## MATRIZ 2 – INDICADORES FINANCIEROS Y ORGANIZACIONALES

**1.** *Índices de capacidad financiera y organizacionales.*

| Indicador | Valor concertado |
|---|---|
| Índice de liquidez | $\geq 5{,}00$ |
| Índice de endeudamiento | $\leq 39{,}99\%$ |
| Razón de cobertura de intereses | $\geq 5{,}00$ o indeterminado |
| Capital de trabajo | Definido en los Pliegos |
| Rentabilidad del patrimonio | ≥2% |
| Rentabilidad del activo | $\geq 2\%$ |

Los indicadores definidos en la presente matriz son los previstos en el análisis del sector, estructurado por Entidad en los Documentos del presente Proceso de contratación.

## MATRIZ 2 – INDICADORES FINANCIEROS Y ORGANIZACIONALES PARA EL CUMPLIMIENTO DE CRITERIOS DIFERENCIALES (EMPRENDIMIENTOS Y EMPRESAS DE MUJERES, MIPYME Y EMPRENDIMIENTO Y EMPRESAS DE PERSONAS CON DISCAPACIDAD)

**2.** *Índices de capacidad financiera y organizacionales.*

| Indicador | Valor concertado |
|---|---|
| Índice de liquidez | $\geq 2{,}50$ |
| Índice de endeudamiento | $\leq 70\%$ |
| Razón de cobertura de intereses | $\geq 2{,}50$ o indeterminado |
| Capital de trabajo | Definido en los Pliegos |
| Rentabilidad del patrimonio | $\geq 1\%$ |
| Rentabilidad del activo | $1\%$ |

Los indicadores definidos en la presente matriz son los previstos en el análisis del sector, estructurado por Entidad en los Documentos del presente Proceso de Contratación.