ANALISIS DEL SECTOR	
ÁREA SOLICITANTE:	SECRETARIA DE MOVILIDAD
RESPONSABLE:	**JHON FREDY ORTIZ CEPEDA**
OBJETO:	**CONTRATAR EL SUMINISTRO DE INSUMOS DE ESPECIES VENALES, LA DISPONIBILIDAD DE INFRAESTRUCTURA TECNOLÓGICA, EL SOPORTE TÉCNICO ESPECIALIZADO Y EL APOYO OPERATIVO NECESARIOS PARA LA ELABORACIÓN, PERSONALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y LICENCIAS DE TRÁNSITO, CON EL FIN DE GARANTIZAR LA CONTINUIDAD Y OPORTUNA PRESTACIÓN DE LOS SERVICIOS Y TRÁMITES A CARGO DE LA SECRETARÍA DE MOVILIDAD DEL MUNICIPIO DE MELGAR – TOLIMA.**
PRESUPUESTO OFICIAL	TREINTA MILLONES DE PESOS MONEDA CORRIENTE ($30.000.000)
RUBRO Y CDP	RUBRO: 2.3.2.02.02.009-24-2409-2409009-202600000010046-1.2.1.0.00 CDP: 202600442 DEL 12/05/2026.
ALINEACIÓN PLAN DE DESARROLLO	**PLAN DE DESARROLLO:** MELGAR, BIENESTAR Y DESARROLLO PARA TODOS 2025-2027 **PILAR 3:** Melgar se Mueve **ESTRATEGIA:** Mejorando la movilidad para melgar **SECTOR:** Transporte **PROGRAMA:** Seguridad de Transporte
VIABILIZACION DEL PROYECTO	HUMANIZACION, SERVICIO Y FORTALECIMIENTO DE LA MOVILIDAD DE MELGAR, vigencia 2026 -2027 (BPIN 202600000010046).
PLAN ANUAL DE ADQUISICIONES	En atención a lo establecido en la normativa vigente, esta contratación se encuentra incluida en el Plan Anual de Adquisiciones.
La **SECRETARIA DE MOVILIDAD** procede a realizar el análisis del sector y los estudios previos en atención a lo establecido en a la normativa vigente.	

INTRODUCCIÓN

El análisis del sector permite establecer el contexto del Proceso de Contratación, identificar algunos de los Riesgos y determinar los requisitos habilitantes. Por ello, se tiene en cuenta la guía para elaborar estudios del sector relativo al objeto del Proceso de Contratación y para su análisis, proferido por la Agencia Nacional de Contratación Pública - Colombia Compra Eficiente presenta una (Versión G-EES-02 reemplaza la versión G-EES-01).

Análisis Sectorial y Contexto Macroeconómico: Perspectiva 2024-2026[1]

La economía colombiana atraviesa un periodo de transición crítica, pasando de una fase de estancamiento en 2023 a una de recuperación progresiva que se consolidará durante el bienio **2025-2026**. A continuación, se detalla la importancia del sector en el contexto local y nacional.

[1] DANE (Departamento Administrativo Nacional de Estadística)

1. Dinámica del Producto Interno Bruto (PIB)[2]

El crecimiento económico ha mostrado una resiliencia superior a la esperada. Mientras que el 2023 cerró con cifras marginales (0.6%), el 2024 marcó un punto de inflexión con un 2.0%.

- **Consolidación 2025:** Se proyecta una aceleración que sitúa al PIB en un rango de **2.5% a 2.9%**. Este impulso proviene principalmente del repunte en la inversión fija y la recuperación del consumo privado.
- **Proyección 2026:** Los modelos econométricos apuntan a una estabilización en el **3.1%**, alcanzando finalmente el crecimiento potencial del país gracias a una política monetaria más flexible y la ejecución de proyectos de infraestructura clave.

2. Desempeño y Relevancia Sectorial

El análisis del periodo **2025-2026** revela una reconfiguración de los motores económicos:

Sector	**Desempeño 2024**	**Perspectiva 2025-2026**
Entretenimiento y Hogares	9.8% (Líder)	Consolidación como motor de consumo.
Agropecuario	8.9%	Clave para exportaciones y seguridad alimentaria.
Construcción	Crecimiento lento	Recuperación proyectada (3.4%+) por baja de tasas.
Financiero y Comunicaciones	Moderado	Se perfilan como líderes con proyecciones sobre el 4.3%.

3. DINÁMICA DE LA INFLACIÓN Y RECUPERACIÓN DEL PODER ADQUISITIVO

Análisis de Convergencia y Estabilidad Macroeconómica

El control de la inflación se ha consolidado como el eje central de la recuperación económica en el tránsito del cierre de 2025 hacia la vigencia 2026.

- **Tendencia y Correctivos:** Tras superar el choque inflacionario de 2023, donde la cifra alcanzó un **9.28%**, la economía colombiana demostró una resiliencia notable al cerrar el **2024 en un 5.20%**. Este descenso no solo fue estadístico, sino el resultado de una corrección en los precios de los alimentos y una normalización en las cadenas de suministro globales.
- **Horizonte Estratégico 2025-2026:** Se proyecta que, bajo una política de disciplina fiscal, la inflación converja finalmente hacia la meta técnica del **3% (rango +/- 1%)** entre el último trimestre de **2025** y el primer trimestre de **2026**.
- **Impacto Sectorial:** Esta estabilidad permitirá una **indexación de contratos** más previsible, reducirá los costos operativos para las empresas y, fundamentalmente, devolverá el poder de compra a los hogares. Esto genera un efecto multiplicador en la demanda interna, vital para el crecimiento de los sectores de servicios y comercio local.

[2] *Informes de Política Monetaria (IPM):* Publicados trimestralmente (Enero, Abril, Julio, Octubre). Son vitales para citar las proyecciones de tasas de interés y metas de inflación hacia 2026.

4. MERCADO LABORAL: HACIA LA FORMALIZACIÓN Y ESTABILIDAD ESTRUCTURAL

Resiliencia del Empleo y Nuevas Dinámicas de Ocupación

El mercado laboral colombiano ha mostrado una capacidad de adaptación superior a las proyecciones iniciales, transitando de la recuperación post-pandemia a una fase de consolidación formal.

Hito en la Calidad del Empleo: Un indicador crítico durante 2024 fue la composición del nuevo empleo: el 93% del crecimiento laboral fue de carácter asalariado. Este avance hacia la formalidad es histórico, ya que fortalece el sistema de seguridad social y mejora la estabilidad de ingresos de la población activa.
Proyecciones de Desocupación 2025-2026: El objetivo técnico para este periodo es la estabilización de la tasa de desempleo en un rango de entre el 10.5% y el 10.6%.
Motores de Ocupación: Se anticipa que el sector servicios mantenga su posición como el principal empleador del país. Sin embargo, para el ciclo 2026, se prevé que la industria manufacturera y el sector construcción retomen un papel protagónico en la generación de empleo masivo, impulsados por la reactivación de proyectos de infraestructura y vivienda que se encontraban en espera por altos costos financieros.

5. POLÍTICA MONETARIA: FLEXIBILIZACIÓN Y REACTIVACIÓN DEL CRÉDITO

Transición de una Postura Contractiva a una Postura Estimulante

El Banco de la República ha ejecutado un viraje fundamental en su política monetaria, pasando de una fase de contención necesaria a una de estímulo económico programado.

Trayectoria de las Tasas de Intervención: Tras el periodo de tasas restrictivas de 13.25% (diseñado para frenar la escalada inflacionaria), el país ha iniciado un ciclo de recortes graduales, situando la tasa en 9.25% a mayo de 2025.

Impacto en la Inversión (Bienio 2025-2026): Se estima que las tasas de interés continúen su senda descendente hasta alcanzar niveles de equilibrio de entre el 7% y el 8% para el año 2026.

Efectos de Transmisión: Esta reducción abarata significativamente el costo del endeudamiento, lo cual es el "oxígeno" necesario para:
Sector Inmobiliario: Facilitar el acceso a créditos hipotecarios (Leasing y Vivienda).
Inversión de Capital: Permitir que las empresas financien proyectos de expansión, modernización tecnológica y adquisición de maquinaria a tasas competitivas, asegurando la competitividad del sector privado en el mediano plazo.

Conclusión del Panorama General

El bienio **2025-2026** se presenta como el escenario de **"normalización económica"**. La reducción de la inflación y el abaratamiento del crédito son las variables que permitirán a los sectores locales (como los condominios, el comercio y la movilidad) operar en un entorno de mayor certidumbre y crecimiento sostenido

ESTRATEGIA DE GESTIÓN DE RECURSOS PÚBLICOS (2025-2026)

Optimización Presupuestal y Eficiencia en la Ejecución en un Entorno de Recuperación

En el marco del panorama económico actual, la administración de los recursos estatales debe transitar de una política de austeridad reactiva hacia una **Gestión Pública Eficiente y Transformadora**. El bienio 2025-2026 exige que la ejecución presupuestal se convierta en el dinamizador de la economía local, aprovechando la mejora en las condiciones financieras nacionales.

1. Impacto de la Convergencia Inflacionaria en la Contratación Estatal

La reducción proyectada de la inflación hacia el umbral del 3% para el año 2026 introduce variables de estabilidad críticas para la planeación y ejecución de la inversión pública:

- **Previsibilidad de Costos en SECOP II:** La estabilización macroeconómica permite que los análisis de precios unitarios (APU) en la fase de precontractual sean altamente confiables. Esto previene descalces financieros entre el presupuesto oficial y las ofertas del mercado, protegiendo la ecuación contractual de los contratos de tracto sucesivo (largo plazo) contra imprevistos inflacionarios.
- **Eficiencia Presupuestal sin Adiciones:** Al blindar el poder de compra del Estado, se asegura el cumplimiento de las metas físicas programadas sin que el encarecimiento de insumos obligue a recurrir a adiciones presupuestales de vigencia. Esto optimiza el flujo de caja institucional y garantiza una ejecución limpia y orientada a resultados.

2. Dinamización de la Inversión Pública vía Flexibilidad Monetaria

El ciclo de descenso en las tasas de interés (proyectadas hacia el **7%-8% para 2026**) representa una oportunidad estratégica para la gestión pública:

- **Financiamiento de Proyectos de Infraestructura:** La reducción del costo del dinero facilita la estructuración de proyectos bajo modelos de cofinanciación o crédito público, permitiendo el avance de obras civiles, mantenimiento de malla vial y mejora de infraestructura institucional con menores cargas financieras para el ente territorial.
- **Estímulo a la Inversión Local:** Una política monetaria expansiva fomenta que la ejecución de los recursos públicos se complemente con la inversión privada, creando un entorno propicio para convenios público-privados que potencien la competitividad regional.

3. El Empleo Público y la Formalización como Eje de Desarrollo

Alineado con la tendencia nacional de formalización (donde el **93% del empleo creado es asalariado**), la gestión de recursos públicos en 2025-2026 se enfoca en:

- **Sostenibilidad de la Nómina y Contratación de Servicios:** La eficiencia en el recaudo y la estabilidad económica permiten una planeación responsable de los Contratos de Prestación de Servicios (CPS) y el fortalecimiento de las plantas de personal, asegurando que el gasto en talento humano se traduzca en una prestación de servicios ciudadanos con estándares de alta calidad.
- **Impacto en Indicadores Sociales:** Al ser el Estado uno de los principales empleadores en el contexto local, la ejecución oportuna de los recursos destinados a

programas sociales y operativos contribuye directamente a mantener la tasa de desempleo por debajo del **10.6%** proyectado, mitigando brechas de género y edad.

4. Transparencia y Eficiencia en la Plataforma SECOP II

Para el periodo 2025-2026, la gestión de recursos debe estar blindada por:

- **Análisis Sectoriales Robustos:** Utilizar los datos macroeconómicos actuales para justificar la necesidad y oportunidad de las contrataciones, asegurando que cada peso invertido responda a la realidad del mercado.
- **Mitigación de Riesgos:** Implementar matrices de riesgos que contemplen la transición económica, asegurando que los recursos públicos estén protegidos frente a la volatilidad residual de los mercados.

Conclusión Estratégica: La gestión de recursos públicos para este bienio no debe limitarse a la ejecución del gasto, sino a la **maximización del valor público**. Con tasas de interés a la baja y una inflación controlada, es el momento de priorizar inversiones estratégicas en movilidad, seguridad y desarrollo social que consoliden la transformación del territorio hacia el 2026.

6. COTIZACIONES

El Presupuesto estimado para el presente es de acuerdo con la necesidad y la disponibilidad de recursos se estima **TREINTA MILLONES DE PESOS M/CTE (30.000.000),** dentro del análisis del sector económico realizado para determinar los valores unitario de los bienes adquirir los cuales se realiza con cotizaciones de proveedores, los cuales se suman y se dividen en la cantidad de cotizaciones para establecer el valor promedio de cada uno, como se evidencia:

ITEM	ESPECIFICACIONES	UNID	CANT	COTIZACION 1 MUVA NIT: 846000733 TAMAÑO: PEQUEÑA DIRECCION: CALLE 4 NUMERO 42-29 CALI-VALLE DEL CAUDA INCLUIDO IVA	COTIZACION 2 INVERSIONES COMERCIAL & SERVICIOS S.A.S NIT: 900352202-6 TAMAÑO: MEDIANA EMPRESA DIRECCION: Carrera 9 # 113-52 110111, BOGOTA D.C INCLUIDO IVA	COTIZACION 3 IDENTIFICAMOS DE COLOMBIA SAS NIT:8300315116-2 TAMAÑO: MEDIANA EMPRESA , edificio centro de negocios, AV 60 CR 7 Nro. 57-129 of 203-204, IBAGUE-TOLIMA INCLUIDO IVA	VALOR PROMEDIO INCLUIDO IVA
1	LAMINAS PARA LICENCIA DE TRANSITO	UNIDAD	1	$ 2.499	$ 2.380	$ 2.500	$ 2.460
2	LAMINAS PARA LICENCIA DE CONDUCCION	UNIDAD	1	$ 2.499	$ 2.380	$ 2.500	$ 2.460
3	RIBBON YMCK CY-340-100 KG	UNIDAD	1	$ 2.264.570	$ 2.223.396	$ 2.285.000	$ 2.257.655

4	RIBBON RETRANSFERENCIA / CY-3RA-100 FOR RETRANSFER CARD PRINTER CX SERIES RETRANSFER FILM 1000 IMAGENES/ROL	UNIDAD	1	$ 1.074.273	$ 1.018.224	$ 936.050	$ 1.009.516
5	CUSTOM HOLO LAMINATE – FRONT – 600 YIELD	UNIDAD	1	$ 1.956.955	$ 1.992.536	$ 2.036.380	$ 1.995.290
6	CLEAR PATCH LAMINATE – 600 YIELD	UNIDAD	1	$ 1.011.500	$ 1.081.115	$ 1.150.599	$ 1.081.071
7	RIBBON MONOCROMÁTICO PARA 2000 IMPRESIONES (CY-11K-220 K RESINBLACK)	UNIDAD	1	$ 396.865	$ 372.708	$ 424.800	$ 398.124
8	**SOPORTE TÉCNICO Y MANTENIMIENTO DE IMPRESORA**	UNIDAD	1	$ 1.356.600	$ 1.243.550	$ 760.000	$ 1.120.050
SUMATORIA				$ 8.065.761	$ 7.936.289	$ 7.597.829	$ 7.866.626

De conformidad con el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, se presenta este estudio de sector para desarrollar los lineamientos legales, comerciales, financieros, organizacionales, técnicos y de análisis de riesgos. Con el propósito de generar buenas prácticas que propendan por la promoción de la competencia en materia de contratación pública.

1. OBJETO CONTRACTUAL

CONTRATAR EL SUMINISTRO DE INSUMOS DE ESPECIES VENALES, LA DISPONIBILIDAD DE INFRAESTRUCTURA TECNOLÓGICA, EL SOPORTE TÉCNICO ESPECIALIZADO Y EL APOYO OPERATIVO NECESARIOS PARA LA ELABORACIÓN, PERSONALIZACIÓN E IMPRESIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y LICENCIAS DE TRÁNSITO, CON EL FIN DE GARANTIZAR LA CONTINUIDAD Y OPORTUNA PRESTACIÓN DE LOS SERVICIOS Y TRÁMITES A CARGO DE LA SECRETARÍA DE MOVILIDAD DEL MUNICIPIO DE MELGAR – TOLIMA

2. ASPECTOS GENERALES

La Secretaria de Movilidad del Municipio de Melgar analiza los aspectos generales que orientan la administración y el desarrollo del mercado de suministros de especies venales que son esenciales en el proceso de contratación, y en relación directa con el objeto contractual. De ello que identifica los siguientes aspectos:

a. MARCO ECONÓMICO

Los factores que influyen en el poder de compra y los patrones de gasto de las entidades estatales y otros compradores para el suministro de las "especies venales" (insumos esenciales para licencias) son una combinación de elementos económicos, regulatorios y específicos de la necesidad:

1. FACTORES QUE INFLUYEN EN EL PODER DE COMPRA DE LAS ENTIDADES ESTATALES:

- **PRESUPUESTO ASIGNADO:** El factor primordial es el presupuesto que la Secretaría de Movilidad de Melgar tiene asignado para la adquisición de estos insumos. Este presupuesto está determinado por la planificación financiera del municipio, las prioridades de gasto y la disponibilidad de recursos.
- **REGULACIONES DE GASTO PÚBLICO:** Las leyes y regulaciones que rigen el gasto público en Colombia (Ley Orgánica de Presupuesto, decretos reglamentarios) establecen límites y directrices sobre cómo y cuánto se puede gastar.
- **PRIORIDADES GUBERNAMENTALES:** Las políticas y prioridades del gobierno municipal y departamental pueden influir en la asignación de recursos para la Secretaría de Movilidad y, por ende, en su poder de compra.
- **EFICIENCIA EN LA GESTIÓN DE RECURSOS:** La capacidad de la Secretaría para gestionar eficientemente sus recursos existentes puede impactar su poder de compra. Una buena planificación y control del gasto pueden maximizar el valor de los fondos disponibles.
- **ECONOMÍAS DE ESCALA:** La posibilidad de realizar compras consolidadas o acuerdos a largo plazo puede generar economías de escala, aumentando el poder de compra al obtener mejores precios por volumen.
- **FLUCTUACIONES ECONÓMICAS:** Factores macroeconómicos como la inflación y la devaluación de la moneda pueden afectar el costo de los insumos y, por lo tanto, el poder **de compra de la entidad.**

2. FACTORES QUE INFLUYEN EN LOS PATRONES DE GASTO DE LAS ENTIDADES ESTATALES:

- **NECESIDADES OPERACIONALES:** El principal factor que impulsa el gasto es la necesidad de asegurar la operación continua y eficiente de la Secretaría de Movilidad en la emisión de licencias. Esto incluye la cantidad de trámites, la demanda de licencias y los requerimientos técnicos y de seguridad.
- **ESPECIFICACIONES TÉCNICAS Y DE CALIDAD:** Los estándares de calidad y seguridad exigidos para los insumos (papel de seguridad, laminados, chips, etc.) influirán directamente en el costo de adquisición y, por lo tanto, en los patrones de gasto. Especificaciones más rigurosas pueden implicar mayores costos.
- **VOLUMEN DE LA DEMANDA**: La cantidad de licencias que se deben emitir afectará directamente la cantidad de insumos necesarios y, por ende, el gasto total.
- **FRECUENCIA DE ADQUISICIÓN:** La periodicidad con la que se deben adquirir los insumos (compras anuales, semestrales, etc.) puede influir en los patrones de gasto y las posibles economías de escala.
- **MODALIDAD DE CONTRATACIÓN:** El procedimiento de contratación utilizado mínima cuantía, puede influir en los precios obtenidos y los términos de pago, afectando los patrones de gasto.
  De conformidad con el numeral 5 del artículo 2 de la Ley 1150 de 2007 y el Capítulo 2 del Título 1 de la Parte 2 del Libro 2 del Decreto 1082 de 2015, el presente proceso se adelantará mediante la modalidad de Mínima Cuantía, por cuanto el presupuesto oficial no supera el diez por ciento (10%) de la menor cuantía de la entidad para la vigencia fiscal correspondiente.
- **DISPONIBILIDAD DE PROVEEDORES:** La cantidad y tipo de proveedores disponibles en el mercado para estos insumos pueden influir en la competencia y, por lo tanto, en los precios y patrones de gasto.
- **REGULACIONES DE CONTRATACIÓN**: Las normativas de contratación pública exigen procesos transparentes y competitivos, lo que puede influir en la selección de

proveedores y los precios pagados.

En resumen, el poder de compra y los patrones de gasto de la Secretaría de Movilidad de Melgar para el suministro de los insumos esenciales para licencias están fuertemente determinados por su presupuesto asignado, las regulaciones de gasto público, las necesidades operacionales específicas, los estándares de calidad y seguridad requeridos para los insumos y los procesos de contratación establecidos por la ley colombiana

b. MARCO TÉCNICO

Las condiciones técnicas para la ejecución del contrato se mencionan a continuación:

Los bienes a contratar deben cumplir estrictamente con las especificaciones y requisitos técnicos mínimos se encuentran establecidos por el Ministerio de Transporte:

FICHA TÉCNICA DE LAS ESPECIES VENALES TARJETA DE REGISTRO DE REMOLQUES Y SEMIRREMOLQUES Y TARJETA DE REGISTRO DE MAQUINARIA AGRÍCOLA, INDUSTRIAL Y DE CONSTRUCCIÓN AUTOPROPULSADA Y SE DICTAN OTRAS DISPOSICIONES[3]:

La tarjeta definitiva se constituye por la yuxtaposición (ensamble) de sus materiales componentes: PVC (policloruro de vinilo), lámina de seguridad en el anverso y laminado de protección en el reverso.

La tarjeta está conformada por una lámina de PVC, preimpresa con técnica "offset húmedo", protegida en el frente y reverso mediante laminado transparente de protección personalizada por ambas caras mediante termo sublimación y/o transferencia térmica. Posteriormente es protegida en el anverso mediante una lámina holográfica de seguridad y en el reverso, mediante una lámina de Protección. Las dimensiones nominales de las tarjetas serán las siguientes:

Dimensión	Mínimo	Máximo	Tolerancia
Ancho (mm)	85.47	85.72	+/- 0.13
Alto (mm)	53.92	54.03	+/- 0.06
Espesor (mm)	0.68	0.84	+/- 0.08
Radio de esquinas (mm)	2.88	3.48	+/- 0.30

Las dimensiones y tolerancias aplican a las tarjetas en una atmósfera de ensayo estándar de de 23 °C +/- 3 °C (73 °F +/- 5 °F) y humedad relativa comprendida entre el 40% al 60% como lo describe la norma ISO 7810.

FICHA TÉCNICA DEL FORMATO ÚNICO NACIONAL PARA LICENCIA DE CONDUCCIÓN Y SE DICTAN OTRAS DISPOSICIONES"[4]

[3] RESOLUCION 0001044 DEL 11 DE ABRIL DEL 2013
[4] RESOLUCION 0000623 DEL 07 DE MARZO DEL 2013

La tarjeta definitiva se constituye por la yuxtaposición (ensamble) de sus materiales componentes: PVC (policloruro de vinilo), lámina de seguridad en el anverso y laminado de protección en el reverso o cualquier otro material que tenga un desempeño igual o superior y cumplan con los requisitos generales y específicos establecidos en éste documento. La tarjeta está conformada por una lámina de PVC, preimpreso con técnica "offset húmedo", protegida en el frente y reverso mediante laminado transparente de protección personalizada por ambas caras mediante termo sublimación y/o transferencia térmica. Posteriormente es protegida en el anverso mediante una lámina holográfica de seguridad y en el reverso, mediante una lámina de Protección. Las dimensiones nominales de las tarjetas de Licencia de Conducción serán las siguientes:

Dimensión	Mínimo	Máximo	Tolerancia
Ancho (mm)	85.47	85.72	+/- 0.13
Alto (mm)	53.92	54.03	+/- 0.06
Espesor (mm)	0.68	0.84	+/- 0.08
Radio de esquinas (mm)	2.88	3.48	+/- 0.30

Las dimensiones y tolerancias aplican a las tarjetas en una atmósfera de ensayo estándar de de 23 °C +/- 3 °C (73 °F +/-5 °F) y humedad relativa comprendida entre el 40% al 60% como lo describe la norma ISO 7810.

FICHA TÉCNICA PARA LA ELABORACIÓN DE LA LICENCIA DE TRÁNSITO[5]

La tarjeta para la Licencia de Tránsito constará de los siguientes materiales:

- ✓ Sustrato de PVC (policloruro de vinilo).
- ✓ Laminado transparente en el anverso y reverso.
- ✓ Lámina de seguridad holográfica por el anverso
- ✓ Una película de protección por el reverso
- ✓ Tintas

Las tolerancias aceptables sobre las dimensiones de las tarjetas antes de personalizar, deben estar enmarcadas por los siguientes valores:

Dimensión	Mínimo	Máximo	Tolerancia
Ancho (mm)	85.47	85.72	+/- 0.13
Alto (mm)	53.92	54.03	+/- 0.06
Espesor (mm)	0.76	0.84	+/- 0.08
Radio de esquinas (mm)	2.88	3.48	+/- 0.30

ÍTEM	DESCRIPCIÓN	UNIDAD
1	LAMINAS PARA LICENCIA DE TRANSITO	1
.2	LAMINAS PARA LICENCIA DE CONDUCCION	1
3	RIBBON YMCK CY-340-100 KG	1
4	RIBBON RETRANSFERENCIA / CY-3RA-100 FOR	1

[5] RESOLUCION 001940 DEL 19 DE MAYO DE 2016

	RETRANSFER CARD PRINTER CX SERIES RETRANSFER FILM 1000 IMAGENES/ROL	
5	CUSTOM HOLO LAMINATE – FRONT – 600 YIELD	1
6	CLEAR PATCH LAMINATE – 600 YIELD	1
7	RIBBON MONOCROMÁTICO PARA 2000 IMPRESIONES (CY-11K-220 K RESINBLACK)	1
8	SOPORTE TÉCNICO Y MANTENIMIENTO DE IMPRESORA	1

Adicionalmente, el proponente deberá suministrar una impresora homologada por el RUNT y compatible con los insumos establecidos en el cuadro inmediatamente anterior, para llevar a cabo la impresión de la tarjetas de operación, la cual estará en las instalaciones de la Secretaria de Movilidad durante el plazo de ejecución del contrato resultante del presente proceso de selección.

- Se establece el valor de los insumos de la referencia y se hace una proyección para cuanto puede alcanzar en un momento dado los mismos.

- Se pueden presentar una persona natural o jurídica interesados que cuenten con las autorizaciones o requerimientos solicitados.

- Los suministros solicitados son para la impresora suministrada por la Concesión RUNT, Referenciada impresora CX7000 con la que actualmente cuenta la entidad.

c. MARCO REGULATORIO O LEGAL

Busca determinar la viabilidad del proceso contractual a la luz de los Planes de Desarrollo, Planes de ordenamiento territorial, normas relacionadas con localización aspectos presupuestales, ambientales, uso de patentes, legislación tributaria, aspectos laborales y contratación entre otros.

NORMATIVIDAD APLICABLE: Constitución Política de Colombia de 1991; Ley 80 de 1993; Ley 1150 de 2007; Ley 1474 de 2011 (Estatuto Anticorrupción); Decretos reglamentarios, Decreto 1082 de 2015.

3. ANALISIS DE OFERTA

La realización de un análisis de la oferta para el suministro de las "especies venales" (insumos esenciales para licencias de conducción y tránsito) bajo los lineamientos de Colombia Compra Eficiente se justifica por las siguientes razones fundamentales:

1. OPTIMIZACIÓN DEL PROCESO DE CONTRATACIÓN:

- **IDENTIFICACIÓN DE PROVEEDORES IDÓNEOS:** Un análisis de la oferta permite identificar los proveedores existentes en el mercado que cumplen con los requisitos técnicos, de calidad y seguridad exigidos para el suministro de estos insumos críticos. Esto asegura que la Secretaría de Movilidad pueda seleccionar proveedores confiables y competentes.
- **COMPRENSIÓN DE LAS CAPACIDADES DEL MERCADO:** Permite conocer las capacidades de producción, los plazos de entrega, la experiencia y la especialización de

los diferentes proveedores, lo que facilita la definición de los requisitos del proceso de contratación de manera realista y ajustada a las condiciones del mercado.

- **FOMENTO DE LA COMPETENCIA:** Al conocer la oferta disponible, se pueden diseñar procesos de contratación que promuevan una competencia justa y equitativa entre los proveedores, lo que potencialmente se traduce en mejores precios y condiciones para la entidad estatal.

1. **EFICIENCIA EN EL GASTO PÚBLICO:**

- **OBTENCIÓN DE MEJORES PRECIOS:** Un análisis exhaustivo de la oferta permite identificar los precios de mercado de los diferentes insumos, lo que facilita la elaboración de un presupuesto oficial realista y la evaluación de las ofertas económicas de los proponentes, buscando la mejor relación calidad-precio.
- **EVITAR SOBRECOSTOS:** Al conocer la oferta y los precios de referencia, se reduce el riesgo de pagar precios excesivos por los insumos, optimizando el uso de los recursos públicos.
- **PLANIFICACIÓN ESTRATÉGICA DE LAS ADQUISICIONES:** El análisis de la oferta proporciona información valiosa para la planificación a mediano y largo plazo de las adquisiciones de estos insumos, permitiendo anticipar posibles cambios en el mercado y asegurar el suministro continuo.

2. **CUMPLIMIENTO DE LOS PRINCIPIOS DE LA CONTRATACIÓN PÚBLICA:**

- **TRANSPARENCIA:** El análisis de la oferta, como parte del proceso de contratación, contribuye a la transparencia al documentar las condiciones del mercado y las opciones disponibles antes de la selección del proveedor.
- **ECONOMÍA:** Permite realizar las adquisiciones de manera eficiente, obteniendo el mejor valor por el dinero público invertido.
- **RESPONSABILIDAD:** Facilita la toma de decisiones informadas y responsables al basarse en un conocimiento sólido del mercado.
- **SELECCIÓN OBJETIVA:** Proporciona elementos de juicio objetivos para la evaluación de las ofertas, al conocer las características y precios ofrecidos por los diferentes proveedores.

3. **ASEGURAMIENTO DE LA CALIDAD Y SEGURIDAD DE LOS INSUMOS:**

- **IDENTIFICACIÓN DE PROVEEDORES CON ESTÁNDARES ADECUADOS:** Un análisis de la oferta puede revelar qué proveedores cumplen con los estándares de calidad y seguridad requeridos para los insumos de las licencias (papel de seguridad, hologramas, etc.), lo cual es crucial para prevenir la falsificación y garantizar la integridad de los documentos.
- **EVALUACIÓN DE LA EXPERIENCIA Y REPUTACIÓN DE LOS PROVEEDORES:** Permite conocer la trayectoria y la reputación de los proveedores en el suministro de este tipo de materiales a otras entidades, lo que reduce el riesgo de contratar con proveedores poco confiables.

4. **ALINEACIÓN CON LAS DIRECTRICES DE COLOMBIA COMPRA EFICIENTE:**

- **MEJORES PRÁCTICAS EN CONTRATACIÓN:** Colombia Compra Eficiente promueve la

realización de estudios de mercado y análisis de la oferta como una mejor práctica para garantizar procesos de contratación eficientes y transparentes.

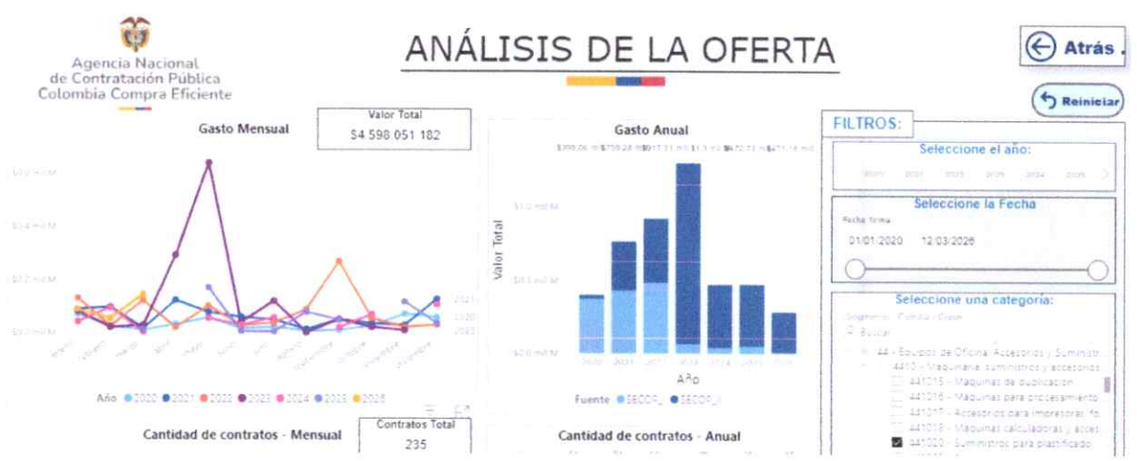
- **USO DE HERRAMIENTAS Y PLATAFORMAS:** La plataforma SECOP (Sistema Electrónico para la Contratación Pública) y otras herramientas de Colombia Compra Eficiente facilitan la publicación de solicitudes de información y la recepción de información sobre la oferta.

En resumen, la utilización de los códigos del UNSPCS para el análisis de la oferta según Colombia Compra Eficiente no es solo una formalidad, sino una herramienta esencial para lograr una contratación pública más eficiente, transparente, competitiva y que responda de manera efectiva a las necesidades del Estado colombiano. Permite una mejor comprensión del mercado, facilita la toma de decisiones estratégicas y contribuye al uso óptimo de los recursos públicos

SEGMENTO	FAMILIA	CLASE	PRODUCTO	DESCRIPCIÓN
55	5512	551218	55121802	Tarjetas o bandas de identificación o productos Similares
44	4410	441020	44102001	Película de laminación
81	8111	811123	81112305	Mantenimiento de impresoras

1.1 VENDEDOR[6]

Para el análisis de la oferta se toma como referencia el departamento del Tolima y el código 55121802 –44102001-81112305.



[6] https://www.colombiacompra.gov.co/content/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta

Tras el análisis de los indicadores de gasto y volumen contractual reflejados en la plataforma de la Agencia Nacional de Contratación Pública, se extraen las siguientes conclusiones estratégicas para la gestión de recursos:

1. **Consolidación de la Inversión en el Bienio 2025-2026**
   La gráfica de **Gasto Anual** muestra que, tras un pico histórico de inversión en **2023** (superando los $1.0 mil millones), la tendencia para los años **2025 y 2026** se perfila hacia una estabilización y optimización del gasto. Esta moderación es coherente con la política nacional de convergencia inflacionaria, permitiendo que la ejecución de los **$4.598 millones** totales registrados sea más eficiente y ajustada a la realidad de precios de mercado.

2. **Estacionalidad y Planeación del Gasto Mensual**
   El gráfico de **Gasto Mensual** revela picos cíclicos de contratación, especialmente notables en el mes de **mayo** (con una fuerte incidencia en la vigencia 2023). Para la gestión de la vigencia **2026**, esto sugiere:

- **Necesidad de Planeación Anticipada:** Fortalecer la estructuración de procesos en el primer trimestre para evitar la saturación de ofertas a mitad de año.
- **Continuidad de Ejecución:** A diferencia de años anteriores con alta volatilidad, la proyección para 2026 muestra un comportamiento más lineal, ideal para asegurar la prestación ininterrumpida de servicios públicos.

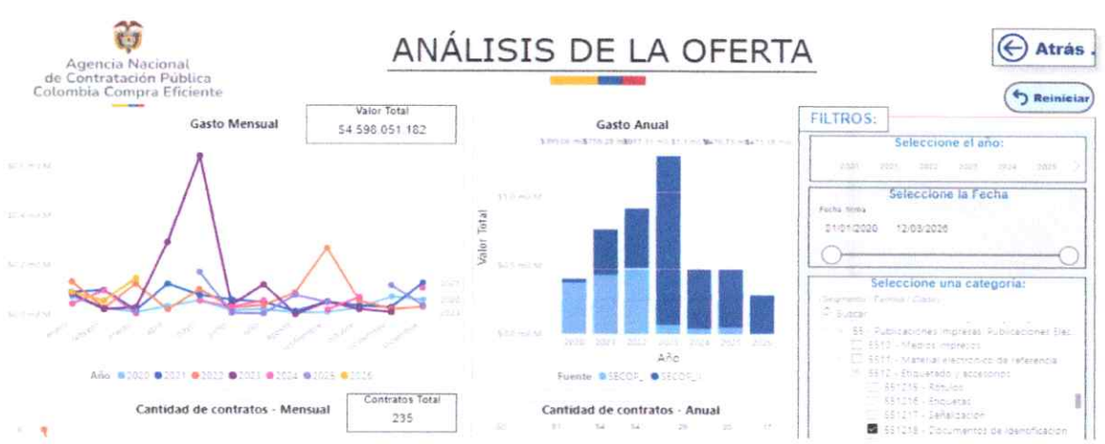
3. **Especialización Sectorial y Eficiencia en el Gasto**

El análisis identifica una concentración importante en la categoría de **"Suministros para plastificado"** (dentro del segmento 44 - Equipos de Oficina). El hecho de contar con **235 contratos totales** indica una alta atomización de la contratación.

- **Oportunidad de Gestión:** Se recomienda considerar la consolidación de necesidades para futuras vigencias, aprovechando que la baja en las tasas de interés y la estabilidad de precios (inflación del 3% proyectada para 2026) permiten mejores negociaciones con proveedores y economías de escala.

5. **Transición Tecnológica: SECOP I vs. SECOP II**

La gráfica de barras por fuente confirma la migración definitiva hacia **SECOP II**. La gestión de recursos para el periodo **2025-2026** debe capitalizar la transparencia y los datos en tiempo real que ofrece esta plataforma para mejorar los **Análisis de Sector**, asegurando que los estudios previos reflejen con exactitud la dinámica económica local y nacional analizada anteriormente.



El análisis del comportamiento de la oferta para la categoría de **Documentos de Identificación** refleja una dinámica institucional robusta, alineada con las metas de modernización y servicio al ciudadano en el contexto nacional y local.

1. Ciclo de Inversión y Techo Presupuestal

La gráfica de **Gasto Anual** revela que, tras el pico de ejecución en **2023** (donde la inversión superó los **$1.3 mil millones**), el gasto ha entrado en una fase de estabilización durante **2024 y 2025**. Para la vigencia **2026**, se observa una proyección de gasto más moderada, lo que sugiere que la infraestructura técnica y los suministros básicos de identificación ya han pasado por un proceso de actualización masiva, permitiendo ahora una gestión de mantenimiento y reposición más eficiente.

2. Estacionalidad y Gestión del Riesgo

En el gráfico de **Gasto Mensual**, destaca un comportamiento atípico en la vigencia **2023** con un pico extremo en el mes de **mayo**. Para el periodo **2025-2026**, la tendencia es mucho más controlada.

- **Recomendación de Gestión:** Dado que la demanda de documentos de identificación suele incrementarse en periodos específicos (como jornadas electorales o renovaciones masivas), la relativa estabilidad actual permite una planeación presupuestal sin los sobresaltos financieros de años anteriores, aprovechando la baja inflación proyectada para optimizar los precios de adquisición.

3. Eficiencia en la Selección de Proveedores

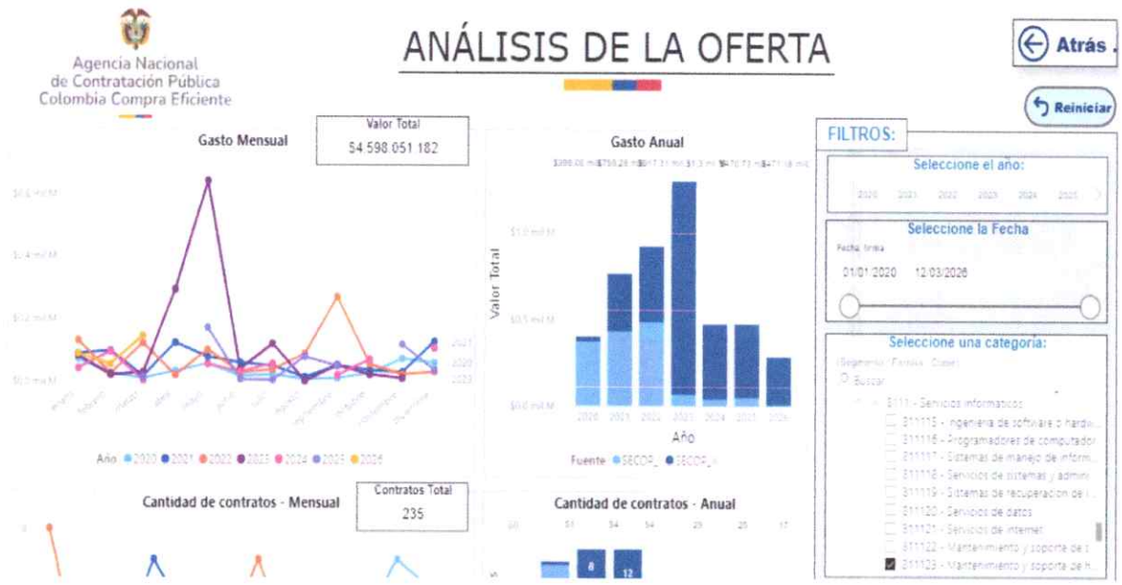
Con un consolidado de **235 contratos**, el análisis muestra que el Estado ha mantenido una actividad constante en este rubro.

- **Impacto Económico:** La transición hacia **SECOP II** como fuente principal de datos garantiza que la selección de proveedores para documentos de identificación se realice bajo criterios de mayor competitividad. En un entorno de tasas de interés a la baja (proyectadas al 7%-8% para 2026), los proveedores tienen mejores condiciones para ofrecer precios sostenibles en contratos de larga duración.

4. Vinculación con la Gestión de Recursos Públicos

El gasto total acumulado de **$4.598.051.182** en esta categoría demuestra la prioridad que tiene la identificación ciudadana en la agenda pública.

- **Hacia el 2026:** El desafío para la gestión de recursos en este bienio no es el aumento del gasto, sino la **calidad técnica del suministro**. La reducción de los costos operativos por la caída de la inflación debe traducirse en una mejora de la tecnología de identificación sin necesidad de ampliar el techo presupuestal asignado.



El comportamiento de la contratación para el rubro de **Mantenimiento y Soporte de Hardware** refleja una evolución desde la adquisición masiva de equipos hacia una etapa de sostenimiento técnico y optimización operativa para el bienio **2025-2026**.

1. Transición de la Inversión: Del Capital al Sostenimiento

Al observar el **Gasto Anual**, es evidente que el año **2023** representó el punto máximo de inversión (superando los **$1.3 mil millones**), probablemente asociado a renovaciones de infraestructura tecnológica post-pandemia. Para las vigencias **2025 y 2026**, el gasto muestra una tendencia a la estabilización.

- **Interpretación:** La gestión pública está priorizando el mantenimiento de los activos existentes sobre la compra de nuevos, una estrategia financiera prudente que maximiza la vida útil del hardware institucional.

2. Comportamiento Estacional y Planeación Operativa

El gráfico de **Gasto Mensual** muestra picos históricos en el segundo trimestre (mayo) y finales del tercer trimestre (septiembre).

- **Recomendación para 2026:** Dado que los servicios de mantenimiento son recurrentes, la estabilidad que se observa en la curva del último año permite transitar hacia modelos de **contratación integral anual** o plurianual. Esto evita la fragmentación del gasto y asegura soporte técnico continuo, mitigando riesgos de obsolescencia o fallos críticos en la infraestructura pública.

3. Optimización de la Gestión de Recursos Públicos

Con un consolidado de **235 contratos**, el análisis sugiere una gestión de servicios de soporte muy activa.

- **Eficiencia Financiera:** La proyección de una **inflación del 3%** y tasas de interés a la baja para **2026** favorece la negociación de acuerdos de niveles de servicio (SLA) más competitivos. Los proveedores de servicios informáticos pueden ofrecer mejores costos fijos, lo que facilita la proyección presupuestal del ente territorial sin requerir adiciones imprevistas.

4. Consolidación en SECOP II

La gráfica de fuentes ratifica el uso casi exclusivo de **SECOP II** para este tipo de servicios especializados. Esto garantiza que la gestión de recursos destinados a tecnología cuente con un mayor nivel de trazabilidad y competencia, permitiendo realizar análisis sectoriales más granulares sobre el costo-beneficio del soporte técnico contratado.



El comportamiento de los proveedores en el mercado analizado revela una estructura mixta, donde coexisten grandes contratistas de nicho con una amplia red de pequeñas y medianas empresas (PyMEs) o personas naturales, lo cual es un indicador de salud en la libre competencia.

1. Concentración del Valor Adjudicado

El gráfico de **Valor Total Estimado por Proveedor** identifica a la firma **PT PURA BARUTAMA SUCURSAL COLOMBIA** como el actor dominante en términos de presupuesto, con una adjudicación de **$1.2 mil millones**.

- **Interpretación:** Esta concentración sugiere que para componentes de alta especialización técnica (como insumos de seguridad o tecnología avanzada), el mercado cuenta con un proveedor de gran escala que absorbe el mayor volumen financiero.

2. Pluralidad y Participación de Mercado

En contraste, el gráfico de **Número de Contratos por Proveedor** muestra una realidad distinta y positiva para la gestión pública:

- **Liderazgo en Frecuencia:** Empresas como **ELECTRONICA MODULAR SAS (12 contratos)**, **DITSON FERNEY SOSA JIMENEZ (11 contratos)** y **SERVIMAG INGENIERIA SAS (11 contratos)** lideran el volumen de transacciones.
- **Dinámica Local:** La alta participación de personas naturales y empresas de servicios de ingeniería refleja una democratización del gasto público, permitiendo que múltiples actores participen en contratos de menor cuantía pero de alta recurrencia.

3. Fortalezas para la Gestión 2025-2026

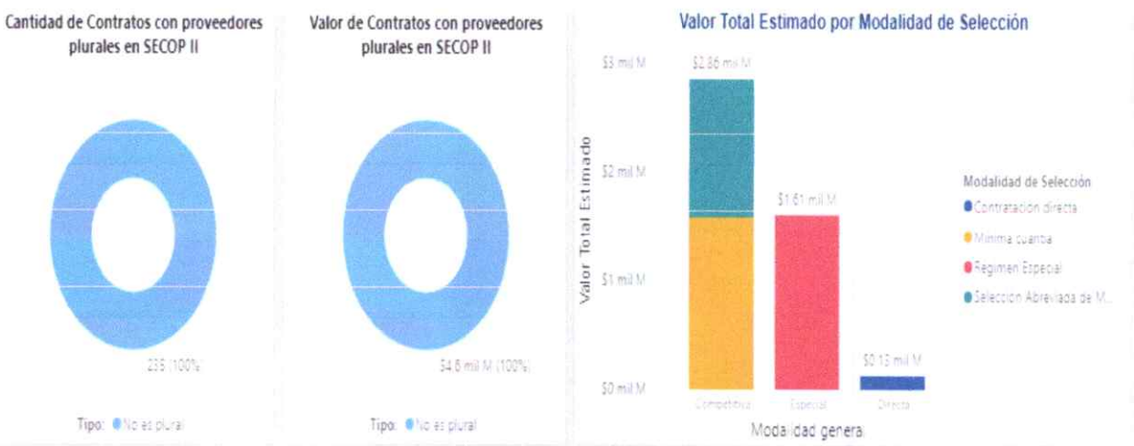
La existencia de una lista diversa de proveedores con experiencia previa (como **MULTISTT SAS**, **TUS COPIAS SAS** y diversos contratistas individuales) ofrece una ventaja estratégica para el próximo bienio:

- **Mitigación de Riesgos:** La pluralidad de oferentes reduce el riesgo de desabastecimiento. Si un proveedor falla, el mercado tiene capacidad instalada para responder.
- **Competitividad en Precios:** En un entorno de **baja inflación (proyectada al 3%)** y reducción de tasas, esta competencia entre múltiples proveedores facilitará que la administración obtenga mejores ofertas económicas y mayor valor por el dinero invertido.

4. Recomendación para el Plan de Acción

Dada la cantidad de proveedores con 4 o menos contratos, la entidad tiene una oportunidad para:

- **Fomentar la Participación:** Continuar utilizando la plataforma SECOP II para garantizar que los procesos de mínima cuantía sigan atrayendo a este grupo diverso de contratistas.
- **Evaluación de Desempeño:** Utilizar este histórico de contratos para calificar la idoneidad y cumplimiento, asegurando que para el **2026** se trabaje con los actores que han demostrado mayor eficiencia operativa



El análisis de las modalidades de contratación revela una gestión enfocada en la competitividad y el cumplimiento normativo, identificando áreas clave para fortalecer la participación en el ciclo contractual.

1. Predominio de la Contratación Competitiva

La gráfica de barras de Valor Total Estimado por Modalidad refleja una gestión pública eficiente:

- **Liderazgo de la Selección Abreviada:** Con una ejecución de $2.86 mil millones, esta modalidad garantiza que la entidad priorice procesos con puja de precios y evaluación técnica rigurosa.
- **Régimen Especial:** Con $1.61 mil millones, su ejecución está respaldada por la naturaleza jurídica del objeto contratado, manteniendo la coherencia institucional.
- **Contratación Directa:** El uso marginal ($0.13 mil millones) es un indicador de transparencia, reservando esta excepción estrictamente para los casos previstos en la norma.

2. La Mínima Cuantía como Eje Estratégico (2026)

Dada la proyección de estabilidad económica, la **Mínima Cuantía** se consolidará como la modalidad predominante y fundamental para el funcionamiento operativo del bienio. Su importancia radica en:

- **Agilidad Operativa:** Permite la respuesta inmediata ante necesidades apremiantes de la

entidad, optimizando los tiempos de respuesta administrativa.

- **Eficiencia en la Captura de Precios:** Al ser una modalidad competitiva, permite aprovechar la estabilización de los precios en el mercado nacional. La entidad se beneficiará de la menor presión inflacionaria (proyectada al 3%) y la reducción en las tasas de interés, lo que facilitará obtener mejores condiciones comerciales y un mayor rendimiento del presupuesto en bienes y servicios de menor cuantía.

- **Transparencia Procedimental:** Al requerir la publicación de la invitación pública y la selección objetiva entre los interesados, esta modalidad refuerza la trazabilidad y garantiza que el gasto público se ejecute bajo los principios de selección objetiva y pluralidad.

3.Análisis de Pluralidad de Proveedores

El dato de que el 100% de los contratos aparecen clasificados como "No es plural" requiere un ajuste estratégico:

- **Interpretación:** Esto indica que, aunque los procesos son competitivos, en la práctica se han adjudicado a proponentes únicos o sin la conformación de consorcios/uniones temporales.

- **Reto 2025-2026:** Para fortalecer la gestión, la entidad implementará una estrategia de socialización de los procesos a través del SECOP II, con el fin de incentivar a más oferentes a participar. El objetivo es que los procesos competitivos no dependan de una sola oferta, maximizando así las opciones de selección y mejorando la relación costo-beneficio para la entidad.

4.Eficiencia Presupuestal y Cumplimiento Normativo

La distribución del gasto refleja un cumplimiento estricto de los topes de ley:

- La **Mínima Cuantía** actúa como soporte operativo esencial para las necesidades inmediatas y recurrentes.

- La **Selección Abreviada** se consolida como la herramienta técnica para las adquisiciones de bienes y servicios de características técnicas uniformes, garantizando el cumplimiento de los estándares normativos exigidos.

5. Perspectiva Estratégica: Optimización del Gasto

El entorno económico para 2026 es ideal para:

- **Fomentar la Pluralidad:** Diseñar pliegos y términos de referencia que inviten a una mayor participación, facilitando la entrada de nuevos proponentes locales y regionales.

- **Optimizar el Gasto mediante Mínima Cuantía:** Consolidar esta modalidad no solo como un trámite administrativo, sino como un mecanismo de ahorro y optimización financiera, asegurando que cada peso invertido en el mantenimiento y funcionamiento de la entidad refleje las mejores condiciones de mercado disponibles.

-



Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2020			2021			2022			
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos
4410 - Maquinaria, suministros y accesorios de oficina				1	$126.486.000	2,75%	4	$325.601.584	7,08%	1
5512 - Etiquetado y accesorios	2	$14.845.000	0,32%	1	$4.812.500	0,10%	4	$70.400.035	1,53%	3 $6
8111 - Servicios informáticos	49	$384.219.339	8,36%	52	$627.985.198	13,66%	46	$521.305.562	11,34%	25 $6
Total	51	$399.064.339	8,68%	54	$759.283.698	16,51%	54	$917.307.181	19,95%	29 $1.2

El análisis comparativo por entidades y la evolución del gasto por familias UNSPSC confirman una gestión de recursos públicos orientada al fortalecimiento tecnológico y administrativo, con una participación destacada en el contexto regional de Tolima y departamentos vecinos.

1. Análisis de Relevancia por Entidad

La gráfica de **Valor Total Estimado por Entidad** muestra una distribución interesante:

- **Liderazgo Regional:** El **Municipio de Armenia (Quindío)** y el **Gobierno Departamental (Tolima)** lideran en valor total estimado. Sin embargo, entidades como la **Alcaldía Municipal de El Espinal** y la **Alcaldía Municipal de Facatativá** muestran una frecuencia de contratos (línea azul) muy alta en relación con su presupuesto.
- **Eficiencia en Tolima:** Se observa una participación activa de diversas entidades del Tolima (Hospital San Rafael de El Espinal, Policía Metropolitana de Ibagué, entre otros). Esto indica que la gestión de recursos está alineada con las dinámicas de contratación de las principales cabeceras municipales de la región, manteniendo estándares de competitividad similares a capitales departamentales.

2. Evolución Estratégica del Gasto (2020-2022)

La tabla de **Comportamiento de Contratación por Bienes y Servicios** revela una transformación clara en las prioridades de inversión:

- **Salto en Servicios Informáticos (8111):** Pasó de representar el **8.36% ($384M)** en 2020 al **13.66% ($627M)** en 2021, estabilizándose como el rubro más fuerte. Esto demuestra una apuesta decidida por la transformación digital y el soporte técnico, coherente con la necesidad de modernizar la administración pública.
- **Crecimiento en Maquinaria y Suministros (4410):** Este rubro experimentó un crecimiento exponencial, pasando de **$126M** en 2021 a más de **$325M** en 2022 (7.08% de participación). Este incremento valida la etapa de renovación de activos físicos necesaria para soportar la operatividad institucional.
- **Consolidación del Gasto Total:** El incremento del gasto total anual (de **$399M en 2020** a **$917M en 2022**) refleja una mayor capacidad de ejecución presupuestal y un uso más intensivo de las plataformas de contratación estatal.

3. Proyección para la Gestión 2025-2026

Tomando como base este histórico y el contexto macroeconómico analizado anteriormente:

- **Optimización de Costos:** Dado que el rubro de servicios informáticos ya está consolidado, para **2026** la estrategia debe migrar hacia la **eficiencia operativa**. Con la inflación bajando al **3%**, los costos de renovación de contratos de soporte (SLA) deberían estabilizarse o reducirse en términos reales.
- **Referenciación Competitiva:** La entidad debe seguir utilizando estos datos para comparar sus precios unitarios con los de municipios similares (como El Espinal o Girardot) en SECOP II, asegurando que la gestión de recursos públicos obtenga siempre las mejores condiciones del mercado regional.

4. Resumen de Valor Público

La gestión ha transitado de una inversión básica en 2020 a una **infraestructura de servicios robusta en 2022**. El reto para el bienio **2025-2026** es capitalizar esa infraestructura para mejorar la atención al ciudadano en Melgar, garantizando que cada peso invertido en tecnología y suministros se traduzca en una movilidad más segura y una administración más transparente

4.1 ANÁLISIS SOBRE LA PROMOCIÓN DEL ACCESO DE LAS MIPYMES AL MERCADO DE COMPRAS PÚBLICAS

Conforme al numeral 8 del Artículo 33 DE LA LEY 2069, ¿se tuvo en cuenta a empresas MiPymes en el respectivo estudio de sector?

Sí__ / No_ x__

¿cuántos proveedores en total consultó, y de esos, cuantos eran MiPymes?

CANT	PROVEEDORES	NIT / CC	UBICACIÓN	TAMAÑO DE EMPRESA	TIPO DE ORGANIZACION
1	MUVA SAS	846000733	CALLE 4 NUEMRO 42-29 CALI-VALLE DEL CAUDA	PEQUEÑA EMPRESA	N/A
2	COSMOCOLOR COLOMBIA	901.350.051-5	DIRECCION: TV 23 # 94 - 33 OF 501, BOGOTA D.C	PEQUEÑA EMPRESA	N/A
3	IDENTIFICAMOS	830031516-2	AV 60 57 129 OF 203 204 Edificio centro de Negocios Ibague Tolima	PEQUEÑA EMPRESA	N/A

Realizada las consultas en las plataformas electrónicas de la agencia nacional de contratación pública Colombia Compra Eficiente, se obtuvo lo siguiente:

Lo anterior, evidencia el cumplimento de lo establecido en la Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011, Ley 1955 de 2019, Ley 2022 de 2020, Ley 2069 de 2020, Decreto 1082 de 2015 y el

Decreto 310 de 2021.

a. 4.2 Dinámica de producción, distribución y entrega

El proceso de producción, distribución y entrega de especies venales varía según el país y la entidad gubernamental encargada. Sin embargo, generalmente sigue estos pasos:

DINÁMICA DE PRODUCCIÓN:

- **FABRICACIÓN ESPECIALIZADA:** Estos insumos (papel de seguridad, laminados con hologramas, chips electrónicos, tintas especiales, etc.) generalmente son producidos por empresas especializadas que cumplen con altos estándares de seguridad y calidad. La producción a menudo involucra tecnología avanzada para incorporar elementos de seguridad que previenen la falsificación.
- **ESPECIFICACIONES TÉCNICAS RIGUROSAS:** La producción se realiza bajo especificaciones técnicas muy detalladas definidas por las autoridades de tránsito a nivel nacional o por estándares internacionales de seguridad documental. Estas especificaciones aseguran la autenticidad y durabilidad de las licencias.
- **CONTROL DE CALIDAD EXHAUSTIVO:** Los fabricantes implementan rigurosos procesos de control de calidad en cada etapa de la producción para garantizar que los insumos cumplan con las especificaciones y los estándares de seguridad.
- **VOLÚMENES DE PRODUCCIÓN:** La producción se planifica en función de la demanda estimada de licencias a nivel nacional o regional. Los contratos de suministro suelen establecer los volúmenes requeridos y los plazos de entrega.

2. DINÁMICA DE DISTRIBUCIÓN:

- **CANALES DIRECTOS:** En muchos casos, la distribución se realiza directamente desde el fabricante hasta la entidad gubernamental encargada de la emisión de licencias (como la Secretaría de Movilidad de Melgar, aunque lo más probable es que la adquisición se centralice a nivel nacional o departamental para asegurar la estandarización y la seguridad).
- **ALMACENAMIENTO SEGURO:** Los insumos, especialmente aquellos con elementos de seguridad, requieren un almacenamiento seguro y controlado para evitar pérdidas, robos o alteraciones. Las entidades receptoras suelen tener áreas designadas y con acceso restringido para este fin.
- **LOGÍSTICA ESPECIALIZADA:** El transporte de estos materiales puede requerir medidas de seguridad adicionales para proteger su integridad y evitar su manipulación indebida.

3. DINÁMICA DE ENTREGA:

- **ENTREGAS PROGRAMADAS:** La entrega de los insumos se realiza generalmente de acuerdo con un cronograma preestablecido en el contrato de suministro, basado en las necesidades de producción de licencias.
- **VERIFICACIÓN Y RECEPCIÓN:** Al momento de la entrega, se lleva a cabo un proceso de verificación para asegurar que la cantidad y las especificaciones de los insumos coinciden con lo solicitado. Se levantan actas de recepción y se realiza un control de calidad inicial.
- **CUSTODIA Y CONTROL DE INVENTARIO:** Una vez recibidos, los insumos pasan a custodia de la Secretaría de Movilidad (o la entidad centralizada) y se incorporan a un

sistema de control de inventario para gestionar su uso y asegurar la trazabilidad.

- **ENTREGA A LAS ÁREAS DE PRODUCCIÓN DE LICENCIAS:** Finalmente, los insumos se entregan a las áreas encargadas de la impresión y ensamblaje de las licencias de conducción y tránsito según la demanda diaria de trámites.

En resumen, la dinámica de producción, distribución y entrega de estos "insumos esenciales" para licencias se caracteriza por:

- Producción altamente especializada y controlada.
- Distribución que puede ser directa y requiere seguridad.
- Entrega programada con verificación y control de inventario.

5. ANALISIS DE LA DEMANDA[7]

Análisis de la demanda de las "especies venales" (insumos esenciales para licencias) según los lineamientos de Colombia Compra Eficiente, su importancia radica en los siguientes puntos clave:

1. PLANIFICACIÓN EFICIENTE DE LAS ADQUISICIONES:

- **DIMENSIONAMIENTO CORRECTO DE LAS NECESIDADES:** El análisis de la demanda permite a la Secretaría de Movilidad de Melgar (o a la entidad encargada a nivel superior) comprender la cantidad real de licencias que se proyecta emitir durante un periodo determinado. Esto se traduce en una estimación precisa de la cantidad de cada tipo de insumo necesario (papel, laminados, chips, etc.), evitando compras insuficientes o excesivas.

- **OPTIMIZACIÓN DE INVENTARIOS:** Al conocer la demanda, se pueden gestionar los inventarios de manera más eficiente, reduciendo los costos de almacenamiento y el riesgo de obsolescencia de los materiales.
- **PROGRAMACIÓN OPORTUNA DE LAS COMPRAS:** Un análisis de la demanda ayuda a anticipar los momentos críticos de mayor necesidad de insumos, permitiendo programar los procesos de contratación de manera oportuna y evitar interrupciones en la producción de licencias.

5. Elaboración DE UN PRESUPUESTO PRECISO:

- **ESTIMACIÓN REAL DE LOS COSTOS:** Con una proyección clara de la demanda y de los volúmenes de insumos requeridos, se puede elaborar un presupuesto más preciso para la adquisición de estos materiales, facilitando la asignación adecuada de recursos.

- **JUSTIFICACIÓN DEL GASTO:** Un análisis de la demanda sólido respalda la solicitud de recursos presupuestales, justificando la cantidad de insumos que se necesitan para atender las necesidades de los usuarios.

[7] https://www.colombiacompra.gov.co/content/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta

6. DISEÑO EFICAZ DEL PROCESO DE CONTRATACIÓN:

- **DEFINICIÓN CLARA DE LAS ESPECIFICACIONES:** El conocimiento detallado de la demanda y de las características de los insumos requeridos (calidad, seguridad, cantidades) permite definir especificaciones técnicas claras y precisas en los documentos del proceso de contratación.

- **SELECCIÓN ADECUADA DE LA MODALIDAD DE CONTRATACIÓN:** La magnitud de la demanda y el valor estimado de la contratación pueden influir en la selección de la modalidad de contratación más adecuada (ej. selección abreviada por tratarse de bienes de características técnicas uniformes y de común utilización).

- **EVALUACIÓN OBJETIVA DE LAS OFERTAS:** Al tener claridad sobre las necesidades reales, se pueden establecer criterios de evaluación objetivos que permitan seleccionar la oferta que mejor satisfaga la demanda en términos de calidad, cantidad, oportunidad y precio.

7. MEJORA EN LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO AL CIUDADANO:

- **CONTINUIDAD EN LA EMISIÓN DE LICENCIAS:** Una planificación basada en el análisis de la demanda asegura que siempre haya disponibilidad de los insumos necesarios para la elaboración de licencias, evitando retrasos o suspensiones en la prestación del servicio a los usuarios.

- **REDUCCIÓN DE TIEMPOS DE ESPERA:** Al contar con los insumos adecuados en el momento oportuno, se agiliza el proceso de emisión de licencias, reduciendo los tiempos de espera para los ciudadanos.

8. CUMPLIMIENTO DE LOS LINEAMIENTOS DE COLOMBIA COMPRA EFICIENTE:

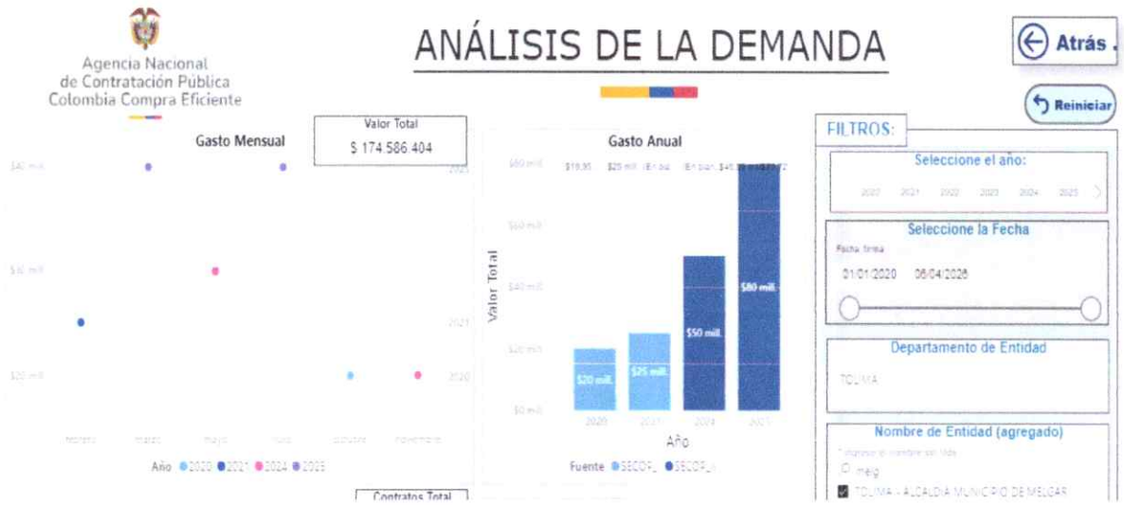
- **MEJORES PRÁCTICAS EN LA CONTRATACIÓN PÚBLICA:** Colombia Compra Eficiente promueve la realización de estudios y análisis de la demanda como una etapa fundamental para una contratación pública eficiente, transparente y que genere valor por el dinero público.

- **USO EFICIENTE DE LOS RECURSOS PÚBLICOS:** Un análisis de la demanda bien realizado contribuye al uso eficiente de los recursos del Estado al evitar compras innecesarias o inoportunas.

En resumen, realizar un análisis de la demanda de las "especies venales" (insumos para licencias) según los lineamientos de Colombia Compra Eficiente es crucial para una gestión eficiente de las adquisiciones, una planificación presupuestal precisa, un diseño eficaz del proceso de contratación y, en última instancia, para garantizar una prestación de servicios de calidad y oportuna a los ciudadanos de Melgar.

Se toma como referencia el Municipio de Melgar – Tolima para hacer el análisis de la demanda:

Puntos Específicos:



El comportamiento de la demanda en el municipio de Melgar muestra una tendencia de crecimiento sostenido y una transición exitosa hacia plataformas de contratación más transparentes, consolidando la inversión pública como un motor de desarrollo local.

1. Evolución Exponencial del Gasto Anual

La gráfica de **Gasto Anual** revela un crecimiento significativo en la capacidad de inversión de la administración:

- **Incremento Histórico:** El presupuesto ejecutado pasó de **$20 millones en 2020** a un pico proyectado/ejecutado de **$80 millones en 2025**. Este crecimiento constante (pasando por $25M en 2021 y $50M en 2024) demuestra una gestión eficiente en la captación y ejecución de recursos para el municipio.
- **Transición de Fuente:** Es notable la migración total hacia **SECOP II** (barras azul oscuro) en los años recientes, lo que garantiza que el aumento del gasto esté respaldado por los más altos estándares de transparencia y trazabilidad en la contratación estatal.

2. Estacionalidad y Concentración Mensual

El gráfico de **Gasto Mensual** permite identificar los periodos críticos de ejecución para Melgar:

- **Picos de Contratación:** Los meses de **marzo y julio** (con valores cercanos a los $40 millones) han sido históricamente los de mayor dinamismo contractual.
- **Planeación para el Bienio 2025-2026:** Esta estacionalidad sugiere que la administración tiende a concentrar sus grandes procesos de inversión a finales del primer semestre. Para la vigencia **2026**, se recomienda una distribución más equilibrada para optimizar la carga administrativa y aprovechar la estabilidad de precios proyectada.

3. Consolidación de la Inversión Local

Con un valor total acumulado de **$174.586.404** bajo los filtros actuales, la Alcaldía de Melgar se posiciona como un ejecutor relevante en el departamento del Tolima.

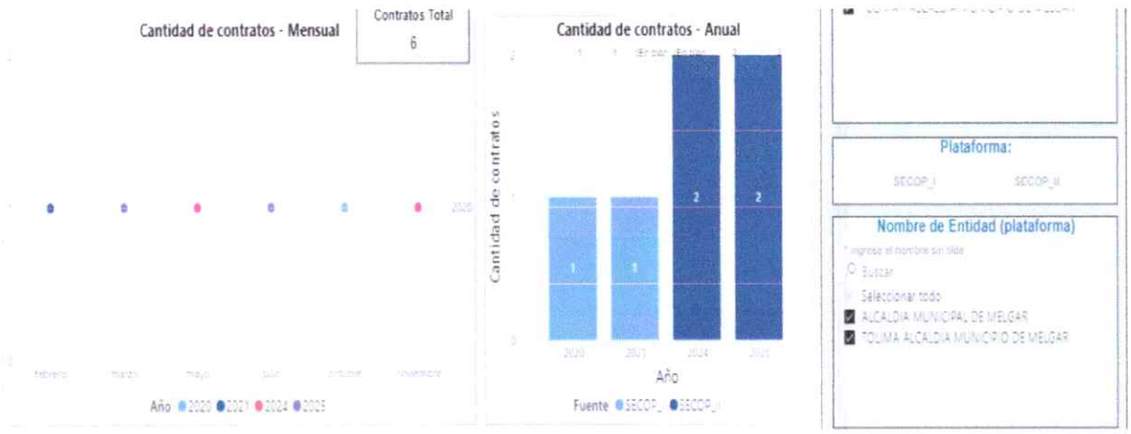
- **Impacto en el Bienestar:** El aumento del gasto anual hacia los **$80 millones** en 2025 coincide con el fortalecimiento de sectores estratégicos como la movilidad segura y la infraestructura pública, áreas vitales para el desarrollo turístico y social del municipio.

4. Perspectiva Macroeconómica y Gestión de Recursos

Tomando en cuenta que la inflación en Colombia se proyecta hacia una convergencia del

3% para finales de 2025 y 2026, Melgar se encuentra en una posición privilegiada:

- **Optimización Presupuestal:** El presupuesto de **$80 millones** tendrá un mayor rendimiento real en 2026 gracias a la estabilización de precios.
- **Reducción de Costos Financieros:** La baja en las tasas de interés facilitará que los proveedores locales presenten ofertas más competitivas para los proyectos municipales pendientes en el próximo bienio.



El análisis del volumen de contratos registrados para la **Alcaldía de Melgar** refleja una gestión administrativa constante y una transición planificada hacia modelos de contratación con mayor trazabilidad técnica.

1. Consolidación de la Actividad Contractual (2020-2026)

La gráfica de **Cantidad de contratos - Anual** muestra un incremento positivo en la actividad de la entidad:

- **Crecimiento en la Gestión:** Se observa que el número de contratos se ha duplicado, pasando de un promedio de **1 contrato por año en el periodo 2020-2021** a **2 contratos anuales en 2024 y 2025**.
- **Migración Tecnológica:** Es fundamental destacar que el 100% de los procesos recientes (2024-2025) se han realizado a través de **SECOP II** (barras azul oscuro). Esto indica que la Alcaldía ha dejado atrás el uso de SECOP I, adoptando una gestión totalmente digital y transparente.

2. Distribución y Continuidad Operativa

El gráfico de **Cantidad de contratos - Mensual** revela una operación distribuida a lo largo del calendario:

- **Ejecución Programada:** Con un total de **6 contratos** consolidados en el periodo analizado, se observa que no existe una saturación administrativa en un solo mes. Los contratos se han distribuido en meses clave como **febrero, marzo, mayo, julio, octubre y noviembre**.
- **Perspectiva para 2026:** Esta distribución sugiere una capacidad de planeación que permite dar respuesta a las necesidades del municipio de manera sostenida, evitando los cuellos de botella que suelen presentarse al cierre de las vigencias fiscales.

4. Eficiencia en la Gestión de Recursos Públicos

Aunque el volumen de contratos es bajo (6 en total para este filtro específico), el hecho de

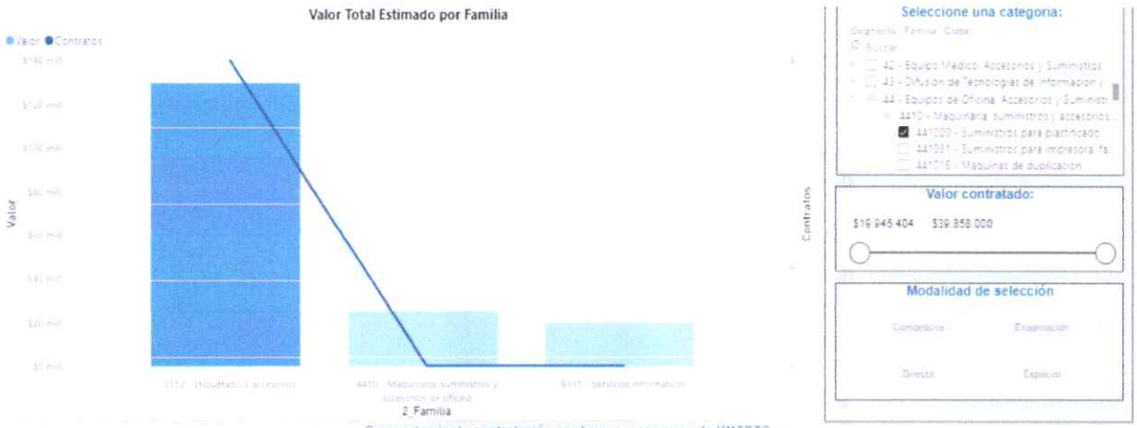
que sean recurrentes en los últimos años (2024 y 2025) demuestra:

- **Sostenibilidad:** La administración ha mantenido la vigencia de sus procesos contractuales críticos sin interrupciones.
- **Control Presupuestal:** En un entorno de **recuperación económica (2025-2026)**, mantener una frecuencia de contratación estable permite a la administración técnica de Melgar supervisar con mayor rigor la ejecución de cada proceso, garantizando que se cumplan los objetivos de desarrollo local.

5. Relación con el Análisis Macroeconómico

Dado que el bienio **2025-2026** se caracteriza por una **inflación a la baja (3%)**, esta frecuencia de contratos se beneficia directamente:

- Los procesos iniciados en **2025** y los proyectados para **2026** podrán contar con plazos de ejecución más estables y costos de suministros o servicios menos volátiles.



Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2020			2021			2024			20	
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valo
5512 - Etiquetado y accesorios	1	$19.945.404	11,42%				1	$29.925.000	17,14%	2	$79.716
4410 - Maquinaria, suministros y accesorios de oficina				1	$25.000.000	14,32%					
8111 - Servicios informáticos							1	$20.000.000	11,46%		
Total	1	$19.945.404	11,42%	1	$25.000.000	14,32%	2	$49.925.000	28,60%	2	$79.716

El análisis del comportamiento de la contratación por familias de bienes revela una priorización de suministros operativos y servicios tecnológicos, con una tendencia creciente en la participación presupuestal hacia el cierre del periodo evaluado.

1. Dominio de la Familia "Etiquetado y Accesorios" (5512)

La gráfica de barras de **Valor Total Estimado por Familia** posiciona a la categoría **5512** como la de mayor impacto financiero:

- **Concentración del Gasto:** Esta familia supera los **$130 millones** en valor estimado, lo que indica que los suministros relacionados con identificación, señalización y etiquetado son rubros críticos para la operación de la entidad.
- **Frecuencia de Contratos:** La línea azul muestra que, además de ser la más costosa, es la que presenta el mayor número de procesos (4 contratos), validando una necesidad recurrente de estos insumos.

2. Evolución de la Participación Presupuestal (2020-2024)

La tabla detallada de **Comportamiento de Contratación** permite ver cómo ha ganado peso cada categoría en el tiempo:

- **Crecimiento Sostenido:** En **2020**, la participación total de estas familias era del **11.42%**. Para **2024**, esta cifra se elevó al **28.60%**, con una ejecución de casi **$50 millones** solo en ese año.
- **Diversificación en 2024:** Destaca la entrada de **Servicios Informáticos (8111)** con un **11.46%** de participación, lo que refuerza la tesis de una modernización administrativa que acompaña la compra de suministros físicos.

3. Análisis de la Familia "Maquinaria y Accesorios de Oficina" (4410)

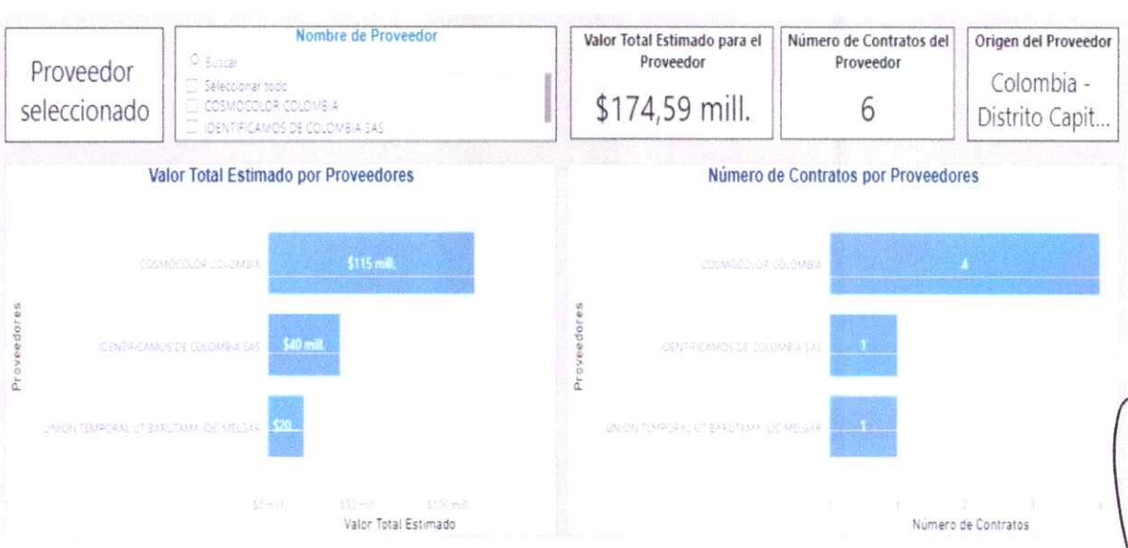
Específicamente bajo el filtro de **"Suministros para plastificado"**, esta familia muestra:

- **Estabilidad:** Mantiene una presencia constante con una participación del **14.32% en 2021**.
- **Relación Costo-Beneficio:** Aunque tiene un valor total menor que la familia 5512, su rol es vital para la preservación de documentos y la formalización de trámites, servicios que son la base de la atención al ciudadano en Melgar.

4. Implicaciones para la Gestión 2025-2026

Bajo el escenario económico proyectado de **inflación al 3%** y tasas de interés a la baja:

- **Optimización de Suministros:** Al ser la familia 5512 (Etiquetado) la de mayor gasto, la administración tiene una oportunidad de oro para negociar **Acuerdos Marco de Precios** o contratos de mayor volumen en 2026. La estabilidad de precios permitirá obtener más insumos por el mismo presupuesto ejecutado en 2024.
- **Planeación de Servicios TIC:** La consolidación de los servicios informáticos observada en 2024 debe evolucionar en 2026 hacia contratos de soporte técnico preventivo, aprovechando que el hardware ya ha sido adquirido o actualizado en años previos.



El análisis de los proveedores seleccionados revela una estructura de mercado competitiva pero con liderazgos claros, lo que facilita la identificación de aliados estratégicos para la operación institucional

.

1. Identificación del Proveedor Líder

La firma **COSMOCOLOR COLOMBIA** se posiciona como el contratista principal para los rubros analizados:

- **Capacidad Financiera:** Ha ejecutado un valor total estimado de **$115 millones**, lo que representa la gran mayoría del presupuesto capturado en este tablero específico ($174,59 mill.).
- **Experiencia y Frecuencia:** Con **4 contratos adjudicados**, demuestra una idoneidad técnica y una regularidad que le permite conocer a fondo las necesidades de la entidad. Para la gestión 2026, contar con proveedores de este perfil reduce el riesgo de incumplimiento en suministros críticos.

2. Participación de Otros Actores

El mercado no está monopolizado, lo que es positivo para la pluralidad que exige la ley:

- **IDENTIFICAMOS DE COLOMBIA SAS:** Participa con un contrato de **$40 millones**, consolidándose como una alternativa sólida para procesos de cuantía intermedia.
- **UNION TEMPORAL UT BARUTAMA IDC MELGAR:** Su participación con un contrato de **$20 millones** bajo la figura de unión temporal es un excelente indicador de **cooperación empresarial**. Este tipo de figuras legales permite que empresas con diferentes fortalezas se unan para cumplir con pliegos de condiciones más exigentes, algo que la Alcaldía de Melgar debería seguir fomentando para el próximo bienio.

4. Origen y Logística de la Oferta

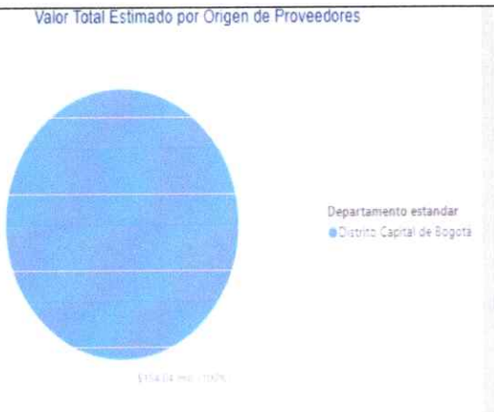
El tablero indica que el origen del proveedor dominante es **Colombia - Distrito Capital (Bogotá)**.

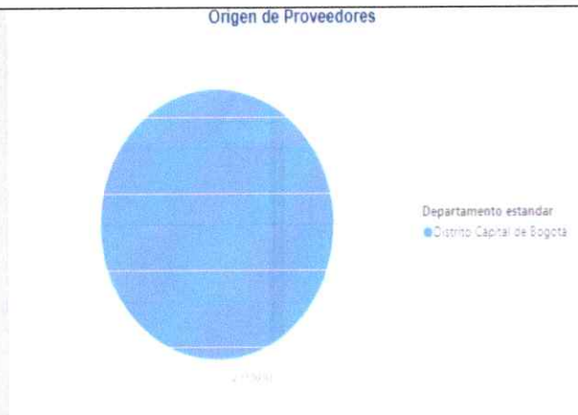
- **Implicación Logística:** Dada la cercanía geográfica entre Bogotá y Melgar, esto garantiza tiempos de respuesta rápidos y menores costos de flete.
- **Oportunidad para 2026:** Con la estabilidad de precios (inflación al 3%), la entidad puede negociar cronogramas de entrega más estrictos con estos proveedores ya establecidos, asegurando que los insumos lleguen justo a tiempo para las campañas de movilidad o jornadas de identificación ciudadana.

5. Resumen de Ejecución: El "Número Dorado"

El tablero consolida una gestión total de **$174,59 millones** a través de **6 contratos**.

- **Eficiencia Administrativa:** Gestionar este monto a través de solo 6 procesos indica que la entidad está agrupando sus necesidades de manera inteligente (economías de escala), en lugar de atomizar el gasto en decenas de pequeños contratos que aumentarían la carga burocrática y el riesgo de errores en SECOP II





El análisis final de la procedencia de los proveedores y la distribución del valor adjudicado permite establecer una hoja de ruta clara para la eficiencia logística y la competitividad en el bienio **2025-2026**.

1. Concentración Geográfica y Logística

Los gráficos de **Origen de Proveedores** revelan una dependencia total del centro administrativo del país:

- **Predominio del Distrito Capital:** El **100%** de los proveedores analizados en este segmento provienen de **Bogotá**. Esto representa una ejecución de **$154.64 millones**.
- **Ventaja Estratégica:** Para una entidad en Melgar, Tolima, que sus principales proveedores de tecnología y suministros especializados estén en Bogotá garantiza una cadena de suministro corta. La cercanía geográfica facilita el cumplimiento de garantías, el soporte técnico presencial y la reducción de costos en la distribución de bienes.

2. Jerarquía de Proveedores por Valor e Impacto

Al contrastar el **Valor Total Estimado** frente al **Número de Contratos**, se identifican perfiles de contratistas diferenciados:

- **Contratista de Gran Escala: PT PURA BARUTAMA SUCURSAL COLOMBIA** se consolida como el proveedor con mayor impacto financiero (**$1.2 mil millones**), a pesar de no ser el que tiene más contratos (10). Esto indica que maneja los proyectos de mayor envergadura técnica y presupuestal.
- **Proveedores de Soporte Operativo:** Firmas como **ELECTRONICA MODULAR SAS (12 contratos)**, **DITSON FERNEY SOSA (11 contratos)** y **SERVIMAG INGENIERIA (11 contratos)** son los aliados del "día a día". Su alta frecuencia de contratación demuestra una capacidad operativa probada para atender múltiples requerimientos simultáneos de la administración.

3. Recomendaciones para la Gestión 2026

Basado en la robustez de los datos de **Colombia Compra Eficiente** y el panorama económico de **baja inflación y tasas estimulantes**:

- **Fomentar la Competencia Local:** Si bien el 100% de la oferta técnica especializada viene de Bogotá, la entidad podría incentivar en 2026 la participación de proveedores del departamento del **Tolima** para servicios de soporte menor, fortaleciendo la economía regional sin sacrificar la calidad técnica.
- **Optimización de Contratos Recurrentes:** Dado que proveedores como Servimag o Electrónica Modular tienen más de 10 contratos individuales, se recomienda para la vigencia 2026 considerar la **unificación de necesidades** en procesos de mayor cuantía. Esto reduciría la carga administrativa en SECOP II y permitiría negociar mejores precios por volumen, aprovechando la estabilidad monetaria.





El análisis del mercado a nivel país confirma que la entidad está operando en un entorno de alta competitividad nacional, utilizando las herramientas legales que garantizan la mejor relación costo-beneficio para el municipio.

1. Predominio Absoluto del Mercado Nacional

El gráfico de **Origen de Proveedores - Nivel Internacional** muestra que la totalidad de la oferta capturada es de origen **Nacional**:

- **Impacto Económico:** Una inversión de más de **$150 millones** se queda íntegramente en la economía colombiana. Esto no solo facilita la supervisión de los contratos y la exigibilidad de garantías bajo la legislación nacional, sino que también reduce los riesgos asociados a la tasa de cambio (TRM), los cuales suelen afectar las importaciones de hardware o insumos especializados.
- **Fortalecimiento de la Industria:** Al contratar a nivel nacional, la entidad fomenta el crecimiento de las empresas colombianas, asegurando que el gasto público actúe como un multiplicador de la economía interna.

2. Eficiencia mediante la Modalidad de Mínima Cuantía

El gráfico de **Valor Total Estimado por Modalidad de Selección** destaca el uso estratégico de la **Mínima Cuantía**:

- **Agilidad Administrativa:** El hecho de que una parte significativa del presupuesto se ejecute mediante esta modalidad competitiva demuestra que la entidad está utilizando procesos ágiles para necesidades puntuales, asegurando que la operatividad de la Alcaldía no se detenga por trámites excesivamente largos.
- **Transparencia en la Puja:** Al ser una modalidad competitiva, garantiza que la selección del contratista se base en el **menor precio**, siempre que se cumplan las especificaciones técnicas. En un periodo de inflación controlada como el proyectado para finales de 2025 y 2026, esta modalidad permite capturar rápidamente las bajas de precios en el mercado de suministros.

3. Pluralidad y Estabilidad Contractual

La gráfica muestra una relación directa entre el valor invertido y el número de contratos (punto azul en la barra nacional).

- **Gestión de Proveedores:** Mantener un flujo constante de contratos nacionales indica que la entidad es un comprador atractivo para el mercado. Esto es vital para asegurar que, en futuros procesos de mayor envergadura, se cuente con una base de datos de proveedores ya calificados y con experiencia previa en el sector público.

4. Hoja de Ruta para la Vigencia 2026

Con estos datos finales, la estrategia de gestión de recursos públicos para el cierre del bienio debe centrarse en:

- **Estandarización de Procesos:** Continuar fortaleciendo el uso de la Mínima Cuantía

para compras de características técnicas uniformes, optimizando los tiempos de respuesta de la administración hacia el ciudadano.

- **Monitoreo de Mercado:** Utilizar el origen nacional de los proveedores para realizar estudios de sector más precisos, comparando precios en diferentes regiones del país a través de SECOP II para asegurar siempre la economía del municipio.

ADQUISICIONES PREVIAS DE LA ENTIDAD ESTATAL MUNICIPIO DE MELGAR[8]

AÑO	CONTRATO	OBJETO	VALOR	MODALIDAD DE CONTRATACIÓN	PLAZO	OFERENTES	MULTAS O SANCIONES
2023	530-2023 / 028-2023	SUMINISTRO DE ESPECIES VENALES PARA EL LAMINADO REGLAMENTARIO Y DEMAS INSUMOS REQUERIDOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y TRÁNSITO EN EL MUNICIPIO DE MELGAR.	$32.379.115	Mínima cuantía	7 MESES	COSMOCOLOR COMBIA	NO
2023	1363-2023 / 064-2023	SUMINISTRO DE ESPECIES VENALES PARA EL LAMINADO REGLAMENTARIO Y DEMAS INSUMOS REQUERIDOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y TRÁNSITO EN EL MUNICIPIO DE MELGAR PARA EL SEGUNDO SEMESTRE DE LA VIGENCIA 2023	$32.480.000	Mínima cuantía	28 DIAS	COSMOCOLOR COMBIA	NO
2022	418-2022 / 016-2022	SUMINISTRO DE ESPECIES VENALES PARA EL LAMINADO REGLAMENTARIO Y DEMÁS INSUMOS REQUERIDOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y TRÁNSITO	$27.999.423,25	Mínima cuantía	287 DIAS	COSMOCOLOR COMBIA	NO
2022	953-2022 / 104-2022	SUMINISTRO DE ESPECIES VENALES PARA EL LAMINADO REGLAMENTARIO Y DEMAS INSUMOS REQUERIDOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y TRÁNSITO EN EL MUNICIPIO DE MELGAR.	$27.802.148	Mínima cuantía	20 DIAS	COSMOCOLOR COMBIA	NO
2024	470-2024 / 030-2024	SUMINISTRO DE ESPECIES VENALES PARA EL LAMINADO REGLAMENTARIO Y DEMAS INSUMOS REQUERIDOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LICENCIAS DE CONDUCCIÓN Y TRÁNSITO EN EL MUNICIPIO DE MELGAR PARA EL PRIMER SEMESTRE DE LA VIGENCIA 2024.	$29.925.000	Mínima cuantía	221 DIAS	COSMOCOLOR COMBIA	NO
2024	1091-2024 / mc 084-2024	SUMINISTRO DE ESPECIES VENALES PARA EL LAMINADO REGLAMENTARIO Y DEMAS INSUMOS REQUERIDOS PARA LA EXPEDICIÓN DE LICENCIAS	$20.000.000	Mínima cuantía	56 DIAS	COSMOCOLOR COMBIA	NO

[8] https://www.secop.gov.co/CO1ContractsManagement/Tendering/ProcurementContractManagement/Index

		DE CONDUCCIÓN Y TRÁNSITO EN EL MUNICIPIO DE MELGAR PARA EL SEGUNDO SEMESTRE DE LA VIGENCIA 2024					
2025	588-2025 / AO 041-2025	CONTRATAR LA INFRAESTRUCTURA TECNOLÓGICA, APOYO, SOPORTE TÉCNICO Y SUMINISTRO DE LOS INSUMOS DE ESPECIES VENALES Y MATERIALES NECESARIOS PARA LA ELABORACIÓN DE LAS LICENCIAS DE CONDUCCIÓN, Y LICENCIAS DE TRÁNSITO, PARA ATENDER LOS TRÁMITES DE LOS USUARIOS DE LA SECRETARIA DE MOVILIDAD DEL MUNICIPIO DE MELGAR – TOLIMA, PRIMER TRIMESTRE 2025	$39.858.000	Mínima cuantía	56 DIAS	COSMOCOLOR COMBIA	NO

6. ANALISIS FINANCIERO

6.1. Verificación de requisitos financieros

Teniendo en cuenta la cuantía y la modalidad de contratación, la cual es mínima cuantía, el proceso contractual no requiere que los proponentes cumplan con indicadores financieros

Con respecto al indicador de cobertura de intereses, es pertinente aclarar que en caso de que presente valor indeterminado, se entenderá que el proponente cumple con dicho indicador.

7. CRITERIOS AMBIENTALES Y SOCIALES:

OBJETIVO Establecer criterios de sostenibilidad ambiental aplicables a la contratación de especies venales

REVISADOS LOS CRITERIOS DE SOSTENIBILIDAD DEL MINESTERIO DEL MEDIO AMBIENTE[9]

Se definen los siguientes criterios:

1. ETAPA PRECONTRACTUAL: Solicitado al oferente

CRITERIO	MEDIO DE VERIFICACION
Manifestar su compromiso de dar cumplimiento a las obligaciones y compromisos que se desprendan con ocasión del cumplimiento de los criterios y normatividad ambiental y de sostenibilidad asociada al suministro de consumibles de impresión...	Declaración juramentada del Proponente firmada por el representante legal.
En caso de que las sustancias químicas de los	Declaración juramentada del

[9] https://www.minambiente.gov.co/wp-content/uploads/2022/02/Nuevas-fichas-tecnicas-con-criterios-ambientales-2019-2024.pdf

consumibles de impresión lo requieran, se debe comprometer a contar con las fichas de datos de seguridad de las sustancias químicas que hagan parte del suministro de consumibles de impresión.	Proponente firmada por el representante legal.
En caso de que las sustancias químicas de los consumibles de impresión lo requieran, se debe asegurar que los envases estén identificados con el nombre del producto y un símbolo o pictograma que indique las características de peligrosidad de dicho producto. Lo anterior, en el marco de lo estipulado en el Decreto 1496 de 2018, la normatividad relacionada con el Sistema Globalmente Armonizado o aquella que lo derogue, modifique o sustituya)	Declaración juramentada del Proponente firmada por el representante legal.

ETAPA CONTRACTUAL: Solicitado al contratista.

CRITERIO	MEDIO DE VERIFICACION
Reporte que consolide las acciones sostenibles solicitadas y desarrolladas en consecuencia de la ejecución del contrato.	Entregar con la factura el reporte solicitado.

1. ETAPA CONTRACTUAL

ANÁLISIS DE RIESGOS:

Se remite a la matriz independiente de análisis de riesgos.

Fecha de Elaboración: junio /2026
Correo electrónico del responsable del proceso: movilidad@melgar-tolima.goc.com

FIRMA DEL RESPONSABLE	**JHON FREDY ORTIZ CEPEDA** Secretario de Movilidad
FIRMA DE QUIEN PROYECTÓ	**MARYOLY JANETH SANTOFIMIO FRACICA** Profesional Especializado de Apoyo