ESTUDIO DE MERCADO

En cumplimiento al artículo 2.2.1.1.1.6.1., del Decreto 1082 de 2015, el cual establece que, "*La Entidad Estatal debe hacer durante la etapa de planeación el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de Análisis de Riesgo*", el Servicio Nacional de Aprendizaje - SENA, Regional Chocó, elaboró el presente documento, en el que se plasma el análisis necesario para lograr satisfacer la necesidad de la Entidad que permita establecer el contexto del Proceso de Contratación, identificar algunos de los Riesgos y determinar los requisitos habilitantes para el desarrollo del mismo, así como el contexto en el cual los posibles proveedores desarrollan su actividad.

OBJETO: Contratar el levantamiento topográfico, planimétrico mediante sistema de georeferenciación- GNSS - RTK de lote ubicado en el municipio del Atrato - Chocó.

El objeto contractual se clasifica en el siguiente código del Clasificador de Bienes y Servicios:

1. CLASIFICACIÓN

UNSPSC – Decreto 1082 de 2015 (o norma vigente)			
ÍTEM	**GRUPO**	**CÓDIGO**	**DENOMINACIÓN (Clase o producto)**
1	(F) Servicios	80101600	Gerencia de proyectos
2	(F) Servicios	72101507	Servicios de formación profesional e ingeniería
3	(F) Servicios	81101500	Ingeniería Civil y Arquitectura

2. SECTOR PERTENECIENTE AL OBJETO CONTRACTUAL

SECTOR ECONÓMICO
Sector terciario o de servicios
Servicios profesionales

3. ANÁLISIS DEL SECTOR

Para dar cumplimiento al decreto 1082 de 2015 se establece un análisis al sector sobre la oferta y la demanda del mercado que nos permita, entre otras actividades:

- Conocer las características de las empresas que conforman el segmento del mercado que tienen la capacidad de suplir la necesidad de contratación en este centro de formación.
- Determinar las variables técnicas y/o financieras que sirvan de base para estructurar el proceso de selección, garantizando la pluralidad de oferentes y su selección objetiva.

- Establecer precios referentes en el mercado y el presupuesto del servicio a contratar tomando de referencia el análisis efectuado de los precios suministrados por parte del mercado.

El levantamiento topográfico es una herramienta fundamental para la gestión de bienes inmuebles, ya que proporciona información técnica, clara y precisa sobre las dimensiones reales, los linderos y la ubicación geográfica de un terreno. Su importancia radica en diversos factores estratégicos y operativos:

- ✓ **Identificación y Planeación:** Permite la adecuada identificación de predios que carecen de información actualizada, facilitando la planeación técnica y el posible uso del terreno en proyectos institucionales o procesos formativos.
- ✓ **Seguridad Jurídica y Administrativa:** Al delimitar correctamente el área total y definir linderos con coordenadas exactas, se evitan conflictos legales por la delimitación del terreno y se garantiza una administración adecuada del bien.
- ✓ **Soporte para Infraestructura:** Actúa como el soporte técnico necesario para cualquier intervención futura, proporcionando datos de planimetría y altimetría (curvas de nivel) esenciales para el diseño de obras en terrenos irregulares o con pendientes.
- ✓ **Precisión Técnica:** Mediante el uso de tecnologías como el sistema GNSS - RTK, se asegura que la información esté georreferenciada bajo estándares oficiales, lo que permite separar áreas específicas de un lote mayor con total exactitud.
- ✓ **Toma de Decisiones:** El procesamiento de estos datos en planos digitales y memorias técnicas ofrece a las organizaciones una base confiable para evaluar la viabilidad de futuros proyectos de construcción o desarrollo

Contratar una consultoría es crucial para *el levantamiento topográfico, planimétrico mediante sistema de georeferenciación- GNSS - RTK de lote ubicado en el municipio del Atrato – Chocó*; al realizar esta inversión en el departamento del Chocó, el SENA cumple con su función de impulsar el desarrollo social y técnico en las regiones. Contar con planos actualizados y georreferenciados es el primer paso para convertir un lote sin uso definido en un nodo de desarrollo regional que genere empleo y conocimiento.

Beneficios de la consultoría

La importancia de esta consultoría radica en la necesidad de obtener información técnica precisa para la gestión administrativa y el desarrollo de proyectos institucionales en un terreno de 48 hectáreas que actualmente carece de datos actualizados.

- ✓ **Precisión Jurídica y Delimitación:** El servicio permite conocer con exactitud el área total y definir los linderos existentes, lo cual es fundamental para evitar conflictos legales o territoriales por la delimitación del terreno.
- ✓ **Identificación Técnica Especializada:** Facilita la identificación plena de un predio en el municipio del Atrato, permitiendo conocer sus dimensiones reales y ubicación geográfica exacta en el corregimiento de Paimadó.

- ✓ **Georreferenciación de Alta Tecnología:** La implementación del sistema **GNSS - RTK** garantiza que los puntos levantados estén vinculados al sistema oficial **MAGNA SIRGAS**, asegurando estándares de precisión submétrica necesarios para la planeación moderna.
- ✓ **Segregación de Áreas:** La consultoría es indispensable para separar técnicamente un área específica de **16 hectáreas** dentro del lote mayor, permitiendo una división predial exacta para fines específicos.
- ✓ **Soporte para Proyectos Futuros:** Al contar con planos de planimetría y altimetría (curvas de nivel), la institución obtiene el soporte técnico necesario para diseñar futuras construcciones o intervenciones en terrenos con pendientes e irregularidades.
- ✓ **Gestión de Obstáculos Naturales:** El alcance técnico considera la presencia de árboles y material vegetal, integrando actividades de rocería y toma de puntos suficientes para reflejar la realidad física del predio.
- ✓ **Documentación Oficial y Editable:** La entrega de información en formatos **PDF y DWG** asegura que la entidad disponga de cartografía lista para ser utilizada en cualquier software de diseño o procesos de contratación posteriores.

Necesidad de la contratación

De conformidad con el artículo 25 del Decreto 249 de 2004, los Centros de Formación son las dependencias responsables de la prestación de los servicios de formación profesional integral, los servicios tecnológicos, la promoción y el desarrollo del empresarismo, la normalización y evaluación de competencias laborales en interacción con entes públicos y privados y en articulación con las cadenas productivas y los sectores económicos.

El SENA Regional Chocó requiere contar con información técnica clara y precisa sobre un lote ubicado en el municipio del Atrato en la vereda Chintado, corregimiento de Paimadó, con el fin de conocer sus dimensiones reales, linderos y ubicación geográfica.

Actualmente, el predio no cuenta con un levantamiento topográfico actualizado ni georreferenciado, lo que dificulta su adecuada identificación, planeación y posible uso en procesos formativos o proyectos institucionales.

La misión del SENA se centra en ofrecer formación profesional integral para el trabajo. Al obtener información técnica precisa sobre las 48 hectáreas del predio, la entidad asegura la base física necesaria para:

- **Planear nuevos ambientes de aprendizaje:** El levantamiento permite proyectar aulas, talleres o granjas siguiendo la realidad del terreno.

- **Uso en procesos formativos:** El documento destaca que la falta de información dificulta el uso del lote en proyectos institucionales y procesos de formación.

Dado que el predio se encuentra en una zona rural (vereda Chintado, corregimiento de Paimadó), este proceso técnico es vital para programas que buscan potenciar las economías campesinas.

La separación técnica de 16 hectáreas permite destinar áreas específicas a proyectos productivos o de investigación agropecuaria que beneficien a la comunidad local.

Parte de la misión administrativa del SENA es garantizar la transparencia y el uso eficaz de sus activos. El levantamiento topográfico contribuye a esto mediante:

- **Seguridad Jurídica:** Al definir correctamente los linderos y evitar conflictos de delimitación, se protege el patrimonio de la entidad.

- **Actualización Tecnológica:** El uso de tecnología **GNSS - RTK** asegura que la entidad cuente con datos de alta precisión bajo estándares nacionales (MAGNA SIRGAS), facilitando cualquier intervención futura de manera profesional y técnica.

Al realizar esta inversión en el departamento del Chocó, el SENA cumple con su función de impulsar el desarrollo social y técnico en las regiones. Contar con planos actualizados y georreferenciados es el primer paso para convertir un lote sin uso definido en un nodo de desarrollo regional que genere empleo y conocimiento

La contratación de este servicio es necesaria para:

- ✓ Conocer con exactitud el área total del predio (48 Ha)
- ✓ Identificar y definir los linderos existentes
- ✓ Separar técnicamente un área de 16 Ha
- ✓ Contar con planos actualizados
- ✓ Facilitar futuros proyectos del SENA
- ✓ Evitar conflictos por delimitación del terreno

Este proceso permite una adecuada administración del bien y soporta técnicamente cualquier intervención futura.

La presente necesidad se alinea con los objetivos del **SENA Regional Chocó** para fortalecer su infraestructura física y técnica, permitiendo el desarrollo de procesos formativos y proyectos institucionales en el departamento. Esta contratación se desprende de la necesidad de la Entidad de administrar adecuadamente los bienes inmuebles de la entidad.

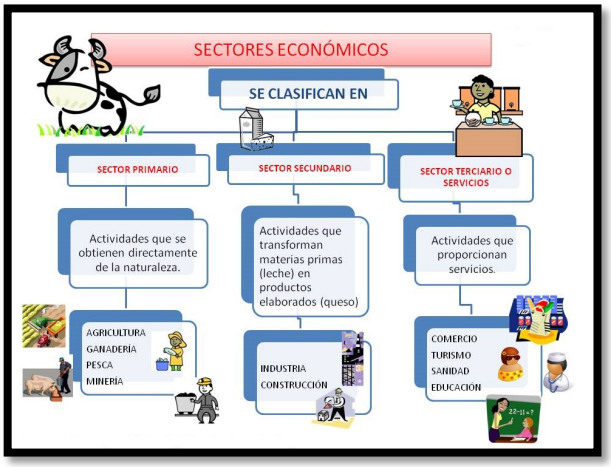
4. ANÁLISIS DEL MERCADO:

La Entidad Estatal debe revisar los aspectos generales del mercado del bien, obra o servicio que sean relevantes en el Proceso de Contratación. Para el efecto, Colombia Compra Eficiente recomienda analizar, entre otros, los siguientes contextos, los cuales pueden tener un alcance local, regional, nacional o internacional, dependiendo del Proceso de Contratación.

Sectores de la Economía Colombiana[1]

[1] https://actividadeseconmicas.blogspot.com/2017/08/sectores-de-la-economia-colombiana.html

Los sectores económicos de Colombia se dividen en tres: el sector primario o sector agrícola, el sector secundario o sector industrial, el sector terciario o sector de prestación de servicios y el sector cuaternario o sector de la investigación.



- **Sector primario**: El que obtiene productos directamente de la naturaleza, materias primas, creaciones, etc.

  - ✓ sector ganadero
  - ✓ Sector pesquero (del río o mar)
  - ✓ Sector minero (de las minas y complementos rocosos)
  - ✓ Sector forestal

- **Sector Secundario**: El que transforma materias primas en productos terminados o semielaborados

  - ✓ Sector industrial
  - ✓ Sector energético
  - ✓ Sector minero (Se considera también parte del sector secundario porque a partir de la minería se pueden crear distintos productos).
  - ✓ Sector de la construcción.

- **Sector Terciario** es considerado como sector de servicios ya que no produce bienes, sino servicios

  - ✓ Sector transportes
  - ✓ Sector comunicaciones
  - ✓ Sector comercial
  - ✓ Sector turístico
  - ✓ Sector sanitario

- ✓ Sector educativo
- ✓ Sector financiero
- ✓ Sector de la administración

El proceso contractual que tiene por objeto "**Contratar el levantamiento topográfico, planimétrico mediante sistema de georeferenciación- GNSS - RTK de lote ubicado en el municipio del Atrato - Chocó**", pertenece al sector **TERCIARIO** de la economía, también conocido como el sector de servicios. Este sector no se encarga de la extracción de materias primas ni de la transformación industrial de bienes, sino que abarca todas aquellas actividades encaminadas a satisfacer necesidades mediante la prestación de servicios especializados, tales como la asesoría técnica, legal o administrativa.

Las **consultorías** pertenecen principalmente al sector servicios (o terciario), pero debido a su enfoque en el conocimiento, la investigación y la innovación, a menudo se asocian con el sector cuaternario. La consultoría es un servicio profesional de asesoramiento especializado, por lo que su ubicación exacta puede variar dependiendo de su área de enfoque, como consultoría de gestión, financiera, tecnológica o de recursos humanos.

- **Sector servicios (terciario):** Este es el sector general donde se ubican todos los servicios. La consultoría encaja aquí como una actividad económica que presta servicios a otras empresas.
- **Sector cuaternario:** Este sector se centra en la gestión del conocimiento y se incluye la consultoría, la investigación y el desarrollo, la tecnología y la educación. Las empresas de consultoría suelen ser especialistas en sus áreas de conocimiento, lo que las relaciona con este sector más moderno.
- **Subsectores específicos:** La consultoría puede especializarse en áreas como:
  - Finanzas
  - Tecnología de la información
  - Gestión de operaciones
  - Estrategia y desarrollo organizacional
  - Recursos humanos
  - Salud, educación o legal

Sector de Las Mipymes

En el mercado chocoano existen gran cantidad de empresas del régimen común y simplificado, cuyo objeto social se relaciona directamente con el objeto contractual que se está adelantando mediante el presente proceso; del análisis realizado se evidencia que en el Sector existen varios oferentes que brindan los bienes relacionados y con los que se puede adelantar un mayor poder de negociación, se generaliza que estos actúan como competidores presentes en el mercado, con lo que se logrará obtener precios más bajos y condiciones más favorables para la entidad.

En este sentido, la entidad tuvo en cuenta cotizaciones de varias empresas prestadoras del bien requerido, y se realizó verificación en cuanto a cantidades, condiciones técnicas como garantía,

tiempo de entrega, precios y forma de pago; que ofertan a nivel nacional, de tal manera que se identificó que en este mercado existen múltiples empresas cuyo objeto social se relaciona directamente con el objeto contractual que se está adelantando.

De los procesos contractuales anteriores se concluye que existen posibles proveedores en el mercado local y nacional suficientes que cumplen con la capacidad técnica, operativa, para prestar el servicio solicitado, en las condiciones de oportunidad, calidad y cantidad que la entidad requiere.

El Decreto 957 de 2019 señaló los criterios de clasificación de empresas como micro, pequeñas o medianas empresas, de acuerdo con los ingresos percibidos en un año por actividades ordinarias y el sector en el que se encuentren[2].
En Colombia el segmento empresarial esta clasificado en micro, pequeñas, medianas y grandes empresas, esta clasificación estuvo reglamentada en la Ley 590 de 2000 conocida como la Ley Mipymes y sus modificaciones (Ley 905 de 2004); y posteriormente por el Decreto MinCIT No. 957 del 5 de junio de 2019, que rige actualmente.

Cuadro Clasificacion 2026 1 UVT = $52.374 pesos:

Cuadro clasificación 2026 1 UVT= $52.374 pesos:

Clasificación	Manufactura	Servicios	Comercio
Microempresas	Hasta $1.234.088.562	Hasta $1.727.713.512	Hasta $2.344.731.606
Pequeñas empresas	Superior a $1.234.088.562 y hasta $10.736.408.130	Superior a $1.727.713.512 y hasta $6.910.801.674	Superior a $2.344.731.606 y hasta $22.583.459.304
Medianas empresas	Superior a $10.736.408.130 y hasta $90.950.855.310	Superior a $6.910.801.674 y hasta $25.298.422.716	Superior a $22.583.459.304 y hasta $113.164.082.8088
Grandes empresas	Superior a $90.950.855.310	Superior a $25.298.422.716	Superior a $113.164.082.808

Para ponerlo en perspectiva, aquí una lista rápida de valores históricos de la UVT en Colombia:

Año	Valor de UVT (COP)
2026	**$52.374**
2025	$49.799
2024	$47.065
2023	$42.412
2022	$38.004
2021	$36.308
2020	$35.607

2 https://actualicese.com/asi-operara-la-clasificacion-de-empresas-por-tamano-en-2023/

- **Mipymes tendrán facilidades para poder contratar con el Estado, ¿cuáles son?**[3]

En Colombia, el sistema de compras públicas busca facilitar la participación de las MiPymes en las contrataciones estatales, reconociendo su importancia para el crecimiento económico y la reducción de la inequidad. Se han implementado medidas para reducir barreras de acceso y promover la inclusión de estas empresas en los procesos de contratación pública.

Marco normativo y políticas:

- **Ley 590 de 2000:**

Esta ley establece lineamientos para la estructuración de políticas públicas inclusivas para las MiPymes.

- **Ley de Emprendimiento (Ley 2069 de 2020) y Decreto 1860 de 2021:**

Estas normas modificaron el sistema de compra y contratación pública para fomentar la participación de las MiPymes.

- **Plan Nacional de Desarrollo - Ley 2294 de 2023:**

Fomenta la participación de las MiPymes en las compras públicas como un pilar fundamental para el crecimiento económico y la reducción de la inequidad.

Medidas para la inclusión:

- **Criterios diferenciales para MiPymes:**

Se establecen requisitos habilitantes diferenciales que promueven y facilitan la participación de las MiPymes en los procesos de selección competitivos.

- **División de procesos por segmentos:**

Se alienta a las entidades públicas a dividir los procesos de contratación por segmentos para reducir requisitos y facilitar la participación de las MiPymes.

- **Catálogo inclusivo:**

Se busca crear un catálogo para la adquisición de bienes y servicios con características uniformes y no uniformes, incluyendo productos de origen agropecuario y de la economía popular.

- **Ferias de negocios inclusivas:**

Se implementan espacios para identificar barreras de acceso en los procesos de contratación por parte de las MiPymes y actores de la economía popular.

- **Mecanismos para superar barreras:**

Se busca eliminar barreras de acceso al sistema de compras públicas que impidan la participación de las MiPymes.

Importancia de las MiPymes:

- Las MiPymes son actores estratégicos en el crecimiento de la economía, la transformación del aparato productivo y el mejoramiento de la competitividad del país.
- Su participación en las compras públicas contribuye a la generación de empleo y a la distribución más equitativa de la riqueza.

[3] https://www.bancoldex.com/es/sobre-bancoldex/quienes-somos/clasificacion-de-empresas-en-colombia

Sistema de Compras Públicas (SECOP II):

- Es un sistema electrónico para la consulta, registro y seguimiento de información sobre los procesos contractuales con recursos públicos.
- Administrado por Colombia Compra Eficiente, el ente rector en materia de compras públicas.

Desafíos:

- A pesar de los esfuerzos, aún existen barreras para la participación efectiva de las MiPymes en las compras públicas.
- Es importante seguir trabajando para reducir estas barreras y garantizar un acceso equitativo para todas las empresas, especialmente las MiPymes.

Las Mipymes son esenciales para el desarrollo y la generación de empleo en el país, por lo tanto, es fundamental reconocerlas como uno de los principales agentes de la reactivación económica.

Para este proceso los posibles oferentes son micro, pequeña y medianas empresas del contexto local, departamental y nacional como personas naturales y jurídicas con experiencia relacionada con el objeto de la contratación.

Para llevar a cabo el levantamiento topográfico con tecnología **GNSS-RTK** en el departamento del Chocó, existen diversos profesionales y empresas con capacidad técnica en la región y el país que cumplen con los perfiles requeridos:

Profesionales en la Región

En el departamento se encuentran ingenieros y especialistas con amplia trayectoria en geomática y topografía:

- **Zamir Maturana Córdoba:** Ingeniero Topográfico y Especialista en Sistemas de Información Geográfica (SIG), vinculado a procesos de investigación técnica en Quibdó.
- **Peritos Avaladores e Ingenieros:** Existen profesionales locales como **José Alber Lemos Lozano** (Quibdó) y **Gerling Yesid Perea Benítez** (Istmina) que cuentan con registros oficiales para actividades técnicas relacionadas con la propiedad inmueble.
- **Ingenieros Civiles Independientes:** En el directorio de servidores y profesionales del departamento figuran perfiles como **José Edwin Rentería Campaz**, con experiencia en infraestructura y planeación en municipios como Rio Quito y Condoto.

Empresas y Consultoras con Cobertura

Varias organizaciones en Colombia prestan servicios especializados de topografía de precisión y cuentan con la tecnología GNSS-RTK necesaria:

- **Sismiqo S.A.S:** Ofrece servicios de topografía con drones y sistemas de posicionamiento global (GPS) de alta precisión para proyectos geológicos y de infraestructura.

- **Geoexpert:** Especialistas en estudios topográficos, fotogrametría LiDAR y georreferenciación, con experiencia en trabajos para alcaldías y entidades públicas.
- **Gama Técnica:** Empresa enfocada en el suministro y asesoría técnica para equipos de alta precisión GNSS y servicios de ingeniería a nivel nacional.
- **Topocol Ingeniería y Topografía S.A.S:** Firma constituida para actividades de arquitectura y topografía técnica.

Entidades Gremiales de Apoyo

- **Sociedad Colombiana de Topógrafos (SCT):** Gremio nacional que agrupa a los profesionales de esta disciplina.
- **Consejo Profesional Nacional de Topografía (CPNT):** Entidad encargada de verificar la vigencia de las matrículas profesionales necesarias para este contrato

➢ **Aspectos Regulatorio**

Las empresas dispuestas para el servicio, son empresas con experiencia las cuales se comprometen a mantener siempre los documentos necesarios para contratar (por Ley), además de no presentar antecedentes frente a los organismos de control nacional y así brindar el servicio acorde con las necesidades de la Entidad contratante, creando un ambiente de confianza y calidad.

➢ **Aspectos Económicos:**

- **Producto interno bruto (PIB)**

El producto interno bruto (PIB) es el indicador más utilizado para caracterizar el estado de la economía en su conjunto y representa el resultado final de la actividad productiva dentro de un país. Esta medición es importante porque ofrece información sobre el tamaño de la economía y su desempeño, y sirve para hacer comparaciones frente a otros países.

El PIB mide el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales, es decir, los que adquiere el consumidor final, que son producidos dentro de las fronteras de un país en un período determinado (generalmente un trimestre o un año).

- **PIB por país (2026) - FMI[4]**

Fuente: FMI, Perspectivas de la economía mundial (octubre de 2025). Tipo de datos: Proyecciones para 2026 en términos nominales.

El Producto Interno Bruto (PIB) es el valor monetario total de todos los bienes y servicios producidos y vendidos dentro de un país durante un año. (Más información)

El PIB nominal (o "corriente") refleja los precios y tipos de cambio actuales, sin ajustes por inflación o diferencias en el costo de vida.

[4] https://www.worldometers.info/es/pib/pib-por-pais/?source=imf&region=worldwide&year=2026&metric=nominal

2026 (Proyecciones)

#	País	PIB	PIB (Valor total)	Crecimiento del PIB	PIB per cápita
1	Estados Unidos	$31,82 billones	$ 31.821.293.000.000	2,10%	$ 92.883
2	China	$20,65 billones	$ 20.650.754.000.000	4,20%	$ 14.730
3	Alemania	$5,33 billones	$ 5.328.184.000.000	0,90%	$ 63.600
4	India	$4,51 billones	$ 4.505.629.000.000	6,20%	$ 3.051
5	Japón	$4,46 billones	$ 4.463.634.000.000	0,60%	$ 36.391
6	Reino Unido	$4,23 billones	$ 4.225.639.000.000	1,30%	$ 60.011
7	Francia	$3,56 billones	$ 3.558.562.000.000	0,90%	$ 51.708
8	Italia	$2,7 billones	$ 2.701.544.000.000	0,80%	$ 45.883
9	Rusia	$2,51 billones	$ 2.509.421.000.000	1%	$ 17.287
10	Canadá	$2,42 billones	$ 2.420.837.000.000	1,50%	$ 58.244
11	Brasil	$2,29 billones	$ 2.292.690.000.000	1,90%	$ 10.709
12	España	$2,04 billones	$ 2.041.830.000.000	2%	$ 40.582
13	México	$2,03 billones	$ 2.030.999.000.000	1,50%	$ 15.111
14	Australia	$1,95 billones	$ 1.948.227.000.000	2,10%	$ 69.358
15	Corea del Sur	$1,94 billones	$ 1.936.617.000.000	1,80%	$ 37.523
16	Turquía	$1,58 billones	$ 1.576.110.000.000	3,70%	$ 18.232
17	Indonesia	$1,55 billones	$ 1.550.236.000.000	4,90%	$ 5.398
18	Países Bajos	$1,41 billones	$ 1.413.076.000.000	1,20%	$ 77.881
19	Arabia Saudita	$1,32 billones	$ 1.316.250.000.000	4%	$ 35.839
20	Polonia	$1,11 billones	$ 1.109.962.000.000	3,10%	$ 30.651
21	Suiza	$1,07 billones	$ 1.074.588.000.000	1,30%	$ 118.173
22	Taiwán	$971,45 miles de millones	$ 971.448.000.000	2,10%	$ 41.586
23	Bélgica	$761,17 miles de millones	$ 761.174.000.000	1%	$ 63.896
24	Irlanda	$750,11 miles de millones	$ 750.112.000.000	1,30%	$ 135.247
25	Suecia	$711,5 miles de millones	$ 711.503.000.000	1,90%	$ 66.124
26	Argentina	$667,92 miles de millones	$ 667.922.000.000	4%	$ 13.895
27	Israel	$666,41 miles de millones	$ 666.407.000.000	3,90%	$ 64.275
28	Singapur	$606,23 miles de millones	$ 606.225.000.000	1,80%	$ 99.042
29	Austria	$604,2 miles de millones	$ 604.198.000.000	0,80%	$ 65.640
30	Emiratos Árabes Unidos	$601,16 miles de millones	$ 601.163.000.000	5%	$ 53.842
31	Tailandia	$561,51 miles de millones	$ 561.509.000.000	1,60%	$ 7.979
32	Noruega	$547,69 miles de millones	$ 547.693.000.000	1,60%	$ 96.580
33	Filipinas	$533,92 miles de millones	$ 533.922.000.000	5,70%	$ 4.619
34	Bangladesh	$519,29 miles de millones	$ 519.288.000.000	4,90%	$ 2.960
35	Vietnam	$511,06 miles de millones	$ 511.059.000.000	5,60%	$ 4.965

36	Malasia	$505,36 miles de millones	$ 505.364.000.000	4%	$ 14.762
37	Dinamarca	$500,05 miles de millones	$ 500.051.000.000	2,20%	$ 82.706
38	Colombia	$462,25 miles de millones	$ 462.251.000.000	2,30%	$ 8.644
39	Hong Kong	$446,65 miles de millones	$ 446.646.000.000	2,10%	$ 58.999
40	Rumania	$444,81 miles de millones	$ 444.807.000.000	1,40%	$ 23.768
41	Sudáfrica	$443,64 miles de millones	$ 443.643.000.000	1,20%	$ 6.835
42	República Checa (Chequia)	$417,13 miles de millones	$ 417.134.000.000	2%	$ 38.373
43	Pakistán	$410,5 miles de millones (2025)	$ 410.495.000.000	2,70%	$ 1.707
44	Egipto	$399,51 miles de millones	$ 399.508.000.000	4,50%	$ 3.579
45	Irán	$375,64 miles de millones	$ 375.644.000.000	1,10%	$ 4.250
46	Portugal	$364,53 miles de millones	$ 364.527.000.000	2,10%	$ 33.972
47	Chile	$363,3 miles de millones	$ 363.299.000.000	2%	$ 17.876
48	Finlandia	$335,53 miles de millones	$ 335.534.000.000	1,30%	$ 59.750
49	Nigeria	$334,34 miles de millones	$ 334.341.000.000	4,20%	$ 1.378
50	Perú	$326,61 miles de millones	$ 326.608.000.000	2,70%	$ 9.398
51	Kazajistán	$319,77 miles de millones	$ 319.770.000.000	4,80%	$ 15.527
52	Grecia	$304,84 miles de millones	$ 304.838.000.000	2%	$ 29.412
53	Argelia	$284,98 miles de millones	$ 284.984.000.000	2,90%	$ 5.956
54	Nueva Zelanda	$280,55 miles de millones	$ 280.553.000.000	2,20%	$ 52.181
55	Irak	$273,91 miles de millones	$ 273.912.000.000	3,60%	$ 5.873
56	Hungría	$269,92 miles de millones	$ 269.916.000.000	2,10%	$ 28.304
57	Catar	$239,14 miles de millones	$ 239.142.000.000	6,10%	$ 76.534
58	Ucrania	$224,26 miles de millones	$ 224.259.000.000	4,50%	$ 6.718
59	Cuba	$201,99 miles de millones (ONU, 2023)	$ 201.985.998.168	−1,93%	$ 18.329
60	Marruecos	$196,12 miles de millones	$ 196.121.000.000	4,20%	$ 5.154
61	Eslovaquia	$167,73 miles de millones	$ 167.730.000.000	1,70%	$ 31.026
62	Kuwait	$162,9 miles de millones	$ 162.895.000.000	3,90%	$ 31.242
63	Uzbekistán	$159,2 miles de millones	$ 159.199.000.000	6%	$ 4.136
64	Bulgaria	$142,2 miles de millones	$ 142.203.000.000	3,10%	$ 22.896
65	Kenia	$140,87 miles de millones	$ 140.871.000.000	4,90%	$ 2.596
66	República Dominicana	$138,34 miles de millones	$ 138.340.000.000	4,50%	$ 12.605
67	Ecuador	$134,71 miles de millones	$ 134.711.000.000	2%	$ 7.384
68	Guatemala	$129,47 miles de millones	$ 129.466.000.000	3,60%	$ 6.851
69	Puerto Rico	$129,19 miles de millones	$ 129.192.000.000	−0,1%	$ 40.707
70	Etiopía	$125,74 miles de millones	$ 125.744.000.000	7,10%	$ 1.124
71	Ghana	$113,49 miles de millones	$ 113.494.000.000	4,80%	$ 3.179
72	Croacia	$113,13 miles de millones	$ 113.132.000.000	2,70%	$ 29.368
73	Serbia	$112,11 miles de millones	$ 112.108.000.000	3,60%	$ 17.292

74	Costa de Marfil	$111,45 miles de millones	$ 111.446.000.000	6,40%	$ 3.294
75	Angola	$109,86 miles de millones	$ 109.855.000.000	2,10%	$ 2.701
76	Costa Rica	$109,14 miles de millones	$ 109.135.000.000	3,30%	$ 20.134
77	Omán	$108,91 miles de millones	$ 108.913.000.000	4%	$ 19.182
78	Luxemburgo	$107,76 miles de millones	$ 107.758.000.000	2,10%	$ 154.115
79	Lituania	$104,65 miles de millones	$ 104.651.000.000	2,90%	$ 36.225
80	Sri Lanka	$98,96 miles de millones (2024)	$ 98.964.000.000	5%	$ 4.325
81	Panamá	$95,91 miles de millones	$ 95.905.000.000	4%	$ 20.754
82	Tanzania	$95,35 miles de millones	$ 95.349.000.000	6,30%	$ 1.378
83	Uruguay	$90,64 miles de millones	$ 90.640.000.000	2,40%	$ 26.041
84	Bielorrusia	$90,56 miles de millones	$ 90.556.000.000	1,40%	$ 10.016
85	RD Congo	$88,13 miles de millones	$ 88.126.000.000	5,30%	$ 801
86	Eslovenia	$85,74 miles de millones	$ 85.738.000.000	2,30%	$ 40.164
87	Azerbaiyán	$80,02 miles de millones	$ 80.024.000.000	2,50%	$ 7.624
88	Venezuela	$79,92 miles de millones	$ 79.916.000.000	−3%	$ 2.972
89	Turkmenistán	$76,9 miles de millones	$ 76.897.000.000	2,30%	$ 11.387
90	Uganda	$72,46 miles de millones	$ 72.456.000.000	7,60%	$ 1.458
91	Camerún	$67,52 miles de millones	$ 67.517.000.000	4,10%	$ 2.195
92	Myanmar	$65,17 miles de millones	$ 65.171.000.000	3%	$ 1.176
93	Túnez	$60,43 miles de millones	$ 60.434.000.000	2,10%	$ 4.826
94	Jordania	$59,29 miles de millones	$ 59.288.000.000	2,90%	$ 5.149
95	Bolivia	$57,09 miles de millones (2025)	$ 57.086.000.000	0,60%	$ 4.585
96	Zimbabue	$55,43 miles de millones	$ 55.434.000.000	4,60%	$ 3.127
97	Macao	$54,94 miles de millones	$ 54.935.000.000	2,80%	$ 77.443
98	Letonia	$52,25 miles de millones	$ 52.248.000.000	2,20%	$ 28.024
99	Paraguay	$51,67 miles de millones	$ 51.669.000.000	3,70%	$ 7.324
100	Camboya	$51,51 miles de millones	$ 51.506.000.000	4%	$ 2.939
101	Estonia	$51,04 miles de millones	$ 51.036.000.000	1,50%	$ 37.195
102	Baréin	$49,19 miles de millones	$ 49.194.000.000	3,30%	$ 29.778
103	Libia	$49,16 miles de millones	$ 49.164.000.000	4,20%	$ 6.972
104	Nepal	$49,11 miles de millones	$ 49.112.000.000	5,20%	$ 1.658
105	Islandia	$43,4 miles de millones	$ 43.404.000.000	2,30%	$ 108.591
106	Chipre	$43,16 miles de millones	$ 43.158.000.000	2,80%	$ 45.601
107	Honduras	$40,82 miles de millones	$ 40.821.000.000	3,50%	$ 3.699
108	Georgia	$40,18 miles de millones	$ 40.177.000.000	5,30%	$ 10.886
109	Senegal	$39,99 miles de millones	$ 39.986.000.000	3%	$ 2.030
110	Sudán	$39,47 miles de millones	$ 39.474.000.000	9,50%	$ 763
111	El Salvador	$37,98 miles de millones	$ 37.981.000.000	2,50%	$ 5.933
112	Bosnia y Herzegovina	$36,24 miles de millones	$ 36.239.000.000	2,70%	$ 10.546

113	Zambia	$33,95 miles de millones	$ 33.945.000.000	6,40%	$ 1.523
114	Papúa Nueva Guinea	$33,46 miles de millones	$ 33.463.000.000	3,50%	$ 2.560
115	Albania	$32,41 miles de millones	$ 32.411.000.000	3,60%	$ 12.147
116	Haití	$31,1 miles de millones	$ 31.097.000.000	−1,2%	$ 2.444
117	Guinea	$30,92 miles de millones	$ 30.922.000.000	10,50%	$ 1.909
118	Burkina Faso	$30,7 miles de millones	$ 30.705.000.000	4,80%	$ 1.246
119	Malta	$30,44 miles de millones	$ 30.437.000.000	3,90%	$ 53.082
120	Armenia	$29,08 miles de millones	$ 29.082.000.000	4,90%	$ 9.393
121	Malí	$28,48 miles de millones	$ 28.478.000.000	5,40%	$ 1.094
122	Líbano	$28,28 miles de millones (2024)	$ 28.280.000.000	−7,5%	$ 5.282
123	Guyana	$27,49 miles de millones	$ 27.486.000.000	23%	$ 34.307
124	Benín	$27,45 miles de millones	$ 27.453.000.000	6,70%	$ 1.788
125	Trinidad y Tobago	$26,76 miles de millones	$ 26.758.000.000	1,20%	$ 18.562
126	Mongolia	$26,52 miles de millones	$ 26.520.000.000	5,50%	$ 7.320
127	Mozambique	$26,51 miles de millones	$ 26.512.000.000	3,50%	$ 720
128	Níger	$26,11 miles de millones	$ 26.110.000.000	6,70%	$ 864
129	Jamaica	$24,13 miles de millones	$ 24.132.000.000	1,50%	$ 8.756
130	Chad	$23,56 miles de millones	$ 23.556.000.000	3,60%	$ 1.209
131	Gabón	$22,73 miles de millones	$ 22.726.000.000	2,60%	$ 9.647
132	Nicaragua	$21,86 miles de millones	$ 21.860.000.000	2,90%	$ 3.084
133	Kirguistán	$21,56 miles de millones	$ 21.563.000.000	5,30%	$ 2.925
134	Madagascar	$21,09 miles de millones	$ 21.091.000.000	4,30%	$ 653
135	Moldavia	$21,02 miles de millones	$ 21.024.000.000	2,20%	$ 8.984
136	Macedonia del Norte	$20,75 miles de millones	$ 20.751.000.000	3,20%	$ 11.527
137	Botsuana	$20,71 miles de millones	$ 20.708.000.000	2,30%	$ 7.379
138	Siria	$19,99 miles de millones (BM, 2023)	$ 19.993.439.950	−1,21%	$ 847
139	Tayikistán	$18,94 miles de millones	$ 18.941.000.000	5,50%	$ 1.799
140	Afganistán	$18,08 miles de millones (2024)	$ 18.080.000.000	1,70%	$ 417
141	Malaui	$17,86 miles de millones	$ 17.855.000.000	2,70%	$ 721
142	Laos	$17,78 miles de millones	$ 17.781.000.000	2,50%	$ 2.254
143	Yemen	$17,24 miles de millones	$ 17.240.000.000	0%	$ 401
144	Congo	$16,95 miles de millones	$ 16.952.000.000	2,80%	$ 2.542
145	Bahamas	$16,84 miles de millones	$ 16.841.000.000	2,10%	$ 40.409
146	Mauricio	$16,76 miles de millones	$ 16.756.000.000	3,40%	$ 13.362
147	Brunéi	$16,46 miles de millones	$ 16.457.000.000	2,40%	$ 35.414
148	Corea del Norte	$16,45 miles de millones (ONU, 2023)	$ 16.446.632.290	3,06%	$ 640
149	Namibia	$16,1 miles de millones	$ 16.100.000.000	3,80%	$ 5.182
150	Ruanda	$15,47 miles de millones	$ 15.472.000.000	7,50%	$ 1.069
151	Guinea Ecuatorial	$14,1 miles de millones	$ 14.103.000.000	0,50%	$ 8.378

152	Somalia	$13,91 miles de millones	$ 13.912.000.000	3,30%	$ 798
153	Estado de Palestina	$13,71 miles de millones (2024)	$ 13.711.000.000	−26,6%	$ 2.443
154	Mauritania	$12,85 miles de millones	$ 12.854.000.000	4,30%	$ 2.717
155	Togo	$12,18 miles de millones	$ 12.176.000.000	5,50%	$ 1.215
156	Montenegro	$10,23 miles de millones	$ 10.229.000.000	3,20%	$ 16.380
157	Nueva Caledonia	$10,14 miles de millones (ONU, 2023)	$ 10.139.988.153	−0,41%	$ 34.981
158	Liechtenstein	$10,12 miles de millones	$ 10.116.000.000	1,50%	$ 246.738
159	Mónaco	$10 miles de millones (BM, 2023)	$ 9.995.350.547	5,04%	$ 256.581
160	Sierra Leona	$9,3 miles de millones	$ 9.302.000.000	4,90%	$ 1.033
161	Burundi	$9,21 miles de millones	$ 9.212.000.000	4,10%	$ 618
162	Bermudas	$8,98 miles de millones (BM, 2024)	$ 8.980.200.000	2,11%	$ 138.935
163	Maldivas	$8,22 miles de millones	$ 8.221.000.000	4,50%	$ 19.682
164	Barbados	$7,94 miles de millones	$ 7.944.000.000	2,10%	$ 27.175
165	Isla de Man	$7,43 miles de millones (BM, 2022)	$ 7.431.257.411	−4,17%	$ 88.329
166	Islas Caimán	$7,14 miles de millones (BM, 2023)	$ 7.139.428.558	4,36%	$ 97.750
167	Guam	$6,91 miles de millones (BM, 2022)	$ 6.910.000.000	5,10%	$ 41.833
168	Fiyi	$6,7 miles de millones	$ 6.696.000.000	3,10%	$ 7.170
169	Polinesia Francesa	$6,4 miles de millones (BM, 2023)	$ 6.402.221.222	3%	$ 22.774
170	Sudán del Sur	$6,03 miles de millones	$ 6.033.000.000	22,40%	$ 369
171	Liberia	$5,59 miles de millones	$ 5.594.000.000	5,40%	$ 956
172	Esuatini	$5,5 miles de millones	$ 5.495.000.000	4,60%	$ 4.610
173	Yibuti	$5 miles de millones	$ 5.003.000.000	6%	$ 4.681
174	Surinam	$4,87 miles de millones	$ 4.870.000.000	3,70%	$ 7.300
175	Andorra	$4,71 miles de millones	$ 4.715.000.000	1,60%	$ 51.681
176	Islas Vírgenes de los EE. UU.	$4,67 miles de millones (BM, 2022)	$ 4.672.000.000	−1,31%	$ 44.321
177	Aruba	$4,47 miles de millones	$ 4.471.000.000	2,20%	$ 41.026
178	Islas Feroe	$3,91 miles de millones (BM, 2023)	$ 3.907.323.961	2,49%	$ 71.774
179	Bután	$3,77 miles de millones	$ 3.771.000.000	7,40%	$ 4.710
180	República Centroafricana	$3,71 miles de millones	$ 3.708.000.000	3,30%	$ 651
181	Belice	$3,44 miles de millones	$ 3.442.000.000	2,40%	$ 8.116
182	Groenlandia	$3,33 miles de millones (BM, 2023)	$ 3.326.544.174	0,87%	$ 58.499
183	Curazao	$3,28 miles de millones (BM, 2023)	$ 3.281.419.347	4,20%	$ 21.062
184	Cabo Verde	$3,14 miles de millones	$ 3.138.000.000	4,80%	$ 6.069
185	Santa Lucía	$2,77 miles de millones	$ 2.770.000.000	2,10%	$ 15.163
186	Guinea-Bisáu	$2,76 miles de millones	$ 2.764.000.000	5%	$ 1.342
187	Gambia	$2,67 miles de millones	$ 2.672.000.000	5,10%	$ 925
188	Lesoto	$2,47 miles de millones	$ 2.474.000.000	1,10%	$ 1.024
189	Antigua y Barbuda	$2,46 miles de millones	$ 2.456.000.000	2,50%	$ 23.117

190	San Marino	$2,39 miles de millones	$ 2.393.000.000	1,30%	$ 69.493
191	Eritrea	$2,28 miles de millones (ONU, 2023)	$ 2.275.290.216	2,80%	$ 656
192	Seychelles	$2,25 miles de millones	$ 2.249.000.000	3,20%	$ 21.940
193	Timor Oriental	$2,21 miles de millones	$ 2.208.000.000	3,30%	$ 1.547
194	Islas Salomón	$2,05 miles de millones	$ 2.051.000.000	2,80%	$ 2.522
195	Comoras	$1,77 miles de millones	$ 1.770.000.000	4%	$ 1.904
196	Islas Turcas y Caicos	$1,75 miles de millones (BM, 2024)	$ 1.745.378.000	5,64%	$ 37.507
197	Sint Maarten	$1,74 miles de millones (BM, 2024)	$ 1.735.210.228	3,50%	$ 40.028
198	Granada	$1,52 miles de millones	$ 1.524.000.000	3,40%	$ 13.041
199	Islas Vírgenes Británicas	$1,51 miles de millones (ONU, 2023)	$ 1.505.856.107	2,76%	$ 38.627
200	Samoa	$1,33 miles de millones	$ 1.333.000.000	3,20%	$ 6.253
201	San Vicente y las Granadinas	$1,3 miles de millones	$ 1.299.000.000	2,70%	$ 11.663
202	San Cristóbal y Nieves	$1,19 miles de millones	$ 1.190.000.000	2,20%	$ 23.071
203	Vanuatu	$1,18 miles de millones	$ 1.176.000.000	2,80%	$ 3.185
204	Santo Tomé y Príncipe	$1,13 miles de millones	$ 1.125.000.000	4,70%	$ 4.591
205	Islas Marianas del Norte	$1,1 miles de millones (BM, 2022)	$ 1.096.000.000	16,64%	$ 23.786
206	Samoa Americana	$871 millones (BM, 2022)	$ 871.000.000	1,74%	$ 18.017
207	Dominica	$791 millones	$ 791.000.000	3,30%	$ 10.459
208	San Martín	$649,21 millones (BM, 2021)	$ 649.206.156	4,90%	$ 21.668
209	Tonga	$616 millones	$ 616.000.000	2,30%	$ 6.221
210	Micronesia	$519 millones	$ 519.000.000	1,40%	$ 5.492
211	Anguila	$415,74 millones (ONU, 2023)	$ 415.735.284	2,47%	$ 28.850
212	Islas Cook	$366,21 millones (ONU, 2023)	$ 366.211.548	19,07%	$ 25.750
213	Palaos	$362 millones	$ 362.000.000	3,30%	$ 20.718
214	Kiribati	$343 millones	$ 343.000.000	3,20%	$ 2.615
215	Islas Marshall	$332 millones	$ 332.000.000	4,10%	$ 9.391
216	Nauru	$183 millones	$ 183.000.000	1,90%	$ 14.959
217	Montserrat	$80,43 millones (ONU, 2023)	$ 80.429.630	7,29%	$ 18.197
218	Tuvalu	$61 millones	$ 61.000.000	2,60%	$ 6.137

5. ANÁLISIS DE LA OFERTA.

- **Sector CONSULTORIA.**

El sector consultoría brinda asesoramiento profesional independiente a organizaciones para resolver problemas, optimizar procesos, implementar mejoras y alcanzar objetivos estratégicos. Abarca áreas como estrategia, finanzas, recursos humanos, marketing y tecnología, siendo fundamental para vincular conocimiento especializado con el mundo empresarial.

Aspectos Clave de la Consultoría

- **Definición y Objetivo:** Servicio profesional que ofrece propuestas concretas para mejorar el rendimiento empresarial.
- **Rol del Consultor:** Profesional con experiencia y metodología propia que actúa como experto externo, brindando una visión neutral.
- **Beneficios:** Identificación objetiva de áreas de oportunidad, confidencialidad, acceso a conocimientos especializados y reducción de riesgos.
- **Alta Demanda:** Aumentó significativamente desde la pandemia, abarcando tanto el sector público como privado.

Tipos de Consultoría

El sector se puede especializar según la función o el sector:

1. **Estratégica:** Enfocada en la dirección general y largo plazo.
2. **Operacional:** Mejora de procesos internos y eficiencia.
3. **Financiera:** Gestión de riesgos, inversiones y contabilidad.
4. **Recursos Humanos (RRHH):** Desarrollo organizacional y talento.
5. **Marketing y Comercial:** Estrategias de ventas y marketing digital.
6. **Tecnológica/Sistemas:** Implementación de software y transformación digital.

Principales Modelos de Consultoría

- **Experto:** Aporta conocimiento técnico específico.
- **Médico-Paciente:** Diagnostica y prescribe soluciones.
- **Consultoría de Procesos:** Facilita el análisis y mejora por parte del propio cliente.

El consultor empresarial une la academia con el mundo real, siendo vital para pequeñas, medianas y grandes empresas que buscan mejorar sus indicadores de resultados

- **Beneficios de los servicios de consultoría en diferentes industrias** [5]

Servicios de consultoría



5 https://www.vqingenieria.com/servicios-de-consultoria

Los servicios de consultoría están diseñados para brindar soluciones integrales a los problemas que puedan surgir en las organizaciones de diferentes industrias. Puede ser consultoría para resolver dificultades comerciales, planificación estratégica, ejecución de proyectos, supervisión de construcción, planes de crecimiento y expansión, entre otras necesidades.

Los servicios de consultoría son prestados por profesionales especializados con conocimientos específicos en el tema que van a asesorar y con experiencia técnica. La consultoría ayuda a los clientes a conseguir sus objetivos con soluciones que combinan la innovación y prácticas industriales aceptadas.

Los consultores se conocen como fuertes "solucionadores de problemas", ya que pueden guiar a sus clientes a obtener los resultados esperados. Por ejemplo, en la industria de la construcción, los profesionales asesoran a lo largo del proyecto para garantizar que la edificación cumpla con las especificaciones, leyes y normas vigentes, se realice con materiales de calidad y en terrenos que no representen riesgos.

Los servicios de consultoría son la forma más efectiva en la que las organizaciones pueden beneficiarse de la experiencia y el conocimiento de profesionales especializados para cumplir con las metas de sus proyectos. A continuación, se relacionan algunos beneficios de utilizar los servicios de un consultor:

- Obtención de soluciones rápidas basadas en datos o estadísticas, que sirven de soporte para la toma de decisiones.
- Al contar con personal especializado enfocado en sus tareas, se obtienen resultados agiles y efectivos.
- Tienen el conocimiento necesario para proponer prácticas eficientes y resolver las dudas de los clientes.
- Si las empresas necesitan cambios significativos, los consultores pueden proporcionar soluciones con resultados medibles.

A continuación mencionaremos algunos sectores económicos muy importantes, que utilizan estos los servicios de consultoría para conseguir mejores resultados en sus proyectos.

Sector de petróleo y gas

La industria de petróleo y gas se divide en tres sectores identificados por la parte de la cadena de producción en que están localizados, estos son upstream (aguas arriba), midstream (en el medio) y downstream (aguas abajo). En el sector de upstream, se desarrollan actividades como exploración, explotación de yacimientos, y transformación o separación del fluido extraído en las facilidades de producción, entre otras. El sector de midstream incluye el transporte, ya sea por tuberías, ferrocarril, barcaza, o camión y el almacenamiento de los productos. En cuanto al sector de downstream, incluye las actividades de refinamiento del petróleo crudo, el procesamiento y

purificación del gas natural, así como también la comercialización y distribución de productos derivados del petróleo crudo y gas natural.

Los servicios de consultoría en la industria de petróleo y gas ayudan a los profesionales en los sectores de upstream, midstream y downstream a desarrollar sus proyectos y valorizar sus activos energéticos de manera segura y rentable. Por lo general, se utilizan soluciones y prácticas comprobadas para la resolución de experiencia en la industria de hidrocarburos.

Los consultores asesoran a sus clientes, evaluando los diferentes proyectos y recomendando la mejor alternativa de ejecución de los mismos. Así mismo, participan en el proceso de ejecución de los proyectos, para asegurar su correcto desarrollo hasta la entrega final al cliente. De igual manera, ayudan a las corporaciones a optimizar el valor de las reservas, implementar las últimas soluciones de tecnología digitales y ofrecen nuevos procesos de apoyo de fuentes de energía alternativas.



Las compañías de petróleo y gas operan en un entorno global que se encuentra bajo presión competitiva, financiera y regulatoria. La mejor opción es buscar ayuda externa de consultoría para operar de manera más eficiente y encontrar nuevas oportunidades de crecimiento.

Sector minero

Todos los materiales que se extraen de la minería se utilizan entre otros, para construir carreteras, hospitales, automóviles, casas, dispositivos tecnológicos y hasta generar electricidad. Además, el sector minero representa una influencia muy alta en la economía para los países productores. Sin embargo, este sector requiere máxima planificación para que los proyectos se ejecuten de manera correcta y con un mínimo margen de error.

Los servicios de ingeniería ayudan al sector minero a poner en marcha sus operaciones. Prestan su experiencia y conocimientos para la planificación geológica, la ingeniería minera, las auditorías, la optimización de explotación de las reservas minerales, entre otras. Adicionalmente, los ayuda a optimizar la productividad, siempre teniendo en cuenta los peligros potenciales que puedan afectar al medio ambiente y a las comunidades.

La industria de la minería utiliza el servicio de los consultores para avanzar en los proyectos basándose en decisiones sólidas respaldadas por investigación previa para garantizar prácticas aceptables durante las etapas sensibles y técnicas del proyecto.

Sector industrial

El sector industrial juega un papel clave en la economía mundial. Al ser un campo de trabajo tan amplio y competitivo, los servicios de consultoría brindan su experiencia a los clientes, para crear y

ejecutar planes que contemplen aspectos como el presupuesto, el tiempo, los impactos ambientales, las barreras legales, la competencia y la rentabilidad del negocio.

Los consultores que prestan sus servicios en el sector industrial son expertos en negocios, tienen la habilidad de plantear estrategias de trabajo, proponer objetivos realistas y poner en marcha proyectos productivos. Los profesionales ayudan a las empresas a aumentar la calidad de sus procesos, mejorar la reputación y aumentar los ingresos a través de evaluaciones rigurosas sobre las situaciones comerciales y planes de acción específicos.

En cuanto a las empresas nuevas que quieren participar activamente en el mercado, es posible que tengan algunos desafíos como vulnerabilidad, activos restringidos y alcance limitado, en estos casos, los consultores también son la viga de apoyo para conseguir resultados efectivos

Las empresas consolidadas que pasan por momentos de dificultad en los negocios, utilizan los servicios de consultoría para resolver emergencias, analizando las causas y diagnosticando soluciones que ayuden a encaminar el negocio hacia la recuperación.

Sector de construcción

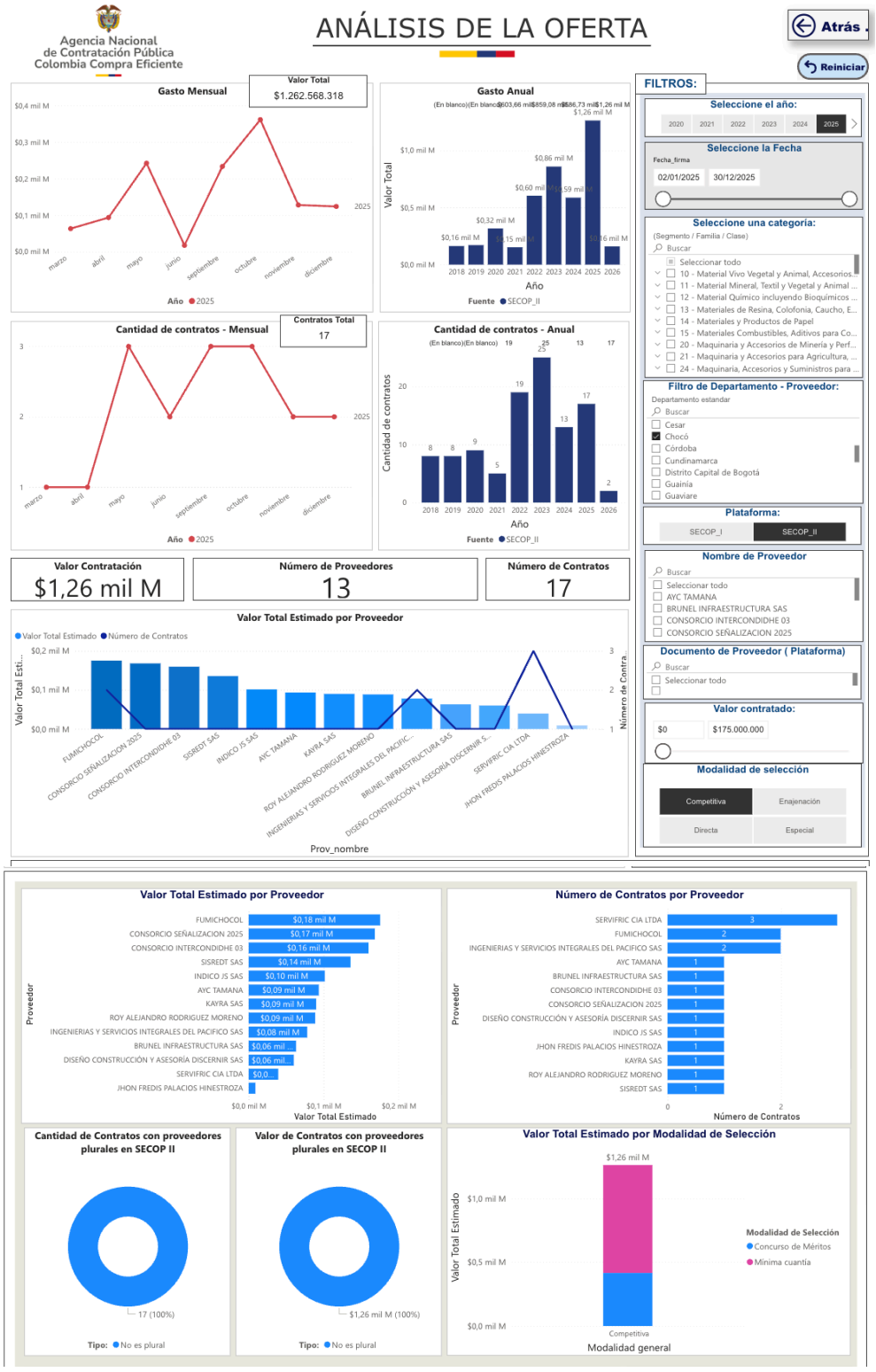
La construcción es un sector importante que contribuye en gran medida al crecimiento económico y social de una civilización. Sin embargo, es una industria compleja que abarca diferentes proyectos que involucran dificultades cómo la selección del sitio de ejecución, la solución de asuntos logísticos, la planificación y el cumplimiento de leyes locales, entre otras.

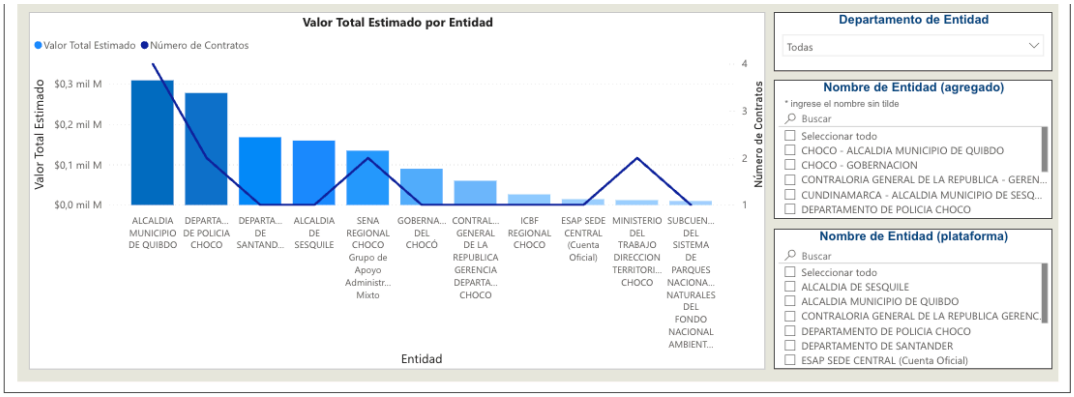
Los consultores especializados en construcción pueden aportar su experiencia en los proyectos, brindando asesoramiento desde la etapa de diseño y supervisando la obra con miras a garantizar que las edificaciones cuenten con alta calidad y cumplan con las normativas vigentes.

Contratar servicios de consultoría para los proyectos de construcción tiene las siguientes ventajas:

- Brindan asesoramiento experto para proyectos de construcción sin importar el tamaño.
- Ahorran dinero asegurándose de cumplir las normas de construcción.
- Verifican que las tareas a lo largo del proyecto se realicen con precisión.
- Ayudan a los clientes a cumplir con el presupuesto y el plazo de entrega original.
- Están preparados para identificar obstáculos imprevistos.
- Toman medidas necesarias para evitar la pérdida de tiempo y materiales.
- Actúan como intermediarios entre los clientes y los constructores.
- Cuentan con una asesoría que defenderá los intereses de su cliente y ayudará a resolver los problemas e imprevistos que se presenten.

Utilizando la herramienta del modelo de abastecimiento estratégico “**Análisis de oferta”** para el sector **consultorías** a nivel Departamental Chocó vigencia 2025, a través de la plataforma SECOP II, se observan los siguientes resultados:


Agencia Nacional de Contratación Pública Colombia Compra Eficiente
ANÁLISIS DE LA OFERTA
Atrás
Reiniciar
Gasto Mensual
Valor Total
$1.262.568.318
Gasto Anual
Cantidad de contratos - Mensual
Contratos Total
17
Cantidad de contratos - Anual
FILTROS:
Seleccione el año:
Seleccione la Fecha
Seleccione una categoría:
Filtro de Departamento - Proveedor:
Plataforma:
Nombre de Proveedor
Documento de Proveedor (Plataforma)
Valor contratado:
Modalidad de selección
Valor Contratación
$1,26 mil M
Número de Proveedores
13
Número de Contratos
17
Valor Total Estimado por Proveedor
Prov_nombre
Valor Total Estimado por Proveedor
Número de Contratos por Proveedor
Cantidad de Contratos con proveedores plurales en SECOP II
Valor de Contratos con proveedores plurales en SECOP II
Valor Total Estimado por Modalidad de Selección
Modalidad general



Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2025			Total		
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
7210 - Servicios de mantenimiento y reparaciones de construcciones e instalaciones	13	$752.446.557	59,60%	13	$752.446.557	59,60%
8010 - Servicios de asesoría de gestión	4	$510.121.761	40,40%	4	$510.121.761	40,40%
Total	**17**	**$1.262.568.318**	**100,00%**	**17**	**$1.262.568.318**	**100,00%**

Basado en la información detallada de los servicios de **Consultoría y Asesoría de Gestión (Código UNSPSC 8010)** que aparecen en el tablero, se pueden extraer las siguientes conclusiones estratégicas:

1. Peso Específico de la Consultoría

Aunque el mantenimiento físico (reparaciones) tiene el mayor número de contratos (13), la **Asesoría de Gestión** es extremadamente robusta en términos financieros:

- **Participación:** Representa el **40,40%** del presupuesto total ejecutado.
- **Valor:** Se han invertido **$510.121.761** en solo 4 contratos.
- **Eficiencia Contractual:** Mientras que el mantenimiento promedio cuesta unos $57 millones por contrato, cada contrato de asesoría promedia **$127,5 millones**, lo que indica que se trata de consultorías de alta especialidad o de larga duración.

2. Modalidad de Selección y Competencia

El gráfico de "Valor Total Estimado por Modalidad" revela un dato clave para este sector:

- A diferencia de los contratos menores, una parte significativa del presupuesto de asesoría se tramita vía **Concurso de Méritos**.
- Esto implica que para estos procesos la entidad no solo busca el precio más bajo, sino que evalúa rigurosamente la **experiencia del equipo consultor** y la **metodología propuesta**.

3. Principales Actores (Proveedores y Entidades)

Al cruzar los datos de las dos imágenes, observamos quiénes mueven este segmento:

- **Entidades Líderes:** La **Alcaldía de Quibdó** y el **SENA Regional Chocó** (Grupo de Apoyo Administrativo Mixto) aparecen como los principales dinamizadores de estos requerimientos técnicos en la región.

- **Concentración de Oferta:** Proveedores como **INDICO JS SAS**, **KAYRA SAS** y **AYC TAMANA** figuran con valores individuales que oscilan entre los $90 y $100 millones de pesos, posicionándose como competidores fuertes en la prestación de servicios intelectuales y de gestión.

4. Revisión en la Estructura de la Oferta

- El **100% de los contratos** han sido adjudicados a proponentes individuales. No se evidencia la participación de Consorcios o Uniones Temporales para estos servicios de consultoría en 2025, lo que sugiere que las empresas locales o regionales tienen la capacidad suficiente para cumplir con los requisitos habilitantes por sí solas.
- La mayor actividad de contratación para estos servicios se concentró en el segundo semestre (especialmente octubre), lo que suele coincidir con la necesidad de las entidades de ejecutar saldos presupuestales o realizar cierres de gestión administrativa.

6. ANÁLISIS TÉCNICO.

De conformidad con lo establecido en el numeral 4 del artículo 2.2.1.2.1.5.1 del Decreto 1082 de 2015, el valor estimado del contrato debe estar soportado en un estudio de mercado realizado por la entidad, así mismo el Manual de Contratación Administrativa (GCCON-M-001) versión 4, del Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, establece que en los estudios de mercado que se realicen para determinar el presupuesto oficial estimado de una contratación, se pueden incluir algunas de las siguientes metodologías: cotizaciones, consulta en páginas web especializadas, indexación de precios históricos, contrataciones realizadas en el mismo periodo, precios regulados, panel de expertos, etc.

-**ESTUDIO TECNICO**: Es procedente efectuar la contratación toda vez que las condiciones técnicas enunciadas en el presente estudio, permitirán satisfacer las necesidades.

-**ESTUDIO ECONOMICO**: El análisis económico se realiza a través de cotizaciones estableciendo expresamente que la cotización no genera compromiso u obligación por parte del SENA, pues no corresponden a un procedimiento de selección. El valor estimado del contrato se determinó de acuerdo a lo establecido en la **circular N°3-2013-000133** utilizando la(s) siguiente(s) opción(es):

PRECOTIZACIONES: Se publicó en la plataforma transaccional Secop II la Solicitud de Información a Proveedores **SOLICITUD DE INFORMACION CHC-020-2026**, de las cuales, una vez revisada las cotizaciones se tiene en cuenta para el promedio, a saber:

ESTUDIO DE MERCADO

cuando a ello hubiere lugar y demás impuestos, tasas, contribuciones de carácter nacional y/o municipal de carácter legal, costos directos e indirectos.

En este sentido se establece el presupuesto a monto agotable, es decir, la propuesta económica debe prepararse a precios unitarios hasta la totalidad de los recursos asignados siempre y cuando sean utilizados.

ITEM	DESCRIPCION DE BIEN	UNIDA DE MEDIDA	CANT	VALOR UNITARIO 01 - INSIGHT CORE SAS	VALOR UNITARIO 02 - PLUMA	VALOR UNITARIO 03 - SAREM	VALOR UNITARIO 04 -OROZCO	PROMEDIO TOTAL	SUBTOTAL
	Levantamiento topografico								
	Levantamiento topográfico planimétrico para delimitación precisa de área, mediante la identificación, medición y georreferenciación en sistema GNSS - RTK, de los linderos existentes, mojones, cercas, hitos naturales o artificiales que defina el perímetro del predio o zona de intervención. Incluye tala, rocería o retiro de vegetación menor. Incluye procesamiento de la información, elaboración de plano topográfico con la delimitación y separación de 16 Ha especificas, memoria técnica y entrega en formatos digitales.	Ha	48	$ 625.000	$ 3.100.000	$ 3.210.000	$ 2.600.000	$ 2.383.750	$ 114.420.000
	TOTAL COSTOS DIRECTOS								**$ 114.420.000**
	IVA							19%	$ 21.739.800
	COSTO TOTAL								**$ 136.159.800**

Conforme a lo anterior, el presupuesto oficial para cumplir las obligaciones de la presente contratación es por la suma de **CIENTO TREINTA Y SEIS MILLONES CIENTO CINCUENTA Y NUEVE MIL OCHOCIENTOS PESOS ($ 136.159.800) MCTE,** incluido el Impuesto al Valor Agregado (I.V.A.),

El SENA verificará que el valor unitario de cada bien y/o servicio no exceda el valor tope definido en el estudio de mercado institucional. Esta validación se realizará en cualquier etapa del proceso contractual para asegurar que la oferta sea coherente con los precios del mercado (incluyendo costos, impuestos, transporte y utilidad). Aquellas propuestas que superen dicho techo presupuestal serán objeto de revisión y ajuste de precios en cualquier etapa del proceso contractual"

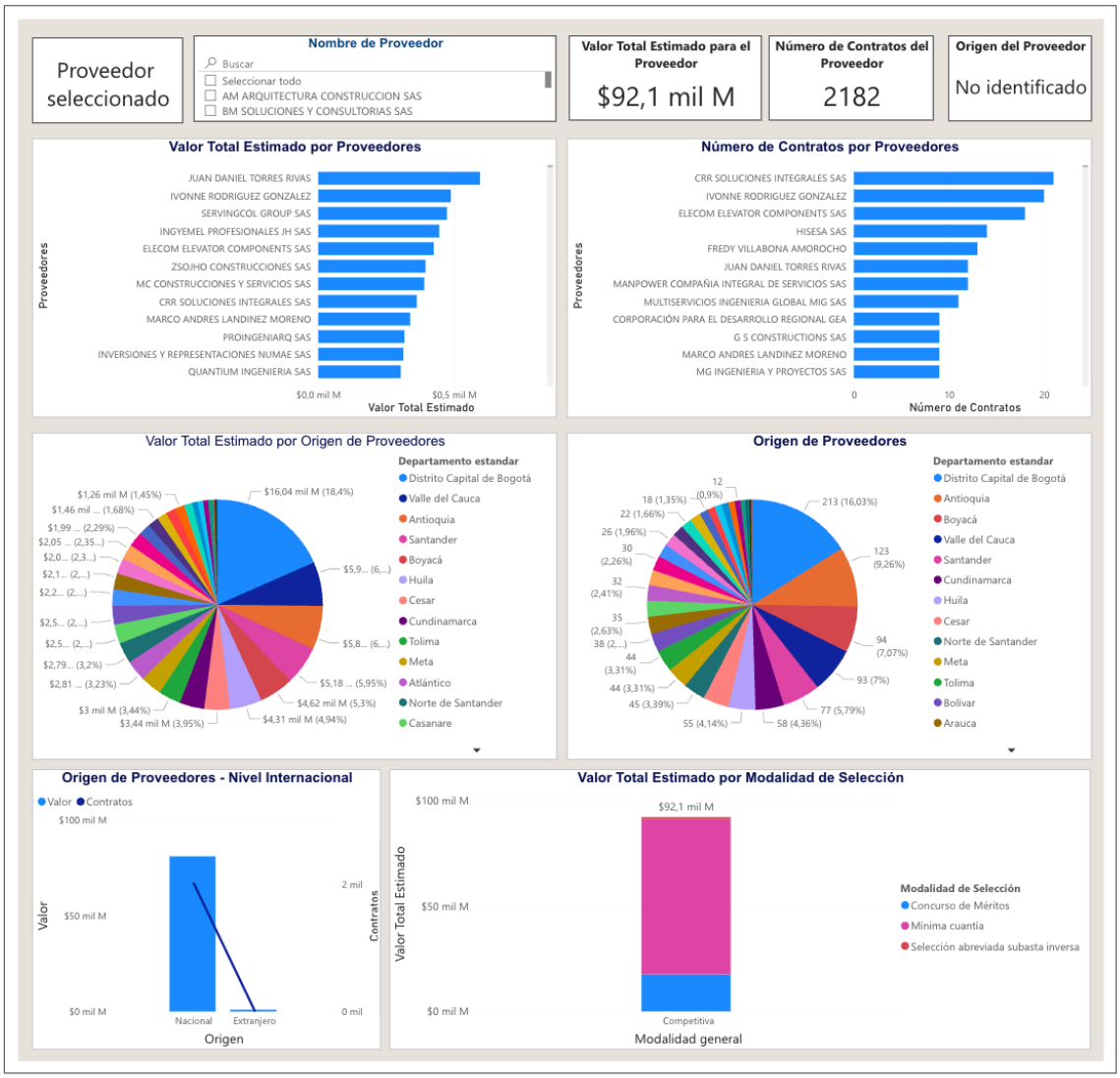
7. ANÁLISIS DE LA DEMANDA

Con base a los códigos del Clasificador de Bienes y Servicios y utilizando la herramienta del modelo de abastecimiento estratégico (Análisis de Demanda) en los últimos años en la Entidad SENA a nivel nacional, a través de las plataformas SECOPII se evidencia un análisis de la demanda en el servicio

de CONSULTORIA suscritos en el Departamento del Chocó para la vigencia 2025, que arroja los siguientes resultados:



Año	2025			Total		
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
7210 - Servicios de mantenimiento y reparaciones de construcciones e instalaciones	1503	$57.337.161.382	62,25%	1503	$57.337.161.382	62,25%
8010 - Servicios de asesoría de gestión	579	$31.146.480.349	33,82%	579	$31.146.480.349	33,82%
8011 - Servicios de recursos humanos	100	$3.618.116.473	3,93%	100	$3.618.116.473	3,93%
Total	**2182**	**$92.101.758.204**	**100,00%**	**2182**	**$92.101.758.204**	**100,00%**



De acuerdo con el artículo 3 de la Ley 1712 de 2014, sobre el principio de calidad de la información, las Entidades Estatales son responsables de la oportunidad, objetividad y veracidad de la información que publican.

La Agencia Nacional de Contratación Pública - Colombia Compra Eficiente no es responsable por la información publicada en el SECOP. Si requiere información o Documentos del Proceso debe solicitarlos a la Entidad Estatal que adelantó el Proceso de Contratación respectivo.

AGENCIA NACIONAL DE CONTRATACIÓN PÚBLICA - COLOMBIA COMPRA EFICIENTE -
Subdirección de Estudios de Mercado y Abastecimiento Estratégico (EMAE)
https://www.colombiacompra.gov.co/ informacion.emae@colombiacompra.gov.co
Agencia Nacional de Contratación Pública Colombia Compra Eficiente

se observa un cambio de escala significativo respecto a la oferta, mostrando el panorama completo de las necesidades estatales en la región.

1. Dimensión del Mercado de Consultoría

- **Valor de la Demanda:** Se registra una inversión total de **$31.146.480.349** (más de 31 mil millones de pesos) exclusivamente en la familia de servicios de asesoría de gestión.

- **Participación:** Esta categoría representa el **33,82%** del valor total demandado en el departamento dentro de los sectores analizados.
- **Volumen de Contratos:** Se han suscrito **579 contratos** de consultoría durante el año 2025.

2. Comportamiento Temporal (Ciclo de la Demanda)

El gráfico de "Gasto Mensual" muestra una tendencia ascendente constante durante todo el año:

- La demanda de consultoría e interventoría no es estacional, sino que crece mes a mes, alcanzando su punto máximo en diciembre (cerca de los $15 mil millones mensuales sumando todas las familias).
- Esto sugiere una planificación de servicios que se intensifica hacia el cierre del año fiscal para cumplir con metas de gestión y supervisión de proyectos.

3. Comparativa con otras Familias

- La consultoría (8010) ocupa el segundo lugar en importancia presupuestaria en el Chocó, superada únicamente por los servicios de mantenimiento y reparaciones (7210), que concentran el 62,25% del presupuesto.
- Es notablemente superior a la demanda de servicios de recursos humanos (8011), que solo representa el 3,93% del mercado regional.

4. Estructura de Selección y Competencia

- **Modalidad de Selección:** El dashboard indica que la gran mayoría de estos procesos se gestionan bajo modalidades Competitivas y a través de la plataforma SECOP II.
- **Ticket Promedio**: El valor promedio por contrato de consultoría en este análisis de demanda es de aproximadamente $53,8 millones de pesos, lo que indica una alta frecuencia de contratos de mediana cuantía para asesorías técnicas y de apoyo a la gestión.

5. Concentración Institucional

En el panel de filtros se identifican las entidades que están dinamizando esta demanda en el departamento:

- La **Gobernación del Chocó**, la **Alcaldía Municipal de Quibdó** y entidades nacionales con sede regional como el **SENA** y el **ICBF** aparecen como los principales estructuradores de estos procesos de consultoría.

Resumen de la Consultoría en Chocó (2025)

Indicador	Dato Clave
Inversión Total 8010	$ 31.146.480.349
Número de Contratos	579
Cuota de Mercado Regional	33,82%
Tendencia	Crecimiento sostenido (Peak en Q4)

7.1. Histórico de contratación

EL SENA Regional Choco, para adelantar el respectivo estudio, efectuó las consultas pertinentes en la siguiente página web:

- Portal Colombia compra eficiente SECOP (www.colombiacompra.gov.co).

Lo anterior, con el objetivo de tomar como referencia las empresas que participan activamente en procesos de contratación, con similar objeto, modalidad de selección, presupuesto asignado y plazo de ejecución.

Con relación al análisis del comportamiento de contrataciones realizadas por parte del SENA, en cuanto al servicio de consultoría solicitado por la Entidad, tenemos:

Año	Contratista	Entidad	N° Contrato	objeto	Valor	Plazo
2025	UNION TEMPORAL CONSENA	REGIONAL CHOCÓ	CO1.PCCNTR .8679648	CONTRATAR LA CONSULTORÍA DE LOS ESTUDIOS TÉCNICOS, DISEÑOS, TRAMITES DE LICENCIA PARA LA CONSTRUCCIÓN DE LA SEDE DEL SENA UBICADA EN EL MUNICIPIO DE NUQUI DEL CENTRO DE RECURSOS INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD	468.000.510 COP	210 DÍAS
2025	CONSORCIO CONSINTER 2025	REGIONAL CHOCÓ	CO1.PCCNTR .8705520	CONTRATAR LA CONSULTORÍA DE LOS ESTUDIOS TÉCNICOS, DISEÑOS, TRAMITES DE LICENCIA PARA LA CONSTRUCCIÓN DE LA CUBIERTA DE LA TORRE TRABAJO SEGURO EN ALTURA DEL CENTRO DE RECURSOS NATURALES, INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD; SEDE INDUSTRIAL	45.970.000 COP	121 DÍAS
	G&G ARQUITECTOS E INGENIEROS	REGIONAL CHOCÓ	CO1.PCCNTR .8689768	CONTRATAR LOS ESTUDIOS Y DISEÑOS DE LA RED CONTRA INCENDIOS DEL CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD REGIONAL CHOCÓ., SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE.	34.510.000 COP	75 DÍAS
2025	CONSORCIO CONSULTORÍA REGIOSENA 2025	REGIONAL CHOCÓ	CO1.PCCNTR .8526450	CONTRATAR LA CONSULTORÍA INTEGRAL DE LOS ESTUDIOS TÉCNICOS, DE VULNERABILIDAD E HIDROLÓGICOS PARA EL DESPACHO REGIONAL DEL CENTRO DE RECURSOS NATURALES INDUSTRIA Y BIODIVERSIDAD REGIONAL CHOCÓ		170 DÍAS

2024	INNOVA ENGINEERING SAS	REGIONAL DISTRITO CAPITAL	CO1.PCCNTR. 6222745	CONTRATAR LA CONSULTORÍA PARA EL LEVANTAMIENTO Y DISEÑO DE REDES HIDROSANITARIAS Y DE GAS PARA EL COMPLEJO SUR DEL SENA REGIONAL DISTRITO CAPITAL.	107.100.000 COP	4 MESES
2021	CONFORT INTEGRAL SAS	REGIONAL ANTIOQUIA Grupo Administrativo CTAPT	CO1.PCCNTR.2947831	PRESTAR EL SERVICIO DE ELABORACION DE ESTUDIO DE SUELOS, LEVANTAMIENTO TOPOGRÁFICO, CÁLCULOS ESTRUCTURALES, DISEÑOS DE PLANOS ARQUITECTONICOS, HIDROSANITARIOS PARA AGUAS LLUVIAS, RESIDUALES, POTABLE Y RED CONTRA INCENDIO DE UNAS EDIFICACIONES DEL COMPLEJO TECNOLÓGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURÍSTICO DEL SENA, TENDIENTES A LA LEGALIZACION DE LICENCIAS DE CONSTRUCCION	35.000.000 COP	45 DÍAS

8. ANÁLISIS DE RIESGOS

8.1. Estimación, tipificación y asignación de los riesgos previsibles que puedan afectar el equilibrio económico del contrato:

El artículo 4 de la Ley 1150 de 2007 establece que la Entidad Estatal debe "incluir la estimación, tipificación y asignación de los riesgos previsibles involucrados en la contratación" en los pliegos de condiciones o su equivalente. El Decreto Ley 4170 de 2011 establece dentro del objetivo de Colombia Compra Eficiente optimizar los recursos públicos en el sistema de compras y contratación pública para lo cual es indispensable el manejo del riesgo en el sistema y no solamente el riesgo del equilibrio económico del contrato. Y en virtud de lo expuesto el Centro de Recursos Naturales Industria y Biodiversidad procedió a identificar y clasificar los riesgos con base en la probabilidad de ocurrencia y el impacto del evento de la siguiente manera. Se anexa matriz de riesgo. La matriz de riesgo se evidencia en los Estudios Previos del proceso.



Firmado digitalmente por Carmen Strella Arboleda Velásquez

CARMEN STRELLA ARBOLEDA VELÁSQUEZ
Directora Regional con funciones de Subdirectora de Centro (E)

Elaboró y revisó componente jurídico: Ruby Zapata - Abogada Contratación y Convenios - Sena Chocó CRNIB
Revisó componente técnico: Darling Yoany Perea Contreras, Arquitecta - Sena Chocó CRNIB
Revisó: Luz Esperanza García Moreno- abogada del Despacho Sena Chocó CRNIB
Vo.Bo: Paola Andrea Aranda Santiago, Coordinadora GAAM - Sena Chocó CRNIB