148531

OBJETIVO (S) Desarrollo de reunion de conformacion de horarios de los Formadores

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Angi Paola Solano	1077272843			X	Aprendiz			X	
	Jose A. Santos	1077432944			X	Aprendiz			X	
	Isabel Pinos	1117886244			X	Aprendiz		3002817484	X	
	Angie Sofia Cuenu	1079891624			X	X		3254728156	X	
	Jesus Pinos	1079891208			X	X		3185187703	X	
	Linda Maria Mora	1007558830			X	X		3136178688		
	Ruth Parla Valencia	33560211			X	Aprendiz		3117000039	X	
	Gregoria Diaz	1034361			X	X		3107881172	X	
	Carlos Canales	1117234			X	X		3102281179	X	
									X	

Adela A. Ramirez

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 19 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485381

OBJETIVO (S) Desarrollo de Capacitación de costos de Producción en Pilcado en la Zona Rural

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Argelis Borda Cuesta	1079291254			X	A Pendiente		3134925145		Argelis Borda
	Diana P. Carcedo	1077477857			X	A Pendiente				Diana Carcedo
	Angi paola Palomeque Cuesta	1079291888			X	A Pendiente				Angi P Palomeque
	Francia urrutia Ruiz	26861786			X	A Pendiente				Francia Urrutia
	Israel espinosa Bahamon	11788621			X	A Pendiente		3002512001		Israel Espinosa
	Lina maria Moreno Romero	1075353050			X	A Pendiente		3136178838		Lina M Moreno
	Jose A. Perez Borda	1077482894			X	A Pendiente				Jose A Perez
	Estanislo Rivas Moreno	3615542			X	A Pendiente				Estanislo Rivas
	Rubidia urrutia	35560208			X	A Pendiente				Rubidia Urrutia
	Jose Fidel Espinosa Cano	1079291201			X	A Pendiente		3215477037		Jose Espinosa
	Yesica Espinosa	1178852241				A Pendiente		3234985467		Yesica
	Ruperta Valencia	35560211			X	A Pendiente		3117000159		Ruperta
	Migustina Moya Chala	35560207			X	A Pendiente				Migustina Moya
	Luz Dari Pabon Montoya	26482693			X	A Pendiente				Luz
	Cristina Rosa Barquero	54285811			X					Jose Rivas Diaz

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA ____ DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3483311

OBJETIVO (S) Desarrollo de la Formacion de costos de Producción aplicado Industria

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Akyi Polanco [illegible]	1079272843			X	Aprendiz			X	[illegible]
	Francia Blandon U.	26261726			X	Aprendiz			X	[illegible]
	Diana Patricia Coica	1077[illegible]			X	[illegible]		3025170014	X	[illegible]
	Estaicloo Rivas Ma	3645512			X	Aprendiz		3234925167	X	[illegible]
	Luz Dary Robledo R	25282498			X	[illegible]		3215177703	X	[illegible]
	Israel Esparza Blan	1778[illegible]			X	[illegible]		3136178688	X	[illegible]
	Rafaela Valencia	3556[illegible]			X	Aprendiz		3117000039	X	[illegible]
	Jose diana Luis	1077[illegible]			X	[illegible]		3167791172	X	[illegible]
	Magdalena Manco	3556[illegible]			X	Aprendiz		3167281799	X	[illegible]
	Jose Fidel Esp.	1077[illegible]			X	[illegible]				[illegible]
	Josefina Diaza	5428[illegible]			X	Aprendiz				[illegible]
	Dori Dary Robledo Ren	7628[illegible]			/	[illegible]				[illegible]
	Lina Maria Mesa G.	7007[illegible]			X	Aprendiz				[illegible]
	Magdalena Mesa Chal	3556[illegible]			X	[illegible]				[illegible]
	Rubilia Urrutia Bla	3556[illegible]			X	[illegible]				[illegible]

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 08 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485309

OBJETIVO (S) Concertación del horario para el desarrollo de las Formaciones en escuelas de padres

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	H. Manuela Estrada	3156098			X	Aprendiz		3207720970	X	
	Ana L. Rivas Urrutia	35604580			X	Aprendiz		3126229629	X	
	José E. Mena Chala	1802572			X	D Formación			X	
	Pedro Carlos Jaramillo	1799101			X	Instructor		3217443053		
	Marina Palacios	25775191			X	Instructor			X	
	Ana Soraida Blandón	25641502			X	Instructor		3216129417		
	Leonel Chalarca	1077288722			X	Instructor			X	
	Fernando Chaverra	3645618			X	Instructor			X	
	Jorge L. Espinosa	11788626			X	Instructor			X	
	Rafael Luis Mena	1565166			X	Instructor		3246483639		
	Alex y Bt Ramirez H	1037291612			X	Instructor			X	
	Ana María Martínez	22259338						3136273596		
	[illegible]	Testa Quejado								
	Maria Felisa Cordoba	1177730440							X	
	Alexander Ramirez									

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentren almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA ____ DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485359

OBJETIVO (S) Desarrollo de la formación en costo de Producción agrícolas en Razones Rurales

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	M. Manuela Corrales	35560213			X	Aprendiz		3207720970		M. Manuela Corrales
	Ana María Soraida Blandon	35609152								Ana Blandon
	Eris Johanna Palacios Hinestroza	1004066852								Eris J. Palacios
	Jorge Espinosa	1127886276			X	Aprendiz		3207720970		Jorge Espinosa
	Jorge Ernesto Mena Chala	1180672								Jorge E Mena
	Leone Chaverra Palacios	1079888222								Leone Chaverra
	Pedro Corrales Martinez	1079941601			X	Aprendiz		3217462053		Pedro Corrales
	Luz Mireida Moreno Palacios	35775								Luz A. Moreno
	Ana Isabel Rivas Urrutia	35604500			X	Aprendiz		3216129457		Ana I. Rivas
	Maria Manuela Corrales Cuesta	35560213								M. Manuela Corrales
	Maria Ongrafia Hinestroza P.	35775052								Yeimer O. Hinestroza
	Yuris Mena Palacios	1027285360			X	Aprendiz				Yuris Mena
	Maria Rosario Instroza	35590211								Maria R. Hinestroza
	Martha Mena Cordoba	35560219								Martha Mena
	Maira del carmen Palacios	35775191		Aprendiz						Maira Palacios

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 18 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485292

OBJETIVO (S): Concertacion de horario para iniciar el desarrollo de la formacion - costos Pro

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Ana clotilde Palacio	35602398			x	Aprendiz		3203020067	x	Ana C. Palacio
	Eugenia Bolaños Murillo	1130605657			x	Aprendiz		3136273696	x	Eugenia Bolaños
	Martha Murillo Palomo	26263387			x	Aprendiz		3135041969	x	Martha Murillo
	Ana Maria Palacios M	26259398			x	Aprendiz		3136273696	x	Ana Maria Palacios
	Luis Palacios Murillo	1130627887			x	Aprendiz				Luis Palacios
	Maria Elvira Cortes	26264613			x	Aprendiz			x	Maria Elvira C.
	Marcela A. Torres Bolaños	1130605819			x	Aprendiz			x	Marcela A. Torres
	Flor Emilsen Caicedo Ramos	1130627887			x	Aprendiz			x	Flor Caicedo
	Teresa Bolaños M.	1130627887			x	Aprendiz		3135041969	x	Teresa Bolaños

Edwin Ramos

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 27 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485282

OBJETIVO (S) Desarrollo de la Formacion en costos de Productos cárnicos curados madurados

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Martha Cecilia Murillo	2626[illegible]			x					Martha Murillo
	Luz Maria Murillo	2626438			x	Aprendiz				
	Gladys Palacios Re	3[illegible]			x					
	Maria Elvira Cor	26264373			x	Aprendiz				
	Maria Amalia Torres	5455071								
	Rosa Elias Narvaez	2625496			x	Aprendiz				
	Eugenia Valoyes	1[illegible]5657			x					
	Flor Emilsen Cardona	2574405				Aprendiz				Flor E. Cardona
	Teresa Arejola Mena	1[illegible]4468			x					
	Luis Palacios Re	10792[illegible]67			x					
	Petrona Valoyes Cha	26264467			x	Aprendiz				
	Maria Felisa Carpio	1[illegible]770			x					M. Felisa Cardona
	Luis Palacios Re	10792[illegible]667			x					
	Rosa Elias Narvaez	26259446			x	Aprendiz				Rosa E. Valoyes
	Maria Elvira Cor	26264373			x					M. E. Cardona

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 21 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485292

OBJETIVO (S)

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Martha Oneyda Mu.	26264407			X	Aprendiz				Martha Mun
	Maria Elvira Co.	26264373			X	"				Maria E. C
	Maria Amalia Tafur	6955[illegible]			X	Aprendiz				Ma. A. Tafur
	Luz Maria Mu.	26264[illegible]			X	"				Luz M. M.P
	Luvis palacios Mena	1079287667			X	Aprendiz				Luvis Palacios
	Teresa Quevedo Mo.	[illegible]			X	"				Teresa Quevedo
	Rosa Elias Na. Murillo	26759406			X	Aprendiz				Rosa G. Murillo
	Petrona Valores Chala	26264[illegible]			X	"				Petrona Chala
	Maria felisa Co. Pa.	1792730770			X	Aprendiz				Maria F. Carpio
	Luvis Palacios Mena	1079287667			X					Luvis palacios Mena
	Flor Emilsen Co. Cobo.	1077446005			X	Aprendiz		3136273896		Flor E. Cobo
	11805657 Anacleto P	3560237[illegible]			X	"		3283520667		Ana C. Palacios
	Eugenio Valores	11805657			X	"				Eugenio Valores
	Glaicy Palacios Pe.	39470872			X	"				Glaicy Palacios
	Catherine Cobo Pa.	7626[illegible]			X	"				Catherine Cobo

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 17 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3485293

OBJETIVO (S) Concertación de horario para el desarrollo de la formación - costos de Pasturas

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Jhan Jairo Murillo V.	1077411858			x	A Prender		3136778896		Jhan J. Murillo
	Maricela Cordoba Mora	35602397			x	A Prender		3206355760		Maricela Cordoba
	Vanessa Mora Mosquera	1128521595			x	A Prender				Vanessa Mora
	Luis Arcadio Valencia	7746298			x	A Prender				Luis A C.
	Maria del Pilar Palacio	35893630			x	A Prender		3136228576		Maria del Pilar
	Delo Arango Peña	26261379			x	A Prender				Delo Arango
	Juana Morado Cordoba	1128525150			x	A Prender				Juana Cordoba
	Leidy Mena Mena	1133641082			x					Leidy Mena Mena
	Leidy cordoba cardona	1133641082			x	A Prender				Leidy Cordoba C
	Maricela del C. Moreno	43603171			x	A Prender		3116241285		Maricela Moreno

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 20 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha 3148273

OBJETIVO (S) Desarrollo de la Formacion de costos de Producion aplicados a la zona rural

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Emilio Hospina	12022880			X	Aprendiz				Emilio Hospina
	Maria del Pilar Pabon	35893630			X					Maria. Pabon
	Leidy Mina Mina	1133674082			X	Aprendiz				Leidy Mina M.
	Jhon T. Murillo	1077448580			X	Aprendiz		3136273896		Jhon J. Murillo
	Marleris Serna C	35546095			X	Aprendiz		3136273896		Marleris Serna
	Manuela Caceres Cordoba	1128524130			X	Aprendiz				Manuela Caceres
	Jose Basilio Moya	1154894491			X	/				Jose B Moya
	Maria del C Caicedo	1077434444			X	Aprendiz		3116241285		M. del C Caicedo
	Maritza Nitcai Amagona	1007538001			X	Aprendiz				Maritza Amagona
	Juana M. Cordoba	1128525150			X	Aprendiz				Juana Cordoba
	Rosney Zea Gomboa	1148202765			X	Aprendiz				Rosney Zea
	Haider Andres Asprilla M	1079288025			X	Aprendiz				Haider A Asprilla
	Mercedes cordoba	35602392			X	Aprendiz		3206388268		Mercedes cordoba
	Vanessa Moya Mosquera	1128524515			X	Aprendiz				Vanessa Moya

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 9 DEL MES DE Abril DEL AÑO 2026 Ficha - 3485293

OBJETIVO (S) Desarrollo de formacion en costas de producciones a pequeña escala

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Rosney Tea Gumba	1104826465			X	A Prend				Rosney Tea
	Haider Andres AS. MU.	1072689835			X	A Prend				Haider AS MU
	Valentina Maya Mosquera	1128524595			X			3136273696		Valentina Maya
	Jhon Jairo Meno Mu.	1077447580			X					Jhon Meno.
	Leidy Cordoba Cordoba	1193769			X	A Prend				Leidy Cordoba
	Maria Delfina Popo	35483630			X	I I C				Maria Popo
	Luis Arcadio Meno Va	1077447			X	I II				Luis A. Meno
	Mariela Cordoba	35602517			X	A Prend		3136273696		Mariela Cordoba
	Marlenis Serna Cor.	35546595			X	I I				Marlenis Serna
	Jose Bartolo Morales	1125057			X	A Prend				Jose B. Mora
	Emiliano Hospara	12002880			X					Emiliano Hospara
	Leidy Mena M.	1133674082			X	A Prend		3136273696		Leidy Mena
					X	2 II				
					X	I III				
	Maria del Carmen Me	1077434447								

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN
CUESTIONARIO

1. CUESTIONARIO CON SU RESPECTIVA TABLA DE ESPECIFICACIONES

ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE SABERES ASOCIADOS	PORCENTAJE DE IMPORTANCIA	NUMERO DE PREGUNTAS
Definir de acuerdo con su conocimiento cuáles son las fuentes de ingreso de acuerdo al plan de ahorro desde la familia,	19	4
Determinar las actividades económica que desarrollan las comunidad y determinar las necesidades de la población y las oportunidades	16	3
Establecer la importancia del emprendimiento en el desarrollo empresarial y productivo de la comunidad, teniendo en cuenta los registros de los hechos económicos y el prepuesto	21	4
Como crear empresas en Colombia de acuerdo con la normatividad.	20	2
Identificar los ingresos, egresos y costos en el desarrollo de los proyectos que contribuyan al emprendimiento comunidad según requerimientos de las áreas de influencia.	20	4
	100	**17**

IDENTIFICACIÓN DEL CUESTIONARIO

Código: 96151523	**Fecha: (Día: 14 Mes: abril Año: 2026)**	
Regional: CHOCÓ	**Centro de formación:**	
Estructura curricular o Programa de Formación: Emprendedor en trasformación de Caña panelera	**Duración en horas, etapa Lectiva**	N/A
	Duración en horas, etapa productiva	N/A
	Total, en horas, de la Formación	98
Competencia de formación: Elaborar presupuestos de acuerdo con metodología y guía técnica	**Duración en horas: 96**	
Actividad de Aprendizaje: Planear el flujo de Ingreso y de Egreso, Costos Y Gastos personales.	**Duración en horas:** 2 hora	
Modalidad(es) de formación: Presencial		
Datos del Aprendiz		
Nombres y Apellidos:	No de identificación:	
Correo electrónico:	No telefónico:	

INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN
CUESTIONARIO

INTRODUCCION

La historia del hombre, se ha basado en desarrollar actividades que generen ingresos, costos y gastos, lo que hace que continuamente este obligado a medir y a realizar evaluación, en la verificación de los logro del aprendizaje de las labores desarrolladas en la unidad relacionada con la Identificación del plan estratégico de la organización.

Recomendaciones:

- *Para un buen desarrollo, deberá leer cuidadosamente todo el cuestionario, antes de resolverlo.*
- *Si tiene dudas sobre el cuestionario por favor preguntar al instructor encargado; no preguntarles a sus compañeros para que no sea sancionado.*

PLANTEAMIENTO DE LAS ACTIVIDADES DE LA EVALUACION

La evaluación del cuestionario, consta de preguntas abiertas (abiertas extensas, restringidas, cortas) y preguntas cerradas (opción múltiple con única respuesta, de competición y apareamiento), para la aprobación del cuestionario deberá responder de forma correcta todas las preguntas. La calificación será ***Aprobado*** *o* ***No Aprobado.***

La siguiente pregunta está dirigida a evaluar su juicio de discriminación, por lo tanto, debe responder con toda la seguridad de su conocimiento. Frente a cada afirmación usted debe colocar una X sobre la letra según su juicio, V si es verdadera o F si es falsa.

1. *Definir de acuerdo con su conocimiento cuáles son las fuentes de ingreso de acuerdo al plan de ahorro, teniendo en cuenta la producción, transformación, distribución, administración de bienes o para la prestación de un servicio.* ***(V) (F)***

2. *El plan de ahorro nos permite saber cuánto dinero necesitamos para logra la meta o sea que es una estrategia financiera, mientras que el flujo de caja eses un indicador de la liquidez de la empresa, lo cual establece que si su importe es positivo la empresa tiene capacidad de pago y si es negativo , significa que puede tener dificulta para pago las personas siempre comparan los ingreso, egresos, costos y gastos de acuerdo con sus necesidades* ***y lo hacen con el plan de ahorro y flujo de caja (V) (F).***

3. *Emprendimiento es el proceso de diseñar, crear, lanzar y administrar un negocio a partir de una idea, que puede ser innovadora pera volver problema de un grupo de personas. (V) (F).*

	INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN **CUESTIONARIO**

4. Registros de hechos económico, es la habilidad que constituye la fuente fundamental que tiene el proceso contable, para el control de los hechos económicos ***(V) (F).***

Las siguientes preguntas estás dirigidas a evaluar su capacidad de análisis, síntesis y expresión verbal escrita, por lo tanto, debe referirse esencialmente a lo que se le pregunta según los conceptos y principios vistos.

5. *Mencionar las oportunidades para el desarrollo de los proyectos que contribuyan al desarrollo del emprendimiento y de la comunidad según requerimientos de las áreas de influencia.*

_____
_____
_____

6. *Enumere los libros contables requeridos para el registro y organización, de los hechos económicos en un plan de ahorro.*

_____
_____
_____
_____
_____

7. *Mencione la caracterización de los procedimientos para la constitución de organizaciones empresariales que respondan a los intereses de asociatividad o emprendimiento de la comunidad según normatividad vigente.*

_____
_____
_____

8. *Enumere 4 modelos de empresa asociativa o de emprendimiento considerando la gestión administrativa y financiera como factor de éxito en el desarrollo de la comunidad.*

_____
_____
_____
_____
_____
_____
_____
_____

INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN
CUESTIONARIO

La siguiente pregunta está dirigidas a evaluar su capacidad de análisis, juicio y expresión verbal escrita, por lo tanto, no se restringe en su extensión y debe responderla según su criterio sustentado con los cuerpos teóricos vistos.

***9.** Establezca las diferencias que respondan a los intereses de asociatividad en emprendimiento de la comunidad y emprendimiento individual según normatividad vigente.*

_____
_____
_____
_____
_____

Las siguientes preguntas están dirigidas a evaluar su capacidad de evocación, por lo tanto, debe responder con mucha precisión y de manera muy concreta según los conceptos y principios vistos. Usted debe completar con una palabra en cada espacio en blanco que encuentre en las siguientes afirmaciones.

***10.** Los ingresos representan los _____ económicos del _____.*

11. El plan de ahorro es para realizar los _____ de los ingresos, egreso y costos _____

Las siguientes preguntas están dirigidas a evaluar su capacidad de comprensión y aplicación del conocimiento. Encontrará enunciados (textos que describen problemas, situaciones, casos, etc.) cada uno cuenta con cuatro opciones de respuestas identificadas con las letras A. B. C. y D. Usted debe seleccionar la opción que considere correcta y rellenar el cuadro de respuesta al final de la pregunta N° 14.

***12.** La la propuesta innovadora de su iniciativa emprendedora basada en las oportunidades*
Que ofrece el contexto social y productivo.se caracterizan por comprar y vender bienes y servicios, según esto, ¿cuáles serían comerciantes?

a) *Las personas naturales y jurídicas*
b) *Solo las personas naturales*
c) *Solo las personas jurídicas*
d) *Cualquier persona*

***13.** Es un tipo de sociedad, que para su constitución requiere mínimo de 2 socios, no tiene límite y su capital debe estar totalmente pagado, de acuerdo a lo anterior la sociedad puede ser:*

e) *Anónima*
f) *Colectiva*
g) *Limitada*

h) Anónima simplificada

14. los ingreso, egresos y costo los registros *es un proceso contable que permite registrar correctamente cada transacción, además de lo anterior, se puede decir que es:*

a) Que el vendedor saque mas ganancia que el comprador
b) En la suma de los débitos debe dar sumas iguales en sus créditos.
c) El crédito debe ser más costoso que el débito
d) La suma de los débitos debe ser diferente a la suma de los créditos

GUÍAS PARA EL DESARROLLO DE LOS TALLERES

Costos y Precios de un Producto

Los costos y procesos de producción, opción estratégica de productividad y competitividad en la industria.

La economía de un país depende en gran medida del desarrollo del sector productivo en el que las empresas juegan un papel relevante, de su desempeño depende que se genere crecimiento o estancamiento. Por tal razón la productividad y competitividad es el producto de las formas de realizar el trabajo, la creatividad e ingenio para formular estrategias que permitan a las organizaciones optimizar los recursos, mejorar los costos y posicionarse en el mercado. Santander es un departamento que se destaca por su ubicación geográfica y fuentes de riqueza natural. Datos del DANE muestran un crecimiento económico favorable de este departamento en los últimos años, el ingreso percápita logró niveles aceptables; la competitividad regional se soporta en educación, desarrollo tecnológico, fomento del agro y fortalecimiento del sector productivo, factores que han generado mejoramiento en los indicadores de desempeño económico y posicionan al departamento en el cuarto lugar de la economía nacional, después de Cundinamarca, Antioquia y Valle.

la productividad es explicada como la forma de hacer más con los mismos o menores recursos y guarda una relación directa entre los insumos consumidos y el nivel de producción alcanzado, teniendo como resultado el costo de los productos fabricados. Es posible afirmar que en la medida en la que se logre optimizar los recursos se minimizan los costos, para esto se hace necesario contar con estrategias diseñadas para tal fin, suele suceder que este es el primer paso a la competitividad, de tal forma que se tenga la capacidad de llegar al mercado con productos diferenciados, de alta calidad, innovadores y a costos razonables.

3.2 Planeación y programación de la producción

La planeación de la producción es un elemento importante en cualquier empresa puesto que ella se apropia de la utilización de los recursos existentes, dentro de la planificación se tiene en cuenta:

- **Materiales**. En cuanto al abastecimiento, control y existencia de la materia prima y elementos que deben estar disponibles con sus especificaciones de calidad y cantidad para asegurar que todas las operaciones productivas comiencen a su debido tiempo.
- **La mano de obra**. En lo relacionado a funciones, cantidad y perfil que se va a utilizar en el proceso de producción.
- **Maquinaria y equipos**. En lo referente a políticas de reposición, mantenimiento y procedimientos de ejecución para evitar paradas del sistema.
- **Método de producción**. En cuanto a posibles formas de optimización teniendo en cuenta los recursos disponibles y la capacidad de producción.

Además se debe contemplar la ruta de producción que indica el flujo que siguen los insumos hasta convertirse en productos terminados; estimación de tiempos que implica el análisis de las operaciones, métodos y rutas de producción, así como la medición del trabajo con el fin de establecer estándares de rendimiento (Meléndez, 2004).

De igual forma se hace necesario tener en cuenta la programación de la producción en la que los elementos anteriormente expuestos juegan un papel preponderante.

En industria de la confección infantil, esta función requiere especial cuidado, puesto que ella guarda una relación directa con la productividad; en la medida que una empresa logre incrementar los niveles de producción sin desmejorar la calidad y con los mismos insumos mejora la productividad, la cual se refleja a través de los productos con las mismas especificaciones a costos más bajos. En tal sentido los resultados de la investigación muestran la manera cómo estas empresas desarrollan los procesos de producción y la planeación de la misma.

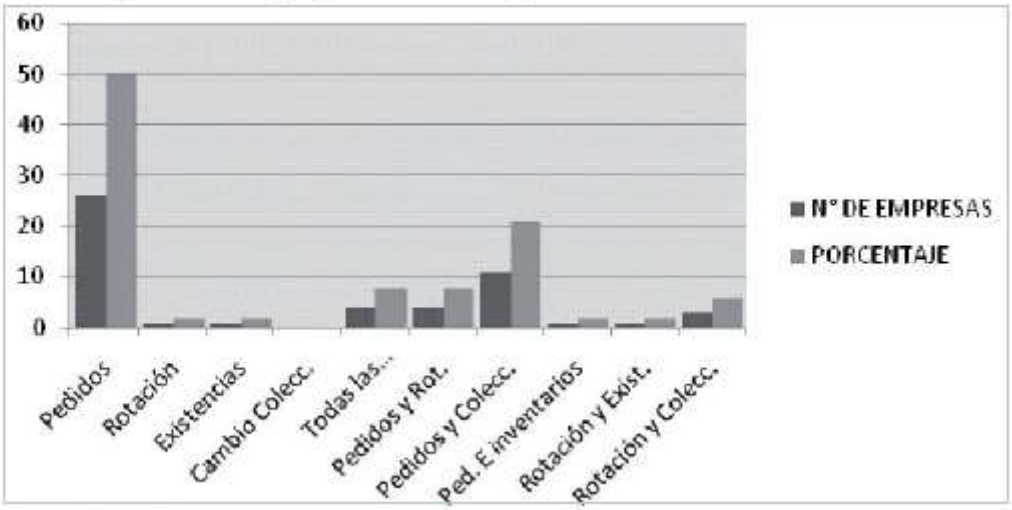
3.2.1 Programación de la producción

"La programación es una tarea difícil por ser la que determina la utilización de mano de obra, maquinaria, materiales y ruta de producción y por lo tanto el rendimiento de la planta, es la función vital para cumplir con las solicitudes del departamento de ventas" (Meléndez, 2004).

Las ventas en el sector de la industria de confecciones responden a un comportamiento de estacionalidad, por consiguiente la programación de la producción es clave para estas empresas. De ahí que las ventas dependen principalmente de dos variables: temporadas y de la moda; la programación debe ajustarse a estas condiciones. El análisis de este comportamiento en las empresas analizadas permite establecer que el 50% de las mismas (26), programan la producción sólo con base en los pedidos de los clientes, el 21% representado por (11) de las empresas

estudiadas se soportan en los pedidos de clientes y agregan la variable cambio de colección, de modo que muy pocas toman como referente las existencias en inventarios y su rotación, estas variables se observan en la figura 1.

Figura 1. Factores aplicados a la programación de la producción



Fuente. Información de empresas observadas 2010

Definición de producción

Descripción

Desde el punto de vista de la economía, la producción es la actividad que aporta valor agregado por creación y suministro de bienes y servicios, es decir, consiste en la creación de productos o servicios

a. Se denomina **producción** a cualquier tipo de actividad destinada a la fabricación, elaboración u obtención de bienes y servicios.
b. La **producción** es un proceso complejo, requiere de distintos factores que pueden dividirse en tres grandes grupos, a saber: la tierra, el capital y el trabajo ...

1. producción en serie; producción en cadena; esta fábrica se dedica a la producción de calzado"
2.

Conjunto de los productos que da la tierra naturalmente o de los que se elaboran en la industria.
"la producción del país es eminentemente agrícola; en la década de 1940, la mayor parte de la producción de trigo argentina se exportaba a Europa"

Las **empresas** son las encargadas de la **producción**, es decir, de los bienes y servicios que se ofrecen en el mercado. La actividad económica

productiva consiste en la transformación de materias primas y productos semielaborados en bienes, mediante el empleo del trabajo, el capital y otros factores.15 nov. 2015

Que es un producto:
Un producto es algo que surge mediante un proceso de **producción**. ... Se conoce como producto **terminado** al objeto destinado al consumidor final. Se trata de un producto, por lo tanto, que no requiere de modificaciones o preparaciones para ser comercializado.

Contablemente, costos son las erogaciones y los cargos relacionados

Directamente con la producción de los bienes o la prestación de los servicios de

los cuales la empresa genera sus ventas.

En muchas ocasiones se tiende a confundir los términos costo y gasto desde

un punto de vista conceptual, los términos son diferentes. El costo implica un un sacrificio económico capitalizable en activo; algo que se almacena en la empresa en un activo corriente (inventarios) y que luego se procesa y se vende según sea el caso para generar ingresos. El gasto se consume en el período, no incrementa ningún activo ni una inversión, no se almacena ni se vende, se registra directamente en el estado de resultados y su efecto al disminuir las utilidades operacionales y, por lo tanto, el patrimonio. En otras palabras, el gasto constituye todas las salidas, pagos o erogaciones destinadas a la distribución o venta del producto y a la administración y mantenimiento de la empresa.

Los costos atendiendo a diversos criterios.

COSTO DE PRODUCCIÓN. - Conocido también como costo de manufactura, está conformado por el costo directo más los costos indirectos de fabricación.

COSTO DE PRODUCCIÓN = COSTO DIRECTO + COSTO INDIRECTO

COSTO DIRECTO. - Conocido también como costo primo, es aquel que corresponde concretamente a la fabricación de un determinado producto y se lo

COSTO INDIRECTO. - Llamado también costo indirecto de fabricación, es el costo que interviene en el proceso productivo, pero que no se pueden asignar de forma directa a cada producto; por ejemplo, los materiales indirectos (hilo, encaje, pegamento), la mano de obra indirecta (sueldos supervisor de fábrica, contador de costos), el arriendo de fábrica, depreciaciones de maquinarias, seguro de fábrica.

Que es emprendimiento

En términos económicos, "emprender" es iniciar la búsqueda de generación de valor, a través de la creación o expansión de una actividad económica por medio de la identificación y explotación de nuevos productos, procesos o mercados (Ahmad y Seymour, 2008).

Los emprendedores, al desarrollar nuevos negocios para satisfacer las necesidades de la población, permiten incrementos de productividad y generan la mayor parte del empleo.

Entonces, se genera más y mejor empleo que contribuye al incremento del valor agregado de la Economía

3. ¿Por qué el emprendimiento es importante en la economía

La formación de emprendedores y nuevas empresas es una prioridad cuando se trata de promover el desarrollo económico y social de los países, por ello es necesario determinar cuál es su contribución a estos objetivos. El emprendimiento resulta importante por sus efectos

Hoy en día, con tantos competidores y productos ofertados en el mercado, es prácticamente una obligación para una empresa brindar una buena atención al cliente si es que quiere sobresalir y alcanzar el éxito.

Los consumidores ya no sólo buscan buenos precios y productos de buena calidad, sino también, que se les brinde una buena atención.

Una buena atención no sólo hará que el cliente decida volver a nuestro negocio, sino que también, muy probablemente, hará que nos recomiende con otros consumidores.

Mientras que, por otro lado, una mala atención no sólo hará que el cliente deje de visitarnos, sino que también, muy probablemente, hará que hable mal de nosotros a otros consumidores.

Por tanto, nunca debemos descuidar la atención al cliente, sea cual el sea el tipo de negocio que tengamos.

Para brindar una buena atención al cliente, lo primero que debemos hacer es contratar al personal adecuado, aquél que tenga vocación de servicio, incluyendo al personal que tenga poco contacto con el cliente.

Y luego, una vez que contemos con el personal adecuado, capacitarlo y entrenarlo en la buena atención al cliente.

Para lo cual podríamos matricularlo en cursos, contratar a un instructor especialista en el tema, o simplemente darle charlas periódicas sobre cómo dar una buena atención al cliente, en donde tocaríamos los siguiente temas:

Saludo

Una buena atención al cliente empieza con dar un buen recibimiento al cliente.

Apenas ingrese al local de nuestro negocio, debemos saludarlo con una sonrisa sincera y, si se trata de un cliente frecuente, debemos procurar saludarlo por su nombre.

Trato amable

Al cliente se e debe tratar con amabilidad y cortesía en todo momento, bajo cualquier circunstancia.

Debemos hacerle notar que estamos para servirlo y que estamos genuinamente interesados en su satisfacción.

Actitud

En la atención al cliente, lo que realmente importa es la actitud.

En caso de que cometamos algún error, un cliente se enojará menos y, tal vez, perdone y olvide nuestro error, si hemos demostrado que nos hemos esforzado por darle una buena atención y por satisfacerlo.

Rápida atención

Para que una buena atención al cliente sea considerada como tal, ésta debe ser rápida.

Una atención de excelente calidad podría quedar arruinada si no brindamos una rápida atención, si hacemos esperar de más al cliente.

Atención personalizada

Hoy en día los clientes aprecian que se les brinde una atención personalizada.

Una atención personalizada podría consistir en ofrecerle al cliente promociones exclusivas, brindarle un producto que satisfaga sus necesidades particulares, procurar que un mismo trabajador atienda todas sus consultas, etc.

Comodidad

Para que el cliente sienta que se le ha brindado una buena atención, es necesario que se sienta cómodo en el negocio.

Debemos contar con un local lo suficientemente amplio como para que sienta a gusto, contar con sillas o sillones cómodos, mesas amplias, estacionamiento vehicular, un lugar dónde pueda guardar sus pertenencias, etc.

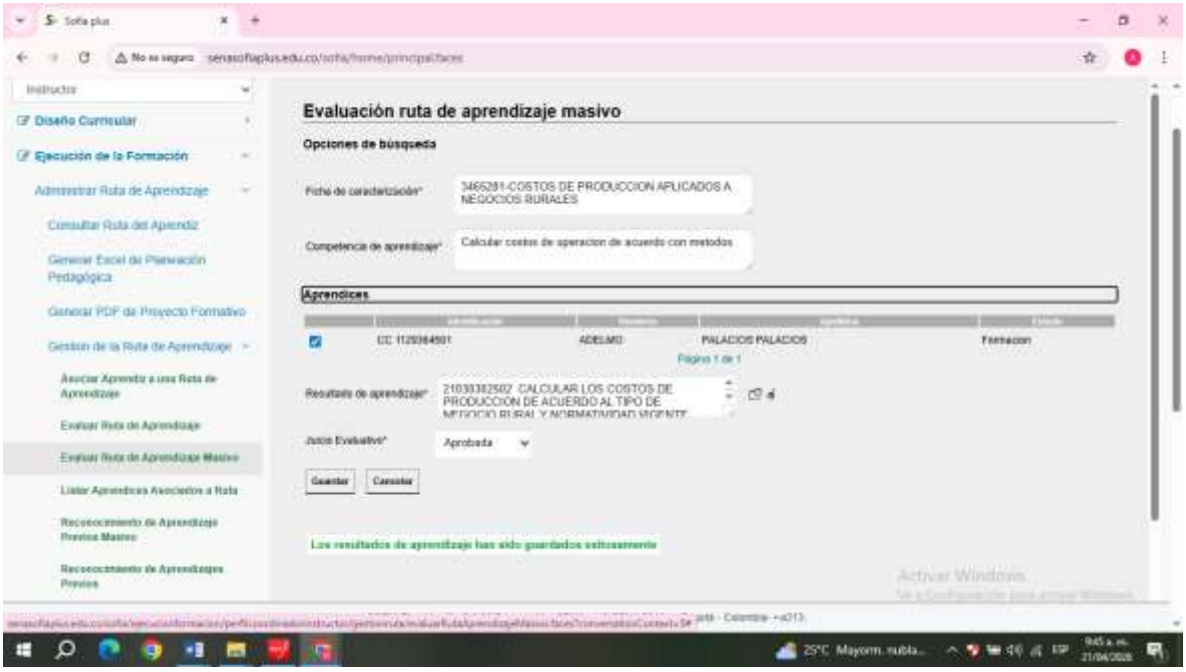
Seguridad. Así como el cliente buscar sentirse cómodo en un negocio, también busca sentirse seguro, Nuestro local debe contar con todas las medidas de seguridad posibles, con suficiente personal de seguridad, zonas de seguridad marcadas, vías de escape señalizadas, botiquines médicos, etc.

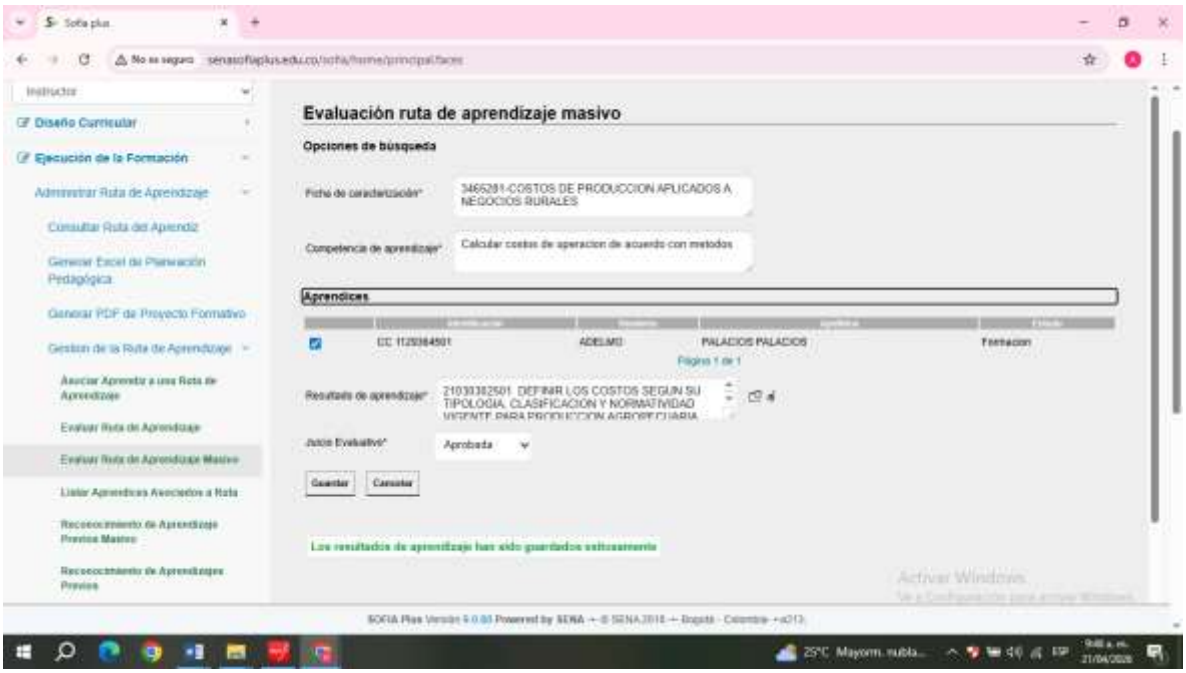
Higiene

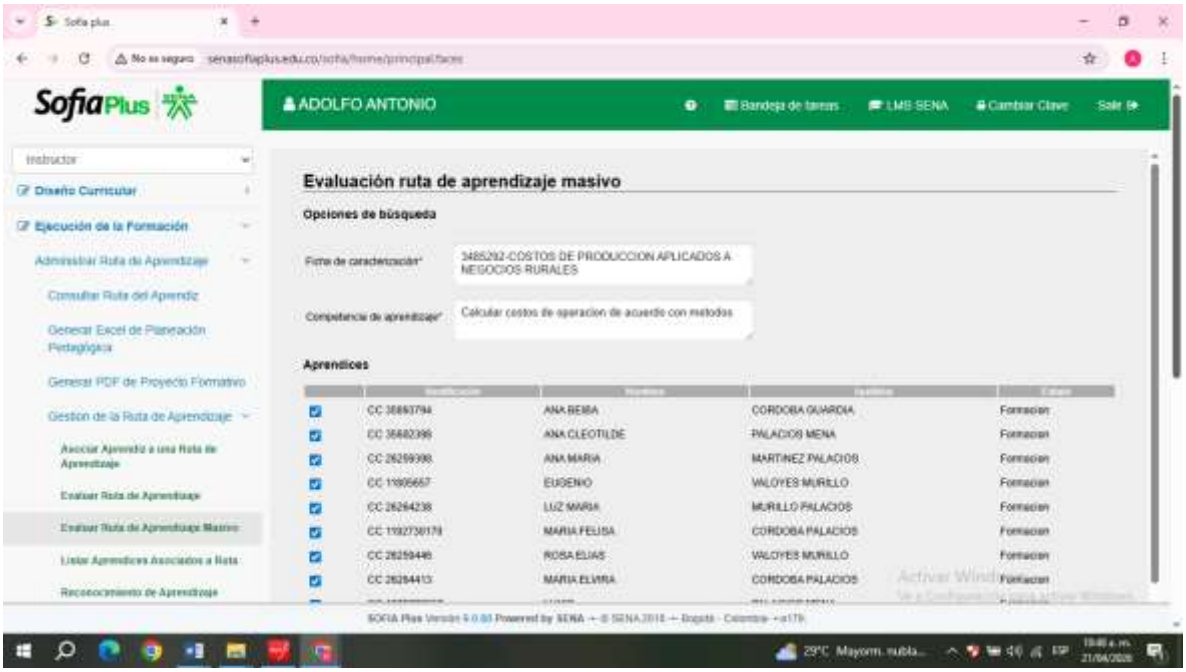
Una buena atención al cliente también implica contar con un local limpio y un personal aseado. Nuestro local debe estar siempre limpio y cumplir con todas las normas de higiene establecidas, y nuestro personal debe estar siempre bien aseado y con el uniforme o la vestimenta impecable.

No presionar Una buena atención al cliente también implica no presionar al cliente. Es posible sugerir cuando el cliente se muestre perdido, o cuando sepamos de algún producto que podría interesarle (por ejemplo, un producto complementario al que ha comprado), pero nunca presionar.

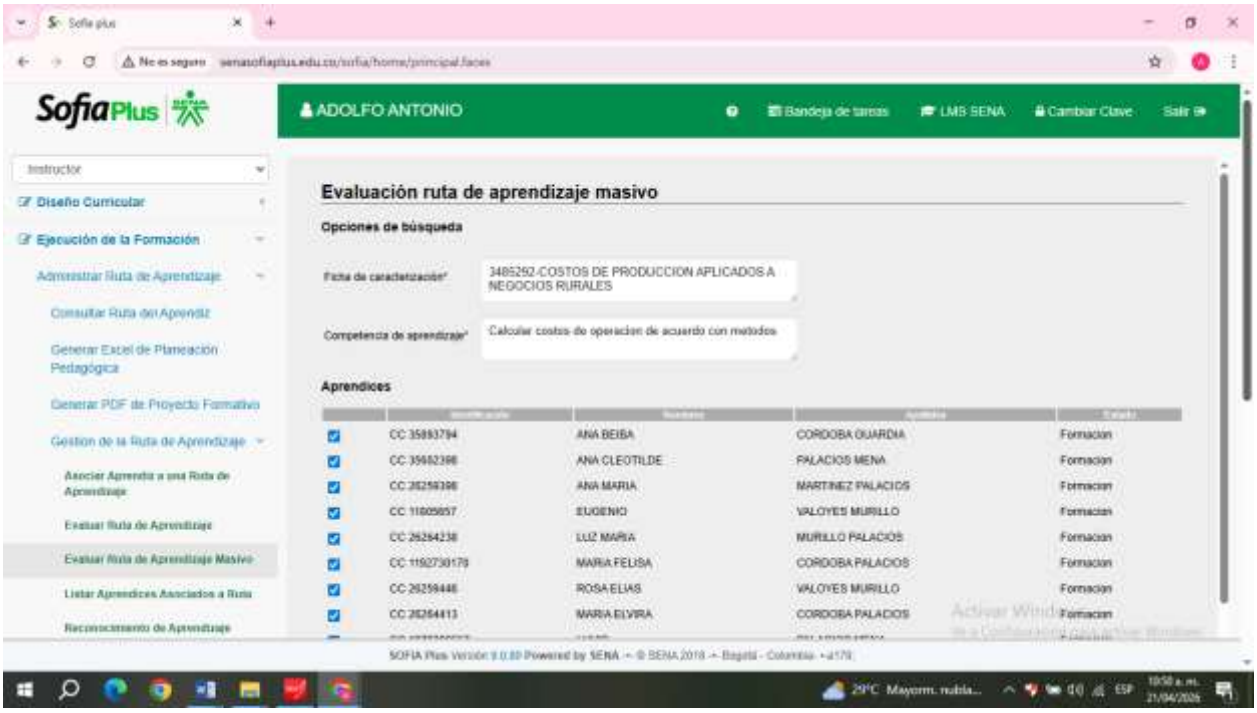
JUICIOS EVALUATIVOS



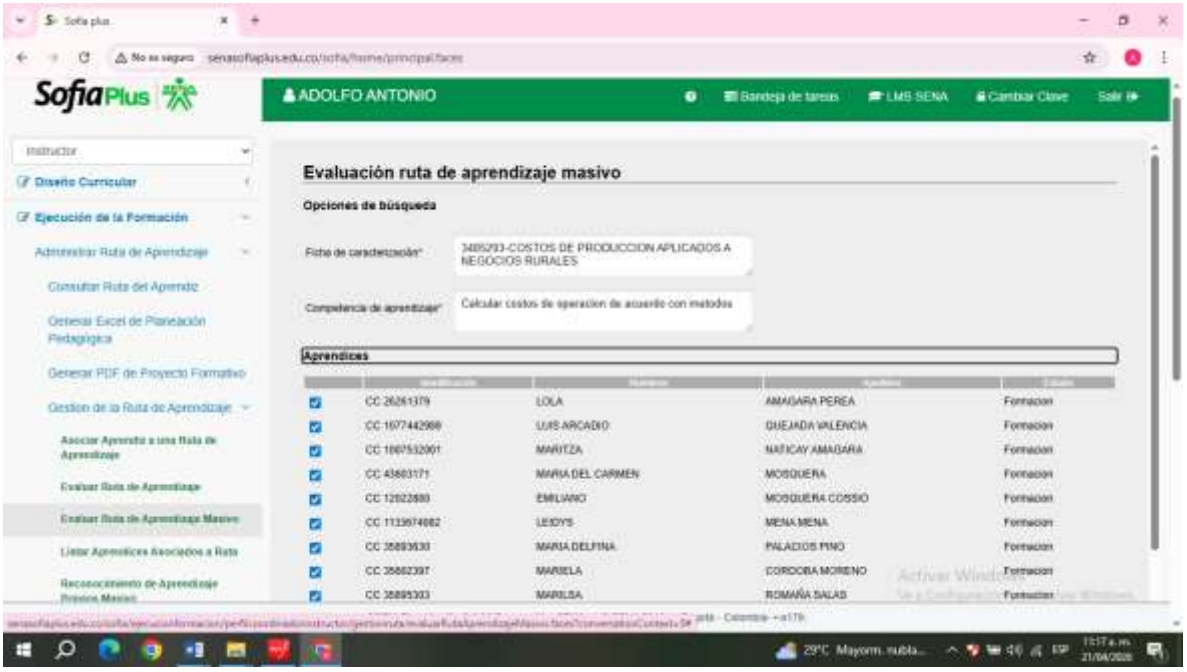



Sofia plus
No es seguro
SofiaPlus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestión de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485292-COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Competencia de aprendizaje*
Calcular costos de operacion de acuerdo con metodos
Aprendices
CC 36863794 ANA BEIBA CORDOBA GUARDIA Formacion
CC 36862398 ANA CLEOTILDE PALACIOS MENA Formacion
CC 26259398 ANA MARIA MARTINEZ PALACIOS Formacion
CC 1160566? EUGENIO VALOYES MURILLO Formacion
CC 26264238 LUZ MARIA MURILLO PALACIOS Formacion
CC 1102736179 MARIA FELISA CORDOBA PALACIOS Formacion
CC 26259446 ROSA ELIAS VALOYES MURILLO Formacion
CC 26264413 MARIA ELVIRA CORDOBA PALACIOS Formacion
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...

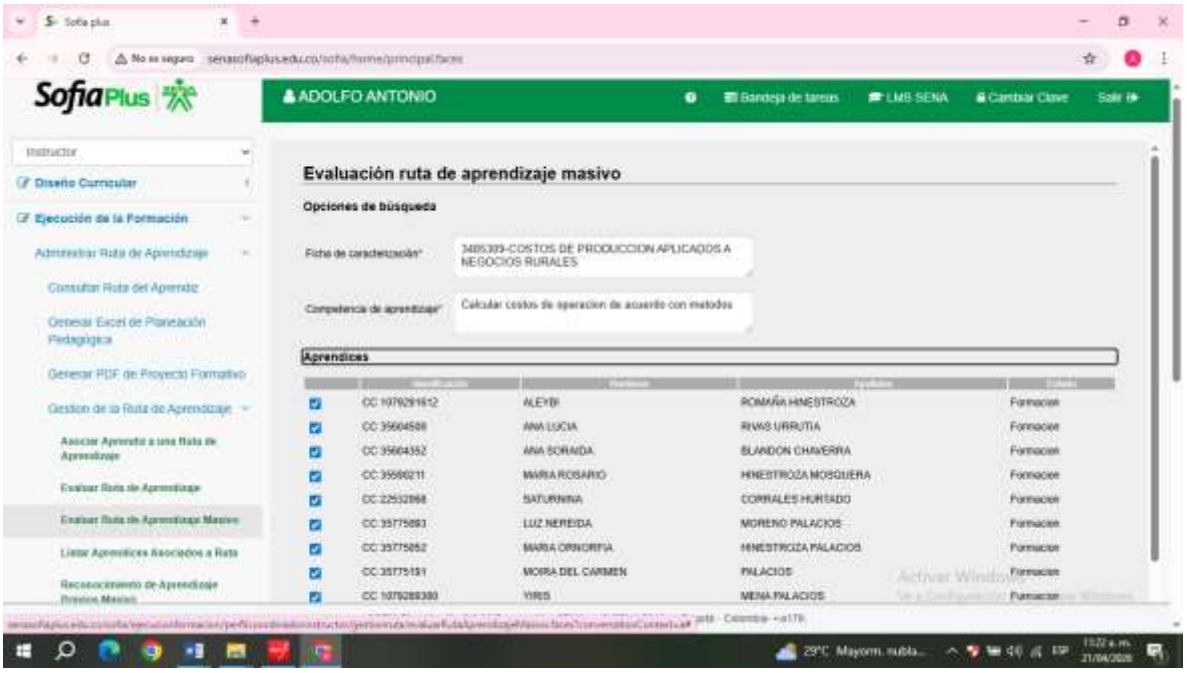

Sofia plus
No es seguro
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Gestión de Ambientes
Gestión de Tiempos
LMS
Matrícula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
CC 26259446 ROSA ELIAS VALOYES MURILLO Formacion
CC 26264413 MARIA ELVIRA CORDOBA PALACIOS Formacion
CC 1078289667 LUVIS PALACIOS MENA Formacion
CC 56555019 MARIA AMALIA TORRES RODRIGUEZ Formacion
CC 26265397 MARTHA ONEYDA MURILLO PALACIOS Formacion
CC 26264407 PETRONA VALOYES CHALA Formacion
CC 1147034088 TERESA QUEJADA MORENO Formacion
CC 26265632 CAYETANA CHALA DE PALACIOS Formacion
CC 26263245 ELSA MARIA CORDOBA PALACIOS Formacion
CC 1077480805 FLOR EMILSEN CACERES CABRERA Formacion
CC 36419872 GLADYS PALACIO PEREA Formacion
Página 1 de 1
Resultado de aprendizaje*
2103382502 CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCION DE ACUERDO AL TIPO DE
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Guardar
Cancelar
Los resultados de aprendizaje han sido guardados exitosamente
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...


Sofia plus
No es seguro
SofiaPlus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485262-COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Competencia de aprendizaje*
Calcular costos de operacion de acuerdo con metodos
Aprendices
CC 35893794 ANA BEIBA CORDOBA GUARDIA Formacion
CC 35662386 ANA CLEOTILDE PALACIOS MENA Formacion
CC 26259386 ANA MARIA MARTINEZ PALACIOS Formacion
CC 11805657 EUGENIO VALOYES MURILLO Formacion
CC 26264238 LUZ MARIA MURILLO PALACIOS Formacion
CC 1192730179 MARIA FELISA CORDOBA PALACIOS Formacion
CC 26259446 ROSA ELIAS VALOYES MURILLO Formacion
CC 26264413 MARIA ELVIRA CORDOBA PALACIOS Formacion
SOFIA Plus Version 9.0.89 Powered by SENA - © SENA 2019 - Bogotá - Colombia - v179
29°C Mayorm. nubla...
ESP

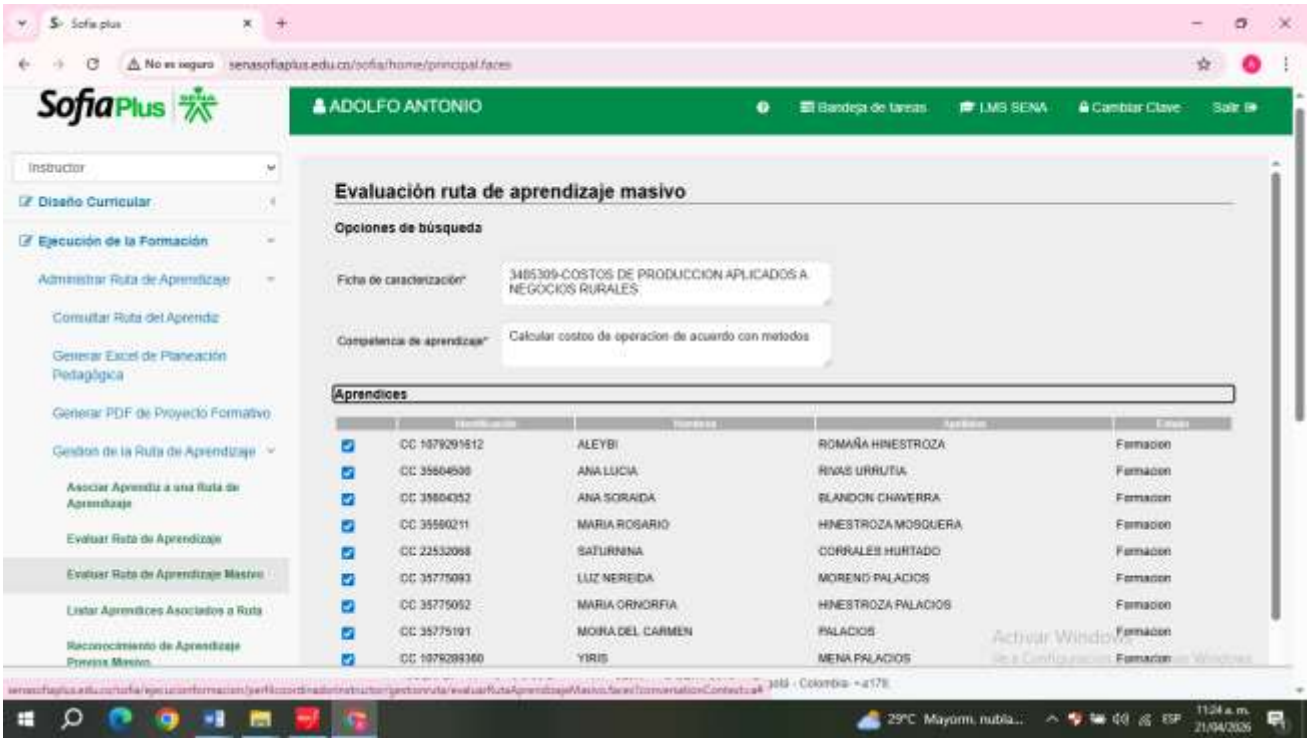

Sofia plus
No es seguro
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Gestion de Ambientes
Gestión de Tiempos
LMS
Matricula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
CC 26259446 ROSA ELIAS VALOYES MURILLO Formacion
CC 26264413 MARIA ELVIRA CORDOBA PALACIOS Formacion
CC 1078239967 LUIS PALACIOS MENA Formacion
CC 56555019 MARIA AMALIA TORRES RODRIGUEZ Formacion
CC 26265387 MARTHA ONEYDA MURILLO PALACIOS Formacion
CC 26264407 PETRONA VALOYES CHALA Formacion
CC 1147934088 TERESA QUEJADA MORENO Formacion
CC 26265532 CAYETANA CHALA DE PALACIOS Formacion
CC 35803245 ELSA MARIA CORDOBA PALACIOS Formacion
CC 1077440005 FLOR EMILSEN CACEDO CABRERA Formacion
CC 38410972 GLADYS PALACIO PEREA Formacion
Página 1 de 1
Resultado de aprendizaje*
21030302501 DEFINIR LOS COSTOS SEGUN SU TIPOLOGIA, CLASIFICACION Y NORMATIVIDAD VIGENTE PARA PRODUCCION AGROPECUARIA
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Guardar
Cancelar
Los resultados de aprendizaje han sido guardados exitosamente
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...
ESP


Sofia plus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485293-COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Competencia de aprendizaje*
Calcular costos de operacion de acuerdo con metodos
Aprendices
CC 26261379 LOLA AMAGARA PEREA Formacion
CC 1077442988 LUIS ARCADIO QUEJADA VALENCIA Formacion
CC 1007532001 MARITZA NATICAY AMAGARA Formacion
CC 43663171 MARIA DEL CARMEN MOSQUERA Formacion
CC 12922880 EMILIANO MOSQUERA COSSIO Formacion
CC 1139574082 LEIDYS MENA MENA Formacion
CC 35893630 MARIA DELFINA PALACIOS PINO Formacion
CC 35882397 MARIELA CORDOBA MORENO Formacion
CC 35895303 MARILSA ROMAÑA SALAS Formacion
29°C Mayorm. nubla...

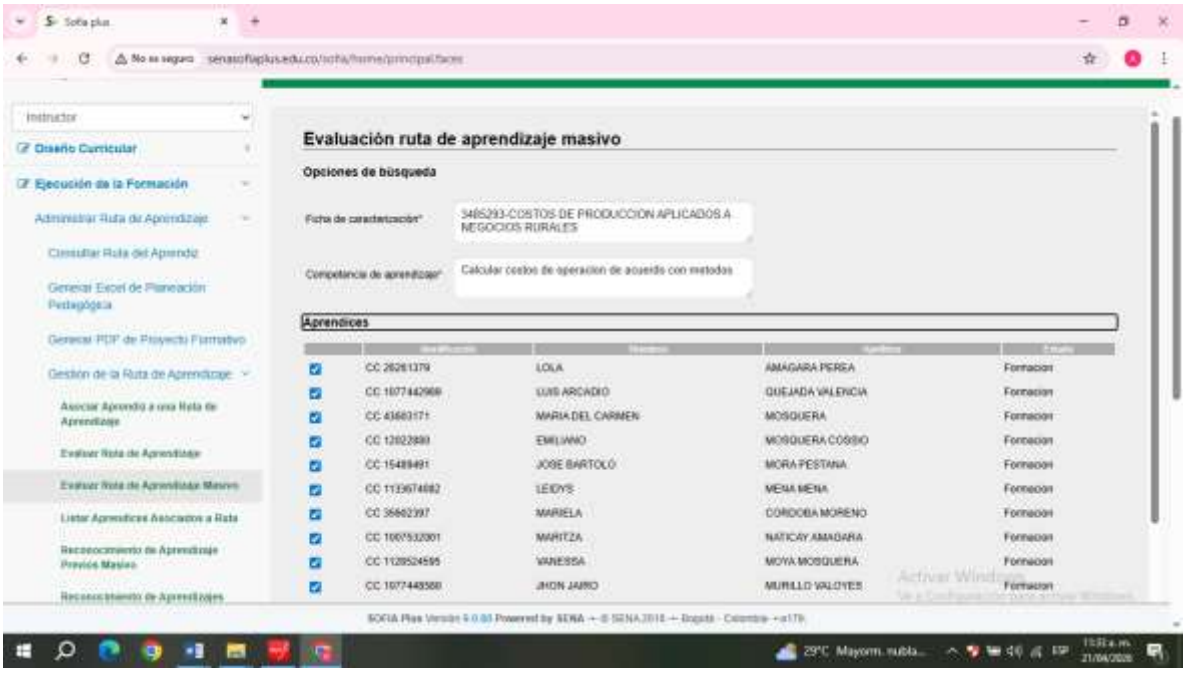

Sofia plus
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Gestion de Ambientes
Gestión de Tiempos
LMS
Matrícula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
CC 35893630 MARIA DELFINA PALACIOS PINO Formacion
CC 35882397 MARIELA CORDOBA MORENO Formacion
CC 35895303 MARILSA ROMAÑA SALAS Formacion
CC 35546995 MARLENIS SERNA CORDOBA Formacion
CC 1140202785 ROSNEY ZEA GAMBOA Formacion
CC 1128524595 VANESSA MOYA MOSQUERA Formacion
CC 1077440580 JHON JAIRO MURILLO VALOYES Formacion
CC 1078396025 JOIDER ANDRES ASPRILLA MURILLO Formacion
CC 15489491 JOSE BARTOLO MORA PESTANA Formacion
CC 1128525150 JUANA MERCEDES CORDOBA CORDOBA Formacion
CC 1193316862 LEIDY CORDOBA CORDOBA Formacion
CC 1077434447 MARIA DEL CARMEN CACEDO CABRERA Formacion
CC 1128524130 MARIELA CACERES CORDOBA Formacion
Página 1 de 1
Resultado de aprendizaje*
21030382503 ESTABLECER LA ESTRUCTURA DE LOS COSTOS DE PRODUCCION TENIENDO EN
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Guardar
Cancelar
29°C Mayorm. nubla...


Sofia plus
No es seguro
SofiaPlus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambia Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestión de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485309-COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Competencia de aprendizaje*
Calcular costos de operacion de acuerdo con metodos
Aprendices
CC 1076291612 ALEYBI ROMAÑA HINESTROZA Formacion
CC 35604588 ANA LUCIA RIVAS URRUTIA Formacion
CC 35604352 ANA SORAIDA BLANDON CHAVERRA Formacion
CC 35590211 MARIA ROSARIO HINESTROZA MOSQUERA Formacion
CC 22532868 SATURNINA CORRALES HURTADO Formacion
CC 35775893 LUZ NEREIDA MORENO PALACIOS Formacion
CC 35775852 MARIA ORNORFIA HINESTROZA PALACIOS Formacion
CC 35775191 MOIRA DEL CARMEN PALACIOS Formacion
CC 1076288380 YIRIS MENA PALACIOS Formacion
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...
11:22 a. m.
21/04/2026


Sofia plus
No es seguro
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Gestión de Ambientes
Gestión de Tiempos
LMS
Matrícula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
CC 35775852 MARIA ORNORFIA HINESTROZA PALACIOS Formacion
CC 35775191 MOIRA DEL CARMEN PALACIOS Formacion
CC 1076288380 YIRIS MENA PALACIOS Formacion
CC 1004066952 ERIS JHOANA PALACIOS HINESTROZA Formacion
CC 11788628 JORGE FIDEL ESPINOZA BLANDON Formacion
CC 11882672 JOSE ERNESTO MENA CHALA Formacion
CC 1076288722 LEANE CHAVERRA PALACIOS Formacion
CC 35560213 MARIA MANUELA CORRALES CUESTA Formacion
CC 35560209 MARTHA MENA CORDOBA Formacion
CC 3645618 PARMENIO CHAVERRA GAMBOA Formacion
CC 11784101 PEDRO DOMINGO CORRALES HURTADO Formacion
Página 1 de 1
Resultado de aprendizaje*
21030382502 CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCION DE ACUERDO AL TIPO DE
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Guardar
Cancelar
Los resultados de aprendizaje han sido guardados exitosamente
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...
11:23 a. m.
21/04/2026


Sofia plus
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
SofiaPlus
ADOLFO ANTONIO
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485309-COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Competencia de aprendizaje*
Calcular costos de operacion de acuerdo con metodos
Aprendices
CC 1079291512 ALEYBI ROMAÑA HINESTROZA Formacion
CC 35604508 ANA LUCIA RIVAS URRUTIA Formacion
CC 35604352 ANA SORAIDA BLANDON CHAVERRA Formacion
CC 35560211 MARIA ROSARIO HINESTROZA MOSQUERA Formacion
CC 22532068 SATURNINA CORRALES HURTADO Formacion
CC 35775093 LUZ NEREIDA MORENO PALACIOS Formacion
CC 35775052 MARIA ORNORFIA HINESTROZA PALACIOS Formacion
CC 35775191 MOIRA DEL CARMEN PALACIOS Formacion
CC 1079288360 YIRIS MENA PALACIOS Formacion
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...
11:24 a. m.
21/04/2026


Sofia plus
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Gestión de Ambientes
Gestión de Tiempos
LMS
Matrícula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
CC 35775052 MARIA ORNORFIA HINESTROZA PALACIOS Formacion
CC 35775191 MOIRA DEL CARMEN PALACIOS Formacion
CC 1079288360 YIRIS MENA PALACIOS Formacion
CC 1004669352 ERIS JHOANA PALACIOS HINESTROZA Formacion
CC 11788626 JORGE FIDEL ESPINOZA BLANDON Formacion
CC 11882572 JOSE ERNESTO MENA CHALA Formacion
CC 1079288722 LEANE CHAVERRA PALACIOS Formacion
CC 35560213 MARIA MANUELA CORRALES CUESTA Formacion
CC 35560206 MARTHA MENA CORDOBA Formacion
CC 3645618 PARMENIO CHAVERRA GAMBOA Formacion
CC 11794101 PEDRO DOMINGO CORRALES HURTADO Formacion
Página 1 de 1
Resultado de aprendizaje*
21030302501 DEFINIR LOS COSTOS SEGUN SU TIPOLOGIA, CLASIFICACION Y NORMATIVIDAD VIGENTE PARA PRODUCCION AGROPECUARIA
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Guardar
Cancelar
Los resultados de aprendizaje han sido guardados exitosamente
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...
11:25 a. m.
21/04/2026


Sofia plus
No es seguro
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestión de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes
Evaluación ruta de aprendizaje masivo
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
3485293-COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES
Competencia de aprendizaje*
Calcular costos de operacion de acuerdo con metodos
Aprendices
CC 26261379 LOLA AMAGARA PERSA Formacion
CC 1077442969 LUIS ARCADIO QUEJADA VALENCIA Formacion
CC 41663171 MARIA DEL CARMEN MOSQUERA Formacion
CC 12922889 EMILIANO MOSQUERA COSSIO Formacion
CC 15489491 JOSE BARTOLO MORA PESTANA Formacion
CC 1133674682 LEIDYS MENA MENA Formacion
CC 35662397 MARIELA CORDOBA MORENO Formacion
CC 1007532001 MARITZA NATICAY AMAGARA Formacion
CC 1128524595 VANESSA MOYA MOSQUERA Formacion
CC 1077443588 JHON JAIRO MURILLO VALOYES Formacion
Activar Windows
29°C Mayorm. nubla...
ESP

FORMATO INFORME LEGALIZACION DESPLAZAMIENTO - CONTRATISTA

CIUDAD Y FECHA QUIBD, 8 de Abril de 2026

PRESENTADO A: **CARMEN STRELLA ARBOLEDA VELASQUEZ**
Director regional Choco (E)

ORDEN DE VIAJE No: 3526	**FECHA DE INICIO:**	**FECHA DE FINALIZACION:**
	27/03/2025	**28/03/2026**
LUGAR A DONDE REALIZÓ EL DESPLAZAMIENTO PUER Municipio de QUIBDO – CABI - BETEGUMA,	**REGIONAL / CENTRO DE FORMACION**	**OTRA: (ciudad)**
	Choco Centro de recursos Naturales industria y biodiversidad	**Municipio de QUIBDO**

OBJETIVO DEL DESPLAZAMIENTO: Prestar servicios personales de carácter temporal como instructor, para orientar, desarrollar y evaluar los procesos de Formación Profesional Integral (FPI) de los aprendices en los programas de formación titulada y complementaria en el marco de la estrategia CampeSENA, modalidad presencial en el Centro de Recursos Naturales, Industria y Biodiversidad Sena Regional Chocó en la vigencia 2026 bajo las fichas No 3465281-3465284 en el Municipio de QUIBDO, comunidad de CABIi – BETEGUMA, en donde se desarrolló la transferencia relacionada con la organización de los costos de producción aplicado a la zona rural

ACTIVIDADES DESARROLLADAS:

Las actividades que se desarrollaron fueron las siguientes:

1. Reunión de Concertación de jornadas de trabajo, horarios y temáticas con los aprendices de la formación, dar inicio al desarrollo de la formación.
2. Desarrollo de las actividades de formación, para orientar y fortalecer el desarrollo productivo y empresarial del entorno.
3. Temática las cuales consistieron en:

A. Introducción
   a. Historia del hombre
   b. Pensamiento y pensamiento empresarial
   c. Evolución del hombre y las necesidades

B. Ejercicio de identificación y definición del entorno, que es una tienda del entorno, identificación de las actividades de producción, los productos y servicios que ofrece la comunidad.

C. Que es el pensamiento y las idea

D. Cuáles son los ecosistemas productivos que nos ayuden en la creación empresariales del entorno.

E. las oportunidades y como materializarla.

F. Conoce usted la tienda de los recursos naturales en su entorno y cuáles son las actividades que laboran en el medio,

G. Definición de emprendimiento, importancia del comportamiento emprendedor de los emprendedores.

RESULTADOS:

1. con la temática desarrollada, tomamos como partida la sociedad familiar como el principal eje empresarial, con lo cual se logra contextualizar a los aprendices, lo que permitió que estos entendieran que ellos son emprendedores y que cada uno de ellos están desarrollando una idea que la convirtieron en un negocio, o tienda empresarial.
2. Se logra que los aprendices puedan identificar las potencialidades del entorno y aprovecharlas en beneficio de toda la comunidad descubriendo que la sociedad históricamente siempre funciona, ya que el hombre se vale de este medio para satisfacer sus necesidades
3. Socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de la formación, en la recuperación de recursos agropecuarios locales para programas de soberanía y seguridad alimentaria y de negocios rurales, en donde se trabajaron temas como historia productiva y comercial del territorio, conocimiento del territorio, que se produce y como lo producen, importancia de los sectores productivo.
4. Estructura Organizacional del entorno y de la unidad productiva o empresa "la familia "se detalla cómo debe funcionar una empresa y un ejemplo fue el de la familia, con el cual se logró dejar claro la estructura organizacional; también se estableció lo importante de desarrollar la visión y la misión, los objetivos y las metas, dado que los emprendedores deben trabajar en función de logros y riesgos
5. Desarrollo de los negocios, con este tema se hizo para que los aprendices identifiquen que es un negocio y la importancia que tiene para el bienestar de la comunidad,
6. Identificación del mercado de clientes, como desarrollo de las ventas; con esta transferencia, se logra que los aprendices identifiquen los mercados y clientes quienes son los principales socios para consumir o distribuir los productos o servicios
7. Planeación y organización de la producción, este tema fue de mucho impacto dado que los aprendices producen cantidades y variedades de productos, pero desconocían la formas de los costos de producción y de comercializacion ya sea de forma natural o trasformados hoy tiene conocimientos de las trasformaciones que pueden realizar con todos los productos.
8. Definición de gastos y costos en la producción, este tema fue muy interesante dado que los aprendices entendieron que para obtener un producto o un servicio hay que realizar unas inversiones lo cual denominamos gastos y costos en la producción, para lo cual se realizó un ejercicio con el propósito de dejar claridad del concepto.
9. Determinación del precio, en la determinación del precio, se logró que los aprendices identificaran la importancia de la competencia directa y sustituta que tiene un negocio o empresa, además, que identifiquen quienes son sus clientes, para lo cual se debe hacer un estudio de mercado, atreves de encuestas o a su vez consultas con empresa que ya están en el mercado

EVIDENCIAS O SOPORTES: **Enuncie los archivos que soportan estos resultados y anexe lo correspondiente en este Informe**

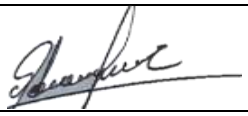
1. Registro Fotográfico de las sesiones impartidas.
2. Registro de asistencias de los aprendices en formación.

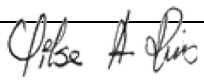
COMPROMISOS

ACTIVIDAD	RESPONSABLE	FECHA
Acompañamiento para el desarrollo y trasformación de productos fortalecimiento de la producción por parte del programa, de acuerdo con las ideas de negocio en los diferentes formación,	**Acompaña para Establecer los procesos de producción que ayuden en la calidad del producto. Instructor técnico, de emprendimiento y o de fortalecimiento**	**18/06/2026**
Acompañamiento y asesorías a las unidades productiva de los aprendices, para la comercialización de los productos.	**Se debe continuar en el asesoramiento cada cuatrimestre en la comercialización de los productos Instructor de Emprendimiento y fortalecimiento**	**26/08/2026**
Segmentación de clientes, socios claves, recursos y canales de distribución se cumplan	**Brindar asesorías y acompañamiento en la segmentación de clientes. Instructor de emprendimiento y fortalecimiento**	**14/10/2026**

CONCLUSIÓNES:

1. . Se dejaron instrucciones sobre el desarrollo de los procesos asociativos, organizacionales y desarrollo productivo, para que los aprendices los apliquen con una mejor efectividad posible.
2. Los aprendices deben llevar registros de las actividades de ingresos y egresos para determinar la inversión y establecer los costos de la producción, así mismo planificar las actividades en los procesos de la producción los cuales es importantes documentarlos con el fin de determinar la cantidad de mano de obra requerida.
3. Aprovechar las oportunidades de negocios de acuerdo a las necesidades del entorno

DATOS DEL CONTRATISTA	
NOMBRE Y APELLIDO	**FIRMA**
ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA	

VISTO BUENO SUPERVISOR		
CARGO DEL SUPERVISOR	**NOMBRE Y APELLIDO SUPERVISOR**	**FIRMA**
COORDINADOR ACADEMICO	**YILSE ALEIDA RUIZ CARRILLO**	

EVIDENCIAS REGISTRO FOTOGRAFICO

DESARROLLO DE LA FORMACION EN EMPRENDIMIENTO

Socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones.

Se explica la importancia de la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económica de los habitantes.





Desarrollo de las actividades empresarial.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.









Se explica la importancia de la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económica de los habitantes.




Importancia del emprendimiento en el desarrollo empresarial de las comunidades del campo.

este tema se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno.




Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.

Desarrollo empresarial de las comunidades del campo.

Con este tema se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno.





Acompañamiento a los aprendices para el desarrollo de la gestión empresarial, en la admiración municipal del municipio relacionada con la contextualización en temática de la importancia de la implementación de los proyectos en el entorno, para el desarrollo de los ecosistemas empresarial en el campo. Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.





ACTA No. 01		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acta de concertación y compromiso, para el desarrollo de la formación de COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, en el municipio de QUIBDO, comunidad de CABI, con las fichas 3465284, en el marco del desarrollo de conocer los costos de producción de los diferentes productos que sacamos para el mercado de los productos, lo cual se hace con el propósito de fortalecer los procesos de mejora en la comercialización y venta de la producción en la comunidad en el espacio Curricular de Ampliación (ECA) correspondiente a la temática "Asociatividad comercial".		
CIUDAD Y FECHA: QUIBDO – COMUNIDA DE CABI BETEGUMA, 6 de Marzo de 2025.	**HORA INICIO:** 2:00 PM	**HORA FIN:** 5:30 PM
LUGAR Y/O ENLACE: **comunidad de Cabi Beteguma**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** **CHOCO**	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Los integrantes del grupo de aprendices manifiestan ser mayores de 18 años por lo cual aceptan y aprueban el orden del día. ❖ Saludo de bienvenida, **presentación del Instructor y de los participantes que integran la formación en la comunidad** ❖ **Objetivos de la reunión y del Programa CampeSena** ❖ Inducción y socialización del proceso formativo ❖ Concertación y Definición de horario y la metodología a desarrollar durante la formación ❖ Puntos Varios .		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: 1. Logra que los aprendices entiendan la importancia que tiene el desarrollo de la formación de Gestión de mercado, comercialización y ventas para el crecimiento empresarial**.** 2. Promover el trabajo colaborativo y la participación activa de la comunidad. 3. Reconocer los valores y estimular los roles de la gestión de mercadeo y comercialización y ventas en las organizaciones comunitarias y sociales , como herramienta para el desarrollo colectivo, asociativo otras formas asociativas.		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		

1. Siendo las 2: pm del día 7 de marzo del 2026, nos reunimos en la casa comunal de la comunidad de cabi, en el municipio de BOJAYA, con quienes como aprendices de las formaciones en COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, nos reunimos para acordar con el Instructor del SENA regional Choco del programa CAMPESENA, ADOLFO A RAMIREZ CABRERA, para la concertación de horarios y dar inicio a la formación.

La reunión contó con la presencia de las siguientes personas, EDWAR RODRIGUEZ RENTERIA ENIS PORTILLA ALVAREZ, FABIO ENRIQUE RODRIGUEZ MARTINEZ, JUAN SANTIAGO VALENCIA MOSQUERA, LEDY SAMIRA MOSQUERA COSSIO,

LEIDY JINETH MOSQUERA MOS, LEVINSON CORDOBA HURTADO, LEYDI CAROLINA VALENCIA MURILLO, MARCIANA RAMIREZ CABRERA, PAULA ANDREA PLAZA MOSQUERA, ROCIO RAMIREZ CABRERA, YARLEIDI PANESSO BORJA, YENIS MARIA BARRIOS PALACIOS

YINETH BIVIANA RENTERIA LLOREDA, YIRIAN SOREYDIS RENTERIA LLOREDA, con quienes se da inició con la presentación por parte del instructor y un saludo de bienvenida, posteriormente, se presentaron los aprendices que hacen parte de la formación, luego se procedió a la presentación del programa CAMPESENA, y la socialización con el propósito que se desarrolle la temática de la formación donde se les presento la duración, objetivos y alcances, dicha exposición fue clara y acertada.

2. Se procedió a establecer o concertar los horarios para el desarrollo de la formación, teniendo en cuenta las necesidades por parte de los beneficiarios, donde se establece o se concertó desarrollar la formación de 2:PM a 6:PM.durante ocho días

CONCLUSIONES

1. Después de realizada la reunión con los aprendices, se acuerda desarrollar la formación de lunes a viernes de 2:PM a 6:PM con los temas tratados en la socialización es una herramienta fundamental para el desarrollo sostenible del campesinado. La participación activa fortalece la toma de decisiones colectivas y la autonomía organizativa. La formación en economía solidaria y modelos asociativos debe ser prioritaria. Se reafirma el compromiso con los valores colectivos y el fortalecimiento del programa con las comunidades como espacio de articulación territorio.

2. Que mantendremos en todo momento de la ejecución de la formación una temática de participación practica relacionada con las actividades que se realizan en el entorno y que las personas se asocien con los aprendices,

3. Que todos y cada uno de nosotros reafirmamos nuestra voluntad e interés de implementar el proyecto productivo asociativo y comunitario.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS Y/O DECISIONES

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA
Desarrollar las actividades del programa de formación: ECA-ASOCIATIVIDAD los procesos productivos y de comercialización de acuerdo con los objetivos, metas, visión y misión del proyecto, en donde se haga la definición de la tienda del entorno, de los productos y servicios, cumpliendo con la estructura de la tienda de los recursos naturales en su actividad que laboran en el medio	28-04-2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
Asistir y participar de la formación de principio a fin,	28/06/2026	Representantes de la asociación	
Definición e identificación de los ecosistemas empresariales del entorno que generen, las oportunidades asociativida y como materializarla	20/06/2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
ASISTENTES *(Incorporar evidencias asistentes. Ver Instructivo)*			

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE Marzo DEL AÑO 2026

OBJETIVO (S): Desarrollar reunion de concertacion relacionada con los cafes de produccion

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Yulfoti Robledo Ro.	1076768703			X	Cabi		3148535807	X	
2	Yisel Cuesto Mos	1006393773			X	Cabi			X	
3	Victor manuel Ro.	1077442254			X	Cabi		3137850272	X	Victor Manuel R.
4	Kirian Mosquera R.	1076766			X	Cabi		3103716705	X	Kirian Mosquera
5	Nelson Enrique Mo	1144			X	Cabi		3103579257	X	
6	Haiden Esmith Cord	1006			X	Comunidad		3216211031	X	Haiden Smith C.
7	Arnoldo Asencio Mo	1077			X	Comunidad			X	
8	Victor Fidel Ro.	1077			X	Cabi		3216211031	X	Victor F. Ramirez
9	Olga Dayana Ramirez	1006			X	Comunidad		3226907933	X	Olga D. Ramirez
10	Yisleis Mosquera Cue	1077			X	Cabi			X	Yisleis Mosquera
11	Karen Lisela Cossio	1077			X	Comunidad		3212335090	X	Karen L. Cossio
12	Alcides Mena Mos	1077			X	Cabi			X	
13	Yisel Cuesta Mos	1006			X	Comunidad			X	Yisel Cuesta
14	Juan David Perez	1006			X	Comunidad			X	Juan D. Perez
15	Leonardo Noguera Ca	54			X	Comunidad		3007353175	X	Leonardo M. C

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA ____ DEL MES DE _____ DEL AÑO 202

OBJETIVO (S): Concertar el desarrollo de la Formación de nuestros productos

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	GÉNERO (CON)	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Haider Smith Cadena	1004011121			Y	Cenbi		3207583175	X	Haider Cadena
	Leonardo Mosquera	52257001			X	Cenbi		3207583175	X	Leonardo Mosquera
	Victor Fernando Ramirez	1073242254			X	Cenbi		3206311475	X	Victor Ramirez
	Victor M. Ramirez	1005007617			X	Comunidad		3157580278	X	Victor Manuel

De acuerdo con la Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-085 V02

DESARROLLO DE LA REUNION

Se da inicio a la reunión con la socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones. se explica la importancia de la formación en relación con la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económicos de los habitantes.









Importancia del desarrollo de la formación para en el desarrollo empresarial de las comunidades del campo.

Con este tema se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno.





Implementación de las ideas para desarrollar proyectos para la creación de las empresa en el entorno de los ecosistemas empresarial en el campo.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.





ACTA No. 02		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acta de concertación y compromiso, para el desarrollo de la formación de COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, en el municipio de QUIBDO, comunidad de CABI, con las fichas 3465281, en el marco del desarrollo de conocer los costos de producción de los diferentes productos que sacamos para el mercado de los productos, lo cual se hace con el propósito de fortalecer los procesos de mejora en la comercialización y venta de la producción en la comunidad en el espacio Curricular de Ampliación (ECA) correspondiente a la temática "Asociatividad comercial".		
CIUDAD Y FECHA: QUIBDO – COMUNIDA DE CABI BETEGUMA, 6 de Marzo de 2025.	**HORA INICIO:** 2:00 PM	**HORA FIN:** 5:30 PM
LUGAR Y/O ENLACE: **comunidad de Cabi Beteguma**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** **CHOCO**	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Los integrantes del grupo de aprendices manifiestan ser mayores de 18 años por lo cual aceptan y aprueban el orden del día. ❖ Saludo de bienvenida, **presentación del Instructor y de los participantes que integran la formación en la comunidad** ❖ **Objetivos de la reunión y del Programa CampeSena** ❖ Inducción y socialización del proceso formativo ❖ Concertación y Definición de horario y la metodología a desarrollar durante la formación ❖ Puntos Varios .		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: 1. Logra que los aprendices entiendan la importancia que tiene el desarrollo de la formación de Gestión de mercado, comercialización y ventas para el crecimiento empresarial**.** 2. Promover el trabajo colaborativo y la participación activa de la comunidad. 3. Reconocer los valores y estimular los roles de la gestión de mercadeo y comercialización y ventas en las organizaciones comunitarias y sociales , como herramienta para el desarrollo colectivo, asociativo otras formas asociativas.		
DESARROLLO DE LA REUNIÓN		

1. Siendo las 2: pm del día 7 de marzo del 2026, nos reunimos en la casa comunal de la comunidad de cabi, en el municipio de BOJAYA, con quienes como aprendices de las formaciones en COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES, nos reunimos para acordar con el Instructor del SENA regional Choco del programa CAMPESENA, ADOLFO A RAMIREZ CABRERA, para la concertación de horarios y dar inicio a la formación.

La reunión contó con la presencia de las siguientes personas, ADELMO PALACIOS PALACIOS, ALEIDA MENA MOSQUERA, ANA MERLY PALACIOS PALACIOS, ANNY YULISA RODRIGUEZ PALACIOS, GINETTE XIOMARA VEGA MOSQUERA, HAIDER ESMITH CORDOBA RAMIREZ, JUAN DAVID PEREZ MOSQUERA, KAREN GISELA COSSIO MOSQUERA, LEONILDE MOSQUERA COSSIO

NELSON ENRIQUE MENA MU, NIXON MOSQUERA RODRIGUEZ, OLGA DAYANA RAMIREZ CABRERA, VICTOR ADOLFO RAMIREZ PEREA

VICTOR FRANCHESCOLY RAMIREZ PALACIOS, VICTOR MANUEL RAMIREZ RODRIGUEZ, YIRLESA MOSQUERA CUESTA, YISET CUESTA MOSQUERA

YULFARI ROBLEDO RAMIREZ, con quienes se da inició con la presentación por parte del instructor y un saludo de bienvenida, posteriormente, se presentaron los aprendices que hacen parte de la formación, luego se procedió a la presentación del programa CAMPESENA, y la socialización con el propósito que se desarrolle la temática de la formación donde se les presento la duración, objetivos y alcances, dicha exposición fue clara y acertada.

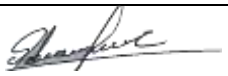
2. Se procedió a establecer o concertar los horarios para el desarrollo de la formación, teniendo en cuenta las necesidades por parte de los beneficiarios, donde se establece o se concertó desarrollar la formación de 2:PM a 6:PM.durante ocho días

CONCLUSIONES

1. Después de realizada la reunión con los aprendices, se acuerda desarrollar la formación de lunes a viernes de 2:PM a 6:PM con los temas tratados en la socialización es una herramienta fundamental para el desarrollo sostenible del campesinado. La participación activa fortalece la toma de decisiones colectivas y la autonomía organizativa. La formación en economía solidaria y modelos asociativos debe ser prioritaria. Se reafirma el compromiso con los valores colectivos y el fortalecimiento del programa con las comunidades como espacio de articulación territorio.

2. Que mantendremos en todo momento de la ejecución de la formación una temática de participación practica relacionada con las actividades que se realizan en el entorno y que las personas se asocien con los aprendices,

3. Que todos y cada uno de nosotros reafirmamos nuestra voluntad e interés de implementar el proyecto productivo asociativo y comunitario.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS Y/O DECISIONES			
ACTIVIDAD /DECISIÓN	**FECHA**	**RESPONSABLE**	**FIRMA**
Desarrollar las actividades del programa de formación: ECA-ASOCIATIVIDAD los procesos productivos y de comercialización de acuerdo con los objetivos, metas, visión y misión del proyecto, en donde se haga la definición de la tienda del entorno, de los productos y servicios, cumpliendo con la estructura de la tienda de los recursos naturales en su actividad que laboran en el medio	28-04-2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
Asistir y participar de la formación de principio a fin,	28/06/2026	Representantes de la asociación	
Definición e identificación de los ecosistemas empresariales del entorno que generen, las oportunidades asociativida y como materializarla	20/06/2026	Aprendices e Instructor de emprendimiento	 ADOLFO RAMIREZ
ASISTENTES *(Incorporar evidencias asistentes. Ver Instructivo)*			

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE Mayo DEL AÑO 2026

OBJETIVO (S) Desarrollar las actividades de la Formación en costos de Producción

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Roco Ramirez C	35892440			X	Cabi		3026451777	X	Roco Ramirez
	Mercy Juleth Salcedo	1077477562			X	Comunidad			X	
	Leidy Cordoba Valencia	1007545589			X	Cabi		3117707202	X	Leidy Cordoba
	Jeivinson Cordoba H	1077475693			X	Cabi			X	Jeivinson Cordoba
	Leidy Yineth Mosquera	1010032010			X	Cabi			X	
	Edwar Rodriguez R	1078179877			X	Cabi		3117707202	X	Edwar Rodriguez
	Yoseth Paola Ramirez	1075180319			X	Cabi			X	
	Yineth Biviana Renteria	1078180475			X	Cabi		3136735231		Yineth Biviana Renteria
	Fabio E Rodriguez M	1077446637			X	Cabi				Fabio Rodriguez
	Yilian Soreydi Renteria	1077470768			X	Cabi				
	Ana Yovasny Ramirez	35800597			X	Cabi			X	Ana Y. Ramirez
	Marcuno Ramirez C	35897947			X	Cabi				Marcuno Ramirez C
								3206055155		
									X	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

DESARROLLO DE LA REUNION

Se da inicio a la reunión con la socialización e inducción para la contextualización en el desarrollo de la temática de las formaciones. se explica la importancia de la formación en relación con la producción en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural y económico de la región, siendo fuente de ingresos económicos de los habitantes.









Importancia del desarrollo de la formación para en el desarrollo empresarial de las comunidades del campo.

Con este tema se busca que los aprendices desarrollen nuevos emprendimientos de forma organizada y definir la cultura emprendedora del entorno.





Implementación de las ideas para desarrollar proyectos para la creación de las empresa en el entorno de los ecosistemas empresarial en el campo.

Se explica la importancia de las actividades económicas en el entorno, dado que esta es parte del desarrollo cultural de la región, siendo estas las fuentes de ingreso de la comunidad.





SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE Marzo DEL AÑO 2026

OBJETIVO (S) Desarrollar las actividades de la Formación en costos de Producción

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Roco Ramirez C	35892440			X	Cabi		3026451771	X	Roco Ramirez
	Mercy Julieth Salcedo	1077477662			X	Contabilidad			X	
	Leidy Cordoba Velasco	1007545694			X	Cabi		3118907202	X	Leidy Cordoba
	Jevinson Cordoba H	1077425693			X	Cabi			X	Jevinson Cordoba
	Leidy Yineth Mosquera	1010032010			X	Cabi		3118907202	X	Edwar Rodriguez
	Edwar Rodriguez R	1078179877			X	Cabi			X	
	Yoseth Paola Rentería	1078180319			X	Cabi		3136113536		Yineth Biviana
	Yineth Biviana Rentería	1078180475			X	Cabi				Fabio E Rodriguez
	Fabio E Rodriguez M	1077446637			X	Cabi				
	Yilian Soreydi Rentería	1077470758			X	Cabi			X	Ana Y. Ramirez
	Ana yovasny Ramirez	35800594			X	Cabi				Marciano Ramirez C
	Marciano Ramirez C	3589749			X	Cabi		3206035155		
									X	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE Marzo DEL AÑO 2026

OBJETIVO (S) Desarrollar las actividades de la Formación en costos de Producción

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Roco Ramirez C	35892440			X	Cabi		3026451771	X	Roco Ramirez
	Mercy Julieth Salcedo	1077477662			X	Contabilidad			X	
	Leidy Cordoba Velasco	1007545694			X	Cabi		3118907202	X	Leidy Cordoba
	Jevinson Cordoba H	1077425693			X	Cabi			X	Jevinson Cordoba
	Leidy Yineth Mosquera	1010032010			X	Cabi		3118907202	X	Edwar Rodriguez
	Edwar Rodriguez R	1078179877			X	Cabi			X	
	Yoseth Paola Rentería	1078180319			X	Cabi		3136113536		Yineth Biviana
	Yineth Biviana Rentería	1078180475			X	Cabi				Fabio E Rodriguez
	Fabio E Rodriguez M	1077446637			X	Cabi				
	Yilian Soreydi Rentería	1077470758			X	Cabi			X	Ana Y. Ramirez
	Ana yovasny Ramirez	35800594			X	Cabi				Marciano Ramirez C
	Marciano Ramirez C	3589749			X	Cabi		3206035155		
									X	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 07 DEL MES DE Marzo DEL AÑO 2026

OBJETIVO (S): Desarrollar reunion de concertacion relacionada con los cafes de produccion

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Yulfari Roblede Ro.	1010746803			X	[illegible]		3148258079	X	[signature]
2	Diset Cuesto Mosq	1003932713			X	Cabi			X	
3	Victor manuel Ro.	1077442254			X	Cabi		3137550272	X	Victor Manuel R.
4	Ridan Mosquera Ro.	1076076410			X	Cabi		3103716905	X	Ridan Mosquera
5	Nelson Enrique Mo	1077477480			X	Cabi		3103579257	X	
6	Roiden Esmith Cord	1004077127			X	Comunidad		3216211031	X	Haider Smith C.
7	Arnedo Asencio Mos	1077429056			X	Comunidad			X	
8	Victor Fernando Ro.	1077442254			X	Cabi		3216211031	X	Victor F. Ramirez
9	Olga Dayana Ramirez	1003927954			X	Comunidad		3226807933	X	Olga D. Ramirez
10	Yirles Mosquera Cuesta	1076853567			X	Cabi			X	Yirles Mosquera
11	Karen Disela Cassio	1077455707			X	Comunidad		3212337090	X	Karen S. Cassio
12	Alcides Mena Mos	1077455707			X	Cabi			X	
13	Yiser Cuesta Mos	1003937773			X	Comunidad			X	Yiser Cues
14	Juan David Perez	1003989575			X	Comunidad			X	Juan D. Perez
15	Leonilde Mosquera Co	54257			X	Comunidad		3207363125	X	Leonilde M. C.

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SENA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA ____ DEL MES DE _____ DEL AÑO 202

OBJETIVO (S) Concertar el desarrollo de La Formacion de actor de Producto

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
	Haider Smith Cordoba	1004011121			Y	Cobi		3207563125	X	Haider Cordoba
	Leonardo [illegible]	52425700			x	Cobi		3107553125	X	Leonardo [illegible]
	Victor Fan Ramirez	1007744222	54		x	Cobi		3206131445	x	Victor Ramirez
	Victor M. Ramirez	1015007617			x	Comunidad		3137580232	x	Victor Ramirez

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

Scanned By Scanner App

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE

REGIONAL CHOCÓ

CENTRO DE RECURSOS NATURALES, INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD

GRUPO DE APOYO ADMINISTRATIVO MIXTO

FORMATO SOLICITUD DE COMISION U ORDEN DE DESPLAZAMIENTO - 2026

DATOS COMISIONADO								DATOS COMISION					LIQUIDACION COMISION (Ver Resolución)				
Cedula	Lugar de Expedición	Nombre Funcionario/ Contratista	Cargo / Labor	Salario/ Honorarios	Numero Contrato y / Fecha	No. De Cuenta/ Tipo/Banco	No. De CDP	Objetivo del Desplazamiento	Lugar Desplazamiento - Departamento	Lugar Desplazamiento - Municipio	Fecha Salida	Fecha Llegada	No. De Días de Desplazamiento	TIPO DE TRANSPORTE	Gastos de Transporte Aereo/ Terrestre/Fluvial	Otros Gastos Transporte entre Terminales	Otros Gastos (Combustible,)
11[illegible]6	QUIBDO	ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA	INSTRUCTOR	$ 5.933.830	COL PCCNTR 011 98615/01/2026	57828107 3/AHORRO/ BANCO BOGOTA	CDP8426 VIATICOS TITULADA CAMPESENA	Desarrollar y evaluar los procesos de formación Profesional Integral (FPI) de los aprendices, en los programas de formación titulada y complementaria en el marco de la estrategia CAMPUS, bajo las fichas los 3105263-3105261 en el municipio QUIBDO	CHOCO	C : OTROS	27/01/2026	28/01/2026	1,5	TERRESTRE			
											-	-					$ -
											-	-					$ -
											-	-					$ -

Firma Nombre Solicitante	Delsis Cecilia Tapia Moreno	Firma Nombre Solicitante	Olga Aleida Ruiz Carrillo Coordinador (a) Academico	
Firma Nombre Autoriza	Carmen Sirley Arboleda Valencia			

OTROS GASTOS DE TRANSPORTES ENTRE TERMINALES Y LA CIUDAD	
CONCEPTO	AÑO 2026
Ca Aereo Ida y Regreso	$ 181.720
Ca Aereo - Un Solo Sentido	$ 76.026
Ca Terrestre Ida y Regreso	$ 53.096
Ca Terrestre - Un solo sentido	$ 26.673
Traslado aéreo a otra ciudad durante la comisión	$ 107.170
Desempeño de funciones específicas	$ 181.720

CONTRATISTAS

Valor de liquidación Gastos de viaje Circular 3-2015-000137 de 2015

PERSONAL DE PLANTA

Gastos de Comisión Resolución No. 1-01679 de 2015

LIDER VALIJIN: [illegible]

VERSION - IN 1-2025

Documento de Autorización, Reconocimiento y Ordenación de Pago Comisión al Interior del País

Usuario que Genera Reporte: MHlimedina LILIANA MEDINA

Unidad ó Subunidad que Genera Reporte: 36-02-00-027-952210 CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO

Fecha y Hora Generación Reporte: 2026-03-20-5:36 p. m.

Comisión Servicio al Interior del País - Tramite - Inicial

Solicitud de Comisión No.	3526	**Fecha Solicitud**	2026-03-20	**Estado de la Comisión**	Autorizada	**Unidad Ejecutora o Subunidad - 36-02-00-027-952210 CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO**			
Tipo de Comisión	Servicio	**Fecha Aut./ Rech.**	2026-03-20	**Genera Viáticos**	SI	**Genera gastos de viaje**	Si	**Requiere Pasajes Aéreos**	NO
Transporte por Vía	Multimodal	**Área u Oficina**	CAMPESENA			**Tipo de trámite**	Inicial	**Comisión Inicial**	

CDP de viáticos

Consecutivo CDP	4426	**Dependencia Solicitante**	952238 CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO -FORMACIÓN PROFESIONAL ECONOMÍA CAMPESI
Rubro Presupuestal de Viaticos	C-3603-1300-20-20305C-3603025-02 - ADQUIS. DE BYS - SERVICIO DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL - FORTALECIMIENTO DE LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO DE FORMACIÓN PROFESIONAL Y EL RECONOCIMIENTO DE SABERES PREVIOS CON ÉNFASIS EN POBLACIONES CAMPESINAS Y POPULARES EN COLOMBIA NACIONAL	**Rubro Presupuestal de Gastos de Viaje**	C-3603-1300-20-20305C-3603025-02 - ADQUIS. DE BYS - SERVICIO DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL - FORTALECIMIENTO DE LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO DE FORMACIÓN PROFESIONAL Y EL RECONOCIMIENTO DE SABERES PREVIOS CON ÉNFASIS EN POBLACIONES CAMPESINAS Y POPULARES EN COLOMBIA NACIONAL

Nombre	Tipo y Número de Documento	Cargo	Estado	Fecha Inicial Comisión	Fecha final Comisión	Dpto. / Municipio Origen	Dpto. / Municipio Destino	N°. Días	Pernocta Último día Comisión	Porcentaje Pernocta	Total dias	Base de Liquidación	Valor Viático Diario	Valor Total Viáticos	Valor Gastos de Viaje	Valor total a pagar	Objeto de la Comisión por Tercero
ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA	CC: 11795745	INSTRUCTOR CAMPESENA	Autorizada	2026-03-27	2026-03-28	CHOCO / QUIBDO	CHOCO / QUIBDO	1,5	No	50	1,5	5.493.839,00	270.058,00	405.087,00	26.473,00	431.560,00	Desarrollar y evaluar los procesos de FormaciónProfesional Integral FPI de los aprendices, en losprogramas de formación titulada y complementariaen el marco de la estrategia CampeSENA, bajo lasfichas No 3465281 3465284
											Totales Solicitud de Comisión			**405.087,00**	**26.473,00**	**431.560,00**	

OBJETO DE LA COMISIÓN

Desarrollar y evaluar los procesos de Formación Profesional Integral FPI de los aprendices, en los programas de formación titulada y complementaria en el marco de la estrategia CampeSENA, bajo las fichas No 3465281 3465284

ORDENADOR DEL GASTO

Identificacion:	35896873	Nombre:	CARMEN STRELLA ARBOLEDA VELAZQUEZ	Cargo:	DIRECTOR REGIONAL CHOCO

Firmado digitalmente por Carmen Strella Arboleda Velasquez

Documento de Autorización, Reconocimiento y Ordenación de Pago Comisión al Interior del País

Usuario que Genera Reporte:	MHlimedina	LILIANA MEDINA
Unidad ó Subunidad que Genera Reporte:	36-02-00-027-952210	CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO
Fecha y Hora Generación Reporte:	2026-03-20-5:36 p. m.	

Firma Responsable

Verificado Por:	INGRI JOHANA RUIZ PALACIOS	Fecha Verificación:	20/03/2026 17:32:41

Compromiso Presupuestal de Gasto – Comprobante.

Usuario Solicitante:	MHlimedina	LILIANA MEDINA
Unidad ó Subunidad Ejecutora Solicitante:	36-02-00-027-952210	CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO
Fecha y Hora Sistema:	24/03/2026 12:00:00 a. m.	

REGISTRO PRESUPUESTAL DEL COMPROMISO

Con base en el CDP No: 4426 de fecha 2026-01-14. Se hizo el registro presupuestal con el siguiente detalle

Número:	34226	**Fecha Registro:**	2026-03-24	**Unidad / Subunidad Ejecutora:**		36-02-00-027-952210 CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO			
Vigencia Presupuestal	Actual	**Estado:**	Generado			**Tipo de Moneda:**	COP-Pesos	**Tasa de Cambio:**	0,00
Valor Inicial:	431.560,00	**Valor Total Operaciones:**	0,00			**Valor Actual:**	431.560,00	**Saldo x Obligar:**	431.560,00

TERCERO ORIGINAL

Identificación: Cédula de Ciudadanía	11795745	**Razón Social:**	ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA	**Medio de Pago:**	Abono en cuenta

CUENTA BANCARIA

Número:	578281073	**Banco:**	BANCO DE BOGOTA	**Tipo:**	Ahorro	**Estado:**	Activa

ORDENADOR DEL GASTO

Identificación:	35896873	**Nombre:**	CARMEN STRELLA ARBOLEDA VELAZQUEZ	**Cargo:**	DIRECTOR REGIONAL CHOCO

CAJA MENOR			**VIÁTICOS**				**DOCUMENTO SOPORTE**					
Identificación:		**Fecha de Registro:**	**Genera Viáticos:**	Si	**Num. Solicitud de Comisión:**	**3526**	**Número:**	COM 3526	**Tipo:**	OTROS	**Fecha:**	2026-03-24

ÍTEM PARA AFECTACIÓN DE GASTO

DEPENDENCIA	POSICIÓN CATÁLOGO DE GASTO	FUENTE	RECURSO	SITUAC.	FECHA OPERACIÓN	VALOR INICIAL	VALOR OPERACIÓN	VALOR ACTUAL	SALDO X OBLIGAR
952238 CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO - FORMACIÓN PROFESIONAL ECONOMÍA CAMPESI	C-3603-1300-20-20305C-3603025-02 ADQUIS. DE BYS - SERVICIO DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL - FORTALECIMIENTO DE LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO DE FORMACIÓN PROFESIONAL Y EL RECONOCIMIENTO DE SABERES PREVIOS CON ÉNFASIS EN POBLACIONES CAMPESINAS Y POPULARES EN COLOMBIA NACIONAL	Nación	10	CSF		431.560,00	0,00		
					Total:	431.560,00	0,00	431.560,00	431.560,00

Objeto:	VIÁTICOS Y GASTOS DE VIAJE AL INTERIOR FORMACIÓN PROFESIONAL-DESARROLLAR Y EVALUAR PROCESOS FPI APRENDICES, EN PROGRAMAS FORMACIÓN TITULADA Y COMPLEMENTARIA ESTRATEGIA CAMPESENA, FICHAS 3465281 3465284

PLAN DE PAGOS

DEPENDENCIA DE AFECTACION DE PAC		POSICION DEL CATALOGO DE PAC		FECHA	VALOR A PAGAR	SALDO POR OBLIGAR	LINEA DE PAGO
36-02-00-027-952210	CENTRO DE RECURSOS NATURALES, INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD-CHOCO	3-8	CNC - INVERSION ORDINARIA NACIÓN CSF	2026-03-24	431.560,00	431.560,00	NINGUNO

Paola A. Aranda.

Firmado digitalmente por Paola Andrea Aranda Santiago
Fecha: 2026.03.24 10:37:00 -05'00'

FIRMA(S) RESPONSABLE(S)

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE RECURSOS NATURALES, INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD

FECHA INICIAL: 01/04/2026 00:00:00

FECHA FINAL: 30/04/2026 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3485309 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Calcular costos de operación de acuerdo con métodos

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

21030302501 DEFINIR LOS COSTOS SEGÚN SU TIPOLOGÍA, CLASIFICACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE PARA PRODUCCIÓN AGROPECUARIA.

21030302502 CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE ACUERDO AL TIPO DE NEGOCIO RURAL Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

21030302503 ESTABLECER LA ESTRUCTURA DE LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN TENIENDO EN CUENTA EL MÉTODO Y TIPO DE NEGOCIO RURAL.

21030302504 VERIFICAR LA EFECTIVIDAD DEL MÉTODO SELECCIONADO PARA CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 39,70

FICHA DE APRENDIZAJE: 3485311 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Calcular costos de operación de acuerdo con métodos

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

21030302501 DEFINIR LOS COSTOS SEGÚN SU TIPOLOGÍA, CLASIFICACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE PARA PRODUCCIÓN AGROPECUARIA.

21030302502 CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE ACUERDO AL TIPO DE NEGOCIO RURAL Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

21030302503 ESTABLECER LA ESTRUCTURA DE LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN TENIENDO EN CUENTA EL MÉTODO Y TIPO DE NEGOCIO RURAL.

21030302504 VERIFICAR LA EFECTIVIDAD DEL MÉTODO SELECCIONADO PARA CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 39,70

FICHA DE APRENDIZAJE: 3485293 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Calcular costos de operación de acuerdo con métodos

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

21030302501 DEFINIR LOS COSTOS SEGÚN SU TIPOLOGÍA, CLASIFICACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE PARA PRODUCCIÓN AGROPECUARIA.

21030302502 CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE ACUERDO AL TIPO DE NEGOCIO RURAL Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

21030302503 ESTABLECER LA ESTRUCTURA DE LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN TENIENDO EN CUENTA EL MÉTODO Y TIPO DE NEGOCIO RURAL.

21030302504 VERIFICAR LA EFECTIVIDAD DEL MÉTODO SELECCIONADO PARA CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 39,70

FICHA DE APRENDIZAJE: 3485292 - COSTOS DE PRODUCCION APLICADOS A NEGOCIOS RURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Calcular costos de operación de acuerdo con métodos

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

21030302501 DEFINIR LOS COSTOS SEGÚN SU TIPOLOGÍA, CLASIFICACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE PARA PRODUCCIÓN AGROPECUARIA.

21030302502 CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN DE ACUERDO AL TIPO DE NEGOCIO RURAL Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

21030302503 ESTABLECER LA ESTRUCTURA DE LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN TENIENDO EN CUENTA EL MÉTODO Y TIPO DE NEGOCIO RURAL.

21030302504 VERIFICAR LA EFECTIVIDAD DEL MÉTODO SELECCIONADO PARA CALCULAR LOS COSTOS DE PRODUCCIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 39,70

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 158,80

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: ADOLFO ANTONIO RAMIREZ CABRERA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE RECURSOS NATURALES, INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD