ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO Y DE LOS OFERENTES (ARTÍCULO 2.2.1.1.1.6.1. DECRETO 1082DE 2015)

1. OBJETO

"CONTRATAR, A TODO COSTO, LA ADQUISICIÓN DE EQUIPOS Y HERRAMIENTAS MENORES PARA EL PROGRAMA DE FORMACIÓN ESPECIAL CAMPESINA DEL COMPLEJO TECNOLÓGICO MINERO AGROEMPRESARIAL"

2. CLASIFICACIÓN UNSPSC

El objeto contractual se clasifica en el siguiente código del Clasificador de Bienes y Servicios:

GRUPO GENERAL	CÓDIGO UNSPSC	DESCRIPCIÓN GENERAL
Maquinaria y equipos agrícolas	22101609	Guadañadoras o desbrozadoras para corte y mantenimiento de pastos y maleza.
Maquinaria y equipos agrícolas	22101511	Motocultores o cultivadores motorizados para preparación y labranza del suelo.
Herramientas manuales	27112205	Machetes o herramientas manuales de corte para labores agrícolas y de limpieza de terrenos.

3. ASPECTOS GENERALES

El objeto contractual consiste en la adquisición, a todo costo, de equipos y herramientas menores destinados al Programa de Formación Especial Campesina del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial del Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA. Este tipo de contratación se enmarca en el sector de fabricación, comercialización y distribución de maquinaria liviana, equipos motorizados y herramientas manuales para uso agrícola, forestal y de mantenimiento de terrenos.

El mercado de maquinaria menor para construcción en Colombia se caracteriza por la participación de fabricantes, importadores, distribuidores autorizados y comercializadores especializados que ofrecen equipos nuevos con diferentes capacidades y especificaciones técnicas. Asimismo, existe una amplia disponibilidad de marcas reconocidas y proveedores con cobertura nacional, soporte técnico, suministro de repuestos y garantías de fábrica.

La demanda de estos bienes proviene de entidades públicas, instituciones educativas, centros de formación, asociaciones campesinas, productores agropecuarios y empresas del sector rural, que requieren herramientas y equipos para labores de preparación de suelos, mantenimiento de cultivos, control de malezas y ejecución de prácticas productivas. En el caso del SENA, estos elementos son fundamentales para desarrollar actividades prácticas de formación profesional integral y transferencia de conocimiento al sector campesino.

El comportamiento del mercado está influenciado por factores como la tasa de cambio, dado que una parte importante de los equipos es importada; la disponibilidad de inventario; los costos logísticos y de transporte; y la existencia de redes de distribución y servicio técnico en el país. Asimismo, la competencia entre proveedores favorece la disponibilidad de diferentes marcas, características técnicas y rangos de precios, lo que permite adelantar procesos de selección objetiva y obtener condiciones favorables para la entidad.

En términos normativos, los bienes a adquirir deben cumplir con especificaciones técnicas, condiciones de garantía y estándares de calidad definidos por los fabricantes y por la regulación aplicable en Colombia. Los proveedores deben estar legalmente constituidos, contar con capacidad para facturar, entregar los bienes en los plazos establecidos y responder por el soporte posventa.

En conclusión, el sector de equipos y herramientas presenta una oferta amplia, competitiva y técnicamente suficiente para atender las necesidades del Programa de Formación Especial Campesina, lo cual permite al SENA adelantar el proceso contractual con pluralidad de oferentes y con condiciones que aseguren calidad, oportunidad y eficiencia en la inversión de los recursos públicos.

3.1 ESTUDIO DE LA OFERTA

En cumplimiento de las disposiciones contempladas en el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082de 2015, donde se estipula que es deber de las Entidades Estatales realizar durante la etapa de planeación el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica y de análisis de riesgo, el Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial, realiza el siguiente análisis del sector:

Análisis Legal: Como quiera que el objeto del presente proceso de selección se desarrolla dentro de un esquema de libre competencia, permitiendo a los proveedores y compradores de manera particular, estar al margen de actividades regulatorias, que impactan el mercado, podrán participar todas las personas, consorcios o uniones temporales que además acrediten, no estar incursas en inhabilidades o incompatibilidades para contratar señaladas por la Constitución y la ley con capacidad estatutaria para presentar propuesta y desarrollar la actividad a contratar, y en cumplimiento de la normatividad reglamentaria vigente.

3.4.1 Las normas generales aplicativas al proceso de contratación son:

- ✓ La ley 80 de 1993, modificada por la Ley 1150 de 2007, por la cual se expide el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública, establece las modalidades de selección, así como los principios de publicidad y selección objetiva.
- ✓ Ley 1150 de 16 de julio de 2007 por medio de la cual se introducen medidas para la eficiencia y la transparencia.
- ✓ Ley 1437 del 18 de enero de 2011 Por la cual se expide el Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo.
- ✓ Decreto 1082 del 26 de mayo de 2015, por medio del cual se expide el decreto único reglamentario del sector administrativo de planeación nacional.
- ✓ Decreto 410 del 27 de marzo de 1971, Por el cual se expide el Código de Comercio. Código Civil Colombiano.
- ✓ Ley 1474 de 2011, Por la cual se dictan normas orientadas a fortalecer los mecanismos de prevención, investigación y sanción de actos de corrupción y la efectividad del control de la gestión pública.

4. ASPECTOS REGULATORIOS

- ✓ La ley 80 de 1993, modificada por la Ley 1150 de 2007, por la cual se expide el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública, establece las modalidades de selección, así como los principios de publicidad y selección objetiva.
- ✓ Ley 1150 de 16 de julio de 2007 por medio de la cual se introducen medidas para la eficiencia y la transparencia.
- ✓ Ley 1437 del 18 de enero de 2011 Por la cual se expide el Código de Procedimiento Administrativo y de lo Contencioso Administrativo.
- ✓ Decreto 1082 del 26 de mayo de 2015, por medio del cual se expide el decreto único reglamentario del sector administrativo de planeación nacional.
- ✓ Decreto 410 del 27 de marzo de 1971, Por el cual se expide el Código de Comercio. Código Civil Colombiano.
- ✓ Ley 1474 de 2011, Por la cual se dictan normas orientadas a fortalecer los mecanismos de prevención, investigación y sanción de actos de corrupción y la efectividad del controlde la gestión pública

4.1.1. Análisis de la Oferta

En el mercado nacional existe una oferta amplia y suficiente de proveedores dedicados a la fabricación, importación, distribución y comercialización de maquinaria menor para construcción y herramientas de uso técnico, entre las que se encuentran mezcladoras de concreto, vibrocompactadoras tipo rana, vibradores de concreto y demás equipos requeridos para el desarrollo del Programa de Formación Especial Campesina del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial del SENA.

En Colombia operan múltiples empresas legalmente constituidas con experiencia en el suministro de este tipo de bienes, entre las que se incluyen distribuidores autorizados de marcas reconocidas y comercializadores especializados con cobertura regional y nacional. Estos proveedores cuentan con capacidad para entregar equipos nuevos, con garantía de fábrica, manuales de operación, disponibilidad de repuestos y servicio técnico posventa, condiciones que resultan esenciales para asegurar la adecuada operación y mantenimiento de los equipos adquiridos.

La oferta disponible incluye una variedad de marcas, modelos, capacidades y especificaciones técnicas, lo cual permite a la entidad definir requerimientos mínimos de desempeño —como potencia del motor, capacidad del tambor, tipo de combustible y accesorios— sin restringir la participación de potenciales oferentes. Esto favorece la libre concurrencia y la pluralidad de proponentes, en observancia de los principios de transparencia, selección objetiva y economía que rigen la contratación estatal.

Adicionalmente, los equipos objeto del proceso son bienes de fabricación estandarizada y de amplia comercialización, lo que facilita la comparación de ofertas y la verificación de condiciones de calidad, garantía y precios. La existencia de varios proveedores en el mercado reduce el riesgo de desabastecimiento y permite obtener condiciones competitivas en términos de oportunidad de entrega, soporte técnico y costo total de adquisición.

En el ámbito regional y nacional se identifican ferreterías industriales, almacenes especializados y distribuidores de maquinaria para construcción con capacidad para atender el requerimiento del SENA, incluyendo el transporte y entrega de los equipos en el lugar señalado por la entidad. La presencia de estos proveedores evidencia que el mercado cuenta con la madurez y capacidad suficientes para satisfacer la necesidad institucional.

En este sentido, el análisis de la oferta permite establecer que existe un número significativo de proveedores con capacidad jurídica, técnica, financiera y operativa para suministrar los equipos y herramientas menores requeridos. En consecuencia, se considera viable adelantar el proceso contractual, al evidenciarse condiciones de competencia y pluralidad de oferentes que garantizan la selección objetiva y la adecuada satisfacción de la necesidad identificada.

4.2 ANÁLISIS DEL MERCADO:

4.2.1. Aspectos Generales del Mercado

El Sector al que pertenece y requiere el objeto contractual del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial es:

SECTOR ECONÓMICO
Sector secundario (industrial)

El mercado de maquinaria menor para construcción en Colombia se encuentra ampliamente desarrollado y cuenta con una oferta consolidada de fabricantes, importadores, distribuidores autorizados y comercializadores especializados en el suministro de equipos como mezcladoras de concreto, vibrocompactadoras tipo rana, vibradores de concreto y demás herramientas utilizadas en actividades de construcción y mejoramiento de infraestructura.

Se trata de bienes estandarizados, de uso común en el sector de la construcción y obras civiles, cuyas especificaciones técnicas son fácilmente identificables y comparables entre diferentes marcas y modelos. Esta característica permite a las entidades públicas establecer requerimientos mínimos de desempeño y calidad sin restringir la participación de potenciales oferentes, promoviendo así la libre concurrencia y la selección objetiva.

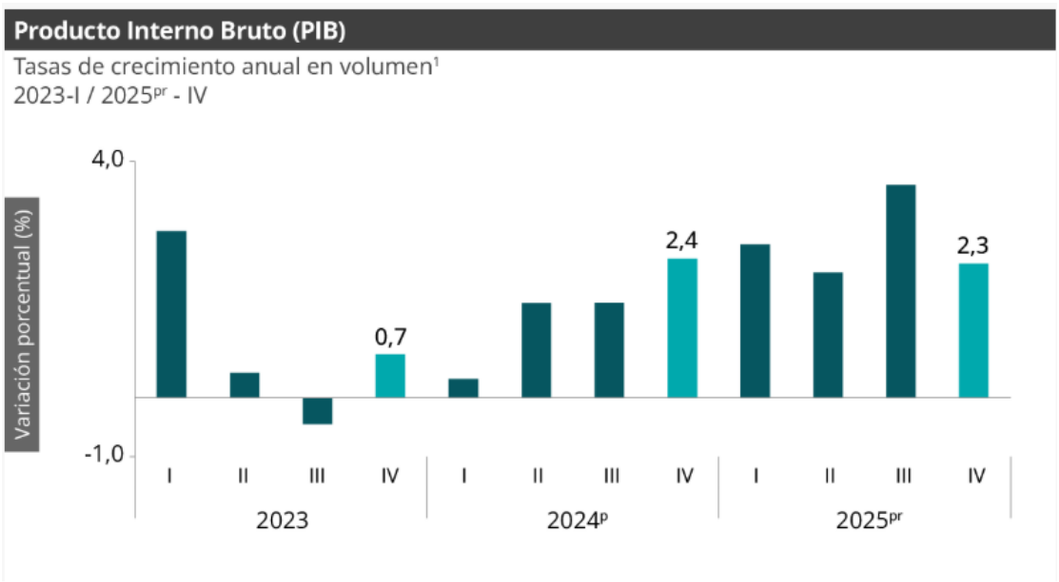
En el mercado nacional existe una amplia variedad de marcas reconocidas, tanto nacionales como internacionales, así como proveedores con presencia regional y cobertura en todo el territorio colombiano. Estos oferentes cuentan con inventarios disponibles, garantías de fábrica, manuales de operación, suministro de repuestos y servicio técnico posventa, lo que garantiza la continuidad operativa de los equipos y su adecuado mantenimiento durante la vida útil.

La dinámica del mercado está influenciada por factores como la tasa de cambio, dado que una parte importante de esta maquinaria es importada; los costos de transporte; la disponibilidad de inventarios; y la capacidad logística de los proveedores. No obstante, la existencia de múltiples oferentes genera condiciones de competencia que favorecen la obtención de precios de mercado competitivos y tiempos de entrega razonables.

La demanda de estos equipos proviene de constructoras, contratistas, entidades públicas, instituciones educativas y centros de formación que requieren maquinaria para ejecutar obras civiles y desarrollar procesos de capacitación práctica. En el caso del SENA, estos bienes permiten fortalecer los ambientes de formación y apoyar actividades relacionadas con construcción y mejoramiento de infraestructura rural.

En términos generales, el mercado presenta condiciones favorables de abastecimiento, diversidad de marcas y modelos, disponibilidad de soporte técnico y pluralidad de proveedores, lo que permite atender oportunamente las necesidades de la entidad y mitigar riesgos asociados al suministro de los bienes requeridos.

Lo anterior, se puede evidenciar en el comportamiento del PIB en lo corrido del año. Pues para En el cuarto trimestre de 2025pr, el Producto Interno Bruto en su serie original, crece 2,6% respecto al mismo periodo de 2024pr.



Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

• Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 4,6% (contribuye 0,9 puntos porcentuales a la variación anual).
• Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 4,5% (contribuye 0,8 puntos porcentuales a la variación anual).
• Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 9,9% (contribuye 0,4 puntos porcentuales a la variación anual). En el cuarto trimestre de 2025pr , el Producto Interno Bruto en su serie original, crece 2,3% respecto al mismo periodo de 2024p (ver tabla 1).

Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

• Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 4,8% (contribuye 0,9 puntos porcentuales a la variación anual).
• Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 3,4% (contribuye 0,7 puntos porcentuales a la variación anual).
• Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 11,5% (contribuye 0,5 puntos porcentuales a la variación anual).

Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto en su serie ajustada por efecto estacional y calendario crece 0,1%. Cuando se observa el comportamiento de las actividades económicas relacionadas:

• Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 4,6%.
• Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 1,6%.
• Explotación de minas y canteras crece 1,2%.

Tabla 1. Valor agregado por actividad económica
Tasas de crecimiento en volumen[1]
Cuarto trimestre 2025pr

Actividad económica	Tasas de crecimiento (%)		
	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Año total	Anual	Trimestral
	2025pr / 2024p	2025pr-IV / 2024p-IV	2025pr-IV / 2025pr-III
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	3,1	-0,4	-2,6
Explotación de minas y canteras	-6,2	-2,9	1,2
Industrias manufactureras	1,9	1,0	-1,6
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado[2]	1,1	2,9	0,8
Construcción	-2,8	-2,6	-1,5
Comercio al por mayor y al por menor[3]	4,6	3,4	1,6
Información y comunicaciones	1,0	-1,2	-2,0
Actividades financieras y de seguros	2,8	0,7	-2,4
Actividades inmobiliarias	2,0	1,9	0,4
Actividades profesionales, científicas y técnicas[4]	1,3	1,5	0,4
Administración pública, defensa, educación y salud[5]	4,5	4,8	0,2
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios[6]	9,9	11,5	4,6
Valor agregado bruto	**2,7**	**2,3**	**-0,1**
Impuestos menos subvenciones sobre los productos	2,5	2,5	0,6
Producto Interno Bruto	**2,6**	**2,3**	**0,1**

4.3 ESTUDIO DE LA DEMANDA

De conformidad con lo establecido en el numeral 4 del artículo 2.2.1.1.2.1.1 y el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, así como en atención a los lineamientos definidos por Colombia Compra Eficiente y el Manual de Contratación del SENA, la Entidad adelantó la determinación del valor estimado del contrato para el proceso "Contratar, a todo costo, la adquisición de equipos y herramientas menores para el programa de Formación Especial Campesina del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial", mediante el análisis de la información del mercado.

Para tal efecto, se realizó la solicitud de cotizaciones a través de los canales oficiales de la Entidad, dirigida a proveedores con experiencia en el suministro de bienes de características similares, garantizando condiciones de pluralidad e idoneidad. De manera complementaria, se efectuó la revisión de procesos contractuales publicados en la plataforma SECOP II, correspondientes a objetos similares adelantados por entidades estatales, lo cual permitió identificar tendencias de precios, condiciones técnicas y dinámicas del mercado.

Las cotizaciones recibidas, junto con la información analizada en SECOP II, fueron objeto de comparación y validación, permitiendo establecer precios acordes con las condiciones actuales del mercado, en concordancia con las buenas prácticas definidas por Colombia Compra Eficiente y en cumplimiento de los principios de planeación, economía y selección objetiva que rigen la contratación estatal.

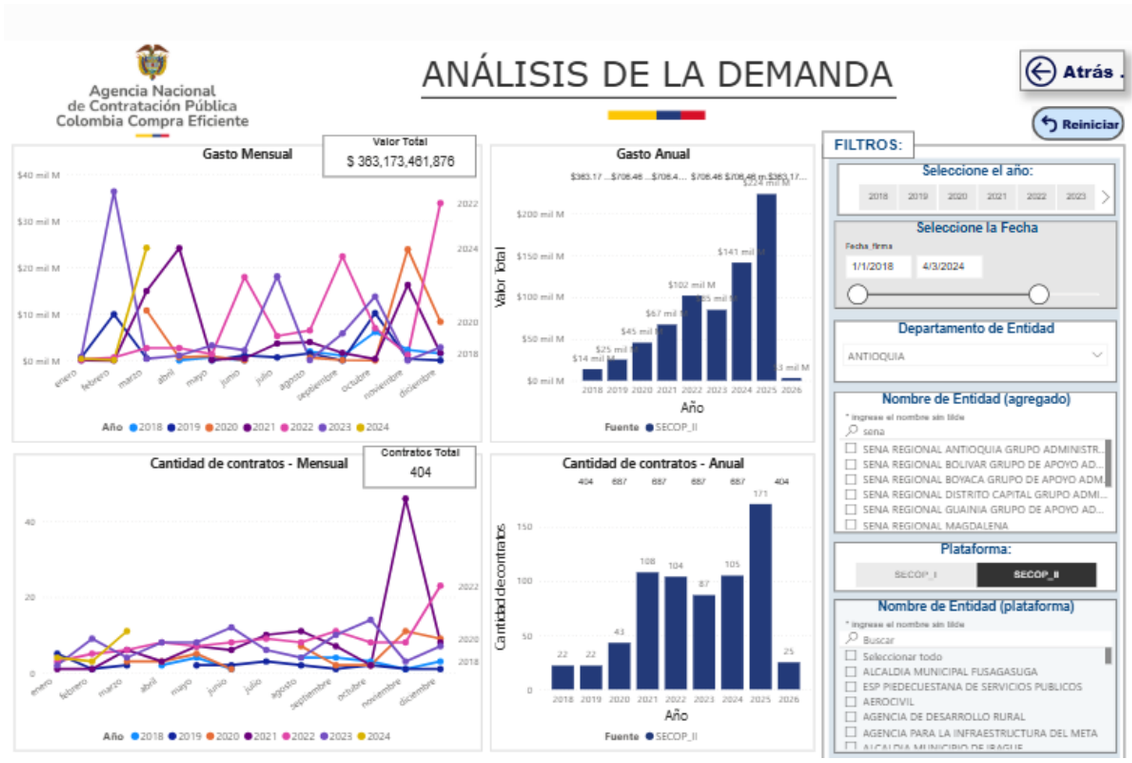
El análisis de la demanda para el proceso cuyo objeto es "CONTRATAR, A TODO COSTO, LA ADQUISICIÓN DE EQUIPOS Y HERRAMIENTAS MENORES PARA EL PROGRAMA DE FORMACIÓN ESPECIAL CAMPESINA DEL COMPLEJO TECNOLÓGICO MINERO AGROEMPRESARIAL", dentro del cual se contempla la adquisición de una mezcladora de concreto de un (1) bulto con motor diésel de 5 HP y 3.600 RPM, una vibrocompactadora tipo rana de 68 x 48 cm con motor diésel de 10 HP, un vibrador de concreto diésel y una mezcladora de concreto de medio (1/2) bulto con motor diésel de 4 HP y 3.600 RPM, se realizó con base en la información consultada en la plataforma transaccional de la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente.

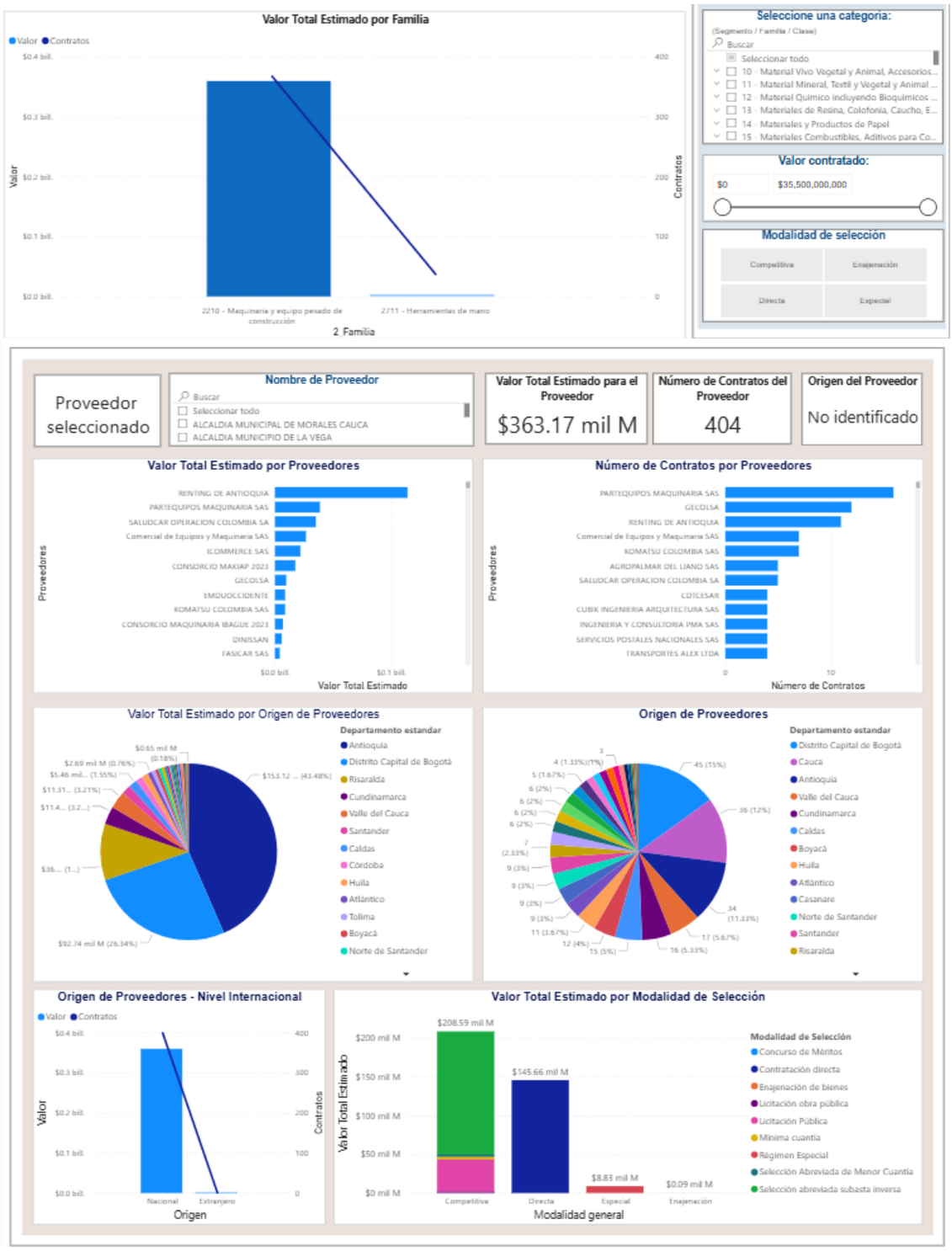
De la revisión de los procesos publicados por diferentes entidades estatales se evidenció que existe una demanda constante y sostenida de este tipo de maquinaria menor para construcción, utilizada en actividades de mezcla, vaciado y vibrado de concreto, así como en labores de compactación de suelos y adecuación de infraestructura. Las gráficas y registros históricos de Colombia Compra Eficiente muestran que entidades del orden nacional, departamental y municipal, tales como alcaldías, gobernaciones, establecimientos públicos, instituciones educativas y centros de formación, adelantan de manera recurrente procesos contractuales para la adquisición de estos equipos.

El comportamiento de la demanda demuestra que se trata de bienes de uso frecuente y necesario para la ejecución de obras civiles, mantenimiento de infraestructura, mejoramiento de vías terciarias, adecuación de espacios comunitarios y fortalecimiento de ambientes de formación. Asimismo, la información consultada evidencia que los procesos se desarrollan mediante diferentes modalidades de selección, dependiendo del presupuesto oficial y de las necesidades particulares de cada entidad, lo que ratifica que estos equipos corresponden a bienes estandarizados y ampliamente comercializados en el mercado nacional.

En el caso del Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA, la demanda institucional surge de la necesidad de contar con equipos que permitan desarrollar actividades prácticas en el marco del Programa de Formación Especial Campesina, orientadas al mejoramiento de infraestructura rural y al fortalecimiento de competencias técnicas de la población campesina. Estos equipos son indispensables para ejecutar jornadas de formación relacionadas con la preparación y colocación de concreto, compactación de materiales y construcción de pequeñas obras de infraestructura productiva y comunitaria.

La información histórica disponible en Colombia Compra Eficiente permite concluir que la demanda pública de maquinaria menor para construcción se mantiene estable en el tiempo, lo que demuestra que los bienes objeto del presente proceso son requeridos de manera permanente por las entidades estatales para el cumplimiento de sus funciones misionales. En consecuencia, la adquisición de los equipos solicitados resulta plenamente justificada, pertinente y coherente con las necesidades del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial, garantizando el fortalecimiento de los ambientes de formación y el cumplimiento de los objetivos institucionales del SENA.





4.3.1. ESTUDIO DE LA OFERTA

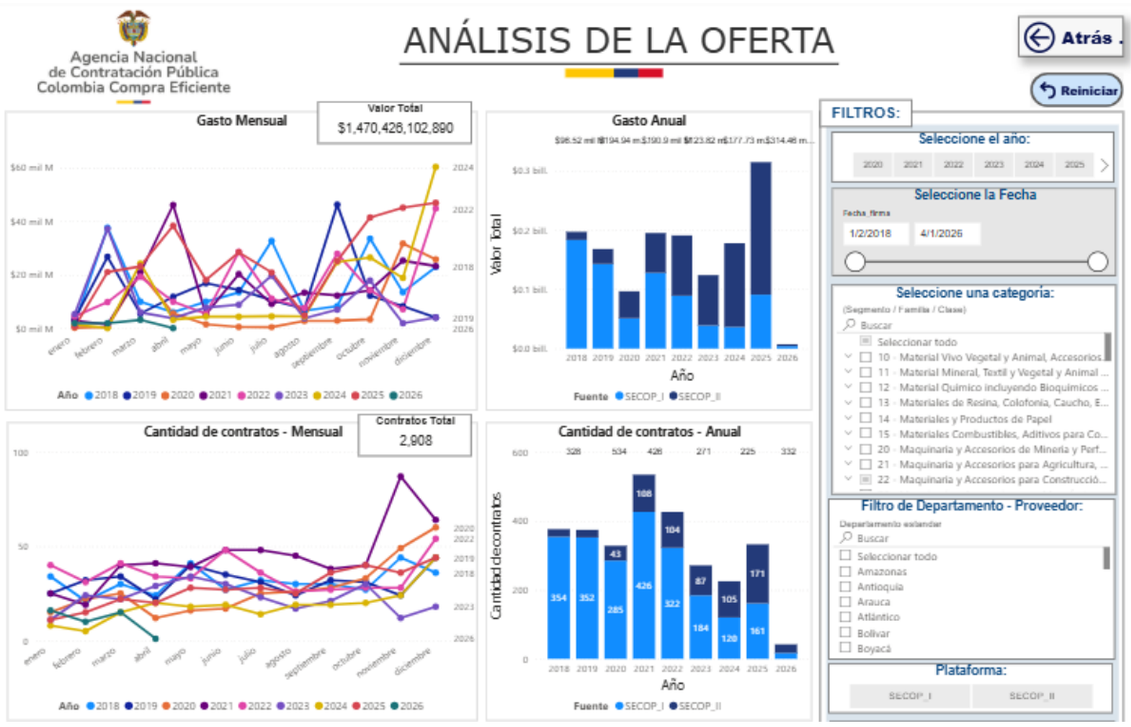
La oferta del mercado para la prestación de servicios logísticos orientados a la organización y desarrollo de actividades culturales, deportivas, recreativas, artísticas y sociales es amplia y competitiva en Colombia, dado que existe un número significativo de empresas legalmente constituidas que cuentan con experiencia en la planeación, coordinación y ejecución integral de este tipo de eventos para entidades públicas y privadas. Estas empresas ofrecen servicios que incluyen, entre otros, alquiler de escenarios, sonido, iluminación, tarimas, mobiliario, transporte, alimentación, hospedaje, apoyo logístico, personal de protocolo, recreacionistas, juzgamiento deportivo y suministro de materiales e insumos requeridos para el desarrollo de las actividades.

De acuerdo con la información disponible en el sistema de compras públicas SECOP II, administrado por la Colombia Compra Eficiente, y con las estadísticas del visor de analítica de dicha entidad, el mercado de servicios logísticos presenta una alta participación de oferentes en los procesos de contratación adelantados por entidades estatales bajo las modalidades de mínima cuantía, selección abreviada y licitación pública. Las gráficas de Colombia Compra Eficiente evidencian que este sector registra un número considerable de procesos adjudicados anualmente, con pluralidad de proponentes y una importante distribución geográfica en todo el territorio nacional, lo cual refleja la existencia de condiciones de competencia efectiva y suficiente capacidad de respuesta por parte del mercado.

En los procesos consultados con objetos similares al presente, se observó la participación de empresas especializadas en operación logística y organización de eventos, muchas de las cuales cuentan con Registro Único de Proponentes (RUP) vigente, capacidad financiera y experiencia específica en contratos con entidades del orden nacional y territorial. La concurrencia de varios oferentes en este tipo de procesos demuestra que no existe concentración del mercado en pocos proveedores, sino una oferta diversificada que favorece la obtención de propuestas competitivas en términos técnicos y económicos.

Adicionalmente, el análisis de las gráficas de Colombia Compra Eficiente muestra una tendencia estable en la contratación de este tipo de servicios, con una demanda recurrente por parte de entidades públicas que desarrollan programas institucionales de bienestar, formación, cultura y deporte. Esta dinámica ha incentivado el fortalecimiento de empresas del sector, que cuentan con infraestructura operativa, talento humano y redes de proveedores suficientes para atender requerimientos de diversa magnitud en cualquier región del país.

En consecuencia, se concluye que el mercado nacional ofrece una amplia disponibilidad de proveedores idóneos para ejecutar el objeto contractual propuesto, garantizando pluralidad de oferentes, competencia efectiva y capacidad técnica, administrativa y financiera suficiente para atender las necesidades del SENA en condiciones de calidad, oportunidad y eficiencia, lo que permite adelantar el proceso de contratación con la expectativa razonable de recibir varias ofertas que satisfagan los requisitos establecidos por la entidad.





4.3.1.1 ¿Dinámica de producción, distribución y entrega del bien o servicio? La dinámica de producción, distribución y entrega de los bienes correspondientes a equipos y herramientas menores para el Programa de Formación Especial Campesina del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial del SENA se desarrolla a través de una cadena de suministro consolidada en el sector ferretero, agroindustrial y de suministros para formación. Los bienes objeto del proceso son fabricados por empresas nacionales e internacionales especializadas y posteriormente comercializados por distribuidores mayoristas y minoristas que cuentan con inventarios permanentes y redes de abastecimiento suficientes para atender requerimientos de entidades públicas.

La producción de estos elementos se realiza de manera estandarizada, bajo especificaciones técnicas definidas por los fabricantes y normas de calidad aplicables, lo que garantiza uniformidad en sus características, desempeño y vida útil. En el mercado nacional existe una amplia oferta de marcas y proveedores que comercializan

herramientas manuales, equipos menores, utensilios agrícolas y demás elementos requeridos para los procesos de formación, permitiendo a la entidad acceder a productos de características equivalentes y de disponibilidad inmediata o de corto plazo.

La distribución se efectúa a través de almacenes especializados, ferreterías, distribuidores autorizados y empresas comercializadoras que adquieren los productos directamente de fabricantes o importadores y los mantienen en inventario. Estos proveedores cuentan con capacidad logística para realizar el despacho de los bienes hasta las instalaciones del SENA, asumiendo el transporte, cargue, descargue y entrega en el lugar indicado por la entidad.

La entrega se realiza generalmente en una sola remesa o en entregas parciales previamente coordinadas con el supervisor del contrato, acompañadas de la respectiva factura, garantías y documentos que acrediten las especificaciones técnicas y la calidad de los productos. Previo al recibo a satisfacción, la entidad verifica que los bienes entregados correspondan en cantidad, marca, referencia y características a las exigidas en los estudios previos y en la oferta presentada por el contratista.

En consecuencia, la dinámica de producción, distribución y entrega de los equipos y herramientas menores es ágil y estandarizada, respaldada por un mercado ampliamente desarrollado y con múltiples oferentes que cuentan con capacidad de suministro inmediato y cobertura logística suficiente para garantizar la entrega oportuna y en óptimas condiciones de los bienes requeridos por el SENA.

4.3.1.2 ¿Quién vende?

En el mercado colombiano, los equipos y herramientas menores requeridos para el Programa de Formación Especial Campesina del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial del SENA, son comercializados por fabricantes, importadores, distribuidores mayoristas y establecimientos especializados del sector ferretero, agropecuario e industrial. Estos bienes incluyen herramientas manuales, utensilios agrícolas, equipos menores y demás elementos necesarios para el desarrollo de los procesos de formación dirigidos a la población campesina.

Entre los principales proveedores con cobertura nacional se encuentran Homecenter, Easy, Truper Colombia y diversos distribuidores autorizados de marcas reconocidas del sector ferretero y agroindustrial. Adicionalmente, en el departamento de Antioquia y en la subregión del Magdalena Medio operan ferreterías, almacenes agropecuarios y comercializadoras regionales con capacidad para suministrar y entregar los bienes directamente en las instalaciones del SENA.

La comercialización de estos productos se realiza a través de inventarios disponibles en bodegas y puntos de venta, lo que permite atender requerimientos institucionales en tiempos de entrega relativamente cortos. Los proveedores asumen el transporte, cargue, descargue y entrega de los bienes en el lugar indicado por la entidad, acompañando el suministro con la factura, garantías y documentos que acrediten el cumplimiento de las especificaciones técnicas exigidas.

En consecuencia, el mercado presenta una oferta suficiente y diversificada de proveedores que pueden atender el objeto contractual “CONTRATAR, A TODO COSTO, LA ADQUISICIÓN DE EQUIPOS Y HERRAMIENTAS MENORES PARA EL PROGRAMA DE FORMACIÓN ESPECIAL CAMPESINA DEL COMPLEJO TECNOLÓGICO MINERO AGROEMPRESARIAL”, garantizando disponibilidad de los productos, pluralidad de oferentes y capacidad logística para realizar la entrega oportuna en el CTMAE.

Para el análisis de la demanda, se analizaron algunos procesos de contratación que presentan objetos contractuales, actividades e ítems, modalidad de contratación y tipos de contrato similares a los que pretende celebrar la entidad compradora en este caso, a dichos procesos se le analizan algunos datos de condiciones requeridas que permitirán establecer requisitos habilitantes acordes con la realidad del sector, su demanda y su oferta.

Para tal efecto se realizó la verificación en la página del SECOP II de los procesos similares y las exigencias determinadas por el CTMAE como requisitos habilitantes según los siguientes procesos de referencia en los últimos años:

Número del proceso / contrato	Objeto contractual	Contratista	Plazo de ejecución	Valor del contrato	Modalidad de selección
MC-ANT-CIAA-00243-2024	Adquisición de equipos de laboratorio para el Laboratorio de Servicios Tecnológicos del Centro de la Innovación, la Agroindustria y la Aviación – Regional Antioquia	Proveedor adjudicado en SECOP II	3 meses	$23.708.227	Mínima cuantía
MC-CASANARE-2024	Adquisición de herramientas menores y materiales para ambientes de formación del Centro Agroindustrial y Fortalecimiento Empresarial de Casanare	Contratista registrado en SECOP II	30 días calendario	$38.500.000 (aprox.)	Mínima cuantía
MC-HUILA-2024	Compra de herramientas menores y equipos para el desarrollo de la Formación Especial Campesina del Centro Agroempresarial y Desarrollo Pecuario del Huila	Contratista registrado en SECOP II	45 días calendario	$42.000.000 (aprox.)	Mínima cuantía
MC-BOYACÁ-2024	Adquisición de maquinaria industrial y herramientas menores para procesos de formación del Centro Minero de Boyacá	Contratista registrado en SECOP II	1 mes	$55.000.000 (aprox.)	Mínima cuantía
MC-META-2024	Compra de herramientas y equipos menores para programas de formación rural y campesina del Centro Agroindustrial del Meta	Contratista registrado en SECOP II	30 días calendario	$47.800.000 (aprox.)	Mínima cuantía

4.4 ESTUDIO DE MERCADO

De conformidad con lo establecido en el Manual de Contratación del SENA para la determinación del presupuesto oficial, en el presente caso se empleó la metodología de análisis de cotizaciones, mediante la solicitud directa de ofertas a proveedores a través de la plataforma SECOP II además de la plataforma dispuesta por la Entidad, garantizando condiciones de transparencia y pluralidad. Las cotizaciones recibidas fueron objeto de revisión y comparación, permitiendo identificar precios de mercado actualizados, acordes con las condiciones reales de oferta y demanda para los bienes requeridos. Este ejercicio aseguró la confiabilidad de la información y la adecuada estructuración del presupuesto oficial.

El análisis efectuado permitió establecer que el mercado cuenta con oferentes idóneos, con experiencia en la provisión de bienes de características similares a los requeridos en el presente proceso, evidenciando así la existencia de pluralidad de potenciales proveedores y condiciones de competencia.

En consecuencia, el Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial – SENA concluye que existe una oferta suficiente en el mercado para atender la necesidad identificada, lo cual justifica la continuidad

del presente proceso contractual y asegura que la Entidad podrá seleccionar un proveedor que garantice eficiencia, eficacia y el cumplimiento de los estándares institucionales.

3.4.1 . Análisis de presupuesto estudio de mercado:

De conformidad con lo establecido en el numeral 4 del artículo 2.2.1.1.2.1.1 y el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, así como en atención a los lineamientos definidos en el Manual de Contratación del SENA y las Circulares internas 3-2013-000162 y 3-2013-133, para la elaboración de estudios y documentos previos, la Entidad adelantó la determinación del valor estimado del contrato mediante la solicitud de cotizaciones.

Para tal efecto, se realizó la solicitud de cotizaciones a través de la plataforma SECOP II, dirigida a proveedores del mercado que cuentan con experiencia en el suministro de bienes de características similares, con el fin de garantizar condiciones de pluralidad, idoneidad y conocimiento del sector.

Las cotizaciones recibidas fueron analizadas y comparadas, permitiendo establecer precios acordes con las condiciones actuales del mercado, en cumplimiento de los principios de planeación, economía y selección objetiva que rigen la contratación estatal.

ESTUDIO DE MERCADO **5_9502_536 Contratar, a todo costo, la adquisición de equipos y herramientas menores para el programa de Formación Especial Campesina del Complejo Tecnológico Minero Agroempresarial.**							
LISTADO DE INSUMOS DE BIENESTAR AL APRENDIZ							
ITEM	**CÓDIGO UNSPSC**	**DESCRIPCIÓN DE LA ACTIVIDAD SERVICIOS Y ELEMENTOS A ENTREGAR**	**UNIDAD DE MEDIDA**	**CANT.**	**VALOR UNITARIO 1 IVA INCLUIDO**	**VALOR UNITARIO 2 IVA INCLUIDO**	**VALOR UNITARIO PROMEDIO. IVA INCLUIDO**
1	22101609	MEZCLADORA DE 1 BULTO MOTOR DIESEL 5 HP IMP 3600 RPM	UNIDAD	1	$ 10,203,850.00	$ 9,750,000	$ 9,976,925.00
2	22101511	VIBRO COMPACTADORA RANA 68 X48 CM MOTOR DIESEL DE 10 HP	UNIDAD	1	$ 7,396,070.00	$ 7,105,000	$ 7,250,535.00
3	27112205	VIBRADOR DE CONCRETO MTCOD1207 A DIESEL	UNIDAD	1	$ 4,204,700.00	$ 3,850,000	$ 4,027,350.00
4	22101609	MEZCLADORA DE CONCRETO MEDIO BULTO DIESEL 4HP 3600 RPM	UNIDAD	1	$ 9,074,780.00	$ 7,950,000	$ 8,512,390.00

3.4.2 Análisis del valor estimado del contrato y presupuesto oficial.

El presupuesto total del contrato será hasta por la suma de **CUARENTA Y TRES MILLONES TRESCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($43.300.000),** incluido el Impuesto al Valor Agregado (I.V.A.), cuando a ello hubiere lugar y demás impuestos, tasas, contribuciones de carácter nacional y/o municipal de carácter legal, costos directos e indirectos. El valor de presupuesto total el cual se agotará de acuerdo con las cantidades requeridas y multiplicadas por los valores unitarios de la oferta ganadora.

El valor unitario estimado en cada ítem tan solo será tomado como valor de referencia para la selección del proveedor, sin embargo, el contrato se ejecutará por la totalidad del presupuesto disponible, el cual se agotará de acuerdo con las cantidades requeridas y multiplicadas por los valores unitarios de la oferta ganadora.

NOTA: La lista es indicativa, lo que significa que no necesariamente los Ítems contenidos en ella serán solicitados y la cantidad solicitada de cada ítem dependerá de la necesidad de la entidad.

5. ANÁLISIS DEL RIESGO

El análisis y matriz de riesgo forman parte integral del proceso como anexo.

Dado en Puerto Berrío a los 19 días del mes de mayo de 2026

Firmado digitalmente por Fernando Cano Gomez
Fecha: 2026.05.19 14:14:59 -05'00'

FERNANDO CANO GOMEZ
Subdirector

Elaboró: Liseth Gisella Salamanca Castro – Apoyo contratación de Bienes y Servicios.

Revisó componente jurídico: Jesus Alberto Usta Pacheco – Abogado -Contratista.

Firmado digitalmente por Jesus Alberto Usta Pacheco
Fecha: 2026.05.19 13:01:55 -05'00'