ANALISIS DEL SECTOR

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto de 1082 de 2015, la Dirección del Servicio de Nacional de Aprendizaje SENA el centro de formación de Biotecnología Agropecuaria, documenta y soporta el estudio del Sector que le permite establecer el contexto del proceso de contratación.

1. Aspectos Generales

Objeto: Adquisición de materiales de formación en las áreas de detergentes para limpieza y desinfección, equipos de medición de detergentes y desinfectantes, elementos para la comercializadora, gastronomía, unidades pecuarias, agroindustria láctea y agrícola, así como elementos de protección personal para el Centro de Biotecnología Agropecuaria SENA – Mosquera.

1.1. Justificación de la Necesidad

El Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, como establecimiento público del orden nacional con personería jurídica, patrimonio propio y autonomía administrativa, adscrito al Ministerio de Trabajo, tiene como misión contribuir al desarrollo social, económico y tecnológico del país mediante la formación profesional integral gratuita. En cumplimiento de esta misión, y en concordancia con el Plan Nacional de Desarrollo 2022–2026 “Colombia Potencia Mundial de la Vida” y el Plan de Acción SENA 2026, el Centro de Biotecnología Agropecuaria de Mosquera requiere asegurar la disponibilidad oportuna de bienes e insumos que soporten de manera integral sus procesos formativos, productivos, investigativos y de bienestar al aprendiz.

La adecuada operación de los ambientes de formación en las áreas agropecuaria y agroindustrial exige condiciones técnicas controladas que garanticen la calidad, la bioseguridad y la inocuidad en cada una de las etapas de los procesos productivos. En este sentido, los procedimientos de limpieza y desinfección por medio del uso de detergentes constituyen un componente crítico, debido a su impacto directo en la reducción de cargas microbianas, la prevención de enfermedades y la protección de la salud animal y humana. La acumulación de materia orgánica en superficies, equipos e instalaciones favorece la proliferación de microorganismos patógenos, afectando la eficiencia productiva, la calidad de los productos y el cumplimiento de la normatividad sanitaria vigente.

La implementación de protocolos adecuados de limpieza y desinfección requiere no solo la disponibilidad de detergentes y desinfectantes, sino también de equipos de medición que permitan garantizar su correcta dosificación y aplicación. El control preciso de variables como concentración, volumen y condiciones de uso permite estandarizar procesos, optimizar el consumo de insumos, reducir errores operativos y asegurar la efectividad de los tratamientos sanitarios. De esta manera, se fortalecen las condiciones de bioseguridad, se protege la infraestructura productiva y se mejora el desempeño de las unidades pecuarias y agroindustriales.

De forma complementaria, los procesos de transformación, conservación y comercialización de productos agropecuarios, agroindustriales y gastronomicos requieren insumos adecuados que garanticen la protección de los productos frente a contaminantes externos, la conservación de sus características fisicoquímicas y microbiológicas, y la reducción de pérdidas durante el almacenamiento y transporte. Los materiales de empaque y los insumos destinados a la

comercializadora permiten cumplir con estándares de calidad e inocuidad, facilitar la trazabilidad y fortalecer la implementación de buenas prácticas de manufactura, contribuyendo al posicionamiento de los productos y a la generación de valor agregado. Así mismo, la disponibilidad de estos insumos en los ambientes de formación permite a los aprendices desarrollar competencias técnicas integrales que abarcan no solo la producción, sino también el manejo poscosecha, la transformación, la presentación y la comercialización de productos, en el caso específico del área de gastronomía, los empaques cumplen un papel fundamental en la manipulación higiénica, el porcionamiento, el almacenamiento y la distribución de preparaciones alimentarias, especialmente en el servicio de alimentación en caliente del internado y en actividades de comercialización.

Estos insumos permiten mantener la cadena de inocuidad, evitar la contaminación cruzada, facilitar la trazabilidad y asegurar el cumplimiento de la normatividad sanitaria vigente y de las buenas prácticas de manufactura. Adicionalmente, contribuyen a la estandarización de procesos de presentación y servicio, fortaleciendo competencias en las aprendices relacionadas con la calidad del producto final, la logística de distribución y la generación de valor agregado, aspectos clave en los sectores gastronómico y agroindustrial.

Así mismo, la disponibilidad de estos insumos en los ambientes de formación permite a los aprendices desarrollar competencias técnicas integrales que abarcan la producción, transformación, manejo poscosecha, presentación y comercialización de productos, en coherencia con las dinámicas del sector productivo, favoreciendo su inserción laboral y el emprendimiento.

Por otra parte, las actividades desarrolladas en las unidades pecuarias, agrícolas y agroindustriales implican la exposición a riesgos de tipo biológico, químico y físico, lo que hace indispensable la utilización de elementos de protección personal. Estos elementos permiten prevenir accidentes de trabajo, reducir la probabilidad de enfermedades laborales y garantizar condiciones seguras para aprendices, instructores y trabajadores oficiales, incluyendo aquellos vinculados a la prestación del servicio de alimentación en el internado – centro de convivencia, en cumplimiento de la normatividad vigente y de las disposiciones institucionales relacionadas con bienestar al aprendiz.

La articulación de estos componentes —limpieza y desinfección, medición y control de procesos, empaque y comercialización, y protección personal— permite abordar de manera integral los requerimientos técnicos asociados a la bioseguridad, la inocuidad, la calidad y la eficiencia operativa de los sistemas productivos. Esta integración es además fundamental para el desarrollo de proyectos de innovación, investigación aplicada y desarrollo tecnológico, los cuales requieren condiciones controladas, estandarización de procedimientos y disponibilidad de insumos para la

ejecución de actividades experimentales, validación de procesos y transferencia de conocimiento hacia el sector productivo.

En este sentido, los insumos a adquirir soportan directamente la ejecución de iniciativas orientadas al fortalecimiento del sector agropecuario y agroindustrial, así como la implementación de estrategias institucionales como CampeSENA, la articulación con la educación media, la atención a población rural y vulnerable, y el desarrollo de proyectos formativos en áreas como agroindustria láctea, cárnicos, gastronomía y producción agrícola. De igual manera, contribuyen al cumplimiento del Plan Nacional Integral de Bienestar al Aprendiz, particularmente en lo relacionado con la permanencia y el acceso a servicios como el internado y la alimentación, garantizando condiciones adecuadas para su prestación.

2. Especificaciones Técnicas:

CLASIFICACIÓN DE LA INFORMACIÓN					
Pública	x	Pública Clasificada		Pública Reservada	

ANEXO TECNICO

El proveedor o contratista deberá entregar los siguientes elementos en las, condiciones y características señalados a continuación:

LOTE 1

1	12352501	Formol (Especificaciones relacionadas en laficha técnica).	1	UN
2	12191503	Creolina (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	3	UN
3	12191600	Alcohol (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	15	UN
4	53131608	Jabón liquido neutro libre de Fosfatos (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	4	UN
5	12141901	Hipoclorito de sodio al 15 % (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	2	UN
6	53131608	Jabon liquiso desinfectante para manos x galón. (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	17	UN
7	53131608	Detergente neutro (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	2	UN

8	10171702	Desinfectante o fumigante para el suelo (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
9	12352131	Yodo Polivinil Pirrolidona (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
10	47131805	Desinfectante a base de amonio cuaternario, Galón 3.785 ml (especificaciones relacionadas en la ficha técnica)	18	UN
11	47131805	Desinfectante glutaraldehído, Galón 3.785 ml (especificaciones relacionadas en la ficha técnica)	2	UN
12	47131805	Desinfectante yodado, Galón 3.785 ml (especificaciones relacionadas en la ficha técnica)	6	UN
13	47131805	Desinfectante yodo 2.5% para instalaciones pecuarias, Galón 3.785 ml (especificaciones relacionadas en la ficha técnica)	1	UN
14	47131812	Jabón líquido neutro, Galón x 20 L (especificaciones relacionadas en la ficha técnica)	1	UN
15	53131608	Crema lavaplatos (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Unidad x 500 gr.	356	UN
16	47131821	Desengrasante (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Galón x 4000 ml.	57	UN
17	47131803	Desinfectante industrial alimentario (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Unidad x 1 Kg.	2	UN
18	47131821	Detergente desengrasante industrial (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Unidad x 20 Lt.	13	UN
19	53131626	Gel antibacterial (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Presentación x Kg.	21	UN
20	47131807	Hipoclorito de sodio 5.25. Desinfectante liquido (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Presentación x Lt.	157	UN
21	53131608	Jabon industrial en polvo (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Presentación x Kg.	122	UN
22	53131608	Jabón limpiador para máquinas de café (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Unidad x 566 gr.	4	UN
23	53131608	Jabon liquido antibacterial sin aroma (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Presentación x Lt.	107	UN
24	47131810	Jabon liquido lavaloza (Especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Presentación x Lt.	354	UN

LOTE 2

1	31151503	Rollo de pita en polipropileno (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5	UN
2	24112602	Frasco de vidrio con tapa metálica 250 ml (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	4	UN
3	24112602	Frasco de vidrio con tapa metálica 500 ml (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	14	UN
4	24111501	Capuchones para aromáticas (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
5	24111501	Bolsas de cierre hermético de polipropileno 8 cm x 10cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	39	UN
6	24111501	Bolsas de cierre hermético de polipropileno 12 cm x 12cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	35	UN
7	24111503	Bolsas plásticas transparente de 30 cm x 20 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5	UN
8	24111503	Bolsas plásticas de 40 cm x 20 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	4	UN
9	24111503	Bolsa para empacar al vacío nylon 25 x 30 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	10	UN
10	24111503	Bolsa para empacar al vacío nylon 22 x 20 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	24	UN
11	31181700	Envase de arequipe 500 gr (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	10	UN
12	31181700	Envase de arequipe 250 gr (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	3	UN
13	24122002	Envase para yogurt 2 litros (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	3	UN
14	24122002	Envase para yogurt 1 litro (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	3	UN
15	31261601	Papel vinipel rollo de 500 metros (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	60	UN
16	24111503	Bolsas con cierre hermético 150 mmx 200 mm (capacidad 500 g) (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	3	UN
17	31201530	Papel aluminio (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	4	UN

18	60121124	Papel kraft para esterilizar (color café) (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	16	UN
19	14121806	Papel parafilm rollo 100 metros (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	2	UN
20	24111503	Bolsas para empaque al vacío flexible sin impresión de 15x20 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	150	UN
21	24111503	Bolsas para empaque al vacio flexible sin impresión de 18x22 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	650	UN
22	24111503	Bolsas para empaque al vacio flexible sin impresión de 15x26 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	450	UN
23	24111503	Bolsas para empaque al vacio flexible sin impresión de 18x30 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	650	UN
24	48102109	Vinilpel x 1200 mt (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	3	UN
25	48102108	Papel alumnio x 300 mt (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	57	UN
26	13102018	Vinipel industrial 30 cm x 300 mts (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
27	13101607	Bandas de caucho (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5	UN
28	24111511	Costales de fibra tipo gasa rojo blanco para papa 4@ (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	50	UN
29	11151511	Cabuya cosechera (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5	UN
30	24111503	Canastillas plasticas de rejilla contapa (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	14	UN
31	24111502	Contenedores de plastico transparente para empaque de fruta (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	9	UN
32	24111502	Contenedor 16 bioform x25 und (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
33	24111502	Contenedor carton 8 oz blanco x 50 (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
34	24111502	Tapa contenedor carton 8 oz x 50 (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
35	31181700	Contenedor freshpack 12 onzas (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	10	UN
36	24121502	M20 bolsa con agarraderas a base de maiz (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1	UN
37	24121502	M 30 bolsa con agarraderas a base de maiz (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	6	UN

38	78121500	Bolsa 1 kg transparente (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5239	UN
39	78121500	Bolsa 2 kg transparente (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5500	UN
40	78121500	Bolsa 5 kg transparente (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	5500	UN
41	24111503	Bolsa para vacio 40 x 50 cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	600	UN
42	78121500	Bolsas para basura negra (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1531	UN
43	78121500	Bolsas para basura verde (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	1500	UN
44	24111503	Bolsas para vacío 18 x 25 cm con termoencogido (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	700	UN
45	78121500	Bolsatina para canastillas (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	4000	UN
46	52151502	Contenedor de sopa 16 onza ecogreen (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 10 und.	50	UN
47	52151506	contenedor lunch sin divisiones empaque ecologico (especificaciones relacionadas en la ficha técnica).	6000	UN
48	52151503	Cuchara grande desechables (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 100 und.	100	UN
49	52151503	Cucharita para postre desechables (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 100 und.	55	UN
50	52151503	Cuchillo grande desechable (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 100 und.	150	UN
51	24112602	Envase vidrio con tapa cap. 1 lt (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Unidad.	34	UN
52	24122003	Frascos de vidrio con tapa metalica x 150 c.c (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Caja x 24 und.	3	UN
53	24122003	Frascos de vidrio con tapa metalica x 250 c.c (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Caja x 24 und.	3	UN
54	24122003	Frascos de vidrio con tapa metalica x 350 c.c (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Caja x 24 und.	2	UN
55	11151702	Hilo de algodón (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Rollo x 2 kg.	4	UN

56	52151502	Plato hondo desechable grande de 29cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 20 und.	50	UN
57	52151502	Plato plano desechable grande de 26cm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 20 und.	50	UN
58	24111503	Rollo tubular de bolsa lechosa precortado (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Presentacion x kg.	2	UN
59	14111537	Sticker color blanco de 50x60 mm (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 100 und.	30	UN
60	52151503	Tenedor grande (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 12 und.	150	UN
61	52151504	Vaso 7 onza geopack (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 25 und.	500	UN
62	48101903	Vasos de papel para bebidas calientes (especificaciones relacionadas en la ficha técnica). Paquete x 50 und.	78	UN

3. Clasificación UNSPSC:

El objeto contractual se clasifica en el siguiente código del Clasificador de Bienes y Servicios:

Código - Clase	Nombre - Producto
52151503	CUCHILLO GRANDE DESECHABLE
24121509	BANDEJAS PARA TERMOSELLADO
48101903	VASOS DE PAPEL PARA BEBIDAS CALIENTES
14111537	STICKER COLOR BLANCO DE 50X60 mm

4. Aspectos Generales del Mercado

4.1. Contexto Económico:

En este acápite del documento, se identificará el sector de economía al que pertenece el bien, obra o servicio con el que se pretende satisfacer la necesidad requerida. Para una economía es fundamental el reconocimiento de la estructura de sus actividades productivas puesto que es de esta forma que se determina cuál es su vocación económica, es decir, su especialización y aquello en que tiene más fortalezas. Por ejemplo, cuando se dice que un país posee una vocación agrícola significa que es en este campo donde tiene un gran porcentaje de su producción y, por tanto, muchos de sus habitantes

trabajan directa o indirectamente en esta rama productiva.

La actividad económica se define como el conjunto de operaciones económicas realizadas por la empresa y/o establecimiento en las que se combinan recursos que intervienen en el proceso productivo tales como: mano de obra, equipos, materias primas, e insumos, con el objetivo de producir un conjunto homogéneo de bienes y/o servicios. Esta está dividida en sectores y cada uno de ellos referencia una parte de esta con elementos de características comunes, que guardan unicidad y se distinguen de otras agrupaciones; cuya división se hace conforme los procesos de producción que acontecen al interior de cada uno de ellos.

Las actividades económicas de producción y distribución de bienes y servicios son muy diversas y las realizan las empresas o el sector público. Dada la gran variedad de estas tradicionalmente se han agrupado en tres categorías o sectores económicos. Según otros criterios, clasifican en cuatro los sectores de la producción también llamados sectores de ocupación que a su vez pueden subdividirse en sectores parciales por actividad. Estos sectores económicos están interrelacionados y se necesitan mutuamente. Un sector se divide en subsectores. Un subsector se divide en ramas de actividad. En una rama de actividad hay varias actividades.

Según la división clásica de sectores ya mencionada, encontramos tres grandes sectores económicos de Colombia, que a su vez agrupan actividades especializadas e independientes. Estos tres son los siguientes:

Sector primario: El sector primario incluye la producción básica. También denominado sector agrícola, engloba aquellas actividades económicas que se relacionan con la obtención de bienes y productos que provienen directamente de la naturaleza. Es decir, se trata del producto "directo", que no ha obtenido ninguna conversión.

La agricultura es la principal actividad que se desarrolla dentro de este sector (sector agrícola), y se define como el conjunto de conocimientos y herramientas necesarias para la obtención de productos vegetales a través de su cultivo.

Sector secundario: El segundo de los sectores económicos de Colombia según la división clásica, es el sector secundario (industrial). La característica principal de este sector es que de él forman parte todos aquellos procedimientos industriales que tienen el objetivo de transformar las materias primas obtenidas del primer sector (agrícola). El producto final de estas transformaciones es aquel que ya se puede consumir. Dentro de este sector encontramos actividades económicas como: la minería, la construcción, las actividades textiles, etc.

El tercer sector económico es el de prestación de servicios incluye las actividades que tienen relación con este fin. Así, incluye las actividades que ofrecen/prestan algún tipo de servicio a la comunidad y a las empresas (es decir, a las personas en general).

Algunas de las actividades que encontramos en el sector terciario son: la medicina, la enseñanza, el comercio, el turismo, las telecomunicaciones, las finanzas, etc. Se trata de un sector importante para que la economía fluya. Así, resulta imprescindible su correcto funcionamiento para que los sectores económicos de Colombia ya mencionados resulten más productivos.

Según la actividad económica desarrollada: Los seis principales sectores económicos de Colombia según su tipo de actividad económica son los siguientes:

1. **El sector del transporte:** El sector del transporte incluye la movilización de las diferentes mercancías, ya sea por vía terrestre o aérea. Para que su funcionamiento sea correcto, es importante que las infraestructuras viales sean adecuadas. Por otro lado, gracias a las aerolíneas de bajo coste en Colombia, cada vez más colombianos/as se deciden a viajar.

2. **El sector financiero:** El sector financiero incluye la prestación de dinero, las transacciones, el intercambio comercial, etc. En definitiva, las finanzas. Este sector en Colombia registró ganancias históricas, a octubre de 2024, el sistema financiero colombiano registro utilidades por $96,5 billones, un crecimiento de 35,9% frente al mismo periodo de 2023. En este año 2025 se espera que tenga un crecimiento positivo gracias a la recuperación económica y a la reducción de tasas de interés.

3. **El sector del comercio:** Otro de los sectores económicos de Colombia, según su actividad en 2024, el sector del comercio mostró un crecimiento anual de 1,4%, las actividades económicas que más contribuyeron son comercio al por mayor y al por menor, reparación de vehículos, alojamiento y servicios de comida, y los principales productos importados fueron manufacturas, combustibles y productos de las industrias extractivas, y agropecuarios, alimentos y bebidas.

4. **El sector de la construcción:** El sector de la construcción forma parte del sector de la industria (secundario). Si hablamos de cifras, el DANE (Departamento administrativo nacional de estadística)

revela que su crecimiento en Colombia para el 2024 fue del 12,7% pero para 2025 se proyecta una desaceleración de hasta el 7,5%.

5. **El sector minero y energético:** El siguiente de los sectores económicos de Colombia es el minero y energético. Se trata de un sector que para el segundo trimestre de 2024 disminuyo 0,1 puntos porcentuales pasando del 1,2% al 1,1%, respecto el mismo periodo del 2023.

6. **El sector de las comunicaciones:** El sector de las comunicaciones en el año 2025 se espera tenga un gran crecimiento. Esto se debe a la expansión de la fibra óptica, el despliegue del 5G y la adopción de tecnologías como la inteligencia artificial.

Aunque los sectores anteriormente indicados son aquellos que la teoría económica menciona como sectores de la economía, es común que las actividades económicas se diferencien aún más de su especialización.

Dada la naturaleza del objeto del contrato, el presente proceso se ubica dentro del sector terciario de la economía clásica.

SECTOR ECONÓMICO
Sector Terciario
Servicios

4.2. Perspectiva Latinoamericana

El organismo estima una fase de recuperación moderada impulsada por el consumo interno resiliente y una paulatina reactivación del capital privado

El Banco Mundial proyecta que la economía de Colombia crecerá un 2,6% en 2026 y un 2,8% en 2027. Las estimaciones posicionan al país en una fase de recuperación moderada en un entorno global marcado por la incertidumbre y el bajo dinamismo económico, según detalló el organismo internacional en el Informe Perspectivas Económicas de 2026 presentado el 13 de enero. La actualización supone una ligera revisión a la baja frente al informe anterior, que anticipaba un alza de 2,7% para 2026 y 2,9% para 2027.

La entidad explicó que el desempeño colombiano dependerá, sobre todo, de un consumo resistente de los hogares y de una recuperación paulatina de la inversión privada. Dichos factores adquieren mayor relevancia debido al proceso electoral previsto en mayo de 2026 para Colombia. **“Este crecimiento se apoyará de un consumo resistente y de la recuperación gradual de la inversión privada”**, señala el documento.

A nivel regional, Argentina liderará el crecimiento económico en América Latina, con una proyección de 4% tanto en 2026 como en 2027, pese a la persistencia de incertidumbre política interna. Brasil, que celebrará elecciones presidenciales en octubre, prevé una expansión de 2% en 2026 y 2,3% en 2027. Por su parte, México registraría un avance de 1,3% en 2026 y 1,8% en 2027, a medida que se adapta al nuevo entorno comercial internacional.

El Banco Mundial es una institución financiera internacional que brinda apoyo a países en desarrollo a través de préstamos, asesoría técnica y análisis, con el objetivo de reducir la pobreza extrema y promover la prosperidad compartida en un planeta habitable - crédito Banco Mundial

En el caso de Chile, el crecimiento será de 2,2% en 2026 y 2,1% en 2027, mientras que Perú alcanzará el 2,5% en ambos años, impulsado por la inversión en cobre e infraestructura, detalla el Banco Mundial. En el Caribe, el crecimiento será de 5,2% en 2025 y 6,6% en 2027, resultado influido por el auge petrolero en Guyana. Si se excluye a este país, la región mostraría un crecimiento de 2,9% y 3,7%, respectivamente, por el turismo y los servicios.

Respecto a Centroamérica, las proyecciones mantienen la estabilidad moderada, con un 3,6% de crecimiento en 2026 y 3,7% en 2027.

TABLE 2.3.2 Latin America and the Caribbean country forecasts [1]

(Real GDP growth at market prices in percent, unless indicated otherwise)

	2023	2024	2025e	2026f	2027f	Percentage-point differences from June 2025 projections 2025e	2026f	2027f
Argentina	-1.9	-1.3	4.6	4.0	4.0	-0.9	-0.5	0.0
Bahamas, The	3.0	3.4	2.3	2.1	1.8	1.2	0.9	0.5
Barbados	4.1	4.0	2.7	2.0	2.0	-0.1	0.0	0.3
Belize	0.5	3.5	1.5	2.4	2.2	-1.3	0.0	-0.1
Bolivia	3.1	0.7	-0.5	-1.1	-1.5	-1.7	-2.2	-2.6
Brazil	3.2	3.4	2.3	2.0	2.3	-0.1	-0.2	0.0
Chile	0.5	2.6	2.6	2.2	2.1	0.5	0.0	0.0
Colombia	0.7	1.6	2.6	2.6	2.8	0.1	-0.1	-0.1
Costa Rica	4.9	4.2	4.1	3.6	3.7	0.6	-0.1	-0.1
Dominica	3.7	2.1	3.1	3.0	2.9	-1.2	-0.4	0.1
Dominican Republic	2.2	5.0	2.5	4.5	4.5	-1.5	0.3	0.1
Ecuador	2.0	-2.0	3.2	2.0	2.4	1.3	0.0	0.3
El Salvador	3.5	2.6	3.5	3.0	3.0	1.3	0.6	0.1
Grenada	4.5	3.7	4.4	3.3	3.0	0.6	-0.1	0.3
Guatemala	3.5	3.7	4.0	3.7	3.7	0.5	-0.1	-0.1
Guyana	33.8	43.6	14.6	19.6	21.9	4.6	-3.4	-2.4
Haiti [2]	-1.9	-4.2	-2.0	2.0	2.5	0.2	0.0	0.0
Honduras	3.6	3.6	3.8	3.5	3.7	1.0	0.1	0.0
Jamaica	2.7	-0.5	-1.3	-2.3	3.7	-3.0	-4.0	2.1
Mexico	3.4	1.4	0.2	1.3	1.8	0.0	0.2	0.0
Nicaragua	4.4	3.6	3.1	3.0	3.0	-0.3	-0.3	-0.3
Panama	7.4	2.9	3.9	4.1	4.1	0.4	0.3	-0.2
Paraguay	5.3	4.7	5.5	3.9	3.9	1.8	0.3	0.3
Peru	-0.4	3.3	3.0	2.5	2.5	0.1	0.0	0.0
St. Lucia	2.2	3.9	1.8	2.0	2.1	-1.0	-0.3	0.2
St. Vincent and the Grenadines	5.3	4.1	4.0	2.9	2.7	-0.9	0.0	0.0
Suriname	2.4	1.7	1.4	3.5	3.7	-1.7	0.2	0.2
Trinidad and Tobago	1.5	2.5	1.4	0.3	2.5	-1.4	-1.0	-0.7
Uruguay	0.7	3.1	2.3	2.2	2.2	0.0	0.0	0.0

Source: World Bank.
Note: e = estimate; f = forecast. World Bank forecasts are frequently updated based on new information and changing global circumstances. Consequently, projections presented here may differ from those in other World Bank documents, even if basic assessments of countries' prospects do not significantly differ at any given moment in time.
1. Data are based on GDP measured in average 2010–19 prices and market exchange rates.
2. GDP is based on fiscal year, which runs from October to September of next year.

La economía colombiana crecería 2,6% en 2026 - crédito Banco Mundial

Advirtió el experto que esta aparente resistencia puede ser insuficiente si la tendencia descendente no se revierte, en particular en contextos de deuda elevada y tensiones financieras continuas. Gill resaltó que “el dinamismo económico y la resistencia no pueden divergir durante mucho tiempo sin fracturar las finanzas públicas y los mercados de crédito”.

https://www.infobae.com/colombia/2026/01/13/economia-colombiana-crecera-menos-en-2026-debido-a-las-elecciones-presidenciales-alerto-el-banco-mundial/

4.3. Contexto Económico Colombiano

Durante 2025 la inflación total anual (5,1 %) dejó de reducirse y se mantuvo por encima de la meta del 3 %, ubicándose en un nivel similar al del cierre de 2024 (5,2 %). La economía colombiana continuó creciendo impulsada por un consumo vigoroso, en el entorno de un impulso fiscal creciente, mayores ingresos de los hogares y bajo desempleo. Las expectativas de inflación de los empresarios, analistas y mercados financieros a todos los plazos aumentaron significativamente y se alejaron aún más de la meta del 3 % después de la decisión de aumento significativo del salario mínimo. En este contexto, de excesos de demanda y de una inflación que aumentaría en 2026, la Junta Directiva del Banco de la República decidió ajustar la postura de política monetaria para que la inflación retome su convergencia hacia la meta del 3 % en 2027. Esto ratifica el compromiso del Banco de la República con el mandato constitucional de mantener la capacidad adquisitiva de la moneda y alcanzar el máximo nivel sostenible del producto y del

empleo.

En 2025 la inflación detuvo su descenso y se mantuvo por encima de la meta del 3 %. Se espera que aumente al 6,3 % en 2026 y se reduzca al 3,7 % en diciembre de 2027, en un entorno de excesos de demanda, buen crecimiento económico, altos niveles de empleo y mayores costos laborales en 2026.

La inflación se mantuvo relativamente estable durante 2025, situándose en 5,1 % en diciembre, cerca de lo registrado en 2024 y por encima de la meta del 3 %. Por su parte, la inflación básica, que excluye los precios de componentes volátiles como alimentos y regulados, aumentó al 5,0 % en el cierre del año.

El nivel alto de la inflación en 2025 se explicó por los siguientes factores: una economía interna fuerte que creció por encima de su capacidad productiva; ajustes en precios que usaron como guía la inflación de 2024 que fue superior a la meta del 3 %; presiones en los costos laborales por incrementos superiores a la inflación más la productividad de los salarios y por la reducción de la jornada laboral; incrementos en los precios de algunos alimentos; y presiones en los precios del gas natural al principio del año.

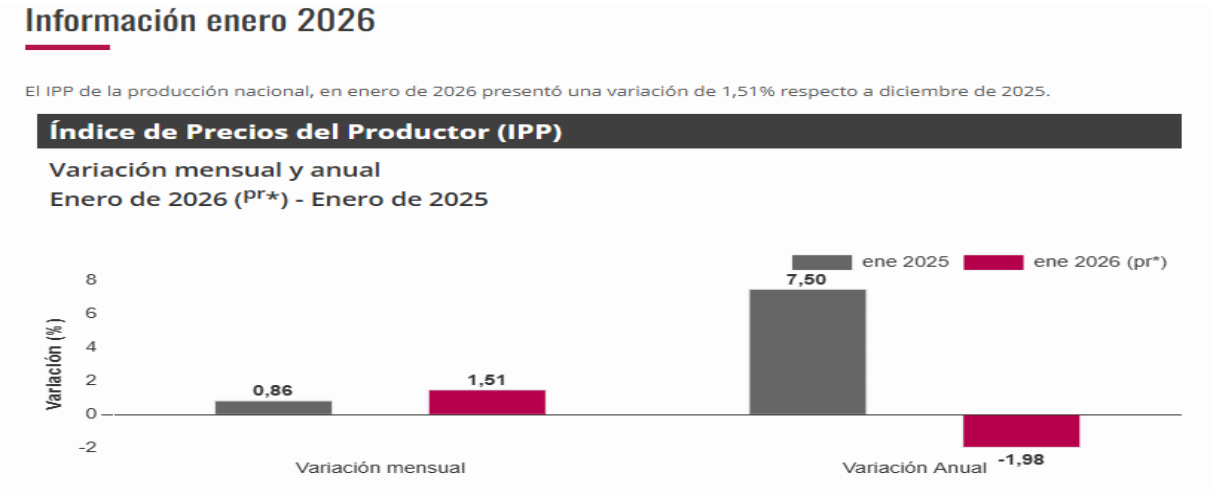
Lo anterior compensó factores como los menores precios internacionales de algunas mercancías, la menor tasa de cambio observada que favorece los precios de los bienes importados, la creciente oferta de alimentos perecederos y los bajos ajustes en los precios de los combustibles y algunos servicios públicos.

Durante 2026 la inflación subiría principalmente por los efectos del significativo aumento en el salario mínimo y por el impulso del consumo, tanto público como privado, a pesar del comportamiento de la tasa de cambio. Para 2027 se espera que la inflación vuelva a bajar y se acerque a la meta del 3 %, a lo que contribuiría, principalmente, las decisiones de política monetaria.

La incertidumbre sobre el comportamiento futuro de los precios se mantiene elevada con riesgos principalmente al alza. Esto, por el incremento históricamente elevado del salario mínimo y el tamaño de su impacto sobre los precios, por un comportamiento futuro de la tasa de cambio que depende de factores externos e internos inciertos y por la dificultad de proyectar los precios de algunos bienes y servicios regulados, entre otros factores.

https://www.banrep.gov.co/es/publicaciones-investigaciones/informe-politica-monetaria/enero-2026

4.4. Índice de Precios del Productor (IPP)



Cifra provisional Teniendo en cuenta los ajustes de la información reportada por algunas de las fuentes después de la ejecución del proceso estadístico que permite el cálculo del IPP, los resultados presentados son generados con carácter provisional, por lo que son susceptibles de ajustes hasta un mes posterior de la difusión.

En enero de 2026, el único sector que registró una variación superior a la media fue Agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca con 5,41%. Los sectores Explotación de minas y canteras (0,55%) e Industrias manufactureras (0,40%) presentaron variaciones inferiores a la media (1,51%).

https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-del-productor-ipp

4.5. Índice de Precios al Consumidor IPC

Índice de Precios al Consumidor (IPC)

Variación anual y mensual
Total nacional
2025 - 2026 (enero)

IPC	Enero			
	Variación mensual		Variación anual	
	2025	2026	2025	2026
IPC total	0,94	**1,18**	5,22	**5,35**

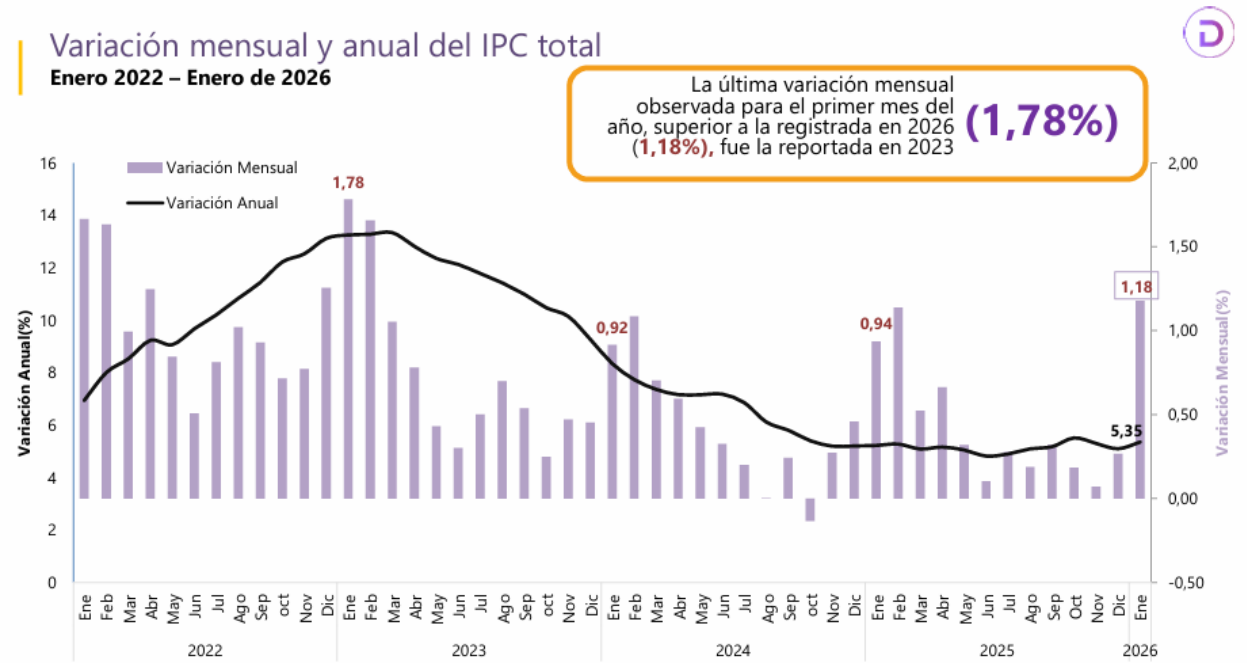
En enero de 2026 la variación mensual del IPC fue 1,18% y la anual 5,35%.

En enero de 2026 la variación anual del IPC fue 5,35%, es decir, 0,13 puntos porcentuales mayor que la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando fue de 5,22%.

El comportamiento mensual del IPC total en enero de 2026 (1,18%) se explicó principalmente por la variación mensual de las divisiones Restaurantes y hoteles y Alimentos y bebidas no alcohólicas. Las mayores variaciones se presentaron en las divisiones Restaurantes y hoteles (2,94%) y Transporte (2,14%).

https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-al-consumidor-ipc/ipc-informacion-tecnica

4.6. Variación mensual y anual del IPC total Enero 2022 – Enero de 2026



https://www.dane.gov.co/files/operaciones/IPC/ene2026/press-IPC-ene2026.pdf

4.7. Tasa Representativa del Mercado

La **tasa de cambio** hace referencia al valor de la moneda nacional con referencia a una moneda extranjera, usualmente el dólar estadounidense, pues es la moneda en la que se realizan la mayor parte de las transacciones con el exterior. Así, esta tasa señala la cantidad de pesos que se deben pagar por un dólar. Un aumento (depreciación del peso) señala una pérdida de valor de la moneda nacional, debido a que se tienen que entregar más pesos colombianos por cada dólar estadounidense. Por otro lado, una disminución (apreciación del peso) muestra un fortalecimiento de la moneda local, en el sentido en que se deben entregar menos pesos colombianos por cada dólar estadounidense.

La **tasa de cambio representativa del mercado (TRM)** corresponde al promedio aritmético simple de las tasas ponderadas de las operaciones de compra y de venta de dólares estadounidenses a cambio de moneda legal colombiana, efectuadas por bancos comerciales, corporaciones financieras, sociedades comisionistas de bolsa, compañías de financiamiento, la Financiera de Desarrollo Nacional (FDN) y el Banco de Comercio Exterior de Colombia (Bancoldex), pactadas para cumplimiento en ambas monedas el mismo día de su negociación. Esta tasa se expresa en moneda legal por un dólar de los Estados Unidos de América. La **TRM** vigente para cada día es calculada y certificada por la Superintendencia Financiera de

Colombia con las operaciones del día anterior.

En Colombia, los movimientos de la tasa de cambio se interpretan según el régimen cambiario vigente. En un sistema de tipo de cambio flexible, como el colombiano, un aumento en el precio de la divisa extranjera se denomina depreciación del peso colombiano, ya que se requiere una mayor cantidad de moneda local para adquirir una unidad de moneda extranjera (USD). Esto implica una pérdida del poder adquisitivo del peso frente al dólar.

Por el contrario, una disminución en el precio del dólar implica una apreciación del peso colombiano, lo que se traduce en un fortalecimiento de la moneda local y un aumento de su capacidad de compra en el contexto internacional.

Para el presente mes, objeto de estudio de este análisis presenta un comportamiento de $3.766.3.

— Fuente: Banco de la República - https://www.banrep.gov.co/es/glosario/tasa-cambio-trm

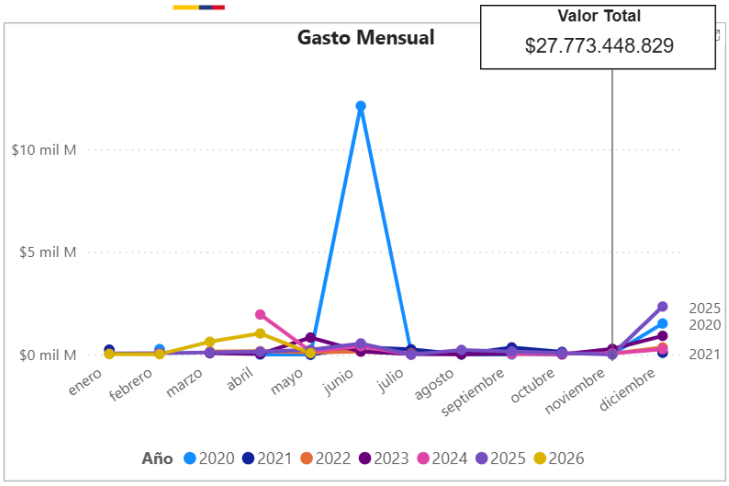
5. Estudio de la Oferta

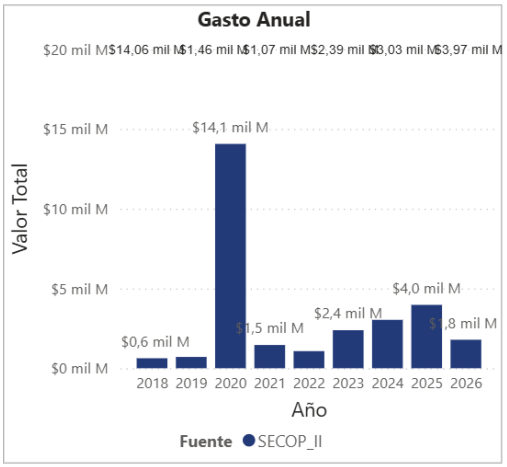
El presente estudio arroja que a nivel local **no** existen empresas que ofrecen los bienes o servicios que se necesitan para desarrollar el objeto del proceso, el mercado fuerte de estos bienes o servicios se encuentra a nivel nacional.

En el mercado existen personas naturales y diversas empresas a nivel nacional de naturaleza jurídicas quienes prestan este tipo de servicios especializados, encontrando pluralidad de oferentes con capacidad legal, técnica y financiera que se requiere para participar en el proceso de selección.

El SENA Regional Norte de Santander, para adelantar el respectivo estudio, efectuó las consultas pertinentes en la siguiente página web: Portal Colombia compra eficiente SECOP II (www.colombiacompra.gov.co). A través del modelo estratégico de oferta y demanda de Colombia compra eficiente.

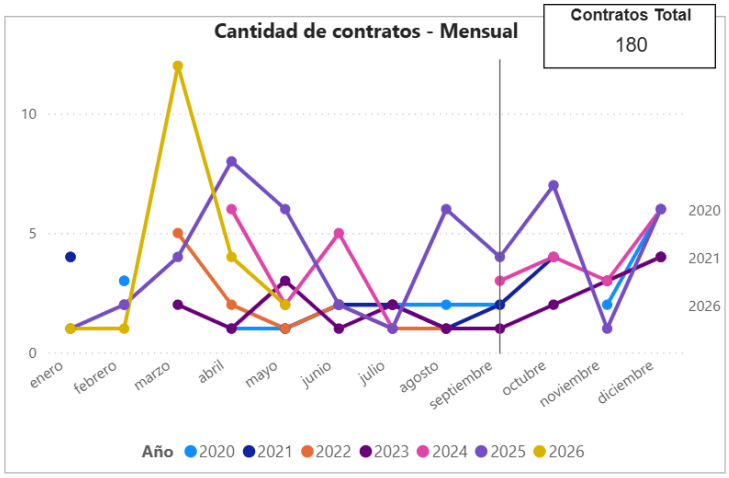
5.1. GASTO MENSUAL / GASTOS ANUAL

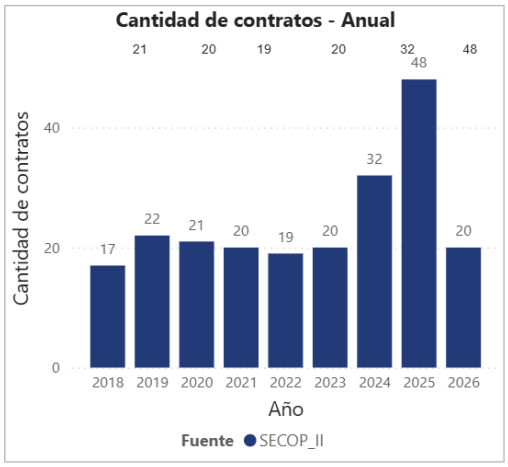




Estas visualizaciones muestran cómo se ha comportado el gasto histórico de las entidades estatales (o de una en específico si se aplicó el filtro) esta evolución en el gasto se presenta de dos formas mensual y anual. El gasto mensual muestra el comportamiento del gasto mediante una curva de desempeño del año o periodo seleccionado. Cada línea de color representa un año diferente y muestra la proporción de gasto ejecutado en cada mes respecto al total anual. El gasto anual se muestra de forma gráfica según el año o periodo de tiempo seleccionado y por plataforma utilizada: SECOP II.

5.2. CANTIDAD DE CONTRATOS MENSUAL – ANUAL



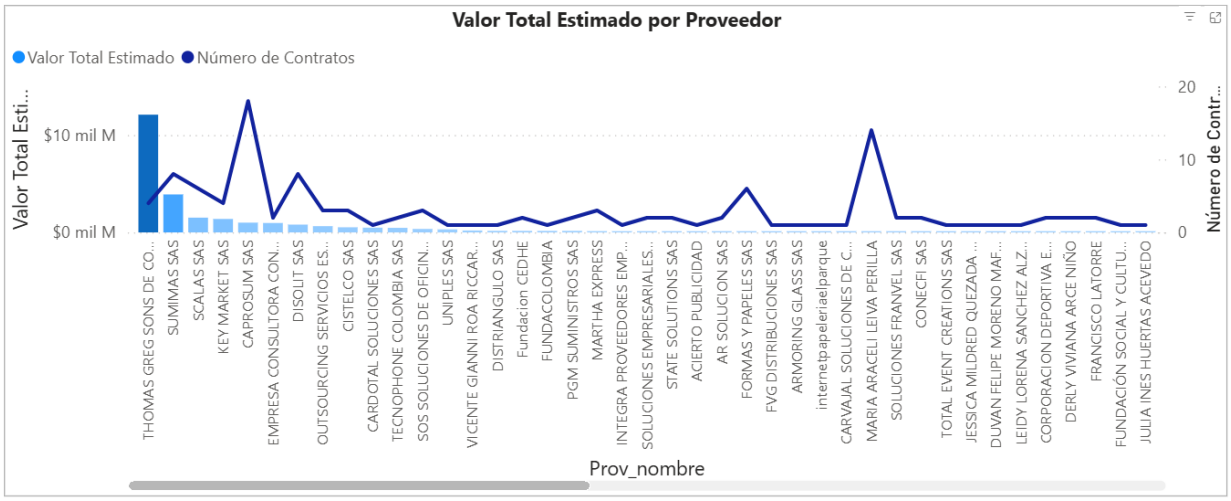


Estas visualizaciones muestran cómo se ha comportado la contratación de las entidades estatales en términos de números de contratos suscritos (de una o varias entidades según su requerimiento) Esta evolución de la firma de los contratos se expone de dos formas mensual y anual. La cantidad de contratos mensual refleja el volumen de operaciones que la entidad estatal ha llevado a cabo, esto a través de una

curva de desempeño del año o periodo de tiempo seleccionado. Cada línea de color representa un año diferente y muestra la totalidad de contratos suscritos en cada mes respecto al total anual.

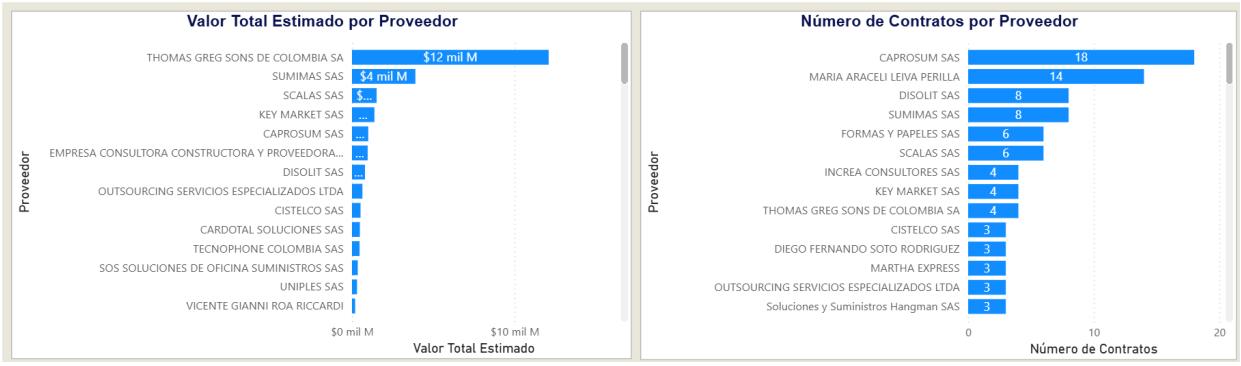
La cantidad de contratos se muestra de forma gráfica según el año o intervalo de tiempo escogido y cual plataforma es la fuente del proceso SECOP II.

5.3. VALOR TOTAL ESTIMADO POR PROVEEDOR



La visualización presenta, por medio de un diagrama de Pareto, los proveedores de bienes o servicios según su participación en el mercado. Utiliza una combinación de barras y una línea para representar dos variables: las barras muestran el valor monetario estimado por proveedor y la línea refleja el número de contratos registrados por cada uno. Permitiendo identificar los proveedores más relevantes y pequeños según el requerimiento del análisis, de igual forma en la parte superior del gráfico encontramos tres recuadros: Valor de Contratación, Número de Proveedores y Número de Contratos, dando un resumen de la información.

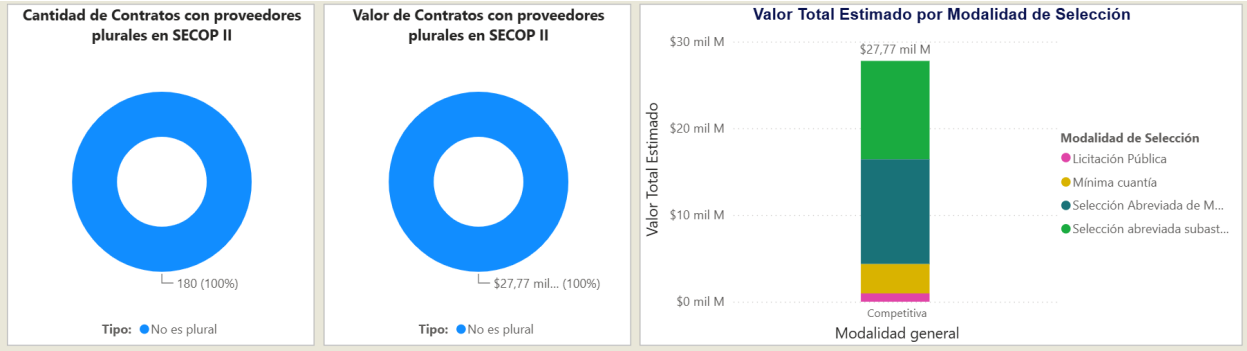
5.4. VALOR ESTIMADO POR PROVEEDOR/NUMERO CONTRATOS PROVEEDOR



Esta visualización indica los nombres y valores totales de los contratos adjudicados a los principales

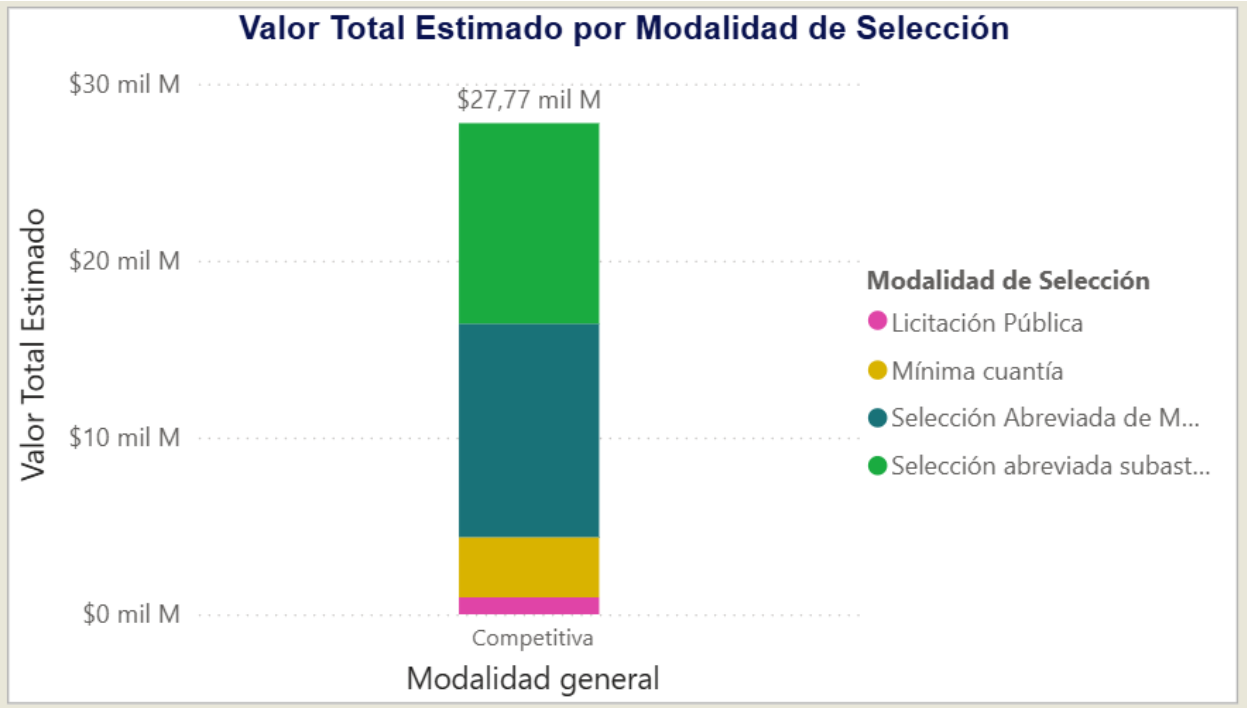
proveedores que trabajan con las entidades estatales, además de conocer el número de contratos por proveedor en un orden descendente, según los filtros seleccionados en la visualización.

5.5. VALOR DE CONTRATOS PROVEEDORES PLURALES EN SECOP II



Estas visualizaciones permiten conocer la distribución de los proveedores registrados en SECOP II que se identificación como plurales o no plurales, así como el número y el valor de los contratos adjudicados a cada grupo con sus respectivos porcentajes de participación.

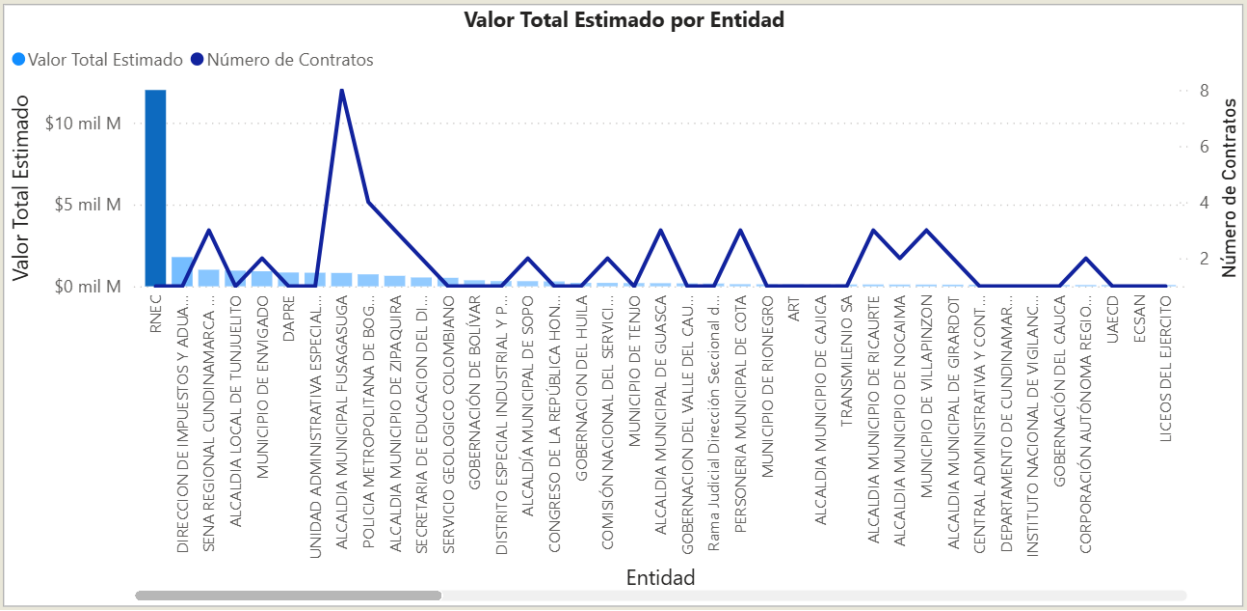
5.6. VALOR ESTIMADO POR MODALIDAD DE SELECCIÓN



Esta visualización permite ver, de manera desagregada, en gráficos de barras, las principales

modalidades de selección que han sido usadas por las entidades estatales en sus procesos de contratación (o las seleccionadas mediante los filtros), así mismo, la misma permite hacer filtros haciendo clic sobre la modalidad de interés para el análisis.

5.7. VALOR ESTIMADO POR ENTIDAD



Es un diagrama de Pareto de las entidades estatales compradoras de bienes y servicios que muestra el valor monetario estimado representado por medio de barras verticales y el número de contratos registrados que se representan con una línea. El gráfico también incluye un cuadro de selección de Nombre de Entidad al lado derecho el cual permite filtrar las entidades según el interés del requerimiento.

6. ESTUDIO DE LA DEMANDA

El SENA, para adelantar el respectivo estudio, efectuó las consultas pertinentes en la siguiente página web:

- Portal Colombia compra eficiente SECOP (www.colombiacompra.gov.co).

Lo anterior, con el objetivo de tomar como referencia las personas naturales o empresas que participan activamente en procesos de contratación, con similar objeto, modalidad de selección, presupuesto asignado, plazo y lugar de ejecución. Con ocasión del proceso de selección que se requiere, se procedió a realizar un ANÁLISIS DE LA DEMANDA que se presenta sobre este tipo de servicios en otras entidades estatales del país a través de la información que se puede extraer delos procesos contractuales publicados en SECOP II y que tienen relación directa con códigos UNSPSC y el objeto del proceso contractual que nos ocupa. De la búsqueda realizada se identificaron los procesos que se relacionan a continuación:

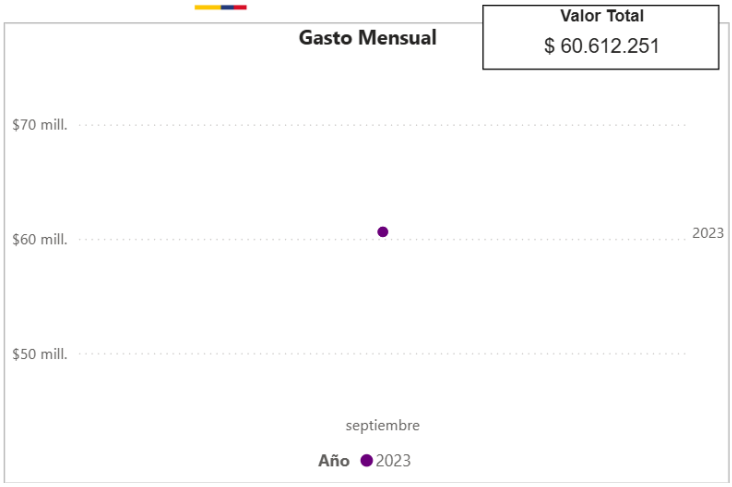
Nº DEL PROCESO	OBJETO DEL PROCESO	MODALIDAD	CUANTIA	LINK DE SECOP
MC-CMC-CDA-0015-2023	Compraventa de elementos de papelería y útiles de escritorio para la ejecución de las actividades administrativas y de formación en las áreas de HSQ, AIPI, Comercio y ventas, Logística de los programas de Titulada y Complementaria, Articulación con la media y Dibujo Arquitectónico FIC, del Centro de Desarrollo Agroempresarial, SENA.	Mínima cuantía	$65.252.817 COP	SECOP II

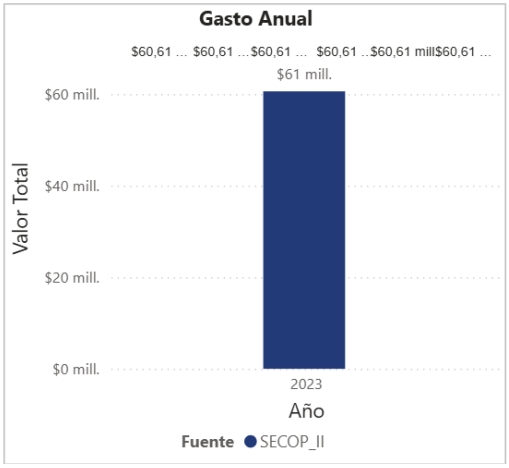
Para la realización del análisis de la demanda generada en otras entidades estatales se tomaron en consideración los procesos llevados a cabo por la entidad a nivel nacional. De esta forma, se identificaron varios contratos para la adquisición de elementos iguales o similares; en total se analizan un (1) proceso realizado en vigencias anteriores cuyo objeto tiene relación con la adquisición de bienes/servicios de características técnicas similares.

Los Centros de Formación han empleado como modalidad de contratación de Selección Abreviada Subasta Inversa. En ninguno de los procesos se pactó anticipo con el contratista. Las garantías comúnmente solicitadas fueron: Garantías de seriedad de la oferta, cumplimiento de las obligaciones del contrato, calidad del servicio / bienes.

Fuente:https://app.powerbi.com/view?r=eyJrIjoiNjkwMzhkMjItNjZjZC00YzA3LWI1MDMtMGEyNzlmYWRjNDYxIiwidCI6IjdiMDkwNDFlLTI0NTEtNDlkMC04Y2IxLTc5ZDVlM2Q4YzFiZSIsImMiOjR9

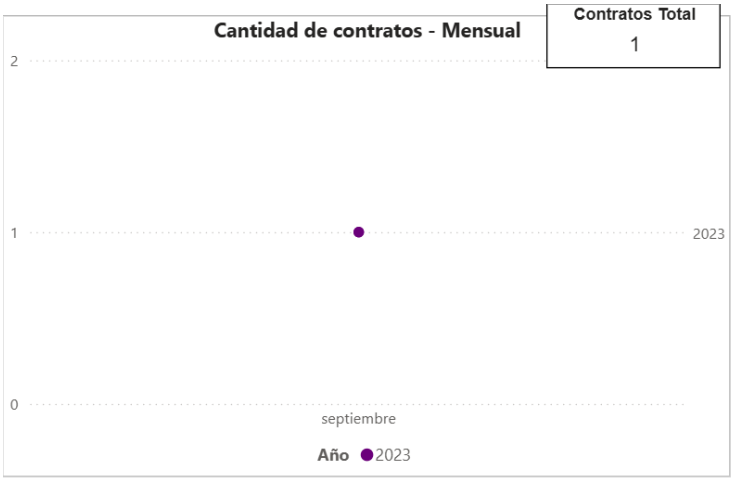
6.1. GASTO MENSUAL/GASTOS ANUAL

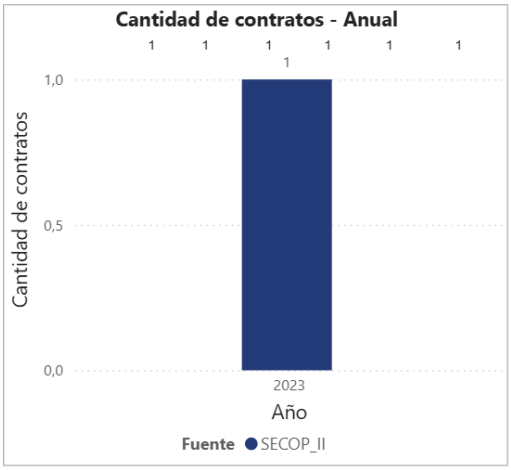




Estas visualizaciones presentan el comportamiento del gasto histórico de las entidades estatales (o de una en específico si se aplicó el filtro). Este gasto histórico se despliega de dos maneras, una mensualizada y otra anualizada. El gasto mensual presenta el comportamiento del gasto de las entidades a partir de la firma del contrato, o sea, el mes en que se perfeccionó el contrato en el SECOP II, se celebró la orden de compra en la TVEC o la fecha publicada en el SECOP I. El gasto anual presenta el gasto de manera anual por la entidad estatal y la fuente en donde se publicitó o transó la contratación.

6.2. CANTIDAD DE CONTRATOS MENSUAL/ CANTIDAD DE CONTRATOS ANUAL

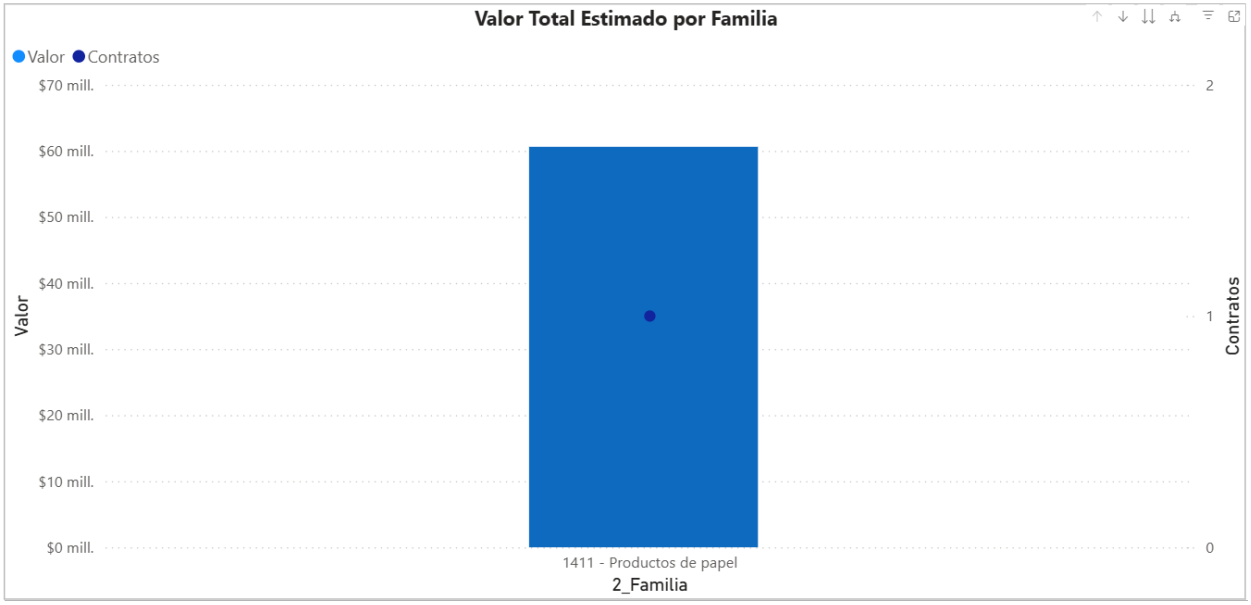




Estas visualizaciones presentan el comportamiento de los contratos suscritos por las entidades estatales (o de alguna en específico si se aplicó algún filtro). Este comportamiento de la suscripción de los

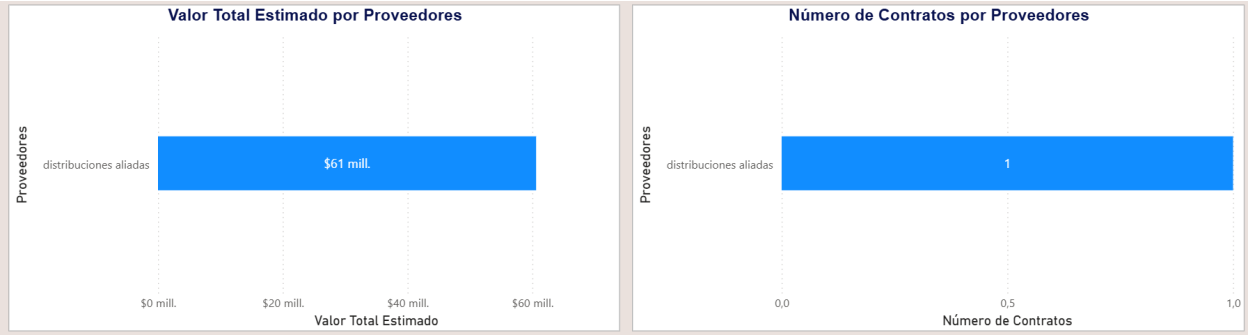
contratos se presenta de manera mensualizada y anualizada. La cantidad de contratos mensual muestra cuántos contratos se firmaron por las entidades estatales en los meses en cuestión, y también se tienen en cuenta las órdenes de compra cargadas en la TVEC. En cuanto a la cantidad de contratos anuales se representa la cantidad de contratos firmados en las vigencias disponibles en la herramienta, la fuente del proceso SECOP II.

7.3 VALOR DE CONTRATOS POR FAMILIA



La visualización presenta, mediante un diagrama de Pareto, el impacto de las categorías de Familia, de acuerdo con el código UNSPSC, el gasto de las entidades estatales o de la entidad que sea de interés para el análisis. La barra en el gráfico representa el gasto representado en dinero o gasto ejecutado y la línea representa la cantidad de contratos firmados bajo los códigos que tienen relación al proceso.

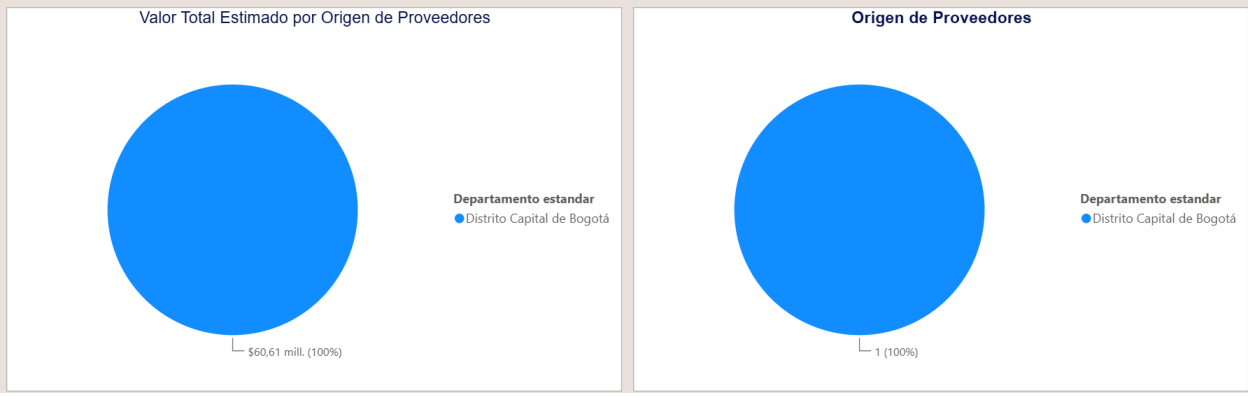
7.4 VALOR ESTIMADO POR PROVEEDOR



Esta clasificación permite conocer a los principales proveedores por dinero adjudicado y por cantidad de contratos firmados de acuerdo con los filtros que se hayan aplicado a la visualización. Además,

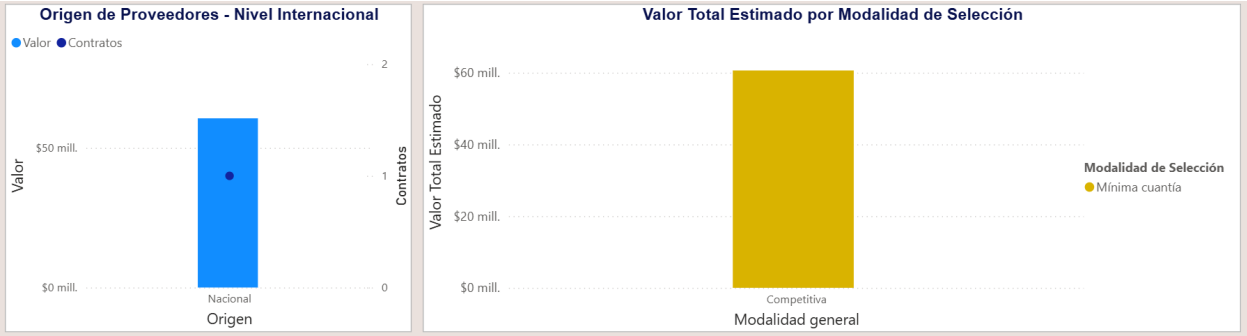
en la parte superior permite ver un estimado de valor total, número de contratos, origen de proveedor y un buscador para consultar algún proveedor de interés para el análisis.

7.5 VALOR ESTIMADO POR DEPARTAMENTO



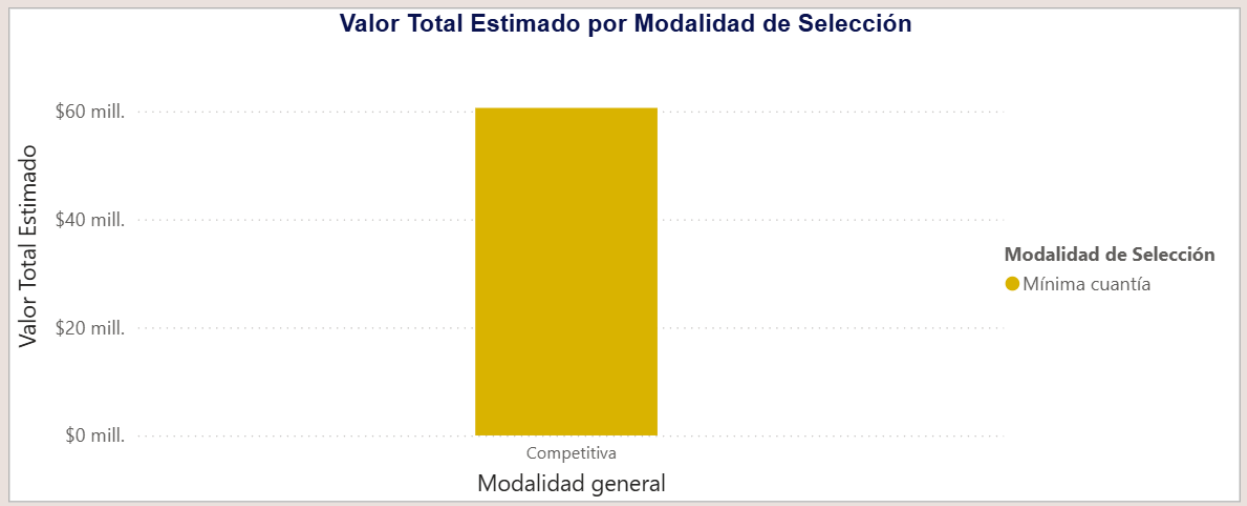
Estos visualizadores presentan, a partir de un diagrama de pastel, el valor total adjudicado de acuerdo con el origen del proveedor y, la cantidad de contratos firmados a los proveedores a partir de su lugar de origen o registro en el SECOP. Es importante considerar que esta información proviene solo del SECOP II.

7.6. ORIGEN DE LOS PROVEEDORES NACIONAL/INTERNACIONAL



Permite ver la afluencia de proveedores extranjeros que han sido contratados o adjudicados en alguna contratación y se compara con los de nivel nacional. Este presenta un diagrama de Pareto en donde la barra representa el dinero ejecutado y la línea la cantidad de contratos firmados

7.7. VALOR ESTIMADO POR MODALIDAD DE SELECCIÓN



Esta visualización permite ver, de manera desagregada, en gráficos de barras, las principales modalidades de selección que han sido usadas por las entidades estatales en sus procesos de contratación (o las seleccionadas mediante los filtros), así mismo, la misma permite hacer filtros haciendo clic sobre la modalidad de interés para el análisis.

7. ESTUDIO DE MERCADO

El Centro de Formación, de conformidad con los principios de transparencia para la contratación, convoco públicamente a través de la solicitud de información a proveedores en SECOP II, a todos los interesados en participar como parte del estudio de mercado del proceso en mención.

Para la presente contratación se dispone de un presupuesto oficial de **CIENTO DIECINUEVE MILLONES DOSCIENTOS TREINTA MIL TRESCIENTOS DOCE PESOS M/CTE ($119.230.312)** IVA incluido, distribuido en dos lotes: el Lote 1, correspondiente a materiales de formación en detergentes para limpieza y desinfección y equipos de medición, por un valor de **TREINTA Y SEIS MILLONES SETENTA Y SEIS MIL DOSCIENTOS TREINTA Y SIETE PESOS M/CTE ($36.076.237);** y el Lote 2, correspondiente a elementos para la comercializadora, gastronomía, unidades pecuarias, agroindustria láctea y agrícola, así como elementos de protección personal, por un valor de **OCHENTA Y TRES MILLONES CIENTO CINCUENTA Y CUATRO MIL SETENTA Y CINCO PESOS M/CTE ($83.154.075),** IVA incluido.

8. PRECIOS ARTIFICIALMENTE BAJOS

De conformidad con lo señalado en el artículo 2.2.1.1.2.2.4 del Decreto 1082 de 2015, si de acuerdo con la información obtenida por el Servicio Nacional de Aprendizaje -SENA en su deber de análisis de que trata el artículo 2.2.1.1.2.2.4 de la misma norma el valor de una oferta parece artificialmente bajo, debe requerir

al oferente para que explique las razones que sustenta el valor ofrecido. Analizada las explicaciones, el comité evaluador o quien haga la evolución de las ofertas, debe recomendar o rechazar la oferta o continuar con el análisis de esta en la evaluación.

Cuando el valor de la oferta sobre el cual se tuvo dudas en su valor responde a circunstancias objetivas del oferente de su oferta que no ponen en riesgo el cumplimiento del contrato si este es adjudicado a tal oferta, la Entidad debe continuar con su análisis en el proceso de evolución de ofertas.

Los oferentes deben tener en cuenta la Guía para el manejo de ofertas artificialmente bajas en Procesos de Contratación publicada por Colombia Compra Eficiente.

9. CAPACIDAD FINANCIERA

Revisar documentos adjuntos

Nota 1: Se tendrá en cuenta la información vigente y en firme en el RUP de los indicadores financieros y organizaciones que se refleje en el registro de cada proponente. Entiéndase que dicho requisito habilitante se podrá acreditar con los indicadores que el proponente haya registrado para el 2024.

Dada en Mosquera a los 23 días del mes de junio de 2026.



Proyectado por: JULY PAULINE SAEÑZ LARA