



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

MODALIDAD DE SELECCIÓN	DE	Contratación Directa
FECHA DE ELABORACIÓN		Mayo de 2026
OBJETO DEL CONTRATO	DEL	SERVICIO DE ALQUILER DE IMPRESORAS MULTIFUNCIONALES TIPO INDUSTRIAL CON SUS RESPECTIVOS SUMINISTROS (TÓNER) PARA LA ESE HOSPITAL DE GIRARDOT.
CÓDIGO Y NOMBRE UNSPSC		80161801 - Servicio de alquiler o leasing de fotocopiadoras
ÁREA		ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA

1. DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD

La Empresa Social del Estado Hospital de Girardot, entidad pública descentralizada del orden departamental, creada mediante Decreto Ordenanza No. 281 de 2008 y regida por el régimen especial establecido en el artículo 195.6 de la Ley 100 de 1993, se encuentra en una etapa de fortalecimiento institucional que demanda una gestión documental ágil y sin interrupciones.

Actualmente, las oficinas administrativas presentan una insuficiencia crítica de equipos de impresión y multifuncionales, que podría derivar en cuellos de botella para el cumplimiento de las funciones misionales de apoyo.

La carencia de suficientes impresoras en el bloque administrativo afecta directamente: La Gestión Financiera y de Recaudo: Retrasos en la impresión de soportes de pago, facturación masiva y reportes presupuestales.

Procesos de Contratación: Dificultad para el procesamiento oportuno de contratos, actos administrativos y expedientes de personal, esenciales para la estabilidad laboral de la E.S.E.

Eficiencia Operativa: El desplazamiento de funcionarios entre dependencias para acceder a equipos compartidos genera una pérdida de productividad y riesgos en la custodia de información sensible.

Por lo tanto, la adquisición de este servicio no es solo una mejora tecnológica, sino una necesidad operativa vital para garantizar que el soporte administrativo esté a la altura de la demanda de servicios de salud de la región. El modelo de alquiler operativo responde a esta urgencia permitiendo la entrada inmediata de equipos industriales de alto rendimiento sin los tiempos de espera y altos desembolsos de una compra directa

Se plantea que en el entendido y camino de mejoramiento de los sistemas de información de nuestra entidad y su estandarización, aplicación y debida ejecución, se requiere de la presente para mejorar integralmente el servicio de atención al usuario interno y externo de la alcaldía Municipal de Flandes.

Las entidades del sector público dentro de sus labores administrativas y dada la cantidad de solicitudes, informes y demás tareas inherentes al ejercicio de su función, hace que al interior de las organizaciones se genere una gran cantidad de documentos en las diferentes dependencias con las que cuenta en este caso la ESE, para poder cumplir de manera eficiente



ESTUDIO DEL SECTOR— ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

con estas labores, es necesario contar con equipos adecuados, de fácil operación, rápidos y con alta capacidad de trabajo y rendimiento dadas las condiciones anteriormente expuestas.

Debido a la gran demanda de información que se genera en la entidad, existe la necesidad de contar con todas las herramientas tendientes a satisfacer las necesidades de la comunidad y fundamentalmente lo relacionado con las labores diarias y misionales de la administración.

En este sentido, se requiere contar con equipos de impresión y fotocopiado ágil y oportuno de documentos para el cumplimiento de la misión y función pública, ya que actualmente las áreas no cuentan con los equipos de fotocopia, adecuados para esta labor y que sean propiedad de ESE Hospital de Girardot, motivo por el cual podría verse afectada la efectividad de las oficinas de las diferentes dependencias.

2. ASPECTOS GENERALES DEL MERCADO

El análisis de mercado para el arrendamiento operativo de tecnología de impresión en Colombia requiere un examen de las variables macroeconómicas que dictan la estabilidad de los precios de los servicios y la disponibilidad de insumos. Durante la vigencia 2025 y el primer trimestre de 2026, la economía colombiana ha mostrado señales de ajuste tras periodos de alta volatilidad. El Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) reportó que el Índice de Precios al Consumidor (IPC) cerró el año 2025 en un 5,10%, lo que representa una base técnica para el ajuste de cánones de arrendamiento y servicios de mantenimiento en contratos de larga duración.

a. Aspectos Económicos:

La estabilidad del IPC es un factor determinante para la previsibilidad de los gastos en el sector público. Para la E.S.E. Hospital de Girardot, un IPC proyectado con tendencia a la estabilización permite estructurar contratos que minimicen el riesgo de desequilibrio económico por inflación descontrolada. No obstante, el incremento del Salario Mínimo Mensual Legal Vigente (SMMLV)¹ para el año 2026, fijado con un aumento del 23%, ha generado una presión al alza en los costos de los servicios de soporte técnico presencial y logística de distribución de suministros.

Por otro lado, el Índice de Precios del Productor (IPP) para la producción nacional presentó una variación mensual del 3,94% en marzo de 2026. Esta cifra es crítica para el análisis del costo de los suministros (tóner, tambores y kits de mantenimiento), ya que la mayoría de estos componentes son importados y su valor está ligado tanto al IPP como a la tasa de cambio del peso colombiano frente al dólar estadounidense. En el mercado de equipos de oficina, las fluctuaciones en el IPP se traducen casi inmediatamente en el costo por página impresa o en el valor del cartucho de tóner.²

¹ <https://www.dane.gov.co/files/operaciones/EMS/bol-EMS-iii2025.pdf>



ESTUDIO DEL SECTOR – ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

Indicador Económico	Vigencia 2025	Referencia Marzo 2026	Impacto en el Contrato
IPC Anual	5,10%	5,56% (Anualizado)	Indexación de cánones mensuales
IPP (Producción Nacional)	Variable	3,94% (Mensual)	Costo de tóners y repuestos importados
PIB (Variación 4to Trimestre)	2,3%	N/A	Estabilidad de la demanda estatal
Tasa de Desocupación	N/A	8,8% (Marzo 2026)	Disponibilidad de mano de obra técnica

El análisis de la Encuesta Mensual de Servicios (EMS) del DANE indica que el subsector de "Alquiler de maquinaria y equipo" (CIU 7730), en el cual se clasifica el objeto de este contrato, ha mantenido variaciones positivas en sus ingresos nominales, con crecimientos que superan el 18% en algunos periodos de 2025. Esto demuestra un mercado de oferta robusto y una tendencia creciente de las empresas y entidades públicas hacia el modelo de arrendamiento operativo en lugar de la compra de activos

b. Aspectos Técnicos

El mercado de impresión industrial ha evolucionado hacia la prestación de Servicios Gestionados de Impresión (MPS, por sus siglas en inglés). Bajo este modelo, el proveedor no solo entrega el hardware, sino que se responsabiliza de la disponibilidad total del servicio. Esto incluye el monitoreo remoto de niveles de tóner, el mantenimiento preventivo programado por inteligencia artificial y el soporte técnico con tiempos de respuesta estrictos.

En el contexto hospitalario, la impresión industrial multifuncional no se limita a la producción de documentos administrativos. Es un componente crítico del sistema de información en salud, donde se requieren impresiones de alta definición para reportes de diagnóstico y una velocidad de escaneo superior para la digitalización de expedientes médicos y soportes de facturación. La seguridad de la información es otra tendencia dominante; los equipos modernos incorporan discos duros cifrados y sistemas de borrado automático de datos para cumplir con las normativas de protección de datos personales y reserva de la historia clínica.

c. Aspecto Legal

La Empresa Social del Estado Hospital de Girardot, en su calidad de entidad pública descentralizada del orden departamental, se rige en materia contractual por el régimen especial previsto en el artículo 195 numeral 6 de la Ley 100 de 1993, que establece que las Empresas Sociales del Estado no están sujetas al Estatuto General de Contratación de la Administración Pública (Ley 80 de 1993), sino que deben elaborar su propio manual de contratación, conforme a principios de transparencia, eficiencia, economía y responsabilidad.

En cuanto al componente jurídico, el estudio de títulos es una actividad que demanda un alto grado de especialización en derecho administrativo y derecho inmobiliario. En Colombia, no existe una regulación de tarifas mínima para estos honorarios, por lo que el mercado se rige por la complejidad del caso y el valor comercial de los inmuebles. Las firmas consultoras suelen



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

proponer honorarios que oscilan entre el 0,10% y el 0,20% del valor comercial del bien, o establecen tarifas fijas cuando se trata de procesos de saneamiento estatal.

La complejidad del mercado jurídico para entidades públicas se ha visto incrementada por las exigencias de la Ley 1579 de 2012 (Estatuto de Registro de Instrumentos Públicos), que impone rigurosos criterios de identificación de personas y bienes en los actos de transferencia. El historial del Hospital de Girardot muestra que gestiones administrativas previas, como la Resolución 052 de 2019, fueron objeto de notas devolutivas por parte de la ORIP debido a vacíos técnicos y jurídicos en la tradición de los inmuebles. Esto evidencia que el mercado de servicios jurídicos para este contrato no debe limitarse a la revisión documental, sino a la gestión activa de soluciones administrativas para subsanar errores en las matrículas inmobiliarias.

Para la ejecución del contrato se deben atender a la siguiente normatividad:

Ley 100 de 1993 Régimen especial para las ESE en contratación pública (art. 195.6). Permite contratación directa con fundamento en su autonomía administrativa.

Ley 80 de 1993 y Ley 1150 de 2007 Principios generales: transparencia, economía, responsabilidad. Regulan modalidades de contratación pública según cuantía.

Ley 298 de 1996 (Contaduría General de la Nación). Artículo 354 de la Constitución Política para garantizar la transparencia en el manejo de los recursos públicos.

Resolución 39 de 2024 Manual de Contratación de la ESE y el Acuerdo No. 013 de 2024

3. MODELO DE ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO

La adopción de un Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE) por parte de la E.S.E. Hospital de Girardot busca transformar la función de compras de una actividad transaccional a una ventaja competitiva que genere "valor por dinero". El MAE se alinea con la política de eficiencia administrativa y transparencia en el gasto público, permitiendo identificar no solo el costo inicial, sino el Costo Total de Propiedad (TCO) del servicio de impresión.

3.1. Análisis de la demanda

Para la realización de este análisis, se procedió a consultar los procesos contractuales, a través del MAE (Modelos de abastecimiento Estratégico de las vigencias 2020 al 2026, filtrando la búsqueda utilizando como criterio los códigos UNSPSC del presente proceso, determinando los siguientes resultados:



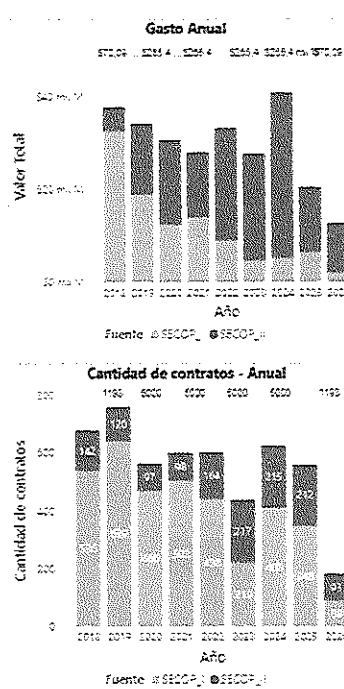
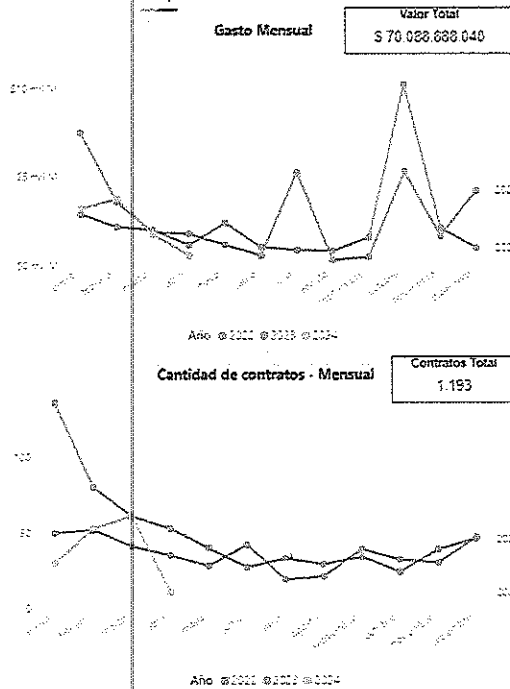
ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

Agencia Nacional
de Contratación Pública
Colombia Compra Eficiente

ANÁLISIS DE LA DEMANDA

Atrás

Reiniciar



FILTROS:

Seleccione el año: 2022, 2023, 2024, 2025, 2026

Seleccione la fecha: Fecha Inicio: 01/01/2022, Fecha Fin: 03/04/2024

Departamento de Entidad: CUNDINAMARCA

Nombre de Entidad (agregado):

- Administradora de los Recursos del Siste...
- Agencia Logística de las Fuerzas Militares
- Asambleas - Asamblea Departamental
- Aviación - Institución Educativa Nevado...

Plataforma: SECOP_1, SECOP_2

Nombre de Entidad (plataforma):

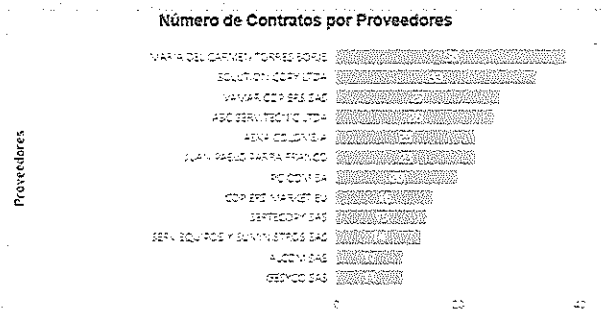
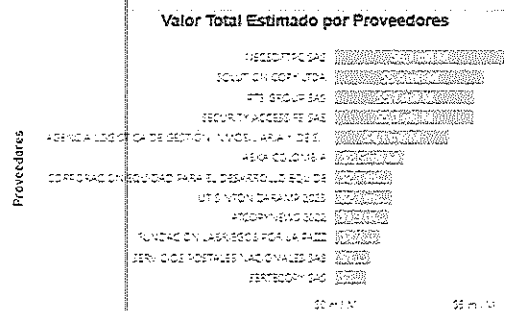
- Alcaldía Municipal Fusagasugá
- ADRES
- Aeropuerto Guaya - Herrera
- Agencia Logística de las Fuerzas Militares
- Agua del Socorro SA ESP

Fuente:

<mailto:https://app.powerbi.com/view?r=eyJrIjoiaWkiwMzhkMiItNjZjZC00YzA3LWI1MDMtMGVhZmZmYWRiRiNDYxIiwidCI6IjY1diMDkwNDZlZDk0Y2IyLTc5ZDViM2O4YzFhZiZlS1mMI0iR9>

De acuerdo con los datos arrojados por la herramienta de análisis de la demanda, entre las vigencias 2022 a 2026, las Entidades Estatales en Cundinamarca, teniendo en cuenta los criterios de búsqueda utilizados, incurrieron en un gasto para la contratación de los bienes relacionados con los códigos mencionados, el cual asciende a la suma de 70 mil millones de pesos. Se observa, que el año donde hubo más gasto fue en el 2024. Se generaron en total 1193 contratos en el periodo consultado.

La mayor participación de los proveedores se ubica en el Distrito capital de Bogotá, con una participación del 17.91% del total de proveedores. La modalidad de selección más utilizada fue la contratación de régimen especial con un total de 39 mil millones, seguida de contratación directa con 11 mil millones.





ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

5. **Negociación e Implementación:** Se establecen Acuerdos de Niveles de Servicio (ANS) que penalicen la indisponibilidad de los equipos, garantizando que el hospital siempre cuente con dispositivos funcionales para sus procesos misionales.

4. COMPORTAMIENTO DEL GASTO HISTÓRICO

4.1. ESTUDIO DE LA DEMANDA

El estudio de la demanda para la E.S.E. Hospital de Girardot se basa en el análisis de su comportamiento de gasto previo y en la proyección de sus necesidades futuras. Históricamente, la entidad ha gestionado sus requerimientos de impresión a través de contratos de prestación de servicios de pequeña cuantía y compras atomizadas de suministros, lo que generaba ineficiencias logísticas y riesgos de incompatibilidad técnica.

Análisis de Antecedentes Contractuales de la ESE Hospital de Girardot

Para fundamentar la necesidad del proceso actual, se han identificado al menos tres contratos previos relacionados con servicios de fotocopiado e impresión, los cuales reflejan un modelo de contratación por demanda que ha evolucionado hacia la necesidad de una solución industrial integral:

Referencia Proceso	Contratista	Vigencia	Valor Estimado / Mensual	Observaciones
CPS 2021-013	Samir Jaramillo Marmolejo	2021	\$125.000 / mes	Servicio de fotocopiado básico
CPS 2020-005	Samir Jaramillo Marmolejo	2020	\$136.363 / mes	Sede administrativa (11 meses)
CPS 011 -2019	Samir Jaramillo Marmolejo	2019	\$1.300.000 (Total)	Histórico reportado en gestión
CPS 159 de 2025	Varios Proveedores	2025	\$42.929.945 (Total)	Compra de partes y suministros

El salto significativo en el presupuesto entre los contratos de 2019-2021 y el proceso de 2025 evidencia un cambio en la estrategia de la entidad. Mientras que anteriormente se contrataba el servicio de fotocopiado como una tarea aislada, en la vigencia 2025 el hospital identificó la necesidad de adquirir accesorios y suministros por un valor superior a los 42 millones de pesos para mantener operativa una flota propia que se encontraba en estado de obsolescencia o requería mantenimiento intensivo.

Determinación de la Demanda Actual

La demanda actual de la E.S.E. Hospital de Girardot se define por los siguientes requerimientos técnicos y operativos identificados en los estudios previos de sistemas de facturación y gestión administrativa:

1. **Volumen de Impresión:** Se requiere procesar un alto flujo de documentos de forma mensual, incluyendo la impresión, alistamiento y distribución de comunicaciones y contratación. La capacidad del equipo debe ser de tipo industrial para evitar el desgaste prematuro de los componentes internos.



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

2. **Especificaciones Técnicas del Hardware:** Se ha determinado la necesidad de tres (3) impresoras multifuncionales láser con resolución mínima de 1200 x 1200 dpi.
3. **Gestión de Insumos:** El hospital requiere un suministro garantizado de tóners originales de marcas como Ricoh o Kyocera, evitando el uso de genéricos que puedan invalidar la garantía de los equipos alquilados o reducir la calidad de las impresiones legales.
4. **Ciclo de Trabajo:** Los equipos industriales propuestos deben soportar velocidades de hasta 90 páginas por minuto (ppm) y ciclos de trabajo de 300,000 impresiones, cifras que exceden por mucho la capacidad de las impresoras de oficina convencionales utilizadas en vigencias pasadas.

La relevancia de estos datos radica en que un retraso en el servicio de impresión impacta directamente el recaudo de la entidad, ya que la entrega oportuna de las facturas de servicios de salud a las EPS es el motor del flujo de caja institucional.

Análisis de Antecedentes Contractuales de otras entidades

Con base en la información consignada en el SECOP, se encontró de qué manera otras entidades estatales realizaron la contratación de objetos similares, de acuerdo con la siguiente información:

Entidad	Depto Entidad	Referencia del Proceso	Descripción del Procedimiento	Modalidad de Contratación	Unidad de Duración	Fecha Adjudicación	Valor Total Adjudicación	Nombre del Proveedor Adjudicado
Fondo de Desarrollo Local Kennedy	Bogotá D.C.	OC 126444 de 2024	Contratar el servicio de alquiler de impresoras láser o led	Contratación Directa (Acuerdo Marco)	14 meses	27/03/2024	\$90.007.703	SUMIMAS S.A.S.
Fondo Rotatorio de la Policía	Bogotá D.C.	OC 139288 de 2024	Servicio de outsourcing de impresión, fotocopiado y escáner	Acuerdo Marco de Precios (ETP III)	12 meses	2024	\$27.470.231	SOLUTION COPY LTDA.
ICCU (Instituto de Infraestructura y Concesiones de Cundinamarca)	Cundinamarca	OC 69025	Alquiler de tres (3) impresoras multifuncionales B/N y una (1) color con mantenimiento y tóners	Acuerdo Marco de Precios (ETP II)	8 meses	2021	\$13.301.708	SOLUTION COPY LTDA.
Fondo Rotatorio de la Policía	Bogotá D.C.	OC 122794 de 2023	Servicio de outsourcing de impresión, fotocopiado y escáner	Acuerdo Marco de Precios (ETP III)	12 meses	2023	\$41.637.561	SOLUTION COPY



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

4.2. ESTUDIO DE LA OFERTA

El mercado de oferta para el servicio de alquiler de impresoras industriales en Colombia se caracteriza por una alta competencia y la presencia de grandes integradores de servicios tecnológicos. Estos proveedores han adaptado sus portafolios para atender las necesidades específicas del sector salud, donde la continuidad del servicio es un parámetro crítico.

Perfil de los Proveedores y Marcas Líderes

En el análisis de la oferta, se destacan empresas con cobertura nacional y capacidad técnica para cumplir con los estándares requeridos por la E.S.E. Hospital de Girardot:

- **DEL COP Colombia:** Empresa con más de 35 años de experiencia, representante de marcas como Xerox y Kyocera. Ofrece modelos de pago por copia (PPC) y renta mensual fija que incluyen repuestos, consumibles y soporte técnico 24/7.
- **Incopy SAS:** Especialista en el alquiler de equipos multifuncionales industriales de marcas como Toshiba, Canon y Ricoh. Sus planes incluyen la instalación en red, mantenimiento preventivo mensual y equipos de respaldo en caso de fallas críticas.
- **Tecnología Prinfort:** Distribuidor de equipos Ricoh (serie IM) y Kyocera (serie Ecosys), enfocados en ofrecer alta productividad y suministros incluidos en el canon de arrendamiento.
- **Lexco:** Proveedor orientado al outsourcing de impresión que maneja marcas de gran formato y multifuncionales de alta velocidad, con una red de soporte que cubre la zona de Cundinamarca.

Marca	Modelo Referente	Velocidad (ppm)	Características Clave
Ricoh	IM 550F / IM 430F	45 - 57 ppm	Robustez industrial, pantalla táctil
Kyocera	MA5500ifx	55 ppm	Bajo TCO, larga vida del tambor
Canon	imageRUNNER 717iF	75 ppm	Alta definición, conectividad en la nube
HP	LaserJet Enterprise	45+ ppm	Seguridad de datos avanzada

Fuente: <https://tecnologiaprinfot.com/> - <https://tienda.ricoh-americalatina.com/co>

Análisis de Suministros (Tóner y Repuestos)

La oferta de suministros es un componente vital del contrato. El mercado actual presenta una variabilidad de precios basada en el rendimiento de los cartuchos y la originalidad del producto. El uso de tóners originales es una exigencia técnica estándar para equipos industriales, ya que asegura la nitidez de los documentos y protege la unidad de imagen (drum).

Referencia de Tóner	Marca	Precio Referencia (Unitario)	Rendimiento Estimado (Págs)
TK-3462	Kyocera	\$520.000	Industrial Alta Capacidad
IM 430F Negro	Ricoh	\$247.500	17.400 páginas
58A (CF258A)	HP	\$575.000	Estándar Corporativo
IM 600 Tinta Negra	Ricoh	\$271.575	25.500 páginas



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

3

La dinámica de la oferta muestra que los proveedores prefieren los contratos de arrendamiento "todo incluido", donde el costo de los suministros se diluye en el canon mensual o en un costo pactado por clic (página impresa). Esta modalidad traslada el riesgo de fluctuación de precios de los insumos al contratista, ofreciendo estabilidad presupuestal a la E.S.E. Hospital de Girardot.

5. ESTUDIO DE MERCADO

El estudio de mercado evalúa la viabilidad financiera del alquiler frente a la compra y analiza los precios de referencia en el Sistema de Compra Pública para establecer el presupuesto estimado del proceso.

Análisis Financiero: Alquiler vs. Compra

La E.S.E. Hospital de Girardot dispone contablemente de un rubro de propiedad, planta y equipo donde los equipos de computación y comunicación representan un valor de **\$177,113,240** a diciembre de 2025. El alquiler operativo ofrece:

1. **Preservación de Capital de Trabajo:** No se requiere una inversión inicial multimillonaria.
2. **Actualización Tecnológica:** Se elimina el riesgo de obsolescencia. Al finalizar el contrato, la entidad puede renovar la flota.

Precios de Referencia y Comparativas

La revisión de procesos similares proporciona un rango de precios para el canon mensual de equipos con especificaciones industriales:

Proceso / Entidad	Objeto	Cantidad	Valor Total / Mensual	Referencia Estimada
OC 126444 (Kennedy)	Alquiler multifuncionales	13	\$60.007.703 (12 meses)	~\$385.000 / equipo
CUND-ALCALDIA CAJICÁ	Arrendamiento de equipos	Variable	Costo por Clic	Acuerdo ETP III
Sanatorio Contratación	Suministro de Tóner	Varios	\$42.000.000+ (Anual)	Referencia de Insumos

Para un equipo industrial de alta velocidad, los precios de mercado del canon mensual oscilan entre los **\$450.000 y \$750.000** pesos colombianos.

1. **Cargas Tributarias y Fiscales:** El contratista debe tener en cuenta que el valor de su oferta económica debe incluir todos los impuestos, tasas y contribuciones que se causen por la suscripción y ejecución del contrato. En el departamento de Cundinamarca y el municipio de Girardot, se aplican las siguientes retenciones principales:

³ <https://todotintasysuministros.com/toner>



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

- **Tasa Pro Deporte y Recreación:** De acuerdo con la Ordenanza 039 de 2020 de Cundinamarca, se aplica una tarifa del 2.5% sobre el valor total del contrato.
- **Impuesto de Industria y Comercio (ICA):** Para actividades de servicios profesionales en el municipio de Nilo o Girardot, la tarifa es de 5x1000 a 7x1000, dependiendo de la clasificación específica de la actividad.
- **Retención en la Fuente:** Generalmente del 2% al 11%, dependiendo del régimen tributario del contratista (persona natural o jurídica).

5.2 Valor Estimado Del Contrato

La E.S.E. Hospital de Girardot realizó un estudio de mercado mediante la solicitud de cinco (3) cotizaciones a diferentes empresas que desarrollan estas actividades en el sector. De las solicitudes enviadas, se recibieron las tres (3) cotizaciones.

En el cuadro que se presenta a continuación se especifica cuál de estas ofertas representa la mejor opción, de acuerdo con las necesidades de la E.S.E. Hospital de Girardot. Seguidamente, se relacionan las empresas que presentaron cotización para el proceso de contratación del análisis de estas ofertas y evaluando de igual forma que las propuestas se ajusten a la necesidad que tiene la E.S.E y el tiempo estimado para tal fin, por cuanto el análisis se muestra a continuación:

ÍTEM	DESCRIPCIÓN	Cantidad de Maquinas requeridas	ACCESCOPIY	COMERCIALIZADORA TITANES	SERTCO S&S LTDA
			Valor por mes	Valor por mes	Valor por mes
1	Alquiler fotocopiadora -impresora- Escáner que tenga capacidad de mínimo 5.000 copias Fotocopias o impresiones. Servicio técnico continuo. Reposición o recarga de tóner-Cambio de partes desgastadas -Reemplazo del equipo en caso de no cumplir las expectativas de la entidad. Incluye los primeros 500 escaneos.	3	1.071.000	1.699.200	1.142.000

Después de analizar lo anterior, la empresa Acces Copy SAS establece que de acuerdo con el análisis del cuadro comparativo es el de mejor valor económico para la E.S.E HOSPITAL DE GIRARDOT de Girardot, ya que presenta el un valor de \$1.071.000 M/CTE mensual por las 3 máquinas.

En definitiva, la empresa ACCES COPY SAS es la que mantiene coherencia en los valores ofrecidos y ofrece la mejor relación costo-beneficio para el proceso del servicio para realizar.

Por lo anterior se recomienda estimar el valor del contrato en la suma de CINCO MILLONES TRESCIENTOS CINCUENTA Y CINCO MIL PESOS MCTE (\$5.355.000), por un plazo de 5 meses.



ESTUDIO DEL SECTOR- ESTUDIO DE COSTOS Y DEL MERCADO

6. TIPIFICACIÓN, ESTIMACIÓN Y ASIGNACIÓN DE RIESGOS PREVISIBLES QUE PUEDAN AFECTAR EL EQUILIBRIO ECONÓMICO DEL CONTRATO

De acuerdo con el artículo 4 de la Ley 1150 de 2007, la E.S.E HOSPITAL DE GIRARDOT, presenta la siguiente matriz de riesgos:

Nº	TIPO DE RIESGO	FUENTE O PELIGRO (CAUSA)	RIESGO (RIESGOS PREVISIBLES QUE PUEDAN AFECTAR EL EQUILIBRIO ECONÓMICO DEL CONTRATO)	RESPONSABLE	ESTIMACIÓN SUBJETIVA DEL RIESGO PROBABILIDAD
1	Riesgo Económico o Comercial	Incumplimiento por parte de la Entidad del pago pactado al contratista en los plazos previos	Pérdidas económicas para el contratista derivadas de la falta de pago de la Entidad, por ejemplo, porque se ve obligado al pago de intereses para financiar el contrato.	La Entidad	Baja
2	Riesgo Legal	Conversión del contrato de Prestación de Servicios a Relación Laboral	Que la Entidad se vea obligada a pagar remuneraciones no pactadas diferentes a la establecida inicialmente en el contrato, como pago de indemnizaciones por incumplimiento de obligaciones laborales.	La Entidad	Baja
3	Riesgo de operación	Enfermedad ruinosa o muerte del prestador del servicio, acarreado la terminación del contrato en virtud del carácter intuito personas del mismo.	Nueva contratación que implicara la interrupción de las actividades que integran el objeto contractual, ocasionando con ello un atraso y represión de las actividades asignadas al contratista.	La Entidad y el Contratista	Baja
4	Riesgo Legal	Cumplimiento defectuoso por parte del contratista del objeto del contrato	Aumento en los costos del contrato para la Entidad.	El Contratista	Baja


NELLY JOHANA GARCÍA TRUJILLO
 Líder Administrativa y Financiera