ESTUDIO DEL SECTOR	
Fecha:	Septiembre 2026
Dependencia Solicitante:	Secretaría Social
Objeto a contratar	**"MEJORAR LAS CONDICIONES DE VIDA DE LA POBLACIÓN CON DISCAPACIDAD CON LA ENTREGA DE PRODUCTOS DE APOYO EN EL DEPARTAMENTO DEL META"**

Con el fin de dar cumplimiento a lo establecido en el Decreto 1082 de 2015 en el **Artículo 2.2.1.1.1.6.1. Deber de análisis de las Entidades Estatales.** La Entidad Estatal debe hacer, durante la etapa de planeación, el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde las perspectivas legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de Riesgo. La Entidad Estatal debe dejar constancia de este análisis en los Documentos del Proceso" y tomando como orientación la "Guía de Elaboración de Estudio del Sector –GEES –Versión 2" de Colombia Compra Eficiente, la entidad, después de identificar su necesidad, debe definir e investigar el sector al cual pertenece el bien o servicio requerido, las condiciones del mismo para poder identificar los requisitos habilitantes, para lo cual debe tener en cuenta las siguientes áreas:

A. Aspectos generales del mercado

Económico: La actividad económica se divide en sectores económicos, los cuales agrupan actividades con características comunes, lo cual facilita el estudio y análisis de la producción económica ya que permite clasificar actividades similares que se complementan o compiten entre sí.

La economía clásica divide en tres los sectores económicos.

- Sector primario o agropecuario: Este sector obtiene el producto de sus actividades directamente de la naturaleza, sin ningún proceso de transformación. Dentro de las actividades clasificadas dentro de esta categoría se encuentran la agricultura, la ganadería, la pesca, la caza y la silvicultura.
- Sector secundario o industrial: En este sector se encuentran las actividades de transformación industrial, extractivo y de transformación. En esta división se encuentran actividades como la minería y actividades manufactureras.
- Sector terciario o de servicios: Este sector incluye las actividades que no producen una mercancía en sí, pero que son necesarias para el funcionamiento de la economía. Dentro de este sector se incluyen actividades como turismo, comercio, salud, educación, transporte, comunicaciones y finanzas.

Lo anterior, con el ánimo de discurrir que el objeto a contratar se ubica dentro del sector terciario o de servicios. Las actividades que conforman este sector no siempre generan un producto tangible, medible, ni cuantificable; pero si crean un impacto en la economía y en la sociedad que se ve reflejado en indicadores económicos y sociales como la inflación, el desempleo, el PIB nacional, entre otros. Teniendo en cuenta que el objeto a contratar es: **"MEJORAR LAS CONDICIONES DE VIDA DE LA POBLACIÓN CON DISCAPACIDAD CON LA ENTREGA DE PRODUCTOS DE APOYO EN EL DEPARTAMENTO DEL META".**

1. **Productos incluidos dentro del sector:** De acuerdo con la necesidad, el presente proceso contractual se encuentra dentro del subsector comercio, más específicamente y de acuerdo con la clasificación CIIU Rev. 4 corresponde al Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador. El cual incluye los siguientes productos:

- Productos farmacéuticos y medicinales, productos botánicos, artículos de perfumería, cosméticos y jabones de tocador y jabones detergentes, además de los preparados orgánicos tensoactivos.
- Artículos ortésicos y protésicos.
- Implantes (mamarios, para columna, línea cardiovascular).
- Productos y aparatos ortopédicos (muñequeras de túnel carpiano, sillas de ruedas, muletas, medias de compresión, bastones, audífonos, vendas plásticas).
- Extractores de leche materna eléctricos y manuales.
- Suplementos alimenticios y dietarios (vitaminas y proteínas) si son de origen químico.
- Artículos e insumos para cirugía y neurocirugía (agujas, jeringas, catéteres, gasas, guantes de cirugía, sondas, suturas, soluciones inyectables, tapabocas, batas desechables, polainas etc.).
- Material de osteosíntesis y ortopedia (placas y tornillos para fracturas óseas y para cirugía maxilofacial).
- Artículos e instrumentos médicos (por ejemplo: tensiómetros, estetoscopios, instrumento para monitorear la frecuencia cardiaca).
- Productos osteobiológicos.
- Artículos e insumos para laboratorio (medios de contraste, pruebas para diagnóstico de laboratorio, medios de cultivo, biolatrines y reactivos químicos para laboratorio).
- Drogas veterinarias y artículos para uso veterinario.

2. **Agentes que componen el sector:** Dentro del sector comercio y específicamente dentro del comercio de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador, se encuentran los siguientes agentes:

- **Ministerio de Comercio, Industria y Turismo:** Se encarga de apoyar la actividad empresarial, productora de bienes, servicios y tecnología, así como gestionar la actividad turística.
- **Ministerio de Salud y Protección Social:** Es el ente regulador que determina normas y directrices en materia de temas de salud pública, asistencia social, población en riesgo y pobreza.

3. **Gremios y Asociaciones que participan en el sector:** Dentro del sector relacionado con el presente proceso contractual se encuentran las siguientes asociaciones:

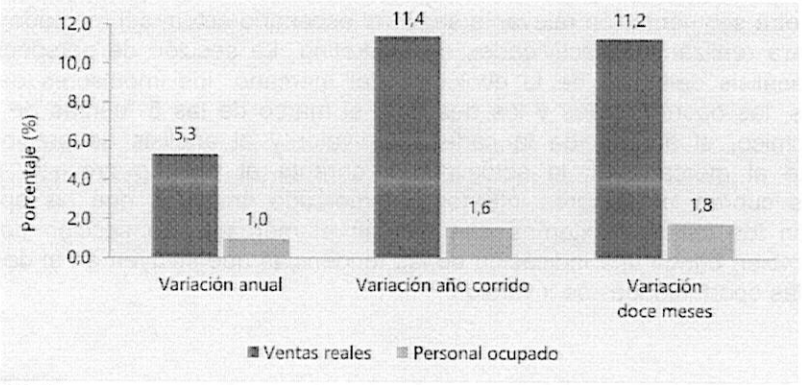
- **Asociación de Industrias Farmacéuticas –ASINFAR-:** Promueve la competitividad y consolidación de la industria farmacéutica de producción en Colombia, aportando como sector estratégico a la sostenibilidad y el fortalecimiento del sistema de salud en el largo plazo, e impulsando el desarrollo económico y social del país, todo esto dentro de un marco de transparencia y calidad total.
- **Corporación Punto Azul:** Es una entidad sin ánimo de lucro conformada por laboratorios de la Industria Farmacéutica, Cosmética y de Suplementos Dietarios, afiliadas a diferentes programas para la gestión adecuada de los residuos de sus productos, en atención al cumplimiento de la normativa ambiental legal vigente.

4. **Cifras totales de ventas:** De acuerdo con el Boletín Técnico de la Encuesta Mensual de Comercio (EMC) Julio 2026 las ventas reales del comercio minorista aumentaron 5,3% y el personal ocupado creció 1,0% en relación con el mismo mes de 2025. Excluyendo el comercio de combustibles, la variación de las ventas reales del sector fue de 7,3%.

Encuesta Mensual de Comercio (EMC)

Julio 2026P

Gráfico 1. Variación anual, año corrido y doce meses de las ventas reales y el personal ocupado*
Total nacional
Julio 2026P



Fuente: DANE, EMC.

* Corresponde a las empresas cuya actividad principal es el comercio de vehículos, motocicletas, sus partes y piezas o el comercio al por menor (divisiones 45 y 47 de la CIIU Rev. 4. A.C.) que cumplen con los criterios de inclusión a la operación estadística.
P: provisional.

En julio de 2026, las ventas reales del comercio minorista aumentaron 5,3% y el personal ocupado creció 1,0% en relación con el mismo mes de 2025. Excluyendo el comercio de combustibles, la variación de las ventas reales del sector fue de 7,3%.

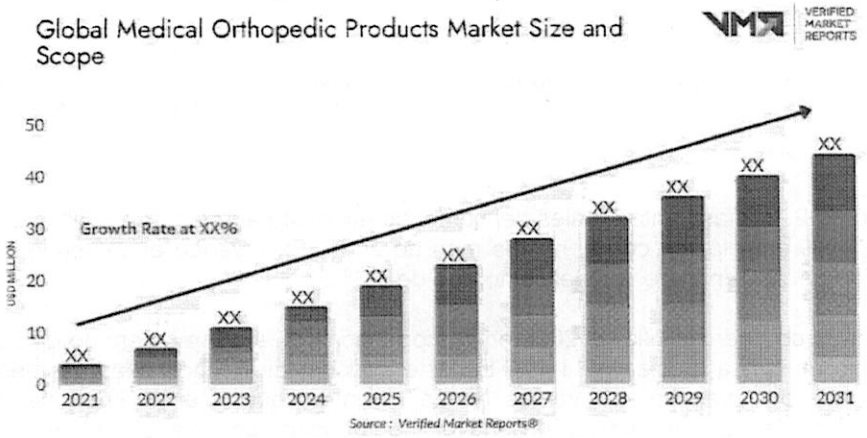
En periodo de enero a julio de 2026 en comparación con el mismo periodo de 2025, las ventas del comercio minorista crecieron 11,4%. En este periodo, dieciocho líneas de mercancía registraron variaciones positivas en sus ventas reales, mientras que una (1) línea de mercancía registró variación negativa. Las líneas de mayor contribución positiva al comercio fueron Vehículos automotores y motocicletas principalmente de uso de los hogares, Otros vehículos automotores y motocicletas, y Equipo de informática y telecomunicaciones y para uso personal o doméstico, aportando en conjunto 7,1 puntos porcentuales.

5. Perspectivas de crecimiento, inversión y ventas:
Se espera que el tamaño del mercado de productos ortopédicos médicos genere ingresos y un crecimiento exponencial del mercado a una TASA NOTABLE DE CRECIMIENTO durante el período de pronóstico de 2023 a 2030. El crecimiento del mercado se puede atribuir a la creciente demanda de productos ortopédicos médicos pertenecientes a aplicaciones hospitales, clínicas y otras en todo el mundo. El informe proporciona información sobre las oportunidades lucrativas en el mercado de productos ortopédicos médicos a nivel nacional. El informe también incluye un costo preciso, segmentos, tendencias, región y desarrollo comercial de los principales actores clave a nivel mundial para el período proyectado.

El informe de mercado Productos ortopédicos médicos representa información recopilada sobre un mercado dentro de una industria. o industrias diversas. El informe de mercado Productos ortopédicos médicos incluye análisis en términos de datos cuantitativos y cualitativos con un

período de pronóstico del informe que se extiende de 2023 a 2030. El informe está preparado para tener en cuenta varios factores, como el precio del producto, la penetración de productos o servicios en ambos. niveles nacional y regional, PIB del país, dinámica del mercado matriz y mercado secundario, industrias de aplicaciones finales, actores principales, comportamiento de compra del consumidor, escenarios económicos, políticos y sociales de los países, muchos otros. El informe se divide en varios segmentos para ofrecer un análisis detallado del mercado desde todos los aspectos posibles del mercado.

El informe general se centra en secciones principales como: segmentos de mercado, perspectivas del mercado, panorama competitivo y perfiles de empresa. Los segmentos proporcionan detalles en términos de diversas perspectivas, como la industria de uso final, el tipo de producto o servicio, y cualquier otra segmentación relevante según el escenario actual del mercado que incluye varios aspectos para realizar más actividades de marketing. La sección de perspectivas del mercado ofrece un análisis detallado de la evolución del mercado, los impulsores del crecimiento, las restricciones, las oportunidades y los desafíos, el marco de las 5 fuerzas de Porter, el análisis macroeconómico, el análisis de la cadena de valor y el análisis de precios que dan forma directamente al mercado en la actualidad y durante el período previsto. Los impulsores y restricciones cubren los factores internos del mercado, mientras que las oportunidades y los desafíos son los factores externos que afectan el mercado. La sección de perspectivas del mercado también brinda una indicación de las tendencias que influyen en el desarrollo de nuevos negocios y las oportunidades de inversión.



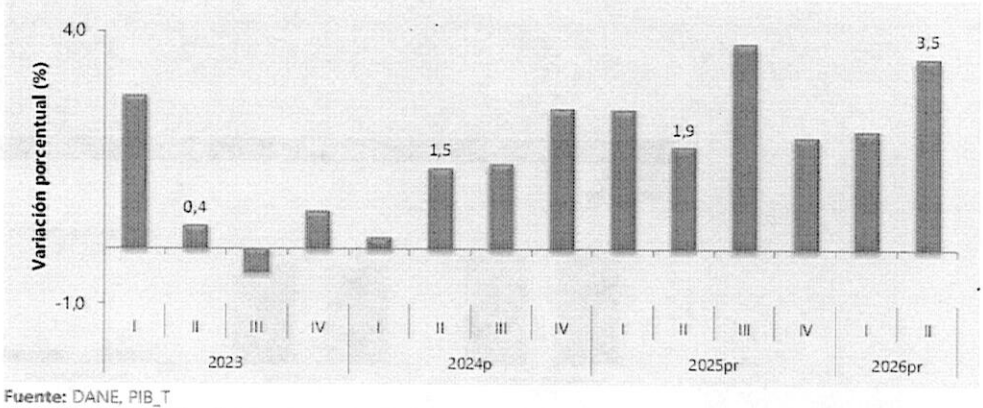
El mercado de dispositivos ortopédicos se encuentra en una sólida trayectoria de crecimiento, particularmente en EE. UU. y LATAM. Las proyecciones indican que el mercado estadounidense está a punto de alcanzar los USD 18.31 mil millones para 2028, aumentando a una TCAC del 3.36%, debido al envejecimiento de la población, el aumento del número de lesiones deportivas y un aumento en la adopción de cirugías mínimamente invasivas (CMI). Estadísticas notables revelan que uno de cada cuatro estadounidenses de 65 años o más experimenta una caída cada año, lo que contribuye a una mayor demanda de intervenciones de curación de fracturas. También se espera que los procedimientos CMI en ortopedia crezcan a una TCAC significativa del 10,4 % hasta 2027. Por otro lado, el mercado de LATAM, que se proyecta que alcance los USD 5.85 mil millones para 2028 con una TCAC de 4.81%, está influenciado por la expansión de las economías, el aumento de los ingresos disponibles, las inversiones gubernamentales en infraestructura de atención médica, una creciente población geriátrica y una mayor prevalencia de trastornos óseos. Los países clave de LATAM, incluidos Brasil, México y Argentina, representan colectivamente más del 70% del Tamaño del Mercado El mercado de la ortopedia ha evolucionado considerablemente en los países desarrollados de América del Norte, Europa y Australia. En particular, Estados Unidos es clave para el crecimiento del mercado de implantes ortopédicos y traumatológicos. La

integración de nuevas tecnologías y la presencia de grandes compañías en el mercado probablemente crearán oportunidades para el crecimiento. La creciente prevalencia de lesiones deportivas podría amplificar la demanda de implantes ortopédicos. Aproximadamente 30 millones de jóvenes estadounidenses practican deportes y corren el riesgo potencial de sufrir mercado de atención médica de la región. Con vistas al futuro, el mercado se enfrenta a retos como los obstáculos normativos y las limitaciones de reembolso, junto con la escasez de profesionales sanitarios cualificados, especialmente en LATAM. A pesar de estos desafíos, ciertas tendencias emergentes presentan oportunidades significativas. Incluye el mercado mundial de cirugía asistida por robot en ortopedia que alcanzará los USD 5.3 mil millones para 2028. Otro factor es la proliferación de implantes impresos en 3D con un tamaño de mercado esperado de USD 5.5 mil millones para 2027. Las inversiones estratégicas en la producción nacional de dispositivos ortopédicos en las economías emergentes de LATAM también ofrecen perspectivas de una mayor expansión. La adopción de los avances tecnológicos, especialmente en IA y medicina personalizada, ofrece perspectivas interesantes para la expansión del mercado y la mejora de los resultados de los pacientes. Al navegar por este panorama dinámico, las partes interesadas deben abordar los desafíos, fomentar la innovación y priorizar las necesidades insatisfechas de los pacientes para capitalizar plenamente el creciente potencial del mercado de dispositivos ortopédicos en los EE. UU. y LATAM.

6.Variables económicas que pueden afectar el abastecimiento o los precios en el sector como inflación, variación del SMMLV y la tasa de cambio.

Producto Interno Bruto (PIB)
II trimestre 2026 preliminar

Gráfico 1. Producto Interno Bruto
Tasa de crecimiento en volumen[1]
2023-I / 2026[pr]-II



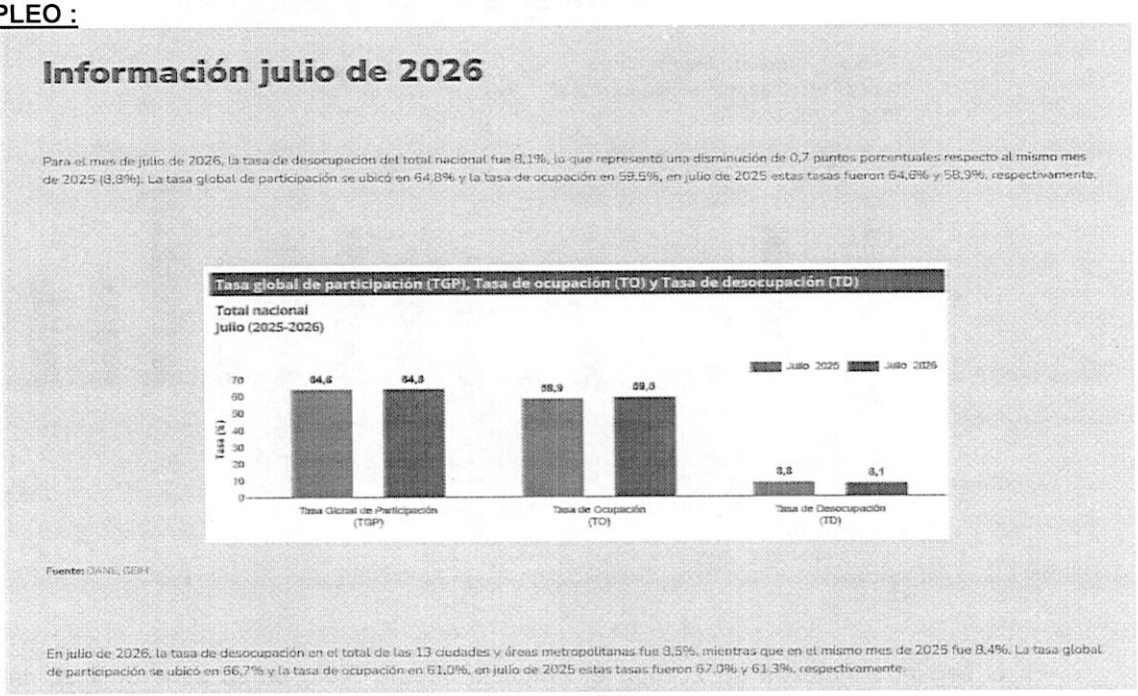
Fuente: DANE, PIB_T
[1]Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015
[pr]preliminar
[p]provisional

En el segundo trimestre de 2026pr, el Producto Interno Bruto en su serie original, crece 3,5% respecto al mismo periodo de 2025pr (ver tabla 1). Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son: • Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 10,0% (contribuye 1,7 puntos porcentuales a la variación anual). • Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 2,2% (contribuye 0,5

puntos porcentuales a la variación anual). • Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 9,5% (contribuye 0,4 puntos porcentuales a la variación anual). Durante el primer semestre de 2026pr, respecto al mismo periodo del año anterior, el Producto Interno Bruto presenta un crecimiento de 2,9%. Las actividades económicas que más contribuyen a la dinámica del valor agregado son: • Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; Educación; Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales crece 7,9% (contribuye 1,3 puntos porcentuales a la variación anual). • Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; Transporte y almacenamiento; Alojamiento y servicios de comida crece 2,6% (contribuye 0,5 puntos porcentuales a la variación anual).

• Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 6,3% (contribuye 0,3 puntos porcentuales a la variación anual). Respecto al trimestre inmediatamente anterior, el Producto Interno Bruto en su serie ajustada por efecto estacional y calendario crece 1,3%. Cuando se observa el comportamiento de las actividades económicas relacionadas: • Construcción crece 6,4%. • Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; Actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio crece 4,0%. • Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado; Distribución de agua; evacuación y tratamiento de aguas residuales, gestión de desechos y actividades de saneamiento ambiental crece 2,8%.

EMPLEO :



Para el mes de julio de 2026, la tasa de desocupación del total nacional fue 8,1%, lo que representó una disminución de 0,7 puntos porcentuales respecto al mismo mes de 2025 (8,8%). La tasa global de participación se ubicó en 64,8% y la tasa de ocupación en 59,5%, en julio de 2025 estas tasas fueron 64,6% y 58,9%, respectivamente.

En el total nacional, la tasa de desocupación del trimestre móvil mayo - julio 2026 fue 8,1%, lo que representó una disminución de 0,8 puntos porcentuales respecto al trimestre móvil mayo - julio 2025 (8,8%). La tasa global de participación se ubicó en 64,8%, lo que significó un aumento de 0,6 puntos porcentuales frente al mismo periodo del año anterior (64,2%). Finalmente, la tasa de ocupación fue 59,5%, lo que representó un aumento de 1,0 puntos porcentuales respecto al trimestre móvil mayo - julio 2025 (58,5%).

En el trimestre móvil mayo - julio 2026, la tasa de desocupación de las 13 ciudades y áreas metropolitanas fue 8,4%, mientras que en el mismo periodo de 2025 fue 8,6%. La tasa global de participación se ubicó en 66,3% y la tasa de ocupación en 60,7%, en el trimestre móvil mayo - julio 2025 estas tasas fueron 66,7% y 61,0%, respectivamente.

SALARIO MINIMO :

Precio histórico del Salario Mínimo

Año	Salario Mínimo
Salario Mínimo 2025	**$1.750.905**
Salario Mínimo 2025	$1,423,500
Salario Mínimo 2024	$1,300,000
Salario Mínimo 2023	$1,160,000
Salario Mínimo 2022	$1,000,000
Salario Mínimo 2021	$908,526
Salario Mínimo 2020	$877,803
Salario Mínimo 2019	$828,116
Salario Mínimo 2018	$781,242
Salario Mínimo 2017	$737,717
Salario Mínimo 2016	$689,455
Salario Mínimo 2015	$644,350
Salario Mínimo 2014	$616,000
Salario Mínimo 2013	$589,500
Salario Mínimo 2012	$566,700
Salario Mínimo 2011	$535,600
Salario Mínimo 2010	$515,000
Salario Mínimo 2009	$496,900
Salario Mínimo 2008	$461,500
Salario Mínimo 2007	$433,700
Salario Mínimo 2006	$408,000
Salario Mínimo 2005	$381,500
Salario Mínimo 2004	$358,000
Salario Mínimo 2003	$332,000
Salario Mínimo 2002	$309,000
Salario Mínimo 2001	$286,000
Salario Mínimo 2000	$260,100

Como se puede observar en la anterior descripción en los ultimos 25 años el aumento del salario minimo ha presentado sus maximos en los ultimos cuatro años.

7.Cadena de producción y distribución

Adquisición de insumos: los principales insumos utilizados en la fabricación de Sillas de ruedas, bastones, caminadores, camas hospitalarias, entre otros elementos son: (i) lámina de acero; (ii) madera; (iii) plástico; y (iv) pintura.

Extracción de materias primas, madera: El proceso de producción de la cadena madera y muebles de madera se origina en las plantaciones forestales y en los bosques naturales, las dos

fuentes de materia prima son los bosques nativos y las plantaciones forestales. De los bosques nativos y las plantaciones forestales se obtienen las trozas o también denominadas maderas en bruto procesadas por los aserraderos y convertidas en maderas aserradas o chapas, que posteriormente serán utilizadas en la construcción o Fabricación de Muebles, tableros, puertas, pisos y techos, artículos de madera y corcho, entre otros.

❖ Fundición de la materia prima: la materia prima que consiste en chatarra de hierro o acero, ferroaleaciones y otros elementos es fundida en un horno. Allí se obtienen subproductos como: láminas; productos largos; rollos; y alambrones. Para la elaboración de las láminas de acero inoxidable, en este primer eslabón se realiza el proceso de laminación en caliente (hot Rolling).

❖ La lámina acero: es el único insumo que no se produce en Colombia, por lo que siempre es importada por los fabricantes. Los demás insumos pueden ser importados o nacionales y la importación toma siempre más tiempo que comprarlo a otros proveedores nacionales

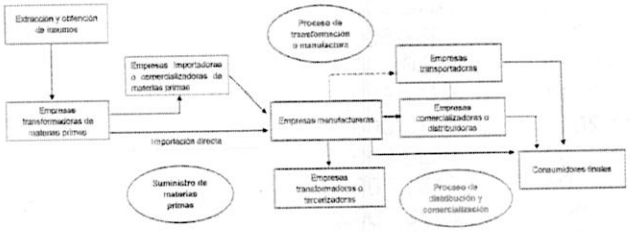
❖ Laminación en frío: comprende el proceso de laminación en frio (cold Rolling), es decir, pasar metal entre dos cilindros que rotan para hacerlo más liso y delgado de los que se podría lograr el proceso de laminado.

❖ Elaboración de productos finales: corresponde al proceso de convertir la lámina de acero inoxidable en productos finales o piezas. Esto se hace a través de procesos de unión con soldadura y troquelado.

❖ Fabricación de Mobiliario: Los proveedores de Mobiliario llevan a cabo los demás procesos que no tercerizan para lograr la terminación del producto. El proveedor realiza el ensamble y el embalaje de los productos.

❖ Distribución y comercialización: El transporte de las Sillas de ruedas, bastones, caminadores, camas hospitalarias, entre otros elementos puede ser llevado a cabo por el proveedor o contratado con compañías de transporte. El medio de transporte de las ayudas técnicas varía dependiendo de: (i) la zona; y (ii) el tipo de elementos:

Ilustración 1 Estructura Simplificada de la Cadena de Mobiliario



Fuente: elaboración Colombia Compra Eficiente, base DNP 2004.

Actores de la cadena Productiva para Sillas de ruedas, bastones, caminadores, camas hospitalarias, entre otros elementos, en general ayudas técnicas



Fuente: Ruralter (2006)

Por otra parte, se consideró necesario dentro del análisis del Estudio del Sector, verificar otros aspectos económicos relacionados directamente con la logística, esto debido a que el objeto del presente análisis en desarrollo incluye el transporte de los elementos de Dotación para los centros vida lo cual implica aspectos de distribución y logística.

El sector logístico en Colombia ha experimentado un desarrollo significativo en los últimos 10 años gracias al crecimiento del comercio electrónico y el aumento de las exportaciones. Sin embargo, el país aún continúa enfrentándose a grandes retos que deben ser abordados para mantener su crecimiento y competitividad en el futuro. Recientemente, el Banco Mundial publicó los nuevos

8.Materias primas necesarias para la producción y la variación de sus precios

Dado que las principales materias primas del sector de los productos de apoyo son el acero inoxidable, la madera y el plástico, es importante tener en cuenta que Colombia es un importador neto de uno de los principales insumos de este tipo de bienes, lo cual lo hace sensible a las variaciones del mercado internacional y al riesgo cambiario, según el DANE De acuerdo con las declaraciones de importación registradas ante la DIAN en julio de 2026, las importaciones fueron US$7.968,1 millones CIF y presentaron un crecimiento de 22,9% con relación al mismo mes de 2025. Este comportamiento obedeció principalmente al aumento de 16,1% en el grupo de Manufacturas. En julio de 2026, las importaciones de Manufacturas participaron con 72,5% del valor CIF total de las importaciones, seguido por Agropecuarios, alimentos y bebidas con 13,9%, Combustibles y productos de las industrias extractivas con 13,5% y Otros sectores con 0,1%.

Tabla 2. Importaciones según grupos de productos OMC
Julio (2026/2025)p

Sección / Capítulo	Descripción	Julio 2025	Julio 2026	Variación	Contribución a la variación	Contribución a la variación
		(Millones de dólares CIF)		%	del grupo (pp)	del total (pp)
	Total	**6.484,0**	**7.968,1**	**22,9**		**22,9**
	Agropecuarios, alimentos y bebidas	**880,0**	**1.111,4**	**26,3**		**3,6**
0	Productos alimenticios y animales vivos	666,3	847,4	27,2	20,6	2,8
4	Aceites, grasas y ceras de origen animal y vegetal	69,6	102,5	47,2	3,7	0,5
2	Materiales crudos no comestibles, excepto los combustibles	83,5	95,1	13,9	1,3	0,2
1	Bebidas y tabacos	60,5	66,5	9,9	0,7	0,1
	Combustibles y prod. de industrias extractivas	**604,6**	**1.072,2**	**77,3**		**7,2**
33	Petróleo, productos derivados del petróleo y productos conexos	387,9	696,6	79,6	51,1	4,8
68	Metales no ferrosos	94,1	130,1	38,3	6,0	0,6
	Demás	122,6	245,5	100,2	20,3	1,9
	Manufacturas	**4.972,7**	**5.774,7**	**16,1**		**12,4**
7	Maquinaria y equipo de transporte	2.141,5	2.654,4	24,0	10,3	7,9
5	Productos químicos y productos conexos, n.e.p.	1.425,7	1.583,0	11,0	3,2	2,4
8	Artículos manufacturados diversos	548,5	620,5	13,1	1,4	1,1
6	Artículos manufacturados, clasificados principalmente según el material	857,0	916,9	7,0	1,2	0,9
	Otros sectores	**26,7**	**9,9**	**-63,2**		**-0,3**

Fuente: DIAN - DANE (IMPO)
p: Cifras provisionales
*Variación superior al 500%

Precio internacional de acero

En Colombia, el consumo de acero es mayor que la producción local de acero. El acero se divide en dos categorías: productos planos y productos largos. Todas las siderúrgicas locales en Colombia producen solo productos largos, como varillas, perfiles angulares y alambrones. Esto significa que Colombia no produce acero para productos planos y depende de importaciones de otros países, especialmente Brasil y México. Debido a esta dependencia de importaciones, el mercado del acero en Colombia es volátil y está sujeto a los cambios en los precios internacionales y en la tasa de cambio del dólar". Así, y como fue señalado anteriormente, el acero es uno de los principales componentes de los elementos de las ayudas técnicas para el presente estudio del Sector y al ser importado en gran medida, se consideró relevante analizar el comportamiento de sus precios, ya que puede presentar grandes variaciones e impactar el precio de las Sillas de ruedas, bastones, caminadores, camas hospitalarias, entre otros elementos durante la ejecución del contrato. De acuerdo con el portal de estadísticas y su previsión de precios anuales del acero en los principales mercados, se Evidencia que los precios se han incrementado desde el año 2021, siendo China el mercado que ha reportado más de a mitad de producción mundial, la producción global de acero crudo superó los 1,8 millones de toneladas en 2020 siendo esta la segunda cifra más alta registrada en los últimos años.

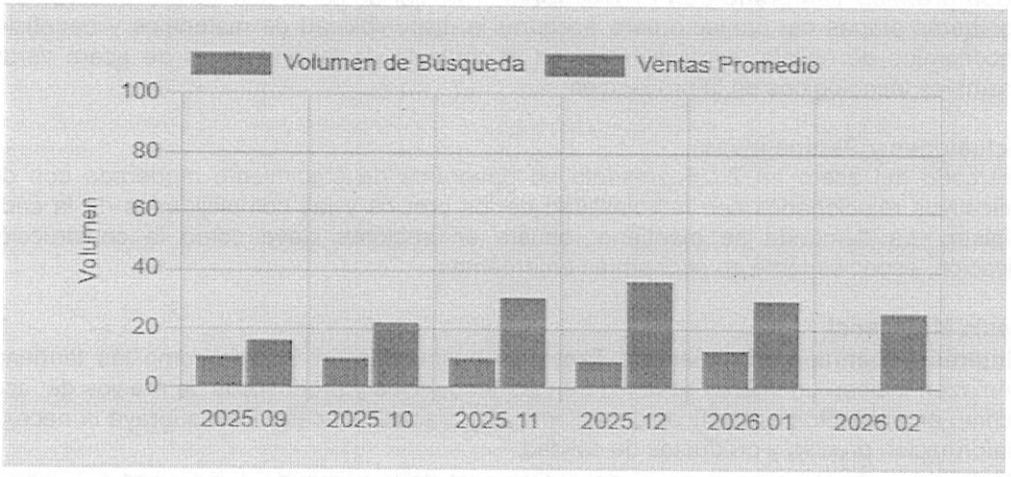
2020: El precio del acero alcanzó su punto más alto debido a la alta demanda y la interrupción de la cadena de suministro causada por la pandemia de COVID-19.
2021: Los precios se mantuvieron elevados, aunque comenzaron a mostrar signos de estabilización a medida que las economías se recuperaban.
2022: Los precios del acero comenzaron a bajar debido a la disminución de la demanda global y a la mejora de la cadena de suministro.
2023: La tendencia de disminución de precios continuó, influenciada por factores como la guerra en Ucrania y la desaceleración económica en varias regiones.
2024: Los precios del acero han estado relativamente bajos, con una ligera recuperación esperada hacia el final del año

Panorama General del Mercado del Acero

El mercado global del acero en 2026 se caracteriza por un entorno comercial dinámico, influenciado por factores económicos, políticos y tecnológicos Se proyecta un crecimiento moderado en la demanda global de acero terminado del 3% anual, impulsado principalmente por las economías emergentes de Asia y África, Sin embargo, el sector enfrenta desafíos como la volatilidad de los precios de las materias primas, las fluctuaciones en los costos de la energía y los ajustes en el comercio global.

Crecimiento y Escala del Mercado

- **Demanda Global**: La demanda mundial de acero terminado se espera que aumente a una tasa del 3% anual en 2026, alcanzando un crecimiento moderado Este crecimiento se atribuye a las necesidades de infraestructura y urbanización en economías en desarrollo.
- **Mercado de Acero Plano**: El mercado de acero plano superó los 621.180 millones de dólares en 2025 y se prevé que alcance los 651.930 millones de dólares en 2026, con una proyección de superar los 1,06 billones de dólares para 2035, mostrando una Tasa de Crecimiento Anual Compuesta (TCAC) superior al 5,5% entre 2026 y 2035.
- **Demanda de Equipos de Manipulación de Materiales (MHE)**: Se prevé un aumento del 5,2% interanual en los envíos de MHE para 2026, lo que impulsará la demanda de aceros especializados, como los aceros de alta resistencia y baja aleación (HSLA)



Precios y Proyecciones

- **Precios en Colombia**: En Colombia, el precio promedio del acero de refuerzo (varilla corrugada) se situó en $3,850/kg en febrero de 2026, un aumento desde su punto más bajo de $3,650/kg en agosto de 2025, pero por debajo del pico histórico de $4,200/kg en febrero de 2025. Se proyecta una estabilidad con una ligera tendencia al alza (+3-5%) hacia mediados de 2026, impulsada por la recuperación de la construcción y una posible devaluación del peso.
- **Precios del Acero Inoxidable**: Los precios del acero inoxidable experimentaron una ligera disminución del 1,17% en la primera semana de febrero de 2026, aunque mostraron un aumento interanual del 5,35%. Se espera que los precios fluctúen y se ajusten a corto plazo debido a la estabilidad macroeconómica y la lenta recuperación de la oferta y la demanda.
- **Factores de Influencia**: Los precios del acero al carbono están influenciados por las tendencias de las materias primas (mineral de hierro, carbón coque), los costos de la energía y las fluctuaciones cambiarias. Las políticas ambientales y las iniciativas de acero verde también intensifican las estructuras de costos.

Demanda y Oferta

- **Demanda Global**: La demanda global de acero plano está impulsada por el crecimiento del sector marítimo, el aumento de la producción de automóviles y el floreciente negocio del petróleo y el gas. El sector de la construcción y edificación se proyecta que alcance una participación del 80% en el mercado de acero plano para 2035
- **Oferta de Acero Inoxidable**: La producción de acero crudo de las plantas nacionales de acero inoxidable aumentó en enero de 2026, pero se estima una disminución en febrero debido a los recortes de producción de las fábricas de acero antes de las vacaciones Los inventarios totales de acero inoxidable alcanzaron 1,79 millones de toneladas, con un aumento en los inventarios de acero laminado en frío y laminado en caliente
- **Limitaciones de la Cadena de Suministro**: La capacidad de acabado para productos especializados a menudo crea cuellos de botella, lo que puede llevar a plazos de entrega más largos para barras de aleación tratadas térmicamente y otros componentes críticos

Recomendaciones Estratégicas

- **Gestión de Riesgos de Precios**: Implementar sistemas de presupuestación dinámica y acuerdos de compra indexados a costos para mitigar el impacto de movimientos repentinos de precios
- **Diversificación de Proveedores**: Establecer un modelo de múltiples fuentes para asegurar suministros estables y reducir la dependencia de un único proveedor, especialmente para componentes críticos y aceros especializados

- **Compromiso Temprano con Proveedores**: Trabajar de cerca con los proveedores desde las primeras etapas del proyecto para asegurar la disponibilidad de materiales y beneficiarse de economías de escala, especialmente en el contexto de las iniciativas de acero verde y los cambios tecnológicos en la producción

Conclusiones y Perspectivas
El mercado del acero en 2026 presenta un panorama de crecimiento moderado con desafíos significativos relacionados con la volatilidad de los precios y las complejidades de la cadena de suministro. La demanda se mantiene robusta en sectores clave como la construcción y la fabricación, especialmente en economías emergentes.

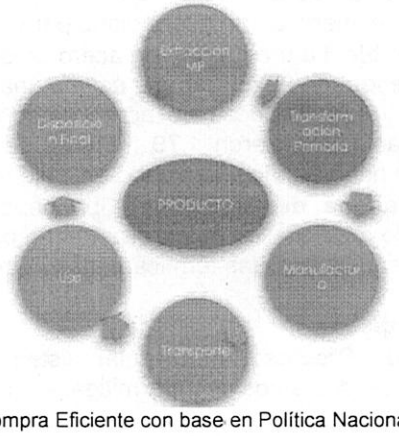
Síntesis Multicanal

- **Interés y Demanda Crecientes**: Tanto las búsquedas en Google como las tendencias de Amazon indican un interés sostenido en las tendencias y pronósticos de precios del acero, así como en productos específicos como láminas y placas de acero. Esto subraya la necesidad de información precisa y productos de calidad.
- **Volatilidad de Precios**: A pesar del crecimiento de la demanda, los precios del acero siguen siendo volátiles, influenciados por los costos de las materias primas, la energía y las políticas ambientales. Esta volatilidad requiere estrategias de adquisición flexibles y proactivas.
- **Oportunidades de Mejora**: Las quejas de los consumidores en Amazon sobre la calidad y el diseño de los productos de acero resaltan oportunidades para que los proveedores mejoren sus ofertas y se diferencien en el mercado.

Perspectivas Futuras

- **Enfoque en la Sostenibilidad**: La creciente importancia de las políticas ambientales y las iniciativas de acero verde impulsará la demanda de procesos de fabricación bajos en carbono y materiales reciclables. Los proveedores que adopten estas prácticas estarán mejor posicionados.
- **Digitalización y Análisis de Datos**: La integración de herramientas digitales y el análisis avanzado de datos serán cruciales para la gestión de proyectos y la optimización de la cadena de suministro, permitiendo una respuesta más rápida a las fluctuaciones del mercado.
- **Colaboración Estratégica**: La colaboración a largo plazo con fabricantes y exportadores confiables que ofrezcan transparencia en precios y fiabilidad técnica será fundamental para asegurar la estabilidad del suministro y el control de costos.

CICLO DE VIDA DE UN PRODUCTO



FUENTE: Elaboración de Colombia Compra Eficiente con base en Política Nacional de Producción y Consumo Sostenible.

Los productos de apoyo requieren una amplia gama de materias primas, y sus precios varían según la complejidad de su fabricación y las fluctuaciones de los mercados.

Las materias primas necesarias para la producción de menaje de cocina, enfermería, área administrativa, dormitorio son metales como aluminio, cobre, hierro, acero inoxidable, además de materiales como teflón, vidrio templado, cerámica y porcelana. La elección del material depende del tipo de utensilio y de la funcionalidad deseada.

Materias primas metálicas:

- **Aluminio:**

Ligero y económico, se utiliza para ollas, sartenes y otros utensilios de cocina.

- **Cobre:**

Excelente conductor de calor, se utiliza para cazuelas, ollas y otros utensilios donde se requiere una distribución uniforme del calor.

- **Hierro:**

Duradero y resistente, se usa en ollas y sartenes, especialmente en cocinas tradicionales.

- **Acero inoxidable:**

Resistente a la corrosión y fácil de limpiar, se usa en una amplia variedad de utensilios de cocina.

Otras materias primas:

- **Teflón (politetrafluoroetileno):** Revestimiento antiadherente para sartenes y otros utensilios.
- **Vidrio templado:** Utilizado para utensilios que requieren transparencia y resistencia al calor.
- **Cerámica y porcelana:** Se utilizan para platos, cuencos y otros utensilios, especialmente en cocinas tradicionales.

La variación en la producción de menaje de cocina se debe a factores como:

- **El tipo de material:** Cada material tiene diferentes propiedades que afectan la funcionalidad y el uso del utensilio.
- **El diseño y la forma:** El diseño puede variar según el uso previsto y la estética deseada.
- **El proceso de fabricación:** La forma en que se fabrica un utensilio afecta su durabilidad y calidad.
- **Las tendencias del mercado:** La demanda de ciertos materiales y diseños cambia con el tiempo.

Menaje de equipos de cómputo y equipos de recreación, descanso y lavandería:
Las materias primas fundamentales para la producción y reparación de equipos de cómputo incluyen componentes electrónicos como chips, circuitos integrados, semiconductores, capacitores, resistencias y transistores. Además, se utilizan plásticos para las carcasas, metales como aluminio, hierro y cobre para las estructuras internas y las conexiones, vidrio para las pantallas y otros materiales como goma, silicona y soldaduras para asegurar la integridad del equipo.

Menaje de equipos de deporte y recreación.
Las materias primas necesarias para la producción y variación de menaje de equipos de recreación y deporte son muy variadas y dependen del tipo de equipo que se esté fabricando. Generalmente, incluyen materiales como plástico, goma, metal, madera, tela, fibras naturales, materiales sintéticos y componentes electrónicos

9.Dinámica de importaciones, exportaciones y contrabando:
En 2025–2026, Colombia registró un aumento en las importaciones de productos de apoyo para la movilidad (sillas de ruedas, caminadores, bastones y scooters eléctricos), mientras que las exportaciones fueron marginales. El país depende casi totalmente de las importaciones, principalmente de China y Estados Unidos, con un déficit comercial creciente en este segmento.

Importaciones de productos de apoyo para la movilidad (2025–2026)

- Valor total importado (2025): alrededor de USD 65 millones.
- Valor total importado (2026): cerca de USD 72 millones, con un crecimiento del 10,8%.
- Principales países de origen:
  - China (≈ 50%): líder en volumen y precios bajos.
  - Estados Unidos (≈ 25%): equipos de mayor calidad y tecnología avanzada.
  - Alemania y México (≈ 15%): dispositivos especializados (sillas motorizadas, scooters).
- Productos más importados:
  - Sillas de ruedas manuales y eléctricas.
  - Caminadores y bastones ortopédicos.
  - Scooters eléctricos para adultos mayores.

Exportaciones de productos de apoyo para la movilidad

- **Valor FOB (2025): ≈ USD 4 millones.**
- **Valor FOB (2026): ≈ USD 5 millones, con un leve crecimiento.**
- **Destinos principales: Ecuador, Perú y Panamá.**
- **Características: exportaciones limitadas a modelos básicos, producidos por pequeñas industrias locales.**

Balanza Comercial

Año	Importaciones (USD millones)	Exportaciones (USD millones)	Saldo
2025	65	4	-61
2026	72	5	-67

Resultado: Colombia mantiene un déficit comercial significativo en productos de apoyo para la movilidad, dado que depende de las importaciones para abastecer hospitales, EPS y distribuidores.

Factores Clave

- Demanda creciente: por el envejecimiento poblacional y programas de inclusión para personas con discapacidad.
- Dependencia externa: la producción nacional es limitada y no compite en calidad ni volumen.
- Política pública: el Ministerio de Salud y el Ministerio de Comercio han incentivado la importación de dispositivos médicos con aranceles reducidos.
- Oportunidad industrial: existe espacio para fortalecer la producción local mediante innovación en biomecánica y alianzas con universidades.

Colombia importa la mayoría de los productos de apoyo para la movilidad que consume, con un crecimiento sostenido en 2025–2026. Las exportaciones son marginales, aunque muestran una ligera tendencia positiva. El país enfrenta el reto de reducir la dependencia externa y fomentar la producción nacional para atender la creciente demanda del sector salud y programas de inclusión social.

Manufacturas

1. Vehículos de carretera (incluso aerodeslizadores)
2. Aparatos y equipo para telecomunicaciones y para grabación y reproducción de sonido
3. **Maquinaria y equipo industrial en general, y partes y piezas de máquinas**
4. **Productos medicinales y farmacéutico**
5. **Hierro y acero**
6. Productos químicos orgánicos
7. Máquinas de oficina y máquinas de procesamiento automático de datos
8. Hilados, tejidos, artículos confeccionados de fibras textiles, y productos conexos

9. Materias y productos químicos Manufacturas de caucho
10. Aceites esenciales y resinoides y productos de perfumería; preparados de tocador y para pulir y limpiar
11. Abonos
12. Prendas y accesorios de vestir
13. Papel, cartón y artículos de pasta de papel, de papel o de cartón
14. Plásticos en formas no primarias
15. Calzado
16. Productos químicos inorgánicos

Países que más importan a Colombia

Colombia mantiene una sólida red de relaciones comerciales con diversos países alrededor del mundo. Al analizar los socios comerciales, surge la pregunta crucial: ¿Cuáles son los países que más importan a Colombia?



Principales paises de importación en CIF (Coste, Seguro y Flete).

Técnico:

Cambios tecnológicos: Dado que, para el Sector, no se requieren bienes ni servicios con características tecnológicas, para el presente Estudio de Sector NO APLICA el análisis de los Cambios Tecnológicos.

Amplitud de la oferta de características de los productos: Igualmente, dado que para el Sector se establecen de forma puntual los ítems requeridos en el presente Estudio de Sector NO APLICA el análisis de Amplitud de la Oferta de Características de los Productos.

CONDICIONES TÉCNICAS EXIGIDAS:

las condiciones técnicas deben orientarse a garantizar que los productos de apoyo respondan a las necesidades funcionales reales de los beneficiarios, promuevan la autonomía y cumplan estándares de calidad y seguridad. Los productos de apoyo (antes denominados ayudas técnicas)

comprenden dispositivos para movilidad, comunicación, autocuidado, posicionamiento, visión, audición y otras actividades de la vida diaria.

1. Caracterización y focalización de beneficiarios

Debe exigirse:

- Certificado de discapacidad o documento válido según la normatividad vigente.
- Registro o caracterización de la población beneficiaria.
- Valoración funcional individual realizada por profesional competente (terapeuta ocupacional, fisioterapeuta, fonoaudiólogo u otro según el caso).
- Identificación de la necesidad específica de producto de apoyo para cada usuario.
- Priorización de personas en condición de vulnerabilidad y con limitaciones permanentes o de larga duración.

2. Especificaciones técnicas de los productos de apoyo

Los bienes a suministrar deben:

- Ser nuevos, originales y sin uso.
- Cumplir normas de calidad y seguridad aplicables.
- Contar con garantía del fabricante.
- Incluir manuales de uso en español.
- Estar adecuados a la edad, talla, peso y condición funcional del beneficiario.
- Permitir ajustes y configuraciones individualizadas cuando aplique.

Las categorías pueden incluir:

- Sillas de ruedas manuales o especializadas.
- Sillas sanitarias.
- Bastones, caminadores y muletas.

3. Valoración, adaptación y prescripción

Un requisito técnico esencial es que la entrega no sea masiva ni estandarizada:

- Cada producto debe derivarse de una valoración previa.
- Debe existir prescripción o concepto técnico emitido por profesional competente.
- Debe realizarse adaptación, graduación o configuración individual antes de la entrega cuando corresponda.
- Debe verificarse funcionalidad y comodidad del dispositivo con el usuario final.

4. Entrega y capacitación

El contratista debería garantizar:

- Acta de entrega firmada.

6. Seguimiento y postentrega

El contratista debería contemplar:

- Visitas de seguimiento o llamadas de verificación.
- Evaluación de satisfacción de los beneficiarios.
- Correcciones o ajustes derivados de la adaptación del producto.
- Atención de garantías durante la vigencia contractual.

7. Trazabilidad e inventario

Se recomienda solicitar:

- Base de datos consolidada de beneficiarios.
- Identificación de marca, modelo y número de serie de cada equipo.
- Registro de distribución por municipio.
- Informe técnico final con evidencias documentales.

8. Enfoque diferencial e inclusión

El proyecto debe garantizar:

- Accesibilidad para personas con discapacidad física, visual, intelectual y múltiple.
- Atención en zonas rurales y dispersas del Meta.
- Enfoque de derechos, autonomía e inclusión social.
- Participación de la familia y cuidadores en el proceso

Regulatorio: Para el presente proceso de contratación, se tendrán en cuenta las normas generales que se relacionan en los Estudios Previos, y demás anexos técnicos y complementarios, en los Prepliegos y Pliegos Definitivos de Condiciones.

1. **Constitución Política de Colombia**
   - Artículo 13: principio de igualdad y protección especial a personas en condición de discapacidad.
   - Artículo 47: obligación del Estado de adelantar políticas de rehabilitación e integración social.
   - Artículo 54: garantía de acceso al trabajo acorde con sus condiciones.
   - Artículo 68: atención especializada a personas con limitaciones físicas, sensoriales o cognitivas.

2. **Ley 1346 de 2009**
   Aprueba la Convención de las Naciones Unidas sobre los Derechos de las Personas con Discapacidad, incorporándola al ordenamiento colombiano. Establece el deber estatal de promover la accesibilidad, la autonomía y el acceso a tecnologías de apoyo.
3. **Ley Estatutaria 1618 de 2013**
   Es la norma más importante para este tipo de procesos.
   Dispone que el Estado debe garantizar el ejercicio efectivo de los derechos de las personas con discapacidad y define la accesibilidad como la adaptación de entornos, productos y servicios. Además, establece expresamente que:
   "Las ayudas técnicas se harán con tecnología apropiada teniendo en cuenta estatura, tamaño, peso y necesidad de la persona".,
   Esta disposición es la base jurídica para exigir:
   - Valoración individual.
   - Adaptación personalizada.
   - Ajuste antropométrico.
   - Entrega según necesidad funcional.
4. **Resolución 1197 de 2024**
   Actualmente regula el procedimiento de certificación de discapacidad y el Registro de Localización y Caracterización de Personas con Discapacidad (RLCPD), sustituyendo la Resolución 1239 de 2022. La Resolución 1239 fue derogada por la 1197 de 2024.
   Para efectos de focalización de beneficiarios, la entidad puede exigir:
   - Certificado de discapacidad.
   - Registro en RLCPD o proceso de incorporación al registro.
5. **Ley 1753 de 2015**
   Establece el marco para la implementación de la certificación de discapacidad como instrumento para orientar la oferta institucional hacia esta población.
6. **Normativa sanitaria aplicable a dispositivos médicos**
   Cuando los productos de apoyo correspondan a dispositivos médicos (por ejemplo, sillas de ruedas especializadas, cojines antiescaras, camas hospitalarias, ayudas auditivas, entre otros), deben cumplir los requisitos sanitarios expedidos por INVIMA y la regulación nacional sobre dispositivos médicos vigente.
   Por ello es recomendable exigir:
   - Registro sanitario o permiso de comercialización cuando aplique.
   - Certificados de calidad del fabricante.

- Garantía de fábrica.
- Soporte técnico y disponibilidad de repuestos.

7. Normas Técnicas Colombianas (NTC) e ISO

Aunque no siempre son obligatorias, fortalecen la estructuración técnica del proceso:

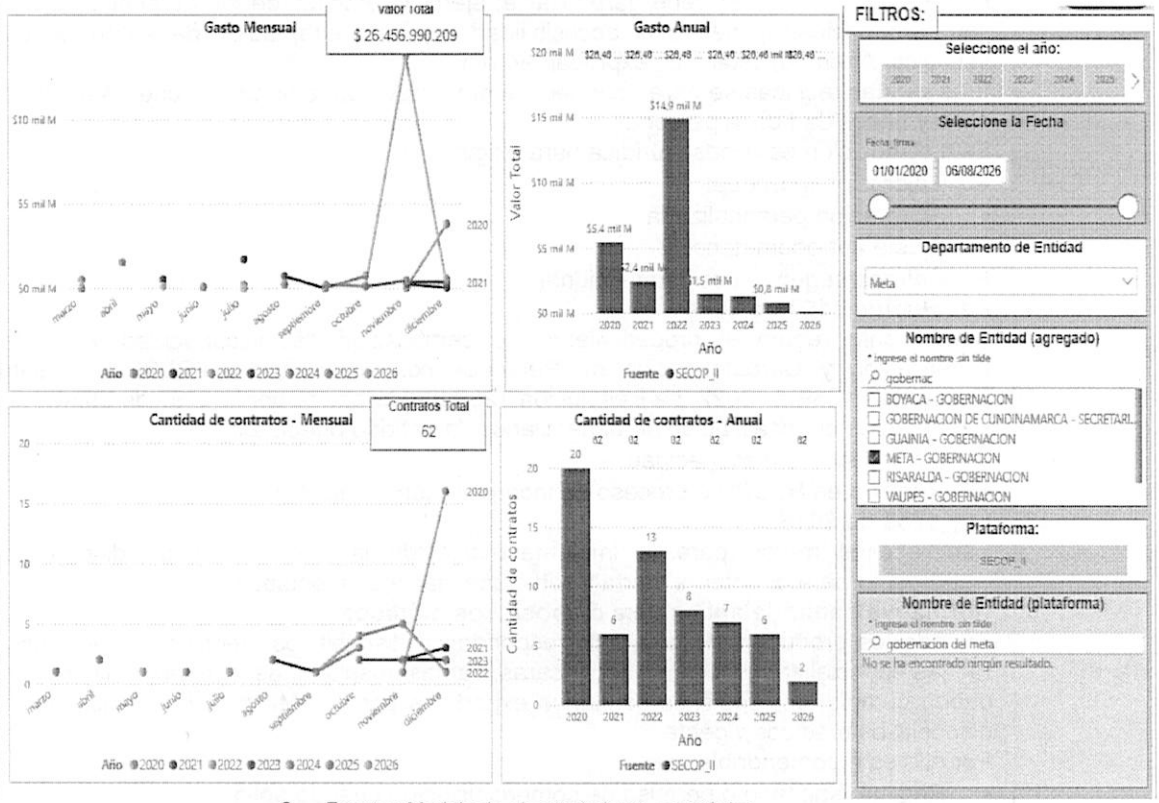
- ISO 9999: clasificación internacional de productos de apoyo para personas con discapacidad.
- Normas técnicas de sillas de ruedas, ayudas para movilidad y dispositivos médicos aplicables al producto específico.

B. Comportamiento del gasto histórico

La herramienta del Gasto Histórico hace parte del Modelo de Abastecimiento Estratégico en su fase de análisis de demanda, de su uso se obtiene información de gran utilidad para el estudio del sector. El comportamiento del gasto y la contratación entre 2020 y 2026. Se observa que el **mayor nivel de gasto se concentra en 2022**, con aproximadamente **$14,9 mil millones**, muy por encima de los demás años. En contraste, 2020 registra cerca de **$4,4 mil millones** y los años posteriores presentan valores considerablemente menores.

En cuanto a la contratación, **2020 registra la mayor cantidad de contratos (20)**, seguido de **2022 (13)** y **2023 (8)**. Esto indica que un mayor número de contratos no necesariamente implica un mayor gasto, ya que en 2022 se ejecutó el mayor presupuesto con menos contratos.

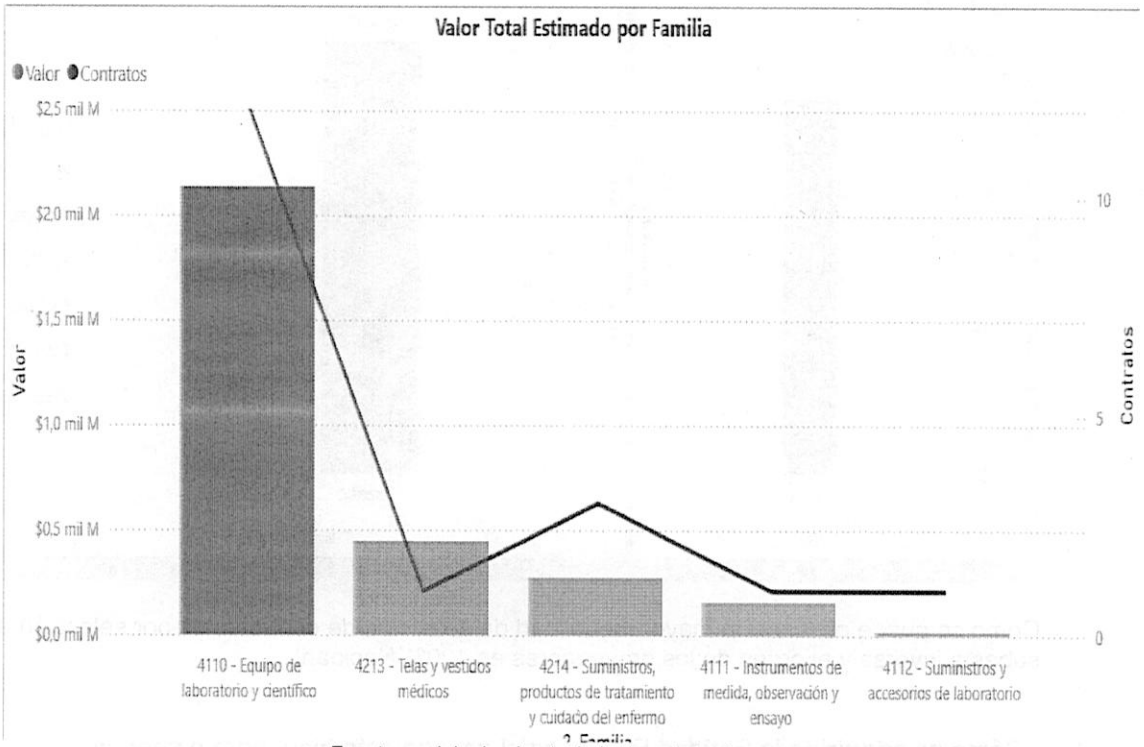
A nivel mensual, se evidencia un pico significativo de gasto en **noviembre de 2022**, mientras que la mayor cantidad de contratos se concentra en **diciembre de 2020**. En términos generales, el comportamiento refleja una contratación concentrada en pocos procesos de alto valor durante 2022 y una mayor dispersión de contratos de menor cuantía en otros períodos.



C. Fuente : Modelo de abastecimiento estratégico.

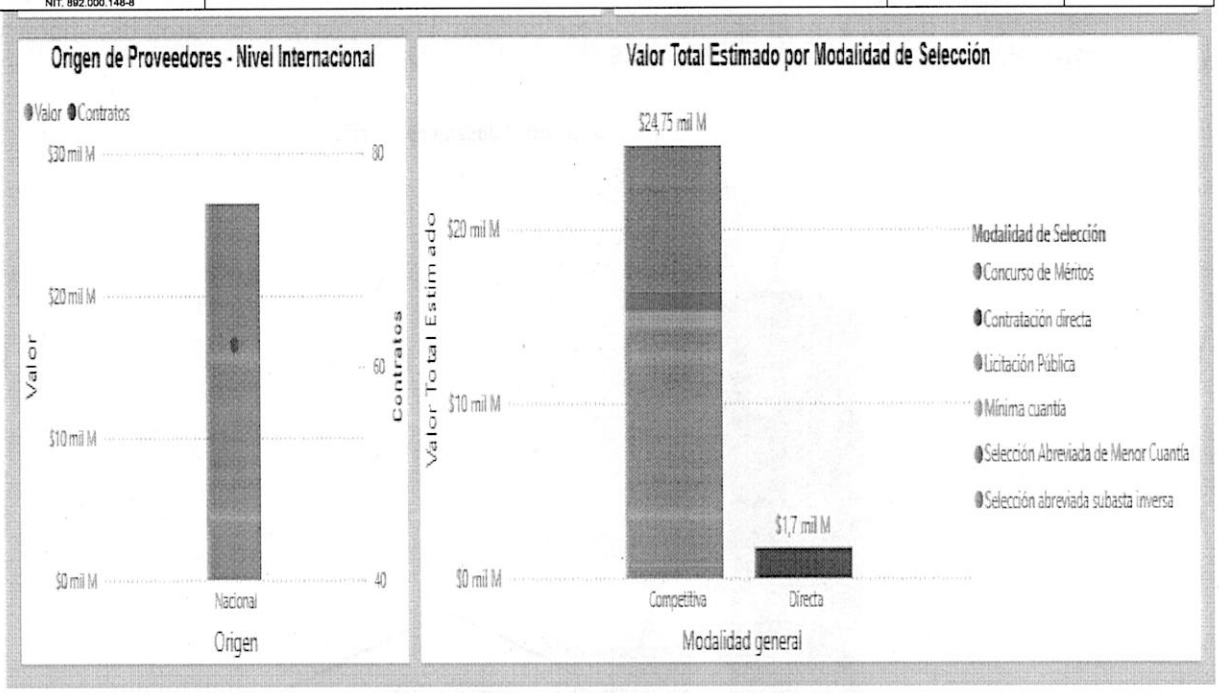
D.

Se realizó la consulta en el aplicativo con los códigos 41-equipos y suministros de laboratorio y 42equipo medico accesorios y suministros



Fuente:modelo de abastecimiento estrategico

El análisis muestra que la mayor parte del presupuesto se concentra en la familia **4110 - Equipo de laboratorio y científico**, con un valor estimado cercano a $2,1 mil millones y el mayor número de contratos. Las demás familias presentan valores significativamente menores, destacándose **4213 - Telas y vestidos médicos** y **4214 - Suministros para tratamiento y cuidado del enfermo**. Esto indica una alta concentración de la demanda en equipos especializados, mientras que los productos de apoyo y cuidado del paciente tienen una participación económica más reducida.



Como se puede observar la mayor modalidad de selección de contratos es por selección abreviada subasta inversa y el orgen de los proveedores es 100% Nacioanl.

1. **¿Cómo ha adquirido la Entidad Estatal en el pasado este bien, obra o servicio?**
Una vez revisado el portal de contrataciones SECOP, se encontraron los siguientes procesos de contratación con igual o similar objeto:

ENTIDAD	GOBERNACIÓN DEL META
NUMERO DE PROCESO	GCSJ-SA-017-2025
MODALIDAD	Selección abreviada subasta inversa
No. CONTRATO	1388 DE 2025
OBJETO:	MEJORAR LAS CONDICIONES DE VIDA DE LA POBLACION CON DISCAPACIDAD CON LA ENTREGA DE PRODUCTOS DE APOYO EN EL DEPARTAMENTO DEL META
VALOR CONTRATO	1.093.432.000 COP
PLAZO DE EJECUCION	106 días
FORMA DE PAGO	El Departamento del Meta desembolsará los dineros presupuestados para la presente contratación de la siguiente manera: Pagos parciales hasta por un 90% del valor total del contrato, equivalentes al valor de las entregas de los elementos realizadas durante el periodo de cobro, previa presentación del informe de actividades, entradas al almacén departamental, evidencia fotográfica y la presentación de soporte de pago de aportes a Seguridad Social (Salud, Pensión, Riesgos Profesionales) y de las Obligaciones Parafiscales (Caja de Compensación Familiar, Sena e Instituto Colombiano de Bienestar Familiar) y visto bueno del supervisor del contrato, y factura. El saldo restante del valor del contrato, es decir, el diez por ciento (10%) del valor del contrato se pagará con la suscripción del acta de terminación y acta de liquidación del contrato, previa certificación de cumplimiento del supervisor, así como entrega de los soportes y requisitos enunciados en la forma de pagos parciales, informe final del supervisor y el respectivo informe final del contratista donde se evidencia el cumplimiento de todas las actividades contractuales, laborales y de seguridad social en salud, pensiones y riesgos laborales del personal y los demás documentos que se consideren necesarios para demostrar el cumplimiento del contrato.
GARANTIAS	**Tipo de póliza** / **Monto** / **Duración** Cumplimiento del / 10% del valor / Igual a su ejecución y cuatro (4)

	Contrato	del contrato.	meses más.
	Calidad del Servicio	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
	Calidad y Correcto Funcionamiento de los Bienes	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
	Pago de Salarios y Prestaciones Sociales	5% del valor del contrato.	Igual a la vigencia del mismo y tres (3) años más.
	Responsabilidad Civil Extracontractual	200 SMMLV.	Igual a su ejecución.

EXPERIENCIA REQUERIDA

EXPERIENCIA DEL PROPONENTE:
Se tendrá en cuenta la experiencia en máximo un (1) contrato celebrado con entidades públicas y/o privadas, que este registrado en el RUP y que se encuentre ejecutado y liquidado. Cuyo objeto esté relacionado con el suministro y/o adquisición de productos de apoyo dirigidos para población con discapacidad y que su valor sea igual o superior al 100% del presupuesto oficial del presente proceso de selección representado en Salarios Mínimos Legales Mensuales Vigentes (SMLMV).
Teniendo en cuenta lo anterior, el contrato soportado como experiencia, deberá cumplir dentro de su alcance con la siguiente condición técnica:
• El contrato o certificación allegada para la verificación de la experiencia solicitada, deberá contener dentro de su alcance y en las mismas cantidades a contratar como mínimo: Muleta ortopédica aluminio y/o Muleta Canadiense y/o Bastón tipo paraguas y/o Bastón T y/o Bastón para personas de baja visión o ciegos y/o Caminador plegable ortopédico y/o silla de ruedas estándar y/o Silla de ruedas bariátricas y/o Silla De Ruedas Neurológica y/o Silla Sanitaria en Acero y/o cojín hospitalario y/o Colchoneta Inflable y/o Silla de ruedas eléctrica y/o silla de ruedas pediátrica neurológica y/o Coche neurológico y/o Coche neurológico Pediátrico y/o bipedestador pediátrico.

Codigo	Clase o producto
42192100	Asientos y taburetes clínicos y productos relacionados
42192200	Productos para transporte de paciente
42211500	Ayuda de ambulación y traslado y posicionar para personas físicamente
42211600	Baño y ayudas de baño para personas físicamente discapacitadas

PERSONAL MÍNIMO REQUERIDO: Teniendo en cuenta que para la entrega de los equipos biomédicos y/o ayudas técnicas se ostenta una complejidad por sus condiciones tecnológicas, se requiere hacer pruebas de manejo y funcionamiento e instalación de estos elementos, considerando así necesario que el oferente garantice un profesional idóneo, anexando las certificaciones que acrediten la experiencia general y especifica del profesional. No obstante, el pago del personal mínimo requerido estará a cargo del proponente o futuro contratista sin que con ello genera ningún costo o cargo presupuestal adicional a la entidad contratante.
PERFIL EN PROFESIONAL EN INGENIERIA BIOMEDICA: Título como Ingeniero Biomédico, con más de cinco (5) años de experiencia profesional, contados a partir de la expedición de la tarjeta profesional. Adicional deberá certificar al menos dos (2) años como ingeniero biomédico en actividades relacionadas con productos de apoyo

FICHA DE ESPECIFICACIONES TÉCNICAS: El proponente sea personal natural o jurídica directamente, o constituida en consorcio o unión temporal junto con su propuesta deberá entregar junto con su oferta la ficha técnica del bien propuesto para cada uno de los ítems a contratar, que incluya las especificaciones técnicas, garantía, marca reconocida de los bienes ofrecidos y registro fotográfico. La información contenida en cada una de las fichas técnicas deberá permitir verificar las condiciones técnicas consignadas en el presente proceso.

CERTIFICADO DE CAPACIDAD DE ALMACENAMIENTO Y ACONDICIONAMIENTO DE DISPOSITIVOS MÉDICOS: El presente certificado se exigirá conforme a lo establecido en el Decreto 4725 de 2005, "El presente Manual establece los requisitos que deben cumplir los establecimientos importadores que almacenen y/o acondicionen dispositivos médicos para uso humano, con el fin de garantizar que estos no alteren la calidad establecida por el fabricante. El cumplimiento de dichos requisitos le otorga a la autoridad sanitaria competente, el soporte técnico para expedir el Certificado de Capacidad de Almacenamiento y/o Acondicionamiento, CCAA.

Los establecimientos farmacéuticos mayoristas y minoristas que no importen dispositivos médicos, pero que tengan a su cargo el manejo de los mismos, se regirán por las isposiciones contempladas en el Modelo de Gestión de Servicios Farmacéuticos. Los comercializadores que no importen y que estén dedicados a almacenar y distribuir dispositivos médicos no requieren del Certificado de Acondicionamiento y Almacenamiento, CCAA; no obstante, serán objeto de vigilancia y control por parte de las Direcciones Territoriales de Salud".

CERTIFICADO DE REGISTRO INVIMA DE LOS EQUIPOS MEDICOS: De acuerdo a lo establecido en el decreto 4725 de 2005 por el cual se reglamenta el régimen de registros sanitarios, permiso de comercialización y vigilancia sanitaria de los dispositivos médicos para uso humano- en sus artículos 16 y 17 establece los regímenes sanitarios para los dispositivos médicos y equipos biométricos, en virtud de lo mencionado en la norma se solicita que los dispositivos que se mencionan como aquellos que requieren registro INVIMA o registro INVIMA automático, presente dentro de su propuesta registro sanitario INVIMA para los elementos que aplique.

CARTA DE AUTORIZACION DE COMERCIALIZACIÒN O DISTRIBUCIÒN: Deberá demostrar mediante documento, la Autorización de Comercialización o distribución cuando corresponda (comercializador), carta que demuestre la cadena de comercialización o distribución debidamente expedida por el fabricante o importador y donde se expresen los rangos de garantía sobre los productos.

MANUAL DE BIOSEGURIDAD: El oferente deberá presentar un manual de Bioseguridad, para la entrega de Productos de apoyo en salud en general y para los que requieren verificación de medidas.

ESTABLECIMIENTO DE COMERCIO: El proponente deberá contar con establecimiento de comercio abierto al público, teniendo en cuenta que en el caso de devolución de elementos por calidad se requerirá el cambio inmediato, por ende, el oferente deberá tener inscrito en su matrícula mercantil o certificado de existencia y representación legal "Establecimiento de comercio en el Municipio de Villavicencio" por ser el lugar del domicilio contractual.

CERTIFICADO SG- SST: El proponente debe adjuntar Certificado emitido por ARL del cumplimiento de estándares mínimos en SG- SST no superior a un año según resolución 0312 de 2019. En caso de proponentes plurales todos los integrantes deberán contar y cumplir con este requisito.

ANEXAR CERTIFICADO DE CAPACIDAD DE ALMACENAMIENTO, ACONDICIONAMIENTO Y CERTIFICADO DE CONDICIONES SANITARIAS DE LOS DISPOSITIVOS MÉDICOS EXPEDIDO POR EL INVIMA: El proponente deberá anexar el acta de inspección, vigilancia y control higiénico sanitaria del establecimiento, con concepto favorable de la entidad.
En cumplimiento a la Resolución 1403 de 2007 y el Decreto 2200 de 2005, el proponente deberá allegar constancia de inscripción del establecimiento con concepto favorable, es decir, superior al 90% de cumplimiento, la cual deberá expedirse por autoridad competente correspondiente a cada entidad territorial, con fecha de expedición no mayor a 30 días calendario anteriores a la fecha de cierre del proceso de selección. Además, deberá allegar copia del acta de última visita al establecimiento expedida por la autoridad competente del ente territorial correspondiente.

DISPONIBILIDAD DE TRANSPORTE TERRESTRE: Teniendo en cuenta que el objeto contractual a realizar se requiere ejecutar de manera inmediata, además de asegurar desde esta etapa la correcta ejecución del contrato, se hace importante que el proponente acredite que cuenta con la logística mínima básica para la efectiva ejecución del contenido obligacional, por lo que se requerirá que allegue junto con su propuesta, carta de compromiso con la empresa prestadora de servicio del componente de transporte terrestre automotor de carga que garantice la puesta de los elementos en el almacén departamental municipio de Villavicencio-meta y en el banco de ayudas del Departamento del Meta.
La empresa prestadora del servicio que se comprometa a prestar el transporte terrestre de carga con el proponente adjudicatario no podrán ser cambiadas para la ejecución del contrato, salvo medie justa causa y sea autorizado por el supervisor. En todo caso deberán cumplir con las especificaciones técnicas y no podrá haber un desmejoramiento en las condiciones antes prometidas, de no mediar autorización expresa de la supervisión el adjudicatario no podrá realizar cambio alguno.
En todo caso, la empresa prestadora del servicio de transporte de carga deberá adjuntar como

	mínimo el Certificado de existencia y representación legal expedido por la cámara de comercio no superior a un mes, la Resolución de habilitación del servicio de transporte terrestre automotor de carga, contrato de arrendamiento, en caso de no ser poseedor, Copia tarjeta de propiedad del vehículo y Copia del SOAT. El oferente sea persona natural o jurídica directamente, o constituida en consorcio o unión temporal por lo menos uno (01) de sus integrantes deberá acreditar que cuenta con la logística en transporte de carga terrestre, que garantice la puesta de los elementos en el almacén departamental y el banco de ayudas del Departamento del Meta.
CAPACIDAD FINANCIERA EXIGIDA	INDICE DE LIQUIDEZ: ≥ a 2,51
	NIVEL DE ENDEUDAMIENTO: ≤ a 0,52
	RAZON DE COBERTURA DE INTERES: ≥ a 6.13
	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO: ≥ a 0,16 RENTABILIDAD DEL ACTIVO: ≥ a 0,10
No. DE OFERENTES	1
PROPONENTE ADJUDICATARIO	UT DISCAPACIDAD META 2025

Fuente: Secop II

ENTIDAD	**GOBERNACIÓN DEL META**
NUMERO DE PROCESO	GCSJ-SA-022-2023
MODALIDAD	Selección abreviada subasta inversa
No. CONTRATO	3385 DE 2023
OBJETO:	MEJORAR LAS CONDICIONES DE VIDA DE PERSONAS MAYORES EN CONDICIONES DE VULNERABILIDAD CON EL SUMINISTRO DE AYUDAS TÉCNICAS SILLAS DE RUEDAS, BASTONES, CAMINADORES, CAMAS HOSPITALARIAS ENTRE OTROS ELEMENTOS
VALOR CONTRATO	$697.318.245
PLAZO DE EJECUCION	UN 1 (Meses)
FORMA DE PAGO	El Departamento del Meta desembolsará los dineros presupuestados para la presente contratación de la siguiente manera: PAGOS: UN PAGO por el 100% del valor del contrato una vez se haya ejecutado en un 100% el cumplimiento de las obligaciones del contrato, previa presentación de informes de actividades con sus soportes y recibido a satisfacción del servicio por parte del supervisor, acreditación de pago de seguridad social y parafiscal, facturas y demás documentos exigidos y la suscripción de la respectiva acta de liquidación firmada por el ordenador del gasto y el contratista, con sus respectivos documentos. El contratista deberá cargar en la plataforma de contratación SECOP II, la facturación correspondiente al proceso suscrito, lo cual será objeto de verificación por parte del supervisor.
GARANTIAS	

Tipo de póliza	Monto	Duración
Cumplimiento del Contrato	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
Calidad del Servicio	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
Calidad y Correcto Funcionamiento de los Bienes	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
Pago de Salarios y Prestaciones Sociales	5% del valor del contrato.	Igual a la vigencia del mismo y tres (3) años más.
Responsabilidad Civil Extracontractual	200 SMMLV.	Igual a su ejecución.

EXPERIENCIA REQUERIDA	EXPERIENCIA ESPECIFICA: La experiencia del Proponente en el presente proceso se acreditará con la presentación de hasta (02) contratos cuyo objeto tengan relación con la adquisición de ayudas técnicas para personas con discapacidad y/o adulto mayor, suscrito con entidades públicas o privadas. y cuyos valores sumados sean igual o mayor al cien por ciento (100%) del valor del presupuesto oficial del presente proceso. Para acreditar lo anterior el oferente deberá aportar el contrato con su respectiva acta de liquidación. El (los) contrato(s) deberán tener en conjunto como mínimo tres (3) de los Códigos UNSPSC que se relacionan a continuación: 42211500, 42192200, 42251600, 42192200. Los contratos allegados deberán contar como mínimo con los componentes de Silla de ruedas estándar, muletas canadienses, silla de ruedas tipo neurológica, muleta convencional, colchoneta entiescaras. PERSONAL MÍNIMO REQUERIDO: PERFIL EN PROFESIONAL EN INGENIERIA

	BIOMEDICA: Título como Ingeniero Biomédico o bioingeniero, con más de cinco (5) años de experiencia profesional, de los cuales dos (2) años en soporte técnico de equipos médicos. Deberá adjuntar certificación de Registro Invima FICHA DE ESPECIFICACIONES TÉCNICAS: El proponente sea personal natural o jurídica directamente, o constituida en consorcio o unión temporal junto con su propuesta deberá entregar junto con su oferta la ficha técnica del bien propuesto para cada uno de los ítems a contratar, que incluya las especificaciones técnicas, garantía, marca reconocida de los bienes ofrecidos y registro fotográfico. La información contenida en cada una de las fichas técnicas deberá permitir verificar las condiciones técnicas consignadas en el presente proceso. MUESTRA FISICA: El proponente deberá allegar a la gobernación del Meta . Piso 2, secretaria social, el día hábil anterior a la presentación de las propuestas, muestras de los ítems que se relacionan a continuación, los cuales deben cumplir las características técnicas descritas en el presente estudio previo: Silla de ruedas capacidad 130 kg, silla de ruedas tipo neurológica sobre medida REGISTRO Y CERTIFICACIÓN: El oferente deberá aportar junto con la propuesta, el registro sanitario vigente expedido por el INVIMA ya sea de importación o de fabricación nacional de los equipos requeridos. Igualmente, si los equipos o elementos no son distribuidos directamente por el fabricante debe adjuntar autorización de comercialización y distribución expedida directamente por el fabricante, mayorista o representante en Colombia, aunado a ello se deberá adjuntar Registro Invima y Autorización del importador o proveedor. Así mismo, el oferente deberá presentar en su propuesta, certificado de autoevaluación de los estándares mínimos emitido por la aseguradora con relación a su sistema de gestión en seguridad y salud en el trabajo con expedición no mayor a treinta (30) días calendario antes al cierre, certificado un nivel de avance del 100% con valoración aceptable. En caso de presentación conjunta, cada uno de los participantes deberá presentar esta certificación.
CAPACIDAD FINANCIERA EXIGIDA	INDICE DE LIQUIDEZ: ≥ a 2,14 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO: ≤ a 0,63 RAZON DE COBERTURA DE INTERES: ≥ a 5,11 RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO: ≥ a 0,14 RENTABILIDAD DEL ACTIVO: ≥ a 0,07
No. DE OFERENTES	2
PROPONENTE ADJUDICATARIO	LA MUELA S.A.S

Fuente: Secop II

ENTIDAD	**GOBERNACIÓN DEL META**
NUMERO DE PROCESO	GCSJ-SA-044-2022
MODALIDAD	Selección abreviada subasta inversa
No. CONTRATO	3586 DE 2022
OBJETO:	MEJORAR LAS CONDICIONES DE VIDA DE PERSONAS MAYORES EN CONDICIONES DE VULNERABILIDAD CON EL SUMINISTRO DE AYUDAS TÉCNICAS (SILLAS DE RUEDAS, BASTONES, CAMINADORES, CAMAS HOSPITALARIAS ENTRE OTROS ELEMENTOS).
VALOR CONTRATO	$1.003.529.308
PLAZO DE EJECUCION	4 Días
FORMA DE PAGO	El Departamento del Meta desembolsará los dineros presupuestados para la presente contratación de la siguiente manera: PAGOS: UN PAGO por el 100% del valor del contrato una vez se haya ejecutado en un 100% el cumplimiento de las obligaciones del contrato, previa presentación de informes de actividades con sus soportes y recibido a satisfacción del servicio por parte del supervisor, acreditación de pago de seguridad social y parafiscal, facturas y demás documentos exigidos y la suscripción de la respectiva acta de liquidación firmada por el ordenador del gasto y el contratista, con sus respectivos documentos. El contratista deberá cargar en la plataforma de contratación SECOP II, la facturación correspondiente al proceso suscrito, lo cual será objeto de verificación por parte del supervisor.
GARANTIAS	

Tipo de póliza	Monto	Duración
Cumplimiento del Contrato	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
Calidad del Servicio	10% del valor	Igual a su ejecución y cuatro (4)

	del contrato.	meses más.
Calidad y Correcto Funcionamiento de los Bienes	10% del valor del contrato.	Igual a su ejecución y cuatro (4) meses más.
Pago de Salarios y Prestaciones Sociales	5% del valor del contrato.	Igual a la vigencia del mismo y tres (3) años más.
Responsabilidad Civil Extracontractual	200 SMMLV.	Igual a su ejecución.

EXPERIENCIA REQUERIDA

La experiencia del proponente en el presente proceso se acreditará con la prestación de hasta dos (2) contratos ejecutados y liquidados con entidades públicas o privadas debidamente registrado en el RUP, cuyo valor sumado sea igual o superior al cien (100%) por ciento del presupuesto oficial del presente proceso, cuyo alcance esté relacionado directamente con la compraventa o dotación de equipos biomédicos o ayudas técnicas y contener en conjunto, como mínimo los códigos UNSPSC que se relacionan a continuación:

CÓDIGO UNSPSC	CLASE O PRODUCTO
42191800	Camas de pacientes y accesorios.
42192200	Productos para transporte de pacientes.
42211600	Baños y ayuda de baños para personas físicamente discapacitadas.
42251600	Equipo y dispositivo de ejercicios de rehabilitación.
42251700	Productos para entrenamiento del modo de andar.

Los contratos allegados para la verificación de la experiencia solicitada deberán contener en conjunto dentro de sus actividades como mínimo los componentes de: a) Silla de ruedas hospitalaria o estándar, b) Cojín antiescaras, c) Silla de ruedas tipo neurológica, d) Silla de ruedas sanitaria o con cómodo sanitario, y, e) Colchón o colchoneta especial o antiescaras.

PERSONAL MÍNIMO REQUERIDO: PERFIL EN PROFESIONAL EN INGENIERIA BIOMEDICA: Título como Ingeniero Biomédico o bioingeniero, con nueve (9) años de experiencia general y cinco (5) años de vinculación directa de nómina en el ejercicio de su profesión con el proponente y oferente, además certificación de Registro Invima

SEDE ADMINISTRATIVA Y DE OPERACIONES LOGISTICAS.
El proponente deberá contar con una sede administrativa y de operaciones logísticas, mínimo durante el término del ejecución del contrato, ubicada en la ciudad de Villavicencio, donde operará una oficina con capacidad administrativa, técnica y organizacional que garantice la correcta ejecución del contrato, y que le permita al Departamento del Meta, adelantar junto con el futuro contratista, todas actividades de coordinación y demás acciones necesarias para el desarrollo y cumplimiento del contrato.
Para el cumplimiento de lo anterior, el oferente deberá adjuntar junto con la propuesta documento que acredite la propiedad o contrato de arrendamiento. En caso de propiedad sobre el inmueble, el oferente debe acreditar la calidad de propietario, mediante certificado de tradición y libertad expedido por la oficina de Instrumentos Públicos con (30) días calendario de anterioridad a la fecha de cierre de la presente subasta, respecto de la fecha de verificación de la información documental.
En caso de ser arrendatario del inmueble, el oferente debe acreditar la calidad de ser único arrendatario de la sede ofertada, mediante copia del contrato de arrendamiento vigente, en el cual se debe establecer la duración igual al tiempo de ejecución del contrato.
El Oferente debe hacer la solicitud de visita y verificación de la sede administrativa y de operaciones logísticas un día previo al cierre del proceso en la secretaría social del Departamento del meta con oficio radicado en el horario de 8:00 am a 10:00m. Lo anterior con el fin de verificar la existencia de la sede y que la misma sea apta para realizar las actividades administrativas y operativas. Debe estar dotada con el mobiliario necesario para llevar a cabo las actividades mencionadas. El oficio de solicitud debidamente radicado en la Secretaría social debe ser aportado con la propuesta dentro del término establecido y la visita se llevará a cabo en la etapa de evaluación del proceso y dentro de las fechas establecidas para tal fin. Cuando el proponente no cumpla con los parámetros técnicos objeto de evaluación, la propuesta será evaluada como NO HÁBIL TECNICAMENTE.

FICHA DE ESPECIFICACIONES TÉCNICAS: El proponente sea personal natural o jurídica directamente, o constituida en consorcio o unión temporal junto con su propuesta deberá entregar junto con su oferta la ficha técnica del bien propuesto para cada uno de los ítems a contratar, que incluya las especificaciones técnicas, garantía, marca reconocida de los bienes ofrecidos y registro fotográfico. La información contenida en cada una de las fichas técnicas deberá permitir verificar las condiciones técnicas consignadas en el presente proceso.

MUESTRA FISICA: El proponente deberá allegar a la gobernación del Meta . Piso 2, secretaria social, el día hábil anterior a la presentación de las propuestas, muestras de los ítems que se relacionan a continuación, los cuales deben cumplir las características técnicas descritas en el presente estudio previo: Silla neurológica adulto, silla de ruedas activa

	REGISTRO Y CERTIFICACIÓN: El oferente deberá aportar junto con la propuesta, el registro sanitario vigente expedido por el INVIMA ya sea de importación o de fabricación nacional de los equipos requeridos. Igualmente, si los equipos o elementos no son distribuidos directamente por el fabricante debe adjuntar autorización de comercialización y distribución expedida directamente por el fabricante, mayorista o representante en Colombia, aunado a ello se deberá adjuntar Registro Invima y Autorización del importador o proveedor. Así mismo, el oferente deberá presentar en su propuesta, certificado de autoevaluación de los estándares mínimos emitido por la aseguradora con relación a su sistema de gestión en seguridad y salud en el trabajo con expedición no mayor a treinta (30) días calendario antes al cierre, certificado un nivel de avance del 100% con valoración aceptable. En caso de presentación conjunta, cada uno de los participantes deberá presentar esta certificación. ALMACENAMIENTO: El proponente deberá allegar junto con la propuesta el Certificado de capacidad de almacenamiento y acondicionamiento (ccaa) expedido por el INVIMA, del lugar donde se almacenan o conservan en cadena de custodia los equipos o elementos requeridos, en el que conste el cumplimiento de las condiciones sanitarias para el almacenamiento y/o acondicionamiento (Decreto 4725 de 2005, art, 10). En caso de que el proponente sea un consorcio o unión temporal se requerirá que cada integrante presente esta certificación. Cuando los elementos requeridos en las especificaciones técnicas sean de fabricación nacional, se deberá acreditar con el certificado sanitario de apertura y funcionamiento de establecimiento de tecnología ortopédica externa sobre medida.
CAPACIDAD FINANCIERA EXIGIDA	INDICE DE LIQUIDEZ: ≥ a 2,47 NIVEL DE ENDEUDAMIENTO: ≤ a 0,52 RAZON DE COBERTURA DE INTERES: ≥ a 9,09 RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO: ≥ a 0,11 RENTABILIDAD DEL ACTIVO: ≥ a 0,08
No. DE OFERENTES	1
PROPONENTE ADJUDICATARIO	LA MUELA S.A.S

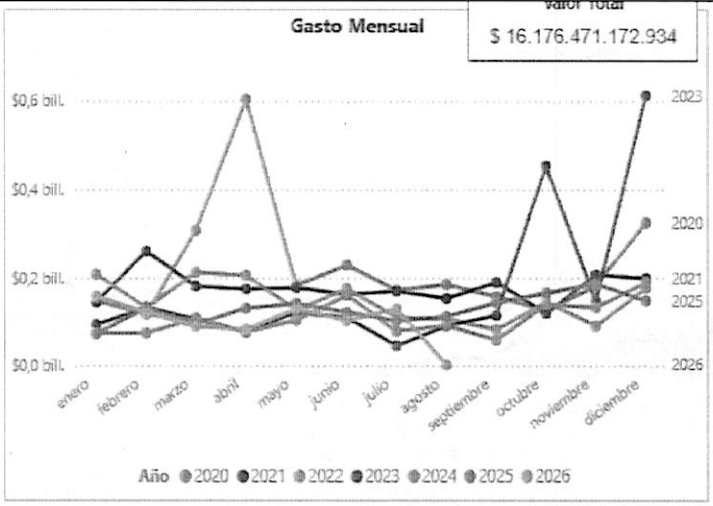
Fuente:Secop II

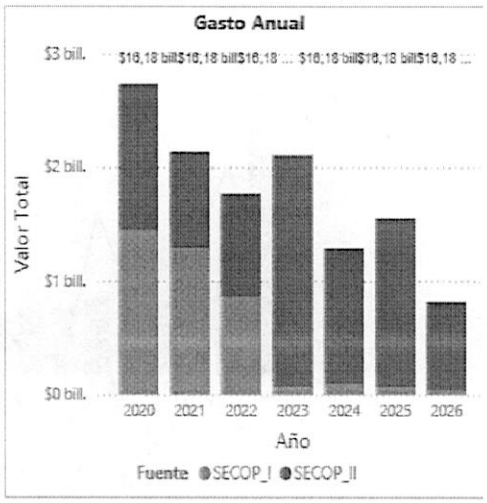
2. **¿Cómo adquieren otras Entidades Estatales y las empresas privadas este bien, obra o servicio?**

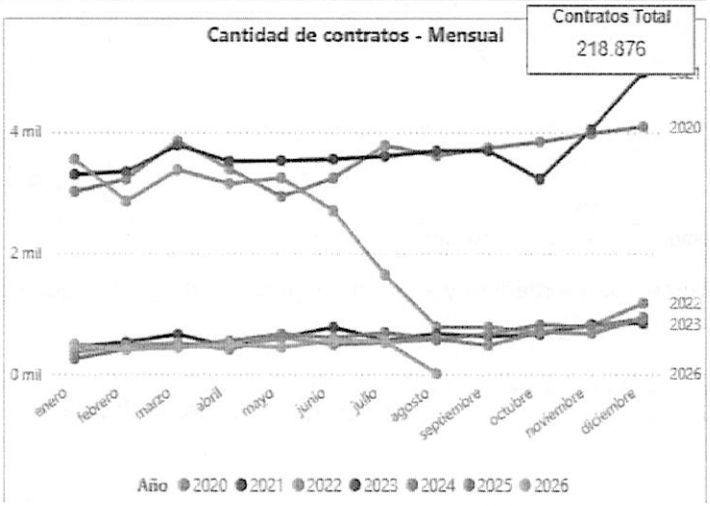
De acuerdo con el **Modelo de Abastecimiento Estratégico** es pertinente identificar y analizar los Proceso de Contratación de Entidades Estatales que han adquirido en el pasado bienes o servicios iguales o comparables, con el propósito de definir mejores prácticas y extraer información pertinente para el Proceso de Contratación.

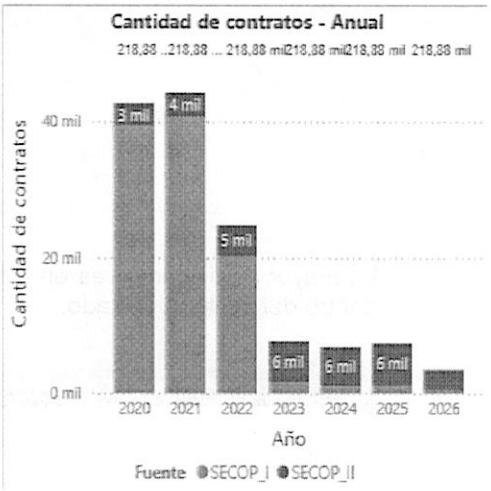
Una vez revisado el portal de contrataciones SECOP, se encontraron los siguientes procesos de contratación con igual o similar objeto en estas Entidades:

A nivel general se ha contratado para este tipo de contratos de la siguiente manera según la misma clasificación **Se realizó la consulta en el aplicativo con los códigos 41-equipos y suministros de laboratorio y 42-equipo médico accesorios y suministros** para contratos con otras entidades





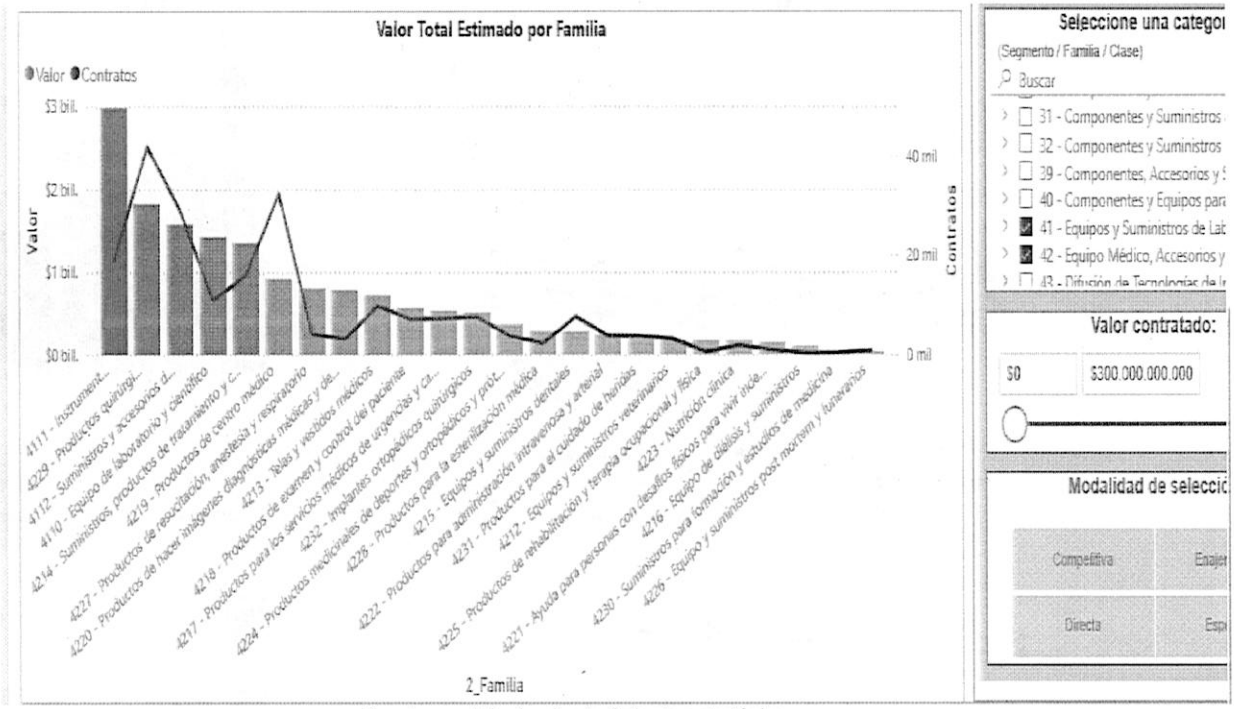




La gráfica muestra un **valor total contratado de $16.176 millones** y **218.876 contratos** en el periodo analizado. El mayor gasto anual se concentra entre **2020 y 2023**, destacándose 2020 como el año con la inversión más alta, cercana a los **$2,7 billones**, seguido por 2021 y 2023. A partir de 2024 se observa una reducción progresiva del valor contratado.

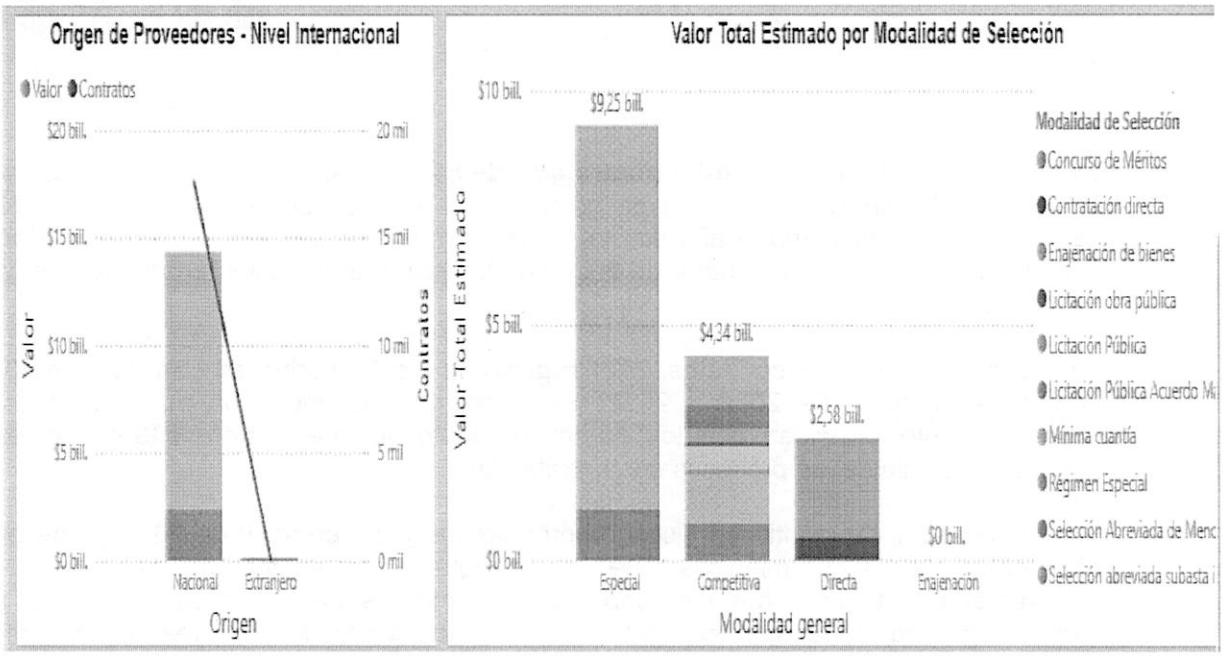
En cuanto al número de contratos, **2021 registra la mayor actividad con más de 40 mil contratos**, seguido de 2020 y 2022. Sin embargo, los años con más contratos no necesariamente coinciden con los de mayor gasto, lo que sugiere diferencias en el tamaño promedio de los procesos de contratación.

A nivel mensual, se identifican picos importantes de gasto en **abril de 2020** y **octubre y diciembre de 2023**, mientras que la contratación mantiene un comportamiento relativamente estable durante el año, con incrementos hacia los últimos meses. En términos generales, la demanda presenta una alta concentración presupuestal en los primeros años analizados y una disminución gradual tanto en valor como en cantidad de contratos hacia 2026.



Fuente: modelo de abastecimiento estratégico

La mayor participación es en instrumentos de medida y ensayo ,seguida de productos quirúrgicos dentro del sector analizado.



La gráfica evidencia que la contratación de productos de apoyo está fuertemente concentrada en proveedores **nacionales**, quienes representan prácticamente la totalidad del valor contratado, con cerca de **$14 billones**, así como el mayor número de contratos. La participación de proveedores

extranjeros es marginal, lo que indica una amplia capacidad de abastecimiento en el mercado local.

Por modalidad de selección, el mayor valor contratado corresponde al **Régimen Especial**, con aproximadamente **$9,25 billones**, seguido por los procesos de **selección competitiva** (alrededor de $4,34 billones) y **contratación directa** (cerca de $2,58 billones). Modalidades como la enajenación presentan una participación prácticamente nula.

En términos generales, el mercado de productos de apoyo muestra una alta dependencia de proveedores nacionales y una concentración de recursos en mecanismos de contratación distintos a los procesos licitatorios tradicionales, especialmente a través del Régimen Especial.

ENTIDAD	SUBRED INTEGRADA DE SERVICIOS DE SALUD SUR E.S.E.**
NUMERO DE PROCESO	IC 139 - 2025
MODALIDAD	Contratación régimen especial (con ofertas)
No. CONTRATO	8204-2025
OBJETO:	ADQUISICIÓN DE DISPOSITIVOS DE ASISTENCIA PERSONAL - AYUDAS TÉCNICAS, DE ACUERDO CON LAS ESPECIFICACIONES TÉCNICAS DEL CONTRATO INTERADMINISTRATIVO SUSCRITO ENTRE EL FONDO DE DESARROLLO LOCAL DE RAFAEL URIBE URIBE Y LA SUBRED INTEGRADA DE SERVICIOS DE SALUD SUR E.S.E.
VALOR CONTRATO	687.984.966 COP
PLAZO DE EJECUCION	124 (Días)
FORMA DE PAGO	**FORMA DE PAGO:** El valor del suministro contratado se pagará previa verificación y aceptación por parte del Supervisor del mismo, quien, una vez realice la referida verificación, autorizará al Contratista para que proceda a la presentación de la factura, que será pagada por la Subred Integrada de Servicios de Salud Sur E.S.E. dentro de los noventa (90) días siguientes a la radicación de la factura, sujeto al flujo de Caja, previo informe de gestión y certificación de cumplimiento expedida por el supervisor del contrato. Para el último pago, se requerirá acta de liquidación suscrita por el contratista y supervisor. Así mismo el contratista deberá acreditar que se encuentra al día en calidad de cotizante, con el pago de aportes relativo al Sistema de Seguridad Social Integral, cuando corresponda conforme lo dispuesto en el artículo 3 del Decreto 1273 de 2018, el artículo 23, parágrafo 1º de la Ley 1150 de 2007 y artículo 18 ley 1122 de 2007. Para la realización de cada pago el contratista deberá presentar los siguientes documentos: - Relación de elementos entregados debidamente firmado por el supervisor del contrato y el contratista. - Certificado de cumplimiento expedido por el supervisor del contrato. - Acta de ingreso de los bienes al almacén. - Certificación suscrita por el representante legal o revisor fiscal, que acredite el cumplimiento del pago de aportes al sistema de seguridad social integral, parafiscales, ICBF, SENA, y cajas de compensación familiar de los últimos 6 meses, de conformidad con el artículo 50 de la ley 789 de 2002 o aquella que lo modifique, adicione o complemente, conforme a lo dispuesto en el artículo 3 del Decreto 1273 de 2018, el artículo 23, parágrafo 1 de la Ley 1150 de 2007 y artículo 18 de la Ley 1122 de 2007. Los pagos a que se obliga la Subred Integrada de Servicios de Salud Sur ESE, se sujetan a las apropiaciones y disponibilidades presupuestales correspondientes y a la situación de recursos del Programa Anual Mensualizado de Caja- PAC sin que generen intereses moratorios.
GARANTIAS	**2.14. GARANTÍA DE SERIEDAD DE LA PROPUESTA** En la propuesta debe obrar una garantía de seriedad de la misma, expedida a favor de la SUBRED INTEGRADA DE SERVICIOS DE SALUD SUR E.S.E., por una Compañía de Seguros legalmente autorizada para funcionar en Colombia, o una garantía bancaria. La garantía de seriedad debe tomarse así:

B. Aportar los documentos requeridos para el cumplimiento de los requisitos legales de ejecución del contrato dentro del plazo consignado para ello en los pliegos de condiciones, el cual se establece de 5 días hábiles, contados a partir del perfeccionamiento.

Si por cualquier razón no se obtiene la efectividad de la garantía de seriedad de la propuesta, LA SUBRED INTEGRADA DE SERVICIOS DE SALUD SUR E.S.E. podrá demandar por la vía ejecutiva el valor asegurado, para lo cual prestará mérito suficiente la propuesta, ya que queda expresamente claro que la sola presentación de ésta constituye aceptación plena, por parte del proponente, de todas las previsiones de los pliegos de condiciones y de que se compromete a celebrar el contrato en el evento en que su propuesta sea considerada la más favorable.

7. GARANTIAS

Análisis que sustenta la exigencia de garantías

GARANTÍA SOLICITADA	CUANTÍA DEL AMPARO SUFICIENCIA DE LA GARANTÍA	VIGENCIA DEL AMPARO
Cumplimiento del contrato	*Por el 10 % del valor total del contrato.* *(No podrá ser inferior al 10% del valor del contrato y debe cubrir las multas y la cláusula penal pecuniaria pactada.*	*El término de ejecución del contrato más 4 meses previstos para la liquidación del contrato.*
Calidad y correcto funcionamiento de los bienes	*Por el 10% del Valor total de los bienes y equipos suministrados.* *(Se determina teniendo en cuenta el objeto, el valor, la naturaleza, las obligaciones contenidas en el contrato, la garantía mínima presunta y los vicios ocultos)*	*Desde el recibo a satisfacción del contrato más 4 meses.*

EXPERIENCIA REQUERIDA

EXPERIENCIA HABILITANTE PROPONENTE

1. El proponente deberá acreditar tener inscrito en el RUP dos (2) contratos debidamente terminados cuya sumatoria sea igual o superior al 200% del presupuesto oficial del presente proceso expresado en SMLMV y cuyo objeto se encuentre relacionado con el de la presente convocatoria.

Para efectos del presente proceso de evaluación y calificación, se aplicarán las siguientes condiciones:

a. Si la propuesta es presentada en consorcio o unión temporal, cualquiera de sus integrantes puede acreditar la experiencia solicitada. En el evento en que el proponente acredite experiencia en contratos en las cuales haya participado en Consorcio o Unión Temporal, para efectos de la evaluación de este factor, se tomará el valor equivalente al porcentaje de participación del proponente en el Consorcio o Unión Temporal del cual acredite la experiencia, En este caso, el proponente debe en la certificación de experiencia indicar el porcentaje de participación.
b. Para ser evaluadas, las experiencias deben estar acreditadas con certificaciones debidamente expedidas por la Entidad y/o particular Contratante.
c. Los contratos deben haber terminado antes de la fecha de cierre del presente Proceso de Contratación.
d. Para los contratos que sean aportados por socios de empresas que no cuentan con más de tres (3) años de constituidas, además del RUP, deben adjuntar un documento suscrito por el Representante Legal y el Revisor Fiscal o Contador Público (según corresponda) donde se indique la conformación de la empresa. La Entidad tendrá en cuenta la experiencia individual de los accionistas, socios o constituyentes de las sociedades con menos de tres (3) años de constituidas. Pasado este tiempo, la sociedad conservará esta experiencia, tal y como haya quedado registrada en el RUP.
e. Las certificaciones deberán contener como mínimo la siguiente información; las cuales deberán ser suscritas por la persona competente:

   1. Identificación de la Entidad o Empresa Contratante.
   2. Objeto del contrato.
   3. Valor del contrato.
   4. Fecha de iniciación y terminación del Contrato.
   5. Tiempo de ejecución.

f. En aquellos casos en que por las características del objeto a contratar se requiera verificar información adicional y que no se encuentre en la certificación, se podrá entregar como complemento de la certificación para verificar la información:

1. Contrato
2. Acta de Liquidación
3. Acta de entrega, terminación, o final
4. Acta de inicio o la orden de inicio. La misma sólo será válida para efectos de acreditar la fecha de inicio.

g. Para los contratos que hayan sido objeto de cesión, el contrato deberá encontrarse debidamente inscrito y clasificado en el RUP o en uno o alguno de los documentos considerados como válidos para la acreditación de experiencia de la empresa cesionaria, según aplique. La experiencia se admitirá para el cesionario y no se reconocerá experiencia alguna al cedente.

La Entidad se reserva el derecho de solicitar cualquiera de los documentos listados anteriormente.

Para efectos de acreditación de experiencia entre particulares, el Proponente deberá aportar adicionalmente alguno de los documentos que se describen a continuación:

1. Certificación de facturación expedida con posterioridad a la fecha de terminación del contrato emitida por el revisor fiscal o contador público del Proponente que acredita la experiencia, según corresponda con la copia de la tarjeta profesional del contador público o revisor fiscal (según corresponda) y certificado de antecedentes disciplinarios vigente, expedido por la Junta Central de Contadores, o los documentos equivalentes que hagan sus veces en el país donde se expide el documento del profesional.
2. Copia de la declaración del impuesto a las ventas (IVA) del Proponente o alguno de sus integrantes, correspondiente al periodo de ejecución del contrato o impuesto de timbre del contrato.

LA SUBRED INTEGRADA DE SERVICIOS DE SALUD SUR E.S.E se reserva el derecho de verificar la información aportada por el proponente, durante la evaluación y hasta la adjudicación, y solicitar los soportes que considere convenientes tales como: certificaciones, copia de los contratos, copia de los medios de pago, actas suscritas, actas de liquidación, estados financieros, copia de pago de impuestos o cualquier otro.

Este aspecto no otorga puntaje, pero habilita o deshabilita la propuesta. Se evaluará como CUMPLE o NO CUMPLE.

Para el caso de consorcios, uniones temporales o promesa de sociedad futura, sólo será tenida en cuenta la experiencia de acuerdo con el porcentaje de participación en el consorcio unión temporal o promesa de sociedad futura, en la cual fue adquirida.

Para el caso del oferente plural (unión temporal, consorcio y promesa de sociedad futura) cualquiera de los integrantes y/o en conjunto podrán acreditar la experiencia que cumpla con los requisitos solicitados.

4. CLASIFICACIÓN DEL SERVICIO

Nivel de clasificación de bienes y servicios

El objeto del contrato que resulte del proceso se encuentra codificado en el clasificador de bienes y servicios UNSPSC

Código UNSPSC	Actividad económica
42211501	Bastones o accesorios para bastones
42141705	Almohadones o almohadillas o almohadas para la posición del paciente
42191808	Camas o accesorios de cuidado del paciente para cuidado especial
42192208	Accesorios para sillas de ruedas
42192209	Rampas para sillas de ruedas
42192210	Sillas de ruedas
42211508	Dispositivos o accesorios de movilidad multifuncional
42211607	Asientos de inodoro elevados para los discapacitados físicamente
42211608	Barras de sujeción o barandas para la tina para los discapacitados físicamente
42211610	Asientos o sillas para la ducha o el baño para los discapacitados físicamente
46181535	Medias o medias largas protectoras
46182208	Plantillas para zapatos

CAPACIDAD FINANCIERA EXIGIDA	INDICE DE LIQUIDEZ: ≥ a n/a
	NIVEL DE ENDEUDAMIENTO: ≤ a n/a

	RAZON DE COBERTURA DE INTERES: ≥ a N/A RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO: ≥ a N/A RENTABILIDAD DEL ACTIVO: ≥ a N/A
No. DE OFERENTES	2
PROPONENTE ADJUDICATARIO	ENTIS

Fuente: Secop II

ENTIDAD	**FONDO DE DESARROLLO LOCAL DE BOSA**
NUMERO DE PROCESO	FDLBOSALIC 004- 2025 (142931) (Presentación de oferta)
MODALIDAD	Subasta
No. CONTRATO	SDSI-SAMC-194-2019
OBJETO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS PARA LA VALORACIÓN, ADQUISICIÓN, OTORGAMIENTO, ENTREGA, ENTRENAMIENTO, MANTENIMIENTO Y SEGUIMIENTO DE DISPOSITIVOS DE ASISTENCIA PERSONAL AYUDAS TÉCNICAS, NO INCLUIDOS EN EL PLAN DE BENEFICIOS EN SALUD (PBS) PARA LOS HABITANTES DE LA LOCALIDAD DE BOSA, EN EL MARCO DEL PROYECTO DE INVERSIÓN 2839- BOSA EMPÁTICA Y GARANTE DE UNA CIUDADANÍA SALUDABLE
VALOR CONTRATO	2.380.000.000 COP
PLAZO DE EJECUCION	8 (Meses)
FORMA DE PAGO	Los pagos serán realizados de la siguiente manera: 1.Primer desembolso: Un pago anticipado equivalente al 30% del valor total del contrato, una vez se cumpla con la entrega de los siguientes productos: • Presentaciones públicas iniciales • Presentación y aprobación del Cronograma de ejecución • Presentación y aprobación del plan de trabajo, incluidas presentación de hojas de vida y metodología. • Presentación y aprobación de la Proyección físico-financiera. 2. Segundo desembolso: Un pago parcial hasta el 30% del valor del contrato, posterior a la aprobación de beneficiarios, fabricación de elementos, ingreso al almacén del FDLB y entrega de los Dispositivos de Asistencia Personal - Ayudas Técnicas a los beneficiarios correspondiente al 35 % del valor de la bolsa de DAP, lo cual se deberá soportar con las respectivas actas y registros que respalden tanto el ingreso al almacén como la entrega. 3. Tercer desembolso: Un pago parcial hasta el 30% del valor del contrato, posterior a la aprobación de beneficiarios, fabricación de elementos, ingreso al almacén del FDLB y entrega de los Dispositivos de Asistencia Personal - Ayudas Técnicas a los beneficiarios correspondiente al 70 % del valor de la bolsa de DAP, lo cual se deberá soportar con las respectivas actas y registros que respalden tanto el ingreso al almacén como la entrega. 4. Un último pago equivalente al 10% del valor total del contrato, una vez se realice la entrega del 100% de los Dispositivos de Asistencia Personal- Ayudas Técnicas y/o el mantenimiento de los equipos que sean solicitados.

	Lo anterior, previa presentación de las facturas y aprobación por el supervisor y/o apoyo a la supervisión del contrato, adjuntando la siguiente documentación: • Informe de actividades y anexos de evidencias de los servicios prestados debidamente firmados por el supervisor de contrato, el apoyo a la supervisión y el contratista. • Documento suscrito por el representante legal donde certifique que se encuentra a paz y salvo con sus proveedores y terceros. • Soporte de Ingreso y Salida de Almacén de los DAP entregados durante el periodo facturado. Dicho trámite se realizará según las disposiciones estipuladas en los procesos y procedimiento (MATIZ) y el Fondo de Desarrollo Local. • Soporte de las entregas de los DAP a los beneficiarios, con su respectivo registro fotográfico, los cuales soportan las cantidades facturadas, con archivo digital que contiene los datos de cada usuario beneficiado y relaciona los DAP entregados con sus respectivos valores. • El contratista deberá aportar la documentación correspondiente que demuestre que mantienen en su planta de personal el número de trabajadores con discapacidad que dio lugar a la obtención del puntaje adicional de la oferta (si aplica) • Certificación suscrita por el representante legal o revisor fiscal, que acredite el cumplimiento del pago de aportes al sistema de seguridad social integral, parafiscales, ICBF, SENA y cajas de compensación familiar, etc de los últimos seis (6) meses, de conformidad con el artículo 50 de la Ley 789 de 2002 o aquella que lo modifique, adicione o complemente, cuando se trate de personas jurídicas. **Nota 20: No obstante, lo anterior, todos los pagos estarán sujetos a programación del PAC por parte de la supervisión** y/o apoyo a la supervisión designado por la Alcaldía Local, para lo cual, el contratista deberá radicar oportunamente el informe de actividades realizadas con todos los soportes. **Nota 21:** El contratista deberá indicar la cuenta corriente o de ahorro, en la cual se le consignará el valor correspondiente a cada pago (en caso de cambiar la misma deberá informar oportunamente). **Nota 22:** El cálculo de impuestos y la respectiva retención sobre los pagos, se hará de conformidad con las disposiciones legales que regulan la materia. **Nota 23:** Los pagos serán realizados por EL FONDO, en pesos colombianos, a través de la consignación en la cuenta corriente o de ahorros que indique el proponente seleccionado; abierta en una de las 21 entidades financieras afiliadas al Sistema Automático de Pagos, previos los descuentos de Ley. **Nota 24:** (Sólo aplica para régimen común) De conformidad con el Numeral 7° Parágrafo 1° del artículo 499 del Estatuto Tributario, "para la celebración de contratos de venta de bienes o de prestación de servicios gravados
GARANTIAS	El presente Contrato **SI** requiere constitución de garantías de conformidad con el Decreto 1082 de 2015, por lo que, el contratista se compromete a constituir a favor de Bogotá D.C – Fondo de Desarrollo Local de Bosa, NIT 899.9999.061 -9, cualquiera de las siguientes garantías, de conformidad con el artículo 2.2.1.2.3.1.2. del Decreto 1082 de 2015: a. Contrato de seguro contenido en una póliza. b. Patrimonio Autónomo. c. Garantía bancaria. En lo que respecta al tomador: • Para las personas jurídicas: la Garantía deberá tomarse con el nombre o razón social y tipo societario que figura en el certificado de existencia y representación legal expedido por la cámara de comercio respectiva, y no sólo con su sigla, a no ser que en el referido documento se exprese que la sociedad podrá denominarse de esa manera. • No se aceptan Garantías a nombre del representante legal o de alguno de los integrantes del Consorcio o de la Unión Temporal. Cuando el Contratista sea una Unión Temporal o Consorcio, se debe incluir el nombre, el NIT y el porcentaje de participación de cada uno de los integrantes. • Para el Contratista conformado por un Proponente Plural (Unión Temporal o Consorcio): la Garantía deberá ser otorgada por todos los integrantes del Contratista, para lo cual se deberá relacionar

claramente los integrantes, su identificación y porcentaje de participación, quienes para todos los efectos serán los otorgantes de esta.

Información necesaria dentro de la poliza

- Número y año del Contrato
- Objeto del Contrato
- Firma del representante legal del Contratista
- En caso de no usar centavos, los valores deben aproximarse al mayor Ej. Cumplimiento si el valor a asegurar es $14.980.420,20 aproximar a $14.980.421

La garantía constituida deberá amparar:

a. **Devolución del pago anticipado:** Por cuantía del ciento por ciento (100%) del monto pagado de forma anticipada. Este amparo debe estar vigente desde el desembolse del pago anticipado, hasta la liquidacion del contrato.
b. **Cumplimiento del contrato:** En cuantía equivalente al veinte por ciento (20%) del valor total del contrato, por el término de ejecución del contrato y seis (6) meses más. En todo caso el amparo de cumplimiento del contrato deberá cubrir hasta la liquidación del contrato, dado el caso en que si dentro de los seis (6) meses siguientes no se logra la liquidación del contrato el contratista deberá ampliar la vigencia un tanto más segun el cálculo de la entidad. Este amparo debe constituirse a partir de la fecha de suscripción del contrato.
c. **Calidad del servicio:** Por cuantía del veinte por ciento (20%) del valor total del contrato, por el término de ejecución del contrato y seis (6) meses más. Este amparo debe constituirse a partir de la fecha de suscripción del contrato.
d. **Calidad y Correcto Funcionamiento de los Bienes:** Por cuantía del veinte por ciento (20%) del valor total del contrato, por el término de ejecución del contrato y seis (6) meses más. Este amparo debe constituirse a partir de la fecha de suscripción del contrato.
e. **Pago de Salarios, Prestaciones Sociales e indemnizaciones laborales:** En cuantía equivalente al cinco (5%) del valor total del contrato, por el término de ejecución del contrato y tres (3) años más. Este amparo debe constituirse a partir de la fecha de suscripción del contrato.
f. **Responsabilidad Civil Extracontractual:** Por cuantía equivalente a 200 SMMLV, con una vigencia equivalente al plazo de ejecución del contrato. Este amparo debe constituirse a partir de la fecha de suscripción del contrato.

El contratista deberá anexar el comprobante de pago de la prima del seguro de Responsabilidad Civil Extracontractual. La póliza RCE debe cumplir con los requisitos exigidos en el artículo 2.2.1.2.3.2.9. del Decreto 1082 de 2015, así:

El amparo de responsabilidad civil extracontractual debe cumplir los siguientes requisitos:

1. Modalidad de ocurrencia. La compañía de seguros debe expedir el amparo en la modalidad de ocurrencia. En consecuencia, el contrato de seguro no puede establecer términos para presentar la reclamación,

	inferiores a los términos de prescripción previstos en la ley para la acción de responsabilidad correspondiente. 2. Intervinientes. La Entidad Estatal y el contratista deben tener la calidad de asegurado respecto de los daños producidos por el contratista con ocasión de la ejecución del contrato amparado, y serán beneficiarios tanto la Entidad Estatal como los terceros que puedan resultar afectados por la responsabilidad del contratista o sus subcontratistas. 3. Amparos. El amparo de responsabilidad civil extracontractual debe contener además de la cobertura básica de predios, labores y operaciones, mínimo los siguientes amparos: • Cobertura expresa de perjuicios por daño emergente y lucro cesante. • Cobertura expresa de perjuicios extrapatrimoniales. • Cobertura expresa de la responsabilidad surgida por actos de contratistas y subcontratistas, salvo que el subcontratista tenga su propio seguro de responsabilidad extracontractual, con los mismos amparos aquí requeridos. • Cobertura expresa de amparo patronal. • Cobertura expresa de vehículos propios y no propios. NOTAS: En todo caso, el contratista adjudicatario del proceso actualizará la vigencia de los diferentes amparos incluidos en las garantías otorgadas para el contrato, con base en la fecha de firma del acta de inicio que deberá corresponder al ajuste de inicio del contrato en la plataforma del SECOP II. El contratista se obliga a allegar las garantías requeridas dentro de los CINCO (5) días hábiles siguientes a la suscripción del contrato. En cualquier evento de aumento del valor del contrato o prórroga de su vigencia o cualquier modificación, el Contratista estará obligado a ampliar o prorrogar o modificar los amparos en forma proporcional, de manera que se mantengan las condiciones originales.
EXPERIENCIA REQUERIDA	Por experiencia se entiende: *"Los contratos celebrados por el interesado para cada uno de los bienes, obras y servicios que ofrecerá a las Entidades Estatales, identificados con el Clasificador de Bienes y Servicios en el tercer nivel y su valor expresado en SMMLV. Los contratos celebrados por consorcios, uniones temporales y sociedades en las cuales el interesado tenga o haya tenido participación, para cada uno de los bienes, obras y servicios que ofrecerá a las Entidades Estatales, identificados con el Clasificador de Bienes y Servicios en el tercer nivel y su valor expresado en SMMLV."* (Artículo 2.2.1.1.1.5.3 del Decreto 1082 de 2015). De conformidad con lo anterior, y en virtud del análisis del sector efectuado por la entidad, se requiere que los proponentes acrediten experiencia en los siguientes términos: Para el presente proceso de selección los proponentes acreditarán la experiencia a través de la información consignada en el certificado del Registro Único de Proponentes (RUP), por el contratista o el contratante, relacionando en el formulario respectivo, la experiencia que pretendan hacer valer en el presente proceso. El proponente debe diligenciar el Anexo denominado *"Relación de experiencia mínima del proponente"*. En dicho anexo el proponente deberá indicar los contratos que pretende hacer valer en el presente proceso de selección, con el fin de que los mismos sean verificados por la Entidad en el RUP y las certificaciones aportadas, puesto que serán los únicos que serán tenidas en cuenta en el marco de la evaluación. El proponente debe acreditar la experiencia en la celebración y ejecución en por lo menos tres (03) y hasta cinco (05) contratos ejecutados y/o liquidados, suscritos con entidades públicas, o privadas que

correspondan a la clasificación de bienes y servicios, reportados en el RUP – Registro Único de Proponentes cuya sumatoria sea igual o superior al 100% del presupuesto oficial, expresados en SMMLV y cuyo objeto sea la entrega y/o otorgamiento de ayudas técnicas no incluidas en el PBS y/o diagnóstico de personas para entrega de ayudas técnicas y/o otorgamiento de ayudas técnicas y/o prescripción y elaboración de dispositivos de asistencia personal ayudas técnicas.
Los contratos certificados según el ítem anterior se acreditarán en el Registro Único de Proponentes (RUP) identificados con mínimo diez (10) de los códigos que se relacionan a continuación y que en SMLMV cubra(n) la experiencia mínima requerida; cada una de las certificaciones aportadas deberá garantizar experiencia en por lo menos ocho (08) de los presentes códigos, así:

Clasificación UNSPSC	Segmento	Familia	Clase	Descripción
42192200	42000000	42190000	42192200	Productos para transporte de paciente
42192300	42000000	42190000	42192300	Elevadores de paciente
42211500	42000000	42210000	42211500	Ayuda de ambulación y traslado y posiciona personas físicamente discapacitadas
42211600	42000000	42210000	42211600	Baño y ayudas de baño para personas físicar discapacitadas
42211700	42000000	42210000	42211700	Ayudas de comunicación para personas físicamente discapacitadas
42211800	42000000	42210000	42211800	Ayuda para vestirse y asearse para personas físicamente discapacitadas
42241800	42000000	42240000	42241800	Productos blandos para la extremidad
42242100	42000000	42240000	42242100	Suministros y accesorios de tracción ortopé
85121700	85000000	85120000	85120170	Servicios de prestadores especializas de se de salud
85122200	85000000	85120000	85122200	Servicios de evaluación y valoración de salu individual
85101600	85000000	85100000	85101600	Personas de soporte de prestación de servic salud
85101700	85000000	85100000	85101700	Servicios de administración de salud

Aunado a lo anterior, los proponentes deberán acreditar que su experiencia se encuentra clasificada en mínimo. De los códigos acreditados deberá acreditar por lo menos tres (3) de los siguientes códigos:

Clasificación UNSPSC	Descripción
85121700	Servicios de prestadores especialistas de servicios de salud.
85122200	Servicios de evaluación y valoración de salud individual
85121700	Servicios de prestadores especialistas de salud de servicios de salud
85122100	Servicios de Rehabilitación
85121600	Servicios médicos de doctores especialista

CAPACIDAD FINANCIERA EXIGIDA	INDICE DE LIQUIDEZ: ≥ a 2.4
	NIVEL DE ENDEUDAMIENTO: ≤ a 0,41
	RAZON DE COBERTURA DE INTERES: ≥ a 4.54
	CAPITAL DE TRABAJO ≥ a 60% DEL PRESUPUESTO OFICIAL EXPESADO EN SMMLV
No. DE OFERENTES	4
PROPONENTE ADJUDICATARIO	EN PROCESO DE SELECCIÓN

Fuente:Secop II

ENTIDAD	**FONDO DE DESARROLLO LOCAL DE LA CANDELARIA**
NUMERO DE PROCESO	FDLC-CIA-279-2025
MODALIDAD	Contratos o convenios Interadministrativos (con valor)
No. CONTRATO	772
OBJETO:	AUNAR ESFUERZOS TECNICOS, ADMINISTRATIVOS Y FINANCIEROS, PARA PROMOVER EL

	EJERCICIO Y LA RESTITUCION DE LA AUTONOMÍA E INCLUSIÓN SOCIAL DE LAS PERSONAS CON DISCAPACIDAD (PCD) POR MEDIO DEL OTORGAMIENTO DE DISPOSITIVOS DE ASISTENCIA PERSONAL AYUDAS TECNICAS DESDE UNA PERSPECTIVA DE DERECHOS HUMANOS QUE PERMITAN LA INCLUSIÓN SOCIAL EN LAS DIFERENTES ACCIONES DE LA VIDA COTIDIANA EN EL MARCO DEL PROYECTO 2431 LA CANDELARIA CAMINA HACIA UNA SALUD PREVENTIVA E INCLUSIVA BANCO DE AYUDAS TÉCNICAS.
VALOR CONTRATO	379.775.528 COP
PLAZO DE EJECUCION	10 (Meses)
FORMA DE PAGO	Los recursos aportados al convenio por el Fondo de Desarrollo Local de La Candelaria serán desembolsados al conveniente de la siguiente forma: • Primer desembolso equivalente al 30% del valor total de los aportes del FDLC, correspondiente a la suma de CIENTO NUEVE MILLONES DOSCIENTOS OCHENTA Y OCHO MIL SEISCIENTOS OCHENTA Y DOS PESOS ($109.288.682) una vez entregado: con la elaboración y presentación de proyección físico-financiera, plan de trabajo, cronograma general y soportes documentales de los perfiles de talento humano establecido en los lineamientos para iniciar a la ejecución del convenio. Para efectuar este desembolso se requiere la certificación expedida por el supervisor del convenio y los documentos equivalentes como factura del ejecutor y medios de verificación solicitados en el anexo técnico que evidencien la ejecución de las actividades realizadas de acuerdo con el plan de trabajo concertado. • Segundo desembolso equivalente al 30% del valor total de los aportes del FDLC, correspondiente a la suma de CIENTO NUEVE MILLONES DOSCIENTOS OCHENTA Y OCHO MIL SEISCIENTOS OCHENTA Y DOS PESOS ($109.288.682) una vez entregado: 1) Presentación Pública; 2) Identificación e inscripción de la población. 3) 50% de las visitas domiciliarias para verificación de condiciones de vulnerabilidad y 50% de las visitas de prescripción de dispositivos de asistencia personal a cuidadores 4) Proceso administrativo de selección y contratación de proveedores para el otorgamiento de ayudas técnica en salud; 5) 50 % visitas de seguimiento a vigencias 2023 y 2024. Para efectuar este desembolso se requiere la certificación expedida por el supervisor del convenio y los documentos equivalentes como factura del ejecutor y medios de verificación solicitados en el anexo técnico que evidencien la ejecución de las actividades realizadas de acuerdo con el plan de trabajo concertado. • Tercer desembolso equivalente al 30% del valor total de los aportes del FDLC, correspondiente a la suma de CIENTO NUEVE MILLONES DOSCIENTOS OCHENTA Y OCHO MIL SEISCIENTOS OCHENTA Y DOS PESOS ($109.288.682) una vez entregado: 1) 100% de las visitas domiciliarias para verificación de condiciones de vulnerabilidad y el 100% de las visitas de prescripción de dispositivos de asistencia personal para cuidadores. 2). Entregas domiciliarias de ayudas técnicas según demanda de los usuarios. 3) 65 talleres de entrega, entrenamiento, uso y cuidado de ayuda técnica; 4) 65 visitas de seguimiento de la vigencia 2025. Para efectuar este desembolso se requiere la certificación expedida por el supervisor del convenio y los documentos equivalentes como factura del ejecutor y medios de verificación solicitados en el anexo técnico que evidencien la ejecución de las actividades realizadas de acuerdo con el plan de trabajo concertado. • Cuarto desembolso equivalente al 10% del valor total de los aportes del FDLC, correspondiente a la suma de TREINTA Y SEIS MILLONES CUATROCIENTOS VEINTINUEVE MIL QUINIENTOS SESENTA UN PESOS ($36.429.561) una vez entregado: 1) Sistematización de la información del convenio; 2) Informe final. 3) Entrega de base de datos debidamente diligenciada y actualizada y totalidad de seguimientos entrega vigencia 2025. En todo caso el último pago se efectuará previa firma del acta de liquidación del presente convenio, expedición del recibido a satisfacción, presentación y

	aprobación por parte del supervisor del informe final del convenio para efectuar este desembolso se requiere la certificación expedida por el supervisor del convenio y los documentos equivalentes como factura del ejecutor y medios de verificación solicitados en el anexo técnico que evidencien la ejecución de las actividades realizadas de acuerdo con el plan de trabajo concertado. **NOTA 1:** En implementación del sistema automático de pagos S.A.P., del FDLC efectuará la consignación de los dineros correspondientes, en la cuenta bancaria cuyos datos le fueron suministrados por la Subred Integrada de Servicios de Salud Centro Oriente E.S.E. en la certificación bancaria o en el documento que contenga los datos respectivos. **NOTA 2:** El porcentaje por concepto de Impuesto de Valor Agregado (IVA) si llegare a causarse se calculará, de conformidad con las disposiciones que rijan la materia. Documentos adicionales requeridos para los desembolsos: • Fotocopia del Registro Único Tributario RUT, en donde se indique las responsabilidades del contribuyente. • Fotocopia del Registro de Información Tributaria RIT. • Certificación Bancaria expedida por la entidad financiera correspondiente, donde manifieste expresamente que posee cuenta corriente o de ahorros con destinación específica para el manejo de los recursos del convenio, en alguna entidad financiera afiliada al sistema automático de pagos SAP que maneja la Tesorería Distrital de Bogotá, indicando número y tipo de cuenta y el nombre de la entidad financiera. • Informe de actividades (si aplica) debidamente firmado por el supervisor de contrato, el apoyo a la supervisión (si aplica) y el contratista • Certificado de cumplimiento o acta de recibo a satisfacción expedido por el supervisor del contrato. • Acta de ingreso de los bienes al almacén. (cuando aplique) • Certificación suscrita por el representante legal, que acredite el cumplimiento del pago de aportes al sistema de seguridad social integral, parafiscales, ICBF, SENA y cajas de compensación familiar de los últimos seis (6) meses, de conformidad con el artículo 50 de la Ley 789 de 2002 o aquella que lo modifique, adicione o complemente. • Factura en las condiciones establecidas en la normatividad vigente. (cuando aplique).
GARANTIAS	De conformidad con el artículo 7 de la Ley 1150 de 2007, las garantías no serán obligatorias en los contratos de empréstito, en los interadministrativos, en los de seguro y en los contratos cuyo valor sea inferior al 10% de la menor cuantía. El Decreto 1082 de 2015, Establece en su Artículo 2.2.1.2.1.4.5. ***No obligatoriedad de garantías.*** En la contratación directa la exigencia de garantías establecidas en la Sección 3, que comprende los artículos 2.2.1.2.3.1.1 al 2.2.1.2.3.5.1.del presente decreto no es obligatoria y la justificación para exigirlas o no, debe estar en los estudios y documentos previos. En atención a lo dispuesto en el artículo 7° de la Ley 1150 de 2007, "*los contratistas prestarán garantía única para el cumplimiento de las obligaciones surgidas del contrato*". Las garantías consistirán en pólizas expedidas por compañías de seguros legalmente autorizadas, en garantías bancarias y en general, en los demás mecanismos de cobertura del riesgo autorizados por el reglamento. Las garantías no serán obligatorias entre otros, en los contratos cuyo valor sea inferior al diez por ciento (10%) de la menor cuantía, caso en el cual corresponderá a la Entidad determinar la necesidad de exigirla, atendiendo la naturaleza del objeto del contrato y la forma de pago. De igual manera, el Artículo 2.2.1.2.3.1.2. del Decreto 1082 de 2015, señala: Las garantías que los oferentes o contratistas pueden otorgar para asegurar el cumplimiento de sus obligaciones son: a. Contrato de seguro contenido en una póliza. b. Patrimonio autónomo.

	c. Garantía bancaria. Por lo anterior, el presente proceso de contratación SI ___ NO _X__ requiere de constitución de garantías. **7. INDICACIÓN DE SI LA CONTRATACION ESTA COBIJADA POR UN ACUERDO INTERNACIONAL O UN TRATADO DE LIBRE COMERCIO VIGENTE PARA COLOMBIA.** Teniendo en cuenta las disposiciones contenidas en el Decreto 1082 de 2015 se evidencia lo siguiente: El Distrito Capital hace parte de la lista de entidades incluidas en los capítulos de contratación pública, toda vez que se encuentran dentro del grupo de "Todos los Municipios" dentro de las entidades del Nivel Subcentral del Gobierno. La celebración de contrataciones directas (Convenio Interadministrativo) está exenta de los tratados internaciones. Por lo anterior, se concluye que la presente contratación **NO** esta cobijada por un acuerdo internacional o un tratado de libre comercio vigente para Colombia.
EXPERIENCIA REQUERIDA	De acuerdo con lo señalado en el artículo 2.2.1.2.1.4.9 del Decreto 1082 de 2015, en la contratación directa no se utilizan factores de escogencia y calificación, por cuanto la selección de la persona (natural o jurídica) se realiza en atención a su idoneidad y/o experiencia para ejecutar el objeto contractual. De acuerdo con lo anterior, para el desarrollo del convenio que se suscriba como consecuencia del presente estudio previo, se requiere que el conviniente acredite y reúna los siguientes requisitos: 1. Certificado de existencia y representación legal o el documento que haga sus veces, no superior a treinta (30) días de expedición. 2. Carta de manifestación de interés suscrita por parte del representante legal o su apoderado de la entidad. 3. Copia del RUT o Número de Identificación Tributaria, cuando sea del caso. 4. Certificación de la inscripción ante la Dirección de Impuestos Distritales (RIT). 5. Copia del documento de identificación del representante legal del conveniente o del apoderado. 6. Autorización expresa para firmar el Convenio expedida por el órgano competente, en caso de limitación en la representación legal. 7. Declaración de no estar inmerso en las prohibiciones, inhabilidades e incompatibilidades o conflictos de interés, establecidas en la Constitución y en las Leyes 80 de 1993, 1150 de 2007 y 1474 de 2011, y en las normas que las modifiquen, aclaren, adicionen o sustituyan, o en cualquier otra norma especial le son aplicables a este tipo de convenios. 8. Certificado de antecedentes fiscales vigente, expedido por la Contraloría General de la Republica, del representante legal (o su apoderado) y de la Entidad. 9. Certificado de Antecedentes Disciplinarios vigente, expedido por la Procuraduría General de la Republica, del representante legal (o su apoderado) y de la Entidad. 10. Certificado de antecedentes Penales vigente, expedido por la Policía Nacional del representante legal (o su apoderado). 11. Impresión de la consulta del representante legal o su apoderado que no se encuentra vinculado como infractor de la Ley 1801 de 2016 – Código Nacional de policía y Convivencia (Art. 183). Medidas correctivas. 12. Impresión de la consulta del representante legal o su apoderado que no tener inhabilidades por Delitos sexuales cometidos contra menores de 18 años. Ley 1918 de 2018. https://inhabilidades.policia.gov.co:8080/consulta. 13. Certificación de contrapartida identificando costos desagregados del aporte (dinero y/o especie), expedida por el representante legal de la entidad. 14. Certificación del representante legal de la entidad, o de su revisor fiscal, donde se acredite el cumplimiento de los pagos al Sistema de Seguridad Social Integral (salud, pensiones, riesgos laborales) y cumplimiento de cuota de aprendizaje, cuando haya lugar a ello, o la manifestación de no estar obligado a tal. En caso de que se trate de una entidad obligada
CAPACIDAD FINANCIERA EXIGIDA	INDICE DE LIQUIDEZ: ≥ a N/A NIVEL DE ENDEUDAMIENTO: ≤ a N/A RAZON DE COBERTURA DE INTERES: ≥ a N/A

	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO: ≥ a N/A RENTABILIDAD DEL ACTIVO: ≥ a N/A
No. DE OFERENTES	1
PROPONENTE ADJUDICATARIO	SUBRED INTEGRADA DE SERVICIO DE SALUD CENTRO ORIENTE E.S.E 1

Fuente: Secop II

C.Estudio de la oferta

El estudio de la oferta tiene como objetivo identificar las opciones de suministro para las categorías de compra definidas, y los posibles proveedores que puedan suministrar los bienes, obras o servicios que requieren para satisfacer su necesidad. Con esta información consolidada servirá para definir sus requisitos habilitantes en el Proceso de Contratación.

Debe contestar, entre otras, las siguientes preguntas:

1. ¿Cuál es la dinámica de producción, distribución y entrega de bienes, obras o servicios?

La dinámica de producción, distribución y entrega de productos de apoyo para personas con discapacidad en Colombia involucra varios actores: fabricantes, importadores, distribuidores especializados, el sistema de salud, entidades territoriales y programas sociales.

1. Producción e importación

Los productos de apoyo (también llamados ayudas técnicas o tecnologías de apoyo) incluyen sillas de ruedas, prótesis, órtesis, bastones, audífonos, comunicadores, lectores de pantalla, dispositivos para movilidad, adaptación del hogar y otras ayudas funcionales.

En Colombia existe una combinación de:

- **Fabricación nacional** de algunos productos como sillas de ruedas, órtesis, prótesis, mobiliario adaptado y ayudas para movilidad.
- **Importación** de tecnologías más especializadas, especialmente dispositivos electrónicos, ayudas para comunicación aumentativa, equipos para discapacidad visual y auditiva, y tecnologías asistivas avanzadas.
- Empresas privadas y organizaciones especializadas comercializan estos productos en el país. El **CIAPAT Colombia** mantiene un catálogo de fabricantes y distribuidores de productos de apoyo.

2. Distribución

La distribución suele realizarse a través de cuatro canales principales:

Contratación pública

Las entidades públicas adquieren productos de apoyo mediante procesos de contratación en **SECOP II** y otros mecanismos de compra estatal.

Los compradores suelen ser:

- Alcaldías y gobernaciones.
- Secretarías de salud.
- Instituciones educativas.
- Hospitales públicos.
- Centros de rehabilitación.
- ICBF y otras entidades sociales.

Las compras se realizan utilizando el **Clasificador de Bienes y Servicios (UNSPSC)** de Colombia Compra Eficiente.

Compra directa por usuarios y familias

Muchas personas adquieren directamente los productos a través de:

- Distribuidores especializados.
- Tiendas de ayudas técnicas.

- Importadores.
- Plataformas de comercio electrónico.

Programas sociales y donaciones
También existen mecanismos de entrega mediante:

- Programas territoriales para discapacidad.
- Organizaciones no gubernamentales.
- Fundaciones.
- Cooperación internacional.
- Fondos y programas de apoyo a personas con discapacidad. La política pública nacional busca fortalecer el acceso a bienes y servicios que favorezcan la inclusión y autonomía.

Principales retos de la cadena
En Colombia los desafíos más frecuentes son:

- Alta dependencia de productos importados.
- Tiempos prolongados de autorización y entrega.
- Diferencias de acceso entre zonas urbanas y rurales.
- Falta de estandarización en algunos procesos de prescripción.
- Costos elevados de tecnologías avanzadas.
- Necesidad de fortalecer compras públicas basadas en análisis de demanda.

Relación con abastecimiento estratégico
Dado que veo que tienes abiertas herramientas de Colombia Compra Eficiente y consultas sobre UNSPSC, desde el enfoque de abastecimiento estratégico la cadena suele analizarse así:

- Demanda: personas con discapacidad atendidas por la entidad.
- Categorías: movilidad, comunicación, visión, audición, rehabilitación, accesibilidad.
- Oferta: fabricantes, importadores y distribuidores.
- Contratación: agregación de demanda y compras por categorías UNSPSC.
- Resultados: cobertura, tiempos de entrega, calidad y costo total.

2.¿A quién se va a comprar?
Se realizó búsqueda en la plataforma virtual del Registro Único Empresarial –RUES- para conocer algunas empresas dedicadas a prestar el servicio de qué trata el presente proceso de contratación en el Departamento del Meta, según el código CIIU G4645 Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador. G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados

NRO	NIT	Razón social de la sociedad	Clasificación Industrial Internacional Uniforme Versión 4 A.C (CIIU)
1	800.005.727	DISTRIBUCIONES CLINICAS SOCIEDADES ANONIMAS DISCLINICA S.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
2	800.005.736	QUINBERLAB SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
3	800.006.614	AGROINSUVET SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
4	800.007.355	LABORATORIOS AUROFARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
5	800.012.817	MOLI S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
6	800.026.042	DISTRIBUIDORA Y PROMOTORA GENERAL S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

7	800.027.072	BIO DIAGNOSTICOS SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
8	800.031.439	DEXCO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
9	800.033.981	DISTRIBUIUDORA COSTANORTE LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
10	800.048.014	EDESMA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
11	800.052.534	DISTRIBUCIONES AXA S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
12	800.061.512	BASIC FARM SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
13	800.064.192	DISPROVEN SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
14	800.108.708	TM MEDICAS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
15	800.113.480	ULTRADENTAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
16	800.118.756	JOSE M PALOMINO Y CIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
17	800.119.210	ORTOPEDICA DEL CARIBE SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
18	800.130.856	RODRIGUEZ ANGEL Y CIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
19	800.161.660	DROGAS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
20	800.165.262	DROSAN LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
21	800.165.632	AMERIVET SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
22	800.180.542	PRODUCTOS DE CONSUMO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
23	800.216.728	ILENDER COLOMBIA SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
24	800.231.604	DROGAS S&S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
25	800.238.041	iINVERFARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
26	802.019.447	SESDERMA COLOMBIA SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
27	804.003.257	BEHNER S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
28	804.013.374	PROMEFAR DISTRIBUCIONES SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
29	805.009.936	MEDICAL TRADE DE COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
30	805.014.222	FRAGANCIAS Y SABORES SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
31	805.021.148	SOLMEDICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
32	805.027.240	NATURAL SYSTEMS INTERNATIONAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
33	805.029.670	MEDIGEN SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
34	806.005.772	INVERSIONES BIS LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
35	806.009.848	SUMINISTRADORA DE MEDICAMENTOS DEL CARIBE SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
36	806.011.811	Distribuciones Pharmaser Ltda	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
37	806.015.162	GESTION PHARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
38	811.000.620	DEPOSITO DE DROGAS MONACO	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
39	811.001.723	ARROW MEDICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

40	811.005.042	INSUMOS Y ADITIVOS VETERINARIOS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
41	811.016.504	AUTOMATIZACIÓN Y PESO S.A.S.	G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados
42	811.028.725	DISTRIMEDICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
43	811.033.238	PROVENZAL S.A.S	G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados
44	811.042.584	COMEDICA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
45	817.004.260	GRUPO DAO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
46	817.005.385	MENNAR SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
47	830.015.820	DENTAL 83 SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
48	830.017.658	TECNOSUMA INTERNACIONAL SA SUCURSAL COLOMBIA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
49	830.019.574	SUIPHAR DE COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
50	830.020.599	SERVIHOSP LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
51	830.032.317	SAINT HONORE DE COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
52	830.039.775	RESEARCH PHARMACEUTICAL SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
53	830.041.730	SELIG DE COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
54	830.045.080	FARMABIO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
55	830.056.202	LABCARE DE COLOMBIA S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
56	830.060.377	DYL DISTRIBUCIONES SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
57	830.072.482	PERFUMERIA COSMETICOS Y FARMACEUTICOS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
58	830.080.649	DUANA Y CIA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
59	830.081.109	DRUG PHAMACEUTICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
60	830.090.930	IMPOEXPORT JPG SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
61	830.097.270	Tridex Farmaceutica S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
62	830.107.817	CC DISTRIBUCIONES FARMACEUTICAS LIMITADA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
63	830.110.109	PHARMAPLUS AS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
64	830.112.583	BIOSTAR PHARMACEUTICAL S.A.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
65	830.119.043	COMERCIALIZADORA DE PRODUCTOS DE CONSUMO Y VETERINARIA S.A.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
66	830.123.305	DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS Y MEDICAMENTOS ANESTESICOS LIMITADA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
67	830.134.902	FARMAPOS LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
68	830.141.149	NAOS COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
69	830.500.313	PROVE FARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
70	830.501.223	INTERCOMERCIAL MEDICA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

71	830.505.120	INSUMEDICAL LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
72	830.508.200	SUMINISTROS CLINICOS ISLA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
73	830.510.758	BIOSPIFAR S.A.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
74	830.512.205	SPECIAL PRODUCTS SURGERY SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
75	830.512.772	SIKUANY SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
76	860.029.216	CYA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
77	860.041.926	BIODENTALES DE COLOMBIA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
78	860.057.406	IMPORTACION DE ELEMENTOS MEDICOS LTDA - IMPLEMEDICA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
79	860.065.280	QUIMICOS Y REACTIVOS S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
80	860.090.545	COMERCIAL MEDICA S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
81	860.519.267	SURGICON & CIA. S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
82	860.524.482	Internacional de perfumeria y especialidades farmaceuticas sas por contraccion ipef sas	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
83	860.600.095	FEHRMANN S.A.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
84	890.101.806	HIJOS DE ENRIQUE ROCA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
85	890.109.689	ZAFARCO COMERCIAL S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
86	890.300.417	CASA DENTAL GABRIEL VELASQUEZ Y CIA SAS	G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados
87	890.325.601	ESPECIALIDADES DIAGNOSTICAS IHR SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
88	890.902.612	ROLDAN DOMINGUEZ & CIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
89	890.922.113	DROPOPULAR S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
90	891.200.235	DISTRIMAYOR PASTO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
91	900.033.742	HERNAN ROBLES Y CIA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
92	900.043.174	NEW SERVICE INTERNACIONAL DE NEGOCIOS S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
93	900.058.196	SUMINISTROS HOSPITALARIOS DEL EJE CAFETERO	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
94	900.073.223	LOGIFARMA S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
95	900.080.250	GLS HEALTH & BIOTECHNOLOGY SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
96	900.080.924	MAXFLEX SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
97	900.082.687	DISDROBLAN SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
98	900.090.719	EURODERMA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
99	900.098.180	IMPEXSA INTERNACIONAL SAS	G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados
100	900.099.945	GLOBAL SERVICE PHARMACEUTICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
101	900.106.843	INTERVENTIONAL MEDICAL PRODUCTS SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

102	900.110.569	RED AGROVETERINARIA SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
103	900.129.669	COMERLAT PHARMACEUTICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
104	900.157.301	SONOAUDIO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
105	900.168.614	PRAXIS CLINIC COLOMBIA LTDA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
106	900.169.174	INTERSURGICAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
107	900.194.982	GRUPO VITAL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
108	900.195.829	SINAPSIS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
109	900.198.134	WICORP SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
110	900.203.293	GLOBAL INTERNATIONAL MEDICINE S.A.S. GIMED S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
111	900.209.646	CALIER FARMACEUTICA DE COLOMBIA S.A.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
112	900.227.871	AVALON PHARMACEUTICAL SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
113	900.228.842	M&M DIAGNOSTICS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
114	900.231.137	FARMACERES SA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
115	900.232.113	SERVICAMPO DEL VALLE SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
116	900.238.791	DISPOFARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
117	900.240.177	LIFE SUMINISTROS MEDICOS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
118	900.252.798	IMPLANTECH LTDA	G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados
119	900.276.657	LUNDBECK COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
120	900.308.070	OSTEOAMERICA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
121	900.317.040	PHARMANUCLEAR SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
122	900.319.193	DISPROMEDCOL LTDA.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
123	900.320.596	MVH INVERSIONES SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
124	900.330.053	DEPOSITO DE MEDICAMENTOS EMES S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
125	900.330.656	REPRESENTACIONES MEDICAS ALCOST PHARMACEUTICAL S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
126	900.346.567	INNOVA MEDICAL SOLUTION SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
127	900.348.489	ELITE IMPORTACIONES SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
128	900.378.926	PHARMADES SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
129	900.382.525	NEXT PHARMA SOURCING SAS.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
130	900.382.713	INVERSIONES SALUD ANTIOQUIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
131	900.396.581	VMV COSMETIC GROUP COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
132	900.397.066	UNO HEALTHCARE SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
133	900.399.132	EDM EQUIPOS Y DISPOSITIVOS MEDICOS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
134	900.403.633	LIFE CARE SOLUTIONS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

135	900.405.967	BELLEZA AL DIA INTERNACIONAL S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
136	900.428.257	CVS S.A.S. (CENTRO DE VACUNAS SPEICES)CVS S.A.S. (CENTRO DE VACUNAS SPEICES)	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
137	900.433.437	Farmaquirurgicos Jm sas	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
138	900.438.053	Inversion sueño global sas	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
139	900.441.355	OSTEOBIOMED SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
140	900.454.731	DISTRIBUCIONES AGROVETERINARIAS OMEGA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
141	900.464.794	INVERSIONES KAUTIVA S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
142	900.467.409	TLC COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
143	900.472.595	VEGIMED S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
144	900.482.439	INFARVET S A S INVERSIONES FARMACEUTICAS Y VETERINARIAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
145	900.493.018	DIPROMEDICOS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
146	900.494.362	TECNOMEDICA MD SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
147	900.495.574	iINVERSIONES MACRODESCUENTOS S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
148	900.505.356	VISION PARTNERS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
149	900.513.504	EXPLORA CORPORATION S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
150	900.519.323	NORSTRAY NUART S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
151	900.538.127	PRODUCTOS WOW SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
152	900.563.107	TLC MEDICAL S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
153	900.563.720	DISTRIBUCIONES VIA MEDICAL DE LA COSTA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
154	900.566.998	LABORATORIOS LOUIS PASTEUR SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
155	900.576.732	TRAUMASUR - TIENDA DE LA SALUD S.A.S	G4773 - Comercio al por menor de productos farmacéuticos y medicinales, cosméticos y artículos de tocador en establecimientos especializados
156	900.578.842	LA FARMACIA BIOLOGICA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
157	900.585.479	BRAINPHARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
158	900.586.928	MEDISIN SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
159	900.593.392	SOLUCIONES MEDICAS DEL EJE CAFETERO SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
160	900.595.327	DISTRIMEDICA JC SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
161	900.599.810	LABORATORIOS UNIDOS DE COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
162	900.616.935	DISTRIBUCIONES PROVEMEDICS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
163	900.618.558	GADOR S A S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
164	900.632.392	IINVERSIONES GALENOS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
165	900.656.724	JAIMES RUEDA Y COMPAÑIA PRECIMEC SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
166	900.677.118	VALENTECH PHARMA COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

167	900.690.990	WILLOW PHARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
168	900.746.878	SURTIMED SUMINISTROS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
169	900.766.903	CLIC MARKETING SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
170	900.781.024	GUIRO DISTRIBUCIONES SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
171	900.782.471	GLOBAL PHARMA & LOGISTIC SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
172	900.807.918	SES & OSIRIS GROUP S A S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
173	900.819.239	ALTADIS FARMACEUTICA S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
174	900.828.476	ALIKLEAN SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
175	900.851.719	MERZ COLOMBI SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
176	900.863.463	BYO COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
177	900.872.826	INNOVACURE SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
178	900.878.835	Seytu Cosmetica de Colombia S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
179	900.901.621	Antibioticos Da Colombia S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
180	900.910.454	GPC PHARMA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
181	900.927.871	Droaliados S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
182	900.931.441	Productos Naturales Dr Rojas SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
183	901.035.884	COMPANY MEDIQBOY OC SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
184	901.048.992	Jeza Soluciones Empresariales S.A.S	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
185	901.165.382	CATANGO S.A.S.	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
186	901.197.168	Biosidus Colombia SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
187	901.206.721	X-SPORT SG IMPLEMNETACIONES DEPORTIVAS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
188	901.213.371	EURODRUG LABORATORIES SA SUCURSAL COLOMBIA	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
189	901.353.578	ARTHREX COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
190	901.389.657	COMERCIALIZADORA HPPL SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
191	901.513.503	PRODUCTOS EPA COLOMBIA SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador
192	901.571.853	LADMEDIS SAS	G4645 - Comercio al por mayor de productos farmacéuticos, medicinales, cosméticos y de tocador

D.Estudio de mercado

La elaboración del presente estudio de mercado y el valor del futuro contrato fueron determinados con base en cotizaciones requeridas a empresas con actividades similares, también por medio de precios históricos del contrato No. 1388 de 2025, las cuales dan cumplimiento a las condiciones técnicas determinadas en el presente proceso

PRECIOS HISTORICOS

Se tomó de referencia los precios unitarios de algunos ítems del contrato No. 1388 de 2025, suscrito por la Secretaria Social de la Gobernación del Meta, al cual se le realizo el incremento del

Índice de Precios al Consumidor (IPC) del cierre del año 2025, el cual es del 5,10. A continuación, se relacionada el valor total del IPC tomado, para el presente estudio:

AÑO	2025
IPC	5.10

Ítem	Descripción	Unidad de Medida	Cant.	Vr. Unitario del 1388 de 2025	Incremento IPC 2025 - 5,10%	Vr. Unitario 2026
1	**Adulto Mayor**					
1.1	Muleta ortopédica aluminio (adulto): Muleta convencional de aluminio color gris, talla M con ajuste en altura inferior y ligera para brindar una asistencia segura al caminar. - Centro reforzado que provee mayor fuerza de carga -Botón de ajuste de altura -Tapón antideslizante de goma reforzada para una mejor tracción. -no requiere ensamble. - Capacidad de peso 90kg	Unidad	1	$162.500,00	$8.287,00	$170.787,00
1.2	Bastón tipo paraguas. Cómoda empuñadura en espuma, botón fácil ajuste de altura, anillo de bloqueo para mayor seguridad, tapón antideslizante, caña elaborada en aluminio, capacidad de peso aproximado 125 kg	Unidad	1	$100.000,00	$5.100,00	$105.100,00
1.3	Bastón T: La barra en T de aluminio de alta resistencia ajustable en altura es un producto de alta calidad Este producto está fabricado en aluminio resistente, lo que garantiza su durabilidad y resistencia al uso diario. El color aluminio añade un toque de elegancia y sofisticación, lo que lo convierte en un accesorio que combina con cualquier estilo. El bastón tiene una característica muy importante: es extensible. Esto significa que puede ajustar la altura según sus necesidades, proporcionando una mayor comodidad y seguridad al caminar. Sin embargo, cabe destacar que este producto no es plegable. Este modelo de bastón es ideal para adultos y personas mayores, ya que soporta un peso máximo de 100 kg. Esto demuestra la robustez y fiabilidad del producto, que ha sido diseñado para ofrecer el máximo soporte y estabilidad.	Unidad	1	$64.750,00	$3.302,00	$68.052,00
1.4	Bastón para personas de baja visión o ciegos: Material de la empuñadura poliuretanocaña: aluminio anonizado en colores gris y rojo. Capacidad de peso 100 kg calibre	Unidad	1	$122.500,00	$6.247,00	$128.747,00
1.5	Caminador plegable ortopédico (adulto): Elaborado en Aluminio - muy liviano y resistente a la humedad -Resistente al agua a diferencia de los caminadores en acero cromado -Plegable para almacenaje y fácil transporte. -Altura graduable por medió de pines, uno en cada soporte. -Botón de plegado con protección plástica	Unidad	1	$214.500,00	$10.939,00	$225.439,00
1.6	silla de ruedas estándar (adulto): Silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -Marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -Llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno - reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y	Unidad	1	$812.500,00	$41.437,00	$853.937,00

	de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 95KG					
1.8	Silla De Ruedas Neurológica Adulto Plegable • Ancho del asiento: 46 cm • Soporta hasta 100kg. • Es reclinable.	Unidad	1	$2.945.000	$150.195,00	$3.095.195,00
1.9	Silla Sanitaria en Acero Fabricado en acero, este cómodo sanitario con ruedas cuenta con un diseño plegable que proporciona estabilidad y seguridad al usuario. Este dispositivo facilita la realización de las rutinas de higiene en las personas con dificultades para el desplazamiento. • Estructura en acero pintado fácil de armar • Incluye tapa, asiento sanitario y recipiente con tapa • Altura ajustable en 3 posiciones por medio de un pin • Sus patas con ruedas y frenos traseros aseguran la posición del dispositivo • Soporta peso de 100 kilos • Tipo de Apoyo Ruedas • Tamaño del Apoyo 4"»cm • Profundidad del Asiento 39,05 cm • Material Acero pintado • Material del Apoyo Maciza • Largo del Producto 43 cm • Estructura Plegable • Capacidad de Peso 100 kg • Calibre del Tubo 1 mm • Ancho del Producto 55 cm • Ancho del Asiento 44 cm • Altura del Asiento al Piso Mín 42,5 cm – Máx 57,7 cm • Altura del Apoyabrazos 20 cm	Unidad	1	$591.500,00	$30.166,00	$621.666,00
1.10	cojín hospitalario antiescaras impermeable: Fabricado en espuma Anti escaras en gel de alta densidad diseño que se adapta a la anatomía del cuerpo para aliviar la presión, brindar comodidad y distribuir uniformemente el peso. CARACTERISTICAS: -Disminuye la presión -Forro anti fluido con cierre para fácil limpieza Especificaciones: Material Tela Anti fluido Largo 38 cm Ancho 40 cm Altura 7 cm	Unidad	1	$399.500,00	$20.374,00	$419.874,00
1.11	Silla de ruedas eléctrica L*W*H 108X630X960 mm - motor 24V/250W *2 unidades - batería de litio 24V/30AH - control digital - sistema de freno electromagnético - velocidad máxima 6km/h - autonomía de marcha 30- 35 km - alto 505 mm - profundidad 450 mm ancho 450 mm - llanta delantera 8¨rueda 12,5¨- capacidad de carga 150 kg - peso neto 30 - 70 kg sin batería - peso neto con batería entre 30 - 70 kg	Unidad	1	$7.100.000	$362.100,00	$7.462.100,00
2	**Discapacidad**					
2.1	silla de ruedas pediátrica neurológica: Para niños que necesitan ayuda para movilizarse tanto en exteriores como en interiores. Cuando necesite transportarla, guardarla o hacer transferencias será más fácil gracias a su opción de desmonte rápido de sus llantas y sus partes abatibles y removibles. CARACTERÍSTICAS: -Estructura de aluminio de alta resistencia para una durabilidad y resistencia óptimas sin comprometer la facilidad de manejo y transporte. Ángulo del asiento ajustable de 0° a 45° para una adaptabilidad óptima a las necesidades cambiantes del paciente y una comodidad personalizada en diferentes situaciones. Peso de la silla: 22 Kg, lo que la hace fácil de maniobrar y transportar en diferentes entornos y situaciones. Soporte cefálico para una sujeción segura y un soporte adecuado durante el uso diario. Capacidad de peso del paciente de hasta 75 kg para satisfacer las	Unidad	1	$2.464.750,00	$125.702,00	$2.590.452,00

	necesidades de una amplia gama de usuarios pediátricos. Piecero elevable y removible, cojín abductor, pechera y cinturón pélvico para una postura cómoda y un soporte adecuado durante todo el día. Llantas traseras macizas de 38 cm (15") tipo Ring Estrella y freno manual de bloqueo para una tracción segura y estable en diferentes superficies y entornos. Reposabrazos con almohadilla ajustable en altura para una comodidad óptima y un soporte adecuado durante el uso diario					

E. PRECIOS POR COTIZACIONES

Se realizaron cotizaciones para determinar los valores de los insumos que hacen parte del presupuesto general del proceso en mención, para lo cual se allegaron dos (2) cotizaciones de empresas con actividad económica relacionada, las cuales pudieran dar cumplimiento a las características y condiciones técnicas de los insumos a contratar dentro del proceso. El cual se relacionado a continuación:

Descripción	Unidad de Medida	Cant.	Cotización No. 1 INVERSIONES J.C DEL LLANO S.A.S. NIT No. 901555404 - 2	Cotización No. 2 DISTRIBUIDORA NACIONAL DISNAL SAS NIT No. 900293433 - 7	Promedio
			Vr. Unitario	Vr. Unitario	Vr. Unitario
Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	1	$1.880.000	$2.080.000	$1.980.000
Silla de ruedas estándar (pediátrica): silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno -reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo - capacidad de peso 70kg	Unidad	1	$818.300	$794.500	$806.400

PRESUPUESTO OFICIAL

Ítem	Descripción	Unidad de Medida	Cant.	Vr. Unitario 2026	Vr. Total
1	**Adulto Mayor**				
1.1	Muleta ortopédica aluminio (adulto): Muleta convencional de aluminio color gris, talla M con ajuste en altura inferior y ligera para brindar una asistencia segura al caminar. -Centro reforzado que provee mayor fuerza de carga -Botón de ajuste	Unidad	10	$170.787,00	$1.707.870,00

	de altura -Tapón antideslizante de goma reforzada para una mejor tracción. -no requiere ensamble. -Capacidad de peso 90kg				
1.2	Bastón tipo paraguas. Cómoda empuñadura en espuma, botón fácil ajuste de altura, anillo de bloqueo para mayor seguridad, tapón antideslizante, caña elaborada en aluminio, capacidad de peso aproximado 125 kg	Unidad	11	$105.100,00	$1.156.100,00
1.3	Bastón T: La barra en T de aluminio de alta resistencia ajustable en altura es un producto de alta calidad Este producto está fabricado en aluminio resistente, lo que garantiza su durabilidad y resistencia al uso diario. El color aluminio añade un toque de elegancia y sofisticación, lo que lo convierte en un accesorio que combina con cualquier estilo. El bastón tiene una característica muy importante: es extensible. Esto significa que puede ajustar la altura según sus necesidades, proporcionando una mayor comodidad y seguridad al caminar. Sin embargo, cabe destacar que este producto no es plegable. Este modelo de bastón es ideal para adultos y personas mayores, ya que soporta un peso máximo de 100 kg. Esto demuestra la robustez y fiabilidad del producto, que ha sido diseñado para ofrecer el máximo soporte y estabilidad.	Unidad	11	$68.052,00	$748.572,00
1.4	Bastón para personas de baja visión o ciegos: Material de la empuñadura poliuretanocaña: aluminio anonizado en colores gris y rojo. Capacidad de peso 100 kg calibre	Unidad	10	$128.747,00	$1.287.470,00
1.5	Caminador plegable ortopédico (adulto): Elaborado en Aluminio - muy liviano y resistente a la humedad -Resistente al agua a diferencia de los caminadores en acero cromado -Plegable para almacenaje y fácil transporte. -Altura graduable por medió de pines, uno en cada soporte. -Botón de plegado con protección plástica	Unidad	17	$225.439,00	$3.832.463,00
1.6	silla de ruedas estándar (adulto): Silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -Marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -Llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno - reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 95KG	Unidad	98	$853.937,00	$83.685.826,00
1.7	Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	55	$1.980.000,00	$108.900.000,00
1.8	Silla De Ruedas Neurológica Adulto Plegable • Ancho del asiento: 46 cm • Soporta hasta 100kg. • Es reclinable.	Unidad	5	$3.095.195,00	$15.475.975,00
1.9	Silla Sanitaria en Acero Fabricado en acero, este cómodo sanitario con ruedas cuenta con un diseño plegable que proporciona estabilidad y seguridad al usuario. Este dispositivo facilita la realización de las rutinas de higiene en las personas con dificultades para el desplazamiento. • Estructura en acero	Unidad	20	$621.666,00	$12.433.320,00

	pintado fácil de armar • Incluye tapa, asiento sanitario y recipiente con tapa • Altura ajustable en 3 posiciones por medio de un pin • Sus patas con ruedas y frenos traseros aseguran la posición del dispositivo • Soporta peso de 100 kilos • Tipo de Apoyo Ruedas • Tamaño del Apoyo 4"»cm • Profundidad del Asiento 39,05 cm • Material Acero pintado • Material del Apoyo Maciza • Largo del Producto 43 cm • Estructura Plegable • Capacidad de Peso 100 kg • Calibre del Tubo 1 mm • Ancho del Producto 55 cm • Ancho del Asiento 44 cm • Altura del Asiento al Piso Mín 42,5 cm – Máx 57,7 cm • Altura del Apoyabrazos 20 cm				
1.10	cojín hospitalario antiescaras impermeable: Fabricado en espuma Anti escaras en gel de alta densidad diseño que se adapta a la anatomía del cuerpo para aliviar la presión, brindar comodidad y distribuir uniformemente el peso. CARACTERISTICAS: -Disminuye la presión -Forro anti fluido con cierre para fácil limpieza Especificaciones: Material Tela Anti fluido Largo 38 cm Ancho 40 cm Altura 7 cm	Unidad	99	$419.874,00	$41.567.526,0
1.11	Silla de ruedas eléctrica L*W*H 108X630X960 mm - motor 24V/250W *2 unidades - batería de litio 24V/30AH - control digital - sistema de freno electromagnético - velocidad máxima 6km/h - autonomía de marcha 30- 35 km - alto 505 mm - profundidad 450 mm ancho 450 mm - llanta delantera 8¨rueda 12,5¨- capacidad de carga 150 kg - peso neto 30 - 70 kg sin batería - peso neto con batería entre 30 - 70 kg	Unidad	1	$7.462.100,00	$7.462.100,00
				Subtotal	**$278.257.222,00**
2	**Discapacidad**				
2.1	Silla de ruedas pediátrica neurológica: Para niños que necesitan ayuda para movilizarse tanto en exteriores como en interiores. Cuando necesite transportarla, guardarla o hacer transferencias será más fácil gracias a su opción de desmonte rápido de sus llantas y sus partes abatibles y removibles. CARACTERÍSTICAS: -Estructura de aluminio de alta resistencia para una durabilidad y resistencia óptimas sin comprometer la facilidad de manejo y transporte. Ángulo del asiento ajustable de 0° a 45° para una adaptabilidad óptima a las necesidades cambiantes del paciente y una comodidad personalizada en diferentes situaciones. Peso de la silla: 22 Kg, lo que la hace fácil de maniobrar y transportar en diferentes entornos y situaciones. Soporte cefálico para una sujeción segura y un soporte adecuado durante el uso diario. Capacidad de peso del paciente de hasta 75 kg para satisfacer las necesidades de una amplia gama de usuarios pediátricos. Piecero elevable y removible, cojín abductor, pechera y cinturón pélvico para una postura cómoda y un soporte adecuado durante todo el día. Llantas traseras macizas de 38 cm (15") tipo Ring Estrella y freno manual de bloqueo para una tracción segura y estable en diferentes superficies y entornos. Reposabrazos con almohadilla ajustable en altura para una comodidad óptima y un soporte adecuado durante el uso diario	Unidad	30	$2.590.452,00	$77.713.560,00

2.2	Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	50	$1.980.000,00	$99.000.000,00
2.3	Silla de ruedas estándar (pediátrica): silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno -reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 70kg	Unidad	61	$806.400,00	$49.190.400,00
				Subtotal	**$225.903.960,00**

Total	**$504.161.182,00**

E.Análisis financiero del sector

Dado que en el proceso de contratación la entidad debe establecer requisitos habilitantes relacionados con la capacidad financiera de los oferentes y teniendo en cuenta lo estipulado en el Decreto 1082 de 2015 en el Articulo 2.2.1.1.1.5.3 Requisitos habilitantes contenidos en el RUP, numerales 3. "Capacidad Financiera" y 4. "Capacidad Organizacional", la dependencia debe realizar un análisis de los indicadores financieros de una muestra de empresas del sector económico relativo al objeto de la contratación.

Los indicadores financieros a tener en cuenta son:

- **Capacidad Financiera** – miden la fortaleza financiera del interesado:

- **Índice de liquidez:**

El concepto de liquidez se refiere a la capacidad que posee un activo en transformarse en caja en el menor plazo posible y a su valor más cercano al de mercado. Las razones de liquidez miden la capacidad que tiene la organización para cancelar sus pasivos de corto plazo. Las relaciones se establecen entre activos y pasivos corrientes.

El ratio o índice de Liquidez (IL) es calculado y verificado de la siguiente manera:

$$\text{Índice de liquidez (IL):} \quad \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

A mayor índice de liquidez, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones de corto plazo.

- **Índice de endeudamiento:**

Este indicador refleja la importancia que tienen los acreedores sobre los activos de la empresa. Muestra la forma cómo la empresa ha financiado sus operaciones y activos. Mientras más deuda tenga la empresa, mayor será el porcentaje comprometido de los flujos operacionales hacia los acreedores.

El ratio o Índice de Endeudamiento (IE) es calculado y verificado de la siguiente manera:

$$\text{Índice de endeudamiento:} \quad \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}}$$

A mayor índice de endeudamiento, mayor es la probabilidad del proponente de no poder cumplir con sus pasivos.

- **Razón de cobertura de intereses:**

Una de las razones financieras más importantes de este grupo. A diferencia de los indicadores de endeudamiento anteriores, éste relaciona sólo cuentas del Estado de Resultados y mide la capacidad que posee la empresa en cancelar los intereses de la deuda.

El ratio o Cobertura de Intereses es calculado y verificado de la siguiente manera:

$$\text{Razón de cobertura de intereses:} \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Gastos de Intereses.}}$$

A mayor cobertura de intereses, menor es la probabilidad de que el proponente incumpla sus obligaciones financieras.

Capacidad Organizacional – miden el rendimiento de las inversiones y la eficiencia en el uso de activos del interesado:

- **Rentabilidad del patrimonio:**

Se define como la utilidad del ejercicio sobre el patrimonio. Esta razón muestra el retorno que perciben los accionistas por los recursos que ellos invirtieron en la empresa. En el mercado financiero, esta razón se conoce como el ROE, Return on Equity. Esta rentabilidad es comparada con el costo de oportunidad que tienen los accionistas por estar en la empresa.

$$\text{Rentabilidad del Patrimonio:} \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Patrimonio total}}$$

A mayor rentabilidad sobre el patrimonio, mayor es la rentabilidad de los accionistas y mejor la capacidad organizacional del proponente.

- **Rentabilidad del activo:**

Muestra la utilidad operacional sobre el total de activos de la empresa y se llama ROA, Return on Assets. Muestra exclusivamente el poder generador de utilidades operacionales de los activos sin considerar la estructura de financiamiento empleada por la empresa.

$$\text{Rentabilidad del Activo:} \frac{\text{Utilidad Operacional}}{\text{Activo total}}$$

Este indicador debe ser siempre menor o igual que el de rentabilidad sobre patrimonio.
Para la consecución de la información financiera, se debe tener en cuenta los datos publicados en las bases de datos del Sistema Integrado de Información Societaria – SIIS – Superintendencia de Sociedades con corte a 31 de diciembre del año inmediatamente anterior o del último año que se disponga información.

A continuación, anexamos la muestra financiera con corte financiero al 31 de diciembre de 2025.

NRO	NIT	RAZÓN SOCIAL DE LA SOCIEDAD	ACTIVO CTE/PASIVO CTE LIQUIDEZ	PASIVO TOTAL/ ACTIVO TOTAL ENDEUDAMIENTO	UTIIDAD OPERACIONAL/ GASTOS DE INTERESES COBERTURA DE INTERESES	UTILIDAD/PATRIMONIO RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	UTILIDAD/ACTIVOS TOTALES RENTABILIDAD DEL ACTIVO
1	800.005.727	DISTRIBUCIONES CLINICAS SOCIEDADES ANONIMAS DISCLINICA S.S	3,21	0,25	8,05	0,08	0,06
2	800.006.614	AGROINSUVET SA	1,99	0,48	2,29	0,18	0,09
3	800.026.042	DISTRIBUIDORA Y PROMOTORA GENERAL S.A.S	2,46	0,33	-7,46	-0,06	-0,04

4	800.027.072	BIO DIAGNOSTICOS SOCIEDAD POR ACCIONES SIMPLIFICADA	1,19	0,78	-1,95	-0,05	-0,01
5	800.031.439	DEXCO SAS	3,59	0,26	9,97	0,17	0,13
6	800.048.014	EDESMA LTDA	8,5	0,12	0,65	0	0
7	800.052.534	DISTRIBUCIONES AXA S.A.S	1,5	0,65	3,89	0,32	0,11
8	800.113.480	ULTRADENTAL SAS	1,57	0,63	0,13	0,04	0,01
9	800.119.210	ORTOPEDICA DEL CARIBE SAS	4,81	0,38	3,65	0,19	0,12
10	800.130.856	RODRIGUEZ ANGEL Y CIA SAS	3,42	0,62	4,24	0,18	0,07
11	800.161.660	DROGAS SAS	10,39	0,68	-0,18	-0,01	0
12	800.165.262	DROSAN LTDA	3,94	0,23	5,44	0,11	0,09
13	800.165.632	AMERIVET SAS	2,56	0,32	1,68	0,22	0,15
14	800.180.542	PRODUCTOS DE CONSUMO SAS	1,45	0,63	1,15	0,12	0,04
15	800.231.604	DROGAS S&S	1,07	0,67	1,28	0,18	0,06
16	800.238.041	iINVERFARMA SAS	2,81	0,37	5,08	0,17	0,11
17	805.009.936	MEDICAL TRADE DE COLOMBIA SAS	1,25	0,22	1,49	0,05	0,04
18	805.014.222	FRAGANCIAS Y SABORES SA	2,2	0,36	0,27	0,02	0,01
19	805.021.148	SOLMEDICAL SAS	0,84	1,29	-0,86	0,21	-0,06
20	806.005.772	INVERSIONES BIS LTDA	10,98	0,15	8,15	0,08	0,07
21	806.009.848	SUMINISTRADORA DE MEDICAMENTOS DEL CARIBE SA	2,18	0,46	2,45	0,11	0,06
22	811.001.723	ARROW MEDICAL SAS	4,33	0,32	3	0,11	0,08
23	811.005.042	INSUMOS Y ADITIVOS VETERINARIOS SAS	1,32	0,61	2,44	0,27	0,11
24	811.016.504	AUTOMATIZACIÓN Y PESO S.A.S.	2,65	0,36	3,39	0,15	0,1
25	811.028.725	DISTRIMEDICAL SAS	2,05	0,48	5,25	0,16	0,08
26	811.042.584	COMEDICA SAS	1,64	0,54	2,81	0,08	0,04
27	817.004.260	GRUPO DAO SAS	1,32	0,61	-1,23	-0,16	-0,06
28	830.015.820	DENTAL 83 SAS	1,29	0,71	3,24	0,17	0,05
29	830.032.317	SAINT HONORE DE COLOMBIA SAS	3,38	0,62	0,52	0,03	0,01
30	830.045.080	FARMABIO SAS	2,34	0,52	-0,11	-0,03	-0,01
31	830.056.202	LABCARE DE COLOMBIA S.A.S	2,26	0,38	3,98	0,19	0,12
32	830.081.109	DRUG PHAMACEUTICAL SAS	0,76	0,59	5,14	0,13	0,05
33	830.097.270	Tridex Farmaceutica S.A.S	1,85	0,43	4,41	0,17	0,1
34	830.107.817	CC DISTRIBUCIONES FARMACEUTICAS LIMITADA	3,03	0,32	-2,31	-0,2	-0,14
35	830.500.313	PROVE FARMA SAS	87,73	0,02	-20,63	-0,11	-0,11
36	830.505.120	INSUMEDICAL LTDA	2,88	0,3	1,15	0,07	0,05
37	830.508.200	SUMINISTROS CLINICOS ISLA SAS	1,38	0,54	1,47	0,06	0,03
38	830.512.205	SPECIAL PRODUCTS SURGERY SAS	1,43	0,58	7,58	0,26	0,11
39	860.041.926	BIODENTALES DE COLOMBIA LTDA	5,9	0,16	-0,18	0	0
40	860.057.406	IMPORTACION DE ELEMENTOS MEDICOS LTDA - IMPLEMEDICA LTDA	5,39	0,23	7,45	0,11	0,08
41	860.519.267	SURGICON & CIA. S.A.S.	5,45	0,14	6,8	0,09	0,08
42	860.524.482	Internacional de perfumeria y especialidades farmaceuticas sas por contraccion ipef sas	3,26	0,32	2,18	0,12	0,08
43	890.101.806	HIJOS DE ENRIQUE ROCA SAS	2,46	0,21	1,59	0,02	0,02
44	890.109.689	ZAFARCO COMERCIAL S.A.S	6,83	0,13	2,01	0,01	0,01
45	890.300.417	CASA DENTAL GABRIEL VELASQUEZ Y CIA SAS	1,99	0,57	1,19	0,29	0,12
46	890.902.612	ROLDAN DOMINGUEZ & CIA SAS	7,59	0,22	-2,98	-0,04	-0,03
47	890.922.113	DROPOPULAR S.A.S	1,19	0,69	1,19	0,1	0,03
48	891.200.235	DISTRIMAYOR PASTO SAS	2,05	0,45	3,17	0,19	0,11
49	900.080.250	GLS HEALTH & BIOTECHNOLOGY SA	2,7	0,62	3,08	0,32	0,12
50	900.080.924	MAXFLEX SAS	27,14	0,32	0,94	0,09	0,06
51	900.082.687	DISDROBLAN SAS	0,98	0,49	0,66	0,03	0,01
52	900.090.719	EURODERMA LTDA	1,37	0,4	1,3	0,22	0,13
53	900.098.180	IMPEXSA INTERNACIONAL SAS	1,34	0,63	2,44	0,13	0,05

54	900.106.843	INTERVENTIONAL MEDICAL PRODUCTS SA	1,39	0,79	1,89	0,27	0,06
55	900.129.669	COMERLAT PHARMACEUTICAL SAS	1,61	0,74	-0,26	-0,03	-0,01
56	900.157.301	SONOAUDIO SAS	2,45	0,33	1,87	0,12	0,08
57	900.194.982	GRUPO VITAL SAS	1,58	0,65	1,54	0,19	0,07
58	900.195.829	SINAPSIS SAS	3,61	0,32	2,52	0,23	0,16
59	900.203.293	GLOBAL INTERNATIONAL MEDICINE S.A.S. GIMED S.A.S.	3,55	0,28	7,99	0,22	0,15
60	900.209.646	CALIER FARMACEUTICA DE COLOMBIA S.A.	3,75	0,27	2,65	0,25	0,19
61	900.227.871	AVALON PHARMACEUTICAL SA	3,13	0,82	1,75	0,06	0,01
62	900.231.137	FARMACERES SA	1,68	0,59	3,59	0,28	0,11
63	900.238.791	DISPOFARMA SAS	4,29	0,46	2,81	0,17	0,09
64	900.320.596	MVH INVERSIONES SAS	1,43	0,44	2,57	0,28	0,16
65	900.330.053	DEPOSITO DE MEDICAMENTOS EMES S.A.S	1,58	0,7	5,54	0,26	0,08
66	900.330.656	REPRESENTACIONES MEDICAS ALCOST PHARMACEUTICAL S.A.S.	1,45	0,6	2,62	0,23	0,09
67	900.346.567	INNOVA MEDICAL SOLUTION SAS	1,3	0,65	3,02	0,15	0,05
68	900.348.489	ELITE IMPORTACIONES SAS	8,48	0,11	8,89	0,28	0,25
69	900.378.926	PHARMADES SAS	2,66	0,38	3,72	0,21	0,13
70	900.382.713	INVERSIONES SALUD ANTIOQUIA SAS	3,54	0,31	-1,62	0	0
71	900.441.355	OSTEOBIOMED SAS	14,88	0,62	0,45	0	0
72	900.467.409	TLC COLOMBIA SAS	8,07	0,55	2,12	0,04	0,02
73	900.472.595	VEGIMED S.A.S.	3,32	0,83	6,24	0,17	0,03
74	900.493.018	DIPROMEDICOS SAS	59,85	0,27	2,31	0,07	0,05
75	900.494.362	TECNOMEDICA MD SAS	1,81	0,38	3,64	0,26	0,16
76	900.495.574	iINVERSIONES MACRODESCUENTOS S.A.S.	2,59	0,41	-0,89	-0,02	-0,01
77	900.519.323	NORSTRAY NUART S.A.S	2	0,66	1,14	0,34	0,11
78	900.538.127	PRODUCTOS WOW SAS	2,63	0,37	1,25	0,2	0,13
79	900.563.107	TLC MEDICAL S.A.S.	1,85	0,59	4,81	0,33	0,13
80	900.578.842	LA FARMACIA BIOLOGICA SAS	1,26	0,85	0,63	0,31	0,05
81	900.593.392	SOLUCIONES MEDICAS DEL EJE CAFETERO SAS	2,52	0,39	9,41	0,25	0,15
82	900.595.327	DISTRIMEDICA JC SAS	2,9	0,35	1,52	0,07	0,04
83	900.616.935	DISTRIBUCIONES PROVEMEDICS SAS	2,78	0,63	-4,27	-0,1	-0,04
84	900.618.558	GADOR S A S	1,78	1,65	-0,21	0,05	-0,03
85	900.656.724	JAIMES RUEDA Y COMPAÑIA PRECIMEC SAS	3,26	0,31	5,52	0,14	0,1
86	900.746.878	SURTIMED SUMINISTROS SAS	2,28	0,43	3,94	0,27	0,15
87	900.766.903	CLIC MARKETING SAS	1,35	0,53	-7,04	-0,09	-0,04
88	900.863.463	BYO COLOMBIA SAS	1,31	0,53	2,98	0,3	0,14
89	900.878.835	Seytu Cosmetica de Colombia S.A.S	4,01	0,25	4,25	0,14	0,11
90	900.927.871	Droaliados S.A.S.	2,17	0,52	3,91	0,33	0,16
91	901.035.884	COMPANY MEDIQBOY OC SAS	2,42	0,25	3,07	0,05	0,03
92	901.165.382	CATANGO S.A.S.	1,38	0,48	3,39	0,02	0,01
93	901.206.721	X-SPORT SG IMPLEMNETACIONES DEPORTIVAS SAS	6,84	0,14	-11,02	-0,09	-0,08
94	901.213.371	EURODRUG LABORATORIES SA SUCURSAL COLOMBIA	0,62	1,6	-0,84	0,26	-0,16
95	901.513.503	PRODUCTOS EPA COLOMBIA SAS	13,08	0,29	3,09	0,04	0,03

DEL TOTAL D ELA MUESTRA DE 192 EMPRRESAS PARA LOS INDICADORES TOMAREMOS LA MEDIA ARITMETICA:

	Índice de Liquidez	Nivel de Endeudamiento	Razón de Cobertura de Interés	Rentabilidad del Patrimonio	Rentabilidad del Activo
PROMEDIO MEDIA ARITMETICA	4,88	0,48	2,01	0,12	0,06
DESVIACIÓN ESTÁNDAR	10,96	0,27	4,07	0,12	0,07
MEDIANA	2,45	0,45	2,31	0,13	0,06
LIMITE INFERIOR	-6,08	0,21	-2,06	0,00	-0,01
LIMITESUPERIOR	15,84	0,75	6,08	0,25	0,13
TAMAÑO DE LA MUESTRA	95				

Para entender el comportamiento de un conjunto de datos, la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente recomienda utilizar medidas de tendencia central, dispersión y posición que permiten describir su comportamiento. En este sentido las medidas de tendencia central proporcionan una idea del comportamiento de los datos hacia el centro de su distribución; las medidas de dispersión indican qué tanto se alejan los datos alrededor de la media y, finalmente, las medidas de posición permiten entender la concentración de los datos en ciertos valores y permiten entender la concentración de los datos en ciertos valores y permiten la identificación de datos atípicos.

Se analizarán las siguientes medidas:

- **Promedio o media aritmética:** Para calcular el promedio o media aritmética, de un conjunto de observaciones, deben sumarse todos los valores y dividir el resultado por el número total de observaciones.

- **Mediana:** Es una medida estadística que representa el valor que ocupa la posición central. Para calcularlo los datos deben ordenarse de menor a mayor valor e identificar el dato que ocupa la posición central.

- **Desviación estándar:** Se define como la raíz cuadrada de la varianza.

- **Rango:** Se define como la resta del valor máximo y el valor mínimo del conjunto de datos.

Los indicadores para medir la capacidad financiera y organizacional para el presente proceso serían los siguientes:

CAPACIDAD FINANCIERA	MARGEN SOLICITADO
INDICE DE LIQUIDEZ	Mayor o igual a 4,88
INDICE DE ENDEUDAMIENTO	Menor o igual a 0,48
RAZÓN DE COBERTURA DE INTERES	Mayor o igual a 2,01
CAPACIDAD ORGANIZACIONAL	**MARGEN SOLICITADO**
RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	Mayor o igual a 0,12
RENTABILIDAD DEL ACTIVO	Mayor o igual a 0,06

Para la verificación de los indicadores organizacionales solicitados, los proponentes deberán aportar la siguiente información:

El RUP actualizado con el Decreto 1082 de 2015, es decir que en el Certificado de Registro Único de Proponentes vigente y en firme se puedan verificar los requisitos habilitantes de índices financieros y de capacidad organizacional.

Si el oferente es un consorcio, unión temporal debe acreditar su capacidad financiera y de organización así:

Con la suma de los componentes de los indicadores para el efecto mostraremos las definiciones que trae Colombia Compra Eficiente como ilustración

3. Suma de los componentes de los indicadores

En esta opción cada uno de los integrantes del oferente aporta al valor total de cada componente del indicador en la misma proporción. En los indicadores que se calculan por medio de una división, los componentes son el numerador y el denominador de la operación, como se muestra en la siguiente expresión:

$$Indicador = \frac{Numerador_1 + \cdots + Numerador_n}{Denominador_1 + \cdots + Denominador_n} = \frac{\sum_{i=1}^{n} Numerador_i}{\sum_{i=1}^{n} Denominador_i}$$

Donde i representa a una empresa que conforma el oferente plural y n es el número total de empresas integrantes del oferente plural (unión temporal o consorcio).

En esta opción, el indicador es el mismo independientemente de la participación de los integrantes del oferente plural.

F. Análisis para determinar los bienes relevantes o servicios a contratar (Decreto 680 de 2021).

El decreto 680 de 2021, modifica el requisito para acceder a los incentivos de la Ley 816 de 2003 para las contrataciones públicas de servicios. Es así como para obtener el puntaje de apoyo a la industria nacional, las ofertas de 'servicios nacionales' seguirán siendo presentadas por personas naturales y jurídicas colombianas, pero además deberán usar los 'bienes nacionales relevantes' definidos por la entidad pública en sus pliegos de condiciones.

En aquellos casos en que, de acuerdo con el objeto contractual, no existan bienes colombianos relevantes o no exista oferta nacional de los mismos en el Registro de Productores de Bienes Nacionales, se otorgará el puntaje de que trata el primer inciso del Artículo 2 de la Ley 816 de 2003 al proponente que vincule el porcentaje mínimo de personal colombiano establecido por la Entidad Estatal, que en todo caso no podrá ser inferior al 40% del total de personal asociado al cumplimiento del contrato.

Acorde con lo estipulado en el artículo 2.2.1.2.4.2.9. del Decreto 1082 de 2015 en el que se consagraron los parámetros a tener en cuenta para definir de manera razonable y proporcionada los bienes nacionales relevantes necesarios para la prestación del servicio, la entidad procede a detallar dichos bienes y determinar el porcentaje de participación de los bienes en el presupuesto del Proceso de Contratación, así:

En la siguiente tabla se describen todos los bienes necesarios para la correcta ejecución del presente proceso contractual y su porcentaje de participación.

Ítem	Descripción	Unidad de Medida	Cant.	Vr. Unitario 2026	Vr. Total	% PARTICIPACIÓN
1	**Adulto Mayor**					

1.1	Muleta ortopédica aluminio (adulto): Muleta convencional de aluminio color gris, talla M con ajuste en altura inferior y ligera para brindar una asistencia segura al caminar. -Centro reforzado que provee mayor fuerza de carga -Botón de ajuste de altura - Tapón antideslizante de goma reforzada para una mejor tracción. -no requiere ensamble. -Capacidad de peso 90kg	Unidad	10	$170.787,00	$1.707.870,00	0,339%
1.2	Bastón tipo paraguas. Cómoda empuñadura en espuma, botón fácil ajuste de altura, anillo de bloqueo para mayor seguridad, tapón antideslizante, caña elaborada en aluminio, capacidad de peso aproximado 125 kg	Unidad	11	$105.100,00	$1.156.100,00	0,229%
1.3	Bastón T: La barra en T de aluminio de alta resistencia ajustable en altura es un producto de alta calidad Este producto está fabricado en aluminio resistente, lo que garantiza su durabilidad y resistencia al uso diario. El color aluminio añade un toque de elegancia y sofisticación, lo que lo convierte en un accesorio que combina con cualquier estilo. El bastón tiene una característica muy importante: es extensible. Esto significa que puede ajustar la altura según sus necesidades, proporcionando una mayor comodidad y seguridad al caminar. Sin embargo, cabe destacar que este producto no es plegable. Este modelo de bastón es ideal para adultos y personas mayores, ya que soporta un peso máximo de 100 kg. Esto demuestra la robustez y fiabilidad del producto, que ha sido diseñado para ofrecer el máximo soporte y estabilidad.	Unidad	11	$68.052,00	$748.572,00	0,148%
1.4	Bastón para personas de baja visión o ciegos: Material de la empuñadura poliuretanocaña: aluminio anonizado en colores gris y rojo. Capacidad de peso 100 kg calibre	Unidad	10	$128.747,00	$1.287.470,00	0,255%
1.5	Caminador plegable ortopédico (adulto): Elaborado en Aluminio - muy liviano y resistente a la humedad - Resistente al agua a diferencia de los caminadores en acero cromado - Plegable para almacenaje y fácil transporte. -Altura graduable por medió de pines, uno en cada soporte. -Botón de plegado con protección plástica	Unidad	17	$225.439,00	$3.832.463,00	0,760%
1.6	silla de ruedas estándar (adulto): Silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. - Marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos - Llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno - reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas - frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo	Unidad	98	$853.937,00	$83.685.826,00	16,599%

	-capacidad de peso 95KG					
1.7	Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	55	$1.980.000,00	$108.900.000,00	21,600%
1.8	Silla De Ruedas Neurológica Adulto Plegable • Ancho del asiento: 46 cm • Soporta hasta 100kg. • Es reclinable.	Unidad	5	$3.095.195,00	$15.475.975,00	3,070%
1.9	Silla Sanitaria en Acero Fabricado en acero, este cómodo sanitario con ruedas cuenta con un diseño plegable que proporciona estabilidad y seguridad al usuario. Este dispositivo facilita la realización de las rutinas de higiene en las personas con dificultades para el desplazamiento. • Estructura en acero pintado fácil de armar • Incluye tapa, asiento sanitario y recipiente con tapa • Altura ajustable en 3 posiciones por medio de un pin • Sus patas con ruedas y frenos traseros aseguran la posición del dispositivo • Soporta peso de 100 kilos • Tipo de Apoyo Ruedas • Tamaño del Apoyo 4"»cm • Profundidad del Asiento 39,05 cm • Material Acero pintado • Material del Apoyo Maciza • Largo del Producto 43 cm • Estructura Plegable • Capacidad de Peso 100 kg • Calibre del Tubo 1 mm • Ancho del Producto 55 cm • Ancho del Asiento 44 cm • Altura del Asiento al Piso Mín 42,5 cm – Máx 57,7 cm • Altura del Apoyabrazos 20 cm	Unidad	20	$621.666,00	$12.433.320,00	2,466%
1.10	cojín hospitalario antiescaras impermeable: Fabricado en espuma Anti escaras en gel de alta densidad diseño que se adapta a la anatomía del cuerpo para aliviar la presión, brindar comodidad y distribuir uniformemente el peso. CARACTERISTICAS: -Disminuye la presión -Forro anti fluido con cierre para fácil limpieza Especificaciones: Material Tela Anti fluido Largo 38 cm Ancho 40 cm Altura 7 cm	Unidad	99	$419.874,00	$41.567.526,00	8,245%
1.11	Silla de ruedas eléctrica L*W*H 108X630X960 mm - motor 24V/250W *2 unidades - batería de litio 24V/30AH - control digital - sistema de freno electromagnético - velocidad máxima 6km/h - autonomía de marcha 30- 35 km - alto 505 mm - profundidad 450 mm ancho 450 mm - llanta delantera 8¨rueda 12,5¨- capacidad de carga 150 kg - peso neto 30 - 70 kg sin batería - peso neto con batería entre 30 - 70 kg	Unidad	1	$7.462.100,00	$7.462.100,00	1,480%

2	**Discapacidad**					0,000%
2.1	Silla de ruedas pediátrica neurológica: Para niños que necesitan ayuda para movilizarse tanto en exteriores como en interiores. Cuando necesite transportarla, guardarla o hacer transferencias será más fácil gracias a su opción de desmonte rápido de sus llantas y sus partes abatibles y removibles. CARACTERÍSTICAS: - Estructura de aluminio de alta resistencia para una durabilidad y resistencia óptimas sin comprometer la facilidad de manejo y transporte. Ángulo del asiento ajustable de 0° a 45° para una adaptabilidad óptima a las necesidades cambiantes del paciente y una comodidad personalizada en diferentes situaciones. Peso de la silla: 22 Kg, lo que la hace fácil de maniobrar y transportar en diferentes entornos y situaciones. Soporte cefálico para una sujeción segura y un soporte adecuado durante el uso diario. Capacidad de peso del paciente de hasta 75 kg para satisfacer las necesidades de una amplia gama de usuarios pediátricos. Piecero elevable y removible, cojín abductor, pechera y cinturón pélvico para una postura cómoda y un soporte adecuado durante todo el día. Llantas traseras macizas de 38 cm (15") tipo Ring Estrella y freno manual de bloqueo para una tracción segura y estable en diferentes superficies y entornos. Reposabrazos con almohadilla ajustable en altura para una comodidad óptima y un soporte adecuado durante el uso diario	Unidad	30	$2.590.452,00	$77.713.560,00	15,414%
2.2	Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	50	$1.980.000,00	$99.000.000,00	19,637%
2.3	Silla de ruedas estándar (pediátrica): silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos - llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno - reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas - frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo	Unidad	61	$806.400,00	$49.190.400,00	9,757%

	-capacidad de peso 70kg					
				Total	**$504.161.182,00**	100,000%

Teniendo en cuenta la tabla anterior, se toma como muestra los datos con mayor peso porcentual estos bienes serán considerados relevantes.

Ítem	Descripción	Unidad de Medida	Cant.	Vr. Unitario 2026	Vr. Total	% PARTICIPACIÓN
1.6	silla de ruedas estándar (adulto): Silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -Marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -Llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno -reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 95KG	Unidad	98	$853.937,00	$83.685.826,00	16,599%
1.7	Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	55	$1.980.000,00	$108.900.000,00	21,600%
1.10	cojín hospitalario antiescaras impermeable: Fabricado en espuma Anti escaras en gel de alta densidad diseño que se adapta a la anatomía del cuerpo para aliviar la presión, brindar comodidad y distribuir uniformemente el peso. CARACTERISTICAS: -Disminuye la presión -Forro anti fluido con cierre para fácil limpieza Especificaciones: Material Tela Anti fluido Largo 38 cm Ancho 40 cm Altura 7 cm	Unidad	99	$419.874,00	$41.567.526,00	8,245%
2.1	Silla de ruedas pediátrica neurológica: Para niños que necesitan ayuda para movilizarse tanto en exteriores como en interiores. Cuando necesite transportarla, guardarla o hacer transferencias será más fácil gracias a su opción de desmonte rápido de sus llantas y sus partes abatibles y removibles. CARACTERÍSTICAS: -Estructura de aluminio de alta resistencia para una durabilidad y resistencia óptimas sin comprometer la facilidad de manejo y transporte. Ángulo del asiento ajustable de 0° a 45° para una adaptabilidad óptima a las necesidades cambiantes del paciente y una comodidad personalizada en diferentes situaciones. Peso de la silla: 22 Kg, lo que la hace fácil de maniobrar y transportar en diferentes entornos y situaciones. Soporte cefálico para una sujeción segura y un soporte adecuado durante el uso diario. Capacidad de peso del paciente de hasta 75 kg para satisfacer las necesidades de una amplia gama de usuarios pediátricos. Piecero elevable y removible, cojín abductor, pechera y cinturón pélvico para una postura cómoda y un soporte adecuado durante todo el día. Llantas traseras macizas de 38 cm (15") tipo Ring Estrella y freno manual de bloqueo para una tracción segura y estable en diferentes superficies y entornos. Reposabrazos con almohadilla ajustable en altura para una comodidad óptima y un soporte adecuado durante el uso diario	Unidad	30	$2.590.452,00	$77.713.560,00	15,414%

2.2	Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	Unidad	50	$1.980.000,00	$99.000.000,00	19,637%
2.3	Silla de ruedas estándar (pediátrica): silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno -reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 70kg	Unidad	61	$806.400,00	$49.190.400,00	9,757%

La entidad procedió a realizar la consulta en el portal de Registro Nacional de Bienes (http://pbn.vuce.gov.co/consultas/index.php) en donde se realiza la búsqueda de los bienes determinados anteriormente, arrojando los siguientes:

BIEN RELEVANTE	PARTICIPACIÓN	PRODUCTORES NACIONALES
silla de ruedas estándar (adulto): Silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -Marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -Llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno -reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 95KG	16.6%	No se encontraron en la página de registro de productores de bienes nacionales, ítems que coincidan con las características que se requieren para el presente proceso.
Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	21.6%	No se encontraron en la página de registro de productores de bienes nacionales, ítems que coincidan con las características que se requieren para el presente proceso.
Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	8.2%	No se encontraron en la página de registro de productores de bienes nacionales, ítems que coincidan con las características que se requieren para el presente proceso.
Silla de ruedas pediátrica neurológica: Para niños que necesitan ayuda para movilizarse tanto en exteriores como en interiores. Cuando necesite transportarla, guardarla o hacer transferencias será más fácil gracias a su opción de desmonte rápido de sus llantas y sus partes abatibles y removibles. CARACTERÍSTICAS: - Estructura de aluminio de alta resistencia para una durabilidad y resistencia óptimas sin comprometer la facilidad de manejo y transporte. Ángulo del asiento ajustable de 0° a 45° para una adaptabilidad óptima a las necesidades cambiantes del paciente y una comodidad personalizada en diferentes situaciones.	15.4%	No se encontraron en la página de registro de productores de bienes nacionales, ítems que coincidan con las características que se requieren para el presente proceso.

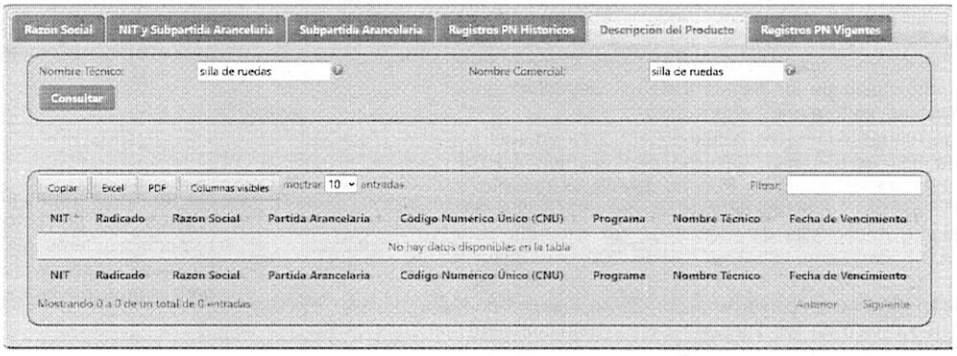
Peso de la silla: 22 Kg, lo que la hace fácil de maniobrar y transportar en diferentes entornos y situaciones. Soporte cefálico para una sujeción segura y un soporte adecuado durante el uso diario. Capacidad de peso del paciente de hasta 75 kg para satisfacer las necesidades de una amplia gama de usuarios pediátricos. Piecero elevable y removible, cojín abductor, pechera y cinturón pélvico para una postura cómoda y un soporte adecuado durante todo el día. Llantas traseras macizas de 38 cm (15") tipo Ring Estrella y freno manual de bloqueo para una tracción segura y estable en diferentes superficies y entornos. Reposabrazos con almohadilla ajustable en altura para una comodidad óptima y un soporte adecuado durante el uso diario		
Silla de ruedas bariátricas (adulto): Estructura en acero pintada de negro grafito, descasa pies desmontables, descansa brazos abatibles, Ruedas delanteras macizas de 8", ruedas traseras neumática de 24" cojinería acolchada: Ancho silla de ruedas 67 cm Alto silla de ruedas 96 cm Largo silla de ruedas 106 cm Ancho asiento 52 cm Profundidad del asiento 47 cm Alto del espaldar 43 cm Capacidad de peso 125 kg Sistema de desmonte rápido de las llantas traseras. Estructura en acero liviano, pintura gris electrostática	19.6%	No se encontraron en la página de registro de productores de bienes nacionales, ítems que coincidan con las características que se requieren para el presente proceso.
Silla de ruedas estándar (pediátrica): silla de ruedas estándar fabricada en acero cromado color negro, ideal para la sedestación transitoria de pacientes. -marco plegable en acero de medidas estándar para pacientes adultos -llantas macizas con rin de estrella que se adaptan a todo tipo de terreno -reposapiés con plataforma abatible y banda para sujeción de piernas -frenos de parqueo y de fácil accionamiento. -bolsillo en el respaldo -capacidad de peso 70kg	9.75%	No se encontraron en la página de registro de productores de bienes nacionales, ítems que coincidan con las características que se requieren para el presente proceso.

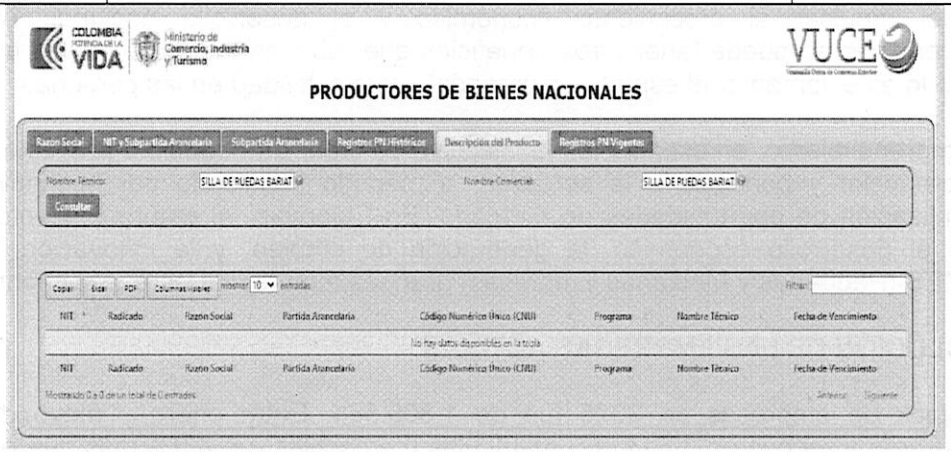
Pantallazo silla de ruedas estándar

Comercio, Industria y Turismo

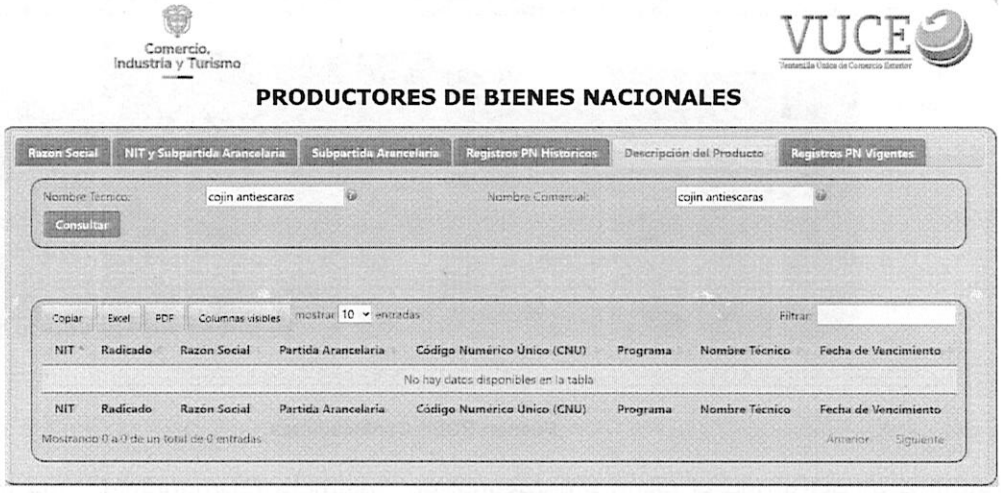
VUCE

PRODUCTORES DE BIENES NACIONALES





Pantallazo búsqueda cojín antiescaras



G.ANÁLISIS CRITERIOS DIFERENCIALES PARA EMPRENDIMIENTOS Y EMPRESAS DE MUJERES, Y PARA MIPYME EN EL SISTEMA DE COMPRAS PÚBLICAS

El emprendimiento es una fuerza motriz fundamental para el crecimiento económico en cualquier sociedad.

La importancia del emprendimiento en la economía radica en que esta actividad es esencial para el crecimiento económico y la creación de empleo en todo el mundo. Los emprendedores son pioneros en la innovación y el cambio, y su capacidad para crear nuevos negocios y productos ayuda a fomentar la competencia y aumentar la calidad en los mercados.

Además, los emprendedores pueden tener un impacto significativo en las comunidades locales al generar actividad económica y empleo, lo que puede ayudar a reducir la tasa de desempleo y mejorar la calidad de vida.

Los nuevos negocios creados por los emprendedores pueden atraer inversores y capital, lo que puede tener un impacto significativo en la economía en general. Los negocios exitosos pueden generar grandes cantidades de empleo y actividad económica, lo que

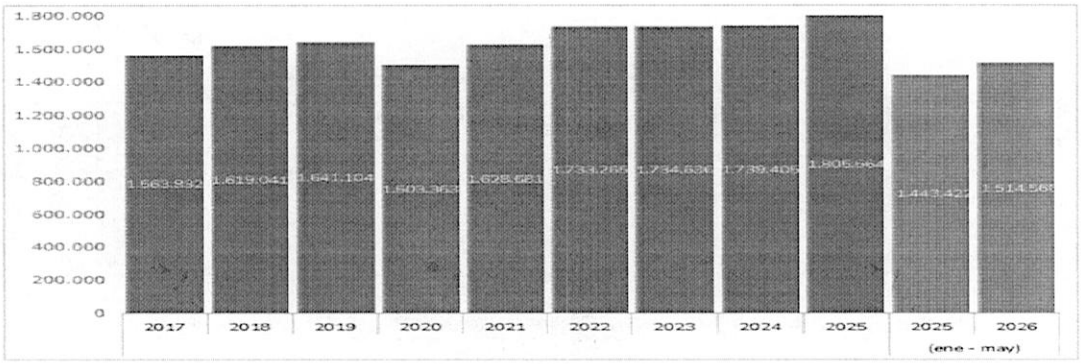
puede impulsar el crecimiento económico y el desarrollo nacional. Además, el emprendimiento puede tener otros beneficios que rebasan las expectativas económicas, como lo es el fomentar el espíritu empresarial y la creatividad en las personas.

El emprendimiento, en esencia, es la iniciativa de crear un negocio o proyecto nuevo que genere valor y beneficie a la sociedad, a menudo impulsado por la innovación y la identificación de oportunidades de mercado. En Colombia, el emprendimiento es crucial para el desarrollo económico, la generación de empleo, y la innovación, siendo las PYMES (Pequeñas y Medianas Empresas) grandes motores de este crecimiento.

EVOLUCIÓN DE LAS EMPRESAS ACTIVAS

El stock de empresas en 2025 fue de 1.805.564. Entre enero y mayo de 2026 se registraron y renovaron 1.514.566 matrículas mercantiles, un 4,9% más que en el mismo periodo del año anterior.

Gráfica 1. Evolución de las empresas activas
Resultados anuales 2017-2025. Resultados parciales entre enero y mayo de 2025 y 2026.



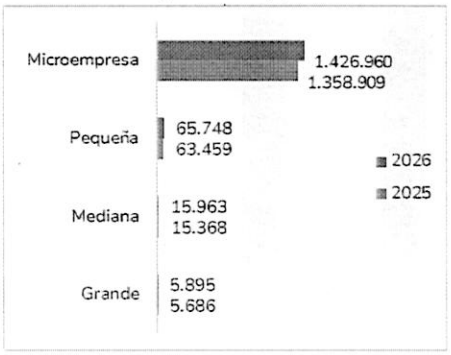
Fuente: RUES-Confecámaras.

La gráfica muestra que el tejido empresarial en Colombia ha mantenido una trayectoria predominantemente ascendente desde 2017, sufriendo una caída considerable en 2020 a causa de la pandemia ($1.503.363$ empresas) para luego recuperarse de manera progresiva hasta alcanzar un pico histórico de $1.805.564$ empresas activas en 2025. Además, la tendencia positiva continúa en el corto plazo, ya que el periodo de enero a mayo de 2026 registró $1.514.566$ matrículas mercantiles (entre nuevas y renovadas), lo que representa un crecimiento del 4,9% (71.144 registros adicionales) respecto al mismo periodo del año anterior, reflejando una mayor dinámica económica y formalización en el país.

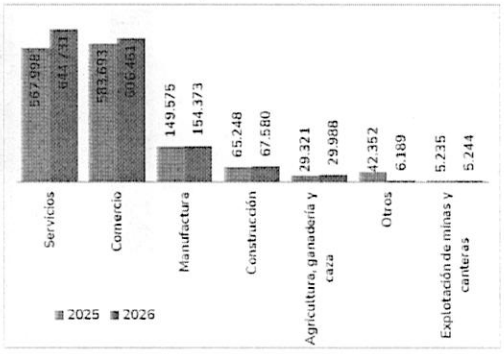
Empresas activas por tamaño y sector

Las microempresas aumentaron un 5% entre enero y mayo de 2026 respecto al mismo periodo del año anterior. Las empresas grandes, medianas y pequeñas aumentaron un 3,7 %, 3,9 % y 3,6 %, respectivamente. Por otro lado, en el sector de servicios el número de empresas aumentó 13,5%, mientras que en comercio aumentó 3,9 %.

Gráfica 3. Empresas activas por tamaño 2025 vs. 2026 (enero - mayo)



Gráfica 4. Empresas activas por sector 2025 vs. 2026 (enero - mayo)



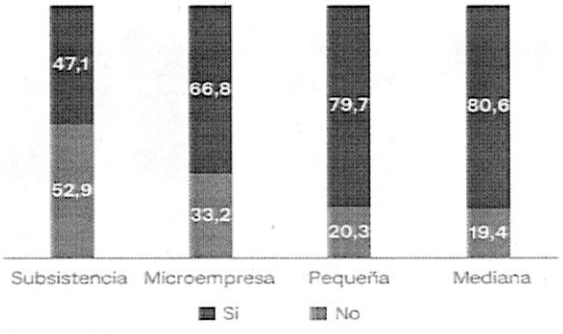
Fuente: RUES-Confecámaras.

Durante el periodo de enero a mayo de 2026, el tejido empresarial refleja un crecimiento generalizado frente al mismo lapso de 2025, impulsado principalmente por las **microempresas**, que crecieron un 5% y representan la abrumadora mayoría con más de 1,4 millones de unidades activas, seguidas por incrementos moderados pero constantes en las empresas grandes (3,7%), medianas (3,9%) y pequeñas (3,6%). Desde la perspectiva sectorial, el **sector de servicios** se posiciona como el verdadero motor de dinamización económica con un notable aumento del 13,5% (alcanzando 644.731 empresas), seguido por el **comercio** (3,9%) y la **manufactura**, mientras que actividades tradicionales como la agricultura y la minería mantienen una participación minoritaria, consolidando una clara tendencia hacia la digitalización y terciarización de la economía.

Con el fin de atender las particularidades de los mercados regionales, promover el desarrollo empresarial en las entidades territoriales e incentivar la participación de las MiPymes en la compra pública —de conformidad con el artículo 33 de la Ley 2069 del 31 de diciembre de 2020—, se evaluará la inclusión de puntajes que promuevan criterios sociales dentro del Proceso de Licitación Pública, en alineación con los factores de desempate establecidos en el artículo 35 de la mencionada ley.

Por otro lado, el Centro de Estudios Económicos de la **ANIF**, dentro de su módulo de informalidad empresarial de la *Encuesta MiPyme*, midió el nivel de formalización de las unidades productivas en Colombia utilizando como primer indicador la tenencia del **Registro Mercantil**. Al indagar al respecto, el **66,0%** de las empresas reportó contar con dicha inscripción, mientras que un **34,0%** carece de ella.

Gráfico 9. ¿Su negocio cuenta con Registro Mercantil? (%)



*Respuesta única
Fuente: elaboración ANIF con base en la EMP.

Al analizar los resultados por tamaño de empresa, se evidencia una marcada brecha de formalización: las medianas y pequeñas empresas registran los mayores niveles de cumplimiento, con un **80,6%** y **79,7%** con registro mercantil, respectivamente. En contraste, las microempresas presentan una tasa de informalidad del **33,2%** (donde solo el **66,8%** cuenta con registro), lo que significa que cerca de uno de cada tres negocios de este segmento opera sin este requisito básico. Esta problemática es aún más crítica en las unidades de subsistencia, donde más de la mitad (**52,9%**) no cuenta con registro mercantil y solo un **47,1%** afirma tenerlo.

La compra pública es un mercado al que le aplican los principios de la actividad económica, por lo que está sometido a las reglas y criterios establecidos por el Estado, en cuanto a la competencia y protección del consumidor. Sin embargo, el Estado cumple varios roles dentro de la economía, ya sea como regulador, productor o consumidor.

A continuación, se presenta un análisis que contiene el soporte jurídico, fáctico, estadístico y técnico respecto de la aplicación de los criterios diferenciales en favor de las Mipyme.

El Decreto 957 del 5 de junio de 2019 "Por el cual se adiciona el capítulo 13 al Título 1, de la Parte 2 del Libro 2, del Decreto 1074 de 2015, Decreto Único del Sector Comercio, Industria y Turismo, y se reglamenta el artículo 2° de la Ley 590 de 2000, modificado por el artículo 43 de la Ley 1450 de 2011.", que entró en vigencia en diciembre de 2019, establece los tamaños de las empresas de la siguiente manera:

Tabla – Rangos para definición del Tamaño Empresarial.

Cuadro clasificación 2026.1 UVT= $52.374 pesos:

Clasificación	Manufactura	Servicios	Comercio
Microempresas	Hasta $1.234.088.562	Hasta $1.727.713.512	Hasta $2.344.731.606
Pequeñas empresas	Superior a $1.234.088.562 y hasta $10.736.409.130	Superior a $1.727.713.512 y hasta $6.910.801.674	Superior a $2.344.731.606 y hasta $22.593.459.304
Medianas empresas	Superior a $10.736.409.130 y hasta $90.950.855.310	Superior a $6.910.801.674 y hasta $25.298.422.716	Superior a $22.593.459.304 y hasta $113.164.082.908
Grandes empresas	Superior a $90.950.855.310	Superior a $25.298.422.716	Superior a $113.164.082.908

Fuente: https://www.bancoldex.com/sobre-bancoldex/quienes-somos/estrategia-corporativa/clasificacion-de-empresas-en-colombia

Por otro lado, se tuvo en cuenta la regulación en materia de determinación de UVT expedida por la autoridad competente, y en ese sentido se estableció una distribución de tamaños empresariales, la cual se muestra en la siguiente gráfica:

En este sentido, la DIAN, mediante la **Resolución No. 000193 del 4 de diciembre de 2025**, estableció que el valor de la **Unidad de Valor Tributario (UVT) para 2026 en Colombia es de $52.374 COP**, según la **Resolución No. 000238 del 15 de diciembre de 2025**

En cuanto a la clasificación empresarial, el 95 % de las unidades económicas evaluadas pertenece al segmento de las mipymes. Dentro de este grupo, las microempresas representan el 57 % de la muestra, seguidas por las pequeñas empresas con el 28 % y las medianas empresas con el 15 %. Las grandes empresas tienen una participación marginal en la muestra analizada. Esta distribución confirma el predominio de las mipymes dentro de la estructura productiva del sector, especialmente de las microempresas, las cuales constituyen la principal base empresarial en Colombia durante 2026.

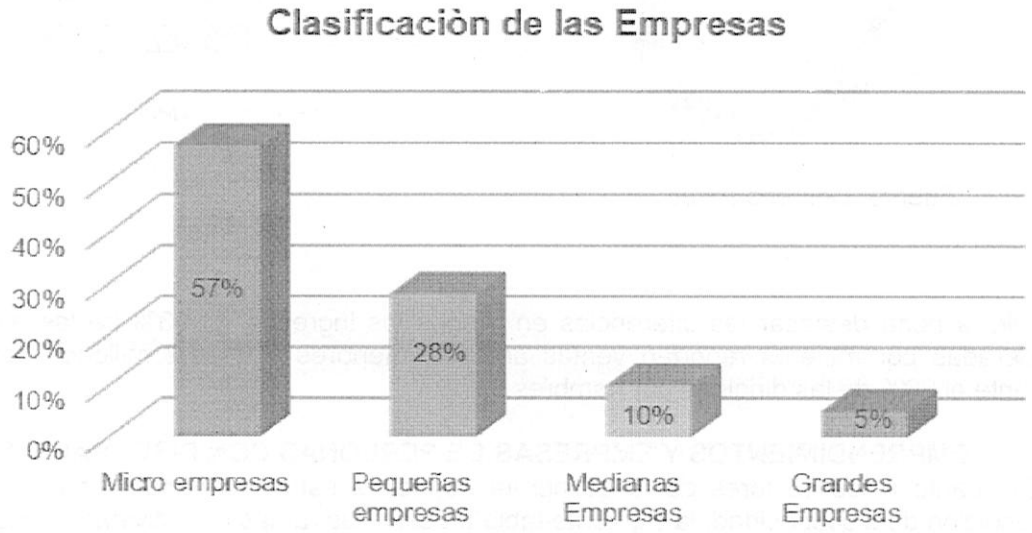


Figura 1. Distribución de empresas del sector. Fuente: Elaboración propia. Datos Superintendencia de Sociedades, 2026.

MUJERES EMPRESARIAS

Para el análisis de la dinámica sectorial y empresarial, se tomaron como referencia los hallazgos del estudio elaborado por **Confecámaras**, sustentado en una muestra representativa a nivel nacional de **984 empresas** pertenecientes a los sectores de servicios, industria, construcción y agroindustria.

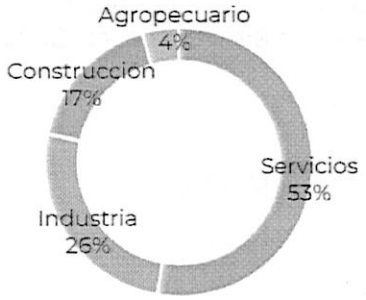
Dicha muestra fue estructurada a partir de los datos e información oficial del Registro Único Empresarial y Social (RUES) y del programa "Alístate y Transfórmate" de las Cámaras de Comercio. La recolección de información primaria del estudio se realizó mediante encuestas telefónicas y virtuales efectuadas entre julio y septiembre de 2024,

evaluando variables relativas al liderazgo empresarial, prácticas de gestión y dinámicas del negocio.

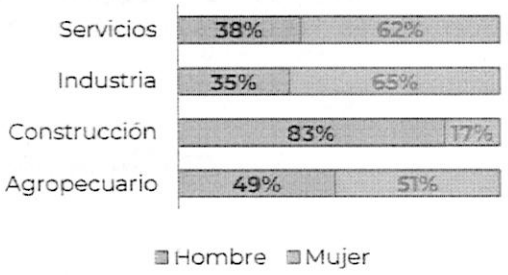
El estudio muestra que, del total de empresas encuestadas, el 55% son lideradas por mujeres y el 45% por hombres. En cuanto a su distribución sectorial, el 53% de las empresas pertenece al sector servicios, seguido por industria y construcción (panel A del Gráfico 1). Los resultados muestran diferencias en la presencia de mujeres y hombres en cada sector (panel B del Gráfico1). Mientras que el sector industrial registra la mayor participación de empresas lideradas por mujeres, en los sectores de construcción y servicios predominan los negocios dirigidos por hombres. En el sector agropecuario, aunque se observa una leve diferencia, la proporción es similar entre las empresas de hombres y las de mujeres.

Gráfico 1. Distribución sectorial de las empresas

Panel A. Total de empresas por sector



Panel B. Distribución sectorial según el sexo del líder



Fuente: Confecamaras

Vale la pena destacar las diferencias en rangos los ingresos. El 93% de las empresas lideradas por mujeres reportan ventas anuales inferiores a $139,2 millones de pesos, frente al 80% de las dirigidas por hombres.

EMPRENDIMIENTOS Y EMPRESAS DE PERSONAS CON DISCAPACIDAD

En cuanto a los sectores de la economía donde se están ocupando las personas en condición de discapacidad, la siguiente tabla muestra las ramas de actividad en las que se emplean la población con y sin discapacidad, lo que se puede ver es que en términos de proporciones los comportamientos son similares, siendo las ramas de actividad de comercio y reparación de vehículos y agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca las que más ocupan personas en los dos grupos. En el caso de la población en condición de discapacidad, la actividad con mayor representación es agricultura, ganadería, casa, silvicultura y pesca agrupando el 23,1%, mientras que en la población sin discapacidad, comercio y reparación de vehículos ocupa el primer lugar con el 17,6%. La rama de actividad que se ubica en el tercer lugar resulta diferente para la población con y sin discapacidad, en el caso de las personas sin discapacidad la tercer rama de actividad es la de Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana, la cual, junto con las dos de mayor proporción en este grupo suman el 43,9%; por su parte, para las personas con discapacidad, la tercer rama de actividad que ocupa más personas es la

de actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios, las tres ramas con mayor ocupación suman el 51,6%[1]

Tabla 3. **Ramas de actividad población con discapacidad. Ene-Dic 2024**

RAMAS DE ACTIVIDAD	DISTRIBUCIÓN % POBLACIÓN CON DISCAPACIDAD	DISTRIBUCIÓN % POBLACIÓN SIN DISCAPACIDAD
No informa	8,8%	8,8%
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	23,1%	14,1%
Explotación de minas y canteras	1,6%	1,3%
Industria Manufacturera	9,7%	10,8%
Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos	2,6%	1,3%
Construcción	5,8%	6,7%
Comercio y reparación de vehículos	18,5%	17,6%
Alojamiento y servicios de comida	2,4%	2,3%
Transporte y almacenamiento	5,3%	7,4%
Información y comunicaciones	0,6%	1,8%
Actividades financieras y de seguros	0,6%	1,8%
Actividades inmobiliarias	1,2%	1,3%
Actividades profesionales, científicas, técnicas y servicios administrativos	6,0%	7,8%
Administración pública y defensa, educación y atención de la salud humana	7,7%	12,2%
Actividades artísticas, entretenimiento, recreación y otras actividades de servicios	10,0%	8,6%

Fuente: GEIH, DANE.

PARTICIPACIÓN DE LAS PERSONAS EN CONDICIÓN DE DISCAPACIDAD EN LAS COLOCACIONES DEL SISE

En lo que respecta a la participación de las personas en condición de discapacidad en los registros y colocaciones del SISE, las personas con discapacidad tienen una participación del 11,1% del total de buscadores de empleo registrados en SISE, lo que equivale a 55.208 PcD registradas en SISE. Mientras que las colocaciones de personas en condición de discapacidad fueron 1.905 en el año 2024, lo que representó 3,5% del total de personas con discapacidad desocupadas según la Gran Encuesta Integrada de Hogares – GEIH del DANE.

Tabla 4. Participación y proporciones de PcD en SISE respecto a GEIH. Ene-Dic 2024.

INDICADOR	PROPORCIONES SISE/GEIH
Buscadores PcD registrados SISE 2014-2024	55.208
% PcD en SISE/ Fuerza de trabajo PcD	11,1%
Colocaciones PcD SISE 2024	1.905
% Colocaciones PcD SISE/ Desocupados PcD	3,5%

Fuente: GEIH, DANE y SISE, SPE.

En lo que respecta a la diferenciación por sexo, los hombres tienen mayor participación entre los buscadores registrados de la población con alguna discapacidad con 56,9%,

[1] MERCADO LABORAL DE LA POBLACIÓN EN CONDICIÓN DE DISCAPACIDAD Y SUS COLOCACIONES POR EL SPE, CON DATOS DEL AÑO 2024

siendo 13,8 puntos porcentuales mayor la participación de los hombres en el grupo de los que tienen alguna discapacidad, respecto de la participación de las mujeres 43,1%. La diferencia entre hombres y mujeres también es superior en las colocaciones de personas con discapacidad, 21,6 puntos porcentuales por encima el porcentaje de colocaciones de hombres (60,8%) respecto al de mujeres (39,2%) para la población con condición de discapacidad en SISE. Esta diferencia entre los sexos en las colocaciones, es superior a las de los No PcD, que es de 11,8 puntos porcentuales.

Tabla 5. Registros, colocaciones y participaciones de PcD en SISE. Ene-Dic 2024.

SEXO	REGISTRADOS 2024	% SEXOS PCD	COLOCACIONES DE NO PCD	COLOCACIONES PCD	% SEXOS NO PCD	% SEXOS PCD
Mujeres	2.933	43,1%	253.746	746	44,1%	39,2%
Hombres	3.865	56,9%	321.666	1.158	55,9%	60,8%
Total general	**6.798**	**100,0%**	**575.412**	**1.904**	**100,0%**	**100,0%**
*Nota: La cantidad de buscadores de empleo con discapacidad intersexuales en SISE, aun no es significativa como para ser presentada en esta tabla.						

Fuente: GEIH, DANE y SISE, SPE.

Respecto a las tasas de colocaciones de personas con discapacidad, la tasa de colocación de toda la población con discapacidad en SISE fue de 28,0%, con una brecha de 39,5 puntos porcentuales más baja que la tasa de colocación de los buscadores de empleo No PcD en SISE, dato que confirma las mayores dificultades de las PcD para poder colocarse en un empleo formal por el sistema de información SISE del Servicio Público de Empleo, y se relaciona con el alto cuentapropismo mostrado por esta población en el capítulo anterior de GEIH. Desagregada por sexos, la tasa de colocación de las PcD revela una brecha de género de 5,6 puntos porcentuales - p.p. de mayor colocación de hombres PcD (30,0%) respecto a la tasa de colocaciones de mujeres PcD (25,4%). Esta brecha de género fue menor que la de los No PcD (20 p.p.) pero ello se debe a la particularidad de que en la población con discapacidad se registran más buscadores de empleo hombres en el SISE, mientras que, en el resto de la población, predominan las mujeres registradas.

Tabla 6. Tasas de colocaciones de PcD en SISE. Ene-Dic 2024.

SEXO	REGISTRADOS 2024	COLOCACIONES 2024	TASA DE COLOCACIÓN PCD SISE	TASA NO PCD SISE
Mujeres PcD SISE	2.933	746	25,4%	57,8%
Hombres PcD SISE	3.865	1.158	30,0%	77,8%
Total PcD SISE	**6.798**	**1.904**	**28,0%**	**67,5%**
*Nota: La cantidad de buscadores de empleo con discapacidad intersexuales en SISE, aun no es significativa como para ser presentada en esta tabla.				

Fuente: GEIH, DANE y SISE, SPE.

Respecto a la distribución de los tipos de discapacidad marcados por las personas PcD que obtuvieron colocaciones en el año 2024 por SISE, se observa que la de mayor porcentaje fueron aquellas con "discapacidad auditiva" con 37,9%, seguidas por las marcaciones de "discapacidad física" con 22,7%, la "discapacidad visual" con 15,5% de las marcaciones y cierra el top 4 de mayores porcentajes, la "discapacidad cognitiva" con

14,7%. La discapacidades psicosocial, múltiple y sordoceguera no lograron superar el 5% de la distribución.

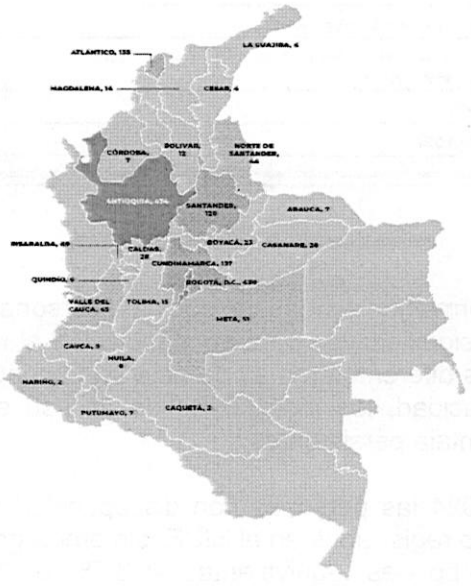
Tabla 10. Distribución de los tipos de discapacidad en las colocaciones PcD en SISE. Ene-Dic 2024.

TIPO DE DISCAPACIDAD	MARCACIONES	PORCENTAJE
PCD_Auditiva	737	37,9%
PCD_Fisica	442	22,7%
PCD_Visual	302	15,5%
PCD_Cognitiva	286	14,7%
PCD_Psicosocial	80	4,1%
PCD_Multiple	79	4,1%
PCD_Sordoceguera	21	1,1%
Tipos de discapacidad marcados*	**1.947**	**100,0%**

Fuente: SISE, SPE.

Los cinco (5) departamentos de mayores cantidades de colocaciones de personas con discapacidad en el año 2024 fueron BOGOTÁ, D.C. (630 colocaciones, 33,1%); ANTIOQUIA con colocaciones 474 (24,9%), CUNDINAMARCA con 137 (7,2%), ATLÁNTICO con 135 (7,1%) y SANTANDER con 120 colocaciones (6,3%). En el mapa de observa una concentración de las colocaciones, en los departamentos donde se ubican los principales centros urbanos y agencias de empleo de alcaldías y gobernaciones (Bogotá, Cundinamarca, Antioquia y Atlántico), así como en el eje cafetero (Risaralda y Caldas) y los departamentos con presencia de proyectos de exploración y explotación de hidrocarburos (Santander, Meta, Casanare).

Gráfica 1. Colocaciones de PcD en SISE por departamentos. Ene-Dic 2024.



Las ramas de actividades económicas en las que se presenta mayor porcentaje de colocaciones de PcD por el SISE son las Actividades de servicios administrativos y de apoyo con el 27,8% de las colocaciones PcD, el Comercio al por mayor y al por menor;

reparación de vehículos automotores y motocicletas con 12,8% de las colocaciones PcD, y las Industrias manufactureras con el 10,3% de colocaciones. Observando las demás ramas de actividades con colocaciones PcD por SISE, se identifica que la mayoría de ellas correspondió al sector terciario de la economía – Servicios y comercio, por lo cual hacía este sector es hacia donde se podrían focalizar las acciones de las estrategias de inclusión laboral de personas con discapacidad, para aumentar el volumen de colocaciones de esta población, en el corto plazo.

Tabla 11. Distribución de los tipos de discapacidad en las colocaciones PcD en SISE. Ene-Dic 2024.

RAMAS DE ACTIVIDAD ECONÓMICA - SECCIÓN CIIU 1 DÍG	COLOCACIONES PCD EN SISE	PORCENTAJE
Actividades de servicios administrativos y de apoyo	530	27,8%
Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas	243	12,8%
Industrias manufactureras	197	10,3%
Sin datos de sección ciiu	171	9,0%
Alojamiento y servicios de comida	132	6,9%
Actividades profesionales, científicas y técnicas	99	5,2%
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	95	5,0%
Construcción	94	4,9%
Otras actividades de servicios	66	3,5%
Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	48	2,5%
Actividades de atención de la salud humana y de asistencia social	48	2,5%
Transporte y almacenamiento	46	2,4%
Información y comunicaciones	31	1,6%
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado	25	1,3%
Educación	24	1,3%
Actividades financieras y de seguros	19	1,0%
Explotación de minas y canteras	17	0,9%
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación	11	0,6%
Distribución de agua; evacuación y tratamiento de aguas residuales, gestión de desechos y actividades de saneamiento ambiental	5	0,3%
Actividades inmobiliarias	4	0,2%
Total colocaciones PcD SISE*	**1.905**	**100,0%**

*En esta tabla se incluye dentro del conteo total, la colocación de PcD intersexuales, por lo cual, varía respecto a los totales presentados con desagregación por sexos.

Fuente: SISE, SPE.

Conclusión:

El análisis de la información evidencia que las personas con discapacidad continúan enfrentando brechas significativas para su vinculación al mercado laboral formal. Si bien su participación en las diferentes ramas de actividad económica es comparable a la de la población sin discapacidad, los indicadores de acceso efectivo al empleo demuestran condiciones de desventaja persistentes.

En efecto, durante 2024 las personas con discapacidad representaron el 11,1% de los buscadores de empleo registrados en el SISE; sin embargo, únicamente se materializaron 1.905 colocaciones laborales, equivalentes al 3,5% de la población con discapacidad desocupada. Asimismo, la tasa de colocación alcanzó apenas el 28,0%, ubicándose 39,5 puntos porcentuales por debajo de la registrada para la población sin discapacidad, lo que confirma las mayores dificultades que enfrenta este grupo para acceder a oportunidades de empleo formal.

Adicionalmente, la concentración de las colocaciones en determinados departamentos y en actividades del sector servicios y comercio evidencia que las oportunidades laborales para esta población son limitadas tanto en términos territoriales como sectoriales, restringiendo sus posibilidades de participación económica en condiciones de igualdad.

En este contexto, resulta procedente y técnicamente justificado establecer **criterios habilitantes diferenciales en favor de los emprendimientos y empresas de personas con discapacidad**, como una medida de acción afirmativa orientada a promover la igualdad material, ampliar las oportunidades de participación de esta población en los procesos de contratación pública y fortalecer la generación de empleo inclusivo. Estos criterios no constituyen un privilegio, sino un mecanismo para compensar las barreras estructurales evidenciadas en los indicadores de empleo, favoreciendo la inclusión productiva y el desarrollo empresarial de una población que históricamente ha enfrentado mayores dificultades para acceder y permanecer en el mercado laboral formal.

En consecuencia, la incorporación de criterios habilitantes diferenciales se encuentra sustentada en la evidencia estadística disponible y contribuye al cumplimiento de los principios de igualdad, inclusión, no discriminación y responsabilidad social que orientan la contratación pública, promoviendo una mayor participación de emprendimientos y empresas lideradas o conformadas por personas con discapacidad en condiciones de equidad y competitividad.

APROBACIÓN: Conforme a lo plasmado en este estudio, el mismo es aprobado por el Ordenador del Gasto.

ALIX MONICA GONZÁLEZ RODRÍGUEZ
Secretaria Social

Firma:		Firma:	
Nombre:	**ALEXANDER PADILLA BARRERA**	Nombre:	**CARMEN LEONOR CUBILLOS ROJAS**
Cargo:	PROFESIONAL FINANCIERO CPS 1382-2026	Cargo:	GERENTE ADULTO MAYOR Y PERSONAS CON DISCAPACIDAD
Proyectó		Revisó	