OBJETO POR CONTRATAR

CONTRATAR EL SERVICIO DE ALQUILER DE ESCENARIOS PARA PRÁCTICAS DE TIRO Y CONDUCCIÓN PROTECTIVA EN BOGOTÁ Y TERRITORIO NACIONAL DE CONFORMIDAD CON LAS ESPECIFICACIONES TÉCNICAS REQUERIDAS POR LA UNP.

Clasificación de los servicios - Códigos UNSPSC

Con el fin de identificar el sector del bien a contratar de acuerdo con el objeto del presente proceso, se toma como base la guía de codificación de bienes y servicios de acuerdo con el código estándar de productos y servicios de Naciones Unidas – UNSPSC; para el caso del presente estudio se asoció el correspondiente número de clase, familia, segmento y nombre del grupo, hasta el tercer nivel de la siguiente manera:

LOTE 1

SEGMENTO		FAMILIA		CLASE			PRODUCTO
80	Servicios de Gestión, Servicios Profesionales de Empresa y Servicios Administrativos	**8013**	Servicios Inmobiliarios	**801315**	Alquiler y Arrendamiento de propiedades y edificaciones	**80131500**	----------
SEGMENTO		**FAMILIA**		**CLASE**			**PRODUCTO**
86	Servicios educativos y de educación	**8610**	Formación Profesional	**861016**	Servicios de formación profesional científica	**86101600**	_____
SEGMENTO		**FAMILIA**		**CLASE**			**PRODUCTO**
86	Servicios educativos y de educación	**8610**	Formación Profesional	**861017**	Servicios de formación profesional no científica	**86101700**	_____
SEGMENTO		**FAMILIA**		**CLASE**			**PRODUCTO**
86	Servicios educativos y de educación	**8613**	Servicios educativos especializados	**861318**	Educación Militar	**86131800**	_____

LOTE 2

SEGMENTO			FAMILIA	CLASE			PRODUCTO
80	Servicios de Gestión, Servicios Profesionales de Empresa y Servicios Administrativos	**8013**	Servicios Inmobiliarios	**801315**	Alquiler y Arrendamiento de propiedades y edificaciones	**80131500**	----------
SEGMENTO			**FAMILIA**	**CLASE**			**PRODUCTO**
86	Servicios educativos y de educación	**8610**	Formación Profesional	**861016**	Servicios de formación profesional científica	**86101600**	_____
SEGMENTO			**FAMILIA**	**CLASE**			**PRODUCTO**
86	Servicios educativos y de educación	**8610**	Formación Profesional	**861017**	Servicios de formación profesional no científica	**86101700**	_____

SEGMENTO			FAMILIA	CLASE			PRODUCTO
86	Servicios educativos y de educación	8613	Servicios educativos especializados	861317	Conducción de Vehículos	86131700	_____

ASPECTOS GENERALES DEL MERCADO

PERSPECTIVA ECONOMICA

De conformidad con lo establecido en el artículo 2.2.1.1.1.6.1. del Decreto 1082 de 2015, y en concordancia con el Manual de Colombia Compra Eficiente - "Guía para la elaboración de estudios del sector" se procede a elaborar el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del presente proceso contractual, así:

SECTORES ECONÓMICOS:



Los sectores económicos corresponden a la división de la actividad económica de un Estado o territorio, e incluye todas las etapas de exploración de los recursos naturales, hasta la industrialización, la preparación para el consumo, la distribución, y la comercialización de bienes y servicios.

La clasificación de los sectores económicos resulta útil para comprender cómo se relacionan todas las áreas de producción y comercio, así como permite comprender el impacto de las políticas económicas de un estado sobre sectores específicos de la economía estos se clasifican en:

ACTIVIDADES PRIMARIAS: Son todas aquellas relacionadas con los procesos de extracción directa de la riqueza de la naturaleza, están relacionadas con la agricultura, ganadería, silvicultura, avicultura, piscicultura, caza y pesca.

ACTIVIDADES SECUNDARIAS: Son todas aquellas relacionadas con los procesos de transformación de la materia prima, están relacionadas con la industria extractiva, la construcción, la transformación manufacturera y artesanal, generación y distribución de energía eléctrica.

ACTIVIDADES TERCIARIAS: Son todas aquellas relacionadas con los procesos de apoyo a los sectores de la producción como el comercio, servicios profesionales y técnicos, gobierno y administración.

IDENTIFICACIÓN DEL SECTOR

El presente proceso se enmarca en el **MACRO SECTOR** económico **DEL COMERCIO**, el cual abarca el conjunto de actividades económicas que se produce mediante la compra y venta de productos, mercancías o servicios; operación, ya que facilita el contacto entre la producción y el consumo, clasificándose respectivamente en el **SECTOR TERCIARIO**.

•Sector terciario

El sector terciario, por su parte, abarca las actividades de comercialización y distribución de dichos bienes. En la actualidad, este sector se ha diversificado ampliamente, llegando a conformar hasta el 70% del producto interior bruto de algunos países desarrollados.

Así pues, los bienes objeto de la presente contratación se enmarcan tanto en el sector secundario como en el sector terciario de la economía. El primero, en razón a la fabricación y producción de repuestos tecnológicos; el segundo, en cuanto a su comercialización, distribución y suministro para garantizar la continuidad operativa y el mantenimiento preventivo y correctivo de los equipos de cómputo y periféricos de la Unidad Nacional de Protección.

Como ejemplo de actividades del sector terciario relacionadas con este proceso se encuentran el comercio al por menor y al por mayor de equipos y componentes tecnológicos, el transporte y almacenamiento de mercancías, la logística de distribución, y las actividades profesionales de soporte técnico y mantenimiento.
Para el caso de la bolsa de repuestos tecnológicos, las principales actividades del sector que se articulan con el objeto contractual son:

1. Comercio al por menor y al por mayor
2. Transporte y almacenamiento de partes y equipos
3. Información y comunicaciones
4. Actividades profesionales, científicas y técnicas (soporte y mantenimiento)
5. Actividades de servicios administrativos y de apoyo
6. Administración pública y defensa
7. Actividades de fabricación y ensamble de componentes electrónicos
8. Suministro y distribución especializada de partes para equipos de cómputo.

Como se advierte, el sector de suministro de repuestos tecnológicos es transversal a múltiples actividades económicas, siendo esencial para garantizar la operatividad de las entidades públicas y privadas que dependen de la infraestructura tecnológica para el cumplimiento de su misión institucional.

ASPECTOS GENERALES DEL MERCADO[1]
Última actualización: 8 de abril de 2026

Las sólidas instituciones de Colombia —metas de inflación, tipo de cambio flexible y reglas fiscales—han sustentado su estabilidad macroeconómica. Durante década y media, la economía creció cerca de 3.5% anual y la pobreza cayó casi un cuarto. Sin embargo, el estancamiento de la productividad ha frenado la convergencia con países de ingresos altos y los avances en pobreza y desigualdad.

[1] Colombia | Grupo Banco Mundial

Además de la estabilidad macroeconómica, la limitada integración global dificulta la diversificación de las exportaciones más allá de las materias primas, mientras que un sistema tributario complejo y una baja competencia desincentivan la inversión, la innovación y la creación de empleos de calidad. El gasto público rígido obstaculiza la inversión en infraestructura y la prestación de servicios necesarios para desarrollar el capital humano. El reciente deterioro fiscal y la suspensión de la regla fiscal complican aún más los esfuerzos de desarrollo.

Estas restricciones estructurales afectan de forma desproporcionada a las regiones más pobres y las disparidades son amplias. El ingreso de Bogotá es casi seis veces el de Chocó, y los niños en La Guajira tienen el doble de probabilidad de rezagarse en la escuela que los de la capital colombiana.

Colombia enfrenta una exigente agenda de reformas: mejor infraestructura y servicios, un sistema tributario más simple y justo, un gasto más eficiente y un mejor clima empresarial para elevar la productividad—junto con transferencias fiscales mejor focalizadas y una seguridad social modernizada para garantizar la inclusión.

La economía creció 2.6 por ciento en 2025, frente al 1.5 por ciento de 2024, impulsada por el consumo privado—favorecido por remesas récord, mercados laborales resilientes y precios elevados del café—y un fuerte gasto público. La pobreza se situó en 35.5 por ciento en 2025. Se proyecta un crecimiento de 2.2 por ciento en 2026 y 2.4 por ciento en 2027, sustentado por remesas, salarios mínimos más altos y mayores exportaciones de petróleo, que compensan en parte el freno a la inversión por la política monetaria contractiva, la consolidación fiscal y la incertidumbre global.

Los riesgos a la baja son considerables y están centrados en la consolidación fiscal, especialmente ante las elecciones presidenciales de 2026, inflación por presiones salariales, y choques externos derivados del conflicto en el Medio Oriente y las tensiones comerciales.

Perspectiva Mundial[2]

El conflicto en Oriente Medio ha generado fuertes aumentos de los precios de la energía, un repunte de la inflación y expectativas de una política monetaria más restrictiva. Se proyecta que el crecimiento mundial se desacelerará al 2,5% en 2026, para repuntar en 2027-28 a medida que los suministros de energía se recuperen y el comercio se fortalezca. Los riesgos siguen sesgados a la baja: la intensificación de las hostilidades, las perturbaciones en los mercados de productos básicos y la incertidumbre normativa podrían aumentar la desaceleración. Un aspecto positivo es que una adopción más amplia de la IA podría impulsar la actividad. Las medidas de política son cruciales: a nivel mundial, para salvaguardar la seguridad energética y alimentaria, reforzar el sistema de comercio y avanzar en la transición energética y, a nivel nacional, para equilibrar el control de la inflación con el apoyo al crecimiento y fortalecer la sostenibilidad fiscal. Para abordar el desafío del empleo en los MEED, se debe invertir en capital físico, humano y digital, fomentar un entorno favorable para las empresas y movilizar la inversión privada.

[2] Perspectivas Económicas Mundiales

	PIB real (%)						Revisión*	
	2023	2024	2025e	2026f	2027f	2028f	2026f	2027f
Mundo	**2.8**	**2.9**	**2.9**	**2.5**	**2.8**	**2.8**	**-0.1**	**0.1**
Economías avanzadas	**1.6**	**1.8**	**1.8**	**1.5**	**1.8**	**1.7**	**-0.1**	**0.2**
Economías emergentes y en desarrollo	**4.3**	**4.4**	**4.4**	**3.6**	**4.2**	**4.1**	**-0.4**	**0.1**
Asia oriental y el Pacífico	5.2	5.0	5.0	4.2	4.4	4.3	-0.2	0.1
Europa y Asia central	3.6	3.9	2.5	2.1	2.3	2.6	-0.3	-0.4
América Latina y el Caribe	2.3	2.3	2.3	2.2	2.5	2.6	-0.1	-0.1
Oriente Medio y Norte de África, Afganistán y Pakistán	2.0	2.9	4.0	1.6	5.0	4.0	-2.7	0.7
Asia meridional	6.6	6.8	7.0	6.3	6.9	7.1	0.1	0.4
África al sur del Sahara	3.0	3.8	4.1	4.0	4.4	4.5	-0.3	-0.1

* Diferencias en puntos porcentuales con respecto a las proyecciones de enero de 2026.

Proyecciones regionales

Según las proyecciones, el crecimiento se desacelerará en todas las regiones de los mercados emergentes y economías en desarrollo en 2026 debido al conflicto en Oriente Medio. La región de Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán es la más afectada, mientras que Asia meridional sigue siendo la de más rápido crecimiento. Los impactos regionales varían en función de la exposición a las crisis de los precios de la energía, las reservas estratégicas y las políticas de amortiguación. Se esperan recuperaciones en todas las regiones en 2027-28, impulsadas por el descenso de los precios de la energía y el repunte de la actividad mundial. Las presiones fiscales afectarán la capacidad para reducir la pobreza y la inseguridad alimentaria, y crear empleos. Las perspectivas presentan riesgos adversos, que incluyen perturbaciones prolongadas en los mercados de productos básicos, tensiones financieras, persistente incertidumbre en torno a las políticas comerciales y crisis relacionadas con el clima.

Asia oriental y el Pacífico: Se prevé que el crecimiento caerá al 4,2% en 2026, antes de afirmarse y alcanzar el 4,4% en 2027.

Europa y Asia central: Se pronostica que el crecimiento se desacelerará al 2,1% en 2026, antes de subir poco a poco al 2,3% en 2027.

América Latina y el Caribe: Se espera que el crecimiento se desacelere al 2,2% en 2026 para luego aumentar al 2,5% en 2027.

Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán: Se proyecta que el crecimiento caerá al 1,6% en 2026 y luego se recuperará hasta alcanzar el 5,0% en 2027.

Asia meridional: Se prevé que el crecimiento caerá al 6,3% en 2026 y luego se recuperará hasta alcanzar el 6,9% en 2027.

África subsahariana: Se espera que el crecimiento disminuya ligeramente al 4,0% en 2026 y luego aumente al 4,4% en 2027.

INFORME POLÍTICA MONETARIA COLOMBIA ABRIL DE 2026[3]

Durante el primer trimestre la inflación total anual (5,6 %) aumentó y se alejó aún más de la meta del 3 %. Los diferentes sectores de la economía esperan que, en el resto del año, la inflación continúe aumentando. El crecimiento económico se ha moderado, pero el nivel de gasto del país continúa elevado y supera niveles sostenibles. La dinámica de la demanda interna sigue impulsada por un consumo fuerte de los hogares y por el impulso fiscal del gobierno, entre otros. En este contexto, de excesos de gasto y de una inflación que continuaría aumentando en 2026, la Junta Directiva del Banco de la República elevó la tasa de interés de política para que la inflación retome su convergencia hacia la meta del 3 % en 2027. Esto ratifica el compromiso del Banco de la República con el mandato constitucional de mantener la capacidad adquisitiva de la moneda y alcanzar el máximo nivel sostenible del producto y del empleo.



La inflación continuó aumentando en los primeros meses del año y se alejó más de su meta, presionada por mayores costos laborales, una demanda fuerte y problemas imprevistos en la producción de algunos bienes. Se anticipan incrementos adicionales de la inflación a lo largo de este año; sin embargo, las acciones de política monetaria permitirían que, en 2027, la inflación retome su senda de convergencia hacia la meta del 3 %, en un contexto de alta incertidumbre global y local.

En marzo la inflación total anual se ubicó en 5,6 % y la básica, que excluye los componentes más volátiles de la canasta familiar (alimentos y regulados), en 5,8 %, superando en ambos casos el dato diciembre y alejándose aún más de la meta del 3 %.

La aceleración de los precios en el primer trimestre del año se explica por: incrementos en los costos laborales reflejados en aumentos significativos en los salarios; una actividad económica que continúa fuerte y sigue mostrando señales de excesos de gasto; problemas en la producción de alimentos asociados con el clima y bloqueos viales; y mayores costos de bienes e insumos internacionales derivados de los impactos de la guerra en Medio Oriente.

El aumento de la inflación no fue mayor debido a las sorpresas a la baja registradas en los primeros meses del año en algunos regulados como gas, energía y combustibles, y el menor valor de la tasa de cambio.

Lo que esperan diferentes agentes de la economía (analistas, empresarios, sindicatos, académicos e inversionistas en el mercado de deuda pública) sobre la inflación futura, aumentó desde finales de 2025 y continúa por encima del 3 %.

La inflación continuaría aumentando a lo largo de 2026 y alcanzaría el 6,4 % en diciembre de 2026. Para 2027 y 2028 se espera que la inflación se reduzca y se acerque gradualmente a la meta del 3 %, en parte por las decisiones de política monetaria que ha tomado el Banco de la República.

La prolongación del conflicto en Medio Oriente podría resultar en mayores presiones al alza sobre los precios internacionales de la energía, los fertilizantes y los precios internacionales de algunos bienes, al igual que en condiciones de financiamiento menos favorables para el país.

[3] Informe de Política Monetaria - abril de 2026 | Banco de la República

Este comportamiento esperado de la inflación continúa rodeado de una elevada incertidumbre por la evolución del conflicto en Medio Oriente, el comportamiento de la tasa de cambio, el tamaño del efecto del incremento del salario mínimo sobre los precios, posibles condiciones climáticas adversas y ajustes en los precios de algunos bienes y servicios regulados, entre otros factores.



La economía colombiana creció un 2,6 % en 2025 estimulada por un alto consumo de los hogares, el impulso fiscal del gobierno y un mercado laboral robusto, mientras la inversión se mantuvo rezagada. Para 2026 se espera un crecimiento de la actividad económica más moderado en un entorno global altamente incierto.

En 2025 la economía creció 2,6 %, impulsada, principalmente, por el consumo de los hogares y el estímulo que representa el alto déficit fiscal.
El consumo de los hogares se mantuvo alto apoyado por el crecimiento de las remesas, el buen comportamiento del ingreso cafetero, la recuperación del crédito, el desempleo bajo y, en el corto plazo, el aumento de los salarios.
La inversión tuvo un comportamiento débil, por la menor dinámica en todos sus componentes (maquinaria y equipo, y construcción de vivienda e infraestructura).
El empleo continuó creciendo y la tasa de desocupación se mantuvo en niveles históricamente bajos. No obstante, el crecimiento del empleo en las ciudades se viene moderando.
Al final de 2025 y en los primeros meses del año, la actividad económica se ha desacelerado, en parte, por problemas transitorios en la producción de algunos sectores.
En 2026 la economía continuaría creciendo (2,4 %), con un consumo que se mantendría dinámico gracias a un impulso fiscal persistente, al buen momento del turismo extranjero, a un mercado laboral favorable y a la expectativa de precios elevados del petróleo y del carbón. En contraste, las remesas y los ingresos del sector cafetero aportarían menos al crecimiento económico. Estos factores, junto con los efectos de problemas transitorios en la producción, darían lugar a un ritmo de crecimiento más moderado.
En 2027 el crecimiento de la economía sería algo menor que en 2026, en un contexto de menores ingresos externos y del efecto acumulado de la política monetaria compatible con el retorno de la inflación a su meta.
Estas proyecciones mantienen un alto grado de incertidumbre, asociado al conflicto en Medio Oriente y sus efectos sobre los precios y a los riesgos internos relacionados con la evolución de la situación fiscal.



Las recientes acciones de la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR) responden a su compromiso de llevar la inflación hacia la meta del 3 % y alcanzar el máximo nivel sostenible del producto y el empleo, en línea con el cumplimiento de su mandato constitucional.

El gasto de la economía sigue superando la capacidad productiva de la economía y la tasa de desocupación se mantiene en niveles históricamente bajos. Al tiempo, la inflación total y la inflación básica aumentaron, enfrenta importantes riesgos al alza, y las expectativas de aumento en los precios al consumidor se mantienen por encima de la meta del 3 %.
En este contexto, la JDBR incrementó la tasa de interés de política monetaria en 100 puntos básicos adicionales en la reunión de marzo de 2026, ubicándola en 11,25 % y la mantuvo inalterada en la reunión de abril.
Las decisiones de la JDBR buscan proteger el poder adquisitivo de la moneda, principalmente el de la población más vulnerable que no cuenta con mecanismos para protegerse de la inflación.

ANÁLISIS DEL SECTOR

La economía[4] crecerá un 2,8% este año, un 2,8% en 2026 y un 2,9% en 2027. La inversión retomará su recuperación gradual y parcial a medida que se suavicen las condiciones financieras, pero la incertidumbre la mantendrá en niveles moderados. El consumo privado se verá respaldado por el descenso de la inflación y por la solidez del mercado laboral y de las remesas. El sector exterior reducirá su contribución, ya que las exportaciones de petróleo y minería se verán limitadas por la producción interna y por los bajos precios del petróleo, al tiempo que las importaciones mantendrán su solidez. Se espera que la inflación disminuya, pero se mantenga por encima del objetivo del 3% hasta 2027.

Se prevé una política monetaria restrictiva para garantizar que la inflación regrese a su objetivo. Aunque se reanudará la consolidación fiscal, se espera que los déficits fiscales se sitúen muy por encima del 4% del PIB mientras la regla fiscal esté suspendida. Para estabilizar la deuda y restablecer la confianza de los inversores, es necesario adoptar una estrategia de consolidación más ambiciosa, que incluya una reforma fiscal integral y la reducción de las rigideces de gasto. También será fundamental volver a la implementación de la regla fiscal y restablecer un ancla de la deuda creíble a mediano plazo.

VARIABLES ECONOMICAS QUE INCIDEN EL SECTOR

INDICADORES ECONÓMICOS

Los indicadores económicos son datos estadísticos sobre la economía que nos permiten realizar un análisis de la situación económica tanto para el pasado como para el presente y además nos permite realizar previsiones de cómo evolucionara la economía en el futuro con los datos que tenemos hoy en día, entre los principales indicadores encontramos:

TASA REPRESENTATIVA DEL MERCADO (TRM)[5]

La Tasa de Cambio Representativa del Mercado–TRM corresponde al promedio ponderado de las operaciones de compra y venta de contado de dólares de los Estados Unidos de América a cambio de moneda legal colombiana.

[4] CN_COL_ESP_EO118-Final.pdf
[5] https://www.larepublica.co/indicadores-economicos/mercado-cambiario



MACRO

Estas son las principales cuentas nacionales del país, que indican cómo avanza o retrocede la economía nacional. Entérese de la variación del desempleo, el crecimiento de la economía, el comportamiento de los precios de la canasta básica, entre otros.

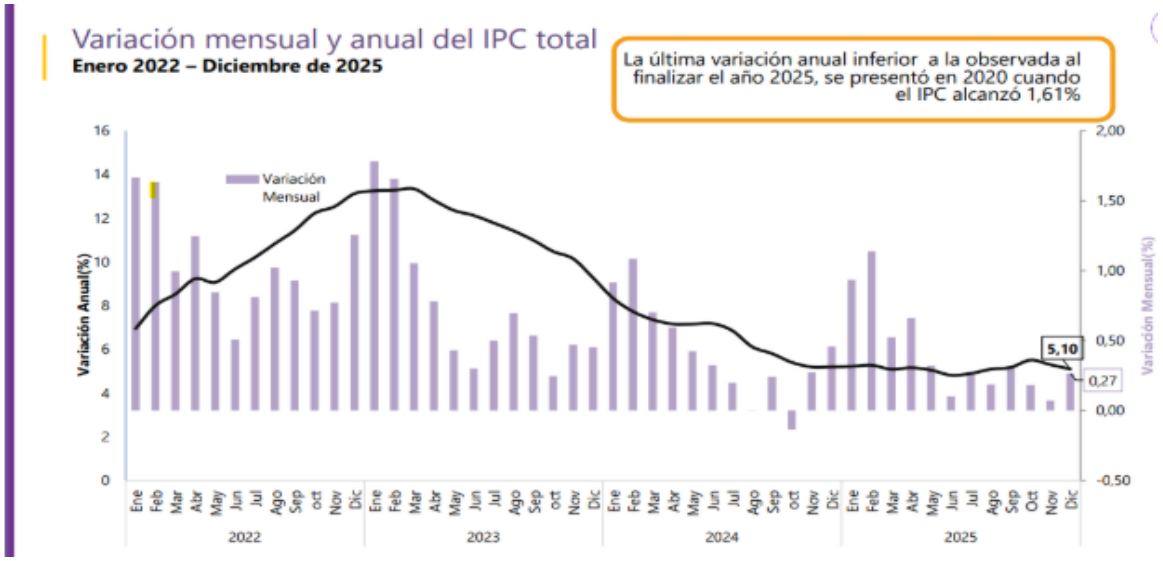
INFLACION[6]

la inflación en 2025 se ubicó por debajo de la registrada en 2024, tal como se expuso anteriormente, la meta de inflación establecida por la Junta Directiva del Banco de la República se ha mantenido en el 3 %, como guía y objetivo de la política monetaria. No obstante, el índice de precios al consumidor –IPC– cerró en 5,10 %, lo que representa una desviación de 2,10 puntos porcentuales frente a dicha meta.

Histórico del IPC en los últimos 5 años

la evolución del IPC en los últimos años, se puede observar el siguiente gráfico que muestra la variación mensual y anual que ha tenido la inflación en Colombia en cada uno de los meses desde 2022 hasta 2025:

[6] https://actualicese.com/ipc-2025-en-colombia/?srsltid=AfmBOopudogSoWfskbLpQw8h9S9zv1TS_79DmmK5lS5pSsVvzLBXCzUG



Como se puede observar, desde 2022 hasta 2025 la variación del IPC revela importantes tendencias inflacionarias en el país. Durante 2022 y gran parte de 2023 se observa un contexto de elevada inflación, seguido por un proceso sostenido de desaceleración que se consolida entre 2024 y 2025.

En la siguiente tabla se puede encontrar el histórico de la variación del IPC en los últimos 5 años:

Año	Inflación anual
2025	5,10 %
2024	5,20 %
2023	9,28 %
2022	13,12 %
2021	5,62 %

INDICE DE PRECIO AL CONSUMIDOR (IPC)[7] 2026

El IPC es una investigación estadística que permite medir la variación porcentual promedio de los precios al por menor entre dos periodos de tiempo, de un conjunto de bienes y servicios de consumo final que es representativa del gasto de los hogares del país. El indicador es utilizado para la toma de decisiones, tanto del gobierno como de los entes privados, al tiempo que permite analizar situaciones de carácter económico.

[7] DANE - IPC información técnica



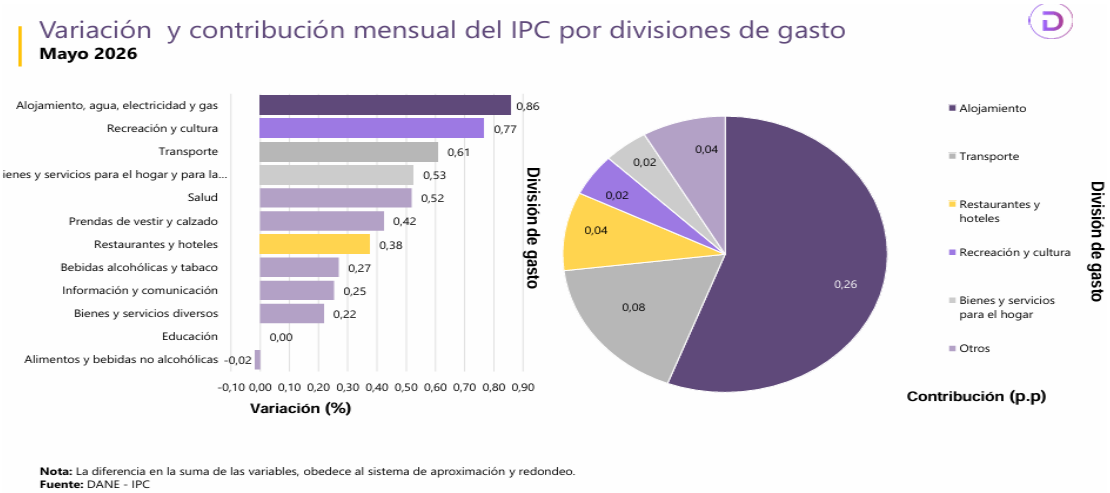
Macro - Indicadores La República

En mayo de 2026 la variación mensual del IPC fue 0,47%, la variación año corrido fue 4,36% y la anual 5,84%.

En mayo de 2026 la variación anual del IPC fue 5,84%, es decir, 0,79 puntos porcentuales mayor que la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando fue de 5,05%.

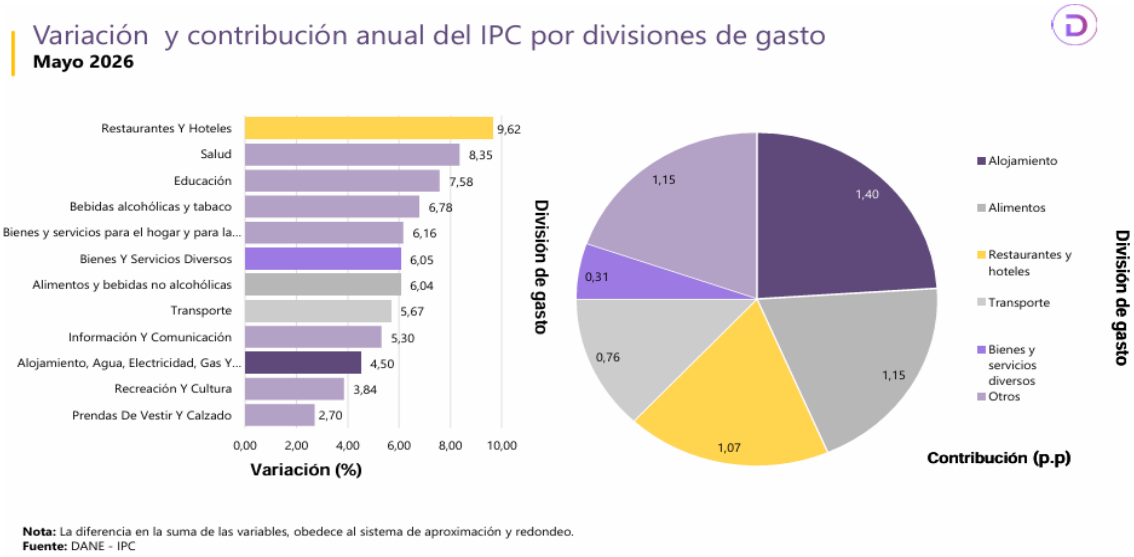
RESULTADOS DEL MES DE MAYO 2026

El comportamiento mensual del IPC total en mayo de 2026 (0,47%) se explicó principalmente por la variación mensual de las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles y Transporte. Las mayores variaciones se presentaron en las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (0,86%) y Recreación y cultura (0,77%).



VARIACIÓN ANUAL (MAYO DE 2025 A MAYO DE 2026)

En mayo de 2026 la variación anual del IPC fue 5,84%. El comportamiento anual del IPC total en mayo de 2026 (5,84%) se explicó principalmente por la variación anual de las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles y Alimentos y bebidas no alcohólicas.



Nota: La diferencia en la suma de las variables, obedece al sistema de aproximación y redondeo.
Fuente: DANE - IPC

La división Restaurantes y hoteles registró una variación anual de 9,62%, siendo esta la mayor variación anual. En mayo de 2026 los mayores incrementos de precio se registraron en las subclases: bebidas calientes: tinto, café con leche, chocolate, té, bebida achocolatada caliente, leche, agua de panela, agua aromática, avena caliente y similares para consumo inmediato (11,97%), gaseosa y otros refrescos en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio (9,75%) y comidas en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio (9,73%). Los menores incrementos de precio se reportaron en las subclases: servicios de alojamiento en hoteles, pensiones, posadas, hostales y moteles (6,61%), pago por alimentación en comedores (7,76%) y gastos en discotecas, bares, griles, tabernas, fondas y tiendas dentro y al aire libre (7,81%).

La división Salud registró una variación anual de 8,35%, siendo esta la segunda mayor variación anual. En mayo de 2026 los mayores incrementos de precio se registraron en las subclases: consulta médica general con médico particular (11,48%), consulta médica con médico especialista particular (9,59%) y servicios odontológicos con odontólogos particulares (9,01%). Los menores incrementos de precio se reportaron en las subclases: elementos implementos médicos (4,00%), servicios médicos menores (6,11%) y artefactos y equipo terapéutico y su reparación (7,03%).

La división Prendas de vestir y calzado registró una variación anual de 2,70%, siendo esta la menor variación anual. En mayo de 2026 los mayores incrementos de precio se registraron en las subclases: lavado y planchado de ropa (9,64%), uniformes (6,04%) y prendas de vestir para hombre (2,78%). Los menores incrementos de precio se reportaron en las subclases: calzado para hombre (1,01%), prendas de vestir para bebés (1,06%) y calzado para mujer (1,65%).

IPC SEGÚN NIVELES DE INGRESO POR CRITERIO ABSOLUTO

Comportamiento de la variación mensual, año corrido y anual del IPC según niveles de ingreso por criterio absoluto

Cuadro 7. IPC según niveles de ingreso por criterio absoluto
Total IPC
Mayo 2025 - 2026

	Variación (%)					
	Mensual		Año Corrido		Anual	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
Pobres	0,42	0,41	3,65	4,23	5,04	5,56
Vulnerables	0,40	0,43	3,68	4,37	4,91	5,66
Clase media	0,33	0,47	3,62	4,35	5,03	5,85
Ingresos altos	0,23	0,52	3,61	4,41	5,18	5,97
Total nivel de ingresos	0,32	0,47	3,63	4,36	5,05	5,84

Fuente: DANE, IPC.

En mayo de 2026, la variación mensual del IPC por nivel de ingresos fue: Pobres (0,41%), Vulnerables (0,43%), Clase media (0,47%), Ingresos altos (0,52%) y por último, Total nivel de ingresos (0,47%).

En lo corrido del año, la variación del IPC por nivel de ingresos fue: Pobres (4,23%), Vulnerables (4,37%), Clase media (4,35%), Ingresos altos (4,41%) y por último, Total nivel de ingresos (4,36%).

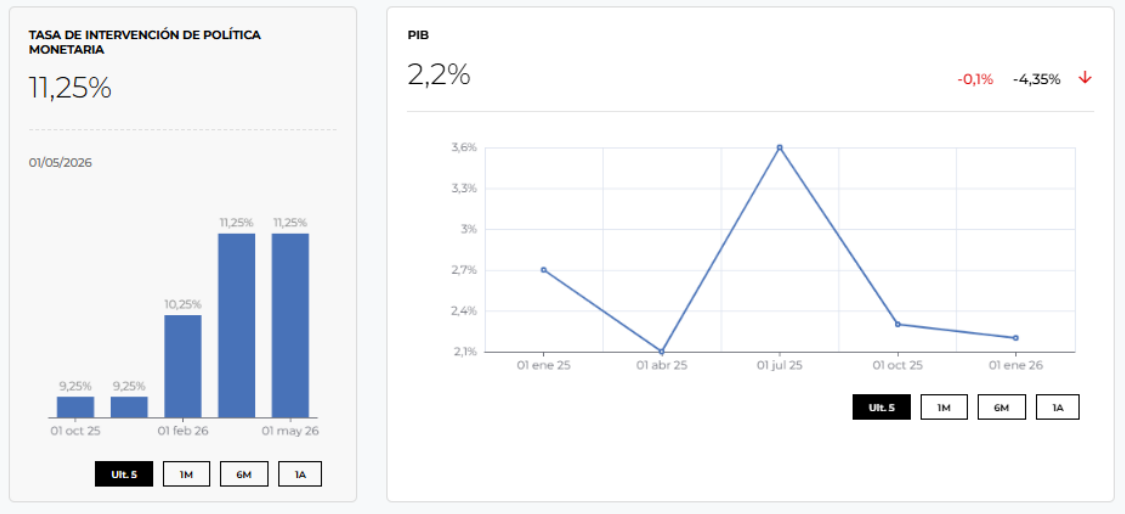
La variación anual del IPC por nivel de ingresos fue: Pobres (5,56%), Vulnerables (5,66%), Clase media (5,85%), Ingresos altos (5,97%) y por último, Total nivel de ingresos (5,84%).

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)[8]

Es la representación del resultado final de la actividad productiva del total de las unidades de producción residentes. Es un agregado que caracteriza la economía en su conjunto. Se deriva básicamente del concepto de valor agregado. El valor agregado bruto es la diferencia entre la producción y el consumo intermedio. El PIB es la suma del valor agregado bruto de todas las unidades de producción residentes más la parte (posiblemente el total) de los impuestos, menos las subvenciones, sobre los productos, no incluida en la valoración de la producción.

En el primer trimestre de 2026, el Producto Interno Bruto en su serie original, crece 2,2% respecto al mismo periodo de 2025

[8] cp-PIB-IVtrim2025.pdf



Macro - Indicadores La República

En el primer trimestre de 2026, el PIB en su serie original crece 2,2% respecto al mismo periodo del año anterior.

En el primer trimestre de 2026, comparado con el trimestre inmediatamente anterior, el PIB crece 0,6% en su serie ajustada por efecto estacional y calendario.

La actividad económica que más contribuye al crecimiento anual del valor agregado del primer trimestre de 2026 es Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales que crece 5,7% y contribuye 0,9 puntos porcentuales a la variación anual del valor agregado, en su serie original.

PIB DESDE EL ENFOQUE DE LA PRODUCCIÓN

En el primer trimestre de 2026, el Producto Interno Bruto en su serie original crece 2,2% respecto al mismo periodo de 2025 (ver tabla 1). Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

• Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 5,7% (contribuye 0,9 puntos porcentuales a la variación anual).

• Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 2,9% (contribuye 0,6 puntos porcentuales a la variación anual).

• Industrias manufactureras crece 2,9% (contribuye 0,3 puntos porcentuales a la variación anual).

Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto en su serie ajustada por efecto estacional y calendario crece 0,6%. Las actividades con mayor crecimiento trimestral son:

• Industrias manufactureras crece 2,3%.

• Actividades financieras y de seguros crece 2,2%.

• Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 1,4%.

Tabla 1. Producto Interno Bruto (PIB)
Enfoque de la producción
Tasas de crecimiento (%) anual y trimestral en volumen[1] por actividad económica
Primer trimestre 2026[Pr]

Actividad económica	Serie original		Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual		Trimestral
	2025[Pr] - I / 2024[P] - I	2026[Pr] - I / 2025[Pr] - I	2026[Pr] – I / 2025[Pr]- IV
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	5,8	-1,4	-0,5
Explotación de minas y canteras	-5,2	-0,1	0,8
Industrias manufactureras	1,1	2,9	2,3
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado[2]	-1,1	2,6	0,3
Construcción	-4,6	-5,4	-4,6
Comercio al por mayor y al por menor[3]	3,9	2,9	0,2
Información y comunicaciones	0,6	1,3	1,1
Actividades financieras y de seguros	3,5	2,8	2,2
Actividades inmobiliarias	2,2	2,0	0,5
Actividades profesionales, científicas y técnicas[4]	0,4	2,2	0,5
Administración pública, defensa, educación y salud[5]	3,3	5,7	1,3
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios[6]	17,4	3,2	1,4
Valor agregado bruto	**2,5**	**2,2**	**0,6**
Impuestos menos subvenciones sobre los productos	2,3	2,9	0,9
Producto Interno Bruto	**2,5**	**2,2**	**0,6**

Fuente: DANE, PIB_T

COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR

En el primer trimestre de 2026, el valor agregado de comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos automotores y motocicletas; transporte y almacenamiento; alojamiento y servicios de comida crece 2,9% en su serie original, respecto al mismo periodo de 2025. Esta dinámica se explica por los siguientes comportamientos (ver tabla 7):

• Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas crece 6,0%.
• Transporte y almacenamiento crece 0,7%.
• Alojamiento y servicios de comida decrece 1,8%.

Respecto al trimestre inmediatamente anterior en su serie ajustada por efecto estacional y calendario, el valor agregado de comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos automotores y motocicletas; transporte y almacenamiento; alojamiento y servicios de comida crece en 0,2%, cuando se observa el comportamiento de las actividades económicas relacionadas:

• Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas crece 0,7%. • Transporte y almacenamiento crece 0,9%.
• Alojamiento y servicios de comida crece 0,4%.

Tabla 7. Comercio al por mayor y al por menor[1]
Tasas de crecimiento en volumen[2]
Primer trimestre 2026[pr]

Actividad económica	Tasas de crecimiento (%)	
	Serie original	Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Trimestral
	2026[pr]-I / 2025[pr]-I	2026[pr]-I / 2025[pr]-IV
Comercio al por mayor y al por menor[3]	6,0	0,7
Transporte y almacenamiento	0,7	0,9
Alojamiento y servicios de comida	-1,8	0,4
Comercio al por mayor y al por menor[1]	**2,9**	**0,2**

Fuente: DANE,PIB_T

SALARIO MÍNIMO LEGAL VIGENTE

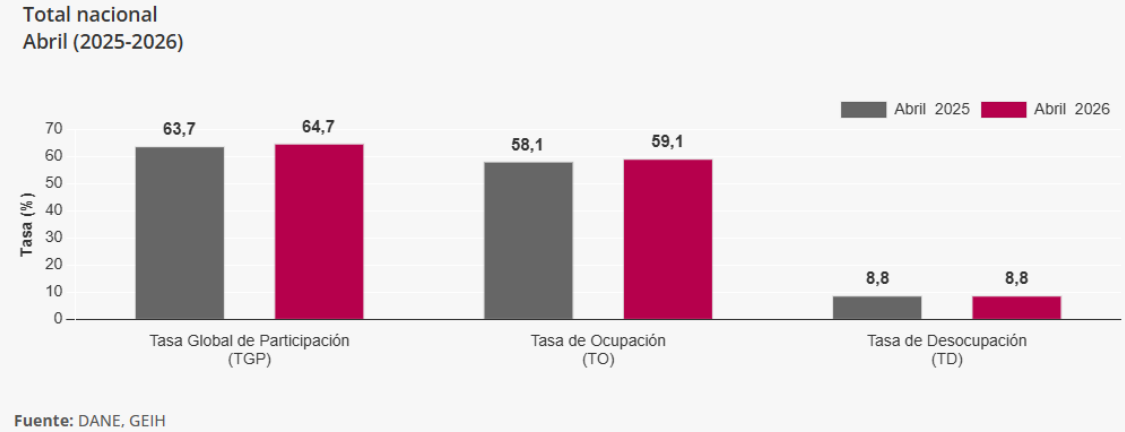
Teniendo en cuenta que en Colombia el Salario Mínimo Mensual Legal Vigente (SMMLV) es la base para el pago de salarios y honorarios así como los pagos al sistema de seguridad social, es necesario revisar su evolución, pues este incremento además sirve para el reajuste financiero de las finanzas personales de los colombianos, tiene mucho que ver en el incremento de los precios de los productos y servicios tales como salarios, arriendos, avalúos, servicios públicos, entre otros, por tal razón la Entidad da una mirada al incremento que este indicador ha tenido en el tiempo, que sirve para mirar la situación de un aspecto económico particular que influye en el costo para el objeto a contratar.

En la tabla, se observa la evolución del salario mínimo en los últimos 10 años y se contrasta el incremento anual.

AÑO	SALARIO MÍNIMO LEGAL DIARIO	SALARIO MÍNIMO LEGAL MENSUAL	VARIACIÓN % ANUAL
2015	$ 21.478,33	$ 644.350,00	4,6
2016	$ 22.981,83	$ 689.455,00	7
2017	$ 24.590,57	$ 737.717,00	7
2018	$ 26.041,40	$ 781.242,00	5,9
2019	$ 27.603,87	$ 828.116,00	6
2020	$ 29.260,10	$ 877.803,00	6
2021	$ 30.284,20	$ 908.526,00	3,5
2022	$ 33.333,33	$ 1.000.000,00	10,07
2023	$ 38.666,66	$ 1.160.000,00	16
2024	$ 43.333,33	$ 1.300.000,00	12,07
2025	$ 47.450,00	$ 1.423.500,00	9,5
2026	$ 58.363,5	$ 1.750.905,00	23

El salario mínimo en Colombia para 2026 se fijó en $1.750.905 pesos, más un auxilio de transporte de $249.095, para un ingreso total mensual de $2.000.000, definido por decreto presidencial tras no haber acuerdo tripartito, siendo un aumento del 23% para asegurar un salario mínimo vital y fortalecer el poder adquisitivo.

MERCADO LABORAL[9]



En abril de 2026, la Tasa de Desocupación nacional fue del 8,8%, igual a abril de 2025. En las 13 ciudades y áreas metropolitanas, la tasa también fue de 8,8%, superior al 8,7% registrado un año atrás.

A nivel nacional, la Tasa de Desocupación de las mujeres fue de 10,9% en abril de 2026, mientras que la de los hombres se situó en 7,1%, con una brecha de género de 3,8 puntos porcentuales (p.p.).

Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana fue la rama de actividad económica que más aportó a la variación de la población ocupada en abril de 2026, con 234 mil personas.

En abril de 2026 la proporción de población ocupada informal disminuyó 0,8 p.p. en el total nacional.

Tasas (%)	Total Nacional		Total 13 ciudades y áreas metropolitanas	
	Abril 2025	Abril 2026	Abril 2025	Abril 2026
TGP	63,7	**64,7***	65,9	**66,6**
TO	58,1	**59,1***	60,1	**60,7**
TD	8,8	**8,8**	8,7	**8,8**
TS	7,3	**7,2**	6,4	**7,1**

Fuente: DANE, GEIH.

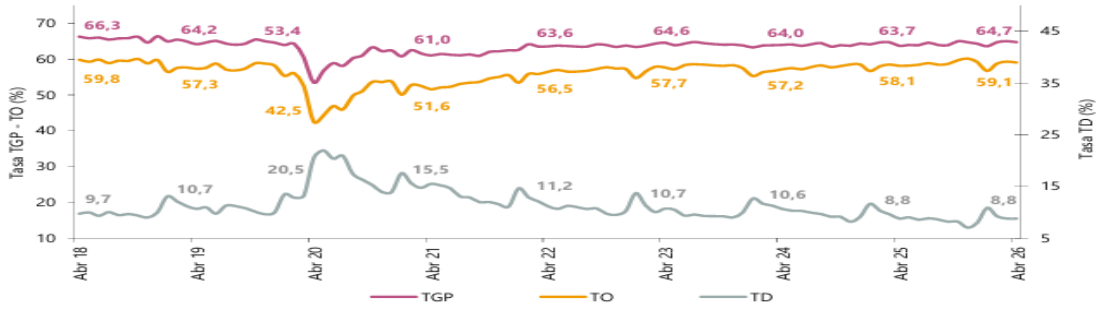
[9] DANE - Empleo y desempleo

PRINCIPALES INDICADORES DEL MERCADO LABORAL ABRIL DE 2026[10]

TOTAL, NACIONAL MENSUAL

Para abril de 2026, la tasa de desocupación del total nacional fue 8,8%, siendo similar a la registrada en el mismo mes de 2025. La tasa global de participación se ubicó en 64,7%, lo que significó un aumento de 1,0 puntos porcentuales frente a abril de 2025 (63,7%). Finalmente, la tasa de ocupación fue 59,1%, lo que representó un aumento de 0,9 puntos porcentuales respecto al mismo mes del año anterior (58,1%).

Gráfico 2. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD)
Total nacional
Abril (2018 - 2026)

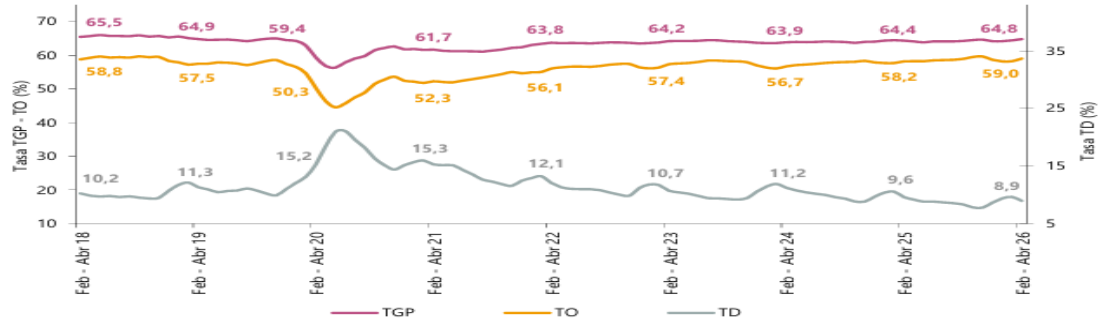


Fuente: DANE, GEIH.

TOTAL NACIONAL TRIMESTRE MÓVIL

En el total nacional, la tasa de desocupación del trimestre móvil febrero - abril 2026 fue 8,9%, lo que representó una disminución de 0,6 puntos porcentuales respecto al trimestre móvil febrero - abril 2025 (9,6%). La tasa global de participación se ubicó en 64,8%, mientras que en el mismo periodo del año anterior fue 64,4%. Finalmente, la tasa de ocupación fue 59,0%, lo que representó un aumento de 0,8 puntos porcentuales respecto al trimestre móvil febrero - abril 2025 (58,2%).

Gráfico 4. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD)
Total nacional
Febrero - abril (2018 - 2026)



Fuente: DANE, GEIH.

[10] bol-GEIH

POBLACIÓN OCUPADA SEGÚN RAMA DE ACTIVIDAD, MES DE ABRIL DE 2026

En el mes de abril de 2026, el número de personas ocupadas en el total nacional fue 24.277 mil personas. Las ramas que más aportaron positivamente a la variación de la población ocupada fueron Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana (1,0 puntos porcentuales); Construcción (0,6 puntos porcentuales) y Actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios (0,6 puntos porcentuales).

Tabla 1. Distribución porcentual, variación absoluta y contribución a la variación de la población ocupada según rama de actividad
Total nacional
Abril (2025 - 2026)

Rama de actividad	Total nacional				
	Abril 2025	Abril 2026	Distribución % 2026	Variación absoluta	Contribución en p.p.
Población ocupada	**23.576**	**24.277**	**100**	**701**	
Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana	3.084	3.319	13,7	234	1,0
Construcción	1.547	1.700	7,0	153	0,6
Actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios	1.891	2.039	8,4	148	0,6
Actividades profesionales, científicas, técnicas y servicios administrativos	1.788	1.902	7,8	114	0,5
Transporte y almacenamiento	1.766	1.828	7,5	62	0,3
Actividades inmobiliarias	290	334	1,4	43	0,2
Alojamiento y servicios de comida	1.865	1.895	7,8	30	0,1
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	3.180	3.206	13,2	26	0,1
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos^	585	606	2,5	22	0,1
Industrias manufactureras	2.564	2.576	10,6	12	0,0
Actividades financieras y de seguros	417	391	1,6	-26	-0,1
Información y comunicaciones	475	443	1,8	-32	-0,1
Comercio y reparación de vehículos	4.124	4.039	16,6	-85	-0,4

Fuente: DANE, GEIH.

ANALISIS SECTORIAL

ENCUESTA MENSUAL DE SERVICIOS (EMS)[11]

La Encuesta mensual de servicios es una investigación de carácter estadístico por medio de la cual el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) obtiene la información de las variables principales del sector servicios para el análisis de su evolución en el corto plazo.

1. Evolución general de los subsectores de servicios

1.1 Variación anual de los ingresos nominales y contribución por tipo de ingresos, según subsector de servicios (abril 2026p / abril 2025)

En abril de 2026, quince de los dieciocho subsectores de servicios presentaron variación positiva en los ingresos totales, en comparación con abril de 2025.

[11] boletín_EMS_abril_2026

Tabla 1. Variación anual de los ingresos y contribución por tipo de ingresos, según subsector de servicios
Total nacional
Abril 2026ᵖ / abril 2025

Clasificación CIIU Rev. 4 A.C.			Ingresos nominales	Ingresos por servicios	Venta de Mercancías	Otros Ingresos
Sección	División	Descripción	Variación (%)	Contribución (PP)		
H	División 52	Almacenamiento y actividades complementarias al transporte	-0,4	-0,9	-0,1	0,6
H	División 53	Correo y servicios de mensajería	7,4	7,2	-0,0	0,2
I	División 56	Restaurantes, catering y bares	8,1	6,9	1,4	-0,3
J	División 58	Actividades de edición	21,0	8,1	1,1	11,7
J	División 59, excepto Clase 5920	Producción de películas cinematográficas y programas de televisión	63,2	37,7	21,8	3,6
J	División 60 y Clase 6391	Actividades de programación y transmisión, agencias de noticias	8,6	4,2	0,0	4,4
J	División 61	Telecomunicaciones	1,4	2,1	-0,7	0,0
J	División 62, División 63, excepto Clase 6391	Desarrollo de sistemas informáticos y procesamiento de datos	8,2	7,4	0,9	-0,1
LN	Sección L. División 68 Sección N. Divisiones 7710, 7729 y 7730	Inmobiliarias, alquiler de maquinaria y equipo	11,4	13,4	-1,8	-0,2
M	Divisiones 69, 70, 71, 72, Clase 7320, División 74	Actividades profesionales científicas y técnicas	12,9	13,2	-0,3	-0,0
M	Clase 7310	Publicidad	8,5	8,4	-0,0	0,0
N	Divisiones 78, 80 y 81, excepto Clase 8130	Actividades de empleo, seguridad e investigación privada, servicios a edificios	17,0	17,1	-0,1	-0,0
N	Clase 8220	Actividades de centros de llamadas (Call center)	-9,5	-9,6	0,0	0,1
N	División 82 excepto Clase 8220	Actividades administrativas y de apoyo de oficina y otras actividades, excepto Call center	-3,0	-3,2	0,0	0,1
P	Grupo 854	Educación superior privada	6,7	5,6	0,1	1,0
Q	Clase 8610	Salud humana privada con internación	5,6	5,7	-0,1	0,1
Q	División 86 excepto Clase 8610	Salud humana privada sin internación	11,4	11,5	0,1	-0,1
S	Divisiones 90, 92, 93, 95 y 96	Otros servicios de entretenimiento y otros servicios	16,7	15,7	-0,5	1,5

Fuente: DANE, EMS.

1.2 Variación anual del personal ocupado total y contribución por tipo de contratación, según subsector de servicios (abril 2026p / abril 2025).

En abril de 2026, dieciséis de los dieciocho subsectores de servicios presentaron variación negativa en el personal ocupado total, en comparación con abril de 2025.

Tabla 2. Variación anual del personal ocupado total y contribución por categoría de contratación, según subsector de servicios
Total nacional
Abril 2026ᵖ / abril 2025

Clasificación CIIU Rev. 4 A.C.			Personal ocupado total*	Permanente	Temporal directo	Agencias	Misión** Hora cátedra***
Sección	División	Descripción	Variación (%)	Contribución (PP)			
H	División 52	Almacenamiento y actividades complementarias al transporte	1,2	1,9	-3,7	0,6	--
H	División 53	Correo y servicios de mensajería	-6,0	-0,6	-0,4	-5,0	--
I	División 56	Restaurantes, catering y bares	-0,7	0,6	-1,3	-0,0	--
J	División 58	Actividades de edición	-11,3	-6,7	-3,3	-1,2	--
J	División 59, excepto Clase 5920	Producción de películas cinematográficas y programas de televisión	18,8	5,5	7,9	5,3	--
J	División 60 y Clase 6391	Actividades de programación y transmisión, agencias de noticias	-0,9	0,2	0,2	-1,3	--
J	División 61	Telecomunicaciones	-7,5	-5,3	0,2	-2,4	--
J	División 62, División 63, excepto Clase 6391	Desarrollo de sistemas informáticos y procesamiento de datos	1,2	-0,1	0,7	0,6	--
LN	Sección L, División 68 Sección N, Divisiones 7710, 7729 y 7730	Inmobiliarias, alquiler de maquinaria y equipo	-2,0	0,2	-0,5	-1,7	--
M	Divisiones 69, 70, 71, 72, Clase 7320, División 74	Actividades profesionales científicas y técnicas	-2,0	0,2	-2,5	0,3	--
M	Clase 7310	Publicidad	-7,4	-1,5	-6,2	0,4	--
N	Divisiones 78, 80 y 81, excepto Clase 8130	Actividades de empleo, seguridad e investigación privada, servicios a edificios	-2,7	0,3	-1,0	0,3	-2,3
N	Clase 8220	Actividades de centros de llamadas (Call center)	-11,1	-7,4	-3,7	0,0	--
N	División 82 excepto Clase 8220	Actividades administrativas y de apoyo de oficina y otras actividades, excepto Call center	-11,3	-4,7	-5,6	-1,0	--
P	Grupo 854	Educación superior privada	-0,8	0,2	-1,0	-0,1	0,2
Q	Clase 8610	Salud humana privada con internación	-2,4	-1,5	-0,2	-0,7	--
Q	División 86 excepto Clase 8610	Salud humana privada sin internación	-0,2	-0,7	0,4	0,1	--
S	Divisiones 90, 92, 93, 95 y 96	Otros servicios de entretenimiento y otros servicios	-3,3	-1,4	-1,5	-0,5	--

Fuente: DANE, EMS.

1.3 Variación anual de los salarios y contribución por tipo de contratación, según subsector de servicios (abril 2026p / abril 2025).

En abril de 2026, todos los subsectores de servicios presentaron variación positiva en los salarios, en comparación con abril de 2025.

Tabla 3. Variación anual de los salarios y contribución por categoría de contratación, según subsector de servicios
Total nacional
Abril 2026ᵖ / abril 2025

Clasificación CIIU Rev. 4 A.C.			Personal ocupado sin agencias*	Permanente	Temporal directo	Misión** Hora cátedra***
Sección	División	Descripción	Variación (%)	Contribución (PP)		
H	División 52	Almacenamiento y actividades complementarias al transporte	12,3	6,1	6,2	--
H	División 53	Correo y servicios de mensajería	19,7	14,0	5,7	--
I	División 56	Restaurantes, catering y bares	21,8	12,1	9,7	--
J	División 58	Actividades de edición	4,1	0,7	3,4	--
J	División 59, excepto Clase 5920	Producción de películas cinematográficas y programas de televisión	14,7	4,6	10,1	--
J	División 60 y Clase 6391	Actividades de programación y transmisión, agencias de noticias	4,2	0,7	3,5	--
J	División 61	Telecomunicaciones	6,6	3,8	2,7	--
J	División 62, División 63, excepto Clase 6391	Desarrollo de sistemas informáticos y procesamiento de datos	2,6	0,8	1,8	--
LN	Sección L. División 68 Sección N. Divisiones 7710, 7729 y 7730	Inmobiliarias, alquiler de maquinaria y equipo	9,6	5,1	4,5	--
M	Divisiones 69, 70, 71, 72, Clase 7320, División 74	Actividades profesionales científicas y técnicas	6,4	1,9	4,4	--
M	Clase 7310	Publicidad	10,2	6,7	3,5	--
N	Divisiones 78, 80 y 81, excepto Clase 8130	Actividades de empleo, seguridad e investigación privada, servicios a edificios	20,4	6,2	8,7	5,6
N	Clase 8220	Actividades de centros de llamadas (Call center)	8,1	2,5	5,7	--
N	División 82 excepto Clase 8220	Actividades administrativas y de apoyo de oficina y otras actividades, excepto Call center	22,2	13,2	9,1	--
P	Grupo 854	Educación superior privada	6,2	1,1	2,0	3,2
Q	Clase 8610	Salud humana privada con internación	9,2	4,4	4,9	--
Q	División 86 excepto Clase 8610	Salud humana privada sin internación	10,0	3,8	6,2	--
S	Divisiones 90, 92, 93, 95 y 96	Otros servicios de entretenimiento y otros servicios	15,2	7,4	7,8	--

2. Evolución por subsector de servicios A continuación, se presentan los tres subsectores de servicios con las mayores variaciones positivas en los ingresos nominales y los tres subsectores con las variaciones negativas más altas.

2.1 Subsectores de servicios con las tres variaciones positivas más representativas

2.1.1 Producción de películas cinematográficas y programas de televisión 2.1.1.1 Variación anual: abril 2026p / abril 2025

En abril de 2026, los servicios de producción de películas cinematográficas y programas de televisión registraron un crecimiento de 63,2% en los ingresos nominales, el personal ocupado total presentó un aumento de 18,8% y los salarios registraron un incremento de 14,7%, en comparación con abril de 2025.

Tabla 6. Variación anual y contribución de los ingresos nominales por tipo, personal ocupado total y salarios por tipo de contratación
Producción de películas cinematográficas y programas de televisión
Total nacional
Abril 2026ᵖ

índice (ene 2023-abr 2026)	Variable	Variación anual (%)	Contribución a la variación anual (PP)
Ingresos totales nominales	**Ingresos totales nominales**	**63,2**	
	Ingresos por servicios prestados	68,5	37,7
	Ingresos por venta de mercancías	71,3	21,8
	Otros ingresos operacionales	25,4	3,6
Personal ocupado total*	**Personal ocupado total***	**18,8**	
	Permanente	8,9	5,5
	Temporal directo	32,0	7,9
	Agencias	41,4	5,3
Salarios personal ocupado sin agencias	**Salarios personal ocupado sin agencias**	**14,7**	
	Salarios personal permanente	10,5	4,6
	Salarios temporal directo	36,6	10,1

Fuente: DANE, EMS.

En comparación con el mismo mes de 2025, en abril de 2026 los ingresos totales presentaron un aumento de 63,2%, que se explica por los incrementos de 68,5% en los ingresos por servicios, de 71,3% en la venta de mercancías y de 25,4% en los otros ingresos operacionales.

En abril de 2026 el personal ocupado total presentó una variación de 18,8%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los incrementos de 32,0% en el personal temporal directo, de 8,9% en el personal permanente y de 41,4% en el personal contratado a través de agencias. Mientras que, los salarios en abril de 2026 presentaron un aumento de 14,7%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los crecimientos de 36,6% en los salarios del personal temporal directo y de 10,5% en los salarios del personal permanente.

2.1.2 Actividades de edición

2.1.2.1 Variación anual: abril 2026p / abril 2025

En abril de 2026, los servicios de actividades de edición registraron un crecimiento de 21,0% en los ingresos nominales, el personal ocupado total presentó una disminución de 11,3% y los salarios registraron un aumento de 4,1%, en comparación con abril de 2025.

Tabla 7. Variación anual y contribución de los ingresos nominales por tipo, personal ocupado total y salarios por tipo de contratación
Actividades de edición
Total nacional
Abril 2026ᵖ

Índice (ene 2023-abr 2026)	Variable	Variación anual (%)	Contribución a la variación anual (PP)
Ingresos totales nominales	**Ingresos totales nominales**	**21,0**	
	Ingresos por servicios prestados	9,6	8,1
	Ingresos por venta de mercancías	18,8	1,1
	Otros ingresos operacionales	126,2	11,7
Personal ocupado total*	**Personal ocupado total***	**-11,3**	
	Permanente	-8,7	-6,7
	Temporal directo	-20,9	-3,3
	Agencias	-17,7	-1,2
Salarios personal ocupado sin agencias	**Salarios personal ocupado sin agencias**	**4,1**	
	Salarios personal permanente	1,7	0,7
	Salarios temporal directo	18,3	3,4

Fuente: DANE, EMS.

En comparación con el mismo mes de 2025, en abril de 2026 los ingresos totales presentaron un aumento de 21,0%, que se explica por los incrementos de 126,2% en los otros ingresos operacionales, 9,6% en los ingresos por servicios y de 18,8% en la venta de mercancías.

En abril de 2026 el personal ocupado total presentó una variación negativa de 11,3%, en comparación con abril de 2025, que se explica por las disminuciones de 8,7% en el personal permanente, de 20,9% en el personal temporal directo y por una reducción de 17,7% en el personal contratado a través de agencias.

Mientras que, los salarios en abril de 2026 presentaron un aumento de 4,1%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los incrementos de 18,3% en los salarios del personal temporal directo y de 1,7% en los salarios del personal permanente.

2.1.3 Actividades de empleo, seguridad e investigación privada, servicios a edificios

2.1.3.1 Variación anual: abril 2026p / abril 2025

En abril de 2026, los servicios de actividades de empleo, seguridad e investigación privada, servicios a edificios registraron un crecimiento de 17,0% en los ingresos nominales, el personal ocupado total presentó una disminución de 2,7% y los salarios registraron un incremento de 20,4%, en comparación con abril de 2025. (Ver tabla 8)

Tabla 8. Variación anual y contribución de los ingresos nominales por tipo, personal ocupado total y salarios por tipo de contratación
Actividades de empleo, seguridad e investigación privada, servicios a edificios
Total nacional
Abril 2026ᵖ

Índice (ene 2023-abr 2026)	Variable	Variación anual (%)	Contribución a la variación anual (PP)
Ingresos totales nominales	**Ingresos totales nominales**	**17,0**	
	Ingresos por servicios prestados	17,2	17,1
	Ingresos por venta de mercancías	-20,3	-0,1
	Otros ingresos operacionales	-7,5	-0,0
Personal ocupado total*	**Personal ocupado total**	**-2,7**	
	Permanente	1,7	0,3
	Temporal directo	-2,7	-1,0
	Agencias	24,8	0,3
	En misión	-5,2	-2,3
Salarios personal ocupado sin agencias	**Salarios personal ocupado sin agencias**	**20,4**	
	Salarios personal permanente	15,9	6,2
	Salarios temporal directo	27,3	8,7
	Salarios personal en misión	16,5	5,6

Fuente: DANE, EMS.

En comparación con el mismo mes de 2025, en abril de 2026 los ingresos totales presentaron un aumento de 17,0%, que se explica por el incremento de 17,2% en los ingresos por servicios.

En contraste, los ingresos por la venta de mercancías registraron una disminución de 20,3% y los otros ingresos operacionales de 7,5%. En abril de 2026 el personal ocupado total presentó una variación negativa de 2,7%, en comparación con abril de 2025, que se explica por las disminuciones de 2,7% en el personal temporal directo y de 5,2% en el personal en misión.

Por otro lado, el personal permanente presentó un incremento de 1,7% y el personal contratado a través de agencias del 24,8%.

Mientras que, los salarios en abril de 2026 presentaron un aumento de 20,4%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los incrementos de 27,3% en los salarios del personal temporal directo, 15,9% en los salarios del personal permanente y de 16,5% en los salarios del personal en misión.

2.2 Subsectores de servicios con las tres variaciones negativas más representativas

2.2.1 Actividades de centros de llamadas (Call center)

2.2.1.1 Variación anual: abril 2026p / abril 2025

En abril de 2026, los servicios de actividades de centros de llamadas (Call center) registraron una disminución de 9,5% en los ingresos nominales, el personal ocupado total presentó un descenso de 11,1% y los salarios registraron un crecimiento de 8,1%, en comparación con abril de 2025.

Tabla 9. Variación anual y contribución de los ingresos nominales por tipo, personal ocupado total y salarios por tipo de contratación
Actividades de centros de llamadas (Call center)
Total nacional
Abril 2026ᵖ

índice (ene 2023-abr 2026)	Variable	Variación anual (%)	Contribución a la variación anual (PP)
Ingresos totales nominales	**Ingresos totales nominales**	**-9,5**	
	Ingresos por servicios prestados	-9,6	-9,6
	Ingresos por venta de mercancías	**	0,0
	Otros ingresos operacionales	262,9	0,1
Personal ocupado total*	**Personal ocupado total***	**-11,1**	
	Permanente	-10,1	-7,4
	Temporal directo	-14,5	-3,7
	Agencias	3,5	0,0
Salarios personal ocupado sin agencias	**Salarios personal ocupado sin agencias**	**8,1**	
	Salarios personal permanente	5,3	2,5
	Salarios temporal directo	19,3	5,7

Fuente: DANE, EMS

En comparación con el mismo mes de 2025, en abril de 2026 los ingresos totales presentaron una variación negativa de 9,5%, que se explica por una disminución de 9,6% en los ingresos por servicios.

En contraste, los otros ingresos operacionales presentaron un incremento de 262,9%. En abril de 2026 el personal ocupado total presentó una variación negativa de 11,1%, en comparación con abril de 2025, que se explica por las reducciones de 10,1% en el personal permanente y de 14,5% en el personal temporal directo.

En contraste, el personal contratado a través de agencias registró un incremento de 3,5%. Mientras que, los salarios en abril de 2026 presentaron un aumento de 8,1%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los incrementos de 19,3% en los salarios del personal temporal directo y de 5,3% en los salarios del personal permanente.

2.2.2 Actividades administrativas y de apoyo de oficina y otras actividades

2.2.2.1 Variación anual: abril 2026p / abril 2025

En abril de 2026, los servicios de actividades administrativas y de apoyo de oficina y otras actividades registraron una disminución de 3,0% en los ingresos nominales, el personal ocupado total presentó un descenso de 11,3% y los salarios registraron un crecimiento de 22,2%, en comparación con abril de 2025.

Tabla 10. Variación anual y contribución de los ingresos nominales por tipo, personal ocupado total y salarios por tipo de contratación
Actividades administrativas y de apoyo de oficina y otras actividades
Total nacional
Abril 2026P

Índice (ene 2023-abr 2026)	Variable	Variación anual (%)	Contribución a la variación anual (PP)
Ingresos totales nominales	**Ingresos totales nominales**	**-3,0**	
	Ingresos por servicios prestados	-3,2	-3,2
	Ingresos por venta de mercancías	**	0,0
	Otros ingresos operacionales	10,1	0,1
Personal ocupado total*	**Personal ocupado total***	**-11,3**	
	Permanente	-13,3	-4,7
	Temporal directo	-9,5	-5,6
	Agencias	-17,9	-1,0
Salarios personal ocupado sin agencias	**Salarios personal ocupado sin agencias**	**22,2**	
	Salarios personal permanente	20,4	13,2
	Salarios temporal directo	25,8	9,1

Fuente: DANE, EMS.

En comparación con el mismo mes de 2025, en abril de 2026 los ingresos totales presentaron una variación negativa de 3,0%, que se explica por una disminución de 3,2% en los ingresos por servicios. Mientras que los otros ingresos operacionales registraron un incremento de 10,1%.

En abril de 2026 el personal ocupado total presentó una variación negativa de 11,3%, en comparación con abril de 2025, que se explica por las disminuciones de 9,5% en el personal temporal directo, 13,3% en el personal permanente y de 17,9% en el personal contratado a través de agencias.

Mientras que, los salarios en abril de 2026 presentaron un aumento de 22,2%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los incrementos de 20,4% en los salarios del personal permanente y de 25,8% en los salarios del personal temporal directo.

2.2.3 Almacenamiento y actividades complementarias al transporte

2.2.3.1 Variación anual: abril 2026p / abril 2025

En abril de 2026, los servicios de almacenamiento y actividades complementarias al transporte registraron un descenso de 0,4% en los ingresos nominales, el personal ocupado total presentó una reducción de 1,2% y los salarios registraron un crecimiento de 12,3%, en comparación con abril de 2025.

Tabla 11. Variación anual y contribución de los ingresos nominales por tipo, personal ocupado total y salarios por tipo de contratación
Almacenamiento y actividades complementarias al transporte
Total nacional
Abril 2026P

Índice (ene 2023-abr 2026)	Variable	Variación anual (%)	Contribución a la variación anual (PP)
Ingresos totales nominales	**Ingresos totales nominales**	**-0,4**	
	Ingresos por servicios prestados	-1,0	-0,9
	Ingresos por venta de mercancías	-13,6	-0,1
	Otros ingresos operacionales	12,8	0,6
Personal ocupado total*	**Personal ocupado total***	**-1,2**	
	Permanente	3,1	1,9
	Temporal directo	-14,8	-3,7
	Agencias	4,4	0,6
Salarios personal ocupado sin agencias	**Salarios personal ocupado sin agencias**	**12,3**	
	Salarios personal permanente	9,0	6,1
	Salarios temporal directo	16,2	6,2

Fuente: DANE, EMS.

En comparación con el mismo mes de 2025, en abril de 2026 los ingresos totales presentaron una variación negativa de 0,4%, que se explica por los descensos de 1,0% en los ingresos por servicios y de 13,6% en la venta de mercancías.

Por su parte, los otros ingresos operacionales registraron un incremento de 12,8%. En abril de 2026 el personal ocupado total presentó una variación negativa de 1,2%, en comparación con abril de 2025, que se explica por una disminución de 14,8% en el personal temporal directo.

En contraste, el personal permanente registró un incremento de 3,1% y el personal contratado a través de agencias del 4,4%.

Mientras que, los salarios en abril de 2026 presentaron un aumento de 12,3%, en comparación con abril de 2025, que se explica por los incrementos de 16,2% en los salarios del personal temporal directo y de 9,0% en los salarios del personal permanente.

ANALISIS SECTORIAL

En Colombia, el arrendamiento de escenarios para prácticas de tiro y conducción hace parte de un mercado especializado que se encuentra en crecimiento, impulsado principalmente por el fortalecimiento del sector de seguridad privada y el interés de personas naturales en actividades deportivas y de formación en defensa personal. Este mercado se caracteriza por una estructura mixta en la que confluyen servicios altamente regulados, actores especializados y una demanda que combina necesidades institucionales y particulares.

La estructura del mercado se compone de una oferta limitada pero especializada, debido a las exigencias normativas y a las inversiones requeridas para la adecuación de instalaciones seguras. Por el lado de la oferta, predominan los polígonos de tiro, clubes deportivos, academias de seguridad privada y centros de entrenamiento integral que incluyen prácticas de conducción. Estos prestadores suelen ofrecer servicios complementarios como alquiler de equipos, munición, instructores certificados y certificaciones. Por el lado de la demanda, se identifican principalmente

empresas de vigilancia y seguridad privada, entidades públicas, fuerzas militares y de policía, así como usuarios civiles que acceden a estos servicios con fines recreativos o de aprendizaje. La interacción entre oferta y demanda está mediada por factores como la regulación, los costos operativos y la disponibilidad de infraestructura adecuada.

En cuanto a los agentes del sector, se destacan en primer lugar las empresas privadas que operan polígonos de tiro y centros de entrenamiento, las cuales son responsables de la prestación directa del servicio. También participan academias de formación en seguridad que requieren estos escenarios para capacitar a su personal. De igual forma, las entidades del Estado cumplen un papel fundamental como reguladores y, en algunos casos, como usuarios del servicio para procesos de entrenamiento institucional. Adicionalmente, se encuentran los proveedores de equipos, armas y tecnología, quienes apoyan el funcionamiento del sector mediante el suministro de insumos y herramientas especializadas. Finalmente, los usuarios finales, tanto institucionales como particulares, constituyen un agente clave que dinamiza la demanda y orienta la evolución de los servicios ofrecidos.

El sector enfrenta diversos desafíos que inciden en su desarrollo y sostenibilidad. Uno de los principales retos es el cumplimiento de un marco normativo estricto, especialmente en lo relacionado con el uso y control de armas de fuego, lo cual limita la entrada de nuevos competidores y aumenta los costos de operación. Asimismo, la necesidad de contar con infraestructura adecuada implica inversiones significativas, lo que restringe la expansión del mercado. Otro desafío importante es la percepción pública frente a este tipo de actividades, que en algunos casos puede generar resistencia o estigmatización. A esto se suma la necesidad de garantizar altos estándares de seguridad en la prestación del servicio, lo cual exige capacitación constante del personal y actualización de los protocolos. Finalmente, el sector debe adaptarse a nuevas tendencias, como la incorporación de tecnologías de simulación y la diversificación hacia experiencias recreativas, para mantenerse competitivo en un entorno cambiante.

En este contexto, el mercado presenta oportunidades de crecimiento, pero también exige una gestión eficiente, cumplimiento normativo y capacidad de adaptación a las condiciones económicas y sociales del país.

Alquiler de Escenarios para Prácticas de Tiro

En Colombia, las personas o entidades que desean realizar prácticas de tiro (deportivas, de seguridad, recreativas) recurren a **polígonos de tiro ya establecidos y con todos los permisos en regla**. No se trata de alquilar un espacio en blanco, sino de acceder a una infraestructura especializada.

- **Tipos de Escenarios y Oferta:**
- **Polígonos de Tiro Cubiertos:** Ideales para prácticas en cualquier clima, con control de temperatura y ruido. Suelen estar ubicados en zonas urbanas o semi-urbanas (ej., sótanos de centros comerciales o edificios industriales con adecuaciones específicas).
- **Polígonos de Tiro al Aire Libre:** Ofrecen mayor versatilidad para tiros de mayor distancia y diferentes disciplinas. Se encuentran en zonas rurales o semi-rurales.
- **Simuladores de Tiro Virtuales:** Cada vez más populares, ofrecen una experiencia de práctica segura, controlada y sin munición real. Son excelentes para entrenamiento básico, toma de decisiones y ahorro de costos. Se alquilan como parte de paquetes en los polígonos.

- **"Casas de Fuego" o Escenarios Tácticos:** Espacios diseñados para simular entornos reales (habitaciones, pasillos) para prácticas de tiro defensivo o táctico. Requieren mucha más seguridad y control.
- **Modalidades de Alquiler para Prácticas:**
- **Por Horas o Bloques de Tiempo:** La modalidad más común. El usuario paga por un tiempo determinado en una línea de tiro, incluyendo a menudo el alquiler del arma, munición, protección (auditiva y visual) e instrucción inicial.
- **Paquetes (Iniciación, Básico, Avanzado):** Muchos polígonos ofrecen paquetes que incluyen una cantidad específica de municiones, diferentes tipos de armas y acompañamiento de instructor, diseñados para distintos niveles de experiencia.
- **Membresías:** Algunos clubes de tiro ofrecen membresías mensuales o anuales que dan acceso a las instalaciones por un costo fijo o con tarifas preferenciales por uso.
- **Alquiler para Grupos/Eventos:** Instituciones, empresas de seguridad o grupos privados pueden alquilar líneas de tiro o incluso la totalidad del polígono por un período para eventos de capacitación, recreación o competencias.
- **Alquiler para Federados/Deportistas:** Federaciones como FEDETIRO ofrecen el uso de sus polígonos a deportistas federados, con tarifas específicas que pueden incluir el uso de equipos especializados y la presencia de personal de apoyo.
- **Servicios Adicionales Comunes:**
- Alquiler y venta de armas y municiones (bajo estricta regulación).
- Servicio de armero (mantenimiento y reparación de armas).
- Capacitación y cursos de manejo seguro de armas (requisito para permisos).
- Tiendas de accesorios (equipos de protección, blancos, etc.).
- Asesoría para trámites ante el DCCAE.
- **Regulación Clave:** Es fundamental que el polígono esté **autorizado y vigilado por el DCCAE** (Departamento de Control de Comercio de Armas, Municiones y Explosivos). El cumplimiento de las normas de seguridad y el control de la procedencia de las armas y municiones son prioritarios.

Alquiler de Escenarios para Prácticas de Conducción

Este segmento se divide en dos grandes áreas: **pistas para vehículos deportivos/competición** y **áreas de práctica para aprendizaje de manejo vehicular**.

1. Pistas para Conducción Deportiva (Autos y Motos):

- **Tipos de Escenarios:**
- **Autódromos/Kartódromos:** Son los escenarios principales para prácticas de automovilismo, motociclismo y karts. Son circuitos cerrados con asfalto y medidas de seguridad.
- **Pistas de Motocross/4x4:** Diseñadas para vehículos off-road, con terrenos irregulares, saltos y obstáculos.
- **Modalidades de Alquiler para Prácticas:**
- **"Track Days" o Prácticas Libres:** Días específicos en los que el público o pilotos pueden llevar sus propios vehículos (autos o motos) y usar la pista por bloques de tiempo o por el día completo. Se cobra una tarifa por participante.
- **Alquiler de Pista Completa (por horas/días):** Empresas, escuelas de manejo avanzado o clubes automovilísticos pueden alquilar la pista completa para eventos privados, lanzamientos de vehículos, pruebas técnicas o sesiones de entrenamiento intensivo. Esto incluye el alquiler de infraestructura de apoyo (boxes, salones).
- **Escuelas de Conducción Deportiva:** Muchas pistas tienen escuelas asociadas que ofrecen cursos de perfeccionamiento y alta competición, donde el alquiler del escenario es parte del paquete educativo.
- **Simuladores de Conducción:** Al igual que en tiro, los simuladores de carreras (F1, GT) son una opción para prácticas virtuales, entretenimiento y desarrollo de habilidades sin riesgo físico. Suelen alquilarse por tiempo o en paquetes.
- **Servicios Adicionales Comunes:**
- Alquiler de vehículos (karts, motos de baja cilindrada, autos de alto rendimiento).
- Servicios de mecánica y mantenimiento de vehículos.
- Instrucción profesional y coaching.
- Servicios médicos y ambulancia en pista.
- Áreas de restauración y descanso.
- Servicios para eventos (carpas, sonido, seguridad).

2. Áreas de Práctica para Aprendizaje de Manejo (Licencia de Conducción):

- **Escenarios:**
- **Pistas de Autoescuela:** Muchas escuelas de conducción poseen o arriendan pequeños circuitos privados o lotes adaptados para que los estudiantes practiquen maniobras básicas (parqueo, arrancada en pendiente, giros) antes de salir a la vía pública.

- **Zonas Designadas o "Libres":** Algunas ciudades tienen áreas poco transitadas (parqueaderos grandes fuera de horario, zonas industriales desoladas en fines de semana) que son usadas informalmente para prácticas, aunque esto puede ser riesgoso y no autorizado. Las autoescuelas suelen tener convenios para usar espacios seguros.
- **Regulación:** Las autoescuelas deben estar avaladas por el Ministerio de Transporte y contar con las pistas y vehículos que cumplan con los requisitos para la enseñanza de conducción.

Oferta de Inmuebles: Arrendamiento de Espacios para Polígonos de Tiro

- La **oferta de inmuebles específicos para polígonos de tiro es muy limitada**. Lo más común es arrendar bodegas o terrenos amplios que luego deben ser adaptados y cumplir con las normativas, lo que representa una inversión considerable por parte del arrendatario.
- Los arrendadores de este tipo de propiedades suelen ser propietarios con terrenos grandes en zonas alejadas o inversionistas que ven la oportunidad en este nicho.

Oferta de Inmuebles: Arrendamiento de Espacios para Pistas de Conducción (Automovilismo/Motociclismo)

- La **oferta es extremadamente limitada**. En Colombia, existen pocos complejos de este tipo. Lo más común sería arrendar grandes terrenos aptos para este desarrollo y luego invertir en la construcción de la pista y su infraestructura, lo cual es una inversión de capital muy significativa.
- Algunos desarrolladores inmobiliarios con visión a largo plazo podrían contemplar la creación de este tipo de complejos para luego arrendar espacios o la totalidad de las instalaciones.

Para el **alquiler de escenarios para prácticas de tiro y conducción**, la dinámica cambia de la "oferta general de arrendamientos no residenciales" a un modelo de **arrendamiento por horas, días o eventos**, o incluso membresías, ofrecido por **operadores especializados** que ya poseen y mantienen la infraestructura necesaria. Aquí el foco no es el arrendamiento de un inmueble para que el arrendatario construya o adecúe, sino el alquiler de un servicio de uso de instalaciones ya listas.

En síntesis, el alquiler de escenarios para prácticas de tiro y conducción en Colombia se enfoca en el **uso de instalaciones ya existentes y especializadas**, operadas por entidades que ofrecen servicios completos (desde el espacio hasta la instrucción y seguridad) en modalidad de pago por uso, paquetes o membresías.

La disponibilidad de estos escenarios es mucho más específica que el mercado inmobiliario general.

MARCO LEGAL

El Contrato que se pretende suscribir, estará sometido a la legislación y jurisdicción colombiana y se rige por las normas:

1. Ley 80 de 1993, Por la cual se expide el Estatuto General de Contratación de la Administración Pública

2. Ley 1150 de 2007, Por medio de la cual se introducen medidas para la eficiencia y la transparencia en la Ley 80 de 1993 y se dictan otras disposiciones generales sobre la contratación con Recursos Públicos
3. Ley 1474 de 2011, Por la cual se dictan normas orientadas a fortalecer los mecanismos de prevención, investigación y sanción de actos de corrupción y la efectividad del control de la gestión pública
4. Decreto 1082 de 2015, Por medio del cual se expide el Decreto Único Reglamentario del sector Administrativo de Planeación Nacional
5. Decreto 1066 de 2015, Por medio del cual se expide el Decreto Único Reglamentario del Sector Administrativo del Interior
6. Decreto 4065 de 2011, Por el cual se crea la Unidad Nacional de Protección (UNP), se establecen su objetivo y estructura
7. Decreto 399 de 2021, Por el cual se modificaron algunas disposiciones del Decreto 1082 de 2015.
8. Ley 527 de 1999, firma electrónica y otras disposiciones
9. Decreto 1860 de 2021– Criterios diferenciales
10. Las demás normas que la complementen modifiquen o reglamenten, y por las no6+rmas civiles y comerciales que regulen el objeto del proceso de selección.

ESTUDIO INDICADORES DE CAPACIDAD FINANCIERA Y CAPACIDAD ORGANIZACIONAL

La Unidad Nacional de Protección-UNP, efectuó el análisis para establecer los indicadores que permitan verificar la capacidad financiera y capacidad organizacional, de acuerdo con la obligación prevista en el artículo 2.2.1.1.1.5.3 del Decreto 1082 de 2015 y el Manual de Requisitos Habilitantes expedido por Colombia Compra Eficiente, información que será verificada en el Registro Único de Proponente RUP con corte al 31 de diciembre de 2024 así:

a) Índice de Liquidez

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

Indicador el cual determina la capacidad que tiene un proponente para cumplir con sus obligaciones de corto plazo. A mayor índice de liquidez, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones de corto plazo.

b) Índice de endeudamiento

$$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

Determina el grado de endeudamiento en la estructura de financiación (pasivos y patrimonio) del proponente. A mayor índice de endeudamiento, mayor es la probabilidad del proponente de no poder cumplir con sus pasivos.

c) Razón de Cobertura de intereses

$$\frac{\text{Utilidad ó pérdida Operacional}}{\text{Gastos de Intereses}}$$

Refleja la capacidad del proponente de cumplir con sus obligaciones financieras. A mayor cobertura de intereses, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones financieras.

d) Capital de Trabajo Activo corriente – Pasivo corriente

Este indicador representa la liquidez operativa del proponente, es decir el remanente del oferente luego de liquidar sus activos corrientes (convertirlos en efectivo) y pagar el pasivo de corto plazo. Un capital de trabajo positivo contribuye con el desarrollo eficiente de la actividad económica. Es recomendable su uso cuando la Entidad Estatal requiere analizar el nivel de liquidez en términos absolutos.

Indicadores de capacidad organizacional

La capacidad organizacional es la aptitud de un proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato en función de su organización interna.

Los indicadores de capacidad organizacional son:

a) Rentabilidad Sobre Patrimonio $\frac{\text{Utilidad operacional}}{\text{Patrimonio}}$

Determina la rentabilidad del patrimonio del proponente, es decir, la capacidad de generación de utilidad operacional por cada peso invertido en el patrimonio. A mayor rentabilidad sobre el patrimonio, mayor es la rentabilidad de los accionistas y mejor la capacidad organizacional del proponente.

b) Rentabilidad Sobre los Activos $\frac{\text{Utilidad operacional}}{\text{Activo Total}}$

Determina la rentabilidad de los activos del proponente, es decir, la capacidad de generación de utilidad operacional por cada peso invertido en el activo. A mayor rentabilidad sobre activos, mayor es la rentabilidad del negocio y mejor la capacidad organizacional del proponente. Este indicador debe ser siempre menor o igual que el de rentabilidad sobre patrimonio.

Para analizar y establecer los indicadores de capacidad financiera y capacidad organizacional para el presente proceso, se tomó como base la siguiente información:

• Los indicadores de capacidad financiera y capacidad organizacional reportados en el RUP con corte al 31 de diciembre de 2024, de empresas del sector en estudio.

Empresas Proveedoras de los Bienes Requeridos

Se toma muestra de nueve (09) empresas del sector en estudio, teniendo en cuenta proveedores que se encuentran inscritos en la plataforma de SECOP II de acuerdo con los códigos UNSPSC de los bienes requeridos. A partir de esta muestra, fue consultada la información financiera del Registro Único de

Proponentes – RUP mediante el portal web del Registro Único Empresarial y Social – RUES. Las empresas consultadas son las siguientes:

Nº	NIT	EMPRESA
1	830111483-1	PROFESIONALES AERONAUTICOS SAS
2	860016114-1	AERO TÉCNICA SAS
3	900376360 5	M & S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD LTDA
4	900504374-8	HELIOS TECHNOLOGY & INNOVATION SAS
5	900778327-7	FKL INGENIERIA SAS
6	901493897-2	CSA CONSULTORÍA Y SOLUCIONES AERONÁTICAS
7	80021503-8	ZONA FRANCA PERMANENTE PALMASE SA
8	901.606.130	POLIGONO TACTIL SHOOTER SAS
9	900419811-1	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA

La siguiente es la base de datos con la que la entidad procede a realizar la verificación de los indicadores:

INFORMACION CAPACIDAD FINANCIERA ORGANIZACIONAL CON CORTE AL 31 DE DECIEMBRE DE 2024								
No.	TIPO DE EMPRESA	NIT	RAZON SOCIAL	INDICE DE LIQUIDEZ	NIVEL DE ENDEUDAMIENTO	COBERTURA DE INTERESES	RENTABILIDAD PATRIMONIO	RENTABILIDAD ACTIVO
1	PEQUEÑA EMPRESA	860016114-1	AERO TÉCNICA SAS	6,74	0,20%	9,57	0,08%	0,07%
2	PEQUEÑA EMPRESA	830111483-1	PROFESIONALES AERONAUTICOS SAS	1,74	0,65%	8,61	0,34%	0,11%
3	MEDIANA EMPRESA	900504374-8	HELIOS TECHNOLOGY & INNOVATION SAS	1,44	0,64%	3,86	0,18%	0,06%
4	MICROEMPRESA	900778327-7	FKL INGENIERIA SAS	4,09	0,19%	97,21	0,39%	0,32%
5	PEQUEÑA EMPRESA	901493897-2	CSA CONSULTORÍA Y SOLUCIONES AERONÁTICAS	24,58	0,03%	866641023,00	0,07%	0,07%
6	GRAN EMPRESA	80021503-8	ZONA FRANCA PERMANENTE PALMASE SA	7,65	0,11%	11832666,79	1,05%	0,93%
7	PEQUEÑA EMPRESA	900376360 5	M & S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD LTDA	2,05	0,41%	INDETERMINADO	0,38%	0,22%
8	MICROEMPRESA	901.606.130	POLIGONO TRACTIL SHOOTER SAS	INDETERMINADO	0,00%	INDETERMINADO	0,24%	0,24%
9	PEQUEÑA EMPRESA	900419811-1	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA	1,43	0,46%	INDETERMINADO	0,07%	0,04%

Nota: *Los registros marcados en verde fueron identificados como datos atípicos y no se tuvieron en cuenta en el cálculo de los promedios sectoriales, en tanto su desviación significativa respecto a la media del grupo distorsionaría los valores de referencia.*

Se utiliza el método promedio y desviación estándar, eliminando los datos atípicos que generan dispersión en la muestra:

	INDICE DE LIQUIDEZ	NIVEL DE ENDEUDAMIENTO	RENTABILIDAD PATRIMONIO	RENTABILIDAD ACTIVO
PROMEDIO SIN DATOS ATIPICOS (PSDA)	2,15	33,63%	0,10%	0,07%
DESVIACION ESTANDAR SIN DATOS ATIPICOS (DESDA)	1,11	23,80%	0,05%	0,03%
PSDA - DESDA	**1,04**	**57,42%**	**0,05%**	**0,04%**

Nota: Para los indicadores financieros de **Índice de Liquidez, Rentabilidad sobre el Patrimonio y Rentabilidad sobre los Activos**, cuya interpretación es positiva (es decir, a mayor valor, mejor desempeño financiero), el umbral mínimo habilitante se determinó a partir de la siguiente metodología:

Se tomó como base el **Promedio Sin Datos Atípicos (PSDA)** y se ajustó restando la **Desviación Estándar Sin Datos Atípicos (DESDA)**, obteniendo así el valor **PSDA − DESDA**.

Este enfoque permite establecer un umbral mínimo por debajo del promedio del sector, con el propósito de:

- Reconocer la variabilidad natural de los datos financieros analizados.
- Evitar restringir la participación a un grupo reducido de proponentes con desempeños superiores al promedio.
- Promover la pluralidad de oferentes, garantizando al mismo tiempo condiciones financieras razonables para la ejecución del contrato.

En consecuencia, los valores definidos mediante esta metodología constituyen requisitos habilitantes que equilibran la necesidad de solvencia financiera con el principio de participación en los procesos de contratación pública.

Para el indicador de **Razón de Cobertura de Intereses**, se utilizó el método **DESVIACION ESTANDAR SIN DATOS ATIPICOS (DESDA)**

	COBERTURA DE INTERESES
DESVIACION ESTANDAR SIN DATOS ATIPICOS (DESDA)	3,06

Teniendo en cuenta que la metodología basada en **Promedio sin Datos Atípicos menos Desviación Estándar (PSDA − DESDA)**, se obtuvo un resultado elevado (4,29), el cual no resulta consistente con la realidad del mercado, toda vez que se aleja del comportamiento de la mayoría de los posibles proponentes y podría restringir su participación.

En este contexto, se consideró metodológicamente adecuado adoptar como referencia la **Desviación Estándar sin Datos Atípicos (DESDA)**, en lugar de aplicar directamente la fórmula tradicional, por las siguientes razones:

- La **DESDA** permite capturar la dispersión real del indicador excluyendo valores extremos, reflejando de manera más adecuada el comportamiento típico del sector.
- Evita que el promedio, aun depurado, continúe influenciado por valores inusualmente altos que distorsionan el resultado final.
- Permite establecer un umbral más equilibrado y proporcional frente a la capacidad financiera real de los oferentes.
- Contribuye a garantizar la pluralidad de participantes, sin desconocer la necesidad de verificar la capacidad financiera.

En consecuencia, se adopta la **DESDA (3,06)** como referencia para el establecimiento del requisito financiero del indicador de cobertura de intereses, al considerarse una medida más representativa, técnica y acorde con la realidad del mercado analizado.

Para el indicador de **Nivel de Endeudamiento**, cuya interpretación es de naturaleza inversa (es decir, a menor valor, mejor desempeño financiero, en tanto refleja una menor dependencia de recursos de terceros), el umbral máximo habilitante se definió mediante la suma del **Promedio Sin Datos Atípicos (PSDA)** y la **Desviación Estándar Sin Datos Atípicos (DESDA)**, es decir: **PSDA + DESDA**.

Esta metodología permite establecer un límite superior por encima del promedio sectorial, reconociendo la variabilidad propia de los datos analizados y evitando excluir potenciales proponentes que, aunque presenten niveles de endeudamiento superiores al promedio, mantienen condiciones financieras adecuadas para la ejecución del contrato.

En consecuencia, el valor resultante se adopta como umbral máximo habilitante, equilibrando el control del riesgo financiero con la promoción de la pluralidad de oferentes dentro del proceso de contratación.

ANÁLISIS INFORMACIÓN INDICADORES CAPACIDAD FINANCIERA Y ORGANIZACIONAL

Se ha determinado para todos los indicadores a través de la aplicación del promedio estadístico menos la desviación estándar sin tener en cuenta datos atípicos que afecten la muestra, con el fin de obtener un análisis que permita tener un criterio base de estudio, se flexibilizaron los resultados obtenidos procurando la pluralidad de oferentes, como se discrimina a continuación:

INDICADOR		RESULTADO ANALISIS	INDICE A REQUERIR	PORCENTAJE CUMPLIMIENTO MUESTRA
	INDICE DE LIQUIDEZ	1,04	≥1,04	89%

CAPACIDAD FINANCIERA	NIVEL DE ENDEUDAMIENTO	57%	≤ 57%	100%
	COBERTURA DE INTERESES	3,06	≥ 3,06	100%
CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	0,05%	≥0,05 %	100%
	RENTABILIDAD DEL ACTIVO	0,04%	≥0,04%	100%

INDICADORES DE CAPACIDAD FINANCIERA Y DE CAPACIDAD ORGANIZACIONAL A REQUERIR EN EL PRESENTE PROCESO

CAPACIDAD FINANCIERA	INDICE REQUERIDO
Índice de liquidez Activo Corriente/Pasivo Corriente	Mayor o igual (>) a 1,04
Nivel de endeudamiento Pasivo Total / Activo Total	Menor o Igual a ≤ 57%
Cobertura de intereses Utilidad Operacional / Gastos Financieros	Mayor o Igual (>) a 3,06 o indeterminado.
CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	**INDICE REQUERIDO**
Rentabilidad del patrimonio Utilidad Operacional / Patrimonio	Mayor o Igual (>) a 0,05 %
Rentabilidad del activo Utilidad Operacional / Activo Total	Mayor o Igual (>) a 0,04%

Así mismo, es de resaltar que los indicadores establecidos permiten la pluralidad de oferentes y selección objetiva dentro del proceso de selección en curso y a su vez buscan que los proponentes interesados en el proceso cuenten con un musculo financiero adecuado que no ponga en riesgo la ejecución del contrato a suscribirse.

REVISIÓN ACUERDO MARCOS

Una vez validada la información contenida en la página web de la Agencia de Contratación Pública "Colombia Compra Eficiente", https://www.colombiacompra.gov.co/tienda-virtual-del-estado-colombiano/acuerdos-marco , se constató que en los acuerdos marco no se encuentra la necesidad del presente proceso para la satisfacción de la necesidad planteada.

ANÁLISIS NORMATIVIDAD VIGENTE APLICABLE AL PROCESO

1) Decreto 680 de 2021 – Origen de Servicios en el Sistema de Compra Pública

Teniendo en cuenta que el objeto contractual está definido para la prestación de un servicio, la Unidad Nacional de Protección, procedió a verificar en la página Web de Ventanilla única de Comercio Exterior – VUCE, en donde es necesario resaltar que las empresas prestadoras del servicio no registran dentro de la plataforma anteriormente señalada.

En cumplimiento del **Artículo 2.2.1.2.4.2.9. del decreto 680 de 22 de junio de 2021**, establece que para la promoción de la industria nacional en los Procesos de Contratación de bienes se deberá acreditar así: "En aquellos casos en que, de acuerdo con el objeto contractual, no existan bienes colombianos relevantes o no

exista oferta nacional de los mismos en el Registro de Productores de Bienes Nacionales, la Entidad Estatal otorgará el puntaje de que trata el inciso primero del artículo 2 de la Ley 816 de 2003 al proponente que vincule el porcentaje mínimo establecido por la Entidad Estatal de empleados o contratistas por prestación de servicios colombianos, que no podrá ser inferior al 40% del total de empleados y contratistas asociados al cumplimiento del contrato".

2) Decreto 1860 de 2021 – Criterios Diferenciales

De conformidad con lo dispuesto en el Decreto 1860 de 2021 **Artículo 2.2.1.2.4.2.15. Criterios diferenciales para emprendimientos y empresas de mujeres en el sistema de compras públicas. "***las Entidades incluirán condiciones habilitantes para incentivar los emprendimientos y empresas de mujeres con domicilio en el territorio nacional***" y Articulo 2.2.1.2.4.2.18. Criterios diferenciales para MiPymes en el sistema de compras públicas. "***De acuerdo con el numeral 1 del artículo 12 de la Ley 590 de 2000, según los resultados del análisis del sector, las Entidades Estatales indistintamente de su régimen de contratación, los patrimonios autónomos constituidos por Entidades Estatales y los particulares que ejecuten recursos públicos establecerán condiciones habilitantes diferenciales que promuevan y faciliten la participación en los procedimientos de selección competitivos de las MiPymes domiciliadas en Colombia".*

La Unidad Nacional de Protección - UNP, procede a definir criterios diferenciales mediante el aspecto No. 2. Número de Contratos para la acreditación de la Experiencia.

De acuerdo con lo anterior, la Entidad realizó la identificación y selección de empresas que ofrecen bienes y/o servicios relacionados con el objeto contractual, tomando como fuente de información el listado de Escuelas de Capacitación autorizado y publicado por la Superintendencia de Vigilancia y Seguridad Privada, (https://www.supervigilancia.gov.co/servicios-autorizados)

Del universo identificado, correspondiente a noventa y ocho (98) empresas, se evidenció que algunas no cuentan con Registro Único de Proponentes (RUP) vigente o no han efectuado su respectiva renovación. De igual manera, se complementó la muestra con empresas que han participado en procesos de selección relacionados con el objeto contractual, adelantados a través de la plataforma SECOP II.

Una vez consolidada la muestra de potenciales oferentes, la Entidad procedió a verificar en el Registro Único Empresarial y Social (RUES) cuáles de estas empresas se encuentran inscritas en el RUP y registran los códigos UNSPSC asociados al objeto del presente proceso de contratación. Como resultado de esta verificación, se obtuvo la información que se presenta a continuación.

En consecuencia, para efectos del presente análisis se consideraron únicamente aquellas empresas que cumplen con los criterios de habilitación y disponibilidad de información, las cuales se relacionan a continuación. Como resultado de este ejercicio, se obtuvo la información que se presenta en el siguiente apartado:

Nº	NIT	EMPRESA	TIPO DE EMPRESA
1	830111483-1	PROFESIONALES AERONAUTICOS SAS	PEQUEÑA EMPRESA

2	860016114-1	AERO TÉCNICA SAS	PEQUEÑA EMPRESA
3	900376360 5	M & S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD LTDA	PEQUEÑA EMPRESA
4	900504374-8	HELIOS TECHNOLOGY & INNOVATION SAS	MEDIANA EMPRESA
5	900778327-7	FKL INGENIERIA SAS	MICROEMPRESA
6	901493897-2	CSA CONSULTORÍA Y SOLUCIONES AERONÁTICAS	PEQUEÑA EMPRESA
7	80021503-8	ZONA FRANCA PERMANENTE PALMASE SA	GRAN EMPRESA
8	901.606.130	POLIGONO TACTIL SHOOTER SAS	MICROEMPRESA
9	900419811-1	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA	PEQUEÑA EMPRESA

Como se puede evidenciar, de la muestra utilizada, se encontró una totalidad de 08 MiPymes (Micro, Pequeñas y Medianas empresas) y 1 Gran Empresa, para un total de 09 empresas como se muestra a continuación:

TIPO EMPRESA	CANTIDAD
MICROEMPRESA	2
PEQUEÑA EMPRESA	5
MEDIANA EMPRESA	1
GRAN EMPRESA	1
TOTAL	**09**

2.1 Análisis Criterio Diferencial "número de contratos para la acreditación de la experiencia"

De acuerdo con la muestra utilizada, se procedió a verificar en el RUP la información concerniente a la cantidad de SMM (Salarios Mínimos Mensuales) ejecutados por contrato bajo los códigos de bienes y servicios definidos para la actual necesidad.

A continuación, se relaciona un promedio de 07 contratos ejecutados con los códigos UNSPSC requeridos en el presente proceso, de los cuales se verificó la cantidad de SMM reportados en el RUP de cada proveedor correspondientes a la ejecución de estos contratos, los cuales se calculan en pesos colombianos con el valor del SMMLV 2026 (Salario Mínimo Mensual Legal Vigente), y poder terminar la cantidad mínima de contratos con la que cada proveedor de la muestra puede llegar a cumplir con los requisitos de experiencia establecidos en el presente proceso, el cálculo corresponde al siguiente:

Nº	NIT	EMPRESA	TIPO DE EMPRESA	1	2	3	4	5	6	7
				CONTRATOS EJECUTADOS EN SMMLV						
1	830111483-1	PROFESIONALES AERONAUTICOS SAS	PEQUEÑA EMPRESA	1.259,74	688,72	554,79	554,79	169,70	152,67	
2	860016114-1	AERO TÉCNICA SAS	PEQUEÑA EMPRESA	2.195,48	937,99	795,46	696,92	385,55	3,10	2,59
3	900376360 5	M & S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD LTDA	PEQUEÑA EMPRESA	424,97	270,86	228,26	124,81	50,50		
4	900504374-8	HELIOS TECHNOLOGY & INNOVATION SAS	MEDIANA EMPRESA	3.117,26	1.350,59	819,95	808,01	597,91	495,33	351,08
5	900778327-7	FKL INGENIERIA SAS	MICROEMPRESA	277,45	102,05	94,89	24,39	23,36	7,29	
6	901493897-2	CSA CONSULTORÍA Y SOLUCIONES AERONÁTICAS	PEQUEÑA EMPRESA	1.422,90	937,43	386,71	365,63	125,40	95,82	
7	80021503-8	ZONA FRANCA PERMANENTE PALMASE SA	GRAN EMPRESA	11.288,29	1.348,01	1.179,18	553,36	483,71		
8	901.606.130	POLIGONO TACTIL SHOOTER SAS	MICROEMPRESA	21,13						
9	900419811-1	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA	PEQUEÑA EMPRESA	487,85	458,02	433,77	408,81	337,94	310,39	208,45

De acuerdo con la disponibilidad presupuestal para el presente proceso, se calculó la cantidad de contratos que cumplen con el 100% o más del valor del presupuesto estimado, como se muestra a continuación:

NIT	EMPRESA	TIPO DE EMPRESA	CANTIDAD DE CONTRATOS PARA ACREDITAR EXPERIENCIA EQUIVALENTE AL 100% PRESUPUESTO ESTIMADO EN SMMLV			
			1	3	5	7
830111483-1	PROFESIONALES AERONAUTICOS SAS	PEQUEÑA EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
860016114-1	AERO TÉCNICA SAS	PEQUEÑA EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
900376360 5	M & S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD LTDA	PEQUEÑA EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
900504374-8	HELIOS TECHNOLOGY & INNOVATION SAS	MEDIANA EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
900778327-7	FKL INGENIERIA SAS	MICROEMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
901493897-2	CSA CONSULTORÍA Y SOLUCIONES AERONÁTICAS	PEQUEÑA EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
80021503-8	ZONA FRANCA PERMANENTE PALMASE SA	GRAN EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple
901.606.130	POLIGONO TACTIL SHOOTER SAS	MICROEMPRESA	No cumple	No cumple	No cumple	No cumple
900419811-1	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA	PEQUEÑA EMPRESA	Cumple	Cumple	Cumple	Cumple

Conclusión:

De conformidad con lo anterior, el comité estructurador económico y financiero, evidencia lo siguiente:

- ✓ 8 de 8 proveedores, podrían acreditar experiencia equivalente al 100% del valor del presupuesto estimado a partir del 1er contrato, proveedores que están distribuidos por tamaño de empresa de la siguiente manera:

MiPymes

- ✓ 8 de 7 proveedores, podrían acreditar experiencia equivalente al 100% del valor del presupuesto estimado a partir de 1er contrato.

Grandes Empresas

- ✓ 1 de 1 proveedor, podrían acreditar experiencia equivalente al 100% del valor del presupuesto estimado a partir de 1er contrato.

2.2. Participación laboral de las mujeres en Colombia [12]

[12] Participación laboral de las mujeres en Colombia: retos y oportunidades



Cada año, en el marco del Día Internacional de los Derechos de la Mujer, el mundo y el país reflexiona sobre los avances y desafíos en materia de igualdad y equidad de género. En el ámbito laboral, el progreso ha sido significativo, pero aún queda un largo camino por recorrer para que las mujeres puedan participar plenamente en la economía y desarrollar todo su potencial profesional. Este es el panorama.

La participación laboral femenina en Colombia sigue evidenciando brechas importantes frente a la de los hombres. Mientras el 76,4% de los hombres forma parte de la fuerza laboral, en el caso de las mujeres la cifra alcanza solo el 52,1%, lo que representa una brecha de 24,3 puntos porcentuales.

Detrás de estos números hay historias, talentos y proyectos de vida que muchas veces encuentran obstáculos estructurales para desarrollarse en igualdad de condiciones.

Sin embargo, también hay oportunidades claras para transformar este panorama si empresas, instituciones y sociedad trabajan de forma conjunta.

El desafío invisible para las mujeres: la carga del trabajo no remunerado

Uno de los factores que más impacta la participación de las mujeres en el mercado laboral es la distribución desigual del trabajo doméstico y de cuidado no remunerado.

En promedio, las mujeres en Colombia tienen una carga total de trabajo de 14 horas y 49 minutos diarios, y cerca del 49% de ese tiempo corresponde a trabajo no remunerado, como las labores domésticas o el cuidado de niños, personas mayores o familiares dependientes.

En contraste, los hombres registran una carga total de trabajo de 12 horas y 39 minutos, de las cuales solo el 27% corresponde a trabajo no remunerado.

Esto significa que, en promedio, las mujeres trabajan 2 horas y 10 minutos más al día que los hombres, aunque una parte significativa de ese trabajo no sea reconocido ni remunerado.

Esta realidad tiene un impacto directo en la disponibilidad de tiempo para acceder a oportunidades laborales, crecer profesionalmente o asumir roles de liderazgo.

La brecha de género no es solo un desafío social, también económico

Reducir la brecha de participación laboral entre hombres y mujeres no es solo una cuestión de equidad: también es una oportunidad estratégica para el desarrollo económico.

Diversos estudios coinciden en que la participación plena del talento femenino impulsa la innovación, mejora la toma de decisiones y fortalece la competitividad de las organizaciones.

Cuando más mujeres pueden integrarse y permanecer en el mercado laboral, las empresas acceden a diversidad de perspectivas, habilidades y liderazgo, factores clave para enfrentar los retos de un mundo laboral en constante transformación.

Oportunidades para avanzar hacia un mercado laboral más equitativo para las mujeres

Aunque los desafíos son evidentes, también existen acciones concretas que pueden acelerar el cambio y abrir más oportunidades para las mujeres en el mundo del trabajo.

✓ **Impulsar la corresponsabilidad en el cuidado**

Promover una distribución más equitativa de las responsabilidades domésticas y de cuidado es fundamental para reducir la carga desproporcionada que hoy recae sobre las mujeres.

Esto implica avanzar hacia una cultura donde el cuidado sea una responsabilidad compartida entre hombres, familias, empresas y sociedad.

✓ **Fortalecer los sistemas y servicios de cuidado**

El acceso a servicios públicos de cuidado de calidad, como guarderías o atención para personas mayores, puede marcar una gran diferencia en la posibilidad de que muchas mujeres participen en el mercado laboral.

Invertir en infraestructura de cuidado no solo mejora la calidad de vida de las familias, sino que también impulsa la inclusión laboral femenina.

✓ **Promover modelos de trabajo flexibles**

El trabajo flexible, remoto o híbrido se ha consolidado como una herramienta poderosa para facilitar la conciliación entre la vida laboral y personal.

Las organizaciones que adoptan estos modelos no solo favorecen la participación de más mujeres, sino que también fortalecen el bienestar y la productividad de sus equipos.

✓ **Apostar por el desarrollo del talento femenino**

Las empresas tienen un rol clave en identificar, impulsar y acompañar el talento femenino dentro de sus organizaciones.

Programas de mentoría, liderazgo femenino, formación profesional y oportunidades de crecimiento contribuyen a construir entornos laborales más inclusivos y a cerrar brechas históricas.

3. Personas en condición de discapacidad (Decreto 0287 de 2026)

Criterios diferenciales aplicables: inclusión de personas con discapacidad

En cumplimiento de lo dispuesto en el Decreto 0287 de 2026, se incorpora dentro del presente análisis del sector el enfoque de contratación pública inclusiva, mediante la adopción del Sistema de Preferencias para personas con discapacidad.

Este sistema establece un conjunto de medidas de carácter integral que deben ser consideradas en todas las etapas del proceso contractual (planeación, selección, adjudicación y ejecución), superando el enfoque tradicional limitado a la asignación de puntajes y promoviendo condiciones reales de participación.

En este sentido, el mercado objeto del presente proceso permite la concurrencia de proveedores que incluyan dentro de su estructura organizacional personas con discapacidad, así como de personas naturales o jurídicas conformadas o lideradas por esta población, lo cual amplía la pluralidad de oferentes y fortalece la competencia en condiciones de equidad.

De acuerdo con lo anterior, en el proceso de selección se podrán incorporar los siguientes mecanismos:

- Criterios habilitantes diferenciales.
- Puntaje adicional hasta del dos por ciento (2%) para los proponentes que acrediten la vinculación de personas con discapacidad, conforme a la normativa vigente.
- Condiciones especiales de ejecución orientadas a la inclusión laboral de esta población.
- Consideración de ajustes razonables y condiciones de accesibilidad en la estructuración del proceso contractual.

Lo anterior contribuye al cumplimiento de los principios de igualdad, inclusión y responsabilidad social en la contratación estatal, promoviendo la participación efectiva de poblaciones históricamente vulnerables y garantizando la aplicación de un enfoque diferencial en el desarrollo del proceso.

Para efectos del presente análisis, se entenderá por personas con discapacidad aquellas que presentan deficiencias físicas, mentales, intelectuales o sensoriales a largo plazo que, al interactuar con diversas barreras, puedan impedir su participación plena y efectiva en la sociedad en igualdad de condiciones con las demás.

De conformidad con el boletín técnico de fecha 12 de junio del 2026, MERCADO LABORAL TRIMESTRE DE FEBRERO A ABRIL[13]. Durante el trimestre móvil febrero – abril 2026, la tasa global de participación (TGP) de

[13] bol-GEIHMLPD

la población con discapacidad fue de 22,5%, en comparación con la TGP de la población sin discapacidad de 67,2%, lo que significa una diferencia negativa de 44,7 puntos porcentuales (p.p.) entre poblaciones.

En cuanto a la tasa de ocupación, se evidencia que hay una diferencia negativa de 41,4 p.p. entre la población con discapacidad y sin discapacidad, para la primera, esta tasa fue de 19,8% y para la segunda de 61,2%.

Por otro lado, al observar la tasa de desocupación se evidencia que existe una diferencia de 3,0 p.p. dada por una tasa de 11,9% para la población con discapacidad y 8,9% para las personas sin discapacidad.

Tabla 1. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD) de la población con discapacidad y sin discapacidad
Total nacional
Trimestre móvil febrero – abril 2026

Tasas	Total nacional		
	Población con discapacidad	Población sin discapacidad	Diferencia p.p.
TGP	22,5	67,2	-44,7
TO	19,8	61,2	-41,4
TD	11,9	8,9	3,0

Fuente: DANE, GEIH.

Para el trimestre móvil febrero – abril 2026, las ramas de actividad donde más se concentró la población ocupada con discapacidad fueron Comercio y reparación de vehículos (22,7%), seguida de Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (17,4%).

Tabla 2. Participación de la población ocupada con y sin discapacidad según ramas de actividad
Total nacional
Trimestre móvil febrero – abril 2026

Ramas de actividad	Población con discapacidad		Población sin discapacidad	
	Total	Distribución (%)	Total	Distribución (%)
Población ocupada	**429**	**100**	**23.812**	**100**
Comercio y reparación de vehículos	97	22,7	4.044	17,0
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	75	17,4	3.141	13,2
Actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios	42	9,7	2.007	8,4
Industria Manufacturera	41	9,6	2.542	10,7
Alojamiento y servicios de comida	39	9,1	1.763	7,4
Construcción	30	7,1	1.670	7,0
Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana	28	6,6	3.119	13,1
Otras ramas^	26	6,1	1.860	7,8
Actividades profesionales, científicas, técnicas y servicios administrativos	26	6,0	1.889	7,9
Transporte y almacenamiento	25	5,8	1.779	7,5

Fuente: DANE, GEIH

Trabajador por cuenta propia y Obrero, empleado particular fueron las posiciones ocupacionales que presentaron mayor participación de la población ocupada con discapacidad en el trimestre móvil febrero – abril 2026, con 58,8% y 26,3%, respectivamente.

Tabla 3. Participación de la población ocupada con y sin discapacidad según posición ocupacional
Total nacional
Trimestre móvil febrero – abril 2026

Posición ocupacional	Población con discapacidad		Población sin discapacidad	
	Total	Distribución (%)	Total	Distribución (%)
Población ocupada	**429**	**100**	**23.812**	**100**
Trabajador por cuenta propia	252	58,8	9.816	41,2
Obrero, empleado particular	113	26,3	10.543	44,3
Trabajador familiar sin remuneración	17	4,1	428	1,8
Empleado doméstico	15	3,5	729	3,1
Jornalero o peón	14	3,2	750	3,1
Patrón o empleador	11	2,6	651	2,7
Obrero, empleado del gobierno	7	1,6	887	3,7

Fuente: DANE, GEIH.

4. Criterios diferenciales ambientales aplicables al proceso de contratación

En el marco de los lineamientos de la política de Compras Públicas Sostenibles, se incorpora de manera general un enfoque ambiental dentro del presente análisis del sector para la contratación del servicio de alquiler de escenarios para prácticas de tiro y conducción protectiva en Bogotá y a nivel nacional.

Teniendo en cuenta la naturaleza del servicio, que puede generar impactos asociados al ruido, emisiones, manejo de residuos y uso de recursos, se reconoce que en el mercado existen proveedores que adelantan buenas prácticas orientadas a reducir dichos efectos.

En este sentido, y sin que estos aspectos constituyan factores de evaluación ni asignación de puntaje dentro del proceso, se consideran como referentes generales algunas prácticas como: el manejo adecuado de residuos, el control básico de emisiones y ruido, el uso responsable de recursos como agua y energía, y el cumplimiento de la normativa ambiental aplicable.

De igual forma, se resalta la importancia de que, durante la ejecución del contrato, se promueva una operación responsable, que procure minimizar impactos en el entorno y contribuya al bienestar de las personas y del ambiente.

La inclusión de este enfoque permite contextualizar la importancia de la sostenibilidad en la prestación del servicio, orientando el proceso hacia prácticas más conscientes, sin que ello implique la imposición de requisitos habilitantes o criterios de calificación dentro del proceso de selección.

COMPORTAMIENTO DEL GASTO HISTORICO

ESTUDIO DE LA DEMANDA

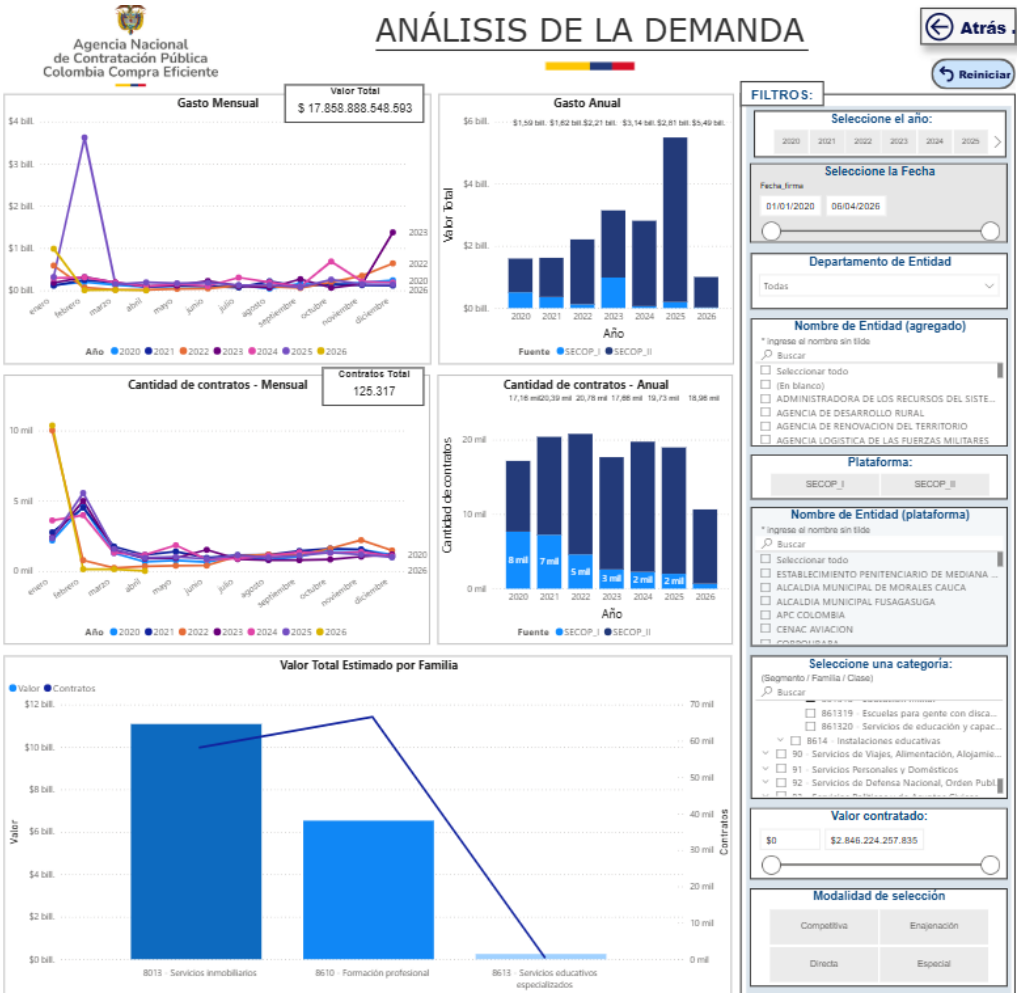
¿Cómo ha adquirido la UNP estos bienes o servicios?

Para validar el histórico de contratación de la UNP, se verifico el Sistema Electrónico de Contratación Pública SECOP II de los procesos adelantados por la Entidad, encontrando que se han llevado a cabo el siguiente proceso de selección de características similares, se deja que para la vigencia 2024 solo se contrató:

NO PROCESO	MODALIDAD	NO CONTRATO	CONTRATISTA	OBJETO	VALOR DEL CONTRATO
CD-UNP-079-2024	CONTRATACIÓN DIRECTA	2160 del 2024	SEGURIDAD ASCOR LTDA	Contratar el ARRENDAMIENTO DE ESCENARIOS PARA REALIZAR LAS CAPACITACIONES SOBRE EL USO CORRECTO Y SEGURO DE ARMAS DE FUEGO DE DOTACIÓN Y APOYO, ENTRENAMIENTOS Y REENTRENAMIENTOS A LOS SERVIDORES PÚBLICOS DE LA UNIDAD NACIONAL DE PROTECCIÓN a nivel nacional de conformidad con el Plan Institucional de Capacitación 2024 y con las Especificaciones Técnicas señaladas en los Estudios Previos.	**($ 218.781.500,00**)

Análisis de la Demanda – Abastecimiento Estratégico CCE

De conformidad con la consulta realizada en la plataforma de Colombia Compra Eficiente, en el marco del Modelo de Abastecimiento Estratégico, se analizó el comportamiento de la demanda para los segmentos UNSPSC 80131500, 86101600, 86101700, 86131700 y 86131800, relacionados con el objeto del presente proceso: alquiler de escenarios para prácticas de tiro y conducción protectiva.



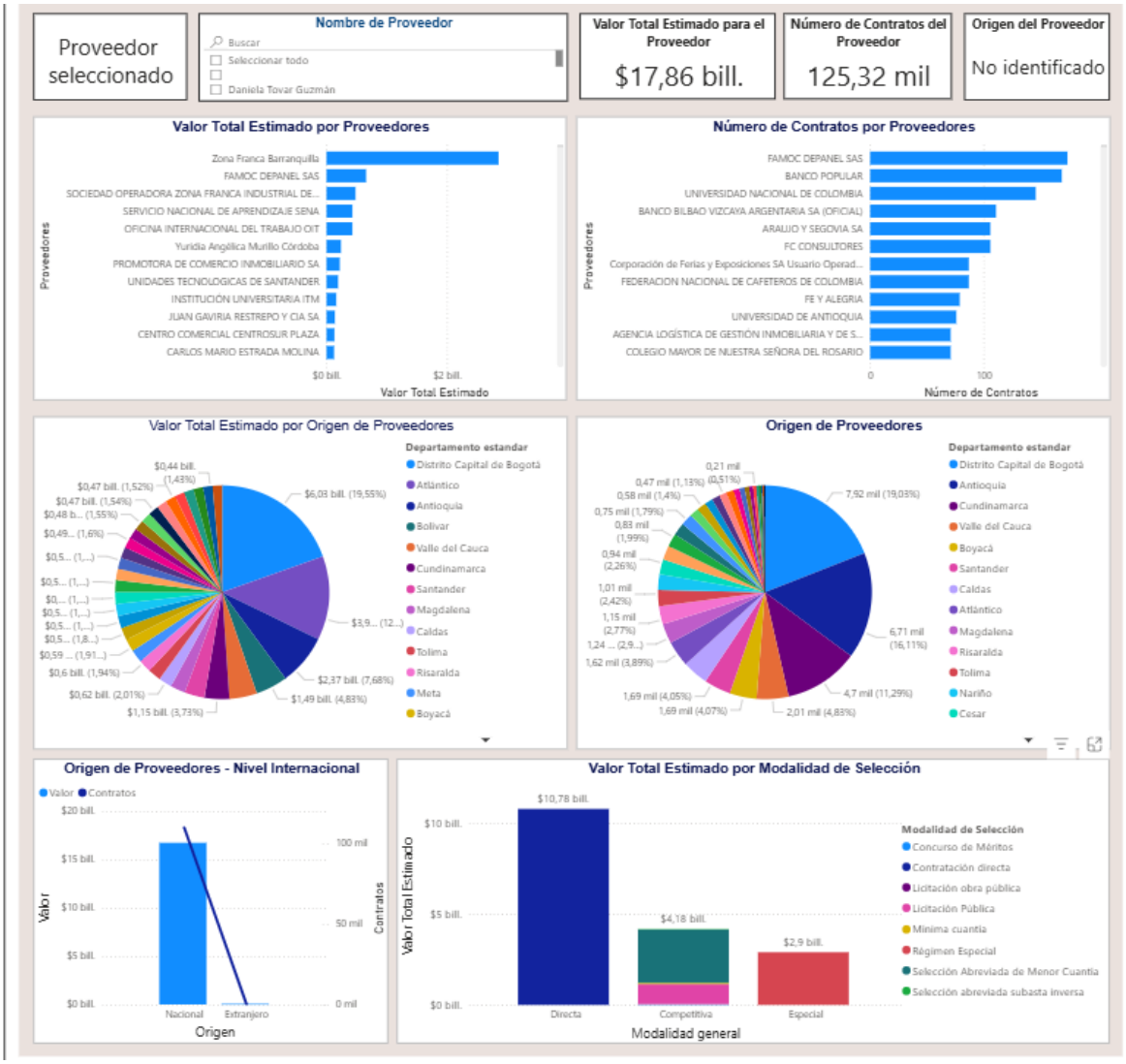
Año	2020			2021			2022			
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos
8013 - Servicios inmobiliarios	7755	$851.524.870.159	4,77%	9438	$748.403.207.387	4,19%	10639	$1.593.766.700.376	8,92%	7806
8610 - Formación profesional	9288	$728.287.164.118	4,08%	10782	$815.876.048.576	4,57%	10075	$563.930.783.878	3,16%	9798
8613 - Servicios educativos especializados	112	$13.424.828.241	0,08%	166	$52.278.670.816	0,29%	69	$50.837.807.792	0,28%	55
Total	17155	$1.593.236.862.518	8,92%	20386	$1.616.557.926.779	9,05%	20783	$2.208.535.292.046	12,37%	17659

Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2023			2024			2025			
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos
8013 - Servicios inmobiliarios	7806	$1.257.031.535.002	7,04%	9731	$1.743.527.828.911	9,76%	8864	$4.304.678.548.380	24,10%	3971
8610 - Formación profesional	9798	$1.847.330.991.970	10,34%	9963	$1.038.492.811.998	5,81%	10048	$1.120.258.836.364	6,27%	6638
8613 - Servicios educativos especializados	55	$38.044.397.153	0,21%	40	$27.792.825.845	0,16%	48	$62.839.154.152	0,35%	31
Total	17659	$3.142.406.524.125	17,60%	19734	$2.809.813.466.754	15,73%	18960	$5.487.776.538.896	30,73%	10640

Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2024	2025		2026			Total		
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	ticipación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
8013 - Servicios inmobiliarios	9,76%	8864	$4.304.678.548.380	24,10%	3971	$581.150.615.603	3,25%	58204	$11.080.083.305.818	62,04%
8610 - Formación profesional	5,81%	10048	$1.120.258.836.364	6,27%	6638	$416.255.289.067	2,33%	66592	$6.530.431.925.971	36,57%
8613 - Servicios educativos especializados	0,16%	48	$62.839.154.152	0,35%	31	$3.155.632.805	0,02%	521	$248.373.316.804	1,39%
Total	5,73%	18960	$5.487.776.538.896	30,73%	10640	$1.000.561.537.475	5,60%	125317	$17.858.888.548.593	100,00%



1. Comportamiento de la demanda

El análisis permite evidenciar que:

- Existe una demanda constante en el tiempo, lo que refleja la necesidad permanente de las entidades públicas de contratar servicios de entrenamiento, capacitación y uso de escenarios especializados.
- Se presenta una concentración de la demanda en entidades del sector defensa, seguridad y protección.
- Los procesos muestran una tendencia a la contratación de servicios integrales.

2. Características del mercado demandante

- Especialización técnica en infraestructura y seguridad.
- Recurrencia contractual por necesidades de entrenamiento continuo.
- Cobertura geográfica a nivel nacional.

3. Volumen y dinámica de contratación

- Número significativo de procesos contractuales.
- Variabilidad en valores contratados según alcance.
- Participación de proveedores especializados.

4. Conclusiones

- Demanda estable, recurrente y especializada.
- Mercado institucional definido.
- Necesidad permanente del servicio.
- Condiciones favorables para la contratación.

ESTUDIO DE LA OFERTA

¿Cómo han adquirido otras entidades estos bienes o servicios?

La UNP realizó la consulta de procesos publicados en el portal de SECOP II con características o especificaciones técnicas similares a las del objeto del presente proceso de selección; con el propósito de conocer la dinámica del mercado; analizando el presupuesto y modalidad de selección similar, evidenciando que otras entidades han contratado este tipo de servicios, así:

LOTE 1

ENTIDAD	No. PROCESO	OBJETO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	VALOR	ESTADO DEL PROCESO
CENAC AVIACION	100-SAMC-CENACAVIACION-2024 (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta)	"SERVICIOS DE CAPACITACIÓN AIS-COM-MET". (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta)	SELECCIÓN ABREVIADA DE MENOR CUANTÍA	$624.000.000	ADJUDICADO Y CELEBRADO

ENTIDAD	No. PROCESO	OBJETO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	VALOR	ESTADO DEL PROCESO
CENAC AVIACION	LP-045-CENACAVIACION-2025 (Presentación de oferta)	ENTRENAMIENTO RECURRENTE EN SIMULADOR DE VUELO PARA PILOTOS DE HELICÓPTEROS S70I" (Presentación de oferta)	LICITACIÓN PÚBLICA	$3.226.900.000	ADJUDICADO Y CELEBRADO
CENAC AVIACION	LP-024-CENACAVIACIÓN-2025 (Presentación de oferta)	SERVICIOS DE CAPACITACIÓN PARA ENTRENAMIENTO EN SIMULADOR DE VUELO BELL 212 (Presentación de oferta)	LICITACIÓN PÚBLICA	$3.152.380.000	ADJUDICADO Y CELEBRADO
CENAC AVIACION	182-LP-CENACAVIACION-2024 (Presentación de oferta)	ADQUISICIÓN DE SERVICIOS DE CAPACITACIÓN EN SIMULADOR DE VUELO FFS-NIVEL D DEL HELICÓPTERO MI-17 (SERIES), A TODO COSTO PARA EL PERSONAL DE TRIPULACIONES DE LA AVIACIÓN DEL EJÉRCITO NACIONAL (Presenta	LICITACIÓN PÚBLICA	$1.471.800.000	ADJUDICADO Y CELEBRADO
UNIDAD ADMINISTRATIVA ESPECIAL CUERPO OFICIAL DE BOMBEROS DE BOGOTA	UAECOB-SAMC-009-2025 (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta)	PRESTAR LOS SERVICIOS DE CAPACITACIÓN, FORMACIÓN Y ENTRENAMIENTO EN CURSOS ESPECIALIZADOS PARA EL PERSONAL OPERATIVO DE LA UAE CUERPO OFICIAL DE BOMBEROS DE BOGOTÁ EN EL MARCO DEL PIC	LICITACIÓN PÚBLICA	$ 229.259.562	ADJUDICADO Y CELEBRADO
INSTITUTO NACIONAL DE MEDICINA LEGAL Y CIENCIAS FORENSES	LP-003-SG-2025 (Presentación de oferta)	CONTRATAR LA PRESTACIÓN DEL SERVICIO PARA LOS CURSOS DEL PLAN INSTITUCIONAL DE CAPACITACIÓN PIC DEL INSTITUTO NACIONAL DE MEDICINA LEGAL Y CIENCIAS FORENSES.	LICITACIÓN PÚBLICA	$1.075.408.814	ADJUDICADO Y CELEBRADO

LOTE 2

ENTIDAD	No. PROCESO	OBJETO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	VALOR	ESTADO DEL PROCESO
CENAC AVIACION	LP-164-CENACAVIACION-2025 (Presentación de oferta)	PRESTACIÓN DE SERVICIOS DE ENTRENAMIENTO EN SIMULADOR RECURRENTE PARA AERONAVES DE ALA FIJA (Presentación de oferta)	LICITACIÓN PÚBLICA	$2.478.678.628	ADJUDICADO Y CELEBRADO
DIRECCION DE ANTINARCOTICOS	PN DIRAN LI 003 2025 (Presentación de oferta)	ENTRENAMIENTO NACIONAL Y EN EL EXTERIOR PARA PILOTOS, TÉCNICOS Y PERSONAL ADSCRITO A LA AVIACIÓN POLICIAL, DIRECCIÓN ANTINARCÓTICOS DE LA POLICÍA NACIONAL (Presentación de oferta)	LICITACIÓN PÚBLICA	$9.694.870.005	ADJUDICADO Y CELEBRADO
DIRECCION DE ANTINARCOTICOS	PN DIRAN SA MC 007 2025 (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta)	ENTRENAMIENTO EN EL EXTERIOR PARA LOS TRIPULANTES CON Y SIN ACCESO A LOS CONTROLES ADSCRITOS A LAS LÍNEAS DE VUELO DASH8-300 Y BEL 407 DE LA AVIACIÓN POLICIAL, DIRECCIÓN ANTINARCÓTICOS DE LA POLICÍA NACIONAL	LICITACIÓN PÚBLICA	$892.840.000	ADJUDICADO Y CELEBRADO

ENTIDAD	No. PROCESO	OBJETO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	VALOR	ESTADO DEL PROCESO
FONDO DE DESARROLLO LOCAL DE BOSA	FDLBOSASAMC 009-2025 (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta	PRESTAR SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS Y LOGÍSTICOS PARA LA CAPACITACIÓN DE MUJERES EN HABILIDADES DE CONDUCCIÓN Y PROMOCIÓN DE LA AUTONOMÍA ECONÓMICA (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (	LICITACIÓN PÚBLICA	$450.000.000	ADJUDICADO Y CELEBRADO
DEPARTAMENTO DE CORDOBA	ST-SAM-002-2025 (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta)	REALIZACIÓN DE CAMPAÑAS DE SEGURIDAD VIAL PARA MOTOCICLISTAS Y USUARIOS DE VEHÍCULOS PARTICULARES EN EL DEPARTAMENTO DE CÓRDOBA (Manifestación de interés (Menor Cuantía)) (Presentación de oferta)	LICITACIÓN PÚBLICA	550.143.489	ADJUDICADO Y CELEBRADO

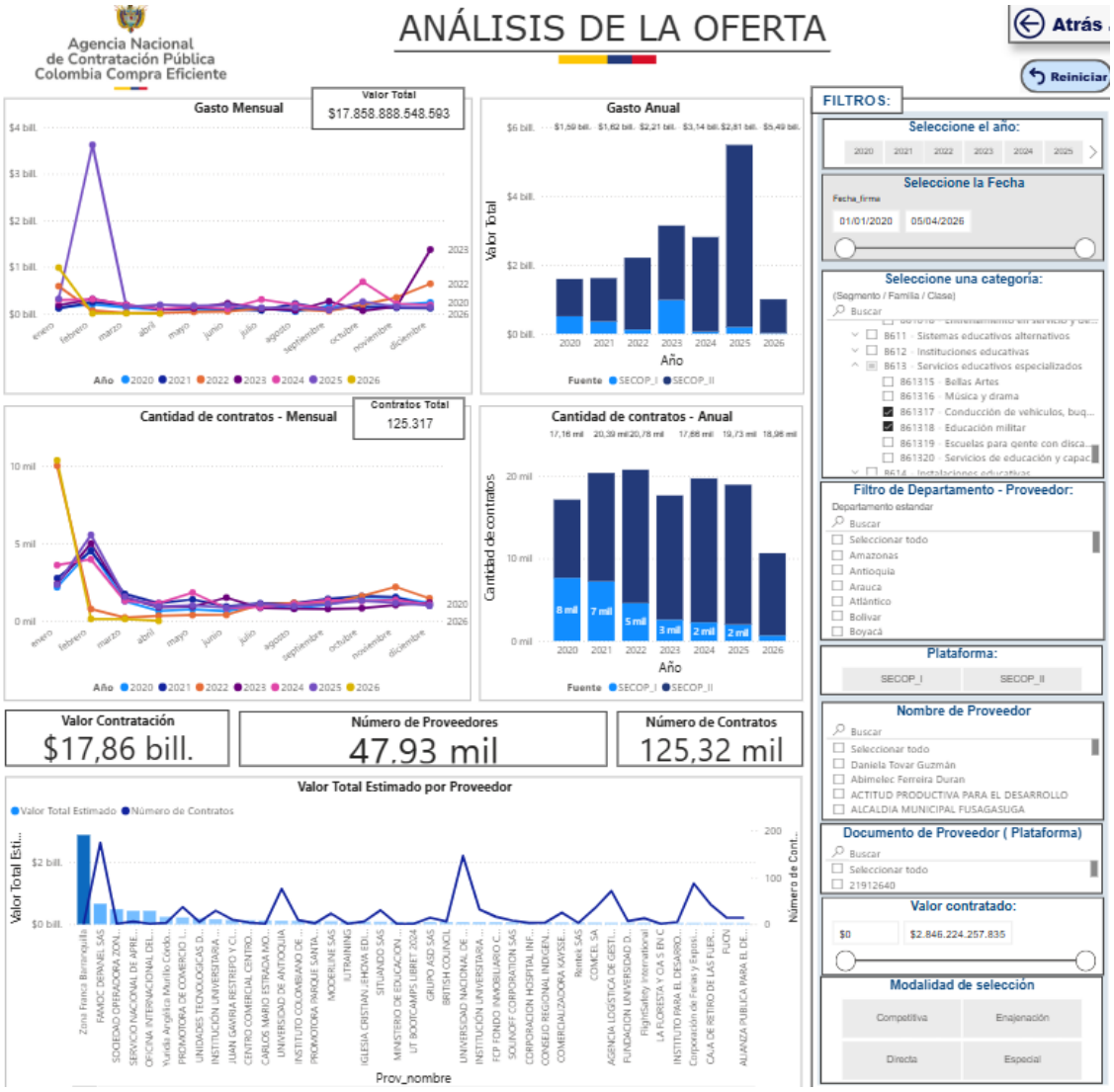
¿Quién Vende?

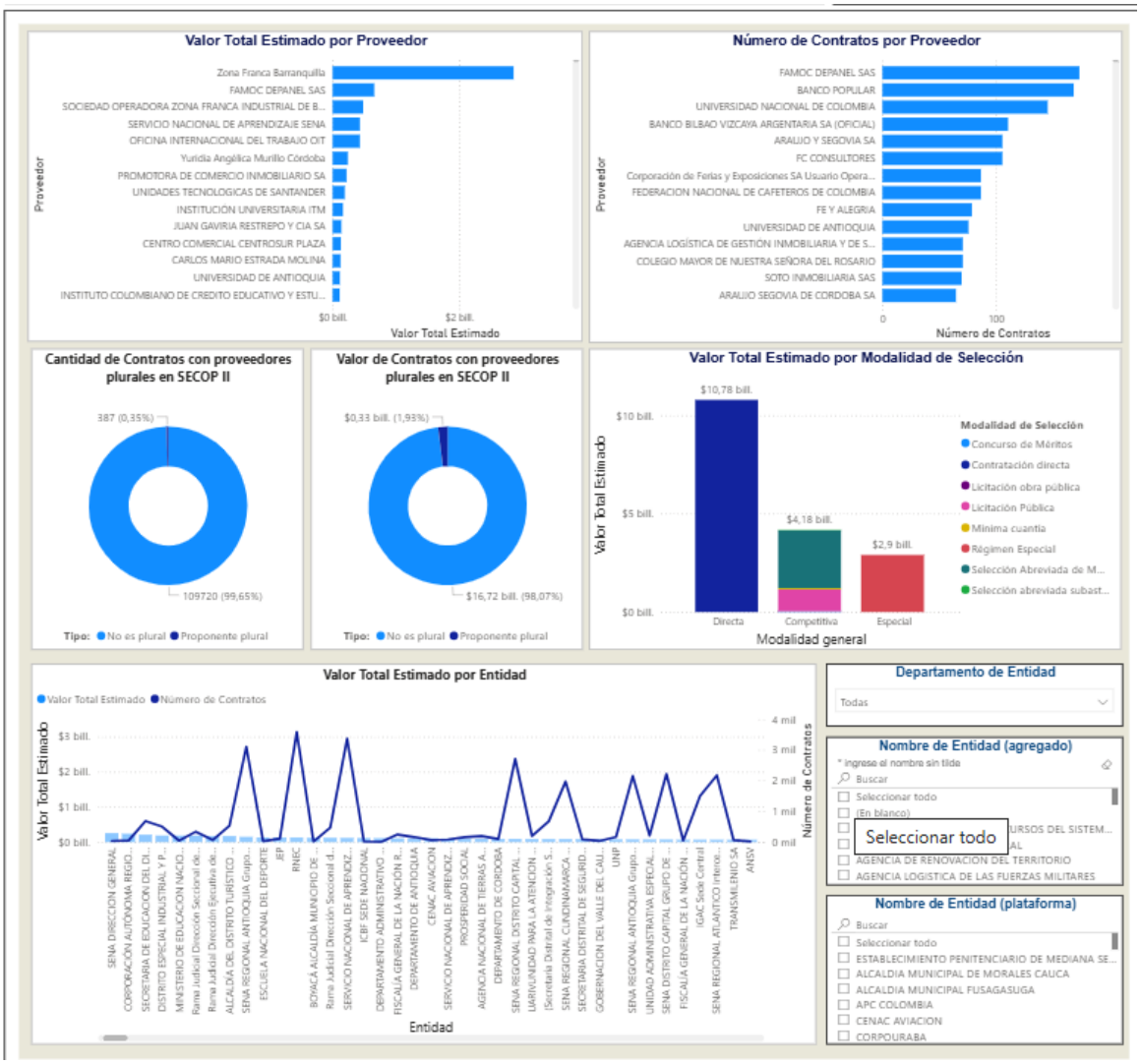
Para la identificación de los proveedores de los bienes requeridos, la Entidad procedió a tomar una muestra de empresas que ofrecen los bienes y/o servicios requeridos, las cuales han participado en procesos de selección adelantados en el SECOP, una vez definida la muestra, se procedió a verificar en el RUES cuales de estas empresas se encuentran inscritas en el RUP y cumplen con los códigos UNSPSC requeridos en el presente proceso, obteniendo como resultado la información que se muestra a continuación:

No.	NIT	EMPRESAS	TIPO DE EMPRESA
1	830111483-1	PROFESIONALES AERONAUTICOS SAS	PEQUEÑA EMPRESA
2	900376360 5	M & S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD LTDA	PEQUEÑA EMPRESA
3	860016114-1	AERO TÉCNICA SAS	PEQUEÑA EMPRESA
4	900504374-8	HELIOS TECHNOLOGY & INNOVATION SAS	MEDIANA EMPRESA
5	900778327-7	FKL INGENIERIA SAS	MICROEMPRESA
6	901493897-2	CSA CONSULTORÍA Y SOLUCIONES AERONÁTICAS	PEQUEÑA EMPRESA
7	80021503-8	ZONA FRANCA PERMANENTE PALMASE SA	GRAN EMPRESA
8	901.606.130	POLIGONO TRACTIL SHOOTER SAS	MICROEMPRESA
9	900419811-1	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA SAS	PEQUEÑA EMPRESA

Análisis de la Oferta – Abastecimiento Estratégico CCE

Dando aplicación a lo establecido en la GUÍA DE ELABORACIÓN DE ESTUDIOS DE SECTOR - VERSION V2 DEL 15 DE AGOSTO DE 2025 se realizó la consulta mediante página oficial de Colombia Compra Eficiente con relación al **Modelo de Abastecimiento Estratégico en cuanto al Análisis de la Oferta** conforme a los Segmentos:


Agencia Nacional de Contratación Pública Colombia Compra Eficiente
ANÁLISIS DE LA OFERTA
Atrás
Reiniciar
Gasto Mensual
Valor Total
$17.858.888.548.593
Gasto Anual
Cantidad de contratos - Mensual
Contratos Total
125.317
Cantidad de contratos - Anual
Valor Contratación
$17,86 bill.
Número de Proveedores
47,93 mil
Número de Contratos
125,32 mil
Valor Total Estimado por Proveedor
Valor Total Estimado
Número de Contratos
Prov_nombre
FILTROS:
Seleccione el año:
Seleccione la Fecha
01/01/2020
05/04/2026
Seleccione una categoría:
Filtro de Departamento - Proveedor:
Plataforma:
SECOP_I
SECOP_II
Nombre de Proveedor
Documento de Proveedor (Plataforma)
Valor contratado:
$0
$2.846.224.257.835
Modalidad de selección
Competitiva
Enajenación
Directa
Especial



DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA DE BIENES[14]

Dinámica de producción, distribución y entrega de bienes y/o servicios

[14] Enz, M. G., & Lambert, D. M. (2023). *A supply chain management framework for services*. Journal of Business Logistics.
Huerta Quintanilla, R. (2016). *Brevísimo curso de microeconomía*. UNAM.
Oliva, R. (1996). *A dynamic theory of service delivery*. MIT.
Uninotas. (2025). *Conceptos fundamentales de economía: bienes y servicios*.
Wirtz, J. (2024). *Balancing capacity and demand in service operations*.
Economía Mundial. (2025). *Concepto y funcionamiento del mercado*.

De conformidad con la Guía para la Elaboración del Análisis del Sector de Colombia Compra Eficiente (septiembre de 2025), se analiza la dinámica general de producción, distribución y entrega de los bienes y/o servicios asociados a los segmentos objeto del presente proceso.

1. Dinámica de producción

La producción en este tipo de mercado se caracteriza por la prestación de servicios especializados que requieren:

Infraestructura física adecuada y habilitada para el desarrollo de actividades específicas.
Disponibilidad de equipos técnicos, tecnológicos y de seguridad.
Personal capacitado con competencias técnicas y operativas.
En este contexto, la producción no corresponde a la fabricación de bienes, sino a la capacidad instalada de los proveedores para ofrecer servicios en condiciones controladas, seguras y conforme a estándares técnicos definidos.

Adicionalmente, se evidencia que la capacidad de producción se encuentra limitada por factores como la disponibilidad de infraestructura especializada, requisitos normativos y condiciones de seguridad, lo que restringe la entrada de nuevos oferentes al mercado.

2. Dinámica de distribución

La distribución en este tipo de servicios no implica la entrega física de bienes, sino el acceso a la prestación del servicio en diferentes ubicaciones geográficas.

Se caracteriza por:

Cobertura territorial de los proveedores, la cual puede ser local, regional o nacional.
Capacidad logística para coordinar la prestación del servicio en distintos puntos del país.
Programación y disponibilidad de espacios o recursos requeridos para la ejecución del servicio.
En este sentido, la distribución depende principalmente de la ubicación de la infraestructura, la capacidad operativa del proveedor y la articulación logística con la entidad contratante.

3. Dinámica de entrega

La entrega del servicio se materializa a través de la ejecución efectiva de las actividades contratadas, bajo condiciones previamente definidas en términos técnicos, operativos y de seguridad.

Esta fase comprende:

Disponibilidad de los recursos necesarios en el momento de la prestación.
Cumplimiento de estándares de calidad, seguridad y operación.
Seguimiento y control por parte de la entidad contratante.

La entrega se caracteriza por ser inmediata y simultánea a su consumo, lo cual implica que la calidad del servicio depende directamente de la capacidad operativa del proveedor.

4. Análisis general de la dinámica del mercado

De manera general, la dinámica del mercado evidencia que:

Se trata de un sector basado en la prestación de servicios especializados, con alta dependencia de infraestructura y capacidad instalada.

La oferta se encuentra condicionada por barreras de entrada asociadas a requisitos técnicos, normativos y de seguridad.

La distribución depende de la cobertura geográfica y la capacidad logística de los proveedores.

La entrega del servicio está directamente relacionada con la ejecución operativa y el cumplimiento de condiciones técnicas.

En consecuencia, el mercado presenta características de especialización, limitación en el número de oferentes y una dinámica operativa que exige altos estándares de calidad y cumplimiento.



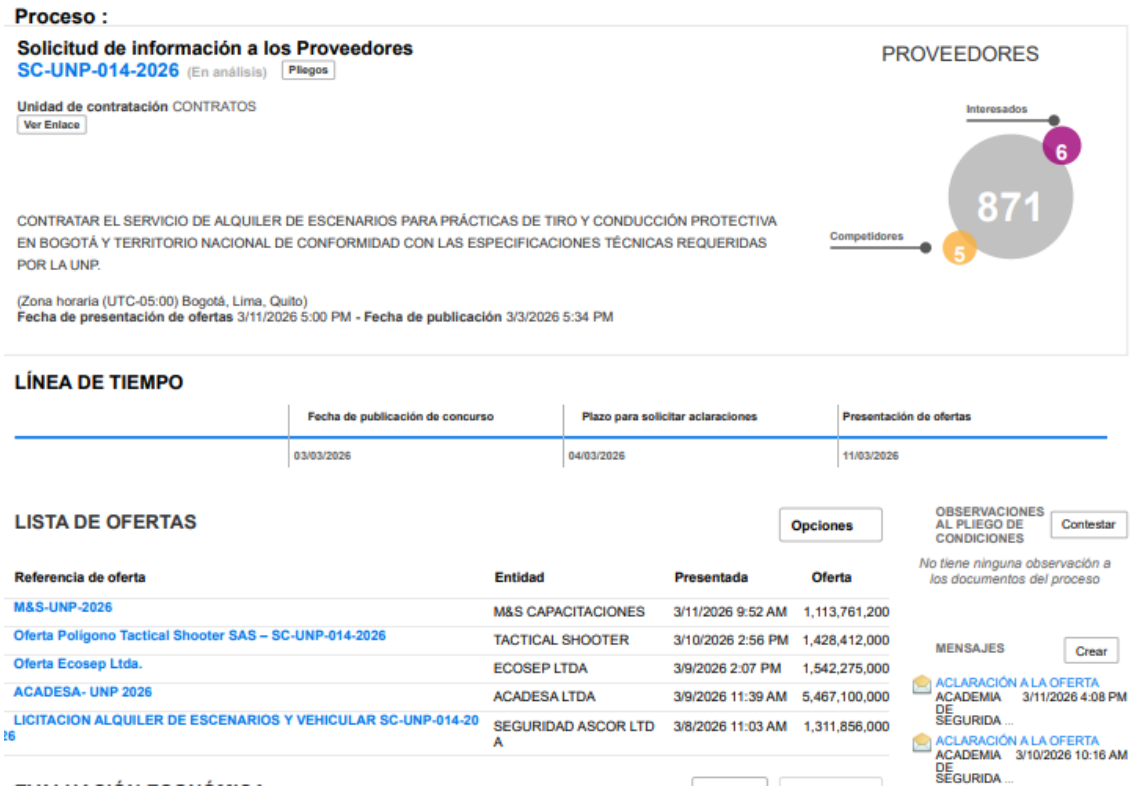
ESTUDIO DE MERCADO

Con el fin de conocer los precios del mercado de los bienes y/o servicios a contratar y fijar los precios techo para el presente proceso de selección, la Entidad opto con tres (3) criterios económicos comparativos:

1. Solicitud de Cotización a Proveedores – SECOP II
2. Solicitud de Cotización Mediante Correo Electrónico
3. Verificación Costos Históricos para el lote 1

1. Solicitud de Información a Proveedores SECOP II – LOTE 1 Y LOTE 2

Como primer criterio comparativo, el pasado 03 de marzo del 2026, la Entidad realizó la solicitud de cotización mediante la plataforma dispuesta por la Agencia Nacional de Contratación Pública, SECOP II, bajo el número SC-UNP-014-2026, donde se recibe respuesta de cinco (5) empresas como se muestra a continuación:



2. Solicitud de Información a Proveedores por correo electrónico – LOTE 1 Y LOTE 2

Como segundo criterio económico comparativo, desde la base de directorio de proveedores del SECOPII, la Entidad tomo una muestra aleatoria de empresas prestadoras del servicio, remitiendo el pasado 03 de marzo del 2026, solicitud de cotización mediante correo electrónico, así:

Outlook

SOLICITUD DE COTIZACION SC-UNP-014-2026 Contratar el servicio de alquiler de escenarios dotados para prácticas de tiro y conducción protectiva en Bogotá y territorio nacional de conformidad con las especificaciones técnicas requeridas por la UNP.

Desde Irma Rocio Sabogal <rocio.sabogal@unp.gov.co>
Fecha Mar 03/03/2026 18:14
Para M&S Capacitaciones <comercialmyscapacitaciones@gmail.com>
CCO Dirección Comercial <direccioncomercial@k9securityltda.com>; CENTRO DE ENSEÑANZA ESCATS <escats17@hotmail.com>; claudia.ardila@thomasgreg.com <claudia.ardila@thomasgreg.com>; admin@gestionyservicios.com.co <admin@gestionyservicios.com.co>; area.licitaciones@gse.com.co <area.licitaciones@gse.com.co>; servicioalcliente@seguridadascor.com <servicioalcliente@seguridadascor.com>; administracion@condisar.com <administracion@condisar.com>; asesorcomercialbunker@gmail.com <asesorcomercialbunker@gmail.com>; ampodetirothor@gmail.com <ampodetirothor@gmail.com>; gerencia@cmgrupo.com.co <gerencia@cmgrupo.com.co>; coprosoin@hotmail.com <coprosoin@hotmail.com>

2 archivos adjuntos (444 KB)
Formato cotizacion escenarios ultimo.xlsx; ANEXO TECNICO ESPACIOS 2026 (1) 02-03-2026 (1).docx;

Buenas tardes

Cordial saludo.

Por medio del presente correo, se requiere amablemente de su colaboración con el fin de participar en el estudio de mercado para Contratar el servicio de alquiler de escenarios dotados para prácticas de tiro y conducción protectiva en Bogotá y territorio nacional de conformidad con las especificaciones técnicas requeridas por la UNP.

Se adjunta anexo técnico y formato de cotización.

De igual manera compartimos enlace de solicitud de información a proveedores SC-UNP-014-2026 publicado en Secop II:

Link :

https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/OpportunityDetail/Index?noticeUID=CO1.NTC.10090008&isFromPublicArea=True&isModal=False

Es importante destacar que la fecha limite de respuesta a esta solicitud, va hasta el día 09 de marzo del 2026 a las 17:00 hrs.

de antemano agradezco la atención prestada,

quedo atenta,

Gracias

Irma Rocío Sabogal
Contratista
Grupo de Contratación

Muestra de Empresas

A continuación, se relacionan los proveedores que fueron invitados a través de correo electrónico para participar del estudio de mercado:

ITEM	ENTIDAD	CORREO
1	M&S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD	comercialmyscapacitaciones@gmail.com
2	SEGURIDAD ASCOR LTDA	direccioncomercial@k9securityltda.com
3	CENTRO DE ENSEÑANZA ESCATS	escats17@hotmail.com
4	THOMAS GREG EXPRESS	claudia.ardila@thomasgreg.com

5	GESTION Y SERVICIOS CORPORATIVOS E.S.T. SAS	admin@gestionyservicios.com.co
6	GSE SA	area.licitaciones@gse.com.co
7	SEGURIDAD ASCOR LTDA.	servicioalcliente@seguridadascor.com
8	CONDISAR	administracion@condisar.com
9	BUNKER SECURITY SAS	asesorcomercialbunker@gmail.com
10	CENTRO DE ENTRENAMIENTO Y TIRO THOR	ampodetirothor@gmail.com
11	M Grupo S.A.S.	gerencia@cmgrupo.com.co
12	COPROSOIN	coprosoin@hotmail.com

Como resultado de la solicitud, la Entidad NO recibió respuesta.

3. Verificación Costos Históricos -LOTE 1

Con el fin de validar el histórico de contratación de la Unidad Nacional de Protección (UNP), se realizó la verificación en el SECOP II de los procesos adelantados por la Entidad. Como resultado, se evidenció la existencia de un proceso de selección con características similares. En consecuencia, se tomaron como referencia los precios techo de los ítems que conservan las mismas especificaciones técnicas del proceso CD-UNP-079-2024, los cuales fueron actualizados conforme a la Guía para la Elaboración de Estudios del Sector (GEES) – Versión 3 del 25 de septiembre de 2025, emitida por Colombia Compra Eficiente, de la siguiente manera:

$$Valor\ presente\ equivalente_t = Valor\ monetario_{t-1} * (1 + inflación_{t-1})$$

Donde,
Valor presente equivalente$_t$ es el valor monetario en pesos colombianos del año en curso.
Valor monetario$_{t-1}$ es el valor monetario en pesos colombianos del año anterior.
inflación$_{t-1}$ inflación (IPC) del año anterior.

PRECIOS HISTORICOS INDEXADOS – LOTE 1

		INDEXACION 5,20% -2024 - 5,10 -2025 - ASCOR LTDA			
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DIA 2	DIA 3	AMBULANCIA DIA 3
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
VILLAVICENCIO - META	2	*	*	*	*
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
POPAYÁN - CAUCA	2	*	*	*	*

YOPAL - CASANARE	1	*	*	*	*
NEIVA - HUILA	2	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	*	*	*	*
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	*	*	*	*
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	*	*	*	*
VALLEDUPAR - CESAR	4	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
ARMENIA - QUINDIO	2	1.381.512,17	1.381.512,17	2.631.451,76	2.211.304,00
TOTAL, EVENTOS	**31**	**9.670.585,22**	**9.670.585,22**	**18.420.162,32**	**15.479.128,00**
		INDEXACION 5,20% -2024 - 5,10 -2025 - ASCOR LTDA			
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**N/A**	**VALOR UNITARIO SIN IVA**
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		**DIA 1**	**DIA 2**	**N/A**	**AMBULANCIA DIA 2**
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.381.512,17	2.631.451,76	N/A	2.631.451,76
TOTAL, EVENTOS	**7**	**1.381.512,17**	**2.631.451,76**		**2.631.451,76**

NOTA: * Para las ciudades de Villavicencio, Popayán, Yopal, Cali, Barranquilla y Cartagena, durante la vigencia 2024 no se contrató el servicio de reentrenamiento.

Es importante precisar que, durante la vigencia 2024, únicamente se suscribió el contrato correspondiente al **arrendamiento de escenarios destinados a la realización de capacitaciones sobre el uso correcto y seguro de armas de fuego de dotación y apoyo**. En ese sentido, no se contempló la contratación **de pruebas de idoneidad ni de capacitaciones en conducción protectiva.**

En consecuencia, para efectos de la indexación del Índice de Precios al Consumidor (IPC), se tomaron como referencia las variaciones correspondientes a las vigencias 2024 (5,20%) y 2025 (5,10%). Asimismo, se consideraron las ciudades en las que efectivamente se realizaron contrataciones durante la vigencia 2024 y que, a su vez, se proyecta contratar en la vigencia 2026.

ANALISIS DE COSTOS

COTIZACIONES

Para el presente proceso se tomarán las cotizaciones allegadas por la plataforma de SECOP II por las siguientes empresas: **ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA, SEGURIDAD ASCOR LTDA, ESCUELA COLOMBIANA DE SEGURIDAD PRIVADA ECOSEP LTDA, M&S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD, POLIGONO TACTICAL SHOOTER SAS,** además de los precios históricos indexados, donde se logra extraer la siguiente información del mercado así:

Los precios relacionados a continuación se encuentran **con IVA incluido**, **"Si Aplica"** para el caso.

LOTE 1 - REENTRENAMIENTO

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA			
		VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DÌA 2	DÌA 3	AMBULANCIA DÍA 3
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.426.600,00	1.630.400,00	2.343.700,00	1.700.000,00
VILLAVICENCIO - META	2	1.426.600,00	1.630.400,00	2.649.400,00	6.800.000,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.426.600,00	1.630.400,00	2.343.700,00	6.800.000,00
POPAYÁN - CAUCA	2	1.834.200,00	2.038.000,00	2.343.700,00	6.800.000,00
YOPAL - CASANARE	1	2.139.900,00	2.343.700,00	2.751.300,00	1.700.000,00
NEIVA - HUILA	2	1.426.600,00	1.630.400,00	2.649.400,00	3.400.000,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	1.426.600,00	1.630.400,00	2.649.400,00	3.400.000,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	1.426.600,00	1.630.400,00	2.649.400,00	6.800.000,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	1.834.200,00	2.038.000,00	2.445.600,00	3.400.000,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	2.139.900,00	2.343.700,00	2.751.300,00	4.200.000,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.834.200,00	2.038.000,00	2.751.300,00	1.700.000,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	2.139.900,00	2.343.700,00	2.853.200,00	6.800.000,00
ARMENIA - QUINDIO	2	1.834.200,00	2.038.000,00	2.649.400,00	3.400.000,00
TOTAL, EVENTOS	**31**	**22.316.100,00**	**24.965.500,00**	**33.830.800,00**	**56.900.000,00**

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA			
		VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	N/A	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DÌA 2	NA	AMBULANCIA DÍA 2
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.426.600,00	2.343.700,00		1.700.000,00
TOTAL, EVENTOS	**7**	**1.426.600,00**	**2.343.700,00**		**1.700.000,00**

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	SEGURIDAD ASCOR LTDA			
		VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DÌA 2	DÌA 3	AMBULANCIA DÍA 3
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.190.000,00	1.785.000,00	4.165.000,00	3.000.000,00
VILLAVICENCIO - META	2	1.785.000,00	1.785.000,00	3.689.000,00	3.000.000,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.309.000,00	1.904.000,00	3.570.000,00	3.000.000,00
POPAYÁN - CAUCA	2	1.190.000,00	1.785.000,00	4.403.000,00	2.700.000,00
YOPAL - CASANARE	1	*	*	*	*
NEIVA - HUILA	2	1.190.000,00	2.261.000,00	3.927.000,00	3.000.000,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	1.785.000,00	2.023.000,00	3.867.500,00	2.800.000,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	1.190.000,00	1.785.000,00	4.403.000,00	2.700.000,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	1.428.000,00	1.904.000,00	3.808.000,00	2.900.000,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	*	*	*	*
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.190.000,00	1.428.000,00	4.165.000,00	3.500.000,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	1.785.000,00	1.785.000,00	3.689.000,00	3.000.000,00
ARMENIA - QUINDIO	2	1.547.000,00	2.023.000,00	3.689.000,00	2.700.000,00
TOTAL, EVENTOS	**31**	**15.589.000,00**	**20.468.000,00**	**43.375.500,00**	**32.300.000,00**

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	SEGURIDAD ASCOR LTDA			
		VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	N/A	VALOR UNITARIO SIN IVA

		DIA 1	DÌA 2	NA	AMBULANCIA DÍA 2
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.190.000,00	1.785.000,00		3.000.000,00
TOTAL, EVENTOS	**7**	**1.190.000,00**	**1.785.000,00**		**3.000.000,00**

NOTA: * No cotizo en estas ciudades

		ESCUELA COLOMBIANA DE SEGURIDAD PRIVADA ECOSEP LTDA			
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DÌA 2	DÌA 3	AMBULANCIA DÍA 3
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
VILLAVICENCIO - META	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
POPAYÁN - CAUCA	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
YOPAL - CASANARE	1	*	*	*	*
NEIVA - HUILA	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	*	*	*	*
VALLEDUPAR - CESAR	4	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
ARMENIA - QUINDIO	2	3.570.000,00	3.570.000,00	3.570.000,00	2.900.000,00
TOTAL, EVENTOS	**31**	**39.270.000,00**	**39.270.000,00**	**39.270.000,00**	**31.900.000,00**

		ESCUELA COLOMBIANA DE SEGURIDAD PRIVADA ECOSEP LTDA			
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	N/A	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DÌA 2	NA	AMBULANCIA DÍA 2
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	3.570.000,00	3.570.000,00		2.900.000,00
TOTAL, EVENTOS	**7**	**3.570.000,00**	**3.570.000,00**		**2.900.000,00**

NOTA: * No cotizo en estas ciudades

		M&S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD			
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DÌA 2	DÌA 3	AMBULANCIA DÍA 3
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.783.250,00	1.834.200,00	2.955.100,00	1.900.000,00
VILLAVICENCIO - META	2	1.783.250,00	1.834.200,00	3.057.000,00	1.900.000,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.681.350,00	1.834.200,00	2.853.200,00	1.900.000,00
POPAYÁN - CAUCA	2	1.936.100,00	2.343.700,00	2.955.100,00	1.900.000,00
YOPAL - CASANARE	1	2.445.600,00	2.598.450,00	3.260.800,00	1.900.000,00
NEIVA - HUILA	2	1.630.400,00	1.834.200,00	3.057.000,00	1.900.000,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	1.681.350,00	1.834.200,00	3.158.900,00	1.900.000,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	1.681.350,00	2.139.900,00	3.057.000,00	1.900.000,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	1.936.100,00	2.343.700,00	2.853.200,00	1.900.000,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	2.343.700,00	2.700.350,00	3.260.800,00	2.300.000,00

CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.987.050,00	2.343.700,00	3.362.700,00	1.700.000,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	2.445.600,00	2.700.350,00	3.566.500,00	1.900.000,00
ARMENIA - QUINDIO	2	1.987.050,00	2.496.550,00	3.158.900,00	1.900.000,00
TOTAL, EVENTOS	**31**	**25.322.150,00**	**28.837.700,00**	**40.556.200,00**	**24.900.000,00**

		M&S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD			
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**N/A**	**VALOR UNITARIO SIN IVA**
		DIA 1	**DÌA 2**	**NA**	**AMBULANCIA DÍA 2**
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.681.350,00	2.445.600,00		1.900.000,00
TOTAL, EVENTOS	**7**	**1.681.350,00**	**2.445.600,00**		**1.900.000,00**

		POLIGONO TACTICAL SHOOTER SAS			
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO SIN IVA**
		DIA 1	**DÌA 2**	**DÌA 3**	**AMBULANCIA DÍA 3**
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
VILLAVICENCIO - META	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
POPAYÁN - CAUCA	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
YOPAL - CASANARE	1	*	*	*	*
NEIVA - HUILA	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	*	*	*	*
VALLEDUPAR - CESAR	4	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
ARMENIA - QUINDIO	2	3.332.000,00	3.332.000,00	3.332.000,00	2.800.000,00
TOTAL, EVENTOS	**31**	**36.652.000,00**	**36.652.000,00**	**36.652.000,00**	**30.800.000,00**

		POLIGONO TACTICAL SHOOTER SAS			
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**N/A**	**VALOR UNITARIO SIN IVA**
		DIA 1	**DÌA 2**	**NA**	**AMBULANCIA DÍA 2**
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026					
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	3.332.000,00	3.332.000,00		2.800.000,00
TOTAL, EVENTOS	**7**	**3.332.000,00**	**3.332.000,00**		**2.800.000,00**

NOTA: * No cotizaron en estas ciudades

LOTE 2 – PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIÓN DE CONDUCCIÓN PROTECTIVA

		ACADEMIA DE SEGURIDAD AUTONOMA LTDA		
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**
		DIA 1	**DIA 2**	**DIA 3**

LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA				
BARRANCABERMEJA	1	$ 2.649.400	$ 1.426.600	$ 2.853.200
BOGOTÁ	9	$ 2.649.400	$ 1.426.600	$ 2.853.200
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 2.649.400	$ 1.426.600	$ 2.853.200
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 2.649.400	$ 1.630.400	$ 2.853.200
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 2.853.200	$ 1.528.500	$ 2.853.200
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 2.853.200	$ 1.426.600	$ 2.853.200
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 2.853.200	$ 1.426.600	$ 2.853.200
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 2.649.400	$ 1.426.600	$ 2.853.200
ICONONZO	1	$ 2.853.200	$ 1.426.600	$ 2.853.200
MEDELLIN - ANTIOQUIA	5	$ 2.649.400	$ 1.630.400	$ 2.853.200
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 2.853.200	$ 1.528.500	$ 2.853.200
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 2.853.200	$ 1.426.600	$ 2.853.200
VILLAVICENCIO - META	2	$ 2.649.400	$ 1.426.600	$ 2.853.200
TOTAL JORNADAS	**37**	**35.665.000,00**	**19.157.200,00**	**$ 37.091.600**

		SEGURIDAD ASCOR LTDA		
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		DIA 1	DIA 2	DIA 3
BARRANCABERMEJA	1	$ 2.499.000	$ 2.499.000	$ 5.117.000
BOGOTÁ	9	$ 2.380.000	$ 2.380.000	$ 5.355.000
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 2.618.000	$ 2.618.000	$ 4.760.000
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 2.380.000	$ 2.380.000	$ 5.355.000
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 2.499.000	$ 2.499.000	$ 4.760.000
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 2.618.000	$ 2.618.000	$ 4.879.000
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 2.975.000	$ 2.975.000	$ 4.760.000
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 2.380.000	$ 2.380.000	$ 5.355.000
ICONONZO	1	$ 2.618.000	$ 2.618.000	$ 4.998.000
MEDELLIN - ANTIOQUIA	5	$ 2.380.000	$ 2.380.000	$ 5.117.000
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 2.618.000	$ 2.618.000	$ 4.998.000
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 2.499.000	$ 2.499.000	$ 5.355.000
VILLAVICENCIO - META	2	$ 2.380.000	$ 2.380.000	$ 5.236.000
TOTAL, JORNADAS	**37**	**32.844.000,00**	**32.844.000,00**	**$ 66.045.000**

		ESCUELA COLOMBIANA DE SEGURIDAD PRIVADA ECOSEP LTDA		
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		DIA 1	DIA 2	DIA 3
BARRANCABERMEJA	1	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
BOGOTÁ	9	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000

GUAJIRA - FONSECA	2	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
ICONONZO	1	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
MEDELLIN - ANTIOQUIA	5	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
VILLAVICENCIO - META	2	$ 4.522.000	$ 4.522.000	$ 4.522.000
TOTAL, JORNADAS	**37**	**58.786.000,00**	**58.786.000,00**	**$ 58.786.000**

		M&S CAPACITACIONES EN SEGURIDAD		
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		**DIA 1**	**DIA 2**	**DIA 3**
BARRANCABERMEJA	1	$ 3.057.000	$ 1.732.300	$ 3.057.000
BOGOTÁ	9	$ 3.057.000	$ 1.732.300	$ 3.057.000
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 3.057.000	$ 1.732.300	$ 3.057.000
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 3.057.000	$ 2.038.000	$ 3.057.000
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 3.260.800	$ 1.936.100	$ 3.057.000
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 3.362.700	$ 1.732.300	$ 3.057.000
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 3.362.700	$ 1.732.300	$ 3.057.000
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 3.057.000	$ 1.732.300	$ 3.057.000
ICONONZO	1	$ 3.260.800	$ 1.732.300	$ 3.057.000
MEDELLIN - ANTIOQUIA	5	$ 3.057.000	$ 2.038.000	$ 3.057.000
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 3.260.800	$ 1.936.100	$ 3.057.000
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 3.362.700	$ 1.732.300	$ 3.057.000
VILLAVICENCIO - META	2	$ 3.057.000	$ 1.732.300	$ 2.853.200
TOTAL, JORNADAS	**37**	**41.269.500,00**	**23.538.900,00**	**$ 39.537.200**

		POLIGONO TACTICAL SHOOTER SAS		
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		**DIA 1**	**DIA 2**	**DIA 3**
BARRANCABERMEJA	1	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
BOGOTÁ	9	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
ICONONZO	1	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
MEDELLIN - ANTIOQUIA	5	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
VILLAVICENCIO - META	2	$ 3.689.000	$ 3.689.000	$ 3.689.000
TOTAL, JORNADAS	**37**	**47.957.000,00**	**47.957.000,00**	**$ 47.957.000**

ANALISIS DE LAS COTIZACIONES – LOTE 1

Con la información contenida en el cuadro relacionado en el punto anterior **(COTIZACIONES)**, se procede a calcular las métricas entre los precios que será tenida en cuenta para establecer el criterio económico para determinar el precio techo más favorable para la administración, para ello el comité económico realizó los siguientes cálculos:

• PROMEDIO entre los precios cotizados y el histórico indexado
• MEDIA ARMONICA determinada entre los precios cotizados y el histórico indexado
• MEDIA GEOMETRICA determinada entre los precios cotizados y el histórico indexado
• DESVIACIÓN ESTANDAR determinada entre los precios cotizados y el histórico indexado
• PORCENTAJE DE DISPERSION entre las cotizaciones y el histórico indexado

LOTE 1 REENTRENAMIENTO

MÉTRICA DE PROMEDIO

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL
		DIA 1		DIA 2		DIA 3			AMBULANCIA		
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS		REENTRENAMIENTO									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	2.113.894,00	**14.797.258,00**	2.255.519,00	**15.788.633,00**	3.166.209,00	**22.163.463,00**	**52.749.354,00**	2.418.551,00	**16.929.857,00**	69.679.211,00
VILLAVICENCIO - META	2	2.379.370,00	**4.758.740,00**	2.430.320,00	**4.860.640,00**	3.259.480,00	**6.518.960,00**	**16.138.340,00**	3.480.000,00	**6.960.000,00**	23.098.340,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	2.116.744,00	**4.233.488,00**	2.275.352,00	**4.550.704,00**	3.050.059,00	**6.100.118,00**	**14.884.310,00**	3.268.551,00	**6.537.102,00**	21.421.412,00
NEIVA - HUILA	2	2.088.419,00	**4.176.838,00**	2.334.852,00	**4.669.704,00**	3.194.475,00	**6.388.950,00**	**15.235.492,00**	2.701.884,00	**5.403.768,00**	20.639.260,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	2.196.077,00	**4.392.154,00**	2.295.185,00	**4.590.370,00**	3.201.542,00	**6.403.084,00**	**15.385.608,00**	2.668.551,00	**5.337.102,00**	20.722.710,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	2.239.990,00	**4.479.980,00**	2.491.460,00	**4.982.920,00**	3.402.280,00	**6.804.560,00**	**16.267.460,00**	3.420.000,00	**6.840.000,00**	23.107.460,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	2.420.060,00	**4.840.120,00**	2.637.540,00	**5.275.080,00**	3.201.760,00	**6.403.520,00**	**16.518.720,00**	2.780.000,00	**5.560.000,00**	22.078.720,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	2.553.422,00	**5.106.844,00**	2.665.512,00	**5.331.024,00**	3.109.110,00	**6.218.220,00**	**16.656.088,00**	2.882.261,00	**5.764.522,00**	22.420.610,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.670.417,00	**1.670.417,00**	1.936.567,00	**1.936.567,00**	3.426.333,00	**3.426.333,00**	**7.033.317,00**	2.300.000,00	**2.300.000,00**	9.333.317,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	2.442.335,00	**9.769.340,00**	2.518.760,00	**10.075.040,00**	3.273.692,00	**13.094.768,00**	**32.939.148,00**	3.268.551,00	**13.074.204,00**	46.013.352,00
ARMENIA - QUINDIO	2	2.275.294,00	**4.550.588,00**	2.473.510,00	**4.947.020,00**	3.171.792,00	**6.343.584,00**	**15.841.192,00**	2.651.884,00	**5.303.768,00**	21.144.960,00
TOTAL, EVENTOS	**28**	**24.496.022,00**	**62.775.767,00**	**26.314.577,00**	**67.007.702,00**	**35.456.732,00**	**89.865.560,00**	**219.649.029,00**	**31.840.233,00**	**80.010.323,00**	**299.659.352,00**

MÉTRICA PROMEDIO

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	N/A	N/A	VALOR TOTAL POR LOS DOS DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL
		DIA 1		DIA 2					AMBULANCIA		
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	6	2.096.910,00	**12.581.460,00**	2.684.625,00	**16.107.750,00**	N/A	N/A	**28.689.210,00**	2.418.551,00	**14.511.306,00**	**43.200.516,00**

TOTAL, EVENTOS	**6**	2.096.910,00	**12.581.460,00**	2.684.625,00	**16.107.750,00**	N/A	N/A	**28.689.210,00**	2.418.551,00	**14.511.306,00**	**43.200.516,00**
									LOTE 1 REENTRENAMIENTO		**342.859.868,00**

MÉTRICA MEDIA GEOMETRICA											
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL**	**VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO SIN IVA**	**VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS**	**PRESUPUESTO TOTAL**
		DIA 1		**DIA 2**		**DIA 3**			**AMBULANCIA**		
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS		**REENTRENAMIENTO**									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.917.778,00	**13.424.446,00**	2.107.906,00	**14.755.342,00**	3.108.921,00	**21.762.447,00**	49.942.235,00	2.362.770,00	**16.539.390,00**	66.481.625,00
VILLAVICENCIO - META	2	2.220.778,00	**4.441.556,00**	2.293.773,00	**4.587.546,00**	3.237.017,00	**6.474.034,00**	15.503.136,00	3.159.279,00	**6.318.558,00**	21.821.694,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.929.470,00	**3.858.940,00**	2.130.702,00	**4.261.404,00**	3.012.394,00	**6.024.788,00**	14.145.132,00	2.976.903,00	**5.953.806,00**	20.098.938,00
NEIVA - HUILA	2	1.889.348,00	**3.778.696,00**	2.192.611,00	**4.385.222,00**	3.159.939,00	**6.319.878,00**	14.483.796,00	2.652.119,00	**5.304.238,00**	19.788.034,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	2.031.832,00	**4.063.664,00**	2.152.340,00	**4.304.680,00**	3.169.181,00	**6.338.362,00**	14.706.706,00	2.621.798,00	**5.243.596,00**	19.950.302,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	2.023.840,00	**4.047.680,00**	2.365.592,00	**4.731.184,00**	3.353.613,00	**6.707.226,00**	15.486.090,00	3.093.403,00	**6.186.806,00**	21.672.896,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	2.270.362,00	**4.540.724,00**	2.551.698,00	**5.103.396,00**	3.161.969,00	**6.323.938,00**	15.968.058,00	2.731.727,00	**5.463.454,00**	21.431.512,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	2.416.600,00	**4.833.200,00**	2.531.687,00	**5.063.374,00**	3.088.063,00	**6.176.126,00**	16.072.700,00	2.804.377,00	**5.608.754,00**	21.681.454,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.630.800,00	**1.630.800,00**	1.896.465,00	**1.896.465,00**	3.377.643,00	**3.377.643,00**	6.904.908,00	2.162.662,00	**2.162.662,00**	9.067.570,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	2.313.969,00	**9.255.876,00**	2.388.442,00	**9.553.768,00**	3.248.443,00	**12.993.772,00**	31.803.416,00	2.976.903,00	**11.907.612,00**	43.711.028,00
ARMENIA - QUINDIO	2	2.127.219,00	**4.254.438,00**	2.351.679,00	**4.703.358,00**	3.144.320,00	**6.288.640,00**	15.246.436,00	2.605.954,00	**5.211.908,00**	20.458.344,00

TOTAL, EVENTOS	**28**	**22.771.996,00**	**58.130.020,00**	**4.962.895,00**	**63.345.739,00**	**35.061.503,00**	**88.786.854,00**	**210.262.613,00**	**30.147.895,00**	**75.900.784,00**	**286.163.397,00**

MÉTRICA MEDIA GEOMÉTRICA

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	N/A	N/A	VALOR TOTAL DE LOS DOS DÍAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL
		DIA 1		DIA 2					AMBULANCIA		
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		**USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026**									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	6	1.899.062,00	11.394.372,00	2.615.667,00	15.694.002,00	N/A	N/A	**27.088.374,00**	2.362.770,00	14.176.620,00	41.264.994,00
TOTAL, EVENTOS	**6**	**1.899.062,00**	**11.394.372,00**	**2.615.667,00**	**15.694.002,00**			27.088.374,00	**2.362.770,00**	**14.176.620,00**	**41.264.994,00**
									LOTE 1 REENTRENAMIENTO		**327.428.391,00**

MÉTRICA MEDIA ARMÒNICA

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL

		DIA 1		DIA 2		DIA 3			AMBULANCIA		
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS		**REENTRENAMIENTO**									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.761.518,00	**12.330.626,00**	1.984.886,00	**13.894.202,00**	3.052.782,00	**21.369.474,00**	**47.594.302,00**	2.305.851,00	**16.140.957,00**	63.735.259,00
VILLAVICENCIO - META	2	2.081.428,00	**4.162.856,00**	2.174.859,00	**4.349.718,00**	3.213.635,00	**6.427.270,00**	**14.939.844,00**	2.926.238,00	**5.852.476,00**	20.792.320,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.783.726,00	**3.567.452,00**	2.008.146,00	**4.016.292,00**	2.973.945,00	**5.947.890,00**	**13.531.634,00**	2.776.621,00	**5.553.242,00**	19.084.876,00
NEIVA - HUILA	2	1.734.743,00	**3.469.486,00**	2.065.474,00	**4.130.948,00**	3.125.879,00	**6.251.758,00**	**13.852.192,00**	2.599.699,00	**5.199.398,00**	19.051.590,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	1.898.717,00	**3.797.434,00**	2.029.128,00	**4.058.256,00**	3.136.721,00	**6.273.442,00**	**14.129.132,00**	2.573.154,00	**5.146.308,00**	19.275.440,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	1.840.742,00	**3.681.484,00**	2.251.122,00	**4.502.244,00**	3.307.071,00	**6.614.142,00**	**14.797.870,00**	2.864.155,00	**5.728.310,00**	20.526.180,00
B/QUILLA - ATLÁNTICO	2	2.134.735,00	**4.269.470,00**	2.471.827,00	**4.943.654,00**	3.120.673,00	**6.241.346,00**	**15.454.470,00**	2.677.761,00	**5.355.522,00**	20.809.992,00
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	2.274.729,00	**4.549.458,00**	2.379.734,00	**4.759.468,00**	3.066.754,00	**6.133.508,00**	**15.442.434,00**	2.736.622,00	**5.473.244,00**	20.915.678,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.588.317,00	**1.588.317,00**	1.854.562,00	**1.854.562,00**	3.329.853,00	**3.329.853,00**	**6.772.732,00**	2.051.724,00	**2.051.724,00**	8.824.456,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	2.189.374,00	**8.757.496,00**	2.254.538,00	**9.018.152,00**	3.222.000,00	**12.888.000,00**	**30.663.648,00**	2.776.621,00	**11.106.484,00**	41.770.132,00
ARMENIA - QUINDIO	2	2.000.704,00	**4.001.408,00**	2.230.797,00	**4.461.594,00**	3.116.338,00	**6.232.676,00**	**14.695.678,00**	2.558.640,00	**5.117.280,00**	19.812.958,00
TOTAL, EVENTOS	**28**	**21.288.733,00**	**54.175.487,00**	**23.705.073,00**	**59.989.090,00**	**34.665.651,00**	**87.709.359,00**	**201.873.936,00**	**28.847.086,00**	**72.724.945,00**	**274.598.881,00**

MÉTRICA MEDIA ARMÒNICA

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	N/A	N/A	VALOR TOTAL DE LOS DOS DIAS INCLUIDO	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL

								IVA (SI APLICA)			
		DIA 1		DIA 2					AMBULANCIA		
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		**USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026**									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	6	1.744.115,00	10.464.690,00	2.546.637,00	15.279.822,00	N/A	N/A	**25.744.512,00**	2.204.423,00	13.226.538,00	38.971.050,00
TOTAL, EVENTOS	**6**	**1.744.115,00**	**10.464.690,00**	**2.546.637,00**	**15.279.822,00**			25.744.512,00	**2.204.423,00**	**13.226.538,00**	**38.971.050,00**
										LOTE 1 REENTRENAMAMIENTO	**313.569.931,00**

		MÉTRICA DESVIACIÓN ESTANDAR									
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL**	**VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO SIN IVA AMBULANCIA**	**VALOR TOTAL AMBULANCIAS PARA DIA 3 POR LOS EVENTOS**	**PRESUPUESTO TOTAL**
		DIA 1		**DIA 2**		**DIA 3**			**AMBULANCIA**		
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS		**REENTRENAMIENTO**									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	963.992,00	**6.747.944,00**	860.255,00	**6.021.785,00**	604.865,00	**4.234.055,00**	**17.003.784,00**	507.205,00	**3.550.435,00**	20.554.219,00
VILLAVICENCIO - META	2	887.864,00	**1.775.728,00**	839.472,00	**1.678.944,00**	373.996,00	**747.992,00**	**4.202.664,00**	1.705.755,00	**3.411.510,00**	7.614.174,00
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	952.863,00	**1.905.726,00**	850.495,00	**1.700.990,00**	471.363,00	**942.726,00**	**4.549.442,00**	1.627.335,00	**3.254.670,00**	7.804.112,00
NEIVA - HUILA	2	974.358,00	**1.948.716,00**	834.776,00	**1.669.552,00**	470.731,00	**941.462,00**	**4.559.730,00**	501.465,00	**1.002.930,00**	5.562.660,00
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	900.696,00	**1.801.392,00**	842.958,00	**1.685.916,00**	452.394,00	**904.788,00**	**4.392.096,00**	486.979,00	**973.958,00**	5.366.054,00
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	1.003.750,00	**2.007.500,00**	804.221,00	**1.608.442,00**	586.610,00	**1.173.220,00**	**4.789.162,00**	1.726.731,00	**3.453.462,00**	8.242.624,00
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	862.047,00	**1.724.094,00**	683.466,00	**1.366.932,00**	492.618,00	**985.236,00**	**4.076.262,00**	487.442,00	**974.884,00**	5.051.146,00

FLORENCIA - CAQUETÁ	2	803.489,00	**1.606.978,00**	776.626,00	**1.553.252,00**	358.133,00	**716.266,00**	**3.876.496,00**	711.720,00	**1.423.440,00**	5.299.936,00
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	345.390,00	**345.390,00**	380.651,00	**380.651,00**	578.892,00	**578.892,00**	**1.304.933,00**	848.528,00	**848.528,00**	2.153.461,00
VALLEDUPAR - CESAR	4	786.558,00	**3.146.232,00**	781.219,00	**3.124.876,00**	395.538,00	**1.582.152,00**	**7.853.260,00**	1.627.335,00	**6.509.340,00**	14.362.600,00
ARMENIA - QUINDIO	2	856.329,00	**1.712.658,00**	766.476,00	**1.532.952,00**	411.657,00	**823.314,00**	**4.068.924,00**	483.896,00	**967.792,00**	5.036.716,00
TOTAL, EVENTOS	**28**	**9.487.734,00**	**24.722.358,00**	**8.420.615,00**	**22.324.292,00**	**5.196.797,00**	**13.630.103,00**	**60.676.753,00**	**10.714.391,00**	**26.370.949,00**	**87.047.702,00**

MÉTRICA DESVIACIÓN ESTANDAR

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	N/A	N/A	VALOR TOTAL DE LOS DOS DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA SIN IVA	VALOR TOTAL DE LAS AMBULANCIAS PARA DIA TRES POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL
		DIA 1		DIA 2					AMBULANCIA		
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		**USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026**									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	6	970.543,00	5.823.258,00	603.945,00	3.623.670,00	N/A	N/A	**9.446.928,00**	836.845,00	5.021.070,00	14.467.998,00
TOTAL, EVENTOS	**6**	**970.543,00**	**5.823.258,00**	**603.945,00**	**3.623.670,00**				**836.845,00**	**5.021.070,00**	**14.467.998,00**

									LOTE 1 REENTRENAMIENTO	101.515.700,00

MÉTRICA PORCENTAJE DE DISPERSIÒN (DESVIACIÓN ESTANDAR / PROMEDIO) DE LAS COTIZACIONES					
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DIA 2	DIA 3	AMBULANCIA
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS		REENTRENAMIENTO			
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	46%	38%	19%	21%
VILLAVICENCIO - META	2	37%	35%	11%	49%
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	45%	37%	15%	50%
NEIVA - HUILA	2	47%	36%	15%	19%
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	41%	37%	14%	18%
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	45%	32%	17%	50%
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	36%	26%	15%	18%
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	31%	29%	12%	25%
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	21%	20%	17%	37%
VALLEDUPAR - CESAR	4	32%	31%	12%	50%
ARMENIA - QUINDIO	2	38%	31%	13%	18%

MÉTRICA PORCENTAJE DE DISPERSIÒN (DESVIACIÓN ESTANDAR / PROMEDIO) DE LAS COTIZACIONES					
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	N/A	VALOR UNITARIO SIN IVA
		DIA 1	DIA 2		AMBULANCIA
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026			

BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	6	46%	22%	N/A	35%

LOTE No. 2 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA

ANALISIS DE LAS COTIZACIONES LOTE 2 - PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA

Con la información contenida en el cuadro relacionado en el punto anterior **(COTIZACIONES)**, se procede a calcular las métricas entre los precios que será tenida en cuenta para establecer el criterio económico para determinar el precio techo más favorable para la administración, para ello el comité económico realizó los siguientes cálculos:

• PROMEDIO entre los precios cotizados
• MEDIA ARMONICA determinada entre los precios cotizados
• MEDIA GEOMETRICA determinada entre los precios cotizados
• DESVIACIÓN ESTANDAR determinada entre los precios cotizados
• PORCENTAJE DE DISPERSION entre las cotizaciones

MÉTRICA PROMEDIO						
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS	VALOR TOTAL POR LA CANTIDAD DE EVENTOS
		DIA 1	DIA 2	DIA 3		
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA				
BARRANCABERMEJA	1	3.283.280	2.773.780,00	3.847.640	9.904.700,00	**9.904.700,00**
BOGOTÁ	9	3.259.480	2.749.980,00	3.895.240	9.904.700,00	**89.142.300,00**
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	3.307.080	2.797.580,00	3.776.240	9.880.900,00	**19.761.800,00**
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	3.259.480	2.851.880,00	3.895.240	10.006.600,00	**30.019.800,00**
CAREPA - ANTIOQUIA	3	3.364.800	2.834.920,00	3.776.240	9.975.960,00	**29.927.880,00**
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	3.408.980	2.797.580,00	3.800.040	10.006.600,00	**20.013.200,00**
GUAJIRA - FONSECA	2	3.480.380	2.868.980,00	3.776.240	10.125.600,00	**20.251.200,00**
IBAGUÉ - TOLIMA	2	3.259.480	2.749.980,00	3.895.240	9.904.700,00	**19.809.400,00**
ICONONZO	1	3.388.600	2.797.580,00	3.823.840	10.010.020,00	**10.010.020,00**
MEDELLIN - ANTIOQUIA	3	3.259.480	2.851.880,00	3.847.640	9.959.000,00	**29.877.000,00**
POPAYÁN - CAUCA	4	3.388.600	2.858.720,00	3.823.840	10.071.160,00	**40.284.640,00**
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	3.385.180	2.773.780,00	3.895.240	10.054.200,00	**10.054.200,00**
VILLAVICENCIO - META	2	3.259.480	2.749.980,00	3.830.680	9.840.140,00	**19.680.280,00**
TOTAL, JORNADAS	**35**	**$ 43.304.300**	**$36.456.620,00**	**$ 49.883.360**	**$ 129.644.280**	**$348.736.420,00**

MÉTRICA MEDIA GEOMÉTRICA

CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS	VALOR TOTAL POR LA CANTIDAD DE EVENTOS
		DIA 1	DIA 2	DIA 3		
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA				
BARRANCABERMEJA	1	$ 3.203.979	2.526.889,00	$ 3.752.982	$ 9.483.850,00	**9.483.850,00**
BOGOTÁ	9	$ 3.172.867	2.502.351,00	$ 3.787.261	$ 9.462.479,00	**85.162.311,00**
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 3.233.928	2.550.509,00	$ 3.699.089	$ 9.483.526,00	**18.967.052,00**
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 3.172.867	2.654.990,00	$ 3.787.261	$ 9.615.118,00	**28.845.354,00**
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 3.294.067	2.619.629,00	$ 3.699.089	$ 9.612.785,00	**28.838.355,00**
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 3.345.383	2.550.509,00	$ 3.717.402	$ 9.613.294,00	**19.226.588,00**
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 3.432.016	2.616.558,00	$ 3.699.089	$ 9.747.663,00	**19.495.326,00**
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 3.172.867	2.502.351,00	$ 3.787.261	$ 9.462.479,00	**18.924.958,00**
ICONONZO	1	$ 3.324.858	2.550.509,00	$ 3.735.361	$ 9.610.728,00	**9.610.728,00**
MEDELLIN - ANTIOQUIA	3	$ 3.172.867	2.654.990,00	$ 3.752.982	$ 9.580.839,00	**28.742.517,00**
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 3.324.858	2.644.115,00	$ 3.735.361	$ 9.704.334,00	**38.817.336,00**
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 3.314.402	2.526.889,00	$ 3.787.261	$ 9.628.552,00	**9.628.552,00**
VILLAVICENCIO - META	2	$ 3.172.867	2.502.351,00	$ 3.718.610	$ 9.393.828,00	**18.787.656,00**
TOTAL, JORNADAS	**35**	**42.337.826**	**33.402.640,00**	**$ 48.659.009**	**$ 124.399.475**	**$334.530.583,00**

MÉTRICA MEDIA ARMÒNICA						
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS	VALOR TOTAL POR LA CANTIDAD DE EVENTOS
		DIA 1	DIA 2	DIA 3		
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA				
BARRANCABERMEJA	1	$ 3.130.989	2.303.498,00	$ 3.662.344	$ 9.096.831,00	**9.096.831,00**
BOGOTÁ	9	$ 3.092.247	2.282.459,00	$ 3.685.792	$ 9.060.498,00	**81.544.482,00**
BUCARAMANGA - ANTANDER	2	$ 3.167.062	2.322.964,00	$ 3.623.443	$ 9.113.469,00	**18.226.938,00**
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 3.092.247	2.479.656,00	$ 3.685.792	$ 9.257.695,00	**27.773.085,00**
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 3.226.776	2.423.519,00	$ 3.623.443	$ 9.273.738,00	**27.821.214,00**
CÚCUTA - NORTE ANTANDER	2	$ 3.285.039	2.322.964,00	$ 3.636.948	$ 9.244.951,00	**18.489.902,00**
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 3.387.039	2.373.508,00	$ 3.623.443	$ 9.383.990,00	**18.767.980,00**
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 3.092.247	2.282.459,00	$ 3.685.792	$ 9.060.498,00	**18.120.996,00**
ICONONZO	1	$ 3.265.103	2.322.964,00	$ 3.649.904	$ 9.237.971,00	**9.237.971,00**
MEDELLIN - ANTIOQUIA	3	$ 3.092.247	2.479.656,00	$ 3.662.344	$ 9.234.247,00	**27.702.741,00**
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 3.265.103	2.445.075,00	$ 3.649.904	$ 9.360.082,00	**37.440.328,00**
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 3.246.245	2.303.498,00	$ 3.685.792	$ 9.235.535,00	**9.235.535,00**
VILLAVICENCIO - META	2	$ 3.092.247	2.282.459,00	$ 3.612.273	$ 8.986.979,00	**17.973.958,00**

TOTAL, JORNADAS	**35**	**$ 41.434.591**	**30.624.679,00**	**$ 47.487.214**	**$ 119.546.484**	**$321.431.961,00**

MÉTRICA DESVIACIÒN ESTANDAR						
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS**	**VALOR TOTAL POR LA CANTIDAD DE EVENTOS**
		DIA 1	**DIA 2**	**DIA 3**		
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		**LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA**				
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	1	$ 732.635	1.083.250,00	$ 933.248	$ 2.749.133,00	**2.749.133,00**
BOGOTÁ	9	$ 770.081	1.178.618,00	$ 933.248	$ 2.881.947,00	**25.937.523,00**
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	$ 719.973	1.167.468,00	$ 761.690	$ 2.649.131,00	**5.298.262,00**
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	$ 770.081	1.083.250,00	$ 933.248	$ 2.786.579,00	**8.359.737,00**
CAREPA - ANTIOQUIA	3	$ 702.336	1.113.835,00	$ 761.690	$ 2.577.861,00	**7.733.583,00**
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	$ 671.403	1.167.468,00	$ 793.262	$ 2.632.133,00	**5.264.266,00**
GUAJIRA - FONSECA	2	$ 598.516	1.165.217,00	$ 761.690	$ 2.525.423,00	**5.050.846,00**
IBAGUÉ - TOLIMA	2	$ 770.081	1.178.618,00	$ 933.248	$ 2.881.947,00	**5.763.894,00**
ICONONZO	1	$ 674.039	1.167.468,00	$ 826.371	$ 2.667.878,00	**2.667.878,00**
MEDELLIN - ANTIOQUIA	3	$ 770.081	1.083.250,00	$ 860.840	$ 2.714.171,00	**8.142.513,00**
POPAYÁN - CAUCA	4	$ 674.039	1.107.657,00	$ 826.371	$ 2.608.067,00	**10.432.268,00**
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	$ 700.498	1.172.090,00	$ 933.248	$ 2.805.836,00	**2.805.836,00**
VILLAVICENCIO - META	2	$ 770.081	1.178.618,00	$ 936.361	$ 2.885.060,00	**5.770.120,00**
TOTAL, JORNADAS	**35**	**$ 9.323.844**	**14.846.807,00**	**$ 11.194.515**	**$ 35.365.166**	**$95.975.859,00**

MÉTRICA PORCENTAJE DE DISPERSIÒN (DESVIACIÓN ESTANDAR / PROMEDIO) DE LAS COTIZACIONES				
CIUDADES	**CANTIDAD DE EVENTOS**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**	**VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)**
		DIA 1	**DIA 2**	**DIA 3**
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		**LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA**		
BARRANCABERMEJA	1	22%	39%	24%
BOGOTÁ	9	24%	43%	24%
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	22%	42%	20%
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	24%	38%	24%
CAREPA - ANTIOQUIA	3	21%	39%	20%
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	20%	42%	21%
GUAJIRA - FONSECA	2	17%	41%	20%
IBAGUÉ - TOLIMA	2	24%	43%	24%
ICONONZO	1	20%	42%	22%
MEDELLIN - ANTIOQUIA	3	24%	38%	22%
POPAYÁN - CAUCA	4	20%	39%	22%

PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	21%	42%	24%
VILLAVICENCIO - META	2	24%	43%	24%

PRECIO TECHO LOTE 1 REENTRENAMIENTO

El Comité Económico Estructurador, una vez analizados los precios del mercado previamente señalados y teniendo en cuenta los criterios definidos para la determinación del precio techo, establece la aplicación de la **media armónica** como métrica de referencia, por las siguientes razones:

En el marco del análisis del sector y del estudio de mercado adelantado para el presente proceso de contratación, se identificó la necesidad de emplear una medida que permitiera obtener valores representativos ajustados a la realidad del mercado. En este sentido, la media armónica se incorpora como una herramienta técnica idónea para dicho propósito.

La elección de esta métrica responde al comportamiento observado en los datos recolectados, en los cuales se evidencian variaciones significativas entre los valores unitarios reportados por ciudad y por día, así como diferencias en los costos asociados a servicios complementarios, como el servicio de ambulancia.
Bajo este escenario, la media armónica resulta especialmente pertinente, en la medida en que otorga mayor peso a los valores más bajos, evitando que valores atípicamente altos distorsionen el resultado final. Esto permite obtener una estimación más equilibrada, prudente y acorde con las condiciones reales del mercado, aspecto fundamental en los procesos de contratación pública.

De igual forma, al comparar los resultados obtenidos mediante la media aritmética, la media geométrica y la media armónica, se evidencia que esta última arroja valores más conservadores. Esta característica contribuye al fortalecimiento del principio de eficiencia en el uso de los recursos públicos, al proporcionar un referente económico más ajustado para la estructuración del presupuesto oficial.

En términos prácticos, la aplicación de la media armónica permite mitigar riesgos asociados a la sobreestimación de precios, favorece la transparencia del proceso y promueve condiciones más competitivas entre los posibles oferentes. Asimismo, garantiza la adopción de criterios técnicos sólidos en la definición del valor del proceso contractual.

En consecuencia, el uso de esta medida no solo cuenta con un respaldo estadístico, sino que también responde a la necesidad de salvaguardar el interés público, asegurando que los recursos sean gestionados de manera eficiente, responsable y en concordancia con la dinámica del mercado, quedando los precios techo de la siguiente manera:

PRECIOS TECHO											
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL DE LAS AMBULANCIAS PARA DIA TRES POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL
		DIA 1		DIA 2		DIA 3			AMBULANCIA		
LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS		REENTRENAMIENTO									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	7	1.761.518,00	**12.330.626,00**	1.984.886,00	**13.894.202,00**	3.052.782,00	**21.369.474,00**	**47.594.302,00**	2.305.851,00	**16.140.957,00**	**63.735.259,00**
VILLAVICENCIO - META	2	2.081.428,00	**4.162.856,00**	2.174.859,00	**4.349.718,00**	3.213.635,00	**6.427.270,00**	**14.939.844,00**	2.926.238,00	**5.852.476,00**	**20.792.320,00**
MEDELLÍN - ANTIOQUIA	2	1.783.726,00	**3.567.452,00**	2.008.146,00	**4.016.292,00**	2.973.945,00	**5.947.890,00**	**13.531.634,00**	2.776.621,00	**5.553.242,00**	**19.084.876,00**
NEIVA - HUILA	2	1.734.743,00	**3.469.486,00**	2.065.474,00	**4.130.948,00**	3.125.879,00	**6.251.758,00**	**13.852.192,00**	2.599.699,00	**5.199.398,00**	**19.051.590,00**
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	1.898.717,00	**3.797.434,00**	2.029.128,00	**4.058.256,00**	3.136.721,00	**6.273.442,00**	**14.129.132,00**	2.573.154,00	**5.146.308,00**	**19.275.440,00**
CALI - VALLE DEL CAUCA	2	1.840.742,00	**3.681.484,00**	2.251.122,00	**4.502.244,00**	3.307.071,00	**6.614.142,00**	**14.797.870,00**	2.864.155,00	**5.728.310,00**	**20.526.180,00**
BARRANQUILLA - ATLÁNTICO	2	2.134.735,00	**4.269.470,00**	2.471.827,00	**4.943.654,00**	3.120.673,00	**6.241.346,00**	**15.454.470,00**	2.677.761,00	**5.355.522,00**	**20.809.992,00**
FLORENCIA - CAQUETÁ	2	2.274.729,00	**4.549.458,00**	2.379.734,00	**4.759.468,00**	3.066.754,00	**6.133.508,00**	**15.442.434,00**	2.736.622,00	**5.473.244,00**	**20.915.678,00**
CARTAGENA - BOLÍVAR	1	1.588.317,00	**1.588.317,00**	1.854.562,00	**1.854.562,00**	3.329.853,00	**3.329.853,00**	**6.772.732,00**	2.051.724,00	**2.051.724,00**	**8.824.456,00**
VALLEDUPAR - CESAR	4	2.189.374,00	**8.757.496,00**	2.254.538,00	**9.018.152,00**	3.222.000,00	**12.888.000,00**	**30.663.648,00**	2.776.621,00	**11.106.484,00**	**41.770.132,00**
ARMENIA - QUINDIO	2	2.000.704,00	**4.001.408,00**	2.230.797,00	**4.461.594,00**	3.116.338,00	**6.232.676,00**	**14.695.678,00**	2.558.640,00	**5.117.280,00**	**19.812.958,00**
TOTAL, EVENTOS	**28**	**21.288.733,00**	**54.175.487,00**	**23.705.073,00**	**59.989.090,00**	**34.665.651,00**	**87.709.359,00**	**201.873.936,00**	**28.847.086,00**	**72.724.945,00**	**274.598.881,00**

PRECIOS TECHO											
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL	N/A	N/A	VALOR TOTAL DE LOS DOS DIAS INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO SIN IVA	VALOR TOTAL DE LAS AMBULANCIAS PARA DIA TRES POR LOS EVENTOS	PRESUPUESTO TOTAL
		DIA 1		DIA 2					AMBULANCIA		
USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026		USO CORRECTO Y SEGURO DEL ARMA 2026									
BOGOTÁ DC - CUNDINAMARCA	6	1.744.115,00	10.464.690,00	2.546.637,00	15.279.822,00	N/A	N/A	**25.744.512,00**	2.204.423,00	13.226.538,00	38.971.050,00
TOTAL, EVENTOS	**6**	**1.744.115,00**	**10.464.690,00**	**2.546.637,00**	**15.279.822,00**			**25.744.512,00**	**2.255.714,00**	**13.226.538,00**	**38.971.050,00**
									LOTE 1 REENTRENAMAMIENTO		**313.569.931,00**

PRECIO TECHO LOTE 2 - PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA

Con base en la información contenida en las cotizaciones analizadas, se realizó el cálculo de diferentes métricas estadísticas, tales como el promedio aritmético, la media geométrica, la media armónica, la desviación estándar y el porcentaje de dispersión, con el fin de identificar un valor representativo que permita establecer el precio techo más favorable para la entidad.

Al comparar los resultados obtenidos, se evidenció que:

- El promedio aritmético presenta valores más altos, al ser sensible a cotizaciones elevadas, lo que puede incrementar el precio techo y no necesariamente reflejar una condición eficiente del mercado.
- La media geométrica reduce parcialmente el efecto de valores extremos, sin embargo, continúa reflejando una tendencia intermedia que no prioriza necesariamente el principio de economía.
- La desviación estándar y el porcentaje de dispersión evidencian variabilidad en las cotizaciones (aproximadamente entre el 17% y el 24%), lo que indica diferencias relevantes entre proveedores.

En este contexto, la media armónica se considera la medida más adecuada, teniendo en cuenta que:

- Otorga mayor peso a los valores más bajos, favoreciendo la optimización de recursos.
- Reduce el impacto de valores altos o atípicos.
- Refleja de manera más conservadora el comportamiento del mercado.
- Presenta el valor total más bajo frente a las demás métricas, alineándose con el principio de economía.

En consecuencia, se adopta la **Media Armónica** como base para la determinación del precio techo, al considerarse la alternativa más adecuada para garantizar un equilibrio entre las condiciones del mercado y el uso eficiente de los recursos públicos, quedando los precios techo de la siguiente manera:

PRECIOS TECHO						
CIUDADES	CANTIDAD DE EVENTOS	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR UNITARIO INCLUIDO IVA (SI APLICA)	VALOR TOTAL DE LOS TRES DIAS	VALOR TOTAL POR LA CANTIDAD DE EVENTOS
		DIA 1	DIA 2	DIA 3		
LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA		LOTE No. 02 PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA				
BARRANCABERMEJA	1	3.130.989	2.303.498,00	3.662.344	$ 9.096.831,00	**9.096.831,00**
BOGOTÁ	9	3.092.247	2.282.459,00	3.685.792	$ 9.060.498,00	**81.544.482,00**
BUCARAMANGA - SANTANDER	2	3.167.062	2.322.964,00	3.623.443	$ 9.113.469,00	**18.226.938,00**
CALI - VALLE DEL CAUCA	3	3.092.247	2.479.656,00	3.685.792	$ 9.257.695,00	**27.773.085,00**
CAREPA - ANTIOQUIA	3	3.226.776	2.423.519,00	3.623.443	$ 9.273.738,00	**27.821.214,00**
CÚCUTA - NORTE SANTANDER	2	3.285.039	2.322.964,00	3.636.948	$ 9.244.951,00	**18.489.902,00**
GUAJIRA - FONSECA	2	3.387.039	2.373.508,00	3.623.443	$ 9.383.990,00	**18.767.980,00**
IBAGUÉ - TOLIMA	2	3.092.247	2.282.459,00	3.685.792	$ 9.060.498,00	**18.120.996,00**
ICONONZO	1	3.265.103	2.322.964,00	3.649.904	$ 9.237.971,00	**9.237.971,00**
MEDELLIN - ANTIOQUIA	3	3.092.247	2.479.656,00	3.662.344	$ 9.234.247,00	**27.702.741,00**
POPAYÁN - CAUCA	4	3.265.103	2.445.075,00	3.649.904	$ 9.360.082,00	**37.440.328,00**
PUTUMAYO - PUERTO ASIS	1	3.246.245	2.303.498,00	3.685.792	$ 9.235.535,00	**9.235.535,00**
VILLAVICENCIO - META	2	3.092.247	2.282.459,00	3.612.273	$ 8.986.979,00	**17.973.958,00**
TOTAL, JORNADAS	**35**	**41.434.591,00**	**30.624.679,00**	**47.487.214,00**	**119.546.484,00**	**321.431.961,00**

PRESUPUESTO OFICIAL, Y SU JUSTIFICACIÓN

De acuerdo con lo anterior y teniendo en cuenta todos los costos directos e indirectos que conlleva la contratación de los servicios requeridos, la Unidad Nacional de Protección establece el presupuesto oficial por un valor de **SEISCIENTOS TREINTA Y CINCO MILLONES MIL OCHOCIENTOS NOVENTA Y DOS PESOS MONEDA CORRIENTE ($635.001.892 M/CTE),** incluidos IVA y demás cargos directos e indirectos

LOTE No. 01 REENTRENAMIENTOS

El valor del presupuesto oficial será hasta por la suma de **TRESCIENTOS TRECE MILLONES QUINIENTOS SESENTA Y NUEVE MIL NOVECIENTOS TREINTA Y UN PESOS MONEDA CORRIENTE ($313.569.931 M/CTE),** incluido IVA y demás gastos directos e indirectos.

Nota: El transporte en ambulancia hace parte de los **servicios de salud**, los cuales se encuentran **excluidos de IVA** según el Estatuto Tributario (Art. 476).

LOTE 2 - PRUEBAS DE IDONEIDAD Y CAPACITACIONES DE CONDUCCION PROTECTIVA

El valor del presupuesto oficial será hasta por la suma de **TRESCIENTOS VEINTIÚN MILLONES CUATROCIENTOS TREINTA Y UN MIL NOVECIENTOS SESENTA Y UN PESOS MONEDA CORRIENTE ($321.431.961 M/CTE),** incluido IVA y demás gastos directos e indirectos.

La UNP no garantiza el pago total del PRESUPUESTO OFICIAL al adjudicatario, pues sólo recibirá como contraprestación el valor de los bienes recibidos, en concordancia al valor de la oferta presentada en la que se entiende incluido el IVA, demás impuestos, tasas, contribuciones y todos los costos directos e indirectos a que haya lugar.

ORIGINAL FIRMADO
IRMA ROCIO SABOGAL
Estructurador Económico y Financiero
Contratista - Grupo Gestión Contractual

ORIGINAL FIRMADO
ALFONSO MORENO MORENO
Estructurador Económico y Financiero
Contratista – Grupo Gestión Contractual