Ibagué, 06 de octubre de 2026

Señor
CARLOS ANDRES TOVAR OTAVO
Andrestovar01@hotmail.com
Altavista del Vergel torre 1 apto 102
Ibagué

Asunto: Invitación a presentar propuesta

Muy comedidamente, me permito invitarla a presentar propuesta para la siguiente contratación:

Objeto: "CONTRATAR LA PRESTACION DE SERVICIOS DE APOYO A LA GESTION EN EL AREA DE MERCADEO Y VENTAS CON EL FIN DE PROMOCIONAR Y POSICIONAR LOS PRODUCTOS DE LA FABRICA DE LICORES DEL TOLIMA"

Obligaciones específicas: En desarrollo del objeto contractual el Contratista se compromete a cumplir con la totalidad de las siguientes obligaciones:

1. Apoyar la estrategia "Ruta Tapa Roja". Diseñar una ruta de eventos patrocinados por la marca en los principales gastro bares, discotecas y centros nocturnos, realizando dinámicas con activación de marca, degustación de bienvenida y promociones por la compra.
2. Apoyar las Alianzas Estratégicas y presencia en eventos masivos: Diseñar estrategias de ampliación del mercado para garantizar visibilidad de la marca Tapa Roja mediante el patrocinio de eventos en espacios de gran afluencia. Así como la apertura de nuevos mercados en los departamentos donde sea posible llegar con los productos de la Fabrica de Licores del Tolima,
3. Apoyar en las alianzas estratégicas con aliados mayoristas y almacenes de cadena: Acompañar a la empresa en la realización de alianzas estratégicas que nos permitan aumentar nuestro volumen de ventas y hacer presencia en nuevos mercados a nivel regional, departamental y nacional.
4. Apoyar el trabajo de acompañamiento a los negocios en las comunas de la ciudad de Ibagué, haciendo presencia institucional con la marca Tapa Roja y de igual manera la exploración de los mercados internacionales, inicialmente Latino América y el caribe, revisando el estado de exportaciones anteriores y recuperando el relacionamiento comercial de otrora.
5. Registrar evidencias e informes de gestión incluyendo soportes fotográficos y reportes de resultados.
6. Presentar mensualmente el informe de actividades, la factura de cobro y el pago de la seguridad social al supervisor y subir las evidencias al Secop 2
7. Guardar confidencialidad de la información a la que tenga acceso
8. Las demás que le sean asignadas por la Gerencia o el supervisor del contrato

Forma de pago: Se realizará tres (3) pagos veinticinco días del mes de octubre y dos (2) meses vencidos, iniciando con el mes de octubre, previo cumplimiento de las obligaciones, debidamente certificadas por el supervisor del contrato, así:

1. Octubre 31 de 2026, por valor de $ 3.400.000
2. noviembre 30 de 2026, por valor de $ 4.000.000
3. diciembre 31 de 2026,por valor de $ 4.000.000

Presupuesto oficial: El presupuesto oficial para la prestación del servicio es la suma de Once millones cuatrocientos mil pesos M/cte ($11.400.000).
Plazo ejecución: el objeto contratado tendrá una duración a partir del día posterior a la afiliación a riesgos laborales, legalización del contrato y firma del acta de inicio hasta el 31 de diciembre de 2026.

Que, lo anterior no genera la obligatoriedad de celebrar el negocio jurídico, conforme al acuerdo No. 01 del 28 de febrero del 2025, por medio del cual se adopta el manual de contratación de la Fábrica de licores del Tolima, en su artículo séptimo, parágrafo primero *"En ningún caso, la solicitud de presentación de ofertas realizada por la Fábrica de Licores del Tolima E.I.C.E, ni la presentación de la oferta, ni la solicitud de vinculación publicitaria, ni la propuesta de venta directa generará la obligación de celebrar el negocio jurídico"*

Cordialmente,

JESUS ALBERTO CARVAJAL DUQUE
Gerente General

Reviso: Margot Alvarado González
Secretaria General

Proyecto: Hilda Gómez Carvajal

Ibagué, 6 de octubre de 2026

Doctor
Jesús Alberto Carvajal
Gerente
Fábrica de Licores del Tolima
Ciudad

Asunto: Propuesta de trabajo – Mercadeo

Por medio de la presente, me permito presentar la propuesta de actividades para el acompañamiento desde el área de mercadeo, orientada a fortalecer la planeación, articulación y ejecución de las acciones de gestión de ventas y posicionamiento de la organización.

Las actividades propuestas comprenden:

1. Apoyar la estrategia "Ruta Tapa Roja". Diseñar una ruta de eventos patrocinados por la marca en los principales gastro bares, discotecas y centros nocturnos, realizando dinámicas con activación de marca, degustación de bienvenida y promociones por la compra.
2. Apoyar las Alianzas Estratégicas y presencia en eventos masivos: Diseñar estrategias de ampliación del mercado para garantizar visibilidad de la marca Tapa Roja mediante el patrocinio de eventos en espacios de gran afluencia. Así como la apertura de nuevos mercados en los departamentos donde sea posible llegar con los productos de la Fabrica de Licores del Tolima,
3. Apoyar en las alianzas estratégicas con aliados mayoristas y almacenes de cadena: Acompañar a la empresa en la realización de alianzas estratégicas que nos permitan aumentar nuestro volumen de ventas y hacer presencia en nuevos mercados a nivel regional, departamental y nacional.
4. Apoyar el trabajo de acompañamiento a los negocios en las comunas de la ciudad de Ibagué, haciendo presencia institucional con la marca Tapa Roja y de igual manera la exploración de los mercados internacionales, inicialmente Latino América y el caribe, revisando el estado de exportaciones anteriores y recuperando el relacionamiento comercial de otrora.
5. Registrar evidencias e informes de gestión incluyendo soportes fotográficos y reportes de resultados.
6. Presentar mensualmente el informe de actividades, la factura de cobro y el pago de la seguridad social al supervisor y subir las evidencias al Secop 2
7. Guardar confidencialidad de la información a la que tenga acceso
8. Las demás que le sean asignadas por la Gerencia o el supervisor del contrato

Tiempo de ejecución: 3 meses, valor total de la propuesta: $12.000.000

Atentamente,

Carlos Andrés Tovar Otavo
Ingeniero Industrial
Especialista en Gerencia de Proyectos

FÁBRICA DE LICORES DEL TOLIMA

NIT 890.704.763-2

Ibagué, 07 de octubre del 2026

Señora
CARLOS ANDRES TOVAR OTAVO
Cr17 No. 73-214 apt 102
Celular: 3115105000
Andrestovar01@hotmail.com
Ibagué – Tolima

Asunto: Aceptación de la propuesta

El día 06 de octubre del 2026 se recibió su propuesta económica para ejecutar el siguiente objeto: CONTRATAR LA PRESTACION DE SERVICIOS DE APOYO A LA GESTION EN EL AREA DE MERCADEO Y VENTAS CON EL FIN DE PROMOCIONAR Y POSICIONAR LOS PRODUCTOS DE LA FABRICA DE LICORES DEL TOLIMA.

Que, mediante el presente escrito, la Fábrica de Licores del Tolima, acepta la propuesta presentada por **CARLOS ANDRES TOVAR OTAVO,** con C.C. 93.390.705 de Ibagué, con T.P. No. 70228-325060 TLM.

Que, lo anterior no genera la obligatoriedad de celebrar el negocio jurídico, conforme al acuerdo No. 01 del 28 de febrero del 2025, por medio del cual se adopta el manual de contratación de la Fabrica de licores del Tolima, en su artículo séptimo, parágrafo primero **"***En ningún caso, la solicitud de presentación de ofertas realizada por la Fábrica de Licores del Tolima E.I.C.E, ni la presentación de la oferta, ni la solicitud de vinculación publicitaria, ni la propuesta de venta directa generará la obligación de celebrar el negocio jurídico***"**

Dada en Ibagué, siete (7) de octubre de 2026.

JESUS ALBERTO CARVAJAL DUQUE
Gerente General

Reviso: MARGOT ALVARADO GONZALEZ
Secretaria General

Notificada:

C.C. 93390705 Ibagué