DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

N° DS236070

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

N.I.T.: 890399029-5

Dirección:	Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3	Fecha de Generación:	13/04/2026 00:00:00
Ciudad:	CALI	Fecha de Pago :	2026-04-10
Departamento:	Valle del Cauca	Medio de Pago :	Transferencia Débito Interbancario
Teléfono:	+57 (602) 620 00 00	Tipo de Negociación	Contado
Correo:	Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co		
Tipo de Contribuyente:	Persona Juridica		
Tipo de responsabilidad:	O-13;O-48		

INFORMACIÓN DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social :	GUSTAVO MENDEZ POLANCO		
NIT / Número de Documento	148795194	Dirección:	CRA 96 #48a - 15
Tipo de Contribuyente	Persona Natural	Ciudad:	CALI
Tipo de Responsabilidad	O-99	Departamento	Valle del Cauca
Correo	col_intercambio@einvoicing.signature-cloud.com	Teléfono	

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento		Recargo		IMPUESTOS						TOTAL
						%	Importe	%	Importe	%	IVA	%	INC	%	ICA	
1	00001	1.310-19.13-0952 CONTRATO DEL 15 ENERO 2026 . OBJE	NIU	1.00	6,000,000.00											6,000,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600100624,, Nro planilla:9501749562-168109769,CUOTA 4

Total en Palabras: Seis millones de pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	6,000,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	6,000,000.00
RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	6,000,000.00

CUDE:af9b343c39bcb2d156a996899573d5cef7b9391003bfa17b85b73282757c810490775082005a13c4ed19cfc617697346

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764097100591 del 8/15/2025,Desde el No. DS23-4349 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 8/15/2025 hasta 2/15/2027

Representaciòn grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900508908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

CUOTA 4

NOMBRE:	GUSTAVO MENDEZ POLANCO
CEDULA:	14879519
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS - Prestación de servicios profesionales
No. DE CONTRATO:	1.310-19.13-0952-2026 del 15 de enero de 2026
VALOR DEL CONTRATO:	$36.000.000 (TREINTA Y SEIS MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 15 de enero de 2026 a 30 de Junio de 2026
PERIODO DEL INFORME:	Abril de 2026, CUOTA 4
FECHA PRESENTACIÓN:	10 de Abril de 2026

Objeto del contrato: PRESTACION DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA EN LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONOMICO, COMPETITIVIDAD Y FOMENTO DEL EMPLEO, EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DE LAS UNIDADES ECONOMICAS DEL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo, y se incluyen las actividades pendientes que no se incluyeron en el informe anterior:

Actividades Realizadas:
Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Apoyar el desarrollo de las fases ligadas a las convocatorias de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato que se adelante por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo y otros actores del ecosistema emprendedor, incluyendo asistencia técnica, evaluación, alistamiento de documentación y seguimiento a emprendedores y empresarios, ligados a dicho programa, así mismo apoyar la logística, convocatorias, o cualquier elemento ligado a su ejecución.

Brindé acompañamiento integral a emprendedores y empresarios, tanto personas naturales como jurídicas, vinculados al ecosistema de innovación NIDO, enfocado en el fortalecimiento de iniciativas empresariales con componente tecnológico. Durante estos espacios, proporcioné orientación personalizada, atendiendo inquietudes relacionadas con oportunidades institucionales de apoyo y procesos de consolidación empresarial.

Mi intervención se orientó a identificar las necesidades específicas de los participantes en aspectos como mentoría, adopción tecnológica y acceso a capital, permitiendo reconocer el nivel de madurez de sus proyectos. A partir de ello, facilité la articulación con las rutas de acompañamiento ofrecidas por la Secretaría, contribuyendo al fortalecimiento del ecosistema emprendedor y promoviendo el desarrollo de iniciativas innovadoras con mayor capacidad de crecimiento, sostenibilidad y competitividad en el mercado.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

2. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc.), conforme a los lineamientos de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del líder del proceso y/o supervisor del contrato.

Desarrollé una propuesta metodológica orientada al diseño e implementación de un programa de mentorías dirigido a emprendedores y empresarios del ecosistema de innovación NIDO, con el propósito de fortalecer modelos de negocio basados en el uso de tecnología. Esta propuesta contempla un proceso de acompañamiento con una duración de seis meses, estructurado en fases que incluyen diagnóstico inicial, definición de objetivos estratégicos, ejecución de sesiones de mentoría y seguimiento continuo al progreso de cada emprendimiento.

De manera complementaria, diseñé un paso a paso para la implementación y uso de MentorIA, como herramienta de apoyo en los procesos de mentoría, facilitando la estandarización de las sesiones, el registro de información y el seguimiento a los avances de los participantes.

El enfoque planteado prioriza el fortalecimiento de capacidades del emprendedor mediante espacios de orientación estratégica, en los cuales el mentor actúa como facilitador en el análisis del negocio, la toma de decisiones y la identificación de oportunidades de mejora, evitando un enfoque meramente operativo. Adicionalmente, se incorporan herramientas para la gestión del programa, como el diseño de bases de datos para el seguimiento de participantes, la articulación mediante reuniones periódicas con los operadores y la definición de indicadores que permitan medir avances, niveles de participación e impacto del proceso de mentoría.

3. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo con los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato.

Participé en la preparación y desarrollo de la jornada de rendición de cuentas de la Secretaría de Desarrollo Económico de la Gobernación, apoyando la consolidación de información, en la estrategia de incubación atendió un total de 147 beneficiarios distribuidos en tres programas: Valle Scale, NIDO Connect y Mentor IA, alineados con los resultados institucionales de 2025. La población intervenida corresponde principalmente a empresas y emprendimientos en etapas tempranas o de consolidación, con predominio de unidades productivas ya operativas. Se destaca que el 70,1 % de los beneficiarios están formalizados, mientras que el 29,9 % aún se encuentran en proceso de formalización, evidenciando una intervención equilibrada entre empresas constituidas y emprendimientos en transición.

En términos de género, hubo una participación ligeramente mayor de mujeres (54,4 %), lo que refleja un aporte relevante en inclusión productiva. Territorialmente, aunque Cali concentra la mayoría de beneficiarios, la estrategia tuvo alcance en otros municipios como Jamundí, Palmira, Buenaventura y Tuluá, ampliando su impacto a nivel departamental.

Desde la perspectiva ocupacional, la mayoría de los participantes son independientes o empresarios, lo que indica una focalización en actores con actividad productiva activa. En cuanto al nivel educativo, predominan perfiles con formación profesional y posgradual, lo que facilita la adopción de herramientas de innovación y gestión empresarial. Sectorialmente, los beneficiarios pertenecen principalmente a servicios, comercio y manufactura, lo que evidencia una base empresarial diversa.

En el enfoque étnico, aunque la mayoría no reporta pertenencia, existe participación de población afrodescendiente e indígena. Además, se reporta la generación de 268 empleos formales y 357 informales, lo que sugiere impacto económico real. En conjunto, la incubación fortaleció tanto empresas existentes como emprendimientos con potencial de escalamiento.

Por su parte, los meetups regionales convocaron al menos 622 participantes en varios municipios, integrando emprendedores, estudiantes, microempresarios y actores institucionales. Estos espacios promovieron la democratización del acceso al ecosistema de innovación, especialmente en territorios intermedios. Se evidenció una alta diversidad poblacional y sectorial, con inclusión de economía popular y actores no formalizados.

4. Construir y mantener actualizada una base de datos de posibles premios, distinciones o reconocimientos nacionales o internacionales en los que la Secretaria pueda postularse con los proyectos que asignen el supervisor y/o jefe inmediato.

Durante el periodo reportado, desarrollé un ejercicio de investigación donde se analiza cómo los programas gubernamentales de apoyo al e-commerce en América Latina deben transformarse para generar impacto económico real en las pymes. Parte de la premisa de que el problema actual ya no es el acceso a lo digital, sino la baja capacidad de las empresas para generar ventas sostenibles, alcanzar rentabilidad y escalar sus negocios. Se identifican debilidades en los modelos tradicionales, como el enfoque en capacitación en lugar de resultados, la falta de acompañamiento operativo, la escasa segmentación empresarial y la desarticulación del ecosistema digital. A partir de ello, se propone un cambio hacia un modelo basado en diagnóstico, implementación guiada, medición y escalamiento, donde el impacto se mida en términos de ingresos, productividad y competitividad. La investigación plantea la necesidad de incorporar indicadores orientados a ventas, desarrollar rutas diferenciadas según el nivel digital de las empresas e integrar actores clave como pagos, logística y marketplaces. Asimismo, destaca el papel de la inteligencia artificial y la internacionalización como elementos estratégicos. En síntesis, el estudio concluye que estos programas deben evolucionar de esquemas de formación a modelos orientados a resultados económicos medibles y sostenibles.

5. Apoyar desde su perfil profesional para organizar reuniones y hacer seguimiento constante del desarrollo de las actividades con el operador del proyecto y los proveedores de los servicios ligados al proyecto.

Durante el periodo reportado participé en un espacio de trabajo con integrantes del equipo, orientado a revisar y coordinar diferentes actividades relacionadas con el desarrollo de iniciativas para realizar mentorías y plataforma de mercado del ecosistema de innovación NIDO. En esta reunión se analizaron avances de las actividades en curso, así como aspectos operativos y estratégicos necesarios para el fortalecimiento de los procesos de acompañamiento a emprendedores y empresas tecnológicas vinculadas al programa.

Reunión de preparación del evento sobre seguridad en internet, con compañero del Hub de e-commerce y miembro de la comunidad NIDO, contribuyendo a la articulación del trabajo del equipo y a la definición de acciones que permitan fortalecer los procesos de apoyo a los emprendedores vinculados al programa.

Este espacio de trabajo contribuye a mejorar la coordinación interna del equipo y al

fortalecimiento de las estrategias impulsadas por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo.

6. Elaborar informes mensuales detallando los resultados alcanzados en términos de participación, satisfacción y aprendizaje de los beneficiarios del proyecto.

Elabore un informe sociodemográfico del programa Retail del Futuro 2026 donde se evidencia que la población participante está altamente concentrada en zonas urbanas, con una baja representación de población campesina, lo que sugiere oportunidades de expansión hacia territorios rurales. En términos de edad, predomina la población adulta en etapa productiva, seguida de un grupo importante de jóvenes, lo que indica un alto potencial de impacto económico y adopción de herramientas empresariales. Territorialmente, se observa una fuerte centralización en Cali, lo que plantea la necesidad de estrategias de descentralización para ampliar la cobertura regional. En cuanto a género, existe un equilibrio entre hombres y mujeres, lo cual refleja condiciones favorables de inclusión, aunque la participación de identidades diversas aún es limitada. Desde la perspectiva laboral, la mayoría de los participantes son trabajadores independientes, lo que confirma el enfoque del programa en el fortalecimiento del emprendimiento. Asimismo, se identifican retos en formalización, acceso a mercados y sostenibilidad empresarial. En conjunto, los resultados evidencian que el programa tiene un alto potencial de impacto económico, pero requiere ajustes estratégicos para mejorar su alcance territorial, inclusión poblacional y efectividad en el desarrollo empresarial.

Se adjunta archivo

7. Gestionar bases de datos que incluye data de caracterización de los participantes de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato.

Durante el periodo se construyó conjuntamente con los compañeros del equipo del Hub de e-commerce la base de datos para el eventos Retail del Futuro, donde se realizaron actividades relacionadas con la gestión o actualización de bases de datos de caracterización de participantes vinculados a este programa con la Camara de Comercio de Cali.

Se adjunta archivo

8. Colaborar con la recopilación de evidencia de las actividades desarrolladas en el marco de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato.

Participé en un espacio de articulación con emprendedores, empresarios y actores del ecosistema de innovación NIDO, orientado a fortalecer la interacción, el aprendizaje colaborativo y el crecimiento empresarial de los participantes. Estas jornadas facilitan el intercambio de experiencias, la identificación de oportunidades de colaboración y la consolidación de redes dentro del ecosistema de emprendimiento tecnológico del departamento.

Durante la actividad con la empresa americana Yubico, apoyé el desarrollo de la jornada mediante el acompañamiento a los participantes, la interacción con los emprendedores y la recopilación de evidencia relacionada con la ejecución del espacio, el evento fue presentado . Asimismo, contribuí al registro de insumos que permiten documentar las acciones realizadas y respaldar los procesos de seguimiento, fortaleciendo la trazabilidad y visibilización de los resultados de las iniciativas lideradas por la Secretaría.

9. Monitorear los indicadores de desempeño y resultado de las acciones implementadas en los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

Durante el periodo reportado, participé en una actividad orientada al fortalecimiento de capacidades empresariales en el marco del programa de internacionalización liderado por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, en la cual el ecosistema de innovación NIDO apoyó el desarrollo de un espacio formativo dirigido a emprendedores y empresarios interesados en acceder a mercados internacionales. En esta jornada se contó con la participación de iniciativas empresariales de sectores como velas decorativas, café de exportación, café en gotas y reciclaje.

En el desarrollo de la actividad se abordaron temáticas relacionadas con procesos de internacionalización, acceso a mercados globales y herramientas para el fortalecimiento de modelos de negocio con enfoque de expansión. Mi participación se centró en el acompañamiento a los asistentes, el apoyo en la interacción con los emprendedores y la contribución desde el ecosistema NIDO en procesos de mentoría y apropiación de herramientas de inteligencia artificial. Asimismo, apoyé el seguimiento general de la actividad, aportando insumos que contribuyen al monitoreo de resultados y al fortalecimiento de los indicadores asociados a las acciones implementadas, favoreciendo la medición del impacto en el ecosistema emprendedor.

10. Participar activamente en actividades incluidas las de fortalecimiento, como capacitaciones, reuniones desarrolladas por la Secretaria de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, así como las que otras dependencias de la Gobernación Valle del Cauca lleven a cabo. Igualmente, asistir y participar en las mesas de trabajo y otras instancias en las que sea designado, conforme a la instrucción impartida por el Jefe y/o Supervisor, o las que convoquen de otras dependencias de la Gobernación del Valle.

Durante el periodo reportado, participé en una reunión de trabajo convocada por la Subsecretaría de Competitividad, orientada a la revisión de avances, coordinación de acciones y fortalecimiento de la articulación entre los equipos responsables de las iniciativas de apoyo al emprendimiento y desarrollo empresarial en el departamento. En este espacio se abordaron temas relacionados con el seguimiento a programas en ejecución y la identificación de estrategias para optimizar los procesos de acompañamiento a emprendedores y empresas.

Mi participación se centró en asistir activamente a la jornada, aportar desde el análisis de las acciones desarrolladas en el ecosistema de innovación NIDO y contribuir en las discusiones orientadas a mejorar la implementación de las iniciativas y la articulación entre actores institucionales. Este tipo de espacios fortalece la coordinación interinstitucional y favorece la toma de decisiones orientadas al fortalecimiento del ecosistema empresarial del Valle del Cauca.

11. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

Durante el periodo reportado no me fueron asignadas actividades adicionales distintas a las previamente establecidas en el marco de las obligaciones contractuales.

12. Apoyar la difusión de los contenidos de las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico cada vez que se realice una publicación, en las plataformas Instagram, Facebook, X y YouTube, realizando por cada publicación acciones de interacción tales como dar "me gusta" y comentar y/o compartir los contenidos en sus redes sociales personales, con el fin de fortalecer

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

el alcance y el engagement institucional.

Apoyé la difusión de contenidos publicados en las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo del Valle del Cauca, así como en las cuentas del secretario y la cuenta institucional @sedecvalle. En el desarrollo de esta actividad, realicé acciones de interacción mediante reacciones, comentarios y compartidos desde redes personales, contribuyendo a ampliar el alcance de la información institucional.

Entre los contenidos difundidos se destacan publicaciones de la Gobernación del Valle del Cauca a través de su estrategia Hub de ecommerce y Fenalco que unen para crear el Retail del Futuro Reset, uno de los encuentros más influyentes de innovación y negocios digitales en Colombia con speakers nacionales e internacional intervendrán en el evento. También en el evento de lanzamiento de la oferta de NIDO para el año 2026 en el centro empresarial Comfamdi.

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

DE LA ACTIVIDAD 1

Atención sobre Mentoria IA con emprendedores





INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

ACTIVIDAD 2

Adjunto archivo.

Esta guía está diseñada para que cualquier emprendedor del Valle del Cauca pueda utilizar la inteligencia artificial para mejorar su negocio, aprender más rápido y tomar decisiones estratégicas

1. ¿Qué es Mentor IA?
Es un asesor digital basado en inteligencia artificial que funciona como un experto en negocios disponible las 24 horas. Puedes hacerle preguntas sobre:

- Generación de ideas de negocio.
- Creación de estrategias de marketing y ventas.
- Mejora de productos o servicios.
- Creación de contenido para redes sociales.

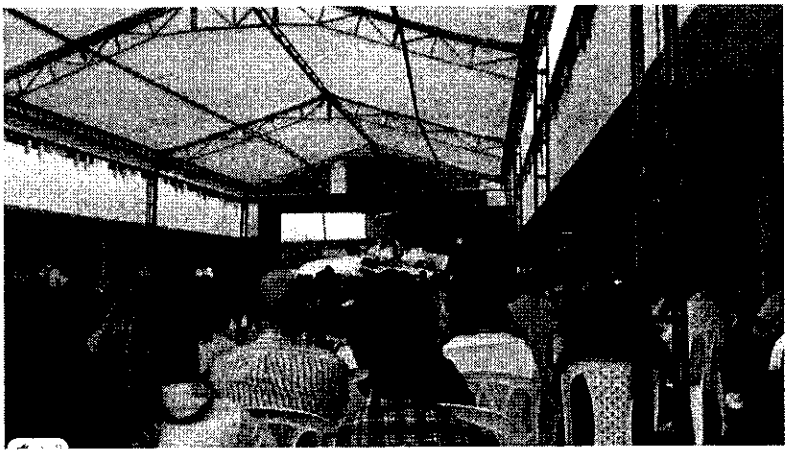
2. Paso a Paso para el Acceso (Proceso de Verificación)
Para garantizar la seguridad de tu información y guardar tu progreso, sigue estos pasos:

1. **Ingresa al portal**: Ve a https://ribera.com/login.html
2. **Número de teléfono**: Escribe tu número de celular.
3. **Código de WhatsApp**: Recibirás un mensaje automático por WhatsApp con un código. Ingrésalo en la plataforma.
4. **Correo electrónico**: Registra tu correo para vincular tu cuenta.
5. **¡Empieza a preguntar!**: Ya tienes acceso total al chat con el Mentor IA.

3. El Método para obtener Respuestas Expertas (Prompts)

No hagas preguntas generales. Para que la IA trabaje como un consultor real, usa siempre esta estructura al escribir:

ACTIVIDAD 3



ACTIVIDAD 4

Documento adjunto

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

Cómo deben transformarse los programas de apoyo al e-commerce para generar impacto económico real en las pymes

1. Introducción

En América Latina, los programas gubernamentales de apoyo al comercio electrónico han sido diseñados principalmente para **cerrar brechas de acceso digital**. Sin embargo, en el contexto actual de madurez tecnológica y competitividad global, el desafío ha cambiado.

Hoy, el problema ya no es que las pymes "no estén en internet", sino que:

- No logran **generar ventas sostenibles**
- No alcanzan **rentabilidad digital**
- No escalan sus modelos de negocio

Esto evidencia una limitación estructural en los programas actuales: se enfocan en **capacitación, pero no en impacto económico real**.

2. Planteamiento del problema

Los programas tradicionales presentan las siguientes debilidades:

2.1 Enfoque en formación y no en resultados

- Indicador principal: número de empresas capacitadas
- Indicador ausente: ventas generadas

2.2 Baja implementación efectiva

- Muchas pymes no aplican lo aprendido
- Falta de acompañamiento operativo

2.3 Fragmentación del ecosistema

- Capacitación, pagos, logística y marketing no están integrados
- El empresario debe resolver todo por separado

2.4 Ausencia de segmentación empresarial

- Se trata igual a empresas en diferentes niveles de madurez digital

2.5 Falta de medición de impacto económico

ACTIVIDAD 5



ACTIVIDAD 6

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

INFORME EJECUTIVO SOCIODEMOGRÁFICO
RETAIL DEL FUTURO 2026

El presente informe analiza las variables: condición campesina, edad, municipio, condición sexual y situación laboral, con el fin de identificar patrones relevantes para la toma de decisiones estratégicas.

1. Condición Campesina

No campesinos: 519 (95.4%). Campesinos: 25 (4.6%).

Análisis: Existe una baja participación rural, evidenciando concentración urbana del programa. Esto representa una oportunidad estratégica para ampliar cobertura en zonas rurales mediante estrategias diferenciales.

2. Edad

Menores de 18: 9 (1.7%). Jóvenes (18-28): 151 (27.8%). Adultos (29-59): 361 (66.4%). Tercera edad (≥60): 23 (4.2%).

Análisis: Predomina la población adulta en edad productiva, seguida de jóvenes. Se evidencia alto potencial económico. Baja participación de adultos mayores sugiere barreras de acceso.

3. Municipio

Cali: 471 (86.6%). Otros municipios: Jamundí, Palmira, Yumbo, Candelaria, entre otros.

Análisis: Alta centralización en Cali. Se requiere descentralización territorial para ampliar impacto regional.

4. Condición Sexual (Género)

ACTIVIDAD 7

Apellidos	Edad	Numero de contacto	Municipio	Correo Electrónico	Estrato Socioeconómico	Condición sexual	Zona	Estado Civil	Situación laboral	Nivel de Escolaridad
Ruiz Gomez	31	3174906648	Cali	Gomezruizcamelo@gmail.com	4 Medio alto	1 Masculino	Urbana	Casado	Independiente	Técnico
Godoy Pertuz	26	3176748070	Cali	Godypertuz0_1986@gmail.com	1 Femenino	2 Femenino	Urbana	Soltero	Empleado	Técnico
PEÑA SANABRIA	60	3167445989	Cali	jhonpena74@gmail.com	3 Masculino	1 Masculino	Urbana	Casado	Independiente	Bachiller
Aranda	27	3127853612	Cali	valeriaranda127@gmail.com	2 Masculino	2 Masculino	Urbana	Soltero	Desempleado	Técnico
Garcia Molano	25	3042477496	Cali	paolagarcia.molano10@gmail.com	4 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Pregrado
Ruiz	49	3127417728	Cali	katerinruiz81@gmail.com	1 Femenino	1 Masculino	Urbana	Unión Libre	Independiente	Bachillerato
SALZAR GARCIA	46	3154128462	Cali	victor.salzar@gmail.com	5 Masculino	Gaming	Urbana	Unión Libre	Independiente	Tecnológico
Ruiz Tamba	50	3164177860	Cali	ruiz1980tat@gmail.com	3 Femenino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Desempleado	Bachillerato
Padilla Machado	20	3208860870	Cali	oleksandra23@gmail.com	3 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Estudiante	Pregrado
Ramirez Mejia	47	3117315960	Cali	Emmanuelcalderon@gmail.com	3 Masculino	2 Masculino	Urbana	Casado	Independiente	Maestría
DELAMADRID CUADRUMAL	29	3162267775	Candelaria	adelam1124@gmail.com	2 Femenino	2 Femenino	Urbana	Soltero	Empleado	Pregrado
Andrade Martinez	22	3017733712	Cali	andrea.sanchez2@gmail.com	1 Prefiero no decirlo	2 Femenino	Urbana	Soltero	Desempleado	Bachillerato
Ramirez Valencia	32	3186470931	Candelaria	Anacatalinaramirez2@gmail.com	3 Femenino	2 Femenino	Urbana	Casado	Independiente	Técnico
Muñoz Arcos	28	3196537189	Cali	ca_arcos@outlook.com	2 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Desempleado	Tecnológico
Rodriguez Dominguez	38	3186396684	Cali	Edwardrodriguez1@icloud.com	4 Femenino	1 Masculino	Urbana	Unión Libre	Estudiante	Pregrado
Peña Sanchez	27	3176941432	Cali	pbkoay@yahoo.com	2 Femenino	2 Femenino	Urbana	Soltero	Estudiante	Técnico
COBO GARCIA	46	3117591998	Cali	cobo1975@gmail.com	4 Femenino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Empleado	Especialización
Betancur Hernandez	30	3162232607	Cali	angelabetancur@gmail.com	3 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Pregrado
Balanzategui Valencia	42	31625 71.2	Cali	Yordis6.0501@gmail.com	5 Femenino	1 Masculino	Urbana	Casado	Independiente	Técnico
Contadora	39	3163637852	Cali	Generica@corporativo.com	3 Masculino	1 Masculino	Urbana	Casado	Independiente	Técnico
Arango Restrepo	40	3044909697	Cali	carolarango@gmail.com	3 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Doctorado
PEATO CARVAJAL	31	3116154282	Cali	pro.ecovida@gmail.com	4 Femenino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Pregrado
Tello Arroyo	37	3185098569	Cali	Cyntiaquevedoarroyo@gmail.com	5 Femenino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Pregrado
Cisneros Trujillo	33	3102851170	Cali	cindycisneros@gmail.com	3 Femenino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Empleado	Pregrado
Varona	21	3184987486	Cali	Sebastianvarona14@gmail.com	2 Masculino	2 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Semestre
Rodriguez Yuver	48	3154831771	Cali	rodriguezmosquerajohanyesid@gmail.com	2 Femenino	2 Femenino	Rural	Soltero	Independiente	Técnico
Monsalve David	45	3206402049	Palmira	Sebastianmonsalve82@gmail.com	4 Masculino	1 Masculino	Rural	Casado	Independiente	Pregrado
Cardona Emma	41	3162430548	Palmira	Emmacardona@gmail.com	4 Femenino	2 Femenino	Rural	Casada	Independiente	Maestría
Paz Pulido	42	3022451883	Cali	Sowingpaz@gmail.com	2 Femenino	2 Femenino	Urbana	Unión Libre	Independiente	Tecnológico
Vela Castillo	26	3152126253	Andalucía	velas0508@gmail.com	2 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Pregrado
PADILLA JIMENEZ	28	3017434643	Cali	mariaperezpaz@gmail.com	3 Femenino	2 Femenino	Urbana	Soltero	Independiente	Pregrado
Arredondo Figueroa	41	3196279152	Cali	oscararredondo2794@gmail.com	3 Masculino	1 Masculino	Urbana	Soltero	Independiente	Técnico
VALENCIA ESPINAL	25	3152401844	Cali	Catalina20r@gmail.com	5 Femenino	2 Femenino	Urbana	Soltero	Desempleado	Técnico

ACTIVIDAD 8





ACTIVIDAD 9

Evento de Internacionalización en el Municipio de Candelaria done se presentó el programa de Mentoria IA.





ACTIVIDAD 10



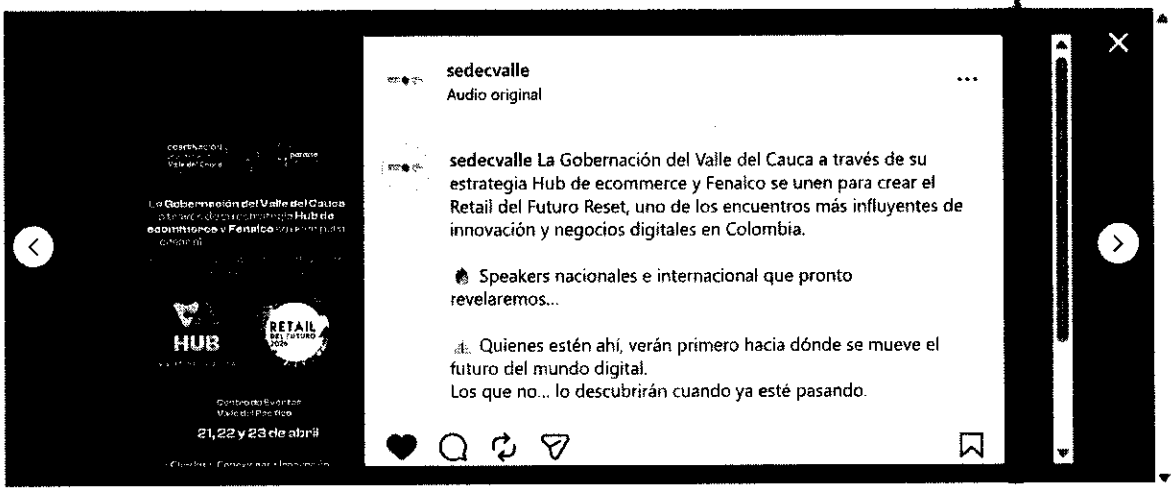
ACTIVIDADES 11

No me fueron asignadas actividades adicionales.

ACTIVIDADES 12

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

Actividades de la Secretaria en Redes Sociales





Presento soporte de pago del Sistema de Seguridad Social en Salud, pensión y ARL con lo cual acredito que me encuentro al día. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda

la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,

GUSTAVO MENDEZ POLANCO
C.C.14879519
Teléfono: 3176354501
Correo:gmendez.asesor@gmail.com

Fecha:	**10**	de	**Abril**	de	**2026**

CONTRATO	X – **Prestación de servicios**		**CONVENIO**	-
Contrato número:	1.310-19.13-0952-2026	de	15 de enero de 2026	
Acta Aclaratoria	-	del	-	

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No. 5500006845 ITEM 1 Del 06/01/2026 y RPC No. 5600100624 Del 15/01/2026 • **Apropiación Presupuestal:** 1154-121000-2320202008-3711001010010000-PI37-102499/1/1/01/09 • **Fondo:** 121000 - LIBRE DESTINACIÓN • **Centro Gestor:** 1154 • **Proyecto:** PI37-102499 - FORTALECIMIENTO DE LAS UNIDADES ECONÓMICAS DEL VALLE DEL CAUCA

Eje, Objetivo, Meta y Componente (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: • **Pilar Del Contrato:** Valle competitivo e innovador • **Línea De Acción:** 1-Valle competitivo e innovador • **Meta(S) De Producto:** MP1100101043502015 - ASISTIR TÉCNICAMENTE 5.300 UNIDADES PRODUCTIVAS DEL VALLE DEL CAUCA, EN TEMAS DE LEGALIDAD Y/O FORMALIZACIÓN DURANTE EL PERÍODO DE GOBIERNO • **Bpin Del Proyecto:** 2024003760114

Meta, actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: • **Meta(S) De Resultado:** MR11001 Formalizar a 300 empresas del Departamento del Valle del Cauca durante el periodo de gobierno • **Objetivo General:** Brindar asistencia técnica y seguimiento a las unidades económicas del valle del cauca, en temas de legalidad, formalización, competitividad y articulación con actores del ecosistema • **Objetivos específicos:** Asistir técnicamente las unidades económicas en el aprendizaje práctico de habilidades de planificación financiera, administrativa y de legalidad.. • **Programa:** 11. VallEmplea • **Sub-Programa:** 1100101 ValleINN +. • **Elemento PEP**: PI37-102499/1/1/01/09 • **Área Funcional:** 3711001010010000 • **Cuenta Mayor:** 5507051201.

Objeto del contrato: PRESTACION DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA EN LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONOMICO, COMPETITIVIDAD Y FOMENTO DEL EMPLEO, EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DE LAS UNIDADES ECONOMICAS DEL VALLE DEL CAUCA.

Supervisor:	**JUAN JOSE VALENZUELA HURTADO** **C.C. 1.125.641.727**
Contratista	**GUSTAVO MENDEZ POLANCO** **C.C. 14879519** Teléfono. 3176354501

Este informe tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en **Abril de 2026, CUOTA 4,** por lo que se concluye que, las obligaciones contractuales durante Abril de 2026, fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la Secretaria de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Apoyar el desarrollo de las fases ligadas a las convocatorias de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato que se adelante por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo y otros actores del ecosistema emprendedor, incluyendo asistencia técnica, evaluación, alistamiento de documentación y seguimiento a emprendedores y empresarios, ligados a dicho programa, así mismo apoyar la logística, convocatorias, o cualquier elemento ligado a su ejecución. 2. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a los lineamientos de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del líder del proceso y/o supervisor del contrato. 3. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo a los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato. 4. Construir y mantener actualizada una base de datos de posibles premios, distinciones o reconocimientos nacionales o internacionales en los que la Secretaria pueda postularse con los proyectos que asigen el supervisor y/o jefe inmediato. 5. Apoyar desde su perfil profesional para organizar reuniones y hacer seguimiento constante del desarrollo de las actividades con el operador del proyecto y los proveedores de los servicios ligados al proyecto 6. Elaborar informes mensuales detallando los resultados alcanzados en términos de participación, satisfacción y aprendizaje de los beneficiarios del proyecto. 7. Gestionar bases de datos que incluye data de caracterización de los participantes de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato 8. Colaborar con la recopilación de evidencia de las actividades desarrolladas en el marco del proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato. 9. Monitorear los indicadores de desempeño y resultado de las acciones implementadas en los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato. 10. Participar activamente en actividades incluidas las de fortalecimiento, como capacitaciones, reuniones desarrolladas por la Secretaria de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, así como las que otras dependencias de la Gobernación Valle del Cauca lleven a cabo.Igualmente, asistir y participar en las mesas de trabajo y otras instancias en las que sea designado, conforme a la instrucción impartida por el Jefe y/o Supervisor, o las que convoquen de otras dependencias de la Gobernación del Valle.. 11. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato. 12. Apoyar la difusión de los contenidos de las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico cada vez que se realice una publicación, en las plataformas Instagram, Facebook, X y YouTube, realizando por cada publicación acciones de interacción tales como dar "me gusta" y comentar y/o compartir los contenidos en sus redes sociales personales, con el fin de fortalecer el alcance y el engagement institucional.	100%

Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo a lo programado en el plan de trabajo del mes de **Abril de 2026**.	100%
	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo transcurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo.	66,67%

Otras consideraciones.	N/A

Sugerencias

Sugerencia	Fecha de entrega	Responsable
Sin novedad	--	--

Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable
Sin novedad	--	--

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN.

Concepto Supervisor: En cumplimiento al complemento del contrato electrónico de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión No. 1.310-19.13-0952-2026 del 15 de enero de 2026, certifico como supervisor del mismo, que el contratista cumplió con sus obligaciones específicas de acuerdo al Informe de Actividades No. 4 presentado por el contratista, como se detalla a continuación:

1. Apoyar el desarrollo de las fases ligadas a las convocatorias de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato que se adelante por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo y otros actores del ecosistema emprendedor, incluyendo asistencia técnica, evaluación, alistamiento de documentación y seguimiento a emprendedores y empresarios, ligados a dicho programa, así mismo apoyar la logística, convocatorias, o cualquier elemento ligado a su ejecución.

El contratista brindó acompañamiento integral a emprendedores y empresarios, tanto personas naturales como jurídicas, vinculados al ecosistema de innovación NIDO, enfocado en el fortalecimiento de iniciativas empresariales con componente tecnológico. Durante estos espacios, proporcionó orientación personalizada, atendiendo inquietudes relacionadas con oportunidades institucionales de apoyo y procesos de consolidación empresarial.

Su intervención se orientó a identificar las necesidades específicas de los participantes en aspectos como mentoría, adopción tecnológica y acceso a capital, permitiendo reconocer el nivel de madurez de sus proyectos. A partir de ello, facilitó la articulación con las rutas de acompañamiento ofrecidas por la Secretaría, contribuyendo al fortalecimiento del ecosistema emprendedor y promoviendo el desarrollo de iniciativas innovadoras con mayor capacidad de crecimiento, sostenibilidad y competitividad en el mercado.

2. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc.), conforme a los lineamientos de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del líder del proceso y/o supervisor del contrato.

El contratista desarrolló una propuesta metodológica orientada al diseño e implementación de un programa de mentorías dirigido a emprendedores y empresarios del ecosistema de innovación NIDO, con el propósito de fortalecer modelos de negocio basados en el uso de tecnología. Esta propuesta contempla un proceso de acompañamiento con una duración de seis meses, estructurado en fases que incluyen diagnóstico inicial, definición de objetivos estratégicos, ejecución de sesiones de mentoría y seguimiento continuo al progreso de cada emprendimiento.

De manera complementaria, diseñó un paso a paso para la implementación y uso de MentorIA, como herramienta de apoyo en los procesos de mentoría, facilitando la estandarización de las sesiones, el registro de información y el seguimiento a los avances de los participantes.

El enfoque planteado prioriza el fortalecimiento de capacidades del emprendedor mediante espacios de orientación estratégica, en los cuales el mentor actúa como facilitador en el análisis del negocio, la toma de decisiones y la identificación de oportunidades de mejora, evitando un enfoque meramente operativo. Adicionalmente, se incorporan herramientas para la gestión del programa, como el diseño de bases de datos para el seguimiento de participantes, la articulación mediante reuniones periódicas con los operadores y la definición de indicadores que permitan medir avances, niveles de participación e impacto del proceso de mentoría.

3. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo con los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato.

El contratista participó en la preparación y desarrollo de la jornada de rendición de cuentas de la Secretaría de Desarrollo Económico de la Gobernación, apoyando la consolidación de información, en la estrategia de incubación atendió un total de 147 beneficiarios distribuidos en tres programas: Valle Scale, NIDO Connect y Mentor IA, alineados con los resultados institucionales de 2025. La población intervenida corresponde principalmente a empresas y emprendimientos en etapas tempranas o de consolidación, con predominio de unidades productivas ya operativas. Se destaca que el 70,1 % de los beneficiarios están formalizados, mientras que el 29,9 % aún se encuentran en proceso de formalización, evidenciando una intervención equilibrada entre empresas constituidas y emprendimientos en transición.

En términos de género, hubo una participación ligeramente mayor de mujeres (54,4 %), lo que refleja un aporte relevante en inclusión productiva. Territorialmente, aunque Cali concentra la mayoría de beneficiarios, la estrategia tuvo alcance en otros municipios como Jamundí, Palmira, Buenaventura y Tuluá, ampliando su impacto a nivel departamental.

Desde la perspectiva ocupacional, la mayoría de los participantes son independientes o empresarios, lo que indica una focalización en actores con actividad productiva activa. En cuanto al nivel educativo, predominan perfiles con formación profesional y posgradual, lo que facilita la adopción de herramientas de innovación y gestión empresarial. Sectorialmente, los beneficiarios pertenecen principalmente a servicios, comercio y manufactura, lo que evidencia una base empresarial diversa.

En el enfoque étnico, aunque la mayoría no reporta pertenencia, existe participación de población afrodescendiente e indígena. Además, se reporta la generación de 268 empleos formales y 357 informales, lo que sugiere impacto económico real. En conjunto, la incubación fortaleció tanto empresas existentes como emprendimientos con potencial de escalamiento.

Por su parte, los meetups regionales convocaron al menos 622 participantes en varios municipios, integrando emprendedores, estudiantes, microempresarios y actores institucionales. Estos espacios promovieron la democratización del acceso al ecosistema de innovación, especialmente en territorios intermedios. Se evidenció una alta diversidad poblacional y sectorial, con inclusión de economía popular y actores no formalizados.

4. Construir y mantener actualizada una base de datos de posibles premios, distinciones o reconocimientos nacionales o internacionales en los que la Secretaria pueda postularse con los proyectos que asignen el supervisor y/o jefe inmediato.

El contratista desarrolló un ejercicio de investigación donde se analiza cómo los programas gubernamentales de apoyo al e-commerce en América Latina deben transformarse para generar impacto económico real en las pymes. Parte de la premisa de que el problema actual ya no es el acceso a lo digital, sino la baja capacidad de las empresas para generar ventas sostenibles, alcanzar rentabilidad y escalar sus negocios. Se identifican debilidades en los modelos tradicionales, como el enfoque en capacitación en lugar de resultados, la falta de acompañamiento operativo, la escasa segmentación empresarial y la desarticulación del ecosistema digital. A partir de ello, se propone un cambio hacia un modelo basado en diagnóstico, implementación guiada, medición y escalamiento, donde el impacto se mida en términos de ingresos, productividad y competitividad. La investigación plantea la necesidad de incorporar indicadores orientados a ventas, desarrollar rutas diferenciadas según el nivel digital de las empresas e integrar actores clave como pagos, logística y marketplaces. Asimismo, destaca el papel de la inteligencia artificial y la internacionalización como elementos estratégicos. En síntesis, el estudio concluye que estos programas deben evolucionar de esquemas de formación a modelos orientados a resultados económicos medibles y sostenibles.

5. Apoyar desde su perfil profesional para organizar reuniones y hacer seguimiento constante del desarrollo de las actividades con el operador del proyecto y los proveedores de los servicios ligados al proyecto.

El contratista participó en un espacio de trabajo con integrantes del equipo, orientado a revisar y coordinar diferentes actividades relacionadas con el desarrollo de iniciativas para realizar mentorías y plataforma de mercado del ecosistema de innovación NIDO. En esta reunión se analizaron avances de las actividades en curso, así como aspectos operativos y estratégicos necesarios para el fortalecimiento de los procesos de acompañamiento a emprendedores y empresas tecnológicas vinculadas al programa.

Reunión de preparación del evento sobre seguridad en internet, con compañero del Hub de e-commerce y miembro de la comunidad NIDO, contribuyendo a la articulación del trabajo del equipo y a la definición de acciones que permitan fortalecer los procesos de apoyo a los emprendedores vinculados al programa.

Este espacio de trabajo contribuye a mejorar la coordinación interna del equipo y al fortalecimiento de las estrategias impulsadas por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo.

6. Elaborar informes mensuales detallando los resultados alcanzados en términos de participación, satisfacción y aprendizaje de los beneficiarios del proyecto.

El contratista elaboró un informe sociodemográfico del programa Retail del Futuro 2026 donde se evidencia que la población participante está altamente concentrada en zonas urbanas, con una baja representación de población campesina, lo que sugiere oportunidades de expansión hacia territorios rurales. En términos de edad, predomina la población adulta en etapa productiva, seguida de un grupo importante de jóvenes, lo que indica un alto potencial de impacto económico y adopción de herramientas empresariales. Territorialmente, se observa una fuerte centralización en Cali, lo que plantea la necesidad de estrategias de descentralización para ampliar la cobertura regional. En cuanto a género, existe un equilibrio entre hombres y mujeres, lo cual refleja condiciones favorables de inclusión, aunque la participación de identidades diversas aún es limitada. Desde la perspectiva laboral, la mayoría de los participantes son trabajadores independientes, lo que confirma el enfoque del programa en el fortalecimiento del emprendimiento. Asimismo, se identifican retos en formalización, acceso a mercados y sostenibilidad empresarial. En conjunto, los resultados evidencian que el programa tiene un alto potencial de impacto económico, pero requiere ajustes estratégicos para mejorar su alcance territorial, inclusión poblacional y efectividad en el desarrollo empresarial.

Se adjunta archivo

7. Gestionar bases de datos que incluye data de caracterización de los participantes de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato.

El contratista construyó conjuntamente con los compañeros del equipo del Hub de e-commerce la base de datos para el eventos Retail del Futuro, donde se realizaron actividades relacionadas con la gestión o actualización de bases de datos de caracterización de participantes vinculados a este programa con la Camara de Comercio de Cali.

Se adjunta archivo

8. Colaborar con la recopilación de evidencia de las actividades desarrolladas en el marco de los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato.

El contratista participó en un espacio de articulación con emprendedores, empresarios y actores del ecosistema de innovación NIDO, orientado a fortalecer la interacción, el aprendizaje colaborativo y el crecimiento empresarial de los participantes. Estas jornadas facilitan el intercambio de experiencias, la identificación de oportunidades de colaboración y la consolidación de redes dentro del ecosistema de emprendimiento tecnológico del departamento.

Durante la actividad con la empresa americana Yubico, apoyó el desarrollo de la jornada mediante el acompañamiento a los participantes, la interacción con los emprendedores y la recopilación de evidencia relacionada con la ejecución del espacio, el evento fue presentado . Asimismo, contribuyó al registro de insumos que permiten documentar las acciones realizadas y respaldar los procesos de seguimiento, fortaleciendo la trazabilidad y visibilización de los resultados de las iniciativas lideradas por la Secretaría.

9. Monitorear los indicadores de desempeño y resultado de las acciones implementadas en los proyectos asignados por el supervisor y/o jefe inmediato.

El contratista participó en una actividad orientada al fortalecimiento de capacidades empresariales en el marco del programa de internacionalización liderado por la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, en la cual el ecosistema de innovación NIDO apoyó el desarrollo de un espacio formativo dirigido a emprendedores y empresarios interesados en acceder a mercados internacionales. En esta jornada se contó con la participación de iniciativas empresariales de sectores como velas decorativas, café de exportación, café en gotas y reciclaje.

En el desarrollo de la actividad se abordaron temáticas relacionadas con procesos de internacionalización, acceso a mercados globales y herramientas para el fortalecimiento de modelos de negocio con enfoque de expansión. Su participación se centró en el acompañamiento a los asistentes, el apoyo en la interacción con los emprendedores y la contribución desde el ecosistema NIDO en procesos de mentoría y apropiación de herramientas de inteligencia artificial. Asimismo, apoyó el seguimiento general de la actividad, aportando insumos que contribuyen al monitoreo de resultados y al fortalecimiento de los indicadores asociados a las acciones implementadas, favoreciendo la medición del impacto en el ecosistema emprendedor.

10. Participar activamente en actividades incluidas las de fortalecimiento, como capacitaciones, reuniones desarrolladas por la Secretaria de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo, así como las que otras dependencias de la Gobernación Valle del Cauca lleven a cabo. Igualmente, asistir y participar en las mesas de trabajo y otras instancias en las que sea designado, conforme a la instrucción impartida por el Jefe y/o Supervisor, o las que convoquen de otras dependencias de la Gobernación del Valle.

El contratista participó en una reunión de trabajo convocada por la Subsecretaría de Competitividad, orientada a la revisión de avances, coordinación de acciones y fortalecimiento de la articulación entre los equipos responsables de las iniciativas de apoyo al emprendimiento y desarrollo empresarial en el departamento. En este espacio se abordaron temas relacionados con el seguimiento a programas en ejecución y la identificación de estrategias para optimizar los procesos de acompañamiento a emprendedores y empresas.

Su participación se centró en asistir activamente a la jornada, aportar desde el análisis de las acciones desarrolladas en el ecosistema de innovación NIDO y contribuir en las discusiones orientadas a mejorar la implementación de las iniciativas y la articulación entre actores institucionales. Este tipo de espacios fortalece la coordinación interinstitucional y favorece la toma de decisiones orientadas al fortalecimiento del ecosistema empresarial del Valle del Cauca.

11. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

Durante el periodo reportado no le fueron asignadas actividades adicionales distintas a las previamente establecidas en el marco de las obligaciones contractuales.

12. Apoyar la difusión de los contenidos de las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico cada vez que se realice una publicación, en las plataformas Instagram, Facebook, X y YouTube, realizando por cada publicación acciones de interacción tales como dar "me gusta" y comentar y/o compartir los contenidos en sus redes sociales personales, con el fin de fortalecer el alcance y el engagement institucional.

El contratista apoyó la difusión de contenidos publicados en las redes sociales oficiales de la Secretaría de Desarrollo Económico, Competitividad y Fomento del Empleo del Valle del Cauca, así como en las cuentas del secretario y la cuenta institucional @sedecvalle. En el desarrollo de esta actividad, realizó acciones de interacción mediante reacciones, comentarios y compartidos desde redes personales, contribuyendo a ampliar el alcance de la información institucional.

Entre los contenidos difundidos se destacan publicaciones de la Gobernación del Valle del Cauca a través de su estrategia Hub de ecommerce y Fenalco que unen para crear el Retail del Futuro Reset, uno de los encuentros más influyentes de innovación y negocios digitales en Colombia con Speakers nacionales e internacional intervendrán en el evento. También en el evento de lanzamiento de la oferta de NIDO para el año 2026 en el centro empresarial Comfamdi.

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO
El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl, para lo cual se **PLANILLA DE PAGO Nro. 9501749562 y SOPORTE DE PAGO PIN/CUS/REFERENCIA Nro. 168109769. con periodo de cotización del mes de MARZO de 2026**. según la cláusula séptima del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. el objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE	
COSTOS DEL CONTRATO	**PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA**

Concepto	*Valor*
Valor inicial del contrato	$36.000.000
Valor Adiciones	$
Reajustes	$
Actualización de precios	$
Valor Total del Contrato	$36.000.000
Valor pagado	$18.000.000
Valor causado que no se ha pagado	$6.000.000
Valor total ejecutado	$24.000.000
Valor saldo por ejecutar	$12.000.000
Intereses moratorios	$

Concepto (Anticipo, avances, pagos)	**Fecha de pago**	**Valor pago**	**Observaciones**
CUOTA 1	Febrero/2026	6.000.000	Cancelada
CUOTA 2	Febrero/2026	6.000.000	Cancelada
CUOTA 3	Abril/2026	6.000.000	Cancelada

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURIDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó las afiliaciones y/o aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES

Sin novedad

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO –

Sin novedad

Fecha del próximo informe	13	de	Mayo	de	2026

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:				
10	días del mes de	**Abril**	de	**2026**

Juan José Valenzuela H.

JUAN JOSE VALENZUELA HURTADO
Subsecretario de Competitividad (e)
C.C. 1.125.641.727

aportes en línea

Resumen General de Pago

DATOS GENERALES DEL APORTANTE

Identificación	dv	Razon Social	Clase Aportante	Sucursal Principal	Direccion	Ciudad-Departamento	Teléfono	Exonerado SENA e ICBF
CC 14879519		MENDEZ POLANCO GUSTAVO	INDEPENDIENTE	PRINCIPAL	Calle 45 # 99-39	CALI-VALLE	5555555	SI

DATOS GENERALES DE LA LIQUIDACION

Periodo		Clave		Tipo	Fecha		Pago		
Pensión	Salud	Pago	Planilla	Planilla	Limite	Pago	Banco	Dias Mora	Valor
2026-03	2026-03	168109769	9501749562	I	2026/04/08	2026/03/26	BANCO CAJA SOCIAL	0	$547,000

LIQUIDACION DETALLADA DE APORTES

EMPLEADO					PENSION		SALUD				CCF				RIESGOS				PARAFISCALES		
No.	Identificación	Nombres	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Dias	IBC	Aporte
Sucursal: PRINCIPAL (1 Afiliados)					$0	$0			$4,200,000	$525,000			$0	$0			$4,200,000	$22,000		$0	$0
Centro de Trabajo: PRINCIPAL (1 Afiliados)					$0	$0			$4,200,000	$525,000			$0	$0			$4,200,000	$22,000		$0	$0
Ciudad: CALI Depto: VALLE (1 Afiliados)					$0	$0			$4,200,000	$525,000			$0	$0			$4,200,000	$22,000		$0	$0
1	CC 14879519	MENDEZ GUSTAVO		0	$0	$0	EPS037	30	$4,200,000	$525,000		0	$0	$0	14-23	30	$4,200,000	$22,000	0	$0	$0
Total	**Afiliados(1)**				$0	$0			$4,200,000	$525,000			$0	$0			$4,200,000	$22,000		$0	$0

aportes en línea

Resumen General de Pago

DATOS GENERALES DEL APORTANTE

Identificación	dv	Razon Social	Clase Aportante	Sucursal Principal	Direccion	Ciudad-Departamento	Teléfono	Exonerado SENA e ICBF
CC 14879519		MENDEZ POLANCO GUSTAVO	INDEPENDIENTE	PRINCIPAL	Calle 45 # 99-39	CALI-VALLE	5555555	SI

DATOS GENERALES DE LA LIQUIDACION

Periodo		Clave		Tipo	Fecha		Pago		
Pensión	Salud	Pago	Planilla	Planilla	Limite	Pago	Banco	Dias Mora	Valor
2026-03	2026-03	168109769	9501749562	I	2026/04/08	2026/03/26	BANCO CAJA SOCIAL	0	$547,000

RESUMEN DE PAGO

RIESGO	CODIGO	NIT	DV	AFILIADOS	VALOR LIQUIDADO	INTERESES MORA	SALDOS E INCAPACIDADES	VALOR A PAGAR
ARL (ADMINISTRADORAS: 1)				1	$22,000	$0	$0	$22,000
POSITIVA COMPAÑIA DE SEGUROS	14-23	860,011,153	6	1	$22,000	$0	$0	$22,000
EPS (ADMINISTRADORAS: 1)				1	$525,000	$0	$0	$525,000
NUEVA E.P.S.	EPS037	900,156,264	2	1	$525,000	$0	$0	$525,000
TOTAL				1	$547,000	$0	$0	$547,000

PSE - Transacción Aprobada ✅ CUS 168109769



¡Hola, Gustavo Mendez Polanco!

Estado de la Transacción: Aprobada

Los siguientes son los datos de tu transacción:

Valor: $ 547.000

Empresa: APORTES EN LINEA

Descripción: Pago de la Planilla de aportes con clave: 9501749562

Fecha de la transacción: 25/03/2026

CUS: 168109769

Gracias por utilizar nuestro servicio.