OBJETO: "SUMINISTRO, DISEÑO Y CONFECCIÓN DE LA DOTACIÓN DE LABOR DE LEY; Y DE ELEMENTOS DE PROTECCIÓN PERSONAL E IMPLEMENTOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL Y SALUD EN EL TRABAJO PARA LOS FUNCIONARIOS DE LA ALCALDÍA MUNICIPAL DE ZIPAQUIRÁ,"

NORMATIVIDAD APLICABLE: Artículos 2.2.1.1.1.6.1. y 2.2.1.1.1.6.2. del Decreto Único Reglamentario 1082 de 2.015; ANÁLISIS DEL SECTOR POR PARTE DE LAS ENTIDADES ESTATALES Y DETERMINACIÓN DE LOS REQUISITOS HABILITANTES EN LOS PROCESOS DE CONTRATACIÓN.

El presente análisis del sector económico realizara el estudio del objeto a contratar observando distintas variables desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de riesgo, de tal manera que nos brinde adecuados resultados para ser exigidos dentro de los documentos pre-contractuales y que a su vez, se ajuste a los estándares internacionales recomendados al Gobierno Nacional por parte de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), para luchar contra la manipulación de licitaciones en la contratación pública.

Las metodologías utilizadas para identificar las distintas variables se encuentran enmarcadas por los criterios orientadores presentados por la Agencia Nacional de Contratación Pública – Colombia Compra Eficiente - tales como Guía para la Elaboración de Estudios de Sector G-EES-02 y, el Manual para determinar y verificar los requisitos habilitantes en los Procesos de Contratación M-DVRHPC-05.

FECHA DE ELABORACIÓN: OCTUBRE DE 2026

INTRODUCCIÓN

El banco de la república realiza la clasificación de los sectores económicos de la siguiente manera:

La actividad económica está dividida en sectores económicos. Cada sector se refiere a una parte de la actividad económica cuyos elementos tienen características comunes, guardan una unidad y se diferencian de otras agrupaciones. Su división se realiza de acuerdo con los procesos de producción que ocurren al interior de cada uno de ellos.

Según la división de la economía clásica, los sectores de la economía son los siguientes:

Sector primario o sector agropecuario: Es el sector que obtiene el producto de sus actividades directamente de la naturaleza, sin ningún proceso de transformación. Dentro de este sector se encuentran la agricultura, la ganadería, la silvicultura, la caza y la pesca. No se incluyen dentro de este sector a la minería y a la extracción de petróleo, las cuales se consideran parte del sector industrial.

Sector secundario o sector Industrial: Comprende todas las actividades económicas de un país relacionadas con la transformación industrial de los alimentos y otros tipos de bienes o mercancías, los cuales se utilizan como base para la fabricación de nuevos productos.
Se divide en dos sub-sectores:

Industrial extractivo: extracción minera y de petróleo.

Industrial de transformación: envasado de legumbres y frutas, embotellado de refrescos, fabricación de abonos y fertilizantes, vehículos, cementos, aparatos electrodomésticos, etc.

Sector terciario o sector de servicios: Incluye todas aquellas actividades que no producen una mercancía en sí, pero que son necesarias para el funcionamiento de la economía. Como ejemplos de ello tenemos el comercio, los restaurantes, los hoteles, el transporte, los servicios financieros, las comunicaciones, los servicios de educación, los servicios profesionales, el Gobierno, etc. Es indispensable aclarar que los dos primeros sectores producen bienes tangibles, por lo cual son considerados como sectores productivos. El tercer sector se considera no productivo, puesto que no produce bienes tangibles, pero, sin embargo, contribuye a la formación del ingreso nacional y del producto nacional.

Para efectos del presente objeto se tendrá en cuenta la división sectorial según la actividad económica.

Teniendo en cuenta que el presente objeto, se ubicará dentro del Sector terciario o sector de servicios y la rama económica: Administración pública y defensa que es finalmente el criterio que mide el aporte de la oferta que generan las empresas privadas del sector consultor al PIB.

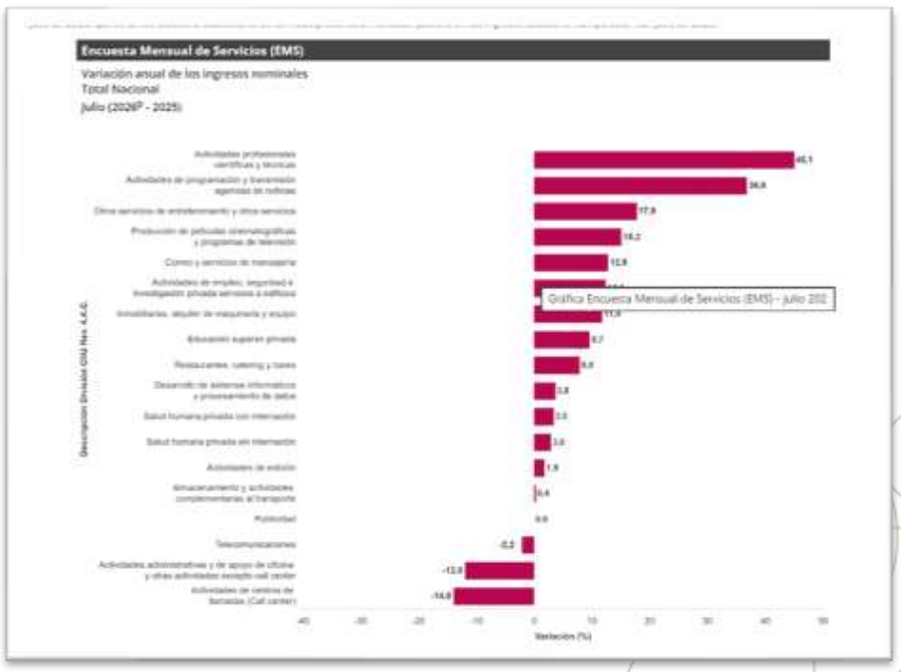
A continuación, se revisarán los aspectos generales del sector que resulten relevantes en el Proceso de Contratación teniendo en cuenta fuentes de información estadísticas oficiales como lo es el DANE

Dentro del sector de servicio en Colombia se tienen como principales productos/servicios:

Sector de comercio: Hace parte del sector terciario de la economía, e incluye comercio al por mayor, minorista, centros comerciales, cámaras de comercio, San Andresitos, plazas de mercado y, en general, a todos aquellos que se relacionan con la actividad de comercio de diversos productos a nivel nacional o internacional.

Variación anual de los ingresos nominales y contribución por tipo de ingresos, según subsector de servicios (julio 2026 / julio 2025)

En julio de 2026, quince de los dieciocho subsectores de servicios presentaron variación positiva en los ingresos totales, en comparación con julio de 2025.



CONTEXTO ECONÓMICO MUNDIAL

El crecimiento mundial se está desacelerando tras un marcado aumento de las barreras comerciales y una mayor incertidumbre sobre las políticas. Se prevé que el crecimiento se debilitará hasta llegar al 2,3 % en 2025 —una importante rebaja con respecto a pronósticos anteriores—, y solo se espera una leve recuperación en 2026-27. El crecimiento podría ser aún menor si aumentan las restricciones comerciales o si persiste la incertidumbre en materia de políticas. Otros riesgos a la baja son un crecimiento menor al esperado en las principales economías, el empeoramiento de los conflictos y fenómenos meteorológicos extremos. Se necesitan esfuerzos de políticas multilaterales para fomentar un entorno más previsible y transparente para resolver las tensiones comerciales. Los responsables de la formulación de políticas deben seguir manteniendo la inflación estable y fortaleciendo los balances fiscales, al tiempo que emprenden reformas que mejoren la calidad institucional, estimulan la inversión privada y mejoran el capital humano y el funcionamiento del mercado laboral.

Todas las regiones de los mercados emergentes y economías en desarrollo (MEED) enfrentan un panorama desafiente en medio del aumento de las tensiones comerciales y la mayor incertidumbre global, y las proyecciones de crecimiento para 2025 se redujeron en todas las regiones en comparación con las proyecciones de enero. Se espera que el crecimiento disminuirá en Asia oriental y el Pacífico, así como en Europa y Asia central —dos regiones que dependen mucho del comercio internacional— y, en menor medida, en Asia meridional. Se prevee que el crecimiento de América Latina y el Caribe será el más bajo entre las regiones de los MEED durante el período del pronóstico, a medida que la actividad se ve frenada por las elevadas barreras comerciales y las debilidades estructurales de larga data. En las regiones con un gran número de exportadores de productos básicos —como Oriente Medio y Norte de África y África subsahariana— se anticipa que el crecimiento se verá afectado por el debilitamiento de las perspectivas de la demanda externa de productos básicos.

PERSPECTIVAS REGIONALES:

Las regiones de economías de mercados emergentes y en desarrollo demostraron ser más resilientes a los vientos en contra del comercio exterior del último año, lo cual se explica por un aumento temporal del comercio exterior y por condiciones financieras globales más holgadas. No obstante, las perspectivas para 2026–27 siguen siendo dispares entre las regiones del mundo. En 2026, se espera que el crecimiento se modere o permanezca prácticamente sin cambios en EAP, SAR, ECA y LAC —con SAR manteniéndose como la región de mayor crecimiento y ECA y LAC registrando el ritmo de expansión más débil—, mientras que MNA y SSA se espera que experimenten un crecimiento más firme. A medida que los flujos comerciales se recuperen en 2027, se prevé que la actividad se fortalezca en la mayoría de las regiones. Los riesgos negativos para los escenarios regionales incluyen la reaparición de fricciones comerciales e incertidumbre política, el endurecimiento de las condiciones financieras globales, las elevadas vulnerabilidades fiscales, el aumento de las tensiones geopolíticas y los conflictos, así como los shocks relacionados con el clima y la salud pública.

Asia oriental y el Pacífico: Según las previsiones, el crecimiento se desacelerará al 4,4 % en 2026 y al 4,3 % en 2027. Para obtener más información.

Europa y Asia central: Se pronostica que el crecimiento se mantendrá estable en un 2,4 % en 2026 para luego subir al 2,7 % en 2027. Para obtener más información.

América Latina y el Caribe: Se prevé que el crecimiento aumentará al 2,3 % en 2026 y continuará subiendo hasta llegar al 2,6 % en 2027. Para obtener más información.

Oriente Medio y Norte de África, Afganistán y Pakistán: Las proyecciones indican que el crecimiento aumentará al 3,6 % en 2026 y se fortalecerá aún más hasta llegar al 3,9 % en 2027. Para obtener más información.

Asia meridional: Se prevé que el crecimiento caerá al 6,2 % en 2026 y luego se recuperará hasta alcanzar el 6,5 % en 2027. Para obtener más información.

África subsahariana: Según las previsiones, el crecimiento ascenderá al 4,3 % en 2026 y se establecerá en un 4,5 % en 2027. Para obtener más información.

https://www.bancomundial.org/es/publication/global-economic-prospects

La economía mundial se enfrenta a una nueva prueba: la guerra en Oriente Medio amenaza el crecimiento y la desinflación, Tras haber resistido al aumento de las barreras comerciales y la incertidumbre el año pasado, la actividad mundial enfrenta ahora la dura prueba del estallido de la guerra en Oriente Medio. Bajo el supuesto de que el conflicto siga siendo de duración y alcance limitados, se proyecta que el crecimiento mundial se desacelere hasta el 3,1% en 2026 y el 3,2% en 2027. Para 2026 se proyecta un leve aumento de la inflación general, que volvería a descender en 2027. Se prevé que la desaceleración del crecimiento y el aumento de la inflación sean especialmente pronunciados en las economías de mercados emergentes y en desarrollo.

.



https://www.imf.org/es/publications/weo/issues/2026/04/14/world-economic-outlook-april-2026

Los riesgos desfavorables dominan las perspectivas. Un conflicto más prolongado o más amplio, el agravamiento de la fragmentación geopolítica, un reajuste de las expectativas acerca de la productividad impulsada por la inteligencia artificial o nuevas tensiones comerciales podrían debilitar notablemente el crecimiento y desestabilizar los mercados financieros. El elevado nivel de deuda pública y la pérdida de credibilidad institucional acentúan las vulnerabilidades. Pero la actividad económica podría repuntar si el aumento de la productividad gracias a la inteligencia artificial se materializa más pronto o si las tensiones comerciales se reducen de forma sostenida.

Es esencial fomentar la adaptabilidad, mantener marcos de políticas creíbles y reforzar la cooperación internacional para sortear el shock actual y también prepararse para futuras perturbaciones en un entorno mundial cada vez más incierto. El capítulo 2 muestra que el incremento del gasto en defensa provocado por el aumento de las tensiones geopolíticas podría impulsar la actividad económica a corto plazo, pero también generar presiones inflacionarias, debilitar la sostenibilidad fiscal y externa y entrañar un riesgo de desplazamiento del gasto social, lo que a su vez podría producir descontento y malestar social. Como se desprende del capítulo 3, cuando estalla un conflicto surgen profundas disyuntivas macroeconómicas y se producen cicatrices que se prolongan mucho más allá del impacto inmediato de la guerra.

Las estimaciones y proyecciones del capítulo 1 y el apéndice estadístico del informe WEO de abril de 2026 se basan en la información estadística disponible hasta el 1 de abril de 2026, pero podrían no reflejar los últimos datos disponibles en todos los casos.

Contexto nacional

Comportamiento de la variación mensual del IPC según divisiones y subclases

Variación y contribución mensual por divisiones de gasto

En el mes de agosto de 2026, el IPC registró una variación de 0,39% en comparación con julio de 2026, siete divisiones se ubicaron por encima del promedio nacional (0,39%): Recreación y cultura (0,89%), Información y comunicación (0,81%), Alimentos y bebidas no alcohólicas (0,71%), Bienes y servicios diversos (0,52%), Bebidas alcohólicas y tabaco (0,41%), Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar (0,40%) y, por último, Salud (0,40%). Por debajo se ubicaron: Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (0,38%), Restaurantes y hoteles (0,33%), Educación (0,02%), Transporte (0,01%) y, por último, Prendas de vestir y calzado (-0,14%)



según divisiones de gasto
Agosto 2025 - 2026

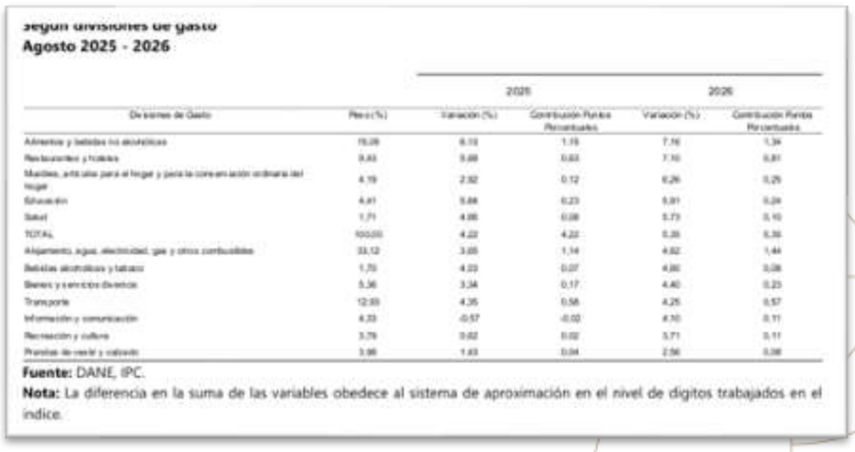
Divisiones de Gasto	Peso (%)	2025 Variación (%)	2025 Contribución Puntos Porcentuales	2026 Variación (%)	2026 Contribución Puntos Porcentuales
Recreación y cultura	3,79	-0,30	-0,01	0,89	0,03
Información y comunicación	4,33	-0,15	0,00	0,81	0,02
Alimentos y bebidas no alcohólicas	15,05	0,45	0,08	0,71	0,13
Bienes y servicios diversos	5,36	0,44	0,02	0,52	0,03
Bebidas alcohólicas y tabaco	1,70	0,55	0,01	0,41	0,01
Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	4,19	0,05	0,00	0,40	0,02
Salud	1,71	0,46	0,01	0,40	0,01
TOTAL	100,00	0,16	0,16	0,39	0,39
Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	33,12	0,06	0,02	0,38	0,12
Restaurantes y hoteles	9,40	0,49	0,05	0,33	0,04
Educación	4,41	0,13	0,01	0,02	0,00
Transporte	12,03	-0,03	0,00	0,01	0,00
Prendas de vestir y calzado	3,08	-0,02	0,00	-0,14	0,00

Fuente: DANE, IPC
Nota: La diferencia en la suma de las variables obedece al sistema de aproximación en el nivel de dígitos trabajados en el índice.

Los mayores aportes a la variación mensual del IPC (0,39%), se ubicaron en las divisiones de: Alimentos y bebidas no alcohólicas, Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles, Restaurantes y hoteles y Recreación y cultura, las cuales aportaron 0,32 puntos porcentuales a la variación total

- **Comportamiento de la variación anual del IPC según divisiones y subclases**

En lo corrido del año, (enero - agosto), cinco divisiones de bienes y servicios se ubicaron por encima del promedio nacional (5,35%): Alimentos y bebidas no alcohólicas (7,16%), Restaurantes y hoteles (7,10%), Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar (6,26%), Educación (5,91%) y, por último, Salud (5,73%). El resto de las divisiones se ubicaron por debajo del promedio: Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (4,62%), Bebidas alcohólicas y tabaco (4,60%), Bienes y servicios diversos (4,40%), Transporte (4,25%), Información y comunicación (4,10%), Recreación y cultura (3,71%) y, por último, Prendas de vestir y calzado (2,56%).



según divisiones de gasto
Agosto 2025 - 2026

Divisiones de Gasto	Peso (%)	2025 Variación (%)	2025 Contribución Puntos Porcentuales	2026 Variación (%)	2026 Contribución Puntos Porcentuales
Alimentos y bebidas no alcohólicas	15,05	0,13	1,70	7,16	1,34
Restaurantes y hoteles	9,40	0,68	0,63	7,10	0,81
Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	4,19	2,92	0,12	6,26	0,25
Educación	4,41	3,84	0,23	5,91	0,24
Salud	1,71	4,66	0,08	5,73	0,10
TOTAL	100,00	4,22	4,22	5,35	5,35
Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	33,12	3,05	1,14	4,62	1,44
Bebidas alcohólicas y tabaco	1,70	4,23	0,07	4,60	0,08
Bienes y servicios diversos	5,36	3,34	0,17	4,40	0,23
Transporte	12,03	4,35	0,56	4,25	0,57
Información y comunicación	4,33	-0,57	-0,02	4,10	0,11
Recreación y cultura	3,79	0,02	0,02	3,71	0,11
Prendas de vestir y calzado	3,08	1,63	0,04	2,56	0,08

Fuente: DANE, IPC.
Nota: La diferencia en la suma de las variables obedece al sistema de aproximación en el nivel de dígitos trabajados en el índice.

Los mayores aportes a la variación en lo corrido del año (enero - agosto), se ubicaron en las divisiones de Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles, Alimentos y bebidas no alcohólicas, Restaurantes y hoteles, Transporte y Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar, las cuales en conjunto contribuyeron con 4,40 puntos porcentuales a la variación total.

Variación y contribución de las subclases en el año corrido

En agosto de 2026 en comparación con diciembre de 2025, la variación de las subclases que más aportaron al acumulado del año fueron: comidas en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio (7,35%), transporte urbano (10,41%), arriendo imputado (3,64%), frutas frescas (28,06%), arriendo efectivo (3,73%), carne de res y derivados (10,43%), electricidad (7,35%), servicios relacionados con la copropiedad (16,87%), papas (56,31%) y comidas preparadas fuera del hogar para consumo inmediato (6,65%). Con contribución negativa a la variación se

ubicó: plátanos (-14,46%), vehículo particular nuevo o usado (-2,40%), suministro de agua (-1,32%), dulces, confites, caramelos, bombones, chocolatinas (-18,14%) y carne de cerdo y derivados (-4,61%).

Por principales subclases
Agosto 2026

Subclases	Variación (%)	Contribución Puntos porcentuales
Comidas en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio	7,35	0,56
Transporte urbano	10,41	0,50
Arriendo imputado	3,64	0,46
Frutas frescas	28,06	0,36
Arriendo efectivo	3,73	0,35
Carne de res y derivados	10,43	0,26
Electricidad	7,35	0,25
Servicios relacionados con la copropiedad	16,87	0,21
Papas	56,31	0,18
Comidas preparadas fuera del hogar para consumo inmediato	6,65	0,16

Fuente: DANE, IPC.
Nota: La diferencia en la suma de las variables obedece al sistema de aproximación en el nivel de dígitos trabajados en el

- **Índice de precios al consumidor IPC**

El Índice de Precios al Consumidor es una medida de variación del índice de precio de una canasta de bienes y servicios representativos del consumo de los hogares del país. Esta canasta se define a partir de la Encuesta Nacional de Presupuesto de los Hogares – ENPH-, que el DANE realiza cada 10 años.

Para el análisis del sector, el IPC es usado fundamentalmente para proyectar las tendencias de consumo de bienes y servicios, y usualmente para medir el grado de cambio de los valores monetarios en la elaboración de un coste económico.

Información septiembre 2026

Índice de Precios al Consumidor (IPC)

Variación mensual, año corrido y anual
Total nacional
2025 - 2026 (septiembre)

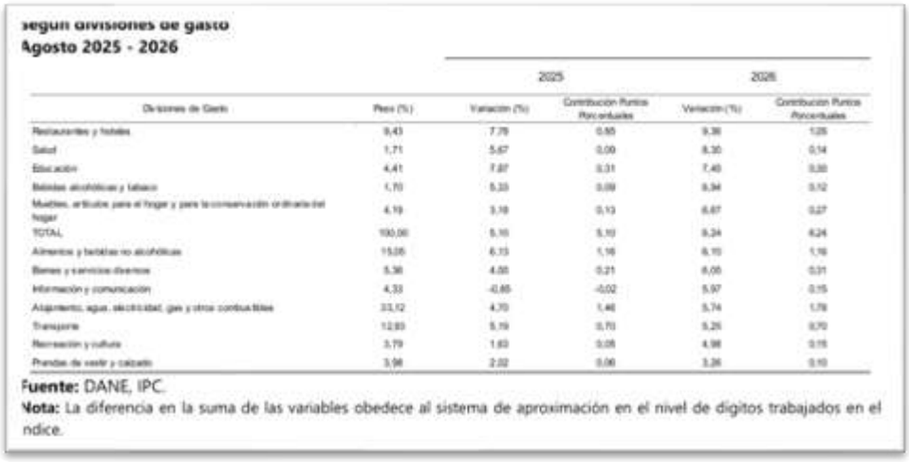
IPC	Septiembre					
	Variación mensual		Variación año corrido		Variación anual	
	2025	2026	2025	2026	2025	2026
IPC total	0,32	**0,37**	4,55	**5,74**	5,18	**6,29**

Fuente: DANE, IPC

En septiembre de 2026 la variación mensual del IPC fue 0,37%, la variación año corrido fue 5,74% y la anual 6,29%.
En septiembre de 2026 la variación anual del IPC fue 6,29%, es decir, 1,11 puntos porcentuales mayor que la reportada en el mismo periodo del año anterior, cuando fue de 5,18%.

https://www.dane.gov.co/index.php/estadisticas-por-tema/precios-y-costos/indice-de-precios-al-consumidor-ipc/ipc-informacion-tecnica

En el mes de septiembre de 2026, el IPC registró una variación de 0,37% en comparación con agosto de 2026, dos divisiones se ubicaron por encima del promedio nacional: Educación (1,43%) y, por último, Alimentos y bebidas no alcohólicas (0,78%). Por debajo se ubicaron: Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles (0,31%), Restaurantes y hoteles (0,28%), Bebidas alcohólicas y tabaco (0,23%), Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar (0,23%), Transporte (0,13%), Salud (0,12%), Prendas de vestir y calzado (0,10%), Bienes y servicios diversos (0,05%), Información y comunicación (-0,02%) y, por último, Recreación y cultura (-0,21%).



según divisiones de gasto
Agosto 2025 - 2026

División de Gasto	Peso (%)	2025 Variación (%)	2025 Contribución Puntos Porcentuales	2026 Variación (%)	2026 Contribución Puntos Porcentuales
Restaurantes y hoteles	9,43	7,79	0,65	9,38	1,05
Salud	1,71	5,67	0,09	8,30	0,14
Educación	4,41	7,07	0,31	7,40	0,30
Bebidas alcohólicas y tabaco	1,70	5,33	0,09	6,94	0,12
Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	4,19	3,18	0,13	6,67	0,27
TOTAL	100,00	5,10	5,10	6,24	6,24
Alimentos y bebidas no alcohólicas	15,05	6,13	1,16	6,10	1,16
Bienes y servicios diversos	5,36	4,05	0,21	6,05	0,31
Información y comunicación	4,33	-0,65	-0,02	5,97	0,15
Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	33,12	4,70	1,46	5,74	1,78
Transporte	12,83	5,19	0,70	5,25	0,70
Recreación y cultura	3,79	1,63	0,05	4,98	0,15
Prendas de vestir y calzado	3,98	2,02	0,06	3,26	0,10

Fuente: DANE, IPC.
Nota: La diferencia en la suma de las variables obedece al sistema de aproximación en el nivel de dígitos trabajados en el índice.

Variaciones y contribuciones de las subclases en el año

En agosto de 2026 en comparación con agosto de 2025, la variación anual de las subclases que más aportaron al índice total fueron: comidas en establecimientos de servicio a la mesa y autoservicio (9,43%), arriendo imputado (4,93%), transporte urbano (10,66%), arriendo efectivo (5,01%), carne de res y derivados (14,09%), electricidad (7,59%), frutas frescas (18,31%), comidas preparadas fuera del hogar para consumo inmediato (9,26%), servicios relacionados con la copropiedad (17,10%) y papas (63,45%). Las mayores contribuciones negativas se presentan en: vehículo particular nuevo o usado (-1,79%), arroz (-3,62%), tomate (-11,77%), carne de cerdo y derivados (-6,04%) y legumbres secas (-9,57%).

DOTACIÓN

El aumento del salario mínimo en Colombia para 2026 no solo impacta los salarios, sino también beneficios laborales como la dotación, ya que más trabajadores entran en el rango que tiene derecho a recibirla. Esto implica que muchas empresas deberán ajustar sus procesos y presupuestos para cumplir con esta obligación. Te explicamos cómo este cambio afecta la dotación laboral y cómo gestionarla de forma más eficiente con soluciones como Pluxee Dotación.

¿Qué es la dotación laboral según la legislación colombiana?
La dotación laboral es una prestación social regulada por el Artículo 230 del Código Sustantivo del Trabajo, que establece que el empleador debe suministrar vestuario y calzado de trabajo a los empleados que cumplan ciertos requisitos.

Según esta norma, el empleador debe entregar un par de zapatos y un vestido de labor adecuados para la actividad del trabajador, de forma gratuita.

El objetivo es garantizar que los trabajadores cuenten con elementos apropiados para desempeñar sus labores en condiciones adecuadas y seguras.

El aumento del salario mínimo y su impacto en la dotación laboral
El salario mínimo en Colombia para 2026 fue fijado en $1.750.905 mensuales, lo que representa uno de los incrementos más significativos de los últimos años. Este aumento no solo impacta la estructura salarial de las empresas, sino también múltiples obligaciones laborales que dependen directamente del salario mínimo.

Entre estas obligaciones se encuentra la dotación laboral, una prestación social obligatoria que deben recibir los trabajadores que cumplan con ciertas condiciones establecidas por la ley.

La normativa laboral establece que los trabajadores que devenguen hasta dos salarios mínimos mensuales legales vigentes (2 SMMLV) tienen derecho a recibir dotación. Con el nuevo valor del salario mínimo en 2026, este límite asciende aproximadamente a $3.501.810, ampliando automáticamente el número de empleados que califican para recibir este beneficio.

Para muchas empresas, esto significa que trabajadores que anteriormente superaban el límite salarial ahora entran dentro del rango legal, lo que incrementa el universo de beneficiarios.

Por qué más trabajadores ahora deben recibir dotación?
Cuando el salario mínimo aumenta, también lo hace el rango salarial que determina quién tiene derecho a la dotación. Esto genera tres efectos principales dentro de las empresas:

Más trabajadores entran dentro del rango de beneficio

Al subir el salario mínimo, el límite de dos salarios mínimos también aumenta. Como resultado, empleados que antes estaban por encima de ese rango ahora pasan a estar dentro del límite legal.

Incremento en el presupuesto de beneficios laborales

Las empresas deben prever un incremento en el costo anual de dotación por trabajador, ya que habrá más empleados que deben recibir este beneficio.

Mayor carga administrativa

A medida que crece el número de beneficiarios, también aumentan las tareas relacionadas con la gestión de dotación, como:

Compras de uniformes o vestuario
Distribución de prendas
Control de inventarios
Registros de entrega y soporte documental
Por esta razón, muchas organizaciones están revisando la forma en que gestionan este beneficio laboral.

TASA DE CAMBIO

Las principales divisas internacionales registraron movimientos moderados este lunes, en una jornada en la que el dólar perdió impulso ante la caída de los rendimientos de los bonos del Tesoro estadounidense y el retroceso de los precios del petróleo. Los inversionistas, además, mantienen la atención en las decisiones de política monetaria que se conocerán durante la semana.

La divisa se cotiza al alza en $3.160, con una diferencia de $1,57 frente a la TRM del día, que se ubica en $3.158,43. Durante su apertura, registró un mínimo de $3.139 y un máximo de $3.155.

El índice dólar, que mide el comportamiento de la moneda estadounidense frente a una canasta de seis divisas principales, cotizaba prácticamente estable en 101,65 unidades. La presión bajista sobre el billete verde se relaciona con la reducción de los rendimientos de la deuda estadounidense, que disminuye su atractivo relativo frente a otros mercados.



TOMADO DE https://www.larepublica.co/indicadores-economicos/mercado-cambiario/dolar

Los bonos del Tesoro de Estados Unidos a 10 años registraban un rendimiento de 4,967%, mientras que los títulos a 30 años se situaban en 5,299%, cerca de sus niveles más bajos en un mes.

Ray Attrill, responsable de estrategia de divisas de National Australia Bank, señaló que el mercado de bonos estadounidense está marcando la pauta del comportamiento del dólar. La reducción de los diferenciales de rendimiento entre Estados Unidos y otras economías desarrolladas ha aliviado parte de la presión sobre la moneda.

A este panorama se suma el retroceso del petróleo. Los futuros del crudo brent cayeron cerca de 2%, hasta US$114,50 por barril, después de alcanzar la semana pasada su nivel más alto en seis meses. El movimiento se produjo tras conocerse que mediadores cataríes viajaron a Teherán para participar en gestiones dirigidas a reducir las tensiones regionales, en coordinación con Estados Unidos.

- **CONDICIONES TÉCNICAS Y TECNOLÓGICAS DEL OBJETO DEL PROCESO DE CONTRATACIÓN**

Las condiciones técnicas son las expresadas en las especificaciones técnicas del objeto a contratar, de forma especial en cada uno de los ítems contemplados en la solución técnica a la necesidad planteada y que se pretende satisfacer con esta contratación.

- **REGULATORIO**

- **NORMATIVIDAD APLICABLE AL PROCESO DE CONTRATACIÓN**

La normatividad aplicable al proceso de contratación es la prevista en el Estatuto General de Contratación Publica en Colombia: Ley 80 de 1.993, Ley 1159 de 2.007, Ley 1474 de 2.011, Ley 1882 de 2018 y Decreto 1082 de 2.015 que reglamentó el sistema de compras y contratación pública en Colombia.

De acuerdo a lo previsto en el literal b, artículo 2, de la Ley 1150 de 2.007, la modalidad de selección será el la **Selección Abreviada Subasta Inversa.**

El procedimiento, será el previsto en el artículo 2.2.1.2.1.2.20. Del Decreto 1082 de 2.015.

La presente modalidad de selección se aplica teniendo en cuenta que la cuantía y el objeto de la contratación no corresponden a ningún otro procedimiento contractual establecido en la Ley 1150 de 2007 y su Decreto Reglamentario 1082 de 2.015, garantizando la selección objetiva de la oferta más favorable a la entidad con la observancia estricta de los parámetros legales definidos para el efecto.

➢ ANÁLISIS DE LA DEMANDA

Histórico de Adquisiciones de la Entidad Estatal

Dentro de este proceso, para efectos de análisis de demanda y conocer algunos determinantes en las modalidades y condiciones de adquisición, formas de pago, experiencia habilitante a exigir de acuerdo con el tercer nivel de desagregación de la codificación UNSPSC y riesgos derivados de los procesos de selección, se analizarán procesos de diferentes modalidades que guarden similitud con el objeto a contratar.

PROCESO	ENTIDAD	OBJETO	VALOR	MODALIDAD
SASI-006-2023	ALCALDIA DE ZIPAQUIRA	SUMINISTRO, DISEÑO Y CONFECCIÓN DE LA DOTACIÓN DE LABOR DE LEY; SUMINISTRO DE ELEMENTOS DE PROTECCIÓN PERSONAL E IMPLEMENTOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL Y SALUD EN EL TRABAJO PARA LOS FUNCIONARIOS DE LA ALCALDÍA MUNICIPAL DE ZIPAQUIRÁ	$401.461.851,00	SELECCIÓN ABREVIADA SUBASTA INVERSA
SAMC 470-2022	ALCALDIA DE ZIPAQUIRA	SUMINISTRO DISEÑO Y CONFECCION DE LA DOTACION DE LABOR DE LEY SUMINISTO DE ELEMENTOS DE PROTECCION PERSONAL E IMPLEMENTOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL Y SALUD EN EL TRABAJO PARA LOS FUNCIONARIOS DE LA ALCALDIA MUNICIPAL DE ZIPAQUIRA	$545.962.248,00	SELECCIÓN ABREVIADA DE MENOR CUANTIA
SAMC 326-2021	ALCALDIA DE ZIPAQUIRA	SUNINISTRO DE DOTACION DE LABOR DE LEY ELEMENTOS DE PROTECCION PERSONAL E IMPLEMENTOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL Y SALUD EN EL TRABAJO PARA EL PERSONAL VINCULADO A LA ALCALDIA MUNICIPAL DE ZIPAQUIR	**$311.649.900,00**	SELECCIÓN ABREVIADA DE MENOR CUANTIA
SAMC-356-2022	INSTITUTO MUNICIPAL DE	COMPRA DE UNIFORMES Y DOTACION DEPORTIVA CON	**$287.313.600,00**	SELECCIÓN ABREVIADA

	CULTURA, RECREACIÓN Y DEPORTE DE ZIPAQUIRÁ	DESTINO A LOS DIFERENTES PROGRAMAS Y ESCUELAS DEPORTIVAS A CARGO DEL INSTITUTO MUNICIPAL DE CULTURA, RECREACION Y DEPORTE DE ZIPAQUIRA		DE MENOR CUANTIA

➢ **ANÁLISIS DE LA OFERTA**

Razón social de la sociedad	LIQUIDEZ	ENDEUDAMIENTO	RAZON DE COBERTURA DE INTERESES	RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO	RENTABILIDAD DEL ACTIVO
DOMINGO SAS	2,03	0,15	1,93	0,03	0,03
PANTITEX SAS	2,34	0,10	8,85	0,02	0,02
CONFECCIONES MONTHELIER S.A.S	4,15	0,32	2,93	0,09	0,06
MANUFACTURAS PALASO SAS	2,64	0,37	3,48	0,04	0,02
RITCHI SAS	7,97	0,15	7,28	0,13	0,11
CONFECCIONES INDUSTRIALES SURAMERICA SAS	1,95	0,41	4,75	0,17	0,10
INDUSTRIAS DRIGOM SAS	3,14	0,18	1,52	0,03	0,02
CASA INTERNACIONAL DE DISEÑO & MODA CIDMA SAS	2,15	0,60	1,55	0,17	0,07
TEXTILES VELANEX S.A.	4,95	0,20	2,78	0,19	0,15
DISEÑOS D COMO LTDA EN REORGANIZACION	12,25	0,05	11,91	0,06	0,06

CREACIONES LA BARONESA LIMITADA	2,90	0,20	INDETERMINADO	0,01	0,01
PECORA LIMITADA	1,24	0,35	INDETERMINADO	0,20	0,13
FABRICAMOS SU SUDADERA LTDA	2,64	0,31	12,38	0,36	0,25
RAINCO LTDA	11,84	0,53	2,44	0,23	0,11
SELETTI SAS	1,83	0,38	INDETERMINADO	0,19	0,12
HERVALCO SAS	3,24	0,73	INDETERMINADO	0,15	0,04
STUDIO 4 SAS	2,02	0,68	0,41	0,09	0,03
CASTILMODA SAS	2,86	0,09	47,51	0,04	0,04
PETTACCI S.A	4,21	0,33	INDETERMINADO	0,04	0,02
union punto sa	3,79	0,21	1,47	0,02	0,01
GADOL CI SAS	1,99	0,52	1,61	0,20	0,09
ALMACOR DE COLOMBIA S.A.S.	1,81	0,43	2,15	0,13	0,08
GRUPO QUIROMAR SAS	5,89	0,24	INDETERMINADO	0,09	0,06
BETTINA SPITZ Y CIA LTDA	3,65	0,13	9,14	0,20	0,17
DOTAEXPERTOS SAS	2,33	0,40	4,96	0,22	0,13
GRUPO SAKA SAS	2,11	0,73	1,37	0,51	0,14
CUPISA COMERCIALIZADORA SA	3,58	0,46	1,02	0,11	0,06

CONFECCIONES AVILTEX SAS	3,10	0,37	2,19	0,05	0,03
INVERSIONES SARHEM DE COLOMBIA SAS	15,76	0,32	1,80	0,22	0,15
ADVANTE SAS	1,51	0,42	1,81	0,09	0,05
MB TECH DE COLOMBIA SAS	2,85	0,30	1,67	0,10	0,07
INDUSTRIA MANUFACTURERA Y TEXTILERA DE COLOMBIA S. A. S.	11,04	0,43	3,14	0,11	0,06
INDUSTRIA VARBRO SAS	2,50	0,42	INDETERMINADO	0,22	0,13
MANUFACTURAS REYMON SA	2,14	0,40	9,37	0,44	0,26
CONFECCIONES Y DISEÑOS J. ORTIZ & CIA LTDA	3,21	0,46	INDETERMINADO	0,13	0,07
MUNDIOVEROLES SAS	2,66	0,42	3,89	0,19	0,11
INVERSIONESGOMEZGOMEZ	3,96	0,46	INDETERMINADO	0,01	0,01
SUPERIOR DE DOTACIONES SAS	2,06	0,35	4,13	0,28	0,19
ROPA INTIMA CAROL SAS	1,58	0,56	5,61	0,47	0,21

LUIS EDUARDO CAICEDO S.A. (LEC S.A.) - EN REORGANIZACIÓN	3,64	0,37	1,31	0,06	0,04
COLUMBUS Y CIA S.A.	5,03	0,81	2,11	0,32	0,06
COLOMBIANA DE TEXTILES POR MAYOR S. A.	2,52	0,39	INDETERMINADO	0,23	0,14
CONFECCIONES TALLER 84 SAS	2,35	0,33	39,64	0,31	0,21
CARACOLITOS SAS	4,96	0,26	1,63	0,14	0,10
CREACIONES MONALISA LTDA	1,61	0,67	1,53	0,28	0,09
CONFECCIONES LADY MARCEL SA EN ACUERDO DE REESTRUCTURACION	2,49	0,28	INDETERMINADO	0,12	0,08
INDUSTRIAS Y CONFECCIONES INDUCON S.A.S	2,47	0,47	6,31	0,25	0,13
SERMETEX SAS EN REORGanizacion	3,24	0,60	INDETERMINADO	0,08	0,03
COMERCIALIZADORA Y DISTRIBUIDORA INTERAMERICANA LTDA	4,44	0,23	INDETERMINADO	0,02	0,02
MORAI SAS	8,84	0,11	6,05	0,11	0,10

COMERCIALIZADORA INTERNACIONAL ALIADA SAS	2,29	0,43	INDETERMINADO	0,07	0,04
INDUSTRIAS SAGOR LIMITADA	5,63	0,24	INDETERMINADO	0,03	0,02
DOTACIONES SAIF LTDA	2,92	0,21	INDETERMINADO	0,06	0,04
DESECHABLES MEDICOS SAS	2,05	0,64	INDETERMINADO	0,18	0,07
YENJHON SA	3,97	0,36	1,81	0,15	0,09
NICHOLLS TACTICA SAS	2,97	0,28	8,80	0,30	0,22
ISHAJON SAS	1,66	0,55	0,85	0,18	0,08
FASHION TOUCH MARTINEZ HERNANDEZ SAS	3,19	0,72	3,27	0,55	0,16
SCORI JEANS SAS	2,22	0,65	1,84	0,12	0,04
LUCANO DOTACIONES INDUSTRIALES S A S EN REORGANIZACION	2,76	0,71	2,35	0,29	0,08
MEDI VARIC PRODUCTS SAS	2,20	0,30	3,21	0,40	0,28
SEVEN 7 JEANS SAS	7,53	0,07	3,61	0,14	0,13
CONFECCIONES ZARATOS SAS	1,84	0,61	2,08	0,25	0,10
LEANDRUS INTERNATIONAL COMPANY S.A.S	1,29	0,71	1,98	0,17	0,05

ESTRATEGIA INNOVADORA SAS BIC	2,69	0,35	2,33	0,21	0,14
DISEÑOS TRIBUTO COLOMBIA SAS	2,89	0,25	6,50	0,55	0,41
ZOE COMPANY SAS	1,36	0,71	10,94	0,44	0,13
PERMODA LTDA	1,04	0,60	0,35	0,07	0,03
TEXTRON S.A.	1,46	0,35	2,28	0,11	0,07
FRANCISCO A ROCHA ALVARADO SAS	3,17	0,34	26,51	0,39	0,26
PRAXEDIS DE ARTUNDUAGA SAS	3,43	0,33	7,89	0,31	0,21
CIA MIGUEL CABALLERO SAS	2,03	0,63	INDETERMINADO	0,32	0,12
AGROINSUMOS ALFA SAS	1,61	0,58	INDETERMINADO	0,32	0,13
VICMON TRADING REPRESENTACIONES S.A.S.	1,85	0,54	6,08	0,40	0,18
DISTRIPRESS SAS	4,73	0,47	1,05	0,06	0,03
FOLIUM ASOCIADOS LTDA	2,89	0,35	INDETERMINADO	0,64	0,42
INVERSIONES Y SUMINISTROS INTEGRALES LTDA	1,69	0,59	INDETERMINADO	0,33	0,13
DISTRIBUIDORA PECUARIA DEL ORIENTE SAS	1,00	0,64	INDETERMINADO	0,03	0,01

SENSIENT TECHNOLOGIES COLOMBIA LTDA	9,73	0,10	1,13	0,04	0,04
SP 1991 SAS	5,13	0,34	INDETERMINADO	0,14	0,09
C.I NEGOCIOS INTERNACIONALES LIMITADA	2,04	0,50	16,05	0,31	0,16
BRAY CONTROLS ANDINA LTDA	4,44	0,22	3,46	0,17	0,14
AQUA SYSTEMS SAS	2,57	0,78	47,96	0,75	0,17
INBEST LATAM SAS	0,49	0,84	8,90	0,57	0,09
VICSA STEELPRO COLOMBIA SAS	3,64	0,26	INDETERMINADO	0,31	0,23
MITSUI & CO. (COLOMBIA) LTDA.	6,37	0,18	INDETERMINADO	0,16	0,13
Domenico S.A.S	0,87	0,42	4,29	0,08	0,05
KENZO JEANS SAS	1,84	0,28	3,53	0,18	0,13
D PORTE SAS	1,44	0,70	2,45	0,47	0,14
SOCIEDAD DE CONCESIONARIOS S.A.	2,05	0,49	INDETERMINADO	0,13	0,07
HEGA GB SAS	1,87	0,48	5,69	0,43	0,22
COMERCIALIZADORA CAMISERIA INGLESA SAS	2,31	0,60	8,29	0,73	0,29
KARIMKA SAS	19,82	0,05	INDETERMINADO	0,04	0,04

Inversiones Gobotex SAS	1,67	0,53	5,15	0,35	0,17
CORMETEXY CIA SAS	2,17	0,44	2,21	0,23	0,13
ALMACENES TRAVESURAS SAS	2,45	0,37	2,18	0,07	0,04
TONOS SAS	5,26	0,17	INDETERMINADO	0,06	0,05
SARALUZ SAS	2,55	0,25	11,81	0,22	0,17
NICEFORO GALVIS DUARTE Y CIA ALMACENES VERANEO SAS	6,57	0,36	22,40	0,05	0,03
RODRIGUEZ FRANCO Y CIA SCS ORGANIZACION NACIONAL DE COMERCIO ONLY	1,00	0,59	2,73	0,10	0,04
CARLOS NIETO Y CIA SAS	3,21	0,37	3,47	0,42	0,27
PASH SAS	1,33	0,80	0,67	0,18	0,04
inversiones giratell sca	3,24	0,29	INDETERMINADO	0,00	0,00
DISTRIBUIDORA NOGAL LTDA	16,20	0,06	9,55	0,07	0,06
HECTOR ARIZA G Y CIA SAS	0,64	0,25	INDETERMINADO	0,05	0,04
INVERSIONES ESGUI SAS	1,62	0,58	2,77	0,42	0,18
PERNINE LTDA	1,39	0,77	0,33	0,34	0,08

INVERSIONES FRANQUIHER SAS	1,75	0,48	INDETERMINADO	0,35	0,18
TEXSAL SAS	1,43	0,79	1,83	0,48	0,10
KS DEPOR COLOMBIA LTDA	1,46	0,42	1,69	0,01	0,00
EXPANSION JL S.A.S	0,54	0,87	1,16	1,59	0,21
INVERSIONES MAMBO MODA SAS	1,24	0,69	4,25	0,37	0,12
INVERSIONES ZUBO SOCIEDAD ANONIMA	2,45	0,52	3,07	0,30	0,14
OXIGENO CERO GRADOS SAS	0,95	0,64	1,82	0,14	0,05
COMPREMAS HS SAS	1,17	0,67	2,62	0,40	0,13
INVERSIONES QZ E HIJOS SAS	6,01	0,11	INDETERMINADO	0,16	0,15
INVERSIONES MACARENA MODA SAS	3,27	0,30	2,73	0,38	0,26
DYNAMO DISTRIBUTION SAS	1,27	0,80	0,59	0,53	0,10
TOTALSPORT SAS	10,22	0,70	INDETERMINADO	0,08	0,03
ET CAPS & HATS SAS	2,89	0,14	INDETERMINADO	0,19	0,17
MODA RAPSODIA COLOMBIA S.A.S.	1,36	0,72	INDETERMINADO	0,22	0,06
BBOS SAS	0,83	0,29	INDETERMINADO	0,09	0,06
BX XIGMA STUDIO SAS	1,22	0,86	32,27	0,18	0,03

BOTELLO & CORREDOR SAS	1,79	0,70	INDETERMINADO	0,56	0,17
INVERSIONES SURTITODO SAS	1,74	0,68	8,58	0,81	0,26
DOLCE & GABBANA COLOMBIA S.A.S.	16,72	0,55	3,11	0,21	0,09
DISEÑOS MILANELO SAS	2,53	0,75	9,09	0,92	0,23
HYS FRANQUICIAS SAS	1,38	0,77	INDETERMINADO	1,00	0,23
SUPLIMODA SAS	4,19	0,17	3,54	0,39	0,32
EXECUTIVE SAS	2,21	0,40	1,08	0,05	0,03
CENTURY SPORTS SAS	1,60	0,81	1,18	0,65	0,12
MARCAS EUROPEAS SAS	1,47	0,57	INDETERMINADO	0,19	0,08
SOFICAM S.A.S.	2,76	0,73	2,05	0,46	0,12
UNION EUROPEA SAS	2,30	0,49	6,31	0,49	0,25
H&M HENNES & MAURITZ COLOMBIA SAS	4,34	0,63	1,46	0,29	0,11

Potenciales proveedores

De acuerdo con el análisis de la demanda por parte de la entidad, y de las entidades analizadas cuya muestra corresponde a procesos de selección con objetos similares en entidades estatales del Departamento de Cundinamarca, podrían indicarse como posibles oferentes los siguientes:

Se debe resaltar que todas estas personas naturales y/o jurídicas, podrían contar con experiencia, capacidad financiera, organizacional y jurídica suficiente; por lo cual las sitúan, sin perjuicio de las exigencias de la entidad dentro del proceso de selección, entre los posibles oferentes que eventualmente podrían tener la idoneidad para ejecutar el objeto del contrato.

Para el presente análisis se tomaron como referencia empresas que participaron en procesos de selección con objetos similares las empresas del PORTAL DE INFORMACIÓN EMPRESARIAL DE LA SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES - Estados Financieros Por Sector Económico/Ubicación geográfica - NIIF pymes individuales y NIIF plenas individuales con corte 31 de diciembre de 2023 para las actividades económicas.

INDICE DE LIQUIDEZ:

Una vez excluidos los datos atípicos de la anterior tabla, se procede a determinar la media podada cuyo valor es **3.20** del indicador de índice de liquidez, y de esta manera se presenta el análisis gráfico, el cual contempla la muestra del mercado y su comportamiento, teniendo en cuenta la capacidad de los diferentes participantes.

Tal y como se establece en el manual de contratación de Colombia compra eficiente, se constituye que el cálculo del indicador a solicitar debe ser deducido según los cálculos estadísticos y aritméticos, adicionalmente para el presente estudio se analizaron los indicadores financieros de los contratos relacionados en el análisis de la demanda disponible en el Secop, los cuales están relacionados con el objeto del presente estudio y se determinó el siguiente dato:

Promedio general **3.20**

De acuerdo a la naturaleza del contrato, el valor del mismo, la forma de pago, los riesgos previsibles análisis y los análisis estadísticos realizados; la liquidez a exigir será de **3.20**, en razón a los análisis estadísticos realizados.

ÍNDICE DE ENDEUDAMIENTO:

Una vez excluidos los datos atípicos de la anterior tabla, se procede a determinar la media podada cuyo valor es **0,40** del indicador de índice de endeudamiento, y de esta manera se presenta el análisis gráfico, el cual contempla la muestra del mercado y su comportamiento, teniendo en cuenta la capacidad de los diferentes participantes.

Tal y como se establece en el manual de contratación de Colombia compra eficiente, se constituye que el cálculo del indicador a solicitar debe ser deducido según los cálculos estadísticos y aritméticos, adicionalmente para el presente estudio se analizaron los indicadores financieros de los contratos relacionados en el análisis de la demanda disponible en el Secop, los cuales están relacionados con el objeto del presente estudio y se determinó el siguiente dato:

Promedio general **0.40**

De acuerdo a la naturaleza del contrato, el valor del mismo, la forma de pago, los riesgos previsibles análisis y los análisis estadísticos realizados; el endeudamiento a exigir será de **0.40** en razón a los análisis estadísticos realizados.

ÍNDICE DE RAZÓN DE COBERTURA DE INTERÉS

Una vez excluidos los datos atípicos de la anterior tabla, se procede a determinar la media podada cuyo valor es **4,00** del indicador de índice de razón de cobertura de intereses, y de esta manera se presenta el análisis gráfico, el cual contempla la muestra del mercado y su comportamiento, teniendo en cuenta la capacidad de los diferentes participantes.

Tal y como se establece en el manual de contratación de Colombia compra eficiente, se constituye que el cálculo del indicador a solicitar debe ser deducido según los cálculos estadísticos y aritméticos, adicionalmente para el presente estudio se analizaron los indicadores financieros de los contratos relacionados en el análisis de la demanda disponible en el Secop, los cuales están relacionados con el objeto del presente estudio y se determinó el siguiente dato:

Promedio general **4.00.**

De acuerdo a la naturaleza del contrato, el valor del mismo, la forma de pago, los riesgos previsibles análisis y los análisis estadísticos realizados; cobertura de intereses a exigir será de **4.00**, en razón a los análisis estadísticos realizados.

RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO

Una vez excluidos los datos atípicos de la anterior tabla, se procede a determinar la media podada cuyo valor es **0,25** del indicador de índice de rentabilidad del patrimonio, y de esta manera se presenta el análisis gráfico, el cual contempla la muestra del mercado y su comportamiento, teniendo en cuenta la capacidad de los diferentes participantes.

Tal y como se establece en el manual de contratación de Colombia compra eficiente, se constituye que el cálculo del indicador a solicitar debe ser deducido según los cálculos estadísticos y aritméticos, adicionalmente para el presente estudio se analizaron los indicadores financieros de los contratos relacionados en el análisis de la demanda disponible en el Secop, los cuales están relacionados con el objeto del presente estudio y se determinó el siguiente dato:

Promedio general **0.25.**

De acuerdo a la naturaleza del contrato, el valor del mismo, la forma de pago, los riesgos previsibles análisis y los análisis estadísticos realizados; la rentabilidad del patrimonio a exigir será de **0.25.**, en razón a los análisis estadísticos realizados.

RENTABILIDAD DEL ACTIVO

Una vez excluidos los datos atípicos de la anterior tabla, se procede a determinar la media podada cuyo valor es **0,11** del indicador de índice de rentabilidad del activo, y de esta manera se presenta el análisis gráfico, el cual contempla la muestra del mercado y su comportamiento, teniendo en cuenta la capacidad de los diferentes participantes.

Tal y como se establece en el manual de contratación de Colombia compra eficiente, se constituye que el cálculo del indicador a solicitar debe ser deducido según los cálculos estadísticos y aritméticos, adicionalmente para el presente estudio se analizaron los indicadores financieros de los contratos relacionados en el análisis de la demanda disponible en el Secop, los cuales están relacionados con el objeto del presente estudio y se determinó el siguiente dato:

Promedio general **0.11**.

De acuerdo a la naturaleza del contrato, el valor del mismo, la forma de pago, los riesgos previsibles análisis y los análisis estadísticos realizados; la rentabilidad del activo a exigir será de **0.11**, en razón a los análisis estadísticos realizados.

El Proponente debe cumplir con los siguientes indicadores con base en la información contenida en los estados financieros.

- **CAPACIDAD FINANCIERA**

El Proponente debe cumplir con los siguientes indicadores de capacidad financiera.

Tabla 1 indicadores financiera

INDICADOR	ÍNDICE REQUERIDO
INDICE DE LIQUIDEZ: ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE	≥ 3,20
INDICE DE ENDEUDAMIENTO: PASIVO TOTAL/ ACTIVO TOTAL	≤ 0.40
RAZÓN DE COBERTURA DE INTERESES: UTILIDAD OPERACIONAL / GASTOS DE INTERESES	≥ 4.00

NOTA: LOS OFERENTES CUYOS GASTOS DE INTERESES SEAN CERO (0), NO PODRÁN CALCULAR EL INDICADOR DE RAZÓN DE COBERTURA DE INTERÉS, EN ESTE CASO EL OFERENTE CUMPLE CON EL INDICADOR, SALVO QUE SU UTILIDAD OPERACIONAL SEA NEGATIVA.

- **CAPACIDAD ORGANIZACIONAL.**

El proponente debe cumplir los siguientes indicadores con base a su información en los estados financieros y contables.
Tabla 2 – indicadores de capacidad organizacional.

INDICADOR	ÍNDICE REQUERIDO
RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO: UTILIDAD OPERACIONAL / PATRIMONIO	≥ 0,25
RENTABILIDAD DEL ACTIVO: UTILIDAD OPERACIONAL / ACTIVO	≥ 0.11

Si el proponente es un consorcio, unión temporal o promesa de sociedad futura, su capacidad financiera se calculará efectuada por el porcentaje de participación de cada uno de los miembros, factores que una vez ponderados, se sumarán para obtener el indicador del consorcio, unión temporal o promesa de sociedad futura, de acuerdo a las formulas establecidas en el pliego de condiciones.

ANALISIS DE RIESGOS Y LA FORMA DE MITIGARLOS

De conformidad con el artículo 2.2.1.1.1.6.1 del Decreto 1082 de 2015, la entidad estatal debe evaluar el riesgo que el proceso de contratación representa para el cumplimiento de sus metas y objetivos.

El riesgo contractual en general es entendido como todas aquellas circunstancias que pueden presentarse durante el desarrollo o ejecución de un contrato y que pueden alterar el equilibrio financiero del mismo y ha tenido una regulación desde cinco ópticas, asociadas con el proceso de gestión que se requiere en cada caso.

De acuerdo con la metodología de Colombia Compra Eficiente, en concordancia con el documento Conpes 3714, a continuación, se identifican los Riesgos del Proceso de Contratación desde su planeación hasta su liquidación:

DIANA MARCELA ANDRADE HUÉRFANO
SECRETARIA GENERAL

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
1	Específico	Externo	Planeación y ejecución	Riesgo económico	Variación de precios y desabastecimiento de telas, insumos, prendas y elementos de protección personal (EPP).	Cambios en los precios o disponibilidad de telas, materiales, accesorios, calzado, EPP e implementos de seguridad industrial requeridos para cumplir las especificaciones y cantidades contratadas.	Aumento de costos para el contratista, retrasos en la confección o entrega, entregas parciales o riesgo de incumplimiento del objeto contractual.	3	2	5	Riesgo Medio	40% en etapa precontractual	60% en etapa contractual	Realizar estudio de mercado y validar disponibilidad de materiales antes de ofertar; el contratista deberá prever los insumos y asumir los riesgos que le correspondan conforme al contrato. Informar oportunamente cualquier alerta de desabastecimiento y presentar alternativas equivalentes solo si son autorizadas por la entidad y cumplen las especificaciones.	2	1	3	Riesgo Bajo	Sí	Entidad contratante y contratista	Planeación del proceso y desde el inicio de ejecución	Hasta la entrega y recibo a satisfacción	Revisión de cotizaciones, disponibilidad de insumos, informes del contratista y reuniones de seguimiento con el supervisor.	Durante la planeación y mensualmente durante la ejecución; de inmediato ante alertas de desabastecimiento.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
2	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo de calidad	Confección o suministro de prendas que no cumplan las especificaciones técnicas.	Las prendas de dotación pueden presentar defectos de confección, costuras, acabados, materiales, colores, diseño, tallaje o identificación, o apartarse de las fichas técnicas y muestras aprobadas.	Rechazo de productos, reprocesos, costos y demoras en la entrega, afectación del servicio y posible incumplimiento contractual.	3	3	6	Riesgo Alto		100% contratista	Definir y verificar fichas técnicas, materiales, diseños, colores y muestras cuando corresponda antes de producir; efectuar controles de calidad durante la confección y revisar los bienes al momento de la entrega. El contratista deberá reemplazar o corregir, dentro del plazo contractual, los elementos no conformes sin costo adicional para la entidad.	2	2	4	Riesgo Bajo	Sí	Contratista; supervisión de la entidad verifica	Antes de iniciar la producción y en cada entrega	Hasta el recibo a satisfacción y subsanación de no conformidades	Inspección visual y técnica, listas de chequeo, comparación con ficha técnica y actas de recibo o rechazo.	Antes de producción, en cada lote y en cada entrega.

Dependencia:	Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	Ruta del Documento:
secretaria general	Orlando Banoy Montaño Contratista	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	ANALISIS DEL SECTOR COMPRA DOTACION SASI 015

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
3	Específico	Interno	Planeación y ejecución	Riesgo operativo	Toma incorrecta de tallas, medidas o cantidades de dotación.	Errores en el levantamiento, consolidación o transmisión de tallas, medidas, cantidades, nombres o características requeridas para los funcionarios beneficiarios.	Prendas que no ajustan o no sirven al usuario, cambios y reprocesos, desperdicio de materiales y retrasos en la entrega.	3	3	6	Riesgo Alto	Entidad: entrega información de beneficiarios y necesidades	Contratista: verifica y confecciona conforme a información validada	Establecer un procedimiento documentado para la toma y validación de tallas y medidas, confirmar cantidades y características con el enlace designado por la entidad y conservar registros de aprobación antes de confeccionar. Definir cómo se atenderán errores atribuibles a cada parte conforme al contrato.	1	2	3	Riesgo Bajo	Sí	Entidad contratante y contratista	Antes de iniciar la confección	Antes de aprobar producción y durante la entrega	Cruce de listados, formatos de tallaje y confirmación escrita de cantidades y características.	Antes de la producción y cada vez que se actualice la información.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
4	Específico	Externo	Planeación y ejecución	Riesgo regulatorio	Cambios normativos que incidan en la dotación laboral, EPP o seguridad y salud en el trabajo.	Expedición o modificación de normas aplicables a la dotación de labor, elementos de protección personal, seguridad industrial o salud en el trabajo durante la ejecución contractual.	Necesidad de revisar especificaciones o condiciones de entrega, posibles retrasos y costos asociados al cumplimiento de obligaciones legales aplicables.	2	3	5	Riesgo Medio	Entidad: analiza efectos contractuales y normativos	Contratista: cumple requisitos legales y técnicos aplicables	Verificar la normativa aplicable al objeto y las fichas técnicas durante la estructuración; ante un cambio normativo, documentar su impacto y determinar, por los mecanismos legales y contractuales procedentes, las medidas necesarias. No modificar especificaciones ni precio sin autorización formal.	1	2	3	Riesgo Bajo	Sí	Entidad contratante y contratista, según sus obligaciones	Planeación y durante la ejecución	Al cierre del contrato o al finalizar el tratamiento de la novedad	Revisión normativa, consultas técnicas y registro de decisiones por parte del supervisor y del área responsable de SST.	Durante la planeación y cuando se conozca un cambio normativo.

Dependencia:	Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	Ruta del Documento:
secretaria general	Orlando Banoy Montaño Contratista	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	ANALISIS DEL SECTOR COMPRA DOTACION SASI 015

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
5	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo de cumplimiento técnico	Suministro de EPP o implementos de seguridad industrial inadecuados para el riesgo laboral.	Los elementos entregados pueden no corresponder al uso previsto, nivel de protección, características técnicas, certificaciones o requisitos definidos en los documentos del proceso.	Exposición de funcionarios a riesgos laborales, rechazo de elementos, afectación de la seguridad y salud en el trabajo e incumplimiento contractual.	3	4	7	Riesgo Alto	Entidad: define necesidades y especificaciones según requerimientos institucionales	100% contratista respecto de la conformidad de los elementos suministrados	Precisar en las fichas técnicas el uso previsto y las características mínimas requeridas; verificar etiquetas, referencias, fichas técnicas, certificaciones o soportes exigibles según el tipo de elemento. No recibir productos que no acrediten conformidad con lo solicitado y gestionar su reposición.	1	3	4	Riesgo Bajo	Sí	Contratista y supervisor; apoyo del responsable de SST	Antes de adquirir y entregar los elementos	En cada entrega y antes del recibo a satisfacción	Revisión documental y física, validación con las especificaciones técnicas y concepto del área de SST cuando corresponda.	Antes de la compra y en cada lote recibido.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
6	Específico	Interno	Planeación y ejecución	Riesgo operacional	Presupuesto o plazo insuficiente para cubrir las cantidades y requerimientos definidos.	Una estimación incompleta de cantidades, tallas, tipos de prendas, EPP, costos o tiempos puede impedir atender integralmente las necesidades de la entidad.	Entregas incompletas, reducción no autorizada de calidad o cantidades, retrasos o imposibilidad de satisfacer la necesidad contractual.	2	4	6	Riesgo Alto	100% entidad en estructuración de cantidades, presupuesto y plazo	100% contratista en su oferta y planeación de ejecución	Validar el número de beneficiarios, las cantidades y características requeridas, realizar estudio de mercado y establecer un plazo realista que contemple toma de tallas, fabricación, control de calidad y distribución. Revisar la consistencia entre presupuesto, alcance y cronograma antes de publicar el proceso.	1	3	4	Riesgo Bajo	Sí	Área estructuradora y contratista según la fase	Durante estudios previos y antes de iniciar ejecución	Hasta la aprobación del plan de entregas	Revisión de estudios de mercado, cantidades, presupuesto, cronograma y plan de trabajo.	En la estructuración y al aprobar el plan de trabajo.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
7	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo logístico	Retraso en la fabricación, adquisición, transporte o entrega de los bienes.	Fallas de proveedores, capacidad de producción, transporte, almacenamiento o distribución pueden impedir la entrega oportuna de la dotación y los elementos de seguridad.	Incumplimiento del cronograma, entrega tardía o parcial y afectación de la disponibilidad de prendas y EPP para los funcionarios.	3	4	7	Riesgo Alto		100% contratista	Presentar cronograma de producción y entregas, identificar proveedores y tiempos de abastecimiento, verificar inventarios y mantener un plan de contingencia logística. Informar de inmediato las novedades al supervisor y proponer medidas de recuperación sin alterar unilateralmente el plazo contractual.	2	3	5	Riesgo Medio	Sí	Contratista; seguimiento del supervisor	Desde el inicio de la ejecución	Hasta la entrega total a satisfacción	Seguimiento al cronograma, reportes de avance, guías de transporte y actas de entrega.	Semanalmente o con la periodicidad del contrato y ante cualquier atraso.

Dependencia:	Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	Ruta del Documento:
secretaria general	Orlando Banoy Montaño Contratista	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	ANALISIS DEL SECTOR COMPRA DOTACION SASI 015

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
8	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo de seguridad y salud en el trabajo	Accidentes o incidentes durante toma de medidas, confección, manipulación, cargue, transporte o entrega.	Durante las actividades del contratista pueden presentarse accidentes laborales o incidentes que afecten a su personal o a terceros.	Lesiones, interrupción de actividades, retrasos y posibles responsabilidades legales.	2	3	5	Riesgo Medio		100% contratista respecto de su personal y actividades	Exigir el cumplimiento de las obligaciones laborales y de seguridad y salud en el trabajo que resulten aplicables; verificar afiliaciones y soportes exigibles, capacitación, elementos de protección y procedimientos seguros para las actividades. Reportar e investigar los incidentes conforme a la normativa aplicable.	1	2	3	Riesgo Bajo	Sí	Contratista; supervisión verifica los soportes contractualmente exigibles	Antes de iniciar actividades y durante la ejecución	Hasta la terminación de las actividades contractuales	Verificación documental, reportes de incidentes y seguimiento a medidas correctivas.	Antes del inicio y durante la ejecución; inmediatamente ante incidentes.

Dependencia:	Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	Ruta del Documento:
secretaria general	Orlando Banoy Montaño Contratista	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	ANALISIS DEL SECTOR COMPRA DOTACION SASI 015

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
9	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo de abastecimiento	Insuficiencia de personal, maquinaria, materiales o capacidad de producción del contratista.	La capacidad operativa del contratista puede resultar insuficiente para confeccionar, adquirir, revisar, empacar y entregar oportunamente la totalidad de los bienes requeridos.	Baja calidad, acumulación de pedidos, entregas parciales, reprocesos o paralización de la ejecución.	3	4	7	Riesgo Alto		100% contratista	Verificar que el contratista disponga de capacidad de producción, personal idóneo, materiales, equipos y proveedores suficientes; exigir un plan de trabajo con hitos y controles de avance y requerir acciones correctivas tempranas cuando se evidencien desviaciones.	2	3	5	Riesgo Medio	Sí	Contratista y supervisor	Al inicio de la ejecución	Hasta la entrega total	Revisión del plan de trabajo, evidencias de producción, inventarios y reportes de avance.	Al inicio y con seguimiento semanal o según cronograma.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
10	Específico	Interno	Selección y ejecución	Riesgo financiero	Falta de liquidez o capacidad financiera del contratista para adquirir materiales y cumplir las entregas.	El contratista puede carecer de flujo de caja para adquirir telas, prendas, EPP, pagar personal, transporte u otros costos necesarios para ejecutar el contrato.	Retrasos, incumplimiento, suspensión de actividades o afectación de la entrega total de los bienes.	2	4	6	Riesgo Alto	Entidad: establece requisitos financieros proporcionales en el proceso	100% contratista respecto de la gestión de sus recursos	Definir requisitos habilitantes financieros proporcionales al objeto y cuantía, cuando proceda; revisar la capacidad de ejecución exigida en el proceso y hacer seguimiento al cronograma. El contratista deberá planear sus recursos sin supeditar el cumplimiento a hechos no previstos.	1	3	4	Riesgo Bajo	Sí	Entidad en estructuración y evaluación; contratista en ejecución	Estudios previos y durante la ejecución	Hasta el cumplimiento de las obligaciones	Evaluación de requisitos financieros y revisión de avances y entregas.	Durante la selección y en cada seguimiento contractual.

Dependencia:	Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	Ruta del Documento:
secretaria general	Orlando Banoy Montaño Contratista	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	ANALISIS DEL SECTOR COMPRA DOTACION SASI 015

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
11	Específico	Externo	Ejecución	Riesgo de naturaleza	Eventos naturales que afecten la producción, el transporte o la entrega.	Lluvias intensas, inundaciones, deslizamientos u otros eventos naturales pueden afectar vías, instalaciones, disponibilidad de materiales o transporte.	Retrasos, dificultades logísticas o imposibilidad temporal de entregar los bienes en las fechas previstas.	2	3	5	Riesgo Medio	Entidad y contratista, según control y obligaciones aplicables	Contratista respecto de su logística y medidas de contingencia	Monitorear alertas y condiciones de transporte; prever rutas o proveedores alternos cuando sea viable, proteger los bienes almacenados y comunicar oportunamente al supervisor cualquier evento con evidencia de sus efectos. Evaluar las medidas conforme al contrato y la ley.	1	2	3	Riesgo Bajo	Sí	Contratista y supervisor	Durante la ejecución	Hasta superar la contingencia o concluir el contrato	Reportes de situación, alertas oficiales, soportes de transporte y comunicaciones formales.	Durante la ejecución y tan pronto se presente una alerta relevante.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
1 2	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo ambiental	Manejo inadecuado de residuos de confección, empaques o materiales descartados.	La fabricación, empaque o distribución puede generar retales textiles, empaques y otros residuos que no sean separados o dispuestos adecuadamente.	Impactos ambientales, incumplimiento de obligaciones aplicables y afectación de la limpieza de las áreas de trabajo.	2	2	4	Riesgo Bajo	Entidad: condiciones en sus instalaciones, si aplica	100% contratista respecto de los residuos que genere en sus actividades	Cumplir las obligaciones ambientales aplicables, separar y disponer adecuadamente los residuos generados, reducir empaques innecesarios cuando sea viable y mantener limpias las áreas utilizadas para la ejecución contractual.	1	2	3	Riesgo Bajo	Sí	Contratista y supervisor, dentro de sus competencias	Desde el inicio de actividades	Hasta la entrega final y retiro de residuos	Inspección de áreas, revisión de soportes de disposición cuando sean exigibles y registro de novedades.	Durante la ejecución y al finalizar cada actividad de entrega.

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
13	Específico	Interno	Ejecución	Riesgo de calidad y trazabilidad	Entrega de referencias, materiales o productos diferentes a los ofertados o aprobados.	El contratista puede entregar marcas, referencias, composición, materiales, diseños o modelos diferentes de los aceptados o descritos en las especificaciones técnicas.	Rechazo de bienes, pérdida de trazabilidad, necesidad de reposición y retraso en el recibo a satisfacción.	3	3	6	Riesgo Alto		100% contratista	Contrastar los bienes recibidos con la oferta, fichas técnicas, muestras y documentos aprobados; verificar etiquetas, composición y referencias cuando aplique. Toda sustitución deberá contar previamente con autorización escrita de la entidad y demostrar cumplimiento igual o superior de las condiciones exigidas.	1	2	3	Riesgo Bajo	Sí	Contratista y supervisor	Antes de la compra o confección y en cada entrega	Hasta el recibo a satisfacción	Listas de chequeo, inspección física, revisión de etiquetas y soportes técnicos y actas de recibo.	En cada lote y antes de aceptar sustituciones.
14	Específico	Externo	Ejecución	Riesgo social y	Paros, bloqueos, manifestaciones o situaciones de orden público que afecten la	Situaciones externas pueden impedir el acceso a instalaciones, el	Retrasos o dificultades para realizar las entregas y afectación temporal de la disponibilidad	2	2	4	Riesgo Bajo	Entidad y contratista según sus competencias y capacidad de control	Contratista respecto de la planeación logística	Dar seguimiento a alertas de movilidad y orden público, coordinar horarios y	1	1	2	Riesgo Bajo	Sí	Contratista y supervisor	Durante la ejecución	Hasta normalizar las condiciones o concluir el contrato	Comunicaciones oficiales, alertas de movilidad, reportes de transporte y	Cuando se presenten alertas y en las reuniones de seguimiento.

Dependencia:	Elaboró:	Revisó:	Aprobó:	Ruta del Documento:
secretaria general	Orlando Banoy Montaño Contratista	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	Diana Marcela Andrade huérfano secretaria general	ANALISIS DEL SECTOR COMPRA DOTACION SASI 015

N°	Clase	Fuente	Etapa	Tipo	Riesgo	Descripción	Consecuencia de la ocurrencia del evento	Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría	Asignación		Tratamientos y Controles a ser implementados	Después del Tratamiento				Afecta Ejecución	Responsable del Tratamiento	Fecha de Inicio del Tratamiento	Fecha de Finalización del Tratamiento	Monitoreo y Revisión	
												Entidad	Proponente/Contratista		Probabilidad	Impacto	Valoración	Categoría					Cómo	Cuando
					movilidad o la entrega.	transporte de bienes o la ejecución de actividades programadas.	de dotación y EPP.							puntos de entrega con la entidad y activar alternativas logísticas viables. Informar formalmente las afectaciones y documentar su incidencia para que la entidad evalúe las medidas contractuales pertinentes.										actas de seguimiento.	