ESTUDIO DEL SECTOR
TRC-2026-0127

De conformidad con lo dispuesto en el Decreto 1082 de 2015 se procede a efectuar el análisis necesario para conocer el sector relacionado con el objeto del Proceso de Contratación

1. Objeto del Contrato

Compra de un refrigerador para el Laboratorio Ambiental de Corpocaldas.

2. Análisis de la demanda

A partir de la información suministrada por el modelo estratégico de abastecimiento, se realiza un análisis de la demanda correspondiente a la familia 241315 “Refrigeradores industriales”, teniendo en cuenta que la información disponible se encuentra desagregada únicamente hasta el nivel de clase. Dentro de esta familia se incluye el código a contratar 24131501, correspondiente a Refrigerador y congelador combinado.

Como se observa en el Gráfico 1, para el año 2025 la demanda de la compra de estos equipos ascendió a un total de contratos por un valor de **$12.124.088.247**. Esta cifra se confirma en el gráfico de gastos anual, donde se evidencia el comportamiento histórico desde el año 2018. Con excepción de 2019 y 2020, donde se evidencia un descenso en la compra de estos equipos, probablemente por los efectos de la pandemia en la economía nacional, se identifica una demanda constante de compra para estos equipos a lo largo del periodo analizado.

Este comportamiento también se refleja en el Gráfico 2, donde para el año 2025 se registraron **42 contratos**, manteniéndose una tendencia estable desde 2020 hasta la fecha. Para 2026, se han realizado 12 contratos relacionados con este tipo de equipos.

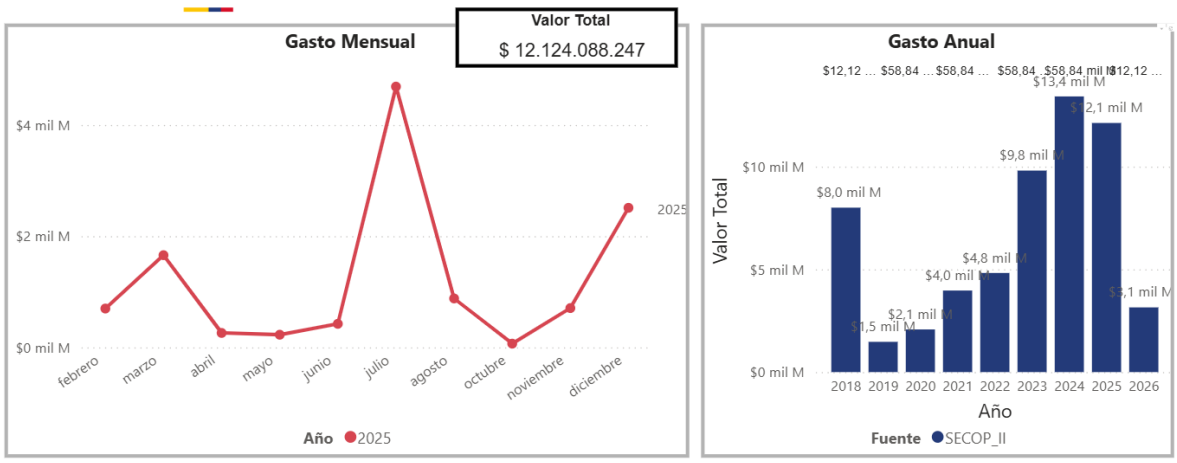


Gráfico 1. Gasto mensual y anual para demanda de servicios para la familia 241315 “Refrigeradores industriales”

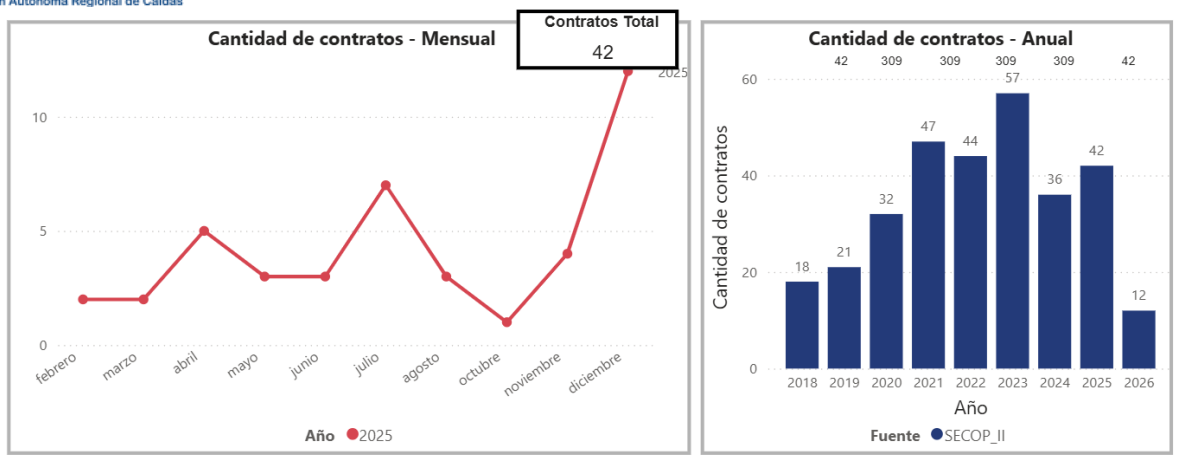


Gráfico 2. Cantidad de contratos mensual y anual para demanda de servicios para la familia 241315 "Refrigeradores industriales"

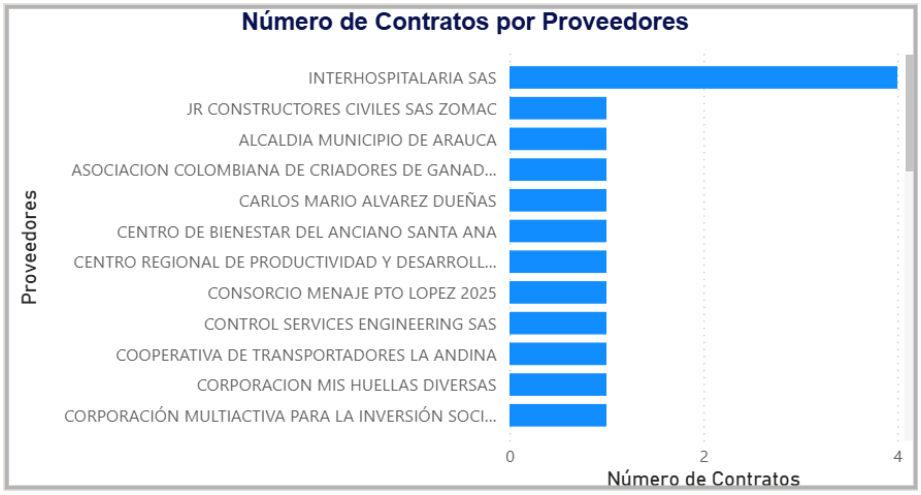


Gráfico 3. Número de contratos por proveedor

Al analizar el número de contratos por proveedor, se identifican diversos actores relevantes para el desarrollo del contrato de **compra de un refrigerador para el laboratorio**, lo que permite caracterizar la estructura del mercado y el nivel de competencia existente. Entre los proveedores se evidencia una gran variación de proveedores, la mayoría con solo un contrato adjudicado, con excepción del proveedor Interhospitalaria SAS, empresa especialista en la cadena de frío que se ha adjudicado cuatro contratos.

Esta información se complementa con el Gráfico 4, en el que se evidencia una concentración de proveedores en la ciudad de Bogotá, que agrupa aproximadamente el 16 % del total, mientras el restante se divide en varios departamentos del país evidenciando poca centralización de proveedores. Así mismo, la mayor demanda de compra de refrigeradores se presenta en Bogotá D.C, el cual ocupa el primer lugar en términos de participación, lo que sugiere un balance geográfico entre la ubicación de la oferta y la concentración de la demanda. No obstante, se evidencia que el valor total estimado por origen de proveedores muestra en segundo lugar el departamento de Chocó y en tercero el Casanare, denotando que este tipo de equipos se requieren no solo en el centro del país sino a lo largo del territorio nacional.

En este contexto, el **departamento de Caldas se ubica en la posición 15 a nivel nacional**, lo que indica una baja participación. Este escenario puede representar oportunidades para el fortalecimiento de la oferta local.

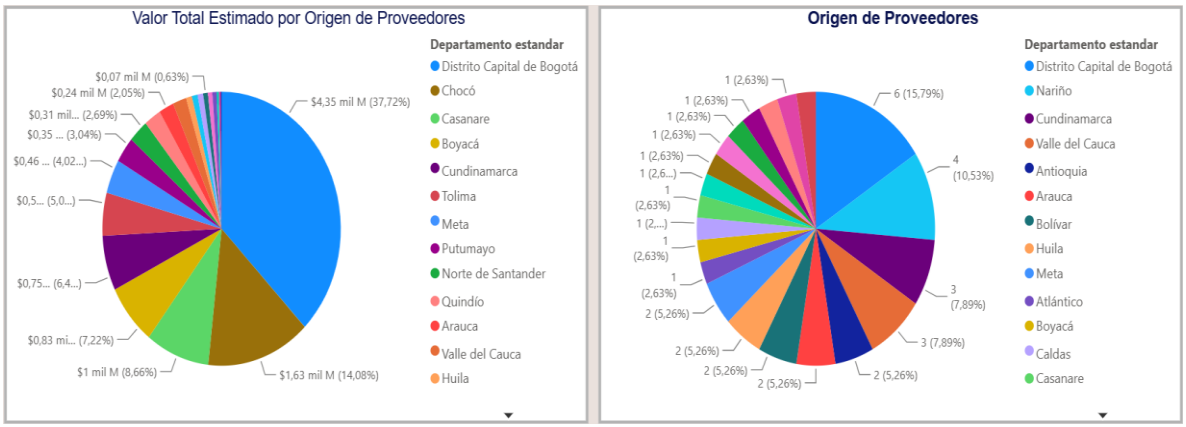


Gráfico 4. Valor total por departamento y origen de proveedores

Finalmente, al evaluar el perfil nacional de la contratación, se evidencia que el mayor valor de los contratos se concentra en la modalidad de selección abreviada por subasta inversa incluyendo la mínima cuantía. Este hecho guarda relación considerando que al tratarse de un equipo de refrigeración sin mayor especificación técnica, puede suministrarse por variedad de proveedores e incluirse en una subasta.

En este contexto, se identifica la conveniencia de adoptar una **modalidad de selección competitiva**, en la medida en que la diversidad de referencias y especificaciones del mercado permiten variabilidad de marcas y proveedores.

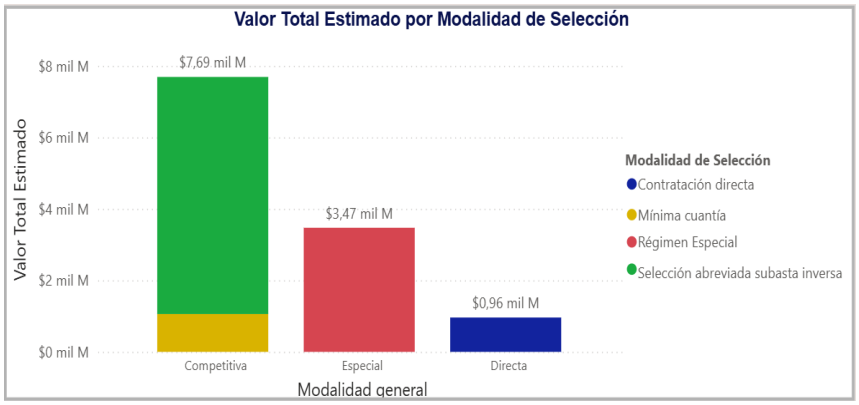


Gráfico 5. Valor total por modalidad de selección

Para el análisis de la demanda es importante revisar contratos anteriores, así como contrataciones similares realizadas por otras entidades, tal como sigue:

2.1. Información de los últimos contratos en Corpocaldas que contienen similar objeto que el presente trámite contractual.

Es importante anotar que el alcance de cada contrato varía de acuerdo con el número de equipos adquiridos y el presupuesto disponible para la renovación tecnológica. A

continuación se relacionan los contratos anteriores para compra de equipos en el laboratorio:

Contrato	Contratista	Valor	Objeto
423-2025	POLCO SAS	$170.000.000	Compra de un titulador automático para el Laboratorio Ambiental de Corpocaldas.
280-2024	OUTSOURCING COMERCIAL S.A.S.	$51.999.999	Compra de equipos para el Laboratorio Ambiental de Corpocaldas
200-2023	FILTRACIÓN Y ANÁLISIS	$69.300.000	Compra de equipos para el Laboratorio Ambiental de Corpocaldas
MC-011-2021	INSTRUMENTACION Y SERVICIOS SAS	$ 13.562.281	Compra de deshumidificadores y dispositivos para registro de datos de humedad y temperatura para el Laboratorio Ambiental de Corpocaldas
MC-2018-055	PROFINAS SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADAS	$11.221.700	Compra de un refrigerador para el Laboratorio Ambiental de Corpocaldas.

Para los contratos históricos del subproceso Laboratorio ambiental se evidencia que en 2018 se adquirió un refrigerador para el laboratorio, los años siguientes se han comprado equipos que se encuentran en otras categorías de código UNSPC por lo cual no es posible comparar los resultados históricos de compra en la entidad.

2.2. Contratos de similar objeto celebrados por otras entidades públicas.

Se buscó en la página de Colombia Compra Eficiente (SECOP) https://www.secop.gov.co en el link “Buscar Proceso de Contratación” en la cual se encontraron los siguientes contratos, es necesario aclarar que el costo del contrato varía de acuerdo con el alcance de la propuesta técnica de los equipos a comprar:

N° Contrato	Entidad	Objeto del Contrato	Año	Valor
ON-91296	HUV - HOSPITAL UNIVERSITARIO DEL VALLE EVARISTO GARCIA E.S.E.	ADQUISICION DE REFRIGERADOR VERTICAL DE 118 LITROS PARA EL ADECUADO ALMACENAMIENTO Y CONSERVACION DE LA CADENA DE FRIO DE MEDICAMENTOS DE LA NUEVA SALA DE ORTOPEDIA.	2026	11.305.000
HUHMP-SU-OCAF-003-26	E.S.E. HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	REFRIGERADOR HORIZONTAL 133 LITROS PARA LA UNIDAD MOVIL DEL BANCO DE SANGRE DE LA ESE HOSPITAL UNIVERSITARIO HERNANDO MONCALEANO PERDOMO DE NEIVA	2026	11.007.500
ADRIAN ESCOBEDO-001-2026	UNIVERSIDAD ANTONIO NARIÑO	COMPRA REFRIGERADOR EN ACERO INOXIDABLE	2026	14.895.030
2026-02	INSTITUCION EDUCATIVA FRANCISCO DE PAULA SANTANDER	ADQUISICIÓN DE: 2 REFRIGERADORES , 100 SILLAS PLÁSTICAS CON BRAZO, 2 TELEVISORES DE 50 PULGADAS, 2 PROYECTORES DE VIDEO, 3 BASES DE PEDESTAL PARA TELEVISOR, 2 SISTEMAS DE AIRE ACONDICIONADO MINI SPLIT	2026	33.520.000

3. Análisis de la oferta

El análisis de la oferta para la compra de refrigeradores, con base en la información del SECOP II y mostrados en el Gráfico 7, evidencia un mercado activo, competitivo y con capacidad técnica suficiente para atender las necesidades institucionales. Tal como se observa en la evolución de la cantidad de contratos anuales, a partir del año 2020 se presenta un crecimiento sostenido en la actividad contractual, alcanzando su punto máximo en 2023, lo que refleja la consolidación de la oferta a nivel nacional.

Adicionalmente, los indicadores agregados permiten fortalecer este análisis, al evidenciarse un valor total de contratación cercano a los $49,36 mil millones, distribuidos en 270 contratos adjudicados y ejecutados por un total de **218 proveedores**. Esta relación entre el número de contratos y proveedores sugiere un **adecuado nivel de concurrencia**, sin una concentración excesiva de la contratación en un número reducido de oferentes.

En conjunto, estos elementos permiten concluir que el mercado dispone de una **oferta suficiente y diversificada**, integrada por proveedores con capacidad técnica y financiera para el suministro del equipo. Este escenario resulta favorable para la adopción de **modalidades de selección competitiva**, en tanto se garantice la definición de requisitos técnicos que permitan la pluralidad de oferentes y la comparación objetiva de las propuestas, contribuyendo a la eficiencia y transparencia del proceso contractual.

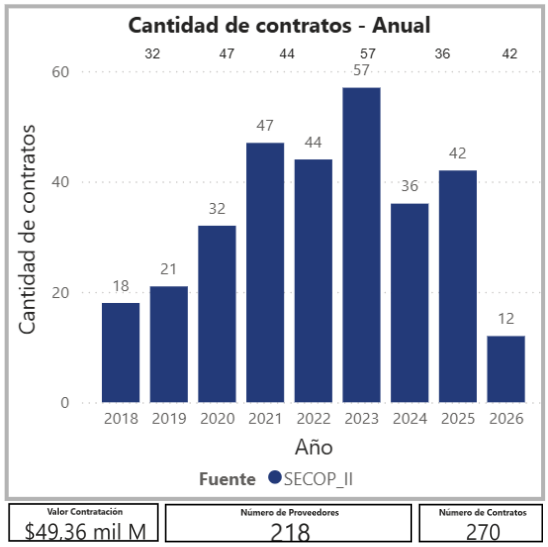


Gráfico 7. Cantidad de contratos histórico para proveedores

En este orden de ideas, se realizó la solicitud de cotización a dos proveedores del mercado. Las ofertas recibidas permiten confirmar que el presupuesto estimado en el promedio de ambas ofertas es concordante con la necesidad del servicio y los valores ofertados.

Persona o empresa	Contacto	Valor Cotización con IVA
KASALAB	Celular: 3244287513 Correo electrónico: frankmona@kasalab.com	**$ 25.585.000**
PROBETAS & PIPETAS	Celular: 3174984339	**$ 27.310.500**

	Correo electrónico: ventas5@probetasypipetas.com	

En conclusión, el análisis conjunto de la demanda, la oferta disponible en el mercado, la modalidad de selección y el presupuesto estimado evidencia la coherencia técnica y económica del proceso a adelantar. La demanda identificada, representada por la necesidad de adquirir un refrigerador para el laboratorio, se encuentra respaldada por un mercado nacional activo, con múltiples proveedores, una dinámica contractual sostenida y capacidad técnica suficiente para atender la necesidad.

Desde la perspectiva de la oferta, se identifican varios actores con experiencia y cobertura integral, lo que habilita escenarios de concurrencia y justifica la adopción de una modalidad de selección competitiva, siempre que se definan adecuadamente los requisitos técnicos y habilitantes del proceso. Adicionalmente, las cotizaciones recibidas permiten verificar que el presupuesto estimado de $ 26.447.750 resulta adecuado y razonable, al ser consistente con los valores de mercado y suficiente para cubrir el alcance total de la compra a realizar. En este sentido, se concluye que las condiciones identificadas garantizan la viabilidad del proceso contractual, en cumplimiento de los principios de eficiencia, transparencia y selección objetiva.

En virtud de lo anterior, se evidencia la existencia de una oferta adecuada en el mercado, lo que garantiza la libre concurrencia y la pluralidad de oferentes, haciendo viable adelantar el proceso bajo la modalidad de mínima cuantía, en cumplimiento de la normativa vigente.



Mayra Steffani Diaz López
Líder laboratorio ambiental
Subdirección de Evaluación y Seguimiento AmbientalDirectora
Laboratorio Ambiental Corpocaldas