

CÓDIGO DE VERIFICACIÓN: B2602793459AF7-------
Verifique el contenido y confiabilidad de este certificado, ingresando a https://validacertificados.ccb.org.co/Index.html#/verificacion y digite el respectivo código
NÚMERO DE MATRÍCULA: 01090488----------
LIBRO 12: REGISTRO 00023027----------
NOMBRE: SANDOX CIENTIFICA LTDA----------
TIPO DE IDENTIFICACIÓN: NUMERO DE IDENTIFICACION TRIBUTARIA
NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN: 000008300867774----

EL SECRETARIO DE LA CAMARA DE COMERCIO DE BOGOTA

CERTIFICA:

QUE LA SIGUIENTE COPIA TEXTUAL CORRESPONDE A UN DOCUMENTO INSCRITO EN EL REGISTRO MERCANTIL, BAJO EL NUMERO, LIBRO Y FECHA INSERTOS EN EL ROTULO DE REGISTRO QUE APARECE AL FINAL DEL CERTIFICADO.----------
---

ACUERDO DE DISTRIBUICION

Sandox Cientifica Ltda 2026

Incluye:

Anexo A - Términos específicos de distribución

Anexo B - Información de contacto esencial del distribuidor Anexo C - Información de contacto esencial del fabricante Anexo D - Condiciones generales de envío

Acuerdo de distribución Entre

Guideline Geo AB & Sandox Cientifica LTDA

Este acuerdo está fechado el 25 de febrero de 2026

Este Acuerdo de Distribución ha sido realizado entre las siguientes partes:

Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Sweden, ("Manufacturer")

Y

Sandox Cientifica Ltda , Address Cr 47 A 93-45 Bogotá – Colombia Tlf: +576102385.

Las Partes acuerdan lo siguiente:

1 DURACIÓN DEL ACUERDO

El presente Acuerdo entrará en vigor en la fecha de entrada en vigencia y continuará hasta el final del año calendario en que se haya celebrado. A partir de entonces, este Acuerdo se renovará automáticamente por otro período de 12 meses a menos que sea terminado de acuerdo con §17.

2 CONCESIÓN DE DERECHOS Y RELACIÓN JURÍDICA

2.1 El fabricante otorga al distribuidor el derecho no exclusivo de comercializar y vender los productos de los fabricantes, incluidos todos los accesorios y piezas de repuesto (denominados en adelante "producto" y "productos"). Todos los demás términos específicos del distribuidor figuran en el ANEXO A.

2.2 El Distribuidor comprará los Productos como contratista independiente a cuenta propia y a su propio riesgo comercial. El Distribuidor deberá vender los Productos en su propio nombre y de acuerdo con §2.3.

2.3 El Fabricante otorga al Distribuidor el derecho de utilizar el nombre y el logotipo del Fabricante en la promoción de los Productos en el Territorio. Dicho derecho se otorga sobre la base de que el Distribuidor trabajará en el mejor interés para promover el buen nombre del Fabricante y el de la marca del Fabricante en el Territorio.

2.4 Sin excluir las disposiciones del § 2.3, el Distribuidor no podrá en ningún caso reclamar representar al Fabricante en ninguna otra capacidad que no sea como Distribuidor o celebrar cualquier acuerdo u otro compromiso en nombre del Fabricante, sin el previo consentimiento por escrito del Fabricante. Tampoco el Distribuidor utilizará los nombres de marca de los Fabricantes en ningún otro contexto que para promover y comercializar tales marcas como si estuvieran en plena y cristalina propiedad del Fabricante.

2.5 El Distribuidor no tiene derecho a designar agentes o sub-distribuidores u otros intermediarios que vendan productos del Fabricante.

3. NO COMPETENCIA

3.1 El Distribuidor se compromete a no fabricar, importar, comercializar, vender o de cualquier manera participar directa o indirectamente en la fabricación, importación, comercialización o venta de cualquier producto dentro del Territorio que se considere competencia con los Productos durante el plazo del presente Acuerdo. Estas obligaciones se extenderán a un año después de la fecha de terminación en caso de que el Contrato haya sido terminado por el Fabricante. Además, el Distribuidor se compromete a obtener los Productos para la reventa únicamente cuando se suministran directamente del Fabricante.

4 LEYES Y REGULACIONES

4.1 El Distribuidor actuará de acuerdo con todas las leyes y regulaciones aplicables en el Territorio. El Distribuidor es responsable de que los Productos puedan ser comercializados y vendidos en el Territorio y cumplan con cualquier estatuto, regulación, por ley, ordenanza o legislación subordinada vigente de tiempo en tiempo en el Territorio.

5. INFORMACION CONFIDENCIAL

5.1 El Distribuidor se compromete a proteger de la divulgación cualquier información confidencial del fabricante que se proporciona con el fin de promover las ventas de productos y servicios del fabricante. Toda la información, documentos, planos, etc. que se indican en el § 16 DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL se consideran información confidencial.

5.2 El Distribuidor compartirá todas sus ventas potenciales para los territorios acordados con el fabricante si se le solicita.

5.3 El Distribuidor es responsable de que tanto el Distribuidor como una empresa y todos y cada uno de sus empleados y consultores aplicables estén obligados a no revelar ninguna de las informaciones confidenciales de los Fabricantes. Esto incluirá también a cualquier empleado y consultores que trabajen con el Distribuidor que por cualquier razón dejen de trabajar para el Distribuidor mientras este acuerdo sea válido. El Distribuidor es responsable de que tanto los empleados actuales como aquellos que han dejado la compañía y los consultores, no divulgarán ninguna información confidencial del Fabricante por un período de 60 meses después de que este acuerdo haya sido terminado.

6. CUOTA

6.1 El Fabricante establecerá una cuota anual de ventas para el Distribuidor a más tardar el 31 de octubre para cada año calendario siguiente. El Distribuidor acuerda hacer todo lo posible por alcanzar la Cuota de Ventas establecida en el ANEXO A.

7. PRONOSTICO

7.1 El Distribuidor proporcionará cada mes al fabricante un pronóstico de ventas actualizado de 12 meses. Esta previsión se enviará al fabricante a más tardar el último día calendario de cada mes.

8. ORDENES

8.1 El Distribuidor deberá ordenar los Productos enviando una orden escrita al Fabricante especificando los Productos, número (s) de artículo, cantidad, lugar de entrega, fecha preferida de entrega y cualquier otro requisito especial. El Distribuidor proporcionará los datos de contacto completos del cliente final para cada pedido. La información requerida del contacto del cliente deberá incluir la dirección completa, número de teléfono, correo electrónico y nombre de la persona de contacto.

9. ORDENES NO ACEPTADAS

9.1 El pedido sin la información completa del usuario final como se especifica en el § 8 no será aceptado. Si la dirección del usuario final y / o los datos de contacto no caen en el territorio de los Distribuidores, no habrá descuento para el Distribuidor y el Fabricante se encargará del pedido como venta directa o transferirá el pedido al Distribuidor correspondiente.

9.2 Ninguna orden presentada por el Distribuidor se considerará aceptada por el Fabricante a menos que y hasta que sea confirmada por escrito por el Fabricante. Ninguna orden que haya sido aceptada por el fabricante puede ser cancelada por el distribuidor sin el consentimiento previo por escrito del fabricante.

10 PAGO VENCIDO

10.1 Cualquier orden se pagará a su debido tiempo de acuerdo con las condiciones de pago especificadas en el ANEXO A. Si el Distribuidor no realiza el pago en el tiempo de acuerdo con los términos establecidos en este acuerdo,

el Fabricante se reserva el derecho de cambiar las condiciones de pago acordadas y retener el producto no enviado hasta que los envíos anteriores hayan sido pagados. El Fabricante se reserva el derecho de añadir cargos por el pago atrasado de acuerdo con §7 en el ANEXO D.

11. CONOCIMIENTO DEL MERCADO Y PRODUCTOS

El Distribuidor obtendrá y mantendrá suficiente conocimiento de Mercado, Territorio y Producto para poder cumplir con el nivel designado establecido en el ANEXO A.

11.2 Requisitos de nivel que debe cumplir el Distribuidor

a) Nivel 1: (i) Ha adquirido suficientes conocimientos sobre el objetivo del mercado y los productos de los fabricantes para poder identificar y contactar con los prospectos adecuados y encontrar todas las licitaciones relevantes. (Ii) En la posición de proporcionar hojas de datos correctas y otros materiales básicos de mercadotecnia a la perspectiva de tal manera que los datos suministrados al Fabricante estén calificados para esfuerzos de ventas adicionales. Esto requiere al menos 1 persona de ventas

b) Nivel 2: Además de lo especificado en el Nivel 1, excepto que los datos no serán enviados al Fabricante; (I) Estar informado para demostrar el Producto, incluyendo todos los subsistemas que componen el Producto, para sus clientes y prospectos. (Ii) Demostrar el software de interpretación
/ procesamiento, para sus clientes y prospectos. (Iii) Apoyar y asesorar a sus clientes sobre cómo utilizar los Productos; (Iv) Explicar la funcionalidad y limitaciones relacionadas con los productos y tecnologías;
(V) Ser capaz de solucionar el problema del Producto. (Vi) El distribuidor deberá ser capaz de cuidar el soporte de primera línea. (Vii) Esto requiere

al menos una persona de ventas y una FAE *. (Viii) El Distribuidor está obligado a enviar personal de ventas y FAE para capacitación como lo solicite el Fabricante.

C) Nivel 3: Además de lo especificado en el Nivel 2; El Distribuidor tendrá un técnico certificado por el fabricante capaz de realizar la reparación básica del Producto; (Ii) Llevar inventario de piezas de repuesto para poder cambiar las placas de PCB y realizar el mantenimiento y servicio básico de los Productos. (Iii) Informar las fallas y reparaciones proporcionadas y junto con el fabricante planificar y realizar el reemplazo y devolución de los productos rotos. (Iv) Esto requerirá al menos una persona de ventas, un FAE * y un técnico de apoyo. (V) El distribuidor está obligado a enviar personal de ventas, FAE * y personal de apoyo para la capacitación, según lo solicitado por el fabricante

* Nota: FAE = Ingeniero de Aplicación de Campo

12. CAPACIDAD DE DISTRIBUCION DEL FABRICANTE Y DISCONTINUIDAD DEL SUMINISTRO.

12.1 El Fabricante mantendrá una capacidad de entrega que permita al Fabricante entregar los Productos de acuerdo con los pedidos aceptados. El fabricante enviará al distribuidor al menos con 90 días de anticipación un aviso antes de que un producto haya alcanzado la EOM (fin de fabricación).

13. PRECIOS

13.1 El fabricante proporcionará al distribuidor una lista de precios de los productos / MSRP (precio de venta sugerido por el fabricante). El descuento de los Distribuidores como se especifica en el ANEXO A se basará en esta lista de

precios. El Distribuidor será notificado 30 días antes de cualquier cambio en la lista de precios.

14. PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN

14.1 El Distribuidor, conjuntamente con el Fabricante y previa solicitud del mismo, creará un plan de mercadeo anual para el próximo año. Este plan de marketing será revisado y actualizado al final de cada trimestre. Este plan de mercadeo servirá como una plataforma para las actividades de marketing y ventas necesarias para poder alcanzar la cuota de ventas especificada en el ANEXO A. Los gastos de mercadeo deben ser financiados por el Distribuidor.

14.2 El Distribuidor mostrará y promocionará los Productos en la página principal del Distribuidor y utilizará sus mejores esfuerzos para promover los Productos en todas las formas posibles.

15. CONDICIONES GENERALES DE ENTREGA

Las condiciones de entrega se establecen en el ANEXO D.

16. DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL

16.1 El Distribuidor utilizará las marcas registradas del Producto del Fabricante y los nombres de producto al marcar Productos. Los derechos de los Distribuidores y la obligación de tal uso de la marca de fábrica de los Fabricantes serán solamente válidos mientras que este acuerdo es válido. El Distribuidor no utilizará ninguna otra marca comercial o nombre de producto junto con las marcas comerciales o los nombres de producto del Fabricante. El Distribuidor

no tiene derecho a utilizar o registrar ninguna marca comercial que sea confusamente similar a las marcas registradas del Fabricante, Nombres de productos o nombres comerciales.

16.2 El Distribuidor no tiene ningún derecho para adquirir ningún derecho de propiedad en las marcas registradas del Fabricante.

16.3 El Fabricante no asume ninguna responsabilidad, ya sea expresa o implícita, por la infracción de los Productos sobre las marcas registradas de patentes actuales o futuras u otros derechos de propiedad industrial de cualquier tercero en los mercados en los que el Distribuidor está activo.

16.4 El Distribuidor informará sin demora al Fabricante de cualquier infracción o sospecha de infracción en los mercados en los que el Distribuidor esté activo de las patentes del Fabricante u otros derechos de propiedad industrial. Si el Fabricante opta por defender sus derechos, el Distribuidor deberá asistir al Fabricante en una medida razonable.

16.5 Todos los planos y documentos técnicos relacionados con el Producto o su fabricación presentados por el Fabricante al Distribuidor, independientemente del momento en que sean presentados, seguirán siendo propiedad del Fabricante. Los planos, documentos técnicos u otra información técnica recibida por el Distribuidor no podrán ser utilizados sin el consentimiento del Fabricante para ningún otro fin que no sea el que se les haya proporcionado. No podrán, sin el consentimiento por escrito del fabricante, ser utilizados o copiados, reproducidos, transmitidos o comunicados a terceros.

17. DILIGENCIA DEBIDA

El Distribuidor declara y garantiza a Guideline Geo AB que:

17. 1 El distribuidor no reexportará productos.

17.2 Ni el Distribuidor, ni sus afiliados, ni sus respectivos directores, funcionarios, empleados ni, en la medida en que el Distribuidor tenga conocimiento, ningún agente u otra persona que actúe en nombre de cualquiera de los anteriores:

(I) Es, o ha sido, o será, propiedad o controlado por, una **Persona Listada**;

(Ii) Ha contratado (o no se involucrará) en ninguna transacción o conducta que razonablemente se esperaría que resulte en convertirse en una **Persona Listada**;

(Iii) directa o indirectamente, ha conducido o está llevando a cabo negocios o actividades con o en beneficio de, o está involucrado en cualquier negocio con cualquier **Persona Listada** en **Sanciones** aplicables, o de otra manera actúa en violación de las **Sanciones** aplicables

Iv) Realizar directa o indirectamente cualquier trato comercial con **Personas Listadas** que sean objeto de sanciones de la UE, Estados Unidos y las Naciones Unidas o de otra manera actúe en violación de **Sanciones**, como sería aplicable para los Productos de Guideline Geo AB;

(V) Ha contratado o está realizando cualquier transacción que evade o evite, o tenga el propósito de evadir o evitar, o intenta violar, cualquiera de las prohibiciones establecidas en cualquier Sanción; o

(Vi) Actualmente o ha estado violando o sujeto a cualquier investigación o investigación por, o en nombre de, cualquier organismo gubernamental u otro órgano regulador relacionado con **Sanciones**.

17.3 El Distribuidor acuerda y acepta que (a) las declaraciones y garantías establecidas en la cláusula anterior permanecerán verdaderas y correctas en todo momento y (b) el Distribuidor proporcionará aviso por escrito a Guideline Geo AB dentro de los cinco días si la garantía no es verdadera y correcta en cualquier momento.

17.4 A petición de Guideline Geo AB, el Distribuidor proporcionará a Guideline Geo AB toda la información relacionada con las solicitudes de productos Guideline Geo AB de las **Personas Listadas** y con las cuales el Distribuidor se ha abstenido de hacer negocios.

18. TERMINACIÓN DEBIDO A VIOLACIONES DE LA DILIGENCIA DEBIDA EN EL PÁRRAFO 17.

El Acuerdo podrá ser rescindido inmediatamente por Guideline Geo AB si:

a) El Distribuidor no proporciona ninguna notificación requerida bajo la Sección 17.3, o si Guideline Geo AB debe determinar, a su sola discreción, que cualquier representación o garantía establecida en § 17.2 no ha sido verdadera y correcta en cualquier momento; o

(b) La capacidad del distribuidor de cumplir con sus obligaciones bajo este acuerdo se ve afectada de manera importante por la imposición de reglas de control de exportaciones o Sanciones.

En caso de terminación, el presente acuerdo y todos los derechos y obligaciones que se detallan a continuación se extinguirán de inmediato, siempre que el Distribuidor siga siendo responsable ante Guideline Geo

AB por cualquier incumplimiento de sus obligaciones en virtud del presente.

19. TERMINACION

19.1 Sin perjuicio de otros derechos o recursos, cada parte podrá rescindir el Acuerdo mediante notificación de no menos de 30 días a la otra parte para que rescinda el presente Contrato, si la otra parte incurre en un incumplimiento sustancial del presente Contrato, Que no puede remediarse o no se remedia dentro de los 30 días posteriores a la notificación de incumplimiento es dada por la parte que da la terminación.

19.2 Sin perjuicio de otros derechos o recursos, cualquiera de las partes podrá rescindir el presente Acuerdo inmediatamente si la otra parte adopta cualquiera de las siguientes medidas: (i) deja de ejercer sus actividades; (Ii) tenga un receptor, administrador, administrador o funcionario similar designado sobre la totalidad o parte de sus activos o empresas que no sea dado de baja dentro de los 15 días de tal nombramiento; (Iii) realiza una cesión en beneficio de, o una composición, con sus acreedores en general u otro arreglo de importación similar; (Iv) vaya a la liquidación o sea objeto de una orden de liquidación que no sea para fines de una fusión o reconstrucción de buena fe; O (v) si ocurre cualquier evento similar bajo la ley de cualquier jurisdicción.

19.3 En caso de cualquier cambio de "Control" del Distribuidor, el Fabricante podrá, mediante notificación escrita al Distribuidor, rescindir el Contrato con efecto inmediato. "Control" significará el cambio directo o indirecto de la propiedad del 50 por ciento o más del capital social o de los derechos de voto registrados y / o del cambio de la dirección superior del Distribuidor que el Fabricante encuentre seriamente difícil de trabajar.

19.4 El Fabricante podrá rescindir este acuerdo sin causa dando aviso de 90 días al Distribuidor.

19.5 El Fabricante puede terminar este acuerdo en cualquier momento si el Distribuidor no alcanza o no puede alcanzar la Cuota de Ventas como se especifica en el ANEXO A. La terminación se ejecutará de acuerdo con las Condiciones Generales de Terminación.

19.6 Una orden de compra del Distribuidor al Fabricante, especificando un usuario / cliente final fuera del Territorio de Distribuidores. La terminación se ejecutará de acuerdo con § 19.9.

19. 7 Si el Distribuidor no suministra repetidamente información de previsión u otra información vital del negocio al Fabricante. La terminación se ejecutará de acuerdo con § 19.9.

19.8 Al finalizar el Acuerdo, el Distribuidor devolverá al Fabricante todas las piezas de repuesto y equipos de demostración no pagados, todos los materiales impresos, incluidos los materiales de promoción de ventas, todos los planos y documentos técnicos relacionados con el Producto o su fabricación presentados por el Fabricante al Distribuidor y en su posesión en relación con los Productos.

19.9 Las Condiciones Generales de Terminación son: El Distribuidor tendrá un aviso de 30 días para corregir cualquier falla y si el Fabricante encuentra que la corrección solicitada no es lo suficientemente buena, entonces el Fabricante terminará este acuerdo con un aviso de 30 días

20. GENERAL

20.1 *Conflicto.* En el caso de que exista algún conflicto o incoherencia entre estos términos y condiciones y los Anexos, a menos que los Anexos específicamente dispongan lo contrario, prevalecerán estos términos y condiciones.

20.2 *Ninguna asociación o agencia.* Nada de lo dispuesto en este Contrato o cualquier circunstancia asociada con él o su desempeño, dará lugar a cualquier relación de agencia, sociedad o empleador y empleado entre el Fabricante y el Distribuidor.

20.3 *Asignación.* El Distribuidor no tiene derecho a ceder el Contrato o parte del mismo sin el previo consentimiento por escrito del Fabricante.

20.4 *Exención.* Ningún retraso u omisión por parte del Fabricante o del Distribuidor al hacer cumplir o ejercer cualquier derecho, poder o recurso perjudicará ese derecho, poder o recurso o será interpretado como una exención del mismo. Una exención por el Fabricante o el Distribuidor de cualquiera de sus derechos poderes o recursos o de cualquier incumplimiento no se interpretará como una exención de cualquier otro derecho, recurso o poder o cualquier violación subsiguiente. Ninguna exención o descarga de ningún tipo será válida a menos que esté por escrito y firmada por un representante autorizado de la parte contra la cual se solicita dicha exención o descarga que se pretende ejecutar.

20.5 *Separabilidad.* Si un tribunal de jurisdicción competente o un órgano competente similar decide que cualquier disposición de este Acuerdo es nula o ineficaz, pero sería válida y efectiva si se modifica adecuadamente, dicha disposición se aplicará con la modificación necesaria para hacerla válida y

efectiva. Si tal disposición no puede modificarse de esta forma, la invalidez o ineficacia de las disposiciones no afectará ni menoscabará la validez o el efecto jurídico de ninguna otra disposición de este Acuerdo.

20.6 *Encabezados.* En este Acuerdo, los encabezados son para conveniencia de referencia solamente y no serán tomados en cuenta al interpretar los términos de este Acuerdo.

20.7 *Acuerdo completo.* Este Acuerdo reemplaza a todos los demás Acuerdos orales o escritos entre las partes. Todas las modificaciones y enmiendas a este Acuerdo deben hacerse por escrito.

20.8 *Anuncios.* Ninguna de las partes podrá hacer declaraciones públicas sobre este Acuerdo a menos que haya obtenido previamente el consentimiento por escrito del otro. Ninguna de las partes negará su consentimiento si el otro está obligado a hacer la declaración pública por ley o una bolsa de valores reconocida.

20.9 *Alivio.* Un derecho, facultad, recurso, derecho o privilegio otorgado o concedido a una parte en virtud del presente Acuerdo es acumulativo con, sin perjuicio y no exclusivo de ningún otro derecho, facultad, recurso, derecho o privilegio otorgado en virtud del presente Acuerdo o por la Ley .

20.10 *Persona Listada.* Una persona o entidad que: (i) esté inscrita en una Lista, o posea o esté controlada por una persona o entidad listada en, o que actúe en nombre de una persona o entidad listada en cualquier lista de sanciones, o (ii) de lo contrario, un objetivo de Sanciones.

20.11 *Sanciones*. Las leyes, reglamentos, normas o medidas restrictivas de la Unión Económica y Comercial aplicables, promulgadas o ejecutadas por la Unión Europea, el Tesoro de Su Majestad, la OFAC (Oficina de Control de Bienes Extranjeros del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos), el Departamento de Estado, cualquier otra entidad del gobierno de los Estados Unidos, el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, cualquier Comité de Sanciones del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas o cualquier otra autoridad gubernamental o reguladora relevante.

20.12 *Lista de Sanciones*. La lista de "Nacionales y Personas Bloqueadas Especialmente Designadas" mantenida por la OFAC o cualquier lista similar mantenida por el Departamento de Estado de los Estados Unidos o cualquier otra entidad del gobierno de los Estados Unidos, el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, El Comité de Sanciones del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, la Unión Europea, el Tesoro de Su Majestad (Reino Unido) o cualquier otra autoridad gubernamental o reglamentaria pertinente.

20.13 *Ley Aplicable y Resolución de Disputas*. Este contrato se regirá por el derecho sustantivo de Suecia con exclusión del Convenio de las Naciones Unidas para la Venta Internacional de Bienes. Cualquier disputa, controversia o reclamación que surja de o en conexión con este contrato, o su incumplimiento, terminación o invalidez, será resuelta por arbitraje de acuerdo con las Reglas de Arbitraje del Instituto de Arbitraje de la Cámara de Comercio de Estocolmo. El tribunal arbitral estará compuesto por tres árbitros. La sede del arbitraje será Estocolmo, Suecia. El idioma que se usará en el procedimiento arbitral será el inglés. El arbitraje solicitado en virtud de la presente cláusula arbitral será confidencial. La confidencialidad se extenderá a toda la información revelada durante el proceso, así como las decisiones o las concesiones emitidas como consecuencia de los procedimientos. Sin perjuicio de lo anterior, no se impedirá a una parte divulgar dicha información con el fin de salvaguardar de la mejor manera posible sus derechos en relación con la controversia, o si está obligada

a hacerlo de conformidad con un estatuto, una reglamentación, una decisión de una autoridad, Acuerdo de intercambio o similar.

GUIDEVISE/GEO AB

Signature

Catalina Larsson

Name

Regional Manager

Title

Sandoz Científica Ltda

Signature

ADRIÁN SANDOVAL SANCHEZ

Name

GERENTE

Title

Este acuerdo se ha realizado en dos originales idénticos, debidamente firmados por ambas partes

ANEXO A

Sandox Científica Ltda, TÉRMINOS ESPECÍFICOS

TERRITORIO

Colombia *

DISTRIBUIDOR NIVEL Y DESCUENTO

Comisión 20% sobre ABEM y 20% en soluciones MALÅ y 10% en repuestos.

PRODUCTOS

Todos los productos incluidos en la guía de las listas de precios geográficos proporcionadas al distribuidor por el fabricante

TÉRMINOS DE PAGO

30 días netos o lo acordado

LÍMITE DE CRÉDITO

100.000 USD

CONDICIONES DE ENVÍO

CIP Aeropuerto International lo más cerca posible del Distribuidor

PERSONAL

Las siguientes personas están dedicadas a los productos Guideline Geo Ventas

FAE

Apoyo y reparación Márketing

OTRO

1. Cualquier término específico como unidades de alquiler, compra de equipo de demostración o lo que sea "extraño" cosas que desea que no estén cubiertas por el acuerdo

* Guideline Geo AB tiene y mantiene el derecho de cotizar y cerrar acuerdos directamente con los usuarios finales sin involucrar a Sandox Cientifica Ltda.

2. SANDOX CIENTIFICA LTDA, Podrá utilizar diferentes proveedores que suministren equipos/ productos que tengan relación con su objeto social.

En el evento que el proveedor comercialice/ distribuya/ los equipos de las líneas de GUIDELINE GEO AB. SANDOX CIENTIFICA LTDA, los excluirá de sus ofertas comerciales cumpliendo asi con el contrato firmado entre las partes.

ANEXO B

DISTRIBUIDOR: INFORMACION DE CONTACTO ESENCIAL

Distribuidor: **SANDOX CIENTIFICA LTDA**

Dirección de la empresa: **CARRERA 47A N° 93 - 45**

Sociedad IVA No: **830.086.777-4**

Conmutador: **057 1 5334949**

Fax: **057 1 6102385**

Términos de pago: **50% ANTES DESPACHO Y SALDO 50% A 30 DIAS**

Dirección postal de la factura: **CARRERA 47A N° 93 - 45**

Dirección de correo electrónico de la factura: **sandoxcientifica@sandoxcientifica.com**

Contacto principal para asuntos de finanzas:

- **CLARA MERCEDES GOMEZ SÁNCHEZ**
- **KELLY CAROLINA SÁNCHEZ CORREA**

Nombre y dirección del banco: **BANCOLOMBIA AUTOPISTA 98**

Número de cuenta: **300-645889-08**

Código SWIFT: **COLOCOBM**

Dirección de entrega: **CARRERA 47A N° 93 - 45**

Contacto principal para asuntos de envío: **YENY HERNANDEZ AVILA**

Contacto principal para asuntos comerciales:

- **CLARA MERCEDES GOMEZ SÁNCHEZ**

Contacto principal para asuntos de apoyo:

- **CLARA MERCEDES GOMEZ SÁNCHEZ**
- **ADRIANA SANDOVAL SÁNCHEZ**

ANEXO C
FABRICANTE: INFORMACIÓN ESENCIAL DE CONTACTO

GuidelineGeo AB
Nombre y dirección de la empresa
Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Suecia
Sociedad IVA no
Guideline GEO AB: SE556606115501 ABEM
Instrument AB: SE556412771901 MALÅ
Geoscience AB: SE556102820901
Conmutador
+46 8 557 613 00
Dirección de correo electrónico de la factura
Invoice@abem.se
Invoice@malags.com
Contacto principal para asuntos de finanzas
Ggeo-admin@malags.se
Nombre y dirección del banco Swedbank
AB, 105 34 Estocolmo, Suecia **USD Número de cuenta**
ABEM: 8420 - 2, 137 025 229 - 6
MALÅ: 8420-2, 37 024 451-9
IBAN USD
ABEM: SE37 8000 0842 0213 7025 2296
MALÅ: SE56 8000 0842 0203 7024 4519
Euro Número de cuenta
ABEM: 8420 - 2 237 672 896 - 6
MALÅ: 8420-2,37 671 229-5
IBAN Euro
ABEM: SE47 8000 0842 0223 7672 8966
ABEM: SE77 8000 0842 0203 7671 2295
Código SWIFT
SWEDSESS
Dirección de entrega
ABEM Instrumento AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg Malå
Geoscience AB, Skolgatan 11, 930 70 Mala

ANEXO D

CONDICIONES GENERALES DE ENTREGA

1. INTRODUCCIÓN

1.1 Las presentes Condiciones Generales se aplicarán a las entregas de Productos del Fabricante al Distribuidor. Las enmiendas a las Condiciones Generales deben ser acordadas por escrito.

1.2 Los términos definidos en el Acuerdo de Distribuidor deben tener el mismo significado en estas Condiciones Generales.

1.3 En todos los casos en que se utilice el término escrito, esto se entenderá por documento firmado por las partes o por carta, fax y correo electrónico.

2 PASO DE RIESGO, ETC.

2.1 Cualquier término comercial acordado se interpretará de acuerdo con los INCOTERMS 2010. Los términos de envío se establecen en el ANEXO A

2.2 El Distribuidor será responsable de cumplir con cualquier legislación o reglamento que rija la importación de los Productos en el país de destino y para el pago de cualquier deber local y/o distrital.

3 EMBALAJE

Los productos serán embalados en empaques dignos de la exportación.

4 TÍTULO

Los productos entregados bajo las Condiciones Generales seguirán siendo propiedad del Fabricante hasta que el Fabricante haya recibido el pago completo de los Productos. Durante el tiempo que el precio de compra o cualquier parte del mismo permanezca sin pagar, los Productos no podrán ser utilizados, revendidos o utilizados sin el consentimiento previo por escrito del Fabricante. El Distribuidor, a petición del Fabricante, asistirá en la toma de cualquier acción necesaria para proteger el título del Fabricante para el Producto. La retención de la titularidad no afectará el paso del riesgo según la cláusula 2 anterior.

5 TIEMPO DE ENTREGA

5.1 Las fechas de entrega indicadas son aproximadas y el Fabricante no será responsable de los problemas que tal demora pueda causar. El tiempo para la entrega no será la esencia del Acuerdo a menos que el fabricante lo acuerde por escrito y por adelantado. Los Productos pueden ser entregados por el Fabricante antes de la fecha de entrega indicada. En tal caso, el Distribuidor será notificado.

5.2 Si el envío del Producto se retrasa más de 45 días a partir de la fecha de entrega acordada y siempre que no sea razonable exigir al Distribuidor que acepte dicha entrega tardía, el Distribuidor tendrá derecho, a exclusión de cualquier otro recurso, a terminar la compra correspondiente proporcionando una notificación por escrito al fabricante. Dicha notificación se dará dentro de los ocho días siguientes al final de los primeros treinta días de retraso. Tal terminación puede no ser aplicable para productos personalizados, no estándar.

5.3 Si el fabricante demora la entrega por causa de fuerza mayor mencionada en la cláusula 10 o por un acto u omisión del distribuidor, se concederá la extensión del plazo de entrega como razonable en relación con las circunstancias.

6 TÉRMINOS Y CONDICIONES DE LA GARANTÍA

El período de garantía es de 24 meses a partir de la fecha en que el Producto ha llegado al usuario final.

Durante el período de garantía se aplican los siguientes términos:

6.1 Los productos funcionarán de acuerdo con las especificaciones publicadas.

6.2 Los productos estarán libres de defectos de materiales o mano de obra.

6.3 En caso de que el Producto no cumpla con § 6.1 -§ 6.2 el Fabricante decidirá reparar o reemplazar el Producto o devolver el dinero pagado por el Producto.

6.4 Esta garantía no es aplicable en caso de que los daños sean causados por:

A) Abuso, negligencia o incumplimiento de las instrucciones del manual del usuario por parte del comprador o del usuario final;

B) Utilizados para un fin distinto del previsto;

C) Reparado por parte no autorizada por el fabricante;

D) Se utiliza junto con productos / productos de terceros que no son aprobados por el fabricante.

6.5 Los productos reparados o reemplazados por el fabricante durante el período de garantía de 24 meses mantendrán su período de garantía inicial de 24 meses contados a partir de la fecha en que el producto llegó al usuario final.

6.6 La garantía del producto se fija según ORGALIME (S2012) Suministro de productos electrónicos mecánicos, eléctricos y asociados.

6.7 Las piezas de repuesto estarán disponibles durante 5 años a partir de la fecha de entrega, incluso para el Producto que haya alcanzado la EOM.

Garantía Procedimientos de Reparación.

6.8 Durante el período de garantía se aconseja al cliente ponerse en contacto con Support@abem.se o Support@malags.se si se requiere servicio o reparación del producto. Si el fabricante solicita un envío de devolución se solicita al distribuidor que siga todas las instrucciones, haga arreglos y pague los gastos de envío de devolución.

6.9 Los productos devueltos de un país fuera de la Unión Europea deberán recibir una "factura proforma" para el despacho de aduana. La factura proforma deberá indicar: Tipo de producto, número de serie, valor del producto que se fijará en el 10% del valor original, indicando "Valor sólo para fines aduaneros" Condado de origen = Suecia. Devuelto al fabricante para su reparación. Unidad rota, sin valor comercial. 60 días de exportación temporal.

Incluya un "Formulario de reparación" completo que describa el problema y que indique la información de contacto. Este documento será proporcionado por el fabricante a solicitud de envío de devolución;

Los productos devueltos serán reparados dentro de 14 días hábiles desde la llegada a las instalaciones del fabricante.

Es la decisión exclusiva de los Fabricantes después de una conversación con el Distribuidor si el Producto será enviado para reparación o no

El fabricante arreglará y pagará los gastos de devolución por los productos reparados o reemplazados que estén bajo garantía.

6.10 El fabricante no ofrece servicio en el lugar para reparar cualquier producto defectuoso o para resolver cualquier problema relacionado con la instalación de productos reparados o de reemplazo. Sin embargo, el fabricante proporcionará asistencia en línea y solución de problemas.

6.11 La garantía anterior dada por el Fabricante está sujeta a las siguientes condiciones: (i) el Fabricante no será responsable de ningún defecto derivado del desgaste normal, daño intencional, negligencia, condiciones de trabajo anormales, incumplimiento de la Instrucciones del fabricante (ya sea oral o por escrito), mal uso o alteración o reparación de los Productos sin la aprobación del Fabricante; (Ii) el Fabricante no será responsable bajo la garantía anterior (o cualquier otra garantía, condición o garantía) si el precio total de los Productos no ha sido pagado en la fecha de vencimiento para el pago;

6.12 Sujeto a lo expresamente previsto en estas Condiciones Generales, todas las garantías, condiciones u otros términos implícitos por ley o de otro tipo quedan excluidos en la medida máxima permitida por la ley.

6.13 Una reclamación del Distribuidor basada en cualquier defecto en la calidad o condición de los Productos o en su falta de correspondencia con la especificación (si la entrega es rechazada o no por el Distribuidor) será notificada al Fabricante dentro de los siete días siguientes a la fecha De la entrega o, cuando el defecto o el fallo no fueran evidentes en una inspección razonable, dentro de los 7 días posteriores al descubrimiento del defecto o falla. Si la entrega no se rechaza y el Distribuidor no notifica al Fabricante en consecuencia, el Distribuidor no podrá rechazar los Productos y el Fabricante no tendrá ninguna responsabilidad por dicho defecto o falla y el Distribuidor estará obligado a pagar el precio como Si los Productos hubieran sido entregados de acuerdo con las Condiciones Generales.

6.14 Cuando una reclamación válida con respecto a cualquiera de los Productos que se base en un defecto en la calidad o condición de los Productos o en su incumplimiento con las especificaciones sea notificada al Fabricante de acuerdo con estas Condiciones Generales, el Fabricante podrá reemplazar los Productos (O la parte en cuestión) de forma gratuita o, a su entera discreción, reembolsará al Distribuidor el precio de los Productos (o una parte proporcional del precio), en cuyo caso el Fabricante no tendrá ninguna responsabilidad adicional con el Distribuidor.

7 PAGO

7.1 El Distribuidor deberá pagar todos los Productos de acuerdo con las condiciones de pago establecidas en el ANEXO A a la cuenta bancaria indicada en la factura. Cualquier cantidad que no se pague dentro de dicho período estará sujeta a intereses a una tasa anual del 8 por ciento por encima de LIBOR a partir de la fecha de vencimiento hasta la fecha pagada.

7.2 Cualquiera que sea el medio de pago utilizado, el pago no se considerará finalizado hasta que la cuenta designada del Fabricante haya sido acreditada total e irrevocablemente.

7.3 En caso de retraso en el pago, el Fabricante podrá, después de haber notificado por escrito al Distribuidor, suspender la ejecución de nuevas órdenes hasta que se resuelva el pago pendiente. El fabricante también puede, a su entera discreción, rescindir la orden si es necesario. Es derecho del fabricante a suspender la ejecución o poner fin a una orden.

7.4 Todos los cargos bancarios fuera de Suecia tendrán que ser pagados por el Distribuidor.

7.5 Todos los costos relacionados con la Carta de Crédito (LC) y todos los costos relacionados con los documentos de exportación específicos del Distribuidor serán pagados por el Distribuidor.

8. RESPONSABILIDAD DEL PRODUCTO

8.1 El Fabricante no será responsable por lesiones personales y daños a la propiedad causados por el Producto después de haber sido entregado. Tampoco se responsabilizará el Fabricante de ningún daño a los productos fabricados por el Distribuidor, o a productos de los cuales los productos del Distribuidor formen parte o cualquier lesión personal causada por dichos productos.

8.2 Si el Fabricante incurre en responsabilidad con cualquier tercero por dichos daños a la propiedad descritos en el párrafo anterior, el Distribuidor deberá indemnizar, defender y mantener al Fabricante inofensivo con respecto a los mismos.

9 LIMITACIÓN GENERAL DE RESPONSABILIDAD

9.1 El Fabricante no será responsable de ninguna pérdida o daño incidental, indirecto o consecuente, incluyendo pero no limitado a pérdida de beneficios, pérdida de producción, pérdida de uso de Productos o cualquier otra propiedad, costo de capital, costos de tiempo de inactividad, daño a Propiedad, lesiones personales o reclamaciones de los clientes del Distribuidor o cualquier tercero, ya sea por incumplimiento de contrato, agravio (incluyendo negligencia), incumplimiento de obligaciones legales o de otra manera.

10. FUERZA MAYOR

10.1 Ninguna de las Partes será responsable de ningún retraso o incumplimiento en el cumplimiento de cualquiera de sus obligaciones en virtud de este Acuerdo en la medida en que el mismo resulte de un Evento de Fuerza Mayor y la Parte afectada por el Caso de Fuerza Mayor tan pronto como razonablemente sea posible Notificará la ocurrencia del

hecho de fuerza mayor a la otra Parte. Para los efectos de esta cláusula, se entiende por "Caso de Fuerza Mayor" los actos de Dios, incendios, inundaciones, guerras, actos de terrorismo, disturbios, conmociones civiles, acciones gubernamentales, conflictos laborales, fallas o interrupciones de la maquinaria y cualquier evento más allá de lo razonable Control de la parte que no ha realizado la ejecución (incluso en el caso del fabricante, los subcontratistas).

11. CONFIDENCIALIDAD

11.1 Las partes se comprometen a mantener estrictamente confidencial toda la información recibida de la otra parte y tomarán todas las precauciones necesarias razonablemente calculadas para impedir la divulgación o el uso no autorizados de dicha información confidencial. Las partes se comprometen a no revelar ninguna información confidencial a terceros, sin el previo consentimiento por escrito de la otra parte. Sin embargo, la información no será confidencial (i) si ya se conocía públicamente en el momento de su divulgación en el presente documento, o se convierte posteriormente en conocimiento público de otra manera que no sea a través de un incumplimiento de este acuerdo; O ii) si la parte receptora ya la conocía en el momento de su divulgación como resultado de su propia investigación, desarrollo u otras actividades; (Iii) si la parte receptora la obtiene en cualquier momento de otras fuentes sin restricciones con respecto a la divulgación o uso, o (iv) si es requerido por la ley o una orden de la autoridad o tribunal de la jurisdicción competente

DISTRIBUTOR AGREEMENT

Sandox Cientifica Ltda

25th February, 2026

Included Exhibits
Exhibit A – Distributor specific terms
Exhibit B – Distributor essential contact information
Exhibit C – Manufacturer essential contact information
Exhibit D – General shipping terms

Distributor Agreement
Between
Guideline Geo AB & Sandox Cientifica LTDA

This agreement is dated February 26th 2026

This Distributor agreement has been setup between the following parties:

Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Sweden, ("Manufacturer")
And

Sandox Cientifica Ltda , Address Cr 47 A 93-45 Bogotá – Colombia

Tlf: +576102385

The **Parties** hereby agree as follows:

1 TERM OF AGREEMENT

This Agreement enters into force on the **Effective Date** and will continue until the end of the calendar year in which it was entered into. Thereafter this Agreement will be automatically renewed for another 12 month period unless terminated according to §17.

2 GRANT OF RIGHTS AND LEGAL RELATIONSHIP

2.1 The Manufacturer hereby grants to the Distributor the non-exclusive right to market and sell the Manufacturers products including all accessories and spare parts (hereby referred as "Product" and "Products") All other Distributor specific terms are set forth in **EXHIBIT A.**

2.2 The Distributor shall buy the Products as an independent contractor for its own account and on its own commercial risk. The Distributor shall sell the Products in its own name and in accordance with §2.3.

2.3 The Manufacturer hereby grants to the Distributor the right to use the Manufacturer's name and logo in the promotion of the Products in the Territory. Such right is granted on the basis that the Distributor will work in the best interests to further the good name of the Manufacturer and that of the Manufacturer's brand in the Territory.

2.4 Not excluding the provisions in § 2.3, the Distributor may not in any respect make claim to represent the Manufacturer in any capacity other than as a Distributor or enter into any agreement or other commitment on the Manufacturer's behalf, without the prior written consent of the Manufacturer. Neither will the Distributor use Manufacturers brand names in any other context than to promote and market those brand names as being in full and crystal clear ownership of the Manufacturer

2.5 The Distributor has no right what so ever to appoint agents or sub-distributors, or other intermediaries selling products from the Manufacturer

3 NON COMPETITION

3.1 The Distributor commits to neither directly nor indirectly manufacture, import, or to market, sell or in any way engage itself in the manufacture, import, marketing or sale of any product within the Territory which may be deemed to compete with the Products during the term of this Agreement. These obligations will be extended to one year after the date of termination in case the Agreement has been terminated by Manufacturer. The Distributor furthermore undertakes to obtain the Products for resale only when supplied directly from the Manufacturer.

Sandox has the right to sell Geometrics however not within the seismic range.

4 LAWS AND REGULATIONS

4.1 The Distributor shall act in accordance with all applicable laws and regulations in the Territory. The Distributor is responsible for that Products can be marketed and sold in the Territory and complies with any statute, regulation, by-law, ordinance or subordinate legislation in force from time to time in the Territory.

5 CONFIDENTIAL INFORMATION

5.1 Distributor agrees to protect from disclosure any confidential information of Manufacturer that is provided in order to promote sales of Manufacturer products and services. All information, documents, drawings etc. stated in § 16 INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS are considered to be Confidential information.

5.2 Distributor will share all its sales leads for agreed territories with Manufacturer if requested

5.3 Distributor is responsible for that both the Distributor as a company and each and every one of its employees and applicable consultants are obliged to not disclose any of the Manufacturers confidential information. This will include also any employee and consultants working at the Distributor that by any reason stop working for the Distributor while this agreement is valid. Distributor is responsible for that both present employees and those who has left the company and consultants, will not disclose any of the Manufacturers confidential information also for a period of 60 months after that this agreement has been terminated.

6 QUOTA

6.1 The Manufacturer will set a yearly Sales Quote for the Distributor at latest Oct 31 for each coming calendar year. The Distributor agrees to use its best efforts to reach the Sales Quota set in **EXHIBIT A.**

7 FORECAST

7.1 The Distributor shall each and every month provide the Manufacturer with an updated 12 months sales forecast. This forecast shall be sent to the Manufacturer at latest the last calendar day each month.

8 ORDERS

8.1 The Distributor shall order the Products by sending a written order to the Manufacturer specifying Product(s), article number(s), quantity, place of delivery, preferred date of delivery and any other special requirements. Distributor will provide complete contact data of the end customer for each order. The required customer contact information shall include complete address, telephone number, email and name of contact person.

9 NON ACCEPTED ORDERS

9.1 Order without complete information of the end user as specified in §8 will not be accepted. If the end user address and/or contact data do not fall into the Distributors Territory then there will be no discount for the Distributor and the Manufacturer will either take care of the order as a direct sales or transfer the order to the applicable Distributor.

9.2 No order submitted by the Distributor shall be deemed to be accepted by the Manufacturer unless and until confirmed in writing by the Manufacturer. No order which has been accepted by the Manufacturer may be cancelled by the Distributor without prior written consent of the Manufacturer.

10 OVERDUE PAYMENT

10.1 Any order shall be paid in due time according to payment terms specified in **EXHIBIT A**. If the Distributor fails to make payment in time according with terms set in this agreement the Manufacturer reserves the rights to change the agreed payment terms and withhold non shipped product until previous shipments has been paid. The Manufacturer reserves its right to add charges for overdue payment according to §7 in **EXHIBIT D**.

11 MARKET AND PRODUCT KNOWLEDGE

11.1 The Distributor shall gain and maintain sufficient Market, Territory and Product knowledge to be able to fulfill its designated Tier level set in **EXHIBIT A.**

11.2 **Tier level** requirements that has to be fulfilled by Distributor

a) **Tier 1:** (i) Has acquired sufficient knowledge about the target market and the Manufacturers products to be able to identify and contact the right prospects and find all relevant Tenders. (ii) In the position to provide correct datasheets and other basic marketing material to the prospect such that the leads furnish to the Manufacturer are qualified for further sales efforts. This requires at least 1 Sales person

b) **Tier 2:** In addition to what has been specified in Tier 1, except that leads will not be sent to the Manufacturer; (i) Be knowledgeable to demonstrate the Product, including all sub-systems comprising the Product, for its clients and prospect clients. (ii) Demonstrate the interpretation/processing software, for its clients and prospect clients. (iii) Support and advise its clients on how to use the Products; (iv) Explain functionality and limitations connected to the products and technologies; (v) Being able to troubleshoot the Product. (vi) Distributor shall be able to take care of first line support. (vii) This requires at least one Sales person and one FAE*. (viii) Distributor are obliged to send both Sales and FAE personnel for education as requested by the Manufacturer

c) **Tier 3:** In addition to what has been specified in Tier 2; The Distributor will have a Manufacturer certified technician able to perform basic repair of Product; (ii) Carry inventory of spare parts to be

able to change PCB boards and perform basic service and maintenance on the Products. (iii) Report faults and repairs provided and together with Manufacturer plan and perform replacement and return of broken products. (iv) This will require at least one Sales person, one FAE* and one support technician. (v) Distributor are obliged to send both Sales, FAE* and Support personnel for education as requested by the Manufacturer

* Note: FAE = Field Application Engineer

12 THE MANUFACTURER'S DELIVERY CAPACITY AND DISCONTINUANCE OF SUPPLY

12.1 The Manufacturer shall maintain a delivery capacity which permits the Manufacturer to deliver the Products in accordance with accepted orders. The Manufacturer will provide the Distributor at least 90 days' notice prior to that a product has reached EOM (End of Manufacturing)

13 PRICES

13.1 The Manufacturer will supply the Distributor with a pricelist of the Products/ MSRP (Manufacturer Suggested Retail Price). The Distributors discount as specified in **EXHIBIT A** will be based on this pricelist. The Distributor will be notified 30 days prior to any changes in the pricelist.

14 PROMOTION AND MARKETING

14.1 The Distributor will together with and upon request from the Manufacturer create an annual marketing plan for the coming year. This marketing plan will be reviewed and updated at the end of each quarter. This marketing plan will serve as a platform for marketing and sales activities needed to be able to reach the Sales Quota specified in **EXHIBIT A**. Marketing expense is due to be financed by the Distributor.

14.2 Distributor will display and promote Products at the Distributor homepage/website and use its best efforts to promote Products in all other possible ways

15 GENERAL CONDITIONS OF DELIVERY

Delivery conditions is set in **EXHIBIT D**.

16 INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS

16.1 The Distributor shall use the Manufacturer's Product trademarks and product names when marking Products. The Distributors rights and obligation to such usage of the Manufacturers trademark will only be valid as long as this agreement is valid. The Distributor shall not use any other trademark or product name in conjunction with the Manufacturer's trademarks or product names. The Distributor has no right to use or register any trademark which is confusingly similar to the Manufacturer's trademarks, Product names or trade names.

16.2 The Distributor has no right whatsoever to acquire any property rights in the Manufacturer's trademarks.

16.3 The Manufacturer assumes no liability, whether expressed or implied, for the Products infringement upon present or future patents trademarks or other industrial property rights of any third party in the markets in which the Distributor is active.

16.4 The Distributor shall without delay inform the Manufacturer of any infringement or suspected infringement in the markets in which the Distributor is active of the Manufacturer's patents or other industrial property rights. If the Manufacturer chooses to defend his rights the Distributor shall to a reasonable extent assist the Manufacturer.

16.5 All drawings and technical documents relating to the Product or its manufacture submitted by the Manufacturer to the Distributor, regardless of when submitted, shall remain the property of the Manufacturer. Drawings, technical documents or other technical information received by the Distributor may not, without the consent of the Manufacturer, be used for any other purpose than that for which they were provided. They may not, without the written consent of the Manufacturer, otherwise be used or copied, reproduced, transmitted or communicated to a third party.

17 DUE DILIGENCE

The Distributor represents and warrants Guideline Geo AB that:

17.1 Distributor will not re-export Products

17.2 Neither the Distributor, nor any of its affiliates, nor any of their respective directors, officers, employees nor, so far as the Distributor is aware, any agents or other persons acting on behalf of any of the foregoing:

(i) Is, or has been, or will be, owned or controlled by, a ***Listed Person***;

(ii) Has engaged (nor will engage) in any transaction or conduct that would reasonably be expected to result in it becoming a ***Listed Person***;

(iii) Directly or indirectly, has conducted or is conducting any business dealings or activities with or for the benefit of, or is otherwise involved with any business with any ***Listed Person*** in applicable ***Sanctions***, or otherwise acts in violation of applicable ***Sanctions***;

(iv) Is directly or indirectly, conducting any business dealings with ***Listed Persons*** targeted by EU, US and UN Sanctions or otherwise acts in violation of ***Sanctions,*** as would be applicable for Products from Guideline Geo AB;

(v) Has engaged or is engaging in any transaction that evades or avoids, or has the purpose of evading or avoiding, or attempts to violate, any of the prohibitions set forth in any ***Sanctions***; or

(vi) Currently is or ever has been in violation of or subject to any investigation or enquiry by, or on behalf of, any governmental or other regulatory body relating to ***Sanctions***.

17.3 The Distributor covenants and agrees that (a) the representations and warranties set forth in the clause above shall remain true and correct at all times and (b) the Distributor will provide written notice to Guideline Geo AB within five days, if any such representation or warranty fail to be true and correct at any time.

17.4 Upon request from Guideline Geo AB, the Distributor shall furnish Guideline Geo AB all information relating to requests for Guideline Geo AB products from ***Listed Persons*** and with which the Distributor therefore has refrained from doing business.

18 TERMINATION DUE TO VIOLATIONS OF DUE DILIGENCE STATED IN §17

The agreement may be terminated immediately by Guideline Geo AB if:

(a) Distributor fails to provide any notice required under § 17.3, or if Guideline Geo AB should determine, in its sole discretion, that any representation or warranty set forth in § 17.2 has failed to be true and correct at any time; or

(b) Distributor's ability to fulfil its obligations under this agreement is materially affected by the imposition of export control rules or Sanctions.

Upon any such termination, this agreement and all rights and obligations hereunder shall immediately terminate, provided that the Distributor shall remain liable to Guideline Geo AB for any breach of its obligations hereunder.

19 TERMINATION

19.1 Without prejudice to any other rights or remedies it may have each party may terminate the Agreement by giving not less than 30 days' notice to the other party to terminate this Agreement, if the other party commits a material breach of this Agreement, which breach is either not capable of being cured or is not cured within 30 days after notice of breach is given by the terminating party.

19.2 Without prejudice to any other rights or remedies it may have either party may terminate this Agreement immediately if the other party takes any of the following steps: (i) ceases to carry on its business; (ii) has a receiver, administrative receiver, administrator or similar officer appointed over all or any part of its assets or undertakings who is not discharged within 15 days of such appointment; (iii) makes an assignment for the benefit of, or a composition with, its creditors generally or another arrangement of similar import; (iv) goes into liquidation or is the subject of a winding up order otherwise than for the purposes of a bona fide amalgamation or reconstruction; or (v) if any similar event occurs under the law of any jurisdiction.

19.3 In the event of any change of "Control" of the Distributor the Manufacturer may by written notice to the Distributor, terminate the Agreement with immediate effect. "Control" shall mean the direct or indirect change of ownership of 50 percent or more of the registered share capital or voting rights and /or and change of Distributor higher management that the Manufacturer find seriously difficult to work with

19.4 The Manufacturer may terminate this agreement without cause giving 90 day's notice to the Distributor.

19.5 The Manufacturer may terminate this agreement at any time in if the Distributor does not reach or is projected to not being able to reach the Sales Quota as specified in **EXHIBIT A**. Termination will then be executed according to Standard Terms of Termination.

19.6 A purchase order from the Distributor to the Manufacturer, specifying an end user/customer outside the Distributors Territory. Termination will then be executed according to § 19.9.

19.7 If the Distributor repeatedly fails to provide forecast or other business vital information to the Manufacturer. Termination will then be executed according to § 19.9.

19.8 At the termination of the Agreement, the Distributor shall return to the Manufacturer all spare parts and demo equipment not paid for, all printed matters including sales promotion materials, all drawings

and technical documents relating to the Product or its manufacture submitted by the Manufacturer to the Distributor and in his possession relating to the Products.

19.9 **Standard Terms of Termination are:** The Distributor will be given 30 day's notice to correct any failure and if the Manufacturer find that the correction requested are not good enough, then the Manufacturer will Terminate this agreement with a 30 day's notice

20 GENERAL

20.1 *Conflict.* In the event that there is any conflict or inconsistency between these terms and conditions and the Exhibits, then unless the Exhibits specifically provide otherwise, these terms and conditions will prevail.

20.2 *No partnership or agency.* Nothing in this Agreement or any circumstances associated with it or its performance give rise to any relationship of agency, partnership or employer and employee between Manufacturer and Distributor.

20.3 *Assignment.* The Distributor is not entitled to assign the Agreement or part of it without the prior written consent of the Manufacturer.

20.4 *Waiver.* No delay or omission by either the Manufacturer or Distributor in enforcing or exercising any right, power or remedy will impair that right, power or remedy or be construed to be a waiver of it. A waiver by either the Manufacturer or the Distributor of any of its rights powers or remedies or of any breach will not be construed to be a waiver of any other right, remedy or power or any succeeding breach. No waiver or discharge of any kind will be valid unless in writing and signed by an authorized representative of the party against whom such waiver or discharge is sought to be enforced.

20.5 *Severability.* If a court of competent jurisdiction or similar competent body decides that any provision of this Agreement is void or otherwise ineffective but would be valid and effective if appropriately modified then such provision will apply with the modification necessary to make it valid and effective. If such a provision cannot be so modified, the provisions' invalidity or ineffectiveness will not affect or impair the validity or legal effect of any other provision of this Agreement.

20.6 *Headings.* In this Agreement, headings are for convenience of reference only and will not be taken into account in construing the terms of this Agreement.

20.7 *Entire Agreement.* This Agreement supersedes all other oral or written Agreements between the parties. All modifications and amendments to this Agreement must be made in writing.

20.8 *Announcements.* Neither party may make any public statement about this Agreement unless it has first obtained the other's written consent. Neither party will withhold its consent if the other is required to make the public statement by law or a recognized stock exchange.

20.9 *Relief.* A right, power, remedy, entitlement or privilege given or granted to a party under this Agreement is cumulative with, without prejudice to and not exclusive of any other right, power, remedy, entitlement or privilege granted or given under this Agreement or by Law.

20.10 *Listed Person.* A person or entity that is (i) listed on, or owned or controlled by a person or entity listed on, or acting on behalf of a person or entity listed on any Sanctions List or (ii) otherwise a target of Sanctions.

20.11 *Sanctions.* The economic and trade embargoes and sanctions laws, regulations, rules or restrictive measures administered, enacted or enforced by the European Union, Her Majesty's Treasury, OFAC (the Office of Foreign Assets Control of the US Department of Treasury), the United States Department of State, any other US government entity, the United Nations Security Council, any United Nations Security Council Sanctions Committee or any other relevant governmental or regulatory authority.

20.12 *Sanctions List.* The "Specially Designated Nationals and Blocked Persons" list maintained by OFAC or any similar list maintained by, or public announcement of Sanctions designation made by, the United States Department of State or any other US government entity, the United Nations Security Council, any United Nations Security Council Sanctions Committee, the European Union, Her Majesty's Treasury (UK) or any other relevant governmental or regulatory authority

20.13 *Governing Law and Dispute Resolution.* This contract shall be governed by the substantive law of Sweden with the exclusion of the United Nations Convention for the International Sale of Goods. Any dispute, controversy or claim arising out of or in connection with this contract, or the breach, termination or invalidity thereof, shall be finally settled by arbitration in accordance with the Arbitration Rules of the Arbitration Institute of the Stockholm Chamber of Commerce. The arbitral tribunal shall be composed of three arbitrators. The seat of arbitration shall be Stockholm, Sweden. The language to be used in the arbitral proceedings shall be English. Arbitration requested pursuant to this arbitration clause shall be confidential. Confidentiality shall extend to all information disclosed during the proceedings as well as decisions or awards issued as a consequence of the proceedings. This notwithstanding, a party shall not be prevented from disclosing such information in order to safeguard in the best possible way his rights in connection with the dispute, or if obligated to do so pursuant to statute, regulation, a decision by an authority, a stock exchange agreement or similar.

GUIDELINE GEO AB

Signature

Caroline Larsson

Name

Regional Manager

Title

Sandox Científica Ltda

Signature

ADRIANA SANDOVAL SANCHEZ

Name

GERENTE

Title

This agreement has been made in two identical originals, duly signed by both parties

EXHIBIT A

Sandox Científica Ltda , SPECIFIC TERMS

TERRITORY
Colombia *
DISTRIBUTOR TIER AND DISCOUNT
Commission **20 %** on ABEM and **20%** MALÅ solutions **10%** spare parts .

PRODUCTS
All Products included in the Guideline Geo Pricelists provided to the Distributor by the Manufacturer

PAYMENT TERMS
30 days net or whatever agreed

CREDIT LIMIT
100.000 USD

SHIPPING TERMS
CIP International airport as close as possible to the Distributor

STAFFING
The following people are dedicated to Guideline Geo products
Sales
FAE
Support and repair
Marketing

OTHER
Any specific terms like rental units, purchase of demo equipment or whatever "odd" stuff you want that is not covered by the agreement

***: Guideline Geo AB has and keeps the right to quote and close deals directly with end users without involving Sandox Cientifica Ltda.**

GUIDELINEGEO

ABEM | MALÅ

EXHIBIT B

DISTRIBUTOR: ESSENTIAL CONTACT INFORMATION

Distributor	
Company name and address	
Company VAT no	
Switchboard	
Fax	
Payment terms	
Invoice postal address	
Invoice email address	
Main contact for finance matter	
Bank name and address	
USD Account number	
Euro Account number	
SWIFT code	
Delivery Address	
Main contact for shipping matters	
Main contact for business matters	
Main contact for support matters	

EXHIBIT C

MANUFACTURER: ESSENTIAL CONTACT INFORMATION

Guideline Geo AB	
Company name and address	Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Sweden
Company VAT no	**Guideline GEO AB: SE556606115501** **ABEM Instrument AB: SE556412771901** **MALÅ Geoscience AB: SE556102820901**
Switchboard	**+46 8 557 613 00**
Invoice email address	invoice@abem.se invoice@malags.com
Main contact for finance matter	ggeo-admin@malags.se
Bank name and address	**Swedbank AB, 105 34 Stockholm, Sweden**
USD Account number	**ABEM: 8420-2, 137 025 229-6** **MALÅ: 8420-2, 37 024 451-9**
IBAN USD	**ABEM: SE37 8000 0842 0213 7025 2296** **MALÅ: SE56 8000 0842 0203 7024 4519**
Euro Account number	**ABEM: 8420-2,237 672 896-6** **MALÅ: 8420-2,37 671 229-5**
IBAN Euro	**ABEM: SE47 8000 0842 0223 7672 8966** **ABEM: SE77 8000 0842 0203 7671 2295**
SWIFT code	**SWEDSESS**
Delivery address	**ABEM Instrument AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg** **Malå Geoscience AB, Skolgatan 11, 930 70 Malå**

EXHIBIT D

GENERAL DELIVERY CONDITIONS

1 INTRODUCTION

1.1 These General Conditions shall apply on deliveries of Products from Manufacturer to Distributor. Amendments to the General Conditions must be agreed in writing.

1.2 The terms defined in the Distributor Agreement should have the same meaning in these General conditions.

1.3 Wherever the term in writing is used, this shall mean by document signed by the parties, or by letter, fax, and Email.

2 PASSING OF RISK, ETC.

2.1 Any agreed trade term shall be construed in accordance with the **INCOTERMS 2010.** Shipping terms are set in **EXHIBIT A**

2.2 The Distributor shall be responsible for complying with any legislation or regulations governing the importation of the Products into the country of destination and for the payment of any county and/or local duties

3 PACKING

Products will be packed in export worthy packaging

4 TITLE

Products delivered under the General Conditions shall remain the property of the Manufacturer until Manufacturer has received full payment for the Products. For as long as the purchase price or any part thereof remains unpaid, Products may not be used, resold or used without prior written consent of Manufacturer. The Distributor shall at request from Manufacturer assist in taking any necessary actions to protect the Manufacturer's title to the Product. The retention of title shall not affect the passing of risk under clause 2 above.

5 DELIVERY TIME

5.1 Any delivery dates stated are approximate and the Manufacturer shall not be liable for any problems that such delay might cause. Time for delivery shall not be of the essence of the Agreement unless agreed by the Manufacturer in writing and in advance. The Products may be delivered by the Manufacturer prior to stated delivery date. The Distributor will in such case be notified.

5.2 If Product shipment is delayed more than 45 days from agreed delivery date and provided that it would be unreasonable to require the Distributor to accept such late delivery, the Distributor shall, to the exclusion of any other remedy, be entitled to terminate the corresponding purchase by providing a written notice thereof to the Manufacturer. Such notice shall be given within eight days from the end of the first thirty days of delay. Such termination may not be applicable for customized, non-standard products.

5.3 Should the Manufacturer delay the delivery due to force majeure circumstance mentioned in clause 10 or by an act or omission of the Distributor, the extension of delivery period shall be granted as reasonable regarding the circumstances.

6 WARRANTY TERMS AND CONDITIONS

The Warranty period is 24 months from the date when the Product has arrived to the end user.
During the warranty period the following terms apply:

6.1 Products will perform in accordance with published specifications.

6.2 Products will be free from defects in materials or workmanship.

6.3 In the event that Product does not fulfil § 6.1 -§ 6.2 Manufacturer will decide to either repair or replace Product or refund the money paid for the Product.

6.4 **This warranty is not applicable in case that damages are caused by:**
a) Abuse, neglect or non-following of user manual instructions by the buyer or end-user;
b) Being used for a purpose other than they were provided for;
c) Repaired made by non-Manufacturer -authorized party;
d) Used in conjunction with third party product/products that are not approved by Manufacturer.

6.5 Products repaired or replaced by Manufacturer during the 24 months warranty period will keep its initial warranty period of 24 months counted from the date the Product arrived to the end user.

6.6 Product warranty is set according to ORGALIME (S2012) Supply of Mechanical, Electrical and Associated Electronic Products.

6.7 Spare parts will be available during 5 years from date of delivery even for Product that has reached EOM.

Warranty repair procedures

6.8 During the warranty period the customer are advised to contact Support@abem.se or Support@malags.se if Product service or repair is required. If Manufacturer request a return shipment Distributor is requested to follow any instructions, arrange for and pay return shipping charges.

6.9 Products returned from a country outside the European Union will be requested to be provided with a "Proforma invoice" for custom clearance. The proforma invoice shall state: Type of product, serial number, product's value which shall be set to 10% of original value stating "Value for Customs purposes only!" County of origin = Sweden. Returned to manufacturer for repair. Broken unit, no commercial value. 60 days temporar export.

Include a complete "Reparation form" describing the problem and stating contact information. This document will be provided by the Manufacturer upon request for return shipment;

Returned products will be repaired within 14 working days from arrival to Manufacturer facilities.

It's the Manufacturers sole decision after a conversation with the Distributor if Product shall be sent for repair or not.

Manufacturer will arrange for, and pay return shipping charges for repaired or replaced products that are under warranty.

6.10 Manufacturer does not offer on-site service to repair any defective products or to resolve any problems relating to the installation of repaired or replacement products. Manufacturer will, however, provide on-line support and troubleshooting.

6.11 The above warranty given by the Manufacturer is subject to the following conditions: (i) the Manufacturer shall be under no liability in respect of any defect arising from normal wear and tear, willful damage, negligence, abnormal working conditions, failure to follow the Manufacturer's instructions (whether oral or in writing), misuse or alteration or repair of the Products without the Manufacturer's approval; (ii) the Manufacturer shall be under no liability under the above warranty (or any other warranty, condition or guarantee) if the total price for the Products has not been paid by the due date for payment;

6.12 Subject as expressly provided in these General Conditions, all warranties, conditions or other terms implied by statute or otherwise are excluded to the fullest extent permitted by law.

6.13 A claim by the Distributor which is based on any defect in the quality or condition of the Products or their failure to correspond with specification shall (whether or not delivery is refused by the Distributor) be notified to the Manufacturer within seven days from the date of delivery or, where the defect or failure was not apparent on reasonable inspection, within 7 days after discovery of the defect or failure. If delivery is not refused, and the Distributor does not notify the Manufacturer accordingly, the Distributor shall not be able to reject the Products and the Manufacturer shall have no liability for such defect or failure, and the Distributor shall be bound to pay the price as if the Products had been delivered in accordance with the General Conditions.

6.14 Where a valid claim in respect of any of the Products which is based on a defect in the quality or condition of the Products or their failure to meet specification is notified to the Manufacturer in accordance with these General Conditions, the Manufacturer may replace the Products (or the part in question) free of charge or, at the Manufacturer's sole discretion, refund to the Distributor the price of the Products (or a proportionate part of the price), in which case the Manufacturer shall have no further liability to the Distributor.

7 PAYMENT

7.1 The Distributor shall pay all Products according to the payment terms set in **EXHIBIT A** to the bank account stated in the invoice. Any amounts that are not paid within such period will be subject to interest at an annual rate of 8 percent above LIBOR from the date due until the date paid.

7.2 Whatever the means of payment used, payment shall not be deemed to have been finalized until the Manufacturer's designated account has been fully and irrevocably credited.

7.3 In case of late payment the Manufacturer may, after having notified the Distributor in writing, suspend execution of new orders until the outstanding payment is settled. The Manufacturer may also at its sole discretion terminate the order if necessary. The Manufacturer's right to suspend performance or terminate an order is without prejudice

7.4 All Bank charges outside Sweden will have to be paid by the Distributor

7.5 All costs related to Letter of Credit (LC) and all costs related to Distributor country specific export documents will be paid by the Distributor

8 PRODUCT LIABILITY

8.1 The Manufacturer shall not be liable for any personal injury and damage to property caused by the Product after it has been delivered. Nor shall the Manufacturer be liable for any damage to products manufactured by the Distributor, or to products of which the Distributor's products form a part or any personal injury caused by such products.

8.2 If the Manufacturer incurs liability towards any third party for such damage to property as described in the preceding paragraph, the Distributor shall indemnify, defend and hold the Manufacturer harmless in relation thereto.

9 GENERAL LIMITATION OF LIABILITY

9.1 The Manufacturer shall not be liable for any incidental, indirect or consequential loss or damage, including but not limited to loss of profit, loss of production, loss of use of Products or any other property, cost of capital, downtime costs, damage to property, personal injury, or claims from Distributor's clients or any third party, whether arising from breach of contract, tort (including negligence), breach of statutory duty or otherwise.

10 FORCE MAJEURE

10.1 Neither Party is liable for any delay or failure in the performance of any of its obligations pursuant to this Agreement to the extent that the same results from a Force Majeure Event and the Party affected by the Force Majeure Event as soon as reasonably practicable following becoming aware gives notice of the occurrence of the Force Majeure Event to the other Party. For the purpose of this clause a "Force Majeure Event" means acts of God, fire, flood, war, acts of terrorism, riot, civil commotion, governmental actions, labor disputes, power failure or breakdown in machinery and any events beyond the reasonable control of the non-performing party (including in the case of Manufacturer, the Subcontractors).

11 CONFIDENTIALITY

11.1 The parties undertake to keep any information received from the other party strictly confidential and take all necessary precautions reasonably calculated to prevent unauthorized disclosure or use of such confidential information. The parties agree not to disclose any confidential information to any third party, without the other party's prior written consent. However, information shall not be confidential (i) if it was already publicly known at the time of its disclosure hereunder, or becomes thereafter publicly known otherwise than through a breach of this agreement; or (ii) if it was already known to the receiving party at the time of disclosure as a result of its own research, development or other activities; (iii) if it is rightfully obtained at any time by the receiving party from other sources without restrictions in respect of disclosure or use, or (iv) if required by law or an order from authority or court of competent jurisdiction

Guideline Geo AB

Hemvärnsgatan 9, SE-171 54 SOLNA

guidelinegeo.com

Febrero 17, 2026

CERTIFICADO DE EXCLUSIVIDAD

Nosotros aquí certificamos que la firma SANDOX CIENTIFICA LTDA con NIT 830086777-4 localizada en la Carrera 47 A # 93-45 Bogotá, D.C., es nuestro representante Exclusivo para el territorio colombiano.

En consecuencia, SANDOX CIENTIFICA LTDA., está autorizada de manera Exclusiva para participar en Licitaciones Públicas y otros Procesos de Contratación que se adelanten, presentar cotizaciones, aceptar Órdenes de Compra y prestar Servicios Postventa de Instalación y entrenamiento.

En caso de que nuestra propuesta sea seleccionada, nos comprometemos a entregar los equipos con las especificaciones técnicas, cantidades, precios y demás términos de la propuesta presentada a este proceso de contratación.

Firmamos en nombre de GUIDELINE GEO,

Carolina Larsson

Head of Sales LATAM

Cámara de Comercio de Bogotá

NIT 860.007.322-9

INSCRITO EL DIA 6 DE MARZO DE 2026 BAJO EL NUMERO 00023027 DEL LIBRO XII A NOMBRE DE: SANDOX CIENTIFICA LTDA.

ACTO: SE CELEBRO CONTRATO DE AGENCIA COMERCIAL OTORGADO POR GUIDELINE GEO AB.

MATRICULA: 01090488.
RECIBO No: AA26330305 .

EL SECRETARIO _____.

ANGIE DANIELA ARIZA RUSSI - C.C 1,099,217,242

CERTIFICA:

QUE EL DOCUMENTO ANTERIOR FUE INSCRITO EN EL REGISTRO QUE SE LLEVA EN LA CAMARA DE COMERCIO DE BOGOTA, EN LA FECHA INDICADA EN EL ROTULO DE INSCRIPCION.

CERTIFICA:

DE CONFORMIDAD CON LO ESTABLECIDO EN EL CODIGO DE PROCEDIMIENTO ADMINISTRATIVO Y DE LO CONTENCIOSO Y DE LA LEY 962 DE 2005, LOS ACTOS ADMINISTRATIVOS DE REGISTRO AQUI CERTIFICADOS QUEDAN EN FIRME DIEZ (10) DIAS HABILES DESPUES DE LA FECHA DE INSCRIPCION, SIEMPRE QUE NO SEAN OBJETO DE RECURSOS.

CERTIFICA:

LA INFORMACION AQUI CONSIGNADA NO CONSTITUYE CERTIFICACION DE EXISTENCIA Y REPRESENTACION LEGAL DE ESTA COMPAÑIA.

FECHA DE EXPEDICIÓN:3 DE JUNIO DE 2026 HORA: 08:34:30
RECIBO NO: AB26027934 VALOR: $12,100.00

EL SECRETARIO DE LA CAMARA DE COMERCIO DE BOGOTA, AUTORIZA CON SU FIRMA EL PRESENTE CERTIFICADO.



ACUERDO DE DISTRIBUICION

Sandox Cientifica Ltda 2026

Incluye:

Anexo A - Términos específicos de distribución

Anexo B - Información de contacto esencial del distribuidor Anexo C - Información de contacto esencial del fabricante Anexo D - Condiciones generales de envío

Acuerdo de distribución Entre

Guideline Geo AB & Sandox Cientifica LTDA

Este acuerdo está fechado el 25 de febrero de 2026

Este Acuerdo de Distribución ha sido realizado entre las siguientes partes:

Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Sweden, ("Manufacturer")

Y

Sandox Cientifica Ltda , Address Cr 47 A 93-45 Bogotá – Colombia Tlf: +576102385.

Las Partes acuerdan lo siguiente:

1 DURACIÓN DEL ACUERDO

El presente Acuerdo entrará en vigor en la fecha de entrada en vigencia y continuará hasta el final del año calendario en que se haya celebrado. A partir de entonces, este Acuerdo se renovará automáticamente por otro período de 12 meses a menos que sea terminado de acuerdo con §17.

2 CONCESIÓN DE DERECHOS Y RELACIÓN JURÍDICA

2.1 El fabricante otorga al distribuidor el derecho no exclusivo de comercializar y vender los productos de los fabricantes, incluidos todos los accesorios y piezas de repuesto (denominados en adelante "producto" y "productos"). Todos los demás términos específicos del distribuidor figuran en el ANEXO A.

2.2 El Distribuidor comprará los Productos como contratista independiente a cuenta propia y a su propio riesgo comercial. El Distribuidor deberá vender los Productos en su propio nombre y de acuerdo con §2.3.

2.3 El Fabricante otorga al Distribuidor el derecho de utilizar el nombre y el logotipo del Fabricante en la promoción de los Productos en el Territorio. Dicho derecho se otorga sobre la base de que el Distribuidor trabajará en el mejor interés para promover el buen nombre del Fabricante y el de la marca del Fabricante en el Territorio.

2.4 Sin excluir las disposiciones del § 2.3, el Distribuidor no podrá en ningún caso reclamar representar al Fabricante en ninguna otra capacidad que no sea como Distribuidor o celebrar cualquier acuerdo u otro compromiso en nombre del Fabricante, sin el previo consentimiento por escrito del Fabricante. Tampoco el Distribuidor utilizará los nombres de marca de los Fabricantes en ningún otro contexto que para promover y comercializar tales marcas como si estuvieran en plena y cristalina propiedad del Fabricante.

2.5 El Distribuidor no tiene derecho a designar agentes o sub-distribuidores u otros intermediarios que vendan productos del Fabricante.

3. NO COMPETENCIA

3.1 El Distribuidor se compromete a no fabricar, importar, comercializar, vender o de cualquier manera participar directa o indirectamente en la fabricación, importación, comercialización o venta de cualquier producto dentro del Territorio que se considere competencia con los Productos durante el plazo del presente Acuerdo. Estas obligaciones se extenderán a un año después de la fecha de terminación en caso de que el Contrato haya sido terminado por el Fabricante. Además, el Distribuidor se compromete a obtener los Productos para la reventa únicamente cuando se suministran directamente del Fabricante.

4 LEYES Y REGULACIONES

4.1 El Distribuidor actuará de acuerdo con todas las leyes y regulaciones aplicables en el Territorio. El Distribuidor es responsable de que los Productos puedan ser comercializados y vendidos en el Territorio y cumplan con cualquier estatuto, regulación, por ley, ordenanza o legislación subordinada vigente de tiempo en tiempo en el Territorio.

5. INFORMACION CONFIDENCIAL

5.1 El Distribuidor se compromete a proteger de la divulgación cualquier información confidencial del fabricante que se proporciona con el fin de promover las ventas de productos y servicios del fabricante. Toda la información, documentos, planos, etc. que se indican en el § 16 DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL se consideran información confidencial.

5.2 El Distribuidor compartirá todas sus ventas potenciales para los territorios acordados con el fabricante si se le solicita.

5.3 El Distribuidor es responsable de que tanto el Distribuidor como una empresa y todos y cada uno de sus empleados y consultores aplicables estén obligados a no revelar ninguna de las informaciones confidenciales de los Fabricantes. Esto incluirá también a cualquier empleado y consultores que trabajen con el Distribuidor que por cualquier razón dejen de trabajar para el Distribuidor mientras este acuerdo sea válido. El Distribuidor es responsable de que tanto los empleados actuales como aquellos que han dejado la compañía y los consultores, no divulgarán ninguna información confidencial del Fabricante por un período de 60 meses después de que este acuerdo haya sido terminado.

6. CUOTA

6.1 El Fabricante establecerá una cuota anual de ventas para el Distribuidor a más tardar el 31 de octubre para cada año calendario siguiente. El Distribuidor acuerda hacer todo lo posible por alcanzar la Cuota de Ventas establecida en el ANEXO A.

7. PRONOSTICO

7.1 El Distribuidor proporcionará cada mes al fabricante un pronóstico de ventas actualizado de 12 meses. Esta previsión se enviará al fabricante a más tardar el último día calendario de cada mes.

8. ORDENES

8.1 El Distribuidor deberá ordenar los Productos enviando una orden escrita al Fabricante especificando los Productos, número (s) de artículo, cantidad, lugar de entrega, fecha preferida de entrega y cualquier otro requisito especial. El Distribuidor proporcionará los datos de contacto completos del cliente final para cada pedido. La información requerida del contacto del cliente deberá incluir la dirección completa, número de teléfono, correo electrónico y nombre de la persona de contacto.

9. ORDENES NO ACEPTADAS

9.1 El pedido sin la información completa del usuario final como se especifica en el § 8 no será aceptado. Si la dirección del usuario final y / o los datos de contacto no caen en el territorio de los Distribuidores, no habrá descuento para el Distribuidor y el Fabricante se encargará del pedido como venta directa o transferirá el pedido al Distribuidor correspondiente.

9.2 Ninguna orden presentada por el Distribuidor se considerará aceptada por el Fabricante a menos que y hasta que sea confirmada por escrito por el Fabricante. Ninguna orden que haya sido aceptada por el fabricante puede ser cancelada por el distribuidor sin el consentimiento previo por escrito del fabricante.

10 PAGO VENCIDO

10.1 Cualquier orden se pagará a su debido tiempo de acuerdo con las condiciones de pago especificadas en el ANEXO A. Si el Distribuidor no realiza el pago en el tiempo de acuerdo con los términos establecidos en este acuerdo,

el Fabricante se reserva el derecho de cambiar las condiciones de pago acordadas y retener el producto no enviado hasta que los envíos anteriores hayan sido pagados. El Fabricante se reserva el derecho de añadir cargos por el pago atrasado de acuerdo con §7 en el ANEXO D.

11. CONOCIMIENTO DEL MERCADO Y PRODUCTOS

El Distribuidor obtendrá y mantendrá suficiente conocimiento de Mercado, Territorio y Producto para poder cumplir con el nivel designado establecido en el ANEXO A.

11.2 Requisitos de nivel que debe cumplir el Distribuidor

a) Nivel 1: (i) Ha adquirido suficientes conocimientos sobre el objetivo del mercado y los productos de los fabricantes para poder identificar y contactar con los prospectos adecuados y encontrar todas las licitaciones relevantes. (Ii) En la posición de proporcionar hojas de datos correctas y otros materiales básicos de mercadotecnia a la perspectiva de tal manera que los datos suministrados al Fabricante estén calificados para esfuerzos de ventas adicionales. Esto requiere al menos 1 persona de ventas

b) Nivel 2: Además de lo especificado en el Nivel 1, excepto que los datos no serán enviados al Fabricante; (I) Estar informado para demostrar el Producto, incluyendo todos los subsistemas que componen el Producto, para sus clientes y prospectos. (Ii) Demostrar el software de interpretación
/ procesamiento, para sus clientes y prospectos. (Iii) Apoyar y asesorar a sus clientes sobre cómo utilizar los Productos; (Iv) Explicar la funcionalidad y limitaciones relacionadas con los productos y tecnologías;
(V) Ser capaz de solucionar el problema del Producto. (Vi) El distribuidor deberá ser capaz de cuidar el soporte de primera línea. (Vii) Esto requiere

al menos una persona de ventas y una FAE *. (Viii) El Distribuidor está obligado a enviar personal de ventas y FAE para capacitación como lo solicite el Fabricante.

C) Nivel 3: Además de lo especificado en el Nivel 2; El Distribuidor tendrá un técnico certificado por el fabricante capaz de realizar la reparación básica del Producto; (Ii) Llevar inventario de piezas de repuesto para poder cambiar las placas de PCB y realizar el mantenimiento y servicio básico de los Productos. (Iii) Informar las fallas y reparaciones proporcionadas y junto con el fabricante planificar y realizar el reemplazo y devolución de los productos rotos. (Iv) Esto requerirá al menos una persona de ventas, un FAE * y un técnico de apoyo. (V) El distribuidor está obligado a enviar personal de ventas, FAE * y personal de apoyo para la capacitación, según lo solicitado por el fabricante

* Nota: FAE = Ingeniero de Aplicación de Campo

12. CAPACIDAD DE DISTRIBUCION DEL FABRICANTE Y DISCONTINUIDAD DEL SUMINISTRO.

12.1 El Fabricante mantendrá una capacidad de entrega que permita al Fabricante entregar los Productos de acuerdo con los pedidos aceptados. El fabricante enviará al distribuidor al menos con 90 días de anticipación un aviso antes de que un producto haya alcanzado la EOM (fin de fabricación).

13. PRECIOS

13.1 El fabricante proporcionará al distribuidor una lista de precios de los productos / MSRP (precio de venta sugerido por el fabricante). El descuento de los Distribuidores como se especifica en el ANEXO A se basará en esta lista de

precios. El Distribuidor será notificado 30 días antes de cualquier cambio en la lista de precios.

14. PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN

14.1 El Distribuidor, conjuntamente con el Fabricante y previa solicitud del mismo, creará un plan de mercadeo anual para el próximo año. Este plan de marketing será revisado y actualizado al final de cada trimestre. Este plan de mercadeo servirá como una plataforma para las actividades de marketing y ventas necesarias para poder alcanzar la cuota de ventas especificada en el ANEXO A. Los gastos de mercadeo deben ser financiados por el Distribuidor.

14.2 El Distribuidor mostrará y promocionará los Productos en la página principal del Distribuidor y utilizará sus mejores esfuerzos para promover los Productos en todas las formas posibles.

15. CONDICIONES GENERALES DE ENTREGA

Las condiciones de entrega se establecen en el ANEXO D.

16. DERECHOS DE PROPIEDAD INTELECTUAL

16.1 El Distribuidor utilizará las marcas registradas del Producto del Fabricante y los nombres de producto al marcar Productos. Los derechos de los Distribuidores y la obligación de tal uso de la marca de fábrica de los Fabricantes serán solamente válidos mientras que este acuerdo es válido. El Distribuidor no utilizará ninguna otra marca comercial o nombre de producto junto con las marcas comerciales o los nombres de producto del Fabricante. El Distribuidor

no tiene derecho a utilizar o registrar ninguna marca comercial que sea confusamente similar a las marcas registradas del Fabricante, Nombres de productos o nombres comerciales.

16.2 El Distribuidor no tiene ningún derecho para adquirir ningún derecho de propiedad en las marcas registradas del Fabricante.

16.3 El Fabricante no asume ninguna responsabilidad, ya sea expresa o implícita, por la infracción de los Productos sobre las marcas registradas de patentes actuales o futuras u otros derechos de propiedad industrial de cualquier tercero en los mercados en los que el Distribuidor está activo.

16.4 El Distribuidor informará sin demora al Fabricante de cualquier infracción o sospecha de infracción en los mercados en los que el Distribuidor esté activo de las patentes del Fabricante u otros derechos de propiedad industrial. Si el Fabricante opta por defender sus derechos, el Distribuidor deberá asistir al Fabricante en una medida razonable.

16.5 Todos los planos y documentos técnicos relacionados con el Producto o su fabricación presentados por el Fabricante al Distribuidor, independientemente del momento en que sean presentados, seguirán siendo propiedad del Fabricante. Los planos, documentos técnicos u otra información técnica recibida por el Distribuidor no podrán ser utilizados sin el consentimiento del Fabricante para ningún otro fin que no sea el que se les haya proporcionado. No podrán, sin el consentimiento por escrito del fabricante, ser utilizados o copiados, reproducidos, transmitidos o comunicados a terceros.

17. DILIGENCIA DEBIDA

El Distribuidor declara y garantiza a Guideline Geo AB que:

17. 1 El distribuidor no reexportará productos.

17.2 Ni el Distribuidor, ni sus afiliados, ni sus respectivos directores, funcionarios, empleados ni, en la medida en que el Distribuidor tenga conocimiento, ningún agente u otra persona que actúe en nombre de cualquiera de los anteriores:

(I) Es, o ha sido, o será, propiedad o controlado por, una **Persona Listada**;

(Ii) Ha contratado (o no se involucrará) en ninguna transacción o conducta que razonablemente se esperaría que resulte en convertirse en una **Persona Listada**;

(Iii) directa o indirectamente, ha conducido o está llevando a cabo negocios o actividades con o en beneficio de, o está involucrado en cualquier negocio con cualquier **Persona Listada** en **Sanciones** aplicables, o de otra manera actúa en violación de las **Sanciones** aplicables

Iv) Realizar directa o indirectamente cualquier trato comercial con **Personas Listadas** que sean objeto de sanciones de la UE, Estados Unidos y las Naciones Unidas o de otra manera actúe en violación de **Sanciones**, como sería aplicable para los Productos de Guideline Geo AB;

(V) Ha contratado o está realizando cualquier transacción que evade o evite, o tenga el propósito de evadir o evitar, o intenta violar, cualquiera de las prohibiciones establecidas en cualquier Sanción; o

(Vi) Actualmente o ha estado violando o sujeto a cualquier investigación o investigación por, o en nombre de, cualquier organismo gubernamental u otro órgano regulador relacionado con **Sanciones**.

17.3 El Distribuidor acuerda y acepta que (a) las declaraciones y garantías establecidas en la cláusula anterior permanecerán verdaderas y correctas en todo momento y (b) el Distribuidor proporcionará aviso por escrito a Guideline Geo AB dentro de los cinco días si la garantía no es verdadera y correcta en cualquier momento.

17.4 A petición de Guideline Geo AB, el Distribuidor proporcionará a Guideline Geo AB toda la información relacionada con las solicitudes de productos Guideline Geo AB de las **Personas Listadas** y con las cuales el Distribuidor se ha abstenido de hacer negocios.

18. TERMINACIÓN DEBIDO A VIOLACIONES DE LA DILIGENCIA DEBIDA EN EL PÁRRAFO 17.

El Acuerdo podrá ser rescindido inmediatamente por Guideline Geo AB si:

a) El Distribuidor no proporciona ninguna notificación requerida bajo la Sección 17.3, o si Guideline Geo AB debe determinar, a su sola discreción, que cualquier representación o garantía establecida en § 17.2 no ha sido verdadera y correcta en cualquier momento; o

(b) La capacidad del distribuidor de cumplir con sus obligaciones bajo este acuerdo se ve afectada de manera importante por la imposición de reglas de control de exportaciones o Sanciones.

En caso de terminación, el presente acuerdo y todos los derechos y obligaciones que se detallan a continuación se extinguirán de inmediato, siempre que el Distribuidor siga siendo responsable ante Guideline Geo

AB por cualquier incumplimiento de sus obligaciones en virtud del presente.

19. TERMINACION

19.1 Sin perjuicio de otros derechos o recursos, cada parte podrá rescindir el Acuerdo mediante notificación de no menos de 30 días a la otra parte para que rescinda el presente Contrato, si la otra parte incurre en un incumplimiento sustancial del presente Contrato, Que no puede remediarse o no se remedia dentro de los 30 días posteriores a la notificación de incumplimiento es dada por la parte que da la terminación.

19.2 Sin perjuicio de otros derechos o recursos, cualquiera de las partes podrá rescindir el presente Acuerdo inmediatamente si la otra parte adopta cualquiera de las siguientes medidas: (i) deja de ejercer sus actividades; (Ii) tenga un receptor, administrador, administrador o funcionario similar designado sobre la totalidad o parte de sus activos o empresas que no sea dado de baja dentro de los 15 días de tal nombramiento; (Iii) realiza una cesión en beneficio de, o una composición, con sus acreedores en general u otro arreglo de importación similar; (Iv) vaya a la liquidación o sea objeto de una orden de liquidación que no sea para fines de una fusión o reconstrucción de buena fe; O (v) si ocurre cualquier evento similar bajo la ley de cualquier jurisdicción.

19.3 En caso de cualquier cambio de "Control" del Distribuidor, el Fabricante podrá, mediante notificación escrita al Distribuidor, rescindir el Contrato con efecto inmediato. "Control" significará el cambio directo o indirecto de la propiedad del 50 por ciento o más del capital social o de los derechos de voto registrados y / o del cambio de la dirección superior del Distribuidor que el Fabricante encuentre seriamente difícil de trabajar.

19.4 El Fabricante podrá rescindir este acuerdo sin causa dando aviso de 90 días al Distribuidor.

19.5 El Fabricante puede terminar este acuerdo en cualquier momento si el Distribuidor no alcanza o no puede alcanzar la Cuota de Ventas como se especifica en el ANEXO A. La terminación se ejecutará de acuerdo con las Condiciones Generales de Terminación.

19.6 Una orden de compra del Distribuidor al Fabricante, especificando un usuario / cliente final fuera del Territorio de Distribuidores. La terminación se ejecutará de acuerdo con § 19.9.

19. 7 Si el Distribuidor no suministra repetidamente información de previsión u otra información vital del negocio al Fabricante. La terminación se ejecutará de acuerdo con § 19.9.

19.8 Al finalizar el Acuerdo, el Distribuidor devolverá al Fabricante todas las piezas de repuesto y equipos de demostración no pagados, todos los materiales impresos, incluidos los materiales de promoción de ventas, todos los planos y documentos técnicos relacionados con el Producto o su fabricación presentados por el Fabricante al Distribuidor y en su posesión en relación con los Productos.

19.9 Las Condiciones Generales de Terminación son: El Distribuidor tendrá un aviso de 30 días para corregir cualquier falla y si el Fabricante encuentra que la corrección solicitada no es lo suficientemente buena, entonces el Fabricante terminará este acuerdo con un aviso de 30 días

20. GENERAL

20.1 *Conflicto.* En el caso de que exista algún conflicto o incoherencia entre estos términos y condiciones y los Anexos, a menos que los Anexos específicamente dispongan lo contrario, prevalecerán estos términos y condiciones.

20.2 *Ninguna asociación o agencia.* Nada de lo dispuesto en este Contrato o cualquier circunstancia asociada con él o su desempeño, dará lugar a cualquier relación de agencia, sociedad o empleador y empleado entre el Fabricante y el Distribuidor.

20.3 *Asignación.* El Distribuidor no tiene derecho a ceder el Contrato o parte del mismo sin el previo consentimiento por escrito del Fabricante.

20.4 *Exención.* Ningún retraso u omisión por parte del Fabricante o del Distribuidor al hacer cumplir o ejercer cualquier derecho, poder o recurso perjudicará ese derecho, poder o recurso o será interpretado como una exención del mismo. Una exención por el Fabricante o el Distribuidor de cualquiera de sus derechos poderes o recursos o de cualquier incumplimiento no se interpretará como una exención de cualquier otro derecho, recurso o poder o cualquier violación subsiguiente. Ninguna exención o descarga de ningún tipo será válida a menos que esté por escrito y firmada por un representante autorizado de la parte contra la cual se solicita dicha exención o descarga que se pretende ejecutar.

20.5 *Separabilidad.* Si un tribunal de jurisdicción competente o un órgano competente similar decide que cualquier disposición de este Acuerdo es nula o ineficaz, pero sería válida y efectiva si se modifica adecuadamente, dicha disposición se aplicará con la modificación necesaria para hacerla válida y

efectiva. Si tal disposición no puede modificarse de esta forma, la invalidez o ineficacia de las disposiciones no afectará ni menoscabará la validez o el efecto jurídico de ninguna otra disposición de este Acuerdo.

20.6 *Encabezados.* En este Acuerdo, los encabezados son para conveniencia de referencia solamente y no serán tomados en cuenta al interpretar los términos de este Acuerdo.

20.7 *Acuerdo completo*. Este Acuerdo reemplaza a todos los demás Acuerdos orales o escritos entre las partes. Todas las modificaciones y enmiendas a este Acuerdo deben hacerse por escrito.

20.8 *Anuncios*. Ninguna de las partes podrá hacer declaraciones públicas sobre este Acuerdo a menos que haya obtenido previamente el consentimiento por escrito del otro. Ninguna de las partes negará su consentimiento si el otro está obligado a hacer la declaración pública por ley o una bolsa de valores reconocida.

20.9 *Alivio*. Un derecho, facultad, recurso, derecho o privilegio otorgado o concedido a una parte en virtud del presente Acuerdo es acumulativo con, sin perjuicio y no exclusivo de ningún otro derecho, facultad, recurso, derecho o privilegio otorgado en virtud del presente Acuerdo o por la Ley .

20.10 *Persona Listada*. Una persona o entidad que: (i) esté inscrita en una Lista, o posea o esté controlada por una persona o entidad listada en, o que actúe en nombre de una persona o entidad listada en cualquier lista de sanciones, o (ii) de lo contrario, un objetivo de Sanciones.

20.11 *Sanciones*. Las leyes, reglamentos, normas o medidas restrictivas de la Unión Económica y Comercial aplicables, promulgadas o ejecutadas por la Unión Europea, el Tesoro de Su Majestad, la OFAC (Oficina de Control de Bienes Extranjeros del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos), el Departamento de Estado, cualquier otra entidad del gobierno de los Estados Unidos, el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, cualquier Comité de Sanciones del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas o cualquier otra autoridad gubernamental o reguladora relevante.

20.12 *Lista de Sanciones*. La lista de "Nacionales y Personas Bloqueadas Especialmente Designadas" mantenida por la OFAC o cualquier lista similar mantenida por el Departamento de Estado de los Estados Unidos o cualquier otra entidad del gobierno de los Estados Unidos, el Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, El Comité de Sanciones del Consejo de Seguridad de las Naciones Unidas, la Unión Europea, el Tesoro de Su Majestad (Reino Unido) o cualquier otra autoridad gubernamental o reglamentaria pertinente.

20.13 *Ley Aplicable y Resolución de Disputas*. Este contrato se regirá por el derecho sustantivo de Suecia con exclusión del Convenio de las Naciones Unidas para la Venta Internacional de Bienes. Cualquier disputa, controversia o reclamación que surja de o en conexión con este contrato, o su incumplimiento, terminación o invalidez, será resuelta por arbitraje de acuerdo con las Reglas de Arbitraje del Instituto de Arbitraje de la Cámara de Comercio de Estocolmo. El tribunal arbitral estará compuesto por tres árbitros. La sede del arbitraje será Estocolmo, Suecia. El idioma que se usará en el procedimiento arbitral será el inglés. El arbitraje solicitado en virtud de la presente cláusula arbitral será confidencial. La confidencialidad se extenderá a toda la información revelada durante el proceso, así como las decisiones o las concesiones emitidas como consecuencia de los procedimientos. Sin perjuicio de lo anterior, no se impedirá a una parte divulgar dicha información con el fin de salvaguardar de la mejor manera posible sus derechos en relación con la controversia, o si está obligada

a hacerlo de conformidad con un estatuto, una reglamentación, una decisión de una autoridad, Acuerdo de intercambio o similar.

GUIDEVISE GEO AB

Signature

Catharina Jarsen

Name

Regional Manager

Title

Sandox Científica Ltda

Signature

ADRIÁN SANDOVAL SANCHEZ

Name

GERENTE

Title

Este acuerdo se ha realizado en dos originales idénticos, debidamente firmados por ambas partes

ANEXO A

Sandox Científica Ltda, TÉRMINOS ESPECÍFICOS

TERRITORIO

Colombia *

DISTRIBUIDOR NIVEL Y DESCUENTO

Comisión 20% sobre ABEM y 20% en soluciones MALÅ y 10% en repuestos.

PRODUCTOS

Todos los productos incluidos en la guía de las listas de precios geográficos proporcionadas al distribuidor por el fabricante

TÉRMINOS DE PAGO

30 días netos o lo acordado

LÍMITE DE CRÉDITO

100.000 USD

CONDICIONES DE ENVÍO

CIP Aeropuerto International lo más cerca posible del Distribuidor

PERSONAL

Las siguientes personas están dedicadas a los productos Guideline Geo Ventas

FAE

Apoyo y reparación Márketing

OTRO

1. Cualquier término específico como unidades de alquiler, compra de equipo de demostración o lo que sea "extraño" cosas que desea que no estén cubiertas por el acuerdo

* Guideline Geo AB tiene y mantiene el derecho de cotizar y cerrar acuerdos directamente con los usuarios finales sin involucrar a Sandox Cientifica Ltda.

2. SANDOX CIENTIFICA LTDA, Podrá utilizar diferentes proveedores que suministren equipos/ productos que tengan relación con su objeto social.

En el evento que el proveedor comercialice/ distribuya/ los equipos de las líneas de GUIDELINE GEO AB. SANDOX CIENTIFICA LTDA, los excluirá de sus ofertas comerciales cumpliendo asi con el contrato firmado entre las partes.

ANEXO B

DISTRIBUIDOR: INFORMACION DE CONTACTO ESENCIAL

Distribuidor: **SANDOX CIENTIFICA LTDA**

Dirección de la empresa: **CARRERA 47A N° 93 - 45**

Sociedad IVA No: **830.086.777-4**

Conmutador: **057 1 5334949**

Fax: **057 1 6102385**

Términos de pago: **50% ANTES DESPACHO Y SALDO 50% A 30 DIAS**

Dirección postal de la factura: **CARRERA 47A N° 93 - 45**

Dirección de correo electrónico de la factura: **sandoxcientifica@sandoxcientifica.com**

Contacto principal para asuntos de finanzas:

- **CLARA MERCEDES GOMEZ SÁNCHEZ**
- **KELLY CAROLINA SÁNCHEZ CORREA**

Nombre y dirección del banco: **BANCOLOMBIA AUTOPISTA 98**

Número de cuenta: **300-645889-08**

Código SWIFT: **COLOCOBM**

Dirección de entrega: **CARRERA 47A N° 93 - 45**

Contacto principal para asuntos de envío: **YENY HERNANDEZ AVILA**

Contacto principal para asuntos comerciales:

- **CLARA MERCEDES GOMEZ SÁNCHEZ**

Contacto principal para asuntos de apoyo:

- **CLARA MERCEDES GOMEZ SÁNCHEZ**
- **ADRIANA SANDOVAL SÁNCHEZ**

ANEXO C
FABRICANTE: INFORMACIÓN ESENCIAL DE CONTACTO

GuidelineGeo AB
Nombre y dirección de la empresa
Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Suecia
Sociedad IVA no
Guideline GEO AB: SE556606115501 ABEM
Instrument AB: SE556412771901 MALÅ
Geoscience AB: SE556102820901
Conmutador
+46 8 557 613 00
Dirección de correo electrónico de la factura
Invoice@abem.se
Invoice@malags.com
Contacto principal para asuntos de finanzas
Ggeo-admin@malags.se
Nombre y dirección del banco Swedbank
AB, 105 34 Estocolmo, Suecia **USD Número de cuenta**
ABEM: 8420 - 2, 137 025 229 - 6
MALÅ: 8420-2, 37 024 451-9
IBAN USD
ABEM: SE37 8000 0842 0213 7025 2296
MALÅ: SE56 8000 0842 0203 7024 4519
Euro Número de cuenta
ABEM: 8420 - 2 237 672 896 - 6
MALÅ: 8420-2,37 671 229-5
IBAN Euro
ABEM: SE47 8000 0842 0223 7672 8966
ABEM: SE77 8000 0842 0203 7671 2295
Código SWIFT
SWEDSESS
Dirección de entrega
ABEM Instrumento AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg Malå
Geoscience AB, Skolgatan 11, 930 70 Mala

ANEXO D

CONDICIONES GENERALES DE ENTREGA

1. INTRODUCCIÓN

1.1 Las presentes Condiciones Generales se aplicarán a las entregas de Productos del Fabricante al Distribuidor. Las enmiendas a las Condiciones Generales deben ser acordadas por escrito.

1.2 Los términos definidos en el Acuerdo de Distribuidor deben tener el mismo significado en estas Condiciones Generales.

1.3 En todos los casos en que se utilice el término escrito, esto se entenderá por documento firmado por las partes o por carta, fax y correo electrónico.

2 PASO DE RIESGO, ETC.

2.1 Cualquier término comercial acordado se interpretará de acuerdo con los INCOTERMS 2010. Los términos de envío se establecen en el ANEXO A

2.2 El Distribuidor será responsable de cumplir con cualquier legislación o reglamento que rija la importación de los Productos en el país de destino y para el pago de cualquier deber local y/o distrital.

3 EMBALAJE

Los productos serán embalados en empaques dignos de la exportación.

4 TÍTULO

Los productos entregados bajo las Condiciones Generales seguirán siendo propiedad del Fabricante hasta que el Fabricante haya recibido el pago completo de los Productos. Durante el tiempo que el precio de compra o cualquier parte del mismo permanezca sin pagar, los Productos no podrán ser utilizados, revendidos o utilizados sin el consentimiento previo por escrito del Fabricante. El Distribuidor, a petición del Fabricante, asistirá en la toma de cualquier acción necesaria para proteger el título del Fabricante para el Producto. La retención de la titularidad no afectará el paso del riesgo según la cláusula 2 anterior.

5 TIEMPO DE ENTREGA

5.1 Las fechas de entrega indicadas son aproximadas y el Fabricante no será responsable de los problemas que tal demora pueda causar. El tiempo para la entrega no será la esencia del Acuerdo a menos que el fabricante lo acuerde por escrito y por adelantado. Los Productos pueden ser entregados por el Fabricante antes de la fecha de entrega indicada. En tal caso, el Distribuidor será notificado.

5.2 Si el envío del Producto se retrasa más de 45 días a partir de la fecha de entrega acordada y siempre que no sea razonable exigir al Distribuidor que acepte dicha entrega tardía, el Distribuidor tendrá derecho, a exclusión de cualquier otro recurso, a terminar la compra correspondiente proporcionando una notificación por escrito al fabricante. Dicha notificación se dará dentro de los ocho días siguientes al final de los primeros treinta días de retraso. Tal terminación puede no ser aplicable para productos personalizados, no estándar.

5.3 Si el fabricante demora la entrega por causa de fuerza mayor mencionada en la cláusula 10 o por un acto u omisión del distribuidor, se concederá la extensión del plazo de entrega como razonable en relación con las circunstancias.

6 TÉRMINOS Y CONDICIONES DE LA GARANTÍA

El período de garantía es de 24 meses a partir de la fecha en que el Producto ha llegado al usuario final.

Durante el período de garantía se aplican los siguientes términos:

6.1 Los productos funcionarán de acuerdo con las especificaciones publicadas.

6.2 Los productos estarán libres de defectos de materiales o mano de obra.

6.3 En caso de que el Producto no cumpla con § 6.1 -§ 6.2 el Fabricante decidirá reparar o reemplazar el Producto o devolver el dinero pagado por el Producto.

6.4 Esta garantía no es aplicable en caso de que los daños sean causados por:

A) Abuso, negligencia o incumplimiento de las instrucciones del manual del usuario por parte del comprador o del usuario final;

B) Utilizados para un fin distinto del previsto;

C) Reparado por parte no autorizada por el fabricante;

D) Se utiliza junto con productos / productos de terceros que no son aprobados por el fabricante.

6.5 Los productos reparados o reemplazados por el fabricante durante el período de garantía de 24 meses mantendrán su período de garantía inicial de 24 meses contados a partir de la fecha en que el producto llegó al usuario final.

6.6 La garantía del producto se fija según ORGALIME (S2012) Suministro de productos electrónicos mecánicos, eléctricos y asociados.

6.7 Las piezas de repuesto estarán disponibles durante 5 años a partir de la fecha de entrega, incluso para el Producto que haya alcanzado la EOM.

Garantía Procedimientos de Reparación.

6.8 Durante el período de garantía se aconseja al cliente ponerse en contacto con Support@abem.se o Support@malags.se si se requiere servicio o reparación del producto. Si el fabricante solicita un envío de devolución se solicita al distribuidor que siga todas las instrucciones, haga arreglos y pague los gastos de envío de devolución.

6.9 Los productos devueltos de un país fuera de la Unión Europea deberán recibir una "factura proforma" para el despacho de aduana. La factura proforma deberá indicar: Tipo de producto, número de serie, valor del producto que se fijará en el 10% del valor original, indicando "Valor sólo para fines aduaneros" Condado de origen = Suecia. Devuelto al fabricante para su reparación. Unidad rota, sin valor comercial. 60 días de exportación temporal.

Incluya un "Formulario de reparación" completo que describa el problema y que indique la información de contacto. Este documento será proporcionado por el fabricante a solicitud de envío de devolución;

Los productos devueltos serán reparados dentro de 14 días hábiles desde la llegada a las instalaciones del fabricante.

Es la decisión exclusiva de los Fabricantes después de una conversación con el Distribuidor si el Producto será enviado para reparación o no

El fabricante arreglará y pagará los gastos de devolución por los productos reparados o reemplazados que estén bajo garantía.

6.10 El fabricante no ofrece servicio en el lugar para reparar cualquier producto defectuoso o para resolver cualquier problema relacionado con la instalación de productos reparados o de reemplazo. Sin embargo, el fabricante proporcionará asistencia en línea y solución de problemas.

6.11 La garantía anterior dada por el Fabricante está sujeta a las siguientes condiciones: (i) el Fabricante no será responsable de ningún defecto derivado del desgaste normal, daño intencional, negligencia, condiciones de trabajo anormales, incumplimiento de la Instrucciones del fabricante (ya sea oral o por escrito), mal uso o alteración o reparación de los Productos sin la aprobación del Fabricante; (Ii) el Fabricante no será responsable bajo la garantía anterior (o cualquier otra garantía, condición o garantía) si el precio total de los Productos no ha sido pagado en la fecha de vencimiento para el pago;

6.12 Sujeto a lo expresamente previsto en estas Condiciones Generales, todas las garantías, condiciones u otros términos implícitos por ley o de otro tipo quedan excluidos en la medida máxima permitida por la ley.

6.13 Una reclamación del Distribuidor basada en cualquier defecto en la calidad o condición de los Productos o en su falta de correspondencia con la especificación (si la entrega es rechazada o no por el Distribuidor) será notificada al Fabricante dentro de los siete días siguientes a la fecha De la entrega o, cuando el defecto o el fallo no fueran evidentes en una inspección razonable, dentro de los 7 días posteriores al descubrimiento del defecto o falla. Si la entrega no se rechaza y el Distribuidor no notifica al Fabricante en consecuencia, el Distribuidor no podrá rechazar los Productos y el Fabricante no tendrá ninguna responsabilidad por dicho defecto o falla y el Distribuidor estará obligado a pagar el precio como Si los Productos hubieran sido entregados de acuerdo con las Condiciones Generales.

6.14 Cuando una reclamación válida con respecto a cualquiera de los Productos que se base en un defecto en la calidad o condición de los Productos o en su incumplimiento con las especificaciones sea notificada al Fabricante de acuerdo con estas Condiciones Generales, el Fabricante podrá reemplazar los Productos (O la parte en cuestión) de forma gratuita o, a su entera discreción, reembolsará al Distribuidor el precio de los Productos (o una parte proporcional del precio), en cuyo caso el Fabricante no tendrá ninguna responsabilidad adicional con el Distribuidor.

7 PAGO

7.1 El Distribuidor deberá pagar todos los Productos de acuerdo con las condiciones de pago establecidas en el ANEXO A a la cuenta bancaria indicada en la factura. Cualquier cantidad que no se pague dentro de dicho período estará sujeta a intereses a una tasa anual del 8 por ciento por encima de LIBOR a partir de la fecha de vencimiento hasta la fecha pagada.

7.2 Cualquiera que sea el medio de pago utilizado, el pago no se considerará finalizado hasta que la cuenta designada del Fabricante haya sido acreditada total e irrevocablemente.

7.3 En caso de retraso en el pago, el Fabricante podrá, después de haber notificado por escrito al Distribuidor, suspender la ejecución de nuevas órdenes hasta que se resuelva el pago pendiente. El fabricante también puede, a su entera discreción, rescindir la orden si es necesario. Es derecho del fabricante a suspender la ejecución o poner fin a una orden.

7.4 Todos los cargos bancarios fuera de Suecia tendrán que ser pagados por el Distribuidor.

7.5 Todos los costos relacionados con la Carta de Crédito (LC) y todos los costos relacionados con los documentos de exportación específicos del Distribuidor serán pagados por el Distribuidor.

8. RESPONSABILIDAD DEL PRODUCTO

8.1 El Fabricante no será responsable por lesiones personales y daños a la propiedad causados por el Producto después de haber sido entregado. Tampoco se responsabilizará el Fabricante de ningún daño a los productos fabricados por el Distribuidor, o a productos de los cuales los productos del Distribuidor formen parte o cualquier lesión personal causada por dichos productos.

8.2 Si el Fabricante incurre en responsabilidad con cualquier tercero por dichos daños a la propiedad descritos en el párrafo anterior, el Distribuidor deberá indemnizar, defender y mantener al Fabricante inofensivo con respecto a los mismos.

9 LIMITACIÓN GENERAL DE RESPONSABILIDAD

9.1 El Fabricante no será responsable de ninguna pérdida o daño incidental, indirecto o consecuente, incluyendo pero no limitado a pérdida de beneficios, pérdida de producción, pérdida de uso de Productos o cualquier otra propiedad, costo de capital, costos de tiempo de inactividad, daño a Propiedad, lesiones personales o reclamaciones de los clientes del Distribuidor o cualquier tercero, ya sea por incumplimiento de contrato, agravio (incluyendo negligencia), incumplimiento de obligaciones legales o de otra manera.

10. FUERZA MAYOR

10.1 Ninguna de las Partes será responsable de ningún retraso o incumplimiento en el cumplimiento de cualquiera de sus obligaciones en virtud de este Acuerdo en la medida en que el mismo resulte de un Evento de Fuerza Mayor y la Parte afectada por el Caso de Fuerza Mayor tan pronto como razonablemente sea posible Notificará la ocurrencia del

hecho de fuerza mayor a la otra Parte. Para los efectos de esta cláusula, se entiende por "Caso de Fuerza Mayor" los actos de Dios, incendios, inundaciones, guerras, actos de terrorismo, disturbios, conmociones civiles, acciones gubernamentales, conflictos laborales, fallas o interrupciones de la maquinaria y cualquier evento más allá de lo razonable Control de la parte que no ha realizado la ejecución (incluso en el caso del fabricante, los subcontratistas).

11. CONFIDENCIALIDAD

11.1 Las partes se comprometen a mantener estrictamente confidencial toda la información recibida de la otra parte y tomarán todas las precauciones necesarias razonablemente calculadas para impedir la divulgación o el uso no autorizados de dicha información confidencial. Las partes se comprometen a no revelar ninguna información confidencial a terceros, sin el previo consentimiento por escrito de la otra parte. Sin embargo, la información no será confidencial (i) si ya se conocía públicamente en el momento de su divulgación en el presente documento, o se convierte posteriormente en conocimiento público de otra manera que no sea a través de un incumplimiento de este acuerdo; O ii) si la parte receptora ya la conocía en el momento de su divulgación como resultado de su propia investigación, desarrollo u otras actividades; (Iii) si la parte receptora la obtiene en cualquier momento de otras fuentes sin restricciones con respecto a la divulgación o uso, o (iv) si es requerido por la ley o una orden de la autoridad o tribunal de la jurisdicción competente

GUIDELINEGEO

ABEM | MALÅ

DISTRIBUTOR AGREEMENT

Sandox Cientifica Ltda

25th February, 2026

Included Exhibits
Exhibit A – Distributor specific terms
Exhibit B – Distributor essential contact information
Exhibit C – Manufacturer essential contact information
Exhibit D – General shipping terms

Distributor Agreement
Between
Guideline Geo AB & Sandox Cientifica LTDA

This agreement is dated February 26th 2026

This Distributor agreement has been setup between the following parties:

Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Sweden, ("Manufacturer")
And

Sandox Cientifica Ltda , Address Cr 47 A 93-45 Bogotá – Colombia

Tlf: +576102385

The **Parties** hereby agree as follows:

1 TERM OF AGREEMENT

This Agreement enters into force on the **Effective Date** and will continue until the end of the calendar year in which it was entered into. Thereafter this Agreement will be automatically renewed for another 12 month period unless terminated according to §17.

2 GRANT OF RIGHTS AND LEGAL RELATIONSHIP

2.1 The Manufacturer hereby grants to the Distributor the non-exclusive right to market and sell the Manufacturers products including all accessories and spare parts (hereby referred as "Product" and "Products") All other Distributor specific terms are set forth in **EXHIBIT A.**

2.2 The Distributor shall buy the Products as an independent contractor for its own account and on its own commercial risk. The Distributor shall sell the Products in its own name and in accordance with §2.3.

2.3 The Manufacturer hereby grants to the Distributor the right to use the Manufacturer's name and logo in the promotion of the Products in the Territory. Such right is granted on the basis that the Distributor will work in the best interests to further the good name of the Manufacturer and that of the Manufacturer's brand in the Territory.

2.4 Not excluding the provisions in § 2.3, the Distributor may not in any respect make claim to represent the Manufacturer in any capacity other than as a Distributor or enter into any agreement or other commitment on the Manufacturer's behalf, without the prior written consent of the Manufacturer. Neither will the Distributor use Manufacturers brand names in any other context than to promote and market those brand names as being in full and crystal clear ownership of the Manufacturer

2.5 The Distributor has no right what so ever to appoint agents or sub-distributors, or other intermediaries selling products from the Manufacturer

3 NON COMPETITION

3.1 The Distributor commits to neither directly nor indirectly manufacture, import, or to market, sell or in any way engage itself in the manufacture, import, marketing or sale of any product within the Territory which may be deemed to compete with the Products during the term of this Agreement. These obligations will be extended to one year after the date of termination in case the Agreement has been terminated by Manufacturer. The Distributor furthermore undertakes to obtain the Products for resale only when supplied directly from the Manufacturer.

Sandox has the right to sell Geometrics however not within the seismic range.

4 LAWS AND REGULATIONS

4.1 The Distributor shall act in accordance with all applicable laws and regulations in the Territory. The Distributor is responsible for that Products can be marketed and sold in the Territory and complies with any statute, regulation, by-law, ordinance or subordinate legislation in force from time to time in the Territory.

5 CONFIDENTIAL INFORMATION

5.1 Distributor agrees to protect from disclosure any confidential information of Manufacturer that is provided in order to promote sales of Manufacturer products and services. All information, documents, drawings etc. stated in § 16 INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS are considered to be Confidential information.

5.2 Distributor will share all its sales leads for agreed territories with Manufacturer if requested

5.3 Distributor is responsible for that both the Distributor as a company and each and every one of its employees and applicable consultants are obliged to not disclose any of the Manufacturers confidential information. This will include also any employee and consultants working at the Distributor that by any reason stop working for the Distributor while this agreement is valid. Distributor is responsible for that both present employees and those who has left the company and consultants, will not disclose any of the Manufacturers confidential information also for a period of 60 months after that this agreement has been terminated.

6 QUOTA

6.1 The Manufacturer will set a yearly Sales Quote for the Distributor at latest Oct 31 for each coming calendar year. The Distributor agrees to use its best efforts to reach the Sales Quota set in **EXHIBIT A.**

7 FORECAST

7.1 The Distributor shall each and every month provide the Manufacturer with an updated 12 months sales forecast. This forecast shall be sent to the Manufacturer at latest the last calendar day each month.

8 ORDERS

8.1 The Distributor shall order the Products by sending a written order to the Manufacturer specifying Product(s), article number(s), quantity, place of delivery, preferred date of delivery and any other special requirements. Distributor will provide complete contact data of the end customer for each order. The required customer contact information shall include complete address, telephone number, email and name of contact person.

9 NON ACCEPTED ORDERS

9.1 Order without complete information of the end user as specified in §8 will not be accepted. If the end user address and/or contact data do not fall into the Distributors Territory then there will be no discount for the Distributor and the Manufacturer will either take care of the order as a direct sales or transfer the order to the applicable Distributor.

9.2 No order submitted by the Distributor shall be deemed to be accepted by the Manufacturer unless and until confirmed in writing by the Manufacturer. No order which has been accepted by the Manufacturer may be cancelled by the Distributor without prior written consent of the Manufacturer.

10 OVERDUE PAYMENT

10.1 Any order shall be paid in due time according to payment terms specified in **EXHIBIT A**. If the Distributor fails to make payment in time according with terms set in this agreement the Manufacturer reserves the rights to change the agreed payment terms and withhold non shipped product until previous shipments has been paid. The Manufacturer reserves its right to add charges for overdue payment according to §7 in **EXHIBIT D**.

11 MARKET AND PRODUCT KNOWLEDGE

11.1 The Distributor shall gain and maintain sufficient Market, Territory and Product knowledge to be able to fulfill its designated Tier level set in **EXHIBIT A.**

11.2 **Tier level** requirements that has to be fulfilled by Distributor

a) **Tier 1:** (i) Has acquired sufficient knowledge about the target market and the Manufacturers products to be able to identify and contact the right prospects and find all relevant Tenders. (ii) In the position to provide correct datasheets and other basic marketing material to the prospect such that the leads furnish to the Manufacturer are qualified for further sales efforts. This requires at least 1 Sales person

b) **Tier 2:** In addition to what has been specified in Tier 1, except that leads will not be sent to the Manufacturer; (i) Be knowledgeable to demonstrate the Product, including all sub-systems comprising the Product, for its clients and prospect clients. (ii) Demonstrate the interpretation/processing software, for its clients and prospect clients. (iii) Support and advise its clients on how to use the Products; (iv) Explain functionality and limitations connected to the products and technologies; (v) Being able to troubleshoot the Product. (vi) Distributor shall be able to take care of first line support. (vii) This requires at least one Sales person and one FAE*. (viii) Distributor are obliged to send both Sales and FAE personnel for education as requested by the Manufacturer

c) **Tier 3:** In addition to what has been specified in Tier 2; The Distributor will have a Manufacturer certified technician able to perform basic repair of Product; (ii) Carry inventory of spare parts to be

able to change PCB boards and perform basic service and maintenance on the Products. (iii) Report faults and repairs provided and together with Manufacturer plan and perform replacement and return of broken products. (iv) This will require at least one Sales person, one FAE* and one support technician. (v) Distributor are obliged to send both Sales, FAE* and Support personnel for education as requested by the Manufacturer

* Note: FAE = Field Application Engineer

12 THE MANUFACTURER'S DELIVERY CAPACITY AND DISCONTINUANCE OF SUPPLY

12.1 The Manufacturer shall maintain a delivery capacity which permits the Manufacturer to deliver the Products in accordance with accepted orders. The Manufacturer will provide the Distributor at least 90 days' notice prior to that a product has reached EOM (End of Manufacturing)

13 PRICES

13.1 The Manufacturer will supply the Distributor with a pricelist of the Products/ MSRP (Manufacturer Suggested Retail Price). The Distributors discount as specified in **EXHIBIT A** will be based on this pricelist. The Distributor will be notified 30 days prior to any changes in the pricelist.

14 PROMOTION AND MARKETING

14.1 The Distributor will together with and upon request from the Manufacturer create an annual marketing plan for the coming year. This marketing plan will be reviewed and updated at the end of each quarter. This marketing plan will serve as a platform for marketing and sales activities needed to be able to reach the Sales Quota specified in **EXHIBIT A**. Marketing expense is due to be financed by the Distributor.

14.2 Distributor will display and promote Products at the Distributor homepage/website and use its best efforts to promote Products in all other possible ways

15 GENERAL CONDITIONS OF DELIVERY

Delivery conditions is set in **EXHIBIT D.**

16 INTELLECTUAL PROPERTY RIGHTS

16.1 The Distributor shall use the Manufacturer's Product trademarks and product names when marking Products. The Distributors rights and obligation to such usage of the Manufacturers trademark will only be valid as long as this agreement is valid. The Distributor shall not use any other trademark or product name in conjunction with the Manufacturer's trademarks or product names. The Distributor has no right to use or register any trademark which is confusingly similar to the Manufacturer's trademarks, Product names or trade names.

16.2 The Distributor has no right whatsoever to acquire any property rights in the Manufacturer's trademarks.

16.3 The Manufacturer assumes no liability, whether expressed or implied, for the Products infringement upon present or future patents trademarks or other industrial property rights of any third party in the markets in which the Distributor is active.

16.4 The Distributor shall without delay inform the Manufacturer of any infringement or suspected infringement in the markets in which the Distributor is active of the Manufacturer's patents or other industrial property rights. If the Manufacturer chooses to defend his rights the Distributor shall to a reasonable extent assist the Manufacturer.

16.5 All drawings and technical documents relating to the Product or its manufacture submitted by the Manufacturer to the Distributor, regardless of when submitted, shall remain the property of the Manufacturer. Drawings, technical documents or other technical information received by the Distributor may not, without the consent of the Manufacturer, be used for any other purpose than that for which they were provided. They may not, without the written consent of the Manufacturer, otherwise be used or copied, reproduced, transmitted or communicated to a third party.

17 DUE DILIGENCE

The Distributor represents and warrants Guideline Geo AB that:

17.1 Distributor will not re-export Products

17.2 Neither the Distributor, nor any of its affiliates, nor any of their respective directors, officers, employees nor, so far as the Distributor is aware, any agents or other persons acting on behalf of any of the foregoing:

(i) Is, or has been, or will be, owned or controlled by, a ***Listed Person***;

(ii) Has engaged (nor will engage) in any transaction or conduct that would reasonably be expected to result in it becoming a ***Listed Person***;

(iii) Directly or indirectly, has conducted or is conducting any business dealings or activities with or for the benefit of, or is otherwise involved with any business with any ***Listed Person*** in applicable ***Sanctions***, or otherwise acts in violation of applicable ***Sanctions***;

(iv) Is directly or indirectly, conducting any business dealings with ***Listed Persons*** targeted by EU, US and UN Sanctions or otherwise acts in violation of ***Sanctions,*** as would be applicable for Products from Guideline Geo AB;

(v) Has engaged or is engaging in any transaction that evades or avoids, or has the purpose of evading or avoiding, or attempts to violate, any of the prohibitions set forth in any ***Sanctions***; or

(vi) Currently is or ever has been in violation of or subject to any investigation or enquiry by, or on behalf of, any governmental or other regulatory body relating to ***Sanctions***.

17.3 The Distributor covenants and agrees that (a) the representations and warranties set forth in the clause above shall remain true and correct at all times and (b) the Distributor will provide written notice to Guideline Geo AB within five days, if any such representation or warranty fail to be true and correct at any time.

17.4 Upon request from Guideline Geo AB, the Distributor shall furnish Guideline Geo AB all information relating to requests for Guideline Geo AB products from ***Listed Persons*** and with which the Distributor therefore has refrained from doing business.

18 TERMINATION DUE TO VIOLATIONS OF DUE DILIGENCE STATED IN §17

The agreement may be terminated immediately by Guideline Geo AB if:

(a) Distributor fails to provide any notice required under § 17.3, or if Guideline Geo AB should determine, in its sole discretion, that any representation or warranty set forth in § 17.2 has failed to be true and correct at any time; or
(b) Distributor's ability to fulfil its obligations under this agreement is materially affected by the imposition of export control rules or Sanctions.
Upon any such termination, this agreement and all rights and obligations hereunder shall immediately terminate, provided that the Distributor shall remain liable to Guideline Geo AB for any breach of its obligations hereunder.

19 TERMINATION

19.1 Without prejudice to any other rights or remedies it may have each party may terminate the Agreement by giving not less than 30 days' notice to the other party to terminate this Agreement, if the other party commits a material breach of this Agreement, which breach is either not capable of being cured or is not cured within 30 days after notice of breach is given by the terminating party.

19.2 Without prejudice to any other rights or remedies it may have either party may terminate this Agreement immediately if the other party takes any of the following steps: (i) ceases to carry on its business; (ii) has a receiver, administrative receiver, administrator or similar officer appointed over all or any part of its assets or undertakings who is not discharged within 15 days of such appointment; (iii) makes an assignment for the benefit of, or a composition with, its creditors generally or another arrangement of similar import; (iv) goes into liquidation or is the subject of a winding up order otherwise than for the purposes of a bona fide amalgamation or reconstruction; or (v) if any similar event occurs under the law of any jurisdiction.

19.3 In the event of any change of "Control" of the Distributor the Manufacturer may by written notice to the Distributor, terminate the Agreement with immediate effect. "Control" shall mean the direct or indirect change of ownership of 50 percent or more of the registered share capital or voting rights and /or and change of Distributor higher management that the Manufacturer find seriously difficult to work with

19.4 The Manufacturer may terminate this agreement without cause giving 90 day´s notice to the Distributor.

19.5 The Manufacturer may terminate this agreement at any time in if the Distributor does not reach or is projected to not being able to reach the Sales Quota as specified in **EXHIBIT A**. Termination will then be executed according to Standard Terms of Termination.

19.6 A purchase order from the Distributor to the Manufacturer, specifying an end user/customer outside the Distributors Territory. Termination will then be executed according to § 19.9.

19.7 If the Distributor repeatedly fails to provide forecast or other business vital information to the Manufacturer. Termination will then be executed according to § 19.9.

19.8 At the termination of the Agreement, the Distributor shall return to the Manufacturer all spare parts and demo equipment not paid for, all printed matters including sales promotion materials, all drawings

and technical documents relating to the Product or its manufacture submitted by the Manufacturer to the Distributor and in his possession relating to the Products.

19.9 **Standard Terms of Termination are:** The Distributor will be given 30 day´s notice to correct any failure and if the Manufacturer find that the correction requested are not good enough, then the Manufacturer will Terminate this agreement with a 30 day´s notice

20 GENERAL

20.1 *Conflict.* In the event that there is any conflict or inconsistency between these terms and conditions and the Exhibits, then unless the Exhibits specifically provide otherwise, these terms and conditions will prevail.

20.2 *No partnership or agency.* Nothing in this Agreement or any circumstances associated with it or its performance give rise to any relationship of agency, partnership or employer and employee between Manufacturer and Distributor.

20.3 *Assignment.* The Distributor is not entitled to assign the Agreement or part of it without the prior written consent of the Manufacturer.

20.4 *Waiver.* No delay or omission by either the Manufacturer or Distributor in enforcing or exercising any right, power or remedy will impair that right, power or remedy or be construed to be a waiver of it. A waiver by either the Manufacturer or the Distributor of any of its rights powers or remedies or of any breach will not be construed to be a waiver of any other right, remedy or power or any succeeding breach. No waiver or discharge of any kind will be valid unless in writing and signed by an authorized representative of the party against whom such waiver or discharge is sought to be enforced.

20.5 *Severability.* If a court of competent jurisdiction or similar competent body decides that any provision of this Agreement is void or otherwise ineffective but would be valid and effective if appropriately modified then such provision will apply with the modification necessary to make it valid and effective. If such a provision cannot be so modified, the provisions' invalidity or ineffectiveness will not affect or impair the validity or legal effect of any other provision of this Agreement.

20.6 *Headings.* In this Agreement, headings are for convenience of reference only and will not be taken into account in construing the terms of this Agreement.

20.7 *Entire Agreement.* This Agreement supersedes all other oral or written Agreements between the parties. All modifications and amendments to this Agreement must be made in writing.

20.8 *Announcements.* Neither party may make any public statement about this Agreement unless it has first obtained the other's written consent. Neither party will withhold its consent if the other is required to make the public statement by law or a recognized stock exchange.

20.9 *Relief.* A right, power, remedy, entitlement or privilege given or granted to a party under this Agreement is cumulative with, without prejudice to and not exclusive of any other right, power, remedy, entitlement or privilege granted or given under this Agreement or by Law.

20.10 *Listed Person.* A person or entity that is (i) listed on, or owned or controlled by a person or entity listed on, or acting on behalf of a person or entity listed on any Sanctions List or (ii) otherwise a target of Sanctions.

20.11 *Sanctions.* The economic and trade embargoes and sanctions laws, regulations, rules or restrictive measures administered, enacted or enforced by the European Union, Her Majesty's Treasury, OFAC (the Office of Foreign Assets Control of the US Department of Treasury), the United States Department of State, any other US government entity, the United Nations Security Council, any United Nations Security Council Sanctions Committee or any other relevant governmental or regulatory authority.

20.12 *Sanctions List.* The "Specially Designated Nationals and Blocked Persons" list maintained by OFAC or any similar list maintained by, or public announcement of Sanctions designation made by, the United States Department of State or any other US government entity, the United Nations Security Council, any United Nations Security Council Sanctions Committee, the European Union, Her Majesty's Treasury (UK) or any other relevant governmental or regulatory authority

20.13 *Governing Law and Dispute Resolution.* This contract shall be governed by the substantive law of Sweden with the exclusion of the United Nations Convention for the International Sale of Goods. Any dispute, controversy or claim arising out of or in connection with this contract, or the breach, termination or invalidity thereof, shall be finally settled by arbitration in accordance with the Arbitration Rules of the Arbitration Institute of the Stockholm Chamber of Commerce. The arbitral tribunal shall be composed of three arbitrators. The seat of arbitration shall be Stockholm, Sweden. The language to be used in the arbitral proceedings shall be English. Arbitration requested pursuant to this arbitration clause shall be confidential. Confidentiality shall extend to all information disclosed during the proceedings as well as decisions or awards issued as a consequence of the proceedings. This notwithstanding, a party shall not be prevented from disclosing such information in order to safeguard in the best possible way his rights in connection with the dispute, or if obligated to do so pursuant to statute, regulation, a decision by an authority, a stock exchange agreement or similar.

GUIDELINE GEO AB

Signature

Name

Title

Sandox Científica Ltda

Signature

Name

Title

This agreement has been made in two identical originals, duly signed by both parties

EXHIBIT A

Sandox Científica Ltda , SPECIFIC TERMS

TERRITORY
Colombia *
DISTRIBUTOR TIER AND DISCOUNT
Commission **20 %** on ABEM and **20%** MALÅ solutions **10%** spare parts .

PRODUCTS
All Products included in the Guideline Geo Pricelists provided to the Distributor by the Manufacturer

PAYMENT TERMS
30 days net or whatever agreed

CREDIT LIMIT
100.000 USD

SHIPPING TERMS
CIP International airport as close as possible to the Distributor

STAFFING
The following people are dedicated to Guideline Geo products
Sales
FAE
Support and repair
Marketing

OTHER
Any specific terms like rental units, purchase of demo equipment or whatever "odd" stuff you want that is not covered by the agreement

***: Guideline Geo AB has and keeps the right to quote and close deals directly with end users without involving Sandox Cientifica Ltda.**

GUIDELINEGEO

ABEM | MALÅ

EXHIBIT B

DISTRIBUTOR: ESSENTIAL CONTACT INFORMATION

Distributor	
Company name and address	
Company VAT no	
Switchboard	
Fax	
Payment terms	
Invoice postal address	
Invoice email address	
Main contact for finance matter	
Bank name and address	
USD Account number	
Euro Account number	
SWIFT code	
Delivery Address	
Main contact for shipping matters	
Main contact for business matters	
Main contact for support matters	


GUIDELINEGEO
ABEM | MALA

EXHIBIT C

MANUFACTURER: ESSENTIAL CONTACT INFORMATION

Guideline Geo AB	
Company name and address	Guideline Geo AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg, Sweden
Company VAT no	**Guideline GEO AB: SE556606115501** **ABEM Instrument AB: SE556412771901** **MALÅ Geoscience AB: SE556102820901**
Switchboard	**+46 8 557 613 00**
Invoice email address	invoice@abem.se invoice@malags.com
Main contact for finance matter	ggeo-admin@malags.se
Bank name and address	**Swedbank AB, 105 34 Stockholm, Sweden**
USD Account number	**ABEM: 8420-2, 137 025 229-6** **MALÅ: 8420-2, 37 024 451-9**
IBAN USD	**ABEM: SE37 8000 0842 0213 7025 2296** **MALÅ: SE56 8000 0842 0203 7024 4519**
Euro Account number	**ABEM: 8420-2,237 672 896-6** **MALÅ: 8420-2,37 671 229-5**
IBAN Euro	**ABEM: SE47 8000 0842 0223 7672 8966** **ABEM: SE77 8000 0842 0203 7671 2295**
SWIFT code	**SWEDSESS**
Delivery address	**ABEM Instrument AB, Löfströms Allé 6A, 172 66 Sundbyberg** **Malå Geoscience AB, Skolgatan 11, 930 70 Malå**

EXHIBIT D

GENERAL DELIVERY CONDITIONS

1 INTRODUCTION

1.1 These General Conditions shall apply on deliveries of Products from Manufacturer to Distributor. Amendments to the General Conditions must be agreed in writing.

1.2 The terms defined in the Distributor Agreement should have the same meaning in these General conditions.

1.3 Wherever the term in writing is used, this shall mean by document signed by the parties, or by letter, fax, and Email.

2 PASSING OF RISK, ETC.

2.1 Any agreed trade term shall be construed in accordance with the **INCOTERMS 2010**. Shipping terms are set in **EXHIBIT A**

2.2 The Distributor shall be responsible for complying with any legislation or regulations governing the importation of the Products into the country of destination and for the payment of any county and/or local duties

3 PACKING

Products will be packed in export worthy packaging

4 TITLE

Products delivered under the General Conditions shall remain the property of the Manufacturer until Manufacturer has received full payment for the Products. For as long as the purchase price or any part thereof remains unpaid, Products may not be used, resold or used without prior written consent of Manufacturer. The Distributor shall at request from Manufacturer assist in taking any necessary actions to protect the Manufacturer's title to the Product. The retention of title shall not affect the passing of risk under clause 2 above.

5 DELIVERY TIME

5.1 Any delivery dates stated are approximate and the Manufacturer shall not be liable for any problems that such delay might cause. Time for delivery shall not be of the essence of the Agreement unless agreed by the Manufacturer in writing and in advance. The Products may be delivered by the Manufacturer prior to stated delivery date. The Distributor will in such case be notified.

5.2 If Product shipment is delayed more than 45 days from agreed delivery date and provided that it would be unreasonable to require the Distributor to accept such late delivery, the Distributor shall, to the exclusion of any other remedy, be entitled to terminate the corresponding purchase by providing a written notice thereof to the Manufacturer. Such notice shall be given within eight days from the end of the first thirty days of delay. Such termination may not be applicable for customized, non-standard products.

5.3 Should the Manufacturer delay the delivery due to force majeure circumstance mentioned in clause 10 or by an act or omission of the Distributor, the extension of delivery period shall be granted as reasonable regarding the circumstances.

6 WARRANTY TERMS AND CONDITIONS

The Warranty period is 24 months from the date when the Product has arrived to the end user.
During the warranty period the following terms apply:

6.1 Products will perform in accordance with published specifications.

6.2 Products will be free from defects in materials or workmanship.

6.3 In the event that Product does not fulfil § 6.1 -§ 6.2 Manufacturer will decide to either repair or replace Product or refund the money paid for the Product.

6.4 This warranty is not applicable in case that damages are caused by:
a) Abuse, neglect or non-following of user manual instructions by the buyer or end-user;
b) Being used for a purpose other than they were provided for;
c) Repaired made by non-Manufacturer -authorized party;
d) Used in conjunction with third party product/products that are not approved by Manufacturer.

6.5 Products repaired or replaced by Manufacturer during the 24 months warranty period will keep its initial warranty period of 24 months counted from the date the Product arrived to the end user.

6.6 Product warranty is set according to ORGALIME (S2012) Supply of Mechanical, Electrical and Associated Electronic Products.

6.7 Spare parts will be available during 5 years from date of delivery even for Product that has reached EOM.

Warranty repair procedures

6.8 During the warranty period the customer are advised to contact Support@abem.se or Support@malags.se if Product service or repair is required. If Manufacturer request a return shipment Distributor is requested to follow any instructions, arrange for and pay return shipping charges.

6.9 Products returned from a country outside the European Union will be requested to be provided with a "Proforma invoice" for custom clearance. The proforma invoice shall state: Type of product, serial number, product's value which shall be set to 10% of original value stating "Value for Customs purposes only!" County of origin = Sweden. Returned to manufacturer for repair. Broken unit, no commercial value. 60 days temporar export.

Include a complete "Reparation form" describing the problem and stating contact information. This document will be provided by the Manufacturer upon request for return shipment;

Returned products will be repaired within 14 working days from arrival to Manufacturer facilities.

It's the Manufacturers sole decision after a conversation with the Distributor if Product shall be sent for repair or not.

Manufacturer will arrange for, and pay return shipping charges for repaired or replaced products that are under warranty.

6.10 Manufacturer does not offer on-site service to repair any defective products or to resolve any problems relating to the installation of repaired or replacement products. Manufacturer will, however, provide on-line support and troubleshooting.

6.11 The above warranty given by the Manufacturer is subject to the following conditions: (i) the Manufacturer shall be under no liability in respect of any defect arising from normal wear and tear, willful damage, negligence, abnormal working conditions, failure to follow the Manufacturer's instructions (whether oral or in writing), misuse or alteration or repair of the Products without the Manufacturer's approval; (ii) the Manufacturer shall be under no liability under the above warranty (or any other warranty, condition or guarantee) if the total price for the Products has not been paid by the due date for payment;

6.12 Subject as expressly provided in these General Conditions, all warranties, conditions or other terms implied by statute or otherwise are excluded to the fullest extent permitted by law.

6.13 A claim by the Distributor which is based on any defect in the quality or condition of the Products or their failure to correspond with specification shall (whether or not delivery is refused by the Distributor) be notified to the Manufacturer within seven days from the date of delivery or, where the defect or failure was not apparent on reasonable inspection, within 7 days after discovery of the defect or failure. If delivery is not refused, and the Distributor does not notify the Manufacturer accordingly, the Distributor shall not be able to reject the Products and the Manufacturer shall have no liability for such defect or failure, and the Distributor shall be bound to pay the price as if the Products had been delivered in accordance with the General Conditions.

6.14 Where a valid claim in respect of any of the Products which is based on a defect in the quality or condition of the Products or their failure to meet specification is notified to the Manufacturer in accordance with these General Conditions, the Manufacturer may replace the Products (or the part in question) free of charge or, at the Manufacturer's sole discretion, refund to the Distributor the price of the Products (or a proportionate part of the price), in which case the Manufacturer shall have no further liability to the Distributor.

7 PAYMENT

7.1 The Distributor shall pay all Products according to the payment terms set in **EXHIBIT A** to the bank account stated in the invoice. Any amounts that are not paid within such period will be subject to interest at an annual rate of 8 percent above LIBOR from the date due until the date paid.

7.2 Whatever the means of payment used, payment shall not be deemed to have been finalized until the Manufacturer's designated account has been fully and irrevocably credited.

7.3 In case of late payment the Manufacturer may, after having notified the Distributor in writing, suspend execution of new orders until the outstanding payment is settled. The Manufacturer may also at its sole discretion terminate the order if necessary. The Manufacturer's right to suspend performance or terminate an order is without prejudice

7.4 All Bank charges outside Sweden will have to be paid by the Distributor

7.5 All costs related to Letter of Credit (LC) and all costs related to Distributor country specific export documents will be paid by the Distributor

8 PRODUCT LIABILITY

8.1 The Manufacturer shall not be liable for any personal injury and damage to property caused by the Product after it has been delivered. Nor shall the Manufacturer be liable for any damage to products manufactured by the Distributor, or to products of which the Distributor's products form a part or any personal injury caused by such products.

8.2 If the Manufacturer incurs liability towards any third party for such damage to property as described in the preceding paragraph, the Distributor shall indemnify, defend and hold the Manufacturer harmless in relation thereto.

9 GENERAL LIMITATION OF LIABILITY

9.1 The Manufacturer shall not be liable for any incidental, indirect or consequential loss or damage, including but not limited to loss of profit, loss of production, loss of use of Products or any other property, cost of capital, downtime costs, damage to property, personal injury, or claims from Distributor's clients or any third party, whether arising from breach of contract, tort (including negligence), breach of statutory duty or otherwise.

10 FORCE MAJEURE

10.1 Neither Party is liable for any delay or failure in the performance of any of its obligations pursuant to this Agreement to the extent that the same results from a Force Majeure Event and the Party affected by the Force Majeure Event as soon as reasonably practicable following becoming aware gives notice of the occurrence of the Force Majeure Event to the other Party. For the purpose of this clause a "Force Majeure Event" means acts of God, fire, flood, war, acts of terrorism, riot, civil commotion, governmental actions, labor disputes, power failure or breakdown in machinery and any events beyond the reasonable control of the non-performing party (including in the case of Manufacturer, the Subcontractors).

11 CONFIDENTIALITY

11.1 The parties undertake to keep any information received from the other party strictly confidential and take all necessary precautions reasonably calculated to prevent unauthorized disclosure or use of such confidential information. The parties agree not to disclose any confidential information to any third party, without the other party's prior written consent. However, information shall not be confidential (i) if it was already publicly known at the time of its disclosure hereunder, or becomes thereafter publicly known otherwise than through a breach of this agreement; or (ii) if it was already known to the receiving party at the time of disclosure as a result of its own research, development or other activities; (iii) if it is rightfully obtained at any time by the receiving party from other sources without restrictions in respect of disclosure or use, or (iv) if required by law or an order from authority or court of competent jurisdiction

Guideline Geo AB

Hemvärnsgatan 9, SE-171 54 SOLNA

guidelinegeo.com

Febrero 17, 2026

CERTIFICADO DE EXCLUSIVIDAD

Nosotros aquí certificamos que la firma SANDOX CIENTIFICA LTDA con NIT 830086777-4 localizada en la Carrera 47 A # 93-45 Bogotá, D.C., es nuestro representante Exclusivo para el territorio colombiano.

En consecuencia, SANDOX CIENTIFICA LTDA., está autorizada de manera Exclusiva para participar en Licitaciones Públicas y otros Procesos de Contratación que se adelanten, presentar cotizaciones, aceptar Órdenes de Compra y prestar Servicios Postventa de Instalación y entrenamiento.

En caso de que nuestra propuesta sea seleccionada, nos comprometemos a entregar los equipos con las especificaciones técnicas, cantidades, precios y demás términos de la propuesta presentada a este proceso de contratación.

Firmamos en nombre de GUIDELINE GEO,

Carolina Larsson

Head of Sales LATAM

Guideline Geo AB ABEM | MALÅ