ESTUDIO DE MERCADO
ADQUISICIÓN DE EQUIPOS DE COMPUTO Y AUDIOVISUALES

Fecha de elaboración: 05 de noviembre de 2026

Entidad: Institución Educativa Técnico Upar.

Ubicación: Valledupar, departamento del Cesar

Objeto: Adquisición de equipos de computación y audiovisuales para mejorar las herramientas tecnológicas de la calidad educativa y el desarrollo cognitivo temprano de los estudiantes de primera infancia de la institución educativa Técnico Upar.

1. INTRODUCCIÓN

La Institución Educativa Técnico Upar, ubicada en Valledupar, requiere adquirir equipos de computación y audiovisuales que contribuyan al fortalecimiento de los ambientes de aprendizaje del nivel de Primera Infancia – Educación Inicial.

Para establecer la conveniencia económica de la adquisición, se realiza el presente estudio de mercado a partir de la información económica y técnica contenida en cotizaciones obtenidas de proveedores locales. El análisis comprende la identificación de los bienes requeridos, sus características técnicas, las cantidades, los precios unitarios, el impuesto al valor agregado (IVA) y el valor total de la adquisición.

Este estudio busca establecer un referente económico para la compra, verificar la coherencia de los valores cotizados y proporcionar elementos que permitan adelantar el proceso de adquisición con criterios de economía, calidad, eficiencia y satisfacción de las necesidades institucionales.

2. OBJETO DE LA ADQUISICIÓN

Adquisición de equipos de computación y audiovisuales para mejorar las herramientas tecnológicas de la calidad educativa y el desarrollo cognitivo temprano de los estudiantes de primera infancia – educación inicial de la institución educativa Técnico Upar.

3. JUSTIFICACIÓN DE LA NECESIDAD

La adquisición de equipos de computación y audiovisuales responde a la necesidad de fortalecer los ambientes de aprendizaje de Primera Infancia – Educación Inicial y de contar con herramientas tecnológicas que apoyen el desarrollo de las actividades pedagógicas y contribuyan al mejoramiento de la calidad educativa de la institución.

La contratación resulta conveniente en la medida en que permite dotar a la institución de equipos adecuados para la preparación y presentación de contenidos educativos, el acceso a recursos digitales y el desarrollo de experiencias de aprendizaje dinámicas, favoreciendo la participación de los niños y niñas y el fortalecimiento de sus habilidades cognitivas, comunicativas, sensoriales y de exploración.

Asimismo, la adquisición de estos equipos se enmarca en el propósito institucional de fortalecer los procesos de enseñanza y aprendizaje mediante la incorporación de recursos tecnológicos que complementen las estrategias pedagógicas de los docentes y contribuyan al desarrollo integral de los estudiantes, de acuerdo con las necesidades propias de la educación inicial.

4. ALCANCE DEL ESTUDIO DE MERCADO. La información económica utilizada corresponde a las cotizaciones locales solicitadas por la institución, dicha cotización constituye un referente económico inicial, y comprende:

1. Identificación de los bienes que se pretende adquirir, con sus especificaciones técnicas.
2. Análisis de las cantidades y los precios cotizados.
3. Verificación de las operaciones aritméticas y del tratamiento del IVA.
4. Determinación del valor económico de referencia.
5. Identificación de aspectos técnicos y comerciales que deben verificarse antes de formalizar la compra.

5. IDENTIFICACIÓN Y DESCRIPCIÓN DE LOS BIENES.

Los bienes objeto de adquisición son los siguientes:

5.1. Computador portátil

Cantidad: siete (7) unidades. Equipo de cómputo portátil, referencia HP 200 G2A14 D61MKAT#ABM, con procesador AMD Ryzen 3 210, memoria RAM de 8GB, unidad de almacenamiento SSD de 512 GB, pantalla de 14 pulgadas WUXGA, color negro o gris. Destinado a apoyar la preparación de materiales educativos, el desarrollo de actividades pedagógicas y el uso de recursos digitales en Primera Infancia – Educación Inicial.

5.2. Computador todo en uno

Cantidad: dos (2) unidades.

Equipo de cómputo todo en uno, referencia HP 24-0351LA C34JTLA#ABM, con procesador Intel Core I5-1334U, memoria RAM de 8 GB, unidad de almacenamiento SSD de 512 GB, pantalla de 23,8 pulgadas, color negro. Este permitirá apoyar las actividades académicas y pedagógicas, así como la preparación y presentación de contenidos educativos.

5.3. Televisor de 65 pulgadas

Cantidad: dos (2) unidades.

Equipo audiovisual con pantalla de 65 pulgadas, destinado a la reproducción y presentación de contenidos educativos, videos y recursos audiovisuales que complementen las experiencias de aprendizaje de los niños y niñas. El proveedor deberá especificar la referencia exacta del televisor, sus características de conectividad, los accesorios incluidos y las condiciones de garantía, con el fin de verificar que los equipos entregados correspondan a las características ofertadas y cumplan con las necesidades de la institución.

6. ANÁLISIS DE LA OFERTA Y DE LOS PRECIOS COTIZADOS

Para establecer el valor de referencia se toman los precios informados mediante cotizaciones por proveedores locales, incluidos los valores antes de IVA, el impuesto indicado y el precio unitario final. La siguiente tabla presenta el resumen económico de las cotizaciones suministradas:

Cotización 1.

Ítem	Descripción	Cant.	Valor unitario	Base gravable	IVA	Vr. Total
1	Portátil HP Ryzen 3, 8 GB RAM, SSD 512 GB, 14”	7	2.067.000	14.469.000	$0	14.469.000
2	Todo en uno HP Core i5, 8 GB RAM, SSD 512 GB, 23,8”	2	2.581.513	5.163.025	980.975	6.144.000
3	Televisor Kalley 65 pulgadas	2	2.567.227	5.134.454	975.546	6.110.000
					TOTAL BASE GRAVABLE	24.766.479
					I.V.A	1.956.521
					TOTAL COTIZACION	26.723.000

Cotización 2.

Ítem	Descripción	Cant.	Valor unitario	Base gravable	I.V.A	Vr. Total
1	Todo en uno HP 24-0351LA, Intel Core i5 1334U, RAM 8 GB, SSD 512 GB, 23,8”	2	3.210.000	6.420.000	1.219.800	7.639.800
2	Portátil HP 200G2A14, AMD Ryzen 3 210, RAM 8 GB, SSD 512 GB, 14”	7	2.150.000	15.050.000	-	15.050.000
3	TV Sankey 65 pulgadas	2	2.700.000	5.400.000	1.026.000	6.426.000
				TOTAL BASE GRAVABLE		26.870.000
				I.V.A		2.245.800
				TOTAL COTIZACION		**29.115.800**

Cotización 3.

Ítem	Descripción	Cant.	Valor unitario	Base gravable	IVA	Valor Total
1	Portátil HP 200G2A14, AMD Ryzen 3 210, RAM 8 GB, SSD 512 GB, 14”, color negro	7	2.120.000	14.840.000	-	14.840.000
2	Todo en uno HP 24-0351LA, Intel Core i5 1334U, RAM 8 GB, SSD 512 GB, 23,8”	2	2.672.269	5.344.538	1.015.462	6.360.000
3	TV Kalley 65 pulgadas	2	2.605.042	5.210.084	989.916	6.200.000
				TOTAL BASE GRAVABLE		25.394.622
				I.V.A		2.005.378
				TOTAL COTIZACION		27.400.000

Fuente: cotización de proveedores locales suministrada para la elaboración del presente estudio.

El rubro de portátiles representa la mayor participación del presupuesto, por lo que la validación de sus especificaciones y de su precio resulta especialmente importante para garantizar que la inversión responda a las necesidades institucionales.

7. ANÁLISIS ECONÓMICO.

Para establecer el valor de referencia de la adquisición de equipos de computación y audiovisuales, se revisaron las tres cotizaciones suministradas. Los valores que se presentan a continuación corresponden a la información consignada en cada oferta, sin modificar los valores reportados por los proveedores.

Cotización / Proveedor	Subtotal antes de IVA	IVA informado	Total cotizado
Cotización 1	$24.766.479	$1.956.521	$26.723.000
Cotización 2	$26.870.000	$2.245.800	$29.115.800
Cotización 3	$25.394.622	$2.005.378	$27.400.000

La cotización de menor valor es la número 1, por $26.723.000. La segunda cotización presenta un total de $29.115.800, la tercera asciende a $27.400.000. La diferencia entre la oferta de mayor valor y la de menor valor es de $2.392.800.

7.1 Distribución económica por concepto en cada cotización

En las siguientes tablas se presenta el valor total por grupo de equipos y su participación aproximada frente al total de cada oferta. Los porcentajes se calcularon tomando como base los totales por ítem informados en las respectivas cotizaciones.

Cotización 1

Concepto	Valor total	Participación
Portátiles HP (7 unidades)	$14.469.000	54,14 %
Todo en uno HP (2 unidades)	$6.144.000	22,99 %
Televisores Kalley 65” (2 unidades)	$6.110.000	22,87 %
TOTAL	**$26.723.000**	**100 %**

Cotización 2

Concepto	Valor total	Participación
Portátiles HP (7 unidades)	$15.050.000	51,69 %
Todo en uno HP (2 unidades)	$7.639.800	26,24 %
Televisores Sankey 65” (2 unidades)	$6.426.000	22,07 %
TOTAL	**$29.115.800**	**100 %**

Cotización 3

Concepto	Valor total	Participación
Portátiles HP (7 unidades)	$14.840.000	54,16 %
Todo en uno HP (2 unidades)	$6.360.000	23,21 %
Televisores Kalley 65” (2 unidades)	$6.200.000	22,63 %
TOTAL	**$27.400.000**	**100 %**

En las tres ofertas, los computadores portátiles constituyen el componente de mayor participación presupuestal. Su valor representa aproximadamente entre el 51,69 % y el 54,16 % del total cotizado, por lo que la verificación de sus especificaciones técnicas, cantidades y precios resulta especialmente relevante. Los equipos todo en uno representan entre el 22,99 % y el 26,24 %, mientras que los televisores representan entre el 22,07 % y el 22,87 %.

De acuerdo con la comparación realizada, la oferta de menor valor corresponde a la cotización No. 1, por VEINTISÉIS MILLONES SETECIENTOS VEINTITRÉS MIL PESOS M/CTE ($26.723.000). La segunda oferta presenta un valor de VEINTINUEVE MILLONES CIENTO QUINCE MIL OCHOCIENTOS PESOS M/CTE ($29.115.800), y la tercera oferta asciende a VEINTISIETE MILLONES CUATROCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($27.400.000),

Para definir el presupuesto oficial o valor de referencia, la Institución deberá considerar, además del precio, la correspondencia de las especificaciones técnicas, cantidades, garantías, tiempos y condiciones de entrega, así como los impuestos y demás costos asociados que se encuentren incluidos o deban reconocerse. La comparación económica por sí sola no determina la selección del proveedor.

7.2 presupuesto oficial estimado

Item	Nombre del equipo	Cant.	Vr Total
1	Computador portátil	7	14.786.333
2	Computador de Escritorio Todo en Uno	2	6.714.600
3	Smar TV de 65 Pulgadas, UHD	2	6.245.333
VALOR TOTAL DE LOS EQUIPOS MAS IVA			**27.746.267**

Valor estimado del proceso: VEINTISIETE MILLONES SETECIENTOS CUARENTA Y SEIS MIL DOSCIENTOS SESENTA Y SIETE PESOS M/CTE (27.746.267,00)

8. **VERIFICACIÓN ARITMÉTICA Y TRIBUTARIA.** La revisión de los valores unitarios permite comprobar lo siguiente:

Con base en los valores globales reportados por cada proveedor, se verifica la operación entre el subtotal, el IVA informado y el total de la cotización:

Cotización / Proveedor	Operación reportada	Resultado
Cotización 1	$24.766.479 + $1.956.521	$26.723.000
Cotización 2	$26.870.000 + $2.245.800	$29.115.800
Cotización 3	$25.394.622 + $2.005.378	$27.400.000

Las sumas globales de subtotal más IVA coinciden con los totales indicados en las tres cotizaciones. Este análisis reproduce los valores tributarios consignados por los proveedores y no sustituye la validación contable o tributaria que corresponda.

9. **CONDICIONES COMERCIALES.** Para asegurar la conveniencia de la compra, se recomienda confirmar las siguientes condiciones:

- **Calidad y especificaciones:** correspondencia entre los equipos ofertados y las características técnicas requeridas.
- **Garantía:** plazo, cobertura, procedimiento para hacer efectiva la garantía y disponibilidad de servicio técnico.
- **Entrega:** plazo, lugar de entrega y condiciones de transporte hasta la Institución Educativa Técnico Upar.
- **Compatibilidad:** funcionamiento conjunto equipos de computación y audiovisuales **Accesorios:** inclusión de cables, cargadores, controles, manuales y demás elementos necesarios para el funcionamiento.
- **Disponibilidad:** existencia de los productos y mantenimiento de los precios durante el plazo de aceptación de la oferta.
- **Tributación:** discriminación correcta del IVA y expedición de la factura correspondiente.

10. CRITERIOS PARA LA SELECCIÓN DEL PROVEEDOR

La selección del proveedor deberá atender a la normativa y al procedimiento de contratación aplicables a la institución, así como a los principios de economía, transparencia, responsabilidad y selección objetiva, cuando correspondan. Se recomienda considerar los siguientes criterios:

1. Cumplimiento integral de las especificaciones técnicas.
2. Precio total de la oferta, incluidos los impuestos y los costos asociados.
3. Garantía y condiciones de soporte técnico.
4. Tiempo y condiciones de entrega.
5. Compatibilidad de los equipos de computación y audiovisuales y disponibilidad de accesorios.
6. Claridad de la oferta económica y cumplimiento de las obligaciones tributarias aplicables.

El menor precio no deberá ser el único criterio si la oferta presenta diferencias técnicas relevantes o condiciones comerciales menos favorables que afecten la utilidad, la seguridad o la durabilidad de los equipos.

11. CONCLUSIÓN Y RECOMENDACIÓN

Con base en el análisis de las cotizaciones presentadas se establece como valor económico de referencia para la adquisición de siete (7) computadores portátiles, dos (2) computadores todo en uno y dos (2) televisores de 65 pulgadas la suma de VEINTISIETE MILLONES DE PESOS M/CTE ($27.000.000), incluidos los valores de IVA indicados.

Se recomienda continuar con el trámite correspondiente, hasta la selección del contratista proveedor, previa verificación de las especificaciones técnicas, garantía, tiempo de entrega, disponibilidad.

12. FIRMA DEL FUNCIONARIO QUE ELABORA EL ESTUDIO.



PABLO CELESTINO TORRES DAZA
Rector

Proyectó: Karen María Álvarez Romero – Profesional Universitario
Archivado en: Carpeta del contrato