Pereira Risaralda, 4 de Junio de 2026

Señores:
MUNICIPIO DE PEREIRA

REF. JUSTIFICACIÓN DE PRECIO ARTIFICIALMENTE BAJO DENTRO DEL PROCESO DE MINIMA CUANTIA No. SMDR-MC-114-2026

AMANDA LILIANA PARRA BURBANO, identificada con C.C N. **59.822.448 de** expedida en Pasto Nariño, en calidad de propietaria del establecimiento comercial **SUMIENLACE,** y como oferente dentro del proceso **DE MINIMA CUANTIA No. SMDR-MC-114-2026**, la cual tiene como objeto:" ADQUIRIR LA DOTACIÓN DE ELEMENTOS DE PROTECCIÓN PERSONAL PARA LAS ORGANIZACIONES RECICLADORES DE OFICIO DEL MUNICIPIO DE PEREIRA". Me permito presentar justificación de precio artificialmente bajo dentro del proceso en mención, toda vez que el proceso siga su normal desarrollo, la aclaración de lo solicitado se hace con el fin de que la entidad corrobore el porqué de los valores ofertados y no se configura la causal de rechazo por la existencia de precios artificialmente bajos, mi empresa procede a explicar el porqué del precio ofertado con la siguiente relación:

ITEM	Descripción	Cantidad	VALOR UNITARIO	costo del bien según especificaciones	servicio u obra, insumo, equipo, personal, recogida, traslado y entrega	Gastos generales	imprevistos	Total servicios, gastos, imprevistos	utilidad	Porcentaje de utilidad
1	Pantalón jeans de hombre licrado con cinta reflectiva sin logos	1	$ 69,000	$ 40,000	$ 2,070	$ 6,900	$ 1,380	$ 50,350	$ 18,650	27%

2	Pantalón jeans de dama licrado con cinta reflectiva y sin logos	1	$ 69,000	$ 40,000	$ 2,070	$ 6,900	$ 1,380	$ 50,350	$ 18,650	27%
3	Camisa hombre polo manga larga dos logos pecho y espalda, tela antifluido con cinta reflectiva	1	$ 72,000	$ 38,700	$ 2,160	$ 7,200	$ 1,440	$ 49,500	$ 22,500	31%
4	Camisa dama polo manga larga dos logos pecho y espalda, tela antifluido con cinta reflectiva	1	$ 72,000	$ 38,700	$ 2,160	$ 7,200	$ 1,440	$ 49,500	$ 22,500	31%
5	Chaleco hombre tipo periodista con logo en pecho y espalda con cinta reflectiva	1	$ 80,000	$ 37,250	$ 2,400	$ 8,000	$ 1,600	$ 49,250	$ 30,750	38%
6	Chaleco dama tipo periodista con logo en pecho y espalda con cinta reflectiva	1	$ 80,000	$ 37,250	$ 2,400	$ 8,000	$ 1,600	$ 49,250	$ 30,750	38%
7	Botas de seguridad con punteras	1	$ 100,000	$ 53,550	$ 3,000	$ 10,000	$ 2,000	$ 68,550	$ 31,450	31%
8	Impermeable de dos piezas	1	$ 60,000	$ 30,000	$ 1,800	$ 6,000	$ 1,200	$ 39,000	$ 21,000	35%
9	Guantes de poliéster reforzado	1	$ 15,000	$ 9,000	$ 450	$ 1,500	$ 300	$ 11,250	$ 3,750	25%
10	Guantes en naylon	1	$ 5,000	$ 3,565	$ 150	$ 500	$ 100	$ 4,315	$ 685	14%
11	Gafas de seguridad	1	$ 5,000	$ 3,000	$ 150	$ 500	$ 100	$ 3,750	$ 1,250	25%
12	Guante multiflex	1	$ 7,000	$ 4,200	$ 210	$ 700	$ 140	$ 5,250	$ 1,750	25%
13	Gorra material impermeable con logo	1	$ 18,000	$ 14,500	$ 540	$ 1,800	$ 360	$ 17,200	$ 800	4%

14	Camiseta en material transpirable	1	$ 30,000	$ 18,000	$ 900	$ 3,000	$ 600	$ 22,500	$ 7,500	25%
15	Tapabocas desechable	1	$ 3,000	$ 1,159	$ 90	$ 300	$ 60	$ 1,609	$ 1,391	46%
TOTAL			**$ 685,000**	**$ 368,874**			**$ 13,700**	**$ 471,624**	**$ 213,376**	**28%**

- En el anterior cuadro se puede observar que sobre mi oferta valor unitario del proceso por valor de $**685.000**, obtenemos un margen de utilidad general del 28% (**$213.376**), lo que permite concluir que no existe riesgo de detrimento patrimonial, ni para el proceso y mucho menos existe algún tipo de riesgo por posible incumplimiento en la ejecución del objeto contractual, y que por el contrario con el valor ofertado obtendremos utilidad suficiente para tener una correcta ejecución de este contrato.
- Cabe resaltar que la utilidad general es del 28%, no se verá afectada por la utilidad unitaria por ítems de bajo porcentaje en rentabilidad o por menor suministro en relación con otros ítems, ya que la evaluación económica general de mi oferta sustenta una rentabilidad considerable para mi negocio.
- Los precios de mi propuesta han sido evaluados con riguroso cuidado para determinar los precios, he tomado en cuenta los costos, gastos, impuestos, gravámenes e imprevistos que pueden surgir en la prestación de nuestros servicios. De esta manera puedo ofrecer precios competitivos reales y justos que reflejan calidad y excelencia asegurando que mi propuesta económica ha sido minuciosamente calculada con transparencia y honestidad.
- Al momento de elaborar la oferta económica del proceso en mención, soy precavida en realizar presupuestos que vayan acordes a lo reglamentado, por ende, cada vez que se decide participar dentro de un proceso contractual se prevé todos los gastos y riesgos que de ser adjudicado el contrato este conlleva.
- **COLOMBIA COMPRA EFICIENTE,** establece directrices con las cuales se puede esclarecer los precios artificialmente bajos, para ello solicita se tenga en cuenta que la oferta económica debe ser el resultado de la sumatoria de Costo del bien, servicio u obra (insumos, equipos, personal) + gastos generales + imprevistos + utilidad, es así como indicamos cada uno de los factores como se muestra en la tabla anterior.
- Los precios de mi propuesta, difieren en comparación con los otros proponentes seguramente porque la utilidad esperada por ellos para la ejecución del proceso es mayor a la esperada por mi empresa, esto no significa que no tendremos margen de utilidad en la ejecución del contrato ya que, si bien nuestros precios son más bajos que las ofertas de los otros proponentes, no es menos cierto que la utilidad se obtiene del valor ejecutado del contrato.
- En el ejercicio de nuestra actividad mi empresa cuenta con un stock de inventario suficiente para cumplir con la ejecución del contrato con ello podemos ofrecer precios muy competitivos por debajo de la competencia y márgenes de utilidad rentable y productivos para mi empresa.
- Soy conocedora de todos los documentos de la invitación, alcances, especificaciones técnicas, gravámenes, estampillas, descuentos entre otros, por lo tanto antes de realizar mi propuesta económica se realizó un rigurosos costeo con los productos que tenemos en stock y con los costos de nuestros proveedores para poder entregar una oferta justa y favorable a su entidad.
- Estoy dispuesta a presentar cotizaciones y los documentos que sean necesarios de mis proveedores, siempre y cuando la entidad contratante garantice la privacidad de la información en cumplimiento de las políticas comerciales de mi empresa.
- Es importante resaltar que mi empresa lleva entregando un buen servicio dese el año 2018, la trayectoria de mi empresa en la distribución de elementos de protección, prendas de dotación personal, distribución de impermeables y otros de excelente calidad.

- Nuestra empresa es distribuidora directa de la empresa SLOGIC y marca VULKANFIRE en impermeables ubicada en la Región de Nariño de elementos de protección personal, alturas, emergencias de importantes casas comerciales como: EPI, BOYUAN, SAGA, CALZADOS 3025, Entre otros, lo que nos hace ser competitivos por los precios y descuentos que manejamos, tenemos alianzas con otras marcas que nos permiten descuentos convenientes para este tipo de procesos generando buena rentabilidad.

Por lo anterior y en cuanto a que el valor de mi oferta pueda poner en riesgo el cumplimiento del objeto del contrato de ser adjudicado, mi empresa da fe que, con mis antecedentes de experiencia, garantizamos que cuento con plena capacidad económica y técnica de cumplir con el contrato de ser adjudicado, además cuento con establecimiento de comercio abierto al público ubicado en la dirección CR 12 BIS 11 B 44 Barrio San Jose Pereira. lo que garantiza a la entidad el respaldo, la trazabilidad, atención oportuna, soporte permanente y mayor control operativo, durante la ejecución del contrato, brindando plena seguridad y confianza en el cumplimiento de nuestras obligaciones.

CONCLUSIONES:

En el valor ofertado se han contemplado la utilidad suficiente que permita que la ejecución del contrato de sea viable.
Me permito reiterar que el precio ofertado es razonable ya que mi empresa generaría una UTILIDAD DEL 28% del valor total ofertado y con esto no ponemos en riesgo la ejecución del contrato, la calidad del de los productos, ni el cumplimiento de las obligaciones contractuales, teniendo en cuenta todo lo anteriormente expuesto y dentro del principio de transparencia en la contratación pública, lo ofertado se encuentra dentro de los parámetros establecidos por la entidad.

Reitero a la entidad que estoy dispuesta a presentar cotizaciones y los documentos necesarios de nuestros proveedores, siempre y cuando la entidad contratante garantice la privacidad de la información en cumplimiento de las políticas comerciales de mi empresa.

Atentamente,

AMANDA LILIANA PARRACC. 59.822.448 de Pasto
CR 12 BIS 11 B 44 BRR SAN JOSE
Pereira – Risaralda
Cel. 3176588696