Los aportes del convenio se estiman de la siguiente manera: un aporte de por lo menos el **8,89%** del valor del convenio por parte de la ESAL asociada, o sea, al menos **CIENTO TREINTA Y OCHO MILLONES SETENTA Y NUEVE MIL CUARENTA Y CINCO PESOS M/CTE. ($138'079.045),** como aporte del Distrito de Santiago de Cali la suma de **MIL CUATROCIENTOS QUINCE MILLONES SETECIENTOS SESENTA Y SEIS MIL CUATROCIENTOS OCHENTA Y UN PESOS M/CTE ($1.415'766.481)** incluidos impuestos, tributos y contribuciones y demás costos directos e indirectos a que haya lugar con la ejecución del contrato desagregados así en la ficha EBI:

Obligaciones del proyecto - BP 26005522:

ANEXO DETALLE						
Ítem	**Actividad del Proyecto**	**Detalle de las Actividades**	**Unidad de medida**	**Cantidad**	**Valor unitario**	**Valor Total**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que visibilice la convocatoria del proyecto, debe incluir además, elaboración de piezas graficas e impresas tales como: pendones para la formación, volantes, afiches y videos promocionales que promueva la convocatoria publica y abierta del proyecto y genere mayor impacto en el territorio.	Número	1	$ 1.866.240	$ 1.866.240
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva.	Número	1	$ 1.944.000	$ 1.944.000
SUBTOTAL						**$ 3.810.240**

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas empresariales	Realizar formación en Plan de Negocios para 100 emprendedores, distribuidos en 4 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas.	Horas	80	$ 97.847	$	7.827.760
		Realizar formación en Costos de Producción ara 100 emprendedores, distribuidos en 4 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta capacitación permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios.	Horas	80	$ 97.847	$	7.827.760
		Realizar formación de Mercadeo, ventas y Medios de Pago Digitales ara 100 emprendedores, distribuidos en 4 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos clave de mercadeo, ventas y medios de pago digitales, mejorando así la comercialización de sus productos y servicios. Al	Horas	80	$ 97.847	$	7.827.760

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		finalizar el curso, se espera que cada emprendedor desarrolle su estrategia de marketin digital a través de market place e instagram shopping.				
SUBTOTAL						**$ 23.483.280**
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de las unidades económicas de los beneficiarios del proyecto	Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones, el cual deberá contener un jugo acompañado de una harina y una proteína (carne,huevo o pollo).	Número	1500	$ 10.000	$ 15.000.000
		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones, adecuados para personas en sillas de ruedas dotados con mesas, sillas, baños y video beam para el desarrollo de las formaciones	Número	4	$ 2.160.000	$ 8.640.000
		Suministrar insumos para cada una de las 100 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	100	$ 3.060.000	$ 306.000.000
		Desarrollar estrategia de acompañamiento técnico y productivo a los emprendimiento durante el proceso de fortalecimiento empresarial por (4) cuatro meses	Número	1	$ 8.000.000	$ 8.000.000
		Suministrar logística de transporte para la entrega de insumos a los beneficiarios de las unidades productivas	Número	1	$ 4.320.000	4.320.000
SUBTOTAL						**$ 341.960.000**

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

1.1.4	Realizar feria empresarial con las unidades económicas de los beneficiarios del proyecto.	Realizar una (1) experiencias comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas de los beneficiarios del proyecto. Incluye la convocatoria y montaje necesarios para atender a los microempresarios con suministro de refrigerios y almuerzos para los beneficiarios del proyecto	Número	1	5.000.000	$	5.000.000
		Realizar informe final de proyecto y socialización con la comunidad en un evento público. El evento debe contar con la participación de los beneficiarios, los líderes de la comunidad y el equipo de la Secretaría de Desarrollo Económico.	Número	1	$ 486.029	$	486.029
SUBTOTAL						**$**	**5.486.029**
ANEXO DETALLE						**$**	**374.739.549,00**

Obligaciones del proyecto - BP 26005525:

ANEXO DETALLE						
Ítem	**Actividad del Proyecto**	**Detalle de las Actividades**	**Unidad de medida**	**Cantidad**	**Valor unitario**	**Valor Total**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios de la comuna 7	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que visibilice la convocatoria del proyecto, debe incluir además, elaboración de piezas graficas e impresas tales como: pendones para la formación, afiches y videos promocionales que promueva la convocatoria publica y abierta del proyecto y genere mayor impacto en el territorio.	Número	1	$ 1.866.240	$ 1.866.240

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. El proceso de selección de los beneficiarios deberá incluir la presentacion tipo pitch y visitas de verificacion de la existencia de las unidades productivas.	Número	1	$ 1.915.380	$ 1.915.380
SUBTOTAL						**$ 3.781.620**
1.1.2	Realizar acompañamiento técnico y empresarial a las microempresas y micronegocios de la comuna 7	Realizar formación en Plan de Negocios para 85 emprendedores, distribuidos en 3 grupos, 2 grupos de 28 personas cada uno y un grupo de 29 personas, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas.	Horas	60	$ 97.847	$ 5.870.820
		Realizar formación en Costos de Producción para 85 emprendedores, distribuidos en 3 grupos, 2 grupos de 28 personas cada uno y un grupo de 29 personas,, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta capacitación permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios.	Horas	60	$ 97.847	$ 5.870.820

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		Realizar formación de Mercadeo y ventas, Marketing Digital y Medios de Pago Digitalespara 85 emprendedores, distribuidos en 3 grupos, 2 grupos de 28 personas cada uno y un grupo de 29 personas,, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos clave de mercadeo, ventas y medios de pago digitales, mejorando así la comercialización de sus productos y servicios. Al finalizar el curso, se espera que cada emprendedor desarrolle su estrategia de marketin digital a través de market place e Instagram shopping.	Horas	60	$ 97.847	$ 5.870.820
SUBTOTAL						**$ 17.612.460**
1.1.3	Suministrar insumos para el desarrollo productivo de las unidades económicas de la comuna 7	Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones, el cual deberá contener un jugo acompañado de una harina y una proteína (carne, huevo o pollo).	Número	1275	$ 10.584	$ 13.494.600
		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones, adecuados para personas en sillas de ruedas dotados con mesas, sillas, baños y video beam para el desarrollo de las formaciones	Número	3	$ 1.728.000	$ 5.184.000
		Suministrar insumos para cada una de las 85 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	85	$ 5.412.494	$ 460.061.990
		Suministrar logística de transporte para la entrega de insumos a los beneficiarios de las unidades productivas	Número	1	$ 2.686.090	$ 2.686.090
SUBTOTAL						**$ 481.426.680**
1.1.4	Realizar feria empresarial de las unidades económicas beneficiarias de la comuna 7	Realizar una (1) experiencia comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas de los beneficiarios del proyecto. Incluye la convocatoria y montaje necesarios para atender a los microempresarios.	Número	1	$ 14.500.000	$ 14.500.000

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		Realizar informe final de proyecto y socialización con la comunidad en un evento público. El evento debe contar con la participación de los beneficiarios, los líderes de la comunidad y el equipo de la Secretaría de Desarrollo Económico.	Número	1	$ 486.000	$ 486.000
SUBTOTAL						**$ 14.986.000**
TOTAL INVERSION PROYECTO						**$ 517.806.760**

Obligaciones del proyecto - BP 26005534:

ANEXO DETALLE						
Ítem	**Actividad del Proyecto**	**Detalle de las Actividades**	**Unidad de medida**	**Cantidad**	**Valor unitario**	**Valor Total**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios de la comuna 20	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que visibilice la convocatoria del proyecto, debe incluir además, elaboración de piezas graficas e impresas tales como: pendones para la formación, volantes, afiches y videos promocionales que promueva la convocatoria publica y abierta del proyecto y genere mayor impacto en el territorio.	Número	1	$ 933.120	$ 933.120
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. El proceso de selección de los beneficiarios deberá incluir la presentacion tipo pitch y visitas de verificacion de la existencia de las unidades productivas.	Número	1	$ 957.690	$ 957.690

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

SUBTOTAL						**$**	**1.890.810**
1.1.2	Realizar acompañamiento técnico y empresarial a las microempresas y micronegocios de la comuna 20	Realizar formación en Plan de Negocios para 50 emprendedores, distribuidos en 2 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas.	Horas	40	$ 97.847	$	3.913.880
		Realizar formación en Costos de Producción para 50 emprendedores, distribuidos en 2 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta capacitación permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios.	Horas	40	$ 97.847	$	3.913.880

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		Realizar formación de Mercadeo y ventas, Marketing Digital y Medios de Pago Digitales para 50 emprendedores, distribuidos en 2 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos clave de mercadeo, ventas y medios de pago digitales, mejorando así la comercialización de sus productos y servicios. Al finalizar el curso, se espera que cada emprendedor desarrolle su estrategia de marketin digital a través de market place e instagram shopping.	Horas	40	$ 97.847	$ 3.913.880
		Realizar formación de económia Circular y autonomía económica dirigida a poblaciones especiales, aplicando un enfoque diferencial y de género, para 50 emprendedores, distribuidos en 2 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 3 sesiones presenciales de 4 horas cada una para un toal de 12 horas por grupo, completando un total de 24 horas de capacitación. Esta formación permitirá fortalecer capacidades productivas y de autogestión, respetando las particularidades de cada grupo poblacional y fomentar modelos de negocio sostenibles, promoviendo el aprovechamiento eficiente de los recursos.	Horas	24	$ 97.847,00	$ 2.446.175,00
SUBTOTAL							**$ 14.187.815**

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

1.1.3	Suministrar insumos para el desarrollo productivo de las unidades económicas de la comuna 20	Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones, el cual deberá contener una bebida acompañada de una harina y una proteína (carne,huevo o pollo).	Número	750	$ 10.584	$ 7.938.000
		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones, adecuados para personas incluso, en condicion de discapacidad, dotados con mesas, sillas, baños y video beam para el desarrollo de las formaciones	Número	2	$ 1.728.000	$ 3.456.000
		Suministrar insumos para cada una de las 50 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	50	$ 4.666.008	$ 233.300.400
		suministrar logística de transporte para la entrega de insumos a los beneficiarios de las unidades productivas	Número	1	$ 1.745.960	$ 1.745.960
SUBTOTAL						**$ 246.440.360**
1.1.4	Realizar feria empresarial de las unidades económicas beneficiarias de la comuna 20	Realizar una (1) experiencia comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas de los beneficiarios del proyecto. Incluye la convocatoria y montaje necesarios para el desarrollo del evento.	Número	1	9.441.187	$ 9.441.187
		Realizar informe final de proyecto y socialización con la comunidad en un evento público presencial. El evento debe contar con la participación de los beneficiarios, los líderes de la comunidad y el equipo de la Secretaría de Desarrollo Económico.	Número	1	$ 1.260.000	$ 1.260.000
SUBTOTAL						**$ 10.701.187**
TOTAL INVERSION PROYECTO						**$ 273.220.172**

Obligaciones del proyecto - BP 26005518:

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

ANEXO DETALLE						
Ítem	**Actividad del Proyecto**	**Detalle de las Actividades**	**Unidad de medida**	**Cantidad**	**Valor unitario**	**Valor Total**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios del corregimiento de Buitrera	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que permita visibilizar la convocatoria pública y abierta del proyecto. Este plan debe incluir la elaboración de piezas gráficas e impresas como pendones para la formación, volantes, afiches y videos promocionales, con el propósito de generar mayor impacto y alcance en el territorio	Número	1	1.063.756,00	1.063.756,00
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona beneficiaria. El proceso de selección de los beneficiarios deberá incluir la presentación tipo pitch y visitas de verificación de la existencia de las unidades productivas	Número	1	1.091.750,00	1.091.750,00
SUBTOTAL						**2.155.506,00**

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico y empresarial a las microempresas y micronegocios del corregimiento de Buitrera	Realizar formación en Plan de Negocios para 57 emprendedores, distribuidos en 3 grupo de 19 personas cada uno, cada grupo participará en 4 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 16 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas.	Horas	48	97.846,00	4.696.608,00
		Realizar formación en Costos de Producción para 57 emprendedores, distribuidos en 3 grupos de 19 personas cada uno. Cada grupo participará en 4 sesiones presenciales de 4 horas C/U, completando un total de 16 horas de capacitación por grupo. Esta capacitación permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios.	Horas	48	97.846,00	4.696.608,00

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		Realizar formación de Mercadeo y ventas, Marketing Digital y Medios de Pago Digitales para 57 emprendedores, distribuidos en 3 grupos de 19 personas cada uno. Cada grupo participará en 4 sesiones presenciales de 4 horas C/U, completando un total de 16 horas de capacitación por grupo. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos clave de mercadeo, ventas y medios de pago digitales, mejorando así la comercialización de sus productos y servicios. Al finalizar el curso, se espera que cada emprendedor desarrolle su estrategia de marketin digital a través de market place e instagram shopping.	Horas	48	97.846,00	4.696.608,00
SUBTOTAL						**14.089.824,00**
1.1.3	Suministrar insumos para el desarrollo productivo de las unidades económicas del corregimiento de Buitrera	Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones, el cual deberá contener una bebida acompañado de una harina y una proteína (carne,huevo o pollo).	Número	684	10.584,00	7.239.456,00
		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones, adecuados incluso para personas en condicion de discapacidad,	Número	3	1.728.000,00	5.184.000,00

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		dotados con mesas, sillas, baños y video beam para el desarrollo de las formaciones				
		Suministrar insumos a cada una de las 57 unidades productivas seleccionadas, de acuerdo con las necesidades y requerimientos identificados durante el proceso de caracterización y asesoría técnica, los cuales serán entregados en un evento público.	Número	57	3.772.095,00	215.009.415,00
		Suministrar la logística de transporte requerida para trasladar los insumos de cada una de las unidades productivas seleccionadas hasta el lugar del evento público donde serán entregados a los beneficiarios	Número	1	2.686.089,00	2.686.089,00
SUBTOTAL						**230.118.960,00**
1.1.4	Realizar feria empresarial de las unidades económicas beneficiarias del corregimiento de Buitrera	Realizar una (1) experiencia comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas conformadas por los beneficiarios del proyecto. Esta actividad incluirá la convocatoria, logística y montaje necesarios para el desarrollo del evento.	Número	1	3.257.642,00	3.257.642,00
		Elaborar el informe final del proyecto y realizar su socialización en un evento público que cuente con la participación de los beneficiarios, líderes comunitarios y el	Número	1	378.068,00	378.068,00

Este documento es propiedad de la Administración Central del Distrito de Santiago de Cali. Prohibida su copia, alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del Alcalde.

		equipo de la Secretaría de Desarrollo Económico.				
SUBTOTAL						**3.635.710,00**
TOTAL INVERSION PROYECTO						**250.000.000,00**

Atentamente

Firma del representante legal: Yully Andrea Montoya R.

Razón Social: Asociación Impacto Integral

Nombre del representante legal: Yully Andrea Montoya Ramírez

N.I.T: 900.910.577-7 C.C: 38.756.948 de Sevilla (Valle)

ASOCIACIÓN
IMPACTO INTEGRAL

ANEXO N°1

APORTE MINIMO HABILITANTE

Los aportes aquí señalados por los interesados son de carácter obligatorio en razón, a que obedece a una modalidad de contratación cuya naturaleza corresponde a un convenio de asociación.

En caso de que la Entidad Sin Ánimo de Lucro se encuentre en la capacidad de realizar aportes en especie o dinero (deberá aportar certificación bancaria o fiducia de disponibilidad de recursos), los mismos deberán estar encaminados al fortalecimiento del convenio, por lo tanto, el aporte de la ESAL deberá relacionarse de la siguiente manera:

CONCEPTO	VALOR	PORCENTAJE	TIPO DE RECURSO
Aporte mínimo habilitante	$ 138.079.045,00 COP	8,89%	ESPECIE

El valor del aporte mínimo habilitante deberá estar encaminado al fortalecimiento de las siguientes actividades, así:

APORTE MINIMO						
Para el proyecto con ficha BP: 26005522 – Comuna 3						
Ítem	**Actividad**	**Actividades detalladas**	**Indicador**	**Cantidad**	**Valor Unitario que ofrece la ESAL**	**Valor Total actividad que ofrece la ESAL**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar, al proceso de selección tipo pitch jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para esta actividad	**Número**	**1**	**$ 1.050.000,00**	**$ 1.050.000,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: Una vez seleccionados los beneficiarios mediante el proceso de presentación tipo pitch, el asociado deberá realizar visitas de verificación en campo para comprobar la existencia y operatividad de las unidades productivas. Estas visitas deberán evidenciarse en herramientas institucionales de Planeación Distrital como el SAUL (Sistema Automatizado en Línea) y el Geovisor IDESC (Infraestructura de Datos Espaciales de Santiago de Cali).	**Número**	**100**	**$ 110.000,00**	**$ 11.000.000,00**
1.1.2	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas empresariales	Realizar formación en Plan de Negocios para 100 emprendedores, distribuidos en 4 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá brindar una hora y media 2 horas de asesoria empresarial a cada beneficiario para la estructuración del plan de compras de su unidad productiva, el cual incluye la identificación de insumos y equipos a solicitar. Esta actividad tiene el propósito de fortalecer y potenciar su formación en la elaboración del plan de negocio	**Horas**	**200**	**$ 97.847,00**	**$ 19.569.400,00**
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de las unidades económicas de los beneficiarios del proyecto	Suministrar insumos para cada una de las 100 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: El asociado debera suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto, incluyendo el alquiler de espacio, sillas, mesas y sonido, así como la provisión de refrigerios y certificados	**Numero**	**1**	**$ 4.450.000,00**	**$ 4.450.000,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

		Suministrar insumos para cada una de las 100 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá complementar y fortalecer las actividades logísticas de transporte para la entrega de insumos a los 100 beneficiarios de las unidades productivas	**Numero**	1	$ **4.320.000,00**	$ **4.320.000,00**
1.1.4	Realizar feria empresarial con las unidades económicas de los beneficiarios del proyecto	Realizar una (1) experiencias comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas de los beneficiarios del proyecto. Incluye la convocatoria y montaje necesarios para atender a los microempresarios con suministro de refrigerios y almuerzos para los beneficiarios del proyecto ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá complementar y fortalecer las actividades logísticas de la experiencia comercial en el corregimiento, incluirá la convocatoria, coordinación y el montaje logístico necesario para su realización, garantizando las condiciones adecuadas para la exhibición y comercialización de los productos	**Numero**	1	$ **4.850.000,00**	$ **4.850.000,00**
Total aporte ficha BP: 26005522 – Comuna 3						$ **45.239.400,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

Para el proyecto con ficha BP: 26005525 – Comuna 7						
Ítem	**Actividad**	**Actividades detalladas**	**Indicador**	**Cantidad**	**Valor Unitario que ofrece la ESAL**	**Valor Total actividad que ofrece la ESAL**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios de la comuna 7	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. El proceso de selección de los beneficiarios deberá incluir la presentacion tipo pitch y visitas de verificacion de la existencia de las unidades productivas. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar, al proceso de selección tipo pitch jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para esta actividad	**Número**	**1**	**$ 1.050.000,00**	**$ 1.050.000,00**
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. El proceso de selección de los beneficiarios deberá incluir la presentacion tipo pitch y visitas de verificacion de la existencia de las unidades productivas. ALCANCE DEL APORTE: Una vez seleccionados los beneficiarios mediante el proceso de presentación tipo pitch, el asociado deberá realizar visitas de verificación en campo para comprobar la existencia y operatividad de las unidades productivas. Estas visitas deberán evidenciarse en herramientas institucionales de Planeación Distrital como el SAUL (Sistema Automatizado en Línea) y el Geovisor IDESC (Infraestructura de Datos Espaciales de Santiago de Cali).	**Número**	**85**	**$ 110.000,00**	**$ 9.350.000,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico y empresarial a las microempresas y micronegocios de la comuna 7	Realizar formación en Plan de Negocios para 85 emprendedores, distribuidos en 3 grupos, 2 grupos de 28 personas cada uno y un grupo de 29 personas, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá brindar una hora y media 2 horas de asesoria empresarial a cada beneficiario para la estructuración del plan de compras de su unidad productiva, el cual incluye la identificación de insumos y equipos a solicitar. Esta actividad tiene el propósito de fortalecer y potenciar su formación en la elaboración del plan de negocio	Horas	**170**	**$ 97.847,00**	**$ 16.633.990,00**
1.1.3	Suministrar insumos para el desarrollo productivo de las unidades económicas de la comuna 7	Suministrar insumos para cada una de las 85 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: El asociado debera suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto, incluyendo el alquiler de espacio, sillas, mesas y sonido, así como la provisión de refrigerios y certificados	**Numero**	**2**	**$ 3.782.500,00**	**$ 7.565.000,00**
		Suministrar insumos para cada una de las 85 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá complementar y fortalecer las actividades logísticas de transporte para la entrega de insumos a los 85 beneficiarios de las unidades productivas	**Numero**	**1**	**$ 5.686.410,00**	**$ 5.686.410,00**
Total aporte ficha BP: 26005525 – Comuna 7						**$ 40.285.400,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

ASOCIACIÓN
IMPACTO INTEGRAL

Para el proyecto con ficha BP: 26005534 – Comuna 20						
Ítem	**Actividad**	**Actividades detalladas**	**Indicador**	**Cantidad**	**Valor Unitario que ofrece la ESAL**	**Valor Total actividad que ofrece la ESAL**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios de la comuna 20	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar, al proceso de selección tipo pitch jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para esta actividad	**Número**	**1**	**$ 1.050.000,00**	**$ 1.050.000,00**
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: Una vez seleccionados los beneficiarios mediante el proceso de presentación tipo pitch, el asociado deberá realizar visitas de verificación en campo para comprobar la existencia y operatividad de las unidades productivas. Estas visitas deberán evidenciarse en herramientas institucionales de Planeación Distrital como el SAUL (Sistema Automatizado en Línea) y el Geovisor IDESC (Infraestructura de Datos Espaciales de Santiago de Cali).	**Número**	**50**	**$ 110.000,00**	**$ 5.500.000,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico y empresarial a las microempresas y micronegocios de la comuna 20	Realizar formación en Plan de Negocios para 50 emprendedores, distribuidos en 2 grupos de 25 personas cada uno, cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá brindar una hora y media 2 horas de asesoria empresarial a cada beneficiario para la estructuración del plan de compras de su unidad productiva, el cual incluye la identificación de insumos y equipos a solicitar. Esta actividad tiene el propósito de fortalecer y potenciar su formación en la elaboración del plan de negocio	**Horas**	**100**	**$ 97.847,00**	**$ 9.784.700,00**
1.1.3	Suministrar insumos para el desarrollo productivo de las unidades económicas de la comuna 20	Suministrar insumos para cada una de las 50 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: El asociado debera suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto, incluyendo el alquiler de espacio, sillas, mesas y sonido, así como la provisión de refrigerios y certificados	Numero	1	**$ 4.450.000,00**	**$ 4.450.000,00**
		Suministrar insumos para cada una de las 50 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. . ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá complementar y fortalecer las actividades logísticas de transporte para la entrega de insumos a los 50 beneficiarios de las unidades productivas	Numero	1	**$ 3.179.040,00**	**$ 3.179.040,00**
Total aporte ficha BP: 26005534 – Comuna 20						**$ 23.963.740,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

ASOCIACIÓN
IMPACTO INTEGRAL

Para el proyecto con ficha BP: 26005518 – Corregimiento La Buitrera						
Ítem	**Actividad**	**Actividades detalladas**	**Indicador**	**Cantidad**	**Valor Unitario que ofrece la ESAL**	**Valor Total actividad que ofrece la ESAL**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios del corregimiento de Buitrera	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona beneficiaria. El proceso de selección de los beneficiarios deberá incluir la presentación tipo pitch y visitas de verificación de la existencia de las unidades productivas ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar, al proceso de selección tipo pitch jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para esta actividad	**Número**	**1**	**$ 1.050.000,00**	**$ 1.050.000,00**
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: Una vez seleccionados los beneficiarios mediante el proceso de presentación tipo pitch, el asociado deberá realizar visitas de verificación en campo para comprobar la existencia y operatividad de las unidades productivas. Estas visitas deberán evidenciarse en herramientas institucionales de Planeación Distrital como el SAUL (Sistema Automatizado en Línea) y el Geovisor IDESC (Infraestructura de Datos Espaciales de Santiago de Cali).	**Número**	**57**	**$ 110.000,00**	**$ 6.270.000,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico y empresarial a las microempresas y micronegocios del corregimiento de Buitrera	Realizar formación en Plan de Negocios para 57 emprendedores, distribuidos en 3 grupo de 19 personas cada uno, cada grupo participará en 4 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 16 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá brindar una hora y media 2 horas de asesoria empresarial a cada beneficiario para la estructuración del plan de compras de su unidad productiva, el cual incluye la identificación de insumos y equipos a solicitar. Esta actividad tiene el propósito de fortalecer y potenciar su formación en la elaboración del plan de negocio	**Horas**	**114**	**$ 97.847,00**	**$ 11.154.558,00**
1.1.3	Suministrar insumos para el desarrollo productivo de las unidades económicas del corregimiento de Buitrera	Suministrar insumos a cada una de las 57 unidades productivas seleccionadas, de acuerdo con las necesidades y requerimientos identificados durante el proceso de caracterización y asesoría técnica, los cuales serán entregados en un evento público. ALCANCE DEL APORTE: El asociado debera suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto, incluyendo el alquiler de espacio, sillas, mesas y sonido, así como la provisión de refrigerios y certificados	**Numero**	**1**	**$ 5.073.000,00**	**$ 5.073.000,00**
		suministrar logística de transporte para la entrega de insumos a los 57 beneficiarios de las unidades productivas ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá complementar y fortalecer las actividades logísticas de transporte para la entrega de insumos a los 57 beneficiarios de las unidades productivas	Numero	**1**	**$ 2.686.089,00**	**$ 2.686.089,00**

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

1.1.4	Realizar feria empresarial de las unidades económicas beneficiarias del corregimiento de Buitrera	Realizar una (1) experiencia comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas de los beneficiarios del proyecto. Incluye la convocatoria y montaje necesarios para atender a los 30 microempresarios. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá complementar y fortalecer las actividades logísticas de la experiencia comercial en el corregimiento, incluirá la convocatoria, coordinación y el montaje logístico necesario para su realización, garantizando las condiciones adecuadas para la exhibición y comercialización de los productos	Numero	1	$ 2.356.858,00	$ 2.356.858,00
Total aporte ficha BP: 26005518 – Corregimiento La Buitrera						**$ 28.590.505,00**

Total aporte mínimo	**$ 138.079.045,00**

Para constancia se firma a los diez (10) días del mes de abril del 2026.

Atentamente

Firma del representante legal: Yully Andrea Montoya R.

Razón Social: Asociación Impacto Integral

Nombre del representante legal: Yully Andrea Montoya Ramírez

N.I.T: 900.910.577-7 C.C: 38.756.948 de Sevilla (Valle)

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

ASOCIACIÓN
IMPACTO INTEGRAL

ANEXO N° 2

APORTE ADICIONAL AL MÍNIMO HABILITANTE

En caso que el proponente este en la capacidad de hacer un aporte adicional al mínimo habilitante, deberá diligenciar el siguiente cuadro:

CONCEPTO	VALOR	PORCENTAJE	TIPO DE RECURSO
Aporte adicional al mínimo habilitante	$ 0 COP	0%	

Para constancia se firma a los diez (10) días del mes de abril del 2026.

Atentamente

Firma del representante legal: Yully Andrea Montoya R.

Razón Social: Asociación Impacto Integral

Nombre del representante legal: Yully Andrea Montoya Ramírez

N.I.T: 900.910.577-7 C.C: 38.756.948 de Sevilla (Valle)

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

ASOCIACIÓN
IMPACTO INTEGRAL

ANEXO 3

PORTE ADICIONAL PONDERABLE

Se otorgará puntaje a la ESAL que ofrezca un aporte en dinero adicional al aporte mínimo establecido.

CONCEPTO	SMMLV	VALOR
Aporte Adicional Ponderable	20	$35.018.100 COP

Para constancia se firma a los diez (10) días del mes de abril del 2026.

Atentamente

Firma del representante legal: Yully Andrea Montoya R.

Razón Social: Asociación Impacto Integral

Nombre del representante legal: Yully Andrea Montoya Ramírez

N.I.T: 900.910.577-7 C.C: 38.756.948 de Sevilla (Valle)

CONTACTO

321 841 7509

CALLE 7 No. 22 - 52
BARRIO EL TRIUNFO

asasociacionimpactointegral@gmail.com

NIT. 860.035.827-5

BANCO COMERCIAL
"AV VILLAS"
NIT 860035827 - 5
CRA. 13 No. 27-47 P-24 BOGOTA D.C.

C E R T I F I C A :

Que ASOCIACION IMPACTO INTEGRAL identificado con el documento No. 900.910.577

posee en la oficina PRINCIPAL CALI (101) una cuenta corriente

No. 101128189 desde el 28 de marzo de 2023 que muestra un saldo en la fecha de:

SALDO: ($ 36.500.000,76)

VALOR EN LETRAS:

treinta y seis millones quinientos mil con 76/100.-

Se expide la presente a solicitud del interesado a los 10 días del mes de abril de 2026

Atentamente,

Gerente Oficina 101

OF. 101-CALI PRINCIPAL VISADO Banco AV Villas

Esta certificación tiene un costo de $ 0 , el cual será debitado de su cuenta y se verá reflejado en el extracto de la misma.

CAP-IM1-119-V1

F-06-403-1