INFORME DE EVALUACIÓN FINAL ECONÓMICA

Proceso de Selección Abreviada por Subasta Inversa Electrónica No. UAEGRD-SA-SU-001-2026

La Unidad Administrativa Especial para la Gestión del Riesgo de Desastres de Cundinamarca – UAEGRD, en cumplimiento a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Decreto 1082 de 2015, Ley 1150 de 2007 y sus Decretos reglamentarios y demás normas concordantes, proyectó y publicó el Pliego de Condiciones del Proceso de **Selección Abreviada por Subasta Inversa Electrónica No. UAEGRD-SA-SU-001-2026** cuyo objeto es "*ADQUISICIÓN DE EQUIPOS DE COMUNICACIÓN PARA LA IMPLEMENTACIÓN Y FORTALECIMIENTO PRIORIZADO DE LOS SISTEMAS DE ALERTAS TEMPRANAS CON EL FIN DE MEJORAR LA CAPACIDAD DE RESPUESTA Y MANEJO DE LA GESTIÓN DEL RIESGO DE DESASTRES"* en la plataforma SECOP II.

Que el día VEINTISEIS (26) de MAYO de 2026 siendo las 15:30 se dio inicio a la Subasta Inversa Electrónica No. No. UAEGRD-SA-SU-001-2026, de los cuales 7 oferentes se encontraban habilitados para participar:

No. de Proponente	Proponente	Habilitado
1	INGENIERIA Y SOLUCIONES J.R. SAS	HABILITADO
2	GESCOM SAS	HABILITADO
3	COMSEG TELECOMUNICACIONES SEGURAS SAS	HABILITADO
4	BIG DATA SOLUCIONES INTEGRALES S.A.S	HABILITADO
5	NICHOLL´S TACTICA S.A.S	HABILITADO
6	TEMPOEFECTIVA SAS	HABILITADO
7	INSITEL S.A.	HABILITADO

Que resultado del desarrollo de la Subasta Inversa Electrónica, se obtienen los reportes que contienen la información relacionada con la configuración de la subasta, los proveedores online, el último lance, el registro total de los lances; y, los mensajes enviados y/o recibidos. Dichos reportes se publican con el presente informe y se resume así:

Lista de los Lances por Proveedor

Posición	Proveedor	Último Lance	Primer Lance	Ahorro de Valor Inicial	Total de Lances
1	GESCOM SAS	51.420.600 ,00 COP	56.500.00 0,00 COP	10.46%	3
2	COMSEG TELECOMUNICACIONES SEGURAS SAS	51.945.000 ,00 COP	53.000.00 0,00 COP	9.55%	2
3	BIG DATA SOLUCIONES INTEGRALES S.A.S	55.370.000 ,00 COP	55.370.00 0,00 COP	3.58%	1

Siendo oportuno indicar que como resultado de la subasta se obtuvo como lance ganador el ofrecido por el proponente **GESCOM SAS** representada legalmente por JUAN MANUEL ARENAS PEREZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 80.842.621 con un lance por valor de $51.420.600.

Que mediante oficio de fecha 26 de mayo de 2026, la UAEGRD solicitó al proponente GESCOM SAS justificar las razones que sustentan el valor ofertado, otorgando plazo para la presentación de la respectiva respuesta hasta el día 27 de mayo de 2026 a las 5:00 p.m.

Que, mediante mensaje con referencia CO1.MSG.9502904, el proponente **GESCOM S.A.S.** atendió el requerimiento de la Entidad y remitió la justificación técnica, económica y financiera de los precios ofertados en el proceso de Selección Abreviada por Subasta Inversa Electrónica No. UAEGRD-SA-SU-001-2026, allegando la desagregación de su oferta y los soportes de experiencia, estructura de costos, capacidades operativas y condiciones de mercado, en los términos recomendados por la Guía para el manejo de ofertas artificialmente bajas de Colombia Compra Eficiente, y a la entidad se manifiesta en el siguiente sentido:

1. **Descuento ofrecido y consistencia con la Guía**

En el proceso UAEGRD-SA-SU-001-2026, GESCOM obtiene un descuento total de 24.76% con respecto al presupuesto oficial de la entidad, presentando una oferta final de $51.420.600.

De acuerdo con la Guía, ante un precio cuyo nivel resulta significativamente inferior al estimado por la Entidad, esta debe activar el procedimiento de aclaraciones y exigir desagregación de la oferta, precisamente lo que se hizo en este caso y que el proponente atendió con un documento detallado de justificación y tabla de costos.

La justificación incorpora la fórmula sugerida por Colombia Compra Eficiente para desagregar la oferta en: costo del bien/servicio, gastos generales, imprevistos y utilidad, cumpliendo con la recomendación expresa del numeral sobre “Solicitud de aclaraciones” que la Guía plantea.

La respuesta del oferente, por tanto, se ajusta de manera formal y material a la metodología prevista para el manejo de ofertas que podrían parecer artificialmente bajas en subastas inversas.

2. Estructura de costos y sostenibilidad de la oferta

En la desagregación presentada se observa, para cada ítem, el costo directo del bien, más rubros diferenciados de gastos generales, imprevistos y utilidad, con su correspondiente IVA, convergiendo al valor total de 51.420.600.

La suma de los costos directos asciende a $38.025.317,64, mientras que gastos generales, imprevistos y utilidad suman $5.185.270,58 , antes de IVA, lo que evidencia que la oferta no se construye sobre márgenes nulos, sino sobre un margen razonable compatible con la sostenibilidad económica del contrato.

Desde el punto de vista financiero, el oferente demuestra conocimiento de sus costos directos (equipos de comunicación y demás componentes) y de sus costos indirectos (gastos generales, estructura, transporte propio, imprevistos, etc.), lo cual se alinea con la recomendación de la Guía de evitar ofertas basadas en un análisis deficiente de costos, típico de las ofertas realmente artificiales.

Adicionalmente, el margen agregado (gastos generales + imprevistos + utilidad) es consistente con esquemas de usuales en el mercado para contratos de suministro especializado, lo cual disminuye el riesgo de incumplimiento por estrechez financiera.

3. Ventajas competitivas objetivas del oferente

El documento de justificación expone una serie de factores que, analizados con criterios económicos, explican por qué GESCOM puede ofrecer un precio inferior sin que ello configure artificialidad:

- Amplia trayectoria: más de 20 años en el mercado, con experiencia acreditada en entidades estatales (INPEC, Policía Nacional, Secretaría de Integración Social, Alcaldía Mayor de Bogotá, entre otras) y clientes privados, lo que sugiere economías de escala y experiencia en la gestión de la cadena de suministro.
- Proveedores fabricantes e importadores y stock previo a incremento del dólar: la compañía declara contar con inventario disponible de varias referencias adquirido antes de la devaluación, lo que reduce el costo marginal de suministro en comparación con compras a precios actuales; esto es precisamente el tipo de ventaja que la Guía reconoce como fuente de ofertas competitivas y no artificiales.

Además, el oferente indica que es distribuidor directo de mayoristas autorizados por el fabricante de los elementos, recibe descuentos por volumen de compra y obtiene descuentos financieros por pronto pago, lo que contribuye a reducir su estructura de costos.
Desde una perspectiva de análisis financiero industrial, estas condiciones implican una curva de costos medios decreciente (economías de escala) y menores costos de capital de trabajo, que justifican márgenes unitarios más bajos frente a competidores sin esas ventajas.

4. Capacidad operativa y mitigación de riesgos de ejecución

El proponente **GESCOM S.A.S.** declara contar con infraestructura física, maquinaria, equipo de trabajo especializado y vehículos de propiedad para el transporte de los equipos, respaldado con certificaciones explícitas sobre transporte propio y anexos de licencias de tránsito a nombre de la sociedad.

Esto implica que costos que otros proveedores asumirían vía tercerización (fletes, logística, alquiler de vehículos) están internalizados en la estructura del oferente, permitiendo ahorros y reduciendo la probabilidad de sobrecostos logísticos durante la ejecución.

La existencia de stock, la red de proveedores fabricantes y la infraestructura logística propia contribuyen a acortar tiempos de entrega, lo que reduce riesgos de penalidades por incumplimiento de plazos y, en términos de riesgo financiero, disminuye la exposición a costos adicionales no previstos.

Estos elementos son coherentes con las recomendaciones de la Guía para analizar ofertas bajas a la luz de técnicas de producción más eficientes, cercanía a fuentes de abastecimiento y mejores condiciones contractuales con proveedores.

5. Gestión de riesgos, imprevistos y estabilidad de precios

El oferente certifica expresamente que tiene claros sus costos directos e indirectos, contemplando imprevistos, retenciones y demás gastos derivados de la ejecución del contrato, y que ha realizado un análisis financiero del proceso, ratificando su oferta y descuento.

Se incluye también una certificación adicional en la que el representante legal garantiza la estabilidad de los precios unitarios ofertados y su compatibilidad con el debido cumplimiento del contrato, lo cual reduce el riesgo de posteriores reclamaciones de desequilibrio por insuficiencia de precios.

De acuerdo con la Guía, uno de los rasgos de las ofertas verdaderamente artificiales es la subestimación de costos que conduce a posteriores solicitudes de adición o renegociación del contrato.

En este caso, la manifestación expresa de haber realizado análisis financiero completo y la asunción explícita de imprevistos y retenciones dentro de la oferta apuntan a un comportamiento responsable y compatible con el principio de responsabilidad contractual.

6. Coherencia con la Guía en materia de aclaraciones

El documento cita y utiliza directamente el Artículo 2.2.1.1.2.2.4 del Decreto 1082 de 2015 y el apartado “Solicitud de aclaraciones” de la Guía, presentando la desagregación de la oferta exactamente en los términos sugeridos (costo del bien, gastos generales, imprevistos y utilidad).

Asimismo, invoca el párrafo de la Guía que indica que la Entidad puede solicitar aclaraciones tantas veces como lo considere necesario, solicitando de forma expresa que, si algo no resulta claro, la Entidad lo comunique para ampliar la información sin afectar el debido proceso ni los derechos del oferente.

Este comportamiento es consistente con la lógica de transparencia y colaboración que la Guía promueve: el proponente no intenta ocultar componentes de su estructura de precios, sino que los detalla y se ofrece a complementarlos.

Desde el análisis económico de la información, esta disposición a revelar estructura de costos y condiciones operativas reduce la asimetría de información entre contratista y entidad, uno de los problemas centrales que la figura de "precio artificialmente bajo" pretende controlar.

7. Conclusión técnica financiera

A partir del examen de la desagregación de costos, las certificaciones presentadas y las ventajas competitivas objetivas de **GESCOM S.A.S.**, se concluye que:

- El nivel de precios ofertado es bajo frente al valor de arranque, pero está soportado en ahorros reales derivados de economías de escala, relaciones con fabricantes, stock previo y logística propia.
- La estructura de la oferta incluye rubros explícitos de gastos generales, imprevistos y utilidad, en proporciones coherentes con prácticas de mercado, lo que la diferencia de ofertas temerarias basadas en márgenes inexistentes.
- La empresa demuestra capacidad operativa y financiera para cumplir, reduciendo el riesgo de incumplimiento y de requerir adiciones contractuales posteriores por subestimación de costos.
- Se deja constancia de que, junto con la presente justificación, el proponente adjuntó la oferta económica debidamente ajustada y desagregada, de conformidad con los lineamientos de la Entidad, así:

				OFERTA INICIAL		OFERTA AJUSTADA
Ítem	Descripción	Cantidad	PRECIO TECHO UAEGRD IVA INCLUIDO	GESCOM SAS ANEXO 11. OFERTA ECONOMICA.pdf	VERIFICACION	GESCOM SAS

3.1.1	Radio Base (Móvil)El equipo deber ser portable y operar en los rangos VHF 136–174 MHz, cuenta con 64 canales y espaciado de 12.5/20/25 kHz, funciona con voltaje CC de 13,6 V ±15%, presenta consumos de corriente en CC de ≤0,5 A en espera y ≤12 A en transmisión, , ofrece estabilidad de frecuencia de ±0,5 ppm, impedancia de antena de 50 ohmios, ciclo de trabajo del 100 %, dimensiones de 61.5 × 177 × 179 mm y un peso de 1520 kg, con pantalla LCD de 2,4 pulgadas, soporta operación en modo convencional, Seudotrunking, Trunking Lite digital y Simulcast. El transmisor proporciona una potencia de salida ajustable de 5–50 W, emplea modulación FM 11K0F3E/14K0F3E/16K0F3E y modulación digital 4FSK 7K60FXD (solo datos) y 7K60FXW (voz y datos), mantiene emisiones conducidas/radiadas de –36 dBm bajo 1 GHz y –30 dBm sobre 1 GHz en funcionamiento, y de –57 dBm bajo 1 GHz y –47 dBm sobre 1 GHz en espera, presenta límites de modulación de +2.5/+4.0/+5.0 kHz según ancho de canal, niveles de ruido FM de 40/43/45 dB, potencia de canal adyacente de 60 dB @12.5 kHz y 70 dB @20/25 kHz, respuesta de audio +1/–3 dB, distorsión de audio <3 %, e integra vocoder AMBE+2 con protocolo digital ETSI TS 102 361. El receptor ofrece sensibilidades analógicas de 0,18 µV (12 dB SINAD), 0,16 µV típico (12 dB SINAD) y digitales de 0,18 µV típico (BER 5 %), con selectividad de canales adyacentes de 60 dB @12.5 kHz y 70 dB @20/25 kHz (TIA-603) y 60/70 dB (ETSI), intermodulación de 75 dB (TIA-603) y 70 dB (ETSI), rechazo de espurias de 70 dB bajo ambas normas, bloqueo de 80 dB, niveles de ruido de 40/43/45 dB según ancho de canal y emisiones espurias conducidas de –57 dBm. Ambientalmente opera entre –30 °C y +60 °C, se almacena entre –40 °C y +85 °C, y todas las especificaciones han sido verificadas según las normas aplicables y pueden variar sin previo aviso por procesos de mejora continua.	1	**$5.981.730**	**$ 5.981.654**	**ACEPTADO**	**$ 4.500.451**

3.1.2	Radio Portátil El equipo portátil deber operar en los rangos VHF 136–174 MHz, ofrecer 1024 canales distribuidos en 64 zonas con hasta 256 canales por zona, utiliza espaciados de 12.5/20/25 kHz y funcionar con un voltaje nominal de 7,7 V, empleando una batería de polímero de litio de 2000 mAh con autonomías de 16 horas con GNSS activado y 20 horas con GNSS desactivado; incorpora una estabilidad de frecuencia de ±0,5 ppm, impedancia de antena de 50 ohmios, y dimensiones de 122 × 55 × 31,5 mm, con pesos respectivos de 280 g, integrando pantalla a color de 1,8 pulgadas (160×128 px, 65 536 colores) , además de conectividad Bluetooth 5.0 BLE + EDR. El receptor presenta sensibilidades de 0,18 µV en analógico y 0,16 µV típico (12 dB SINAD), así como 0,18 µV a BER 5% en digital, con selectividades de 60 dB @12.5 kHz y 70 dB @20/25 kHz (TIA-603/ETSI), intermodulación de 70 dB (TIA-603) y 65 dB (ETSI), rechazo de espurias de 70 dB, bloqueo de 80 dB (TIA-603) y 84 dB (ETSI), zumbidos y ruidos de 40 dB @12.5 kHz, 43 dB @20 kHz y 45 dB @25 kHz, potencia de audio de 0,5 W, distorsión nominal del 3%, respuesta de audio +1/–3 dB y emisiones espurias conducidas inferiores a –57 dBm. El transmisor proporciona potencias RF de 1 W/5 W en VHF, utiliza modulación FM 11K0F3E (12.5 kHz), 14K0F3E (20 kHz) y 16K0F3E (25 kHz), modulación digital 4FSK 7K60FXD (datos) y 7K60FXW (voz y datos), mantiene emisiones radiadas/conducidas de –36 dBm por debajo de 1 GHz y –30 dBm por encima de 1 GHz, límites de modulación de +2.5/+4.0/+5.0 kHz según ancho de canal, niveles de ruido FM de 40/43/45 dB, potencia de canal adyacente de 60 dB @12.5 kHz y 70 dB @20/25 kHz, respuesta de audio +1/–3 dB, distorsión ≤3% y vocoder AMBE+2. En condiciones ambientales opera entre –20 °C y +60 °C, se almacena entre –40 °C y +85 °C, resiste ESD de +8 kV por contacto y +15 kV por aire (IEC 61000-4-2), cuenta con certificación IP67 contra polvo y agua, y resistencia a golpes, humedad y vibración según MIL-STD-810G; NO REQUIERE GNSS compatible con GPS, GLONASS y GPS+GLONASS, con tiempos de adquisición menores a 1 minuto en arranque en frío y 10 segundos en caliente, y precisión horizontal inferior a 5 metros bajo condiciones de rastreo prolongado con más de cinco satélites y señal nominal de –130 dBm.	1	**$3.078.374**	**$ 3.078.292**	**ACEPTADO**	**$ 2.316.032**

3.1.3	Repetidora El equipo debe ser compatible con la radio base y radio portable, operar en los rangos VHF 136–174 MHz, cuenta con 64 canales y espaciado de 12.5/20/25 kHz, funciona con voltaje CC de 13,6 V ±15% y CA de 100–240 V, presenta consumos de corriente en CC de ≤0,9 A en espera y ≤12 A en transmisión, y en CA de ≤0,35 A en espera y ≤1,2 A en transmisión, ofrece estabilidad de frecuencia de ±0,5 ppm, impedancia de antena de 50 ohmios, ciclo de trabajo del 100 %, dimensiones de 44 × 483 × 366 mm y un peso de 5,8 kg, soporta operación en modo convencional, Trunking Lite digital y Simulcast, El transmisor debe proporciona una potencia de salida ajustable de 5–50 W, emplea modulación FM 11K0F3E/14K0F3E/16K0F3E y modulación digital 4FSK 7K60FXD (solo datos) y 7K60FXW (voz y datos), mantener emisiones conducidas/radiadas de –36 dBm bajo 1 GHz y –30 dBm sobre 1 GHz en funcionamiento, y de –57 dBm bajo 1 GHz y –47 dBm sobre 1 GHz en espera, presenta límites de modulación de +2.5/+4.0/+5.0 kHz según ancho de canal, niveles de ruido FM de 40/43/45 dB, potencia de canal adyacente de 60 dB @12.5 kHz y 70 dB @20/25 kHz, respuesta de audio +1/–3 dB, distorsión de <3 %, e integra vocoder AMBE+2 con protocolo digital ETSI TS 102 361. El receptor ofrece sensibilidades analógicas de 0,18 µV (12 dB SINAD), 0,16 µV típico (12 dB SINAD) y digitales de 0,2 µV y 0,18 µV típico (BER 5 %), con selectividad de canales adyacentes de 65 dB @12.5 kHz y 75 dB @20/25 kHz (TIA-603) y 60/70 dB (ETSI), intermodulación de 75 dB (TIA-603) y 70 dB (ETSI), rechazo de espurias de 80 dB bajo ambas normas, bloqueo de 90 dB, niveles de ruido de 40/43/45 dB según ancho de canal y emisiones espurias conducidas de –57 dBm bajo 1 GHz y –47 dBm sobre 1 GHz. Ambientalmente opera entre –30 °C y +60 °C, se almacena entre –40 °C y +85 °C, y todas las especificaciones han sido verificadas según las normas aplicables y pueden variar sin previo aviso por procesos de mejora continua.	1	**$14.268.573**	**$ 14.268.457**	**ACEPTADO**	**$ 10.735.239**
3.1.4	Antena tipo látigo Antena VHF de banda ancha negra (preajustada a 125-146 MHz), sintonizable a frecuencias UHF hasta 510 MHz (tabla de corte incluida), montaje NMO, contacto de émbolo dorado, potencia nominal de 200 W. Conector látigo superflexible de 20 9/16" (0,0624"), 1,56 mm (0,0624"), 2 tornillos de fijación para una mejor sujeción.	1	**$191.654**	**$ 191.590**	**ACEPTADO**	**$ 144.148**

3.1.5	Fuente reguladora de voltaje Regulador de Entrada de CA, voltaje de entrada nominal 120 VCA (100-130 VCA), 50/60 Hz con preajuste de fábrica, o 230 VCA (200-260 VCA), 50/60 Hz mediante configuración interna por puente, corriente de entrada 5.5 A @ 120 VCA, corriente de entrada sin carga 120 mA ± 10 % @ 120 VCA, corriente de irrupción al inicio 30 A ± 5 A por menos de 5 ms, Salida de CD, voltaje de salida 13.8 VCD ± 0.1 V, corriente de salida continua 23 A con límite de corriente de 25 A y recuperación automática, rizado y ruido menor a 150 mV pico a pico, eficiencia máxima 85 % ± 5 %, Diseño, fuente de alimentación cargadora, conmutada SMPS con modulación PWM de frecuencia fija, frecuencia de conmutación lateral de salida 25 kHz, Protecciones, límite de corriente constante a 25 A con reinicio automático ante cortocircuito o sobrecarga, regulación de sobrevoltaje por el controlador PWM, apagado por sobretemperatura cuando el transformador alcanza ≥105°C ± 5°C y encendido nuevamente cuando desciende a ≤75°C ± 5°C, Enfriamiento, ventilador activado cuando el bobinado alcanza ≥60°C ± 5°C y apagado al descender a ≤40°C ± 5°C, Fusible, fusible interno en el lateral de CA tipo vidrio 5 x 20 mm, 250 V, 6.3 A, retardo de tiempo (LittelFuse 21806.3), Cumplimiento, seguridad certificada UL-60950-1 y CAN/CSA-C22.2 Nº 60950-1, compatibilidad electromagnética FCC Parte 15(B) Clase B, Conexiones de entrada y salida, conector IEC 60320-C14 con cable desmontable IEC 60320-C13 a NEMA5-15P, salida de CD mediante terminal tubular de 5 mm con tornillo de ajuste, Ambiental, rango de temperatura de operación de 0°C a 40°C y de almacenamiento entre -30°C y 70°C, Dimensiones y peso, 185 x 208 x 61 mm y 1.6 kg.	1	**$1.201.666**	**$ 1.201.662**	**ACEPTADO**	**$ 904.101**
3.1.6	Cargador tipo cuna portátil Tipo de equipo: cargador de escritorio o portátil tipo cuna Compatibilidad: radios portátiles en el ítem 2 de este mismo listado Entrada eléctrica: 100–240 V AC / 50–60 Hz (mediante adaptador) Salida del cargador: 12 V DC /1kmA aprox. Corriente de carga: 0.5kmA– 1kmA (dependiendo del modelo) Tecnología de carga: carga inteligente / rápida Tipo de batería compatible: baterías recargables Li-Ion o Li-Po de radios portátiles Indicadores: LED multicolor (cargando, completo, standby o error) Sistema de protección: protección contra sobrecarga, sobrecorriente y cortocircuito.	1	**$199.360**	**$ 199.325**	**ACEPTADO**	**$ 149.967**

3.1.7	Antena tipo vela Rango de Frecuencia: 134-184 MHz. -Ganancia: 4.5 dB. -Ancho de Banda: 5 MHz. -Potencia: 200 Watts. -Conector: UHF Hembra. -Longitud: 1.7. m. -Peso: 1.1 Kg. -Resistencia al viento: 217 km/h	1	**$611.583**	**$ 611.541**	**ACEPTADO**	**$ 460.109**
3.1.8	Trípode soporte antena • Tipo de equipo: Trípode soporte para mástil de antena • Material de fabricación: Aleación de aluminio • Configuración: Tres patas telescópicas ajustables • Altura ajustable: Aproximadamente 1.5 m – 3 m (según configuración del mástil) • Sistema de fijación: abrazadera o soporte central para mástil • Capacidad de carga: compatible con antenas ligeras y mástiles portátiles • Compatibilidad: antenas VHF, UHF, DMR, repetidores portátiles • Tipo de instalación: portátil / campo / despliegue rápido • Estabilidad: posibilidad de anclaje con estacas o vientos (guy wires)	1	**$203.396**	**$ 203.371**	**ACEPTADO**	**$ 153.011**
3.1.9	Caja de transporte plástica Estuche de transporte que este diseñado para proteger equipo sensible en condiciones extremas, siendo hermético, a prueba de aplastamiento y de polvo, con fabricación en Estados Unidos e incorporando válvula automática de purga que iguala la presión interna y evita la entrada de agua, tapa con junta de silicona tipo O-ring, asas de goma sobremoldeadas, herrajes de acero inoxidable, ruedas de poliuretano con rodamientos de acero, diseño de núcleo celular con paredes sólidas para alta resistencia y bajo peso, doble cierre de apertura rápida, tapa completamente desmontable, relación 50/50 entre tapa y base para facilitar la carga, asas abatibles, protectores de candado en acero inoxidable y garantía de por vida; con disponibilidad en configuraciones estándar, con espuma (1780WF). Sus dimensiones interiores son 104.4 × 54.7 × 37.8 cm (41.12 × 21.54 × 14.88"), las exteriores 114 × 64.3 × 41.9 cm (44.90 × 25.32 × 16.50"), con profundidad de tapa de 19.3 cm (7.58"), fondo de 18.5 cm (7.30"), profundidad total 37.8 cm (14.88"), volumen interno de 0.216 m³ (7.63 ft³) y diámetro de orificio para candado de 0.8 cm (0.31"). Está fabricado en polipropileno con pestillos EXL, junta O-ring de polímero, pasadores de acero inoxidable, espuma de poliuretano de 1.3 lb, cuerpo de purga en ABS y ventilación hidrofóbica de 3 micras; disponible en color negro. Su peso es de 22.2 kg con espuma, 17.4 kg vacío, con flotabilidad de 226.8 kg (500 lb) y peso del embalaje maestro de 25.4 kg; soporta temperaturas de -40 °C a 98.9 °C, cuenta con certificación Def Stan 81-41, incluye 4 ruedas, un estuche por	1	**$6.447.754**	**$ 6.447.658**	**ACEPTADO**	**$ 4.851.061**

	empaque maestro y admite placa de identificación personalizada.					
3.1.10	Duplexer 4 cavidades paso rechazo Tipo: Duplexer RF paso-rechazo (Band Pass / Band Reject) Banda de operación: 136 – 174 MHz (VHF) Número de cavidades: 4 cavidades resonantes Configuración: 2 cavidades para TX y 2 cavidades para RX Impedancia: 50 Ω Potencia máxima: 150 – 350 W según modelo Separación mínima TX/RX: 0.5 – 2 MHz Pérdida de inserción: ≤ 1.5 dB Aislamiento entre TX y RX: 70 – 80 dB típico VSWR máximo: ≤ 1.5 : 1 Conectores RF: tipo N-Female o UHF Tipo de resonador: cavidad TEM de ¼ de onda Montaje: rack de 19 pulgadas o gabinete de repetidora Temperatura de operación: aproximadamente –30 °C a +60 °C.	1	**$11.549.990**	**$ 11.549.902**	**ACEPTADO**	**$ 8.689.865**

3.1.11	Torre de iluminación Sistema de iluminación • Tipo de luminaria: LED de alta potencia • Cantidad de focos: 4 unidades • Potencia por foco: 150 W • Potencia total de iluminación: 600 W • Flujo luminoso aproximado: 70k – 80k lúmenes • Ángulo de iluminación: aprox. 110° • Protección: IP65 para uso exterior • Ajuste: orientación independiente de cada foco Mástil • Tipo: telescópico manual o hidráulico • Altura máxima: 5 metros • Rotación: 360° • Material: acero o aluminio reforzado • Sistema de bloqueo de seguridad Generador • Potencia nominal: 2500 W (2.5 kW) • Tipo de combustible: gasolina • Voltaje de salida: 110 / 220 V AC • Frecuencia: 50 / 60 Hz • Arranque: manual por cuerda o eléctrico • Tanque de combustible: aprox. 8 – 15 L • Autonomía estimada: 6 – 10 horas Estructura • Base con ruedas o remolque portátil • Peso aproximado: 70 – 200 kg • Sistema de estabilización con patas o soportes • Panel de control con interruptores individuales para cada lámpara	1	**$22.557.002**	$ 22.556.926	**ACEPTADO**	**$ 16.971.282**
3.1.12	Generador eléctrico 2200 watts portátil a gasolina Potencia: 6.5 HP • Cilindrada del motor: 196 cc • Velocidad sin carga del motor: 3,750 rpm • Capacidad del tanque: 15 L • Arranque: Manual (cuerda retráctil) • Duración del tanque a trabajo continuo: 6 h = 15 L de combustible • Dimensiones (Base x Altura x Fondo): 59 x 44 x 43 cm • Ciclo de trabajo continuo a potencia normal: 60 minutos de descanso por tanque consumido • Peso: 37 Kg • Potencia máxima al arranque: 2200 W o superior • Potencia máxima de operación: 2000 W o superior • Tensión / Frecuencia: 120 - 240 V / 60 Hz • Corriente de arranque: 21 A (10 A por fase) • Número de fases: 2 • Nivel de ruido: 67 dB @ 7 m • Temperatura ambiente máxima admisible: 40° C • Temperatura ambiente mínima admisible: -5° C • Altura sobre el nivel del mar: 0 a + 2,600 m • Clasificación térmica o calentamiento admisible: F , con su kit de arranque , aceite o filtro si lo requiere .	1	**$2.054.001**	$ 2.053.940	**ACEPTADO**	**$ 1.545.334**
			$ 68.345.083	**$ 68.344.318**		**$ 51.420.600**

En consecuencia, desde una perspectiva de análisis financiero y a la luz de la Guía para el manejo de ofertas artificialmente bajas, es procedente emitir un concepto favorable sobre la sostenibilidad de la oferta de GESCOM S.A.S. en el proceso UAEGRD-SA-SU-001-2026, sin que se configure un “precio artificialmente bajo” en el sentido que prohíbe la normativa y la doctrina de Colombia Compra Eficiente.

Por lo anterior, el presente Comité, una vez analizados los criterios habilitantes y la evaluación económica, recomienda al ordenador del gasto la adjudicación del Proceso de Selección Abreviada por Subasta Inversa Electrónica No. **UAEGRD-SA-SU-001-2026** al oferente **GESCOM SAS**, identificado con NIT No. 830.145.023-3, representada legalmente por JUAN MANUEL ARENAS PÉREZ, identificado con cédula de ciudadanía No. 80.842.621.

Así mismo, se deja constancia que el valor correspondiente al último lance válido y a la oferta económica ajustada presentada por el proponente corresponde a la suma de **CINCUENTA Y UN MILLONES CUATROCIENTOS VEINTE MIL SEISCIENTOS PESOS M/CTE ($51.420.600)**, valor unitario que servirá como referencia para la ejecución contractual. No obstante, la adjudicación del proceso se realizará por el valor del presupuesto oficial establecido por la Entidad, correspondiente a la suma de **CUATROCIENTOS VEINTITRÉS MILLONES DOSCIENTOS CUARENTA Y TRES MIL CUATROCIENTOS DIEZ PESOS M/CTE ($423.243.410)**.

Como consecuencia de lo anterior, se da por terminado el Informe Definitivo de Evaluación Económica y se firma a los veintiocho (28) días del mes de mayo de 2026.

Cordialmente,

Héctor Steve Ballesteros Sanabria - Economista Contratista

EVALUADOR FINANCIERO

COMITÉ ASESOR EVALUADOR

UAEGRD

Anexo: Documento presentado a la Unidad Administrativa Especial para la Gestión del Riesgo de Desastres – U.A.E.G.R.D., Departamento de Cundinamarca (F-Justificacion de precios PROCESO UAEGRD- SA-SU-001-2026.pdf)