

ANÁLISIS DEL SECTOR

El análisis del sector hace parte de la planeación del Proceso de Contratación y materializa los principios de planeación, de responsabilidad y de transparencia consagrados en la Ley 80 de 1993.

El presente análisis se elabora con el objeto de analizar el sector relacionado al objeto del proceso de contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica y de análisis de riesgo, en virtud de lo establecido en el Artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto Único Reglamentario 1082 de 2015; el cual se desarrolla en los siguientes términos:

ANÁLISIS DEL SECTOR	
Fecha del Estudio:	septiembre 22 de 2026
Modalidad de selección:	Subasta
Objeto de la Contratación:	"Adquirir la infraestructura tecnológica para garantizar la disponibilidad, seguridad y continuidad de los servicios tecnológicos de la Agencia Regional de Movilidad."

1. ASPECTOS GENERALES

1.1. ESTRUCTURA DEL SECTOR ECONÓMICO

La economía colombiana se estructura tradicionalmente en sectores económicos que permiten identificar la naturaleza del bien, obra o servicio requerido por la Entidad, así como el mercado dentro del cual se ubica el objeto contractual. Para efectos del análisis del sector, esta clasificación permite determinar los agentes económicos que participan en el mercado, las condiciones de oferta y demanda, las variables que inciden en la formación del precio y los elementos que deben ser considerados para estructurar un proceso contractual objetivo, razonable y ajustado a las condiciones reales del mercado.

Para el presente caso, el objeto contractual consiste en Adquirir la infraestructura tecnológica para garantizar la disponibilidad, seguridad y continuidad de los servicios tecnológicos de la Agencia Regional de Movilidad, bajo la modalidad de Selección Abreviada por Subasta Inversa, entendida como la adquisición de los equipos tecnológicos Servidor, WAF, Firewall y NAS, los cuales constituirán como los activos físicos necesarios iniciales para dar continuidad con el crecimiento tecnológico, así como la identificación, diseño e implementación de los controles necesarios para asegurar la protección de la información.

La contratación de la Adquisición de los equipos tecnológicos mencionados anteriormente, con vigencia de tres (3) de garantía y soporte y con las características previstas en el presente proceso, en nuestro país (Colombia), se puede adquirir a través de empresas especializadas, certificadas para la prestación de los servicios objeto del

ANÁLISIS DEL SECTOR

presente proceso, con estándares ajustados a las necesidades de la Entidad, lo cual facilita la entrega del mismo en los periodos de tiempo definidos en los estudios previos del proceso de selección abreviada por subasta inversa.

En Colombia las actividades económicas se encuentran divididas en sectores económicos, cada sector se refiere a una parte de la actividad económica cuyos elementos tienen características comunes, guardan una unidad y se diferencian de otras agrupaciones. Su división se realiza de acuerdo con los procesos de producción que ocurren al interior de cada uno de ellos. Según la división de la economía clásica, los sectores de la economía son los siguientes:

Sector primario.

El sector primario comprende las actividades asociadas a la explotación directa de recursos naturales, tales como agricultura, ganadería, silvicultura, pesca y minería, el objeto contractual no se enmarca en este sector, toda vez que la ARM no requiere contratar actividades de extracción, producción agropecuaria, explotación minera ni aprovechamiento directo de recursos naturales.

En consecuencia, el sector primario no define la naturaleza económica del contrato ni incide de manera directa en el mercado relevante del proceso, la necesidad contractual está asociada al uso de una sede administrativa adecuada, dotada y amoblada para el funcionamiento institucional de la Entidad, razón por la cual el análisis debe orientarse al mercado inmobiliario no residencial y no a actividades productivas primarias.

Sector secundario.

El sector secundario comprende las actividades relacionadas con la transformación industrial de materias primas, la producción manufacturera, la construcción, la fabricación de bienes, la infraestructura física y la generación de activos materiales.

El presente objeto contractual no corresponde a la ejecución de una obra pública, ni a la construcción, remodelación, fabricación o suministro independiente de bienes, sin embargo, este sector tiene una relación indirecta y accesorio con el proceso, en la medida en que la sede requerida debe contar con condiciones físicas, técnicas y locativas adecuadas para su utilización como instalación administrativa.

Sector terciario.

El sector terciario o de servicios agrupa las actividades relacionadas con la prestación de servicios especializados, comerciales, administrativos, inmobiliarios, financieros, profesionales y de apoyo a entidades públicas y privadas, el objeto contractual se ubica de manera principal en este sector.

ANÁLISIS DEL SECTOR

Es indispensable aclarar que los dos primeros sectores producen bienes tangibles, por lo cual son considerados como sectores productivos. El tercer sector se considera no productivo, puesto que no produce bienes tangibles, sin embargo, contribuyen a la formación del ingreso nacional y del producto nacional. El Sector Económico al que pertenece el servicio requerido por el Instituto para la presente contratación pertenece al Sector Terciario o de Servicios.

Relación con la clasificación CIIU Rev. 4 A.C.

La relación de los equipos tecnológicos con la Clasificación Industrial Internacional Uniforme, Revisión 4 Adaptada para Colombia (CIIU Rev. 4 A.C.) se divide según la actividad económica del negocio: fabricación, comercio al por mayor, comercio al por menor o alquiler. El presente proceso se encuentra en la clasificación detalla de **Equipos Tecnológicos** 4651 Comercio al por mayor de computadores, equipo periférico y programas de informática y 4652 Comercio al por mayor de equipo, partes y piezas electrónicos y de telecomunicaciones.

El clasificador CIIU Rev. 4.A.C se incluye la producción y la distribución de información y productos culturales, el suministro de los medios para transmitir o distribuir esos productos, así como de datos o de comunicaciones, actividades de tecnologías de información y el procesamiento de datos y otras actividades de **servicios de información**.

Actividades como edición, transmisión, telecomunicaciones y las **tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC)**, se clasifican en la presente sección, que se divide de la siguiente manera: las actividades de edición (división 58); las actividades cinematográficas, de video y producción de programas de televisión, grabación de sonido y edición de música (división 59); las actividades de programación, transmisión y/o difusión (división 60); las **actividades de telecomunicaciones (división 61)**; las actividades de desarrollo de sistemas informáticos (planificación, análisis, diseño, programación, pruebas), consultoría informática y actividades relacionadas (división 62), y otras **actividades de servicios de información (división 63)**.

División 61

Esta división incluye las actividades de suministro de servicios de telecomunicaciones y actividades de servicios conexos, es decir, transmisión de voz, datos, texto, sonido y video. Las instalaciones de transmisión que llevan a cabo estas actividades pueden basarse en una sola tecnología o en una combinación de tecnologías. La característica común de las actividades clasificadas en esta división se refiere a la transmisión de contenido, sin intervención en su creación. El desglose de esta división se basa en el tipo de infraestructura operado.

ANALISIS DEL SECTOR

CCIU_Rev-4_AC2022.pdf

Relación con el Clasificador UNSPSC.

Teniendo como base la Guía para la Codificación de Bienes y Servicios de acuerdo con el código estándar de productos y servicios de Naciones Unidas, se logra identificar los productos a adquirir y su correspondiente número de producto, segmento, familia, clase y producto.

SEGMENTO	FAMILIA	CLASE	CÓDIGO
43-Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	22-Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	17-Equipo fijo de red y componentes	43221700
43- Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	22- Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	33- Dispositivos y equipos para instalación de conectividad de redes y DATACOM	43223300
43- Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	21- Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	15-Computadores	43211500
43- Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	22- Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	25-Equipo de seguridad de red	43222500
81-Servicios Basados en Ingeniería, Investigación y Tecnología	11-Servicios Informáticos	18-Servicios de sistemas y administración de componentes de sistemas.	81111800

1.2. Económico.

El presente proceso contractual se enmarca en el mercado de suministro y comercialización de equipos tecnológicos, entendido como el conjunto de actividades económicas relacionadas con la fabricación, distribución, integración y venta de hardware, software y demás componentes tecnológicos requeridos para el funcionamiento de las organizaciones.

En este contexto, el mercado relevante objeto de análisis no corresponde a la prestación de servicios de consultoría, asesoría tecnológica o a la ejecución independiente de obras de adecuación física, sino a la adquisición de una solución tecnológica integral basada en la compraventa de equipos tecnológicos y sus componentes asociados. Por tanto, el

ANÁLISIS DEL SECTOR

estudio debe centrarse en las condiciones de oferta y demanda de bienes tecnológicos disponibles en el mercado, así como en los agentes económicos que participan en su comercialización.

La necesidad de la Entidad se orienta a disponer de herramientas tecnológicas que garanticen el procesamiento eficiente y seguro de la información, fortalezcan la infraestructura tecnológica institucional y faciliten el desarrollo de las actividades misionales y administrativas de los colaboradores. En consecuencia, el análisis sectorial deberá identificar los principales proveedores del mercado, las tendencias tecnológicas vigentes, los canales de distribución, los factores que inciden en la formación de precios, los niveles de competencia y las condiciones comerciales habituales para la adquisición de este tipo de bienes.

De esta manera, el estudio permitirá determinar las condiciones económicas y comerciales que caracterizan el sector, con el fin de establecer parámetros adecuados para la estructuración del proceso de contratación y garantizar la selección de una oferta que satisfaga las necesidades de la Entidad bajo criterios de eficiencia, calidad y competitividad.

Enfoque macroeconómico.

Desde una perspectiva macroeconómica, el presente proceso de contratación se desarrolla en el sector de las tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC), un segmento estratégico para la productividad, la transformación digital y la competitividad de las organizaciones públicas y privadas. La adquisición de equipos tecnológicos se encuentra influenciada por variables macroeconómicas como el crecimiento económico, la inflación, las tasas de interés, la tasa de cambio y las dinámicas del comercio internacional, debido a que una parte significativa de los componentes tecnológicos comercializados en el país proviene de mercados externos.

La oferta de equipos tecnológicos está estrechamente relacionada con las cadenas globales de suministro y con la evolución de la industria tecnológica mundial. En consecuencia, factores como las variaciones en los costos de importación, la disponibilidad de componentes electrónicos, los costos logísticos internacionales y las fluctuaciones cambiarias pueden incidir directamente en los precios y en las condiciones de abastecimiento del mercado nacional.

Por el lado de la demanda, el crecimiento de los procesos de digitalización, la modernización tecnológica de las entidades públicas, la adopción de herramientas de



ANÁLISIS DEL SECTOR

ciberseguridad y la necesidad de optimizar la gestión de la información han generado una demanda sostenida de equipos tecnológicos. Estas tendencias responden a la necesidad de fortalecer las capacidades institucionales, mejorar la eficiencia operativa y garantizar la continuidad de los servicios mediante infraestructuras tecnológicas adecuadas.

En este contexto, el mercado relevante para el presente proceso corresponde al suministro y comercialización de equipos tecnológicos, por cuanto la necesidad de la Entidad se orienta a la adquisición de bienes que permitan fortalecer su infraestructura tecnológica, garantizar el procesamiento seguro de la información y facilitar el desarrollo de las actividades institucionales. Por tanto, el análisis económico debe enfocarse en las condiciones macroeconómicas que afectan la disponibilidad, los costos y la competitividad de este mercado, así como en las tendencias de inversión tecnológica que impactan la oferta y la demanda de estos bienes.

Adicionalmente, la creciente importancia de la transformación digital en los sectores público y privado ha consolidado al mercado tecnológico como un componente fundamental para el crecimiento de la productividad y la innovación. En consecuencia, las inversiones en equipos tecnológicos constituyen un factor determinante para el fortalecimiento de las capacidades institucionales, la mejora de los procesos.

Enfoque microeconómico.

Desde una perspectiva microeconómica, el presente proceso contractual se ubica en el mercado de suministro y comercialización de equipos tecnológicos, caracterizado por la participación de múltiples fabricantes, distribuidores autorizados, integradores y comercializadores que compiten mediante variables como precio, calidad, especificaciones técnicas, garantía, soporte posventa, tiempos de entrega y valor agregado asociado a los bienes ofrecidos.

La demanda de este mercado está determinada por las necesidades específicas de las organizaciones públicas y privadas de adquirir equipos tecnológicos que permitan optimizar sus procesos operativos, fortalecer la gestión de la información y garantizar la continuidad de sus actividades. En el caso particular de la Entidad, la necesidad se concentra en la adquisición de equipos tecnológicos que aseguren un adecuado desempeño, confiabilidad y seguridad de la información, contribuyendo al cumplimiento de las funciones institucionales.

Por el lado de la oferta, el mercado presenta una amplia variedad de proveedores con capacidad para suministrar bienes que cumplen estándares técnicos similares, lo que genera condiciones de competencia que favorecen la eficiencia en la formación de

ANÁLISIS DEL SECTOR

precios. No obstante, las diferencias entre marcas, características técnicas, niveles de rendimiento, cobertura de garantía y servicios complementarios pueden influir en las decisiones de compra y en la estructura de costos de las ofertas presentadas.



En este mercado, los precios se determinan por la interacción entre la oferta y la demanda, así como por factores asociados a la disponibilidad de inventarios, la innovación tecnológica, la competencia entre proveedores y las condiciones comerciales vigentes. Asimismo, la rápida evolución tecnológica genera ciclos de renovación y sustitución de equipos, lo que incentiva la competencia entre oferentes y la constante actualización de los productos disponibles.

En consecuencia, el mercado relevante para el presente proceso corresponde a la compraventa de equipos tecnológicos y no a la prestación independiente de servicios de consultoría o de obras de adecuación. Por ello, el análisis microeconómico debe orientarse a evaluar la estructura competitiva del mercado, el comportamiento de los proveedores, las condiciones de comercialización, la disponibilidad de bienes sustitutos y los factores que inciden en la formación de precios, con el propósito de identificar las condiciones más favorables para satisfacer la necesidad de la Entidad bajo criterios de eficiencia, calidad y racionalidad económica.

ANALISIS DEL SECTOR

MinTIC – Marco de Transformación Digital para mejorar la relación Estado-Ciudadano. https://www.mintic.gov.co/portal/historico/w3-article-149186.html?utm_source=chatgpt.com
MinTIC – Lineamientos para la Transformación Digital Pública (Decreto 1263 de 2022). https://www.mintic.gov.co/portal/715/w3-article-238232.html?utm_source=chatgpt.com
MinTIC – Marco de Referencia de Arquitectura Empresarial del Estado Colombiano. https://www.mintic.gov.co/portal/715/w3-article-276841.html?utm_source=chatgpt.com

Relación entre el análisis económico y el objeto contractual.

El análisis económico del presente proceso permite identificar las condiciones del mercado de infraestructura tecnológica, así como los factores que influyen en la disponibilidad, calidad y costo de los equipos requeridos por la Entidad. Este análisis constituye una herramienta fundamental para la toma de decisiones, ya que proporciona información sobre la oferta existente, el comportamiento de los precios, la competencia entre proveedores y las tendencias tecnológicas que impactan la adquisición de bienes tecnológicos.

La relación entre el análisis económico y la necesidad institucional radica en que la infraestructura tecnológica representa un activo estratégico para el funcionamiento de la Entidad, dado que soporta el procesamiento, almacenamiento y protección de la información, así como la operación de los sistemas que respaldan los procesos misionales y administrativos. En consecuencia, la evaluación de las condiciones del mercado permite determinar la viabilidad de adquirir soluciones tecnológicas que respondan de manera eficiente a los requerimientos institucionales y que ofrezcan una adecuada relación costo-beneficio.

Desde el punto de vista económico, la inversión en infraestructura tecnológica contribuye a reducir riesgos asociados a la obsolescencia tecnológica, fallas operativas, interrupciones del servicio y vulnerabilidades de seguridad informática. Asimismo,

ANALISIS DEL SECTOR

favorece la optimización de recursos, el incremento de la productividad institucional y la mejora en la calidad de los servicios prestados, generando beneficios tanto para la Entidad como para sus grupos de interés.

Por otra parte, el análisis de la oferta y la demanda del mercado tecnológico permite identificar proveedores con capacidad técnica y financiera para suministrar equipos que garanticen altos niveles de disponibilidad, confiabilidad y seguridad, aspectos indispensables para asegurar la continuidad de los servicios tecnológicos y la protección de los activos de información.

En este sentido, la adquisición de infraestructura tecnológica no constituye únicamente una compra de bienes, sino una inversión estratégica orientada a fortalecer las capacidades institucionales, garantizar la continuidad operativa, mitigar riesgos tecnológicos y asegurar la prestación eficiente, segura e ininterrumpida de los servicios tecnológicos que soportan el cumplimiento de los objetivos y funciones de la Entidad.

Para la revisión de contratos públicos similares, la Entidad puede consultar el SECOP II y los conjuntos de Datos Abiertos del SECOP, que permiten acceder a información de procesos y contratos celebrados por entidades estatales. Colombia Compra Eficiente señala que SECOP II cuenta con vista pública para que terceros interesados hagan seguimiento a la contratación pública, y que la información del SECOP en Datos Abiertos puede descargarse y procesarse en distintos formatos para análisis¹.

Criterios económicos para la comparación de mercado.

Para el análisis y comparación del mercado de infraestructura tecnológica, la Entidad deberá considerar criterios económicos que permitan identificar las condiciones más favorables para satisfacer su necesidad, garantizando el uso eficiente de los recursos públicos y la obtención de una adecuada relación costo-beneficio. Estos criterios facilitan la evaluación objetiva de las alternativas disponibles en el mercado y contribuyen a la determinación del presupuesto oficial del proceso.

Los principales criterios económicos para la comparación de mercado son los siguiente:

- Precio de adquisición
- Costo total de propiedad
- Relación Costo Beneficio
- Condiciones de garantía y soporte técnico

¹ Fuente: Colombia Compra Eficiente. SECOP II y Manual para el uso de Datos Abiertos del SECOP.

URL SECOP II: <https://www.colombiacompra.gov.co/secop/secop-ii>

URL Manual Datos Abiertos SECOP: https://www.colombiacompra.gov.co/wp-content/uploads/2024/09/manual_de_datos_abiertos_actualizado.pdf



ANÁLISIS DEL SECTOR

Disponibilidad y Tiempos de Entrega
Comportamiento Histórico de precios
Condiciones Comerciales y Financieras
Riesgos Económicos Asociados a la Adquisición
Competencia y Pluralidad de Oferentes

La comparación de mercado debe realizarse considerando no solo el precio de adquisición de los equipos tecnológicos, sino también los costos asociados a su operación, mantenimiento, soporte y ciclo de vida, garantizando que la alternativa seleccionada represente la opción más eficiente y conveniente para la Entidad desde el punto de vista económico y funcional.

Conclusión del análisis económico.

Del análisis realizado se concluye que el presente proceso contractual se encuentra enmarcado dentro del mercado de suministro y comercialización de infraestructura tecnológica, un sector caracterizado por la existencia de múltiples proveedores, amplia disponibilidad de soluciones tecnológicas y condiciones de competencia que favorecen la participación plural de oferentes.

El estudio evidencia que la necesidad de la Entidad se orienta a la adquisición de equipos y componentes tecnológicos destinados a fortalecer la infraestructura tecnológica institucional, garantizando la disponibilidad, seguridad, confiabilidad y continuidad de los servicios tecnológicos que soportan los procesos misionales y administrativos. Por tanto, el mercado relevante corresponde a la compraventa de bienes tecnológicos y no a la prestación de servicios de consultoría o a la ejecución independiente de obras de adecuación.

Desde la perspectiva microeconómica, se observa un mercado con capacidad suficiente para atender los requerimientos planteados, en el cual los proveedores compiten mediante variables como precio, calidad, rendimiento, garantías, soporte técnico y tiempos de entrega. Estas condiciones permiten a la Entidad estructurar un proceso de selección orientado a obtener la mejor relación costo-beneficio y a promover la eficiencia en el uso de los recursos públicos.

En consecuencia, se concluye que existe una oferta suficiente y competitiva para satisfacer la necesidad identificada, siendo viable adelantar el proceso de contratación bajo condiciones de libre concurrencia y selección objetiva. La adquisición de la infraestructura tecnológica requerida constituye una inversión estratégica que contribuirá al fortalecimiento de las capacidades institucionales, la protección de los activos de información y la continuidad operativa de los servicios tecnológicos, garantizando el cumplimiento eficiente de los objetivos y funciones de la Entidad.

ANÁLISIS DEL SECTOR

1.2.1. Estudio Macroeconómico de la Economía Colombiana.

El análisis macroeconómico constituye un elemento fundamental para comprender el entorno económico en el cual se desarrolla el presente proceso de contratación, toda vez que permite identificar las variables que pueden influir en la dinámica del mercado, la disponibilidad de bienes y servicios, la formación de precios y la capacidad de los proveedores para atender las necesidades de la Entidad.

La economía colombiana ha mostrado una tendencia de recuperación y estabilización, impulsada por el comportamiento del consumo, la inversión y el fortalecimiento de diversos sectores productivos. Sin embargo, continúa expuesta a factores externos e internos que inciden en su desempeño, tales como las fluctuaciones de los mercados internacionales, la evolución de la inflación, las tasas de interés, la tasa representativa del mercado (TRM), los costos logísticos y las condiciones del comercio exterior.

Uno de los principales factores de incidencia en el mercado de bienes tecnológicos corresponde a la tasa de cambio, dado que una parte significativa de los equipos, componentes y soluciones tecnológicas comercializados en Colombia son importados o incorporan insumos provenientes del exterior. En consecuencia, las variaciones en la TRM pueden generar incrementos o disminuciones en los costos de adquisición, afectando directamente los precios ofertados por los proveedores.

De igual manera, el comportamiento de la inflación influye en los costos de producción, transporte, almacenamiento y comercialización de bienes y servicios, mientras que las tasas de interés impactan el acceso al financiamiento y los costos operativos de las empresas que participan en el mercado. Estas variables deben ser consideradas al momento de estructurar procesos contractuales relacionados con la adquisición de infraestructura tecnológica.

Por otra parte, las políticas públicas orientadas a la transformación digital, la modernización del Estado y el fortalecimiento de la seguridad de la información han impulsado la demanda de soluciones tecnológicas en el sector público, promoviendo la inversión en infraestructura tecnológica, equipos de procesamiento, almacenamiento, conectividad y ciberseguridad. Este escenario ha contribuido al crecimiento del mercado tecnológico y al fortalecimiento de la oferta de proveedores especializados.

Asimismo, la integración de Colombia en los mercados internacionales y la existencia de acuerdos comerciales facilitan el acceso a tecnologías desarrolladas por fabricantes globales, incrementando la disponibilidad de productos y favoreciendo condiciones de competencia que permiten a las entidades públicas acceder a soluciones tecnológicas de calidad bajo criterios de eficiencia económica.

ANÁLISIS DEL SECTOR

En conclusión, el contexto macroeconómico colombiano presenta condiciones que permiten el desarrollo de procesos de adquisición de infraestructura tecnológica en un mercado con oferta suficiente y diversidad de proveedores. No obstante, variables como la inflación, la tasa de cambio y las condiciones del comercio internacional deben ser monitoreadas durante la ejecución del proceso contractual, dado que pueden influir en los costos y en las condiciones de suministro de los bienes requeridos por la Entidad. Desde esta perspectiva, la inversión en infraestructura tecnológica se constituye en un mecanismo estratégico para fortalecer la capacidad institucional, mejorar la productividad, garantizar la seguridad de la información y asegurar la continuidad de los servicios tecnológicos que respaldan el cumplimiento de los objetivos institucionales.

1.2.1.1. Producto Interno Bruto PIB y comportamiento de la actividad económica.

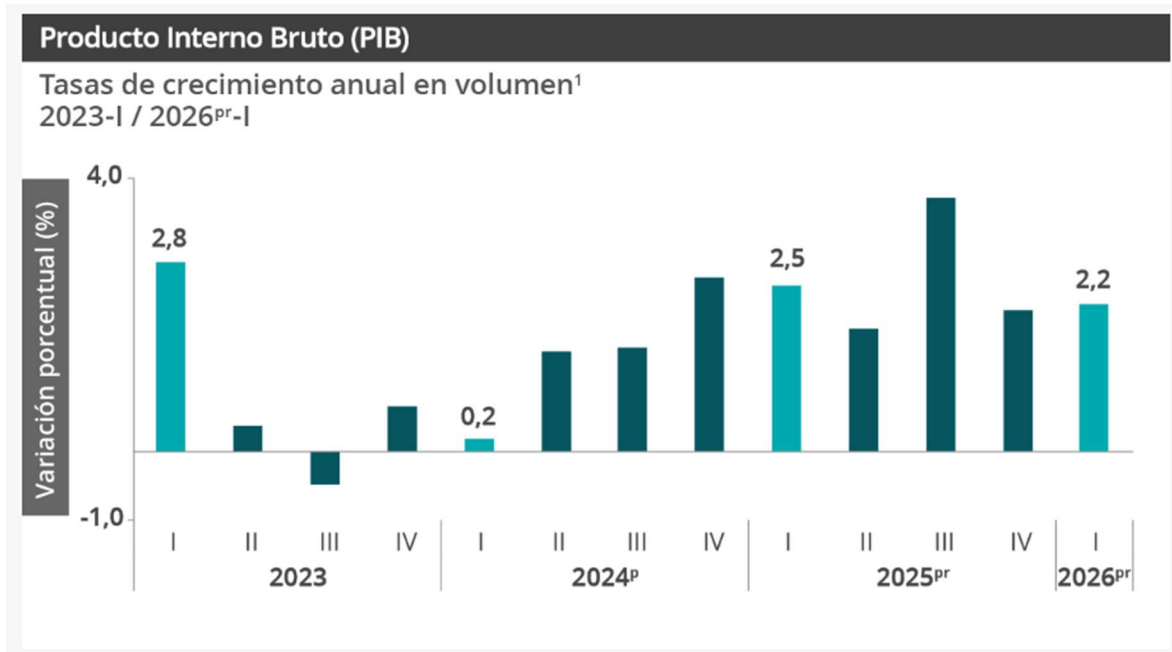
El Producto Interno Bruto (PIB) es el indicador fundamental que refleja la evolución de la actividad económica en Colombia, proporcionando una visión integral del valor agregado generado por los distintos sectores del país. Elaborado y difundido por el DANE, este indicador trimestral permite analizar el comportamiento de actividades como comercio, transporte, alojamiento, agricultura, ganadería y servicios, entre otros. La información recopilada y procesada por la entidad responsable de la planeación, levantamiento, análisis y difusión de las estadísticas oficiales de Colombia constituye una herramienta esencial para la interpretación de la economía nacional, ofreciendo datos coherentes, oportunos y comparables con estándares internacionales. Gracias a esta medición, autoridades, sector privado, académicos y público en general pueden acceder a información confiable que respalda la toma de decisiones y facilita la comprensión de la dinámica económica del país.

El Producto Interno Bruto (PIB) permite identificar el comportamiento general de la economía y medir el dinamismo de las actividades productivas de un país. Para este proceso, el PIB es un indicador relevante, ya que el crecimiento económico influye directamente en la demanda de bienes y servicios tecnológicos. Cuando la economía presenta una tendencia de crecimiento, las organizaciones suelen incrementar sus inversiones en infraestructura tecnológica, lo que puede generar un aumento en la venta de equipos, redes, servidores, software y demás elementos relacionados con la transformación digital.

Revisados los crecimientos económicos del país durante el segundo trimestre del año 2026 y en comparación con el año 2025, tenemos lo siguiente:

Gráfico No. 1

ANÁLISIS DEL SECTOR



Fuente: Fuente: DANE – (PIB) II trimestre 2026.

Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son:

- ✓ Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 5,7% (contribuye 0,9 puntos porcentuales a la variación anual).
- ✓ Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 2,9% (contribuye 0,6 puntos porcentuales a la variación anual).
- ✓ Industrias manufactureras crece 2,9% (contribuye 0,3 puntos porcentuales a la variación anual).

Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto en su serie ajustada por efecto estacional y calendario crece 0,6%. Cuando se observa el comportamiento de las actividades económicas relacionadas:

- ✓ Industrias manufactureras crece 2,3%.
- ✓ Actividades financieras y de seguros crece 2,2%.
- ✓ Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores;

ANALISIS DEL SECTOR

actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 1,4%.

Valor agregado por actividad económica

Gráfico No. 2

Tabla 1. Valor agregado por actividad económica
Tasas de crecimiento en volumen¹
Primer trimestre 2026^{pr}

Actividad económica	Tasas de crecimiento (%)	
	Serie original	Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Trimestral
	2026 ^{pr} -I / 2025 ^{pr} -I	2026 ^{pr} -I / 2025 ^{pr} -IV
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	-1,4	-0,5
Explotación de minas y canteras	-0,1	0,8
Industrias manufactureras	2,9	2,3
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado ²	2,6	0,3
Construcción	-5,4	-4,6
Comercio al por mayor y al por menor ³	2,9	0,2
Información y comunicaciones	1,3	1,1
Actividades financieras y de seguros	2,8	2,2
Actividades inmobiliarias	2,0	0,5
Actividades profesionales, científicas y técnicas ⁴	2,2	0,5
Administración pública, defensa, educación y salud ⁵	5,7	1,3
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios ⁶	3,2	1,4
Valor agregado bruto	2,2	0,6
Impuestos menos subvenciones sobre los productos	2,9	0,9
Producto Interno Bruto	2,2	0,6

Fuente. DANE – (PIB) II trimestre 2026

Información y Comunicaciones

En el primer trimestre de 2026pr, el valor agregado de información y comunicaciones crece 1,3% en su serie original, respecto al mismo periodo de 2025pr. Para la serie ajustada por efecto estacional y calendario, el valor agregado crece en 1,1%, respecto al trimestre inmediatamente anterior (ver gráfico 3).

Gráfico 3. Información y Comunicaciones Tasas de crecimiento en volumen

ANALISIS DEL SECTOR

Actividad económica	Tasas de crecimiento (%)	
	Serie original	Serie ajustada por efecto estacional y calendario
	Anual	Trimestral
	2026 ^{Pr} -I / 2025 ^{Pr} -I	2026 ^{Pr} -I / 2025 ^{Pr} -IV
Información y comunicaciones	1,3	1,1

Fuente. DANE, PIB Actualizado 15 junio de 2026.

1.2.1.2. Inflación e Índice de Precios al Consumidor IPC.

Variación y contribución mensual por divisiones de gasto

En el mes de mayo de 2026, el IPC registró una variación de 0,47% en comparación con abril de 2026, cinco divisiones se ubicaron por encima del promedio nacional (0,47%): Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (0,86%), Recreación y cultura (0,77%), Transporte (0,61%), Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar (0,53%) y por último, Salud (0,52%). Por debajo se ubicaron: Prendas de vestir y calzado (0,42%), Restaurantes y hoteles (0,38%), Bebidas alcohólicas y tabaco (0,27%), **Información y comunicación (0,25%)**, Bienes y servicios diversos (0,22%), Educación (0,00%) y por último, Alimentos y bebidas no alcohólicas (-0,02%).

Gráfico No. 4

ANALISIS DEL SECTOR

**Cuadro 1. IPC Variación y contribución mensual
Según divisiones de gasto
Mayo 2025 - 2026**

Divisiones de Gasto	Peso (%)	Variación (%)	2025	2026	
			Contribución Puntos Porcentuales	Variación (%)	Contribución Puntos Porcentuales
Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	33,12	0,48	0,15	0,86	0,26
Recreación y cultura	3,79	-0,52	-0,02	0,77	0,02
Transporte	12,93	-0,08	-0,01	0,61	0,08
Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	4,19	0,18	0,01	0,53	0,02
Salud	1,71	0,39	0,01	0,52	0,01
TOTAL	100,00	0,32	0,32	0,47	0,47
Prendas de vestir y calzado	3,98	0,39	0,01	0,42	0,01
Restaurantes y hoteles	9,43	0,36	0,04	0,38	0,04
Bebidas alcohólicas y tabaco	1,70	0,39	0,01	0,27	0,00
Información y comunicación	4,33	-0,15	0,00	0,25	0,01
Bienes y servicios diversos	5,36	0,28	0,01	0,22	0,01
Educación	4,41	0,00	0,00	0,00	0,00
Alimentos y bebidas no alcohólicas	15,05	0,60	0,11	-0,02	0,00

Fuente: DANE, IPC

Nota: La diferencia en la suma de las variables obedece al sistema de aproximación en el nivel de dígitos trabajados en el índice.

Los mayores aportes a la variación mensual del IPC (0,47%), se ubicaron en las divisiones de: Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros Combustibles, Transporte y Restaurantes y hoteles, las cuales aportaron 0,39 puntos porcentuales a la variación total.

Gráfico No 5. Variación mensual y anual del Índice de Precios al Consumidor (IPC) (abril)

Índice de Precios al Consumidor (IPC)

Variación mensual, año corrido y anual
Total nacional
2025 - 2026 (mayo)

IPC	Mayo					
	Variación mensual		Variación año corrido		Variación anual	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
IPC total	0,32	0,47	3,63	4,36	5,05	5,84

Fuente: DANE, IPC

Fuente. DANE – Índice de precios al consumidor (IPC) – mayo 2026

En mayo de 2026 la variación mensual del IPC fue 0,47%, la variación año corrido fue 4,36% y la anual 5,84%. En mayo de 2026 la variación anual del IPC fue 5,84%, es

ANÁLISIS DEL SECTOR

decir, 0,79 puntos porcentuales mayor que la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando fue de 5,05%.

El comportamiento mensual del IPC total en mayo de 2026 (0,47%) se explicó principalmente por la variación mensual de las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles y Transporte. Las mayores variaciones se presentaron en las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (0,86%) y Recreación y cultura (0,77%)

Variación y contribución año corrido por subclases de gasto.

En mayo de 2026 en comparación con abril de 2026, la variación de las subclases que más aportaron al índice total fue: arriendo imputado (0,67%), combustibles para vehículos (2,34%), arriendo efectivo (0,69%), suministro de agua (2,38%), carne de res y derivados (1,36%), electricidad (1,04%), comidas en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio (0,33%), servicios relacionados con la copropiedad (1,25%), alcantarillado (2,66%) y frutas frescas (0,88%). Las subclases con aportes negativos a la variación fueron: tomate (-13,36%), plátanos (-5,54%), vehículo particular nuevo o usado (-0,31%), hortalizas y legumbres frescas (-1,26%) y naranjas (-6,36%).

Gráfico No. 6. IPC Variación y contribución año corrido Según subclases de gasto mayo 2026

**Cuadro 2. IPC Variación y contribución mensual
Por principales subclases
Mayo 2026**

Subclase	Variación (%)	Contribución Puntos porcentuales
Arriendo imputado	0,67	0,08
Combustibles para vehículos	2,34	0,07
Arriendo efectivo	0,69	0,06
Suministro de agua	2,38	0,05
Carne de res y derivados	1,36	0,03
Electricidad	1,04	0,03
Comidas en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio	0,33	0,03
Servicios relacionados con la copropiedad	1,25	0,02
Alcantarillado	2,66	0,01
Frutas frescas	0,88	0,01

Fuente: DANE, IPC.

Nota: La diferencia en la suma de las variables obedece al sistema de aproximación en el nivel de dígitos trabajados en el índice.

Fuente. DANE – Índice de precios al consumidor (IPC) – mayo 2026

ANALISIS DEL SECTOR

1.2.1.3. Tasa de cambio.

La tasa de cambio en Colombia corresponde al valor al cual se intercambia la moneda local, el peso colombiano (COP), frente a monedas extranjeras, principalmente el dólar estadounidense (USD). Esta variable es de especial relevancia para las transacciones internacionales y se determina diariamente de acuerdo con las condiciones del mercado cambiario y el comportamiento de la economía global. En el sector de productos y servicios tecnológicos, la tasa de cambio tiene un impacto directo, dado que una proporción significativa de los equipos, insumos y soluciones tecnológicas es importada y se cotiza en dólares.

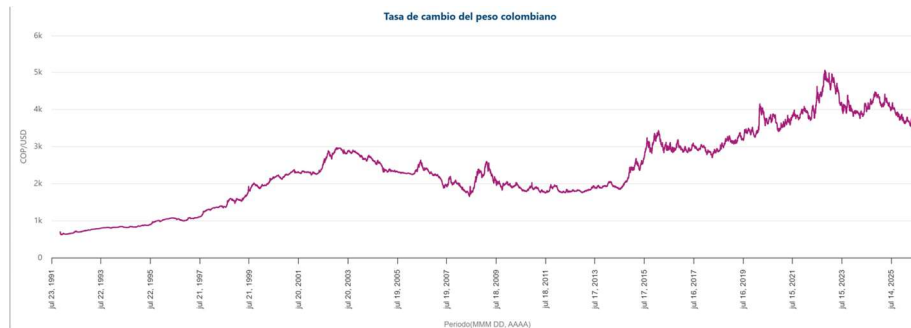
En este sentido, variaciones al alza en la tasa de cambio tienden a incrementar los costos de adquisición en el mercado interno, afectando el precio final de los bienes y servicios tecnológicos y la planeación presupuestal de las entidades públicas. Por el contrario, escenarios de estabilidad o apreciación del peso colombiano frente al dólar pueden facilitar los procesos de importación y modernización tecnológica, contribuyendo a mejorar las condiciones de acceso y competitividad.

De acuerdo con la información disponible del mercado cambiario, la Tasa Representativa del Mercado (TRM) para el 15 de junio de 2026 se ubicó en \$3.475,72 COP por dólar, manteniéndose estable frente a la jornada inmediatamente anterior. Al comparar este valor con el mismo día del año anterior, se evidencia una reducción significativa, así como una disminución frente al mes precedente, lo que refleja una apreciación del peso colombiano durante el periodo analizado.

Durante el año en curso, el comportamiento del tipo de cambio ha mostrado una tendencia general de moderación, con una depreciación acumulada del dólar frente al peso colombiano en términos anuales. Esta dinámica, si bien está sujeta a factores externos e internos de la economía, constituye un elemento relevante a considerar en los procesos de contratación de bienes y servicios tecnológicos, en la medida en que incide directamente en la formación de precios, la estimación de costos y la definición de estrategias de adquisición por parte de la Entidad.

Gráfico No. 7

ANÁLISIS DEL SECTOR



Fuente. Superintendencia Financiera de Colombia

1.2.1.4. Índice de Seguimiento a la Economía (ISE)

El Indicador de Seguimiento a la Economía (ISE) es un índice sintético mensual, cuyo fin es proporcionar una medida de la evolución de la actividad económica del país en el corto plazo, el cual es construido a partir de un conjunto heterogéneo de indicadores representativos de cada actividad económica. Este indicador permite identificar la estacionalidad, la tendencia y el ciclo de la dinámica económica a lo largo del tiempo, a través de un análisis coherente y comparativo por medio de la información de las siguientes series:

- ✓ **Serie original:** serie generada a partir de la información básica y el proceso de síntesis, a la cual no se le ha eliminado el efecto estacional.
- ✓ **Serie ajustada por efecto estacional y calendario:** aquella a la cual se le ha eliminado el componente estacional y de efecto día calendario, permitiendo comparar evoluciones entre períodos sucesivos, libre de los efectos que se repiten con alguna periodicidad en el año.
- ✓ **Serie tendencia-ciclo:** esta serie permite comparar evoluciones entre períodos de mediano plazo o superiores a un año.

1.2.2. Salario Mínimo

Salario Mínimo Mensual Legal Vigente (SMMLV) en Colombia es una herramienta fundamental para garantizar una remuneración básica a los trabajadores y regular las condiciones laborales en el país. A pesar de que algunos trabajadores ganan más que el salario mínimo, este sigue siendo un pilar en la política social y económica del país, con un impacto directo en la calidad de vida de millones de colombianos, cada año, el Gobierno ajusta este salario en función de la inflación y otros factores económicos, buscando equilibrar las necesidades sociales y las condiciones de la economía nacional.

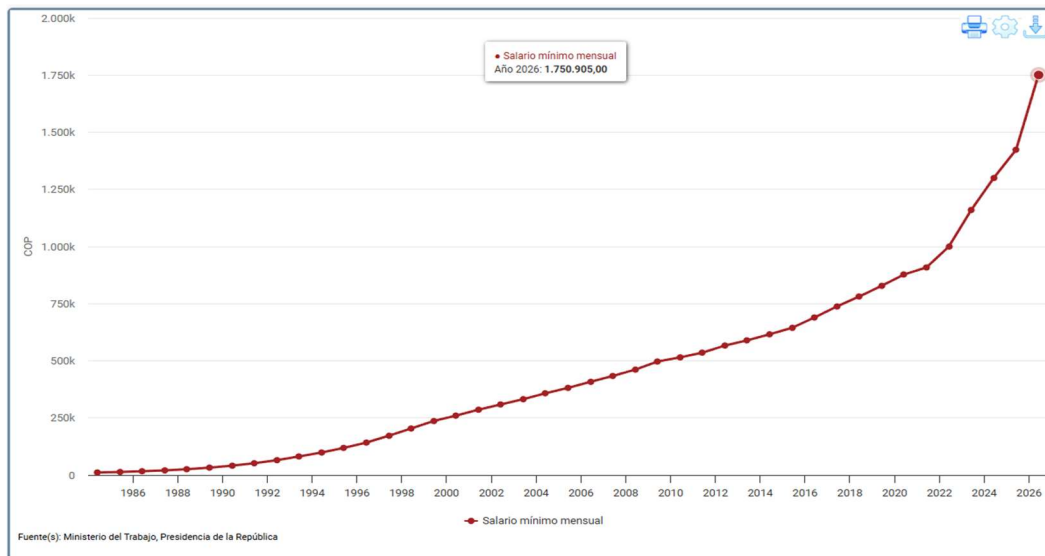
ANALISIS DEL SECTOR

La variación del salario mínimo en Colombia a lo largo de los años tiene diversas justificaciones, que pueden estar relacionadas con varios factores económicos, sociales y políticos.

El Salario Mínimo Legal Vigente (SMMLV) es el monto mínimo establecido por el gobierno colombiano para que un empleador pague a sus asalariados por el trabajo realizado durante un periodo establecido contractualmente. En Colombia, para el año 2026 el salario mínimo se fijó en el valor de \$ 1.750.905, es decir, un 23% más que en el 2025.

<https://www.dane.gov.co/files/operaciones/ISE/bol-ISE-abr2026.pdf>

Gráfico No. 8



Fuente. Banco de la Republica – 2026

- **Ajustes por Factores Internacionales:**

Las políticas económicas internacionales y las fluctuaciones en los mercados globales también pueden influir en las decisiones del gobierno colombiano respecto al salario mínimo. Factores como el precio del petróleo (que es una de las principales

ANÁLISIS DEL SECTOR

exportaciones de Colombia) o las crisis económicas internacionales pueden afectar la capacidad del gobierno para realizar incrementos salariales.

AÑO	SALARIO MÍNIMO	VARIACIÓN VS AÑO ANTERIOR
2020	\$877,803.00	6.00%
2021	\$908,526.00	3.50%
2022	\$1,000,000.00	10.07%
2023	\$1,160,000.00	16.00%
2024	\$1,300,000.00	12.07%
2025	\$1,423,500.00	9.50%
2026	\$1,750,905.00	23.00%

Para la vigencia 2026, el Gobierno Nacional fijó transitoriamente el salario mínimo legal mensual en \$1.750.905, lo que representa un incremento del 23% frente al salario mínimo mensual legal vigente de 2025, esta decisión se encuentra contenida en el Decreto 0159 de 2026², expedido por el Ministerio del Trabajo, el cual fijó transitoriamente el salario mínimo para la vigencia 2026 mientras se adopta una decisión de fondo dentro del proceso judicial relacionado con el Decreto 1469 de 2025.

2. ASPECTOS TÉCNICOS.

Desde una perspectiva técnica, el presente proceso contractual no debe entenderse como una simple adquisición de equipos de tecnología, sino como la contratación de una solución de infraestructura tecnológica integral a todo costo, orientada a garantizar la seguridad, disponibilidad e integridad de la información para el desarrollo de las diferentes actividades misionales, administrativas, técnicas y de apoyo de la Agencia Regional de Movilidad.

El propósito de adquirir los equipos tecnológicos para la Agencia Regional de Movilidad consiste en:

Optimizar procesos: Automatizar tareas y reducir tiempos de trabajo.

Mejorar la comunicación: Facilitar la interacción entre empleados, clientes, proveedores o usuarios mediante computadoras, teléfonos, redes y sistemas digitales.

² Fuente: Ministerio del Trabajo. Presidencia de la República. Decreto 0159 de 2026, "Por el cual se fija transitoriamente el salario mínimo mensual legal del año 2026".

URL: https://www.cancilleria.gov.co/normograma/compilacion/docs/decreto_0159_2026.htm

ANALISIS DEL SECTOR

Incrementar la productividad: Permitir que las actividades se realicen con mayor rapidez y precisión.

Acceder y gestionar información: Almacenar, procesar y analizar datos para apoyar la toma de decisiones.

Mantener la competitividad: Adoptar tecnologías actuales para responder a las exigencias del mercado y aprovechar nuevas oportunidades.

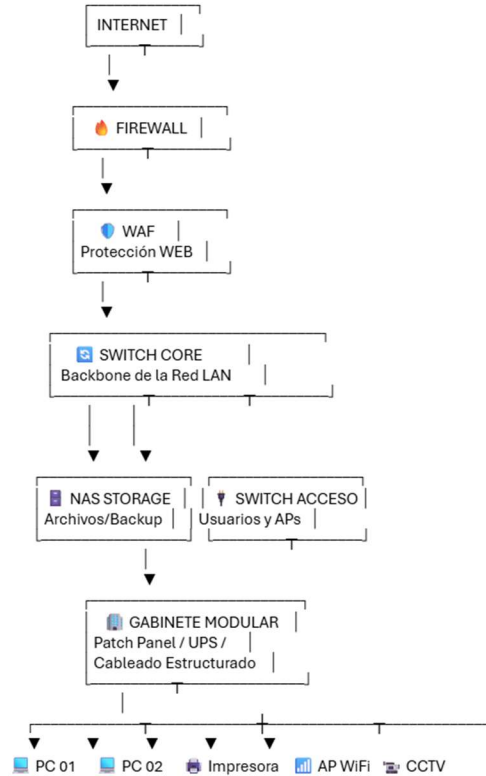
Fortalecer la seguridad: Proteger información y sistemas mediante equipos y herramientas especializadas.

Apoyar la innovación: Facilitar el desarrollo de nuevos productos, servicios o formas de trabajo.

La arquitectura propuesta para la Agencia Regional de Movilidad, esta organizada en capas funcionales de acceso LAN, Switches de Distribución, Switches de Acceso, Seguridad Perimetral, zona DMZ/web, servicios internos, almacenamiento local, gabinete modular integrado. La segmentación se implementará mediante Vlan's, políticas de firewall, listas de control, rutas internas y perfiles de administración diferenciados. En el siguiente grafico se puede evidenciar la topología de implementación de los componentes adquiridos.

TOPOLOGIA INFRAESTRUCTURA

ANALISIS DEL SECTOR



2.1. CODIGOS UNSPSC.

Luego de analizado el documento que consagra los Códigos Estándar de Productos y Servicios de Naciones Unidas UNSPSC y la Guía para la Codificación de Bienes y Servicios expedida por Colombia Compra Eficiente, se establece que el objeto del presente proceso corresponde a la Adquisición de la infraestructura tecnológica para garantizar la disponibilidad, seguridad y continuidad de los servicios tecnológicos de la Agencia Regional de Movilidad.

En consecuencia, la codificación UNSPSC debe guardar correspondencia con compraventa de equipos tecnológicos.

La Guía para la Codificación de Bienes y Servicios de Colombia Compra Eficiente corresponde al instrumento oficial que orienta a las Entidades Estatales en la clasificación de bienes y servicios mediante el sistema UNSPSC. Dicha guía se encuentra publicada por Colombia Compra Eficiente y fue actualizada en marzo de 2026:

SEGMENTO	FAMILIA	CLASE	CÓDIGO
----------	---------	-------	--------

ANÁLISIS DEL SECTOR

43-Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	22-Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	17-Equipo fijo de red y componentes	43221700
43- Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	22- Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	33- Dispositivos y equipos para instalación de conectividad de redes y DATACOM	43223300
43- Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	21- Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	15- Computadores	43211500
43- Difusión de tecnologías de Información y Telecomunicaciones	22- Equipos o plataformas y accesorios de redes multimedia o de voz y datos.	25-Equipo de seguridad de red	43222500
81-Servicios Basados en Ingeniería, Investigación y Tecnología	11-Servicios Informáticos	18-Servicios de sistemas y administración de componentes de sistemas.	81111800

3. ANÁLISIS DE LA OFERTA.

El mercado de equipos de infraestructura en Colombia presenta una dinámica marcada por la alta dependencia de importaciones, el rezago estructural y una fuerte demanda en el sector TIC y transporte. La oferta se orienta a la modernización tecnológica y sostenibilidad.

Equipos Tecnológicos (TI y Redes): El mercado está dominado por marcas globales como IBM, HP, Lenovo, Samsung y Huawei. Estos proveedores abarcan desde redes de acceso hasta centros de datos, exigiendo altos estándares de modernización y eficiencia energética.

Infraestructura de Telecomunicaciones: La oferta incluye torres, cableado, fibra óptica y equipos de soporte. El sector exige el despliegue acelerado de redes móviles y conectividad rural.

3.1 CANALES DE ADQUISICIÓN

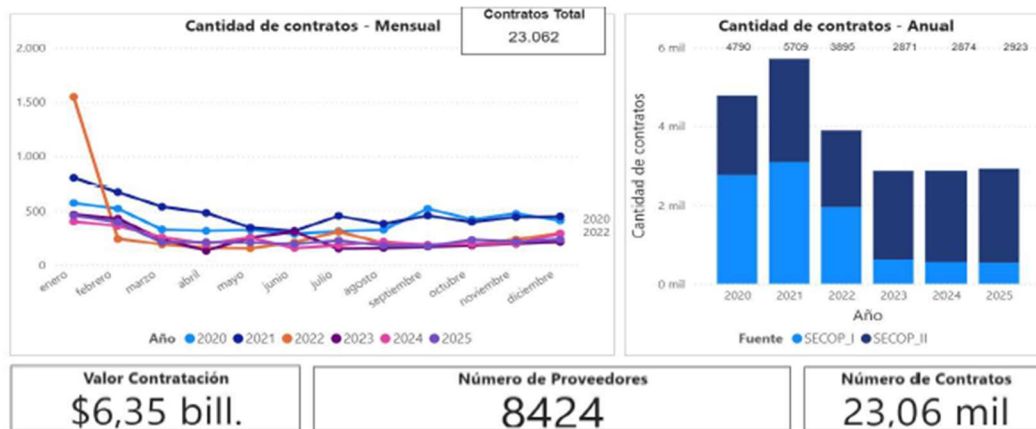
La contratación de equipos de infraestructura en el país se rige por dos vías principales:

ANÁLISIS DEL SECTOR

Sector Público: Se gestiona bajo las directrices de la Agencia Nacional de Contratación Pública, mediante licitaciones y el portal de Colombia Compra Eficiente.

Sector Privado: Las Asociaciones Público-Privadas (APP) y grandes concesiones viales lideran las inversiones, utilizando modelos *CAPEX* (gasto de capital) para la compra de equipos e infraestructura.

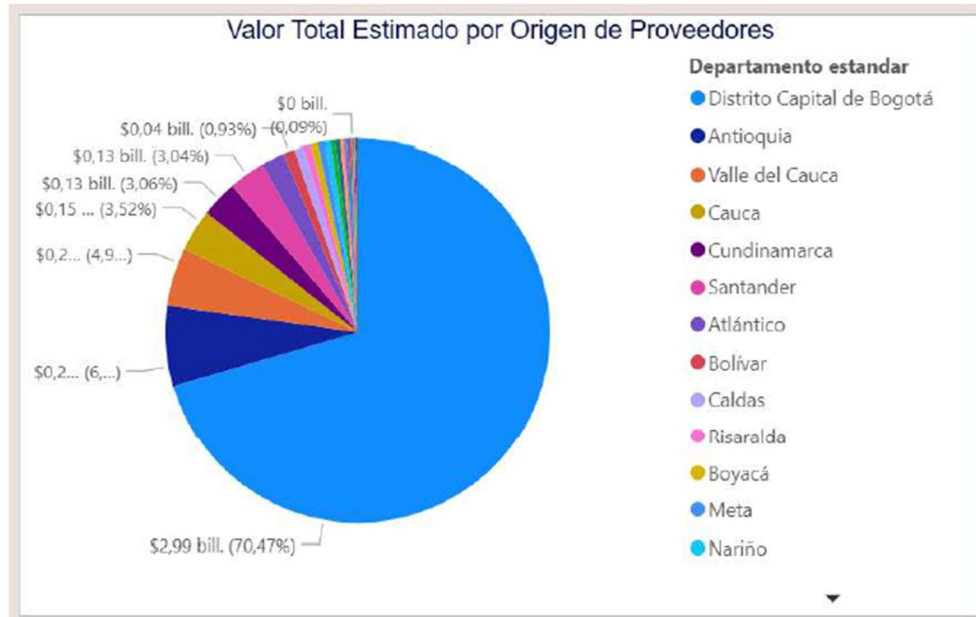
De otra parte, al realizar la búsqueda a través del visualizador de análisis de la oferta de la ANCP-CCE de los oferentes que han ejecutado objetos contractuales relacionados con los códigos UNSPSC del presente análisis económico del sector, se puede observar que, desde el año 2020 hasta diciembre de 2025, cerca de 8.424 proveedores han ejecutado 23.062 contratos, por un valor aproximado de 6.35 billones de pesos.



Fuente: Modelo de abastecimiento estratégico de Colombia Compra Eficiente – Corte 18/01/2026

Ahora bien, los proveedores con origen en Distrito Capital de Bogotá ejecutaron alrededor de 2.99 billones de pesos (70.47%), seguidos por los proveedores con origen en el departamento de Antioquia, quienes ejecutaron alrededor de 0.286 billones de pesos (6.74%) y en tercer lugar se encuentra el Departamento de Valle del Cauca con aproximadamente 0.208 billones de pesos ejecutados (4,9%).

ANÁLISIS DEL SECTOR



Fuente: Modelo de abastecimiento estratégico de Colombia Compra Eficiente – Corte 18/01/2026

En las ofertas de contratación, es común que múltiples oferentes compitan por la adjudicación y ejecución de servicios integrales en tecnologías de información y comunicaciones (TIC). Esta dinámica requiere un análisis exhaustivo del mercado para asegurar la transparencia y el adecuado desarrollo de los procesos de contratación pública.

- a) ¿Cuál es la dinámica de producción, distribución y entrega de bienes, obras o servicios?

La dinámica de producción, distribución y venta de productos y servicios relacionados con sistemas de networking, seguridad perimetral (on-premise y en la nube) y acceso de usuarios a redes de datos en Colombia está marcada por un ecosistema tecnológico en expansión, caracterizado por alta demanda institucional y empresarial, diversificación de proveedores y fuerte adopción de infraestructura híbrida.

En la etapa de producción, gran parte de los equipos y software de redes y ciberseguridad provienen de fabricantes internacionales como Cisco, Fortinet, Dell, Palo Alto y Huawei. Las empresas colombianas participan principalmente en la fase de integración, instalación y configuración de soluciones, adaptándolas a los entornos locales. Esto genera un mercado orientado a soluciones llave en mano donde los integradores tecnológicos asumen la personalización, soporte técnico y mantenimiento.

ANALISIS DEL SECTOR

En cuanto a la distribución, predomina un modelo mixto entre canales oficiales de fabricantes y distribuidores locales especializados, como InterNexa, Sevencom, Dinámica Tecnológica, Kaseya y NSIT, que operan directamente en grandes centros urbanos. Estas compañías ofrecen suministro de hardware, implementación de infraestructura, servicios administrados y soluciones en nube pública o híbrida. La logística de distribución suele incluir importación a través de aduanas en Bogotá o Medellín y posterior entrega directa a clientes corporativos o entidades públicas.

En la venta y prestación del servicio, el modelo más usado combina venta directa con licenciamiento por uso o suscripción, especialmente para soluciones de seguridad en la nube.

b) ¿A quién se va a comprar?

A continuación, se presenta una muestra representativa los proveedores potenciales registrados SECOP II consultados a través del portal de Datos Abiertos, los cuales ofrecen servicios especializados dentro del sector correspondiente a esta contratación:

DOCUMENTO PROVEEDOR	PROVEEDOR
900425697	Heimcore SAS
900475408	It Sellcon Seguridad Consultoría Soluciones SAS
901223827	DATASEC S.A.S.
900443044	safety in deep sas
900505780	Lan Security Networks S.A.S
900418656	Grupo Microsistemas Colombia SAS
901052834	DATA INTEGRAL
891501783	GAMMA INGENIEROS SAS
901370420	GNSAS
900031953	SOFTSECURITY S.A.S
830060020	GLOBAL TECHNOLOGY SERVICES GTS SA
830065957	Ona Systems S.A.S.

ANALISIS DEL SECTOR

DOCUMENTO PROVEEDOR	PROVEEDOR
901056542	NEXT SECURITY SAS
900080073	CLUSTER DE SERVICIOS SAS
900260048	ITSEC SAS
900034395	BHA
900440998	PYMES ON LINE
900390198	WEXLER S.A.S
900261209	SUMINISTROS OBRAS Y SISTEMAS
816007833	INGENIERIA TELEMATICA S.A.S
830058677	IFX NETWORKS COLOMBIA SAS
830505521	STS S.A.S
900249043	Open Group S.A.S
830092541	Q&C INGENIERIA SAS
900733550	AXIS IT
900089400	TRAVEL CARGA SAS
900024202	eyc ingenieros SAS
830001516	GLOBALTEK SECURITY S.A.S.
900138327	ELLIPTICAL SAS
830031855	M.S.L. DISTRIBUCIONES Y CIA S.A.S
830036992	I2 SISTEMAS Y SEGURIDAD INFORMATICA SAS
901076469	ITPRINTER SAS
901452077	INTEGRA TIC SOLUCIONES SAS
900105291	REDES Y SEGURIDAD INFORMATICA SAS
900434462	REDNEET SAS
8300016377	Sonda de Colombia S.A.
9002546914	OPENLINK SISTEMAS DE REDES DE DATOS SAS
900557982	PyP
830133271	ECOMIL SAS
811022490	E-GLOBAL S.A.
900717927	SOFTICS
1017189572	DAYVER ESKEY MOSQUERA MORENO
900127417	RealTime Consulting & Services S.A.S.
900945968	CoreIP
901137098	DISOL-IT S.A.S.
900840799	IP INTEGRALES SAS
900446662	TEAM IT SAS

Fuente: Datos Abiertos – Consulta 26/06/2026

ANALISIS DEL SECTOR

Con esta información recopilada se puede determinar que existen suficientes oferentes para contemplar condiciones habilitantes para promover la participación en el proceso contractual, pues se demuestra que tienen la capacidad de satisfacer la necesidad institucional.

De acuerdo con los resultados del Modelo de Abastecimiento Estratégico de Colombia Compra Eficiente para los códigos UNSPSC relacionados con el presente proceso y la consulta a través del portal de Datos Abiertos de la información contractual registrada en SECOP II, se identificó una oferta consolidada y competitiva en el mercado nacional.

Dado lo anterior, el análisis de la oferta del presente proceso debe orientarse a identificar los agentes del mercado que se encuentran en capacidad de ofrecer a la Agencia Regional de Movilidad la venta de los equipos tecnológicos de acuerdo con las características técnicas descritas en la ficha técnica.

Con el fin de determinar el valor estimado del contrato y conocer las condiciones actuales del mercado para la adquisición de equipos tecnológicos, la Agencia Regional de Movilidad realizó un estudio de mercado mediante la publicación de un evento de cotización en la plataforma SECOP II, identificado con el No. ARM-SIP-016-2026, el día 23 de junio de 2026.

Una vez finalizado el plazo establecido para la presentación de cotizaciones, se recibieron propuestas por parte de los siguientes proveedores, las cuales fueron objeto de análisis técnico y económico para verificar el cumplimiento de las especificaciones requeridas y determinar el presupuesto oficial del proceso:

EYC INGENIEROS SAS

COSTOS					
ITEM	CARACTERISTICAS	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	VR UNITARIO	VR TOTAL
1	Servidor de Rack Windows Server 2025 Standard 16 núcleos + CAL 200 Usuarios para Directorio Activo (AD), (Licenciamiento Incluido),	1	1	\$ 109.999.989,00	\$ 109.999.989,00
2	Firewall de nueva generación. Equipo integrado para gestión, administración de tráfico y aseguramiento perimetral de la Red	1	1	\$ 149.654.293,00	\$ 149.654.293,00
3	Switches de distribución de 24 puertos para Networking	1	2	\$ 92.400.000,00	\$ 184.800.000,00
4	Switches de Acceso 48 pto s para Networking (Equipos de conexión directa los dispositivos finales (computadoras, impresoras, etc) a la red.	1	5	\$ 39.730.518,40	\$ 198.652.592,00
5	WAF (Firewall de Aplicaciones Web). Dispositivo de ultima generación.	1	1	\$ 399.692.400,00	\$ 399.692.400,00
7	Gabinete modular : Gabinete o microcentro de datos modular compatible con montaje estandar de 19 pulgadas, capacidad util minima de 20U	1	1	\$ 196.000.017,00	\$ 196.000.017,00
SUBTOTAL				\$ 987.477.217,40	\$ 1.238.799.291
VALOR IVA				\$ 187.620.671,31	\$ 235.371.865
VALOR TOTAL				\$ 1.175.097.888,71	\$ 1.474.171.156

ANALISIS DEL SECTOR

LIBERTY NETWORKS

COSTOS					
ITEM	CARACTERISTICAS	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	VR UNITARIO	VR TOTAL
1	Servidor de Rack Windows Server 2025 Standard 16 núcleos + CAL 200 Usuarios para Directorio Activo (AD), (Licenciamiento Incluido),	1	1	\$ 561.081.300,00	\$ 561.081.300,00
2	Firewall de nueva generación. Equipo integrado para gestión, administración de tráfico y aseguramiento perimetral de la Red	1	1	\$ 78.105.700,00	\$ 78.105.700,00
3	Switches de distribución de 24 puertos para Networking	1	2	\$ 83.591.300,00	\$ 167.182.600,00
4	Switches de Acceso 48 pto para Networking (Equipos de conexión directa los dispositivos finales (computadoras, impresoras, etc) a la red.	1	5	\$ 22.079.500,00	\$ 110.397.500,00
5	WAF (Firewall de Aplicaciones Web). Dispositivo de ultima generación.	1	1	\$ 240.426.000,00	\$ 240.426.000,00
7	Gabine Modular: Gabinete o microcentro de datos modular compatible con montaje estandar de 19 pulgadas, capacidad util minima de 20U	1	1	\$ 241.212.500,00	\$ 241.212.500,00
SUBTOTAL				\$ 1.226.496.300,00	\$ 1.398.405.600
VALOR IVA				\$ 233.034.297,00	\$ 265.697.064
VALOR TOTAL				\$ 1.459.530.597,00	\$ 1.664.102.664

NETWORKTEC

COSTOS					
ITEM	CARACTERISTICAS	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	VR UNITARIO	VR TOTAL
1	Servidor de Rack Windows Server 2025 Standard 16 núcleos + CAL 200 Usuarios para Directorio Activo (AD), (Licenciamiento Incluido),	1	1	\$ 111.505.888,85	\$ 111.505.888,85
2	Firewall de nueva generación. Equipo integrado para gestión, administración de tráfico y aseguramiento perimetral de la Red	1	1	\$ 151.703.060,27	\$ 151.703.060,27
3	Switches de distribución de 24 puertos para Networking	1	2	\$ 93.664.956,00	\$ 187.329.912,00
4	Switches de Acceso 48 pto para Networking (Equipos de conexión directa los dispositivos finales (computadoras, impresoras, etc) a la red.	1	5	\$ 40.274.429,20	\$ 201.372.145,98
5	WAF (Firewall de Aplicaciones Web). Dispositivo de ultima generación.	1	1	\$ 405.164.188,96	\$ 405.164.188,96
7	Gabine modular: Gabinete o microcentro de datos modular compatible con montaje estandar de 19 pulgadas, capacidad util minima de 20U	1	1	\$ 198.683.257,23	\$ 198.683.257,23
SUBTOTAL				\$ 1.000.995.780,51	\$ 1.255.758.453
VALOR IVA				\$ 190.189.198,30	\$ 238.594.106
VALOR TOTAL				\$ 1.191.184.978,80	\$ 1.494.352.559

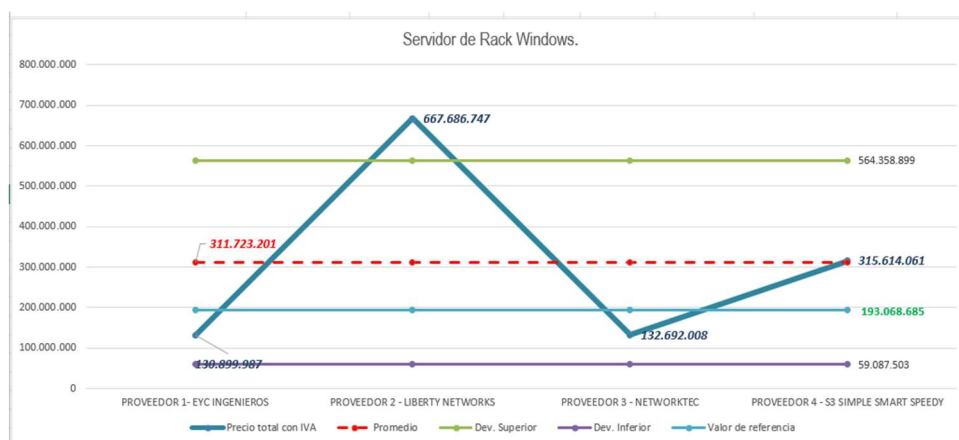
ANALISIS DEL SECTOR

S3 SIMPLE SMART SPEEDY SAS

COSTOS					
ITEM	CARACTERISTICAS	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	VR UNITARIO	VR TOTAL
1	Servidor de Rack Windows Server 2025 Standard 16 núcleos + CAL 200 Usuarios para Directorio Activo (AD), (Licenciamiento Incluido),	1	1	\$ 265.221.900,00	\$ 265.221.900,00
2	Firewall de nueva generación. Equipo integrado para gestión, administración de tráfico y aseguramiento perimetral de la Red	1	1	\$ 132.313.600,00	\$ 132.313.600,00
3	Switches de distribución de 24 puertos para Networking	1	2	\$ 228.920.700,00	\$ 457.841.400,00
4	Switches de Acceso 48 pto para Networking (Equipos de conexión directa los dispositivos finales (computadoras, impresoras, etc) a la red.	1	5	\$ 82.005.100,00	\$ 410.025.500,00
5	WAF (Firewall de Aplicaciones Web). Dispositivo de última generación.	1	1	\$ 540.054.700,00	\$ 540.054.700,00
7	Gabine Modular: Gabinete o microcentro de datos modular compatible con montaje estandar de 19 pulgadas, capacidad util minima de 20U	1	1	\$ 148.240.800,00	\$ 148.240.800,00
SUBTOTAL				\$ 1.396.756.800,00	\$ 1.953.697.900
VALOR IVA				\$ 265.383.792,00	\$ 371.202.601
VALOR TOTAL				\$ 1.662.140.592,00	\$ 2.324.900.501

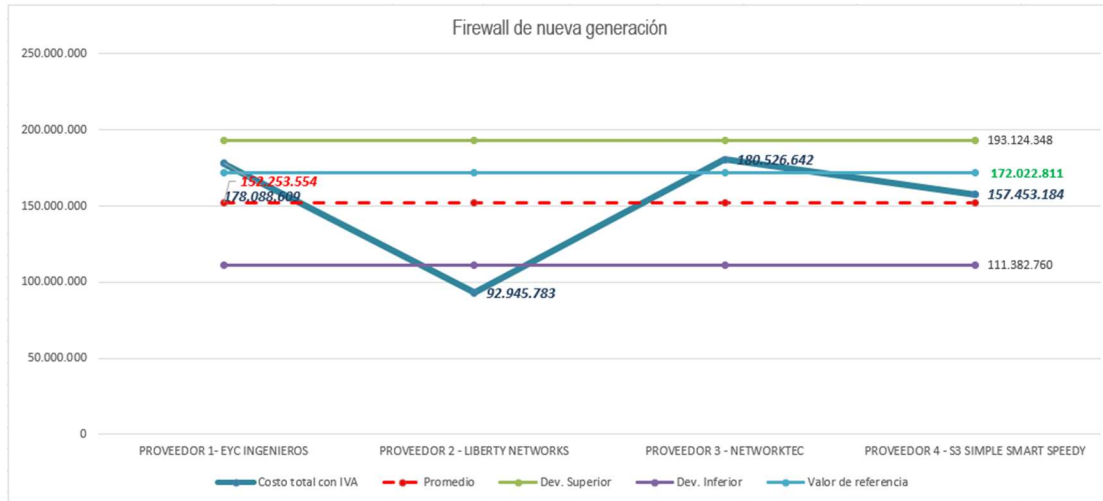
Durante la revisión de las ofertas económicas recibidas, se identificaron valores dispersos, para lo cual se utilizó la media estadística donde se indican que tan dispersos están los datos respecto a su promedio, dando como resultado el promedio de rango aceptado. A continuación, se indican los datos generados por cada uno de los ítems cotizados.

Proveedor	Precio total con IVA	Promedio	Desviación	Dev. Superior	Dev. Inferior	Valor de referencia	Promedio rango aceptado
PROVEEDOR 1- EYC INGENIEROS	130.899.987	311.723.201	252.635.698	564.358.899	59.087.503	193.068.685	193.068.685
PROVEEDOR 2 - LIBERTY NETWORKS	667.686.747	311.723.201	252.635.698	564.358.899	59.087.503	193.068.685	
PROVEEDOR 3 - NETWORKTEC	132.692.008	311.723.201	252.635.698	564.358.899	59.087.503	193.068.685	
PROVEEDOR 4 - S3 SIMPLE SMART SPEEDY	315.614.061	311.723.201	252.635.698	564.358.899	59.087.503	193.068.685	

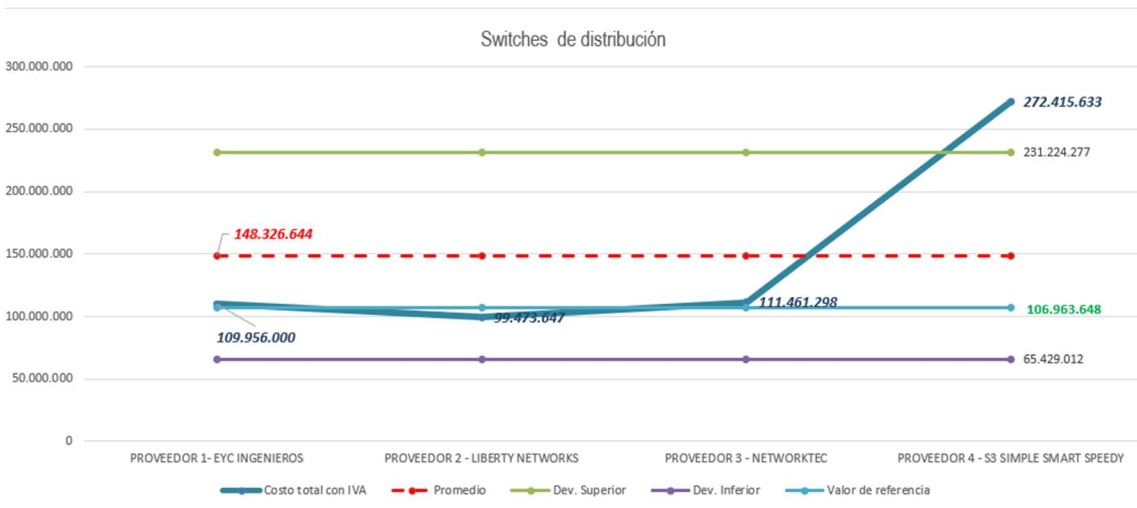


ANALISIS DEL SECTOR

Proveedor	Costo total con IVA	Promedio	Desviación	Dev. Superior	Dev. Inferior	Valor de referencia	Promedio rango aceptado
PROVEEDOR 1- EYC INGENIEROS	178.088.609	152.253.554	40.870.794	193.124.348	111.382.760	172.022.811	172.022.811
PROVEEDOR 2 - LIBERTY NETWORKS	92.945.783	152.253.554	40.870.794	193.124.348	111.382.760	172.022.811	
PROVEEDOR 3 - NETWORKTEC	180.526.642	152.253.554	40.870.794	193.124.348	111.382.760	172.022.811	
PROVEEDOR 4 - S3 SIMPLE SMART SPEEDY	157.453.184	152.253.554	40.870.794	193.124.348	111.382.760	172.022.811	

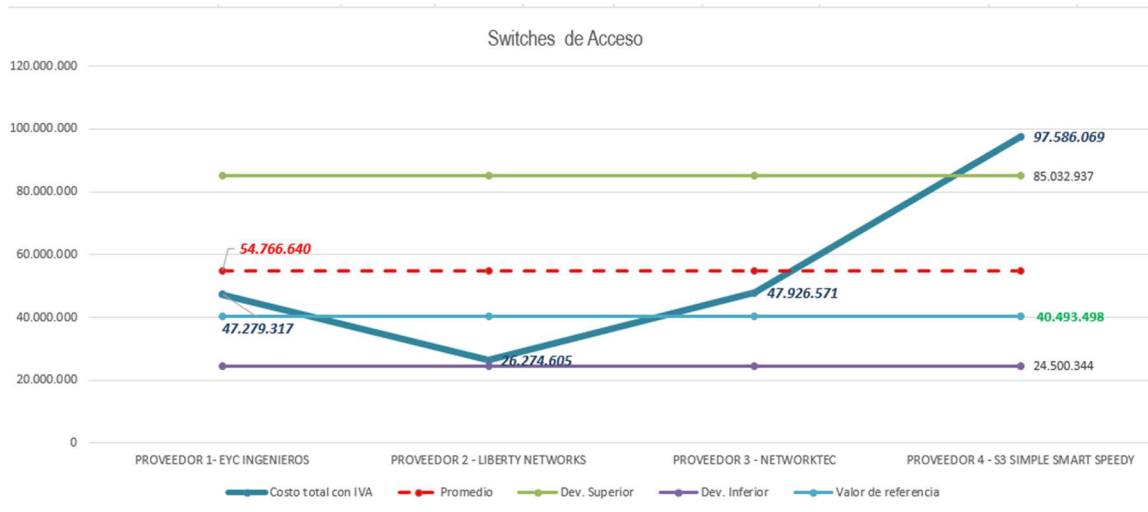


Proveedor	Costo total con IVA	Promedio	Desviación	Dev. Superior	Dev. Inferior	Valor de referencia	Promedio rango aceptado
PROVEEDOR 1- EYC INGENIEROS	109.956.000	148.326.644	82.897.633	231.224.277	65.429.012	106.963.648	106.963.648
PROVEEDOR 2 - LIBERTY NETWORKS	99.473.647	148.326.644	82.897.633	231.224.277	65.429.012	106.963.648	
PROVEEDOR 3 - NETWORKTEC	111.461.298	148.326.644	82.897.633	231.224.277	65.429.012	106.963.648	
PROVEEDOR 4 - S3 SIMPLE SMART SPEEDY	272.415.633	148.326.644	82.897.633	231.224.277	65.429.012	106.963.648	

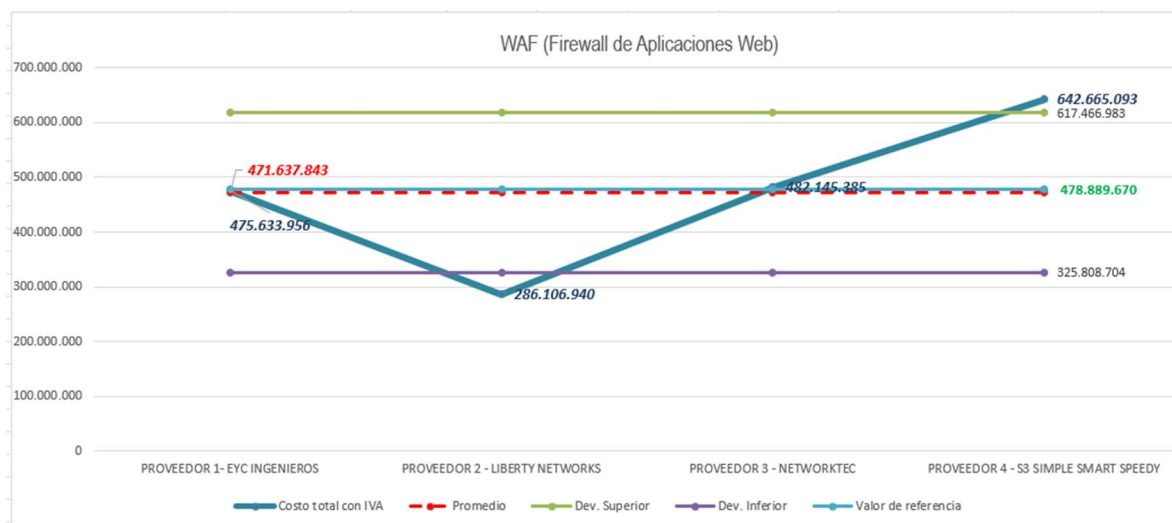


ANALISIS DEL SECTOR

Proveedor	Costo total con IVA	Promedio	Desviación	Dev. Superior	Dev. Inferior	Valor de referencia	Promedio rango aceptado
PROVEEDOR 1- EYC INGENIEROS	47.279.317	54.766.640	30.266.297	85.032.937	24.500.344	40.493.498	40.493.498
PROVEEDOR 2 - LIBERTY NETWORKS	26.274.605	54.766.640	30.266.297	85.032.937	24.500.344	40.493.498	
PROVEEDOR 3 - NETWORKTEC	47.926.571	54.766.640	30.266.297	85.032.937	24.500.344	40.493.498	
PROVEEDOR 4 - S3 SIMPLE SMART SPEEDY	97.586.069	54.766.640	30.266.297	85.032.937	24.500.344	40.493.498	

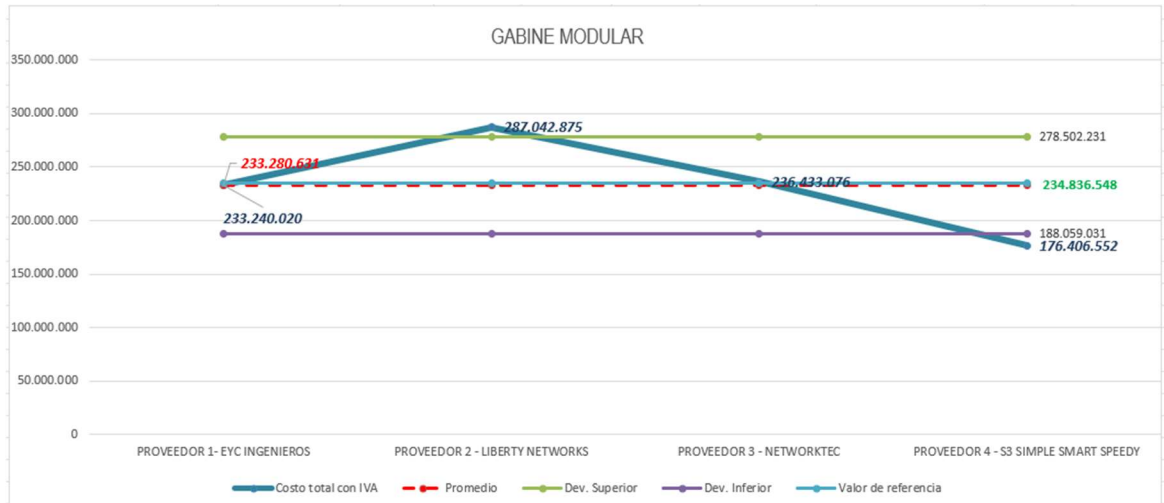


Proveedor	Costo total con IVA	Promedio	Desviación	Dev. Superior	Dev. Inferior	Valor de referencia	Promedio rango aceptado
PROVEEDOR 1- EYC INGENIEROS	475.633.956	471.637.843	145.829.139	617.466.983	325.808.704	478.889.670	478.889.670
PROVEEDOR 2 - LIBERTY NETWORKS	286.106.940	471.637.843	145.829.139	617.466.983	325.808.704	478.889.670	
PROVEEDOR 3 - NETWORKTEC	482.145.385	471.637.843	145.829.139	617.466.983	325.808.704	478.889.670	
PROVEEDOR 4 - S3 SIMPLE SMART SPEEDY	642.665.093	471.637.843	145.829.139	617.466.983	325.808.704	478.889.670	



ANALISIS DEL SECTOR

Proveedor	Costo total con IVA	Promedio	Desviación	Dev. Superior	Dev. Inferior	Valor de referencia	Promedio rango aceptado
PROVEEDOR 1- EYC INGENIEROS	233.240.020	233.280.631	45.221.600	278.502.231	188.059.031	234.836.548	234.836.548
PROVEEDOR 2 - LIBERTY NETWORKS	287.042.875	233.280.631	45.221.600	278.502.231	188.059.031	234.836.548	
PROVEEDOR 3 - NETWORKTEC	236.433.076	233.280.631	45.221.600	278.502.231	188.059.031	234.836.548	
PROVEEDOR 4 - S3 SIMPLE SMART SPEEDY	176.406.552	233.280.631	45.221.600	278.502.231	188.059.031	234.836.548	



Presupuesto Oficial

ITEM	Producto	Métrica	Cantidad	Precio Unitario incluido IVA	Precio Total
1	Servidor de Rack Windows Server 2025 Standard 16 núcleos + CAL 200 Usuarios para Directorio Activo (AD), (Licenciamiento Incluido)	Unidad	1	\$ 193.068.685	\$ 193.068.685
2	Firewall de nueva generación. Equipo integrado para gestión, administración de tráfico y aseguramiento perimetral de la Red	Unidad	1	\$ 172.022.811	\$ 172.022.811
3	Switches de distribución de 24 puertos para Networking	Unidad	2	\$ 106.963.648	\$ 213.927.296
4	Switches de Acceso 48 pto para Networking (Equipos de conexión directa los dispositivos finales (computadoras, impresoras, etc) a la red.	Unidad	5	\$ 40.493.498	\$ 202.467.488
5	WAF (Firewall de Aplicaciones Web). Dispositivo de última generación.	Unidad	1	\$ 478.889.670	\$ 478.889.670
6	Gabinete Modular: Gabinete o Microcentro de datos modular compatible con montaje estándar de 19 pulgadas, capacidad	Unidad	1	\$ 234.836.548	\$ 234.836.548
PRESUPUESTO TOTAL INCLUIDO IVA					\$ 1.495.212.498

Una vez analizado el estudio de mercado y cada una de las propuestas presentadas por los proveedores mencionados anteriormente, el presupuesto oficial estimado para el presente proceso de contratación asciende a la suma de **MIL CUATROCIENTOS**

ANÁLISIS DEL SECTOR

NOVENTA Y CINCO MILLONES DOSCIENTOS DOCE MIL CUATROCIENTOS NOVENTA Y OCHO PESOS M/CTE (\$1.495.212.498)

Conclusión del análisis de la oferta.

Del análisis efectuado al mercado se evidencia la existencia de múltiples fabricantes, distribuidores, proveedores e integradores tecnológicos con capacidad para suministrar la infraestructura requerida para el cumplimiento del objeto contractual consistente en “Adquirir la infraestructura tecnológica para garantizar la disponibilidad, seguridad y continuidad de los servicios tecnológicos de la Agencia Regional de Movilidad”. En este sentido, se identificó una oferta amplia y suficiente de soluciones tecnológicas que cumplen con los estándares de calidad, desempeño, escalabilidad y seguridad demandados por la Entidad.

En consecuencia, la estructuración técnica del proceso no está orientada ni restringida a una marca, fabricante, proveedor o integrador en particular, toda vez que las especificaciones definidas obedecen exclusivamente a las necesidades funcionales y operativas de la Agencia Regional de Movilidad, así como a los requerimientos necesarios para asegurar la adecuada prestación de los servicios tecnológicos institucionales.

Por lo anterior, se concluye que las condiciones establecidas favorecen la participación plural de oferentes y garantizan la libre concurrencia al proceso de selección, permitiendo que cualquier interesado que acredite el cumplimiento de los requisitos técnicos mínimos exigidos pueda presentar oferta en igualdad de condiciones. De esta manera, se promueven los principios de transparencia, selección objetiva, eficiencia y libre competencia que rigen la contratación pública, asegurando que la Entidad obtenga la solución que mejor satisfaga sus necesidades institucionales.

4. ANÁLISIS DE LA DEMANDA

4.1. ADQUISICIONES Y/O CONTRATACIONES PREVIAS DE LA AGENCIA REGIONAL DE MOVILIDAD

El análisis de la demanda histórica para procesos contractuales similares se realizó mediante la consulta de las plataformas SECOP I y SECOP II, así como a través de la herramienta de Modelo de Abastecimiento Estratégico de la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente, con el fin de identificar antecedentes de contratación relacionados con la Adquisición de la infraestructura tecnológica para garantizar la disponibilidad, seguridad y continuidad de los servicios tecnológicos de la Agencia Regional de Movilidad, por parte de entidades públicas del orden nacional, regional y territorial.

Dado que la Agencia Regional de Movilidad – ARM es una entidad de reciente creación y se encuentra actualmente en un proceso de consolidación institucional y operativa, no se dispone aún de un historial amplio de contratación propio en materia de suministro de bienes tecnológicos recurrentes, en este contexto, el análisis de la demanda no se fundamenta exclusivamente en antecedentes contractuales de la ARM, sino que se apoya en la contratación histórica de otras entidades públicas cuyas necesidades funcionales y administrativas

ANALISIS DEL SECTOR

resultan comparables y homogéneas. A continuación, se indican diferentes entidades que han adquiridos equipos de tecnología.

Nombre Entidad	Objeto del Contrato	Ref Contrato	Modalidad Contratación	Vr Contrato	Enlace Proceso
SUPERINTENDENCIA DE SERVICIOS PÚBLICOS DOMICILIARIOS	Adquirir la renovación de la suscripción; soporte y garantía de los Switches; Access Points y los Network Access Control con que cuenta actualmente la SUPERSERVICIOS	630 DE 2023	Selección abreviada subasta inversa	\$ 617.723.370	https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/OpportunityDetail/Index?noticeUID=CO1.NTC.5081168&isFromPublicArea=True&isModal=true&asPopupView=true
FONDO ROTATORIO DE LA POLICIA NACIONAL	MANTENIMIENTO PLATAFORMATIC DEL FONDO ROTATORIO DE LA POLICIA; LOTE 1; MANTENIMIENTO PLATAFORMATIC (SERVIDORES; ALMACENAMIENTO; RACK; SWITCHES; FIREWALL; PÁGINA WEB; INFORPO) PARA EL FONDO ROTATORIO DE LA POLICIA	CTO 111-6-2022	Licitación pública	\$ 842.000.000	https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/OpportunityDetail/Index?noticeUID=CO1.NTC.3061803&isFromPublicArea=True&isModal=true&asPopupView=true
ICBF SEDE NACIONAL	ADQUISICIÓN; INSTALACIÓN; CONFIGURACIÓN Y PUESTA EN FUNCIONAMIENTO DE SWITCHES PARA CRECIMIENTO DE LA RED LAN DEL INSTITUTO COLOMBIANO DE BIENESTAR FAMILIAR – ICBF	1014552020	Selección abreviada subasta inversa	\$ 2.967.989.166	https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/OpportunityDetail/Index?noticeUID=CO1.NTC.1316749&isFromPublicArea=True&isModal=true&asPopupView=true
FUERZA AEROSPAIAL COLOMBIANA	ADQUISICIÓN DE SWITCHES Y ACCESS POINT PARA AFINAMIENTO Y OPTIMIZACIÓN DE REDES DE VOZ Y DATOS DE LA FAC	012-00-A-COFAC-GOCOP-2021	Selección Abreviada de Menor Cuantía	\$ 768.300.000	https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/OpportunityDetail/Index?noticeUID=CO1.NTC.1856003&isFromPublicArea=True&isModal=true&asPopupView=true
FONDO NACIONAL DE GESTIÓN DEL RIESGO DE DESASTRES - FNGRD	ADQUISICIÓN DE SWITCHES (Presentación de oferta)	FNGRD-SASI-002-2026.. (Presentación de oferta)	Selección abreviada subasta inversa	\$ 1.019.661.645	https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/ContractNoticeManagement/Index?currentLanguage=es-CO&Page=login&Country=CO&SkinName=CCE
DISTRITO ESPECIAL DE CIENCIA TECNOLOGIA E INNOVACION DE MEDELLIN	Adquirir e Implementar la Solución Integral de Switches de Telecomunicaciones para el Distrito de Medellín (Presentación de oferta)	9015946 (Presentación de oferta)	Selección abreviada subasta inversa	\$ 5.134.700.127	https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/ContractNoticeManagement/Index?currentLanguage=es-CO&Page=login&Country=CO&SkinName=CCE

ANALISIS DEL SECTOR

5. ANALISIS FINANCIERO Y ORGANIZACIONAL

En el presente proceso podrán participar todas las personas naturales o jurídicas, nacionales o extranjeras debidamente autorizadas, individualmente o en Consorcio o Unión Temporal, consideradas legalmente capaces en las disposiciones vigentes, que no se encuentren incurso en ninguna causal de inhabilidad e incompatibilidad consagradas en la Ley 80 de 1993, Ley 1474 de 2011, decretos reglamentarios y demás normas concordantes.

Los requisitos habilitantes de capacidad financiera y organizacional miden la aptitud del proponente para participar en un proceso de contratación motivo por el cual la entidad, ha establecido las siguientes condiciones que deben cumplir los oferentes interesados en participar en este proceso de selección:

3.1 Capacidad Financiera y Capacidad Organizacional para personas naturales, jurídicas nacionales y extranjeras con domicilio o sucursal en Colombia.

La capacidad financiera y organizacional será determinada con base en los indicadores requeridos por la entidad para este proceso de contratación, los cuales serán verificados en el Certificado del Registro Único de Proponentes vigente y en firme, que contenga la información financiera conforme a lo señalado en el Decreto 1082 de 2015.

De conformidad con el Artículo 2.2.1.1.5.1 del Decreto 1082 de 2015, las personas jurídicas, nacionales o extranjeras, con domicilio en Colombia, interesadas en participar en el presente proceso de selección deben estar inscritas en el RUP y su registro e información estar vigente y en firme al cierre del proceso, por lo tanto, deberán presentar este certificado teniendo en cuenta lo siguiente:

- ✓ La fecha de expedición del RUP no debe ser superior a 30 días anteriores al cierre del proceso y debe estar vigente y en firme.
- ✓ La información que se modifica o renueva en el RUP, queda en firme cuando han transcurrido diez (10) días hábiles siguientes a la publicación de la inscripción, renovación y/o actualización o hasta tanto se decida el recurso de reposición interpuesto, según sea el caso.
- ✓ La información del RUP objeto de evaluación debe estar vigente y en firme a la fecha de presentación de la propuesta.
- ✓ Mientras la información que contiene el RUP no esté en firme, la entidad, no considerará que el proponente está habilitado y no evaluará su oferta.
- ✓ Para aquellos casos en que el proponente tenga menos de un año de constitución la verificación se realizará con base en la información registrada en el Registro Único de Proponentes - RUP a la fecha de inscripción.
- ✓ En caso de consorcios o uniones temporales, se debe presentar el RUP de cada uno de los integrantes con la información vigente y en firme.
- ✓ Los Consorcios o uniones temporales debe cumplir todos los índices de capacidad financiera y capacidad organizacional requeridos por la Entidad.

ANÁLISIS DEL SECTOR

3.2 Requisitos de Capacidad Financiera y Capacidad Organizacional Personas Jurídicas Extranjeras sin domicilio o sucursal en Colombia

En cumplimiento de lo ordenado por el Parágrafo 2° del artículo 6 de la Ley 1150 de 2007, modificado por el artículo 221 del Decreto Ley 019 de 2012, el oferente extranjero, persona natural sin domicilio en Colombia o persona jurídica privadas extranjera que no tenga establecida sucursal en el país, NO se encuentra obligado a inscribirse ni calificarse en el RUP. La entidad, verificará directamente la información financiera de conformidad con la legislación propia del país de origen, debidamente traducidos al idioma español, apostillados o autenticados, de conformidad con lo señalado en los artículos 251 del Código General del Proceso y 480 del Código de Comercio, re-expresados en moneda legal colombiana a la tasa de cambio representativa del mercado (TRM) certificada por la Superintendencia Financiera de Colombia de la fecha de cierre de estos, indicando la tasa de conversión, firmados por el contador público que realizó la conversión, quien debe estar inscrito en la Junta Central de Contadores de Colombia.

Para este efecto presentará los siguientes documentos de carácter financiero:

Copia del certificado de vigencia de Inscripción y antecedentes disciplinarios expedido por la Junta Central de Contadores de Colombia, del contador público que realiza la conversión, la cual debe tener fecha de expedición no superior a tres (3) meses contados retroactivamente a partir de la fecha de cierre del proceso.

Balance General Clasificado, así:

- ✓ ACTIVOS: Corriente, No Corriente y Total
- ✓ PASIVOS: Corriente, No Corriente y Total,
- ✓ y PATRIMONIO

Formulario Financiero Anexo - RESUMEN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS (Proponentes Extranjeros sin Residencia en Colombia), el cual debe contener la siguiente información: ACTIVO CORRIENTE, ACTIVO TOTAL, PASIVO CORRIENTE, PASIVO TOTAL Y PATRIMONIO, INGRESOS OPERACIONALES, INGRESOS NO OPERACIONALES, COSTOS Y GASTOS OPERACIONALES, COSTOS Y GASTOS NO OPERACIONALES, COSTOS Y GASTOS POR INTERESES Y RESULTADO DEL EJERCICIO y el cálculo de los indicadores financieros solicitados en el presente pliego.

En caso de presentarse discrepancias entre la información consignada en el Formulario Financiero y el Balance General y Estado de Resultados convertido, prevalecerá la información consignada en el Balance General y Estado de Resultados. El Formulario Financiero deberá ser firmado por el representante legal y el contador que realizó la conversión.

Los proponentes extranjeros deberán presentar el informe de auditoría externa del país de origen (TRADUCCION SIMPLE) y solo se aceptará dictamen limpio.

ANÁLISIS DEL SECTOR

Si alguno de estos requerimientos no aplica en el país de domicilio del proponente extranjero, el representante legal o el apoderado en Colombia deberán hacerlo constar bajo la gravedad del juramento. Así mismo, podrá acreditar este requisito la firma auditora externa.

Las disposiciones del presente proceso de selección, en cuanto a proponentes extranjeros se refiere, regirán sin perjuicio de lo pactado en tratados o convenios internacionales. A las sociedades extranjeras con sucursal en Colombia, se les aplicarán las reglas de las sociedades colombianas, salvo que estuvieren sometidas a normas especiales.

3.3 Cuando los estados financieros estén expresados en monedas extranjeras deberán convertirse a pesos colombianos, siguiendo el procedimiento que a continuación se describe:

Si está expresado en dólares de los Estados Unidos de Norte América los valores se convertirán a pesos colombianos, utilizando para ello el valor de la tasa representativa del mercado correspondiente a la fecha de cierre del balance, certificada por la Superintendencia Financiera de Colombia, para lo cual el proponente deberá indicar la tasa representativa del mercado utilizada para la conversión.

Si está expresado originalmente en una moneda o unidad de cuenta diferente a dólares de los Estados Unidos de Norte América, deberá convertirse a esta moneda, utilizando para ello el valor correspondiente a las tasas de cambio vigentes entre el dólar y dicha moneda a la fecha de cierre del balance y luego proceder a la conversión a moneda legal colombiana, conforme a las instrucciones anteriores.

3.4 Indicadores Financieros

Para, medir la capacidad financiera y capacidad organizacional establecida en el Decreto 1082 de 2015, los indicadores que la entidad ha establecido para este proceso de contratación son los siguientes:

Liquidez. Determina la capacidad que tiene un proponente para cumplir con sus obligaciones de corto plazo. A mayor índice de liquidez, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones de corto plazo. Este indicador es expresado en número de veces.

Endeudamiento. Determina el grado de endeudamiento en la estructura de financiación (pasivos y patrimonio) del proponente. A mayor índice de endeudamiento, mayor es la probabilidad del proponente de no poder cumplir con sus pasivos.

Razón de Cobertura de Intereses. Refleja la capacidad del proponente de cumplir con sus obligaciones financieras. A mayor cobertura de intereses, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones financieras. Este indicador es expresado en número de veces

Capital de Trabajo. Representa la liquidez operativa del proponente, es decir el remanente del proponente luego de liquidar sus activos corrientes (convertirlos en efectivo) y pagar el pasivo de corto plazo. Un capital de trabajo positivo contribuye con el desarrollo eficiente de la actividad económica del proponente.

ANALISIS DEL SECTOR

Estas condiciones muestran la aptitud del proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato.

3.5 Indicadores de capacidad organizacional

La capacidad organizacional es la aptitud de un proponente para cumplir oportuna y cabalmente el objeto del contrato en función de su organización interna; se definen los indicadores de rentabilidad para medir la capacidad organizacional de un proponente teniendo en cuenta que está bien organizado cuando es rentable.

Rentabilidad sobre patrimonio. Determina la rentabilidad del patrimonio del proponente, es decir, la capacidad de generación de utilidad operacional por cada peso invertido en el patrimonio. A mayor rentabilidad sobre el patrimonio, mayor es la rentabilidad de los accionistas y mejor la capacidad organizacional del proponente.

Rentabilidad sobre activos: Determina la rentabilidad de los activos del proponente, es decir, la capacidad de generación de utilidad operacional por cada peso invertido en el activo. A mayor rentabilidad sobre activos, mayor es la rentabilidad del negocio y mejor la capacidad organizacional del proponente.

3.6 Indicadores Habilitantes

En función del Manual para determinar y verificar los requisitos habilitantes en los Procesos de Contratación, se realiza el establecimiento de los límites y/o rangos solicitados, para los Indicadores de Capacidad Financiera Organizacional, considerando el objeto contractual, valor del contrato, modalidad de selección, riesgo del proceso de contratación, análisis del sector económico focal y el conjunto de documentos que hacen parte integral de la etapa precontractual.

3.6.1. determinación de los indicadores.

Para la determinación de los indicadores de capacidad financiera y organizacional, la Entidad tomará como fuente de información los estados financieros reportados por las sociedades ante la Superintendencia de Sociedades, con corte al 31 de diciembre de 2025, correspondientes al último periodo anual disponible. La muestra estará conformada principalmente por empresas clasificadas en los códigos CIIU Rev. 4 A.C. 4651 – Comercio al por mayor de computadores, equipo periférico y programas de informática y 4652 – Comercio al por mayor de equipo, partes y piezas electrónicos y de telecomunicaciones, por ser las actividades que guardan una relación directa con el suministro y comercialización de la infraestructura tecnológica requerida. De manera complementaria podrá considerarse el código 6202 – Actividades de consultoría informática y actividades de administración de instalaciones informáticas, siempre que las empresas seleccionadas desarrollen actividades de integración, instalación, configuración y soporte asociadas al suministro de infraestructura tecnológica. A partir de esta información se calcularán y analizarán los indicadores de liquidez, nivel de endeudamiento, razón de cobertura de intereses, rentabilidad del patrimonio y rentabilidad del activo, con el propósito de establecer requisitos proporcionales, razonables y acordes con el comportamiento financiero real del sector.

Información financiera con corte al 31 de diciembre de 2025.

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
1	PUNTOS Y MERCADOS SAS	1,19	83%	-1,26	605.588	-10%	-6%
2	BALUM SA	3,63	25%	-8,37	5.952.112	-9971%	-67%
3	TECNOLOGIA INFORMATICA TECINF SAS	1,30	64%	6,29	1.771.140	30%	9%
4	VIDEOELEC SA	4,00	24%	Indeterminado	3.445.808	3%	2%
5	INTERLAN SAS	2,29	28%	1,72	1.343.633	1%	1%
6	ELECTRO SOFTWARE SAS BIC	2,02	54%	Indeterminado	5.564.626	18%	15%
7	COMPEL SA	2,77	52%	1,77	6.739.946	6%	5%
8	800153963	2,74	35%	1,06	2.221.935	4%	2%
9	REDES DE COMUNICACIONES Y SISTEMAS NETCOM SAS	1,74	63%	Indeterminado	2.881.971	25%	17%
10	MOUSE STAR SAS	0,14	65%	Indeterminado	- 21.323.182	6%	4%
11	SOLUCIONES INTEGRALES DE OFICINA SAS	1,88	39%	Indeterminado	4.740.055	9%	4%
12	INNOSOFT LTDA	0,44	87%	4,95	- 64.928.159	5%	4%
13	SISTEMAS ELECTRONICOS Y TELECOMUNICACIONES SAS	16,18	7%	1,13	6.471.729	12%	8%
14	IINFORMESE SAS	0,85	27%	1,87	-181.674	8%	5%
15	CIBER COM SOLUCIONES DE INFORMATICA SAS	3,61	18%	5,22	5.835.590	88%	48%
16	CASHCOMP SA	14,17	220%	-10,28	1.448.497	0%	0%
17	CLAI PAYMENTS COLOMBIA S.A.S.	10,51	8%	3,17	35.553.007	52%	26%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
18	ACIES SAS	7,96	12%	Indeterminado	3.693.096	14%	9%
19	SOLOSOFT SAS	3,63	64%	-40,85	31.386.484	-12%	-11%
20	SISTEMAS GESTION Y CONSULTORIA ALFA GL SAS	2,28	36%	4,60	2.774.951	21%	9%
21	UN&ON SOLUCIONES SISTEMAS DE INFORMACIÓN S.A.S.	3,15	17%	69,84	7.483.774	59%	27%
22	PROCEDATA INTERNACIONAL S.A.S	1,14	87%	Indeterminado	1.982.879	23%	12%
23	EXSIS DIGITAL SAS	4,04	25%	Indeterminado	20.553.448	82%	19%
24	PROVEEDORES NACIONALES DE TECNOLOGÍAS SAS	10,02	30%	Indeterminado	3.278.402	38%	31%
25	HARDWARE ASESORIAS SOFTWARE LTDA	29,13	2%	7,01	3.965.599	17%	9%
26	iITC SOLUCIONES TECNOLOGICAS SAS	8,47	64%	10,37	5.228.381	86%	47%
27	COMTEC SOLUTIONS SAS	10,10	25%	5,02	12.752.896	26%	14%
28	FOCUS INGENIERIA SAS	4,60	46%	2,29	5.859.123	24%	13%
29	ECOM SAS	2,17	43%	11,84	14.958.572	30%	22%
30	EPCOM COLOMBIA SAS	3,96	31%	2,24	6.542.690	4%	4%
31	INFOTECH DE COLOMBIA SAS	2,92	59%	1,27	4.790.827	12%	3%
32	CENTRO-NET SAS	4,61	25%	0,99	20.006.728	63%	13%
33	VIDEONET SAS	2,32	56%	1,67	11.580.487	39%	16%
34	FRONTERA CELULAR SAS	5,49	40%	2,97	6.002.229	6%	4%
35	SIGMA INGENIERIA SAS	0,13	162%	3,74	-1.479.133	36%	23%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
36	CYS TECNOLOGIA SAS BIC	1,30	65%	12,00	2.370.318	23%	11%
37	PORTATIL SAS	2,35	36%	0,38	333.209	7%	2%
38	LATINOAMERICANA TCA	0,99	96%	Indeterminado	-285.602	18%	16%
39	A-MAQ SA	2,38	27%	11,24	3.173.328	30%	20%
40	4652	2,94	36%	3,36	61.707.849	30%	16%
41	MICRONET SAS	2,67	42%	Indeterminado	3.137.143	27%	16%
42	DISTRICOM DE COLOMBIA SAS	2,38	40%	2,51	850.695	30%	16%
43	Fastec de Colombia S.A.S	1,81	97%	5,79	1.215.219	39%	10%
44	COMTEL SAS	6,57	8%	7,04	1.620.653	30%	23%
45	SECURITY VIDEO EQUIPMENT SAS	1,79	36%	4,58	7.164.296	13%	11%
46	BIT CONSULTING SAS	6,58	13%	17,93	3.185.407	126%	38%
47	COMSISTELCO SAS	4,20	47%	Indeterminado	6.298.172	35%	16%
48	DISCOVERY ENTERPRISE BUSINESS SAS	4,52	16%	Indeterminado	3.534.784	-2%	0%
49	REDCOMPUTO LIMITADA	2,17	55%	3,01	538.775	17%	10%
50	I3NET SAS - EN REORGANIZACION	5,51	10%	Indeterminado	3.016.154	31%	-18%
51	QUIMBAYA AERIAL SERVICES SAS EN REORGANIZACION	1,38	69%	18,41	1.380.598	8%	4%
52	GEOSPATIAL SAS EN REORGANIZACION	5,48	28%	-3,71	3.546.100	-23873%	-69%
53	MSL DISTRIBUCIONES Y CIA SAS	5,79	93%	10,36	6.742.036	44%	18%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
54	CASTOR DATA SAS	2,89	30%	Indeterminado	5.554.730	-20%	-7%
55	Siscomputo Ltda, Servicios y Sistemas de Computo	2,63	32%	Indeterminado	1.746.860	15%	13%
56	W&C INTERNATIONAL SAS	1,73	66%	Indeterminado	7.359.074	3%	1%
57	EAGLE COMMERCIAL SA	2,68	26%	4,99	2.036.917	12%	8%
58	CABLE SERVICIOS SAS	1,61	69%	Indeterminado	1.175.574	11%	6%
59	SOFTWEB ASESORES SAS	3,02	44%	Indeterminado	3.077.072	29%	14%
60	TALENTO COMERCIALIZAADORA S.A	2,55	40%	Indeterminado	7.523.328	29%	17%
61	COMPUTEL SYSTEM SAS	59,84	69%	3,16	4.827.937	18%	11%
62	MULTICONTROL LTDA	15,67	8%	Indeterminado	4.247.328	21%	13%
63	INETUM COLOMBIA SAS	3,58	20%	2,15	2.985.061	12%	6%
64	ETEK INTERNATIONAL CORPORATION SUCURSAL COLOMBIA	1,20	78%	0,02	2.194.169	0%	0%
65	Soluciones Latinas Administrativas Integrales Solati SAS	1,17	110%	23,86	663.278	29%	22%
66	XCB DE COLOMBIA LIMITED SUCURSAL COLOMBIANA	27,07	3%	3,83	3.327.533	-123%	13%
67	GEOVISION DE COLOMBIA SAS	1,25	48%	Indeterminado	1.003.450	3%	2%
68	GRUPO DE CONSULTORIA INFORMATICA GCI LTDA	1,36	74%	-37,80	20.464.319	-39%	-20%
69	KEY MARKET SAS EN REORGANIZACION	22,98	42%	-0,19	6.916.889	0%	0%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
70	COGNOSONLINE SOLUTIONS COLOMBIA SA	4,10	11%	12,87	792.645	84%	43%
71	ARIA PSW SAS	2,14	45%	4,62	2.929.067	59%	25%
72	SINERGY & LOWELLS SAS	7,30	43%	2,78	10.916.549	22%	11%
73	ALFA Y OMEGA COMUNICACIONES SAS	2,05	90%	1,54	1.716.805	7%	3%
74	CONSULTORIA ORGANIZACIONAL S.A.S	1,17	86%	Indeterminado	983.898	39%	15%
75	UNIVERSITAS XXI SOLUCIONES Y TECNOLOGIA PARA LA UNIVERSIDAD COLOMBIA SAS	1,40	57%	3,61	3.782.632	40%	27%
76	INFORMATICA DOCUMENTAL SAS	2,06	25%	2,78	697.591	6%	2%
77	VC@SOFT S.A.S	0,56	20%	1448,83	-402.937	24%	21%
78	CERCA TECHNOLOGY SAS	1,28	99%	5,60	2.531.974	13%	6%
79	AVVALE SAS	4,76	52%	6,43	118.237.184	-386%	20%
80	ASSIST CONSULTORES DE SISTEMAS S.A	1,65	47%	Indeterminado	453.993	18%	2%
81	PROFESIONALES EN TRANSACCIONES ELECTRONICAS SA PTESA	2,39	60%	0,89	3.312.092	50%	12%
82	LISIM INTERNATIONAL SAS	1,62	54%	Indeterminado	529.275	9%	7%
83	QUALITY DATA SAS	3,56	30%	2,35	6.676.138	4%	3%
84	ARANDA SOFTWARE ANDINA SAS	43,18	2%	537,47	12.206.360	31%	22%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
85	EYS SOLUCIONES EMPRESARIALES IT SAS	5,36	10%	Indeterminado	1.291.884	55%	30%
86	INTERNET SOLUTIONS SAS	4,86	33%	6,02	5.876.224	56%	24%
87	SEGELEC SAS	8,61	11%	Indeterminado	4.895.431	4%	1%
88	BUSINESS INTELLIGENCE SOFTWARE ASSESSOR CORPORATION S.A.S. BIC	5,19	36%	26,58	14.947.972	18%	15%
89	PANAMPROJECT S.A.S	6,04	28%	Indeterminado	3.288.781	6%	2%
90	INALAMBRIA INTERNACIONAL SAS	2,45	47%	2,92	2.560.044	17%	14%
91	TECHNOLOGY & SOLUTIONS SAS	35,40	7%	Indeterminado	4.651.607	-11%	-2%
92	JAAM S.A.	5,19	60%	0,82	11.123.824	3%	2%
93	ATL COLOMBIA SAS	2,58	55%	-3,51	4.742.642	156%	-30%
94	E TRAINING SAS EN REORGANIZACION	0,54	127%	13,92	-207.950	37%	18%
95	Simplexity sas	3,02	32%	9,64	983.606	9%	8%
96	EVOLUTION TECHNOLOGIES GROUP SAS	0,42	173%	1,18	-873.070	5%	1%
97	INFORMACION DE NEGOCIOS Y PROCESOS INP S.A.S	1,22	34%	Indeterminado	454.829	130%	46%
98	PLAY TECHNOLOGIES SAS	7,57	13%	4,77	6.102.482	35%	15%
99	DIIT CONSULTORES SAS	8,22	31%	6,54	4.968.438	37%	27%
100	PROTECVOLT S.A.S.	9,39	9%	Indeterminado	1.731.736	-10%	-10%
101	COMPAÑIA COMERCIAL CURACAO DE COMLOMBIA S.A	2,55	39%	5,83	4.599.953	26%	12%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
102	COMPUCOM SAS	1,45	53%	1,26	1.910.484	14%	8%
103	RAYCO S.A. RODRIGO ARISTIZABAL Y CIA S.A.	10,50	9%	Indeterminado	3.223.758	57%	23%
104	AGM BUSINESS SAS	1,46	54%	Indeterminado	413.660	2%	2%
105	RAPIDEXXUS SA	3,03	25%	2,41	27.182.894	15%	8%
106	LEXCO S.A.	2,19	31%	6,29	3.884.277	10%	7%
107	DAGA SA	1,23	72%	5,78	2.363.567	335%	6%
108	CIBERGENIUS SAS	21,82	18%	3,01	4.883.878	34%	14%
109	FERRETERIA JRC Y CIA LTDA	1,88	69%	2,19	4.527.702	10%	8%
110	BTU SERVICONTROLES LTDA	2,95	32%	Indeterminado	14.567.032	7%	5%
111	SISTEMAS INTEGRALES DE INFORMATICA SAS SISA SAS	3,02	36%	Indeterminado	7.341.307	41%	33%
112	SUMINISTROS Y CONTROLES ELECTRONICOS SA	2,76	62%	3,42	15.979.475	26%	18%
113	SUMINISTROS ELECTRICOS E INDUSTRIALES SUMILEC SA	75,17	1%	3,17	7.362.116	23%	12%
114	GAMMA INGENIEROS SAS	3,56	30%	6,67	1.569.635	35%	17%
115	RECAUDOS INTEGRADOS SAS	3,82	41%	Indeterminado	4.589.001	-7%	-4%
116	SALCEDO DOMINGUEZ COMERCIANTES SAS	4,29	58%	Indeterminado	7.076.627	1%	0%
117	MICROHOME SAS	2,69	46%	Indeterminado	4.286.639	12%	4%
118	ARON SAS	3,45	22%	0,87	50.664.166	23%	5%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
119	BLACK HAT ARCHETYPE SAS	1,59	84%	Indeterminado	4.997.991	10%	7%
120	DASA HIGH TECHNOLOGY SAS	9,58	45%	2,59	1.868.776	31%	11%
121	COMPUORIENTE IMPORT AND EXPORT LTDA	7,32	10%	2,85	5.131.275	38%	13%
122	APLYCA TECNOLOGIA SAS	2,70	34%	4,36	3.058.626	17%	13%
123	E SOLUTIONS LTDA	0,01	63%	204,33	-2.222.904	24%	20%
124	PROCESIX COLOMBIA SAS	3,16	61%	Indeterminado	3.816.081	-183%	-86%
125	NET GROUP SA	8,45	42%	1,44	5.623.537	36%	16%
126	BPS SERVICE CONSULTING AND DEVELOPMENT SAS	2,13	52%	1,07	14.443.821	-305%	17%
127	SIMS TECHNOLOGIES SAS	3,51	16%	6,78	4.102.808	43%	25%
128	PCS FOR ALL SAS	1,76	34%	6,01	2.582.285	21%	18%
129	PROINTEL COLOMBIA S A S	7,05	11%	2,20	13.607.681	11%	8%
130	SOFTWARE AUTOMATION TECHNOLOGY LTDA	4,63	29%	8,29	3.407.647	22%	16%
131	LA CASA DE LA UPS S.A.S.	5,47	101%	2,56	4.525.709	7%	3%
132	RADIO COMUNICACIONES DEL CARIBE LTDA	0,71	66%	14,60	-574.597	54%	27%
133	TECHNOLOGY STORE 2006 SAS	35,09	23%	Indeterminado	8.651.735	25%	6%
134	RED DESIGN SYSTEMS SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	30,05	1%	Indeterminado	524.784	6%	5%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
135	SEVENCOM SAS	2,07	65%	Indeterminado	15.570.089	49%	3%
136	INFORMATION SYSTEMS SUDAMERICANA SAS	7,96	39%	4,64	2.190.234	185%	39%
137	PEAR SOLUTIONS SAS	8,17	9%	1,28	1.834.254	18%	8%
138	COMPUSPAR COLOMBIA SAS	1,05	70%	2,34	280.064	37%	15%
139	VENTA EQUIPOS SAS	4,15	32%	35,85	5.725.820	68%	22%
140	IKONO TECH SA EN REORGANIZACION	1,22	87%	-0,01	6.007.469	0%	-2%
141	SICE SAS	6,61	12%	2,52	22.850.588	35%	13%
142	NEORIS COLOMBIA SAS	1,11	52%	6,88	797.139	41%	25%
143	TECHNOLOGY WORLD GROUP SAS	1,29	70%	73,63	766.478	22%	12%
144	INNATEL - INNOVACION APLICADA A LASTELECOMUNICACIONES - S.A.S. BIC	1,83	54%	12,74	491.039	16%	13%
145	STRUCTUM INGENIERIA SA	2,41	66%	2,87	23.407.903	22%	13%
146	COLEGIUM REGION ANDINA LIMITADA	2,25	49%	Indeterminado	223.308	486%	-29%
147	Quantum Data Systems SAS	2,57	51%	2,50	3.386.646	36%	18%
148	T&U IMPORTACIONES SAS	3,61	43%	1,32	22.842.974	8%	5%
149	CEGID COLOMBIA LTDA	1,14	61%	0,10	359.516	1%	1%
150	SER COMUNICACIONES SAS	2,55	37%	3,71	2.101.512	40%	21%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
151	OESIA NETWORKS SL SUCURSAL COLOMBIA	1,32	74%	36,77	3.510.705	31%	7%
152	CGI ISMC COLOMBIA SAS	1,83	37%	5,03	448.732	54%	12%
153	TELCOMEX TECHNOLOGIES SAS	2,27	41%	9,87	573.177	8%	5%
154	CLOUXTER SAS	3,86	3%	2,01	752.776	38%	12%
155	AV DESIGN COLOMBIA SAS	2,73	29%	-15,17	2.123.788	52%	-108%
156	GESTION DE SEGURIDAD ELECTRONICA SA	5,42	66%	26,39	3.603.582	36%	29%
157	SUMIT S.A.S	2,03	48%	Indeterminado	3.089.216	31%	-40%
158	TEAM COMMUNICATIOS S.A	2,59	53%	6,84	27.665.975	51%	15%
159	OOH REDES DIGITALES SAS	0,28	245%	0,99	-6.003.872	26%	8%
160	THE BEST EXPERIENCE IN TECHNOLOGY SAS	3,97	62%	1,84	8.183.096	56%	23%
161	GROW DATA SAS	16,74	34%	48,18	11.810.047	39%	16%
162	TALENTO SOLIDOS SAS	1,53	49%	-43,23	747.600	130%	-84%
163	OPEN GROUPsas	1,71	75%	5,87	1.166.417	36%	15%
164	IN MOTION COLOMBIA SAS	1,73	60%	0,89	6.496.864	11%	7%
165	E-DEA NETWORKS SAS	1,52	26%	3,57	397.540	26%	15%
166	BIONEXO COLOMBIA SAS	1,77	55%	1618,66	10.433.654	78%	64%
167	INNOVATIVE EDUCATION: SERVICES AND SOLUTIONS S.A.S.	0,00	101%	Indeterminado	-72.616	1%	1%
168	HERITAGE GROUP SAS	3,57	54%	-110,00	1.962.632	4%	-76%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
169	TECNOPROCESOS SAS EN REORGANICION	22,39	27%	Indeterminado	2.057.793	4%	2%
170	SOLUCIONES Y SERVICIOS DE INGENIERIA Y SUMINISTROS PARA EL SECTOR ELECTRICO PETROLEOS E INDUSTRIAL S.A.S.	1,85	63%	43,58	5.132.376	23%	13%
171	USA VIRTUAL MARKET SAS	3,81	25%	1,11	7.132.428	196%	9%
172	OXIGENO CERO GRADOS SAS	12,52	8%	41,94	4.942.608	48%	35%
173	ADP CONSULTORES SAS	3,23	21%	-58,60	5.603.287	267%	-12%
174	INVERSIONES TECNOLOGICAS DE AMERICA SA	1,11	23%	2,77	12.492	8%	5%
175	SUMINISTROS ELEC SAS	4,10	55%	1,59	10.431.284	17%	6%
176	SOLUTRON SAS	13,83	2%	1,40	602.454	12%	3%
177	DUNNHUMBY COLOMBIA S. A. S	53,22	0%	2,71	3.466.478	64%	11%
178	VERANO INGENIERIA LTDA	1,67	68%	3,11	16.545.426	33%	18%
179	ADVANCED TECHNOLOGIES & SOLUTIONS GROUP SAS	2,58	36%	3,42	7.179.525	11%	8%
180	MARCO COLOMBIA S.A.S.	3,96	27%	Indeterminado	5.577.065	32%	17%
181	Cytech Calidad y Tecnología s.a.s	0,80	62%	3,19	-254.751	15%	7%
182	ADMISNISTRACION DE REDES Y PROYECTOS SAS	5,14	12%	8,74	4.053.368	69%	29%
183	POSICION DIGITAL SAS	2,34	38%	5,54	12.511.969	4%	2%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
184	WIPRO TECHNOLOGIES SUCURSAL COLOMBIA	1,46	73%	Indeterminado	2.024.951	-69%	-53%
185	ENELGY COLOMBIA SAS	8,36	12%	1,31	8.902.072	11%	5%
186	CORUS SYSTEMS & CONSULTING GROUP COLOMBIA SAS	1,25	58%	7,84	2.557.493	91%	49%
187	SEK - SECURITY ECOSYSTEM KNOWLEDGE COLOMBIA S.A.S	6,07	35%	2,82	5.563.326	4%	1%
188	DPRIMERO S.A.S.	14,67	29%	4,84	19.103.805	48%	14%
189	SOCIEDAD DE EXPLOTACION DE REDES ELECTRONICAS Y SERVICIOS DE COLOMBIA S.A.S.	0,65	37%	1,06	-1.197.356	15%	8%
190	NOVENTIQ INTERNATIONAL COLOMBIA SAS	1,89	63%	3,56	18.332.089	529%	13%
191	WEXLER S.A.S	159,60	4%	20,20	6.274.127	55%	24%
192	SCN SAS	1,96	77%	Indeterminado	8.574.676	22%	7%
193	GALILEO INSTRUMENTS SAS	2,41	33%	Indeterminado	1.395.252	58%	30%
194	MNEMO COLOMBIA SAS	6,75	14%	20,75	4.683.010	39%	16%
195	EPICOR SOFTWARE COLOMBIA SAS	1,63	32%	2,44	1.818.849	-34%	10%
196	ZERONINE LATAM SAS	1,10	51%	4,10	224.066	52%	20%
197	DATACENTER COLOMBIA SAS	0,96	51%	0,17	-165.173	4%	0%
198	GRUPO MICROSISTEMAS COLOMBIA SAS	7,22	60%	Indeterminado	1.875.877	46%	24%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
199	PLASTICOS LA PRADERA SAS	3,69	33%	4,58	1.373.088	13%	6%
200	SOLUTIONS EFFECTIVE SAS	37,53	64%	Indeterminado	5.371.223	1%	0%
201	TASNET S.A.S.	11,44	70%	1,25	4.659.870	47%	11%
202	HEIMCORE SAS	2,60	56%	7,04	12.778.475	44%	19%
203	SAVIOS SAS	1,02	63%	1,76	104.023	14%	10%
204	ESOFT COLOMBIA SAS	2,68	86%	2,32	4.081.389	36%	14%
205	DINATEL GROUP SAS	5,68	34%	Indeterminado	8.724.468	22%	18%
206	MACROTICS SAS	1,59	50%	1,53	452.765	16%	13%
207	OIS TELECOMUNICACIONES S.A.S.	2,09	44%	Indeterminado	5.330.261	71%	35%
208	ADOBE COLOMBIA SAS	1,83	38%	244,76	587.359	30%	24%
209	CLM COLOMBIA SAS	3,06	50%	1,65	8.452.036	25%	12%
210	INTECO MC SAS	1,68	62%	7,83	2.715.143	38%	9%
211	SEIDOR COLOMBIA SAS	7,10	50%	5,33	7.391.479	8%	4%
212	SOLUCIONES INTEGRADAS DE TECNOLOGIA SAS	2,52	33%	2,13	5.591.341	9%	6%
213	YUXI GLOBAL SAS	2,11	59%	10,63	2.242.367	20%	13%
214	SAFETY IN DEEP SAS	1,50	76%	Indeterminado	10.485.803	18%	7%
215	CONEXIA SAS	73,39	50%	1,89	293.766	50%	26%
216	TEAM IT S.A.S.	1,63	79%	6,28	6.371.787	28%	12%
217	ASPECT SOFTWARE COLOMBIA S.A.S	16,29	8%	10,50	2.538.085	38%	10%
218	Delta Electronics (Colombia) S.A.S.	1,72	25%	184,85	1.646.852	24%	16%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
219	JAWAN FOR SOUTH AMERICAN SERVICES TECHNOLOGY AND SYSTEMS S.A.S	7,27	11%	Indeterminado	1.055.780	3%	3%
220	ORIGIN IT SAS	0,66	76%	7,54	-816.698	34%	22%
221	CD COMPUTO ACTUALIZAMOS TU MUNDO SAS	1,02	95%	-16,60	1.105.560	-6%	-2%
222	ENTERPRISE BUSINESS SOLUTIONS EBS SAS	11,67	8%	-45,55	6.073.851	60%	-20%
223	TECSERVIS SAS	0,92	75%	Indeterminado	-260.424	25%	0%
224	AXG SOLUTIONS AND SERVICES SAS	1,99	74%	-8,87	3.508.071	-18%	-3%
225	LAN SECURITY NETWORKS S.A.S	5,28	60%	Indeterminado	24.589.538	-5%	-1%
226	CINTE COLOMBIA SAS	1,48	91%	0,64	528.558	58%	7%
227	OPEN SYSTEMS INTERNATIONAL OSI SUCURSAL COLOMBIA	2,67	31%	Indeterminado	960.372	20%	8%
228	TEKMOBILI SAS	5,94	53%	Indeterminado	3.931.140	43%	17%
229	T&G CONSULTING SAS	4,81	16%	1,39	870.380	27%	14%
230	PROGRESSIVE SUPPLIES SAS	3,68	48%	4,70	26.530.659	25%	22%
231	TPLINK COLOMBIA LIMITADA	2,60	52%	1,24	1.021.408	22%	4%
232	IOGESTION SAS	10,05	22%	1,81	4.065.432	42%	14%
233	IGIGA COLOMBIA S.A.S.	4,55	21%	42,46	6.706.121	148%	57%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
234	DAVINCI TECHNOLOGIES SAS	2,70	62%	1,26	5.170.854	120%	12%
235	ANOVO COLOMBIA SAS	3,74	66%	Indeterminado	1.838.841	39%	7%
236	EASTERN ELECTRONICS SAS	7,98	77%	-28,67	2.663.519	-2%	0%
237	QUITER COLOMBIA SAS	3,94	40%	1,61	26.478.636	66%	37%
238	GREEN SERVICES AND SOLUTIONS SAS	6,18	33%	2,18	755.023	37%	18%
239	PAACSYSTEM SAS	1,35	65%	Indeterminado	123.555	11%	7%
240	ATC COLOMBIA SAS	7,14	10%	Indeterminado	16.145.464	21%	6%
241	NETDATA COLOMBIA SAS	1,09	97%	Indeterminado	282.985	-42%	-9%
242	ANALYTICS DATA SAS - EN REORGANIZACIÓN	1,70	39%	9,22	2.306.227	5%	3%
243	1-800SAP SAS	5,43	43%	-1,03	1.034.345	-11%	-1%
244	P&P SYSTEMS COLOMBIA SAS	2,18	66%	113,95	13.311.293	42%	22%
245	IMAGINE CONSULTING SAS	1,44	64%	42,52	6.997.477	22%	17%
246	PANORAMA TECHNOLOGIES SAS	3,66	33%	3,25	4.047.647	25%	9%
247	Veritran Colombia S.A.S.	3,19	38%	6,31	2.078.609	86%	52%
248	AOS S A S	1,22	90%	2,53	613.837	21%	9%
249	INFINERA COLOMBIA SAS	1,84	45%	Indeterminado	9.144.122	41%	22%
250	QP TECHNOLOGY SAS	1,03	33%	2,45	33.458	11%	6%
251	TRES HTP COLOMBIA SAS	2,03	38%	Indeterminado	2.135.068	24%	18%
252	DISTRIBUIDORA DE SOFTWARE Y MOVILIDAD SAS	10,25	23%	Indeterminado	7.806.817	23%	8%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
253	QINTESS COLOMBIA S.A.S	2,04	65%	Indeterminado	3.814.186	-52%	-19%
254	OESIA NETWORKS COLOMBIA SAS	1,24	66%	2,45	1.773.995	24%	11%
255	AYESA DE COLOMBIA ADVANCED TECHNOLOGIES SAS	31,86	58%	2,02	15.559.626	-2%	2%
256	CELUWEB.COM SAS	1,88	82%	Indeterminado	849.910	-70%	-45%
257	ALERT LOGIC INC COLOMBIA SAS	0,79	217%	90,01	-315.751	8%	7%
258	NIMBUTECH SAS	3,62	15%	-5,21	30.943.740	887%	-23%
259	COSMO CONSULT COLOMBIA SAS	2,29	72%	-1,07	939.214	16%	-6%
260	IT SECURITY SERVICES SAS	7,56	55%	0,68	42.756.916	14%	11%
261	CAFETO SOFTWARE SAS	2,93	55%	Indeterminado	6.271.668	28%	-12%
262	MEGAPROYECTOS DE TECNOLOGIA SAS	1,66	23%	Indeterminado	1.218.961	21%	8%
263	SOLUCIONES MATERIALES Y TELECOMUNICACIONES DE COLOMBIA SAS	144,15	9%	5,16	21.843.910	14%	9%
264	JUST IN TIME SOLUTIONS TRADE S.A.S	1,34	74%	Indeterminado	4.126.102	54%	21%
265	GLOBAL MR SAS	3,47	53%	-7,64	3.457.676	108%	-12%
266	TCM PARTNERS COLOMBIA S.A.S	6,85	45%	Indeterminado	378.735	6%	5%
267	CORE CONSULTORES S.A,S,	3,08	25%	5,54	1.942.108	11%	10%
268	PROVEXPRESS SAS	1,27	128%	Indeterminado	408.939	31%	10%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
269	SOFTWARE PROFESSIONAL SERVICES SAS	0,74	135%	Indeterminado	-1.917.626	40%	25%
270	ESC COLOMBIA SAS	3,19	26%	0,99	3.106.499	23%	8%
271	DATASERVICIOS Y COMUNICACIONES SAS	2,93	49%	Indeterminado	3.260.928	20%	7%
272	THARSIS SAS	1,34	13%	70,88	344.904	32%	29%
273	VENETIC INC SUCURSAL COLOMBIA	3,74	26%	5,71	1.719.505	45%	19%
274	CONVIEST SAS	3,90	21%	11,39	3.403.435	64%	35%
275	900928809	5,07	40%	-0,31	8.031.791	4%	-2%
276	AIS APLICACIONES DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL COLOMBIA SAS	21,00	35%	1,43	60.929.979	22%	11%
277	ESTUDIOS Y TECNOLOGIA PROGRESIVA SAS	3,70	24%	Indeterminado	2.277.215	32%	17%
278	PADTEC COLOMBIA SAS	12,35	28%	Indeterminado	2.678.462	-124%	-16%
279	PDC-SOLUTIONS COLOMBIA S A S	1,99	50%	0,40	4.241.222	4%	2%
280	LICONSUMAR DEL MAGDALENA S.A.S	1,31	90%	12,77	10.273.497	90%	44%
281	SUMATO GROUP SAS	7,27	78%	Indeterminado	1.423.086	10%	-116%
282	GTI - ALBERTO ALVAREZ LOPEZ S.A.S	3,43	170%	1,68	17.199.121	23%	8%
283	CARGAYA SAS BIC	1,16	83%	1,01	3.202.169	123%	22%
284	PAYNET SAS	8,31	88%	44,35	3.207.671	36%	22%
285	PC SYSTEM SAS	12,53	8%	Indeterminado	3.898.846	42%	28%

ANALISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
286	A3 MOBILE S.A.S.	1,28	75%	1,32	2.060.046	26%	10%
287	MR MOVIL S.A.S.	1,54	67%	1,25	6.418.214	56%	7%
288	IMPORTACIONES UNIFER SAS	3,68	28%	0,32	5.084.556	357%	7%
289	MEX SERVICIOS Y TECNOLOGIA SAS	2,77	76%	2,03	3.355.997	18%	5%
290	IGT SERVICES AND TECHNOLOGIES COLOMBIA SAS	7,64	21%	2,14	4.300.700	18%	15%
291	TECNOFACTORY S.A.S - BIC	2,52	51%	127,07	2.211.860	18%	13%
292	Green S&S Edge SAS	1,71	181%	7,67	288.958	110%	18%
293	S2 GRUPO SUCURSAL COLOMBIA	11,27	17%	2,62	962.946	30%	5%
294	TENGO SOLUTIONS COLOMBIA SAS	1,38	72%	Indeterminado	928.488	25%	13%
295	TMS SOLUTIONS SAS	6,78	23%	3,08	2.675.866	41%	11%
296	PROQUEST COLOMBIA S.A.S.	2,14	36%	2,18	13.631.893	12%	2%
297	B2X CARE COLOMBIA S.A.S.	3,25	28%	0,10	11.853.060	1%	1%
298	GORILLA LOGIC SAS	1,09	93%	Indeterminado	1.048.958	105%	35%
299	COMERCIALIZADORA SYG TECH SAS	25,25	39%	2,38	2.599.733	31%	11%
300	REGIONAL BUSINESS COLOMBIA SAS	1,32	88%	1,83	2.651.154	60%	20%
301	VORTICE SAS	4,65	9%	Indeterminado	1.729.471	36%	13%
302	ISMART ELECTRONICS S.A.S	15,62	6%	3,25	5.235.844	23%	11%
303	GESTIONA AGENCIA COMERCIAL SAS	3,76	26%	-6,79	33.982.906	-2%	-2%

ANÁLISIS DEL SECTOR

No.	RAZÓN SOCIAL	ÍNDICE DE LIQUIDEZ (veces)	ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO	RAZÓN DE COBERTURA INTERESES (veces)	CAPITAL DE TRABAJO	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
304	KOGGI TECHNOLOGIES SAS	1,74	53%	Indeterminado	5.050.064	5%	1%
305	QUBE COLOMBIA SAS	2,06	60%	22,85	1.971.968	462%	109%
306	BE REAL TECHNOLOGIES SAS	6,34	44%	-0,92	30.760	184%	-23%
307	IMDITEC DM COLOMBIA SAS	1,56	35%	Indeterminado	41.294.060	76%	16%
308	SCALA DATA CENTER COLOMBIA SAS	1,08	91%	-0,49	356.247	-5%	-2%
309	OPTICTIMES COLOMBIA SAS	3,91	62%	-19,22	21.462.862	65%	-14%
310	901585246	3,13	33%	1,68	5.554.988	34%	17%
311	901585247	4,13	133%	-1,67	5.554.988	57%	-28%
312	901585248	5,13	233%	1,24	5.554.988	242%	5%
313	901585249	6,13	333%	2,63	5.554.988	82%	19%
	Mediana	2,77	44,51%	2,8	3.403.435	24%	10%
	Percentil 25	1,68	N/A	1,28	1.218.961	9%	3%
	Percentil 75	N/A	64,77%	N/A	N/A	N/A	N/A
	Promedio	6,56	50,63%	25,9	6.061.921	-72%	9%

Procedimiento estadístico de análisis de los datos:

1. Se calculó el valor de la Mediana o segundo Cuartil, ya que esta se refiere al conjunto de datos que se encuentran en el medio de la muestra (indicador), teniendo una parte de los datos por debajo y la otra por encima, es decir, esta nos indica el valor para el cual el 50% de las empresas cumplen con el indicador.
2. Se calculó el valor del percentil 25 para el índice de liquidez, razón de cobertura del interés, capital de trabajo, rentabilidad del patrimonio y rentabilidad del activo, ya que esta se refiere al conjunto de datos que se encuentran por encima del 25%
3. Para el nivel de endeudamiento se calculó el percentil 75, es decir, el 65% de las empresas o de los datos están por debajo del percentil 75.

Del análisis anterior se puede identificar que:

ANÁLISIS DEL SECTOR

Análisis de la mediana:

- El 50% de las empresas analizadas cuentan con un índice de liquidez mayor o igual a 2,77 veces.
- El 50% de las empresas analizadas cuentan con un endeudamiento menor o igual a 44,51%.
- El 50% de las empresas tienen una razón de cobertura del interés mayor o igual a 2,8 veces o tienen un valor Indeterminado, es decir, los gastos financieros son cero.
- El 50% de las empresas analizadas tienen un capital de trabajo mayor o igual mayor o igual 3.403.435 (miles).
- El 50% de las empresas analizadas tienen un índice de rentabilidad del patrimonio mayor o igual al 24%.
- El 50% de las empresas analizadas tienen un índice de rentabilidad del activo mayor o igual al 10%.

Análisis de percentiles:

- El 75% de las empresas analizadas cuentan con un índice de liquidez mayor o igual a 1,68 veces.
- El 75% de las empresas analizadas cuentan con un endeudamiento menor o igual a 64,77%.
- El 75% de las empresas tienen una razón de cobertura del interés mayor o igual a 1,28 veces o tienen un valor Indeterminado, es decir, los gastos financieros son cero.
- El 75% de las empresas analizadas tienen un capital de trabajo mayor o igual al 1.218.961 (miles).
- El 75% de las empresas analizadas tienen un índice de rentabilidad del patrimonio mayor o igual al 9%
- El 75% de las empresas analizadas tienen un índice de rentabilidad del activo mayor o igual al 3%.

Análisis de promedio:

A partir de la alta dispersión se puede deducir que los datos de los promedios no son concluyentes.

En conclusión, para la presente “Selección Abreviada por Subasta Inversa Electrónica”, se realizará la fijación de indicadores de capacidad financiera y organizacional, teniendo en cuenta los resultados estadísticos y cifras financieras oficiales, del sector económico focal, en articulación con la estructura de documentos precontractuales; a fin de garantizar el establecimiento de los requisitos mínimos de participación, amplia participación de oferentes, bajos niveles de riesgo, cumplimiento del objeto contractual y una consecuente selección objetiva.

ANÁLISIS DEL SECTOR

La verificación financiera de las propuestas se realiza como requisito habilitante dentro del proceso. Para tal efecto se examinará el cumplimiento de los siguientes indicadores exigidos por la entidad, los cuales han sido fijados con base en el respectivo análisis del sector y las características propias del proceso para garantizar pluralidad de oferentes y una evaluación objetiva de los proponentes. De igual forma estos indicadores se han fijado teniendo en cuenta el Decreto 1082 de 2015, numerales 3 y 4 del Artículo 2.2.1.1.1.5.3. Requisitos habilitantes contenidos en el RUP:

Para el caso de consorcios o uniones temporales:

El cálculo de los indicadores habilitantes y evaluación financiera se realizará con la metodología de la ponderación de los componentes de los indicadores, es decir, cada uno de los integrantes del oferente aporta en la proporción de participación de cada componente del indicador, de acuerdo con lo sugerido por Colombia Compra Eficiente en el “Manual para determinar y verificar los requisitos habilitantes en los Procesos de Contratación”, proponentes plurales así: LIQUIDEZ, NIVEL DE ENDEUDAMIENTO, RAZÓN DE COBERTURA DE INTERESES, RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO y RENTABILIDAD DEL ACTIVO opción 4 - Ponderación de los componentes de los indicadores y CAPITAL DE TRABAJO, opción 1 Sumatoria Ponderada.

NOTA 1: Cuando el proponente singular o plural no cumpla con alguno de los indicadores de la capacidad financiera o capacidad organizacional, la propuesta será considerada como NO HABILITADA.

NOTA 2: Para proponentes cuyo Pasivo Corriente y/o Gastos de intereses sean cero (0), al cierre del ejercicio económico y que el resultado del indicador de Liquidez o Razón de cobertura de intereses cuando el valor de la utilidad operacional sea positivo) por la operación matemática de dividir entre cero (0) se considerará que cumplen con el requisito y se habilitarán dentro del proceso siempre y cuando cumplan con los demás indicadores exigidos.

NOTA 3: el proponente singular o integrante de consorcios o uniones temporales que al cierre de su ejercicio contable presente valores de capital de trabajo negativos, se evaluará como NO CUMPLE.

Con base en los análisis expuestos anteriormente, se establecen los indicadores de capacidad financiera y capacidad organizacional mínimos a ser acreditados por los proponentes, de acuerdo con lo establecido en el numeral 3 del artículo 2.2.1.1.1.5.3 del Decreto 1082 de 2015. Se considerarán habilitados financieramente los proponentes que cumplan con la totalidad de los parámetros definidos a continuación:

- Indicadores de capacidad financiera**

INDICADOR	FORMULA	MARGEN SOLICITADO
Liquidez	Activo corriente sobre pasivo corriente	Mayor o igual a 1,42* veces
Nivel de endeudamiento	Pasivo total sobre activo total	Menor o igual al 65%
Razón de Cobertura de intereses.	Utilidad operacional dividida por los gastos de intereses	Mayor o Igual a 1,28 veces o indeterminado

ANÁLISIS DEL SECTOR

INDICADOR	FORMULA	MARGEN SOLICITADO
Capital de Trabajo	Activo Corriente – Pasivo Corriente	Mayor o igual al 100% del presupuesto oficial

*A partir, de las observaciones se ajusta el indicador al margen acá expuesto, las respuestas a observaciones motivan y justifican el ajuste.

Cuando la cuenta de gastos de intereses sea igual a cero (\$0), debido a que el proponente no tiene obligaciones financieras, ocasionando que la razón de cobertura de intereses resulte en indefinido o indeterminado, se considera que el proponente cumple con el indicador de Razón de Cobertura de Intereses.

Cuando la cuenta de gastos de intereses sea igual a cero (\$0), debido a que el proponente no tiene obligaciones financieras, ocasionando que la razón de cobertura de intereses indeterminado, se considera que el proponente cumple con el indicador de Razón de Cobertura de Intereses.

Interpretación

Indicador de liquidez: Es la capacidad financiera que tiene el proponente para cubrir las obligaciones a corto plazo con terceros, mediante la conversión en efectivo de sus bienes o derechos que son a corto plazo (Activo Corriente).

Nivel de endeudamiento: Es el Porcentaje de obligaciones con terceros que tiene el proponente.

Razón de Cobertura de Intereses: Es el número de veces que el proponente cuenta para cumplir con los gastos intereses.

Capital de trabajo: Representa la liquidez operativa del proponente, es decir, el remanente con el que cuenta el proponente luego de liquidar sus activos corrientes (convertirlos en efectivo) y pagar el pasivo de corto plazo.

- **Indicadores de capacidad organizacional**

El proponente deberá acreditar una capacidad organizacional con el cumplimiento de los siguientes indicadores, los cuales miden el rendimiento de las inversiones y la eficiencia en el uso de activos del interesado, acorde al numeral 4 del artículo 2.2.1.1.1.5.3 del Decreto 1082 de 2015:

INDICADOR	FORMULA	MARGEN SOLICITADO
Rentabilidad del Patrimonio (RP)	Utilidad Operacional / Patrimonio	Mayor o igual al 9%
Rentabilidad del Activo (RA)	Utilidad Operacional / Activo Total	Mayor o igual al 3%

ANALISIS DEL SECTOR

Interpretación

Rentabilidad del patrimonio: Es la capacidad de generación de utilidad por cada peso invertido en el patrimonio

Rentabilidad del Activo: Es la capacidad de generación de utilidad por cada peso invertido en el activo.

En el pliego de condiciones del respectivo proceso de selección se establecerá la forma como deberán acreditar los proponentes los indicadores de capacidad financiera y organizacional.

6. FUENTES DE CONSULTA DEL PRESENTE ESTUDIO

Las fuentes consultadas para obtener la información necesaria para el presente análisis fueron:

ENTORNO ECONOMICO

SECOP: www.colombiacompra.gov.co

DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO NACIONAL DE ESTADISTICA – DANE: www.dane.gov.co

BANCO DE LA REPUBLICA - www.banrep.gov.co

CONFECAMARAS RED DE CAMRAS DE COMERCIO: confecamaras.org.co

BANCO DE LA REPUBLICA: <https://salariominimocolombia.info/historico>

8.1. ESTUDIO DE LA DEMANDA

Las fuentes consultadas para obtener la información necesaria para el análisis de la Demanda fueron:

SECOP: www.colombiacompra.gov.co

8.2. ESTUDIO DE LA OFERTA

Las fuentes consultadas para obtener la información necesaria para el análisis del mercado fueron:

SECOP: www.colombiacompra.gov.co Para proveedores que han trabajado con el estado suministrando el bien o servicio en estudio.

Elaboró: Giovanni Martínez Poveda- Contratista. 

Indicadores financieros: Miguel Dario Duque Vargas 