ESTUDIOS DEL SECTOR PRESTACION DE SERVICIOS

Que soporta el proceso de selección bajo la modalidad de mínima cuantía para la "**RENOVACION DE 280 LICENCIAS DE KASPERSKY NEXT XDR OPTIMUM LATIN AMERICA EDITION 250-499 USER 1 YEAR BASE PLUS LICENSE EN EL MUNCIPIO DE CANDELARIA VALLE".**

Tabla de contenido

CONTENIDO

1. INTRODUCCIÓN 2
2. ASPECTOS GENERALES DE MERCADO 2
2.1. Aspectos económicos 2
2.1.1 Aspectos Generales 2
o 2.2 Contexto regulatorio del sector 6
3. MODELO DE ABASTECIMIENTO 7
3.1 Análisis del Gasto Histórico de la Entidad 8
3.2 Estudio de la demanda 8
3.3 ANALISIS DE LA OFERTA 10
3.4 SEGMENTO CON RESPECTO AL VOLUMEN VS PRESUPUESTO 12
3.5 Perfilamiento técnico del mercado de ciberseguridad 14
3.6 Cadena de abastecimiento del sector 14
3.7 Segmentación de proveedores 15
3.8 Caracterización detallada de potenciales oferentes 15
3.9 Criterios de sostenibilidad y contratación pública responsable 15
4. ANALISIS DE ESTRATEGIA DE COMPRA 16
5. ANÁLISIS DE PRECIOS – COTIZACIONES DE MERCADO 17
5.1 Nivel de clasificación de bienes o servicios 18
5.2 Metodología de indexación de precios históricos 19
5.3 Análisis financiero del sector (Informativo) 19
5.4 Retención y deducciones 20
6. CONCLUSIONES 20

ANÁLISIS DEL SECTOR ECONÓMICO
(Artículo 2.2.1.1.1.6.1 DEL DECRETO 1082 DE 2015)

1. INTRODUCCIÓN

La función de compras debe estar orientada a satisfacer las necesidades del municipio obteniendo el mayor valor por los recursos de la comunidad candelareña. Para cumplir con este objetivo, el **DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE PLANEACIÓN Y TIC,** debe conocer claramente cuál es su necesidad y determinar la mejor manera en que el mercado puede satisfacerla.
En este sentido, el Artículo No. 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, estableció como deber de las entidades estatales elaborar el análisis de sector durante la etapa de planeación de un proceso de contratación pública. El análisis de sector es el documento que sustenta la toma de decisiones en el Proceso de Contratación y orienta aspectos como la determinación de requisitos habilitantes y técnicos de su proceso, criterios de evaluación de las ofertas, especificaciones del bien, obra o servicio a contratar, posibles riesgos del proceso de contratación, condiciones del mercado, así como otros aspectos relevantes que deban ser tenidos en cuenta para una correcta planeación del suministro.
De acuerdo con lo anterior, el presente documento contiene los resultados del análisis del sector realizados por el DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE PLANEACIÓN Y TIC para suscribir contrato requerido para la prestación de servicio de renovacion de 280 licencias de kaspersky next xdr optimum latin america edition 250-499 user 1 year base plus license en el municipio de candelaria valle.

2. ASPECTOS GENERALES DE MERCADO

2.1. Aspectos económicos

2.1.1 Aspectos Generales

El presente estudio tiene como propósito analizar el sector de servicios de la renovacion de 280 licencias de kaspersky next xdr optimum latin america edition 250-499 user 1 year base plus license en el muncipio de candelaria valle. Este documento busca suministrar la información técnica, mostrando cómo la tecnología impacta directamente en la eficiencia administrativa, la seguridad de la información y la atención al ciudadano.

La Entidad Estatal debe revisar, los aspectos del mercado del bien, obra o servicio que sean relevantes en el proceso de contratación, del cual se desprenden.

Análisis de las condiciones actuales del mercado:

2.1.2 Contexto Económico de Colombia a Corte de junio de 2026

A junio de 2026, Colombia registra una variación anual del IPC del 5,84% (mayo 2026) y un crecimiento del PIB del 2,2% en el primer trimestre. La tasa de interés de intervención del Banco de la República se sitúa en 11,25%. Estos indicadores, sumados a una TRM de $3.588,09, impactan los costos de adquisición de software extranjero, el cual es sensible a la tasa de cambio.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR (IPC)

Índice de Precios al Consumidor (IPC)

Variación mensual, año corrido y anual
Total nacional
2025 - 2026 (mayo)

IPC	Mayo					
	Variación mensual		Variación año corrido		Variación anual	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
IPC total	0,32	0,47	3,63	4,36	5,05	5,84

Fuente: DANE, IPC

En mayo de 2026 la variación mensual del IPC fue 0,47%, la variación año corrido fue 4,36% y la anual 5,84%.

En mayo de 2026 la variación anual del IPC fue 5,84%, es decir, 0,79 puntos porcentuales mayor que la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando fue de 5,05%.

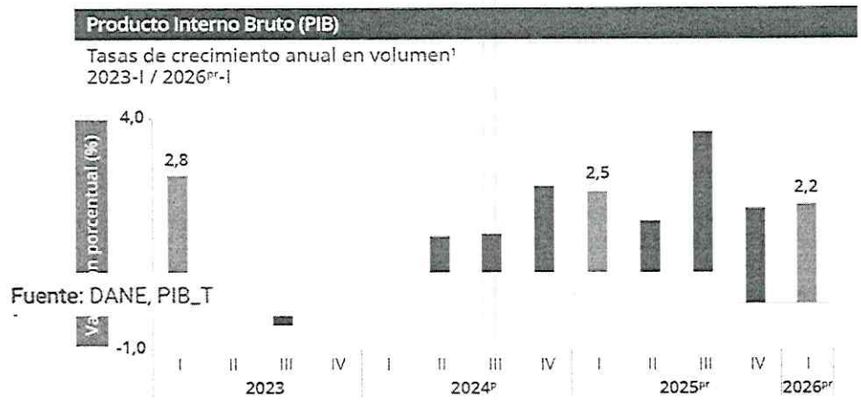
El comportamiento mensual del IPC total en mayo de 2026 (0,47%) se explicó principalmente por la variación mensual de las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles y Transporte. Las mayores variaciones se presentaron en las divisiones Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (0,86%) y Recreación y cultura (0,77%).

PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)

Durante el primer trimestre de 2026, el PIB en su serie original registró un crecimiento del 2,2% en comparación con el mismo periodo del año anterior; se observa la serie ajustada por efecto estacional y calendario, la economía creció un 0,6% respecto al trimestre inmediatamente anterior.

Información primer trimestre 2026pr

En el primer trimestre de 2026pr, el Producto Interno Bruto en su serie original, creció 2,2% respecto al mismo periodo de 2025pr.



Fuente: DANE, PIB_T

2.1.3 Sectores que impulsaron la dinámica económica

Las actividades económicas con mayor contribución al valor agregado anual fueron:
Administración pública, salud y educación: Registró un crecimiento destacado del 5,7%, aportando 0,9 puntos porcentuales a la variación total.
Comercio, transporte y alojamiento: Este sector creció un 2,9%, contribuyendo con 0,6 puntos porcentuales.
Industrias manufactureras: Presentó un crecimiento del 2,9% anual y en la serie ajustada intertrimestral, fue el sector de mayor dinamismo con un 2,3%.
Actividades financieras y de seguros: Reportó un crecimiento intertrimestral del 2,2%
Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto en su serie ajustada por efecto estacional y calendario crece 0,6%. Cuando se observa el comportamiento de las actividades económicas relacionadas:
Industrias manufactureras crece 2,3%.
Actividades financieras y de seguros crece 2,2%.
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 1,4%.

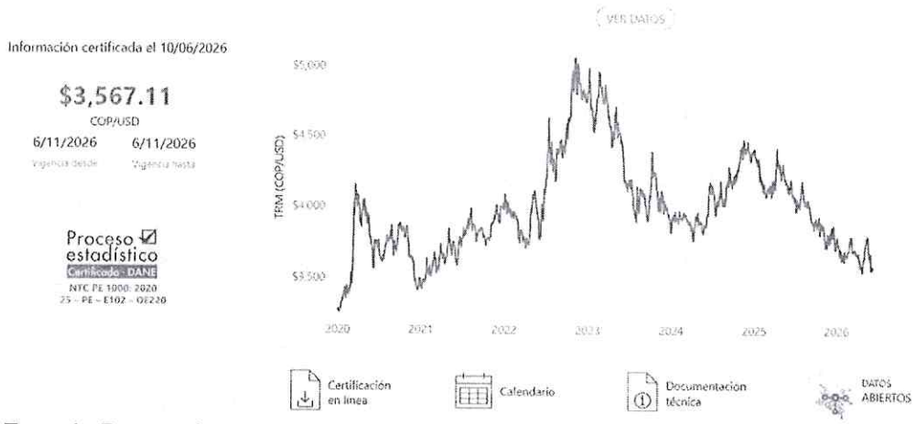
2.1.4 Contexto de Política Monetaria (Banco de la República)

El Banco de la República analiza este comportamiento del PIB bajo una estrategia de control de la inflación y estabilidad financiera:
Tasas de Interés: En su decisión más reciente (mayo 2026), la Junta Directiva decidió mantener la tasa de interés de política monetaria en 11,25%
Esta medida busca asegurar que la inflación, que se sitúa en un 5,84% anual a mayo, converja hacia la meta del 3% en el mediano plazo
Estabilidad y Proyecciones: El Banco monitorea el crecimiento del PIB como parte de su análisis de la estabilidad financiera, considerando variables como la TRM (actualmente en $3.588,09) y el déficit fiscal para ajustar sus pronósticos de crecimiento e inversión
Inversión: Instituciones como Fedesarrollo han señalado una preocupación por la caída de la inversión en el país, un factor que el Banco de la República evalúa permanentemente para determinar la sostenibilidad del crecimiento del 2,2% reportado
En resumen, el comportamiento del PIB refleja una economía en fase de recuperación moderada (2,2%), impulsada por el gasto público y el comercio, mientras que el Banco de la República mantiene una postura de tasas estables (11,25%) para equilibrar este crecimiento con la reducción de la inflación.
El comportamiento del dólar (USD) frente al peso colombiano (COP), medido principalmente por la Tasa Representativa del Mercado (TRM), afecta directamente el costo de la compra de software de protección de seguridad (ciberseguridad), ya que la mayoría de estas soluciones son de proveedores internacionales y se facturan en dólares. Cuando el dólar sube (depreciación del peso); Comprar licencias, suscripciones o renovaciones se vuelve más caro en pesos colombianos. Ejemplos comunes incluyen antivirus empresariales, firewalls, EDR (Endpoint Detection and Response), plataformas como Microsoft, Cisco, Palo Alto, Kaspersky, o servicios en la nube (AWS, Azure) con componentes de seguridad. Un dólar más alto aumenta el valor en COP de la factura, lo que afecta presupuestos de empresas, pymes y hasta usuarios individuales. Cuando el dólar baja (apreciación del peso); las compras se abaratan, creando una oportunidad para adquirir o renovar licencias, invertir en herramientas de ciberseguridad o digitalización a menor costo. En periodos recientes (como inicios de 2026), con la TRM alrededor de $3.500 a $3.700, se ha destacado esto como una ventana favorable para importar software y sistemas de ciberseguridad.
Otros efectos indirectos que afectan la adquisición de software de seguridad:

Muchas empresas trasladan el aumento de costos al precio final de sus productos y/o servicios, o reducen inversiones en seguridad si el dólar está muy alto, lo que eleva el riesgo de ciberataques (Colombia ya enfrenta altos costos por fraude digital).
Las fluctuaciones del dólar y la casa complican la planificación presupuestaria. Las empresas suelen usar coberturas cambiarias o comprar en momentos de dólar bajo para mitigar riesgos; y más en estos momentos por la guerra comercial y los efectos geopolíticos que están afectando las economías dependientes totalmente del dólar.
Impuestos y regulaciones: Las licencias de software generalmente no requieren registro cambiario especial (por derechos de autor), pero las importaciones de servicios se liquidan a la TRM vigente. Hay que considerar IVA y retenciones.
Oportunidades en dólar bajo: Favorece la adopción de tecnología, lo que es clave en un contexto de creciente ciberamenazas en Colombia; cómo son las licencias de software de seguridad de la categoría XDR una solución de nueva generación para la detección de amenazas.

Tasa de Cambio Representativa del Mercado –TRM

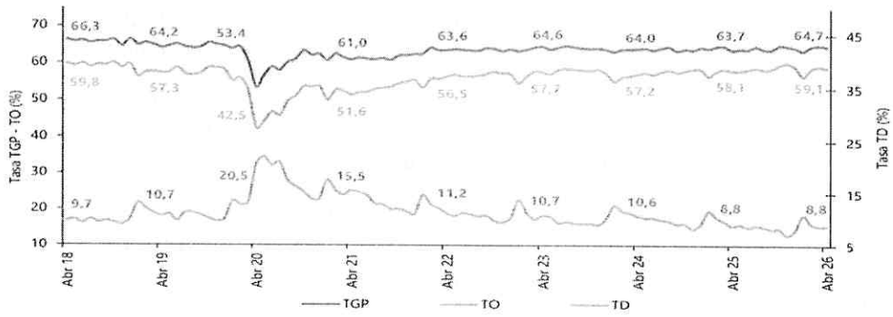
Promedio ponderado por monto de las operaciones de compra y venta de dólares de los Estados Unidos de América a cambio de moneda legal colombiana, pactadas para cumplimiento en ambas monedas el mismo día de su negociación, efectuadas por los Intermediarios del mercado cambiario según reglamentación expedida por el Banco de la República.



2.1.5 Tasa de Desempleo

Para abril de 2026, la tasa de desocupación del total nacional fue 8,8%, siendo similar a la registrada en el mismo mes de 2025. La tasa global de participación se ubicó en 64,7%, lo que significó un aumento de 1,0 puntos porcentuales frente a abril de 2025 (63,7%). Finalmente, la tasa de ocupación fue 59,1%, lo que representó un aumento de 0,9 puntos porcentuales respecto al mismo mes del año anterior (58,1%).
En abril de 2026, la tasa de desocupación en el total de las 13 ciudades y áreas metropolitanas fue 8,8%, mientras que en el mismo mes de 2025 fue 8,7%. La tasa global de participación se ubicó en 66,6% y la tasa de ocupación en 60,7%, en abril de 2025 estas tasas fueron 65,9% y 60,1%, respectivamente. tal 13 ciudades y áreas metropolitanas mensual.

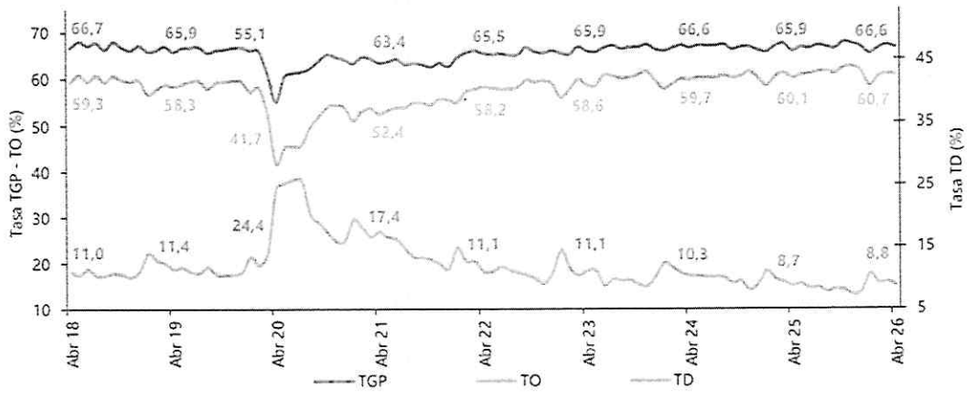
Gráfico 2. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD)
Total nacional
Abril (2018 - 2026)



Fuente: DANE, GEIH.
Nota: datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del CNPV 2018.
Nota: cifras aproximadas a un decimal.

2.1.6 Total nacional trimestre móvil

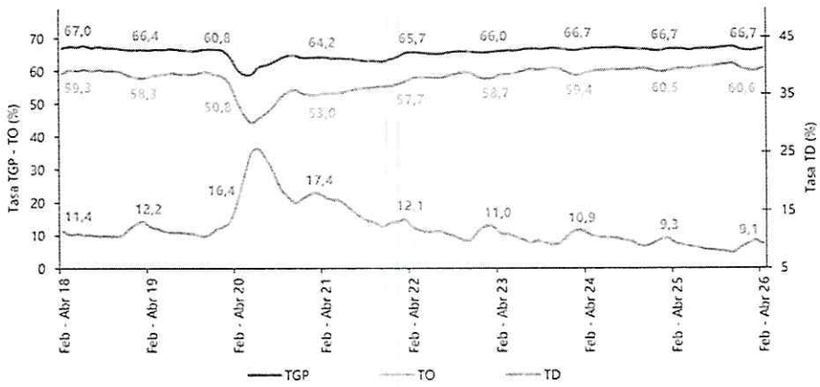
Gráfico 3. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD)
Total 13 ciudades y áreas metropolitanas
Abril (2018 - 2026)



Fuente: DANE, GEIH.
Nota: datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del CNPV 2018.
Nota: cifras aproximadas a un decimal.

En el total nacional, la tasa de desocupación del trimestre móvil febrero – abril 2026 fue 8,9%, lo que representó una disminución de 0,6 puntos porcentuales respecto al trimestre móvil febrero – abril 2025 (9,6%). La tasa global de participación se ubicó en 64,8%, mientras que en el mismo periodo del año anterior fue 64,4%. Finalmente, la tasa de ocupación fue 59,0%, lo que representó un aumento de 0,8 puntos porcentuales respecto al trimestre móvil febrero – abril 2025 (58,2%).

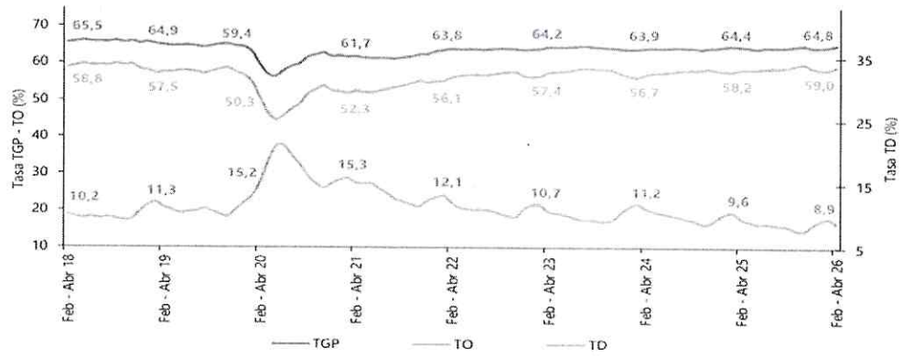
Gráfico 5. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD)
Total 13 ciudades y áreas metropolitanas
Febrero - abril (2018 - 2026)



Fuente: DANE, GEIH.
Nota: datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del CNPV 2018.
Nota: cifras aproximadas a un decimal.

Total 13 ciudades y áreas metropolitanas trimestre móvil

Gráfico 4. Tasa global de participación (TGP), Tasa de ocupación (TO) y Tasa de desocupación (TD)
Total nacional
Febrero - abril (2018 - 2026)



Fuente: DANE, GEIH.
Nota: datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del CNPV 2018.
Nota: cifras aproximadas a un decimal.

En el trimestre móvil febrero – abril 2026, la tasa de desocupación de las 13 ciudades y áreas metropolitanas fue 9,1%, mientras que en el trimestre móvil febrero – abril 2025 fue 9,3%. La tasa global de participación se ubicó en 66,7%, siendo similar a la registrada en el mismo periodo del año anterior. Finalmente, la tasa de ocupación fue 60,6%, en tanto que en el trimestre móvil febrero – abril 2025 fue 60,5%.

Población ocupada según rama de actividad, mes abril 2026

En el mes de abril de 2026, el número de personas ocupadas en el total nacional fue 24.277 mil personas. Las ramas que más aportaron positivamente a la variación de la población ocupada fueron Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana (1,0 puntos porcentuales); Construcción (0,6 puntos porcentuales) y Actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios (0,6 puntos porcentuales).

Tabla 1. Distribución porcentual, variación absoluta y contribución a la variación de la población ocupada según rama de actividad
Total nacional
Abril (2025 - 2026)

Rama de actividad	Total nacional				
	Abril 2025	Abril 2026	Distribución % 2026	Variación absoluta	Contribución en p.p.
Población ocupada	**23.576**	**24.277**	**100**	**701**	
Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana	3.084	3.319	13,7	234	1,0
Construcción	1.547	1.700	7,0	153	0,6
Actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios	1.891	2.039	8,4	148	0,6
Actividades profesionales, científicas, técnicas y servicios administrativos	1.788	1.902	7,8	114	0,5
Transporte y almacenamiento	1.766	1.828	7,5	62	0,3
Actividades inmobiliarias	290	334	1,4	43	0,2
Alojamiento y servicios de comida	1.865	1.895	7,8	30	0,1
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	3.180	3.206	13,2	26	0,1
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos^	585	606	2,5	22	0,1
Industrias manufactureras	2.564	2.576	10,6	12	0,0
Actividades financieras y de seguros	417	391	1,6	-26	-0,1
Información y comunicaciones	475	443	1,8	-32	-0,1
Comercio y reparación de vehículos	4.124	4.039	16,6	-85	-0,4

Fuente: DANE, GEIH.
p.p.: puntos porcentuales.
^Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos^ incluye la rama de Explotación de minas y canteras.
Nota: por aproximación de decimales y la no inclusión de la categoría "No informa", la suma de las poblaciones, distribuciones y contribuciones puede diferir ligeramente con la información del anexo estadístico.
Nota: poblaciones en miles.

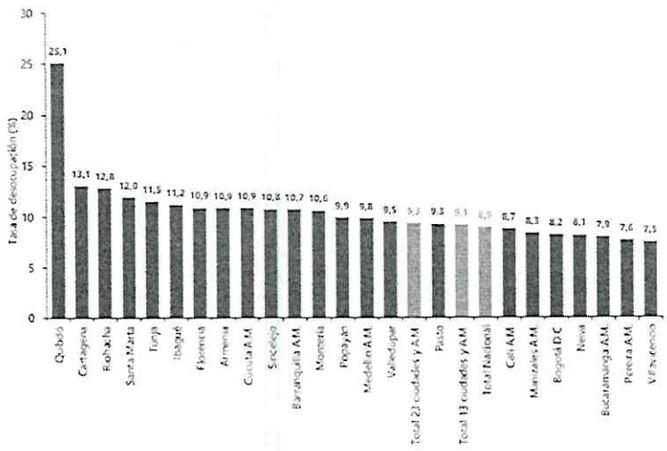
2.1.7 Tasa de desocupación, trimestre móvil febrero – abril 2026 por ciudades

Para el trimestre móvil febrero – abril 2026, de las 23 ciudades y áreas metropolitanas, las que presentaron mayores tasas de desocupación fueron: Quibdó (25,1%), Cartagena (13,1%) y Riohacha (12,8%). Las ciudades con menor tasa de desocupación fueron: Bucaramanga A.M. (7,9%), Pereira A.M. (7,6%) y Villavicencio (7,5%).

- **2.2 Contexto regulatorio del sector**

El presente proceso opera bajo dos marcos normativos que se cruzan: el de la compra pública y el sectorial de

Gráfico 6. Tasa de desocupación según ciudades
Total nacional y 23 ciudades y áreas metropolitanas
Febrero - abril 2026



Fuente: DANE, GEIH.
A.M.: área metropolitana

ciberseguridad y datos, durante el análisis regulatorio del sector, la entidad debe identificar la normativa aplicable al objeto para decidir cómo estructurar el proceso.

Marco de compra pública. La Ley 80 de 1993 y la Ley 1150 de 2007 fijan el estatuto general y los requisitos habilitantes; el artículo 6 de esta última exceptúa del RUP la mínima cuantía. El Decreto 1082 de 2015 regula el análisis del sector como deber de planeación (art. 2.2.1.1.1.6.1) y el procedimiento de mínima cuantía con selección por menor precio (arts. 2.2.1.2.1.5.1 y siguientes, en particular el 2.2.1.2.1.5.2). La Ley 2069 de 2020 (arts. 30 a 34) ordena analizar criterios diferenciales a favor de MiPymes y empresas de mujeres. El Decreto 142 de 2023 incorporó las ferias de negocios inclusivas como fuente de consulta al mercado. El tope de mínima cuantía de la entidad se rige por la Circular 09 de 2024, equivalente a 28 SMMLV.

Marco sectorial de ciberseguridad y protección de datos. La Ley 1273 de 2009 tipificó los delitos informáticos y creó el bien jurídico de protección de la información. La Ley 1581 de 2012 regula el tratamiento de datos personales. El CONPES 3995 de 2020 fijó la Política Nacional de Confianza y Seguridad Digital, y el Decreto 338 de 2022 estableció los lineamientos de gobernanza, identificación de infraestructuras críticas y respuesta a incidentes en el Estado. Como referentes técnicos aplican la ISO/IEC 27001:2022 y el marco NIST CSF 2.0. Este conjunto normativo sustenta la necesidad misional de renovar la plataforma de ciberseguridad y justifica que el objeto no sea prescindible ni aplazable.

3. MODELO DE ABASTECIMIENTO

Proteger los activos digitales ante el aumento de ciberamenazas, cumpliendo normativas como la Ley 1581 de protección de datos, Ley 1273 de 2009 Modifica el Código Penal colombiano creando un nuevo bien jurídico tutelado: "la protección de la información y de los datos", Documento CONPES 3995 de 2020: Establece la Política Nacional de Confianza y Seguridad Digital, Decreto 338 de 2022: Define los lineamientos generales para fortalecer la gobernanza, identificar infraestructuras críticas cibernéticas, gestionar riesgos y estandarizar la respuesta ante incidentes digitales en el Estado y estándares ISO 27001:2022 y Marco de Ciberseguridad del NIST (NIST CSF) 2.0.
Alinear con el negocio: Impacto en continuidad operativa, reputación y costos por incidentes.
Considerar factores externos: Volatilidad del dólar (TRM), ya que la mayoría del software de protección de seguridad es importada.
Este apartado busca caracterizar la necesidad de la entidad y entender el comportamiento del mercado desde la perspectiva del comprador para identificar oportunidades de ahorro y eficiencia. Para este análisis, se ha definido como descriptor principal el código UNSPSC 43233200 (Software de seguridad y protección).

3.1 Análisis del Gasto Histórico de la Entidad

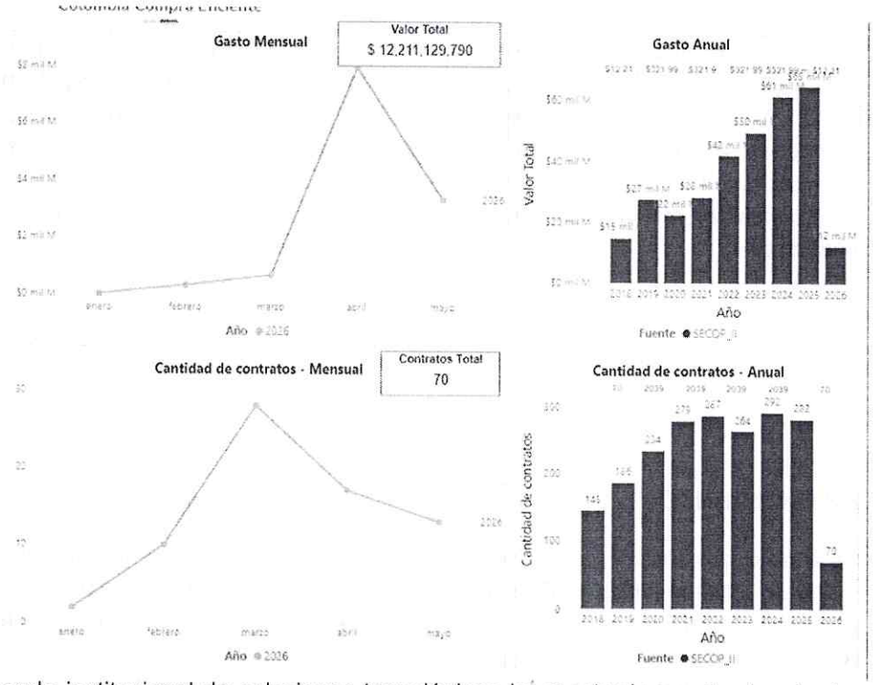
ENTIDAD	CONTRATO	MODALIDAD	VALOR M/cte
ALCALDIA DE CANDELARIA	203-11-08-1115	RENOVACION DE LICENCIAS DE LA SOLUCIÓN KASPERSKY ENDPOINT DETECTION AND RESPONSE OPTIMUN, SOPORTE Y MANTENIMIENTO DE LAS MISMA POR UN AÑO EN EL MUNCIPIO DE CANDELARIA	$40.155.828
ALCALDIA DE CANDELARIA	203-11-08-1115	RENOVACION DE LICENCIAS DE LA SOLUCIÓN KASPERSKY ENDPOINT DETECTION AND RESPONSE OPTIMUN, SOPORTE Y MANTENIMIENTO DE LAS MISMA POR UN AÑO EN EL MUNCIPIO DE CANDELARIA VALLE	$31.039.950
ALCALDÍA CANDELARIA	203-13-04-022	RENOVACION DE 211 LICENCIAS DE SUITE DE SEGURIDAD KASPERSKY ENDPOINT SECURITY FOR BUSINºESS -SELECT LATIN AMERICA EDITION 250-499 NODE 1 YEAR GOVERMMENTAL, SOPORTE Y MANTENIMIENTO DE LAS MISMA POR UN A	$ 27.919.629

Se identificó que la totalidad de los procesos antecedentes se ejecutaron mediante la modalidad de mínima cuantía. De acuerdo con el comunicado oficial del departamento administrativo jurídico que reglamenta los valores de contratación para la entidad, esta modalidad cubre procesos inferiores o igual a 28 salarios mínimos legales vigentes, esto equivale a 49.025.340. En consecuencia, la adquisición de las licencias Kaspersky se inscribe dentro de este rango, cumpliendo con los principios de eficiencia y economía exigidos por la normativa de compra pública.

3.2 Estudio de la demanda

Para la estructuración del estudio del sector en un proceso de mínima cuantía, la herramienta interactiva de la plataforma Colombia compra eficiente para el estudio de la demanda, aporta datos fundamentales que justifican la viabilidad del proceso y los presupuestos de referencia.

Comportamiento del Presupuesto (Gasto Anual)



La demanda institucional de soluciones tecnológicas ha mostrado una tendencia de crecimiento sostenido a lo largo de los años, subiendo desde $15 mil millones en 2018 hasta consolidar un pico de $65 mil millones en 2025. La demanda acumulada a mayo de 2026 se registra una demanda ejecutada de $12 mil millones. Esto demuestra que, aunque es un rubro con adquisiciones multimillonarias generalizadas, existe un flujo constante de recursos liberados año tras año que justifica abrir nuevas convocatorias.

Comportamiento del Volumen de Procesos (Cantidad de Contratos - Anual)

La demanda tiene un comportamiento estable, entre 2021 y 2025, el Estado ha promediado una demanda de entre 279 y 292 contratos anuales.

Justificación para Mínima Cuantía: El hecho de que se generen casi 300 contratos al año para un presupuesto que llega a los $65 mil millones implica que la demanda está fragmentada. Mientras unas pocas licitaciones se llevan

los macroproyectos, existe un volumen masivo de contratos individuales de menor cuantía que las entidades requieren para necesidades específicas de licenciamiento, soporte o actualizaciones locales. En lo que va de 2026, ya se han tramitado 70 contratos.

El comportamiento de los primeros cinco meses de 2026 es el insumo clave para la planeación y estructuración temporal de la mínima cuantía:

Liberación de Presupuesto (Gasto Mensual)

Durante el primer trimestre el comportamiento estuvo a la baja durante los meses de enero, febrero y marzo; el gasto mensual demandado se mantuvo en niveles mínimos (por debajo de los $2 mil millones). Las entidades se encuentran en fase de planeación y estudios previos.

Para el mes de abril; la demanda se sube la tendencia alcanzando el punto máximo de la gráfica con cerca de $8 mil millones en un solo mes, para luego contraerse a unos $3.5 mil millones en mayo.

Frecuencia de Necesidades (Cantidad de Contratos - Mensual)

La Ventana Operativa de Marzo: Se puede observar un nivel máximo en el número de contratos demandados ocurre en marzo (llegando a casi 30 contratos), un mes antes de que se dispare el gasto fuerte de abril.

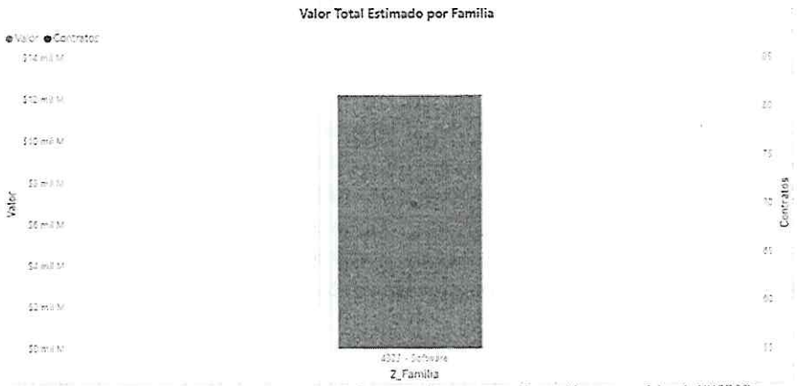
Para la modalidad de contratación que nos interesa aplicar; en los procesos de mínima cuantía, la velocidad de contratación es prioritaria. La gráfica demuestra que las entidades estatales demandan y firman la mayor cantidad de transacciones individuales en marzo. Esto significa que los estudios del sector y la publicación de pliegos de condiciones para cuantías menores deben estructurarse idealmente entre enero y febrero para alinearse con la ventana de alta demanda contractual del Estado.

Para la validación de la pluralidad de la demanda; el histórico de casi 300 procesos anuales confirma que el software y la protección de seguridad son una necesidad recurrente y atomizada en el Estado colombiano, lo que valida la apertura de procesos bajo la modalidad de mínima cuantía.

El presupuesto de referencia en el acumulado mensual de $12,211,129,790 para 70 contratos arroja un valor promedio general de aproximadamente $174 millones por contrato en el sector. Al ser una mínima cuantía (cuyo tope para la entidad es de $58.500.000 según la Circular 09 de 2024), el proceso, con un valor de $47.282.500, se sitúa cómodamente dentro del estándar operativo inferior, el proceso se sitúa cómodamente dentro del estándar operativo inferior registrado por el mercado en SECOP II.

Los tiempos de contratación según los datos de demanda sugieren que el primer trimestre del año es el periodo crítico de publicación para asegurar que el proceso se adjudique y perfeccione dentro de la ventana de alta eficiencia contractual que muestra el sector público antes de cerrar el primer semestre.

Valor estimado por familia



Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2026			Total		
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
4323 - Software	70	$12,211,129,790	100.00%	70	$12,211,129,790	100.00%
432332 - Software de seguridad y protección	70	$12,211,129,790	100.00%	70	$12,211,129,790	100.00%
Total	70	$12,211,129,790	100.00%	70	$12,211,129,790	100.00%

El gráfico Valor Total Estimado por Familia y la tabla de Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC, aporta datos de precisión absoluta que consolidan y cierran técnicamente el estudio de la demanda para la estructuración de tu proceso de mínima cuantía.

Delimitación y Peso del Segmento (Focalización del Gasto)

Dentro de la familia macro 4323 (Software), el segmento específico 432332(Software de seguridad y protección) abarca exactamente el 100.00% de la participación en contratos (70 procesos) y el 100.00% del valor total asignado ($12,211,129,790).

Sustento para los Estudios Previos: Esta concentración absoluta demuestra que la demanda no se encuentra diluida en otros tipos de software generalistas (como ofimática o bases de datos). Las entidades públicas están estructurando procesos con una necesidad misional exclusiva y directa en ciberseguridad y protección, lo que justifica técnica y legalmente la independencia e importancia de abrir un proceso dedicado bajo este código.

Comportamiento en Entornos Competitivos

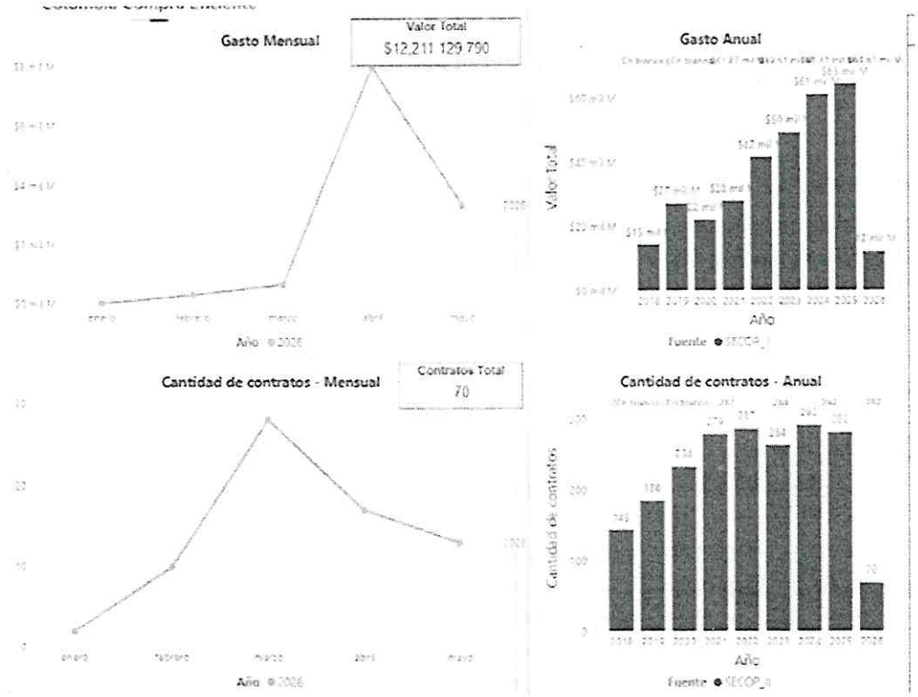
Un aspecto crucial para los pliegos de condiciones de una mínima cuantía es el filtro activo que muestra la gráfica en su sección derecha: Modalidad de selección: Competitiva.
Con respecto a garantizar la Pluralidad de los oferentes; de los $12.211.129.790 distribuidos en los 70 contratos se encuentran enteramente bajo la modalidad de selección competitiva (licitaciones, selecciones abreviadas y mínimas cuantías), lo que excluye la contratación directa o regímenes especiales de esta muestra.
Para justificar el mercado, la estructuración del sector demuestra que el Estado adquiere estas soluciones permitiendo de manera obligatoria una competencia abierta. Esto valida que el segmento de software de seguridad y protección responde positivamente a las convocatorias públicas donde cualquier proveedor habilitado puede competir, un principio rector fundamental para las mínimas cuantías.

Presupuesto de Referencia

El panel interactivo muestra un control deslizante clave titulado Valor contratado con un rango que va desde $0 hasta $18.715.332.502.
Techo Presupuestal del Mercado: Este indicador revela que, en el histórico analizado, el contrato individual de mayor envergadura económica demandado de manera competitiva no supera los $18.7 mil millones.
Para el caso de la Mínima Cuantía; el promedio general por contrato ronda los $174 millones (como dedujimos en el gráfico general de demanda), el hecho de que el control de topes presupuestales se mueva en estos rangos confirma que las soluciones del segmento se adaptan tanto a macroproyectos estatales como a pequeñas adquisiciones de mínima cuantía; que son las que hacen las alcaldías y algunas gobernaciones.
El análisis de la demanda en la plataforma SECOP II para la vigencia 2026 confirma la viabilidad técnica y legal del proceso, evidenciando que el segmento de Software de seguridad y protección (Código 432332) registra 70 contratos adjudicados bajo modalidades estrictamente competitivas, absorbiendo el 100% de la participación de la familia de software analizada. Este comportamiento del mercado institucional demuestra una necesidad activa, focalizada y de alta rotación por parte de las entidades compradoras, garantizando un entorno propicio para la selección objetiva y la pluralidad de ofertas en procesos de mínima cuantía.

3.3 ANALISIS DE LA OFERTA

Utilizando la herramienta interactiva de Análisis de la Oferta de la plataforma Colombia Compra Eficiente (SECOP II), para caracterizar el comportamiento de los proveedores que ofrecen el código UNSPSC 432332 (Software de seguridad y protección), adaptado específicamente para las dinámicas de un proceso de licitación pública competitiva. Al segmentar los filtros del tablero por año, fechas de firma y categoría, esta interfaz permite identificar la disponibilidad, capacidad y comportamiento de los oferentes de menor escala o distribuidores locales que compiten en procesos de ágil adjudicación y presupuesto limitado.



Valor Contratación	Número de Proveedores	Número de Contratos
$12.21 mil M	30	70

https://www.colombiacompra.gov.co/analisis-de-datos-de-compra-publica/visualizaciones-compra-publica/herramienta-de-visualizacion-para-el-analisis-de-la-demanda-y-de-la-oferta

Mercado de Alto Valor, No de Alto Volumen: Entre 2020 y 2025, el número de contratos anuales se estancó o mantuvo plano (oscilando muy cerca de los 280 contratos por año). Sin embargo, el valor total adjudicado tuvo incremento significativo de $22 mil millones a $65 mil millones en 2025.

Esto demuestra que el mercado de proveedores de software de seguridad se ha vuelto más especializado o concentrado. Las entidades del sector público no están diversificando en muchos proveedores pequeños; al contrario, están adjudicando contratos mucho más robustos, grandes y de mayor valor a ofertas que integran soluciones complejas (como grandes renovaciones de licenciamiento corporativo o ciberseguridad perimetral nacional).

El comportamiento para el año 2026; para los meses de enero y febrero existe una oferta contractual muy baja, siendo un comportamiento normal, teniendo en cuenta que apenas se están ajustando los presupuestos de las entidades y en este periodo casi no se firman contratos. Las empresas del sector de software de seguridad tecnológica experimentan un inicio de año lento en ejecución presupuestal pública.

La reactivación de la contratación se da en el mes de marzo; siendo este dónde la oferta de procesos es más alta, alcanzando el pico de más de 25 contratos firmados. Aquí es donde la mayoría de los proveedores logran asegurar adjudicaciones, probablemente de menor cuantía, contratación directa y prestaciones de servicios de soporte técnico especializado.

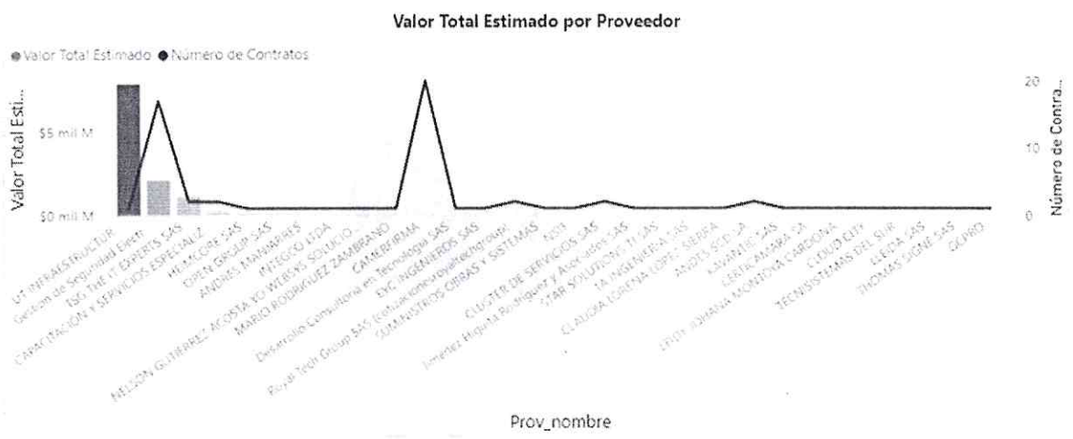
Para el mes de abril, el número de contratos baja a 20, pero el valor se dispara exponencialmente a su punto más alto para un total acumulado de $8 mil millones.

Análisis de Oferta: Esto significa que los proveedores de gran escala (grandes distribuidores de software, integradores de TI mayoristas) cierran sus acuerdos principales en abril. Las ofertas más costosas y complejas toman un mes más en adjudicarse en comparación con los contratos menores de marzo.

A la fecha del reporte en 2026, los proveedores de la categoría de seguridad y protección han logrado cerrar contratos: Contratos Totales: 70 contratos firmados en el año por un valor de total adjudicado de $12.211.129.790 (Doce mil doscientos once millones de pesos).

A pesar de que el valor histórico de 2025 fue de $65 mil millones, los $12 mil millones a mayo muestran que la oferta de soluciones de seguridad sigue activa, pero concentrada fuertemente en el primer cuatrimestre, quedando pendientes las ejecuciones o adiciones del resto del año.

Comportamiento de la oferta respecto a los proveedores que ofrecen este servicio



El gráfico muestra un comportamiento típico de la contratación estatal en tecnología y software: la concentración extrema del presupuesto en muy pocos actores, dejando una distancia muy alta con respecto a los pequeños competidores.

Los líderes del mercado; UT INFRAESTRUCTURA, concentra la barra azul más alta de la gráfica (superando los $5 mil millones), seguido por Gestión de Seguridad Electrónica y TSG THE IT EXPERTS SAS. Estos tres oferentes absorben casi la totalidad del presupuesto histórico reflejado en la gráfica.

Para una contratación por menor valor; se puede observar que a partir del cuarto o quinto proveedor (como HEIMCORE SAS, OPEN GROUP SAS, entre otros), el valor total estimado (las barras celestes) cae prácticamente a cero en comparación con los líderes. Hay más de 20 proveedores alineados a la derecha cuyas barras presupuestales son casi invisibles.

La línea de color azul oscuro representa el Número de Contratos, lo que nos permite cruzar el dinero ganado con la cantidad de veces que han ganado:

Pocos procesos, por un alto valor en dinero: El primer proveedor (UT INFRAESTRUCTURA) tiene un valor gigantesco pero su línea de contratos está cerca de cero (presumiblemente 1 o 2 contratos de gran envergadura). Esto representa la oferta de grandes integradores.

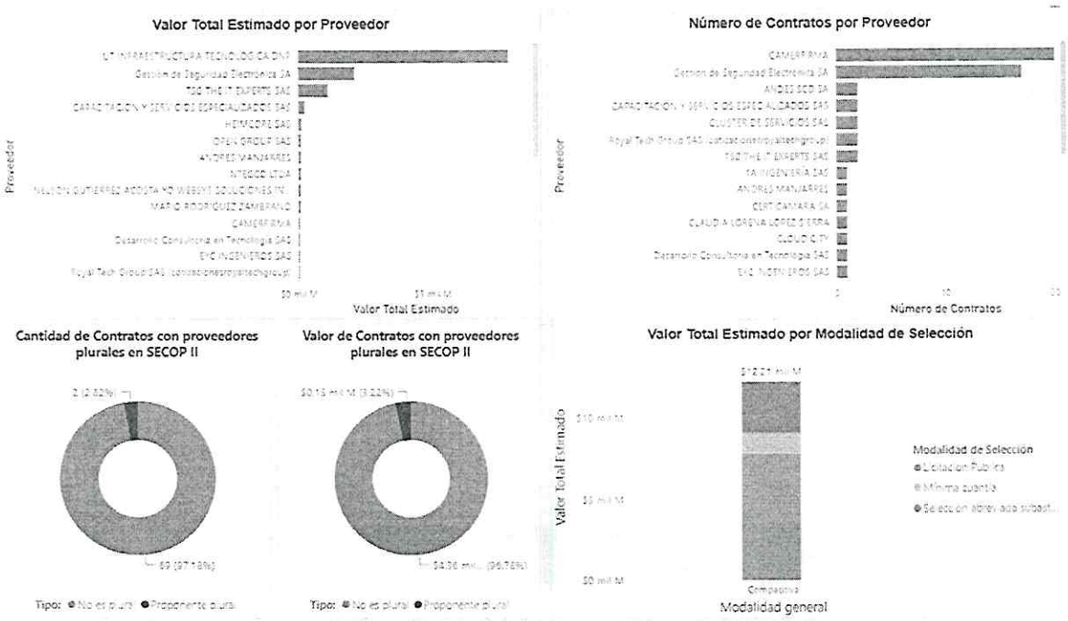
Muchos procesos, bajo valor que pueden encajar en este proceso que se está estructurando para una licitación de Mínima Cuantía; se observa el pico que genera el proveedor CAMERFIRMA. Su barra de presupuesto es imperceptible, pero su línea azul de número de contratos se dispara al punto más alto de la gráfica (alrededor de 20 contratos).

Camerfirma representa el comportamiento típico de un oferente que domina el segmento de microcontrataciones o mínimas cuantías (como firmas digitales o licencias de software muy específicas y repetitivas). Gana muchos procesos pequeños en volumen, pero acumula poco valor total en comparación con una infraestructura de red o ciberseguridad perimetral. Su competidor en este segmento del mercado Gestión de Seguridad Electrónica, tiene un comportamiento mixto muy fuerte; no solo tiene la segunda barra de presupuesto más alta, sino también el segundo pico más alto en número de contratos (cerca de 17 contratos).

Para nuestro análisis del sector para el tipo de licitación que es Mínima Cuantía, hay una base amplia de pequeños competidores: Toda la zona derecha de la gráfica está inundada de empresas (EYC INGENIEROS, CLUSTER DE SERVICIOS SAS, CLOUD CITY, LLEIDA SAS, etc.) que tienen 1 o 2 contratos y montos muy bajos. Esto demuestra que sí hay una oferta plural para procesos pequeños; el mercado no está cerrado solo a las grandes uniones temporales.

El gráfico demuestra que el Estado les compra un poco a muchos proveedores, lo que valida que una estrategia para un nuevo oferente de software de seguridad en mínima cuantía es perfectamente viable debido a la cantidad de proveedores pequeños que logran participar en las licitaciones de la totalidad de la contratación.

3.4 SEGMENTO CON RESPECTO AL VOLUMEN VS PRESUPUESTO



Al observar los gráficos de barras horizontales individuales, se confirma de manera aislada la hipótesis de la concentración del mercado:

En el gráfico Valor Total Estimado por Proveedor ratifica que UT INFRAESTRUCTURA TECNOLÓGICA DNP lidera con comodidad (cerca de los $8 mil millones), seguido a gran distancia por Gestión de Seguridad Electrónica SA y TSG THE IT EXPERTS SAS. A partir de allí, el presupuesto se reduce a mínimos para los demás oferentes.

Para nuestro análisis de Mínima Cuantía; el gráfico Número de Contratos por Proveedor muestra que CAMERFIRMA (con 20 contratos) y Gestión de Seguridad Electrónica SA (con 17 contratos) son los competidores que más transacciones realizan.

La Oportunidad: Empresas como Andes SCD SA, Capacitación y Servicios Especializados SAS, Cluster de Servicios SAS y Royal Tech Group SAS registran entre 1 y 2 contratos. Esto demuestra que hay un ecosistema de pequeños proveedores activos que logran ganar procesos, un escenario ideal para la mínima cuantía.

El gráfico de barras apiladas Valor Total Estimado por Modalidad de Selección aporta el dato definitivo para entender dónde se mueve el dinero en 2026:

Licitación Pública (Barra Rosada): Representa la gran mayoría del presupuesto total estimado (aproximadamente $8 mil millones de los $12.21 mil millones totales). Aquí es donde compiten los líderes del mercado tecnológico.

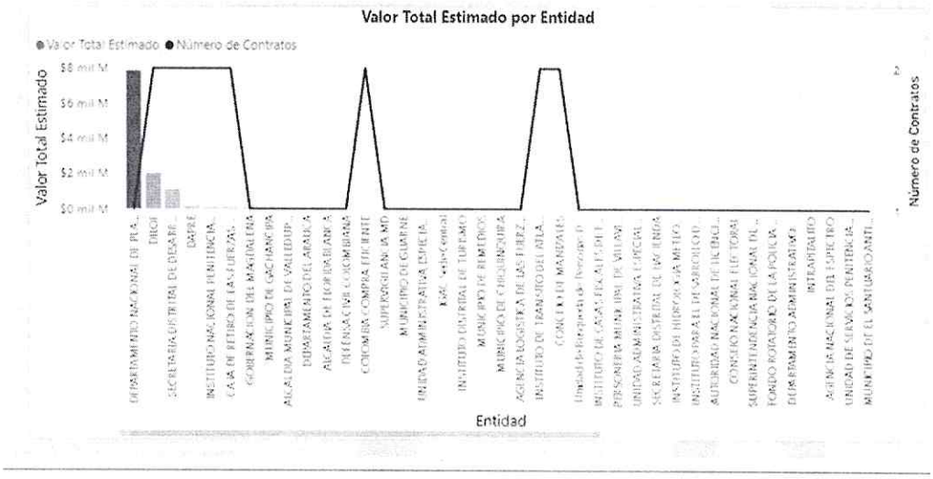
Mínima Cuantía (Barra Amarilla): Muestra una participación visible pero minoritaria dentro del presupuesto global (alrededor de $1.5 mil millones).

Selección Abreviada y/o Subasta (Barra Verde): Cubre el resto del presupuesto (aproximadamente $2.7 mil millones)

Pluralidad de Proponentes (Gráficos de Dona)

Tanto en la Cantidad de Contratos (97.18%) como en el Valor de Contratos (96.78%), el pastel está dominado por la etiqueta es plural.

En el SECOP II, esto suele indicar que la gran mayoría de los procesos se adjudican a un solo proponente (oferente único en la puja) o corresponden a contrataciones donde no se presentaron consorcios o uniones temporales complejas. Para una mínima cuantía, esto es una bueno; significa esto que muchas veces los procesos quedan con un único oferente, disminuyendo la presión competitiva si se logra estructurar una oferta técnica y económica adecuada.



Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2026			Total		
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación
4323 - Software	70	$12,211,129,790	100.00%	70	$12,211,129,790	100.00%
Total	**70**	**$12,211,129,790**	**100.00%**	**70**	**$12,211,129,790**	**100.00%**

Distribución por Entidad Valor Total Estimado por Entidad

EL DEPARTAMENTO NACIONAL DE PLANEACIÓN (DNP) es, de lejos, la entidad que más presupuesto ha invertido (cerca de $8 mil millones), lo cual coincide con el contrato principal de UT INFRAESTRUCTURA TECNOLÓGICA DNP.
Entidades como el DILOF, la SECRETARÍA DISTRITAL DE DESARROLLO y el DAPRE entre otros; muestran barras de presupuesto más moderadas (entre $500 millones y $2 mil millones).
Hacia la derecha de la gráfica, hay una larga lista de municipios y agencias menores (Gobernación del Magdalena, Municipio de Gachancipá, Alcaldía de Valledupar, etc.) con un valor estimado cercano a cero, pero con registros de contratos (línea azul). Estas entidades territoriales son los compradores objetivos para un proceso de mínima cuantía, que es nuestro caso para este análisis.

3.5 Perfilamiento técnico del mercado de ciberseguridad

El segmento de la protección de endpoints en Colombia se estructura alrededor de un fabricante global que licencia su solución a través de una red autorizada de canales. El objeto corresponde a una plataforma XDR (Extended Detection and Response), evolución de las categorías EPP y EDR, que integra detección, correlación de eventos y respuesta sobre los puntos finales bajo un modelo de suscripción anual por usuario y no de licencia perpetua.

El mercado se ordena por niveles de habilitación del fabricante. Kaspersky clasifica a sus aliados en categorías de canal (Registered, Silver, Gold, Platinum) que determinan el acceso a precios, cupos de renovación y soporte de segundo nivel. Por tratarse de una renovación de licencias ya instaladas en la entidad, el suministro solo puede provenir de un canal autorizado vigente para la edición Latin America, lo que perfila técnicamente al oferente idóneo: distribuidor o reseller con certificación activa del fabricante, capacidad de emisión del entitlement y soporte local. Los diferenciadores relevantes son el nivel de partner, los tiempos de activación y despliegue, y la cobertura de soporte en el Valle del Cauca.

3.6 Cadena de abastecimiento del sector

Es importante comprender la dinámica de producción, distribución y entrega, así como el papel de los oferentes en la cadena y el ciclo de vida del bien. Al tratarse de un bien intangible (licencia digital), no existe logística física, pero sí un flujo de aprovisionamiento y activación con cuatro eslabones:

1. Fabricante: AO Kaspersky Lab, que produce la solución y emite las licencias de la edición Latin America.

2. Mayorista o distribuidor regional autorizado: importa el derecho de uso, factura en dólares y abastece a la red de canales.

3. Canal, reseller o integrador autorizado: eslabón que participa en el proceso público, normaliza la oferta en pesos y presta soporte.

4. Usuario final: la Alcaldía de Candelaria, que recibe el entitlement y activa las 280 licencias.

El ciclo de vida comprende activación, vigencia de un año, soporte y mantenimiento, y renovación. Como el derecho de uso se adquiere aguas arriba en dólares, el costo del eslabón mayorista es sensible a la TRM analizada en el numeral 2.1, factor que se traslada al precio del canal y explica la volatilidad del valor de referencia entre vigencias.

3.7 Segmentación de proveedores

Los oferentes del segmento se clasifican por su posición en la cadena, su nivel de habilitación y su cobertura:

Criterio	Comportamiento en el segmento
Posición en la cadena	Distribuidores mayoristas frente a resellers e integradores; para mínima cuantía el proveedor pertinente es el canal autorizado
Nivel de partner Kaspersky	Diferencia el acceso a precios y cupos de renovación; condiciona la capacidad de cotizar
Cobertura geográfica	Proveedores de cobertura nacional frente a integradores con presencia regional en el Valle
Tamaño empresarial	Grandes integradores de TI frente a MiPymes especializadas en ciberseguridad
Especialización	Casas de ciberseguridad pura frente a proveedores de TI generalista
Soporte posventa	Capacidad de atención local y tiempos de respuesta como factor diferenciador

Los grandes integradores concentran el valor de las licitaciones, mientras que una base amplia de proveedores pequeños absorbe el volumen de las mínimas cuantías. Para el proceso que se estructura, el subsegmento relevante es el de canales autorizados y MiPymes con cobertura regional, donde la Guía valida la existencia de pluralidad.

3.8 Caracterización detallada de potenciales oferentes

Se identifica los proveedores por tamaño empresarial, ubicación, esquema de operación y comportamiento financiero, y construir un perfil de cada empresa. Los oferentes consultados para el sondeo de precios se caracterizan así:

Razón social	NIT	Ubicación	Tamaño
DATASEC	901223827-1	Cali (valle)	pyme
WEXLER S.A.S	900390198-6	Cali (valle)	pyme
GAMMA INGENIEROS	891501783-1	Cali (valle)	pyme

Se evidencia un mercado con pluralidad de canales activos a nivel nacional. La verificación del NIT, el tamaño empresarial y el comportamiento financiero se consulta en el RUES y en la Superintendencia de Sociedades, y tiene carácter informativo, pues bajo mínima cuantía no se traduce en requisitos habilitantes.

3.9 Criterios de sostenibilidad y contratación pública responsable

En este proceso la aplicación es acotada por dos razones: el bien es intangible y la selección es por menor precio, de modo que la mínima cuantía no admite puntajes ni criterios diferenciales de evaluación como los de la Ley 2069 de 2020. Los criterios pertinentes, entonces, operan como análisis informativo del mercado y, cuando corresponda, como obligación contractual, no como factor de calificación.

Bajo esa proporcionalidad se identifican tres dimensiones: la sostenibilidad digital, en tanto una plataforma que optimiza el rendimiento de los equipos prolonga la vida útil del hardware y reduce el reemplazo prematuro y los residuos electrónicos; la responsabilidad social, mediante la preferencia informativa por canales que acrediten sistemas de gestión ambiental o prácticas de inclusión, sin restringir la concurrencia; y el ciclo de vida del servicio, que considera el costo total de la suscripción, el soporte y la renovación. La entidad incorpora estos elementos sin introducir exigencias que limiten la participación, cuidando el equilibrio entre lo económico, lo social y lo ambiental.

La integración analítica de la oferta y la demanda en la plataforma SECOP II, permite estructurar el marco de referencia económico y de competencia para el presente proceso de selección, concluyendo la viabilidad y conveniencia de la modalidad elegida bajo los siguientes pilares fundamentales.

4. ANALISIS DE ESTRATEGIA DE COMPRA

Viabilidad Presupuestal y Segmentación de la Demanda

El estudio de la demanda demuestra que, dentro de la gran familia de tecnología, el segmento de Software de seguridad y protección abarca el 100.00% de la participación contractual y presupuestal registrada en el tablero de control. Esto justifica la apertura de un proceso de contratación con un objeto e identificación técnica misional plenamente independiente y especializada.
Históricamente, el sector público ha demandado un promedio constante de entre 279 y 292 contratos anuales. Si bien existen macroproyectos concentrados en grandes ministerios que elevan el gasto global, la existencia de casi 300 contratos al año evidencia que el presupuesto estatal se atomiza de forma masiva en múltiples adquisiciones individuales de menor cuantía para satisfacer necesidades locales de licenciamiento, renovación o soporte.

Diagnóstico de Competencia de la Oferta Mínima Cuantía vs Licitación

El análisis de los proveedores revela que el mercado de ciberseguridad en Colombia está claramente dividido. Por un lado, se encuentran los grandes integradores tecnológicos (UT Infraestructura Tecnológica DNP o TSG The IT Experts) que absorben los grandes montos de Licitaciones Públicas.
Por otro lado, existe una amplia base de oferentes especializados de menor escala (Camerfirma, Andes SCD, Cluster de Servicios, entre otros) que operan con altos volúmenes de transacciones, pero con montos individuales muy bajos.

Pluralidad Garantizada para Cuantías Menores: La presencia de esta larga lista de pequeños competidores a nivel nacional e integradores locales garantiza que el segmento cuenta con una oferta plural, madura y altamente competitiva capaz de atender procesos con presupuestos limitados y de ágil adjudicación, como lo es la mínima cuantía
El 100.00% del presupuesto y de los procesos reportados para la vigencia en curso operan bajo la modalidad Competitiva. Esto ratifica que el software de seguridad y protección es un bien y/o servicio que responde positivamente a la puja y a las convocatorias públicas abiertas, descartando la necesidad de acudir a contrataciones directas o regímenes especiales.
El mercado sí tiene pluralidad potencial de oferentes (la base amplia de proveedores del análisis de oferta lo demuestra); que un proceso individual cierre con un solo proponente es un fenómeno transaccional, no ausencia de competencia, y la entidad estructura requisitos proporcionales para promover la concurrencia. Como ha adquirido la entidad este producto en vigencias anteriores, se detalla en la siguiente tabla:

ENTIDAD	CONTRATO	MODALIDAD	VALOR
ALCALDIA DE CANDELARIA	203-11-08-1115	RENOVACION DE LICENCIAS DE LA SOLUCIÓN KASPERSKY ENDPOINT DETECTION AND RESPONSE OPTIMUN, SOPORTE Y MANTENIMIENTO DE LAS MISMA POR UN AÑO EN EL MUNCIPIO DE CANDELARIA	$40.155.828
ALCALDIA DE CANDELARIA	203-11-08-1115	RENOVACION DE LICENCIAS DE LA SOLUCIÓN KASPERSKY ENDPOINT DETECTION AND RESPONSE OPTIMUN, SOPORTE Y MANTENIMIENTO DE LAS MISMA POR UN AÑO EN EL MUNCIPIO DE CANDELARIA VALLE	$31.039.950
ALCALDÍA CANDELARIA	203-13-04-022	RENOVACION DE 211 LICENCIAS DE SUITE DE SEGURIDAD KASPERSKY ENDPOINT SECURITY FOR BUSINESS -SELECT LATIN AMERICA EDITION 250-499 NODE 1 YEAR GOVERMMENTAL, SOPORTE Y MANTENIMIENTO DE LAS MISMA POR UN A	$27.919.629

Al analizar los procesos se encuentra que el 100% de estos se han realizado bajo la modalidad de mínima cuantía. De acuerdo con el comunicado oficial del departamento administrativo jurídico que reglamenta los valores de contratación para la entidad, esta modalidad cubre procesos inferiores o igual a 28 salarios mínimos legales vigentes, esto equivale a 49.025.340.
Una de las técnicas para determinar el precio aproximado de referencia para el proceso de licitación de la mínima cuantía; haciendo uso información histórica utilizando un ejercicio de indexación mediante el cual se calcule a valor presente los valores monetarios históricos de los procesos anteriores celebrados por la entidad; utilizando un índice determinado como es el índice de precios al consumidor (IPC).

NIVEL DE CLASIFICACIÓN DE BIENES O SERVICIOS

CÓDIGO	SERVICIO
43233200	Software de seguridad y protección

5. ANÁLISIS DE PRECIOS – COTIZACIONES DE MERCADO

Para establecer el valor de referencia, la OTIC solicitó cotizaciones a proveedores en condiciones equivalentes de capacidad técnica, tipo de servicio y vigencia.

Las empresas consultadas fueron: 1. DATASEC | 2. WEXLER S.A.S | 3. GAMMA INGENIEROS

Figura 11 ***cotización DATASEC***

PROYECTO ANTIVIRUS KASPERSKY ALCALDÍA CANDELARIA 12 MESES				
CONCEPTO	DESCRIPCIÓN	VALOR ANTES DE IVA	IVA	VALOR TOTAL
NUBE	Licenciamiento antivirus Kaspersky para 280 licencias	$ 38.430.083		$ 38.430.083
Servicios profesionales	Migración y puesta en marcha de la solución adquirida	$ 1.114.286	$ 211.714	$ 1.326.000
	Despliegue	$ 2.344.457	$ 445.447	$ 2.789.904
	Desinstalación manual/distribuida de 125 agentes actuales con consola on-premise, previa instalación de EDR ofertado	$ 1.797.417	$ 341.509	$ 2.138.926
	Servicio de soporte 5 x 8 durante 1 año	$ 1.950.000	$ 370.500	$ 2.320.500
VALOR TOTAL OFERTA A 12 MESES		$ 45.636.243	$ 1.369.170	$ 47.005.413

figura 12 ***cotización WEXLER S.A.S***

PROYECTO KASPERSKY XDR OPTIMUM 12 MESES				
CONCEPTO	DESCRIPCIÓN	VALOR ANTES DE IVA	IVA	VALOR TOTAL
CLOUD	Kaspersky XDR Optimum para 280 licencias	$ 37.838.851		$ 37.838.851
SERVICIOS	Migración e implementación de solución EDR por ingeniero especialista.	$ 1.097.143	$ 208.457	$ 1.305.600
	Despliegue manual distribuido de agentes EDR en dispositivos finales	$ 2.308.389	$ 438.594	$ 2.746.982
	Desinstalación manual distribuida de 125 agentes de la solución actual en PCs finales, con consola onpremise, previa instalacion de EDR ofertado	$ 1.769.765	$ 336.255	$ 2.106.020
	4 Soporte 5x8 durante 12 meses	$ 1.920.000	$ 364.800	$ 2.284.800
VALOR TOTAL OFERTA A 12 MESES		$ 44.934.147	$ 1.348.106	$ 46.282.253

figura 13 ***cotización GAMMA INGENIEROS***

Cloud

Ítem	SKU	Descripción	Cant.	Valor Unit.	PVP	IVA	TOTAL
1	KL4085DATF8	Licenciamiento Kaspersky Kaspersky Next XDR Optimum Latin America Edition. 250-499 User 1 year Base Plus License	280	$ 119.338	$ 33.414.716	$ -	$ 33.414.716
				SubTotal Software	$33.414.716	$ -	$33.414.716

Servicios

Ítem	SKU	Descripción	Cant.	Valor Unit.	PVP	IVA	TOTAL IVA
		Servicios Profesionales Gamma Ingenieros					
2	EDR-MGR23-DPV-RG-ST	Migración y puesta en marcha de la solución protección de endpoint (EDR)de la misma marca- realizada por ingeniero especialista del producto ofertado (No incluye: Afinamientos de la actual configuración, Servidor o licencias para sistemas operativos para el despliegue de la solución)-Presencial (Cali - Medellín)	1	$ 857.143	$ 857.143	$ 162.857	$ 1.020.000
3	EDR-DSP1-050-ALL-ST	Despliegue Manual / distribuido de agentes sobre dispositivo final para la solución de protección de endpoint(EDR). Para un rango de 0-50. Se deberá contar con el apoyo del cliente para el despliegue y los permiso necesarios sobre los dispositivos finales, para la instalación de manera manual se podrá hacer remota o presencial (máximo en dos ubicación diferentes dentro de las siguientes ciudades- (BogotáCali - Medellín))	5	$ 360.686	$ 1.803.429	$ 342.651	$ 2.146.080
4	EDR-DES1-ONP-100-ALL-ST	Desinstalación Manual / distribuido de agentes de la actual solución del cliente para la posterior instalación de la solución de protección de endpoint (EDR) ofertada. Para 125 agentes con consola en premisas Solo Desinstalación del agente en el PC final ya sea (manual, distribuido (AD o herramienta de instalación remota)	2	$ 691.314	$ 1.382.629	$ 262.699	$ 1.645.328
5	EDR-SPT-5x8-RG-ST-12	Soporte 5x8 por 12 meses, para la plataforma de protección de endpoint(EDR). (no incluye: Administración de plataformas ni cambios de configuración)-Remota/Presencial (Cali - Medellín) más servicios profesionales de kaspersky (3)	2	$ 3.894.521	$ 8.683.563	$ 1.649.877	$ 10.333.440
				SubTotal Servicios	$ 12.726.763	$ 2.418.085	**$ 15.144.848**

TOTAL OFERTA ECONOMICA

SubTotal Cloud	$	**33.414.716**
SubTotal Servicios	$	**12.726.763**
Sub-Total	$	**46.141.479**
Total	$	**46.141.479**
IVA	$	**2.418.085**
Total IVA	$	**48.559.564**

5.1 Nivel de clasificación de bienes o servicios

Figura 13

Códigos UNSPSC para Servicios de licencias de kaspersky

CÓDIGO	SERVICIO
43233200	Software de seguridad y protección

Fuente. https://operaciones.colombiacompra.gov.co/clasificador-de-bienes-y-servicios

Figura 14

Comparativo ofertas y promedio

OFERTAS DE ANTIVIRUS 2026									
PRODUCTO	CANT	DATASEC		WEXLER S.A.S		GAMMA INGENIEROS			
		VALOR ANTES DE IVA	VALOR CON IVA	VALOR ANTES DE IVA	VALOR CON IVA	VALOR ANTES DE IVA	VALOR CON IVA		
Licenciamiento antivirus Kaspersky para 280 licencias	280	$ 38.430.083	$ 38.430.083	$ 37.838.851	$ 37.838.851	$ 33.414.716	$ 33.414.716		
Migración y puesta en marcha de la solución adquirida	1	$ 1.114.286	$ 1.326.000	$ 1.097.143	$ 1.305.600	$ 857.143	$ 1.020.000		
Despliegue	1	$ 2.344.457	$ 2.789.904	$ 2.308.389	$ 2.746.982	$ 1.803.429	$ 2.146.080		
Desinstalación manual/distribuida de 125 agentes actuales con consola on-permise, previa instalacion de EDR ofertado	1	$ 1.797.417	$ 2.138.926	$ 1.769.785	$ 2.106.020	$ 1.382.629	$ 1.645.328		
Servicio de soporte 5 x 8 durante 12 meses	1	$ 1.950.000	$ 2.320.500	$ 1.920.000	$ 2.284.800	$ 8.683.563	$ 10.333.440		
SUB TOTAL		$ 45.636.243,00	$ 47.005.413,00	$ 44.934.148,00	$ 46.282.253,00	$ 46.141.480,00	$ 48.559.564,00		
IVA (según oferta)		$ 1.369.170,00		$ 1.348.105,00		$ 2.418.084,00			
TOTAL CON IVA		$ 47.005.413,00	$ 47.005.413,00	$ 46.282.253,00	$ 46.282.253,00	$ 48.559.564,00	$ 48.559.564,00		
PROMEDIO		$							47.282.410,00

Nota. El IVA del 19% aplica únicamente a servicios profesionales (Migración, Despliegue, Desinstalación, Soporte), mientras que las licencias Kaspersky no causan IVA.

Se anexan a la carpeta del proceso las cotizaciones recibidas de cada proveedor.

Valor total mínimo cotizado: $ 46.282.253
Valor total máximo cotizado: $ 48.559.564
Valor promedio total del mercado (referencia): $ 47.282.410

Teniendo en cuenta lo anterior, se fija el presupuesto oficial para este proceso en **CUARENTA Y SIETE MILLONES DOSCIENTOS OCHENTA Y DOS MIL CUATROCIENTOS DIEZ PESOS MCTE ($47.282.410) con CDP número 3169.** incluidos costos directos e indirectos y se financiará con cargo al presupuesto de inversión del Municipio de Candelaria- Valle del Cauca, para la vigencia fiscal 2026.

5.2 Metodología de indexación de precios históricos

Para corroborar el valor de referencia, se aplica el ejercicio de indexación mediante el cual se traen a valor presente los valores monetarios de contratos anteriores de la entidad usando el índice de precios al consumidor (IPC). El año de referencia es la vigencia en curso (2026).

Fórmula sugerida por vigencia: VP(2026) = Valor del año base x (1 + IPC del año base) x ... x (1 + IPC de 2025). Se aplica el IPC de cada año desde el año base hasta 2025, sin incluir 2026 por estar la vigencia en curso.

Serie oficial DANE (variación anual): 2021 = 5,62%; 2022 = 13,12%; 2023 = 9,28%; 2024 = 5,20%; 2025 = 5,10%.

Factores de indexación acumulados hasta 2026 según el año base:

Año base	Factor a 2026
2022	1,3668
2023	1,2082
2024	1,1057
2025	1,0510

Aplicación al gasto histórico de la entidad

Contrato	Valor original	Año base	Valor indexado a 2026 (factor a 2026)
Renovación Kaspersky EDR Optimum	$40.155.828	2022	$ 42.203.775
Renovación Kaspersky EDR Optimum	$31.039.950	2022	$ 32.622.987
Renovación 211 licencias Kaspersky Select	$27.919.629	2023	$ 29.343.530

Ejemplo ilustrativo con año base 2024: $40.155.828 x 1,1057 = $44.400.299.

Este resultado ubica el gasto histórico indexado en el mismo orden de magnitud del promedio de mercado ($47.282.410), lo que respalda la consistencia del presupuesto. Debe advertirse que los contratos antecedentes difieren en cantidad de licencias y edición, por lo que la indexación funciona como corroboración de rango y no como equivalencia unitaria directa; para una comparación fina conviene normalizar por valor por licencia. El precio histórico indexado se incorpora como una cotización adicional dentro del análisis de precios, mientras que las cotizaciones de mercado siguen siendo la base primaria del presupuesto.

5.3 Análisis financiero del sector (Informativo)

Por tratarse de un proceso de mínima cuantía, la selección se realiza por el menor precio (art. 2.2.1.2.1.5.2 del Decreto 1082 de 2015) y no se exigen RUP ni indicadores financieros como requisitos habilitantes (art. 6 de la Ley 1150 de 2007). El presente análisis tiene carácter exclusivamente informativo y busca verificar que el sector cuenta con proveedores con solidez suficiente para ejecutar el contrato.
A partir de la información financiera reportada a la Superintendencia de Sociedades por una muestra de empresas comparables del Valle del Cauca, se evidencia que los potenciales oferentes registran activos y resultados que respaldan la prestación del servicio, lo que garantiza pluralidad y confiabilidad en el mercado. Este resultado no se traduce en exigencias financieras al proponente.

5.4 Retención y deducciones

La Alcaldía de Candelaria, descontará de las facturas o cuentas de cobro los porcentajes establecidos en las ordenanzas y/o acuerdos, estampillas, etc., que a continuación se mencionan, los cuales están a cargo del contratista.

Nota Aclaratoria: El estudio de precios especifica correctamente que las licencias de software no causan IVA (exentas o excluidas según normativa tributaria aplicable), el IVA del 19% solo aplica a los servicios profesionales asociados (migración, despliegue, desinstalación y soporte).

Tabla 13

Retención y deducciones

CONCEPTO	PORCENTAJE O VALOR
Estampilla Sobretasa al Deporte	2.5%
Estampilla Adulto Mayor	3%
Estampilla Pro Cultura	0.5%
Estampillas Pro Hospital	1%
Estampillas Pro pacifico	0.5%
RETENCIÓN DE INDUSTRIA Y COMERCIO (De acuerdo con la Normatividad Municipal)	
RETENCIÓN EN LA FUENTE (De acuerdo con la Normatividad Colombiana)	
RETEIVA – Aplica conforme al art. 437-1 (Según la necesidad)	

Fuente. *Departamento administrativo de hacienda.*

6. CONCLUSIONES

El análisis del sector permite concluir que existe un mercado competitivo y con pluralidad de oferentes para las licencias de software de seguridad y protección (código UNSPSC 43233200), integrado por distribuidores autorizados con presencia nacional y regional en capacidad de atender procesos de mínima cuantía.

Se estableció que el precio de referencia es consistente: la indexación por IPC del gasto histórico de la entidad y las cotizaciones de mercado convergen alrededor de $ 47.282.410, cifra que sirvió de base para el presupuesto oficial.

Se determinó que, por el monto, inferior al tope de mínima cuantía de la entidad ($49.025.340 según comunicado oficial del departamento administrativo jurídico), la modalidad procedente es la mínima cuantía con selección por menor precio, sin exigencia de RUP ni indicadores financieros.

En consecuencia, el estudio concluye que la contratación es viable y conveniente, y que el mercado garantiza pluralidad de oferentes y un uso eficiente de los recursos públicos para la renovación de la plataforma de ciberseguridad de la entidad.

Se firma en Candelaria Valle del Cauca, en el mes de septiembre del año 2026.

MARIA FERNANDA MEDINA
Directora
Departamento Administrativo de Planeación y TIC.

Anexo: Cotizaciones. Tres (3) Folios
Gestión Documental: Archivo de gestión de la Dirección de Planeación y TIC
Original: Carpeta Contractual
Copia. Secop II