

PROPUESTA DE CONSULTORÍA

MODELO DE GESTIÓN Y SOSTENIBILIDAD DEL ESTADIO OLÍMPICO DEL SOL – SOGAMOSO

1. PRESENTACIÓN

El nuevo Estadio Olímpico del Sol representa una oportunidad estratégica para Sogamoso y para toda la región. Su importancia trasciende la actividad deportiva, ya que una infraestructura de estas características puede convertirse en un espacio para el desarrollo de eventos, entretenimiento, cultura, turismo y diferentes actividades que contribuyan al crecimiento económico de la ciudad.

El principal desafío consiste en establecer, desde el inicio, un modelo de gestión que permita garantizar su adecuada operación, promover su utilización permanente y generar diferentes alternativas de ingresos que contribuyan a su sostenibilidad en el tiempo.

Por esta razón, la presente consultoría propone desarrollar un modelo estratégico de gestión, aprovechamiento y sostenibilidad del Estadio Olímpico del Sol, teniendo en cuenta las características del escenario, las oportunidades de la ciudad y el potencial de la región.

2. OBJETIVO

Diseñar una estrategia que permita establecer las principales oportunidades para la gestión y aprovechamiento del estadio, buscando que este pueda funcionar de manera eficiente, incrementar su nivel de utilización y convertirse progresivamente en un activo que genere valor económico, deportivo y social para Sogamoso.

La consultoría permitirá identificar oportunidades relacionadas con la operación del escenario, generación de ingresos, realización de eventos, alianzas estratégicas y vinculación del sector privado.

3. ENFOQUE DE LA CONSULTORÍA

El análisis estará orientado principalmente a cuatro aspectos:

Gestión: Identificar un modelo adecuado para la administración y operación del escenario, buscando eficiencia, organización y sostenibilidad.

Aprovechamiento: Analizar las posibilidades de utilización del estadio para diferentes actividades deportivas, culturales, empresariales y de entretenimiento.

Generación de ingresos: Identificar alternativas comerciales y oportunidades que permitan generar recursos adicionales a través de eventos, alianzas, patrocinios, espacios comerciales y otras actividades.

Posicionamiento: Diseñar una visión que permita proyectar al Estadio Olímpico del Sol como un escenario de referencia para Sogamoso y la región, con capacidad para atraer eventos y visitantes.

4. DESARROLLO DEL TRABAJO

La consultoría contemplará un diagnóstico general del escenario y de su entorno, identificando sus principales oportunidades y desafíos.

Posteriormente, se desarrollará una propuesta de modelo de gestión y aprovechamiento, acompañada de una estrategia general para la generación de ingresos y atracción de diferentes actividades.

Finalmente, se establecerá una hoja de ruta de implementación, con las principales acciones y recomendaciones que permitan avanzar hacia un modelo sostenible y de largo plazo.

5. ENTREGABLE

Como resultado de la consultoría se entregará un Plan Estratégico de Gestión y Sostenibilidad del Estadio Olímpico del Sol, que contendrá las principales conclusiones, oportunidades identificadas, recomendaciones y líneas de acción para la administración y aprovechamiento del escenario.

El documento servirá como herramienta para apoyar la toma de decisiones y orientar las acciones necesarias para la puesta en funcionamiento y consolidación del estadio.

6. RESULTADO ESPERADO

La finalidad es que el Estadio Olímpico del Sol pueda trascender su función como escenario deportivo y convertirse en un activo estratégico para Sogamoso, generando actividad durante todo el año y contribuyendo al desarrollo deportivo, económico, turístico y social de la ciudad.

La visión será construir un modelo que permita aprovechar al máximo la infraestructura, atraer nuevos públicos y generar oportunidades de participación para el sector privado y diferentes actores de la región.

7. PROPUESTA ECONÓMICA

Valor total de la consultoría:

\$35.000.000 COP

Treinta y cinco millones de pesos colombianos.

Tiempo de ejecución:

Tres (3) meses.

Forma de pago:

70% al inicio de la consultoría y 30% contra entrega del informe final.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Gabriel Varela Pertuz', with a large, stylized initial 'G'.

Gabriel Varela Pertuz

Consultor en Gestión Deportiva, Operación de Eventos