

 REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010
		VERSIÓN: 4
		FECHA: 10-01-2024

FECHA	OCTUBRE, 2026
OBJETO DEL PROCESO	ADQUISICIÓN Y CONFECCIÓN DE PRENDAS DE VESTIR, INDUMENTARIA INSTITUCIONAL Y ACCESORIOS DE IDENTIFICACIÓN PARA EL PERSONAL EN CAMPO DE LA MISIÓN MEDICA, DEFENSORIA DEL PACIENTE Y PROGRAMAS DE LA SECRETARIA LOCAL DE SALUD.
MODALIDAD DE SELECCIÓN	MÍNIMA CUANTÍA
DEPENDENCIA	SECRETARIA LOCAL DE SALUD

INTRODUCCIÓN

La dotación de la alcaldía representa no solo una inversión en infraestructura y servicios, sino también un compromiso tangible con la calidad de vida de la comunidad. Cuando la administración local garantiza la adquisición de la dotación necesaria, se crea un marco de confianza entre el gobierno y los ciudadanos, al demostrar que las prioridades públicas se gestionan de manera ordenada, transparente y eficiente. Esta responsabilidad, lejos de ser un gasto contingente, se transforma en un motor de desarrollo que facilita la operación diaria de las instituciones y mejora la capacidad de respuesta ante emergencias y necesidades básicas.

Además, cumplir con la dotación implica una planificación estratégica que optimiza el uso de los recursos públicos. Al hacer una compra bien ordenada de suministros, equipos y servicios, la alcaldía puede evitar deficiencias, redundancias y sobrecostos que suelen surgir cuando hay tardanzas o compras improvisadas. Una dotación adecuada garantiza que las áreas esenciales —seguridad, educación, servicios ambientales, obras públicas y salud comunitaria— cuenten con las herramientas necesarias para cumplir sus funciones, lo que redundará en una gobernanza más eficiente y en resultados tangibles para los habitantes.

La responsabilidad institucional que implica la adquisición de dotación también refuerza la rendición de cuentas. Al establecer procesos claros de compra, licitación y seguimiento, la alcaldía se compromete a transparentar el uso de los recursos y a facilitar la supervisión ciudadana. Este marco no solo combate la corrupción, sino que también fomenta la participación ciudadana, ya que la comunidad puede verificar cómo se gestionan los bienes y servicios que impactan directamente su vida diaria.

OBJETIVO:

Realizar un análisis integral del sector relevante para la compra de dotación, con el fin de identificar necesidades, prioridades y oportunidades de eficiencia que permitan una adquisición informada, transparentes procesos de licitación y uso óptimo de los recursos públicos.

Propósito: fundamentar la decisión de compra de dotación a partir de datos y análisis de proveedores, estándares técnicos y condiciones del mercado, para asegurar que la adquisición responda a las necesidades institucionales, garantice calidad y continuidad de servicios, y fortalezca la rendición de cuentas ante la ciudadanía.

ALCANCE:

Seleccionar y comparar económicamente bienes y/o servicios que satisfagan las necesidades objeto de contratación, y permitir establecer el contexto financiero, económico y competitivo dentro de los procesos contractuales.

DESARROLLO.

El análisis cubre las siguientes etapas:

- Análisis de mercado
- Análisis de la demanda
- Análisis de la oferta

 REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILCHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010
		VERSIÓN: 4
		FECHA: 10-01-2024

- Índices comparativos de mercado

1. ANÁLISIS DESDE EL ASPECTO LEGAL.

La compra de dotación por parte de la alcaldía está regulada por un marco normativo que exige transparencia, publicidad y competencia leal en los procesos de contratación pública. En este sentido, deben observarse las reglas de licitación y adjudicación vigentes, así como los principios de necesidad, eficiencia y economía que orientan cada contratación. Es fundamental asegurar que los términos de referencia, especificaciones técnicas y criterios de evaluación estén alineados con la normativa aplicable para evitar decisiones que vulneren el debido proceso, la igualdad de oportunidades entre proveedores y la integridad del gasto público. Además, es clave garantizar la correcta justificación presupuestaria, la existencia de estabilidad jurídica de los contratos y la adecuada gestión de garantías y recursabilidad ante posibles controversias, para salvaguardar la legalidad y la rendición de cuentas ante la ciudadanía.

Desde la perspectiva de cumplimiento, conviene estructurar la gestión de dotación alrededor de controles internos y auditoría: definición clara de responsables, seguimientos de hitos contractuales y documentación de cada paso (solicitudes, autorizaciones, evaluaciones y actas de adjudicación) para evitar posibles contaminaciones o conflictos de interés. Deben contemplarse también normas de sostenibilidad y ética, como la minimización de riesgos de corrupción y la exigencia de prácticas de compras responsables, incluyendo trazabilidad de proveedores y cumplimiento de estándares técnicos. En escenarios de incumplimiento, corresponde activar mecanismos de revisión y, si procede, recursos administrativos o judiciales, conforme a la normativa de contratación pública, para corregir desviaciones, garantizar la legalidad de la dotación adquirida y proteger el interés público.

La selección de la propuesta más favorable a la entidad se realizará teniendo como único criterio o factor de selección: EL PRECIO MAS BAJO (literal c. art. 94 Ley 1474/11). En el evento de ofertarse un precio unitario superior a los señalados por la entidad se considerará que el ítem no fue ofertado y por ende se rechazará la propuesta sin posibilidad de subsanar.

2. ESTUDIO DE LA OFERTA

ANÁLISIS DESDE EL ASPECTO COMERCIAL, ORGANIZACIONAL O DE VENTAS DE SERVICIOS.

Perspectiva Comercial

Demanda y segmentación de mercado.

Segmentos principales: ropa casual, ropa corporativa/uniformes, ropa deportiva, moda rápida (fast fashion), ropa de alta costura y confección a la medida.

Crece la demanda de uniformes empresariales y dotaciones, especialmente en sectores industrial, seguridad, salud y educación, impulsada por obligaciones legales (dotación laboral) y renovación periódica.

Expansión del mercado de ropa sostenible, con consumidores dispuestos a pagar más por prendas con fibras naturales, orgánicas o recicladas.

Competencia

Alta presencia de micro y pequeñas empresas en confección local, muchas orientadas al mercado por encargo. Competencia fuerte con productos importados de bajo costo (Asia y Centroamérica), especialmente en moda rápida.

Estrategias de diferenciación comercial

Personalización y diseño exclusivo.

Certificaciones de calidad (ICONTEC, Oeko-Tex).

Entregas rápidas y flexibles para pedidos corporativos.

Producción bajo pedido para evitar sobrestock.

 Alcaldía Municipal	REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010 VERSIÓN: 4 FECHA: 10-01-2024
--	---	---	---

2. Perspectiva Organizacional

Estructura productiva

Talleres artesanales y medianas fábricas, con niveles de automatización variables.
Empresas líderes usan sistemas CAD/CAM para patronaje y corte automatizado, integrando control de inventarios con sistemas ERP.

Gestión de recursos humanos

Alto peso de la mano de obra calificada en patronaje, confección y acabados.
Rotación moderada, pero riesgo de pérdida de conocimiento técnico por envejecimiento de personal experto.

Cadena de suministro

Dependencia de proveedores nacionales e importados de telas y accesorios (cierres, botones, hilos).
Empresas más competitivas han integrado alianzas con tejedurías locales para asegurar continuidad de insumos.

Organización para ventas

Segmento corporativo requiere un equipo comercial con capacidad de licitar, preparar propuestas técnicas y cumplir plazos estrictos.

Segmento minorista demanda presencia en redes sociales, marketplaces y canales propios online.

3. Perspectiva de Ventas

Canales de venta

B2B (empresarial/institucional): Contratos de dotación, licitaciones públicas, convenios con empresas privadas.

B2C (consumidor final): Tiendas físicas, e-commerce, ferias y redes sociales (Instagram, TikTok, Facebook Marketplace).

Tendencias de crecimiento

Ventas en línea crecen a doble dígito, impulsadas por compras a través de redes sociales y catálogos digitales.
Crece la venta internacional a través de plataformas cross-border (Etsy, Amazon Handmade).

Factores críticos de éxito en ventas

Cumplimiento de tiempos de entrega.

Calidad y consistencia en la confección.

Innovación en diseños y materiales.

Flexibilidad en volúmenes mínimos para atender tanto grandes pedidos como tirajes cortos.

El negocio de elaboración de ropa y prendas combina alto potencial comercial con un entorno competitivo fuerte. El posicionamiento exitoso requiere diferenciación por calidad, diseño y sostenibilidad, junto con estructuras organizacionales ágiles que integren tecnología y mano de obra calificada. En ventas, la combinación de canales tradicionales y digitales, junto con la capacidad para atender el mercado corporativo y el de consumo final, es clave para escalar.

Quién ofrece el servicio:

El servicio de elaboración de ropa y prendas puede ser prestado por distintos tipos de actores, dependiendo del nivel de especialización, capacidad productiva y segmento de mercado al que se dirigen:

1. Empresas de confección y manufactura textil

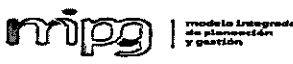
- Pequeñas y medianas confecciones locales.
- Grandes fabricantes industriales.

2. Diseñadores y marcas de moda
3. Cooperativas y asociaciones productivas
4. Talleres satélites o maquilas
5. Empresas especializadas en dotaciones

En el caso de licitaciones públicas o contratos corporativos, normalmente el servicio es prestado por: Empresas legalmente constituidas (SAS, LTDA, cooperativas) con experiencia comprobada. Que cuenten con capacidad financiera, logística y técnica, certificaciones y cumplimiento de normas laborales y de calidad.

Tipo de prestador	Ventajas	Limitaciones	Clientes más comunes
Pequeñas y medianas confecciones locales	Flexibilidad en diseños y cantidades, trato directo, rapidez en ajustes.	Capacidad de producción limitada, menor automatización.	Comercios locales, pequeños negocios, particulares.
Grandes fabricantes industriales	Alta capacidad productiva, precios competitivos en grandes volúmenes, tecnología avanzada.	Menos flexibilidad en pedidos pequeños, requerimiento de pedidos mínimos altos.	Marcas de ropa, licitaciones públicas, exportación.
Diseñadores y marcas de moda	Diseños exclusivos, diferenciación de producto, alta calidad en acabados.	Costos más altos, producción limitada.	Segmento premium, moda a medida, eventos especiales.
Cooperativas y asociaciones productivas	Apoyo a economía solidaria, costos competitivos, compromiso social.	Posible menor estandarización en calidad, tiempos más largos.	Entidades públicas, ONGs, empresas con políticas de responsabilidad social.
Talleres satélites o maquilas	Costos bajos, experiencia en procesos específicos, rapidez en producción por volumen.	No ofrecen diseño propio, dependen de clientes principales.	Grandes marcas, empresas de confección que subcontratan.
Empresas especializadas en dotaciones	Experiencia en normativas, capacidad de respuesta para licitaciones, variedad en ropa de trabajo.	Generalmente menos enfoque en moda casual, enfoque limitado a uniformes y ropa técnica.	Empresas privadas, entidades públicas, hospitales, seguridad.
Plataformas y emprendedores digitales	Personalización bajo demanda, ventas sin inventario, acceso a clientes globales.	Dependencia de proveedores externos, tiempos de entrega más largos si es bajo pedido.	Tiendas online, marcas emergentes, clientes particulares.

De lo anterior se concluye que existe en esta región un número representativo de proponentes que pueden cumplir tanto con los requisitos técnicos como habilitantes del presente proceso. Con base en la información anteriormente obtenida el municipio obtuvo varias cotizaciones de los ítems a contratar por el municipio de Santander de Quilichao- Cauca.

 REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010
		VERSIÓN: 4
		FECHA: 10-01-2024

PROVEEDORES QUE HAN CONTRATADO CON EL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO EN VIGENCIAS ANTERIORES

No.	Nombre o Razón Social	Tipo de persona
1	JESUS MARIA GARCIA FIGUEROA	Natural
2	PAOLA MARCELA CIFUENTES DORADO	Natural
3	DISTRIBUIDORA JUANCI	Natural
4	ALBA MARINA ZULETA GRANADA	Natural
5	JUAN CAMILO HURTADO	Natural

Por lo anterior se establece que existe en el municipio de Santander de Quilichao un gran número representativo de proponentes que pueden cumplir tanto con los requisitos técnicos como habilitantes del presente proceso.

3. ANALISIS DEL MERCADO.

Señala el artículo 2.2.1.1.6.1. del Decreto Reglamentario 1082 de 2015, denominado "Análisis del Sector Económico y de los Oferentes por parte de las Entidades Estatales", "Deber de Análisis de las Entidades Estatales. La Entidad Estatal debe hacer durante la etapa de Planeación el Análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva Legal, Comercial, Financiera, Organizacional, Técnica y de Análisis en los Documentos del Proceso

"El artículo 2.2.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, señala que, durante la etapa de planeación, la entidad estatal debe realizar un análisis exhaustivo del sector relacionado con el objeto de la contratación, abarcando aspectos legales, comerciales, financieros, organizacionales, técnicos y de riesgo. Este análisis tiene como objetivo asegurar que la entidad tenga un conocimiento profundo del mercado y pueda tomar decisiones informadas en el proceso de contratación". Así mismo, mediante la expedición del Decreto Nacional 4170 de 2011, se crea la Entidad Colombiana Compra Eficiente, que entre sus funciones contempla: El desarrollo y la difusión de las políticas, normas e instrumentos para facilitar las compras y promover la eficiencia.

Aspectos generales del mercado Aplicando

El Modelo de Abastecimiento Estratégico adoptado por la Agencia de Colombia Compra Eficiente, la Entidad obtiene una idea general del mercado y revisa el escenario del sector relacionado con el bien, obra o servicio relevantes en el Proceso de Contratación, lo cual permite hacer un Perfilamiento del Mercado a nivel general.

- **Contexto Económico:** A continuación, se presenta una descripción resumida del sector de producción industrial y manufacturero colombiano, comportamiento de los principales indicadores de mercado de la economía colombiana.

Resumen económico del sector industrial y manufacturero de Colombia

1. Contribución al PIB y tendencia estructural

En 2023, el valor agregado del sector manufacturero representó apenas el 10,89 % del PIB, una disminución respecto al 11,25 % registrado en 2022. Esta cifra refleja una constante caída desde décadas atrás

2. Comportamiento reciente por trimestres y meses

En el primer trimestre de 2025, el PIB manufacturero cayó de 28,645 billones COP (T-4 2024) a 26,708 billones COP, marcando una pérdida significativa

Según indicadores sectoriales:

- En marzo de 2025, la producción manufacturera creció 4,9 % interanual, aunque el balance de doce meses siguió en contracción: -0,2 % en producción, -0,1 % en ventas y -0,5 % en empleo
- En abril de 2025, el deterioro fue más marcado: producción -3,3 %, ventas -2,4 %, empleo -0,2 %, con 28 de 39 actividades en caída
- Luego, en mayo de 2025, se registró una recuperación parcial: la industria manufacturera creció 3 %, en contraste con el resto de sectores industriales que mostraron contracción

3. Diferencias sectoriales dentro de la manufactura

- Sectores más resilientes: alimentos, bebidas, productos farmacéuticos, químicos — aportan positivamente al comportamiento global.
- Sectores frágiles: bienes de capital, automotores, textiles, prendas de vestir, papel y maquinaria — siguen retrayéndose

4. Contexto económico general

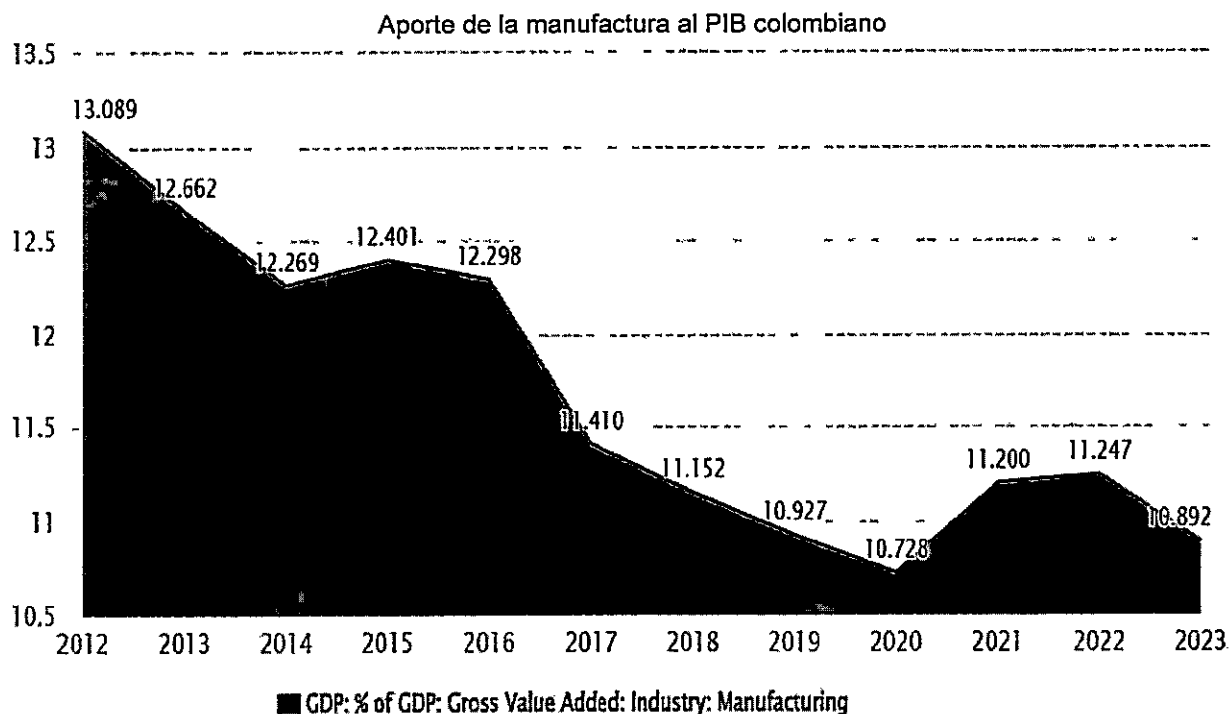
La economía colombiana creció entre 1,7 % y 2 % en 2024, impulsada por servicios y agricultura. Sin embargo, los sectores industrial y minero tuvieron desempeños negativos importantes: manufactura cayó -2,1 % anual, minería -5,5 %

5. Factores estructurales y preocupaciones

Se observa una desindustrialización gradual, con un desplazamiento hacia el sector servicios, lo que genera inquietudes sobre la creación de empleo formal y valor agregado.

En el sector siderúrgico, persistentes dificultades incluyen competencia desleal (acero importado barato), cierres empresariales y falta de apoyo estatal, lo que ha sido calificado como un fenómeno de "industrialicidio".

A pesar de algunas iniciativas (como digitalización, incentivos fiscales, fortalecimiento de PYMES, infraestructura, cooperación público-privada), la recuperación manufacturera sigue siendo parcial y frágil



La gráfica del aporte de la manufactura al PIB resalta visualmente la declinación histórica del sector, respaldando el análisis de desindustrialización estructural. Sirve para contextualizar los recientes vaivenes coyunturales dentro de un fenómeno de largo plazo, ilustrando con claridad la pérdida de peso económico de la manufactura colombiana.

Conclusión
 Colombia enfrenta un desafío persistente en su sector manufacturero: aunque hay indicios de recuperación en momentos puntuales (como en marzo y mayo de 2025), el panorama general sigue siendo de retroceso. Sectores estratégicos como alimentos y farmacéutica se mantienen resilientes, pero industrias clave intensivas en capital como automotriz, textil y siderúrgica enfrentan dificultades. La evolución del aporte al PIB manufacturero, representada en la gráfica, ofrece una mirada clara sobre la necesidad de políticas robustas y sostenidas para revertir esta tendencia.

Industria de fibras textiles y tejidos en Colombia

- **Fortaleza exportadora en fibras y tejidos:** En 2024, las exportaciones de estos productos alcanzaron USD 142,2 millones, junto con un notable crecimiento del 9 % en la demanda de fibras (USD 5,4 millones), especialmente demandadas en Brasil
- **Crecimiento sostenido y transición hacia lo natural:** El mercado textil colombiano alcanzó los USD 5,04 mil millones en 2023, y se proyecta una expansión anual del 4,7 % (USD 7,98 mil millones para 2034), impulsada por el auge de tejidos naturales como algodón, lana y seda
- **Innovación orientada a sostenibilidad:** El sector está invirtiendo en tecnologías limpias, usos de fibras naturales y procesos más responsables, reflejando una demanda creciente de productos medioambientalmente conscientes
- **Contribución económica y resiliencia estructural:** Los textiles representan hasta 9,4 % del PIB industrial nacional —una cifra relevante que refleja la fortaleza productiva del sector, con cerca de 600 000 empleos directos e indirectos

Tema	Descripción breve
Exportaciones	USD 142 M en tejidos; fibras crecieron 9 % (2024)
Mercado doméstico	USD 5,04 mil millones valor estimado; +4,7 % anual
Sostenibilidad	Fibras naturales en auge y procesos más limpios
Relevancia económica	9,4 % del PIB industrial; ~600 000 empleos afectados

- **Contexto Técnico:** El sector industrial colombiano de fibras textiles y tejidos tiene una base productiva con capacidad instalada suficiente para competir regionalmente, pero la brecha tecnológica entre empresas líderes y el resto del sector es amplia. El salto hacia una industria más competitiva exige modernización de maquinaria, capacitación en Industria 4.0 y adopción masiva de procesos sostenibles, asegurando trazabilidad y cumplimiento de estándares internacionales.

El sector industrial colombiano de fibras textiles y tejidos presenta un nivel de desarrollo tecnológico heterogéneo, caracterizado por la coexistencia de plantas con maquinaria de última generación y unidades productivas con equipamiento obsoleto.

Las condiciones técnicas actuales están determinadas por los siguientes aspectos clave:

1. Infraestructura y equipamiento

- **Maquinaria de hilatura y tejido:** Empresas líderes utilizan telar jet de aire y agua, máquinas de urdido y cardado automatizadas, y sistemas CAD/CAM para diseño textil, lo que permite altos niveles de precisión y reducción de desperdicio.

	REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 modelo integrado de planeación y gestión ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010 VERSIÓN: 4 FECHA: 10-01-2024
--	--	---	--

- Procesos de acabado: Uso creciente de tintorerías con control computarizado, tecnologías de teñido sin agua y acabados funcionales (antimicrobianos, anti-UV, hidro repelentes).
- Brechas tecnológicas: Muchas PYMES continúan operando con telar mecánico convencional y equipos de bajo rendimiento energético, lo que limita competitividad y calidad uniforme.

2. Integración tecnológica y digitalización

- Automatización: Segmentos exportadores incorporan PLC, sensores y monitoreo en línea de producción, permitiendo control de calidad en tiempo real.
- Industria 4.0: Implementaciones incipientes de big data para gestión de inventarios, simulación de patrones en 3D y sistemas ERP integrados.
- Limitantes: Alta inversión requerida, falta de capital de trabajo y baja formación técnica del personal en digitalización.

3. Eficiencia productiva y sostenibilidad

- Eficiencia energética: Empresas de mayor escala han adoptado motores de alta eficiencia, sistemas de recuperación de calor y energías renovables.
- Gestión de residuos: Avance en reciclaje de fibras y reaprovechamiento de agua en circuitos cerrados.
- Certificaciones: Creciente adopción de Oeko-Tex, GOTS (Global Organic Textile Standard) y ISO 14001 para acceder a mercados internacionales.

Reto: La mayoría de talleres y microempresas no dispone de tecnología de control ambiental ni de trazabilidad completa.

4. Capacidades de innovación

- Materiales: Desarrollo de fibras técnicas (mezclas con bambú, fibras recicladas de PET, textiles inteligentes).
- Participación limitada de universidades y centros de investigación, aunque existen clústeres textiles en Antioquia y Valle del Cauca con proyectos piloto.
- **Contexto Técnico:** El sector industrial de fibras textiles y tejidos opera en un entorno regulatorio amplio y multidimensional, donde convergen estándares técnicos de calidad, obligaciones ambientales, requisitos laborales y normativas de comercio internacional. La competitividad depende en gran medida de la capacidad de las empresas para cumplir y certificar estos estándares, no solo para evitar sanciones, sino para acceder a mercados de alto valor agregado que exigen trazabilidad y sostenibilidad.

El sector textil colombiano se encuentra regulado por un marco normativo mixto que integra disposiciones nacionales e internacionales, con alcance en materia de comercio exterior, calidad, seguridad laboral, sostenibilidad y etiquetado. Estas regulaciones buscan garantizar competitividad, trazabilidad, inocuidad y cumplimiento de estándares técnicos para el mercado interno y de exportación.

1. Normativa técnica y de calidad

Normas Técnicas Colombianas (NTC) – ICONTEC:

- NTC 1486: Etiquetado de productos textiles (composición de fibras, cuidados de lavado, país de origen).
- NTC 2309: Métodos de ensayo para identificación de fibras textiles.
- NTC 1805: Resistencia de costuras.
- NTC 5139: Requisitos para seguridad en ropa infantil.

Reglamentos técnicos del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MinCIT): Controlan etiquetado obligatorio y declaraciones de composición en importaciones y ventas nacionales.

 Alcaldía Municipal	REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010 VERSIÓN: 4 FECHA: 10-01-2024
--	--	---	--

2. Regulaciones ambientales

- Decreto 1076 de 2015 (Sector Ambiente): Licencias ambientales para plantas que generen descargas significativas de aguas residuales industriales.
- Resolución 0631 de 2015 – MADS: Límites máximos permisibles para vertimientos de aguas residuales.
- Ley 2232 de 2022: Reducción progresiva de plásticos de un solo uso (afecta empaques y embalajes).

3. Normativa laboral y de seguridad industrial

- Código Sustantivo del Trabajo y Ley 1562 de 2012: Obligaciones de seguridad y salud en el trabajo (SG-SST).
- Resolución 0312 de 2019 – MinTrabajo: Estándares mínimos del Sistema de Gestión en Seguridad y Salud en el Trabajo.

4. Regulaciones de comercio exterior y aranceles

- Clasificación arancelaria (SA): Capítulos 50 a 60 del Arancel de Aduanas (seda, lana, algodón, fibras sintéticas, tejidos especiales).
- Acuerdos comerciales vigentes (CAN, TLC con EE. UU., UE, Corea, Alianza del Pacífico): Reducción de aranceles condicionada a cumplimiento de reglas de origen (mínimo de transformación local).
- Decreto 414 de 2021: Medidas de control a subfacturación y contrabando técnico en importaciones textiles.

5. Propiedad intelectual y diseño

- Decisión Andina 486: Protección de diseños industriales y marcas textiles.
- Registro voluntario de patrones, estampados y marcas ante la Superintendencia de Industria y Comercio (SIC).

4. COMPORTAMIENTO DEL GASTO HISTORICO

Cómo ha adquirido la entidad estatal en el pasado este bien, obra o servicio.

El Municipio de Santander de Quilichao- Cauca ha utilizado para la selección de los contratistas relacionados con Suministro, las diferentes modalidades de selección entre ellas la mínima cuantía, Directa y la selección abreviada por Subasta Inversa Presencial el cómo establecer la modalidad apropiada se basa en lo establecido en el artículo 2 de la ley 1150 de 2007 y el Decreto 1082 de 2015. Para nuestro caso específico de acuerdo a la actividad, se dará aplicación al proceso de mínima cuantía.

Una vez verificado el Portal de Contratación de Colombia Compra Eficiente, se encontraron los siguientes procesos de contratación que tienen por objeto la adquisición de bienes similares al del proceso contractual que será adelantado por el Municipio en esta oportunidad, a saber:

En tal sentido, el presente proceso de selección está dirigido a comerciantes legalmente constituidos, los cuales se encargarán de proveer los bienes requeridos por la entidad, para el cumplimiento de los fines de la contratación, bajo una justa remuneración que es pactada de acuerdo a los precios de mercado. Por tal motivo, el Municipio de Santander de Quilichao- Cauca considera viable continuar con la forma y tipo de contratos celebrados legalmente por entidades estatales para este tipo de bien o servicio.

Históricamente el Municipio requiere la adquisición de bienes con destino a diferentes proyectos. Se observa que, por regla general, las especificaciones técnicas son descritas de acuerdo a las necesidades de la entidad y la comunidad beneficiaria, y el costo es estimado tomando como referencia los precios unitarios del mercado.

En el presente caso, en razón al objeto a contratar, la dinámica del mercado en lo que corresponde a la cadena de producción o distribución o suministro del bien o servicio, el futuro contratista asumirá un papel que será de proveedor de los bienes requeridos. Finalmente es de considerar, nuevamente, que el Departamento del Cauca y la región en donde se ubica geográficamente el Municipio de Santander de Quilichao- Cauca, posee

	REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 modelo integrado de planeación y gestión	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010
			VERSIÓN: 4
			FECHA: 10-01-2024

ANÁLISIS DEL SECTOR

ampliamente proveedores de los bienes como los descritos del presente documento, capaces de ejecutar el contrato que se obra que se pretende adelantar.

Una vez verificado el Portal de Contratación de Colombia Compra Eficiente, se encontraron los siguientes procesos de contratación que tienen por objeto la adquisición de bienes similares al del proceso contractual que será adelantado por el Municipio en esta oportunidad, a saber:

Procesos de dotación y uniformes – Santander de Quilichao (2018–2023)

Nº PROCESO	OBJETO	VALOR	CONTRATISTA	FUENTE
CMIC-006-2023	TRANSFERIR A TÍTULO DE COMPRAVENTA DOTACIÓN DE UNIFORMES Y DEMÁS ACCESORIOS PARA LOS AGENTES DE TRÁNSITO DEL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA.	32.272.000,00	COMERCIALIZADORA JUANCI	<u>Recursos Propios</u>
CMIC-022-2022	TRANSFERIR A TÍTULO DE COMPRAVENTA UNIFORMES Y DEMÁS ELEMENTOS COMO DOTACIÓN PARA LOS AGENTES DE TRÁNSITO EN EL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA	\$21.200.000,00	GERMAN CIFUENTES PEÑA	<u>Recursos propios</u>
CMIC-034-2021	EL CONTRATISTA SE OBLIGA A TRANSFERIR A TÍTULO DE COMPRAVENTA AL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA, DOTACIÓN PARA TRABAJADORES OFICIALES, SECRETARIAS, TÉCNICOS OPERATIVOS Y AUXILIARES ADMINISTRATIVOS DE LA ALCALDÍA DEL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA.	\$17.800.015,00	JUAN CAMILO HURTADO MEDINA	<u>Recursos propios</u>
CMIC-104-2020	TRANSFERIR A TÍTULO DE COMPRAVENTA AL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA, DOTACIÓN PARA TRABAJADORES OFICIALES, SECRETARIAS Y TÉCNICOS OPERATIVOS DE LA ALCALDÍA DEL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA	\$21.816.000,00	JUAN CAMILO HURTADO	<u>Recursos propios</u>

 Alcaldía Municipal	REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 modelo integrado de planeación y gestión ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010 VERSIÓN: 4 FECHA:10-01-2024
---	---	--	---

CMIC-043-2020	COMPRA DE UNIFORMES Y DEMÁS ELEMENTOS COMO DOTACIÓN PARA LOS AGENTES DE TRÁNSITO, EN EL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA.	\$15.665.720,00	COMERCIALIZADORA JUANCI	<u>Recursos propios</u>
CMIC-037-2020	COMPRA DE UNIFORMES Y DEMÁS ELEMENTOS COMO DOTACIÓN PARA LOS AGENTES DE TRÁNSITO, EN EL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA	\$19.593.000,00		<u>Recursos propios</u>
CMIC-156-2018	COMPRA DE DOTACIÓN PARA LOS TRABAJADORES OFICIALES, SECRETARIAS, TÉCNICOS OPERATIVOS Y AUXILIARES ADMINISTRATIVOS DEL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA.	\$19.888.000,00	ALBA MARINA ZULETA GRANADA	<u>Recursos propios</u>
CMIC-110-2018	COMPRA DE DOTACIÓN PARA EL PERSONAL DE AGENTES DE TRÁNSITO ADSCRITOS A LA SECRETARÍA DE MOVILIDAD, EN EL MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO, CAUCA	\$20.584.400,00	KAREN ZENaida BENJUMEA RIVERA	<u>Recursos propios</u>

Análisis de los procesos de dotación y uniformes – Santander de Quilichao (2018–2023)

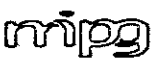
1. Rango de valores contratados

- Valor mínimo: \$15.665.720 (CMIC-043-2020)
- Valor máximo: \$32.272.000 (CMIC-006-2023)
- Promedio de contratación: \$21.752.266

Se observa un incremento gradual en los montos contratados desde 2018 hasta 2023, con una tendencia a contratos más altos en los últimos años.

5. CÓMO HAN ADQUIRIDO OTRAS ENTIDADES ESTATALES EN EL PASADO ESTE BIEN, OBRA O SERVICIO.

El Municipio de Santander de Quilichao, analizó los procesos de contratación de otras Entidades Estatales que adquirieron estos servicios bajo la modalidad de LICITACION PUBLICA en el Departamento del Valle del Cauca. Los índices financieros establecidos para el presente estudio de mercado garantizan que el contratista a seleccionar cuenta con la capacidad financiera suficiente para el cumplimiento del contrato y corresponden a una relación adecuada y consecuente con el valor y magnitud del proyecto.

	REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILCHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 modelo integrado de planeación y gestión ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010 VERSIÓN: 4 FECHA: 10-01-2024
--	--	---	---

N° PROCESO	OBJETO	VALOR	ENTIDAD	PROCESO
LP-7-2020	COMPRA DE CAMISAS, PANTALONES, CHAQUETAS IMPERMEABLES, GORRAS Y BOTAS, EN CUMPLIMIENTO DE LA RESOLUCIÓN 0100 No. 0100-0456-2007 Y DEL ACUERDO COLECTIVO DE LA NEGOCIACIÓN DEL PLIEGO DE SOLICITUDES DEL SINDICATO DE	\$458.746.767,00	CVC - CORPORACIÓN AUTÓNOMA REGIONAL DEL VALLE DEL CAUCA	<u>Licitación Pública</u>
SED-LP-2020-0006	SUMINISTRO DE LA PRIMERA, SEGUNDA Y TERCERA DOTACION (VESTIDO Y CALZADO DE LABOR) PARA EL PERSONAL ADMINISTRATIVO Y DOCENTE DE LAS INSTITUCIONES EDUCATIVAS OFICIALES DEL DISTRITO DE BUENAVENTURA QUE CONVENGEN MENOS DE 2 SMLMV, CORRESPONDIENTE A LA VIGENCIA 2020	\$633.598.446,00	VALLE DEL CAUCA - ALCALDÍA MUNICIPIO DE BUENAVENTURA	<u>Licitación Pública</u>
4137.010.32.1.021	SUMINISTRO DE DOTACIÓN DE CALZADO Y VESTIDO PARA LOS TRABAJADORES OFICIALES DE LA ALCALDÍA DE SANTIAGO DE CALI	\$718.996.100,00	VALLE DEL CAUCA - ALCALDÍA MUNICIPIO DE CALI	<u>Licitación Pública</u>
4143.0.10.32.046-2018	SUMINISTRO DE DOTACIÓN CALZADO Y VESTUARIO DE LABOR A FAVOR DEL PERSONAL QUE ADQUIERA EL DERECHO A LA PRIMERA, SEGUNDA Y TERCERA DOTACIÓN DE LA VIGENCIA 2018 Y PENDIENTES DE PERIODOS ANTERIORES, MEDIANTE EL SISTEMA DE ÓRDENES DE SERVICIO O BONOS PARA EL PERSONAL DOCENTE, DIRECTIVO DOCENTE Y ADMINISTRATIVO DE LA SECRETARÍA DE EDUCACIÓN DEL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI, EN DESARROLLO DEL PROYECTO "ADMINISTRACIÓN NOMINA PERSONAL DOCENTES, DIRECTIVOS DOCENTES, ADMINISTRATIVOS Y APOYO A LA GESTIÓN ADMINISTRATIVA DE LA SEM DEL MUNICIPIO DE SANTIAGO DE CALI". ACORDE A	\$1.871.367.443,00	VALLE DEL CAUCA - ALCALDÍA MUNICIPIO DE CAL	<u>Licitación Pública</u>



REPÚBLICA DE COLOMBIA
DEPARTAMENTO DEL CAUCA
MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO
NIT 891.500.269-2

DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE
DESARROLLO INSTITUCIONAL



Modelo Integrado
de planeación
y gestión

ANÁLISIS DEL SECTOR

CÓDIGO: F5-JA-PC5-
1010

VERSIÓN: 4

FECHA: 10-01-2024

	LA FICHA EBI N° 2047318. VIGENCIA 2018			
LP- SCSC- 005- 2017	SUMINISTRO DE DOTACIÓN ESPECIALIZADA DEL PROYECTO DENOMINADO "APOYO A LA GESTIÓN PARA DOTACIÓN DE LA CAMPAÑA DE LA COMPAÑIA ESPECIAL DE OPERACIONES URBANAS TERCERA BRIGADA CANTON MILITAR PICHINCHA EN TODO EL DEPARTAMENTO, VALLE DEL CAUCA, OCCIDENTE", CON EL FIN DE LOGRAR LAS METAS DE RESULTADO Y DE PRODUCTO DEL MENCIONADO PROYECTO	\$1.736.300. 560,00	VALLE DEL CAUCA - GOBERNACIÓN	<u>Licitación Pública</u>
MP-LP- SDI- S- 17- 2017	ENTREGA DE LA PRIMERA, SEGUNDA Y TERCERA DOTACION DE VESTUARIO Y CALZADO AL PERSONAL DOCENTE Y ADMINISTRATIVO DE LAS INSTITUCIONES EDUCATIVAS OFICIALES Y AL PERSONAL DE LA ADMINISTRACIÓN CENTRAL DEL MUNICIPIO DE PALMIRA VIGENCIA 2017	\$619.127.7 40,00	VALLE DEL CAUCA - ALCALDÍA MUNICIPIO DE PALMIRA	<u>Licitación Pública</u>

Todos los contratos corresponden a licitaciones públicas, mecanismo que exige amplia participación y transparencia, con pliegos de condiciones y requisitos técnicos definidos. Esto indica que se trata de procesos de gran cuantía y alcance, con cobertura a población laboral diversa: funcionarios administrativos, docentes, trabajadores oficiales y personal operativo especializado.

- Existe una alta concentración del gasto en entes territoriales grandes (Cali, Gobernación del Valle), lo que genera volúmenes de contratación superiores a \$1.000 millones.
- La planificación plurianual y la atención a pendientes de dotaciones de años anteriores son frecuentes (ej. contrato 2018 de Cali).
- La segmentación de la dotación por tipo de trabajador (campo, oficina, docencia, seguridad) exige que los pliegos incluyan especificaciones técnicas diferenciadas y estándares de calidad certificados.



REPÚBLICA DE COLOMBIA
DEPARTAMENTO DEL CAUCA
MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO
NIT 891.500.269-2

DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE
DESARROLLO INSTITUCIONAL

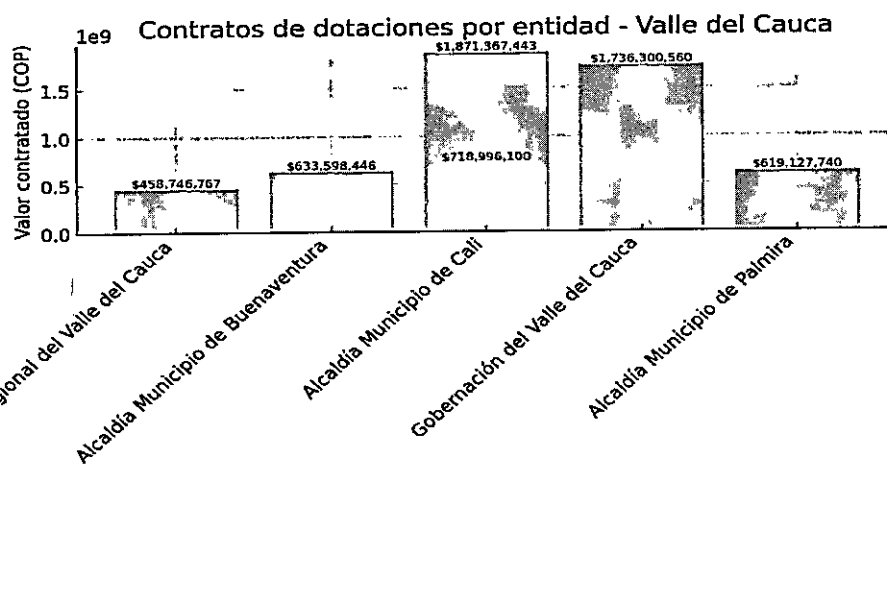
mipa | modelo Integrado
de planeación y gestión

ANÁLISIS DEL SECTOR

CÓDIGO: F5-JA-PC5-
1010

VERSIÓN: 4

FECHA: 10-01-2024



¿Cómo adquieren otras entidades públicas o privadas el bien, obra o servicio objeto del proceso?

Listar los contratos mediante los cuales otras entidades públicas o privadas hayan adquirido el mencionado servicio y condiciones especiales de adquisición como descuentos especiales por cantidad. Téngase en cuenta que aun cuando no sea obligatorio hacer un estudio profundo del sector en esta modalidad de contratación, en aquellos casos en que el objeto a contratar y los riesgos del proceso lo ameriten, si se debe profundizar en el estudio y sin que el formato sea una limitante para extenderse. La normatividad no limita la modalidad de contratación a la que se le debe desarrollar el análisis del sector.

6. OPCIÓN MÁS FAVORABLE PARA RESOLVER LA NECESIDAD DESDE LOS PUNTOS DE VISTA TÉCNICO JURÍDICO Y ECONÓMICO.

La propuesta más favorable será la que presente el servicio con el menor valor ofertado teniendo como base de partida los precios establecidos en el estudio de mercado, en aras de garantizar el principio de pluralidad de oferentes y selección objetiva. Si solo se presentare un proponente la entidad podrá adjudicar el contrato si este cumple con los requisitos exigidos.

De la evaluación económica y verificación de requisitos habilitantes del proponente favorecido de correrá traslado durante un día hábil para que los interesados presenten observaciones, las cuales, serán respondidas y publicadas de manera concomitante con la carta de aceptación de la propuesta. Si no es posible realizar una selección objetiva que satisfaga las necesidades de la entidad se declarará desierto mediante acto administrativo debidamente motivado que se publicará en el SECOP II

7. ANÁLISIS DESDE EL ASPECTO FINANCIERO.

Financiamiento del contrato



REPÚBLICA DE COLOMBIA
DEPARTAMENTO DEL CAUCA
MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO
NIT 891.500.269-2

DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE
DESARROLLO INSTITUCIONAL

mipg

modelo integrado
de planeación
y gestión

ANÁLISIS DEL SECTOR

CÓDIGO: F5-JA-PC5-
1010

VERSIÓN: 4

FECHA: 10-01-2024

Para cubrir los gastos del proyecto se acudirá a cubrir con los recursos de la vigencia 2025, de acuerdo a la siguiente descripción presupuestal.

No GDP	RUBRO	VALOR	FECHA DE EXPEDICIÓN
2026001690	G.1110019190303	\$30.832.900	24/09/2026

8. ANÁLISIS DESDE EL ASPECTO TÉCNICO.

Ficha Técnica del Proyecto

ITEM	ARTICULO	TALLA	CANTIDAD TOTAL
1	Chaleco, tela antifluído, forrado en malla interna, cuello nerú, cremallera, diseño con 2 bolsillos en la parte anterior, y un (1) bolsillo en la parte posterior, bordado con logo de MISIÓN MÉDICA en el pecho izquierdo y espalda	S	20
		M	20
		L	30
		XL	20
		XXL	10
2	Chaleco confeccionado con tela antifluído, forrado en malla interna, cuello neru, cremallera, diseño con DOS (2) bolsillos en la parte anterior, y un (1) bolsillo en la parte posterior, reflectivos, bordado con logo de DEFENSORIA DEL PACIENTE a la altura del pecho izquierdo y espalda	6	10
		8	10
		10	10
		12	10
3	Chaleco confeccionado en tela antifluído, forrado en malla interna, cuello nerú, cremallera, 2 bolsillos en la parte anterior, y un (1) bolsillo en la parte posterior, bordado con logo de "PLAN AMPLIADO DE INMUNIZACION" (PAI) a la altura del pecho izquierdo y espalda	8	4
		10	4
		12	4
4	Gorra drill bordado con logo de "DEFENSORIA DEL PACIENTE" en la parte frontal	M	20
		L	10
		S	10
5	Gorra drill con logo bordado "PLAN AMPLIADO DE INMUNIZACION" (PAI) en la parte frontal	M	4
		L	4
		S	4
6	Gorra drill con logo bordado "MISION MEDICA" bordado en la parte frontal	S, M, L	100
7	Porta carnets MISION MEDICA		300
8	Tula Deportiva con cordón		100
9	Camibuso tipo polo confeccionados en tela polux de Lafayette, con cuello y puños tejidos y personalizados (color y diseño) según imagen institucional en hilo de alta costura 100% poliester, bordado con logo de la ALCADIA MUNICIPAL DE SANTANDER DE QUILICHAO con medidas	S	50
		M	

 REPÚBLICA DE COLOMBIA DEPARTAMENTO DEL CAUCA MUNICIPIO DE SANTANDER DE QUILICHAO NIT 891.500.269-2 DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO DE DESARROLLO INSTITUCIONAL	 ANÁLISIS DEL SECTOR	CÓDIGO: F5-JA-PC5-1010
		VERSIÓN: 4
		FECHA: 10-01-2024

	(8.5 cm de ancho x 7.5 cm de alto) a la altura del pecho izquierdo y logo de Tierra de Oro con medidas (8.8cm de ancho x 5.1 cm de alto) en manga derecha	L	
--	---	---	--

9. ANALISIS DEL RIESGO

El Departamento Administrativo de Desarrollo Institucional, analizó los posibles riesgos que puedan afectar el presente proceso contractual, tales como: su objeto, la disponibilidad de recursos, la suficiencia de presupuesto estimado, las actuales condiciones políticas, las condiciones de acceso al lugar de prestación del servicio, la normatividad aplicada; esta información se encuentra consignada en la matriz de riesgos anexo de los Estudios Previos.

LAURA MARGARITA OCHOA FERNANDEZ
Secretaria Local de Salud

Redactor/Transcriptor – Luz Marina Caicedo, contratista SLS
Reviso aspectos jurídicos: Víctor Javier Vargas Ramírez
Contratista Oficina Asesora Jurídica

Serie y/o sub serie documental: Contratos 2026