UNIDAD CENTRAL DEL VALLE DEL CAUCA UCEVA.

ANALISIS DEL SECTOR

CD-109-2026

CONTENIDO

1. DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD. 2
1.1. CLASIFICACIÓN UNSPSC 3
1.2. OBJETO CONTRACTUAL 3
2. ASPECTOS GENERALES. 3
2.1. ASPECTOS ECONOMICOS. 3
2.2. ASPECTOS TECNICOS 11
2.3. ASPECTOS LEGALES 11
3. ANALISIS DE LA DEMANDA. 11
3.1. ANÁLISIS HISTÓRICO DEL SERVICIO O APOYO PRESTADO EN LA ENTIDAD 12
3.2. ANALISIS HISTÓRICO DEL SERVICIO, SIMILAR EN OTRAS ENTIDADES ESTATALES 12
3.3. CONSULTA DE PROCESOS ENTIDADES ESTATALES A TRAVÉS DEL MODELO DE ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO (MAE) 13
4. ANALISIS DE LA OFERTA 14
4.1. CONSULTA DE PROVEEDORES DEL BIEN, OBRA O SERVICIO A TRAVÉS DEL MODELO DE ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO (MAE) 14
5. CONCLUSIÓN 15

1. DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD.

La Unidad Central del Valle del Cauca, UCEVA, es una Institución Pública de Educación Superior, creada mediante el Acuerdo No. 24 de junio de 1971, del Honorable Concejo Municipal de Tuluá - Valle del Cauca. La institución se ha constituido en el patrimonio académico, investigativo, cultural más importante del Centro del Valle del Cauca. Sus más de 50 años de existencia, la calidad académica, su crecimiento sostenido, el aumento en número de programas, en número de estudiantes, en número de docentes; la dinamización de la actividad cultural y de bienestar institucional, el desarrollo de la infraestructura y el desarrollo tecnológico, son entre otros, el conjunto de logros que indican que, durante su existencia, la institución ha venido cumpliendo su misión.

La Ley 30 de 1992 desarrolla el servicio público de la Educación Superior, determinando en sus artículos 29, la autonomía de las instituciones universitarias, en el 57 su naturaleza jurídica y en el Parágrafo: "Las instituciones estatales u oficiales de Educación Superior que no tengan el carácter de universidad según lo previsto en la presente Ley deberán organizarse como establecimientos públicos del orden Nacional, Departamental Distrital o municipal; y, en la dirección administrativa y en los artículos 64 y 68 que el Consejo Directivo es el máximo Órgano de Dirección y Gobierno y el Consejo Académico la máxima Autoridad Académica, respectivamente.

En el Plan de Desarrollo Institucional 2021-2030 "Educación Superior Integral comprometida con el Desarrollo y Transformación Social", cuyo propósito es la construcción del tejido social, el cual con sus ejes misionales determina a formar profesionales íntegros, éticos con pensamiento crítico e innovador, por un periodo de 10 Años, dentro del eje planteado "Gestión del conocimiento como eje principal de la formación integral, la pertinencia y la calidad académica en respuesta a los desafíos de la Educación Superior Integral comprometida con el Desarrollo y Transformación Social sociedad glocal". Cuyo propósito es establecer las directrices para la ejecución de las actividades académico – administrativas de la Unidad Central del Valle del Cauca, por un período de 10 años, articulando los diversos procesos institucionales y proyectando el recurso humano en el desarrollo eficiente de la Docencia, la Investigación y la extensión y proyección a la comunidad.

La Unidad Central del Valle del Cauca a través de la Biblioteca "Néstor Grajales López" acogiéndose a los lineamientos que establece el Consejo Nacional de Acreditación, CNA – 2013, la cual define en su número No 24, sobre los recursos bibliográficos. "Los programas académicos deben contar con los recursos bibliográficos adecuados y suficientes en cantidad y calidad, actualizados y accesibles a los miembros de la comunidad académica, y deben promover el contacto del estudiante con los textos y materiales fundamentales con aquellos que recogen los desarrollos más recientes relacionados con el área de conocimiento de los programas". Además, la ley 1188 de 2008, que regula el registro calificado de los programas académicos de educación superior, establece que las Instituciones de Educación Superior deberán demostrar el cumplimiento de las condiciones de calidad para obtener el registro calificado de los programas académicos.

La UCEVA, a través de la Biblioteca Néstor Grajales López, requiere ampliar los medios educativos digitales para los procesos de docencia, aprendizaje, investigación y formación cultural, particularmente para apoyar la Licenciatura en Lenguas Extranjeras con Énfasis en Inglés y las actividades de regionalización institucional. La plataforma TheShelf.tv complementa el acervo bibliográfico mediante el acceso institucional a películas, documentales, cortometrajes,

series y artes escénicas; estos recursos pueden apoyar la comprensión auditiva, el análisis del discurso, la interpretación cultural y las prácticas pedagógicas. Su contratación no sustituye las bases de datos bibliográficas ni implica la adquisición de fuentes de legislación o jurisprudencia.

La necesidad se satisface con la suscripción institucional TheShelf.tv, modalidad Full Access (Tier 2), durante doce (12) meses contados desde la activación efectiva, para hasta 5.000 usuarios autorizados. Comprende el acceso a su catálogo audiovisual (cine, documentales, series, contenidos infantiles y artes escénicas), el acceso desde dispositivos compatibles, las funcionalidades de visualización offline en los contenidos que lo permitan, la exhibición pública únicamente en las condiciones autorizadas por la licencia, la autenticación institucional, cuatro (4) sesiones de capacitación y soporte técnico durante la suscripción. El contratista dispone de veinte (20) días hábiles desde el inicio contractual para activar la licencia y entregar constancia de su vigencia. Las características específicas deberán interpretarse conforme a la oferta aceptada y a los derechos efectivamente licenciados.

Además del cumplimiento de la normatividad mencionada, es necesario evidenciar la actualización del acervo bibliográfico en la plataforma nuevo SACES según la directriz del MEN.

1.1. CLASIFICACIÓN UNSPSC

ÍTEM	Clasificación UNSPSC	Producto
1	55111506	Revistas electrónicas

1.2. OBJETO CONTRACTUAL

SUSCRIPCIÓN A LA PLATAFORMA THE SHELF T.V ESPECIALIZADA EN CONTENIDO CINEMATOGRÁFICO PARA LA BIBLIOTECA "NÉSTOR GRAJALES LÓPEZ" DE LA UNIDAD CENTRAL DEL VALLE DEL CAUCA.

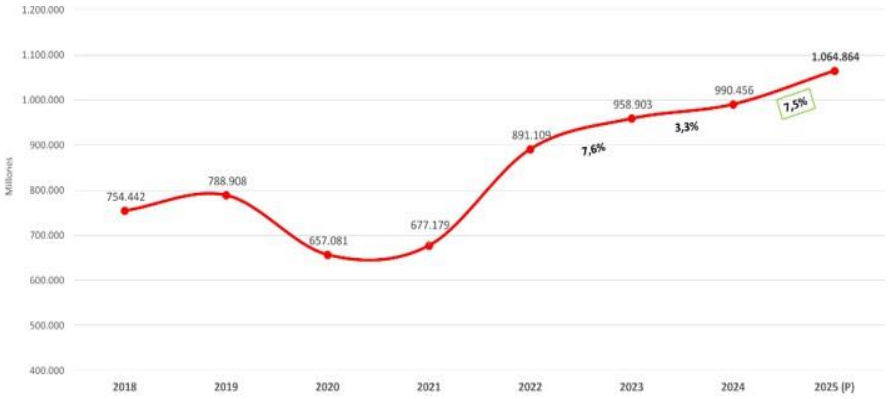
2. ASPECTOS GENERALES.

Global Technology Solutions S.A.S., cuenta con experiencia empresarial de más de cuatro (4) años y tiene dentro de su objeto social la comercialización de soluciones tecnológicas y servicios relacionados con el ámbito bibliotecario. TheShelf.tv, operada por The Shelf Media, Inc., es una plataforma en línea de contenidos digitales como servicio bibliotecario, denominada actualmente “Estante Infinito”, orientada al acceso a contenidos digitales mediante una solución tecnológica para servicios de información. Para la comercialización de este producto en Colombia, The Shelf Media, Inc. certifica que Global Technology Solutions S.A.S., es su distribuidor oficial exclusivo para Colombia, estando autorizada para distribuir y comercializar los servicios de la plataforma TheShelf.tv en el territorio nacional.

2.1. ASPECTOS ECONOMICOS.

Según la Cámara Colombiana del Libro (CCL)[1], las ventas del sector editorial en Colombia crecieron 7,5 % en 2025. El informe revela que Colombia editó 19.024 títulos y vendió 39,4 millones de ejemplares. Bogotá, abril de 2026. En el marco de la Feria Internacional del Libro de Bogotá, FILBo 2026, la CCL presentó su informe estadístico anual sobre el comportamiento del sector editorial en Colombia durante 2025. Las cifras confirman el quinto año consecutivo de crecimiento, con mejoras en ventas, producción editorial, empleo y canales de comercialización.

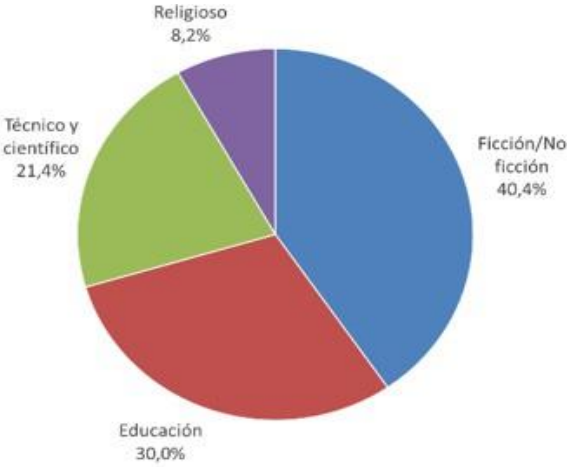
Según el reporte, las ventas del sector editorial ascendieron a $1,064 billones de pesos, un aumento del 7,5 % frente a los $990.456 millones de 2024.
Ventas en valores 2018-2025 Cifras en millones de pesos[1]



Fuente: Cámara Colombiana del Libro

P: Provisional

Porcentaje de ventas netas por subsector 2025(P)



Fuente: Cámara Colombiana del Libro

P: Provisional

Crecimiento editorial y diversidad temática

Durante 2025 se editaron 19.024 títulos (+16,2 %) y se imprimieron 38,5 millones de ejemplares, frente a 34,2 millones en 2024 (+12,3 %). En títulos, los mayores aumentos se dieron en Educación (+34,8%) y Técnico-científico (+31,6 %); Ficción/No ficción creció 10,6 %, mientras que Religioso cayó 29,5%. En ejemplares impresos, Educación creció 20,5 %, Ficción/No ficción 6,4 % y Religioso 3,5 %, mientras Técnico-científico retrocedió 8,6 %.

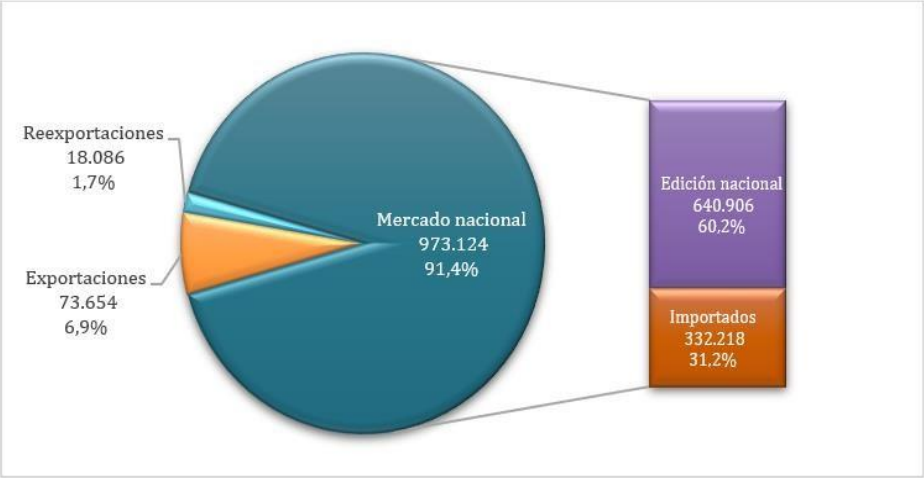
[1] Fuente: Cámara Colombiana del Libro. (2026, 30 de abril). La Cámara Colombiana del Libro presentó las Estadísticas del Libro en Colombia 2025. Consultado 21 julio 2026: https://camlibro.com.co/camara-colombiana-del-libro-revela-las-ventas-de-libros-en-colombia-2025/

Por subsector, Ficción/No ficción sigue siendo el principal bloque del mercado con $425.679 millones en ventas, seguido de Educación con $294.935 millones y Técnico-científico con $227.786 millones.

Distribución nacional e internacional

El mercado nacional concentró el 91,4 % de las ventas (+8,1 % frente al año anterior). Las exportaciones crecieron 10,4 %, mientras que las reexportaciones cayeron 22,6 %. Los libros importados también crecieron un 6,0 %, complementando la oferta nacional con catálogos extranjeros y traducciones.

Ventas según destino geográfico 2025 Cifras en millones de pesos y porcentaje



Fuente: Cámara Colombiana del Libro

P: Provisional

Canales de comercialización: las librerías siguen liderando

Las librerías (independientes y de cadena) y puntos de venta propios de las editoriales siguen siendo el canal dominante, con una participación del 39,7 % sobre el total. Le siguen las distribuidoras (10,8%), las ventas institucionales al sector privado de textos educativos y plan lector (10,2 %) y las exportaciones (8,6 %). Estos cuatro canales representan el 69,3 % de las ventas del sector.

Cada subsector editorial mantiene una estructura comercial propia: en Ficción/No ficción el canal principal son las librerías y puntos de venta de editoriales, con 64,5 % del total, seguidas por las exportaciones, con 9,2 %. En Educación predominan los textos educativos y plan lector institucional, con 25,4 %, seguido de las distribuidoras, con 20,2 %. En Técnico-científico vuelve a liderar librerías y puntos de venta, con 36,0 %, seguido de exportaciones, con 10,9 %. En Religioso prevalece la venta a través de librerías y puntos de venta, con 56,6 %, seguida de distribuidoras, con 15,3 %.

Empleo en crecimiento

En 2025 el empleo del sector editorial creció 1,9 % frente al año anterior. El empleo permanente cayó 3,2 %, mientras que el temporal aumentó 28,4 %, un comportamiento distinto al de 2024,

cuando ambas modalidades habían crecido.

Un sector que crece con el país

Los resultados de 2025 confirman que el sector editorial colombiano mantiene una trayectoria de crecimiento sostenido y una presencia relevante en la economía cultural del país. El aumento en ventas, producción editorial, ejemplares vendidos y empleo refleja un sector dinámico, con capacidad de adaptación y un papel estratégico en la circulación del conocimiento.[2]

Canales de comercialización del libro2025 Participación porcentual

Canales de venta	Educación	Técnico y científico	Religioso	Ficción/No ficción	Variación 2025/2024
Librerías y puntos de venta propios	9,1%	36,0%	56,6%	64,5%	12,8%
Distribuidoras	20,2%	8,2%	15,3%	3,3%	-13,2%
Exportaciones	5,0%	10,9%	13,7%	9,2%	1,9%
Textos educativos; plan lector (institucional sector privado)	25,4%	2,4%	0,0%	4,1%	29,2%
Venta en línea de libros impresos (canal propio)	14,6%	3,6%	2,4%	1,1%	1,4%
Promotores de venta	9,4%	0,6%	1,0%	0,6%	-0,3%
Bibliotecas	3,7%	8,3%	0,2%	1,4%	16,4%
Ferias del libro	0,6%	3,1%	1,1%	6,6%	22,6%
Plataformas educativas	0,2%	5,6%	0,1%	0,1%	25,0%
Grandes superficies	0,1%	0,0%	0,0%	5,7%	-15,5%
Otros modelos de negocio*	0,4%	2,8%	0,2%	0,0%	-27,6%
Plataformas digitales (Bookwire, Libranda, Digitalia, elibro)	0,0%	1,5%	0,0%	0,5%	46,7%
Venta en línea de libros electrónicos (canal propio)	0,5%	1,7%	0,0%	0,0%	0,8%
Otras ventas y suscripciones	10,8%	15,3%	9,4%	2,9%	-3,9%
Total	100%	100%	100%	100%	7,8%

Fuente: Cámara Colombiana del Libro
P: Provisional

En Colombia, **Global Technology Solutions S.A.S.**, con sede principal en Bogotá D.C., desarrolla actividades relacionadas con tecnologías de información y servicios informáticos. De acuerdo con la información empresarial disponible, la compañía fue constituida el **23 de junio de 2022** y registra matrícula mercantil vigente para 2026.

De acuerdo con el **Informe de Negocios EMIS aportado**, para el ejercicio fiscal **2025** se reportan ingresos operativos por **$1.486,16 millones de COP**, una utilidad operativa de **$60,23 millones de COP** y una ganancia neta de **$18,53 millones de COP**. El informe registra además activos totales por **$835,05 millones de COP**, activos corrientes por **$781,74 millones** y pasivos totales por **$435,62 millones**.

En materia de rentabilidad, el informe registra para 2025 un **ROA del 2,22 %**, un **ROE del 4,64 %**, un **margen de ganancia bruta del 13,35 %**, un **margen operacional del 4,05 %** y un **margen neto del 1,25 %**.

Respecto de la liquidez, se reporta una **razón de liquidez de 1,79 veces**, un capital de trabajo de **$346,11 millones de COP** y un **Z-Score de Altman de 3,75** para 2025.

[2] Fuente: Cámara Colombiana del Libro. (2026, 30 de abril). La Cámara Colombiana del Libro presentó las Estadísticas del Libro en Colombia 2025. Consultado 21 julio 2026: https://camlibro.com.co/camara-colombiana-del-libro-revela-las-ventas-de-libros-en-colombia-2025/

Análisis comparativo frente al sector

Datos Financieros Claves

Indicador	2025 Y, Individual
Total Ingreso Operativo	1,486,161.35
Ingresos netos por ventas	1,486,161.35
Utilidad bruta	198,330.33
Margen De Ganancia Bruta	13.34%
Ganancia operativa (EBIT)	60,228.24
Margen Operacional	4.05%
EBITDA	0
Margen Ebitda	0
Ganancia (Pérdida) Neta	18,528.96
Margen Neto	1.25%
Activos Totales	835,054.92
Activos Corrientes	781,735.40
Pasivos Totales	435,621.40
Deuda Neta	0
Flujo neto de efectivo por (utilizados en) actividades de explotación	0

COP / Miles
Fuente: Cali Chamber of Commerce, Base de Datos de Compañía de EMIS

Para 2025, la empresa registra un **margen operacional del 4,05 %**, frente al **7,28 %** correspondiente a la referencia sectorial, y un **margen neto del 1,25 %**, frente al **5,33 %** reportado para el sector.

En términos de ingresos, el informe registra **$1.486,16 millones de COP** de ingresos operativos para 2025, frente a **$15.856.174,50 millones de COP** correspondientes al conjunto sectorial utilizado para la comparación.

El informe también presenta un grupo de empresas con niveles de ingresos operativos similares. Dentro de este grupo, la empresa analizada registra **$1.486,16 millones de COP de ingresos operativos, $18,53 millones de COP de utilidad neta y un margen neto del 1,25 %** durante 2025.
Conclusión del análisis.

Con base en la información financiera contenida en el **Informe de Negocios EMIS de septiembre de 2026**, se observa que la empresa presenta para el ejercicio 2025 ingresos operativos por **$1.486,16 millones de COP**, activos por **$835,05 millones**, patrimonio por **$399,43 millones** y pasivos por **$435,62 millones**.

Asimismo, registra una razón de liquidez de **1,79 veces**, un margen operacional de **4,05 %**, un margen neto de **1,25 %**, un ROA de **2,22 %** y un ROE de **4,64 %**.

La comparación efectuada por EMIS permite contextualizar estos resultados frente al sector de referencia, en el cual los márgenes operacionales y netos reportados son de **7,28 % y 5,33 %**, respectivamente.

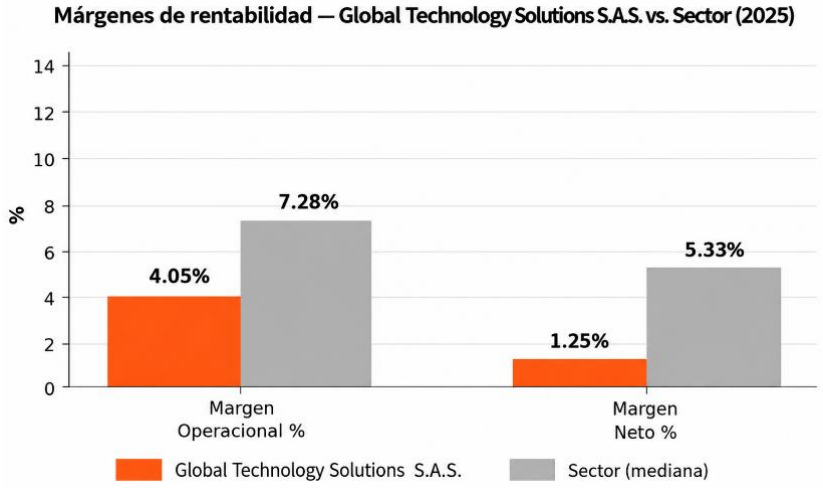


Gráfico 1. Márgenes de rentabilidad — Compañía vs. mediana del sector (2025). Fuente: EMIS PRO.

La comparación de los márgenes de rentabilidad para 2025 muestra que **Global Technology Solutions S.A.S.** registró un margen operacional del **4,05 %**, frente al **7,28 %** de referencia sectorial, y un margen neto del **1,25 %**, frente al **5,33 %** del sector. Esto representa diferencias de **-3,23** y **-4,08 puntos porcentuales**, respectivamente. Los resultados permiten evidenciar el comportamiento de los márgenes de rentabilidad de la compañía frente al sector de referencia, de acuerdo con la información reportada por EMIS.

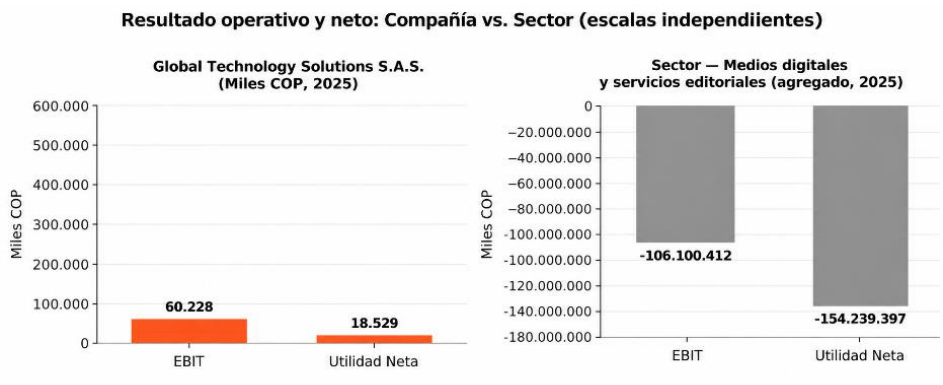


Gráfico 2. EBIT y Utilidad Neta — Compañía vs. agregado del sector (2025). Fuente: EMIS PRO.

Para Global Technology Solutions S.A.S., la información disponible en el reporte de EMIS permite documentar el desempeño correspondiente a 2025. Durante este año, los ingresos operativos alcanzaron COP 1.486,16 millones, mientras que el EBIT fue de COP 60,23 millones y la utilidad neta de COP 18,53 millones.

El desempeño operativo registrado en 2025 evidencia un margen operacional del 4,05 % y un margen neto del 1,25 %, de acuerdo con la información financiera reportada por EMIS. Estos resultados permiten caracterizar el comportamiento operativo y neto de la compañía durante el período analizado.

En consecuencia, la información financiera disponible de EMIS para Global Technology Solutions

S.A.S. permite sustentar el análisis correspondiente a 2025. No se dispone, en la información suministrada, de una serie histórica 2021–2024 de esta misma compañía, por lo que no resulta procedente atribuirle los valores históricos anteriormente correspondientes a E Global Services S.A.S.

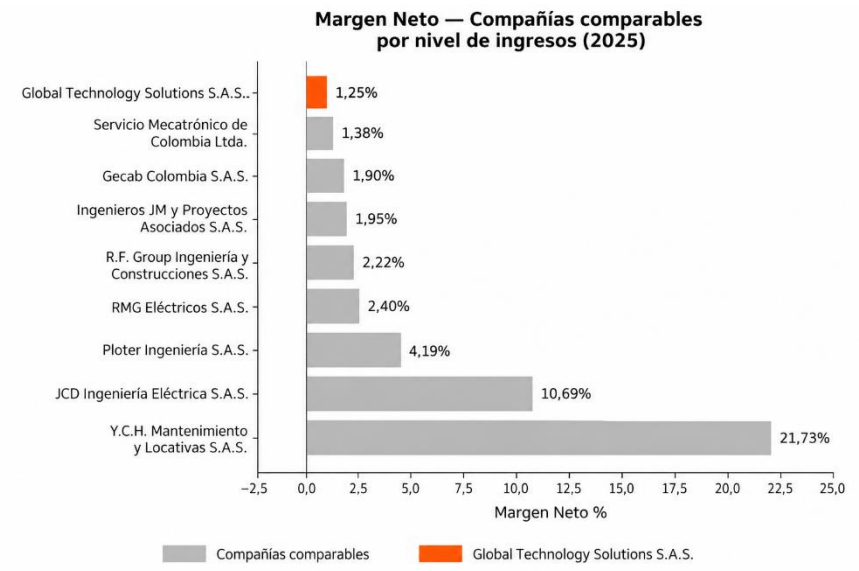


Gráfico 3. Margen Neto — compañías comparables por nivel de ingresos (2025/2024). Fuente: EMIS PRO.

POSICIÓN FRENTE A COMPAÑÍAS COMPARABLES

Al comparar Global Technology Solutions S.A.S. con compañías de ingresos operativos similares durante 2025, el reporte de EMIS registra para la empresa ingresos operativos por COP 1.486,16 millones, una ganancia operativa (EBIT) de COP 60,23 millones y una utilidad neta de COP 18,53 millones, equivalente a un margen neto del 1,25 %.

Dentro del grupo de compañías similares identificado por EMIS, se encuentran Gecab Colombia S.A.S. (1,90 %), Servicio Mecatrónico de Colombia Ltda. (1,38 %), Ploter Ingeniería S.A.S. (4,19 %), Ingenieros JM y Proyectos Asociados S.A.S. (1,95 %), JCD Ingeniería Eléctrica S.A.S. (10,69 %), RMG Eléctricos S.A.S. (2,40 %), R.F. Group Ingeniería y Construcciones S.A.S. (2,22 %) y Y.C.H. Mantenimiento y Locativas S.A.S. (21,73 %). Global Technology Solutions S.A.S. registra un margen neto de 1,25 %.

En términos sectoriales, EMIS clasifica la compañía dentro de “Contratistas de maquinaria de construcción” y reporta un margen operacional sectorial de 7,28 % y un margen neto sectorial de 5,33 %, calculados sobre una base de 1.415 empresas. Para Global Technology Solutions S.A.S., los indicadores correspondientes son 4,05 % de margen operacional y 1,25 % de margen neto.

Por tanto, la información de EMIS permite contextualizar el desempeño financiero de Global Technology Solutions S.A.S. frente a empresas con niveles de ingresos operativos similares y frente a la mediana de su sector de clasificación. No corresponde utilizar los comparables, porcentajes ni la referencia sectorial anteriormente asociados a E Global Services S.A.S. o al

sector de Medios Digitales y Servicios Editoriales, ya que corresponden a una compañía y clasificación sectorial diferentes.

EMIS PRO. Informe de Negocios Solutions Technology Global Sas, información financiera individual 2025. Fuente financiera: Cámara de Comercio de Cali y base de datos EMIS. Cámara Colombiana del Libro, Estadísticas del Libro en Colombia 2025, Bogotá, abril de 2026. Gráficos elaborados a partir de las cifras reportadas en dichas fuentes.

CONTEXTO DEL SECTOR EDITORIAL (CCL, 2025)

Como contexto complementario —y teniendo en cuenta que las metodologías no son directamente comparables—, la **Cámara Colombiana del Libro (CCL)** analiza principalmente la industria editorial y del libro, mientras que **EMIS clasifica a Global Technology Solutions S.A.S. en el sector "Contratistas de maquinaria de construcción"**. Por tanto, las cifras de la CCL se presentan únicamente como referencia del entorno de contenidos y no como una medición directa del mercado de la compañía.

Según la **Cámara Colombiana del Libro, Estadísticas del Libro en Colombia 2025**, las ventas del sector editorial colombiano alcanzaron **$1,06 billones en 2025**, con un crecimiento del **7,5 % frente a 2024**. Durante el mismo año se editaron **19.024 títulos** y se vendieron **39,4 millones de ejemplares**.

En cuanto a **Global Technology Solutions S.A.S.**, el informe financiero de EMIS correspondiente a 2025 registra **$1.486,16 millones de ingresos operativos**, una **ganancia operativa (EBIT) de $60,23 millones** y una **utilidad neta de $18,53 millones**.

- **Rentabilidad frente a la referencia sectorial:** Global Technology Solutions S.A.S. presentó en 2025 un **margen operacional de 4,05 %** y un **margen neto de 1,25 %**, frente a las referencias sectoriales de **7,28 % y 5,33 %**, respectivamente. EMIS señala que estos indicadores sectoriales corresponden a la mediana de **1.415 empresas** de la clasificación utilizada en el informe.
- **Desempeño financiero 2025:** la compañía registró **$1.486,16 millones de ingresos operativos**, **$60,23 millones de EBIT** y **$18,53 millones de utilidad neta**. El informe reporta, además, un margen bruto de **13,35 %**, ROA de **2,22 %**, ROE de **4,64 %** y rendimiento sobre el capital empleado de **15,08 %**.
- **Capacidad financiera:** para 2025, EMIS reporta **activos totales por $835,05 millones**, **activos corrientes por $781,74 millones**, **pasivos totales por $435,62 millones** y **capital de trabajo de $346,11 millones**. Estos indicadores permiten complementar la valoración de la situación financiera de la compañía.
- **Entorno de contenidos y conocimiento:** las cifras de la CCL muestran una evolución positiva del mercado editorial colombiano. Particularmente, el subsector **técnico-científico** registró ventas de **$227.786 millones en 2025**, cifra que puede utilizarse como referencia contextual para el entorno de contenidos especializados, aunque no constituye una comparación directa con la actividad económica registrada por Global Technology Solutions S.A.S.
- **Posición frente a compañías comparables:** dentro del grupo de empresas similares identificado por EMIS por nivel de ingresos operativos, Global Technology Solutions S.A.S. registró **$1.486,16 millones de ingresos operativos** y un **margen neto de 1,25 %** en 2025. Entre las compañías comparables reportadas se encuentran Gecab Colombia S.A.S. (1,90 %), Servicio Mecatrónico de Colombia Ltda. (1,38 %), Ploter Ingeniería S.A.S. (4,19 %),

Ingenieros JM y Proyectos Asociados S.A.S. (1,95 %), JCD Ingeniería Eléctrica S.A.S. (10,69 %), RMG Eléctricos S.A.S. (2,40 %), R.F. Group Ingeniería y Construcciones S.A.S. (2,22 %) y Y.C.H. Mantenimiento y Locativas S.A.S. (21,73 %).

En conjunto, los indicadores financieros de **Global Technology Solutions S.A.S.** y su comparación con empresas de ingresos operativos similares y con la referencia sectorial suministrada por EMIS proporcionan elementos objetivos para valorar la **situación financiera y capacidad operativa del proveedor**. A su vez, las cifras de la Cámara Colombiana del Libro aportan un contexto externo sobre la evolución de la industria editorial y de contenidos en Colombia, pero **no deben interpretarse como una medición directa del mercado específico de Global Technology Solutions S.A.S.**

2.2. ASPECTOS TECNICOS

Global Technology Solutions S.A.S. se articula, con la prestación y comercialización de **soluciones tecnológicas y plataformas digitales de acceso a contenidos**, integrando herramientas de consulta, gestión de información y servicios digitales. Esta orientación resulta pertinente para instituciones que requieren **acceso remoto y permanente a recursos digitales**, particularmente para apoyar actividades académicas, de consulta, investigación y gestión del conocimiento.

En este contexto, la experiencia específica acreditada para el objeto analizado se relaciona con la **distribución y comercialización exclusiva de TheShelf.tv en Colombia**, mientras que la experiencia general de la empresa se encuentra vinculada con el desarrollo y prestación de servicios de tecnologías de la información y soluciones de software.

2.3. ASPECTOS LEGALES

The Shelf Media, Inc. se identifica como operador de TheShelf.tv. GLOBAL TECHNOLOGY SOLUTIONS S.A.S. acredita, mediante certificación del titular comercial de fecha 2 de enero de 2026, su condición de distribuidor oficial exclusivo para Colombia. La entidad debe comprobar la vigencia y alcance de esta autorización y los derechos de acceso y exhibición pública que efectivamente incluye la licencia. La distribución exclusiva no equivale a propiedad intelectual sobre todo el catálogo.

Cuenta con equipo de profesionales que tienen experiencia, idoneidad y capacidad demandada, son los propietarios exclusivos de estas soluciones y, por tanto, los únicos habilitados para la prestación del servicio, teniendo en cuenta que esta base de datos está protegida por los derechos de autor, de acuerdo a la Ley 23 de 1982 y el decreto 1360 de 1989, según el marco normativo que regula la materia, por ejemplo: Constitución Política de Colombia de 1991, Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007, Ley 489 de 1998, Decreto 1082 de 2015, Código de Comercio, Código Civil.

El CONTRATISTA a la firma del presente contrato otorga permiso a la Universidad para hacer uso de sus datos personales, según requiera de conformidad con los establecido en la Ley 1581 de 2012, Decreto 1377 de 2013, Decreto 886 de 2014 y demás normas que los modifique o adicionen.

3. ANALISIS DE LA DEMANDA.

3.1. ANÁLISIS HISTÓRICO DEL SERVICIO O APOYO PRESTADO EN LA ENTIDAD

Global Technology Solutions S.A.S. es una empresa colombiana constituida en 2022, cuya actividad económica principal se encuentra relacionada con los **Medios Digitales y Servicios Editoriales**. Dentro de su objeto social se incluyen soluciones digitales, software de gestión de contenidos, software de consulta y gestión de datos, software educativo o de referencia y tecnología educacional.

En el marco del servicio objeto de análisis, Global Technology Solutions S.A.S. se encuentra autorizada para la distribución y comercialización en Colombia de TheShelf.tv, plataforma digital operada por The Shelf Media, Inc., orientada a la prestación de servicios de biblioteca y acceso a contenidos digitales.

De acuerdo con la certificación expedida por The Shelf Media, Inc., con fecha 2 de enero de 2026, Global Technology Solutions S.A.S. fue designada como distribuidor oficial en exclusiva para Colombia, con autorización para distribuir y comercializar la plataforma “Estante Infinito” en el territorio nacional. Actualmente, tiene una experiencia de un (1) año con la UNIDAD CENTRAL DEL VALLE DEL CAUCA en proveer información de calidad y pertinencia para los distintos programas académicos. La editorial está respaldada por una red de distribución eficiente que asegura el suministro oportuno y en óptimas condiciones, cumpliendo con todas las normativas vigentes para adquisiciones institucionales y facturación electrónica.

Año	No Contrato	Objeto	Contratista	Valor	Duración
2023	161	Contratación de la licencia del Software STADIUMM para la actualización, soporte y hosting del Repositorio Institucional UCEVA	Global Technology Solutions S.A.S.	$ 18.105.000	12 meses

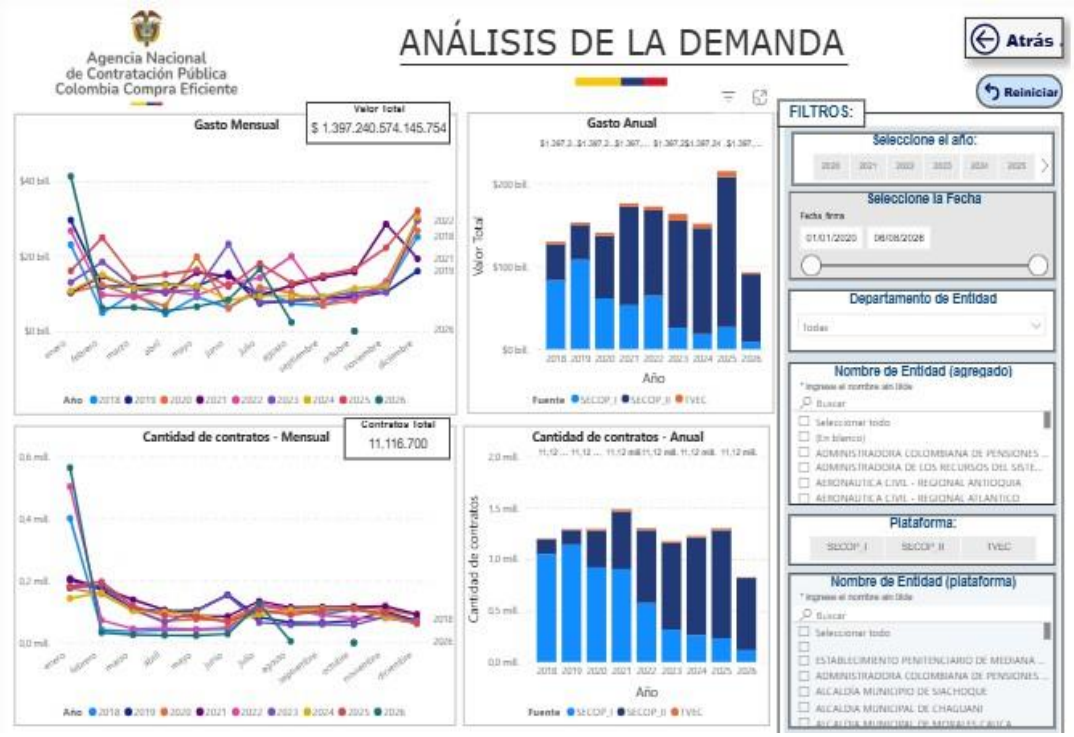
3.2. ANALISIS HISTÓRICO DEL SERVICIO, SIMILAR EN OTRAS ENTIDADES ESTATALES

De acuerdo con el diagnóstico del objeto a contratar, se analizó en el mercado colombiano, las distintas empresas que prestan sus servicios a diversas entidades públicas y cuyo objeto pueden ser similares a las que se pretende adquirir, con la diferencia que la base de datos del proveedor **Global Technology Solutions S.A.S.**, que se requiere contratar; es la única plataforma que tiene el derecho exclusivo de comercializar contenidos digitales de **TheShelf.tv**, en el mercado colombiano:

Año	N° Contrato	Objeto	Contratista	Valor	Duración
2025	CD_443_2025	Universidad del Valle: Suscribir el acceso electrónico a los paquetes de bases de datos de libros y revistas electrónicas del Consorcio Nacional 2025	CONSORTIA S.A.S.	$ 2.387.334.823	12 meses
2024	CD-841-2024	Universidad del Tolima: Suscribir bases de datos EBSCO Biblioteca Rafael Parga Cortés de la Universidad del Tolima.	SAKAL & YARA S.A.S.	$ 59.174.273	12 meses
2025	UNAL-OSE-2025-1060-15	Universidad Nacional de Colombia: suscribir el acceso a las bases de datos, contenidos electrónicos y herramientas TURNITIN FEEDBACK STUDIO en el marco del proyecto acceso a bases de datos de alto impacto para el apoyo a la académica, la investigación, la extensión y la innovación de la universidad nacional de Colombia.	TURNITIN MEXICO.	$ 252.935.200	12 meses

3.3. CONSULTA DE PROCESOS ENTIDADES ESTATALES A TRAVÉS DEL MODELO DE ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO (MAE).

El Equipo Estructurador realizó la consulta en el Modelo de Abastecimiento Estratégico (MAE) de Colombia Compra Eficiente de los oferentes que han adelantado procesos de contratación bajo el código UNSPSC 55111506 relacionado con el presente proceso contractual, teniendo como filtros para la consulta la fecha de contratación, la plataforma, la dependencia y la modalidad de contratación, arrojando los resultados que se presentan en la siguiente captura de pantalla:



De acuerdo con la información obtenida a través de la herramienta “Análisis de la Demanda” de la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente, se realizó la revisión del comportamiento de la contratación relacionada con la adquisición y/o renovación de servicios de información y bases de datos especializadas, durante el periodo comprendido entre 2018 y 2026.

Las contrataciones públicas de recursos digitales reflejan la demanda institucional de acceso a contenidos bajo licencias temporales. Los resultados generales del MAE son referencias de actividad contractual y no acreditan por sí solos la demanda de plataformas cinematográficas ni la existencia de distribuidores adicionales de TheShelf.tv.

Para este proceso, la demanda relevante es el acceso de la comunidad académica de la UCEVA a una colección audiovisual institucional que complemente los medios educativos existentes, con énfasis en el uso pedagógico del cine y otros contenidos culturales.

La modalidad Full Access para hasta 5.000 usuarios durante doce meses atiende la necesidad identificada; el alcance técnico se especifica en los estudios previos y en la propuesta del proveedor autorizado.

La comparación con contratos de bases jurídicas u otros servicios digitales sirve, a lo sumo, como contexto de adquisiciones institucionales de licencias y no determina el precio de TheShelf.tv.

De acuerdo con la gráfica **"**Valor Total Estimado por Modalidad de Selección", se observa una participación diferenciada de las modalidades de contratación, evidenciándose una mayor concentración del valor estimado en las modalidades Directa, Competitiva y Especial.

La modalidad directa presenta el mayor valor total estimado, aproximadamente $555,52 mil millones, equivalente al 38,6 % del valor total representado. Este resultado evidencia una participación significativa de procesos que, por sus características y causales legales, pueden ser adelantados mediante contratación directa, particularmente aquellos relacionados con situaciones expresamente previstas en la normativa de contratación pública.

En segundo lugar, se encuentra la modalidad competitiva, con un valor aproximado de $479,03 mil millones, correspondiente al 33,3 % del total. Su participación refleja la importancia de los mecanismos de selección en los que existe concurrencia de oferentes y competencia entre proveedores, favoreciendo principios como la transparencia, la selección objetiva y la pluralidad de participantes.

La modalidad especial representa aproximadamente $361,70 mil millones, equivalente al 25,1 % del valor total. Su participación es igualmente relevante y puede estar asociada a procesos que, por la naturaleza del objeto contractual o por disposiciones especiales aplicables, cuentan con reglas particulares de selección.

Por último, la modalidad de invitación registra un valor estimado cercano a $43 mil millones, que representa aproximadamente el 3,0 % del total. Su menor participación frente a las demás modalidades indica que este mecanismo tiene una incidencia económica considerablemente inferior dentro del universo analizado.

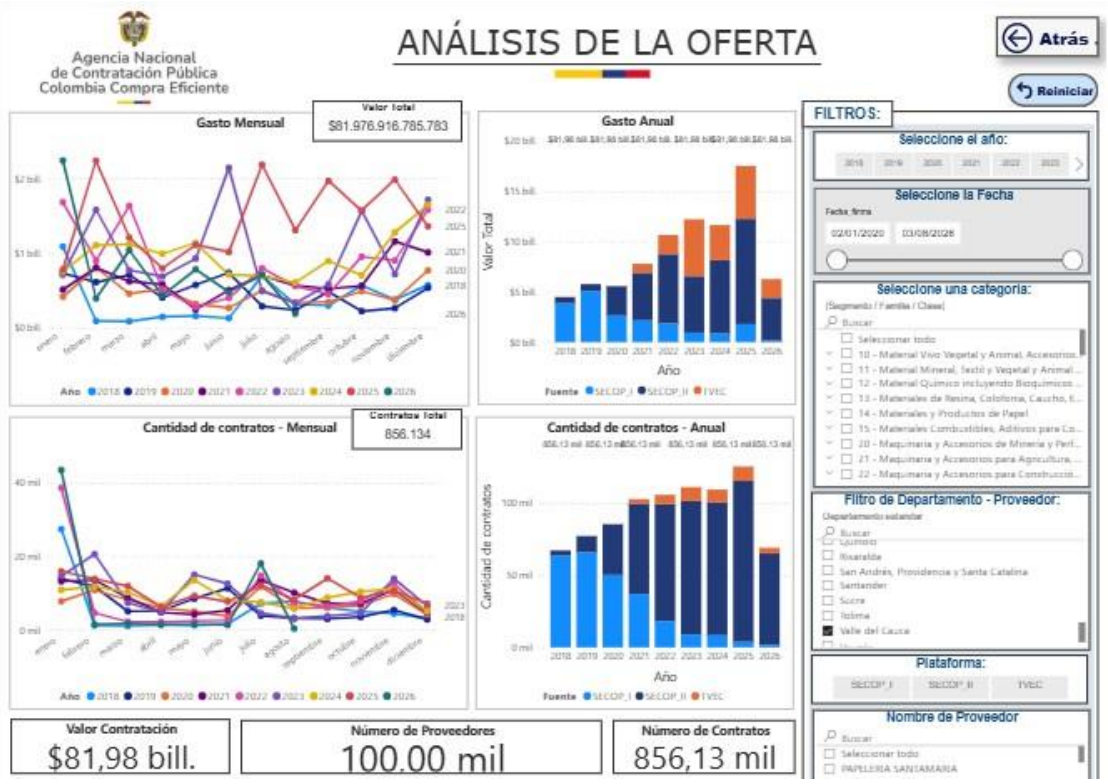
4. ANALISIS DE LA OFERTA

La oferta comercial presentada por GLOBAL TECHNOLOGY SOLUTIONS S.A.S. establece un valor global de CIENTO DIECINUEVE MILLONES TRESCIENTOS SESENTA MIL PESOS ($119.360.000), incluido IVA según el estudio previo. El valor corresponde a la suscripción institucional TheShelf.tv por doce (12) meses, modalidad Full Access (Tier 2) hasta 5.000 usuarios, y las funcionalidades, capacitaciones y soporte definidos en la propuesta. Dada la exclusividad de distribución certificada por The Shelf Media, Inc. para Colombia, la cotización del distribuidor autorizado es la referencia comercial directa del producto específico; esta circunstancia no convierte los valores generales del MAE ni los márgenes de otras industrias en precios comparables. La entidad deberá comprobar que el precio ofertado comprende todos los componentes contratados.

4.1. CONSULTA DE PROVEEDORES DEL BIEN, OBRA O SERVICIO A TRAVÉS DEL MODELO DE ABASTECIMIENTO ESTRATÉGICO (MAE)

A continuación, se describe la dinámica de la oferta de los productos relacionados. Este análisis se fundamenta en la información consultada en la plataforma de Visualización del Modelo de Abastecimiento Estratégico de la Agencia Nacional de Contratación Pública - Colombia Compra Eficiente. El análisis se limitó al departamento del Valle del Cauca, zona donde se ubica la

institución.



Para determinar las condiciones de la oferta existente en el mercado para la "**TheShelf.tv**", se realizó la consulta de información disponible en el Sistema Electrónico para la Contratación Pública – SECOP, tomando como referencia el comportamiento de la contratación en el departamento del Valle del Cauca.

De acuerdo con la información observada en el tablero de análisis de oferta, para el período objeto de consulta se registra un volumen significativo de contratación, evidenciándose un valor total contratado cercano a $81,98 billones, aproximadamente 100.000 proveedores y 856.130 contratos. La información permite observar que existe una dinámica importante de proveedores y contratación en el departamento; sin embargo, estos datos corresponden a un universo amplio de bienes y servicios y, por tanto, no representan por sí mismos la oferta específica de proveedores de bases de datos jurídicas especializadas.

En el comportamiento anual se observa una participación importante de la contratación durante el período analizado, con variaciones en los valores y cantidades de contratos entre los diferentes años. Para el año 2026 debe tenerse en cuenta que la información corresponde a una vigencia en curso, por lo cual sus cifras no son comparables directamente con las vigencias anuales completas anteriores.

5. CONCLUSIÓN

Del examen de la necesidad institucional, el alcance técnico ofrecido y la documentación comercial se concluye que la suscripción a TheShelf.tv responde a una necesidad concreta de

ampliar los recursos audiovisuales, cinematográficos y culturales de la Biblioteca Néstor Grajales López, particularmente en apoyo de la Licenciatura en Lenguas Extranjeras con Énfasis en Inglés.

La necesidad se satisface con la suscripción institucional TheShelf.tv, modalidad Full Access (Tier 2), durante doce (12) meses contados desde la activación efectiva, para hasta 5.000 usuarios autorizados. Comprende el acceso a su catálogo audiovisual (cine, documentales, series, contenidos infantiles y artes escénicas), el acceso desde dispositivos compatibles, las funcionalidades de visualización offline en los contenidos que lo permitan, la exhibición pública únicamente en las condiciones autorizadas por la licencia, la autenticación institucional, cuatro (4) sesiones de capacitación y soporte técnico durante la suscripción. El contratista dispone de veinte (20) días hábiles desde el inicio contractual para activar la licencia y entregar constancia de su vigencia. Las características específicas deberán interpretarse conforme a la oferta aceptada y a los derechos efectivamente licenciados.

La solución constituye un recurso audiovisual complementario para procesos docentes, culturales, de investigación y de formación integral; no corresponde a servicios de información jurídica, tributaria, ambiental ni de seguridad y salud en el trabajo.

Los antecedentes institucionales de otras licencias digitales y las cifras agregadas del MAE constituyen información contextual, pero no permiten equiparar sus precios con esta plataforma. La necesidad concreta deriva de la selección técnica institucional del contenido audiovisual y de su alcance de acceso.

GLOBAL TECHNOLOGY SOLUTIONS S.A.S. está autorizada como distribuidor oficial exclusivo en Colombia de TheShelf.tv. Esta calidad de distribuidor no implica, por sí misma, titularidad de los derechos de autor de la plataforma o de cada obra disponible.

La causal de inexistencia de pluralidad de oferentes se sustenta respecto de la plataforma identificada, sin equiparar esa exclusividad a la inexistencia de alternativas audiovisuales. Su selección específica se fundamenta en las características y derechos incluidos en la licencia y en la pertinencia académica expresada en los estudios previos.

El valor presupuestado de CIENTO DIECINUEVE MILLONES TRESCIENTOS SESENTA MIL PESOS ($119.360.000), incluido IVA, corresponde a la propuesta comercial para doce meses de suscripción Full Access, hasta 5.000 usuarios y prestaciones accesorias ofrecidas. La referencia directa es la cotización del distribuidor exclusivo; los datos de rentabilidad empresarial y las estadísticas editoriales no permiten deducir ni validar por sí solos el valor de la licencia.

En consecuencia, se considera técnica y funcionalmente pertinente contratar el acceso institucional a TheShelf.tv bajo las condiciones definidas, previa verificación de la vigencia y alcance de la certificación de exclusividad, del contenido efectivamente incluido en el precio ofertado y de la correspondencia con los estudios previos.



EDUARDO GIRON AGUIRRE
Profesional Especializado Biblioteca.