020-RUU-RE-2026

Bogotá D.C., 15 de septiembre de 2026

REQUERIMIENTO DE SUSTENTACIÓN DE OFERTA ECONÓMICA
Proceso de Selección No. 020-RUU-2026

Señor
JOSÉ RODRIGUEZ
Proponente

Cordial saludo, señor Rodríguez.

Dentro del proceso de evaluación del Proceso de Selección No. 020-RUU-2026, cuyo objeto corresponde al mantenimiento preventivo e integral del sistema hidrosanitario de aguas lluvias y residuales, techos y cubiertas del Colegio Rafael Uribe Uribe I.E.D., Sedes A y B, la Institución se permite dirigirse a usted en el marco de la verificación de razonabilidad económica de las ofertas presentadas.

Al revisar su propuesta, identificamos que el valor ofertado por usted, **$10.750.000**, presenta una diferencia del **34,45%** frente al valor de referencia establecido por la Institución para este proceso ($16.400.000 IVA incluido). Conforme al numeral 2.6 del Estudio Previo y a la Guía para el Manejo de Ofertas Artificialmente Bajas de Colombia Compra Eficiente, cuando esta diferencia supera el 20% frente al valor de referencia, la Entidad debe solicitar al proponente que amplíe la información sobre cómo estructuró su oferta, antes de continuar con la evaluación.

Es importante precisarle que esta solicitud **no significa que su oferta esté siendo rechazada ni cuestionada de entrada**, es un paso que la Institución debe surtir con cualquier proponente que se encuentre en esta situación, como parte del proceso normal de evaluación. Lo que buscamos es contar con la información suficiente para confirmar que el valor ofrecido le permite cumplir con todas las obligaciones del contrato sin comprometer la calidad ni la continuidad del servicio.

1. Las condiciones particulares de las Sedes A y B.
2. Los costos de personal, seguridad social y obligaciones laborales.
3. Los costos asociados al trabajo seguro en alturas y personal certificado, cuando corresponda.

4. Los equipos, herramientas, elementos de protección personal, transporte e insumos requeridos.
5. La recolección, manejo y disposición de los residuos generados.
6. Los costos administrativos, tributarios y demás costos necesarios para garantizar la ejecución integral del contrato.
7. Si entre la cotización que usted presentó durante el estudio de mercado y su oferta definitiva hubo algún cambio en cantidades, especificaciones técnicas, obligaciones o alcance.
8. Los rendimientos y condiciones operativas que tuvo en cuenta para cada una de las actividades del proceso.
9. Las razones que explican la diferencia entre el valor que usted cotizó en la etapa de estudio de mercado y el valor de su oferta final.

Le solicitamos remitir su respuesta a más tardar el **16 de septiembre de 2026, hasta las 10:00 a.m.**, por los canales oficiales del proceso. Quedamos atentos a su respuesta, y con gusto resolvemos cualquier duda que le surja para preparar esta sustentación.

Cordialmente,

Cordialmente,

JOHN WILLIAM VÁSQUEZ MORA
Rector – Ordenador del Gasto