

##

## Tabla de estimación de riesgos previsibles CONPES 3714 de 2011\*

\*La metodología de estimación de los riesgos que se ilustra a continuación es una propuesta que realizó la Dirección General de Crédito Público y Tesoro Nacional del Ministerio de Hacienda y Crédito Público ; sin embargo, esta Dirección no asume responsabilidad alguna en la estimación de los riesgos, la cual es una obligación legal que cada entidad tiene a su cargo de conformidad con el Artículo 4° de la Ley 1150 de 2007.

|                             |                   |
|-----------------------------|-------------------|
| Número de riesgos a estimar | 8                 |
| Valor del contrato          | \$ 340,000,000.00 |
| Total estimación del riesgo | \$ 121,510,165.39 |

| Riesgo General | Observaciones                                                                                                                                                                                         | Probabilidad | Impacto    | Estimación       | Participación |
|----------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|------------|------------------|---------------|
| Operacionales  | Deficiente estructuración de los requisitos técnicos del proceso contractual, ocasionando especificaciones incompletas, ambiguas, restrictivas o incompatibles con la necesidad operacional del CATAM | Bajo         | Medio-Alto | \$ 11,675,596.65 | 9.61%         |

|               |                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |            |            |                  |        |
|---------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|------------|------------------|--------|
| Económico     | Variaciones en las condiciones del mercado internacional, incluyendo el comportamiento de la tasa de cambio, costos de importación, transporte internacional y disponibilidad del fabricante, que puedan incidir en la estructuración económica de las ofertas presentadas por los proponentes. | Medio-Bajo | Medio-Alto | \$ 21,229,498.24 | 17.47% |
| Operacionales | Retrasos en la fabricación, despacho, transporte internacional, procesos de nacionalización o distribución del equipo, ocasionados por circunstancias propias de la cadena de suministro internacional o del fabricante, que impidan la entrega oportuna del bien dentro del plazo contractual  | Medio-Bajo | Medio-Alto | \$ 21,229,498.24 | 17.47% |

|               |                                                                                                                                                                                                                          |      |            |                  |        |
|---------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|------------|------------------|--------|
| Operacionales | El equipo suministrado no cumple con las especificaciones técnicas, características funcionales, accesorios, certificaciones o demás requisitos establecidos en los documentos del proceso y en el contrato.             | Bajo | Alto       | \$ 27,367,754.01 | 22.52% |
| Operacionales | El equipo suministrado presenta fallas durante las pruebas de funcionamiento, calibración o puesta en servicio, impidiendo verificar el cumplimiento de las condiciones técnicas exigidas para su recibo a satisfacción. | Bajo | Medio-Alto | \$ 11,675,596.65 | 9.61%  |
| Operacionales | Incumplimiento por parte del contratista de las obligaciones relacionadas con la garantía del equipo y la atención oportuna de fallas que se presenten durante el período de garantía.                                   | Bajo | Medio-Alto | \$ 11,675,596.65 | 9.61%  |

|               |                                                                                                                                                                                                 |      |            |                  |       |
|---------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|------------|------------------|-------|
| Operacionales | Incumplimiento por parte del contratista en la capacitación del personal designado por la Entidad para la operación del equipo, de conformidad con las condiciones establecidas en el contrato. | Bajo | Medio-Bajo | \$ 4,981,028.30  | 4.10% |
| Económico     | Presentación de una oferta con un precio artificialmente bajo que no garantice el adecuado cumplimiento de las obligaciones contractuales.                                                      | Bajo | Medio-Alto | \$ 11,675,596.65 | 9.61% |







