ESTUDIO Y ANÁLISIS DEL SECTOR

Fecha: _____ de julio de 2026

DATOS GENERALES DE LA CONTRATACIÓN

- **Entidad Contratante:** E.S.E. HOSPITAL DE MANATÍ
- **Tipo de Contrato:** CONTRATO DE COMPRAVENTA / SUMINISTRO DE EQUIPOS
- **Formalidades:** Contratación Directa (Régimen Especial - Formalidades Simplificadas por Cuantía)
- **Objeto: ADQUISICIÓN DE EQUIPOS BIOMÉDICOS PARA EL SERVICIO DE URGENCIAS DE LA E.S.E. HOSPITAL DE MANATÍ – ATLÁNTICO**

ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO

1. ASPECTOS GENERALES DEL SECTOR (ANÁLISIS DE LA OFERTA Y LA DEMANDA)

A. Análisis de la Demanda (La Necesidad Institucional)

La E.S.E. Hospital de Manatí opera como una entidad pública de baja complejidad encargada de la atención en salud de la población del Municipio de Manatí y su área de influencia en el cono sur del departamento del Atlántico. Su demanda para esta contratación se concentra específicamente en el portafolio de tecnología, dispositivos y equipos biomédicos de alta precisión necesarios para la correcta operación del servicio de **Urgencias**, el cual sirve de soporte vital y diagnóstico primario de forma ininterrumpida las 24 horas del día.

A diferencia de los insumos de consumo corriente (como reactivos o medicamentos), la demanda de bienes de capital y tecnología médica es de carácter estratégico y de renovación tecnológica. La E.S.E. requiere equipos de alta resistencia, versatilidad de uso (software que cubra pacientes adultos, pediátricos y neonatales) y estabilidad en el suministro eléctrico y de batería para afrontar situaciones críticas de traslado de pacientes. El esquema de pago acordado del 100% contra entrega a entera satisfacción blinda de manera absoluta los recursos de la entidad, garantizando que el egreso fiscal solo se perfeccione una vez los equipos biomédicos se encuentren físicamente instalados, probados y listos para la operación asistencial en el servicio de urgencias.

B. Análisis de la Oferta (Estructura de los Proveedores)

El mercado de importación, comercialización y distribución de equipos biomédicos y tecnología para el sector salud en Colombia se caracteriza por un alto nivel de especialización e intermediación de valor agregado. La oferta del sector está conformada principalmente por:

- **Fabricantes y Representantes Exclusivos de Marcas Internacionales:** Quienes por lo general enfocan sus esfuerzos comerciales hacia la colocación de grandes volúmenes de dotación tecnológica a gran escala en centros de alta complejidad (Nivel III y IV) o exigen procesos de intermediación aduanera y plazos de entrega prolongados que no se ajustan a las necesidades urgentes de un hospital de primer nivel.

- **Importadores, Distribuidores Mayoristas y Proveedores Especializados de Dotaciones Médicas:** Empresas estructuradas jurídicamente (como las S.A.S.) especializadas en proveer soluciones integrales de dotación de equipos hospitalarios, mobiliario y tecnología biomédica para instituciones de baja y mediana complejidad. Estas firmas, tales como **BLANCOS DOTACIONES Y SUMINISTROS S.A.S.**, absorben el riesgo cambiario de importación, mantienen inventarios nacionales para entrega inmediata, ofrecen asistencia técnica de primer nivel y asumen los costos de transporte logístico y dispersión territorial hacia zonas alejadas.

En este contexto regional, el proponente seleccionado destaca como un actor idóneo que cuenta con la capacidad operativa para entregar los equipos de manera técnica e inmediata (4 días hábiles) directamente en el Municipio de Manatí, Atlántico.

2. ASPECTO TÉCNICO Y REGULATORIO DEL SECTOR

El sector de tecnología y equipos biomédicos en Colombia es uno de los mercados más regulados técnicamente con el fin de salvaguardar la vida humana y mitigar los eventos adversos asociados al uso de tecnología médica. Los proveedores del sector deben cumplir y acreditar estrictamente las siguientes barreras técnicas de entrada:

- **Regulación Sanitaria (INVIMA):** Todos los equipos biomédicos a proveer (monitores de signos vitales, oxímetros, monitores fetales y glucómetros) deben contar de manera obligatoria con sus respectivos Registros Sanitarios vigentes expedidos por el Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos (INVIMA), lo cual certifica su aptitud de uso clínico humano y el cumplimiento de las condiciones de seguridad en el diseño y manufactura.
- **Capacidad de Almacenamiento y Acondicionamiento (CCAA):** El distribuidor u oferente del sector debe certificar que sus bodegas de almacenamiento técnico cumplen con las condiciones de humedad, temperatura y control ambiental requeridas para que los componentes electrónicos, sensores ópticos y baterías de litio de los equipos no sufran degradación antes de su entrega e instalación.
- **Garantía y Tecnovigilancia:** La regulación nacional en salud exige que los equipos biomédicos cuenten con trazabilidad absoluta (marca, modelo, número de serie y lote de fabricación) para dar cumplimiento al programa institucional de **Tecnovigilancia**. El contratista debe responder de manera oportuna ante cualquier reporte de falla tecnológica o retiro del mercado por parte del fabricante.

3. ANÁLISIS ECONÓMICO Y REGULACIÓN DE PRECIOS

El comportamiento financiero del sector de tecnología biomédica está determinado por las dinámicas del comercio internacional y la logística local:

- **Estructura de Precios:** El valor total estimado para la adquisición asciende a la suma de **TREINTA Y SEIS MILLONES SETECIENTOS VEINTIUN MIL CUATROCIENTOS DIECISEIS PESOS CON SESENTA Y SIETE CENTAVOS M/L ($ 36.721.416,67)**, IVA del 19% incluido. Este valor ha sido verificado frente a los precios corrientes de mercado para la distribución de equipos biomédicos de baja complejidad en el canal institucional público de salud.

- **Logística, Fletes e Impuestos:** Al tratarse de un contrato de adquisición con entrega e instalación final en las dependencias de urgencias de la E.S.E. en el Municipio de Manatí – Atlántico, el análisis económico contempla que los precios unitarios ofertados por el contratista son fijos e inmutables y asumen todos los costos indirectos de importación, aranceles, empaque especial para transporte de equipos delicados, fletes terrestres, seguros de transporte de mercancías, capacitación básica al personal técnico de la entidad y todas las cargas tributarias, estampillas locales y retenciones de ley aplicables en el departamento del Atlántico.

4. CONCLUSIÓN DE CONVENIENCIA DEL SECTOR

El análisis del sector permite concluir que el mercado de distribuidores nacionales y regionales de tecnología médica cuenta con la madurez, la suficiencia de inventario y los canales de soporte logístico especializados para atender la necesidad de la **E.S.E. Hospital de Manatí** de forma inmediata.

La adquisición de estos activos fijos biomédicos a un proveedor regional consolidado mediante la modalidad de precio global fijo e inalterable y con entrega perentoria de cuatro (4) días hábiles, representa la mejor opción de conveniencia administrativa, técnica y financiera para la institución pública. Ello asegura la inmediata disponibilidad de equipos vitales en el servicio de urgencias, garantiza el soporte posventa de fábrica y protege el presupuesto de la E.S.E. frente a variaciones imprevistas por volatilidad cambiaria de los equipos importados, garantizando la continuidad e idoneidad de la atención médica de los usuarios.

Elis María Fonseca Pacheco

ELIS MARIA FONSECA PACHECO
Gerente